

*Szanowni Akcjonariusze Cenospheres Trade & Engineering S.A.!*

Cenospheres Trade & Engineering S.A. (CTE, Spółka) jest bardzo młodą spółką, założoną zaledwie 3 lata temu. Po początkowym okresie skupionym na prowadzeniu prac badawczo-rozwojowych, inżynierskich oraz testowej produkcji, w połowie ubiegłego roku uruchomiliśmy naszą pierwszą linię przemysłową do przetwarzania mikrosfer. Rok 2015 był dla nas przełomowy także z innych powodów – pomyślnie przeszliśmy testy naszego produktu u finalnych odbiorców, rozpoczęliśmy sprzedaż produktu, zadebiutowaliśmy na rynku New Connect.

Poniżej przedstawiam najważniejsze wydarzenia dotyczące Spółki w 2015 r.:

- W marcu 2015 Spółka uruchomiła linię produkcyjną cenosfery (mikrosfery) która umożliwia suszenie, frakcjonowanie (przesiewanie do wymaganej wielkości ziaren) oraz pakowanie naszego produktu. Dzięki temu mogliśmy rozpocząć działalność operacyjną w zakresie sprzedaży suchego produktu. W ciągu roku linia była modyfikowana i usprawniana, tak by oferowany przez nas produkt dokładnie odpowiadał oczekiwaniom naszych odbiorców.
- Spółka otrzymała dotację z tytułu dofinansowania projektu „Wdrożenie innowacyjnej technologii produkcji mikrosfer w Spółce Kazsphere S.A. (wcześniejsza nazwa naszej spółki)” w ramach konkursu RPOWM/1.5/1/2014 z Działania 1.5 „Rozwój przedsiębiorczości” Regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Mazowieckiego 2007-2013, w łącznej wysokości 798 355,87 zł.
- W czerwcu 2015 Spółka zaczęła być notowana na rynku New Connect Warszawskiej Giełdy Papierów Wartościowych.
- Spółka rozwinęła działalność wydobywczą cenosfery w Kazachstanie, kontynuując wydobycie najwyższej jakości surowca w Karagandzie oraz uzyskując dostęp do innych, najważniejszych źródeł cenosfery w najważniejszych ośrodkach przemysłowych Kazachstanu.
- Pozyskano nowych klientów – odbiorców cenosfery. W 2015 roku spółka rozpoczęła sprzedaż do klientów z wielu branż – metalurgicznej, wydobywczej, budowlanej, chemicznej, produkcji kompozytów. Współpraca z częścią z nich miała charakter regularny – Spółka realizowała regularne dostawy na podstawie przedstawionych harmonogramów, części z nich Spółka sprzedawała cenosferę w związku z konkretnymi projektami produkcyjnymi. Wszyscy klienci bardzo wysoko ocenili jakość oferowanej przez nas cenosfery.
- Spółka była zaangażowana w prace badawczo rozwojowe związane z innowacyjnym wykorzystaniem cenosfer. Nawiązano współpracę z kilkoma wiodącymi ośrodkami badawczymi – w tym z moskiewską Akademią im. Łomonosowa, krakowskim AGH

i Politechniką Lubelską. Nasza mikrosfera została zaaprobowana przez Instytut Nafty i Gazu oraz uzyskała najwyższy atest A1 niepalności Instytutu Techniki Budowlanej.

- W związku z rozwojem sprzedaży Spółka poszukiwała źródeł finansowania – wyemitowała obligacje o łącznej wartości 1 200 000 zł, objęte przez akcjonariuszy Spółki. W grudniu 2015 roku planowaliśmy publiczną subskrypcję akcji serii D Spółki, której celem miało być pozyskanie środków na sfinansowanie przyspieszonego rozwoju Spółki, jakiego oczekujemy w bieżącym roku. Ze względu na niekorzystną sytuację na polskim rynku kapitałowym ofertę tę zawiesiliśmy, a ostatecznie od niej odstąpiliśmy, gdyż Spółka pozyskała finansowanie z kolejnej emisji obligacji.

Dziękując Państwu za zaufanie, którym nas obdarzacie inwestując w akcje CTE, liczymy, że zostaniecie Państwo dłużej w naszym akcjonariacie i będziecie nam towarzyszyć w dynamicznym rozwoju Spółki, jakiego oczekujemy w bieżącym roku i kolejnych latach.

Wszystkich Akcjonariuszy zapraszamy na Zwyczajne Walne Zgromadzenie, którego termin podamy w osobnym komunikacie.

Z poważaniem,

Jarosław Bronowski

Marcin Łuniewski

Prezes Zarządu

Wiceprezes Zarządu

Warszawa, dn. 29 kwietnia 2016 r.