

**INDYWIDUALNE STANDARDY RAPORTOWANIA
W ZAKRESIE INFORMACJI FINANSOWYCH ORAZ ZDARZEŃ MAJĄCYCH WPŁYW NA WYNIKI
FINANSOWE**

Preambuła

„Mex Polska” S.A. (zwana dalej Spółką) mając na uwadze obowiązujący dotychczas reżim publikacji informacji poufnych oraz raportów bieżących, w celu określenia transparentnych dla akcjonariuszy zasad publikacji informacji poufnych ustanawia oraz przekazuje do publicznej wiadomości niniejsze Indywidualne Standardy Raportowania (ISR), odnoszące się do informacji finansowych oraz zdarzeń mających wpływ na wyniki finansowe.

Spółką zastrzega, że podstawową regulacją w zakresie obowiązków informacyjnych dotyczących informacji spełniających definicję informacji poufnej jest rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 596/2014 z dnia 16 kwietnia 2014 r. w sprawie nadużyć na rynku (Market Abuse Regulation), natomiast niniejszy Indywidualny Standard Raportowania ma charakter otwartego, wykazu informacji, których ujawnienie jest w ocenie Spółki oczekiwane przez rynek. W przypadku, gdy w przyszłości zasady i podstawy raportowania jakichkolwiek zdarzeń objętych niniejszym Indywidualnym Standardem Raportowania zostaną uregulowane w powszechnie obowiązujących przepisach prawa, przepisy te będą stosowane przez Spółkę bezpośrednio, z pierwszeństwem przed postanowieniami Indywidualnego Standardu Raportowania.

Dokument ten ma na celu jednoznaczne przedstawienie aktualnym i potencjalnym akcjonariuszom zasad, którymi Spółka będzie się kierowała w wypełnianiu swoich obowiązków informacyjnych. Z wykorzystaniem niniejszego Indywidualnego Standardu Raportowania Spółka będzie dążyć do osiągnięcia i utrzymania pełnej transparentności na rynku obrotu instrumentami finansowymi.

Spółka przekazywać będzie do publicznej wiadomości informacje o:

a) zmianie kwoty skonsolidowanych przychodów netto ze sprzedaży, gdy zmiana ta odbiegnie od założonych w prognozie finansowej skonsolidowanych przychodów ze sprzedaży o więcej niż 10 %, w pozostałych przypadkach, gdy ich poziom odbiegnie od osiągniętych w porównywalnym okresie skonsolidowanych przychodów ze sprzedaży o więcej niż 10 %, b) zmianie kwoty skonsolidowanego zysku (straty) netto Grupy Kapitałowej, gdy jego poziom odbiegnie od założonego w prognozie finansowej skonsolidowanego zysku (straty) netto Grupy Kapitałowej o więcej niż 10 %, w pozostałych przypadkach, gdy jego poziom odbiegnie od osiągniętego w porównywalnym okresie skonsolidowanego zysku (straty) netto Grupy Kapitałowej o więcej niż 10 %, c) zmianie kwoty skonsolidowanego zysku (straty) netto jednostki dominującej, gdy jego poziom odbiegnie od założonego w prognozie finansowej skonsolidowanego zysku (straty) netto jednostki dominującej o więcej niż 10 %, w pozostałych przypadkach, gdy jego poziom odbiegnie od osiągniętego w porównywalnym okresie skonsolidowanego zysku (straty) netto jednostki dominującej o więcej niż 20 %, d) zmianie kwoty skonsolidowanego wyniku EBITDA (zysk (strata) z działalności operacyjnej powiększony o amortyzację), gdy jego poziom odbiegnie od założonego w prognozie finansowej skonsolidowanego wyniku EBITDA o więcej niż 20 %, w pozostałych przypadkach, gdy jego poziom odbiegnie od osiągniętego w porównywalnym okresie skonsolidowanego wyniku EBITDA o więcej niż 20 %, e) zmianie w poziomie skonsolidowanych kosztów ogólnego zarządu, gdy jej poziom odbiegnie od analogicznego okresu sprawozdawczego o 20 %, zarówno w sytuacji istnienia prognozy finansowej skonsolidowanych przychodów ze sprzedaży jak i w pozostałych przypadkach, f) utworzeniu nadzwyczajnych rezerw lub poniesieniu innych jednorazowych, nieprzewidzianych kosztów, gdy poziom rezerw lub poniesionych kosztów przekroczy 10% skonsolidowanych kapitałów własnych za ostatni, zatwierdzony rok obrotowy zarówno w sytuacji istnienia prognozy finansowej skonsolidowanych przychodów ze sprzedaży jak i w pozostałych przypadkach, g) osiągnięciu jednorazowych, nieprzewidzianych przychodów, gdy poziom osiągniętych przychodów przekroczy 10% skonsolidowanych kapitałów własnych za ostatni, zatwierdzony rok obrotowy, zarówno w sytuacji istnienia prognozy finansowej skonsolidowanych przychodów ze sprzedaży jak i w pozostałych przypadkach.
