

JEDNOSTKOWY RAPORT OKRESOWY ZA III KWARTAŁ 2013 r.



SPIS TREŚCI

1. List Prezesa Zarządu	str. 3
2. Dane ewidencyjne	str. 4
3. Struktura akcjonariatu	str. 4
4. Jednostki wchodzące w skład grupy kapitałowej. Przyczyny niesporządzania skonsolidowanych sprawozdań finansowych	str. 5
5. Oferta usług	str. 6
6. Informacje na temat zatrudnienia	str. 9
7. Wybrane dane finansowe	str. 10
8. Komentarz Zarządu na temat czynników i zdarzeń, które miały istotny wpływ na osiągnięte wyniki finansowe	str. 11
9. Stanowisko Zarządu dotyczące prognozy finansowej na rok 2013	str. 14
10. Informacja Zarządu na temat aktywności w obszarze rozwoju	str. 14
- Inwestycje Lauren Peso Polska	
- System Francyzowy	

LIST PREZESA ZARZĄDU

Szanowni Państwo,

Wakacyjne miesiące to dobry czas na sprawy porządkowe i organizacyjne w firmie. Tak też staraliśmy się go wykorzystać w Lauren Peso Polska, chcąc przygotować się jak najlepiej do pracowitych ostatnich miesięcy roku.

Intensywne szkolenia zespołu LPS – zarówno pracowników Centrali jak i współpracujących z nami oddziałów franczyzowych, wsparcie organizacyjne spółek z naszego portfela, dynamiczne praca nad przygotowywaniem kolejnych wniosków o dofinansowanie unijne. A także ciągła współpraca ze naszymi klientami, negocjacje i rozmowy z nowymi kontrahentami – tak upłynął III kwartał w Lauren Peso Polska S.A.

Przedstawiam dziś Państwu raport prezentujący wyniki finansowe i działalności Spółki w tym okresie.

Z wyrazami szacunku,

Kamil Kita
Prezes Zarządu Lauren Peso Polska S.A.

DANE EWIDENCYJNE

12.11.2013 r. w Zarządzie Lauren Peso Polska S.A. zasiadali:

Kamil Kita – Prezes Zarządu

Adrian Tabor – Wiceprezes Zarządu

12.11.2013 w Radzie Nadzorczej zasiadali:

Marzena Zielińska-Tabor – Przewodnicząca Rady Nadzorczej

Piotr Kita – Członek Rady Nadzorczej

Lesław Tabor – Członek Rady Nadzorczej

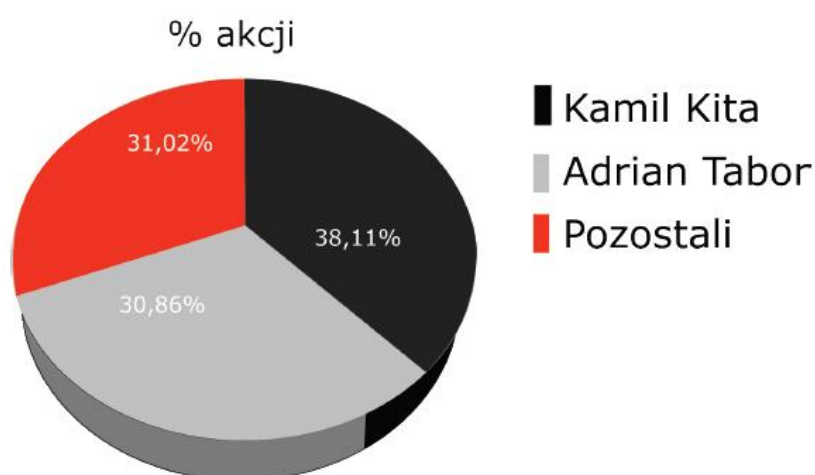
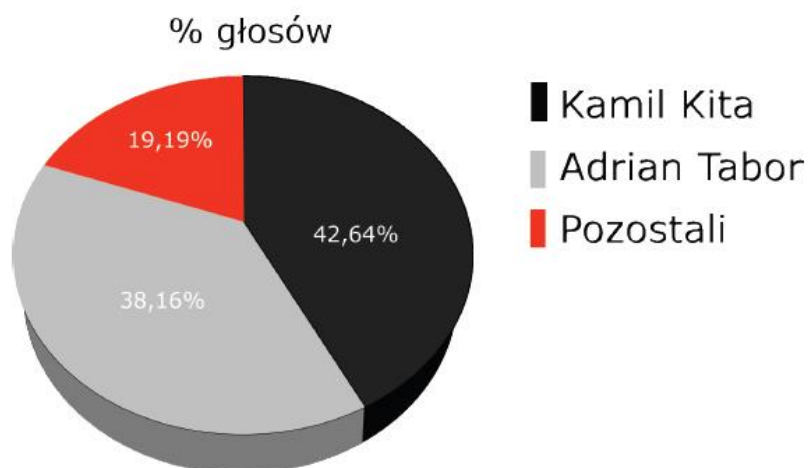
Dominika Matczak – Członek Rady Nadzorczej

Tatiana Kurkowska – Członek Rady Nadzorczej

STRUKTURA AKCJONARIATU

Struktura akcjonariatu na dzień 12.11.2013:

Lp	A	B,C,D,E	Akcje	% akcji	Głosy	% w głosach
Kamil Kita	20 500 000	4 848 650	25 348 650	38,11%	45 848 650	42,64%
Adrian Tabor	20 500 000	21 100	20 521 100	30,86%	41 021 100	38,16%
Pozostali	0	20 630 250	20 630 250	31,02%	20 630 250	19,19%
Razem	41 000 000	25 500 000	66 500 000	100,00%	107 500 000	100,00%



JEDNOSTKI WCHODZĄCE W SKŁAD GRUPY KAPITAŁOWEJ.

Przyczyny niesporządzania skonsolidowanych sprawozdań finansowych

Lauren Peso Polska S.A. tworzy Grupę Kapitałową Lauren Peso Polska, w której skład wchodzi Your Image S.A., Focus Contact Center S.A. i Norton Kancelarie Finansowe Sp. z o.o. Zarząd Lauren Peso Polska nie konsoliduje wyników, ponieważ w żadnej ze spółek grupy nie posiada większości udziałów.

OFERTA USŁUG

Lauren Peso Polska S.A. jest jednym z liderów w branży szkoleniowo- doradczej. W swojej ofercie posiada szereg szkoleń prowadzonych przez kadre wykwalifikowanych trenerów, przygotowanych dla pracowników wszystkich szczebli. Oferuje także profesjonalnie przygotowane usługi z zakresu doradztwa personalnego oraz organizację imprez integracyjnych.

Szkolenia w ofercie Lauren Peso Polska S.A. :

Sprzedaż i obsługa Klienta:

- Prospecting – Strategie Pozyskiwania Klientów
- Techniki sprzedaży,
- Wywieranie wpływu,
- Budowanie skutecznych relacji z klientem,
- Umiejętności efektywnej prezentacji,
- Negocjacje (m.in.: handlowe, z sieciami, kupieckie)
- Zaawansowane techniki handlowe,
- Cross Selling,
- Finalizacja Sprzedaży
- Telemarketing
- Obsługa klienta,
- Profesjonalne Call Center,
- NLP w biznesie,
- Szkolenie dla działów windykacji,

Zarządzanie:

- Zarządzanie (zespołem, zmianą, przez cele, sytuacyjne, projektami, konfliktem w sytuacjach kryzysowych, zespołem rozproszonym),
- Leadership,
- Manager Coachem,
- Mentoring dla Managerów,
- Motywowanie,
- Delegowanie,
- Rozmowa oceniająca,

HR

- Skuteczna rekrutacja i selekcja pracowników,
- Assessment Center w rekrutacji,
- Okresowa ocena pracownika,
- Opis stanowisk pracy
- Wartościowanie stanowisk pracy
- Wdrożenie modelu kompetencyjnego,
- Programy rozwojowe dla pracowników high potential,
- Międzynarodowe standardy Assessment i Development Centre,
- Polityka szkoleniowa w organizacji.

Zarządzanie produkcją

- Doskonalenie przepływu produkcji,
- Lean Manufacturing,

- Zarządzanie magazynem i łańcuchem dostaw
- Six Sigma
- Komunikacja interpersonalna dla mistrzów i brygadzystów

Rozwój osobisty

- Autoprezentacja i wystąpienia publiczne,
- Kreatywność,
- Perswazja i odporność na manipulację,
- Asertywność,
- Walka ze stresem,
- Komunikacja interpersonalna,
- Komunikacja wewnętrzna w strukturach organizacji,
- Zarządzanie sobą w czasie,
- Inteligencja emocjonalna,
- Trening interpersonalny,
- Profesjonalny sekretariat,
- Savoir vivre w biznesie
- Train the Trainers

Marketing

- Trade marketing
- Category Management
- Merchandising
- Budowanie i promocja marki
- Budowanie pozytywnego wizerunku firmy
- Społeczna odpowiedzialność biznesu, CSR
- Badania marketingowe, rynkowe,
- E-marketing,
- Profesjonalne kontakty z mediami

Komunikacja

- Alchemia skutecznej komunikacji
- Asystentka i sekretarka
- Komunikacja w zespole
- Rozwiązywanie konfliktów
- Teambuilding – budowanie zespołu

Szkolenia ekonomiczne

- Analiza ekonomiczno – finansowa
- Aspekty prawne i podatkowe umów gospodarczych
- Bankowość hipoteczna
- Instrumenty finansowe dla księgowych
- Matematyka finansowa
- Międzynarodowe Standardy Rachunkowości
- Podatek dochodowy od osób fizycznych
- Podatek dochodowy od osób prawnych dla praktyków
- Podatki VAT i CIT oraz wybrane zagadnienia w oparciu o nowe przepisy
- Wycena -aktywów materialnych, finansowych, zasobów ludzkich
- Zarządzanie ryzykiem
- Zasady sporządzania sprawozdań finansowych

Prawo

- Akademia kadrowca
- Czas pracy i urlopy pracownicze
- Podpis elektroniczny

- Prawo pracy
- Przetargi i zamówienia publiczne
- Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych
- Zatrudnienie pracowników
- Szkolenia IT
- Pakiet Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint, Outlook)
- Podpis elektroniczny
- Strony www

Zarządzanie systemami

- Pełnomocnik i audytor wewnętrzny systemu zarządzania jakością (ISO 9000)
- „Krok po kroku” – podstawowa wiedza z zakresu wdrażania systemów
- Pełnomocnik i audytor wewnętrzny systemu zarządzania środowiskiem zgodnie z wymogami ISO (ISO 14000)
- HACCP – Zarządzanie bezpieczeństwem i higieną żywności
- ISO 22000
- Praktyczne podejście do opracowywania, wdrażania i weryfikacji systemu HACCP

Kursy zawodowe

- Obsługa wózków widłowych
- Obsługa suwnic
- Obsługa wciągników i wciągarek
- Obsługa dźwigów
- Obsługa żurawi
- Obsługa podestów ruchomych
- SEP – Uprawnienia energetyczne: elektryczne, gazowe, ciepłe

Organizacja wyjazdów integracyjnych

Szkolenia językowe

Księgowość w firmie

- Prowadzenie spraw pracowniczych
- Kompleksowa obsługa kadrowo- płacowa
- Analizy aktuarialne
- Wyceny rezerw na świadczenia pracownicze
- Obsługa finansowo- księgowa projektów finansowanych z funduszy unijnych
- Audyty wykorzystywania funduszy unijnych
- Doradztwo podatkowe i optymalizacji strategii podatkowych
- Zakładanie i rejestracja firm

Doradztwo podatkowe

- Spraw związanych z podatkiem dochodowym:
osób fizycznych; osób prawnych
- Spraw związanych z podatkiem od spadków i darowizn:
zwolnień podmiotowych oraz przedmiotowych od podatku;
obliczania należności podatkowych.
- Spraw związanych z podatkiem od czynności cywilnoprawnych:
obliczanie wysokości należnego podatku;
wydawanie opinii prawnych w zakresie obowiązku podatkowego.
- Spraw związanych z podatkami leśnymi, rolnymi oraz od nieruchomości
- Spraw z zakresu podatków oraz opłat lokalnych
- Postępowań podatkowych:
przed organami skarbowymi;
przed sądem.

Doradztwo gospodarcze

- Spraw związanych z powstaniem oraz ustaniem podmiotów gospodarczych:
spraw związanych z zakładaniem działalności gospodarczej;
sporządzanie oraz opiniowanie umów;
spółek osobowych oraz kapitałowych;
zakładanie spółek za granicą, m.ni. w Luksemburgu, Czechach, Słowacji, Niemczech;
postępowania rejestracyjnego
- Kompleksowej obsługi prawnej podmiotów gospodarczych:
dochodzenia roszczeń z tytułu prowadzonej działalności;
egzekucji zobowiązań;
sporządzanie oraz opiniowanie projektów umów z partnerami gospodarczymi;
obsługa posiedzeń organów spółek;
prowadzenie postępowań rejestracji zmian w spółkach;
sporządzanie i opiniowanie regulaminów działalności;
sporządzanie oraz opiniowanie statutów spółek;
obecność przy zawieraniu umów, w tym poza granicami Polski;
wystosowywanie wezwań do zapłaty oraz zawiadomień do prób ugodowych;
spraw z zakresu zamówień publicznych;
spraw z zakresu partnerstwa publiczno-prywatnego;
spraw z zakresu prawa transportowego i spedycyjnego;
spraw z zakresu prawa energetycznego.
- Spraw sądowych:
postępowań gospodarczych i cywilnych;
postępowań w sprawach pracowniczych;
postępowań mediacyjnych i przed sądem polubownym;
opiniowania oraz sporządzania umów, ogólnych postanowień oraz regulaminów

Doradztwo prawne

- Prawa cywilnego:
rzeczowego, zobowiązań, spadkowego, rodzinnego, opiekuńczego.
- Prawa karnego:
obrony w procesie karnym na wszystkich etapach;
działania w charakterze pełnomocnika oskarżyciela posiłkowego, oskarżyciela prywatnego oraz pokrzywdzonego, w tym podmiotów gospodarczych;
prawa karnego skarbowego;
spraw związanych z wydawaniem wyroku łącznego;
spraw pozakodeksowego prawa karnego oraz wykroczeń.
- Prawa administracyjnego:
postępowań przed organami administracyjnymi;
postępowań sądowo- administracyjnych;
doradztwa w zakresie prawa administracyjnego.
- Prawa autorskiego, Internetu oraz branży IT:
Ochrony praw autorskich;
Dochodzenie roszczeń z nimi związanych;
Monitorowanie treści zawartych w Internecie pod kątem legalności ich wykorzystywania.
- Prawa ochrony danych osobowych:
Ochrony podstawowych danych osobowych;
Ochrony danych wrażliwych

INFORMACJE NA TEMAT ZATRUDNIENIA

W okresie 01.07 - 30.09.2013 w firmie Lauren Peso Polska S.A. zatrudnionych było 7 osób, zatrudnienie wynosiło 5 i 5/8 etatu.

WYBRANE DANE FINANSOWE (TABELKA PONIŻEJ)

(wyszczególnienie)	stan na 30.09.2013 r.	stan na 30.09.2012 r.
1	2	3
Kapitał (fundusz) własny	414 889,46	1 267 073,43
Należności długoterminowe	x	x
Należności krótkoterminowe	412 627,37	330 513,31
Inwestycje długoterminowe	900 300,04	111 973,00
Inwestycje krótkoterminowe, w tym:	608 595,64	1 985 439,95
środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	189 820,00	145 971,00
Zobowiązania długoterminowe	1 093 362,38	650 995,62
Zobowiązania krótkoterminowe	2 109 523,77	1 912 522,39
Aktywa trwałe	2 063 477,92	1 521 456,06
Aktywa obrotowe	1 576 207,17	2 369 947,17
Aktywa / Pasywa razem	3 639 685,09	3 891 403,23

(wyszczególnienie)	III kwartał 2013 r. od 01.07.2013 do 30.09.2013	III kwartał 2012 r. od 01.07.2012 do 30.09.2012	2013 r. narastająco od 01.01.2013 do 30.09.2013	2012 r. narastająco od 01.01.2012 do 30.09.2012
1	2	3	4	5
Amortyzacja	100 546,85	97 942,52	315 774,49	295 508,49
Przychody netto ze sprzedaży	224 147,63	262 058,56	781 504,28	953 050,62
Zysk / Strata na sprzedaży	-192 911,16	-124 409,40	-470 389,45	-593 793,71
Zysk / Strata na działalności operacyjnej	-419 104,45	-90 353,22	-519 937,06	-1 056 969,84
Zysk / Strata brutto	-503 512,44	-93 916,94	-623 649,70	-208 652,57
Zysk / Strata netto	-503 512,44	-93 916,94	-623 649,70	-208 652,57
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	-764 665,98	116 046,48	-528 522,07	-274 445,69
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	-204 897,68	-42 971,60	-8 331,24	-341 401,98
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	126 812,26	1 006,42	96 513,43	237 535,24

KOMENTARZ ZARZĄDU NA TEMAT CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, KTÓRE MIAŁY ISTOTNY WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI FINANSOWE

Metody wyceny:

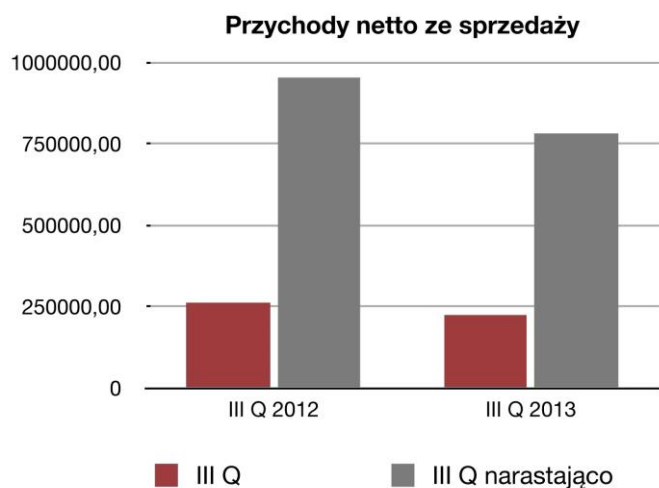
- a) **środki trwałe oraz wartości niematerialne i prawne** - według cen nabycia lub kosztów wytworzenia, lub wartości przeszacowanej (po aktualizacji wyceny środków trwałych), pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne lub umorzeniowe, a także o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.
- b) **środki trwałe w budowie** - w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości,
- c) **udziały w innych jednostkach oraz inne inwestycje zaliczone do aktywów trwałych** - według ceny nabycia pomniejszonej o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości,
- d) **inwestycje krótkoterminowe** - według ceny (wartości) rynkowej albo według ceny nabycia lub ceny (wartości) rynkowej, zależnie od tego, która z nich jest niższa, a krótkoterminowe inwestycje, dla których nie istnieje aktywny rynek w inny sposób określonej wartości godziwej,
- e) **rzeczowe składniki aktywów obrotowych** - według cen nabycia lub kosztów wytworzenia nie wyższych od cen ich sprzedaży netto na dzień bilansowy,
- f) **należności i udzielone pożyczki** - w kwocie wymaganej zapłaty, z zachowaniem ostrożności,
- g) **zobowiązania** - w kwocie wymagającej zapłaty, przy czym zobowiązania finansowe, których uregulowanie zgodnie z umową następuje drogą wydania aktywów finansowych innych niż środki pieniężne lub wymiany na instrumenty finansowe - według wartości godziwej,
- h) **rezerwy** - w uzasadnionej, wiarygodnie oszacowanej wartości,
- i) **kapitały (fundusze) własne oraz pozostałe aktywa i pasywa** - w wartości nominalnej.

Przedstawione dane odzwierciedlają sytuację finansową spółki w okresie 01.07.2013 do 30.09.2013 r.

Przychody netto ze sprzedaży

Przychody netto ze sprzedaży w III kwartale 2013 roku wyniosły 224 147,63 zł (narastająco 781 504,28 zł). Przychody netto ze sprzedaży w III kwartale 2012 r. zaś wyniosły 262 058,56 (narastająco 953 050,62 zł).

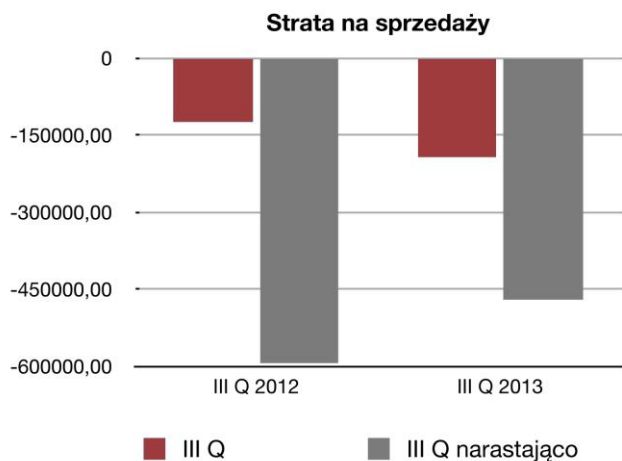
Tegoroczny przychód netto ze sprzedaży jest niższy od zanotowanego w III kwartale 2012 roku. Wynika to ze zmniejszenia realizacji zamówień.



Strata na sprzedaży

Strata na sprzedaży w III kwartale 2013 roku wyniosła – 192 911,16 zł (narastająco – 470 389,45 zł) W analogicznym okresie roku 2012 strata na sprzedaży wyniosła – 124 409,40 zł (narastająco – 593 793,71 zł)

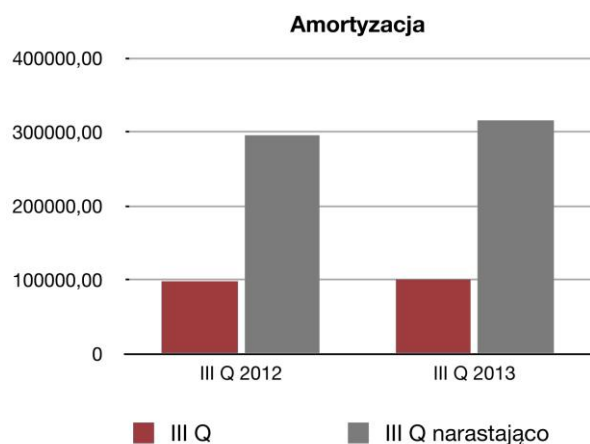
Tegoroczna strata na sprzedaży w III kwartale jest wynikiem zmniejszenia realizacji zamówień. Zauważyć można zmniejszenie narastająco straty na sprzedaży o ponad 120 000 zł. Jest to wynikiem obniżenia kosztów i zwiększenia marżowości.



Amortyzacja

Amortyzacja w III kwartale 2013 roku wyniosła 100 546,85 zł (narastająco 315 774,49 zł) natomiast w III kwartale 2012 roku wyniosła 97 942,52 zł (narastająco 295 508,49 zł).

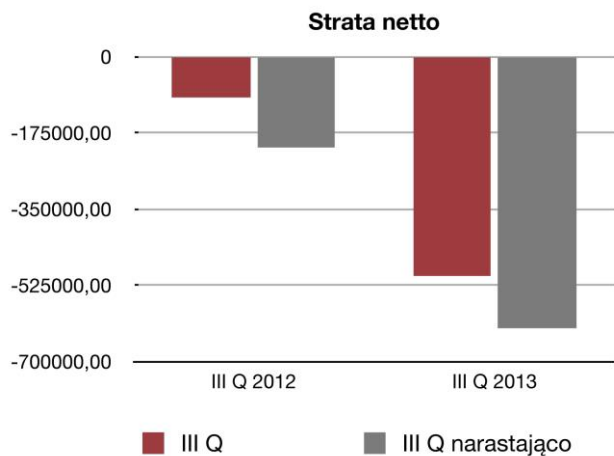
Amortyzacja Spółki utrzymuje się na podobnym poziomie.



Zysk/ strata netto

W III kwartale 2013 roku strata netto osiągnęła -503 512,44 zł (narastająco -623 649,70 zł), zaś w analogicznym okresie roku 2012 strata netto wyniosła -93 916,94 zł (narastająco -208 652,57 zł).

Strata netto oraz znaczne obniżenie kapitału własnego Spółki wynika z przesunięcia kolejnych transz dotacji realizowanych projektów unijnych („Nowe umiejętności- nowe możliwości”, w wysokości ok 800 000 zł roku oraz „Dolnośląskie HoReCa coraz lepsze!” w wysokości ok 200 000 zł, które wpłyną do Spółki w listopadzie 2013). Pieniądze te mają bezpośredni wpływ na powyższy wynik.



STANOWISKO ZARZĄDU DOTYCZĄCE PROGNOZY

Spółka Lauren Peso Polska S.A. nie publikowała prognoz na rok 2013 i następne.

INFORMACJE ZARZĄDU NA TEMAT DZIAŁALNOŚCI W OBSZARZE ROZWOJU

DZIAŁALNOŚĆ FIRMY W ZAKRESIE PROJEKTÓW UNIJNYCH

Lauren Peso Polska S.A. z sukcesem realizuje następujące projekty:

“Nowe umiejętności – nowe możliwości” w ramach Programu Operacyjnego Kapitał Ludzki.

“Dolnośląskie HoReCa coraz lepsze!” w ramach Programu Operacyjnego Kapitał Ludzki

INWESTYCJE LAUREN PESO POLSKA

Wśród inwestycji Lauren Peso Polska znajdują się następujące podmioty:

Your Image S.A.

www.yourimage.pl

Your Image prezentuje kompleksowe podejście do tematu public relations i reklamy. Firma nie ogranicza się do pojedynczych działań uznając, że tylko ich połączenie może przynieść oczekiwane rezultaty. Oferuje całkowitą obsługę promocyjną w zależności od potrzeb i zakładanych celów Klienta.

Dnia 20.06.2012 roku spółka Your Image S.A. zadebiutowała na rynku NewConnect. Kurs akcji Your Image S.A., wzrósł o 23 % podczas pierwszego dnia notowań do 0,80 PLN. W dniu debiutu do obrotu wprowadzonych zostało 604.800 akcji serii B, 700.000 akcji serii C i 770.000 akcji serii D.

W II kwartale 2013 roku miała miejsce darowizna akcji imiennych Lauren Peso Polska S.A. dla zespołu menedżerów spółki zależnej Your Image S.A. Tym samym Lauren Peso Polska S.A. zmniejszyła ilość głosów na WZA, która stanowi obecnie mniej niż 50 %.

Focus Contact Center S.A.

Focus Contact Center jest nową marką na polskim rynku BPO. Dzięki doświadczeniu jej założycieli, ich zaangażowaniu i doskonałemu przygotowaniu merytorycznemu, powstało profesjonalne call center, wyspecjalizowane w kompleksowym wykonywaniu usług telemarketingowych.

W III kwartale Spółka Lauren Peso Polska dokonała zakupu 698 357 akcji Focus Contact Center S.A.

Norton Kancelarie Finansowe Sp. z o.o.

W lecie 2012 roku Zarząd Lauren Peso Polska S.A. poinformował o uruchomieniu w ramach Spółki nowej marki - Norton Kancelarie Finansowe. Pod nową marką Spółka miała prowadzić działalność związaną z dopasowywaniem usług finansowych do preferencji klienta detalicznego oraz biznesowego. Wprowadzenie nowej marki na rynek stanowiło realizację planów Spółki, dotyczących rozszerzenia działalności na obszar doradztwa finansowego. Zgodnie z przewidywaniami, w dniu 31.10.2012 została zarejestrowana spółka Norton Kancelarie Finansowe Sp. z o.o.

Lauren Peso Polska S.A. objęła w niej 23 % udziałów. Nowo powstała spółka Norton Kancelarie Finansowe oferuje klientom kompleksową obsługę w zakresie doradztwa i obsługi finansowej. Uruchomienie spółki Norton Kancelarie Finansowe to gest w stronę klientów Lauren Peso Polska S.A. poszukujących kompleksowych rozwiązań. Firma świadczy kompleksowe usługi z zakresu doradztwa finansowego. Ponadto zajmuje się również doradztwem inwestycyjnym, korzystając z dotychczasowego doświadczenia Lauren Peso Polska S.A. i powiązanych z nią kapitałowo spółek. Norton Kancelarie Finansowe świadczą także usługi typu concierge – dobór ściśle wyselekcjonowanych usług finansowych oraz doradztwo inwestycyjne.

SYSTEM FRANCYZOWY LAUREN PESO POLSKA

System francyzowy Lauren Peso Polska S.A. został uruchomiony w maju 2009 roku. Celem planu jest zbliżenie usług firmy do klientów w całej Polsce.

W 2012 roku Zarząd Lauren Peso Polska S.A. podjął decyzję o rozszerzeniu planu budowy sieci francyzowej o sprzedaż placówek minifrancyzowych. Istniejące dotychczas oddziały francyzowe staną się placówkami masterfrancyzowymi z możliwością udzielania sublicencji poprzez sprzedaż w województwach, na terenie których dotychczas operowały. Dotychczas otwarto 13 oddziałów francyzowych firmy. W: Bydgoszczy, Kielcach, Krakowie, Lublinie, Łodzi, Olsztynie, Opolu, Poznaniu, Rzeszowie, Tychach, Warszawie, Poznaniu i Zielonej Górze.