



FAT DOG GAMES S.A.

RAPORT
KWARTALNY
ZA III KWARTAŁ 2018 R.

14 / 11 / 2018

SPIS TREŚCI

1.	Wybrane jednostkowe dane finansowe	3
1.1	Komentarz Zarządu FAT DOG GAMES S.A. na temat czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, które miały wpływ na wyniki jednostkowe w III kwartale 2018 roku	4
2.	Sprawozdanie Zarządu z działalności w III kwartale 2018 roku	4
2.1	Podstawowe informacje o Spółce	4
2.2	Zarząd.....	5
2.3	Rada Nadzorcza	5
2.4	Akcjonariat.....	6
2.5	Wskazanie jednostek wchodzących w skład Grupy Kapitałowej Emitenta na ostatni dzień okresu objętego raportem kwartalnym	6
2.6	Charakterystyka istotnych dokonań lub niepowodzeń Emitenta w III kwartale 2018 r. oraz po jego zakończeniu do dnia publikacji raportu wraz z opisem najważniejszych czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających wpływ na osiągnięte wyniki	7
2.7	Opis stanu realizacji działań i inwestycji emitenta oraz harmonogramu ich realizacji, o których Emitent informował w Dokumencie Informacyjnym.....	12
2.8	Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania publikowanych prognoz wyników finansowych na dany rok w świetle wyników zaprezentowanych w niniejszym raporcie kwartalnym	12
2.9	Inicjatywy nastawione na wprowadzenie rozwiązań innowacyjnych w przedsiębiorstwie	12
2.10	Informacje dotyczące liczby osób zatrudnionych przez emitenta, w przeliczeniu na pełne etaty.....	12
3.	Jednostkowe kwartalne skrócone sprawozdanie finansowe.....	14
3.1	Bilans	14
3.2	Rachunek zysków i strat	15
3.3	Rachunek przepływów pieniężnych	16
3.4	Zestawienie zmian w kapitale zakładowym	18
4.	Informacje o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu, w tym informacje o zmianach stosowanych zasad (polityki) rachunkowości	21

1. WYBRANE JEDNOSTKOWE DANE FINANSOWE

W PLN	Za okres 01.07.2018 - 30.09.2018	Za okres 01.07.2017 - 30.09.2017	Za okres 01.01.2018 - 30.09.2018	Za okres 01.01.2017 - 30.09.2017
Przychody netto ze sprzedaży	337 917,97	89 837,83	1 961 250,31	493 828,36
Zysk (strata) na sprzedaży	-400 072,57	-170 505,69	-996 389,06	-241 466,17
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	-360 209,97	-704 410,84	-364 491,76	-717 563,03
Amortyzacja	4 817,07	15 598,79	37 441,80	166 350,65
Zysk (strata) brutto	-361 003,08	-704 441,17	-369 025,24	-717 615,93
Zysk (strata) netto	-361 003,08	-704 441,17	-369 025,24	-717 615,93

	Na dzień 30.09.2018	Na dzień 30.09.2017
Aktywa trwałe	12 058 193,65	12 110 319,46
Aktywa obrotowe	5 068 920,27	184 173,53
Aktywa razem	17 127 113,92	12 294 492,99
Kapitał własny, w tym:	16 227 746,17	11 864 293,91
Kapitał zakładowy	11 950 956,40	2 450 956,40
Należności razem, w tym:	1 232 406,86	114 027,72
Należności długoterminowe	-	-
Należności krótkoterminowe	1 232 406,86	114 027,72
Inwestycje krótkoterminowe, w tym:	834 101,14	46 896,62
Środki pieniężne	27 025,14	46 896,62
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania, w tym:	899 367,75	430 199,08
Zobowiązania długoterminowe	-	167 435,09
Zobowiązania krótkoterminowe	899 367,75	54 670,20
Pasywa razem	17 127 113,92	12 294 492,99

1.1 KOMENTARZ ZARZĄDU FAT DOG GAMES S.A. NA TEMAT CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, W SZCZEGÓLNOŚCI O NIETYPOWYM CHARAKTERZE, KTÓRE MIAŁY WPŁYW NA WYNIKI JEDNOSTKOWE W III KWARTALE 2018 ROKU

W III kw. 2018 r. Fat Dog Games S.A. wypracowała 337,9 tys. zł przychodów ze sprzedaży, ponosząc stratę na działalności operacyjnej w kwocie 360,2 tys. zł oraz 361,0 tys. zł straty na poziomie wyniku netto. Spółka osiągnęła bezpośredni przychód ze sprzedaży gier w kwocie 85,0 tys. zł, pozostałą część przychodów ze sprzedaży w kwocie 252,9 tys. zł stanowiła zmiana stanu produktów.

Wyniki Spółki w minionym kwartale są efektem wciąż ograniczonych przychodów ze sprzedaży, będących konsekwencją początkowego etapu komercjalizacji portfolio gier Fat Dog Games oraz wysokich inwestycji w rozwój oraz promocję wydawanych tytułów, które są niezbędne do wzrostu skali prowadzonego biznesu.

Dodatkowym ważnym czynnikiem ważącym na ujemnym wyniku sprzedaży są znaczące inwestycje poczynione dla stworzenia, przetestowania i wprowadzenia na rynek wersji gier na konsole.

2. SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI W III KWARTALE 2018 ROKU

2.1 PODSTAWOWE INFORMACJE O SPÓŁCE

Nazwa (firma):	FAT DOG Spółka Akcyjna
Kraj:	Polska
Siedziba:	Warszawa
Adres siedziby:	ul. Juliusza Kossaka 11, 01-576 Warszawa
Adres biura:	ul. Juliusza Kossaka 11, 01-576 Warszawa
Numer KRS:	0000297935
Oznaczenie Sądu:	Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
REGON:	141248883
NIP:	113-270-22-54
Telefon:	+48 536 595 040
Pocztą e-mail:	contact@fatdoggames.com
Strona www:	www.fatdoggames.com
Liczba akcji	119.509.564 zarejestrowanych akcji o wartości nominalnej 0,10 zł każda, w tym: ➤ 5.000.000 akcji zwykłych na okaziciela serii A o wartości nominalnej 0,10 zł każda, ➤ 1.000.000 akcji zwykłych na okaziciela serii B o wartości nominalnej 0,10 zł każda,

- 247.879 akcji zwykłych na okaziciela serii C o wartości nominalnej 0,10 zł każda,
- 1.212.121 akcji zwykłych na okaziciela serii D o wartości nominalnej 0,10 zł każda,
- 17.049.564 akcji zwykłych na okaziciela serii E o wartości nominalnej 0,10 zł każda,
- 65.000.000 akcji imiennych serii F o wartości nominalnej 0,10 zł każda,
- 30.000.000 akcji na okaziciela serii H o wartości nominalnej 0,10 zł każda.

Spółka powstała w 2008 r. pod nazwą Site S.A. Od 2010 r. jest notowana na alternatywnym rynku Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie - NewConnect. W III kw. 2017 r. ZWZ Spółki zdecydowało o rozszerzeniu przedmiotu działalności oraz o zmianie nazwy na Fat Dog Games S.A.

Obecna działalność Emitenta koncentruje się na wyszukiwaniu wartościowych projektów gier komputerowych we wczesnej fazie realizacji, wspieraniu deweloperów w ich produkcji (w tym finansowaniu), a następnie wydawaniu gier (oraz na ich aktywnej promocji i marketingu) na platformach cyfrowych oraz sprzedaży detalicznej na rynkach międzynarodowych. Modelowe dofinansowanie, obejmujące cały cykl zarządzania produktem, od konceptu po sprzedaż, wynosi 100 tys. zł. Z pomocy Spółki skorzystać mogą zarówno grupy amatorskie, jak i małe organizacje. W ramach strategii na lata 2017-2020 Fat Dog Games planuje koprodukcję równocześnie do 25 projektów oraz 20 premier gier w każdym pełnym roku obrotowym. Celem spółki jest osiągnięcie sprzedaży w wysokości minimum 200 tys. kopii przynajmniej 2 gier w roku obrotowym.

2.2 ZARZĄD

W skład Zarządu Emitenta, na dzień sporządzenia niniejszego Raportu, wchodzi:

- Aleksander Sierżęga – Prezes Zarządu
- Radomir Woźniak – Członek Zarządu

7 listopada 2018 r. Rada Nadzorcza Emitenta. powołała na stanowisko Prezesa Zarządu Pana Aleksandra Sierżęga, który od 21 sierpnia 2017 r. pełnił funkcję Członka Zarządu Emitent. Pan Aleksander Sierżęga zastąpił na stanowisku Prezesa Zarządu Pana Dariusza Skrzypkowskiego, który 31 października br. złożył rezygnację ze sprawowanej funkcji.

2.3 RADA NADZORCZA

W skład Rady Nadzorczej Emitenta, na dzień sporządzenia niniejszego Raportu, wchodzi:

- Mariusz Waldemar Turski – Członek Rady Nadzorczej

- Jakub Sergiusz Ryzenko – Członek Rady Nadzorczej
- Grzegorz Władysław Konrad – Członek Rady Nadzorczej
- Maciej Leszek Twaróg – Członek Rady Nadzorczej
- Łukasz Rosiński – Członek Rady Nadzorczej

2.4 AKCJONARIAT

Struktura akcjonariatu na dzień sporządzenia niniejszego Raportu, ze wskazaniem akcjonariuszy posiadających co najmniej 5,00% głosów na Walnym Zgromadzeniu, przedstawia się następująco:

Nazwa akcjonariusza	Liczba akcji	Liczba głosów	% akcji	% głosów
Erne Ventures	34 120 000	34 120 000	28,55	28,55
Aleksander Sierżęga	16 250 000	16 250 000	13,60	13,60
Dariusz Skrzypkowski	6 250 250	6 250 250	5,23	5,23
Pozostali	62 889 564	62 889 564	52,62	52,62
Razem	119 509 564	119 509 564	100	100

2.5 WSKAZANIE JEDNOSTEK WCHODZĄCYCH W SKŁAD GRUPY KAPITAŁOWEJ EMITENTA NA OSTATNI DZIEŃ OKRESU OBJĘTEGO RAPORTEM KWARTALNYM

Na dzień sporządzenia niniejszego raportu w skład Grupy Kapitałowej Emitenta wchodził Emitent jako podmiot dominujący oraz spółki:

- Fat Dog Games sp. z o.o. (dawniej Dopamine sp. z o.o.), podmiot w 100% kontrolowany przez Emitenta,
- Imperial Porters sp. z o.o. (w organizacji) podmiot w 51% kontrolowany przez Emitenta,
- Fat Dog Development sp. z o.o., podmiot w 100% kontrolowany przez Emitenta.

Na dzień 30.09.2018 r. w skład Grupy Kapitałowej Emitenta wchodził Emitent jako podmiot dominujący oraz Fat Dog Games sp. z o.o. (dawniej Dopamine sp. z o.o.), podmiot w 100% kontrolowany przez Emitenta oraz Fat Dog Development sp. z o.o. (podmiot w 100% zależny od Emitenta).

Ze względu na nieistotność danych finansowych spółek zależnych Fat Dog Games sp. z o.o. (dawniej Dopamine sp. z o.o.) oraz Fat Dog Development sp. z o.o., Emitent nie sporządził skonsolidowanego sprawozdania finansowego (zwolnienie na podstawie art. 58 ust. 1 ustawy o rachunkowości).

Spółka zależna Emitenta Imperial Porters sp. z o.o. (w organizacji) do dnia przekazania niniejszego Raportu nie została zarejestrowana w rejestrze przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego.

2.6 CHARAKTERYSTYKA ISTOTNYCH DOKONAŃ LUB NIEPOWODZEŃ EMITENTA W III KWARTALE 2018 R. ORAZ PO JEGO ZAKOŃCZENIU DO DNIA PUBLIKACJI RAPORTU WRAZ Z OPISEM NAJWAŻNIEJSZYCH CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, W SZCZEGÓLNOŚCI O NIETYPOWYM CHARAKTERZE, MAJĄCYCH WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI

PROGRAM WYDAWNICZY

Grupa realizuje swoją strategię zakładającą koprodukcję równocześnie do 25 projektów oraz 20 premier gier w każdym pełnym roku obrotowym. W III kw. 2018 oraz do dnia publikacji niniejszego raportu na rynek trafiły cztery pozycje z portfolio Fat Dog Games:

- Dream Alone (Switch);
- Exorder (Switch);
- Dead Climb (PC);
- Apparition (PC).

„Dream Alone” - dwuwymiarowa platformówka wzbogacona o elementy horroru. Gracz przejmuje kontrolę nad chłopcem próbującym odnaleźć mityczną Lady Death, by z jej pomocą powstrzymać chorobę trapiącą mieszkańców jego rodzinnej wioski.

„Exorder” to turowa gra strategiczna z rozgrywką zarówno dla pojedynczego gracza, jak i w trybie wielu online oraz offline. Gra oferuje 12 godzinną kampanię oraz dożywotnie wsparcie dla trybu multiplayer. Exorder został nominowany do gry indie roku na tegorocznym Digital Dragons.

„Dead Climb” to casualowa gra z fizyką ragdoll poświęcona wspinaczce po śmierci. Gracz trafia do wspinaczkowego limbo, gdzie musi wycisnąć wszystko ze swoich martwych kończyn, aby dotrzeć na szczyt.

„Apparition” to survival horror z duchami, demonami i tabliczką Ouija, którego akcja dzieje się w fikcyjnym, nawiedzonym lesie Green Creek.

Obecnie, tj. na dzień sporządzenia niniejszego raportu, Spółka posiada w swoim portfelu wydawniczym 11 tytułów:

- 8 gier na PC,
- 2 gry na platformę Switch,
- 1 gra na platformę mobilną.

W minionym okresie sprawozdawczym oraz do dnia publikacji niniejszego raportu okresowego Emitent zakontraktował dwa nowe tytuły:

- „Alder's Blood” - mroczna strategiczna turówka w grafice 2D tworzona przez studio Shockworks Games;
- „Wreckin Ball Adventures” - kooperacyjna gra zręcznościowo logiczna umożliwiająca rozgrywkę do 4 graczy w grafice 3D tworzona specjalnie na platformę Switch przez studio Don't Bite Devs.

EKSPANSJA PRODUKTOWA I GEOGRAFICZNA

W III kw. 2018 r. Spółka rozpoczęła dystrybucję swoich tytułów w regionie Azja-Pacyfik, będącym najszybciej rosnącą częścią rynku gier komputerowych oraz mobilnych. Emitent podpisał umowę z Beijing CE-Asia Co., Ltd. na dystrybucję 7 gier („Inner Voices”, „The Chronicles of Nyanya”, „Motorbike Garage Mechanic Simulator”, „Exorder”, „Dream Alone”, „Apparition” i „Dead Climb”) poprzez jedną z największych platform dystrybucyjnych w Chinach - Sonkwo. W przyszłości współpraca będzie rozwijana o kolejne tytuły oraz platformy.

Beijing CE-Asia Co., Ltd. prowadzi sprzedaż gier na rynku chińskim od lat 90, kiedy to promował produkty m.in. Electronic Arts oraz Activision. Głównym kanałem dystrybucji Partnera jest platforma Sonkwo, za pomocą której dystrybuowane są takie gry jak NBA 2k19, Skyrim czy Frostpunk produkcji polskiej spółki 11 bit studios S.A.

We wrześniu Emitent podjął decyzję o rozwiązaniu kontraktu z Interwise Multimedia Corp. na dystrybucję gier na terytorium Chin, Tajwanu oraz Hongkongu i Makau. Decyzja o obustronnym rozwiązaniu umowy była podyktowana brakiem prac nad projektami Fat Dog Games S.A. ze strony Interwise, co znacząco blokowało rozwój firmy na tym rynku oraz jednoczesnym zainteresowaniem grami od nowych potencjalnych partnerów z Chin. Jednocześnie Zarząd Emitenta dąży do podpisania umów z innymi partnerami na rynku chińskim i aktywnie poszukuje wsparcia na tym rynku.

W ocenie Zarządu Fat Dog Games rynek chiński, jego skala oraz potencjał, mogą mieć kluczowe znaczenie dla wielkości przyszłych przychodów Emitenta.

W październiku br. na rynek japoński trafił „Dream Alone”. Za dystrybucję tytułu odpowiada japoński wydawca Worker Bee.

Firma Worker Bee to kluczowy partner Emitenta w dystrybucji gier na rynku japońskim. Poza „Dream Alone” do wydania zaplanowano: „Cow Catcher Simulator”, „Warlocks 2: God Slayers” oraz „Apparition”. Obecnie trwają prace nad przekazaniem do dystrybucji na rynku japońskim większej liczby tytułów.

W analizowanym okresie sprawozdawczym Emitent podpisał umowę z firmą Blacknut SAS na dystrybucję gier w modelu streamingu gier. Pierwszymi grami Fat Dog Games, które pojawią się na platformie Blacknut będą: „Exorder” i „Dream Alone”. Platforma Blacknut jest jednym z liderów rynku gier na żądanie, współpracująca między innymi z Square Enix - będącą usługą gier na żądanie w ramach Amazon Fire TV.

W III kw. 2018 r. Emitent prowadził intensywne działania ukierunkowane na rozwój skali prowadzonego biznesu. Ich efektem było:

- Podpisanie umowy na dystrybucję gier na platformie WeGame Tencent - 10 gier w przygotowaniu do wydania;
- Nawiązanie współpracy z uznanymi partnerami m.in. NetEase, XD Network, GAEA, Sina Games, Winking Works, LeadJoy, Indienova, Bilibili;
- Rozpoczęcie współpracy z platformą mobilną Tap Tap - 2 gry w trakcie ewaluacji;
- Rozpoczęcie współpracy z platformą mobilną Huawei;
- Rozpoczęcie współpracy z platformą Utomik;
- Zainicjowanie rozmów na temat wsparcia MKT z firmą Whisper Games, która posiada w swoim portfolio wielu europejskich wydawców (Kalypso, Daedalic, CDP, Koch, Deep Silver).

PLANY WYDAWNICZE

W III kw. 2018 r. oraz po jego zakończeniu Spółka publikowała informacje nt. harmonogramu wydawniczego oraz dat premier gier z portfela Spółki oraz tytułów zakontraktowanych do koprodukcji i wydania w ramach realizacji strategii rozwoju Spółki. Harmonogram wydawniczy Spółki, aktualny na dzień sporządzenia niniejszego raportu Spółki, zaprezentowany jest poniżej:

Tytuł gry	Platforma	Data premiery
Rawr-Off	Switch	IV kw.2018 r.
Sand is the Soul	PC (Early Access)	I kw. 2019 r.
Cow Catcher Simulator:	PC; Switch (wersja japońska); Xbox One,	I-II kw.2019 r.
Haxor	Xbox One; PC; ew. Switch	I-II kw.2019 r.
Warlocks 2	Xbox One; PC; Switch	I-II kw.2019 r.
Wrecking Ball Adventures	Xbox One; PC; Switch	I-II kw.2019 r.
Sand is the Soul	Switch; Xbox One; PC (Full)	I-II kw.2019 r.
Body of Evidence	Switch; Xbox One; PC	I-II kw. 2019 r.
Synther	Switch; Xbox One; PC	I-II kw. 2019 r.
Departure	Switch; Xbox One; PC	2019 r.

Professional Offroad Transport Simulator	Switch; Xbox One; PC	2019 r.
Lovecraft Tales:	Switch; Xbox One; PC	2019 r.

W III kw. 2018 r. Zarząd Fat Dog Games podjął decyzję o rozwiązaniu umów wydawniczych na gry „The Unholy Society” oraz „Ticket to Europe”, co oznacza, że gry zniknęły z harmonogramu wydawniczego. Przyczyną rozwiązania umowy na grę „The Unholy Society” są były opóźnienia w produkcji oraz niedostosowanie gry do portowania na inne konsole, co jest niezgodne ze strategią Spółki. Emitent odzyskał środki zainwestowane w produkcję gry. W przypadku gry „Ticket to Europe” Zarząd Emitenta podjął decyzję o rozwiązaniu umowy z powodu zbyt niskiej, jakości produkcji. Gra „Ignis: Duels of Wizard” została sprzedana (po III kw. 2018 r.) spółce Moonlit SA, w związku z podjęciem przez Zarząd decyzji, że dalszy dewelopment gry będzie zbyt kosztowny względem oczekiwanych przychodów.

Działania Fat Dog Games koncentrują się również na sukcesywnym rozwijaniu produktów już ukończonych i już wydanych na nowe platformy: Smart TV, Android TV, konsole oraz VR. Spółka ma podpisane umowy partnerskie z Microsoftem, Nintendo oraz Sony, czyli właścicielami największych platform do gier i w kolejnych kwartałach planuje dystrybucję do 16 tytułów na Switch oraz Xbox One.

W analizowanym oraz do dnia publikacji niniejszego raportu Emitent zawarł umowy dystrybucyjne typu TLA (Title Licensing Agreement) z Microsoft na gry: „Ignis: Duels of Wizard”, „Haxor”, „Body of Evidence”. Oznacza to, że ww. tytuły przeszły akcept koncepcyjny Microsoftu i jeśli otrzymają certyfikację to ukażą się na platformie Xbox One.

OPTIMALIZACJA DZIAŁAŃ MARKETINGOWYCH

Realizacja strategii Spółki zakłada intensyfikację działań marketingowych oraz promocji gier z portfela poprzez wykorzystywanie efektu skali oraz budowanie własnych kanałów promocyjnych.

Spółka prowadzi intensywne prace rozwojowe działu Q&A, mające na celu poprawę jakości tworzonych produkcji. W ocenie Zarządu Emitenta prawidłowe funkcjonowanie działu, przy obecnych zasięgach reklamowych, może wpłynąć na zwiększenie sprzedaży tytułów Fat Dog Games.

W minionym kwartale Spółka prowadziła działania ukierunkowane na uzyskaniu większej elastyczności w procesie tworzenia gry wraz z deweloperem. Emitent podpisywać będzie umowę na wstępny etap prac, a następnie dokona weryfikacji tytułu pod kątem stworzonej społeczności, następnie zapadanie decyzja o wsparciu dalszego rozwoju prac. Kluczowym kryterium doboru gier oraz ich dalszego wsparcia będzie wielkość społeczności zebranej przez twórcę.

W minionym okresie Emitent zdecydował się na transfer wiedzy z zagranicy. Wybór kluczowych podwykonawców jest dokonywany pod kątem kompetencji i doświadczenia z pośród podmiotów zagranicznych. Emitent podjął również decyzję o utworzeniu stanowiska Dyrektora Zarządzającego, odpowiedzialnego za koordynację prac między twórcami projektów, działem testów, zespołem portującym, kierownikami projektów oraz kluczowymi partnerami. Stanowisko Dyrektora Zarządzającego objął Dave Traeger - jeden z dotychczasowych kierowników projektów. Dave Traeger posiada kilkunastoletnie doświadczenie w branży gamingowej i współpracował przy wydawaniu 5000 gier niezależnych, pracując przy projekcie Desura.

AKTUALIZACJA STRATEGII

Zarząd Emitenta rozpoczął prace nad aktualizacją strategii Spółki. W najbliższym okresie Fat Dog Games zamierza stworzyć nowy brand dla mniejszych produkcji wspieranych przez Emitenta. Spółka planuje również rozpocząć współpracę z instytucjami otoczenia biznesu (akceleratorami, firmami doradczymi), chcąc budować dla siebie i spółek zależnych możliwości tańszego i lepszego tworzenia nowych produktów, innowacyjnych rozwiązań oraz skuteczniejszej promocji marki, produktów oraz firmy za granicą. Zaktualizowana strategia Emitenta zostanie opublikowana do końca 2018 r.

POZOSTAŁE

Zarząd Emitenta poinformował o intencji rozpoczęcia prac nad przygotowaniem i wprowadzeniem programu motywacyjnego, który umożliwi członkom Zarządu Emitenta znaczne zwiększenie stanu posiadania akcji Emitenta pod warunkiem uzyskania przez Emitenta oczekiwanych przez akcjonariuszy Emitenta wyników finansowych.

Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy (NWZA) z dnia 20 sierpnia 2018 r. dokonało zmiany Statutu Spółki (zmiana rodzaju akcji serii F z akcji imiennych na akcje na okaziciela. Na dzień przekazania raportu zmiana statutu nie została zarejestrowana przez KRS.

Niepodjęcie uchwały przez NWZA z września 2018 r. w sprawie podwyższenia kapitału zakładowego Spółki poprzez emisję akcji serii J.

DZIAŁANIA EMITENTA PO ZAKOŃCZENIU III KW. 2018 R. DO DNIA PUBLIKACJI NINIEJSZEGO RAPORTU

- Emitent poinformował o powołaniu przez Radę Nadzorczą z dniem 7 listopada 2018 r. na stanowisko Prezesa Zarządu Pana Aleksandra Sierżęgę, który od dnia 21 sierpnia 2017 r. pełnił funkcję Członka Zarządu Emitenta.
- Emitent poinformował o rezygnacji pana Dariusza Skrzypkowskiego z funkcji Prezesa Zarządu Fat Dog Games S.A. ze skutkiem na dzień 31 października 2018 roku.
- Emitent poinformował o zbyciu przez pana Dariusza Skrzypkowskiego 10 mln akcji Spółki. Transakcja miała miejsce dnia 13 października 2018 r. poza systemem obrotu.
- 5 listopada 2018 r. Autoryzowany Doradca Emitenta tj. Navigator Capital S.A wypowiedział Emitentowi umowę r. na pełnienie funkcji Autoryzowanego Doradcy. Umowa dotyczyła wprowadzenia akcji serii H Emitenta do obrotu w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect.
- Zarząd Fat Dog Games S.A. wypowiedział umowę na pełnienie funkcji Autoryzowanego Doradcy (Umowa) przez Navigator Capital S.A. Umowa dotyczy współdziałania z Emitentem m.in. przy wypełnianiu przez Emitenta obowiązków informacyjnych oraz doradztwa w zakresie dotyczącym funkcjonowania akcji Emitenta w Alternatywnym Systemie Obrotu. Umowa ulega rozwiązaniu z upływem dnia 31 grudnia 2018 r.

2.7 OPIS STANU REALIZACJI DZIAŁAŃ I INWESTYCJI EMITENTA ORAZ HARMONOGRAMU ICH REALIZACJI, O KTÓRYCH EMITENT INFORMOWAŁ W DOKUMENCIE INFORMACYJNYM

Nie dotyczy. Dokument informacyjny spółki SITE S.A. z dnia 10.06.2010 r. nie zawierał informacji o których mowa w § 10 pkt 13a) Załącznika Nr 1 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu.

2.8 STANOWISKO ZARZĄDU ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA PUBLIKOWANYCH PROGNOZ WYNIKÓW FINANSOWYCH NA DANY ROK W ŚWIEŁE WYNIKÓW ZAPREZENTOWANYCH W NINIEJSZYM RAPORCIE KWARTALNYM

Nie dotyczy. Zarząd Emitenta nie przekazywał do publicznej wiadomości prognozy wyników finansowych na 2018 rok.

2.9 INICJATYWY NASTAWIONE NA WPROWADZENIE ROZWIĄZAŃ INNOWACYJNYCH W PRZEDSIĘBIORSTWIE

Nie dotyczy. Emitent nie podejmował inicjatyw nastawionych na wprowadzenie rozwiązań innowacyjnych w przedsiębiorstwie.

2.10 INFORMACJE DOTYCZĄCE LICZBY OSÓB ZATRUDNIONYCH PRZEZ EMITENTA, W PRZELICZENIU NA PEŁNE ETATY

Na dzień 30 września 2018 r. Emitent, w przeliczeniu na pełne etaty, zatrudniał trzy osoby. Ponadto cztery osoby współpracowały ze Spółką w sposób stały na podstawie kontraktów. Podmiot zależny Imperial Porters (w organizacji) zatrudniał dwie osoby (na dzień 30 września 2018 r.).

3. JEDNOSTKOWE KWARTALNE SKRÓCONE SPRAWOZDANIE FINANSOWE

3.1 BILANS

	AKTYWA	Na dzień 30.09.2018	Na dzień 30.09.2017
A.	AKTYWA TRWAŁE	12 058 193,65	12 110 319,46
1.	Wartości niematerialne	0,00	0,00
2.	Rzeczowe aktywa trwałe	120 011,86	172 137,67
3.	Należności długoterminowe	0,00	0,00
4.	Inwestycje długoterminowe	11 936 000,00	11 936 000,00
5.	Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	2 181,79	2 181,79
B.	AKTYWA OBROTOWE	5 068 920,27	184 173,53
1.	Zapasy	2 837 160,18	0,00
2.	Należności krótkoterminowe	1 232 406,86	114 027,72
3.	Inwestycje krótkoterminowe	834 101,14	46 896,62
4.	Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	27 025,14	46 896,62
5.	Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	165 252,09	23 249,19
	SUMA AKTYWÓW	17 127 113,92	12 294 492,99
Lp.	PASYWA	Na dzień 30.09.2018	Na dzień 30.09.2017
A.	KAPITAŁ WŁASNY	16 227 746,17	11 864 293,91
1.	Kapitał zakładowy	11 950 956,40	2 450 956,40
2.	Kapitał zapasowy	11 613 661,97	4 422 761,76
3.	Kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny	0,00	0,00
4.	Pozostałe kapitały rezerwowe	0,00	11 956 000,00
	Zyski zatrzymane	-7 336 872,20	-6 965 424,25
5.	Zysk (strata) z lat ubiegłych	-6 967 846,96	-6 247 808,32

6.	Zysk (strata) netto z bieżącego okresu	-369 025,24	-717 615,93
B.	ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA	899 367,75	430 199,08
I.	Rezerwy na zobowiązania (długoterminowe)	-	38 808,00
1.	Rezerwa z tyt. odroczonego podatku dochodowego	-	38 808,00
2.	Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	-	-
II	Zobowiązania długoterminowe	-	167 435,09
1.	Długoterminowe pożyczki i kredyty bankowe	-	-
2.	Pozostałe zobowiązania finansowe		167 435,09
III	Zobowiązania krótkoterminowe	899 367,75	54 670,20
1.	Wobec jednostek powiązanych	25 057,38	-
2.	Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada	-	-
3.	Wobec pozostałych jednostek	874 310,37	54 670,20
	z tytułu dostaw i usług	385 389,53	40 587,52
4.	Fundusze specjalne	-	-
	SUMA PASYWÓW	17 127 113,92	12 294 492,99

3.2 RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT

Lp.		Za okres 01.07.2018 - 30.09.2018	Za okres 01.07.2017 - 30.09.2017	Za okres 01.01.2018 - 30.09.2018	Za okres 01.01.2017 - 30.09.2017
A.	Działalność kontynuowana				
I.	Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi	337 917,97	89 837,83	1 961 250,31	493 828,36
1.	Przychody ze sprzedaży produktów i usług	85 042,75	89 837,83	284 100,07	493 828,36
2.	Zmiana stanu produktów (zwiększenie - wartość dodatnia, zmniejszenie - wartość ujemna)	252 875,22	0,00	1 677 150,24	0,00
3.	Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	-	-	-	-
II.	Koszty działalności operacyjnej	737 990,54	260 343,52	2 957 639,37	735 294,53
1.	Amortyzacja	4 817,07	15 598,79	37 441,80	166 350,65
2.	Zużycie materiałów i energii	13 919,35	9 368,76	45 221,14	24 773,40
3.	Usługi obce	489 049,71	108 890,31	1 834 961,10	192 804,57
4.	Podatki i opłaty, w tym:	-447,70	22 155,58	1 623,65	41 872,84

	- podatek akcyzowy	0,00	0,00	0,00	0,00
5.	Wynagrodzenia	210 312,23	86 847,23	899 730,41	246 163,20
6.	Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	14 464,93	2 593,40	54 908,36	17 203,00
7.	Pozostałe koszty rodzajowe	5 874,95	14 889,45	83 752,91	46 126,87
8.	Wartość sprzedanych towarów i materiałów	0,00	0,00	0,00	0,00
III.	Zysk/Strata ze sprzedaży	-400 072,57	-170 505,69	-996 389,06	-241 466,17
1.	Pozostałe przychody operacyjne	40 000,00	46 848,67	632 035,00	108 792,96
2.	Pozostałe koszty operacyjne	137,40	580 753,82	137,70	584 889,82
IV	Zysk/Strata na działalności operacyjnej	-360 209,97	-704 410,84	-364 491,76	-717 563,03
1.	Przychody finansowe	115,70	79,83	115,70	1 069,69
2.	Koszty finansowe	908,81	110,16	4 649,18	1 122,59
V	Zysk/Strata brutto na działalności gospodarczej	-361 003,08	-704 441,17	-369 025,24	-717 615,93
VI.	Zysk/Strata brutto	-361 003,08	-704 441,17	-369 025,24	-717 615,93
1.	Podatek dochodowy, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
2.	Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	0,00	0,00	0,00	0,00
VII.	Zysk/Strata netto z działalności kontynuowanej	-361 003,08	-704 441,17	-369 025,24	-717 615,93

3.3 RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH

	Za okres 01.07.2018 - 30.09.2018	Za okres 01.07.2017 - 30.09.2017	Za okres 01.01.2018 - 30.09.2018	Za okres 01.01.2017 - 30.09.2017
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej				
Zysk (strata) brutto	-361 003,08	-704 441,17	-369 025,24	-717 615,93
Korekty razem	-904 338,11	546 991,37	-2 128 138,48	634 721,17
Amortyzacja	4 817,07	15 598,79	37 441,80	166 350,65
Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	-	-	-	-
Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	-	477,50	-	638,85
(Zysk) strata z działalności inwestycyjnej	-	-	-	-
Zmiana stanu rezerw	-	-	-	112857,23
Zmiana stanu zapasów	-258 875,22	-	-1 677 998,73	-

Zmiana stanu należności	-362 547,24	3 778,25	-893 035,68	20 037,92
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych z wyjątkiem kredytów i pożyczek	-148 704,51	435 776,33	429 147,64	283 270,77
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	-139 028,21	98 945,79	-23 693,51	54 060,70
Inne korekty	0,00	-6 511,42	0,00	-1 898,58
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-1 265 341,19	-157 449,80	-2 497 163,72	-82 894,76
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej				
Wpływy	0,00	17 893,50	0,00	17 893,50
Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	-	-	-	-
Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	-	-	-	-
Z aktywów finansowych, w tym:	0,00	17 893,50	0,00	17 893,50
w pozostałych jednostkach	0,00	17 893,50	0,00	17 893,50
zbycie aktywów finansowych	0,00	17 893,50	0,00	17 893,50
dywidendy i udziały w zyskach	-	-	-	-
spłata udzielonych pożyczek długoterminowych	-	-	-	-
Wydatki	0,00	150 000,00	0,00	150 000,00
Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	-	-	-	-
Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	-	-	-	-
Na aktywa finansowe, w tym:	0,00	150 000,00	0,00	150 000,00
w jednostkach powiązanych	-	-	-	-
w pozostałych jednostkach	0,00	150 000,00	0,00	150 000,00
nabycie aktywów finansowych	0,00	150 000,00	0,00	150 000,00
udzielone pożyczki długoterminowe	-	-	-	-
Inne wydatki inwestycyjne	-	-	-	-
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	0,00	-132 106,50	0,00	-132 106,50
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej				
Wpływy	1 285 900,10	220 000,00	2 829 900,10	220 000,00
Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych	1 119 900,10	220 000,00	1 654 900,10	220 000,00
Kredyty i pożyczki	-	-	-	-
Emisja dłużnych papierów wartościowych	-	-	-	-

Inne wpływy finansowe	166 000,00	0,00	1 175 000,00	0,00
Wydatki	7 000,00	65 455,20	478 500,00	144 934,80
Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	-	-	-	-
Z tytułu innych zobowiązań finansowych	7 000,00	42 004,26	478 500,00	77 335,36
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	-	17 731,27	-	60 806,17
Odsetki	-	5 719,67	-	6 793,27
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	1 278 900,10	154 544,80	2 351 400,10	75 065,20
PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE NETTO, RAZEM (A.III+/-B.III+/-C.III)	13 558,91	-135 011,50	-145 763,62	-139 936,06
BILANSOWA ZMIANA ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH	13 558,91	-135 011,50	-145 763,62	-139 936,06
ŚRODKI PIENIĘŻNE NA POCZĄTEK OKRESU	13 466,23	181 908,12	172 788,76	186 832,68
ŚRODKI PIENIĘŻNE NA KONIEC OKRESU (F+/-D)	27 025,14	46 896,62	27 025,14	46 896,62

3.4 ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE ZAKŁADOWYM

	01.01.2018 - 30.09.2018	01.01.2017 - 30.09.2017
Kapitał własny na początek okresu	14 942 471,20	625 909,84
- korekty błędów	-	-
- zmiana przyjętych zasad rachunkowości	-	-
Kapitał własny na początek okresu po korektach	14 942 471,20	625 909,84
Kapitał zakładowy na początek okresu	2 450 956,40	2 450 956,40
Zmiany kapitału zakładowego	9 500 000,00	-
<i>zwiększenia (z tytułu)</i>	9 500 000,00	-
- wydania udziałów (emisji akcji)	-	-
- inne	9 500 000,00	-
<i>zmniejszenia (z tytułu)</i>	0,00	0,00
- inne	-	-
Kapitał zakładowy na koniec okresu	11 950 956,40	2 450 956,40
Kapitał zapasowy na początek okresu	9 958 761,76	4 422 761,76
Zmiany kapitału zapasowego:	0,00	0,00
<i>zwiększenia (z tytułu)</i>	-	0,00

- emisji akcji powyżej wartości nominalnej	1 654 900,21	0,00
- podziału zysku (ustawowo)	-	-
- podziału zysku (ponad wymaganą ustawowo minimalną wartość)	-	-
- inne	-	-
<i>zmniejszenia (z tytułu)</i>	0,00	0,00
- pokrycia straty	-	-
- inne	0,00	0,00
Stan kapitału (funduszu) zapasowego na koniec okresu	9 958 761,76	4 422 761,76
Kapitału z aktualizacji wyceny na początek okresu	0,00	0,00
Kapitał z aktualizacji wyceny na koniec okresu	0,00	0,00
Pozostałe kapitały rezerwowe na początek okresu	9 500 000,00	0,00
Zmiany pozostałych kapitałów rezerwowych	-9 500 000,00	1 195 6000,00
<i>zwiększenia (z tytułu)</i>	0,00	1 195 6000,00
- emisja nowych udziałów	0,00	1 195 6000,00
<i>zmniejszenia (z tytułu)</i>	9 500 000,00	0,00
- rejestracja kapitału	9 500 000,00	0,00
Pozostałe kapitały rezerwowe na koniec okresu	0,00	1 195 6000,00
Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu	-6 247 808,32	-6 224 968,82
Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	-	-
- zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	-	-
- korekty błędów podstawowych	-	-
Zysk z lat ubiegłych na początek okresu po korektach	-	-
<i>zwiększenia (z tytułu)</i>	0,00	0,00
- podziału zysku z lat ubiegłych	-	-
<i>zmniejszenia (z tytułu)</i>	0,00	0,00
- przeniesienie w celu zmniejszenia straty	-	-
Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	0,00	0,00
Strata z lat ubiegłych na początek okresu	0,00	0,00
Strata z lat ubiegłych na początek okresu po korektach	6 247 808,32	6 224 968,82

<i>zwiększenia (z tytułu)</i>	720 038,64	22 839,50
- przeniesienie straty z lat ubiegłych do pokrycia	719 438,64	22 839,50
- inne	600,00	0,00
<i>zmniejszenia (z tytułu)</i>	0,00	0,00
- inne	-	-
Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	6 967 846,96	6 247 808,32
Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	-6 967 846,96	-6 247 808,32
Wynik netto	-369 025,24	-717 615,93
zysk netto		
strata netto	369 025,24	717 615,93
odpisy z zysku		
Kapitał własny na koniec okresu	14 572 845,96	11 864 293,91
Kapitał własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	14 572 845,96	11 864 293,91

4. INFORMACJE O ZASADACH PRZYJĘTYCH PRZY SPORZĄDZANIU RAPORTU, W TYM INFORMACJE O ZMIANACH STOSOWANYCH ZASAD (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI

OGÓLNE ZASADY POLITYKI PROWADZENIA KSIĄG RACHUNKOWYCH EMITENTA

Raport Fat Dog Games S.A. za III kwartał 2018 roku został przygotowany zgodnie z aktualnym stanem prawnym w oparciu o Regulamin Alternatywnego Systemu Obrotu Zarządu Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. oraz załącznik nr 3 Regulaminu - "Informacje bieżące i okresowe przekazywane w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect".

Niniejszy raport, obejmujący III kwartał 2018 roku, nie podlegał badaniu ani przeglądowi przez biegłego rewidenta oraz podmiot uprawniony do przeprowadzania kontroli sprawozdań finansowych. Skrócone sprawozdanie finansowe obejmuje jednostkowe dane finansowe za III kwartał 2018 roku wraz z okresami porównawczymi obejmującymi okresy analogiczne za 2017 rok.

RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE

Rzeczowe aktywa trwałe wyceniane są zgodnie z MSR 16 w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia, pomniejszonych o dotychczasowe umorzenie oraz odpisy z tytułu trwałej utraty wartości. Wartość początkowa środków trwałych obejmuje cenę nabycia lub koszty wytworzenia powiększone o koszty bezpośrednio związane z zakupem i przystosowaniem składnika majątku do stanu zdatnego do używania. Środki trwałe są amortyzowane przez określony z góry okres ekonomicznego użytkowania. Rzeczowy majątek trwały amortyzowany jest metodą liniową począwszy od miesiąca, w którym środek trwały został oddany do użytkowania, stosując stawki amortyzacji odzwierciedlające okres ekonomicznej użyteczności środków trwałych. Amortyzacji środków trwałych zaprzestaje się na wcześniejszą z dat: gdy składnik środków trwałych zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży (lub zawarty w grupie do zbycia, która jest zaklasyfikowana jako przeznaczona do sprzedaży) zgodnie z MSSF 5 "Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży i działalność zaniechana" lub zostaje usunięty z ewidencji bilansowej.

Poniesione nakłady, dotyczące środków trwałych będących w toku budowy lub montażu są wyceniane nie rzadziej niż na każdy dzień bilansowy, według cen nabycia lub kosztów wytworzenia, pomniejszonych o odpis z tytułu trwałej utraty wartości. Środki trwałe w budowie nie podlegają amortyzacji do momentu przekazania ich do użytkowania. W przypadku środków trwałych użytkowanych na podstawie leasingu finansowego okres amortyzacji rozkłada się na okres trwania umowy leasingowej lub okres użytkowania środka trwałego w zależności od tego, który jest krótszy.

Stawki amortyzacyjne stosowane dla środków trwałych są następujące: budynki i budowle 2,5-10%, urządzenia techniczne i maszyny oraz sprzęt komputerowy- 20-30%, środki transportu 14-40%, pozostałe środki trwałe 20%.

Środki trwałe o wartości jednostkowej do 3.500 złotych amortyzowane są jednorazowo w momencie przyjęcia ich do użytkowania. Środki trwałe o przewidywanym okresie użytkowania nie przekraczającym jednego roku są jednorazowo odpisywane w ciężar kosztów w momencie przekazania ich do użytkowania.

Zyski lub straty wynikłe ze sprzedaży/likwidacji lub zaprzestania użytkowania pozycji rzeczowych aktywów trwałych określa się jako różnicę między przychodami ze sprzedaży, a wartością bilansową tych pozycji i ujmuje się je w sprawozdaniu z całkowitych dochodów.

NIERUCHOMOŚCI INWESTYCYJNE

Za nieruchomości inwestycyjne uznaje się nieruchomości, które traktowane są jako źródło przychodów z czynszów i/lub są utrzymywane ze względu na spodziewany przyrost ich wartości. Nieruchomości inwestycyjne wycenia się początkowo w cenie nabycia uwzględniając koszty transakcji. Po ujęciu początkowym nieruchomości te wycenia się w wartości godziwej. Zyski i straty wynikające ze zmiany wartości godziwej nieruchomości inwestycyjnych ujmowane są w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w okresie, w którym powstały.

WARTOŚCI NIEMATERIALNE

Za wartości niematerialne uznaje się możliwe do zidentyfikowania niepieniężne składniki aktywów, nie posiadające postaci fizycznej. W szczególności do wartości niematerialnych zalicza się:

- nabyte oprogramowanie komputerowe,
- nabyte prawa majątkowe – autorskie prawa majątkowe, prawa pokrewne, licencje, koncesje, prawa do wynalazków, patentów, znaków towarowych, wzorów użytkowych oraz zdobniczych, know-how.

Wartości niematerialne wycenia się w cenie nabycia pomniejszonej o skumulowaną kwotę odpisów amortyzacyjnych i skumulowaną kwotę odpisów aktualizujących z tytułu utraty wartości. Odpisów amortyzacyjnych od wartości niematerialnych dokonuje się metodą liniową, przez okres przewidywanego użytkowania. Amortyzację rozpoczyna się, gdy składnik wartości niematerialnych jest dostępny do użytkowania. Amortyzacji wartości niematerialnych zaprzestaje się na wcześniejszą z dat: gdy składnik wartości niematerialnych zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży (lub zawarty w grupie do zbycia, która jest zaklasyfikowana jako przeznaczona do sprzedaży) zgodnie z MSSF 5 "Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży i działalność zaniechana" lub zostaje usunięty z ewidencji bilansowej.

Metoda amortyzacji oraz stawka amortyzacyjna podlegają weryfikacji na każdy dzień bilansowy. Wszelkie wynikające z przeprowadzonej weryfikacji zmiany ujmuje się jak zmianę szacunków, zgodnie z wytycznymi zawartymi w MSR 8 "Zasady (polityka) rachunkowości, zmiany wartości szacunkowych, błędy". Składnik wartości niematerialnych usuwa się z ewidencji bilansowej, gdy zostaje zbyty lub, gdy nie oczekuje się dalszych korzyści ekonomicznych z jego użytkowania lub zbycia. Zyski lub straty na usunięciu składnika wartości niematerialnych ustala się jako różnicę pomiędzy przychodami netto ze zbycia, (jeżeli występują) i wartością bilansową tych wartości niematerialnych oraz ujmuje w wyniku finansowym.

Stawki amortyzacyjne stosowane dla wartości niematerialnych i prawnych są następujące: licencje na oprogramowanie komputerowe 25%-50%, pozostałe 20%. Wartości niematerialne o wartości jednostkowej do 3.500 złotych amortyzowane są jednorazowo w miesiącu przyjęcia ich używania.

Okres użytkowania wartości niematerialnych zostaje oceniony i uznany za ograniczony lub nieokreślony. Wartości niematerialne o nieokreślonym okresie użytkowania oraz te, które nie są użytkowane, są corocznie poddawane weryfikacji pod kątem ewentualnej utraty wartości. Pozostałe wartości niematerialne są poddawane testom na utratę wartości, jeżeli istnieją przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata ich wartości. Jeżeli wartość bilansowa przekracza szacowaną wartość możliwą do odzyskania wartość tych aktywów obniżana jest do poziomu wartości odzyskiwalnej. Zyski lub straty wynikające z usunięcia wartości niematerialnych z sprawozdania z sytuacji finansowej są wyceniane według różnicy pomiędzy wpływami ze sprzedaży netto a wartością bilansową danego składnika aktywów i są ujmowane w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w momencie jego wyksięgowania.

UTRATA WARTOŚCI RZECZOWYCH AKTYWÓW TRWAŁYCH I WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH (W TYM WARTOŚĆ FIRMY)

Na każdy dzień bilansowy Spółka dokonuje przeglądu wartości netto składników majątku trwałego w celu stwierdzenia, czy nie występują przesłanki wskazujące na możliwość utraty ich wartości. W przypadku, gdy stwierdzono istnienie takich przesłanek, szacowana jest wartość odzyskiwalna danego składnika aktywów, w celu ustalenia potencjalnego odpisu z tego tytułu. W sytuacji, gdy składnik aktywów nie generuje przepływów pieniężnych, które są w znacznym stopniu niezależnymi od przepływów generowanych przez inne aktywa, analizę przeprowadza się dla grupy aktywów generujących przepływy pieniężne (tzw. ośrodki wypracowujące środki pieniężne), do której należy dany składnik aktywów.

Do ośrodka wypracowującego środki pieniężne przypisuje się:

- wartość firmy, jeżeli można założyć, że ośrodek uzyskał korzyści z tytułu synergii powstałej w wyniku połączenia z inną jednostką,

- › aktywa wspólne, jeżeli można znaleźć rozsądne i spójne zasady takiego przypisania.

W przypadku wystąpienia odpisu z tytułu utraty wartości ośrodka wypracowującego środki pieniężne, odpis ten rozlicza się w sposób następujący:

- › w pierwszej kolejności obniża się wartość firmy, która została przypisana do ośrodka,
- › następnie, obniża się wartość innych aktywów przypisanych do ośrodka, proporcjonalnie do udziału wartości księgowej netto każdego ze składników aktywów w wartości ośrodka.

Na koniec okresu sprawozdawczego dokonuje się weryfikacji, czy odpis z tytułu utraty wartości ujęty w okresach poprzednich nie powinien zostać częściowo lub w całości odwrócony. Przesłanki wskazujące na konieczność odwrócenia odpisu z tytułu utraty wartości w dużej mierze odzwierciedlają przesłanki zawiązania odpisów z tytułu utraty wartości w okresach poprzednich. Nie dokonuje się odwrócenia odpisu z tytułu utraty wartości dla wartości firmy. Wartość odzyskiwalna ustalana jest jako wyższa z dwóch wartości: wartość godziwa pomniejszona o koszty sprzedaży lub wartość użytkową. Ta ostatnia wartość odpowiada wartości bieżącej szacunku przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych przy użyciu stopy dyskonta uwzględniającej aktualną rynkową wartość pieniądza w czasie oraz ryzyko specyficzne dla danego aktywa.

Jeżeli wartość odzyskiwalna jest niższa od wartości księgowej netto składnika aktywów (lub grupy aktywów), wartość księgowa jest pomniejszana do wartości odzyskiwalnej. Strata z tytułu utraty wartości jest ujmowana jako koszt w okresie, w którym wystąpiła, za wyjątkiem sytuacji, gdy składnik aktywów ujmowany był w wartości przeszacowanej (wówczas utrata wartości traktowana jest jako obniżenie wcześniejszego przeszacowania).

W momencie, gdy utrata wartości ulega następnie odwróceniu, wartość netto składnika aktywów (lub grupy aktywów) zwiększana jest do nowej oszacowanej wartości odzyskiwalnej, nie wyższej jednak od wartości netto tego składnika aktywów jaka byłaby ustalona, gdyby utrata wartości nie została rozpoznana w poprzednich latach. Odwrócenie utraty wartości ujmowane jest w przychodach, o ile składnik aktywów nie podlegał wcześniej przeszacowaniu- w takim przypadku, odwrócenie utraty wartości odnoszone jest na kapitał z aktualizacji wyceny.

ZAPASY

Zapasy wykazuje się po cenie nabycia netto pomniejszonej o uzyskane rabaty, bonifikaty i upusty, nie przekraczających cen sprzedaży netto, lub koszcie wytworzenia lub też po cenie sprzedaży netto, w zależności od tego, która z tych wartości jest niższa. Cena sprzedaży netto odpowiada oszacowanej cenie sprzedaży zapasów pomniejszonej o wszelkie koszty konieczne do doprowadzenia zapasów do sprzedaży lub znalezienia nabywcy (tj. koszty sprzedaży, marketingu itp.). Rozchód towarów w magazynie wyceniany jest w oparciu o zasadę FIFO (*pierwsze przyszło-pierwsze wyszło*).

WARTOŚCI NIEMATERIALNE WYTWORZONE WE WŁASNYM ZAKRESIE

Składnik wartości niematerialnych wytworzony we własnym zakresie w wyniku prac rozwojowych (lub realizacji etapu prac rozwojowych przedsięwzięcia prowadzonego we własnym zakresie) jest ujmowany wtedy i tylko wtedy, gdy Spółka jest w stanie wykazać:

- › możliwość, z technicznego punktu widzenia, ukończenia składnika wartości niematerialnych tak, aby nadawał się do użytkowania lub sprzedaży,
- › zamiar ukończenia składnika wartości niematerialnych oraz jego użytkowania lub sprzedaży,
- › zdolność do użytkowania lub sprzedaży składnika wartości niematerialnych,
- › sposób, w jaki składnik wartości niematerialnych będzie wytwarzał prawdopodobne przyszłe korzyści ekonomiczne. Między innymi jednostka gospodarcza powinna udowodnić istnienie rynku na produkty powstające dzięki składnikowi wartości niematerialnych,

- dostępność odpowiednich środków technicznych, finansowych i innych, które mają służyć ukończeniu prac rozwojowych oraz użytkowaniu lub sprzedaży składnika wartości niematerialnych,
- możliwość wiarygodnego ustalenia nakładów poniesionych w czasie prac rozwojowych, które można przyporządkować temu składnikowi wartości niematerialnych.

Koszt wytworzenia składnika wartości niematerialnych we własnym zakresie jest sumą nakładów poniesionych od dnia, w którym po raz pierwszy dany składnik wartości niematerialnych spełni kryteria ujmowania pozycji. Nie podlegają aktywowaniu wartości nakładów ujętych uprzednio w kosztach.

Koszt wytworzenia składnika wartości niematerialnych we własnym zakresie obejmuje wszystkie nakłady, które mogą być bezpośrednio przyporządkowane czynnościom tworzenia, produkcji i przystosowania składnika aktywów do użytkowania w sposób zamierzony przez kierownictwo. Do takich kosztów bezpośrednich zaliczane są (zależnie od sytuacji):

- koszty z tytułu świadczeń pracowniczych wynikające bezpośrednio z wytworzenia tego składnika (w tym przede wszystkim koszt wynagrodzeń),
- wszelkie koszty, które mogą być bezpośrednio przyporządkowane czynnościom tworzenia, produkcji i przystosowania składnika aktywów, jak opłaty za rejestrację tytułu prawnego oraz amortyzacja patentów i licencji, które są wykorzystywane przy wytwarzaniu tego składnika aktywów,
- nakłady na materiały i usługi wykorzystane lub bezpośrednio zużyte przy wytwarzaniu składnika wartości niematerialnych,
- koszty pośrednie, które można jednoznacznie powiązać z procesem wytwórczym, w tym koszty amortyzacji sprzętu wykorzystywanego w procesie wytwórczym, koszty czynszu powierzchni biurowej, która jest zagospodarowana przez zespół wytwórczy itp.

Do kosztu wytworzenia składnika wartości niematerialnych we własnym zakresie nie zalicza się:

- kosztów sprzedaży, administracji oraz innych kosztów ogólnozakładowych, chyba, że można je bezpośrednio przyporządkować do przystosowania składnika aktywów do użytkowania,
- wyraźnie zidentyfikowanych braków wydajności oraz początkowych strat operacyjnych poniesionych przed osiągnięciem planowanej wydajności oraz
- nakładów na szkolenie przygotowujące pracowników do obsługiwanego danego składnika aktywów.

OPROGRAMOWANIE I LICENCJE WYTWORZONE WE WŁASNYM ZAKRESIE

Do momentu zakończenia prac rozwojowych, zakumulowane koszty pozostające w bezpośrednim związku z tymi pracami prezentuje się jako "Koszty niezakończonych projektów badawczo-rozwojowych". W momencie ukończenia prac rozwojowych, gotowy efekt prowadzonego procesu wytwórczego jest przenoszony do kategorii "Oprogramowanie i licencje wytworzone we własnym zakresie" i od tego momentu rozpoczyna się amortyzowanie wytworzonego we własnym zakresie oprogramowania. Przeklasyfikowanie pomiędzy kategoriami może nastąpić wtedy, gdy składnik wartości niematerialnych będzie wytwarzał prawdopodobne przyszłe korzyści ekonomiczne, co między innymi oznacza, że rynek rozumiany jako docelowa grupa klientów dla produktu będącego rezultatem prac rozwojowych jest określony.

Koszty prac rozwojowych spełniające powyższe kryteria ujmowane są według cen nabycia pomniejszonych o skumulowaną amortyzację i pomniejszonych o skumulowane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Wszelkie nakłady przeniesione na kolejny okres są amortyzowane przez przewidywany okres uzyskiwania przychodów ze sprzedaży z danego przedsięwzięcia.

WARTOŚĆ FIRMY

Wartość firmy powstała w wyniku nabycia przedsiębiorstwa jest początkowo ujmowana według ceny nabycia stanowiącej nadwyżkę kosztów nabycia nad wartością godziwą netto możliwych do zidentyfikowania aktywów, zobowiązań i zobowiązań warunkowych. Po początkowym ujęciu, wartość firmy jest wykazywana według ceny nabycia pomniejszonej o wszelkie

skumulowane odpisy z tytułu utraty wartości. Test na utratę wartości przeprowadza się raz na rok lub częściej w przypadku, gdy występują przesłanki co do utraty wartości. Wartość firmy nie podlega amortyzacji.

Na dzień przejęcia nabyta wartość firmy jest alokowana do każdego z ośrodków wypracowujących środki pieniężne, które mogą skorzystać z synergii połączenia. Każdy ośrodek lub zespół ośrodków, do którego została przypisana wartość firmy, powinien odpowiadać najniższemu poziomowi w Spółce, na którym wartość firmy jest monitorowana na wewnętrzne potrzeby zarządcze.

W przypadku, gdy wartość godziwa netto możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań (w tym warunkowych) jednostki przewyższa koszt jej przejęcia, wówczas Spółka:

- dokonuje ponownej oceny identyfikacji i wyceny możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań (w tym warunkowych) jednostki przejmowanej oraz wyceny kosztu jej przejęcia,
- ujmuje niezwłocznie w zysku lub stracie ewentualną nadwyżkę pozostałą po dokonaniu ponownej oceny.

Ujęte w wyniku powstałej nadwyżki zyski mogą obejmować również jedną lub więcej z poniższych pozycji:

- błędy popełniane przy wycenie wartości godziwej kosztu przejęcia lub możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań (w tym warunkowych) jednostki przejmowanej. Możliwe przyszłe koszty odnoszące się do jednostki przejmowanej, które nie zostały prawidłowo odzwierciedlone w wartości godziwej możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań (w tym warunkowych) jednostki przejmowanej mogą powodować powstawanie tego rodzaju błędów,
- wymogi standardów nakazujące wycenę możliwych do zidentyfikowania przejętych aktywów netto w kwocie niebędącej ich wartością godziwą, lecz oszacowanej dla potrzeb ustalenia kosztu połączenia;
- zakup po okazyjnej cenie.

AKTYWA TRWAŁE PRZEZNACZONE DO SPRZEDAŻY

Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży są to aktywa spełniające jednocześnie następujące kryteria:

- Zarząd Spółki złożył deklarację sprzedaży,
- aktywa są dostępne do natychmiastowej sprzedaży w obecnym stanie,
- zainicjowano aktywne poszukiwanie potencjalnego nabywcy,
- transakcja sprzedaży jest wysoce prawdopodobna i można ją będzie rozliczyć w ciągu 12 miesięcy od podjęcia decyzji o zbyciu,
- cena sprzedaży jest racjonalna w stosunku do bieżącej wartości godziwej,
- prawdopodobieństwo wprowadzenia istotnych zmian do planu zbycia tych aktywów jest niewielkie.

Zmiana klasyfikacji zostaje odzwierciedlona w tym okresie sprawozdawczym, w którym kryteria kwalifikacji zostały spełnione. W przypadku spełnienia kryteriów uznawania aktywów trwałych jako przeznaczone do sprzedaży po dacie sprawozdawczej, nie dokonuje się zmiany klasyfikacji składnika aktywów według stanu na koniec roku obrotowego poprzedzającego zdarzenie.

Z chwilą przeznaczenia danego składnika aktywów do sprzedaży następuje zaprzestanie naliczania amortyzacji.

Aktywa przeznaczone do sprzedaży, z wyłączeniem m.in. aktywów finansowych oraz nieruchomości inwestycyjnych, wycenianych w wartości godziwej, wycenia się według niższej z dwóch wartości: wartości księgowej lub wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży.

W przypadku wzrostu w okresie późniejszym wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży ujmowany jest przychód, jednak w wysokości nie wyższej niż wcześniej ujęty odpis aktualizujący.

POŁĄCZENIA JEDNOSTEK GOSPODARCZYCH

Przejęcia jednostek rozlicza się metodą nabycia. Koszt połączenia jednostek wycenia się w zagregowanej wartości godziwej (na dzień dokonania zapłaty) przekazanych aktywów, poniesionych lub przejętych zobowiązań oraz instrumentów kapitałowych wyemitowanych przez Spółkę w zamian za przejęcie kontroli nad jednostką przejmowaną. Dające się zidentyfikować aktywa, zobowiązania i zobowiązania warunkowe jednostki przejmowanej spełniające warunki ujęcia zgodnie z MSSF 3 "Połączenie jednostek gospodarczych" ujmują się w wartości godziwej na dzień przejęcia, z wyjątkiem aktywów trwałych (lub grup do zbycia) sklasyfikowanych jako przeznaczone do sprzedaży zgodnie z MSSF 5 "Aktywa trwałe przeznaczone do zbycia i zaniechanie działalności", ujmowanych i wycenianych w wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży.

DOTACJE RZĄDOWE

Dotacje rządowe są ujmowane wtedy i tylko wtedy, gdy istnieje uzasadnione przekonanie, że jednostka gospodarcza spełni warunki związane z dotacją oraz że dotacja zostanie otrzymana. Sposób, w jaki dotacja została otrzymana nie wpływa na metodę księgową, którą należy przyjąć w stosunku do dotacji. Dlatego też dotacja jest księgowana w ten sam sposób niezależnie od tego, czy została ona otrzymana w formie środków pieniężnych, czy też przybrała formę redukcji zobowiązań wobec rządu.

Jeżeli dotacja dotyczy danej pozycji kosztowej, wówczas jest ona ujmowana jako przychód (lub pomniejszenie kosztów) w sposób współmierny do kosztów, które dotacja ta ma w zamierzeniu kompensować. Jeżeli dotacja dotyczy składnika aktywów, wówczas jej wartość godziwa jest ujmowana na koncie przychodów przyszłych okresów, a następnie stopniowo, drogą równych odpisów rocznych, odnoszona do rachunku zysków i strat przez szacowany okres użytkowania związanego z nią składnika aktywów, poprzez zmniejszenie kosztów odpisu amortyzacyjnego.

KOSZTY FINANSOWANIA ZEWNĘTRZNEGO

Koszty finansowania zewnętrznego, które można bezpośrednio przyporządkować nabyciu, budowie lub wytworzeniu składnika aktywów, który wymaga znacznego czasu niezbędnego do przygotowania go do zamierzonego użytkowania lub sprzedaży, należy aktywować jako część ceny nabycia lub kosztu wytworzenia tego składnika aktywów. Wszystkie pozostałe koszty finansowania zewnętrznego są ujmowane jako koszty w okresie, w którym je poniesiono. Na koszty finansowania zewnętrznego składają się odsetki od kredytów i pożyczek zaciągniętych w związku z dostosowywanym składnikiem aktywów oraz zyski lub straty z tytułu różnic kursowych do wysokości odpowiadającej korekcie kosztu tych odsetek.

UMOWY RODZĄCE ZOBOWIĄZANIA

Bieżące zobowiązania wynikające z umów rodzących zobowiązania ujmują się i wycenia jako rezerwy. Za umowę rodzącą zobowiązania uważa się umowę zawartą przez jednostkę, wymuszającą nieuniknione koszty realizacji zobowiązań umownych, których wartość przekracza wysokość korzyści ekonomicznych przewidywanych w ramach umowy.

KAPITAŁY WŁASNE

Kapitały własne stanowią kapitały i fundusze tworzone zgodnie z obowiązującym prawem, właściwymi ustawami oraz ze statutem. Do kapitałów własnych zaliczane są także niepodzielone zyski i niepokryte straty z lat ubiegłych.

- Kapitał zakładowy wykazany jest w wysokości zgodnej ze statutem oraz wpisem do rejestru sądowego według wartości nominalnej. Jest on pomniejszony o akcje własne, wykazywane w wartości nabycia,
- Kapitał zapasowy tworzony jest z premii emisyjnych uzyskanych z emisji akcji,
- Zyski zatrzymane tworzone z odpisów z zysku,
- Kapitał z aktualizacji wyceny,
- Wynik finansowy netto roku obrotowego stanowi wynik brutto roku bieżącego skorygowany o obciążenie z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych i odroczony podatek dochodowy.

AKTYWA FINANSOWE

Instrumenty finansowe dzielone są na następujące kategorie:

- › aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności,
- › instrumenty finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy,
- › pożyczki i należności,
- › aktywa finansowe dostępne do sprzedaży.

Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności są to notowane na aktywnym rynku aktywa finansowe niebędące instrumentami pochodnymi, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach oraz ustalonym terminie wymagalności, które Spółka zamierza i ma możliwość utrzymać w posiadaniu do tego czasu, inne niż:

- › wyznaczone przy początkowym ujęciu jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy,
- › wyznaczone jako dostępne do sprzedaży,
- › spełniające definicję pożyczek i należności.

Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności wyceniane są według zamortyzowanego kosztu przy użyciu metody efektywnej stopy procentowej. Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności kwalifikowane są jako aktywa długoterminowe, jeżeli ich zapadalność przekracza 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Składnikiem aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy jest składnik spełniający jeden z poniższych warunków:

- › jest klasyfikowany jako przeznaczony do obrotu. Składniki aktywów finansowych kwalifikuje się jako przeznaczone do obrotu, jeśli są:
- › nabyte głównie w celu sprzedaży w krótkim terminie,
- › częścią portfela określonych instrumentów finansowych zarządzanych łącznie i co do których istnieje
- › prawdopodobieństwo uzyskania zysku w krótkim terminie,
- › instrumentami pochodnymi, z wyłączeniem instrumentów pochodnych będących elementem rachunkowości zabezpieczeń oraz umów gwarancji finansowych,
- › został zgodnie z MSR 39 zakwalifikowany do tej kategorii w momencie początkowego ujęcia.

Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy są wyceniane w wartości godziwej uwzględniając ich wartość rynkową na dzień bilansowy bez uwzględnienia kosztów transakcji sprzedaży. Zmiany wartości tych instrumentów finansowych ujmowane są w rachunku zysków i strat jako przychody lub koszty finansowe. Wartość godziwa ustalana jest według kursu zamknięcia na GPW (notowania ciągłe). Jeżeli kontrakt zawiera jeden lub więcej wbudowanych instrumentów pochodnych, cały kontrakt może zostać zakwalifikowany do kategorii aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy. Nie dotyczy to przypadków, gdy wbudowany instrument pochodny nie wpływa istotnie na przepływy pieniężne z kontraktu lub jest rzeczą oczywistą po pobieżnej analizie lub bez jej przeprowadzania, że gdyby podobny hybrydowy instrument byłby najpierw rozważany, to oddzielenie wbudowanego instrumentu pochodnego byłoby zabronione. Aktywa finansowe mogą być przy pierwotnym ujęciu zakwalifikowane do kategorii wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy, jeżeli poniższe kryteria są spełnione:

- › taka kwalifikacja eliminuje lub znacząco obniża niespójność w zakresie ujmowania lub wyceny (niedopasowanie księgowe); lub
- › aktywa są częścią grupy aktywów finansowych, które są zarządzane i oceniane w oparciu o wartość godziwą, zgodnie z udokumentowaną strategią zarządzania ryzykiem; lub
- › aktywa finansowe zawierają wbudowane instrumenty pochodne, które powinny być oddzielnie ujmowane.

Pożyczki i należności to niezaliczane do instrumentów pochodnych aktywa finansowe o ustalonych lub możliwych do ustalenia płatnościach, nienotowane na aktywnym rynku. Należności z tytułu dostaw i usług, udzielone pożyczki i pozostałe należności o stałych lub negocjowanych warunkach płatności nie będące przedmiotem obrotu na aktywnym rynku klasyfikuje się jako pożyczki udzielone". Wycenia się je po koszcie zamortyzowanym, metodą efektywnej stopy procentowej z uwzględnieniem utraty wartości. Zalicza się je do aktywów obrotowych, o ile termin ich wymagalności nie przekracza 12 miesięcy od dnia bilansowego. Pożyczki udzielone i należności o terminie wymagalności przekraczającym 12 miesięcy od dnia bilansowego zalicza się do aktywów trwałych.

Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży są to aktywa finansowe niebędące instrumentami pochodnymi, które zostały zaklasyfikowane jako dostępne do sprzedaży lub nienależące do żadnej z wcześniej wymienionych trzech kategorii aktywów. Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży są ujmowane według wartości godziwej, powiększonej o koszty transakcji, które mogą być bezpośrednio przypisane do nabycia lub emisji składnika aktywów finansowych. W przypadku braku notowań giełdowych na aktywnym rynku i braku możliwości wiarygodnego określenia ich wartości godziwej metodami alternatywnymi, aktywa finansowe dostępne do sprzedaży wyceniane są w cenie nabycia skorygowanej o odpis z tytułu utraty wartości. Dodatnią i ujemną różnicę pomiędzy wartością godziwą aktywów dostępnych do sprzedaży, jeśli istnieje cena rynkowa ustalona na aktywnym rynku regulowanym albo których wartość godziwa może być ustalona w inny wiarygodny sposób) a ich ceną nabycia, po pomniejszeniu o podatek odroczone, ujmuje się w pozostałych dochodach całkowitych. Spadek wartości aktywów dostępnych do sprzedaży spowodowany utratą wartości ujmuje się jako koszt finansowy. Nabycie i sprzedaż aktywów finansowych rozpoznawane są na dzień dokonania transakcji. W momencie początkowego ujęcia składnik aktywów finansowych wycenia się w wartości godziwej, powiększonej, w przypadku składnika aktywów niekwalifikowanego jako wyceniany w wartości godziwej przez wynik finansowy, o koszty transakcji, które mogą być bezpośrednio przypisane do nabycia. Składnik aktywów finansowych zostaje usunięty z bilansu, gdy Spółka traci kontrolę nad prawami umownymi składającymi się na dany instrument finansowy; zazwyczaj ma to miejsce w przypadku sprzedaży instrumentu lub gdy wszystkie przepływy środków pieniężnych przypisane danemu instrumentowi przechodzą na niezależną stronę trzecią.

Zobowiązania finansowe oraz instrumenty kapitałowe wyemitowane przez jednostkę

KLASYFIKACJA JAKO ZADŁUŻENIE LUB KAPITAŁ WŁASNY

Instrumenty dłużne i kapitałowe klasyfikuje się jako zobowiązania finansowe lub jako kapitał własny, w zależności od treści ustaleń umownych.

INSTRUMENTY KAPITAŁOWE

Instrumentem kapitałowym jest każdy kontrakt, który poświadcza udział w aktywach podmiotu po odjęciu wszystkich jego zobowiązań. Instrumenty kapitałowe wyemitowane przez Spółkę ujmuje się w kwocie otrzymanych wpływów po odjęciu bezpośrednich kosztów emisji.

ZOBOWIĄZANIA FINANSOWE ORAZ INSTRUMENTY KAPITAŁOWE

Zobowiązania stanowią obecny, wynikający ze zdarzeń przeszłych obowiązek jednostki którego wypełnienie, według oczekiwań, spowoduje wypływ z jednostki środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne. Do zobowiązań finansowych jednostka zalicza głównie: zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek, zobowiązania z tytułu dostaw i usług, zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego, pozostałe zobowiązania. Zobowiązania finansowe klasyfikuje się jako zobowiązania wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy i pozostałe zobowiązania. W momencie początkowego ujęcia zobowiązanie finansowe zakwalifikowane jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy, wycenia się w wartości godziwej bez uwzględnienia kosztów transakcji, a wynikające z nich zyski lub straty finansowe ujmuje się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów z uwzględnieniem odsetek zapłaconych od danego zobowiązania finansowego. Zobowiązania finansowe klasyfikuje się jako przeznaczone do zbycia, jeżeli:

- zostało podjęte przede wszystkim w celu odkupu w krótkim terminie;
- stanowi część określonego portfela instrumentów finansowych, którymi jednostka zarządza łącznie;
- zgodnie z bieżącym i faktycznym wzorcem generowania krótkoterminowych zysków; lub
- jest instrumentem pochodnym niesklasyfikowanym i niedziałającym jako zabezpieczenie.

Zobowiązanie finansowe inne niż przeznaczone do zbycia może zostać sklasyfikowane jako wyceniane w wartości godziwej poprzez sprawozdanie z całkowitych dochodów w chwili początkowego ujęcia, jeżeli:

- taka klasyfikacja eliminuje lub znacząco redukuje niespójność wyceny lub ujęcia, jaka wystąpiłaby w innych warunkach; lub
- składnik aktywów finansowych należy do grupy aktywów lub zobowiązań finansowych, lub do obu tych grup objętych zarządzaniem, a jego wyniki wyceniane są w wartości godziwej zgodnie z udokumentowaną strategią zarządzania ryzykiem lub inwestycjami Grupy, w ramach której informacje o grupowaniu aktywów są przekazywane wewnętrznie; lub
- stanowi część kontraktu zawierającego jeden lub więcej wbudowanych instrumentów pochodnych, a MSR 39 dopuszcza klasyfikację całego kontraktu (składnika aktywów lub zobowiązań) do pozycji wycenianych w wartości godziwej poprzez sprawozdanie z całkowitych dochodów.

Zobowiązania nie zaliczone do zobowiązań finansowych wycenia się w kwocie wymagającej zapłaty. Są one zobowiązaniami przypadającymi do zapłaty za towary lub usługi, które zostały otrzymane/wykonane, ale nie zostały opłacone, zafakturowane lub formalnie uzgodnione z dostawcą, łącznie z kwotami należnymi pracownikom. Tę grupę zobowiązań stanowią m.in.: wynagrodzenia wraz z narzutami wypłacane jednorazowo w okresie przyszłym, krótkookresowe rezerwy na niewykorzystane urlopy, inne zarachowane koszty współmierne do osiągniętych przychodów, stanowiące przyszłe zobowiązania oszacowane na podstawie zawartych umów lub innych wiarygodnych szacunków.

OPROCENTOWANE KREDYTY BANKOWE I POŻYCZKI

W momencie początkowego ujęcia, wszystkie kredyty bankowe, pożyczki oraz papiery dłużne są ujmowane według ceny nabycia odpowiadającej wartości godziwej otrzymanych środków pieniężnych, pomniejszonej o koszty związane z uzyskaniem kredytu, pożyczki lub emisji papierów dłużnych. Po początkowym ujęciu oprocentowane kredyty, pożyczki oraz papiery dłużne są następnie wyceniane według skorygowanej ceny nabycia, przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej. Przy ustalaniu skorygowanej ceny nabycia uwzględnia się koszty związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki lub emisji papierów dłużnych oraz dyskonta lub premie uzyskane przy rozliczeniu zobowiązania. Różnica między środkami otrzymanymi (pomniejszonymi o koszty związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki lub emisji papierów dłużnych) a wartością do spłaty ujmowana jest w sprawozdaniu z całkowitych dochodów przez okres trwania kredytu lub pożyczki. Zyski i straty są ujmowane w sprawozdaniu z całkowitych dochodów z chwilą usunięcia zobowiązania ze sprawozdania z sytuacji majątkowej lub stwierdzenia utraty wartości. Wszelkie koszty obsługi kredytów i pożyczek lub emisji papierów dłużnych ujmowane są w sprawozdaniach z całkowitych dochodów okresów, których dotyczą.

ŚRODKI PIENIĘŻNE I EKWIWALENTY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH

Środki pieniężne w sprawozdaniu z sytuacji finansowej obejmują środki pieniężne w kasie, na rachunkach bankowych oraz lokaty krótkoterminowe o pierwotnym okresie zapadalności nieprzekraczającym trzech miesięcy oraz inne instrumenty o wysokim stopniu płynności.

LEASING

Umowy leasingu finansowego, które przenoszą na Spółkę zasadniczo całe ryzyko i korzyści wynikające z posiadania przedmiotu leasingu, są ujmowane w bilansie na dzień rozpoczęcia leasingu według niższej z następujących dwóch wartości: wartości godziwej środka trwałego stanowiącego przedmiot leasingu lub wartości bieżącej minimalnych opłat leasingowych.

Opłaty leasingowe są rozdzielane pomiędzy koszty finansowe i zmniejszenie salda zobowiązania z tytułu leasingu, w sposób umożliwiający uzyskanie stałej stopy odsetek od pozostałego do spłaty zobowiązania. Koszty finansowe są ujmowane w rachunku zysków i strat, chyba że spełnione są wymogi kapitalizacji. Środki trwale użytkowane na mocy umów leasingu finansowego są amortyzowane przez krótszy z dwóch okresów: szacowany okres użytkowania środka trwałego lub okres leasingu. Umowy leasingowe, zgodnie, z którymi leasingodawca zachowuje zasadniczo całe ryzyko i wszystkie korzyści wynikające z posiadania przedmiotu leasingu, zaliczane są do umów leasingu operacyjnego. Opłaty leasingowe z tytułu leasingu operacyjnego oraz późniejsze raty leasingowe ujmowane są jako koszty operacyjne w zysku lub stracie metodą liniową przez okres trwania leasingu. Warunkowe opłaty leasingowe są ujmowane jako koszt w okresie, w którym stają się należne.

CZYNNE ROZLICZENIA MIĘDZYOKRESOWE

W rozliczeniach międzyokresowych kosztów wykazywane są wydatki poniesione do dnia bilansowego, które dotyczą przyszłych okresów (czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów). W szczególności do rozliczeń międzyokresowych zaliczyć należy:

- z góry opłacone usługi obce (w tym usługi utrzymania), które będą świadczone w następnych okresach,
- z góry zapłacone czynsze,
- z góry zapłacone ubezpieczenia, prenumeraty,
- pozostałe wydatki poniesione w okresie a dotyczące przyszłych okresów.

NALEŻNOŚCI Z TYTUŁU DOSTAW I USŁUG

Należności z tytułu dostaw i usług, których termin zapadalności wynosi zazwyczaj od 7 do 21 dni, są ujmowane i wykazywane według kwot pierwotnie zafakturowanych, z uwzględnieniem odpisu aktualizującego należności nieściągalne.

Odpisy na należności wątpliwe oszacowywane są wtedy, gdy ściągnięcie pełnej kwoty należności, zgodnie z pierwotnymi warunkami, przestało być prawdopodobne. Wielkość odpisu stanowi różnicę między wartością księgową a wartością możliwą do odzyskania, która stanowi bieżącą wartość spodziewanych przepływów pieniężnych, zdyskontowaną przy użyciu stopy procentowej właściwej dla podobnych pożyczkobiorców. Należności nieściągalne są odpisywane w koszty operacyjne w momencie stwierdzenia ich nieściągalności. Wartość należności aktualizuje się uwzględniając stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty poprzez dokonanie odpisu aktualizującego, w odniesieniu do:

- należności od dłużników postawionych w stan likwidacji lub w stan upadłości- do wysokości należności nie objętej gwarancją lub innym zabezpieczeniem należności, zgłoszonej likwidatorowi lub sędziemu komisarzowi w postępowaniu upadłościowym,
- należności od dłużników w przypadku oddalenia wniosku o ogłoszenie upadłości, jeżeli majątek dłużnika
- nie wystarcza na zaspokojenie kosztów postępowania upadłościowego- w pełnej wysokości należności,
- należności kwestionowanych przez dłużników oraz z których zapłatą dłużnik zalega, a według oceny sytuacji majątkowej i finansowej dłużnika, spłata należności w umownej kwocie nie jest prawdopodobna
- do wysokości niepokrytej gwarancją lub innym zabezpieczeniem należności,
- należności stanowiących równowartość kwot podwyższających należności, w stosunku do których uprzednio dokonano odpisu aktualizującego - w wysokości tych kwot, do czasu ich otrzymania lub odpisania,
- należności przeterminowanych lub nie przeterminowanych o znacznym stopniu prawdopodobieństwa nieściągalności, w przypadkach uzasadnionych rodzajem prowadzonej działalności lub strukturą odbiorców w wysokości wiarygodnie oszacowanej kwoty odpisu, w tym także ogólnego, na nieściągalne należności.

Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności wyceniane są według zamortyzowanego kosztu przy użyciu metody efektywnej stopy procentowej. Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności kwalifikowane są jako aktywa długoterminowe, jeżeli ich zapadalność przekracza 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Ponadto Spółka dokonuje odpisów aktualizujących wartość należności w wysokościach nie mniejszych niż:

- 100% w stosunku do należności skierowanych na drogę sądową, w przypadkach wykazanego,
- niezasadnego pozwu sądowego spółka może odstąpić o tworzenia odpisu,
- 100% w stosunku do należności przeterminowanych powyżej 12 miesięcy (licząc od daty terminu płatności),
- z uwzględnieniem spłat, porozumień itp. mających miejsce po dniu bilansowym,
- 50% w stosunku do należności przeterminowanych od 6 do 12 miesięcy (licząc od daty terminu płatności), z uwzględnieniem spłat, porozumień itp. mających miejsce po dniu bilansowym.

Spółka corocznie analizuje czy powyższe zasady tworzenia odpisów odpowiadają faktycznej utracie wartości należności. Odpisy aktualizujące wartość należności zalicza się do kosztów operacyjnych lub do kosztów finansowych, jeżeli dotyczą one odsetek. W przypadku ustania przyczyny, dla której dokonano odpisu aktualizującego wartość aktywów, całość lub odpowiednia część uprzednio dokonanego odpisu aktualizującego zwiększa wartość danego składnika aktywów i korygowane są koszty operacyjne lub odpis zaliczany jest do przychodów finansowych.

ZOBOWIĄZANIA HANDLOWE ORAZ POZOSTAŁE ZOBOWIĄZANIA

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług wycenia się w kwocie wymagającej zapłaty. Są one zobowiązaniami przypadającymi do zapłaty za towary lub usługi, które zostały otrzymane/wykonane, ale nie zostały opłacone, zafakturowane lub formalnie uzgodnione z dostawcą, łącznie z kwotami należnymi pracownikom. Tę grupę zobowiązań stanowią m.in.: wynagrodzenia wraz z narzutami wypłacane jednorazowo w okresie przyszłym, krótkookresowe rezerwy na niewykorzystane urlopy, inne zarachowane koszty współmierne do osiągniętych przychodów, stanowiące przyszłe zobowiązania oszacowane na podstawie zawartych umów lub innych wiarygodnych szacunków.

Transakcje i salda

Transakcje wyrażone w walutach obcych przelicza się na moment początkowego ujęcia na walutę funkcjonalną według kursu obowiązującego w dniu transakcji.

Na każdy dzień bilansowy:

- wyrażone w walucie obcej pozycje pieniężne przelicza się przy zastosowaniu kursu zamknięcia;
- pozycje niepieniężne wyceniane według kosztu historycznego w walucie obcej przelicza się przy zastosowaniu kursu wymiany z dnia transakcji oraz
- pozycje niepieniężne wyceniane w wartości godziwej w walucie obcej przelicza się przy zastosowaniu kursu wymiany z dnia ustalenia wartości godziwej.

Wyrażone w walutach obcych operacje gospodarcze ujmuje się w księgach rachunkowych na dzień ich przeprowadzenia odpowiednio po kursie: kupna lub sprzedaży walut stosowanym przez bank, z którego usług korzysta jednostka w przypadku operacji sprzedaży lub kupna walut oraz operacji zapłaty należności lub zobowiązań, lub średnim ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski na ten dzień, chyba że w zgłoszeniu celnym lub innym wiążącym jednostkę dokumencie ustalony został inny kurs w przypadku pozostałych operacji.

Pieniężne aktywa i zobowiązania są to pozycje bilansowe, które będą otrzymane lub zapłacone w stałej lub dającej się ustalić kwocie pieniędzy. Do pieniężnych aktywów zalicza się m.in.: środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych, zbywalne dłużne papiery wartościowe, należności z tytułu dostaw i usług, należności wekslowe i inne należności. Do pieniężnych zobowiązań zalicza się m.in. zobowiązania z tytułu dostaw i usług, oraz inne zobowiązania, podatki i zobowiązania z tytułu podatków płaconych u źródła, pożyczki i kredyty, weksle do zapłacenia.

Wszystkie aktywa i zobowiązania, które nie spełniają definicji pozycji pieniężnych są klasyfikowane jako pozycje niepieniężne. Do niepieniężnych aktywów zalicza się m.in.: zaliczki na towary i usługi (np. zapłacony z góry czynsz), wartość firmy; wartości niematerialne i prawne; zapasy; rzeczowe aktywa trwałe; Do niepieniężnych zobowiązań zalicza się rezerwy,

które mają zostać rozliczone w drodze dostarczenia składnika aktywów niepieniężnych, wszystkie składniki kapitału własnego, po wpłaceniu lub zakumulowaniu.

Zyski i straty z tytułu różnic kursowych powstałe w wyniku rozliczenia transakcji w walucie obcej oraz wyceny bilansowej aktywów i zobowiązań pieniężnych wyrażonych w walutach obcych ujmują się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów w okresie, w którym powstają, z wyjątkiem:

- różnic kursowych dotyczących aktywów w budowie przeznaczonych do przyszłego wykorzystania produkcyjnego, które włącza się do kosztów tych aktywów i traktuje jako korekty kosztów odsetkowych kredytów w walutach obcych,
- różnic kursowych wynikających z transakcji przeprowadzonych w celu zabezpieczenia przed określonym ryzykiem walutowym,
- różnic kursowych wynikających z pozycji pieniężnych należności lub zobowiązań względem jednostek zagranicznych, z którymi nie planuje się rozliczeń lub też takie rozliczenia nie są prawdopodobne, stanowiących część inwestycji netto w jednostkę zlokalizowaną za granicą i ujmowanych w kapitale rezerwowym na przeliczenia walut obcych oraz w zysku/stracie ze zbycia inwestycji netto.

REZERWY

Rezerwy tworzone są, gdy na jednostce ciąży obecny, prawny lub zwyczajowo oczekiwany obowiązek wynikający ze zdarzeń przeszłych i prawdopodobne jest, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne oraz można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego obowiązku.

Rezerwy tworzy się w wysokości stanowiącej najbardziej właściwy szacunek nakładów niezbędnych do wypełnienia obecnego obowiązku na dzień bilansowy. Jeżeli skutek zmian wartości pieniądza w czasie jest istotny, kwota rezerwy odpowiada bieżącej wartości nakładów, które według oczekiwań będą niezbędne do wypełnienia tego obowiązku

Rezerwy tworzy się w szczególności z następujących tytułów, jeżeli spełnione są wyżej wymienione warunki ujmowania rezerw):

- świadczenia emerytalne i inne świadczenia po okresie zatrudnienia, których wysokość ustala się metodą aktuarialną,
- inne koszty w przypadku, gdy na jednostce ciąży obowiązek prawny lub zwyczajowy, z uwzględnieniem w istotnych przypadkach zmiany wartości pieniądza w czasie i ewentualnego ryzyka związanego z danym zobowiązaniem, w tym na skutki toczących się spraw sądowych oraz spraw spornych, udzielone gwarancje, poręczenia, przyszłe świadczenia na rzecz pracowników, koszty restrukturyzacji.

PRZYCHODY

Przychody są ujmowane w takiej wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że Spółka uzyska korzyści ekonomiczne związane z daną transakcją oraz gdy kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób. Spółka prezentuje jedynie przychody ze sprzedaży produktów i usług. Prezentacja ta odzwierciedla profil Spółki, która wykorzystując własną infrastrukturę techniczną oraz zasoby programistyczne tworzy i prowadzi specjalistyczne serwisy internetowe.

PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY

Przychody ze sprzedaży ujmowane są w wartości godziwej zapłaty otrzymanej lub należnej i reprezentującej należności za produkty, towary i usługi dostarczone w ramach normalnej działalności gospodarczej, po pomniejszeniu o rabaty, VAT i inne podatki związane ze sprzedażą (podatek akcyzowy). Przychody ze sprzedaży usług ujmują się w okresie, w którym świadczono usługi, w oparciu o stopień zaawansowania konkretnej transakcji, określony na podstawie stosunku faktycznie wykonanych prac do całości usług do wykonania.

PRZYCHODY I ZYSKI Z INWESTYCJI

Przychody i zyski z inwestycji obejmują przychody z wyceny aktywów finansowych do wartości godziwej oraz zyski na sprzedaży aktywów finansowych, jak również przychody z tytułu odsetek i dywidend.

Przychody z tytułu odsetek ujmowane są według zasady memoriałowej metodą efektywnej stopy procentowej. Przychody z tytułu dywidend są ujmowane w momencie, kiedy zostaje ustanowione prawo akcjonariuszy do otrzymania płatności.

KOSZTY

Spółka ujmuje koszty zgodnie z zasadą współmierności przychodów i kosztów oraz zasadą ostrożności.

Sprawozdanie z całkowitych dochodów prezentuje w układzie kalkulacyjnym.

POZOSTAŁE PRZYCHODY I KOSZTY OPERACYJNE

Do pozostałych przychodów operacyjnych zalicza się przychody operacyjne, które w szczególności obejmują przychody z likwidacji i sprzedaży niefinansowych aktywów trwałych, nieodpłatnie otrzymane składniki majątkowe, rozwiązane odpisy na należności i rezerwy na zobowiązania, odszkodowania, przychody z wyceny bilansowej.

Do pozostałych kosztów operacyjnych zalicza się koszty operacyjne, które w szczególności obejmują koszty likwidacji i sprzedaży niefinansowych aktywów trwałych, niedobory składników majątku, nieodpłatne przekazania pieniężnych i rzeczowych składników majątku, odpisy aktualizujące aktywa (z wyjątkiem tych, które są ujmowane w kosztach finansowych), odszkodowania, skutki wyceny bilansowej.

PRZYCHODY I KOSZTY FINANSOWE

Do przychodów z operacji finansowych zalicza się w szczególności przychody ze sprzedaży udziałów, akcji i innych, papierów wartościowych, uzyskanych odsetek z oprocentowania środków pieniężnych na rachunkach bankowych, lokat terminowych, udzielonych pożyczek, wzrostu wartości aktywów finansowych oraz z dodatnich różnic kursowych.

Do kosztów operacji finansowych zalicza się w szczególności wartość sprzedanych udziałów, akcji i papierów wartościowych oraz kosztów z tą sprzedażą związanych, koszty spowodowane utratą wartości aktywów finansowych, takich jak akcje, papiery wartościowe i odsetki, ujemne różnice kursowe, odsetki od obligacji i innych papierów wartościowych, odsetki z tytułu leasingu finansowego, prowizji od kredytów, pożyczek, koszty odsetek.

PODATEK BIEŻĄCY

Na obowiązkowe obciążenia wyniku składają się: podatek bieżący oraz podatek odroczony.

Podatek bieżący wyliczany jest na podstawie wyniku podatkowego (podstawy opodatkowania) za dany rok obrotowy ustalonego zgodnie z obowiązującymi przepisami podatkowymi i przy zastosowaniu stawek podatkowych wynikających z tych przepisów. Zysk I (strata) podatkowa różni się od księgowego zysku I (straty) netto w związku z wyłączeniem przychodów podlegających opodatkowaniu i kosztów stanowiących koszty uzyskania przychodów w latach następnych lub poprzednich oraz pozycji kosztów i przychodów, które nigdy nie będą podlegały opodatkowaniu. Obciążenie Spółki z tytułu podatku bieżącego oblicza się w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym.

PODATEK ODROZCONY

Podatek odroczony jest wyliczany metodą bilansową jako podatek podlegający zapłaceniu lub zwrotowi w przyszłości od różnic pomiędzy wartościami bilansowymi aktywów i pasywów a odpowiadającymi im wartościami podatkowymi wykorzystywanymi do wyliczenia podstawy opodatkowania.

Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzona jest od dodatnich różnic przejściowych pomiędzy wartością podatkową aktywów i zobowiązań, a ich wartością bilansową w sprawozdaniu finansowym, z wyjątkiem przypadków, gdy rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego wynika z:

- początkowego ujęcia wartości firmy; lub
- początkowego ujęcia danego składnika aktywów lub zobowiązań pochodzącego z transakcji, która nie jest połączeniem jednostek gospodarczych oraz w czasie wystąpienia transakcji nie ma wpływu na wynik finansowy brutto, ani na dochód podlegający opodatkowaniu (stratę podatkową).

Rezerwę z tytułu podatku odroczonego ujmuje się w pełnej wysokości. Rezerwa ta nie podlega dyskontowaniu. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ujmuje się, jeżeli jest prawdopodobne, że w przyszłości

osiągnięty zostanie dochód do opodatkowania, który umożliwi potrącenie od podatku dochodowego różnic przejściowych, wykorzystanie strat podatkowych lub ulg podatkowych.

Wartość składnika aktywów z tytułu podatku odroczonego podlega analizie na każdy dzień bilansowy, a w przypadku, gdy spodziewane przyszłe zyski podatkowe lub dodatnie różnice przejściowe nie będą wystarczające dla realizacji składnika aktywów lub jego części następuje jego odpis.

Podatek odroczony jest ujmowany w sprawozdaniu z całkowitych dochodów danego okresu, za wyjątkiem przypadku, gdy podatek odroczony dotyczy transakcji czy zdarzeń, które ujmowane są bezpośrednio w kapitale własnym- wówczas podatek odroczony również ujmowany jest w odpowiednim składniku kapitału własnego.

Wycena aktywów i zobowiązań z tytułu podatku odroczonego odzwierciedla konsekwencje podatkowe sposobu, w jaki Spółka spodziewa się odzyskać lub rozliczyć wartość bilansową aktywów i zobowiązań na dzień sporządzenia sprawozdania finansowego.

Aktywa i rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego podlegają kompensacie w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w przypadku, jeżeli istnieje możliwy do wyegzekwowania tytuł prawny do przeprowadzania kompensat ujmowanych kwot. Zakłada się, że tytuł prawny istnieje, jeżeli ujmowane kwoty dotyczą tego samego podatnika, za wyjątkiem kwot dotyczących pozycji opodatkowanych ryczałtem lub w inny podobny sposób, jeżeli przepisy podatkowe nie przewidują możliwości ich potrącenia od podatku ustalonego na zasadach ogólnych.

ZYSK NETTO NA AKCJĘ (PODSTAWOWY I ROZWODNIONY)

Podstawowy zysk netto na akcję dla każdego okresu jest obliczany poprzez podzielenie zysku netto z działalności kontynuowanej za dany okres przez średnią ważoną liczbę akcji w danym okresie sprawozdawczym.

Rozwodniony zysk netto na jedną akcję dla każdego okresu jest obliczany poprzez podzielenie zysku netto z działalności kontynuowanej za dany okres przez sumę średniej ważonej liczby akcji w danym okresie sprawozdawczym i wszystkich potencjalnych akcji nowych emisji.

ZMIANY ZASAD, ZMIANY SZACUNKÓW, BŁĘDY LAT POPRZEDNICH

Zmianę zasad (polityki) rachunkowości dokonuje się w przypadku:

- zmiany przepisów prawnych dotyczących rachunkowości,
- gdy doprowadzi to do tego, iż zawarte w jednostkowym sprawozdaniu finansowym informacje o wpływie transakcji, innych zdarzeń i warunków na sytuację finansową, wynik finansowy czy też przepływy pieniężne, będą bardziej przydatne i wiarygodne.

W przypadku dokonania zmian zasad (polityki) rachunkowości zakłada się, że nowe zasady (polityka) rachunkowości były stosowane od zawsze. Korekty z tym związane wykazuje się jako korekty kapitału własnego w pozycji zyski zatrzymane. Dla zapewnienia porównywalności danych należy dokonać odpowiednich zmian sprawozdań finansowych (danych porównywalnych) za lata poprzednie w taki sposób, aby sprawozdania te również uwzględniały dokonane zmiany zasad (polityki) rachunkowości.

Pozycje jednostkowego sprawozdania finansowego ustalone na podstawie szacunku podlegają weryfikacji w sytuacji, gdy zmienia się okoliczności będące podstawą dokonanych szacunków lub w wyniku pozyskania nowych informacji, postępującego rozwoju wypadków czy zdobycia większego doświadczenia.

Korekty spowodowane usunięciem istotnych błędów poprzednich okresów odnosi się na kapitał własny - w pozycji zyski zatrzymane. Przy sporządzaniu sprawozdania finansowego należy przyjąć założenie, że błąd został skorygowany już w okresie, w którym został popełniony. Oznacza to, że kwota korekty odnoszącej się do poprzedniego okresu sprawozdawczego powinna być uwzględniona w sprawozdaniu z całkowitych dochodów tego okresu.

SEGMENTY OPERACYJNE

Przychody segmentu są przychodami ze sprzedaży zewnętrznym klientom oraz przychodami powstałymi pomiędzy segmentami, które są wykazywane w sprawozdaniu z całkowitych dochodów Spółki. Do przychodów segmentu nie zalicza się:

- zysków nadzwyczajnych;
- przychodów z tytułu dywidend;
- pozostałych, nie wymienionych przychodów operacyjnych i finansowych, których przyporządkowanie do poszczególnych segmentów nie jest możliwe.

Koszty segmentu stanowią koszty bezpośrednio projektów realizowanych w ramach danego segmentu oraz koszty ogólne dające się zakwalifikować do danego segmentu. Do kosztów segmentu nie zalicza się:

- strat nadzwyczajnych,
- pozostałych, nie wymienionych kosztów operacyjnych i finansowych, których przyporządkowanie do danego segmentu nie jest możliwe.

Wynik segmentu jest różnicą między przychodami segmentu a kosztami segmentu. Aktywa segmentu są aktywami operacyjnymi wykorzystywanymi w działalności operacyjnej, które dają się bezpośrednio przyporządkować do danego segmentu lub w oparciu o racjonalne przesłanki przypisać do tego segmentu. Pasywa segmentu są pasywami operacyjnymi powstałymi w wyniku działalności operacyjnej, które dają się bezpośrednio przyporządkować do danego segmentu.