

**RAPORT OKRESOWY
ZA OKRES SZEŚCIU MIESIĘCY
ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2013 R.**

SPIS TREŚCI

	Strona
CZĘŚĆ I INFORMACJA DODATKOWA	4
CZĘŚĆ II SPRAWOZDANIE FINANSOWE	26

SPRAWOZDANIE DYREKTORÓW Z DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI I GRUPY

Niniejszy raport został przygotowany zgodnie z artykułem 82 ustęp 1 punkt 2 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim.

PREZENTACJA DANYCH FINANSOWYCH I POZOSTAŁYCH DANYCH

Zawarte w niniejszym raporcie półrocznym odwołania do Spółki dotyczą spółki ASBISc Enterprises Plc, natomiast wszelkie odwołania do Grupy dotyczą ASBISc Enterprises Plc oraz skonsolidowanych z nią podmiotów zależnych. Wyrażenia „my”, „nas”, „nasz” oraz podobne, co do zasady, odnoszą się do Grupy (w tym do jej odpowiednich podmiotów zależnych, w zależności od kraju, o którym mowa), chyba że z kontekstu jasno wynika, że odnoszą się one tylko do samej Spółki.

Dane finansowe i operacyjne

Niniejszy raport półroczny zawiera sprawozdanie finansowe Grupy i inne dane finansowe w odniesieniu do Grupy. W szczególności niniejszy raport półroczny zawiera śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres sześciu miesięcy zakończony 30 czerwca 2013 r. Załączone sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości ("MSR") 34 i zaprezentowane w dolarach amerykańskich.

Walutą funkcjonalną Spółki jest dolar amerykański. Z tego względu transakcje w walutach innych niż nasza waluta funkcjonalna są przeliczane na dolary amerykańskie zgodnie z kursem wymiany obowiązującym w dniu danej transakcji.

Niektóre dane arytmetyczne zawarte w niniejszym raporcie półrocznym, w tym dane finansowe i operacyjne, zostały zaokrąglone. Z tego powodu, w niektórych z przedstawionych w tym raporcie półrocznym tabel suma kwot w danej kolumnie lub wierszu może różnić się nieznacznie od wartości łącznej podanej dla danej kolumny lub wiersza.

Prezentacja walut

O ile nie wskazano inaczej, wszystkie odniesienia w niniejszym raporcie półrocznym do „USD” i „dolar amerykański” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Stanach Zjednoczonych; wszystkie odniesienia do „EUR” i „Euro” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w państwach członkowskich Unii Europejskiej, które przyjęły jednolitą walutę zgodnie z Traktatem WE, czyli Traktatem ustanawiającym Wspólnotę Europejską, podpisanym 25 marca 1957 r. w Rzymie, zmienionym Traktatem o Unii Europejskiej, podpisanym 7 lutego 1992 r. w Maastricht i Traktatem z Amsterdamu podpisanym 2 października 1997 r. w Amsterdamie, z uwzględnieniem Rozporządzeń Rady (WE) nr 1103/97 i 974/98; wszystkie odniesienia do „PLN” i „Złotego” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Polsce. Wszystkie kwoty w dolarach amerykańskich, złotych polskich, euro i innych walutach wyrażone są w tysiącach, z wyjątkiem danych dotyczących liczby akcji i wartości przypadających akcję, o ile nie zaznaczono inaczej.

STWIERDZENIA ODNOSZĄCE SIĘ DO PRZYSZŁOŚCI

Niniejszy raport półroczny zawiera stwierdzenia dotyczące oczekiwań związanych z przyszłością naszej działalności, sytuacji finansowej i wyników operacyjnych. Wiele stwierdzeń tego typu zawiera się w określeniach takich jak „może”, „będzie”, „oczekiwać”, „przewidywać”, „uważać”, „szacować” oraz podobnych, użytych w niniejszym raporcie półrocznym. Z natury stwierdzenia te podlegają wielu założeniom, ryzyku i niepewności. W związku z tym rzeczywiste wyniki mogą zasadniczo różnić się od tych, które wyrażono, lub których można oczekiwać na podstawie stwierdzeń odnoszących się do oczekiwań co do przyszłości. Zwracamy uwagę czytelników, aby zbytnio nie polegali na takich stwierdzeniach, gdyż są one aktualne jedynie w momencie publikacji niniejszego raportu półrocznego. Powyższe zastrzeżenia należy uwzględnić w związku z wszelkimi dalszymi pisemnymi lub ustnymi stwierdzeniami odnoszącymi się do oczekiwań wobec przyszłości, wydanymi przez nas lub przez osoby działające w naszym imieniu. Nie bierzemy na siebie żadnego zobowiązania do weryfikacji ani do potwierdzenia oczekiwań analityków lub danych szacunkowych, ani też do publicznego wydania jakichkolwiek korekt do tego typu stwierdzeń w celu odzwierciedlenia zdarzeń lub okoliczności zachodzących po dacie publikacji niniejszego raportu półrocznego.

Część I Informacja dodatkowa

1. Wprowadzenie

ASBISc Enterprises Plc jest jednym z czołowych dystrybutorów produktów branży informatycznej („IT”) na rynkach wschodzących Europy, Bliskiego Wschodu i Afryki (EMEA): Europie Środkowo-Wschodniej, republikach nadbałtyckich, krajach byłego Związku Radzieckiego, na Bliskim Wschodzie i w Afryce Północnej, łączącym szeroki zasięg geograficzny działalności z szerokim portfolio produktów dystrybuowanych w modelu "one-stop-shop". Działalność Spółki koncentruje się w następujących krajach: Rosja, Słowacja, Ukraina, Polska, Czechy, Białoruś, Rumunia, Chorwacja, Słowenia, Bułgaria, Serbia, Węgry i kraje Bliskiego Wschodu (między innymi Zjednoczone Emiraty Arabskie, Arabia Saudyjska, Katar i inne państwa Zatoki).

Grupa jest dystrybutorem komponentów komputerowych (dla podmiotów zajmujących się montażem sprzętu, integratorów systemów, właścicieli marek lokalnych i sprzedawców detalicznych) oraz produktów gotowych marek klasy A, takich jak komputery stacjonarne, laptopy, serwery i urządzenia sieciowe dla małych i średnich przedsiębiorstw oraz dla sprzedawców detalicznych. Asortyment oferowanych przez nas produktów informatycznych obejmuje szerokie spektrum komponentów, modułów, urządzeń peryferyjnych oraz mobilnych systemów informatycznych. Większość oferowanych produktów nabywamy od wiodących międzynarodowych producentów, takich jak Intel, Advanced Micro Devices („AMD”), Seagate, Western Digital, Samsung, Microsoft, Toshiba, Dell, Acer, Apple, Lenovo i Hitachi. Ponadto istotna część naszych przychodów pochodzi ze sprzedaży produktów informatycznych pod markami własnymi Prestigio i Canyon.

ASBISc rozpoczął działalność w 1990 r. na Białorusi. W 1995 r. założona została spółka holdingowa na Cyprze, a Grupa przeniosła siedzibę do Limassol. Poprzez trzy główne centra dystrybucyjne (w Czechach, Zjednoczonych Emiratach Arabskich i Chinach) nasza cypryjska centrala wspiera i nadzoruje działalność sieci placówek, składającej się z 33 magazynów w 26 krajach. Za pośrednictwem naszej sieci dystrybucyjnej dostarczamy produkty do krajów, w których prowadzimy bezpośrednio działalność operacyjną, a także bezpośrednio do klientów, łącznie w ok. 75 krajach.

Siedziba i główne centrum administracyjne Spółki mieści się w Diamond Court, 43 Kolonakiou Street, Ayios Athanasios, CY-4103 Limassol, Cypr.

2. Podsumowanie wyników działalności w okresach trzech i sześciu miesięcy zakończonych 30 czerwca 2013

Zarówno w II kw. 2013 jak i w I półroczu 2013 Spółka zdołała zwiększyć swoje przychody i zyski w porównaniu do II kw. 2012 oraz I półrocza 2012. Było to możliwe dzięki mocniejszej pozycji rynkowej Spółki oraz rozwojowi sprzedaży marek własnych.

Główne wydarzenia w okresie trzech miesięcy zakończonym 30 czerwca 2013:

- Przychody wzrosły o 27,04% do 464.654 USD z 365.755 USD w analogicznym okresie 2012 roku.
- Zysk brutto wzrósł o 51,63% do 25.652 USD z 16.917 USD w analogicznym okresie 2012 roku.
- Marża zysku brutto wzrosła o 19,36% do 5,52% z 4,63% w analogicznym okresie 2012 roku.
- Koszty sprzedaży wzrosły o 44,29% do 12.395 USD z 8.590 USD w analogicznym okresie 2012 roku. Wzrost ten był wolniejszy niż wzrost zysku brutto i był związany głównie z rozwojem marek własnych, który z jednej strony pozytywnie wpłynął na rentowność Spółki, zaś z drugiej skutkował zwiększonymi wydatkami – wypłacono więcej prowizji powiązanych z zyskiem brutto i zatrudniono więcej pracowników sprzedaży i marketing; zaksięgowano również generalną rezerwę na należności nieściągalne w wysokości 500 USD.

- Koszty ogólnego zarządu wzrosły o 33,79% do 7.400 USD z 5.531 USD w analogicznym okresie 2012 roku. To również jest związane z rozwojem sprzedaży marek własnych oraz zwiększoną liczbą pracowników.
- EBITDA wzrosła o 136,76% do 6.514 USD w porównaniu do 2.751 USD w analogicznym okresie 2012 roku.
- Zysk netto przypisany właścicielom podmiotu dominującego wzrósł o 341,92% do 1.370 USD z 310 USD w analogicznym okresie 2012 roku.

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na regiony w okresach trzech miesięcy zakończonych 30 czerwca 2013 i 2012 roku (w tys. USD):

Region	II kw. 2013	II kw. 2012	Zmiana %
Kraje b. ZSRR	164.017	144.657	+13,38%
Europa Środkowo-Wschodnia i kraje bałtyckie	172.359	127.320	+35,37%
Bliski Wschód i Afryka	60.002	55.161	+8,78%
Europa Zachodnia	61.096	25.225	+142,20%
Pozostałe	7.179	13.391	-46,39%
Ogółem	464.654	365.755	+27,04%

Główne wydarzenia w okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2013:

- Przychody wzrosły o 21,95% do 908.478 USD z 744.938 USD w analogicznym okresie 2012 roku.
- Zysk brutto wzrósł o 40,54% do 51.848 USD z 36.892 USD w analogicznym okresie 2012 roku.
- Marża zysku brutto wzrosła o 15,24% do 5,71% z 4,95% w analogicznym okresie 2012 roku.
- Koszty sprzedaży wzrosły o 34,66% do 24.229 USD z 17.993 USD w analogicznym okresie 2012 roku, jako że rozwój sprzedaży marek własnych skutkował wzrostem liczby pracowników sprzedaży i marketing oraz wyższą sumą prowizji od zysku brutto.
- Koszty ogólnego zarządu wzrosły o 24,27% do 14.285 USD z 11.495 USD w analogicznym okresie 2012 roku. Jest to związane z rozwojem sprzedaży marek własnych oraz ze zwiększoną liczbą pracowników.
- EBITDA wzrosła o 82,49% do 14.664 USD z 8.036 USD w analogicznym okresie 2012 roku.
- Zysk netto przypisany właścicielom podmiotu dominującego wzrósł o 84,12% do 4.699 USD z 2.552 USD w analogicznym okresie 2012 roku.

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na regiony w okresach sześciu miesięcy zakończonych 30 czerwca 2013 i 2012 roku (w tys. USD):

Region	I półrocze 2013	I półrocze 2012	Zmiana %
Kraje b. ZSRR	324.160	300.026	+8,04%
Europa Środkowo-Wschodnia i kraje bałtyckie	341.413	249.773	+36,69%
Bliski Wschód i Afryka	125.509	115.370	+8,79%
Europa Zachodnia	103.552	55.968	+85,02%
Pozostałe	13.844	23.802	-41,84%
Ogółem	908.478	744.938	+21,95%

3. Wybrane dane finansowe

Poniższe tabele przedstawiają wybrane skonsolidowane dane finansowe za prezentowane okresy. Dane te powinny być analizowane w połączeniu ze śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym oraz wynikami działalności zawartymi w pozostałych częściach niniejszego raportu okresowego.

Wartości wyrażone w dolarach amerykańskich na dzień oraz dla okresów trzech i sześciu miesięcy zakończonych 30 czerwca 2013 i 2012 roku, zostały przeliczone na Euro i PLN zgodnie z następującymi zasadami:

- Poszczególne pozycje sprawozdania z sytuacji finansowej – przeliczone po kursie średnim Narodowego Banku Polskiego na dzień bilansowy Poszczególne pozycje bilansu – przeliczone po kursie średnim Narodowego Banku Polskiego na dzień bilansowy 31 grudnia 2012: 1 USD = 3,0996 PLN oraz 1 EUR = 4,0882 PLN i na dzień 30 czerwca 2013: 1 USD = 3,3175 PLN oraz 1 EUR = 4,3292 PLN.
- Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych – przeliczone po kursie reprezentującym średnią arytmetyczną średnich kursów Narodowego Banku Polskiego na ostatni dzień każdego z miesięcy w danym okresie, tzn. dla okresu pomiędzy 1 stycznia a 30 czerwca 2013: 1 USD = 3,2165 PLN oraz 1 EUR = 4,2140 PLN a dla okresu pomiędzy 1 stycznia a 30 czerwca 2012: 1 USD = 3,2453 PLN oraz 1 EUR = 4,2246 PLN.
- Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat odrębnie dla II kw. 2013 oraz II kw. 2012 – przeliczone po kursie reprezentującym średnią arytmetyczną średnich kursów Narodowego Banku Polskiego na ostatni dzień każdego z miesięcy w danym okresie, tzn. dla okresu pomiędzy 1 kwietnia a 30 czerwca 2013: 1 USD = 3,2616 PLN oraz 1 EUR = 4,2541 PLN a dla okresu pomiędzy 1 kwietnia a 30 czerwca 2012: 1 USD = 3,3589 PLN oraz 1 EUR = 4,2741 PLN.

	Okres od			Okres od		
	1 stycznia do 30 czerwca 2013			1 stycznia do 30 czerwca 2012		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Przychody	908.478	2.922.120	693.431	744.938	2.417.549	572.255
Koszt własny sprzedaży	(856.630)	(2.755.351)	(653.856)	(708.047)	(2.297.824)	(543.915)
Zysk brutto	51.848	166.769	39.575	36.892	119.724	28.340
Koszty sprzedaży	(24.229)	(77.933)	(18.494)	(17.993)	(58.392)	(13.822)
Koszty ogólnego zarządu	(14.285)	(45.949)	(10.904)	(11.495)	(37.305)	(8.830)
Zysk z działalności operacyjnej	13.334	42.887	10.177	7.404	24.028	5.688
Koszty finansowe	(7.680)	(24.704)	(5.862)	(4.729)	(15.348)	(3.633)
Przychody finansowe	199	640	152	242	786	186
Pozostałe zyski i straty	358	1.152	273	342	1.111	263
Udział w stracie z joint ventures	(57)	(183)	(44)	(93)	(302)	(71)
Zysk przed opodatkowaniem	6.153	19.791	4.697	3.166	10.275	2.432
Podatek dochodowy	(1.436)	(4.617)	(1.096)	(591)	(1.917)	(454)
Zysk po opodatkowaniu	4.718	15.174	3.601	2.576	8.359	1.979
Przypisany:						
Udziałowcom mniejszościowym	19	60	14	24	77	18
Właścicielom Spółki	4.699	15.114	3.587	2.552	8.282	1.961
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
	(centy)	(grosze)	(centy)	(centy)	(grosze)	(centy)
Podstawowy i rozwodniony zysk na akcję z działalności kontynuowanej	8,47	27,23	6,46	4,60	14,92	3,53
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	(16.867)	(54.253)	(12.874)	(56.575)	(183.604)	(43.461)
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(1.473)	(4.738)	(1.124)	(871)	(2.827)	(669)
(Wydatki)/wpływy środków pieniężnych netto z działalności finansowej	(2.801)	(9.009)	(2.138)	7.806	25.333	5.997
Zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	(21.141)	(68.000)	(16.137)	(49.640)	(161.098)	(38.133)
Środki pieniężne na początek okresu	(4.392)	(14.128)	(3.353)	19.251	62.476	14.789
Środki pieniężne na koniec okresu	(25.533)	(82.128)	(19.489)	(30.389)	(98.622)	(23.345)
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Aktywa obrotowe	442.866	1.469.206	339.371	477.582	1.480.314	362.094
Aktywa trwałe	30.517	101.241	23.386	29.255	90.680	22.181
Aktywa ogółem	473.383	1.570.448	362.757	506.838	1.570.993	384.275
Zobowiązania	369.446	1.225.638	283.110	403.752	1.251.471	306.118
Kapitały własne	103.937	344.810	79.648	103.085	319.523	78.157

	Okres od			Okres od		
	1 kwietnia do 30 czerwca 2013			1 kwietnia do 30 czerwca 2012		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Przychody	464.654	1.515.514	356.248	365.755	1.228.535	287.437
Koszt własny sprzedaży	(439.002)	(1.431.849)	(336.581)	(348.838)	(1.171.711)	(274.142)
Zysk brutto	25.652	83.665	19.667	16.917	56.824	13.295
Koszty sprzedaży	(12.395)	(40.426)	(9.503)	(8.590)	(28.853)	(6.751)
Koszty ogólnego zarządu	(7.400)	(24.136)	(5.674)	(5.531)	(18.578)	(4.347)
Zysk z działalności operacyjnej	5.857	19.103	4.491	2.797	9.393	2.198
Koszty finansowe	(4.092)	(13.346)	(3.137)	(2.426)	(8.147)	(1.906)
Przychody finansowe	67	220	52	92	309	72
Pozostałe zyski i straty	168	549	129	177	595	139
Udział w stracie z joint ventures	(40)	(129)	(30)	(50)	(168)	(39)
Zysk przed opodatkowaniem	1.961	6.397	1.504	590	1.981	464
Podatek dochodowy	(588)	(1.916)	(451)	(271)	(911)	(213)
Zysk po opodatkowaniu	1.374	4.481	1.053	319	1.071	251
Przypisany:						
Udziałowcom mniejszościowym	4	12	3	9	29	7
Właścicielom Spółki	1.370	4.469	1.051	310	1,042	244
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
	(centy)	(grosze)	(centy)	(centy)	(grosze)	(centy)
Podstawowy i rozwodniony zysk na akcję z działalności kontynuowanej	2,47	8,05	1,89	0,56	1,88	0,44

4. Struktura organizacyjna Grupy ASBIS

Poniższa tabela przedstawia strukturę korporacyjną według stanu na 30 czerwca 2013:

Spółka	Metoda konsolidacji
ASBISC Enterprises PLC	Spółka holdingowa
Asbis Ukraine Limited (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis PL Sp.z.o.o (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
AS Asbis Baltic (Tallin, Estonia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Romania S.R.L (Bukareszt, Rumunia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Cr d.o.o (Zagrzeb, Chorwacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis d.o.o Beograd (Belgrad, Serbia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Hungary Commercial Limited (Budapeszt, Węgry)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Bulgaria Limited (Sofia, Bułgaria)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis CZ, spol.s.r.o (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
UAB Asbis Vilnius (Wilno, Litwa)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Slovenia d.o.o (Trzin, Słowenia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Middle East FZE (Dubai, Zjednoczone Emiraty Arabskie)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis SK sp.l sr.o (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Europe B.V (Schiphol, Holandia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Limited (Charlestown, Irlandia)	Pełna (100% spółka zależna)
FPUE Automatic Systems of Business Control (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
E.M. Euro-Mall Ltd (former ISA Hardware Limited-Group) (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
OOO 'Asbis'-Moscow (Moskwa, Rosja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Morocco Limited (Casablanca, Maroko)	Pełna (100% spółka zależna)
EUROMALL CZ s.r.o. (dawniej ISA Hardware s.r.o.) (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
EUROMALL d.o.o. (dawniej ISA Hardware d.o.o.) (Zagrzeb, Chorwacja)	Pełna (100% spółka zależna)

S.C. EUROMALL 2008 S.R.L (dawniej ISA Hardware International S.R.L) (Bukareszt, Rumunia)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware s.r.o Slovakia (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Euro-Mall SRB d.o.o. (dawniej ISA Hardware d.o.o Beograd) (Belgrad, Serbia)	Pełna (100% spółka zależna)
E.M.Euro-Mall D.o.o. (dawniej ISA Hardware s.r.o Slovenia) (Ljubljana, Słowenia)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Plaza Sp. z o.o (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Plaza Ltd (dawniej Prestigio Technologies) (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Europe s.r.o (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS NL.B.V. (Amsterdam, Holandia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Kypros Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis TR Bilgisayar Limited Sirketi (Istambul, Turcja)	Pełna (100% spółka zależna)
SIA "ASBIS LV" (Ryga, Łotwa)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis d.o.o. (dawniej Megatrend d.o.o.) (Sarajewo, Bośnia Hercegowina)	Pełna (90% własność)
PTUE IT-MAX (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS Close Joint-Stock Company (dawniej CZA O ASBIS) (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS IT S.R.L." (Rzym, Włochy)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS Kazakhstan LLP (Ałmaty, Kazachstan)	Pełna (100% spółka zależna)
Euro-Mall SRO (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS Taiwan (Taipei City, Tajwan)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio China Corp. (dawniej AOSBIS TECHNOLOGY (SHENZHEN) CORP.) (Shenzhen, Chiny)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS DE GMBH, (Monachium, Niemcy)	Pełna (100% spółka zależna)
EUROMALL BULGARIA EOOD (Sofia, Bułgaria)	Pełna (100% spółka zależna)
Advanced Systems Company LLC (Rijad, Królestwo Arabii Saudyjskiej)	Pełna (100% spółka zależna)
SHARK ONLINE a.s. (Bratislava, Slovakia)	Pełna (100% spółka zależna)
SHARK Computers a.s. (Bratislava, Slovakia)	Pełna (100% spółka zależna)

5. Zmiany w strukturze Spółki

W okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2013 miały miejsce następujące zmiany w strukturze Spółki i Grupy:

- ISA Hardware Hungary Commercial Limited Liability Co (Budapeszt, Węgry) została usunięta z rejestru spółek. Było to związane z faktem, iż ta spółka zależna była nieaktywna przez szereg lat ponieważ nie prowadziła żadnej działalności. W związku z tym ta spółka zależna nie posiadała żadnych aktywów, żadnych zobowiązań oraz żadnych przychodów. Usunięcie z rejestru było częścią starań Spółki w celu uproszczenia jej struktury.
- AOSBIS TECHNOLOGY (SHENZHEN) CORP. (Shenzhen, Chiny) zmieniła nazwę na Prestigio China Corp.
- 12 kwietnia 2013 roku Spółka otrzymała informację, że 12 kwietnia 2013 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Wspólników Prestigio Plaza Sp. z o.o. (spółka zależna) podjęło uchwałę w sprawie rozwiązania i likwidacji Prestigio Plaza Sp. z o.o. Decyzja o likwidacji Prestigio Plaza sp. z o.o. została podjęta w związku z faktem, iż była to nieaktywna spółka zależna, ponieważ cała działalność Grupy w Polsce jest już prowadzona przez główną spółkę zależną Emitenta odpowiedzialną za działalność w Polsce - Asbis PL Sp. z o.o. Emitent oczekuje korzyści z powyższej decyzji w związku ze zmniejszeniem kosztów ogólnego zarządu Grupy.
- 19 kwietnia 2013 roku Spółka otrzymała informację, że w związku z decyzją Sądu Miejskiego w Sarajewie w dniu 15 kwietnia 2013 spółka zależna Emitenta w Bośni i Hercegowinie - Megatrend d.o.o. - zmieniła nazwę na ASBIS d.o.o. Zakres działalności spółki zależnej obejmujący dystrybucję sprzętu i oprogramowania komputerowego (w tym marek własnych Emitenta) pozostaje bez zmian.
- 16 maja 2013 roku Spółka nabyła również (pośrednio) pozostałą część swoich spółek zależnych na Słowacji: SHARK ONLINE a.s. oraz SHARK Computers a.s., w związku z czym aktualnie kontroluje 100% ich kapitału zakładowego.

6. Stanowisko wobec różnic pomiędzy wynikami Spółki i publikowanymi prognozami

Nie publikowaliśmy żadnych prognoz w odniesieniu do okresu sześciu miesięcy zakończonego 30 czerwca 2013. Jednakże 21 marca 2013 opublikowaliśmy oficjalną prognozę na 2013 rok. Zgodnie z tą prognozą oczekuje się, że przychody osiągną poziom pomiędzy 1,85 mld USD a 1,95 mld USD, a zysk netto po opodatkowaniu osiągnie poziom pomiędzy 11,0 mln USD a 12,5 mln USD. Po zapoznaniu się z wynikami I półrocza 2013 Spółka w pełni podtrzymuje tę prognozę.

7. Informacje o wypłacie dywidendy

W okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2013 została wypłacona dywidenda. Nastąpiło to w wyniku uchwały Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy z 4 czerwca 2013 roku. Wypłata dywidendy wyniosła 0,05 USD na akcję, zgodnie z rekomendacją Rady Dyrektorów. Datą ustalenia prawa do dywidendy był 15 czerwca 2013 roku, a datą wypłaty dywidendy 22 czerwca 2013 roku.

8. Akcjonariusze posiadający ponad 5% akcji Spółki na dzień publikacji raportu okresowego

Poniższa tabela przedstawia akcjonariuszy posiadających ponad 5% akcji Spółki na dzień publikacji niniejszego raportu i zgodnie z naszą najlepszą wiedzą. Informacje zawarte w tabeli oparte są o informacje otrzymane od akcjonariuszy zgodnie z artykułem 69 par. 1 pkt 2 Ustawy o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych.

Akcjonariusz	Liczba akcji	% kapitału zakładowego	Liczba głosów	% głosów
KS Holdings Ltd	22.676.361	40,86%	22.676.361	40,86%
Quercus Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych S.A. (Quercus Parasolowy SFIO oraz Quercus Absolutnego Zwrotu FIZ)*	3.274.931	5,90%	3.274.931	5,90%
Alpha Ventures S.A.	3.200.000	5,77%	3.200.000	5,77%
ING OFE	2.872.954	5,18%	2.872.954	5,18%
ASBISc Enterprises PLC (program buy-back)	118.389	0,21%	118.389	0,21%
Free float	23.357.365	42,09%	23.357.365	42,09%
Ogółem	55.500.000	100,00%	55.500.000	100,00%

* W tym 2.775.045 akcji odpowiadających 5,00% głosów na WZA posiadane przez Quercus Parasolowy SFIO – zgodnie z zawiadomieniem z 9 grudnia 2011.

W okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2013 roku Spółka otrzymała następujące informacje o zmianach w strukturze jej akcjonariatu:

(1) W dniu 14 maja 2013 roku Spółka otrzymała zawiadomienie w trybie art. 69 ustawy o ofercie publicznej od KS Holdings Ltd, która poinformowała o zmianie posiadanego udziału ponad 33% akcji ASBISc Enterprises Plc, o co najmniej 1%. Zmiana nastąpiła w wyniku transakcji sprzedaży 3.000.000 (trzech milionów) akcji w dniu 13 maja 2013 roku. Przed wskazaną powyżej transakcją KS Holdings Ltd posiadała 25.676.361 akcji ASBISc Enterprises Plc o wartości nominalnej 0,20 USD każda, które uprawniały do 25.676.361 głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy ASBISc Enterprises Plc, stanowiły 46,26% w kapitale zakładowym ASBISc Enterprises Plc oraz 46,26% w całkowitej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy tej spółki. Zgodnie z zawiadomieniem, po wskazanej powyżej transakcji KS Holdings Ltd posiada 22.676.361 akcji ASBISc Enterprises Plc o wartości nominalnej 0,20 USD każda, które uprawniają do 22.676.361 akcji na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy ASBISc Enterprises Plc, stanowią 40,86% w kapitale zakładowym ASBISc Enterprises Plc oraz 40,86% w całkowitej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy tej spółki. KS Holdings Ltd poinformowała również, że nie planuje dalszego zmniejszania udziału w ASBISc Enterprise Plc w ciągu 12 miesięcy od daty zawiadomienia.

9. Zmiany w ilości akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów

W okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2013 oraz w okresie pomiędzy 9 maja 2013 (data publikacji raportu za I kwartał 2013 roku) a 7 sierpnia 2013 roku (data niniejszego raportu) miały miejsce następujące zmiany w ilości akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów:

(1) W dniu 14 maja 2013 roku Spółka otrzymała zawiadomienie od Pana Siarhei Kostevitch, Przewodniczącego Rady Dyrektorów i Dyrektora Generalnego Spółki, który poinformował o zmianie posiadanego udziału ponad 33% akcji ASBISc Enterprises Plc, o co najmniej 1%. Zmiana nastąpiła w wyniku transakcji sprzedaży 3,000,000 (trzech milionów) akcji w dniu 13 maja 2013 roku dokonanej przed podmiot powiązany. Przed wskazaną powyżej transakcją Pan Kostevitch posiadał (bezpośrednio i pośrednio) 25.718.127 akcji, które uprawniały go do 25.718.127 głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy ASBISc Enterprises Plc, stanowiły 46,34% udziału w kapitale zakładowym ASBISc Enterprises Plc oraz 46,34% w całkowitej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy. W tym: (1) Bezpośrednio: 41.766 akcji ASBISc Enterprises Plc o wartości nominalnej 0,20 USD każda, które uprawniały go do 41.766 głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy ASBISc Enterprises Plc, stanowiły 0,08% w kapitale zakładowym ASBISc Enterprises Plc oraz 0,08% w całkowitej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy tej spółki. (2) Pośrednio, przez KS Holdings Ltd: 25.676.361 akcji ASBISc Enterprises Plc o wartości nominalnej 0,20 USD każda, które uprawniały do 25.676.361 akcji na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy ASBISc Enterprises Plc, stanowiły 46,26% w kapitale zakładowym ASBISc Enterprises Plc oraz 46,26% w całkowitej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy tej spółki. Pan Kostevitch poinformował również, że po wskazanej powyżej transakcji posiada (bezpośrednio i pośrednio) 22.718.127 akcji, które uprawniają go do 22.718.127 głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy ASBISc Enterprises Plc, stanowią 40,93% w kapitale zakładowym ASBISc Enterprises Plc oraz 40,93% w całkowitej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy tej spółki. W tym: (1) Bezpośrednio: 41.766 akcji ASBISc Enterprises PLC o wartości nominalnej 0.20 USD każda, które uprawniają do 41.766 głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy ASBISc Enterprises Plc, stanowią 0,08% w kapitale zakładowym ASBISc Enterprises Plc oraz 0,08% w całkowitej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy tej spółki. (2) Pośrednio, przez KS Holdings Ltd: 22.676.361 akcji ASBISc Enterprises PLC o wartości nominalnej 0,20 USD każda, które uprawniają do 22.676.361 akcji na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy ASBISc Enterprises Plc, stanowią 40,86% w kapitale zakładowym ASBISc Enterprises Plc oraz 40,86% w całkowitej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy tej spółki. Pan Kostevitch poinformował również, że nie planuje dalej zmniejszać swojego udziału w ASBISc Enterprise Plc w ciągu 12 miesięcy od daty zawiadomienia.

(2) W dniu 14 czerwca 2013 roku Spółka otrzymała zawiadomienie od Pana Marios Christou, Dyrektora i CFO Spółki, który poinformował, że w dniach 10 i 13 czerwca 2013 roku sprzedał łącznie 102.000 akcji Spółki po średniej cenie 5,09 zł za akcję.

Poniższa tabela przedstawia liczbę akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów na dzień niniejszego raportu. Informacje zawarte w tabeli oparte są na informacjach otrzymanych od członków Rady Dyrektorów, zgodnie z Art. 160 par. 1 Ustawy o obrocie instrumentami finansowymi.

Imię i nazwisko	Liczba akcji	% kapitału zakładowego
Siarhei Kostevitch (bezpośrednio i pośrednio)	22.718.127	40,93%
Laurent Journoud	400.000	0,72%
Marios Christou	248.000	0,45%
Constantinos Tziamalis	35.000	0,06%
Efstathios Papadakis	0	0%
Chris Pavlou	0	0%

Siarhei Kostevitch jest posiadaczem akcji jako właściciel (the ultimate beneficial) spółki KS Holdings Ltd.

10. Zmiany w składzie organów zarządzających

Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Spółki, które odbyło się 4 czerwca 2013 roku dokonało reelekcji Pana Siarhei Kostevitch oraz Pana Marios Christou do Rady Dyrektorów, oraz dokonało reelekcji Pana Chris Pavlou (Dyrektor niewykonawczy). W I półroczu 2013 roku nie było żadnych innych zmian w składzie Rady Dyrektorów Spółki.

11. Informacje o istotnych postępowaniach administracyjnych lub sądowych dotyczących Spółki

Na dzień 30 czerwca 2013 nie toczyły się żadne postępowania sądowe, arbitrażowe lub przed organem administracji, dotyczące Spółki lub innych członków Grupy, których pojedyncza lub łączna wartość przekraczałaby 10% kapitałów własnych emitenta.

12. Transakcje z podmiotami powiązanymi

W okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2013 nie zawarliśmy z podmiotami powiązanymi żadnej transakcji innej niż typowa lub rutynowa w działalności Grupy, której wartość przekroczyłaby ekwiwalent 500 tysięcy Euro wyrażony w złotych polskich.

13. Informacje o gwarancjach udzielonych podmiotom trzecim

Spółka zwiększyła gwarancje korporacyjne w celu wsparcia lokalnego finansowania swoich spółek zależnych ze 109,781 USD do 133,776 USD, co stanowi ponad 10% kapitałów własnych Spółki. Łączna wartość uzyskanych przez Grupę gwarancji bankowych i akredytyw (głównie dla dostawców Grupy) według stanu na 30 czerwca 2013 roku wyniosła 7.938 USD – jak wskazano w nocie 19 do sprawozdania finansowego – co jest wartością niższą niż 10% kapitałów własnych Spółki.

14. Informacja o zmianach zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły po zakończeniu ostatniego roku obrotowego

Od zakończenia ostatniego roku obrotowego, nie wystąpiły zmiany w zakresie zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych.

15. Pozostałe informacje istotne dla oceny sytuacji kadrowej, gospodarczej i finansowej Spółki, a także jej wyników finansowych

W okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2013 na wyniki Spółki wpływał szereg czynników, co do których oczekuje się kontynuacji tego wpływu, w tym: efekty wahań kursów walut, konkurencja i presja cenowa, niskie marże zysku brutto, potencjalne starzenie się zapasów i spadek cen, niestabilne światowe otoczenie finansowe, ryzyko kredytowe, sezonowość działalności oraz rozwój biznesu marek własnych.

Spółka nadal korzystała z szerokiego zasięgu geograficznego swojej działalności oraz ulepszanego portfolio produktowego innych firm oraz marek własnych. Skutkowało to istotnym wzrostem przychodów i zysków. Ponadto, w opinii Spółki, wzrost jej przychodów był szybszy niż wzrost rynków, więc Spółka poprawiła swój udział rynkowy. Co jeszcze ważniejsze, rentowność wzrosła nawet szybciej niż przychody. Było to możliwe – podobnie jak w I kw. 2013 - dzięki mocnemu rozwojowi biznesu marek własnych oraz dzięki pewnym zmianom w portfolio produktów innych firm, jako że Spółka zdecydowała o wstrzymaniu dystrybucji pewnych niskomarzowych linii produktowych na kilku rynkach. Oczekuje się, że Spółka będzie nadal korzystać z tych czynników w przyszłości.

Marża zysku brutto wzrosła istotnie w porównaniu do analogicznego okresu 2012 roku. Było to możliwe dzięki ulepszonemu portfolio produktowemu. Jednocześnie koszty pozostały pod kontrolą i wzrosły jedynie w związku ze wzrostem biznesu marek własnych.

Działania hedgingowe uchroniły Spółkę przed jakimikolwiek istotnymi stratami walutowymi pomimo wysokiej zmienności walut, w których Spółka prowadzi sprzedaż wobec USD oraz zmienności pary EUR/USD. Potwierdza to ponownie efektywność strategii hedgingu walutowego przyjętej przez Spółkę.

W rezultacie, w I półroczu 2013 roku EBITDA wzrosła o 82,49% a zysk netto po opodatkowaniu przypisany właścicielom podmiotu dominującego wzrósł o 84,12% w porównaniu do analogicznego okresu 2012 roku.

Poniżej prezentujemy wszystkie czynniki, które wpływały i nadal wpływają na naszą działalność:

Wahania kursów walut

Jak wskazywano w poprzednich raportach, walutą sprawozdawczą Spółki jest dolar amerykański. Około 50% przychodów Spółki jest denominowanych w dolarach amerykańskich, natomiast pozostała część przychodów jest denominowana w Euro i w innych walutach, z których niektóre są powiązane z Euro. Ponieważ większość zobowiązań Spółki z tytułu dostaw i usług (około 80%) denominowana jest w dolarach, jest ona narażona na ryzyko z tytułu różnic kursowych, które pozostaje ważnym czynnikiem ryzyka, który może wpływać na wyniki Grupy w przyszłości.

Mimo, iż problem istnieje i będzie istniał, ponieważ Euro i inne wschodnioeuropejskie waluty wahają się gwałtownie wobec dolara amerykańskiego, który jest walutą sprawozdawczą Grupy - Grupa zaadoptowała z sukcesem strategię hedgingową w celu rozwiązania tego problemu i odniosła sukces. Było to widoczne również w I półroczu 2013, gdy - pomimo zmienności w otoczeniu walutowym (wykres poniżej) - Spółka była ponownie w stanie ograniczyć wpływ walut na swoje wyniki. Spółka straciła na walutach jedynie około 600 USD w I półroczu 2013, jako że zmiany walutowe na zysku brutto zostały skompensowane przez przychody finansowe.

EUR/USD w I półroczu 2013



Konkurencja i presja cenowa

Rynek dystrybucji produktów informatycznych jest rynkiem silnie konkurencyjnym, zwłaszcza pod względem asortymentu i jakości produktów, poziomu zapasów, cen, zakresu usług dla klientów oraz dostępności kredytu kupieckiego. W związku z tym na rynku tym obserwuje się presję na marżę ze strony konkurujących podmiotów oraz nowych uczestników rynku. Konkurujemy w skali międzynarodowej z wieloma różnej wielkości podmiotami prowadzącymi działalność na różnych rynkach geograficznych i oferującymi różne kategorie produktów. W szczególności, na każdym z rynków działalności Spółki spotyka się ona z konkurencją:

- a) dystrybutorów międzynarodowych, takich jak np. Avnet Inc., Tech Data Corp., Ingram Micro Inc. czy Arrow Electronics Inc., z których każdy jest znacznie większy od Spółki, ale nie zawsze pokrywają te same regiony geograficzne dysponując podobną do naszej obecnością lokalną,
- b) dystrybutorów regionalnych bądź lokalnych w rodzaju Elko (obecny głównie w krajach bałtyckich, w Rosji, na Ukrainie), Kvazar Micro i Merlion (na terenie byłego Związku

Radzieckiego), AB, ABC Data i Action (w Polsce) oraz ATC i ED System-BGS Levi w Czechach i na Słowacji.

Konkurencja i presja cenowa ze strony konkurujących podmiotów i nowych uczestników rynku mogą spowodować znaczny spadek oferowanych przez nas cen sprzedaży. Wspomniana presja może również doprowadzić do zmniejszenia naszego udziału rynkowego na niektórych z naszych rynków. Presja cenowa może wywrzeć istotny, niekorzystny wpływ na osiąganą przez nas marżę zysku i naszą ogólną rentowność, w szczególności ze względu na fakt, że notowane przez nas marże zysku brutto są – podobnie, jak w wypadku większości podmiotów obecnych na rynku – niskie i wrażliwe na zmiany cen sprzedaży.

Mimo iż otoczenie gospodarcze skłoniło klientów na wielu rynkach do presji na ceny, co generalnie wpływa na marżę, Spółka była w stanie zwiększyć swoje marże dzięki istotnie przebudowanemu portfolio produktowemu oraz dzięki mocnemu wzrostowi sprzedaży marek własnych.

Niskie marże zysku brutto

Notowane przez nas marże zysku brutto są – podobnie, jak w przypadku innych dystrybutorów – niskie i przewidujemy, że taki stan utrzyma się w najbliższej przyszłości. Rosnąca konkurencja związana z konsolidacją branży i niskim popytem na niektóre produkty informatyczne może utrudnić nam utrzymanie lub podwyższenie marż brutto. Część naszych kosztów operacyjnych jest stosunkowo stała, a wydatki planuje się częściowo na podstawie wartości spodziewanych zamówień, prognozowanych w warunkach ograniczonej znajomości przyszłego popytu. W rezultacie możemy nie być w stanie zmniejszyć procentowego udziału kosztów operacyjnych w przychodach, aby ograniczyć spadki marż brutto w przyszłości.

W I półroczu 2013 roku marża zysku brutto Spółki była wyższa niż w analogicznym okresie 2012 roku, pomimo jednorazowego pozytywnego wpływu segmentu dysków twardych na wyniki I kwartału i I półrocza 2012 roku. Było to możliwe dzięki przebudowanemu portfolio produktowemu oraz istotnie zwiększonej sprzedaży marek własnych.

Starzenie się zapasów i spadek cen

Spółka często musi nabywać komponenty i produkty gotowe zgodnie z przewidywanymi wymaganiami i zamówieniami swych klientów oraz oczekiwanym popytem na rynku. Rynek gotowych produktów i komponentów informatycznych charakteryzuje się szybkimi zmianami technologii i krótkimi cyklami życia produktów, co powoduje, że zapasy szybko się starzeją. Przy szybkim tempie zmian technologicznych w branży występuje czasem deficyt, a czasem nadmiar produktów IT. W miarę zwiększania przez nas zakresu działalności i - w szczególności - wzrostu znaczenia efektywnego zarządzania zapasami, rośnie potrzeba utrzymywania pewnego poziomu zapasów jako bufora dla przewidywanych potrzeb klientów. Taka sytuacja zwiększa ryzyko, że zgromadzone zapasy utracą wartość lub staną się przestarzałe, co może mieć negatywny wpływ na nasz zysk ze względu na szybki spadek cen przestarzałych produktów albo – w rezultacie - konieczność tworzenia rezerw na odpisy. W sytuacji nadmiernej podaży inni dystrybutorzy mogą obniżać ceny, aby pozbyć się zapasów, zmuszając nas w ten sposób do redukcji stosowanych cen, w celu zachowania konkurencyjności. Zdolność Spółki do właściwego zarządzania zapasami i zabezpieczenia się przed erozją cen jest niezwykle ważnym czynnikiem wpływającym na powodzenie jej działalności.

Część najistotniejszych umów Spółki zawartych z jej najważniejszymi dostawcami zawiera korzystne postanowienia zapewniające Spółce ochronę przed ryzykiem wahań cen, wadliwych produktów oraz starzenia zapasów.

Ryzyko kredytowe

Spółka nabywa komponenty i sprzęt informatyczny od dostawców na własny rachunek i odsprzedaży je swoim klientom. Niektórym klientom udzielamy kredytu kupieckiego na okres od 21 do 60 dni, a w kilku przypadkach – do 90 dni. Zobowiązania wobec dostawców z tytułu umów zakupu komponentów są zobowiązaniami odrębnymi, niezwiązanymi ze zobowiązaniami klientów do zapłaty za nabywany od nas towar, z wyjątkiem nielicznych przypadków, gdy umowy Spółki z jej dostawcami wymagają od Spółki sprzedaży towaru na rzecz określonych dalszych resellerów lub dystrybutorów.

Tak więc mamy obowiązek regulować swoje zobowiązania wobec dostawców niezależnie od tego, czy uzyskamy płatność od swoich klientów za sprzedany im towar. Ponieważ nasze marże brutto są stosunkowo niskie w porównaniu z ceną sprzedawanych produktów, jeżeli nie będziemy w stanie uzyskać płatności od swoich klientów, będziemy narażeni na ryzyko utraty płynności finansowej. Zawarliśmy umowy ubezpieczenia kredytu, które chronią nas przed takim ryzykiem, przy czym ubezpieczeniem tym objęte jest około 50% naszych przychodów.

Ze względu na zmiany rynkowe wynikające z kryzysu kredytowego, który wpłynął na wszystkie kraje działalności Grupy, ryzyko kredytowe stało się jednym z najważniejszych czynników, które mogą wpływać na wyniki Grupy w przyszłości. Mimo, iż Grupa ubezpieczyła istotną część swoich należności, awersja firm ubezpieczeniowych do ryzyka jest aktualnie wyższa i nie przyznają one aktualnie łatwo limitów kredytowych klientom. W rezultacie Grupa jest wystawiona na większe ryzyko kredytowe, więc zdolność Grupy do jego analizowania i oceniania ma bardzo duże znaczenie.

W I półroczu 2013 Spółka zaksięgowwała dodatkową rezerwę na należności nieściągalne w wysokości około 500 USD. Jest to ogólna rezerwa na należności nieściągalne.

Światowe otoczenie finansowe

Światowy kryzys finansowy osłabł w ciągu 2011 i 2012 roku. W ramach tego zjawiska na niektórych z naszych rynków pojawiły się sygnały poprawy (w szczególności w krajach byłego ZSRR), a na innych stabilizacja. Obserwując poprawę, Spółka podjęła starania by wykorzystać te sygnały na poziomie przychodów i zyskowności. Zrewidowana strategia i dostosowanie do nowego otoczenia, np. poprzez przebudowę portfolio produktowego opłaciło się w kategoriach większego udziału rynkowego oraz sprzedaży.

Jednakże istnieje wiele niepewności związanych ze światową gospodarką, w szczególności ze strefą Euro. W ich wyniku pojawia się zmienność kursów walut oraz słabość popytu na wielu rynkach. Mimo, że Spółka była w stanie zabezpieczyć się przed tymi czynnikami w I półroczu 2013 (np. nie było znaczących strat walutowych) podobnie jak w kilku poprzednich okresach, bardzo ważne jest kontynuowanie tej strategii w kolejnych okresach oraz skupienie się raczej na wzroście rentowności i poprawie przepływów pieniężnych niż tylko na zwiększaniu przychodów. Rezultaty tej strategii są wyraźnie widoczne w wynikach I półroczu 2013, jako że zyski wzrosły znacznie bardziej niż przychody a przepływy pieniężne poprawiły się istotnie rok-do-roku, szczególnie "przepływy pieniężne z działalności operacyjnej".

Sezonowość

Tradycyjnie rynek dystrybucji IT, na którym działa Spółka, charakteryzuje nasilony popyt w okresie poprzedzającym święta Bożego Narodzenia i Nowy Rok. W szczególności popyt u dystrybutorów IT ma tendencję do wzrostu w okresie od września do końca roku. Po tymczasowych zmianach w tradycyjnej sezonowości, obserwowanych w 2008 i 2009 roku, trend powrócił w 2010 roku i jest nadal widoczny. Oczekiwano, że I półrocze 2013 będzie mocne pod względem sprzedaży, jednak Spółka pobiła swoje założenia. Było to związane głównie z wysoką sprzedażą produktów pod markami własnymi. Jeśli nie nastąpią drastyczne zmiany w ogólnym otoczeniu gospodarczym, oczekuje się, że tradycyjny efekt sezonowości będzie widoczny również w drugiej połowie 2013 roku.

Jednakże, ze względu na szereg niepewności co do sytuacji gospodarczej w Europie, Spółka nadal będzie skupiała się bardziej na rentowności i poprawie przepływów pieniężnych niż na wzroście przychodów.

Rozwój biznesu marek własnych

W związku ze strategią Spółki zakładającą koncentrację bardziej na rentowności niż na przychodach jako takich, Spółka zwiększyła swoje zaangażowanie w rozwój biznesu marek własnych, który pozwala generować znacznie wyższe marże zysku brutto. Objęło to rozwój linii produktowych tabletów, smartfonów, GPS-ów i innych linii produktowych, które są sprzedawane pod markami Prestigio i Canyon we wszystkich regionach działalności Spółki.

Ze względu na fakt, iż produkty Spółki, przede wszystkim tablety i smartfony, zostały dobrze przyjęte przez rynki, oczekuje się, że dalszy rozwój biznesu marek własnych może pozytywnie wpływać na

przyszłe przychody i zyski. Istnieje jednak ryzyko, że konkurencja wzrośnie i Spółka może nie być w stanie utrzymać poziomów zyskowności.

Ważne jest również aby zrozumieć, że pomimo wszelkich wysiłków Spółki, nie może być 100% pewności podobnego tempa rozwoju w przyszłych okresach. Jest tak dlatego, że mogą nastąpić istotne zmiany w trendach rynkowych, preferencjach klientów lub w technologii, które mogą wpłynąć na tempo rozwoju biznesu marek własnych Spółki, a w związku z tym na jej wyniki.

Wyniki działalności

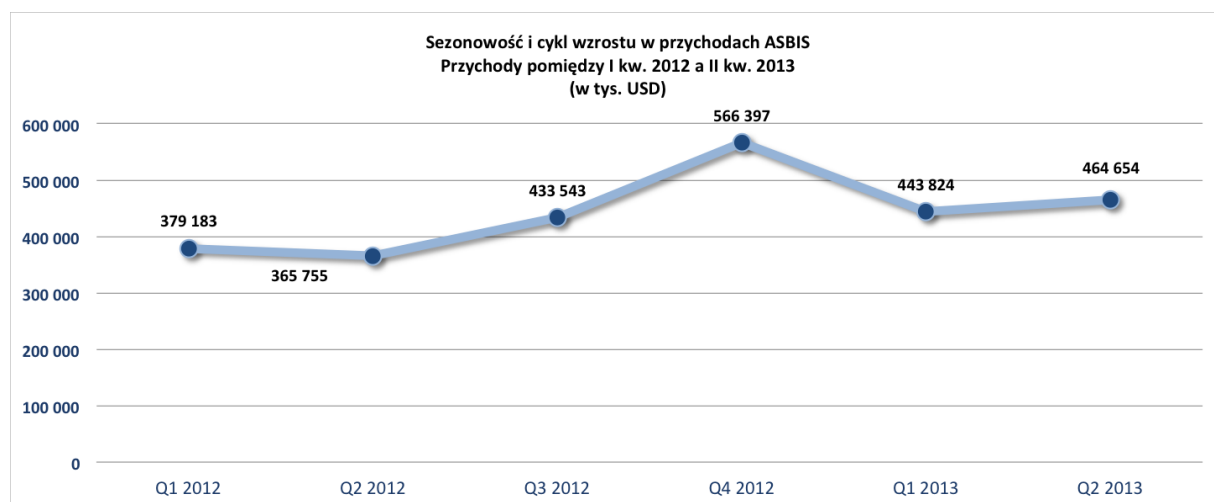
Okresy trzech i sześciu miesięcy zakończone 30 czerwca 2013 w porównaniu do okresów trzech i sześciu miesięcy zakończonych 30 czerwca 2012

Przychody:

Przychody w II kw. 2013 wzrosły o 27,04% do 464.654 USD z 365.755 USD w analogicznym okresie 2012 roku.

Przychody w I półroczu 2013 wzrosły o 21,95% do 908.478 USD z 744.938 USD w analogicznym okresie 2012 roku.

Było to możliwe głównie dzięki mocniejszej pozycji Spółki na jej rynkach, uzyskanej kosztem słabnącej konkurencji ze strony mniejszych dystrybutorów, ulepszonemu portfolio produktowemu oraz mocniejszej sprzedaży marek własnych.

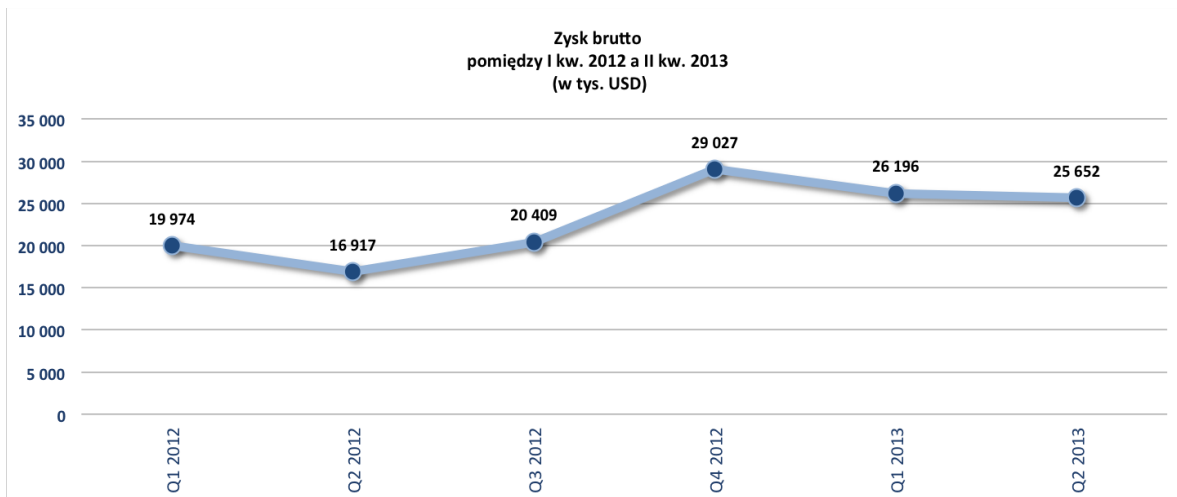


- **Zysk brutto:** Zysk brutto wzrósł istotnie zarówno w II kw. 2013 jak i w I półroczu 2013 dzięki ulepszonemu portfolio produktowemu, wzrostowi biznesu marek własnych oraz skutecznemu hedgingowi walutowemu. Warto podkreślić, że wzrost ten został osiągnięty pomimo, iż w I kw. 2012 zysk brutto był zwiększony przez jednorazowo wyższe marże w segmencie dysków twardych.

Zysk brutto w II kw. 2013 wzrósł o 51,63% do 25.652 USD z 16.917 USD w analogicznym okresie 2012 roku.

Zysk brutto w I półroczu 2013 wzrósł o 40,54% do 51.848 USD z 36.892 USD w analogicznym okresie 2012 roku.

Zakładając, że ogólne otoczenie gospodarcze nie zmieni się drastycznie, oczekuje się dalszego wzrostu zysku brutto w drugiej części 2013 roku, dzięki efektywności działalności Spółki we wszystkich jej krajach oraz rozwojowi sprzedaży z dobrymi marżami.



- **Marża zysku brutto:** Marża zysku brutto wzrosła istotnie zarówno w II kw. 2013 jak i w I półroczu 2013. Było to związane głównie z wyższą sprzedażą marek własnych oraz ze zmianami w portfolio produktowym (w tym z celowym zmniejszeniem dystrybucji pewnych niskomargowych produktów na kilku rynkach, jak dystrybucji laptopów w Rosji).

Marża zysku brutto w II kw. 2013 wzrosła o 19,36% do 5,52% z 4,63% w analogicznym okresie 2012 roku.

Marża zysku brutto w I półroczu 2013 wzrosła o 15,24% do 5,71% z 4,95% w analogicznym okresie 2012 roku.

- **Koszty sprzedaży** składają się głównie z wynagrodzeń i świadczeń na rzecz pracowników sprzedaży (departamenty sprzedaży, marketingu i logistyki), kosztów marketingowych i reklamowych, prowizji i kosztów podróży służbowych. Koszty sprzedaży zwykle rosną wraz (ale nie liniowo) z rosnącą sprzedażą i zyskiem brutto, jak miało to miejsce w II kw. i I półroczu 2013 roku.

Koszty sprzedaży w II kw. 2013 wzrosły o 44,29% do 12.395 USD z 8.590 USD w analogicznym okresie 2012 roku.

Koszty sprzedaży w I półroczu 2013 wzrosły o 34,66% do 24.229 USD z 17.993 USD w analogicznym okresie 2012 roku.

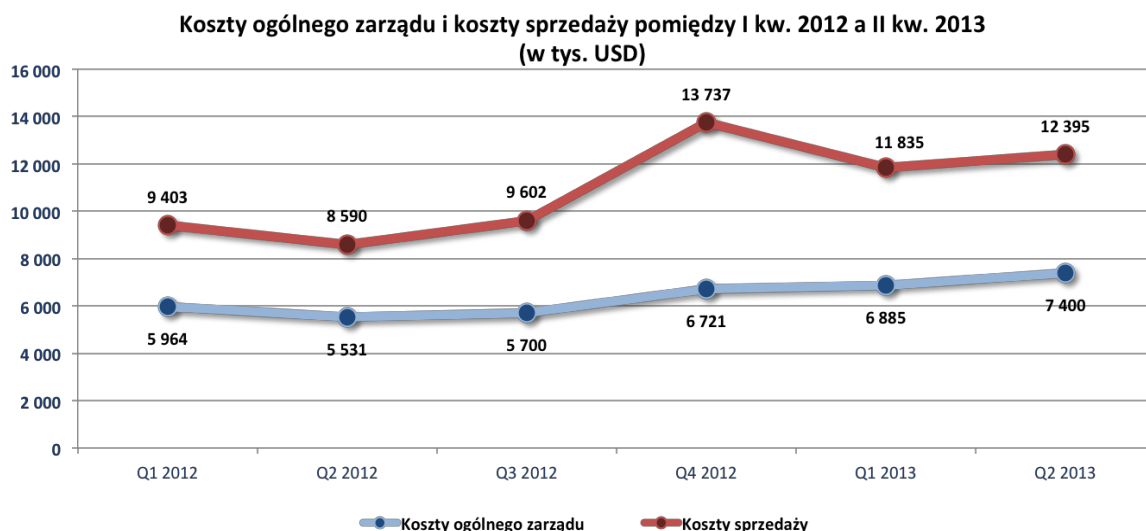
Wzrost kosztów sprzedaży w oby okresach był wolniejszy niż wzrost zysku brutto i był związany z rozwojem marek własnych, który pozytywnie wpłynął na rentowność Spółki. Wzrost kosztów obejmował ekstra prowizje wypłacone od wyższego zysku brutto, zwiększone zatrudnienie oraz rezerwę na należności nieściągalne w wysokości 500 USD.

- **Koszty ogólnego zarządu** składają się głównie z kosztów płac i wynagrodzeń pracowników administracji i kosztów wynajmu.

Koszty ogólnego zarządu w II kw. 2013 wzrosły o 33,79% do 7.400 USD z 5.531 USD w analogicznym okresie 2012 roku.

Koszty ogólnego zarządu w I półroczu 2013 wzrosły o 24,27% do 14.285 USD z 11.495 USD w analogicznym okresie 2012 roku.

Wzrost kosztów ogólnego zarządu w obu okresach był związany głównie z rozwojem sprzedaży marek własnych oraz zwiększoną liczbą pracowników.



- **Zysk z działalności operacyjnej:** W II kw. 2013 Spółka zanotowała zysk z działalności operacyjnej w wysokości 5.857 USD w porównaniu do 2.797 USD w analogicznym okresie 2012 roku. W I półroczu 2013 Spółka wypracowała zysk z działalności operacyjnej, który wyniósł 13.334 USD w porównaniu do 7.404 USD w analogicznym okresie 2012 roku.

Pokazuje to wyraźnie ciągłą poprawę w działalności i efektywności Spółki, która pozwala managementowi Spółki być optymistycznym co do przyszłych wyników.

- **EBITDA:** W II kw. 2013 EBITDA wzrosła o 136,76% do 6.514 USD w porównaniu do 2.751 USD w analogicznym okresie 2012 roku. EBITDA w I półroczu 2013 wzrosła o 82,49% do 14.664 USD z 8.036 USD w analogicznym okresie 2012 roku.
- **Zysk netto:** W rezultacie wyższych przychodów i zysku brutto, jak również pozostałych pod kontrolą kosztów, w II kw. 2013 zysk netto przypisany właścicielom podmiotu dominującego wzrósł o 341,92% do 1.370 USD z 310 USD w analogicznym okresie 2012 roku. W I półroczu 2013 zysk netto przypisany właścicielom podmiotu dominującego wzrósł o 84,12% do 4.699 USD z 2.552 USD w analogicznym okresie 2012 roku.

Sprzedaż według regionów i krajów

Tradycyjnie i w działalności Spółki regiony krajów byłego ZSRR oraz Europy Środkowo-Wschodniej mają największy udział w naszych przychodach. Było tak również w II kw. i I półroczu 2013. Jednakże Spółka zanotowała również istotne wzrosty w innych głównych regionach swojej działalności. Najważniejszym wydarzeniem I półroczu 2013 był mocny wzrost sprzedaży w Europie Środkowo-Wschodniej, który pozwolił temu regionowi zostać naszym regionem numer jeden pod względem przychodów. Było to możliwe dzięki silnemu wzrostowi sprzedaży marek własnych oraz smartfonów w Europie Środkowo-Wschodniej, podczas gdy w tym samym czasie przychody osiągnięte w krajach byłego ZSRR rosły nieco wolniej.

W rezultacie, przychody osiągnięte w krajach byłego ZSRR wzrosły o +13,38% w II kw. 2013 oraz o +8,04% w I półroczu 2013 roku w porównaniu do analogicznych okresów 2012 roku. Jednocześnie, przychody osiągnięte w krajach Europy Środkowo-Wschodniej wzrosły o +35,37% w II kw. 2013 roku oraz o 36,69% w I półroczu 2013 roku. Ponadto, sprzedaż w Europie Zachodniej wzrosła istotnie zarówno w II kw. 2013 roku jak i w I półroczu 2013 roku (odpowiednio +142,20% oraz +85,02%), podczas gdy region Bliskiego Wschodu i Afryki kontynuował swój stabilny wzrost obserwowany w wielu poprzednich okresach (+8,78% oraz +8,79% w tych samych okresach). Potwierdza to wyraźnie, że szeroki zasięg geograficzny działalności Spółki, mocne portfolio produktowe oraz inwestycje w rozwój marek własnych pozwalają jej korzystać z wszelkich pozytywnych zmian na różnych rynkach.

W rezultacie powyższych czynników, udział regionu krajów byłego ZSRR w przychodach ogółem zmniejszył się do 35,30% w II kw. 2013 oraz do 35,68% w I półroczu 2013, w porównaniu do 39,55%

oraz 40,28% w analogicznych okresach 2012 roku. Jednocześnie udział region Europy Środkowo-Wschodniej wzrósł do 37,09% w II kw. 2013 oraz 37,58% w I półroczu 2013 w porównaniu do 34,81% w II kw. 2012 oraz 33,53% w I półroczu 2013. Udział Europy Zachodniej wzrósł do 13,15% w II kw. 2013 z 6,90% w II kw. 2012 oraz do 11,40% w I półroczu 2013 z 7,51% w I półroczu 2012. Wreszcie, pomimo iż sprzedaż w regionie Bliskiego Wschodu i Afryki wzrosła, jego udział w przychodach ogółem zmniejszył się do 12,91% w II kw. 2013 z 15,08% w II kw. 2012 oraz do 13,82% w I półroczu 2013 z 15,49% w I półroczu 2012, w związku z mocniejszym wzrostem w innych regionach.

W opinii managementu, wzrost udziału różnych regionów w przychodach ogółem kosztem regionu krajów byłego ZSRR, zwiększa bezpieczeństwo Spółki, ponieważ maleje jej uzależnienie od jednego dużego regionu. W związku z tym Spółka zamierza nadal wspierać ten trend w przyszłości.

Analiza według krajów potwierdza, że nawet przy obecnych zawirowaniach w światowej gospodarce, Spółka jest w stanie realizować rosnącą sprzedaż, pomimo faktu, iż koncentruje się głównie na rentowności oraz przepływach pieniężnych, a nie na wzroście przychodów.

Przychody osiągnięte na naszym największym pojedynczym rynku – w Rosji – zwiększyły się o 19,23% w II kw. 2013 oraz o 7,77% w I półroczu 2013 w porównaniu do II kw. 2012 oraz I półrocza 2012 ze względu na zmianę w miksie produktowym wprowadzone przez Grupę. Sprzedaż na Słowacji wzrosła o +11,40% oraz o 12,65% w tych samych okresach. Sprzedaż na Ukrainie – tradycyjnie jednym z naszych największych rynków – w II kw. 2013 zmniejszyła się o 0,62% a w I półroczu 2013 zmniejszyła się o 4,70% w wyniku mniejszej sprzedaży laptopów i większej sprzedaży marek własnych. Jednakże ten spadek został zastąpiony mocnym wzrostem sprzedaży w Zjednoczonych Emiratach Arabskich (+12,14% w II kw. 2013 oraz +10,15% w I półroczu 2013) oraz na Białorusi (+53,69% w II kw. 2013 oraz +80,17% w I półroczu 2013).

Poniższa tabela przedstawia geograficzną strukturę przychodów w okresach sześciu miesięcy zakończonych 30 czerwca 2013 i 2012 roku.

	I półrocze 2013		I półrocze 2012	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów ogółem
Kraje byłego ZSRR	324.160	35,68%	300.026	40,28%
Europa Środkowo-Wschodnia	341.413	37,58%	249.773	33,53%
Bliski Wschód i Afryka	125.509	13,82%	115.370	15,49%
Europa Zachodnia	103.552	11,40%	55.968	7,51%
Pozostałe	13.844	1,52%	23.802	3,20%
Ogółem	908.478	100%	744.938	100%

Struktura przychodów – Top 10 krajów w II kw. 2013 oraz w II kw. 2012 (w tys. USD)

II kw. 2013			II kw. 2012	
	Kraj	Sprzedaż	Kraj	Sprzedaż
1.	Rosja	100.751	Rosja	84.502
2.	Słowacja	43.188	Słowacja	38.768
3.	Zjednoczone Emiraty Arabskie	35.740	Ukraina	31.901
4.	Ukraina	31.704	Zjednoczone Emiraty Arabskie	31.871
5.	Wielka Brytania	23.721	Czechy	19.783
6.	Białoruś	15.240	Kazachstan	15.571

7.	Czechy	14.714	Bulgaria	10.114
8.	Bulgaria	14.612	Białoruś	9.916
9.	Kazachstan	13.990	Holandia	9.667
10.	Polska	12.296	Litwa	9.496
11.	Pozostałe	158.698	Pozostałe	104.167
	Przychody ogółem	464.654	Przychody ogółem	365.755

Struktura przychodów – Top 10 krajów w I półroczu 2013 oraz w I półroczu 2012 (w tys. USD)

I półrocze 2013			I półrocze 2012	
	Kraj	Sprzedaż	Kraj	Sprzedaż
1.	Rosja	189.517	Rosja	175.859
2.	Słowacja	81.285	Słowacja	72.159
3.	Zjednoczone Emiraty Arabskie	72.188	Ukraina	69.009
4.	Ukraina	65.766	Zjednoczone Emiraty Arabskie	65.537
5.	Bulgaria	51.927	Czechy	39.606
6.	Wielka Brytania	34.423	Kazachstan	31.093
7.	Czechy	33.810	Bulgaria	20.791
8.	Białoruś	32.349	Holandia	19.689
9.	Kazachstan	31.137	Litwa	18.366
10.	Arabia Saudyjska	26.487	Białoruś	17.955
11.	Pozostałe	289.589	Pozostałe	214.874
	Przychody ogółem	908.478	Przychody ogółem	744.938

Sprzedaż według linii produktowych

W II kw. 2013 oraz w I półroczu 2013 Grupa kontynuowała strategię zorientowaną na zyski, która obejmuje zmiany w portfolio produktowym w kierunku wzrostu sprzedaży produktów oferujących wyższe marże zysku brutto. Obejmowała ona także koncentrację na dynamicznie rozwijających się segmentach smartfonów i tabletów, jak również dalszy rozwój sprzedaży marek własnych.

W II kw. 2013 przychody ze sprzedaży procesorów wzrosły o 4,60%, jednakże przychody ze sprzedaży dysków twardych zmniejszyły się o 25,92% po mocnej sprzedaży w I kw. 2013. Jednocześnie sprzedaż oprogramowania pozostała niemal niezmienną, podczas gdy przychody z segmentu laptopów zmniejszyły się o 32,06% (ponownie w związku z decyzją Spółki podjętą w IV kw. 2012 o wyjściu z tego segmentu na niektórych rynkach w związku z niskimi marżami). Z drugiej strony przychody z dynamicznie rozwijających się segmentów tabletów i smartfonów wzrosły gwałtownie o odpowiednio 276,14% oraz 324,32%.

W I półroczu 2013 tendencje były podobne, jako że sprzedaż w tradycyjnych segmentach – procesorów, dysków twardych i laptopów – zmniejszyła się, podczas gdy sprzedaż tabletów i smartfonów zwiększyła się o odpowiednio 293,44% oraz 353,42% w I półroczu 2013 w porównaniu do I półroczu 2012. Przychody ze sprzedaży oprogramowania były niższe o 5,81% w I półroczu 2013 w porównaniu do I półroczu 2012 w związku z dużą zmianą w portfolio produktowym w ramach tej kategorii (więcej wysokomarżowego oprogramowania o niższej cenie jednostkowej). Jednakże wydaje się, że segment ten rośnie, co było widoczne w wynikach sprzedaży II kw. 2013.

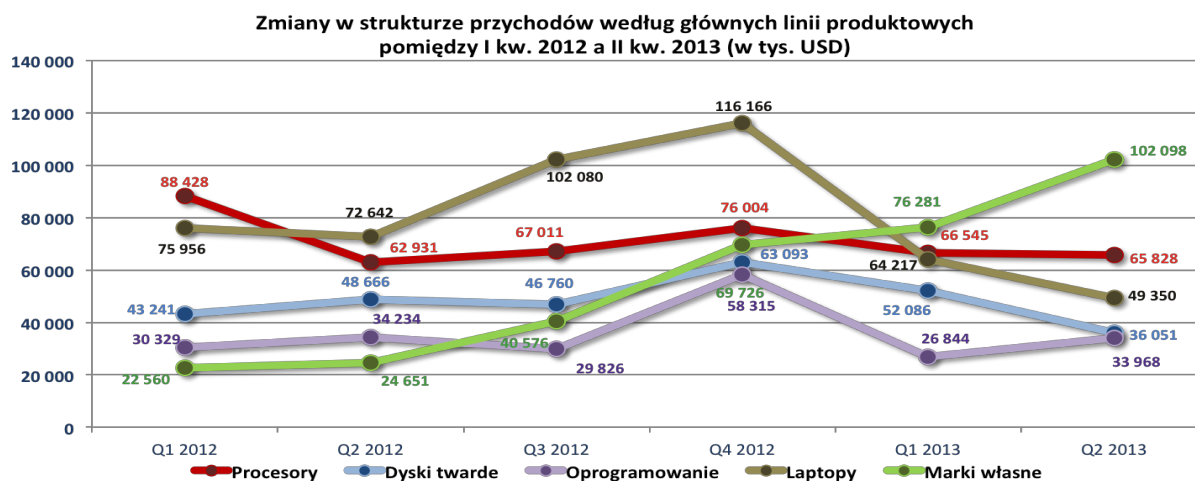
Wszystkie te zmiany pozytywnie wpłynęły na rentowność Spółki, ponieważ segmenty wysokomarżowe rosły kosztem segmentów niskomarżowych.

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na linie produktowe w I półroczu 2013 oraz 2012 roku (tys. USD):

	I półrocze 2013		I półrocze 2012	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów ogółem
Smartfony	192.895	21,23%	42.542	5,71%
Tablety	137.494	15,13%	34.946	4,69%
Procesory	132.373	14,57%	151.359	20,32%
PC-mobile (laptopy)	113.567	12,50%	148.598	19,95%
Dyski twarde	88.137	9,70%	91.906	12,34%
Oprogramowanie	60.812	6,69%	64.564	8,67%
Pozostałe	183.199	20,17%	211.023	28,33%
Przychody ogółem	908.478	100%	744.938	100%

W okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2013:

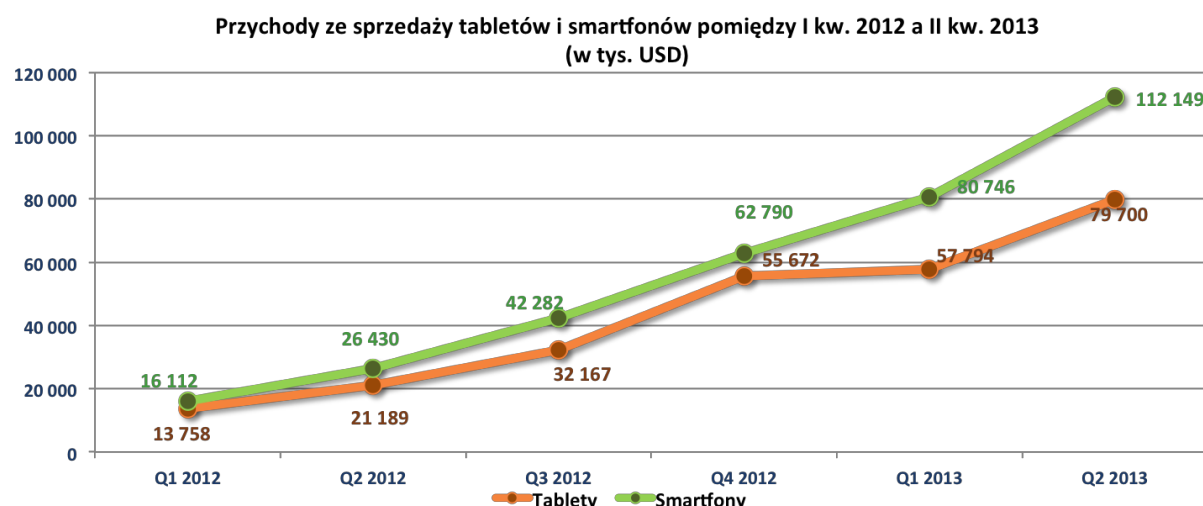
- Przychody ze sprzedaży procesorów zmniejszyły się o 12,54% do 132.373 USD z 151.359 USD w analogicznym okresie 2012 roku. Było to związane głównie z mniejszą sprzedażą jednostkową (wynikającą ze zmian w portfolio produktowym głównych producentów oraz z decyzji Spółki o skupieniu się na bardziej rentownych liniach produktowych) oraz z niższymi średnimi cenami sprzedaży.
- Przychody ze sprzedaży dysków twardych zmniejszyły się o 4,10% do 88.137 USD z 91.906 USD w analogicznym okresie 2012 roku. Było to związane z niższymi średnimi cenami sprzedaży, które jedynie częściowo zostały skompensowane przez wyższą sprzedaż jednostkową.
- Przychody ze sprzedaży oprogramowania zmniejszyły się o 5,81% do 60.812 USD z 64.564 USD w analogicznym okresie 2012 roku. Było to związane ze zmianami w portfolio produktowym, ponieważ Spółka oferuje więcej produktów z wyższą marżą (ale charakteryzujących się niższą średnią ceną sprzedaży, która została jedynie częściowo skompensowana przez wyższą sprzedaż jednostkową).
- Przychody ze sprzedaży segmentu PC-mobile (laptopy) zmniejszyły się o 23,57% do 113.567 USD z 148.598 USD w analogicznym okresie 2012 roku. Było to związane głównie z niższą sprzedażą jednostkową wynikającą z decyzji Spółki o stopniowym wyjściu z tego segmentu na niektórych rynkach ze względu na niskie marże.
- Przychody ze sprzedaży tabletów zwiększyły się o 293,44% do 137.494 USD z 34.946 USD w analogicznym okresie 2012 roku. Było to związane głównie ze znacznie wyższą sprzedażą jednostkową.
- Przychody ze sprzedaży smartfonów zwiększyły się o 353,42% do 192.895 USD z 42.542 USD w analogicznym okresie 2012 roku. Było to związane głównie ze znacznie wyższą sprzedażą jednostkową.



W I półroczu 2013 udział czterech tradycyjnych głównych linii produktowych w przychodach ogółem wyniósł 43,47%, w porównaniu do 61,27% w analogicznym okresie 2012 roku. Było to rezultatem koncentracji Spółki na dynamicznie rozwijających się segmentach smartfonów i tabletów oraz mocnego wzrostu sprzedaży marek własnych - Canyon i Prestigio. Spółka strategicznie rozwija ten segment biznesu, jako że tradycyjnie pozwala on osiągać dwucyfrowe marże brutto.

- W II kw. 2013 przychody ze sprzedaży marek własnych wzrosły do nowego historycznego rekordu w wysokości 102.098 USD w porównaniu do 24.651 USD w II kw. 2012. Udział marek własnych w przychodach ogółem wyniósł 21,97%, w porównaniu do 6,75% w II kw. 2012 (oraz 17,19% w I kw. 2013).
- W I półroczu 2013 przychody ze sprzedaży marek własnych wzrosły do nowego historycznego rekordu w wysokości 178.379 USD w porównaniu do 47.211 USD w I półroczu 2012. Udział marek własnych w przychodach ogółem wyniósł 19,63%, w porównaniu do 6,34% w I półroczu 2012. Warto zauważyć, że przychody ze sprzedaży marek własnych w I półroczu 2013 były wyższe niż w całym 2012 roku.

Intencją Spółki jest dalszy rozwój sprzedaży marek własnych, tak aby w średnim terminie ich udział w przychodach ze sprzedaży utrzymywał się stabilnie na poziomie ponad 15%. Powinno być to możliwe dzięki podjętym wysiłkom, które obejmują wprowadzanie większej ilości produktów o lżejszej technologii oraz rosnącą sprzedaż tabletów i smartfonów pod marką Prestigio w wielu regionach naszej działalności. Spółka rozwija również swój segment smartfonów przez podpisywanie umów z innymi producentami na różne kraje. Jest to związane z oczekiwaniami rynkowymi, iż segment smartfonów będzie istotnie rósł w ciągu następnych kilku lat. Powinno to pozwolić Spółce korzystać z tego nowego segmentu w następnych czterech latach.



Oprócz swoich głównych linii produktowych, Grupa rozwija również inne segmenty oferujące wysokie marże, takie jak produkty sieciowe (+83,04%), pamięci flash (+17,07%) i moduły pamięci (+19,92%), które wzrosły istotnie w I półroczu 2013 roku w porównaniu do analogicznego okresu 2012 roku.

Płynność i zasoby kapitałowe

W przeszłości Spółka zaspokajała swoje zapotrzebowanie na środki finansowe, wliczając w to bieżące wydatki operacyjne, nakłady kapitałowe i inwestycje, głównie z przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej, a także poprzez finansowanie dłużne i kapitały własne. Poniższa tabela prezentuje podsumowanie przepływów pieniężnych za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2013 i 2012 roku:

	Sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca	
	2013	2012
	USD	
Wydatki środków pieniężnych z działalności operacyjnej	(16.867)	(56.575)
Wydatki środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej	(1.473)	(871)
(Wydatki)/wpływy środków pieniężnych z działalności finansowej	(2.801)	7.806
Zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	(21.141)	(49.640)

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej wyniosły 16.867 USD w okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2013 roku, w porównaniu do wydatków w wysokości 56.575 USD w analogicznym okresie 2012 roku. Wydatki te były związane głównie z szybkim rozwojem biznesu Prestigio, który wymagał zwiększonego kapitału obrotowego. Należy jednak podkreślić, że pomimo znacznie zwiększonych przychodów, wydatki środków pieniężnych z działalności operacyjnej były znacznie niższe niż w tym samym okresie 2012 roku. Było to związane głównie z lepszym wykorzystaniem kapitału obrotowego.

Wydatki środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej wyniosły 1.473 USD w okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2013 roku, w porównaniu do 871 USD w analogicznym okresie 2012 roku. Wydatki te związane są z bieżącymi inwestycjami w aktywa trwałe, takie jak komputery, meble, itd.

(Wydatki)/wpływy środków pieniężnych netto z działalności finansowej

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności finansowej wyniosły 2.801 USD w okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2013 roku, w porównaniu do wpływów w wysokości 7.806 USD w analogicznym okresie 2012 roku. Jest to związane głównie z wypłatą dywidendy dokonaną w czerwcu 2013 oraz niższym apetytem na zewnętrzne finansowanie dzięki lepszemu wykorzystaniu kapitału obrotowego na poziomie operacyjnym.

Zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów

W rezultacie poprawionych przepływów pieniężnych oraz lepszego zarządzania kapitałem obrotowym stan środków pieniężnych i ich ekwiwalentów zmniejszył się o 21.141 USD w porównaniu do zmniejszenia o 49.640 USD w analogicznym okresie 2012 roku.

16. Czynniki, które mogą wpływać na wyniki Spółki w przyszłości

Polityczna i gospodarcza stabilność w Europie oraz w naszych regionach

Niepewność w strefie Euro oraz kryzys zadłużenia obserwowany ostatnio w Europie wpływa na banki i siłę nabywczą konsumentów, na popyt na rynkach i na marżę zysku brutto. Dlatego dla Spółki bardzo ważna jest adaptacja jej strategii do aktualnych wydarzeń gospodarczych i politycznych oraz szybkie reagowanie na otoczenie zewnętrzne (produkty, producenci i relacje z klientami) aby kontynuować wzrost sprzedaży i móc realizować ją przy satysfakcjonujących marżach.

Ważna jest również wewnętrzna praca nad takimi kwestiami jak hedging walutowy, jako że otoczenie walutowe, które reaguje na zmiany makroekonomiczne, wpływa na wyniki Spółki.

Mając w pamięci lekcję wyniesioną podczas kryzysu, management mocno wierzy, że Spółka jest znacznie lepiej przygotowana by znieść wszelkie zmiany jakie mogą się wydarzyć w efekcie politycznych i gospodarczych zawirowań w Europie i na świecie. W I półroczu 2013 roku zostało dowiedzione, że pomimo zawirowań na Cyprze, Spółka nie doznała uszczerbku na poziomie finansowym ani operacyjnym.

Zdolność Grupy do zwiększania przychodów i udziału rynkowego przy koncentracji na zyskach

Bardzo dobra dywersyfikacja geograficzna przychodów Grupy zapewnia Spółce możliwość zmniejszenia ryzyka niższej sprzedaży w konkretnym kraju przez możliwość wyższej sprzedaży w wielu innych krajach. Ponieważ jednak Rosja (jako kraj) i Europa Środkowo-Wschodnia (jako region) mają największy udział w przychodach Spółki, bardzo ważne jest przystosowanie się do wszelkich zmian rynkowych, które mogą się tam pojawić. Ponieważ udział regionów Europy Środkowo-Wschodniej oraz Europy Zachodniej w przychodach ogółem rośnie kosztem krajów byłego ZSRR, nasza zależność od jednego regionu maleje. Z drugiej strony, musimy przykładać większą uwagę również do wszelkich możliwych zmian rynkowych w tych rosnących regionach, szczególnie że istotna część sprzedaży jest generowana z relatywnie nowych linii produktowych, w tym z naszych marek własnych

Jednakże, niezależnie od wszelkich podjętych przez Spółkę środków zapobiegawczych, nie można wykluczyć w przyszłości możliwości spadku popytu i sprzedaży w konkretnym kraju. Taka sytuacja może ograniczyć ogólny wzrost, dlatego bardzo ważne dla Spółki jest przygotowanie jej struktury do skompensowania takiej sytuacji przez wyższą sprzedaż na innych rynkach. Oznacza to zarówno ciągłe ulepszanie portfolio produktowego jak i bliskie relacje z klientami, aby zdobywać większy udział rynkowy od słabszych konkurentów oraz radzić sobie z wszelkimi nieprzewidywalnymi problemami jakie mogą pojawić się w przyszłości.

Zdolność Grupy do zwiększenia marż zysku brutto

Grupa istotnie zwiększyła swoją marżę zysku brutto zarówno w II kw. 2013 jak i w I półroczu 2013 w porównaniu do analogicznych okresów 2012 roku – pomimo faktu, iż w I półroczu 2013 ogólna sytuacja w światowej gospodarce była nadal chwiejna co skutkowało niższym popytem oraz mocniejszą presją na ceny ze strony klientów na wielu rynkach.

Wzrost marży zysku brutto obserwowany w II kw. 2013 roku oraz w I półroczu 2013 roku był możliwy dzięki mocnemu wzrostowi biznesu marek własnych oraz dzięki pewnym zmianom wprowadzonym w portfolio produktowym (np. mniejsza ekspozycja na niskomarżowy rynek laptopów). Dla Spółki bardzo ważna jest dalsza praca nad ulepszaniem jej portfolio produktowego innych producentów oraz portfolio marek własnych (przez dodawanie produktów wysokomarżowych z dynamicznie rozwijających się segmentów oraz przewidywanie nowych trendów rynkowych, aby zaoferować nowe produkty we właściwym czasie) i umacnianiem swojej pozycji rynkowej, tak by zwiększać marżę zysku brutto i generować solidne zyski z rosnących przychodów. Rozwój biznesu marek własnych Spółki stanowi jej główny obszar koncentracji.

Zmienność kursów walut

Multi-walutowe otoczenie, w którym działa Grupa sprawia, że wyniki finansowe są narażone na gwałtowne wahania kursów walut. Ruchy walut w II kw. oraz I półroczu 2013 roku zostały skutecznie zneutralizowane przez politykę hedgingową Grupy, co powinno być kontynuowane bez żadnego wyjątku (pomimo faktu, iż ta polityka hedgingowa ogranicza nie tylko ryzyko strat walutowych, ale również możliwość zysków walutowych, gdy waluty lokalne poruszają się korzystnie wobec Dolara amerykańskiego).

Ważne jest również by podkreślić, że przy tak zmiennym otoczeniu nie istnieje perfekcyjna strategia hedgingowa, która mogłaby całkowicie wyeliminować ryzyko walutowe. Dlatego w przyszłości Grupa będzie nadal narażona na wahania walut, pomimo podjętych środków zabezpieczających. Jesteśmy przekonani, że gdy tylko otoczenie walutowe się ustabilizuje, wyniki Grupy ulegną dalszej poprawie.

Zdolność Grupy do kontroli kosztów

Zarówno koszty ogólnego zarządu jak i koszty sprzedaży wzrosły w II kw. oraz I półroczu 2013 roku. Było to związane głównie z inwestycjami poczynionymi na rzecz rozwoju biznesu marek własnych, większą liczbą pracowników w celu wsparcia tego rozwoju oraz wyższą sumą prowizji dla organizacji sprzedażowej i marketingowej związaną z wyższym zyskiem brutto. Jednocześnie zyski wzrosły

jeszcze szybciej. Potwierdza to sukces programu restrukturyzacji kosztów Spółki wprowadzonego w ciągu ostatnich dwóch lat. Skutkował on kontrolą kosztów ogólnego zarządu oraz kosztów sprzedaży tak, by rosły one wolniej niż zyski. Ponieważ nadal jest miejsce na poprawę, oczekuje się, że Spółka będzie kontynuowała wysiłki mające na celu ograniczenie kosztów oraz zwiększenie zysków.

Zdolność do dalszego rozwoju portfolio produktowego Grupy, zarówno marek własnych jak i innych producentów

W związku ze swoją wielkością, zasięgiem geograficznym oraz z dobrymi relacjami z producentami, Spółka była w stanie zbudować szerokie portfolio produktowe, które odegrało istotną rolę w naszych zwiększonych przychodach w II kw. oraz I półroczu 2013 roku.

Dla Spółki bardzo istotne znaczenie ma ciągłe ulepszanie jej miksu produktowego przez dodawanie nowych linii produktowych z wyższymi marżami brutto (i netto), by zwiększać jej rentowność i zaprzestanie dystrybucji niskomarżowych linii produktowych na wybranych rynkach. Ponadto, dla Spółki ważne jest również rozwinięcie jej marek własnych (które już odgrywają istotną rolę w przychodach ogółem) i wprowadzenie ich do wszystkich krajów działalności i nie tylko, jako że strategia ta ponownie okazała się sukcesem w II kw. oraz I półroczu 2013 roku pozytywnie wpływając na przychody i rentowność.

17. Informacja o istotnych wydarzeniach, które nastąpiły po okresie zakończonym 30 czerwca 2013 roku, a przed datą publikacji niniejszego raportu

Zgodnie z naszą najlepszą wiedzą, w okresie pomiędzy 30 czerwca 2013 roku a 7 sierpnia 2013 roku nie wystąpiły żadne wydarzenia, które mogłyby negatywnie wpłynąć na działalność Spółki bądź jej stabilność finansową.

Część II Sprawozdanie finansowe

Sprawozdanie finansowe ASBISc Enterprises Plc przedstawiane jako część tego raportu zawiera:

Raport i śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres zakończony 30 czerwca 2013

Spis treści	Strona
Oświadczenia Rady Dyrektorów	1
Raport biegłego rewidenta z przeglądu	3
Śródroczny skonsolidowany rachunek zysków i strat	4
Śródroczne skonsolidowane zestawienie całkowitych dochodów	5
Śródroczne skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej	6
Śródroczne skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym	7
Śródroczne skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych	8
Noty objaśniające do śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	9-25

ASBISC ENTERPRISES PLC

ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2013

ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2013

SPIS TREŚCI	STRONA
Oświadczenia Rady Dyrektorów	1
Raport biegłego rewidenta z przeglądu	3
Śródroczny skonsolidowany rachunek zysków i strat	4
Śródroczne skonsolidowane zestawienie całkowitych dochodów	5
Śródroczne skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej	6
Śródroczne skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym	7
Śródroczne skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych	8
Noty objaśniające do śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	9 - 25

OŚWIADCZENIA RADY DYREKTORÓW

Zgodnie z wymogami Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim, Rada Dyrektorów ASBISC ENTERPRISES PLC niniejszym oświadcza, że:

- wedle jej najlepszej wiedzy, półroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy oraz jej wynik finansowy, oraz że półroczne Sprawozdanie Dyrektorów z działalności Grupy zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Grupy, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyka;
- podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych, dokonujący przeglądu półrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego, został wybrany zgodnie z przepisami prawa oraz, że podmiot ten oraz biegli rewidenci dokonujący tego przeglądu, spełniali warunki do wydania bezstronnego i niezależnego raportu z przeglądu, zgodnie z obowiązującymi przepisami i normami zawodowymi.

Limassol, 6 sierpnia 2013

**OŚWIADCZENIE CZŁONKÓW RADY DYREKTORÓW I PRZEDSTAWICIELI SPÓŁKI
ODPOWIEDZIALNYCH ZA PRZYGOTOWANIE ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO
SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZGODNIE Z PRZEPISAMI
CYPRYJSKIEJ KOMISJI PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH I GIEŁD
(CYPRUS SECURITIES AND EXCHANGE COMMISSION)**

Zgodnie z art. 9 sec. (3c) oraz (7) Ustawy w sprawie wymogów dotyczących przejrzystości (akcje dopuszczone do obrotu na rynkach regulowanych) 190 (1) / 2007 my, członkowie Rady Dyrektorów i przedstawiciele Spółki odpowiedzialni za przygotowanie śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Asbisc Enterprises Plc („Spółka”) za okres zakończony 30 czerwca 2013, potwierdzamy, że zgodnie z naszą najlepszą wiedzą:

a) śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres zakończony 30 czerwca 2013, zaprezentowane na stronach 4 do 25:

(i) zostało przygotowane zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej i wymogami sekcji (4), oraz

(ii) przedstawia prawdziwy i rzetelny obraz aktywów i pasywów, sytuacji finansowej oraz zysku lub straty Spółki [oraz podmiotów podlegających dokonanej konsolidacji, jako całości], oraz

b) raport Rady Dyrektorów zawiera rzetelny przegląd rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Spółki [oraz podmiotów podlegających dokonanej konsolidacji, jako całości], wraz z opisem podstawowych ryzyk i niepewności, którym one podlegają.

Członkowie Rady Dyrektorów:

Constantinos Tziamalis (Cypryjczyk)
Dyrektor Wykonawczy

.....

Marios Christou (Cypryjczyk)
Dyrektor Wykonawczy

.....

Limassol, 6 sierpnia 2013

RAPORT BIEGŁEGO REWIDENTA Z PRZEGLĄDU

DO RADY DYREKTORÓW ASBISC ENTERPRISES PLC

Wstęp

Dokonałiśmy przeglądu śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Asbisc Enterprises PLC i jej spółek zależnych („Grupa”) od strony 4 do strony 25, obejmującego śródroczne skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej Grupy na dzień 30 czerwca 2013 i powiązany śródroczny skonsolidowany rachunek zysków i strat oraz śródroczne skonsolidowane zestawienie całkowitych dochodów, zmian w kapitale własnym oraz rachunek przepływów pieniężnych Grupy za okres od 1 stycznia 2013 do 30 czerwca 2013, a także podsumowanie istotnych zasad rachunkowości oraz pozostałe noty objaśniające („Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe”). Za sporządzenie i rzetelne przedstawienie tego Śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego, zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości 34, „Śródroczna sprawozdawczość finansowa („MSR 34”), odpowiadają władze spółki. Naszą odpowiedzialnością jest sformułowanie wniosków z niniejszego Śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego na podstawie dokonanego przez nas przeglądu.

Zakres przeglądu

Nasz przegląd przeprowadziliśmy w zgodzie z Międzynarodowymi Standardami Rewizji Finansowej 2410, „Przegląd Śródrocznego Sprawozdania Finansowego dokonywany przez niezależnego audytora podmiotu”. Przegląd śródrocznej informacji finansowej obejmuje zadawanie pytań, głównie osobom odpowiedzialnym za kwestie finansowe i księgowe, oraz zastosowanie analitycznych i innych procedur przeglądu. Zakres przeglądu jest istotnie mniejszy niż audytu przeprowadzanego zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Audytu i w związku z tym nie pozwala nam uzyskać pewności, że będziemy świadomi wszelkich istotnych kwestii, które mogłyby zostać wykazane w czasie audytu. W związku z tym nie wyrażamy opinii z audytu.

Podsumowanie

Opierając się na naszym przeglądzie, nie stwierdziliśmy żadnych podstaw do stwierdzenia jakoby załączone Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie prezentowało w sposób prawdziwy i rzetelny pozycji finansowej Grupy na dzień 30 czerwca 2013 i jej wyników finansowych oraz przepływów pieniężnych za zakończony wtedy okres sześciu miesięcy – zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości 34, „Śródroczna sprawozdawczość finansowa” („MSR 34”).

KPMG Limited

Certyfikowani Księgowi i Biegli Rewidenci

Limassol, 6 sierpnia 2013

ASBISC ENTERPRISES PLC

ŚRÓDROCZNY SKONSOLIDOWANY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2013

		Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2013 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2012 USD
	Nota		
Przychody	6,26	908.478.043	744.938.382
Koszt własny sprzedaży		<u>(856.630.185)</u>	<u>(708.046.750)</u>
Zysk brutto		51.847.858	36.891.632
Koszty sprzedaży		<u>(24.229.035)</u>	<u>(17.992.696)</u>
Koszty ogólnego zarządu		<u>(14.285.303)</u>	<u>(11.494.993)</u>
Zysk z działalności operacyjnej		13.333.520	7.403.943
Przychody finansowe	9	198.892	242.249
Koszty finansowe	9	<u>(7.680.386)</u>	<u>(4.729.383)</u>
Pozostałe zyski i straty	7	358.022	342.317
Udział w stracie z joint ventures	12	<u>(57.029)</u>	<u>(92.947)</u>
Zysk przed opodatkowaniem	8	6.153.019	3.166.179
Podatek dochodowy	10	<u>(1.435.480)</u>	<u>(590.551)</u>
Zysk za okres		<u><u>4,717,539</u></u>	<u><u>2,575,628</u></u>
Przypisany:			
Właścicielom Spółki		4.698.919	2.552.063
Udziałowcom mniejszościowym		<u>18.620</u>	<u>23.565</u>
		<u><u>4,717,539</u></u>	<u><u>2,575,628</u></u>
		Centy USD	Centy USD
Zysk na akcję			
Podstawowy i rozwodniony z działalności kontynuowanej		<u>8,47</u>	<u>4,60</u>

**ŚRÓDROCZNE SKONSOLIDOWANE ZESTAWIENIE CAŁKOWITYCH DOCHODÓW
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2013**

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2013 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2012 USD
Zysk za okres	<u>4.717.539</u>	<u>2.575.628</u>
Inna całkowita strata:		
Różnice kursowe z przeliczenia operacji zagranicznych	(1.124.839)	(534.441)
Korekty z reklasyfikacji odnoszące się do operacji zagranicznych zlikwidowanych i zbytych w okresie	<u>(1.667)</u>	<u>-</u>
Inna całkowita strata za okres	<u>(1.126.506)</u>	<u>(534.441)</u>
Całkowity dochód ogółem za okres	<u>3.591.033</u>	<u>2.041.187</u>
Całkowity dochód ogółem przypisany:		
Właścicielom Spółki	3.573.444	2.021.006
Udziałowcom mniejszościowym	<u>17.589</u>	<u>20.181</u>
	<u>3.591.033</u>	<u>2.041.187</u>

**ŚRÓDROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ
WEDŁUG STANU NA 30 CZERWCA 2013**

		Na 30 czerwca 2013 USD	Na 31 grudnia 2012 USD
Noty			
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	11	26.965.040	26.719.271
Wartości niematerialne i prawne	13	1.063.295	1.189.736
Inwestycje w joint ventures	12	-	57.029
Aktywa finansowe możliwe do sprzedaży	14	11.794	11.794
Wartość firmy	30	1.867.761	550.517
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	23	609.479	726.878
Aktywa trwałe ogółem		30.517.369	29.255.225
Aktywa obrotowe			
Zapasy	15	127.757.404	110.266.827
Należności z tytułu dostaw i usług	16	268.755.187	315.390.086
Pozostałe aktywa obrotowe	17	23.902.469	20.335.161
Aktywa finansowe z tytułu derywatów	28	579.300	47.379
Bieżące opodatkowanie	10	585.309	545.153
Środki pieniężne w banku i gotówka	29	21.285.850	30.997.616
Aktywa obrotowe ogółem		442.865.519	477.582.222
Aktywa ogółem		473.382.888	506.837.447
PASYWA			
Kapitały własne			
Kapitał zakładowy	18	11.100.000	11.100.000
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		23.518.243	23.518.243
Zatrzymane zyski i inne składniki kapitałów własnych		69.193.952	68.326.230
Kapitały własne przypadające na właścicieli podmiotu dominującego		103.812.195	102.944.473
Udziały mniejszościowe		124.585	140.674
Kapitały własne ogółem		103.936.780	103.085.147
Zobowiązania długoterminowe			
Pożyczki długoterminowe	20	2.761.601	3.543.167
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	21	393.475	338.465
Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	23	125.008	124.029
Zobowiązania długoterminowe ogółem		3.280.084	4.005.661
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług		196.423.306	258.798.436
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	24	27.646.110	22.709.370
Kredyty i pożyczki krótkoterminowe	19	141.184.367	117.040.472
Zobowiązania finansowe z tytułu derywatów	27	72.251	527.086
Bieżące opodatkowanie	10	839.990	671.275
Zobowiązania krótkoterminowe ogółem		366.166.024	399.746.639
Zobowiązania ogółem		369.446.108	403.752.300
Pasywa ogółem		473.382.888	506.837.447

Sprawozdanie finansowe zostało zaakceptowane przez Radę 6 sierpnia 2013.

.....
Constantinos Tziamalis
Dyrektor

.....
Marios Christou
Dyrektor

ASBISC ENTERPRISES PLC

ŚRÓDROCZNE SKONSOLIDOWANE ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2013

Przypisane właścicielom podmiotu dominującego								
	Kapitał zakładowy USD	Kapitał zapasowy ze zbycia akcji powyżej ich wartości nominalnej USD	Akcje własne USD	Translacja operacji zagranicznych USD	Zatrzymane zyski USD	Ogółem USD	Udziały mniejszościowe USD	Ogółem USD
Stan na 1 stycznia 2012	11.100.000	23.518.243	(3.857)	(1.880.083)	62.641.996	95.376.299	394.835	95.771.134
Zysk za okres od 1 stycznia 2012 do 30 czerwca 2012	-	-	-	-	2.552.063	2.552.063	23.565	2.575.628
Inna całkowita strata za okres od 1 stycznia 2012 do 30 czerwca 2012	-	-	-	(531.057)	-	(531.057)	(3.384)	(534.441)
Wyplata dywidendy	-	-	-	-	(2.214.643)	(2.214.643)	-	(2.214.643)
Nabycie udziałów od udziałowców mniejszościowych	-	-	-	-	(6.379)	(6.379)	(293.621)	(300.000)
Buyback akcji	-	-	(91.270)	-	-	(91.270)	-	(91.270)
Stan na 30 czerwca 2012	11.100.000	23.518.243	(95.127)	(2.411.140)	62.973.037	95.085.013	121.395	95.206.408
Zysk za okres od 1 lipca 2012 do 31 grudnia 2012	-	-	-	-	6.458.153	6.458.153	13.256	6.471.409
Inny całkowity zysk za okres od 1 lipca 2012 do 31 grudnia 2012	-	-	-	1.437.014	-	1.437.014	6.023	1.443.037
Buyback akcji	-	-	(35.707)	-	-	(35.707)	-	(35.707)
Stan na 31 grudnia 2012	11.100.000	23.518.243	(130.834)	(974.126)	69.431.190	102.944.473	140.674	103.085.147
Zysk za okres od 1 stycznia 2013 do 30 czerwca 2013	-	-	-	-	4.698.919	4.698.919	18.620	4.717.539
Inna całkowita strata za okres od 1 stycznia 2013 do 30 czerwca 2013	-	-	-	(1.125.475)	-	(1.125.475)	(1.031)	(1.126.506)
Wyplata dywidendy	-	-	-	-	(2.768.081)	(2.768.081)	-	(2.768.081)
Nabycie udziałów od udziałowców mniejszościowych (nota 32)	-	-	-	-	16.368	16.368	(33.678)	(17.310)
Płatności w formie akcji	-	-	36.656	-	9.335	45.991	-	45.991
Stan na 30 czerwca 2013	11.100.000	23.518.243	(94.178)	(2.099.601)	71.387.731	103.812.195	124.585	103.936.780

**SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2013**

		Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2013 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2012 USD
Zysk za okres przed opodatkowaniem i udziałami mniejszościowymi	Nota	6.153.019	3.166.179
Korekty:			
Różnice kursowe z konsolidacji		(800.317)	(163.267)
Amortyzacja	11	1.120.339	1.115.303
Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych	13	210.000	195.819
Udział w stracie z joint ventures	12	57.029	92.947
(Zysk)/strata z tytułu sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych i prawnych		(63.145)	4.394
Rezerwa na należności nieściągalne i odpisane należności		1.777.359	939.812
Odzyskane należności nieściągalne		(25.076)	(36.608)
Strata z połączeń jednostek gospodarczych		-	475
Odsetki otrzymane	9	(59.441)	(134.167)
Odsetki zapłacone	9	3.687.999	2.502.481
Płatności w formie akcji		45.991	-
Zysk z działalności operacyjnej przed zmianami stanu kapitału obrotowego		12.103.757	7.683.368
Zwiększenie stanu zapasów		(16.726.209)	(3.664.134)
Zmniejszenie stanu należności z tytułu dostaw i usług		45.336.383	17.117.389
Zwiększenie stanu pozostałych aktywów obrotowych		(4.081.151)	(5.451.287)
Zmniejszenie stanu zobowiązań z tytułu dostaw i usług		(64.654.281)	(61.192.901)
Zwiększenie/(zmniejszenie) stanu pozostałych zobowiązań krótkoterminowych		4.348.084	(5.279.295)
Zwiększenie stanu pozostałych zobowiązań długoterminowych		55.011	80.982
Zwiększenie/(zmniejszenie) w zakresie faktoringu		11.620.319	(2.692.574)
Wydatki środków pieniężnych z działalności operacyjnej		(11.998.087)	(53.398.452)
Odsetki zapłacone	9	(3.687.999)	(2.502.481)
Podatki zapłacone, netto	10	(1.180.939)	(674.365)
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej		(16.867.025)	(56.575.298)
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej			
Nabycie wartości niematerialnych i prawnych	13	(96.432)	(257.769)
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych	11	(1.621.440)	(657.119)
Wpływy ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych		169.998	173.568
Odsetki otrzymane	9	59.441	134.167
Buyback akcji zwykłych		-	(91.270)
Płatności netto z tytułu połączeń jednostek gospodarczych		(64.125)	(285.524)
Środki pieniężne netto uzyskane z tytułu połączeń jednostek gospodarczych		79.428	112.803
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej		(1.473.130)	(871.144)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej			
Wypłata dywidendy		(2,768,081)	(2.214.643)
Spłaty kredytów długoterminowych oraz zobowiązań długoterminowych z tytułu leasingu finansowego		(781,566)	(453.351)
Wpływy z tytułu kredytów i pożyczek krótkoterminowych oraz zobowiązań krótkoterminowych z tytułu leasingu finansowego		748,813	10.474.064
(Wydatki)/wpływy środków pieniężnych netto z działalności finansowej		(2.800.834)	7.806.070
Zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów		(21.140.989)	(49.640.372)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu		(4.392.311)	19.251.306
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu	29	(25.533.300)	(30.389.066)

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2013

1. Utworzenie Spółki i przedmiot jej działalności

Spółka Asbisc Enterprises Plc została utworzona 9 listopada 1995 r. na Cyprze jako spółka z ograniczoną odpowiedzialnością. Przedmiotem działalności Grupy Kapitałowej i Spółki jest obrót i dystrybucja sprzętu i oprogramowania komputerowego. Głównym akcjonariuszem Spółki jest K.S. Holdings Limited, Spółka zawiązana na Cyprze.

Od 30 października 2007 roku Spółka jest notowana na warszawskiej Giełdzie Papierów Wartościowych.

2. Podstawa sporządzenia

(a) Oświadczenie o zgodności

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2013 zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości (MSR) 34, Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa.

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zaakceptowane przez Radę Dyrektorów w dniu 6 sierpnia 2013 roku.

Wybrane noty objaśniające są załączone w celu wyjaśnienia wydarzeń i transakcji istotnych dla zrozumienia zmian w sytuacji finansowej oraz wyników działalności Grupy od daty ostatniego rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego na dzień i za rok zakończony 31 grudnia 2012. Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie zawiera wszystkich informacji i ujawnień wymaganych dla rocznych sprawozdań finansowych i powinno być czytane w połączeniu ze zbadanym sprawozdaniem finansowym za rok zakończony 31 grudnia 2012.

(b) Oceny i szacunki

Przygotowanie śródrocznego sprawozdania finansowego wymaga od managementu dokonania ocen, szacunków i założeń, które wpływają na zastosowanie zasad rachunkowości oraz na raportowane kwoty aktywów i pasywów, dochody i wydatki. Rzeczywiste wyniki mogą różnić się od tych szacunków. Dokonane przez management podczas przygotowywania niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego istotne oceny w zakresie zastosowania polityki rachunkowości Spółki oraz kluczowe źródła niepewności co do szacunków były takie same jak te używane do przygotowania skonsolidowanego sprawozdania finansowego na dzień i za rok zakończony 31 grudnia 2012.

3. Podstawa konsolidacji

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe konsoliduje sprawozdania finansowe Spółki i jej podmiotów zależnych, do których łącznie odnosi się jako do Grupy.

4. Istotne zasady rachunkowości

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego za wyjątkiem pochodnych instrumentów finansowych, które są mierzone zgodnie z wartością godziwą.

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest prezentowane w dolarze amerykańskim.

Zasady rachunkowości stosowane przy przygotowaniu śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2013 były takie same jak te używane do przygotowania rocznego sprawozdania finansowego za rok 2012, z wyjątkiem przyjęcia przez Grupę wszystkich nowych i znowelizowanych standardów i interpretacji wydanych przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (IASB) oraz Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej (IFRIC) IASB, które są istotne dla jej działalności i efektywne dla okresów rocznych począwszy od 1 stycznia 2013. Przyjęcie nowych i znowelizowanych standardów i interpretacji nie miało żadnego istotnego efektu dla skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy.

5. Zmiany w prezentacji sprawozdania finansowego

Dokonane zostały następujące zmiany w prezentacji sprawozdania finansowego:

(i) W związku z faktem, iż Grupa zwiększyła wykorzystanie krótkoterminowych pochodnych instrumentów finansowych w celu zminimalizowania ryzyka sald i istotnych transakcji denominowanych w walutach innych niż dolar amerykański będący walutą sprawozdawczą Grupy, zmiany walutowe na zysku brutto zostały przeniesione z oddzielnej pozycji śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania z całkowitych dochodów do przychodów finansowych i/lub kosztów finansowych. Saldo jest teraz kompensowane z zyskami lub stratami walutowymi wcześniej ujmowanymi w

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2013

5. Zmiany w prezentacji sprawozdania finansowego (ciąg dalszy)

przychodach finansowych lub kosztach finansowych (nota 9).

(ii) Jako, że opłaty z tytułu derywatów stanowią obecnie większą część kosztów finansowych, zostały one wyłączone z opłat bankowych i są obecnie wykazywane odrębnie w kosztach finansowych (nota 9).

(iii) Kwotę należną faktorom uznaje się za zbyt istotną, by była klasyfikowana w pozycji pozostałe zobowiązania krótkoterminowe. Dlatego dla lepszej interpretacji sprawozdania finansowego zobowiązania faktoringowe zostały przeniesione z pozostałych zobowiązań krótkoterminowych do pożyczek krótkoterminowych (nota 19 i nota 24).

(iv) Kwotę leasingu finansowego uznaje się za niewystarczająco istotną, aby była prezentowana w odrębnej pozycji śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej, dlatego została przeniesiona do pożyczek krótkoterminowych oraz pożyczek długoterminowych (nota 19 i nota 20).

6. Efekty sezonowości

Przychody Grupy, a co za tym idzie również jej rentowność, są znacznie niższe w pierwszej połowie roku. Sezonowość wynika ze zwiększonych wydatków gospodarstw domowych w okresie Świąt Bożego Narodzenia, jak również z rozpoczęcia roku akademickiego w drugiej połowie roku, co korzystnie wpływa na popyt na produkty Grupy.

7. Pozostałe zyski i straty

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2013 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2012 USD
Zysk/(strata) ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych	63.145	(4.394)
Pozostałe przychody	155.994	74.555
Odzyskane należności nieściągalne	25.076	36.608
Przychody z najmu	<u>113.807</u>	<u>235.548</u>
	<u>358.022</u>	<u>342.317</u>

8. Zysk przed opodatkowaniem

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2013 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2012 USD
Zysk przed opodatkowaniem jest wykazywany po ujęciu:		
(a) Amortyzacji wartości niematerialnych i prawnych (Nota 13)	210.000	195.819
(b) Amortyzacji (Nota 11)	1.120.339	1.115.303
(c) Wynagrodzenia biegłego rewidenta	245.368	223.865
(d) Wynagrodzenia dyrektorów – wykonawczych (Nota 31)	493.105	307.820
(e) Wynagrodzenia dyrektorów – niewykonawczych (Nota 31)	<u>22.944</u>	<u>21.512</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2013

9. Koszty finansowe, netto

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2013 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2012 USD
Przychody finansowe		
Przychody z tytułu odsetek	59.441	134.167
Pozostałe przychody finansowe	<u>139.451</u>	<u>108.082</u>
	<u>198.892</u>	<u>242.249</u>
Koszty finansowe		
Odsetki na rzecz banków	3.687.999	2.502.481
Opłaty na rzecz banków	812.551	623.764
Opłaty z tytułu derywatów	186.680	256.121
Odsetki z tytułu faktoringu	1.865.492	707.450
Opłaty z tytułu faktoringu	238.579	160.758
Pozostałe koszty finansowe	71.254	49.088
Pozostałe odsetki	218.286	24.863
Strata netto z tytułu różnic kursowych	<u>599.545</u>	<u>404.858</u>
	<u>7.680.386</u>	<u>4.729.383</u>
Netto	<u>(7.481.494)</u>	<u>(4.487.134)</u>

10. Opodatkowanie

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2013 USD	Za rok zakończony 31 grudnia 2012 USD
Saldo zobowiązań/(należności) na 1 stycznia	126.122	(338.289)
Rezerwa na okres/rok	1.330.953	1.765.960
(Nadpłata)/niedopłata rezerwy z poprzednich okresów rocznych	(6.097)	159.123
Różnica kursowa z przeliczenia	(15.358)	40.303
Kwoty zapłacone, netto	<u>(1.180.939)</u>	<u>(1.500.975)</u>
Saldo zobowiązań netto na 30 czerwca/31 grudnia	<u>254.681</u>	<u>126.122</u>

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2013****10. Opodatkowanie (ciąg dalszy)**

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2013 USD	Za rok zakończony 31 grudnia 2012 USD
Należności z tytułu podatków	(585.309)	(545.153)
Zobowiązania z tytułu podatków	<u>839.990</u>	<u>671.275</u>
Netto	<u><u>254.681</u></u>	<u><u>126.122</u></u>

Na skonsolidowane opłaty podatkowe za okres składają się:

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2013 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2012 USD
Rezerwa na okres	1.330.953	682.825
Nadpłata rezerwy z lat ubiegłych	(6.097)	(62.703)
Opłata z tytułu podatku odroczonego (nota 23)	<u>110.624</u>	<u>(29.571)</u>
Płatność za okres	<u><u>1.435.480</u></u>	<u><u>590.551</u></u>

Na obciążenie podatkowe Grupy składa się należny na Cyprze podatek dochodowy od osób prawnych od podlegającego opodatkowaniu zysku Spółki i tych jej jednostek zależnych, które podlegają opodatkowaniu na Cyprze, oraz podatek dochodowy od osób prawnych pod innymi jurysdykcjami od wyników zagranicznych jednostek zależnych.

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2013

11. Rzeczowe aktywa trwałe

	Grunty i budynki USD	Aktywa w budowie USD	Sprzęt komputerowy USD	Maszyny magazynowe USD	Środki transportu USD	Mebel i wyposażenie USD	Sprzęt biurowy USD	Ogółem USD
Koszt								
Stan na 1 stycznia 2012	23.816.881	-	5.625.295	174.324	3.220.417	2.212.224	2.627.340	37.676.481
Zwiększenia z tytułu nabycia spółek zależnych	-	-	41.461	-	49.054	138.363	110.804	339.682
Zwiększenia	219.055	-	811.263	3.717	308.701	253.655	541.783	2.138.174
Zmniejszenia z tytułu zbycia spółek zależnych	-	-	(3.551)	-	(575)	(8.150)	-	(12.276)
Zmniejszenia	(218.595)	-	(173.320)	(17.792)	(350.312)	(97.638)	(34.739)	(892.396)
Różnica kursowa z przeliczenia	261.772	-	147.198	1.290	99.898	53.912	101.845	665.915
Stan na 31 grudnia 2012	24.079.113	-	6.448.346	161.539	3.327.183	2.552.366	3.347.033	39.915.580
Zwiększenia z tytułu nabycia spółek zależnych	93.311	-	32.214	-	252.672	77.620	183.131	638.948
Zwiększenia	13.702	110.264	466.135	1.037	546.902	294.807	188.593	1.621.440
Zmniejszenia	(20.465)	-	(105.680)	(5.023)	(138.344)	(21.100)	(39.494)	(330.106)
Różnica kursowa z przeliczenia	(175.941)	(698)	(73.723)	(274)	(33.565)	(3.457)	(41.611)	(329.269)
Stan na 30 czerwca 2013	23.989.720	109.566	6.767.292	157.279	3.954.848	2.900.236	3.637.652	41.516.593
Skumulowana amortyzacja								
Stan na 1 stycznia 2012	2.244.479	-	4.147.589	48.456	2.049.312	1.147.232	1.415.039	11.052.107
Odpis za rok	581.145	-	764.389	19.084	447.316	237.367	278.205	2.327.506
Zwiększenia z tytułu nabycia spółek zależnych	-	-	16.893	-	17.835	66.318	30.334	131.380
Zmniejszenia z tytułu zbycia spółek zależnych	-	-	(853)	-	(96)	(1.087)	-	(2.036)
Zmniejszenia	(105.786)	-	(169.944)	(12.121)	(273.827)	(62.490)	(6.612)	(630.780)
Różnica kursowa z przeliczenia	47.473	-	137.525	506	21.960	20.167	90.501	318.132
Stan na 31 grudnia 2012	2.767.311	-	4.895.599	55.925	2.262.500	1.407.507	1.807.467	13.196.309
Odpis za rok	285.437	-	359.142	9.719	199.521	121.778	144.742	1.120.339
Zwiększenia z tytułu nabycia spółek zależnych	40.129	-	27.748	-	248.670	68.494	179.016	564.057
Zmniejszenia	(4.447)	-	(96.791)	(203)	(116.994)	(2.824)	(2.557)	(223.816)
Różnica kursowa z przeliczenia	(34.140)	-	(54.221)	155	(24.142)	10.499	(3.487)	(105.336)
Stan na 30 czerwca 2013	3.054.290	-	5.131.477	65.596	2.569.555	1.605.454	2.125.181	14.551.553
Wartość księgowa netto								
Stan na 30 czerwca 2013	20.935.430	109.566	1.635.815	91.683	1.385.293	1.294.782	1.512.471	26.965.040
Stan na 31 grudnia 2012	21.311.802	-	1.552.747	105.614	1.064.683	1.144.859	1.539.566	26.719.271

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2013

12. Inwestycje w joint ventures

	Stan na 30 czerwca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
Koszt		
Stan na 1 stycznia	386.400	626.400
Pełna akwizycja joint venture (nota 32(1.1.a))	(386.400)	(240.000)
Stan na 30 czerwca/31 grudnia	-	386.400
Skumulowany udział w stratach z joint ventures		
Stan na 1 stycznia	(329.371)	(238.775)
Udział w stratach z joint ventures w trakcie okresu/roku	(57.029)	(73.508)
Pełna akwizycja joint venture (nota 32(1.3))	386.400	(17.088)
Stan na 30 czerwca/31 grudnia	-	(329.371)
Inwestycje w joint ventures ujęte metodą konsolidacji kapitałów własnych	-	57.029

13. Wartości niematerialne i prawne

	Oprogramowanie komputerowe USD	Patenty i licencje USD	Ogółem USD
Koszt			
Stan na 1 stycznia 2012	6.306.937	1.033.834	7.340.771
Zwiększenia	127.447	136.354	263.801
Zmniejszenia z tytułu zbycia spółek zależnych	(1.878)	-	(1.878)
Zmniejszenia/odpisy	(51.993)	(47.423)	(99.416)
Różnica kursowa z przeliczenia	98.771	5.831	104.602
Stan na 31 grudnia 2012	6.479.284	1.128.596	7.607.880
Zwiększenia z tytułu nabycia spółek zależnych	76.012	-	76.012
Zwiększenia	70.552	25.880	96.432
Zmniejszenia/odpisy	(4.760)	(1.158)	(5.918)
Różnica kursowa z przeliczenia	(25.387)	(15.139)	(40.526)
Stan na 30 czerwca 2013	6.595.701	1.138.179	7.733.880
Skumulowana amortyzacja			
Stan na 1 stycznia 2012	5.141.664	691.904	5.833.568
Odpis za rok	361.339	172.881	534.220
Zmniejszenia z tytułu zbycia spółek zależnych	(544)	-	(544)
Zmniejszenia/odpisy	(49.862)	(655)	(50.517)
Różnica kursowa z przeliczenia	97.923	3.494	101.417
Stan na 31 grudnia 2012	5.550.520	867.624	6.418.144
Odpis za okres	130.457	79.543	210.000
Zwiększenia z tytułu nabycia spółek zależnych	76.012	-	76.012
Zmniejszenia/odpisy	(4.712)	(641)	(5.353)
Różnica kursowa z przeliczenia	(23.214)	(5.004)	(28.218)
Stan na 30 czerwca 2013	5.729.063	941.522	6.670.585
Wartość księgowa netto			
Stan na 30 czerwca 2013	866.638	196.657	1.063.295
Stan na 31 grudnia 2012	928.764	260.972	1.189.736

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2013

14. Aktywa finansowe możliwe do sprzedaży

Szczegóły inwestycji:

	Kraj rejestracji	Udział %	Koszt USD	Zmniejszenie wartości USD	Stan na 30 czerwca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
<i>Inwestycje w podmioty powiązane</i>						
E-Vision Ltd	Cypr	18%	90.000	(90.000)	-	-
<i>Pozostałe inwestycje</i>						
Asekol s.r.o.	Czechy	9,09%	9.580	-	9.580	9.580
Regnon S.A.	Polska	0,01%	2.214	-	2.214	2.214
			<u>101.794</u>	<u>(90.000)</u>	<u>11.794</u>	<u>11.794</u>

15. Zapasy

	Stan na 30 czerwca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
Towary w tranzycie	18.479.168	14.464.674
Towary przeznaczone do odsprzedaży	111.335.981	98.190.659
Rezerwa na wolnorotujące i przestarzałe zapasy	(2.057.745)	(2.388.506)
	<u>127.757.404</u>	<u>110.266.827</u>

16. Należności z tytułu dostaw i usług

	Stan na 30 czerwca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
Należności z tytułu dostaw i usług	274.270.589	322.024.321
Rezerwa na należności wątpliwe	(5.515.402)	(6.634.235)
	<u>268.755.187</u>	<u>315.390.086</u>

17. Pozostałe aktywa obrotowe

	Stan na 30 czerwca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
Depozyty i zaliczki dla dostawców usług	921.414	886.462
Rozliczenie kwot wypłaconych zaliczkowo pracownikom	184.600	141.187
Należności z tytułu VAT i innych podatków	18.073.259	15.259.198
Pozostałe należności i zaliczki	4.723.196	4.048.314
	<u>23.902.469</u>	<u>20.335.161</u>

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2013****18. Kapitał zakładowy**

	Stan na 30 czerwca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
Kapitał statutowy		
63.000.000 (2012: 63.000.000) akcji o wartości nominalnej 0,20 USD każda	<u>12.600.000</u>	<u>12.600.000</u>
Kapitał wyemitowany, objęty i w pełni opłacony		
55.500.000 (2012: 55.500.000) akcji zwykłych o wartości nominalnej 0,20 USD każda	<u>11.100.000</u>	<u>11.100.000</u>

19. Kredyty i pożyczki krótkoterminowe

	Stan na 30 czerwca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
Kredyty w bankowych rachunkach bieżących (Nota 29)	46.819.150	35.389.927
Długoterminowe kredyty w okresie spłaty	678.757	680.301
Krótkoterminowe pożyczki bankowe	36.706.674	35.665.386
Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu leasingu finansowego (nota 22)	<u>87.574</u>	<u>32.966</u>
Zadłużenie krótkoterminowe ogółem	<u>84.292.155</u>	<u>71.768.580</u>
Faktoring	<u>56.892.212</u>	<u>45.271.892</u>
	<u>141.184.367</u>	<u>117.040.472</u>

Podsumowanie pożyczek i kredytów w bankowych rachunkach bieżących

Na dzień 30 czerwca 2013 Grupa korzystała z linii faktoringowych na kwotę 123.650.803 USD (31 grudnia 2012: 61.552.577 USD).

Ponadto, na dzień 30 czerwca 2013 w krajach, w których Spółka i jej podmioty zależne prowadzą działalność, Grupa korzystała z następujących instrumentów finansowania działalności oferowanych przez banki:

- kredyty w rachunkach bieżących: 57.448.326 USD (31 grudnia 2012: 59.091.759 USD)
- kredyty krótkoterminowe/kredyty odnawialne: 42.332.060 USD (31 grudnia 2012: 45.041.320 USD)
- gwarancje bankowe i akredytywy: 7.937.984 USD (31 grudnia 2012: 8.569.791 USD)

W okresie zakończonym 30 czerwca 2013 Grupa korzystała z instrumentów kredytowych (kredyty w rachunkach bieżących, kredyty, kredyty odnawialne) i umów faktoringu.

Średni ważony koszt zadłużenia (uwzględniając instrumenty kredytowe i umowy faktoringu) w okresie wyniósł 8,5% (31 grudnia 2012: 7,8%).

Umowy faktoringu, kredyty w rachunkach bieżących i kredyty odnawialne oraz inne kredyty udzielone Spółce i jej podmiotom zależnym przez banki są zabezpieczone w następujący sposób:

- Zastawy zmienne na wszystkich aktywach Spółki
- Hipoteka na znajdujących się na Cyprze, w Czechach, na Białorusi, na Bliskim Wschodzie, w Bułgarii, na Słowacji i na Ukrainie gruntach i budynkach będących własnością Grupy
- Zastaw na należnościach i zapasach
- Gwarancje korporacyjne w zakresie linii udostępnionych spółkom zależnym
- Cesja praw z polis ubezpieczeniowych
- Środki pieniężne objęte zastawem w wysokości 2.873.432 USD (31 grudnia 2012: 2.344.577 USD)

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2013

20. Zobowiązania długoterminowe

	Stan na 30 czerwca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
Kredyty bankowe	2.648.623	3.474.945
Zobowiązania długoterminowe z tytułu leasingu finansowego (nota 22)	<u>112.978</u>	<u>68.222</u>
	<u>2.761.601</u>	<u>3.543.167</u>

21. Pozostałe zobowiązania długoterminowe

	Stan na 30 czerwca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	<u>393.475</u>	<u>338.465</u>

22. Leasing finansowy

	Stan na 30 czerwca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	200.552	101.188
Pomniejszone o: kwotę płatną w ciągu jednego roku	<u>(87.574)</u>	<u>(32.966)</u>
Kwoty płatne w ciągu 2-5 lat włącznie	<u>112.978</u>	<u>68.222</u>

23. Podatek odroczony

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2013 USD	Za rok zakończony 31 grudnia 2012 USD
Stan na 1 stycznia	(602.849)	(870.510)
Obciążenie z tytułu podatku odroczonego za okres (nota 10)	110.624	279.436
Różnica kursowa z przeliczenia	<u>7.754</u>	<u>(11.775)</u>
Stan na 30 czerwca/31 grudnia	<u>(484.471)</u>	<u>(602.849)</u>

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2013****23. Podatek odroczony (ciąg dalszy)**

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2013 USD	Za rok zakończony 31 grudnia 2012 USD
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	(609.479)	(726.878)
Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	<u>125.008</u>	<u>124.029</u>
Aktywa z tytułu podatku odroczonego netto	<u>(484.471)</u>	<u>(602.849)</u>

24. Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe

	Stan na 30 czerwca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
Wynagrodzenia i powiązane koszty	1.903.168	1.602.385
Kwota należna dyrektorom – wykonawczym (Nota 31)	15.813	5.272
Podatek od towarów i usług	4.789.936	7.203.435
Rozliczenia międzyokresowe bierne i dochód odroczony	17.028.553	10.362.140
Zobowiązania inne niż z tytułu dostaw i usług	3.908.640	3.258.306
Niezapłacone wynagrodzenie z tytułu pełnej akwizycji joint venture	-	<u>277.832</u>
	<u>27.646.110</u>	<u>22.709.370</u>

25. Zobowiązania i zobowiązania warunkowe

Na dzień 30 czerwca 2013 Grupa posiadała zobowiązania z tytułu kupna zapasów wg kosztu nabycia wynoszącego 829.278 USD, które to zapasy znajdowały się w drodze na 30 czerwca 2013 i zostały dostarczone w lipcu 2013. Takie zapasy i zobowiązania z ich tytułu wobec dostawców nie zostały wykazane w niniejszym sprawozdaniu finansowym, ponieważ zgodnie z warunkami zakupu tytuł prawny do tych towarów nie przeszedł na Spółkę według stanu na koniec okresu.

Na dzień 30 czerwca 2013 Grupa posiadała zobowiązania warunkowe z tytułu gwarancji bankowych i akredytyw w wysokości 7.937.984 USD (31 grudnia 2012: 8.569.791 USD), które Grupa przedłużyła głównie na rzecz swoich dostawców.

Na dzień 30 czerwca 2013 Grupa nie miała żadnych innych kapitałowych lub prawnych zobowiązań ani zobowiązań warunkowych.

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2013

26. Segmenty działalności

1.1 Segmenty sprawozdawcze

Grupa prowadzi działalność głównie w jednym segmencie przemysłu, jako dystrybutor produktów IT. Segmenty działalności Grupy są oparte na lokalizacji geograficznej, a środkiem pomiaru zysku segmentu jest zysk z działalności operacyjnej. Grupa działa w czterech głównych obszarach geograficznych – w krajach byłego ZSRR, Europie Środkowo-Wschodniej, Europie Zachodniej oraz na Bliskim Wschodzie i w Afryce.

1.2 Przychody w segmentach

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2013 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2012 USD
Kraje byłego ZSRR	324.160.324	300.025.628
Europa Środkowo-Wschodnia	341.413.035	249.772.567
Europa Zachodnia	103.552.027	55.968.271
Bliski Wschód i Afryka	125.508.878	115.369.786
Pozostałe	<u>13.843.779</u>	<u>23.802.130</u>
	<u>908.478.043</u>	<u>744.938.382</u>

1.3 Wyniki w segmentach

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2013 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2012 USD
Kraje byłego ZSRR	5.139.289	4.110.977
Europa Środkowo-Wschodnia	5.557.638	1.589.657
Europa Zachodnia	821.291	448.458
Bliski Wschód i Afryka	1.684.205	985.283
Pozostałe	<u>131.097</u>	<u>269.568</u>
Zysk z działalności operacyjnej	13.333.520	7.403.943
Koszty finansowe netto	(7.481.494)	(4.487.134)
Pozostałe zyski i straty	358.022	342.317
Udział w stracie z joint ventures	<u>(57.029)</u>	<u>(92.947)</u>
Zysk przed opodatkowaniem	<u>6.153.019</u>	<u>3.166.179</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2013

26. Segmenty działalności (ciąg dalszy)

1.4 Przychody pomiędzy segmentami

Segment sprzedający	Segment kupujący	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2013 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2012 USD
Europa Zachodnia	Bliski Wschód i Afryka	<u>128.535</u>	<u>962.632</u>

1.5 Wydatki kapitałowe według segmentów (CAPEX)

	Stan na 30 czerwca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
Kraje byłego ZSRR	6.145.852	5.824.790
Europa Środkowo-Wschodnia	12.839.296	11.432.230
Europa Zachodnia	194.257	223.187
Bliski Wschód i Afryka	3.597.816	3.715.677
Nieprzypisane	<u>7.118.875</u>	<u>7.263.640</u>
	<u>29.896.096</u>	<u>28.459.524</u>

1.6 Amortyzacja i amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych według segmentów

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2013 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2012 USD
Kraje byłego ZSRR	264.900	212.223
Europa Środkowo-Wschodnia	475.288	493.453
Europa Zachodnia	54.029	99.113
Bliski Wschód i Afryka	175.552	200.206
Nieprzypisane	<u>360.570</u>	<u>306.127</u>
	<u>1.330.339</u>	<u>1.311.122</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2013

26. Segmenty działalności (ciąg dalszy)

1.7 Aktywa według segmentów

	Stan na 30 czerwca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
Kraje byłego ZSRR	193.972.026	210.096.826
Europa Środkowo-Wschodnia	104.284.592	149.750.203
Europa Zachodnia	67.384.050	43.191.478
Bliski Wschód i Afryka	69.668.846	59.456.572
Ogółem	435.309.514	462.495.079
Aktywa przypisane w wydatkach kapitałowych (1.5)	29.896.096	28.459.524
Pozostałe nieprzypisane aktywa	8.177.278	15.882.844
Skonsolidowane aktywa	473.382.888	506.837.447

27. Zobowiązania finansowe z tytułu derywatów

	Stan na 30 czerwca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
<u>Zobowiązania finansowe z tytułu derywatów</u> <u>wyceniane według wartości godziwej przez zysk lub stratę</u>		
Kontrakty pochodne na waluty obce	72.251	527.086

28. Aktywa finansowe z tytułu derywatów

	Stan na 30 czerwca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
<u>Aktywa finansowe z tytułu derywatów</u> <u>wyceniane według wartości godziwej przez zysk lub stratę</u>		
Kontrakty pochodne na waluty obce	579.300	47.379

29. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

	Stan na 30 czerwca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
Środki pieniężne na rachunkach bankowych i w kasie	21.285.850	30.997.616
Kredyty w bankowych rachunkach bieżących (nota 19)	(46.819.150)	(35.389.927)
	(25.533.300)	(4.392.311)

Salda środków pieniężnych na rachunkach bankowych i w kasie obejmują kwotę 2.873.432 USD (31 grudnia 2012: 2.344.577 USD) objętą zastawem.

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2013

30. Wartość firmy

	Stan na 30 czerwca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
Stan na 1 stycznia	550.517	550.517
Zwiększenia (nota 32)	1.414.792	-
Różnica kursowa z przeliczenia	(97.548)	-
Stan na 30 czerwca/31 grudnia (nota i)	<u>1.867.761</u>	<u>550.517</u>

(i) Skapitalizowana wartość firmy wynika z akwizycji następujących spółek zależnych:

	Stan na 30 czerwca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
ASBIS d.o.o. (BA) (dawniej Megatrend D.O.O. Sarajevo)	456.530	550.517
SHARK Computers a.s.	1.411.231	-
	<u>1.867.761</u>	<u>550.517</u>

31. Transakcje i salda z kluczowymi członkami kierownictwa

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2013 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2012 USD
Wynagrodzenia dyrektorów – wykonawczych (nota 8)	493.105	307.820
Wynagrodzenia dyrektorów – niewykonawczych (nota 8)	22.944	21.512
	<u>516.049</u>	<u>329.332</u>

	Stan na 30 czerwca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
Kwota należna dyrektorom – wykonawczym (nota 24)	<u>15.813</u>	<u>5.272</u>

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2013

32. Połączenia jednostek gospodarczych

1. Akwizycje

1.1.a Akwizycje udziałów od udziałowców mniejszościowych do 30 czerwca 2013

W trakcie okresu Grupa nabyła pozostałe 49% kapitału zakładowego SHARK Online a.s. na Słowacji od udziałowców mniejszościowych i aktualnie posiada 100% kapitału zakładowego tej spółki. Z różnicy pomiędzy udziałem Grupy w nabytych aktywach netto oraz zapłaconym wynagrodzeniem narósł następujący zysk:

- Zysk na akwizycji udziałów od udziałowca mniejszościowego SHARK Online a.s. w wysokości 16.368 USD, który został ujęty bezpośrednio w kapitałach własnych.

<u>Nazwa jednostki</u>	<u>Typ działalności</u>	<u>Data nabycia</u>	<u>Nabyty %</u>	<u>Posiadany %</u>
SHARK Online a.s.	IT	16 maja 2013	49%	100%

1.1.b Akwizycje udziałów od udziałowców mniejszościowych 2012

W 2012 roku Grupa nabyła pozostałe 33,33% kapitału zakładowego CJSC "ASBIS" na Białorusi od udziałowców mniejszościowych i aktualnie posiada 100% kapitału zakładowego tej spółki. Z różnicy pomiędzy udziałem Grupy w nabytych aktywach netto oraz zapłaconym wynagrodzeniem narosła następująca strata:

- Strata na akwizycji udziałów od udziałowca mniejszościowego CJSC "ASBIS" w wysokości 6.379 USD, która została ujęta bezpośrednio w kapitałach własnych.

<u>Nazwa jednostki</u>	<u>Typ działalności</u>	<u>Data nabycia</u>	<u>Nabyty %</u>	<u>Posiadany %</u>
CJSC "ASBIS"	IT	1 czerwca 2012	33,33%	100%

1.2.a Akwizycja pozostałych udziałów w joint venture do 30 czerwca 2013

W trakcie okresu Grupa nabyła pozostałe 50% kapitału zakładowego SHARK Computers a.s. na Słowacji i uzyskała ogółem 100% kapitału zakładowego tej spółki. Z różnicy pomiędzy udziałem Grupy w nabytych aktywach netto oraz zapłaconym wynagrodzeniem narosła następująca wartość firmy:

- Wartość firmy z akwizycji udziałów SHARK Computers a.s. na Słowacji w wysokości 1.414.792 USD (nota 30), która została ujęta w sprawozdaniu z sytuacji finansowej.

<u>Nazwa jednostki</u>	<u>Typ działalności</u>	<u>Data nabycia</u>	<u>Nabyty %</u>	<u>Posiadany %</u>
SHARK Computers a.s.	IT	16 maja 2013	50%	100%

1.2.b Akwizycja pozostałych udziałów w joint venture 2012

W 2012 roku Grupa nabyła pozostałe 52% kapitału zakładowego AOSBIS Technology (Shenzhen) Corp. w Chinach i uzyskała ogółem 100% kapitału zakładowego tej spółki. Finalizacja formalności związanych z akwizycją i efekt zmiany własności udziałów miały miejsce w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2012. Z różnicy pomiędzy udziałem Grupy w nabytych aktywach netto oraz zapłaconym wynagrodzeniem narósł następujący zysk:

- Ujemna wartość firmy na akwizycji udziałów AOSBIS Technology (Shenzhen) Corp. w Chinach w wysokości 41.363 USD, która została ujęta bezpośrednio w rachunku zysków i strat.

<u>Nazwa jednostki</u>	<u>Typ działalności</u>	<u>Data nabycia</u>	<u>Nabyty %</u>	<u>Posiadany %</u>
AOSBIS Technology (Shenzhen) Corp.	IT	18 maja 2012	52%	100%

1.3. Nabyte aktywa i pasywa

Wartość bilansowa netto odrębnie identyfikowalnych aktywów i pasywów przeniesionych do Grupy w dacie akwizycji przedstawiała się następująco:

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2013**32. Połączenia jednostek gospodarczych (ciąg dalszy)**

	Stan na 30 czerwca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
Rzeczowe aktywa trwałe oraz wartości niematerialne i prawne	98.592	1.444.219
Zapasy	777.901	1.978.505
Należności	730.439	3.168.983
Pozostałe należności	44.353	525.566
Kredyty krótkoterminowe	(345.542)	(485.313)
Zobowiązania	(2.678.926)	(5.133.469)
Pozostałe zobowiązania i rozliczenia międzyokresowe bierne	(154.941)	(238.843)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	228.877	197.498
Identyfikowalne aktywa i pasywa netto	(1.299.247)	1.457.146
Udział Grupy w nabytych (pasywach)/aktywach netto	(1.334.299)	869.904
Udział w stracie/zyskach pierwotnie rozpoznanych jako joint venture	386.400	(17.088)
Całkowita kwota wynagrodzenia z tytułu nabycia	(450.525)	(817.832)
(Strata)/zysk netto	(1.398.424)	34.984
Zysk/(strata) na akwizycji przez kapitały własne	16.368	(6.379)
Ujemna wartość firmy ujęta w rachunku zysków i strat	-	41.363
Wartość firmy ujęta w sprawozdaniu z sytuacji finansowej (nota 30)	(1.414.792)	-
	(1.398.424)	34.984

1.4. Informacje finansowe dotyczące nabytych podmiotów

	1 stycznia do 30 czerwca 2013 USD	Data akwizycji do 30 czerwca 2013 USD
Przychody za okres	3.878.283	1.112.978
Strata za okres	(107.808)	(19.231)
	1 stycznia do 31 grudnia 2012 USD	Data akwizycji do 31 grudnia 2012 USD
Przychody za okres	33.428.166	23.236.640
Strata za okres	(385.611)	(445.536)

2. Zbycia spółek zależnych**2.1.a Zbycia do 30 czerwca 2013**

W ciągu okresu spółka zależna należąca do Grupy: ISA Hardware Hungary Commercial Ltd została zlikwidowana. Nie narósł z tego tytułu żaden zysk ani strata.

<u>Nazwa zbytej jednostki</u>	<u>Typ działalności</u>	<u>Data likwidacji</u>	<u>Zlikwidowany %</u>
ISA Hardware Hungary Commercial Ltd	IT	31 marca 2013	100%

2.1.b Zbycia 2012

W ciągu okresu Grupa sprzedała 100% kapitału zakładowego ASBIS KOREA CO. LTD. Z różnicy pomiędzy udziałem Grupy w zbytych aktywach netto a otrzymanym wynagrodzeniem narosła następująca strata:

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2013

32. Połączenia jednostek gospodarczych (ciąg dalszy)

- Strata na sprzedaży ASBIS KOREA CO. LTD w wysokości 475 USD, która została ujęta w rachunku zysków i strat

<u>Nazwa zbytej jednostki</u>	<u>Typ działalności</u>	<u>Data sprzedaży</u>	<u>Sprzedany %</u>
ASBIS KOREA CO. LTD	IT	22 czerwca 2012	100%

2.2. Zbyte aktywa i pasywa

Wartość bilansowa netto odrębnie identyfikowalnych aktywów i pasywów przeniesionych z Grupy w dacie zbycia przedstawiała się następująco:

	Stan na 30 czerwca 2013 USD	Stan na 31 grudnia 2012 USD
Rzeczowe aktywa trwałe oraz wartości niematerialne i prawne	-	11.574
Zapasy	-	135.411
Należności	-	30.526
Pozostałe należności	-	60.430
Zobowiązania i rozliczenia międzyokresowe bierne	-	(92.800)
Kredyty krótkoterminowe	-	(17.387)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	-	(112.803)
Identyfikowalne aktywa i pasywa netto	-	14.951
Udział Grupy w sprzedanych aktywach i pasywach netto	-	14.951
Strata ze sprzedaży spółek zależnych	-	(475)
Całkowita kwota wynagrodzenia otrzymana z tytułu sprzedaży	-	14.476

Przepływy pieniężne netto z przeniesienia:

Całkowita kwota wynagrodzenia otrzymana z tytułu sprzedaży	-	14.476
Zbyte środki pieniężne i ich ekwiwalenty	-	112.803
Wpływy środków pieniężnych netto	-	127.279

33. Wartości porównawcze

W celu spełnienia wymagań dotyczących prezentacji skróconego sprawozdania finansowego za bieżący okres, tam gdzie było to niezbędne, wartości porównawcze zostały przekształcone.

34. Istotne wydarzenia i transakcje

W aktualnym śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym zostały zawarte wszystkie istotne wydarzenia i transakcje, które powinny być ujawnione zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości (MSR) 34 "Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa".

35. Wydarzenia po raportowanym okresie

Po zakończeniu okresu sprawozdawczego nie wystąpiły żadne istotne wydarzenia.