



Sprawozdanie z działalności Grupy Kapitałowej Hydrotor za I półrocze 2018



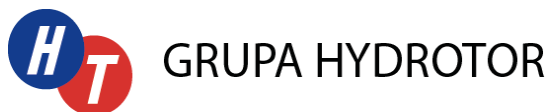
Tuchola, sierpień 2018

Spis treści

A. Działalność Grupy Kapitałowej Hydrotor w I półroczu 2018 roku	2
1. Struktura grupy	2
2. Charakterystyka działalności spółek grupy	3
3. Sprzedaż Grupy Kapitałowej	7
4. Źródła dostaw i strategia zaopatrzeniowa	13
5. Umowy istotne dla działalności Grupy Kapitałowej w tym o umowy kredytu i poręczeń	13
6. Powiązania organizacyjne i kapitałowe emitenta	18
Dane na dzień sporządzenia sprawozdania	18
7. Transakcje zawarte przez emitenta lub jednostkę od niego zależną	19
8. Zamierzenia inwestycyjne	19
9. Zmiany w sposobie zarządzania oraz w składzie osób zarządzających i nadzorujących	20
10. Informacje kadrowe i wskaźniki wydajnościowe	21
B. Akcje i Akcjonariat	27
1. Stan posiadania akcji przez osoby zarządzające i nadzorujące	27
2. Struktura Akcjonariatu	27
3. Specjalne uprawnienia kontrolne oraz ograniczenia dotyczące praw głosu i przenoszenia praw własności papierów wartościowych	28
C. Aktualny i przewidywany stan majątkowy i sytuacja finansowa Grupy Kapitałowej	28
1. Stan majątkowy i finansowy	28
2. Wynik finansowy	29
3. Analiza wskaźnikowa	31
4. Zdarzenia istotne i wpływające na działalność Grupy Kapitałowej	32
5. Podstawowe rodzaje ryzyka działalności	33
6. Perspektywy rozwoju działalności Grupy Kapitałowej	38
D. Pozostałe informacje	43
1. Podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych	43
2. Umowy zobowiązujące do świadczeń na rzecz spółek Grupy Kapitałowej	44
3. Wynagrodzenia osób zarządzających i nadzorujących	44
4. Inne istotne informacje	45
E. Oświadczenia	45

A. Działalność Grupy Kapitałowej Hydrotor w I półroczu 2018 roku

1. Struktura grupy



Grupę Kapitałową Hydrotor na dzień 30.06.2018 roku tworzyły następujące jednostki:

Podmiot dominujący:



Przedsiębiorstwo Hydrauliki Siłowej „Hydrotor” S.A.
w Tucholi, ul. Chojnicka 72

Podmioty zależne:



„Agromet” ZEHS Lubań S.A.
w Lubaniu, ul. Esperantystów 2



„Wytwórnia Pomp Hydraulicznych” Spółka z o.o.
we Wrocławiu, ul. Na Ostatnim Groszu 112



Więcborskie Zakłady Metalowe Wizamor Sp. z o.o.
w Więcborku, ul. Starodworcowa 5

W dniu 5 marca 2018 spółka dominująca Hydrotor otrzymała Postanowienie Sądu Rejonowego w Bydgoszczy z dnia 28.02.2018 r. dotyczącego wpisu o połączeniu poprzez przeniesienie całego majątku spółki przejmowanej Hydrotorbis na spółkę przejmującą Hydrotor bez podwyższenia kapitału zakładowego spółki przejmującej oraz bez wymiany udziałów spółki przejmowanej na akcje spółki przejmującej. Połączenie nastąpiło poprzez przejęcie w trybie uproszczonym, tym samym z dniem 01.03.2018 spółka zależna Hydraulika Siłowa Hydrotorbis sp. z o.o. została połączona poprzez przejęcie ze strukturą organizacyjną spółki dominującej PHS Hydrotor S.A.



Hydraulika Siłowa „Hydrotorbis” Spółka z o.o.
w Tucholi, ul. Transportowa 5

Na przestrzeni I półrocza 2018 r. nie doszło do innych zmian w składzie Grupy Kapitałowej.

2. Charakterystyka działalności spółek grupy

Podmiot dominujący

Przedsiębiorstwo Hydrauliki Siłowej „Hydrotor” S.A.

Adres siedziby: ul. Chojnicka 72; 89-500 Tuchola

Spółka została wpisana do rejestru sądowego w Sądzie Rejonowym w Bydgoszczy XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000119782 dnia 24.06.2002r.

Spółka została zawiązana w dniu 13.12.1991 r.

Od dnia 17 marca 1998 r. Akcje PHS „Hydrotor” S.A. notowane są na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. W obrocie giełdowym na dzień 30.06.2018 r. znajdowało się 87,9 % akcji wyemitowanych przez PHS „Hydrotor” S.A.

Spółka działa na podstawie statutu, przepisów kodeksu spółek handlowych i innych wiążących norm prawnych.

Kapitał podstawowy na dzień 30.06.2018 r. wynosił 4.796,6 tys. zł i dzielił się na 2 398 300 akcji o wartości nominalnej 2,00 zł.

Władze Spółki w okresie 01.01.2018 – 30.06.2018:

Zarząd pracował w składzie:

- Wacław Kropiński – Prezes Zarządu,
- Wiesław Wruck – Członek Zarządu.

Rada Nadzorcza pracowała w składzie:

- Mariusz Lewicki – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Czesław Głowczewski – Z-ca Przewodniczącego Rady Nadzorczej,
- Janusz Deja – Sekretarz Rady Nadzorczej,
- Jakub Leonkiewicz – Członek Rady Nadzorczej,
- Mieczysław Zwoliński – Członek Rady Nadzorczej,
- Ryszard Bodziachowski – Członek Rady Nadzorczej.

W dniu 30 czerwca 2018 roku Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy dokonało wyboru na nową kadencję Prezesa Zarządu Pana Mariusza Lewickiego. Pan Mariusz Lewicki, pełniący dotychczas funkcję Przewodniczącego Rady Nadzorczej, w dniu 30 maja 2018 złożył rezygnację z wykonywania obowiązków Przewodniczącego RN.

Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy wybrało uchwałą nr 21/VI/2018 Pana Wacława Kropińskiego do Rady Nadzorczej.

Rada Nadzorcza PHS Hydrotor S.A. na posiedzeniu w dniu 30 czerwca 2018 r. Uchwałą Nr 27/10/2018 r. powołała na kolejną kadencję jako Członka Zarządu Pana Wiesława Wruck, natomiast Uchwałą Nr 26/10/2018 r. powołała z dniem 1 lipca 2018 r. Pana Wacława Kropińskiego na stanowisko Przewodniczącego Rady Nadzorczej PHS Hydrotor S.A. oraz Uchwałą Nr 28/10/2018 r. z dniem 1 lipca 2018 r. powołała Pana Wacława Kropińskiego na Członka Komitetu Audytu.

W związku z powyższymi zmianami od dnia 01.07.2018 do chwili obecnej:

Zarząd pracuje w składzie:

- Mariusz Lewicki – Prezes Zarządu,
- Wiesław Wruck – Członek Zarządu.

Rada Nadzorcza pracuje w składzie:

- Wacław Kropiński – Przewodniczący Rady Nadzorczej,

- Czesław Głowczewski – Z-ca Przewodniczącego Rady Nadzorczej,
- Janusz Deja – Sekretarz Rady Nadzorczej,
- Jakub Leonkiewicz – Członek Rady Nadzorczej,
- Mieczysław Zwoliński – Członek Rady Nadzorczej,
- Ryszard Bodziachowski – Członek Rady Nadzorczej.

Komitet Audytu pracuje w składzie:

- Jakub Leonkiewicz – Przewodniczący Komitetu Audytu
- Ryszard Bodziachowski – Członek Komitetu Audytu
- Wacław Kopiński – Członek Komitetu Audytu

Produkty Hydrotor S.A. kierowane są do producentów maszyn, urządzeń oraz pojazdów specjalistycznych wykorzystujących w swym działaniu układy hydrauliczne.

Wśród finalnych, kooperacyjnych odbiorców Spółki przeważają producenci maszyn rolniczych, sprzętu ratowniczego, urządzeń komunalnych oraz transportu specjalistycznego.

Duża ilość wyrobów kierowana jest na krajowy rynek części zamiennych, związany ze sprzętem do produkcji rolnej. Część produkowanego asortymentu stanowią wyroby kooperacyjne sprzedawane zagranicznym wytwórcom maszyn rolniczych, urządzeń ratowniczych i renomowanym producentom hydrauliki siłowej. Spółka zajmuje się też przemysłową i usługową regeneracją elementów hydrauliki siłowej. Odrębnym rodzajem działalności jest precyzyjna obróbka elementów wielkogabarytowych oraz usługowe pomiary wykonywane na Wydziale Obróbki Wielkogabarytowej.

Wysoki udział w sprzedaży Spółki zajmuje także działalność centrum logistycznego, nastawionego głównie na obsługę sprzedaży i zaopatrzenia materiałowego spółek Grupy Kapitałowej.

W I półroczu 2018 r. działalność Spółki oparta była na prowadzeniu:

- Produkcji elementów hydrauliki siłowej,
- Regeneracji typowych elementów hydrauliki siłowej,
- Regeneracji usługowej,
- Produkcji wyrobów i elementów kooperacyjnych na eksport,
- Sprzedaży towarów i materiałów,
- Usług precyzyjnej obróbki i pomiarów elementów wielkogabarytowych.

Podmioty zależne

„Agromet” ZEHS S.A w Lubaniu

Adres siedziby: ul. Esperantystów 2, Luban Śląski

Spółka została wpisana do Krajowego Rejestru Sądowego w Sądzie Rejonowym dla Wrocławia - Fabrycznej – IX Wydział Gospodarczy pod numerem KRS 0000342909 dnia 18.12.2009.

Kapitał zakładowy Spółki na dzień 30.06.2018 r. wynosił 5.085,0 tys. zł i dzielił się na 2.542.500 akcji, o wartości nominalnej 2,00 zł każda.

Głównym udziałowcem Spółki jest PHS Hydrotor SA w Tucholi. Udział jednostki dominującej w kapitale zakładowym na dzień 30.06.2018 r. wynosi 99,99 %.

Spółka została utworzona na czas nieokreślony i działa na podstawie Statutu, przepisów Kodeksu Spółek Handlowych i innych wiążących norm prawnych. Agromet ZEHS Luban SA jest jednostką przemysłową zlokalizowaną w jednym zakładzie produkcyjnym.

Władze Spółki w okresie 01.01.2018 – 30.06.2018:

Zarząd pracował w składzie:

- Stanisław Bąk – Prezes Zarządu,
- Lesław Winiarski – Wiceprezes Zarządu.

Rada Nadzorcza pracowała w składzie:

- Wacław Kropiński – Przewodniczący Rady Nadzorczej
- Mariusz Lewicki – Z-ca Przewodniczącego Rady
- Lech Mielniczek – Sekretarz Rady Nadzorczej
- Ryszard Bodziachowski – Członek Rady Nadzorczej
- Mieczysław Zwoliński – Członek Rady Nadzorczej.

Od 01.07.2018 funkcję Przewodniczącego Rady Nadzorczej pełni Pan Mariusz Lewicki, natomiast zastępcy Przewodniczącego Rady Nadzorczej Pan Wacław Kropiński.

Działalność Spółki przede wszystkim oparta jest na produkcji siłowników hydraulicznych tłokowych, nurnikowych i teleskopowych wykonywanych według katalogu oraz zgodnie z indywidualnymi wymaganiami klientów. Siłowniki hydrauliczne stosowane są w układach hydraulicznych, jako urządzenia zamieniające energię ciśnienia czynnika roboczego na ruch różnych elementów maszyn. Ponadto Spółka zajmuje się również produkcją części składowych będących elementami innych układów hydraulicznych, kierowanych na rynki: krajowy i zagraniczne. Wdrażanie nowych wyrobów oparte jest na własnych lub uzgodnionych z odbiorcą rozwiązaniach konstrukcyjnych, potwierdzonych badaniami trwałościowymi. Oprócz produkcji siłowników Spółka zajmuje się wykonywaniem usług związanych z chromowaniem detali z powierzonego materiału. Stosowane procesy pozwalają na produkcję wyrobów dobrej jakości i spełniają wymagania odbiorców. W spółce od 2001r. stosowany jest udokumentowany proces jakości, firma posiada System Zarządzania Jakości ISO 9001:2015. Ponadto w spółce prowadzone są badania odporności korozyjnej nakładanych powłok galwanicznych i powłok malarskich oraz monitorowana jest klasa czystości oleju hydraulicznego znajdującego się w siłownikach.

Hydraulika Siłowa „Hydrotorbis” Sp. z o.o. jako odrębny podmiot gospodarczy do dnia 28.02.2018
Adres siedziby: ul. Transportowa 5, 89-500 Tuchola

Spółka została wpisana do rejestru sądowego w Sądzie Rejonowym w Bydgoszczy XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000226059 dnia 10.01.2005 r.

Spółka została zawiązana w dniu 08.11.2004 r. Założycielem Spółki było Przedsiębiorstwo Hydrauliki Siłowej „Hydrotor” S.A., które objęło 100% kapitału.

W dniu 03.01.2005 r. Spółka rozpoczęła działalność produkcyjną. Spółka działała na podstawie statutu, przepisów kodeksu spółek handlowych i innych wiążących norm prawnych.

Kapitał podstawowy na dzień 28.02.2018 r. wynosił 1.000.000,00 zł i dzielił się na 2.000 udziałów po 500,00 zł każdy.

Władze Spółki w okresie 01.01.2018 – 28.02.2018:

Wacław Kropiński – Prezes Zarządu

Rada Nadzorcza zgodnie z umową Spółki nie była powoływana.

Spółka w dniu 01.03.2018 po połączeniu ze spółką dominującą stała się wydziałem produkcyjnym firmy Hydrotor S.A. Dzięki doświadczeniu w zakresie obróbki skrawaniem, wykwalifikowanej kadrze pracowników, sprawnym systemie programowania obróbki i zarządzania jakością, wydział potrafi szybko reagować na potrzeby nawet najbardziej wymagających klientów. Spełniając ich oczekiwania jakości i precyzji wykonania wydział podejmuje wyzwania jednostkowe oraz w zakresie produkcji seryjnej. W ciągu kilkunastu lat działając na rynku hydrauliki siłowej i zdobywając coraz

większe doświadczenie w obróbce elementów dla tej branży, udało się zbudować park maszynowy pozwalający na produkcję detali dla wielu różnych gałęzi przemysłu: maszynowego, budowlanego, wydobywczego, rolniczego i innych.

Wytwórnia Pomp Hydraulicznych Sp. z o.o.

Adres siedziby: ul. Na Ostatnim Groszu 112, Wrocław

Spółka została wpisana do Krajowego Rejestru Sądowego prowadzonego przez Sąd Rejonowy dla Wrocławia Fabrycznej VI Wydział Gospodarczy pod nr 0000082498. Spółka powstała na czas nieokreślony i działa na podstawie Umowy Spółki sporządzonej w formie aktu notarialnego, przepisów Kodeksu Spółek Handlowych i innych obowiązujących norm prawnych. Kapitał zakładowy w wysokości 3.782,0 tys. zł, podzielony na 18.910 udziałów o wartości nominalnej 200 zł w 100 % objęty jest przez PHS Hydrotor S.A. z siedzibą w Tucholi.

Władze Spółki w okresie 01.01.2018 – 30.06.2018:

Zarząd funkcjonował w niezmienionym składzie:

- Stanisław Bąk – Prezes Zarządu

Funkcję Prokurenta w spółce pełni Pan Ryszard Wojciechowski, zajmując się sprawami przedsiębiorstwa.

Zgodnie z umową w Spółce nie powołuje się Rady Nadzorczej.

Przedmiotem działalności WPH Sp. z o.o. jest działalność produkcyjna, usługowa i handlowa w zakresie obrotu gospodarczego w kraju i za granicą, przy specjalizacji w małoseryjnej i jednostkowej, a jednocześnie w szerokim zakresie asortymentowym produkcji pomp zębatych hydraulicznych, zespołów pompujących i zasilaczy i usług wykonywanych na zlecenie klientów. Znaczna część uwolnionej, powierzchni produkcyjnej jest wynajmowana podmiotom zewnętrznym.

Więcborskie Zakłady Metalowe Wizamor Sp. z o.o.

Adres siedziby: ul. Starodworcowa 5, Więcbork

Spółka WZM Wizamor Sp. z o.o. jest zarejestrowana w rejestrze przedsiębiorców prowadzonym przez Sąd Rejonowy w Bydgoszczy, Wydział Gospodarczy XIII KRS, pod nr KRS 0000156565. Zawiązanie Spółki nastąpiło 16.09.1996 r.

Władze Spółki w okresie 01.01.2018 – 30.06.2018:

Zarząd pracował w składzie jednoosobowym:

- Grzegorz Nowak – Prezes Zarządu

Rada Nadzorcza pracowała w składzie:

- Czesław Główniewicz – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Mariusz Lewicki – Członek Rady Nadzorczej,
- Danuta Żelezik – Sekretarz Rady Nadzorczej.

Struktura udziałów w kapitale zakładowym przedstawia się następująco:

- Przedsiębiorstwo Hydrauliki Siłowej „Hydrotor” S.A. w Tucholi, posiada 445,67 udziałów, stanowiących 96,88 % kapitału zakładowego i 96,88 % głosów na Zgromadzeniu Wspólników.
- Pracownicy posiadają 14,33 udziałów, stanowiących 3,12% kapitału zakładowego i 3,12% głosów na Zgromadzeniu Wspólników.

WZM „Wizamor” Sp. z o.o. jest w posiadaniu 610 akcji upadłej Stoczni Gdynia o wartości nominalnej 6.100 zł oraz 3 udziałów członkowskich w Banku Spółdzielczym w Więcborku.

Przedmiotem działalności Spółki jest produkcja złącz rurowych i przejść grodziowych, łączników gwintowych (złączki hydrauliczne wysokociśnieniowe), przewodów giętkich wysokociśnieniowych hydraulicznych i ich elementów, amortyzatorów elastycznych, dławic i dławików metalowych oraz wykonywanie usług galwanicznych. Działalność Spółki obejmuje obsługę przemysłu stoczniowego, maszyn rolniczych i budowlanych, górnictwo węgla i miedzi.

3. Sprzedaż Grupy Kapitałowej

Przychody ze sprzedaży Grupy Kapitałowej*			
	2017	2018	Zmiana
Grupa Kapitałowa			
Razem przychody ze sprzedaży	70 827,7	78 173,4	10,4%
<i>w tym sprzedaż zagraniczna</i>	<i>20 951,5</i>	<i>26 048,5</i>	24,3%
Przychody ze sprzedaży własnych wyrobów	51 537,1	64 327,5	24,8%
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	19 290,6	13 845,9	-28,2%
Grupa Kapitałowa ogółem z wyłączeniem sprzedaży wzajemnej /sprzedaż skonsolidowana/			
Przychody ze sprzedaży własnych wyrobów	47 001,0	55 492,0	18,1%
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	2 749,0	3 017,0	9,7%
Razem przychody ze sprzedaży	49 750,0	58 509,0	17,6%
<i>w tym sprzedaż zagraniczna</i>	<i>20 951,5</i>	<i>26 048,5</i>	24,3%
<i>udział eksportu w przychodach ze sprzedaży</i>	<i>42%</i>	<i>45%</i>	
<i>udział eksportu w przychodach ze sprzedaży produkcji własnej</i>	<i>45%</i>	<i>47%</i>	

*dane za I półrocze w tys. zł

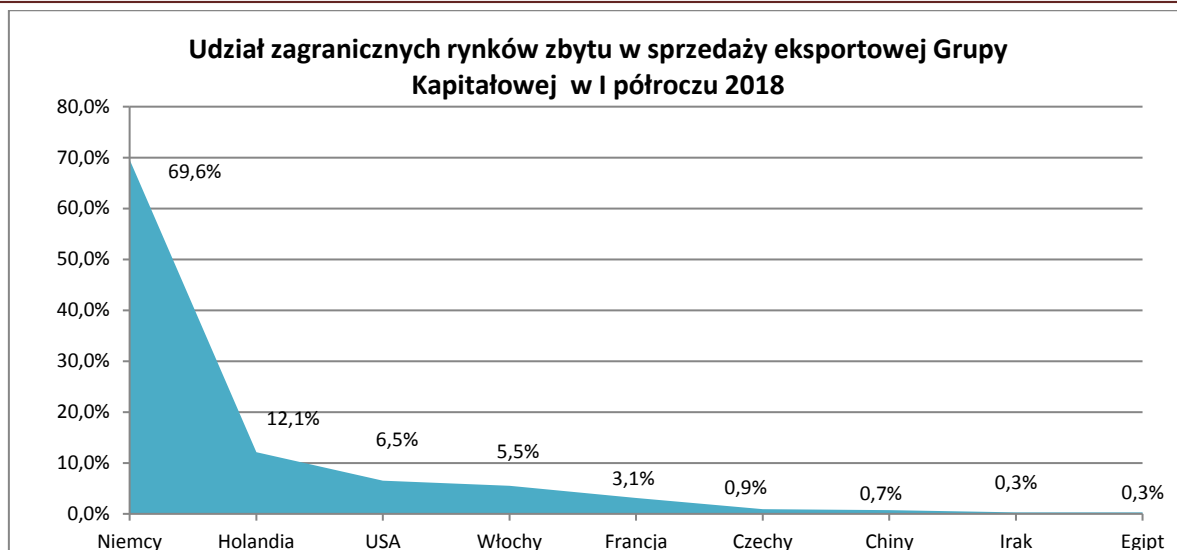
Przychody ze sprzedaży Grupy Kapitałowej*								
	I półrocze			I kwartał			II kwartał	
	2017	2018	dynamika	2017	2018	dynamika	2017	2018
Przychody ze sprzedaży własnych wyrobów	47 001,0	55 492,0	118,1%	23 466,0	27 306,0	116,4%	23 535,0	28 186,0
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	2 749,0	3 017,0	109,7%	1 359,0	1 534,0	112,9%	1 390,0	1 483,0
Razem przychody ze sprzedaży	49 750,0	58 509,0	117,6%	24 825,0	28 840,0	116,2%	24 925,0	29 669,0
<i>w tym sprzedaż zagraniczna</i>	<i>20 951,5</i>	<i>26 048,5</i>	<i>124,3%</i>	<i>10 820,0</i>	<i>12 950,0</i>	<i>119,7%</i>	<i>10 131,5</i>	<i>13 098,5</i>

*dane w tys. zł

Grupa Kapitałowa w I półroczu 2018 uzyskała sprzedaż skonsolidowaną produkcji własnej na poziomie 118,1 % tego samego okresu roku poprzedniego. W pierwszym kwartale tempo wzrostu tej sprzedaży było nieznacznie niższe niż w drugim kwartale. Zmniejszony wolumen sprzedaży towarów i materiałów w II kwartale jest wynikiem połączenia Spółki Hydrotorbis z firmą Hydrotor S.A. Przez dwa pierwsze miesiące I kwartału 2018 roku wyroby spółki zależnej były sprzedawane przez spółkę dominującą.

Na poprawę wyników sprzedaży osiągniętych w I półroczu 2018 roku, główny wpływ miało utrzymanie dobrej krajowej koniunktury gospodarczej oraz poszerzenie bazy klientów. Negatywnie wpłynął spadek popytu na części zamienne do ciągników i maszyn rolniczych schodzących z rynku. Największe wzrosty sprzedaży w zakresie produktów własnych, osiągnęły spółki: Hydrotor, Agromet i Wizamor. WPH Wrocław miała niższą sprzedaż niż w I półroczu 2017 roku.

Otoczenie gospodarcze wskazuje na to, że podobny trend sprzedaży w Spółkach Grupy Kapitałowej winien utrzymać się także w najbliższej przyszłości.



Sprzedaż eksportowa spółek Grupy Kapitałowej*								
państwo	2018	2017	2018	2017	2018	2017	2018	2017
	Hydrotor		Agromet		Wizamor		WPH	
Niemcy	12 669,8	8 274,2	5 425,4	4 444,8	16,3	28,7	15,7	33,0
USA	1 704,7	2 776,4						
Francja	196,6	409,3	618,4	319,0				
Holandia	208,2	186,6	2 956,3	2 437,0				
Egipt	74,1	174,6						
Szwecja	6,9	68,6			3,3			
Rosja	0,0	71,4						
Słowacja	9,5	71,7					3,7	1,5
Wielka Brytania	22,6	14,9						0,6
Irak	75,5	14,2						
Włochy			1 429,9	1 264,8				
Czechy	97,8	6,0	32,9	12,8			146,0	141,2
Chiny	189,3	28,1						
Pozostałe	25,6	12,3	76,8	104,9		27,0	43,2	27,8
Razem	15 280,6	12 108,3	10 539,7	8 583,3	19,6	55,7	208,6	204,1

*dane za I półrocze w tys. zł

Sprzedaż według asortymentu Hydrotor S.A.*					
Grupa	jedn. miary	2017	2018	zmiana	
Pompy hydrauliczne	tys. szt.	16,5	19,8	20,0%	
Zawory hydrauliczne	tys. szt.	34,3	36,3	5,8%	
Sekcje tłoczące	tys. szt.	10,2	6,8	-33,3%	
Rozdzielacze hydrauliczne	tys. szt.	2,7	2,6	-3,7%	
Pompy olejowe	tys. szt.	4,5	4,7	4,4%	
Elementy kooperacyjne na eksport	tys. szt.	210,5	259,6	23,3%	
Pompy dla ratownictwa	tys. szt.	1,3	3,2	146,2%	
Bloki zaworowe i regulatory	tys. szt.	2,1	2,7	28,6%	
Cylindry hydrauliczne	tys. szt.	12,3	16,4	33,3%	
Agregaty hydrauliczne	szt.	37	136	267,6%	
Pozostałe wyroby	tys. szt.	23,1	13,2	-42,9%	
Elementy regenerowane	tys. zł	642,6	595,9	-7,3%	
Usługi regeneracji nietypowej	tys. zł	1 251,8	1 165,4	-6,9%	
Usługi Wydziału Obróbki Wielkogabarytowej	tys. zł	1 379,0	1 483,6	7,6%	

*dane za I półrocze łącznie ze sprzedażą asortymentu HTBIS I-VI/2017 i I-II/2018

Przychody ze sprzedaży Hydrotor S.A.*				
	2017	2018	Zmiana	
Razem przychody ze sprzedaży	34 547,5	37 757,8	9,3%	
<i>w tym sprzedaż na eksport</i>	<i>12 108,3</i>	<i>15 280,6</i>	<i>26,2%</i>	
Razem przychody ze sprzedaży produktów	17 327,7	26 208,3	51,3%	
<i>w tym sprzedaż na eksport</i>	<i>4 386,5</i>	<i>12 075,4</i>	<i>175,3%</i>	
Wyroby gotowe	12 046,8	22 039,3	82,9%	
Wyroby regenerowane	642,6	595,9	-7,3%	
Usługi regeneracji nietypowej	1 251,8	1 165,5	-6,9%	
Usługi WG	1 379,0	1 483,6	7,6%	
Pozostałe usługi	2 019,7	924,0	-54,3%	
Towary i materiały	17 219,8	11 549,5	-32,9%	
<i>w tym sprzedaż na eksport</i>	<i>7 721,8</i>	<i>3 205,2</i>	<i>-58,5%</i>	

*dane za I półrocze w tys. zł

W I półroczu 2018 r. sprzedaż ogółem Spółki Hydrotor S.A. ukształtowała się znacznie powyżej poziomu osiągniętego w analogicznym okresie ubiegłego roku.

Na ponad 9% wzrost sprzedaży pozytywnie oddziaływała bardzo dobra dynamika eksportu charakteryzująca się wzrostem ponad 26%, która związana jest przede wszystkim z rozszerzeniem asortymentu pomp tłoczkowych i elementów stosowanych w ratownictwie.

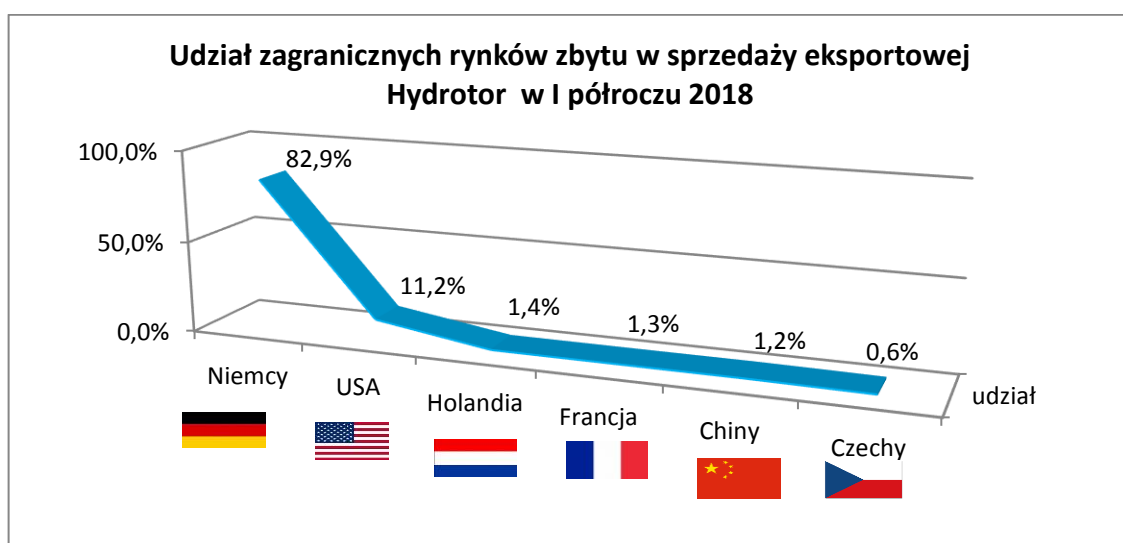
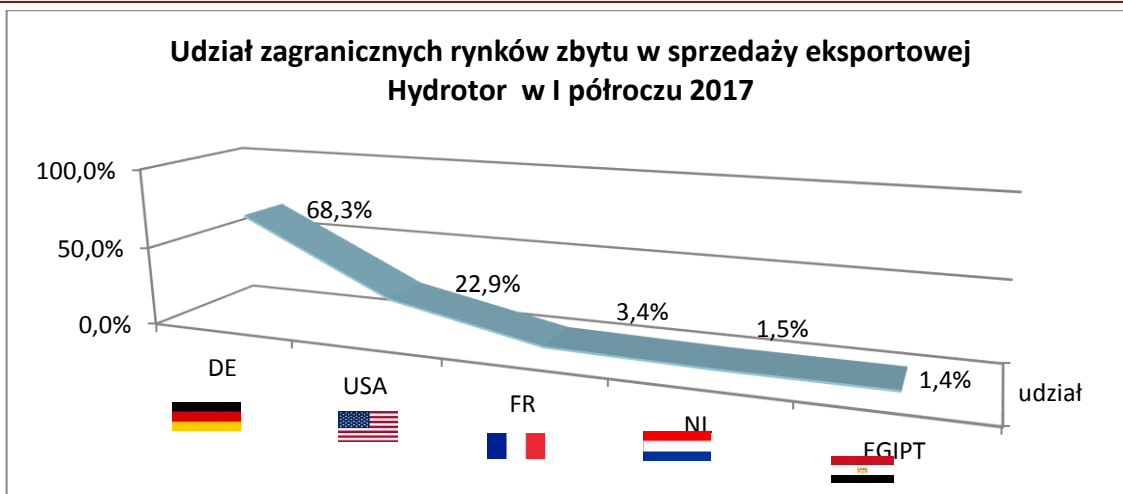
Uruchomienie usług dla nowych klientów i powiększenie asortymentu pozwoliło na uzyskanie w 1 połowie bieżącego roku wzrostu sprzedaży usług precyzyjnej obróbki elementów wielkogabarytowych.

Znaczne spadki sprzedaży w grupie pozostałych usług oraz towarów i materiałów w stosunku do analogicznego okresu ubiegłego roku związane są włączeniem z dniem 1 marca tego roku Spółki Hydrotorbis do spółki dominującej Hydrotor, które z kolei wywołało bardzo duże wzrosty sprzedaży produktów i ich eksportu.

W strukturze asortymentowej największy wzrost ilościowy sprzedaży nastąpił w grupie pomp dla ratownictwa, cylindrów hydraulicznych, pomp hydraulicznych, bloków zaworowych i regulatorów, elementów kooperacyjnych wysyłanych do odbiorców zagranicznych oraz agregatów hydraulicznych. Dobrą dynamikę wzrostową wykazuje także sprzedaż zaworów i pomp olejowych. Niewielki spadek zanotowano w grupie rozdzielaczy hydraulicznych. Znaczący spadek sprzedaży w grupie sekcji to nie efekt mniejszego zapotrzebowania rynku tylko wynik uruchomienia produkcji kompletnych pomp tłoczących i skierowaniu znacznego wolumenu sekcji do własnego montażu. Spadek ilościowy w grupie pozostałych wyrobów jest związany ze zmniejszeniem produkcji dla spółki zależnej Agromet elementów do montażu cylindrów hydraulicznych i alokowaniem jej do kooperacji celem wzmocnienia możliwości produkcyjnych Spółki i Grupy Kapitałowej.

Mimo podjętych działań nie udało się Spółce wyhamować w pierwszym półroczu niekorzystnej tendencji w sprzedaży elementów regenerowanych i usług regeneracji nietypowej. Działania Spółki w tym zakresie rokuje na szansę odwrócenia trendu. Należy jednak wskazać, że działalność ta wymaga wysokiej fachowości i doświadczenia, a w ostatnim okresie po przejściu kilku znaczących pracowników na emeryturę pojawiły się w trudności w ich pozyskaniu.

Sprzedaż krajowa w PHS Hydrotor S.A. prowadzona jest czterema kanałami – poprzez przedstawicieli handlowych, obejmującą swym zasięgiem cały kraj, umowy i zamówienia bezpośrednie, zamówienia kooperacyjne oraz w niewielkim stopniu przez sklep firmowy i internetowy. Geograficznie sprzedaż krajowa ma charakter rozproszony i obejmuje całą Polskę, z niewielką koncentracją na północy i w województwach typowo rolniczych.



Głównymi odbiorcami wyrobów na rynki zagraniczne są: Niemcy, USA, Holandia, Francja, Chiny oraz Czechy. Mniejsze ilości towarów Spółka eksportuje do Iraku, Egiptu, Wielkiej Brytanii, Białorusi, Słowacji i Słowenii.

Największy wzrost sprzedaży eksportowej o ponad 53% w porównaniu do I półrocza 2017 r. Hydrotor S.A. odnotował do Niemiec, wzrost sprzedaży o ok. 12 % nastąpił również do Holandii.

Grupa wyrobu	Sprzedaż według asortymentu Agromet*		
	2017	2018	Zmiana
Cylindry tłokowe	32,3	37,1	14,9%
Cylindry nurnikowe	34,0	27,9	-17,9%
Cylindry teleskopowe	1,9	1,3	-31,6%
Części do układów hydraulicznych	22,9	23,3	1,7%

*dane za I półrocze w tys. szt.

Przychody ze sprzedaży Agromet*			
	2017	2018	Zmiana
Cylindry tłokowe	11 456,1	14 828,0	29,4%
Cylindry nurnikowe	5 070,1	4 188,4	-17,4%
Cylindry teleskopowe	1 174,1	1 288,7	9,8%
Pozostałe wyroby i usługi	2 604,0	2 921,5	12,2%
Razem przychody za sprzedaży produktów	20 304,3	23 226,6	14,4%
Towary i materiały	1 204,1	1 408,1	16,9%
Razem przychody za sprzedaży	21 508,4	24 634,7	14,5%
<i>w tym sprzedaż zagraniczna</i>	<i>8 583,4</i>	<i>10 539,7</i>	<i>22,8%</i>

*dane za I półrocze w tys. zł

Przychody ze sprzedaży produkcji własnej w spółce Agromet w pierwszym półroczu 2018 wyniosły 23.226,6 tys. zł i były wyższe od analogicznego okresu roku ubiegłego o 14,4%. Sprzedaż eksportowa wyniosła 10.539,7 tys. zł, a na rynek krajowy 14.095 tys. zł wobec tego w porównaniu do I półrocza 2017 Spółka osiągnęła wzrosty zarówno w sprzedaży krajowej o 9,1% jak i zagranicznej o 22,8%.

Podstawowym asortymentem produkcyjnym są silowniki tłokowe i nurnikowe. Największy wzrost wartości sprzedaży nastąpił w segmencie cylindrów tłokowych i teleskopowych. Natomiast spadek zarówno na wartości o 17,4% jak i ilości o 17,9%, Spółka odnotowała na cylindrach nurnikowych. Przyczyną tego spadku było zmniejszenie zapotrzebowania jednej z firm produkującej systemy przeładunkowe.

W I półroczu 2018 roku Spółka sprzedawała swoje wyroby do 8 krajów i 35 odbiorców zagranicznych. Niezmiennie najwięcej wyrobów Spółki sprzedawanych jest na rynek niemiecki, którego udział w sprzedaży eksportowej stanowi 55 % i w porównaniu do półrocza 2017 sprzedaż ta wzrosła o ok 22%. Pozostali zagraniczni odbiorcy Spółki Agromet to: Holandia 28 % udziału w eksporcie, Francja 6%, Włochy 5%, Szwecja, Szwajcaria, Czechy i Austria. Biorąc pod uwagę potencjał parku maszynowego oraz rozwój możliwości technicznych, Spółka nawiązuje kontakty handlowe z bardziej wymagającymi kontrahentami, a efekty tych działań powinny pojawić się w najbliższej przyszłości. Spółka w I półroczu 2018 sprzedawała swoje produkty do 173 odbiorców krajowych. Sprzedaż krajowa prowadzona jest głównie w oparciu o zamówienia kooperacyjne na pierwszy montaż, które stanowią 93 % zamówień krajowych, dostarczanych bezpośrednio do ostatecznego odbiorcy oraz w mniejszej części około 7 % stanowią zamówienia handlowe na części zamienne dostarczane na rynek wtórny. Udział czterech największych odbiorców krajowych stanowił 57% ogólnej sprzedaży na rynek krajowy.

Sprzedaż według asortymentu WPH Wrocław*			
Grupa wyrobu	2017	2018	Zmiana
Pompy PZ2	94	91	-3,2%
Pompy PZ3 i pochodne	684	686	0,3%
Pompy PZ4	1047	552	-47,3%
Pompy wielosekcyjne PZW	334	379	13,5%
Zespoły pompujące, zasilacze	94	96	2,1%

*dane za I półrocze w szt.

Przychody ze sprzedaży WPH Wrocław*			
	2017	2018	Zmiana
Wyroby gotowe	1 479,5	1 459,2	-1,4%
Usługi	121,0	109,4	-9,6%
Razem przychody ze sprzedaży produktów	1 600,5	1 568,6	-2,0%
Towary i materiały	422,2	340,7	-19,3%
Razem przychody ze sprzedaży	2 022,7	1 909,3	-5,6%
<i>w tym sprzedaż zagraniczna</i>	<i>204,1</i>	<i>208,6</i>	<i>2,2%</i>

*dane za I półrocze w tys. zł

Wyroby i usługi Spółki WPH sprzedawane są zarówno dla rolnictwa, budownictwa oraz na rynek usług w zakresie hydrauliki mobilnej.

Przychody ze sprzedaży wyrobów własnych Spółki w I półroczu 2018 r. wyniosły 1.909,3 tys. zł. i były niższe o 5,6 % w stosunku do I półrocza 2017 roku. Przychody Spółki z działalności handlowej były o ponad 19 % niższe w porównaniu do roku ubiegłego. Spadek sprzedaży w działalności handlowej jest zjawiskiem niekorzystnym i należy zapobiec pogłębianiu się tego spadku. Zwiększenie wartości sprzedaży eksportowej było wynikiem wzrostu dostaw wyrobów do pojedynczych klientów zagranicznych. Głównym asortymentem sprzedaży są pompy wielosekcyjne, w przypadku których odnotowano wzrost ilościowy o ponad 13% oraz wzrost wartościowy o ponad 15% w odniesieniu do analogicznego okresu roku ubiegłego. Nieznaczny wzrost 3% wystąpił w grupie materiałów i towarów handlowych jak również w asortymencie zespołów i zasilaczy. Największy spadek odnotowano w grupie PZ4 – wartościowo ponad 29%. Jest to spowodowane wstrzymaniem dostaw dla polskiego producenta ciągników i maszyn rolniczych z uwagi na opóźnienia w spłacaniu zobowiązań finansowych.

Sprzedaż wg asortymentu Wizamor*			
Grupa wyrobu	2017	2018	Zmiana
Amortyzatory	0,03	0	-100,0%
Dławice	2,9	3,4	18,6%
Grupa podstawowa - hydraulika	47,0	57,3	21,8%
Przewody hydrauliczne	0,42	0,31	-26,2%
Zakucia	1 162,1	1 283,9	10,5%
Króćce	397,0	392,8	-1,1%
Pozostałe	543,0	571,7	5,3%

*dane za I półrocze w tys. szt.

Przychody ze sprzedaży Wizamor*			
	2017	2018	Zmiana
Wyroby gotowe	3 958,4	4 246,7	7,3%
Usługi	20,7	22,6	9,2%
Razem przychody ze sprzedaży produktów i usług	3 979,1	4 269,3	7,3%
Towary i materiały	267,5	321,7	20,3%
Razem przychody ze sprzedaży	4 246,6	4 591,0	8,1%
w tym eksport	55,7	19,6	-64,8%

*dane za I półrocze w tys. zł

W I półroczu 2018r. sprzedaż wyrobów produkowanych przez Spółkę wzrosła o 7,3% w stosunku do I półrocza 2017 roku. Większa produkcja przyczyniła się również do wzrostu sprzedaży towarów i materiałów o 20,3%, gdzie odnotowany został min. wzrost sprzedaży złomu.

Spółka systematycznie wyposażana jest w nowoczesny park maszynowy i posiada duże możliwości rozwoju produkcji. Analizując obecne tendencje dynamizacji współpracy z odbiorcami, przewiduje się kilkuprocentowy dalszy wzrost poziomu sprzedaży wyrobów w II połowie 2018 roku.

Spółka odnotowała wzrost sprzedaży wyrobów gotowych o 7,3%. Największy udział wartościowy w sprzedaży ogółem niezmiennie stanowią zakucia: 47,7%. Pozostała sprzedaż według asortymentu kształtuje się na zbliżonym poziomie analogicznie do roku poprzedniego. Tendencja wzrostowa odnotowana została w sprzedaży pozostałej, gdzie mieszczą się wyroby typowo pod zamówienie klienta są to min. końcówki, łączniki, przyłączki, redukcje, tulejki, zawory, zaślepki i inne. Spadek sprzedaży został odnotowany w grupie króćciec, co przyczyniło się do spadku przychodu Spółki w tym asortymencie o 15,1 %.

4. Źródła dostaw i strategia zaopatrzeniowa

W obszarze zaopatrzenia nie nastąpiły zmiany w stosunku do ubiegłego roku. Zgodnie z polityką centralizacji zaopatrzenia, wiodącą rolę w zakupach dla głównych spółek Grupy Kapitałowej, odgrywa Hydrotor S.A. Centralizowanie zakupów w spółce matce, pozwala uzyskać znaczne korzyści z tytułu obniżenia cen, wynikające z efektu skali zakupów i odpowiedniego kształtowania kosztów transportu i poziomu zapasów. Grupa Kapitałowa korzysta z krajowych i zagranicznych dostawców materiałów. Około 91% materiałów sprowadzanych jest od dostawców krajowych. Nadal najważniejszym zadaniem służb logistycznych jest nie tylko zakup po niskiej cenie, ale także dbanie o jakość kupowanych materiałów oraz terminowość dostaw. Hydrotor S.A. dywersyfikuje dostawców podstawowych materiałów. Z reguły na określony asortyment materiałów Spółka posiada więcej niż jednego dostawcę. Spółka Hydrotor S.A. sprowadza materiały od ok. 360 dostawców, poważniejsi dostawcy posiadają system jakości ISO 9001. W I półroczu 2018 r. w Hydrotor S.A. jeden z dostawców osiągnął ponad 12,5% udział w wartości dostaw materiałów. Głównym dostawcą dla spółek WPH i Agromet jest spółka dominująca, której udział w dostawach dla firm zależnych wynosi odpowiednio: 42% i 67%. Głównymi dostawcami zagranicznymi materiałów są firmy niemieckie. Z zagranicy sprowadzane są głównie specjalistyczne wysokogatunkowe stale, odkuwki i odlewy.

Podstawowymi materiałami stosowanymi do produkcji w spółkach grupy są:

- rury: stalowe precyzyjne ze szwem, precyzyjne bez szwu, gorącowalcowane,
- pręty: 1 - stalowe okrągłe ciągnięte łuszczone, chromowane, 2 - aluminiowe płaskie, okrągłe
- kształtowniki aluminiowe,
- odlewy: żeliwne, aluminiowe i z brązu,
- odkuwki matrycowe i swobodnie kute

Źródła zaopatrzenia spółek Grupy Kapitałowej*			
Spółka	udział dostaw w zakupach w %		Zakupy
	kraj	zagranica	
Hydrotor	88,7	11,3	18 067,1
Agromet	91,6	8,4	12 466,6
Wizamor	99,9	0,1	2 069,9
WPH	99,97	0,03	1 353,4

*dane za I półrocze 2018 w tys. zł

W związku z koncentracją funkcji logistycznych dla Grupy Kapitałowej w spółce Hydrotor S.A., występują transakcje pomiędzy nią a spółkami zależnymi. Są one transakcjami typowymi, zawieranymi na warunkach rynkowych.

5. Umowy istotne dla działalności Grupy Kapitałowej w tym o umowy kredytu i poręczeń

Spółka PHS „Hydrotor” S.A. posiadała podpisane umowy z :

- a) Towarzystwem Ubezpieczeń Ogólnych AVIVA S.A. na ubezpieczenie majątku i mienia na łączną kwotę 94.247,4 tys. zł. Polisy zawarto dnia 04.11.2017 na okres jednego roku.
- b) AIG Europe Limited Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie na ubezpieczenie szkód powstałych w następstwie roszczeń z tytułu odpowiedzialności członków organów spółki kapitałowej. Okres ubezpieczenia: 1.03.2017 – 28.02.2018. Polisa została przedłużona o kolejny rok.
- c) Alior Bank S.A. z siedzibą w Warszawie (połączenie części korporacyjnej Banku BPH z Alior Bank, spowodowało przejście zawartych umów)

- umowa o prowadzenie rachunków bankowych – umowę zawarto w dniu 3.11.2011r. na czas nieokreślony.
 - umowa o kredyt inwestycyjny walutowy – umowa zawarta w dniu 3.11.2011r. Kwota kredytu 3 000,0 tys. EUR. Umowa została zastąpiona nową umową o kredyt inwestycyjny walutowy z dnia 18.03.2015 r. Kwota kredytu 2.225,0 tys. EUR. Termin spłaty kredytu 30.11.2018 rok. Kredyt został przeznaczony na finansowanie wydatków związanych z zakupem maszyn. Na dzień 30.06.2018 pozostało do spłaty 302,5 tys. EUR.
- d) Bankiem Zachodnim WBK S.A. z siedzibą we Wrocławiu
- umowa ramowa o prowadzenie rachunków bankowych zawarta 06.06.2017 roku na czas nieokreślony,
 - umowa o kredyt w rachunku bieżącym zawarta 06.06.2017 roku na kwotę 5.000,0 tys. zł z okresem spłaty 06.06.2019 roku. Na dzień 30.06.2018 roku kwota wykorzystania kredytu wynosiła 0,00 zł.
- e) Powszechnym Zakładem Ubezpieczeń S.A. z siedzibą w Warszawie na indywidualne ubezpieczenie komunikacyjne dla poszczególnych pojazdów floty całej Grupy Kapitałowej.
- f) Domem Maklerskim TRIGON S.A. z siedzibą w Krakowie o pełnienie funkcji:
- Animatora Emitenta, podpisaną 16 lutego 2009 roku na czas nieokreślony,
 - sponsora emisji, podpisaną w dniu 10 kwietnia 2009 roku na czas nieokreślony.
- g) Firmą Parker Hannifin Europe Sarl Luxemburg na dostawę wyrobów do:
- Parker Hannifin Manufacturing Germany Chemnitz, zawartą w dniu 15.06.2012 roku na czas do 30.06.2017. W dniu 30.06.2017 roku umowa została przedłużona na kolejne 6 miesięcy. W dniu 31.12.2017 została przedłużona do 30.06.2019 roku
 - Parker Hannifin Manufacturing Germany Oberndorf, zawartą w dniu 09.06.2011, przedłużona aneksem w dniu 08.07.2013 na czas do 30.06.2017. W dniu 30.06.2017 roku umowa została przedłużona na kolejne 12 miesięcy. W dniu 30.06.2018 roku umowa została przedłużona o kolejny rok.
- h) Firmą Claas Industrietechnik GmbH z siedzibą w Paderborn na dostawę wyrobów, zawartą w dniu 10.10.2012 na czas do 30.09.2014. Brak wypowiedzenia umowy z każdej ze stron skutkuje jej przedłużeniem.
- i) Usines Claas France S.A.S z siedzibą w Woippy na dostawę wyrobów. Umowę zawarto 12.03.2011 roku i obowiązuje do 30.09.2018
- j) Firmą Lukas Hydraulik GmbH z siedzibą w Erlangen. Umowa ramowa podpisana dnia 14 lipca 2006 roku na dostawę pomp i zespołów hydraulicznych, na czas nieokreślony z 3 miesięcznym okresem wypowiedzenia.
- k) Firmą Claas Saulgau GmbH Bad Salgau na dostawę wyrobów. Umowę zawarto w dniu 18.06.2012 i obowiązuje do 30.09.2018
- l) Firmą Projprzem Bydgoszcz. Umowa zawarta została w dniu 17.03.2017. Aneksowano ją 28.12.2017 przedłużając okres obowiązywania do 30.06.2019 roku.
- m) Kancelarią Audyt Czesław Pniewski z siedzibą w Poznaniu, wpisaną na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych pod numerem 1882. W okresie I półrocza 2017 obowiązywała umowa podpisana 22.07.2016 roku na przegląd/ badanie półrocznego/ rocznego jednostkowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego za rok 2016. W dniu 30.06.2017 r. podpisano umowę na wykonanie usług jak wyżej za lata 2017 – 2019.

- n) Narodowym Centrum Badań i Rozwoju w Warszawie w ramach Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka. Przedmiotem umowy podpisanej 7 maja 2014 r. było dofinansowanie projektu: Opracowanie innowacyjnych pomp zębatych o obniżonym poziomie emisji akustycznej. Całkowity koszt projektu przewidywany był w wysokości 3.578,9 tys. zł, w tym koszty kwalifikowane 3.150 tys. zł, a kwota dofinansowania w wysokości 1.296 tys. zł. Projekt został zrealizowany. Spółka jest zobowiązana do pięcioletniego okresu trwałości projektu od momentu jego rozliczenia, czyli do 2020 roku.
- o) Zarządem Województwa Kujawsko – Pomorskiego pełniącym funkcję Instytucji Zarządzającej Regionalnym programem Operacyjnym Województwa Kujawsko – Pomorskiego na lata 2007 – 2013. Przedmiotem umowy było dofinansowanie projektu: Wdrożenie nowej technologii produkcji pomp hydraulicznych w PHS Hydrotor S.A., prowadzącej do poszerzenia oferty produktowej firmy, w ramach poddziałania 5.2.2. Całkowite wydatki kwalifikowane przewidywano w wysokości 7.400 tys. zł, a kwotę dofinansowania wyniosła 3.700 tys. zł. Rzeczywiste wydatki wyniosły 7.643 tys. zł. Projekt został zrealizowany. Spółka jest zobowiązana do pięcioletniego okresu trwałości projektu od momentu jego rozliczenia, czyli do 2021 roku.
- p) Politechniką Gdańską. W lutym 2016 Spółka podpisała porozumienie o współpracy, dotyczące realizowanego na Wydziale Mechanicznym projektu „Zastosowania wybranych rozwiązań mechatronicznych do nadzorowania procesu skrawania przedmiotów wielkogabarytowych na wieloosiowych centrach obróbkowych”. Porozumienie zawarto w ramach grantu Tango – wspólnego przedsięwzięcia Narodowego Centrum Nauki oraz Narodowego Centrum Badań i Rozwoju. Realizacja fazy badawczo – rozwojowej rozpoczęła się w marcu 2016, natomiast zakończenie tego szeregu prac przewidywane było na koniec maja 2018. Efektem tych badań ma być poprawa jakości produkowanych elementów wielkogabarytowych, przy jednoczesnym obniżeniu kosztów ich produkcji. Spółka Hydrotor S.A. zobowiązała się do wniesienia wkładu finansowego w wysokości 162 tys. zł.
- q) Politechniką Wrocławską. W ramach projektu firma podpisała w styczniu 2015 umowę konsorcjum z Politechniką Wrocławską, w której uczelnia jest Liderem. Projekt odnosi się do Programu Badań Stosowanych „Opracowanie konstrukcji wysokociśnieniowych pomp zębatych” Uczelnia podpisała umowę z Narodowym Centrum Badań i Rozwoju w dniu 30.03.2015. Termin realizacji projektu przewidywany jest na okres od 01.04.2015 do 31.08.2018, koszt projektu 1.372,5 tys. zł, z tego dofinansowanie dla Uczelni 1.102,5 tys. zł.
- Udział Hydrotor S.A. zakończył się 31.12.2016 roku i polegać miał na wykonaniu: a) zadania nr 6 „Zaprojektowanie i wykonanie oprzyrządowania oraz narzędzi skrawających”, b) zadania nr 7 „Ocena jakości wytwórczej przyjętej technologii wykonania” oraz c) zadania nr 8 „Wykonanie eksperymentalnych wysokociśnieniowych pomp zębatych”. Całkowity koszt firmy przewidywany był na 410,0 tys. zł, w tym wkład własny 270,0 tys. zł, dofinansowanie 140,0 tys. zł Termin realizacji projektu dla Uczelni to koniec 2018 roku.
- r) W sierpniu 2016 z Ministerstwem Rozwoju o dofinansowanie projektu: Centrum Badawczo-Rozwojowe nowych technologii i konstrukcji w zakresie hydrauliki siłowej i elementów wielkogabarytowych maszyn. Projekt jest realizowany w ramach działania 2.1 wsparcie inwestycji w infrastrukturę B+R przedsiębiorstwo programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014-2020 współfinansowanego ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego. Całkowity koszt realizacji projektu wynosi 17.541 tys. zł, w tym wydatki kwalifikowane 14.261 tys. zł Kwota

dofinansowania przewidywana jest w wysokości 3.993 tys. zł. Nakłady w ramach tego projektu w 2017 roku wyniosły 6.578,4 tys. zł. Do dnia 30 czerwca 2018 nakłady wyniosły 7.618,1 tys. zł. Termin rozliczenia dotacji upływie 31 marca 2019 roku.

W ramach umów z Powiatowym Urzędem Pracy w Tucholi Hydrotor S.A. otrzymał poręczenia wyszczególnione poniżej:

otrzymane poręczenie			
poręczenie od	przedmiot umowy	umowy HT	poręczenie do kwoty w tys. zł
spółki zależnej WPH	refundacja kosztów dotyczących wyposażenia lub doposażenia stanowisk pracy dla skierowanych bezrobotnych	z PUP Tuchola z 2016, 2017, 2018	343,3

Spółka Agromet ZEHS Lubań posiadała podpisane umowy z:

- Kancelarią Audyt Czesław Pniewski z siedzibą w Poznaniu, wpisaną na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych pod numerem 1882. W czerwcu 2017 podpisano umowę na badanie sprawozdań finansowych za okres 2017 – 2019.
- Raiffeisen Bank Polska S.A. o kredyt w rachunku bieżącym na kwotę 4.500,0 tys. zł. Umowa z dnia 21.01.2013 r. z datą spłaty 28.02.2019 r. Na dzień 30.06.2018 zaangażowanie kredytu wynosiło 2.350,3 tys. zł
- Towarzystwem Ubezpieczeń Ogólnych AVIVA S.A. na ubezpieczenie majątku i mienia na łączną kwotę 19.076,5 tys. zł. Polisy zawarto dnia 04.11.2017 na okres jednego roku.
- Generalną Umowę Ubezpieczeń Komunikacyjnych z PZU SA. Okres trwania umowy 20.11.2017 – 21.11.2018 r.
- Firmą Dautel – umowa o współpracy zawarta została w dniu 04.04.2003 roku na czas nieokreślony
- Firmą R.M.A.T.P - Umowa zawarta została w dniu 16.12.1998 roku na czas nieokreślony. Przedmiotem umowy jest produkcja cylindrów i części na potrzeby firmy RMATP, Peltrax.
- Skarbem Państwa – Zakładem Karnym o zatrudnieniu skazanych, zawarta w dniu 19.05.2017 na okres do 31.12.2018 roku
- Powiatem Lubańskim na refundację ze środków Funduszu Pracy kosztów wyposażenia lub doposażenia stanowiska pracy dla skierowanych bezrobotnych. Umowa z dnia 20.06.2016 na kwotę dofinansowania 18,5 tys. zł brutto.

otrzymane poręczenie			
poręczenie od	przedmiot umowy	umowa Agromet	poręczenie do kwoty w tys. zł
spółka WPH	refundacja kosztów dotyczących wyposażenia lub doposażenia stanowisk pracy dla skierowanych bezrobotnych	z PUP Lubań z 2016	18,5

Spółka WPH Wrocław posiadała podpisane umowy z:

- Raiffeisen Bank Polska S.A o kredyt odnawialny w rachunku bieżącym z dnia 15.09.2004 na kwotę: 300 tys. zł, przedłużoną aneksem z dnia 09.02.2018 na okres do 12.02.2018r. Na dzień 30.06.2018 zaangażowanie kredytu wynosiło 0,0 tys. zł
- Aviva Towarzystwo Ubezpieczeń Ogólnych S.A. na ubezpieczenie majątku i mienia. Umowa zawarta na okres od 04.11.2017 do 03.11.2018r.

- c) PZU S.A. na ubezpieczenie pojazdów. Umowy zawierane na okres jednego roku.
- d) Wizamor sp. z o.o. w Więcborku na dzierżawę automatów tokarskich. Umowa z dnia 30.12.2015 obowiązująca do dnia 31.12.2019 r.
- e) Dzierżawcami pomieszczeń magazynowych: 22 umowy
- f) Dzierżawcami pomieszczeń biurowych: 2 umowy
- g) Dzierżawcami gruntu: 4 umowy
- h) Kancelarią Audyt Czesław Pniewski z siedzibą w Poznaniu, wpisaną na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych pod numerem 1882, na badanie rocznego sprawozdania za okres 2017 – 2019.

udzielone poręczenie			
poręczenie dla	przedmiot umowy	umowa spółki dominującej	refundacja kosztów w tys. zł
spółki dominującej Hydrotor	refundacja kosztów dotyczących wyposażenia lub doposażenia stanowisk pracy dla skierowanych bezrobotnych	z PUP Tuchola z 2016, 2017, 2018	343,3

udzielone poręczenie			
poręczenie dla	przedmiot umowy	umowa spółki	refundacja kosztów w tys. zł
spółki Agromet ZEHS Lubań	refundacja kosztów dotyczących wyposażenia lub doposażenia stanowisk pracy dla skierowanych bezrobotnych	z PUP Lubań z 2016	18,5

W okresie od 01.01.2018 do dnia 28.02.2018 HS „Hydrotorbis” posiadała umowy z:

- a) Bankiem Zachodnim WBK S.A. z siedzibą we Wrocławiu
– umowa ramowa o prowadzenie rachunków bankowych zawarta 06.06.2017 roku na czas nieokreślony.
- b) Przedsiębiorstwem Hydrauliki Siłowej „Hydrotor” S.A. W dniu 29.06.2017 roku podpisano umowę o współpracy, obejmującą dzierżawę maszyn i urządzeń, dzierżawę pomieszczeń administracyjnych, sprzętu komputerowego oraz program finansowo – księgowy „Symfonia”, dzierżawę nieruchomości położonej przy ulicy Transportowej 5 oraz świadczenie usług w zakresie prowadzenia księgowości. Z dniem przejęcia Spółki Hydrotorbis przez spółkę dominującą umowa uległa rozwiązaniu.
- c) Towarzystwem Ubezpieczeń Ogólnych AVIVA S.A. na ubezpieczenie majątku i mienia na łączną kwotę 6.834,1 tys. zł. Polisy zawarto dnia 04.11.2017 na okres jednego roku.
- d) Powiatowym Urzędem Pracy w Tucholi. Przedmiotem umów z 2017 była refundacja kosztów w wysokości 92,0 tys. zł wyposażenia lub doposażenia stanowisk pracy dla skierowanych bezrobotnych.
- e) Kancelarią Audyt Czesław Pniewski z siedzibą w Poznaniu, wpisaną na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych pod numerem 1882. W dniu 30 czerwca 2017 podpisano kolejną umowę z na badanie sprawozdań finansowych za okres 2017 – 2019.

Z dniem przejęcia przez połączenie spółek Hydrotor i Hydrotorbis wszystkie umowy spółki zależnej zostały przejęte przez spółkę dominującą.

Wizamor Sp. z o.o. posiadała podpisane umowy z:

- a) Bankiem Millennium – umowa rachunku bankowego,

- b) Bankiem Millennium – umowa z dnia 14.03.2006 o kredyt w rachunku bieżącym z limitem 700 tys. zł. Umowę przedłużono do 24.01.2019 z możliwością ponownego przedłużenia. Zadłużenie na dzień 30.06.2018 wyniosło 292,5 tys. zł
- c) Millennium Leasing Sp. z o.o.
- umowa leasingu operacyjnego z dnia 26.09.2016 i z dnia 13.03.2017 – przedmioty umów: dwa poziome centra tokarskie OKUMA LT2000. Łączna wartość przedmiotów leasingu: 2.393,4 tys. zł.
 - umowa leasingu operacyjnego z dnia 05.05.2017r. – przedmiot umowy: wózek widłowy JUNGHENRICH TFG 425, wartość przedmiotu leasingu: 68,2 tys. zł.
 - umowa leasingu operacyjnego z dnia 19.04.2018r. – przedmiot umowy: gietarka trzpieniowa NCB38, wartość przedmiotu leasingu: 87,7 tys. zł.
 - umowa leasingu operacyjnego z dnia 20.04.2018 – przedmiot umowy: poziome centrum tokarskie OKUMA L300-MW, wartość przedmiotu leasingu: 515,3 tys. zł.
- d) AVIVA Towarzystwo Ubezpieczeń Ogólnych S.A. na ubezpieczenie majątku i mienia. Polisa Ubezpieczeniowa z dnia 02.11.2017r., na okres od 04-11-2017 do 03-11-2018, suma ubezpieczenia: 1.535,3 tys. zł
- e) Umowa o przeprowadzenie badania sprawozdania finansowego zawarta dnia 10-11-2017 z Kancelarią Audyt Czesław Pniewski z siedzibą w Poznaniu, przedmiotem umowy jest badanie sprawozdania finansowego za rok obrotowy 2017, 2018, 2019.
- f) Umowa najmu nr 06/WPH/2011 z dnia 30 grudnia 2015r. na dzierżawę automatów tokarskich. Stroną umowy jest Wytwórnia Pomp Hydraulicznych Sp. z o.o. z siedzibą we Wrocławiu. Umowa zawarta na czas określony do 31.12.2019r.
- g) Umowa z Centrum Doradztwa Europejskiego „EURO-PROFI” z siedzibą w Toruniu o opracowanie Systemu Zarządzania Jakością zgodnie z normą ISO 9001:2015 z dnia 12-06-2018r. Przewidywany termin zakończenia prac – październik 2018r.

6. Powiązania organizacyjne i kapitałowe emitenta

Dane na dzień sporządzenia sprawozdania

Grupa Kapitałowa Hydrotor				
Osoby zarządzające i nadzorujące	spółka dominująca	spółki zależne		
	Produkcja i sprzedaż Przedsiębiorstwo Hydrauliki Siłowej Hydrotor S.A. w Tucholi, ul. Chojnicka 72 akcje spółki notowane są na Giełdzie papierów Wartościowych w Warszawie. Na dzień 31.12.2016 w obrocie giełdowym znajduje się 87,9 % akcji wyemitowanych	Produkcja i sprzedaż Agromet ZEHS Lubañ S.A. w Lubaniu, ul. Esperantystów 2 99,99 % akcji i głosów w kapitale jednostki zależnej	Produkcja i sprzedaż Więcborskie Zakłady Metalowe Wizamor Sp. z o.o. w Więcborku, ul. Starodworcowa 5 96,88 % udziałów i głosów w kapitale jednostki zależnej	Sprzedaż Wytwórnia Pomp Hydraulicznych Sp. z o.o. we Wrocławiu, ul. Na Ostatnim Groszu 112 100% udziałów i głosów w kapitale jednostki zależnej
Mariusz Lewicki Wiesław Wruck Wacław Kropiński Czesław Głowczewski Ryszard Bodziachowski Mieczysław Zwoliński Janusz Deja Jakub Leonkiewicz Stanisław Bąk Lesław Winiarski Lech Mielniczek Grzegorz Nowak Danuta Żeleżnik	Prezes Zarządu Członek Zarządu Przewodniczący RN Z-ca Przewodniczącego RN Członek RN Członek RN Sekretarz RN Członek RN	Przewodniczący RN Z-ca Przewodniczącego RN Członek RN Członek RN Prezes Zarządu Członek Zarządu Sekretarz RN	Członek RN Przewodniczący RN Prezes Zarządu Członek RN	Prezes Zarządu

7. Transakcje zawarte przez emitenta lub jednostkę od niego zależną.

W I półroczu 2018 r. w Grupie Kapitałowej jednostki nie zawierały żadnej transakcji z podmiotami powiązanymi, które byłyby istotne pojedynczo lub łącznie i zostały zawarte na innych warunkach niż rynkowe.

Transakcje Spółki Hydrotor S.A. i jednostek zależnych z podmiotami zależnymi w okresie I półrocza 2018 roku obejmowały transakcje dokonywane na warunkach rynkowych związanych z zaopatrzeniem produkcyjnym w materiały i usługi oraz pośrednictwem w sprzedaży produkowanymi przez poszczególne jednostki wyrobami.

W zakresie działalności finansowej pomiędzy spółkami Grupy Kapitałowej Hydrotor przyznawane są przez WZW i WZA, dywidendy.

dywidenda od spółki zależnej dla Hydrotor S.A.	2017 r.		2018 r.	
	miesiąc	kwota w tys. zł	miesiąc	kwota w tys. zł
Agromet ZEHS Lubiąż S.A.	VI	2 491,5	V	2 288,0
WPH Sp. z o.o.	IV	465,4	V	403,1
Wizamor Sp. z o.o.	V	49,0	V	66,9
Hydrotorbis Sp. z o.o.	VII	50,0	VI	100,0

Wypłata dywidendy w kwocie 2.791 tys. zł nastąpiła w I półroczu 2018 r. Pozostała kwota wpłynie w II półroczu 2018r.

8. Zamierzenia inwestycyjne.

Nakłady inwestycyjne spółki dominującej:

W I półroczu 2018 r. w Hydrotor S.A. wydatki inwestycyjne wyniosły 587,4 tys. zł.

Inwestycje w:	tys. zł
maszyny	439,8
narzędzia i wyposażenie	13,0
środki transportu	28,8
renowacja budynków	87,2
sprzęt komputerowy	18,6
	587,4

W okresie I półrocza 2018 roku Spółka poniosła również nakłady na środki trwałe w budowie, które dotyczą głównie wydatków na Centrum Badawczo – Rozwojowe i związane są z zakupem maszyn i urządzeń w 1025,1 tys. zł, wyposażenia – 14,6 tys. zł oraz nakłady na wartości niematerialne związane z projektem opracowania konstrukcji wysokociśnieniowych pomp zębatych.

Nakłady inwestycyjne spółek zależnych:

a) Agromet S.A.

W I półroczu 2018 wydatki na inwestycje wyniosły 693,9,0 tys. zł i związane były z realizacją niezbędnych potrzeb w zakresie poprawy procesów produkcyjnych oraz utrzymania obiektów i środków transportu. Dotyczyły: modernizacji: hali produkcyjnej – 32,3 tys. zł, pomieszczeń socjalnych – 20,7 tys. zł oraz instalacji linii neutralizacji ścieków – 103,8 tys. zł, zakupu: automatu spawalniczego – 107,8 tys. zł, centrum tokarskiego – 384,0 tys. zł, głowicy do dogniatania – 40,0 tys. zł oraz wydatków na zakup niezbędnych urządzeń technicznych – 5,3 tys. zł.

b) Wizamor sp. z o.o.

Wydatki inwestycyjne w I półroczu 2018 wyniosły 623,4 tys. zł. Spółka w tym okresie otrzymała poziome centrum tokarskie OKUMA za kwotę 515,3 tys. zł finansowane

leasingiem operacyjnym, udzielonym przez Millennium Leasing na okres 60 miesięcy oraz gietarkę trzpieniową za kwotę 87,7 tys. zł również finansowaną leasingiem operacyjnym, udzielonym przez Millennium Leasing na okres 48 miesięcy. Spółka dokonała nakładów na zakup sprzętu komputerowego, a także ulepszeń istniejących środków trwałych na łączną kwotę 20,4 tys. zł.

- c) WPH Wrocław sp. z o.o. w I półroczu 2018r. ograniczał wydatki inwestycyjne do niezbędnych potrzeb tj. naprawy elewacji hali produkcyjnej wynikającej z decyzji Powiatowego Inspektora Nadzoru budowlanego we Wrocławiu.

9. Zmiany w sposobie zarządzania oraz w składzie osób zarządzających i nadzorujących

1. Zmiany w organach nadzorujących i zarządzających spółek Grupy Kapitałowej w I półroczu 2018

Spółka	Rada Nadzorcza	Zarząd
Hydrotor	brak zmian	brak zmian
Agromet	brak zmian	brak zmian
Wizamor	brak zmian	brak zmian
WPH	brak zmian	brak zmian
Hydrotorbis prowadzenie działalności jako odrębny podmiot gospodarczy do 28.02.18	brak zmian w okresie 01.01.18 do 28.02.18	brak zmian w okresie 01.01.18 do 28.02.18

Po dniu bilansowym doszło w Spółce dominującej do zmian zarówno w organie zarządzającym jak i nadzorującym, które zostały opisane w pkt. A.2.

2. Zgodnie z aktualną strukturą organizacyjną Spółki Hydrotor S.A. od dnia 01.08.2018

Prezesowi Zarządu Panu Mariuszowi Lewickiemu podlegają bezpośrednio:

- Dyrektor ds. Marketingu, Sprzedaży i Rozwoju
- Główny Księgowy wraz z Działem Księgowości
- Dyrektor Operacyjny
- Przedstawiciel Zarządu ds. ISO
- Kierownik Gospodarki Materiałowej i Logistyki
- Kierownik działu Kard i Płac
- Obsługa Prawna.

Członkowi Zarządu Panu Wiesławowi Wruck – Dyrektorowi ds. Marketingu, Sprzedaży i Rozwoju podlegają:

- Dyrektor ds. Eksportu wraz z Działem Eksportu
- Dyrektor ds. Sprzedaży
- Kierownik ds. Marketingu
- Kierownik Działu Sprzedaży
- Kierownik Działu Konstrukcyjno – Technologicznego.

W dniu 1 kwietnia 2018 utworzono stanowisko Dyrektora Operacyjnego, które objął Pan Dawid Moraczewski, pełniący tę funkcję do dnia 11 sierpnia 2018. Bezpośrednio Jemu podlegały:

- Dyrektor ds. Inwestycji
- Kierownik Działu Kontroli Jakości
- Szef Utrzymania Ruchu

- Kierownik Wydziału Wielkich Gabarytów
 - Kierownik Wydziału Produkcji i Regeneracji
 - Kierownik Wydziału BIS
 - Kierownik Działu Informatyki
 - Inspektor Służb BHP, Transportu i Ochrony Środowiska
 - Specjalista ds. Projektów Rozwojowych.
3. W I półroczu 2018 z osobami zarządzającymi nie zostały zawarte umowy przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

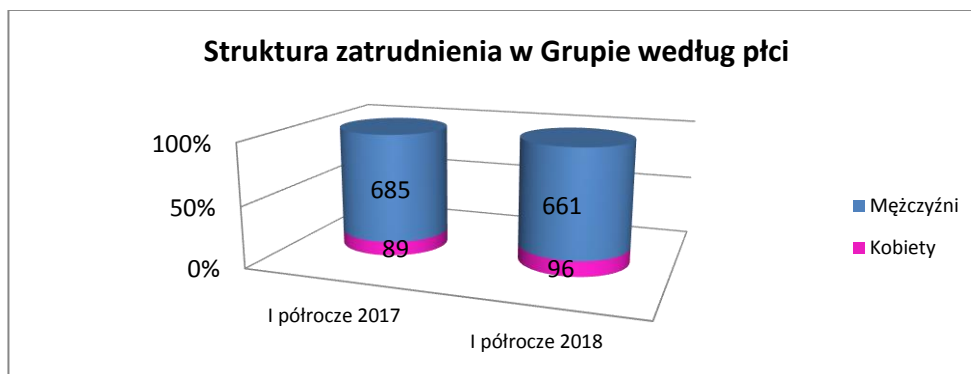
10. Informacje kadrowe i wskaźniki wydajnościowe

Grupa Kapitałowa Hydrotor

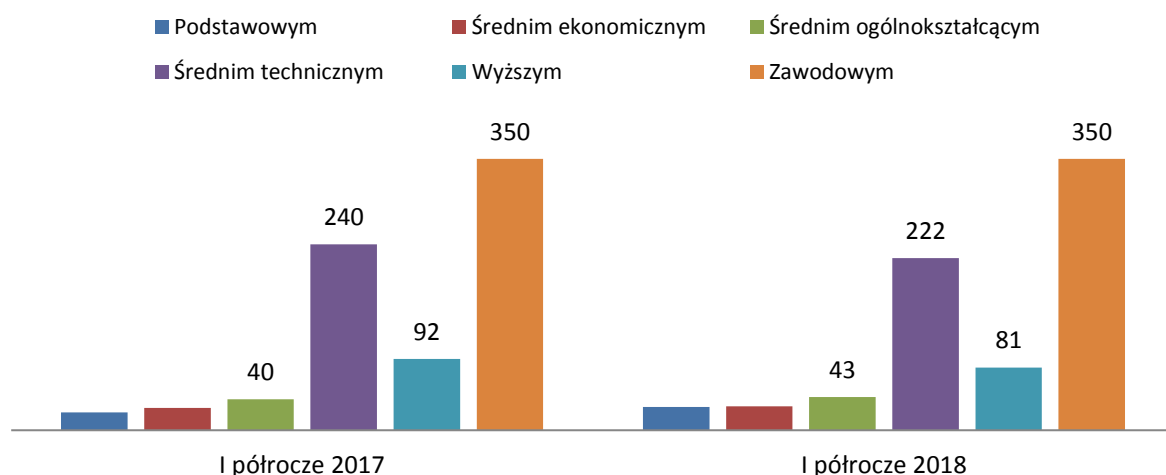
Wydajność na jednego zatrudnionego w Grupie Kapitałowej				
		2017	2018	zmiana
Sprzedaż w tys. zł	A	49 750,00	58 509,00	17,6%
Sprzedaż produktów własnych w tys. zł	B	47 001,00	55 492,00	18,1%
Liczba zatrudnionych (osób)	C	774,0	757,0	-2,2%
Wydajność na 1 pracownika w zł	A/ C	64 276,49	77 290,62	20,2%
Wydajność na 1 pracownika w zł	B/ C	60 724,81	73 305,15	20,7%

dane za I półrocze

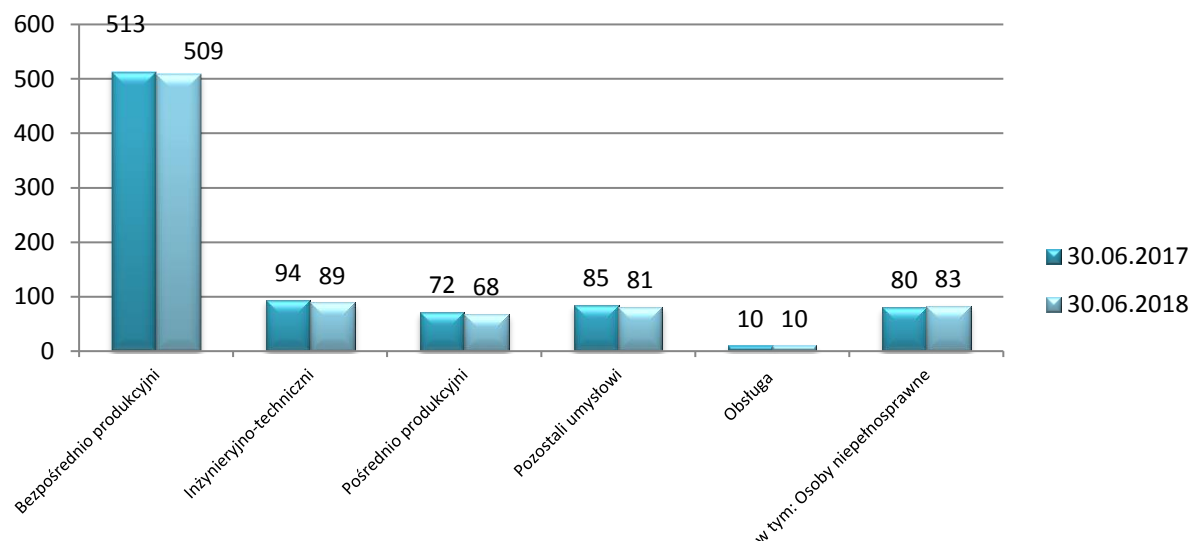
Przy zmniejszonej liczbie zatrudnionych osób Grupa Kapitałowa uzyskała o 20% wyższą wydajność na jednego pracownika w I półroczu 2018 niż w ubiegłym roku.



Struktura wykształcenia w Grupie Kapitałowej Hydrotor



Struktura zatrudnienia w Grupie Kapitałowej Hydrotor



W I półroczu 2018 w porównaniu do I półrocza 2017 w strukturze zatrudnienia Grupy Kapitałowej stan zatrudnionych pracowników produkcyjnych zmniejszył się o ok. 2 %, natomiast administracji utrzymał się na tym samym poziomie.

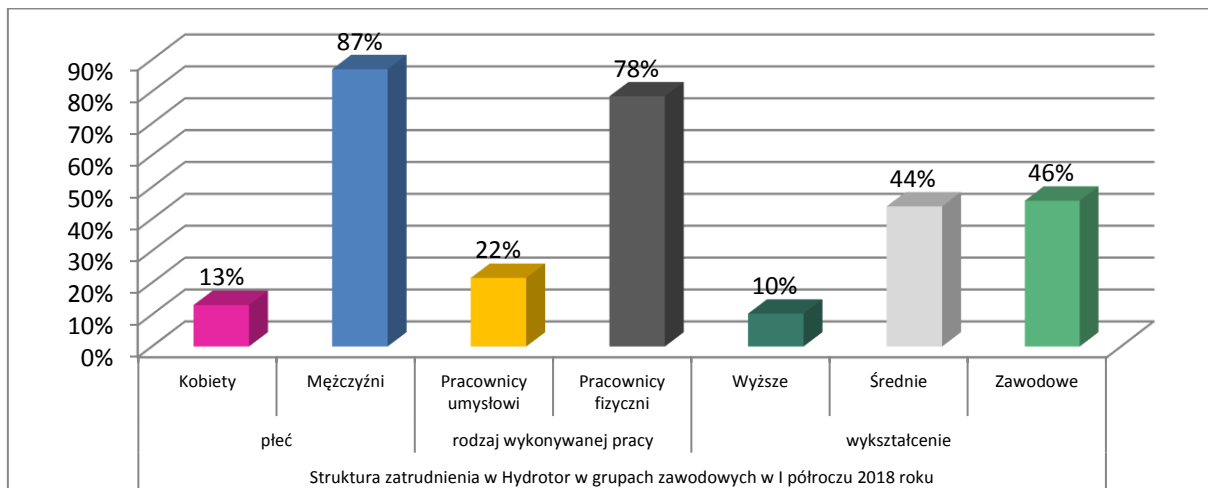
Hydrotor

Wydajność na jednego zatrudnionego w Hydrotor*				
		2017	2018	zmiana
Sprzedaż w tys. zł	A	31 309,8	37 757,8	20,6%
Sprzedaż produktów własnych w tys. zł	B	23 091,4	26 208,3	13,5%
Liczba zatrudnionych (osób)	C	451,0	446,0	-1,1%
Wydajność na 1 pracownika w zł	A/ C	69 423,06	84 658,74	21,9%
Wydajność na 1 pracownika w zł	B/ C	51 200,44	58 763,00	14,8%

*dane za I półrocze łącznie z danymi BIS

W ciągu I półrocza 2018 roku średnie zatrudnienie pracowników produkcyjnych spadło o 1,1 procent. Wydajność na jednego pracownika zarówno w odniesieniu do sprzedaży ogółem jak i sprzedaży własnych wyrobów wzrosły w tym samym tempie. Wyposażenie firmy w ostatnich dwóch latach, w

znacznie wydajniejsze maszyny, pozwala osiągać coraz lepsze parametry wydajnościowe oraz obniżyć zapotrzebowanie na pracę ludzką, jednak pełne wykorzystanie możliwości technologicznych i nabycie doświadczenia wymaga dłuższego okresu czasu. Wytworzona na jednego pracownika wartość dodana, związana z coraz lepszym wykorzystaniem możliwości pracowników w obsłudze bardziej zaawansowanych technologicznie i wydajniejszych maszyn, zmierza do osiągnięcia założonych wskaźników efektywności produkcji.



W okresie sprawozdawczym Spółka Hydrotor S.A. realizowała plan szkoleń, w ramach którego pracownicy wzięli udział w szkoleniach, ponadto Spółka przeprowadziła kurs nauki języka niemieckiego i angielskiego.

Spółka Hydrotor S.A. w I półroczu 2018 utworzyła odpis na zakładowy fundusz świadczeń socjalnych w wysokości 531,2 tys. zł. Zgromadzone środki z ZFŚS były wykorzystane w I półroczu 2018 roku między innymi na: przyznanie zapomóg świątecznych i losowych, organizację imprez sportowych i kulturalnych oraz na udzielenie pożyczek mieszkaniowych. Budżet funduszu jest zasilany również spłacanymi pożyczkami mieszkaniowymi wraz z odsetkami.

Spółka Hydrotor S.A. prowadzi politykę doskonalenia umiejętności i wiedzy swoich pracowników. W ramach tego programu firma zawarła umowę w kwietniu 2017 roku z Powiatowym Urzędem Pracy w Tucholi na finansowanie z Krajowego Funduszu Szkoleniowego działań obejmujących kształcenie ustawiczne pracownika i pracodawcy. Koszty uczestnictwa w szkoleniu zostały pokryte w 20 % przez firmę, w 80 % ze środków Krajowego Funduszu Szkoleniowego. Rozliczenie z tego programu winno nastąpić do 31.10.2018 roku. Szkolenie pracowników odbywało się na Politechnice Poznańskiej na Wydziale Budowy Maszyn i Zarządzania na kierunkach Organizacji i Zarządzania Produkcją oraz Programowania obrabiarek sterowanych numerycznie.

Agromet

Spółka Agromet przestrzega wymagań wynikających z przepisów prawnych dotyczących aspektów środowiskowych w zakresie wytwarzania odpadów, zanieczyszczeń emitowanych do powietrza, oraz ścieków. Spółka stosuje rozwiązania techniczne i technologiczne gwarantujące wysoki poziom ochrony środowiska poprzez:

- System zarządzania i optymalizacji procesów technologicznych:
 - optymalizacja działania instalacji dzięki wdrażaniu systemu zarządzania jakością wg normy ISO 9001:2015
 - zautomatyzowanie linii produkcyjnych zapewniające optymalizację i nadzór nad produkcją.

- Redukcję emisji do powietrza:
 - wyposażenie wanien do chromowania w miejscowe odciągi szczelinowe z wykraplaniem mgły kwasu chromowego,
 - ograniczenie emisji mgły kwasu chromowego przez pokrycie lustra kąpeli do chromowania preparatem Fumetrol 21 LF
- Efektywne zużycie energii elektrycznej:
 - zastosowanie do chromowania technicznego kąpeli HEEF KR Solid o zwiększonej wydajności prądowej z szybkością nakładania powłoki chromowej prawie dwukrotnie wyższej niż kąpiele konwencjonalne bez katalizatora,
 - zmniejszenie zużycia energii elektrycznej poprzez wymianę przestarzałych urządzeń technicznych i parku maszynowego.
- Minimalizacja zużycia surowców:
 - monitorowanie zużycia wody, energii i surowców,
 - redukcja strat technologicznych poprzez zindywidualizowanie czasu wynurzania i odcieku detali w wyniku automatyzacji procesów technologicznych,
 - regeneracja kąpeli do chromowania, odzysk składników kąpeli technologicznych
- Metody racjonalnego i oszczędnego zużycia wody:
 - zastosowanie płuczek odzyskowych z zawracaniem popłuczyn do kąpeli technologicznej w celu uzupełnienia jej objętości,
 - stosowanie zamkniętego układu chłodzenia prostowników
- Minimalizacja powstających ścieków i odpadów:
 - przedłużenie okresu użytkowania kąpeli przez ich regenerację,
 - selektywne magazynowanie odpadów w przeznaczonych do tego celu oznakowanych i nadzorowanych przez służby ochrony środowiska miejscach,
 - przekazywanie odpadów do odzysku bądź unieszkodliwienia uprawnionym podmiotom,
 - stosowanie rozdzielnego oczyszczania ścieków o różnym składzie i właściwościach.

Zgodnie z obowiązującymi przepisami prawa o ochronie środowiska Spółka posiada wymagane pozwolenia takie jak: pozwolenie wodnoprawne ważne do dnia 09.08.2022 r., pozwolenie zintegrowane wydane bezterminowo, pozwolenie na wytwarzanie odpadów ważne do dnia 23.10.2022r., pozwolenie na wytwarzanie gazów i pyłów ważne do dnia 29.06.2025r.

Wizamor

Spółka prowadzi działalność uwzględniającą warunki społecznej odpowiedzialności firmy. Spółka posiada aktualne pozwolenie na wytwarzanie odpadów (Decyzja Starosty Sępoleńskiego nr RO.6220.1.2016 z dnia 27.05.2016r). Podstawową zasadą zarządzania spółką jest standard przestrzegania fundamentalnych praw pracowników wynikających z praw ogólnych i przepisów prawa pracy, w tym bezpieczeństwa i higieny pracy.

Spółka posiada aktualne pozwolenie wodnoprawne na szczególne korzystanie z wód, obejmujące wprowadzenie do urządzeń kanalizacyjnych – miejskiej kanalizacji sanitarnej – podczyszczonych ścieków przemysłowych, pochodzących z procesu galwanizacji (Decyzja Powiatowego Gospodarstwa Wodnego Wody Polskie nr BD.ZUZ.1.421.118.2018.AM z dnia 03.08.2018r.). Jednym z kluczowych priorytetów prowadzonej działalności Spółka uznaje przestrzeganie standardów środowiskowych. Wytwarzane odpady niebezpieczne oraz inne niż niebezpieczne w związku z eksploatacją instalacji do produkcji elementów hydrauliki siłowej przekazywane są do unieszkodliwienia odbiorcom

posiadających stosowne zezwolenia. Prowadzona jest na bieżąco ewidencja ilościowa i jakościowa wytwarzanych odpadów z zastosowaniem kart ewidencji.

1) Prace badawczo – rozwojowe

Hydrotor

Realizacja projektu „Centrum Badawczo-Rozwojowego nowych technologii i konstrukcji w zakresie hydrauliki siłowej i elementów wielkogabarytowych maszyn” ma na celu utworzenie Centrum Badawczo-Rozwojowego. Dofinansowanie ze środków Unii Europejskiej w ramach Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego udzielanego w ramach Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014-2020 pozwoliło na budowę nowej infrastruktury w postaci hali powierzchni użytkowej ok. 1500 m², ukończoną w 2017 roku, w której zlokalizowane będzie Centrum Badawczo-Rozwojowe, oraz wyposażenie go w niezbędne urządzenia i aparaturę badawczą. Centrum składać się będzie z następujących komórek organizacyjnych: Zakładu Doświadczalnego Prototypów, Zakładu Badań i Pomiarów (w tym laboratoria badawcze), Działu Rozwoju Nowych Konstrukcji i Technologii, oraz części administracyjno-socjalnej. Centrum Badawczo-Rozwojowe umożliwi znacząco zwiększyć skalę działalności badawczo-rozwojowej, czego rezultatem będzie opracowanie co najmniej 6 innowacyjnych produktów oraz 7 innowacji procesowych.

Osiągnięcie celu projektu pozwoli na podniesienie konkurencyjności Grupy Kapitałowej poprzez przyspieszenie i unowocześnienie procesów opracowywania nowych produktów oraz umożliwi rozwijanie dotychczasowej i nawiązywanie nowej współpracy z jednostkami naukowymi i przedsiębiorcami sektora MSP.

Planowane działania stanowią odpowiedź na zapotrzebowanie rynku na nowe innowacyjne produkty, które pozwolą na poszerzenie dotychczasowej oferty grupy oraz umocnią jej pozycję na rynku krajowym.

Projekt pozytywnie wpłynie na środowisko na etapie jego realizacji oraz po wdrażaniu innowacyjnych produktów, będących rezultatem projektu, dzięki zastosowaniu rozwiązań zmniejszających poziom emisji akustycznej, ograniczających energochłonność przy zachowaniu tej samej lub wyższej sprawności działania, oraz dzięki zmianie medium pracującego z urządzeniami hydraulicznymi z olejów syntetycznych na biodegradowalne. Nowe produkty cechować się będą większą trwałością i niezawodnością przy jednoczesnej wysokiej efektywności działania, zmniejszając tym samym zapotrzebowanie na zasoby środowiskowe wynikające z konieczności zastępowania zużytych produktów nowymi.

W lipcu 2018 roku PHS Hydrotor S.A. złożył dwa wnioski o dofinansowanie w ramach konkursu Nr RPKP.01.02.01-IZ.00-04-192/18 Regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Kujawsko-Pomorskiego na lata 2014-2020 Osi priorytetowej 1 Wzmocnienie innowacyjności i konkurencyjności gospodarki regionu Działania 1.2 Promowanie inwestycji przedsiębiorstw w badania i innowacje Poddziałania 1.2.1 Wsparcie procesów badawczo-rozwojowych Schemat: Rozwój sfery B+R w przedsiębiorstwach. Przewidywany termin rozstrzygnięcia konkursu: grudzień 2018/styczeń 2019. Przewidywany termin realizacji projektów: 01.2019 – 31.12.2021

Projekt I: Opracowanie technologii produkcji innowacyjnych pomp wielotłoczkowych zmiennego przepływu na wartość ogółem: 2.245,3 tys. zł z czego dofinansowanie wyniosłoby: 1.179,1 tys. zł.

Projekt II: Opracowanie innowacyjnego procesu technologicznego obróbki skrawaniem wielkogabarytowych części maszyn z uwzględnieniem wpływu sztywności mocowania generowanego

za pomocą układu hydraulicznego na wartość ogółem: 2.692,7 tys. zł, z czego dofinansowanie wyniosłoby 1.573,8 tys. zł.

Hydrotor S.A. w ciągu pierwszego półrocza 2018 opracował technologię i wdrożył do produkcji ponad 100 nowych wyrobów, między innymi na potrzeby hydrauliki ratunkowej mobilnej, techniki połączeń instalacji pożarowych, dwa typy płyt przyłączeniowych do rozdzielaczy płytowych, siłowniki do maszyn rolniczych służących do wysiewu materiału siewnego oraz siłowniki dla jednego z czołowych krajowych dostawców systemów przeładunkowych.

2) Zarządzanie jakością

Spółka Hydrotor S.A. otrzymała certyfikat i wdrożyła system zarządzania jakością w zakresie: Projektowania, produkcji i sprzedaży elementów i zespołów hydrauliki siłowej, usług w zakresie obróbki skrawaniem, usług w zakresie precyzyjnej obróbki skrawaniem i pomiarów elementów wielkogabarytowych. W Spółce system zarządzania wdrożony, nadzorowany i doskonalony zapewnia nadzór nad jakością w zakresach przyznanego certyfikatu.

Certyfikat zgodności z normą	Jednostka certyfikująca	Numer certyfikatu	Data nadania	Data ważności certyfikatu	Data przyznania pierwszego certyfikatu
ISO 9001:2015 (jakość)	TÜV SÜD Management Service GmbH	12 100 6842/01 TMS	07.08.2018	16.07.2020	07-1996

W lipcu 2018 r. pozytywny wynik auditu przeprowadzonego przez międzynarodową jednostkę certyfikującą TÜV SÜD Management Service GmbH potwierdził zgodność Systemu Zarządzania Spółki z wymaganiami powyższej normy.

W maju 2017 Wydział Obróbki Wielkogabarytowej funkcjonujący w spółce Hydrotor S.A. otrzymał certyfikat Mikromat 4.0 za zgodność z MS191 (Industry 4.0) w zakresie obróbki precyzyjnej.

Spółka Agromet w celu zapewnienia wysokiej jakości wyrobów w roku 2001 wdrożyła System Zarządzania Jakością ISO 9001, który stosowany jest w zakresie: projektowania, produkcji i sprzedaży i obsługi elementów i zespołów hydrauliki siłowej.

Certyfikat zgodności z normą	Jednostka certyfikująca	Numer certyfikatu	Data nadania	Data ważności certyfikatu	Data przyznania pierwszego certyfikatu
ISO 9001:2015	TÜV Rheinland	19 810 000 532	07.12.2017	13.01.2019	08-2001

Spółka każdego roku pozytywnie przechodzi audyt zewnętrzny przeprowadzany przez firmę TÜV Rheinland, który jest potwierdzany certyfikatem. Obecnie otrzymany certyfikat obowiązuje do 13.01.2019 roku.

Wdrożenie tego systemu umożliwia Spółce skuteczną realizację wyznaczonych celów takich jak:

- zapewnienie naszym Klientom właściwej obsługi oraz pomoc w precyzowaniu wymagań pod kątem możliwości zastosowania naszych wyrobów,
- dostosowanie się do potrzeb Klientów przez rozszerzenie asortymentu wyrobów oraz modernizację już produkowanych,
- wdrożenie innowacyjności procesowych, technicznych i produkcyjnych,
- zapewnienie powtarzalności dostaw o pełnym zakresie parametrów,

- utrzymanie partnerskiej współpracy z dostawcami dla zapewnienia jakości materiałów i usług,
- ciągły rozwój stosowanej technologii i konstrukcji,
- stałe podnoszenie kwalifikacji zatrudnionego personelu.

B. Akcje i Akcjonariat

PHS „Hydrotor” S.A. jest jednostką dominującą Grupy Kapitałowej i na koniec I półrocza 2018 r. posiadał:

- 99,99 % udziałów i głosów w kapitale jednostki zależnej – „Agromet” ZEHS S.A.
- 100,00 % udziałów i głosów w kapitale jednostki zależnej – „WPH” Sp. z o.o.
- 96,88 % udziałów i głosów w kapitale jednostki – WZM „Wizamor” Sp. z o.o.

Na rynku giełdowym znajdowało się na dzień 30.06.2018: 2.108.100 szt. akcji, 290.200 akcji imiennych nie uczestniczy w obrocie giełdowym – 12,1 % akcji.

1. Stan posiadania akcji przez osoby zarządzające i nadzorujące

	Stan na dzień 30.06.2017		Stan na dzień 30.06.2018		Kupno/ sprzedaż
	Ilość akcji	Wartość nominalna	Ilość akcji	Wartość nominalna	
Zarząd PHS „Hydrotor” S.A.					
Wacław Kropiński	88 405	176 810,00	88 405	176 810,00	
Wiesław Wruck	10 207	20 414,00	10 207	20 414,00	
Rada Nadzorcza PHS „Hydrotor” S.A.					
Mariusz Lewicki ¹⁾	251 500	503 000,00	287 360	574 720,00	35 860
Czesław Głowczewski ¹⁾	11 220	22 440,00	11 220	22 440,00	
Janusz Deja	1 850	3 700,00	1 850	3 700,00	
Mieczysław Zwoliński	7 800	15 600,00	7 800	15 600,00	
Ryszard Bodziachowski ¹⁾	387 600	775 200,00	400 000	800 000,00	12 400
Jakub Leonkiewicz	0		0		

¹⁾ wraz z osobą bliską

2. Struktura Akcjonariatu

Wg informacji dostępnych w Spółce na dzień sporządzenia sprawozdania akcjonariuszami posiadającymi, co najmniej 5% w ogólnej liczby głosów mogących uczestniczyć w WZA Spółki są:

Lp.	Posiadacze Akcji	Liczba głosów na dzień sporządzenia sprawozdania	Udział w ogólnej ilości głosów
1	Wacław Kropiński	422 025,00	11,86%
2	Ryszard Bodziachowski ¹⁾	400 000,00	11,24%
3	PKO Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych ²⁾	358 324,00	10,07%
4	Mariusz Lewicki ¹⁾	287 360,00	8,07%
5	Aviva Otwarty Fundusz Emerytalny Aviva BZ WBK ²⁾	185 400,00	5,21%

¹⁾ stan akcji wraz z osobą bliską

²⁾ stan akcji z 30.06.2018 WZA

Spółka nie posiada informacji w wyniku, których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy.

3. Specjalne uprawnienia kontrolne oraz ograniczenia dotyczące praw głosu i przenoszenia praw własności papierów wartościowych

W spółce Hydrotor S.A. istnieją dwa rodzaje akcji: akcje imienne uprzywilejowane w stosunku pięć głosów na jedną akcję oraz akcje zwykłe na okaziciela. Zgodnie ze statutem Spółki przeniesienie akcji imiennych, z wyjątkiem dziedziczenia może nastąpić wyłącznie na rzecz akcjonariuszy – założycieli Spółki, będących pracownikami PHS Hydrotor S.A. w dniu przeniesienia. Przeniesienie akcji imiennych na akcjonariuszy nie wymienionych wyżej oraz zamiana akcji imiennych na okaziciela następuje każdorazowo za jednoczesną zgodą Zarządu i Rady Nadzorczej. Jeżeli Spółka odmawia zgody na przeniesienie akcji imiennych, musi wskazać w ciągu 60 dni innego nabywcę. Nabywca musi zaoferować cenę nie niższą niż cena notowana na giełdzie w dniu nabycia akcji. Termin zapłaty nie może być dłuższy niż 30 dni od daty zawarcia umowy.

W pozostałych spółkach należących do Grupy Kapitałowej nie ma ograniczeń w dysponowaniu udziałami lub akcjami.

W grupie nie występują papiery wartościowe, które dawałyby specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do emitenta. Nie funkcjonuje również system akcji pracowniczych.

W I półroczu 2018 r. PHS Hydrotor S.A. nie przeprowadził emisji papierów wartościowych.

C. Aktualny i przewidywany stan majątkowy i sytuacja finansowa Grupy Kapitałowej

1. Stan majątkowy i finansowy

W Grupie Kapitałowej Hydrotor, we wszystkich spółkach, występuje dobra sytuacja w finansowaniu działalności operacyjnej i inwestycyjnej. Znacznie poprawiła się sytuacja finansowa Spółki Wizamor. Finansowanie działalności operacyjnej i inwestycyjnej spółki dominującej opierało się w ciągu roku I półrocza 2018 na środkach własnych. Przedsiębiorstwo przez cały okres sprawozdawczy zachowywało płynność finansową i nie występowały żadne zahamowania w płatnościach wobec wierzycieli. Spółka posiada umowę na kredyt inwestycyjny zawarty w EUR, której spłata nie wpływała na stabilność finansową w badanym okresie oraz nie zakłóci płynności w najbliższej przyszłości. Termin spłaty kredytu przypada na listopad 2018 roku. Obecnie Spółka nie przewiduje emisji nowych akcji.

Spółka zależna WPH potrzeby finansowe pokrywała środkami własnymi, pomimo przyznanej linii kredytowej. Spółka Agromet korzystała z kredytu obrotowego w działalności operacyjnej, Spółka Wizamor z leasingu w działalności inwestycyjnej i kredytu obrotowego w działalności operacyjnej.

Spółki Grupy Kapitałowej nie mają problemów z płynnością, na bieżąco regulują zobowiązania.

Grupa Kapitałowa przez cały omawiany okres zachowywała płynność finansową.

Źródła pokrycia majątku*						
Grupa Kapitałowa			Hydrotor S.A.			
	Aktywa					
	2017	2018	zmiana	2017	2018	zmiana
Aktywa trwałe	63 033,0	61 541,0	-2%	70 979,4	69 038,8	-3%
<i>udział w sumie bilansowej</i>	49%	47%		68%	63%	
Aktywa obrotowe	66 094,0	69 021,0	4%	32 748,5	39 843,5	22%
<i>udział w sumie bilansowej</i>	51%	53%		32%	37%	
Suma	129 127,0	130 562,0	1%	103 727,9	108 882,3	5%

	Pasywa					
	2017	2018	zmiana	2017	2018	zmiana
Kapitał własny	85 240,0	88 407,0	4%	73 066,7	79 057,2	8%
<i>udział w sumie bilansowej</i>	66%	68%		70%	73%	
Zobowiązania długoterminowe	20 909,0	18 935,0	-9%	16 758,1	15 266,4	-9%
<i>udział w sumie bilansowej</i>	16%	15%		16%	14%	
Zobowiązania krótkoterminowe	22 978,0	23 220,0	1%	13 903,1	14 558,7	5%
<i>udział w sumie bilansowej</i>	18%	18%		13%	13%	
Suma	129 127,0	130 562,0	1%	103 727,9	108 882,3	5%

*dane za I półrocze w tys. zł

W Grupie Kapitałowej Hydrotor przestrzegana jest zasada pełnego pokrycia majątku trwałego kapitałem własnym. Wskaźnik złotej reguły bilansowej, który stawia przed grupą najwyższe wymagania zabezpieczenia finansowania majątku, ukształtował się na poziomie 1,74 i zwiększył się w stosunku do poziomu z roku ubiegłego. Suma bilansowa wzrosła o 5%, co związane jest z jednej strony ze zwiększeniem kapitałów, a z drugiej ze wzrostem wartości środków obrotowych, wynikających ze wzrostu zapasów produktów gotowych oraz należności. Przyrost kapitału związany jest ze zwiększeniem kapitału zapasowego. Zadłużenie Grupy Kapitałowej pozostaje na bezpiecznym poziomie, w poszczególnych spółkach poziom zadłużenia również nie przekracza norm bezpieczeństwa finansowego.

W strukturze aktywów przeważają wartościowo aktywa trwałe, które stanowią 47 % ogólnej wartości aktywów, ich udział spadł w porównaniu z I półroczem 2017 roku ale ich poziom nadal jest odpowiedni do typu prowadzonej działalności.

2. Wynik finansowy

Sprawozdanie z całkowitych dochodów						
	Grupa Kapitałowa			Spółka Hydrotor		
	2017	2018		2017	2018	
Przychody ze sprzedaży	49 750,0	58 509,0	17,6%	34 547,5	37 757,8	9,3%
<i>w tym przychody ze sprzedaży produktów</i>	47 001,0	55 492,0	18,1%	17 327,7	26 208,3	51,3%
Koszt własny sprzedaży	39 560,0	46 826,0	18,4%	30 912,5	33 175,9	7,3%
<i>w tym koszt wytworzenia produktów</i>	37 158,0	44 159,0	18,8%	14 515,8	22 202,9	53,0%
Zysk/ strata ze sprzedaży brutto	10 190,0	11 683,0	14,7%	3 635,0	4 581,9	26,0%
Koszt sprzedaży	1 048,0	1 148,0	9,5%	403,8	474,9	17,6%
Koszt zarządu	5 663,0	6 126,0	8,2%	2 201,4	2 552,4	15,9%
Koszt własny sprzedaży ogółem	46 271,0	54 100,0	16,9%	33 517,7	36 203,2	8,0%
Zysk/ strata ze sprzedaży	3 479,0	4 409,0	26,7%	1 029,8	1 554,6	51,0%
Pozostałe przychody operacyjne	1 676,0	1 841,0	9,8%	918,6	1 081,1	17,7%
Pozostałe koszty operacyjne	308,0	561,0	82,1%	236,3	217,6	-7,9%
Zysk/ strata z działalności operacyjnej	4 847,0	5 689,0	17,4%	1 712,1	2 418,1	41,2%
Przychody finansowe	154,0	72,0	-53,2%	3 204,9	2 866,0	-10,6%
Dywidendy i udziały w zyskach				3 055,9	2 858,0	-6,5%

Koszty finansowe	96,0	96,0	0,0%	20,3	34,7	70,9%
Zysk/ strata z działalności gospodarczej	4 905,0	5 665,0	15,5%	4 896,7	5 249,4	7,2%
Zysk/ strata brutto	4 905,0	5 665,0	15,5%	4 896,7	5 249,4	7,2%
Podatek dochodowy	916,0	1 217,0	32,9%	357,2	574,4	60,8%
działalność zaniechana						
Zysk/ strata netto	3 989,0	4 448,0	11,5%	4 539,5	4 675,0	3,0%

dane za I półrocze w tys. zł

Wyniki netto*			
	2017	2018	dynamika
Hydrotor S.A.	4 539,5	4 675,0	103,0%
Hydrotor S.A. (bez uwzględnienia dywidend)	1 483,6	1 817,0	122,5%
Agromet ZEHS Lubiąż S.A.	1 366,2	1 847,0	135,2%
WPH Wrocław Sp. z o.o.	250,3	104,0	41,6%
Wizamor Sp. z o.o.	260,3	341,5	131,2%
Grupa Kapitałowa Hydrotor /zysk przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej/	3 981,0	4 437,0	111,5%

**dane za I półrocze w tys. zł*

W I półroczu 2018 roku Grupa Kapitałowa wypracowała zysk netto na poziomie wyższym niż w analogicznym okresie roku ubiegłego. Zysk na poziomie sprzedaży brutto wzrósł o 14,7% a na poziomie zysku netto o 11,5%.

Poprawę wyników finansowych netto odnotowały: Agromet, Wizamor oraz Hydrotor. Firma WPH w I półroczu 2018 uzyskiwała zysk netto na poziomie ok. 42% zysku ubiegłego, co jest wynikiem większego spadku przychodów ze sprzedaży niż spadek kosztów sprzedanych produktów.

Główny wpływ na wzrost wyników Grupy Kapitałowej miał wzrost udziału sprzedaży eksportowej w sprzedaży ogółem oraz większy przyrost sprzedaży niż przyrost kosztów wytworzenia produktów.

W dalszym ciągu wyzwaniem na kolejne lata dla spółek Grupy Kapitałowej pozostaje wykrywanie ze struktury grupy jej mocnych stron, skupienie się na kluczowych kompetencjach, a także poszukiwanie nowych przewag w obszarach konkurencyjności. Modelowanie przyszłości Grupy Kapitałowej opierać się ma na innowacji oraz na inwestycjach w nowoczesny park maszynowy. Narzędziami służącymi innowacjom jest wdrożenie nowych produktów, nowych technologii, zmiany infrastruktury produktowej i dystrybucyjnej, lepsze wykorzystanie wiedzy i umiejętności pracowników, sprostanie oczekiwaniom coraz bardziej wymagającym i świadomym klientom oraz rozwój sieci informatycznej.

Realizacja tych zamierzeń przy założeniu nie pogorszenia się koniunktury na rynkach powinna pozytywnie wpływać na wyniki finansowe w przyszłości.

W I półroczu 2018 r. na wyniki finansowe Grupy Kapitałowej Hydrotor:

Pozytywnie oddziaływały:

- Zwiększenie wolumenu sprzedaży na rynek krajowy i zagraniczny
- Dobra koniunktura w Polsce i na świecie
- Rozszerzenie bazy klientów oraz asortymentu sprzedaży
- Wzrastający stopień umiejętności i doświadczenia kadry pracowniczej
- Wykorzystanie dofinansowań w zakresie projektów realizowanych przy pomocy finansowej ze środków Unii Europejskiej
- Wzrost kursu EUR i USD w II kwartale 2018 roku przy jednoczesnym zwiększeniu sprzedaży

Negatywnie oddziaływały:

- Wymuszone zmiany asortymentowe na skutek schodzenia z rynku niektórych wysokomarżowych wyrobów
- Ponoszenie wysokich kosztów na nowe projekty i uruchomienia produkcji
- Poziom konkurencji cenowej krajowych i zagranicznych wytwórców elementów hydrauliki siłowej
- Wzrost kosztów pracy

W działalności firm Grupy Kapitałowej występuje sezonowość sprzedaży powodowana spadkiem popytu na części zamienne w okresie zimowym. Jednak w związku ze wzrostem produkcji eksportowej i kooperacyjnej czynnik ten zaczyna zanikać.

Grupa Kapitałowa Hydrotor za okres pierwszego półrocza 2018 nie publikowała prognozy wyników finansowych.

3. Analiza wskaźnikowa

<i>Wskaźniki bieżącej płynności*</i>		GK		HT	
wskaźnik	formuła obliczeniowa	2017	2018	2017	2018
Wskaźnik płynności bieżącej	$\frac{\text{aktywa obrotowe}}{\text{zobowiązania krótkoterminowe}}$	2,8	3,0	2,6	3,1
Wskaźnik płynności szybkiej	$\frac{\text{aktywa obrotowe} - \text{zapasy}}{\text{zobowiązania krótkoterminowe}}$	1,1	1,3	1,6	1,5
Wskaźnik wypłacalności gotówkowej	$\frac{\text{inwestycje krótkoterminowe}}{\text{zobowiązania krótkoterminowe}}$	0,22	0,28	0,7	0,6
Złota reguła bilansowa	$\frac{\text{kapitał własny} + \text{zobowiązania długoterminowe}}{\text{majątek trwały}}$	168,4	173,8	126,6	136,3
Wskaźnik oceny zdolności kontynuacji działalności	<i>model Altmana</i>	2,1	2,3	2,2	2,4

*dane za I półrocze

Wskaźniki płynności dla Hydrotor S.A. w I półroczu 2018 r. pozostają na optymalnym poziomie, nie wskazując na kłopoty przedsiębiorstwa z regulowaniem zobowiązań w terminie. Wskaźnik zdolności kontynuacji działalności poprawił się, na co miał wpływ wzrost poziomu wartości wszystkich zmiennych, mających wpływ na ocenę aktywności gospodarczej. Wskaźnik ten pozostaje na poziomie, który nie wskazuje na zagrożenia w dalszej działalności Spółki.

Wskaźniki płynności dla Grupy Kapitałowej w I półroczu 2018 r. kształtowały się podobnie jak w HT, wskazując nadal na stabilną i silną kondycję finansową Grupy. Analogiczne parametry wpływające na wskaźnik oceny zdolności kontynuacji działalności utrzymują się na dobrym poziomie. Indeks ten nie wskazuje na zagrożenia w dalszej działalności Grupy Kapitałowej.

Zarówno w Hydrotor S.A. jak i w Grupie Kapitałowej zachowana jest złota reguła bilansowa, co oznacza, że majątek trwały jest w pełni pokryty kapitałem własnym. Świadczy to o utrzymaniu stabilności finansowej przedsiębiorstwa i Grupy Kapitałowej.

<i>Wskaźniki rentowności*</i>		<i>GK</i>		<i>HT</i>	
wskaźnik	formuła obliczeniowa	2017	2018	2017	2018
Rentowność sprzedaży brutto	$\frac{\text{wynik ze sprzedaży brutto}}{\text{przychody ze sprzedaży}}$	20,5	20,0	10,5	12,1
Rentowność produkcji własnej	$\frac{\text{wynik na sprzedaży produkcji własnej}}{\text{przychody ze sprzedaży produkcji własnej}}$	19,4	20,4	16,2	15,3
Rentowność sprzedaży netto	$\frac{\text{wynik ze sprzedaży netto}}{\text{przychody ze sprzedaży}}$	7,0	7,5	3,0	4,1
Rentowność przychodów	$\frac{\text{wynik finansowy netto}}{\text{przychody ogółem}}$	7,7	7,4	11,7	11,2
Rentowność majątku	$\frac{\text{wynik finansowy netto}}{\text{średnioroczny stan aktywów}}$	3,1	3,4	4,4	4,3
Rentowność kapitału własnego	$\frac{\text{wynik finansowy netto}}{\text{średnioroczny stan kapitału}}$	4,7	5,0	6,2	5,9
EBITDA w tys. zł	<i>wynik na działalności operacyjnej + amortyzacja</i>	7 855,0	8 663,0	3 721,3	4 579,0
EBITDA/ kapitał własny	$\frac{\text{EBITDA}}{\text{kapitał własny}}$	9,2	9,8	5,1	5,8

*dane za I półrocze

W I półroczu 2018 roku zarówno Hydrotor S.A. jak i Grupa Kapitałowa osiągnęły wyższe, bądź na podobnym poziomie, wskaźniki rentowności niż w I półroczu 2017 roku. Na wzrost uzyskanych wskaźników rentowności wpłynęły: mniejsza dynamika wzrostu kosztów w porównaniu z dynamiką sprzedaży, wzrost wartości sprzedaży zagranicznej, wzrost kursu EUR i USD względem PLN w II kwartale 2018.

4. Zdarzenia istotne i wpływające na działalność Grupy Kapitałowej

Miesiąc/ spółka	Zdarzenie
Marzec WPH	→ Wpłata udziałowcom zaliczki na poczet dywidendy za 2017 rok w wysokości 220,0 tys. zł
Marzec HT	→ Wpływ do HT informacji o Postanowieniu Sądu Rejonowego w Bydgoszczy o wpisie w KRS z dniem 28 lutego dotyczącego połączenia spółek kapitałowych Hydrotor i Hydrotorbis
Marzec Agromet	→ Umowa o współpracy z Agencją Pracy Tymczasowej JB Concept Siechnice
Kwiecień Wizamor	→ zakup Centrum tokarskiego OKUMA
Maj HT	→ Informacja o rezygnacji Pana Mariusza Lewickiego z pełnienia funkcji członka Rady Nadzorczej PHS Hydrotor S.A. ze względu na zamiar kandydowania na Prezesa Zarządu Spółki
Maj Agromet	→ ZWZA zatwierdziło sprawozdanie finansowe za 2017 r., przyjęło sprawozdanie Zarządu za rok 2017, udzieliło absolutorium Radzie Nadzorczej oraz Zarządowi, podjęło uchwałę o podziale zysku za 2017 r.,
Maj WPH	→ ZZW zatwierdziło sprawozdanie finansowe za 2017 r., udzieliło absolutorium Zarządowi, Radzie Nadzorczej Podjęło uchwałę o podziale zysku za 2017 oraz wypłacie dywidendy
	→ Spółka wypłaciła udziałowcom pozostałą część dywidendy za 2017 rok

Maj Wizamor	→	ZZW zatwierdziło sprawozdanie finansowe za 2017 r., udzieliło absolutorium Zarządowi, Radzie Nadzorczej Podjęło uchwałę o podziale zysku za 2017
Czerwiec HT	→	ZWZA Spółki: zatwierdziło sprawozdania: finansowe HT, Zarządu, Rady Nadzorczej i GK za 2017 r., udzieliło absolutorium członkom Rady Nadzorczej i Zarządu, podjęło uchwałę w sprawie podziału zysku netto Spółki za 2017 r., dokonało wyboru Prezesa Zarządu na nową kadencję
	→	Wybór Rady Nadzorczej: 1. Przewodniczącego Rady Nadzorczej 2. Członka Zarządu na nową kadencję 3. Członka Komitetu Audytu
po dniu bilansowym		
	→	Złożenie dwóch wniosków na dofinansowanie projektów wspierających rozwój sfery B+R w przedsiębiorstwach
Lipiec HT	→	Objęcie stanowiska Przewodniczącego Rady Nadzorczej przez Pana Wacława Kropińskiego
	→	Objęcie stanowiska Prezesa Zarządu przez Pana Mariusza Lewickiego
Sierpień HT	→	Spółka otrzymała zwrot weksla „In blanco” związanego z dofinansowaniem projektu „Opracowanie i wdrożenie innowacyjnych technologii wysokoefektywnych procesów precyzyjnej obróbki oraz technologii pomiarowych wielkogabarytowych elementów maszyn”

5. Podstawowe rodzaje ryzyka działalności

Każda działalność gospodarcza jest prowadzona w warunkach niepewności, z czym łączy się występowanie ryzyka. Świadomość jego występowania rodzi dążenie do jego identyfikacji oraz eliminacji lub co najmniej ograniczenia jego negatywnych skutków. Czynniki zagrażające Grupie Kapitałowej oraz takie, które dają nowe możliwości rozwoju pochodzą co najmniej z dwóch źródeł: otoczenia zewnętrznego oraz wewnętrznego.

1. Ryzyko spadku dochodowości gospodarstw rolnych

Akcesja Polski do Unii Europejskiej wywołała zmiany w każdym dziale gospodarki, także w rolnictwie. Sektor rolny został objęty wspólną polityką rolną oraz poddany konkurencji ze strony wysoko rozwiniętych krajów Europy Zachodniej. Zmiany, jakie zaszły w rolnictwie, dotyczą zarówno cech strukturalnych, jak i efektywności gospodarowania. Dochody rolnicze są kształtowane przez wiele czynników. Na sytuację dochodową gospodarstw rolnych wpływają: wielkość potencjału produkcyjnego, intensywność wytwarzania oraz polityka rolna. Głównym mechanizmem wspierania dochodów rolniczych są płatności bezpośrednie, których celem jest rekompensowanie rolnikom uzyskiwania niższych dochodów w stosunku do innych działów gospodarki. Według danych GUS opłacalność produkcji rolniczej oraz popytu na produkty rolne była oceniana przez rolników w II półroczu 2017 negatywnie, pesymistyczne były również prognozy na I półrocze 2018. Spadek dochodowości gospodarstw rolnych może spowodować obniżenie dochodów grupy.

2. Ryzyko spadku popytu na części zamienne regenerowane i produkowane

Ryzyko spadku popytu na części zamienne regenerowane i produkowane w dużych seriach w związku z wymianą krajowego sprzętu rolniczego na zagraniczny – może wpłynąć na spadek sprzedaży. Część wyrobów gotowych przeznaczona jest do starszych maszyn i ciągników rolniczych (zastępowane są nowym sprzętem) wobec tego zapotrzebowanie na nie ciągle spada.

3. Ryzyko rynku nieruchomości

Ryzyko to związane jest z restrukturyzacją spółki zależnej WPH. Nieruchomość, przede wszystkim z uwagi na swoją kapitałochłonność, jest aktywem o małej płynności. Czas potrzebny na wyjście z inwestycji może być bardzo długi i spowodować straty dla sprzedającego lub w

przypadku wynajmu nieruchomości powstaje ryzyko niewywiązania się najemców z warunków umowy najmu oraz ryzyko utraty wartości nieruchomości wskutek niewłaściwego używania.

4. Ryzyko w zakresie źródeł i łańcucha dostaw

Stale rosnąca konkurencja na rynku sprawia, że grupa wciąż poszukuje możliwości redukcji kosztów produkcji i zaopatrzenia. Stąd poszukuje potrzebne dobra na rynku globalnym. W rezultacie łańcuchy dostaw stają się coraz dłuższe i bardziej złożone, a rynki zaopatrzenia coraz bardziej oddalone. Brak zarządzania ryzykiem lub nieodpowiednie zarządzanie ryzykiem w łańcuchu dostaw mogą być dla grupy bardzo negatywne: obniżenie jakości produktu, uszkodzenie mienia i sprzętu, utraty reputacji w oczach klientów i innych partnerów biznesowych lub nawet spadku cen akcji. Grupa zarządzając ryzykiem dokonuje analizy otoczenia w łańcuchu dostaw, stosuje krótkie okresy planowania, dąży do tego, aby przepływy materiałowe w całym łańcuchu dostaw były synchronizowane.

5. Ryzyko związane z konkurencją

Rynek wyrobów i usług hydraulicznych jest rynkiem globalnym. Bezpośrednimi konkurentami Grupy są firmy z wielu krajów, między innymi przedsiębiorstwa polskie, tureckie, bułgarskie, włoskie, niemieckie, z krajów azjatyckich i Europy Wschodniej.

Europejskie przedsiębiorstwa oferują usługi po cenach zbliżonych do cen oferowanych przez spółki grupy. Natomiast podmioty z rynków wschodnich ustalają ceny na niższym poziomie. Przedsiębiorstwa konkurencyjne mogą w przyszłości wymusić konieczność obniżenia cen, a w konsekwencji osiąganych przez grupę marż i zwiększenia wydatków na podnoszenie jakości usług grupy, co może przełożyć się na spadek rentowności działalności grupy.

Grupa Kapitałowa nie ma wpływu na działania podejmowane przez przedsiębiorstwa konkurencyjne, ale ogranicza ryzyko związane z konkurencją zwiększając swoją pozycję na rynku dzięki wykwalifikowanej kadrze oraz wysokiej jakości oferowanych i świadczonych usług.

6. Ryzyko kursu walutowego

Grupa prowadzi sprzedaż swoich wyrobów i usług poza krajem również do krajach Europy Zachodniej, w związku z czym ok. 40 % rozliczeń w I połowie 2018, a także w 2017 r. pomiędzy Grupą a klientami została zrealizowana w EUR, oraz w mniejszym procencie w USD.

Koszty zakupu materiałów, wynagrodzeń i innych ponoszone są głównie w walucie krajowej.

W związku z powyższym istnieje ryzyko, że w przypadku dużych wahań kursów walut przychody z zawieranych transakcji mogą znacznie różnić się od zakładanych przez Grupę.

W przypadku aprecjacji złotego wobec EUR i USD oraz niewielkiej możliwości przeniesienia ciężaru walutowego na odbiorców Grupa jest naraża na spadek przychodów proporcjonalnie do spadku kursu EUR/zł, a w konsekwencji niższej rentowności.

Grupa minimalizuje powyższe ryzyko korzystając z zabezpieczenia kursu walut za pomocą instrumentów pochodnych (Kontrakty terminowe forward).

Od 2011 r. Spółka dominująca korzysta z kredytu inwestycyjnego w walucie EUR, odchylenia różnic kursowych związane z wyceną zaciągniętego kredytu odnoszone są do rachunku dochodów, znaczna zmiana kursu – osłabienie złotego może wpłynąć na obniżenie się wyniku finansowego i odwrotnie.

Grupa ze względu na znaczną sprzedaż eksportową stara się zabezpieczać kursy walut zawierając transakcje Forward. Wpływy w walucie EUR w pełni zabezpieczają spłatę kredytu inwestycyjnego. Jedynie różnice kursowe wynikające z przeliczenia pozycji kredytowej wpływają na wynik finansowy w zależności od wzrostu/spadku kursu walutowego.

W celu zminimalizowania tego ryzyka grupa współpracuje także z zewnętrznymi instytucjami finansowymi.

7. Ryzyko stopy procentowej

Ze względu na minimalną różnicę wartości długu (zobowiązań), a aktywów przynoszących odsetki profil ryzyka stóp procentowych, nie jest znaczący. Niekorzystne działanie zmian stóp procentowych jest niwelowane ze względu na to, że Grupa Kapitałowa posiada środki finansowane na lokatach i jednocześnie zaciągnięte kredyty. W celu ograniczenia tego ryzyka przeprowadzane są analizy trendów historycznych i możliwych do przewidzenia trendów kształtowania się stóp procentowych. W przypadku trendów wzrostowych odnośnie posiadanych pozycji kredytowych grupa gotowa jest do zawarcia transakcji zabezpieczających to ryzyko.

8. Ryzyko płynności

W celu ograniczenia ryzyka płynności w grupie na bieżąco monitoruje się rzeczywiste jak i prognozowane przepływy pieniężne. Dzięki śledzeniu terminów zapadalności aktywów i zobowiązań finansowych następuje ich odpowiednie dopasowanie i tym samym odpowiednie utrzymywanie sald środków pieniężnych. Grupa Kapitałowa korzysta z profesjonalnych usług renomowanych banków, w których posiada otwarte linie kredytowe. Zapotrzebowanie na finansowanie zewnętrzne jest na bieżąco monitorowane. Celem grupy jest zapewnienie takiego poziomu finansowania, który jest wystarczający z punktu widzenia realizowanej działalności.

9. Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe dotyczy głównie należności z tytułu sprzedaży z odroczonym terminem płatności. Ryzyko kredytowe jest na bieżąco monitorowane. Analizie podlegają udzielone terminy płatności, kwoty sprzedaży, formy płatności oraz sytuacja finansowa głównych odbiorców. Na bazie tych analiz przyznawane są poszczególnym klientom odpowiednie limity kredytów kupieckich.

Głównymi aktywami finansowymi posiadanymi przez Grupę są: gotówka na rachunkach bankowych i w kasie, należności handlowe i pozostałe, z którymi związane jest ryzyko kredytowe na jakie narażona jest Spółka w związku z posiadanymi aktywami finansowymi.

Główne ryzyko kredytowe Grupy związane jest przede wszystkim z należnościami handlowymi. Kwoty prezentowane w bilansie są wartościami netto, po pomniejszeniu o odpisy aktualizujące, oszacowane przez kierownictwo Grupy na podstawie przeszłych doświadczeń oraz oceny aktualnej sytuacji ekonomicznej.

Ryzyko kredytowe związane z płynnymi środkami pieniężnymi oraz z instrumentami pochodnymi jest ograniczone w związku z faktem, iż stroną transakcji są banki, posiadające wysoką ocenę jakości kredytowej przygotowaną przez międzynarodowe agencje ratingowe.

W przypadkach, gdy kontrahenci zalegali z zapłatą ustalane były warunki na podstawie, których dojdzie do spłaty zadłużenia. Na należności, co do których istniało ryzyko nieodzyskania ich – zostały utworzone odpisy aktualizacyjne.

Koncentracja ryzyka kredytowego w Grupie jest stosunkowo niewielka, w związku z rozłożeniem ekspozycji kredytowej na bardzo dużą liczbę odbiorców.

10. Ryzyko bankowe z tytułu zaciągniętych kredytów

Zaciągnięte przez Grupę kredyty ze względu na narażenie na ryzyka związane ze zmianą kursów walutowych jak i zmiany stopy % mogą wpłynąć na zwiększenie kosztów finansowych, ich wpływ na wynik na przestrzeni roku obrotowego może być następujący:

- ryzyko kursowe - posiadany kredyt inwestycyjny zaciągnięty został w walucie EUR w związku z czym w przypadku wzrostu/spadku kursu EUR przeciętnie o 5 % roczny koszt kredytu może różnić się o kwotę ok. 20 tys. zł.
- ryzyko stopy procentowej - zaciągnięte kredyty w Grupie oparte są o stawkę WIBOR w przypadku kredytów w zł oraz EURIBOR w przypadku kredytów w EUR. Obecne stawki w porównaniu do lat poprzednich są dość niskie, ale w przypadku ich podwyższenia o 1% koszty zaciągniętych kredytów mogą wzrosnąć od 50 do 100 tys. zł, i dotyczą tylko kredytów w zł.

11. Ryzyko związane z realizacją celów strategicznych

Głównymi celami strategicznymi jest utrzymanie i wzmocnienie pozycji Grupy Kapitałowej Hydrotor jako jednego z największych producentów hydrauliki siłowej w Polsce, konsekwentne budowanie udziałów na rynkach zagranicznych, powiększanie dodatniego wyniku finansowego przy równocześnie realizowanych inwestycjach związanych z rozwojem produktów i wprowadzaniem nowego asortymentu, unowocześnianiem parku maszynowego oraz wprowadzaniem systemów podnoszących efektywność Grupy, zwiększenie ilości oraz udziału w przychodach sprzedaży Klientów kooperacyjnych w Polsce i na świecie, zwiększenie rentowności produkcji, regeneracji oraz usług Wydziału Obróbki Elementów Wielkogabarytowych. Ze względu na to, że działalność grupy jest narażona na wpływ wielu nieprzewidywalnych czynników zewnętrznych (przepisy prawa, kształtowanie się podaży i popytu na produkty i usługi, dynamiczny rozwój technologiczny), istnieje ryzyko nieosiągnięcia wszystkich założonych przez grupę celów strategicznych na terenie kraju oraz rozwoju dotychczasowych kierunków jej działalności za granicą. W związku z powyższym przychody i zyski osiągane w przyszłości przez przedsiębiorstwa grupy będą zależęły od ich zdolności do skutecznej realizacji opracowanej długoterminowej strategii. Działania grupy, które okażą się nietrafione w wyniku złej oceny otoczenia bądź nieumiejętnego dostosowania się do zmiennych warunków tego otoczenia mogą mieć istotny negatywny wpływ na działalność i sytuację finansowo – majątkową oraz na wyniki grupy. W celu ograniczenia tego ryzyka Zarząd na bieżąco analizuje czynniki mogące mieć potencjalnie niekorzystny wpływ na działalność i wyniki przedsiębiorstw grupy, a w razie potrzeby podejmuje niezbędne decyzje i działania.

12. Ryzyko związane z pogorszeniem wizerunku Emitenta oraz utratą zaufania odbiorców

Wszelkie negatywne oceny związane z działalnością produkcyjną na skutek np. możliwości sprzedaży wadliwych wyrobów mogą pogorszyć wizerunek Grupy i wpłynąć na utratę zaufania klientów. Jednocześnie może to spowodować znaczący wzrost środków przeznaczonych na działania marketingowe w celu zniwelowania zaistniałej sytuacji. Pogorszenie reputacji, mogłoby doprowadzić do rezygnacji ze współpracy części partnerów i rozpoczęcie korzystania z usług konkurencji. Ryzyko to rośnie wraz z dostarczaniem na rynek amerykański bardzo

odpowiedzialnych i innowacyjnych pod względem technicznym urządzeń dla ratownictwa. Grupa Kapitałowa mając na uwadze zachowanie pozytywnego wizerunku regularnie analizuje poziom zadowolenia klientów.

13. Ryzyko działalności innowacyjnej

Zarządzanie działalnością innowacyjną jest procesem ciągłego podejmowania decyzji, w warunkach niepewności, pomimo zebrania wszystkich niezbędnych informacji oraz po pełnym przewidzeniu przyszłych skutków. Na wysoki stopień ryzyka innowacji wpływ ma konieczność ponoszenia znaczących kosztów i wysoki odsetek niepowodzeń przy wdrożeniach nowych rozwiązań. Duże nakłady na badania i rozwój, projektowanie, budowę prototypów, testowanie, badania marketingowe ponoszone są zanim produkt zostanie wprowadzony na rynek, a w wielu przypadkach rozwijane koncepcje nowych produktów nie osiągają nawet fazy komercjalizacji. Oznacza to, że produkt, którego rozwój zakończył się pomyślnie i został wdrożony na rynek, musi zapewnić zwrot nie tylko kosztów jego rozwoju, ale także nakładów ponoszonych na wiele pozostałych nietrafionych pomysłów. Tworzenie ośrodka badawczo – rozwojowego oraz współpraca z wykształconą kadrą wyższych uczelni ma pomóc w rozwiązaniu ewentualnych problemów w zakresie występowania tego ryzyka.

14. Ryzyko gospodarowania aktywami, należnościami

Zarządzanie aktywami ma decydujący wpływ na płynność finansową, czyli bezpieczeństwo finansowe grupy. Agresywne zarządzanie poszczególnymi elementami jest ryzykowne, z kolei zbyt konserwatywne (zachowawcza polityka zarządzania aktywami) powoduje wzrost kosztów. Utrzymanie wysokich stanów zapasów, kredytowanie odbiorców kosztuje.

Zapasy to ważny element aktywów obrotowych występujących w każdym przedsiębiorstwie. Problemem w zarządzaniu zapasami jest ukształtowanie takiego poziomu zapasów, który zapewni ciągłość produkcji i sprzedaży przy minimalnych kosztach. Błędy w ustalaniu poziomu prowadzą do utraty możliwości sprzedaży, co zwiększa koszty zarządzania zapasami. Pojawiają się wtedy koszty utraty klienta.

Proces zarządzania należnościami zaczyna się w momencie, gdy sprzedający wystawia fakturę z odroczonym terminem płatności. Sprzedaż z odroczonym terminem płatności jest swego rodzaju decyzją inwestycyjną. Firma angażuje środki finansowe w należności u odbiorców, spodziewając się zapłaty w późniejszym okresie. Sprawne zarządzanie należnościami wymaga ciągłej analizy i kontroli ich poziomu. Ich wzrost jest oznaką zwiększenia zakresu kredytowania odbiorców oraz większego zapotrzebowania na kapitał obrotowy.

Podejmowane przez Grupę decyzje zarządzania zapasami zmierzają do osiągnięcia równowagi między odpowiednim poziomem obsługi odbiorców a poziomem tworzonych i utrzymywanych zapasów bezpieczeństwa, kompensujących przypadki wzrostu popytu bądź opóźnień w dostawach.

Strategia zarządzania należnościami w grupie należy określić jako umiarkowaną, ponieważ zmierza do wyeliminowania ryzyka niewypłacalności klientów, gdzie zaleca się przestrzeganie terminów płatności, udzielając jednak kredytów kupieckich klientom charakteryzujących się wysokim stopniem regulowania należności.

15. Ryzyko techniczno – organizacyjne

Pracodawca ponosi konsekwencje zakłóceń w procesie pracy, wynikające z awarii maszyn, przerw w dostawie energii, czy też wad w organizacji pracy. Zakłócenia niezawinione przez pracowników,

nie zwalniają z obowiązku wypłaty wynagrodzenia za pracę. Ryzyko to powoduje powstanie u pracodawcy ryzyka utraty potencjalnych korzyści. W celu eliminacji tego typu ryzyka grupa przeprowadza szkolenia w zakresie bezpieczeństwa i higieny pracy oraz obsługi urządzeń technicznych, jednocześnie monitorowany jest na bieżąco aktualny stan posiadanego parku maszynowego i dokonywane są systematyczne przeglądy maszyn i urządzeń.

16. Ryzyko kadrowe

Trudności związane z rekrutacją i zatrzymaniem pracowników występują w coraz większym stopniu, co zwiększa wagę tego ryzyka. Kurczenie się rynku pracy spowodowane wzrostem gospodarczym i emigracją młodzieży, spadek bezrobocia prowadzą do sytuacji, w której osoby poszukujące pracy lub chcące zmienić pracodawcę, mogą wybrać najdogodniejszą ofertę pracy. Taka sytuacja powoduje problemy w zakresie możliwości zatrudnienia specjalistów. W związku z tym spółki grupy podejmują współpracę z lokalnymi szkołami kształcącymi ewentualnych przyszłych pracowników, także przyjmując uczniów w ramach szkolenia zawodowego.

17. Ryzyko zmian w działalności produkcyjnej

Modyfikacja działalności produkcyjnej polega na przechodzeniu z aktywności typowo produkcyjnej w strategię kooperacji. Kooperacja sprowadza się do współdziałania ze spółkami nie tylko w ramach Grupy Kapitałowej, ale przede wszystkim z partnerami niepowiązanymi. Uzasadnieniem dla tego typu zabiegu jest otoczenie rynkowe spółek grupy, które stało się wysoce konkurencyjne. Zarządy stoją na stanowisku, że kooperacja jest działaniem efektywnym, ponieważ umożliwia partnerom osiągnięcie zamierzonych celów, które byłyby niewykonalne bądź trudne do zrealizowania przez przedsiębiorstwo działające we własnym zakresie. Współdziałanie to jednak obarczone jest ryzykiem: rozbieżnych oczekiwań przedsiębiorców, braku ustalenia konkretnego celu determinującego sukces wspólnego działania, trudności z wymianą informacji między partnerami. W celu eliminacji tego ryzyka zarządzający na wszystkich etapach podejmowania współpracy kompleksowo analizują wybór partnera, jego możliwości produkcyjne, pozycje na rynku, systemy zarządzania jakością.

6. Perspektywy rozwoju działalności Grupy Kapitałowej

Nowoczesne przedsiębiorstwo XXI wieku winno nastawić się na otwartość i komunikację. Współczesny rynek zmusza do wyjścia naprzeciw wyzwaniom, liczy się prekursorstwo, zdolność do kooperacji. W budowaniu strategii przedsiębiorstwa niezbędna jest wiedza, stąd wziął się powszechnie popierany model inteligentnej organizacji, ku któremu zmierza Spółka Hydrotor S.A. oraz firmy Grupy Kapitałowej Hydrotor.

Spółka Hydrotor S.A. w ostatnich latach skupiona była na sukcesywnej modernizacji posiadanego parku maszynowego. W związku z ograniczeniem zasobów ludzkich na lokalnym rynku pracy Zarząd Spółki widzi szanse dalszego rozwoju w postaci intensywniejszego wykorzystania automatyzacji procesów obróbczych. W chwili obecnej większość procesów związanych z obróbką frezarską realizowana jest na obróbczych centrach wielopaletowych, dzięki którym wykorzystuje się ideę pracy wielostanowiskowej (pracownik obsługujący kilka maszyn). Światowe trendy oparte na idei Przemysł 4.0 to cel do realizacji, który jest podstawą do podejmowania kolejnych wyzwań przez techniczną kadrę menedżerską Spółki.

Specyfika obróbki tokarskiej na maszynach o dużej uniwersalności nie pozwala na podobne działanie, stąd w planowanych zakupach inwestycyjnych kładziony będzie większy nacisk na automatyzację i robotyzację tego typu procesów w spółkach. Pozwoli to na znaczące zwiększenie

możliwości wytwórczych w jednostce czasu i w gnieździe produkcyjnym. Jednakże nie oznacza to redukcji zatrudnienia, jedynie lepsze wykorzystanie zasobów tak ludzkich jak i maszynowych, a co za tym idzie podniesienie zysków spółek z działalności operacyjnej.

Automatyzacja i robotyzacja pozwoli również na dalsze zwiększenie ilości zatrudnianych kobiet z uwagi na ograniczenie wysiłku fizycznego wymaganego dotychczas na stanowiskach pracy. Jest to również sposób na ograniczenie zagrożeń wynikających ze zmniejszającej się ilości pracowników na rynkach pracy.

Spółka i Grupa Kapitałowa nastawione są na budowanie swojej przewagi konkurencyjnej poprzez restrukturyzację, która przewiduje gotowość organizacji do zmian, do ponoszenia ryzyka i do chęci działania w imię szeroko rozumianego rozwoju.

Firma i grupa ma przed sobą potężne wyzwanie, ponieważ poziom wiedzy klientów rośnie w szybkim tempie. Kontrahenci są coraz bardziej świadomi jakie przysługują im prawa oraz mają dokładnie określone oczekiwania. Organizacja musi zadbać o jakość oferowanych wyrobów i obsługi klienta, ale również o ekonomiczność prowadzonej działalności. Efektywność zagwarantować powinna maksymalizacja efektów wytwarzanych przez posiadane zasoby. Działaniem wiodącym może być tak zwane „odchudzenie” przedsiębiorstwa, które polega na specjalizacji oraz zredukowaniu ogniw nieefektywnych. Ważną rolę odgrywa kooperacja, ponieważ przedsiębiorstwo skupia się wówczas na swojej podstawowej najbardziej rentownej działalności, natomiast w dziedzinach przynoszących mniejsze efekty ekonomiczne rozwiązaniem są specjaliści z zewnątrz. Rozwój kooperacji w istotny sposób wpływa na pozycję konkurencyjną przedsiębiorstwa na rynku globalnym, pozwala skoncentrować się na działalności właściwej przynoszącej największe efekty.

Istotną strategią rozwoju firmy i grupy jest dywersyfikacja działalności – wielofunkcyjność, polegająca na rozszerzeniu różnorodności produktów i usług. Głównym celem jest zwiększenie dochodów poprzez efektywne wykorzystanie posiadanych zasobów, doprowadzenie do zmniejszenia uzależnienia od jednego produktu lub rynku. Dywersyfikacja podnosi atrakcyjność przedsiębiorstwa w zakresie oferowanych wyrobów i usług, niweluje sezonowość, która przez wiele lat była udziałem podstawowej produkcji Spółki Hydrotor S.A. Strategia różnicowania aktywności gospodarczej została zrealizowana przez wprowadzenie do profilu działalności w spółce Hydrotor precyzyjnej obróbki elementów wielkogabarytowych oraz wzrostu produkcji zasilaczy hydraulicznych. Pozytywne prognozy współpracy z dodatkowymi kontrahentami i obecna sytuacja w otoczeniu rynkowym tego profilu działalności w Hydrotor S.A. sugerują możliwości poprawy wyników finansowych.

Hydrotor S.A. i Grupa Kapitałowa kładzie duży nacisk na strategię w dziedzinie marketingu. Polega ona na dokonaniu nie tylko lokalnej, ale transnarodowej segmentacji oraz poszukiwaniu nowych rynków zbytu. Na rynku ogólnosiwiatowym więcej jest potencjalnych nabywców, ale trudniej do nich dotrzeć. Działania promocyjne i reklamowe skierowane do właściwej grupy są podstawą pozyskania nowych klientów. Odpowiednia reakcja na zapotrzebowanie na rynku gwarantuje sukces marketingowy, a tym samym w znaczący sposób wpłynie na sukces organizacji.

Strategia grupy zakłada przechodzenie z eksportu części kooperacyjnych do eksportu gotowych elementów i zespołów hydrauliki siłowej. Zgodnie z koncepcją zarządzania Grupą Kapitałową wyniki w I półroczu 2018 zapoczątkowały rozwój tego celu, który powinien się zintensyfikować w najbliższych miesiącach.

Utrwalanie stosunków handlowych z wysoko rozwiniętymi i innowacyjnymi globalnymi firmami głównie niemieckimi, stwarza duże możliwości lokowania produktów na rynkach międzynarodowych,

choć narażone jest w większym stopniu na wahania koniunktury gospodarczej w Europie i na świecie. Wraz z rozwojem eksportu, spółka dominująca kontynuuje umacnianie pozycji na rynku krajowym rozbudowując dotychczasowy asortyment sprzedaży, w tym produkowane seryjnie zasilacze, powiększony wachlarz zaworów hydraulicznych, typoszereg pomp zębatych PZ6 i PZ2 oraz nowe konstrukcje cylindrów. Wydatki na wdrożenia wiążą się z okresowym obniżeniem rentowności. Jednakże, w dłuższej perspektywie powyższe działania przyczynią się do wzrostu rentowności w wyniku między innymi obniżenia kosztów stałych przez zwiększanie wolumenu sprzedaży.

Rozwój działalności Spółki Hydrotor S.A. oraz Grupy Kapitałowej Hydrotor, funkcjonującej w branży hydrauliki siłowej, upatruje się w rozszerzaniu produkowanego asortymentu wyrobów przy wykorzystaniu innowacyjnych, mniej kosztowych technologii wytwarzania. Potrzeby inwestycyjne spółek grupy sprowadzają się do takich działań, które umożliwią rozwój sprzedaży eksportowej oraz wyprzedzanie innych producentów hydrauliki siłowej, w zakresie oferty kierowanej na rynek krajowy i zagraniczny. Celowi temu mają służyć zrealizowane w spółce Hydrotor dwa projekty badawczo – wdrożeniowe nastawione na opracowanie innowacyjnych pomp zębatych o obniżonym poziomie emisji akustycznej oraz wdrożenie nowej technologii produkcji pomp hydraulicznych, prowadzącej do poszerzenia oferty produktowej firmy. Dzięki dokonanym nakładom spółka dominująca rozpoczęła produkcję pomp, wymagających uzyskania bardzo wysokiego ciśnienia w zmniejszonym gabarytowo układzie oraz o zmniejszonej pulsacji ciśnienia. Pompy te powinny zastępować asortymenty schodzące z rynku na skutek zaprzestania produkcji niektórych maszyn i urządzeń oraz wesprzeć wkraczanie na nowe, zwłaszcza zagraniczne rynki wytwórców maszyn i urządzeń wykorzystujących w swoim działaniu hydraulikę.

Nawiązana współpraca, pomiędzy dwiema uczelniami a spółką Hydrotor doprowadziła do transferu wiedzy, w którym firma upatruje spore szanse na opracowanie nowych technologii wytwarzania pomp i zminimalizowania ich kosztów. W ramach Programu Badań Stosowanych firma posiada umowę konsorcjum z Politechniką Wrocławską, w której uczelnia jest Liderem projektu, pt. „Opracowanie konstrukcji wysokociśnieniowych pomp zębatych”. Zadania przydzielone spółce w projekcie zostały przez firmę zakończone, natomiast prace uczelni będą trwać do końca 2018 roku. W ramach konkursu TANGO Hydrotor S.A. zawarł umowę o współpracy z Politechniką Gdańską. Porozumienie polega na ścisłej współpracy w ramach realizacji projektu „Zastosowanie wybranych rozwiązań mechatronicznych do nadzorowania procesu skrawania przedmiotów wielkogabarytowych na wieloosiowych centrach obróbkowych”. Realizacja fazy badawczo – rozwojowej rozpoczęła się w marcu 2016, natomiast zakończenie tego szeregu prac przewidywane było na koniec maja 2018 r.

Pierwsze efekty realizacji tych projektów winny zacząć się pojawiać na koniec 2018 roku.

Współpraca z ośrodkami naukowymi skłoniła spółkę Hydrotor do utworzenia Centrum Badawczo Rozwojowego Hydrotor (CBR HT) wspartego środkami unijnymi. Centrum to ma być bazą do realizacji kolejnych innowacyjnych projektów we współuczestnictwie z uczelniami i partnerami biznesowymi. Dzięki centrum Spółka uzyskać winna przewagę konkurencyjną w postaci posiadania prężnego ośrodka badań i rozwoju w przedsięwzięciu zwiększania efektywności obróbki skrawaniem elementów wielkogabarytowych i doskonaleniu wytwarzania, badań i testów głównego źródła przychodu jakim jest produkcja podzespołów hydrauliki siłowej. W ramach CBR utworzono stanowisko wdrożeniowo – badawcze na bazie poziomego centrum frezarskiego, celem zwiększenia potencjału technologicznego w podstawowym zakresie działalności wydziału wielkogabarytowego oraz dokonywania wdrożeń wysokowydajnych innowacyjnych technik obróbkowych. Kontynuowaniem

budowy centrum są złożone w lipcu 2018 roku przez Hydrotor S.A. dwa wnioski wspierające procesy badawczo-rozwojowe, zwłaszcza rozwój sfery B+R w przedsiębiorstwie. Wnioski dotyczą opracowania technologii produkcji innowacyjnych pomp wielotłoczkowych zmiennego przepływu oraz opracowania innowacyjnego procesu technologicznego obróbki skrawaniem wielkogabarytowych części maszyn z uwzględnieniem wpływu sztywności mocowania generowanego za pomocą układu hydraulicznego.

Globalizacja rynków, wysokie nakłady kapitałowe oraz ludzkie w sferze badań i projektowania urządzeń i układów hydraulicznych wymuszają działania takie jak: konsolidacja pozioma i pionowa lub znalezienie partnera branżowego, których to Zarząd PHS Hydrotor S.A. nie wyklucza, upatrując w nich dodatkowe możliwości zwiększania wartości Spółki. W związku z tym Hydrotor S.A. cały czas pozostaje otwarty na aliance kapitałowe.

W wyniku przeprowadzonych przejęć i konsolidacji w skład Grupy Kapitałowej Hydrotor wchodziły na dzień 30.06.2018 roku:

- Przedsiębiorstwo Hydrauliki Siłowej „Hydrotor” S.A w Tucholi – jednostka dominująca,
- Zakład Elementów Hydrauliki Siłowej Agromet S.A. w Lubaniu, największego producenta siłowników hydraulicznych w Polsce - 99,99% udziałów,
- Wytwórnia Pomp Hydraulicznych Sp. z o.o. we Wrocławiu - 100% udziałów,
- Więcborskie Zakłady Metalowe Wizamor Sp. z o.o. w Więcborku - 96,88% udziałów.

W dniu 5 marca 2018 roku do Spółki Hydrotor S.A. wpłynęło postanowienie Sądu Rejonowego w Bydgoszczy zatwierdzającego plan połączenia spółek Hydrotor i Hydrotorbis poprzez przejęcie. Spółka Hydrotorbis z dniem 1 marca 2018 przestała istnieć jako samodzielny podmiot gospodarczy i została przekształcona w Wydział Produkcyjny BIS Spółki Hydrotor S.A.

Ponadto w I półroczu 2018 r. Hydrotor S.A. nie prowadził nowych akwizycji, natomiast nie wyklucza, że przy sprzyjających warunkach będzie rozszerzał Grupę Kapitałową lub korzystał z ofert konsolidacyjnych.

Spółka Agromet w celu dalszego rozwoju działalności w 2018 roku przyjęła i realizuje zadania polegające na umocnieniu pozycji dostawcy cylindrów na rynku polskim, poprzez wyższą jakość wyrobów w porównaniu z konkurencją za lepszą cenę, działaniach zmierzających do pozyskania nowych odbiorców na rynku krajowym i eksportowym, zainteresowaniu potencjalnych odbiorców usługami w zakresie pokryć galwanicznych chromem technicznym, rozszerzeniu oferty o produkty Grupy Kapitałowej Hydrotor, poszerzeniu oferty o kompleksowe rozwiązania układów hydraulicznych, zakup robota spawalniczego, który umożliwi pełen nadzór nad parametrami procesu spawania i pozwoli spełnić wymagania części odbiorców, a jednocześnie skrócić czas spawania, zakup tokarki dwuuchwytowej, która umożliwi optymalizację procesu wykonywania obudów przez skumulowanie trzech oddzielnych operacji w jedną i skrócenie czasu wykonywania operacji, rozszerzeniu działań kooperacyjnych, które pozwolą na skrócenie czasu realizacji siłowników.

Powyższe zadania mają na celu osiągnięcie wartości przychodów sprzedaży w 2018 roku na poziomie 45 mln zł w skali roku. Zmiany jakie nastąpiły w ostatnim okresie czasu w sferze produkcji polegające na unowocześnieniu parku maszynowego oraz stworzeniu lepszych warunków przebiegu procesów technologicznych stanowią podstawę do osiągnięcia tego celu. Najważniejsze jest racjonalne zarządzanie istniejącym potencjałem produkcji i wykorzystanie szans pojawiających się możliwości wzrostu efektywności i poprawy wyników ekonomicznych. Stąd w najbliższej przyszłości działania Spółki ukierunkowane będą na wewnętrzną poprawę kluczowych wskaźników operacyjnych takich jak wydajność, jakość, terminowość i redukcję kosztów jednostkowych. Funkcjonowanie na

europejskim rynku, utrzymanie i rozwój współpracy z renomowanymi odbiorcami wyrobów Agrometu oraz zmianami asortymentowymi wymaga ciągłej pracy nad udoskonaleniem rozwiązań konstrukcyjno-technologicznych.

Spółce pomimo wzrostu zapotrzebowania, nie udało się w pełni zrealizować możliwości wzrostu sprzedaży. Głównym problemem przed jakim stanęła Spółka, były ograniczenia kadrowe w produkcji. Zmniejszenie zatrudnienia osób bezpośrednio produkcyjnych oraz niedobór specjalistów na lokalnym rynku pracy, miał znaczący wpływ na osiągnięte wyniki. W celu rozwiązania tych problemów Spółka podjęła poszukiwania potencjalnych kooperantów oraz podpisała umowę z Zakładem Karnym w Lubaniu Śląskim, zatrudniając osoby skazane oraz umowę z Agencją Pracy Tymczasowej o zatrudnieniu obcokrajowców. Zdaniem Zarządu te posunięcia pozwolą na osiągnięcie lepszych rezultatów drugiego półrocza w odniesieniu do porównywalnych okresów lat ubiegłych. Podjęto również działania w celu zrobotyzowania części prac spawalniczych, które ograniczą wpływ czynników ludzkich na przebieg procesu.

Dalszy rozwój Spółka upatruje w rozszerzeniu i udoskonaleniu produkowanych wyrobów przy wykorzystaniu innowacyjnych, mniej kosztownych technologii wytwarzania. Celowi temu ma służyć nowo utworzony dział B+R, którego efekty pracy stają się już widoczne. Wdrożono do produkcji nowe rozwiązanie konstrukcyjne, które zostało opatentowane. Wspólnie z firmą zajmującą się między innymi technologią dla galwanotechniki, trwają badania nad zwiększeniem odporności korozyjnej nakładanej powierzchni chromu. Procesy te powinny stworzyć nowe możliwości rozwoju sprzedaży ukierunkowane na rynki o znacznie wyższych wymaganiach jakościowych oraz powiększeniu oferty w zakresie rozwiązań konstrukcyjnych nie tylko cylindrów hydraulicznych, ale również całych układów hydraulicznych. Oferowanie takich rozwiązań wymaga ścisłej współpracy służb marketingowych i konstrukcyjnych firm z Grupy Kapitałowej, której efekty powinny zacząć się urealniać w najbliższej przyszłości.

Spółka WPH we Wrocławiu w wyniku przeprowadzonych procesów restrukturyzacyjnych będzie nadal skupiać się na produkcji pomp przemysłowych, zasilaczy, zespołów hydraulicznych oraz sprzedaży komponentów hydrauliki, koncentrując się na produkcji jednostkowej i małoseryjnej pod indywidualne potrzeby klientów. Kontynuowany będzie proces dalszego uwalniania majątku firmy w celu dostosowania jego wielkości do bieżących potrzeb firmy i wydzierżawiania zwolnionych powierzchni magazynowych.

Z rozwojem Spółki Wizamor związana jest nieodłącznie dbałość o utrzymanie dynamiki inwestycji w park maszynowy. Niezwykle ważnym kierunkiem rozwoju jest inwestycja w nowe Centra Obróbcze Tokarek CNC, aby zachować konkurencyjność na rynku, a także wprowadzać na rynek nowe wyroby pod zamówienia indywidualne klientów. Dynamika zmian związana z koniecznością częstych przebrojeń sprawia, że duży nacisk należy w najbliższych latach położyć na zmiany w zakresie technicznego przygotowania produkcji. Różnorodność zaawansowanych technicznie obrabiarek powoduje, że ich programowanie i przygotowanie do zmiany realizowanego detalu wpływa negatywnie na efektywność procesów w firmie. W związku z obserwowanym trendem konieczne będzie podjęcie działań usprawniających wskazany obszar.

W związku z planowanym rozwojem nowego parku maszynowego niezbędna będzie budowa nowej hali produkcyjnej. Początek inwestycji przewidywany jest na 2019 r. (przygotowanie dokumentacji budowlanej – projekt, pozwolenie na budowę itp.)

Zapewnienie wysokiej jakości wyrobów wiąże się z zakupem skanera pomiarowego. Urządzenie to przyczyni się do prowadzenia profesjonalnej kontroli jakości wyrobów, spełnienia

oczekiwań klienta w zakresie kart pomiarowych oraz do przyspieszenia całego procesu w zakresie kontroli jakości.

Z rozwojem Spółki jest związane ciągłe dążenie do doskonałości. System Zarządzania Jakością ISO umożliwiłby Spółce prowadzenie skutecznej i efektywnej działalności biznesowej pozwalającej zachować pozycję rynkową oraz dostosować się do zmieniających warunków na rynku. Efektem wdrożenia Systemu Zarządzania Jakością byłoby zmniejszenie ilości niezgodności i braków wewnętrznych oraz reklamacji klientów. Prace nad wprowadzeniem Systemu Zarządzania Jakością ISO zostały rozpoczęte w czerwcu 2018r.

Techniczne aspekty rozwoju Grupy Kapitałowej:

1. Tworzenie Centrum Badawczo – Rozwojowego wspartego środkami unijnymi
2. Uruchomienie projektów badawczo – rozwojowych we współpracy z uczelniami
3. Zmiany w organizacji produkcji – nastawienie na kooperację
4. Poprawa systemu obiegu dokumentacji i nadzoru nad nią
5. Sprzyjające oddziaływanie środowiska lokalnego na rozwój spółek grupy – możliwości pozyskania wykształconej kadry pracowniczej, dobra współpraca z organami samorządowymi
6. Szybki przepływ informacji wewnątrz przedsiębiorstwa i grupy
7. Zabezpieczanie przewagi konkurencyjnej przez: zorientowanie działalności na konsumenta i dobrą znajomość nabywców, sterowanie i nadzór nad własną dystrybucją
8. Modernizacja parku maszynowego, na bazie zakupu i zastosowania najnowocześniejszych oraz najbardziej wydajnych maszyn CNC w głównych spółkach grupy
9. Bardziej rygorystyczna weryfikacja dostawców materiałów pod względem jakości i terminowości dostaw
10. Wybór optymalnego zintegrowanego systemu informatycznego a następnie jego wdrożenie

D. Pozostałe informacje

1. Podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych

Umowy Spółki Hydrotor S.A. z podmiotem uprawnionym do badań

W czerwcu 2017 r. Zarząd PHS Hydrotor S.A. zawarł umowę z Kancelarią Audyt Czesław Pniewski z siedzibą w Poznaniu na przegląd (badanie) sprawozdań finansowych PHS Hydrotor S.A. i Grupy Kapitałowej Hydrotor, na okres trzech lat.

wynagrodzenie biegłego rewidenta /umowa 2017 rok/ z tytułu:	
przeglądu półrocznego sprawozdania finansowego emitenta	5 500,00 zł
przeglądu półrocznego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej	4 000,00 zł
badania rocznego sprawozdania finansowego emitenta	13 012,50 zł
badania rocznego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej	5 500,00 zł
	28 012,50 zł

Pomiędzy spółką Hydrotor a Kancelarią Audyt Czesław Pniewski z siedzibą w Poznaniu nie istnieją inne umowy poza wymienionymi wyżej.

W czerwcu 2016 r. Zarząd PHS Hydrotor S.A. zawarł z Kancelarią Audyt Czesław Pniewski z siedzibą w Poznaniu umowę na przegląd (badanie) sprawozdań finansowych PHS Hydrotor S.A. i Grupy Kapitałowej Hydrotor, na okres jednego roku.

wynagrodzenie biegłego rewidenta /umowa 2016 rok/ z tytułu:

przeglądu półrocznego sprawozdania finansowego emitenta	5 500,00 zł
przeglądu półrocznego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej	4 500,00 zł
badania rocznego sprawozdania finansowego emitenta	11 500,00 zł
badania rocznego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej	9 000,00 zł
	30 500,00 zł

Umowy spółek Grupy Kapitałowej Hydrotor z podmiotem uprawnionym do badań

Pomiędzy Kancelarią Audyt Czesław Pniewski z siedzibą w Poznaniu, a spółkami zależnymi Grupy Kapitałowej zostały zawarte umowy na badanie jednostkowych sprawozdań finansowych.

wynagrodzenie biegłego rewidenta z tytułu badania rocznych sprawozdań finansowych w spółkach :

	za 2017	za 2016
Agromet ZEHS Lubań S.A.	8 500,00 zł	9 000,00 zł
Hydrotorbis sp. z o.o.	6 000,00 zł	6 000,00 zł
WPH Wrocław sp. z o.o.	5 000,00 zł	5 000,00 zł
WZM Wizamor Więcbork sp. z o.o.	5 000,00 zł	5 000,00 zł
	24 500,00 zł	25 000,00 zł

Łączna kwota za badanie sprawozdań finansowych Grupy Kapitałowej Hydrotor 2016 r. wyniosła 55.500 zł netto, natomiast za 2017 roku 52.512,50 zł netto. Nie występują inne umowy pomiędzy Kancelarią Audyt Czesław Pniewski z siedzibą w Poznaniu a spółkami Grupy Kapitałowej Hydrotor poza wymienionymi wyżej.

2. Umowy zobowiązujące do świadczeń na rzecz spółek Grupy Kapitałowej

W Spółce PHS Hydrotor S.A. wartość niespłaconych pożyczek na dzień 30.06.2018 udzielonych z Zakładowego Funduszu Mieszkaniowego członkom Zarządu i Rady Nadzorczej wynosiły 76,7 tys. zł.

W spółkach zależnych: Agromet ZEHS Lubań, WPH Sp. z o.o. Wrocław, Wizamor Sp. z o.o. nie występują, udzielone członkom Zarządu i Rady Nadzorczej niespłacone zaliczki, kredyty, pożyczki, gwarancje, poręczenia lub inne umowy zobowiązujące do świadczeń na rzecz Spółki.

3. Wynagrodzenia osób zarządzających i nadzorujących

Wynagrodzenia Członków Zarządu są ustalane przez Radę Nadzorczą.

Członkowie Zarządu Spółki, otrzymują stałe wynagrodzenie na podstawie zawartych umów o pracę. Członkom Zarządu może przysługiwać premia kwartalna liczona od sumy zasadniczego wynagrodzenia za dany kwartał. Premia przysługująca Członkom Zarządu jest wypłacana w oparciu o ogólną sytuację ekonomiczną Spółki Hydrotor S.A. oraz Grupy Kapitałowej Hydrotor oraz perspektywy rozwoju Spółki i grupy. Rada nadzorcza może również przyznać Członkom Zarządu dodatkową nagrodę roczną. Odpowiednie informacje o wysokościach wynagrodzeń osób zarządzających i nadzorujących zostały przedstawione sprawozdaniu finansowym Hydrotor S.A. za I półrocze 2018 r. oraz w skonsolidowanym sprawozdaniu Grupy Kapitałowej Hydrotor za I półrocze 2018 r. Spółki z Grupy Kapitałowej Hydrotor nie posiadają zobowiązań wynikających z emerytur i świadczeń o podobnym charakterze dla byłych członków władz statutowych ani zobowiązań zaciągniętych w związku z tymi emeryturami. Zgodnie z najlepszą wiedzą Spółki, członkom Zarządu i Rady Nadzorczej nie przysługiwały inne od opisanych w danej nocie wynagrodzenia, nagrody ani korzyści, wypłacone, należne lub potencjalnie należne

4. Inne istotne informacje

Grupa Kapitałowa Hydrotor nie zidentyfikowała innych informacji istotnych dla oceny sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej i wyniku finansowego, niż opisane w niniejszym raporcie oraz które byłyby istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań emitenta.

W spółce zależnej Wizamor toczą się: postępowanie o dochodzenie wierzytelności od firmy BOMAR S.A. w Mysłowicach przed Sądem Rejonowym Katowice – Wschód w Katowicach, oraz postępowanie o dochodzenie wierzytelności od firmy DIAMON Sp. z o.o. w Zdzieszowicach.

Wobec pozostałych spółek Grupy Kapitałowej nie toczą się postępowania przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego ani organem administracji publicznej, dotyczących zobowiązań oraz wierzytelności emitenta lub jego jednostki zależnej.

E. Oświadczenia

Oświadczenie o rzetelności sprawozdania Emitenta i Grupy Kapitałowej

Zarząd Spółki Hydrotor S.A. w składzie Prezes Zarządu Mariusz Lewicki oraz Członek Zarządu Wiesław Wruck oświadczają, że według swojej najlepszej wiedzy, półroczne skrócone sprawozdanie finansowe Emitenta i półroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe według stanu na 30 czerwca 2018 roku i dane porównywalne według stanu na 30 czerwca 2017 roku sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz, że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Emitenta i Grupy Kapitałowej oraz wynik finansowy Emitenta i Grupy Kapitałowej oraz, że sprawozdanie z działalności emitenta zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji emitenta i grupy, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyka.

Członek Zarządu
Wiesław Wruck

Prezes Zarządu
Mariusz Lewicki

Tuchola, dnia 29.08.2018 r.