



Raport roczny jednostkowy

od dnia 1 stycznia do dnia 31 grudnia 2022 r.

Sprawozdanie Zarządu
EDISON S.A.



SPIS TREŚCI:

1. Podstawowe informacje o Spółce
 - Dane Spółki
 - Zarząd Spółki
 - Rada Nadzorcza
 - Struktura akcjonariatu
 - Tabela 1 - Struktura akcjonariatu i głosów na Walnym Zgromadzeniu EDISON S.A. (stan nadziej 31.12.2022)
 - Tabela 2 - Podział na akcje wprowadzane do obrotu na rynek NewConnect i pozostające poza obrotem na tym rynku
2. Opis kluczowej działalności Spółki
 - Usługi
 - Produkty
3. Zdarzenia istotnie wpływające na działalność jednostki, jakie nastąpiły w okresie obrotowym, a także po jego zakończeniu, do dnia zatwierdzenia sprawozdania finansowego
4. Wyniki ekonomiczno-finansowe
5. Podstawowe dane finansowe
6. Wyniki sprzedaży
7. Plany na rok 2023
8. Ważniejsze osiągnięcia w zakresie badań i rozwoju
9. Czynniki ryzyka i ich opis
 - Ryzyko zahamowania tendencji wzrostu rynku usług B2B
 - Ryzyko kredytowe
 - Ryzyko koncentracji umów i zleceń
 - Ryzyko utraty płynności
 - Ryzyko walutowe
 - Ryzyko konkurencji
 - Ryzyko utraty kluczowych pracowników
 - Pozostałe informacje wymagane
10. Pozostałe informacje wymagane

1. PODSTAWOWE INFORMACJE O SPÓŁCE

DANE SPÓŁKI:

Nazwa:	EDISON Spółka Akcyjna
ADRES SIEDZIBY:	ul. Dobrego Pasterza 122A, 31-416 Kraków
TELEFON:	+48 (12) 425 09 70
E-MAIL:	biuro@edison.pl
STRONA WWW:	www.edison.pl
NIP:	676-15-98-008
REGON:	351139980

Spółka powstała 26 sierpnia 1996 roku na podstawie Aktu Zawiązania Spółki Akcyjnej (Akt Notarialny Repertorium A Nr 13691/96 sporządzonego przez Notariusza Iwonę Cyz-Hejmo w Kancelarii Notarialnej w Krakowie). Do 16 czerwca 1998 roku Spółka funkcjonowała pod nazwą „DoctorQ EDI S.A.”, następnie w wyniku podjętych przez Akcjonariuszy uchwał zmieniła nazwę na EDISON S.A. Spółka od początku swojego istnienia prowadzi obsługę podmiotów gospodarczych w zakresie wymiany dokumentów elektronicznych, w tym faktur elektronicznych. EDISON S.A. jako spółka informatyczna skupia się na procesie obsługi wymiany danych, który określany jest systemem EDI (elektroniczna wymiana danych, ang. Electronic Data Interchange). Czas trwania Spółki jest nieograniczony. Spółka działa na podstawie Statutu oraz przepisów Kodeksu Spółek Handlowych Dz. U. z 2000 l., Nr 94, poz. 1037 z późniejszymi zmianami.

ZARZĄD SPÓŁKI

Zarząd Spółki w okresie, za który sporządzone jest sprawozdanie, był jednoosobowy:

Tomasz Kuciel – Prezes Zarządu

RADA NADZORCZA

W skład Rady Nadzorczej Spółki w okresie, za który sporządzone jest sprawozdanie, wchodziło:

1. Gerd Marlovits	Przewodniczący Rady Nadzorczej od 27.06.2019
2. Tibor Šata	Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej od 27.06.2019
3. Gregor Herzog	Członek Rady Nadzorczej od 27.06.2019
4. Karel Janoušek	Członek Rady Nadzorczej od 27.06.2019
5. David Farar	Członek Rady Nadzorczej od 14.02.2020

STRUKTURA AKCJONARIATU

Poniższe dane dotyczące struktury akcjonariatu EDISON S.A. zostały zebrane i przedstawione z zachowaniem należytej staranności na podstawie wiedzy Zarządu Spółki, jednakże mogą one nie uwzględniać ewentualnych transakcji kupna sprzedaży akcji przez akcjonariuszy, o których Spółka nie została poinformowana.

Wszystkie poniższe akcje Spółki (tj. akcje serii A1, A2, A3, A4, A5, A6, B1, B2, B3, B4, B5, B6, C, D, E1, E2, E3, E4, E5, E8 od nr 150944 do 154471 oraz od nr 159601 do nr 159835, E9, F1, F2, F3, F5, F6, F7, G11, G12, GB, G14, G15, G111, G112, G1B, G1111, G1112, G11B, G1114, G1115, G1116, H, I, J i K) są akcjami zwykłymi na okaziciela o wartości nominalnej 1 PLN (słownie: jeden złoty) każda, które zostały dematerializowane i wprowadzone do obrotu w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect.

Tabela 1 - Struktura akcjonariatu i głosów na Walnym Zgromadzeniu EDISON S.A. (stan na dzień 31.12.2022)

Akcjonariusz	Ilość akcji	% udział w ogólnej liczbie akcji	Ilość głosów	% udział w ogólnej liczbie głosów
EDITEL Austria GmbH	2 661 919	90,19	2 661 919	90,19
Pozostali akcjonariusze	289 648	9,81	289 648	9,81
SUMA	2 951 567	100,00	2 951 567	100,00

Tabela 2 - Podział na akcje wprowadzane do obrotu na rynek NewConnect i pozostające poza obrotem na tym rynku

Wyszczególnienie	Ilość akcji	% udział w liczbie akcji	% udział w ogólnej liczbie akcji na WZ
Akcje wprowadzone na NewConnect	1 440 806	48,81	48,81
Akcje niewprowadzone na NewConnect	1 510 761	51,19	51,19
SUMA	2 951 567	100,00	100,00

2. OPIS KLUCZOWEJ DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI

W 1996 roku EDISON S.A. podpisał umowę licencyjną z General Electric Information Services (obecnie OpenText). Licencja obejmowała zarówno specjalistyczne oprogramowanie do obsługi centrum wymiany danych (Platformę Handlu Elektronicznego), umożliwiające świadczenie usług przesyłania dokumentów w postaci elektronicznej (EDI), jak i metodologię prowadzenia wdrożeń tego typu rozwiązań u klientów. Bazując na wiedzy i doświadczeniu licencjodawcy EDISON S.A. w sposób aktywny tworzył społeczność EDI w Polsce, oferując szerokie spektrum produktów i usług EDI dla handlu, administracji i transportu, w coraz większym stopniu wykorzystując technologie internetowe. Pakiety usług zaprojektowane zostały z myślą o każdym aspekcie elektronicznej wymiany danych, począwszy od doradztwa i planowania, poprzez kompleksową obsługę klienta, a skończywszy na rozwijaniu elektronicznej społeczności dostawców i klientów.

Na podstawie umowy z 19 lipca 2018 roku Ministerstwo Przedsiębiorczości i Technologii podpisało umowę z konsorcjum PEF Expert, w którego skład wchodzi Edison SA, na świadczenie usług brokera platformy elektronicznego fakturowania. Platforma elektronicznego fakturowania PEF została uruchomiona w marcu 2019. Rozwój PeF stanowi element Programu Operacyjnego Polska Cyfrowa. Głównym zadaniem PeF jest wspieranie procesu wdrażania i realizacji obowiązku odbioru faktur elektronicznych przez administrację.

Od połowy 2019 roku Edison S.A. stał się częścią Grupy EDITEL z centralą w Wiedniu. EDITEL to największy dostawca usług EDI w Europie Środkowo-Wschodniej.

USŁUGI

- consulting dotyczący projektów i wdrożenia rozwiązań e-Commerce,
- tworzenie społeczności użytkowników e-Commerce z wykorzystaniem zarówno sieci VAN jak i Internetu,
- świadczenie usług operatorskich przesyłania dokumentów EDI pomiędzy partnerami krajowymi i zagranicznymi,
- Business Process Outsourcing (BPO),
- NBTS - Network Based Translation Services – usługi translacji formatów dokumentów; możliwość przetłumaczenia w trybie „Any to Any”.

PRODUKTY

Connector

Oprogramowanie komunikacyjne służące klientowi do automatycznego odbierania/ wysyłania dokumentów elektronicznych. Działa na wszystkich platformach sprzętowych (Windows,

Linux, MacOS) oraz spełnia wymogi EDI Gateway dla dużych przedsiębiorstw – aplikacja serwerowa, obsługa wielu skrzynek EDI.

ediPort

Rozwiązanie typu Web EDI. Gwarantuje dostęp do usług EDI bez konieczności używania jakiegokolwiek aplikacji. Dostęp poprzez ediPort można uruchomić od ręki, a po stronie użytkownika wymaga jedynie przeglądarki internetowej. Istotne jako domknięcie projektów typu roll-out (inaczej on-boarding).

SAFE – SYSTEM ARCHIWIZACJI FAKTUR ELEKTRONICZNYCH

Zaawansowane narzędzie do archiwizacji faktur elektronicznych (oraz każdego typu dokumentu – XML i EDIFACT). Zapewnia pełny, ciągły i natychmiastowy dostęp do archiwizowanych faktur przez Internet. Umożliwia optymalizację procesów przy jednoczesnej redukcji kosztów w stosunku do tradycyjnych metod archiwizacji i stuprocentowym bezpieczeństwie. Narzędzie odpowiada wymogom fiskusa dzięki łatwemu udostępnianiu dokumentów na potrzeby kontroli skarbowej oraz możliwość przeniesienia kopii zapasowych archiwum na dowolny nośnik. Cechuje się również intuicyjnym interfejsem oraz szybkim wyszukiwaniem dokumentów według różnorodnych kryteriów (data, nazwa kontrahenta, NIP itd.). Umożliwia także podgląd dokumentu w czytelnej formie i pobranie go (oraz archiwizację) w formacie pdf.

WALIDACJA I ARCHIWIZACJA FAKTUR ELEKTRONICZNYCH

Rozbudowany system do walidacji i archiwizacji faktur elektronicznych. Walidacja to sprawdzanie faktur elektronicznych pod względem rachunkowym (poprawność wyliczenia wartości podatku, deklaracji stawek podatku, kwalifikacji do właściwego okresu księgowego, itd.) oraz biznesowym (czy np. występuje nr dowodu dostawy, czy ma prawidłową strukturę, czy deklarowana data ważności produktu spełnia założone kryteria). Walidacja odbywa się w oparciu o ustalone reguły walidacji, które wynikają z potrzeb zamawiającego. Uzupełnieniem usługi jest „matching”, czyli konfrontowanie przesłanych faktur z zamówieniami zakupu, dowodami przyjęcia towaru (PZ) lub innymi dokumentami logistycznymi. Matching pozwala na automatyczne parowanie faktur i dokumentów logistycznych, a także ujawnia niezgodności w przesłanych fakturach w stosunku do dostawy. Przy tysiącach miesięcznie przetwarzanych faktur i połączonych z fakturami, innych dokumentach, w znaczący sposób obniżają się koszty procesu ewidencji faktur po stronie kupującego.

NBTS – NETWORK BASED TRANSLATION SERVICES

Usługa translacji plików „w locie” pomiędzy skrzynką nadawcy i odbiorcy dokumentu. Automatycznie tłumaczy dokumenty elektroniczne z dowolnego formatu nadawcy dokumentu do dowolnego formatu odpowiedniego dla adresata dokumentu.

KSeF CONNECT – zintegrowana platforma usługowa

KSeF Connect jest rozwiązaniem umożliwiającym integrację systemu ERP z Krajowym Systemem eFaktur (KSeF). KSeF funkcjonuje obecnie jako rozwiązanie fakultatywne ale od połowy 2024 roku (prawie) wszystkie faktury B2B i B2G będą musiały zostać przesłane i wystawione za pomocą tego systemu.

KSeF Connect oferuje kompleksowe podejście do integracji z KSeF. Poza podstawową funkcjonalnością umożliwiającą przysyłanie i odbieranie faktur oferuje usługi dodatkowe m.in. adaptację zakresu danych do formatu i zakresu przewidzianego w KSeF, obsługę wielu systemów ERP, a także walidację biznesową i monitoring procesów. Rozwiązanie jest także przygotowane na obsługę faktur w sytuacji niedostępności systemu KSeF.

Cała platforma została przygotowana w oparciu o ponad 25 lat doświadczeń w obszarze EDI. Komunikacja z KSeF oraz sam format faktur zaproponowany przez Ministerstwo Finansów jest – z punktu widzenia firmy jak EDISON – rozszerzeniem świata elektronicznej wymiany danych.

3. ZDARZENIA ISTOTNIE WPŁYWAJĄCE NA DZIAŁALNOŚĆ JEDNOSTKI, KTÓRE WYSTĄPIŁY W OKRESIE OBROTOWYM, A TAKŻE PO JEGO ZAKOŃCZENIU, DO DNIA ZATWIERDZENIA SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

Wojna w Ukrainie

Wybuch konfliktu zbrojnego między Ukrainą i Rosją zaskoczył Europę i cały świat. Na pewno wpłynął szczególnie mocno na Polskę i Polaków – jako Państwo frontowe mieliśmy okazję odczuwać konsekwencje wojny dużo bardziej niż niewiele od nas odległe Niemcy, Czechy czy Austria.

W kontekście biznesowym wojna uwrażliwiła ludzi na ryzyko. Część kontraktów – szczególnie w II kwartale 2022 – była zawierana z dużym opóźnieniem, a część rozpoczętych negocjacji została wstrzymana.

Nie zauważyliśmy w obszarze działalności Spółki rezygnacji z usług lub zmniejszenia wykorzystania komunikacji EDI przez dotychczasowych Klientów.

Inflacja

Najwyższy w tym wieku poziom inflacji zdecydowanie wpływa na koszty świadczenia usług.

Spółka przygotowała się na różne scenariusze rozwoju sytuacji. Zawierane z Klientami umowy zawierają klauzulę zmiany cen, co pozwala elastycznie reagować na tendencje rynkowe.

4. WYNIKI EKONOMICZNO-FINANSOWE

Kolejny rok z rzędu Spółka zwiększyła przychody w ujęciu rok do roku. Tym razem był to wzrost o blisko 7%.

W kontekście biznesowym wojna w Ukrainie uwrażliwiła ludzi na ryzyko. Część kontraktów – szczególnie w II kwartale 2022 – była zawierana z dużym opóźnieniem, a część rozpoczętych negocjacji została wstrzymana.

Efekt opóźniania podejmowania decyzji wystąpił także w wyniku prowadzonych prac nad Krajowym Systemem eFaktur. KSeF wprowadzając nową zmienną w zakresie przesyłania e-faktur spowodował, że ciężko było podejmować jednoznacznie właściwe decyzje – szczególnie w dużych projektach EDI. Tam gdzie skala przesyłania e-faktur z wykorzystaniem EDI była duża jedyną racjonalną decyzją było przesunięcie ostatecznej decyzji do czasu poznania ostatecznej regulacji prawnej wprowadzającej obowiązek stosowania KSeF. Dalszy rozwój sytuacji w projekcie KSeF (w I kwartale 2023) to kontynuacja zapowiedzi bez decyzji popartej ustawą.

5. PODSTAWOWE DANE FINANSOWE

Wyszczególnienie	PLN 31.12.2022	EUR 31.12.2022	PLN 31.12.2021	EUR 31.12.2021
Przychody ze sprzedaży	7 063 617,02	1 506 133,82	6 613 076,36	1 444 691,72
Wynik finansowy netto	945 396,79	201 581,44	988 944,92	216 044,77
Wynik finansowy brutto	1 047 427,75	223 336,90	1 085 769,48	237 197,05
Aktywa razem	5 891 190,60	1 256 572,87	5 464 129,02	1 188 009,09
Kapitały własne	4 983 718,75	1 063 011,91	4 038 321,96	878 010,60
Zobowiązania długoterminowe	103 648,50	22 107,91	330 462,79	71 849,11
Zobowiązania krótkoterminowe	627 241,17	133 788,62	760 753,02	165 402,67
Należności długoterminowe	0,00	0,00	0,00	0,00
Należności krótkoterminowe	699 962,72	149 299,90	827 090,72	179 825,79
Inwestycje krótkoterminowe	3 533 030,90	753 584,65	2 927 128,04	636 415,19
Amortyzacja	494 635,42	105 468,22	467 413,95	102 111,19
Zysk ze sprzedaży	897 366,06	191 340,13	1 099 294,36	240 151,69
Zysk z działalności operacyjnej	1 006 257,17	214 558,34	1 127 103,55	246 226,88

- Spółka zanotowała wzrost sprzedaży – o prawie 7%
- Spółka odnotowała aż 18% spadek (rok do roku) w zakresie zysku ze sprzedaży
- Wskaźnik rentowności sprzedaży ROS osiągnął w roku 2022 wartość 12,7% i był wyraźnie niższy niż w roku 2021 (16,6%)

Kurs średni	2022	2021
EUR na dzień bilansowy	4,6899	4,5994
EUR w okresie	4,6883	4,5775

6. WYNIKI SPRZEDAŻY

W całym 2022 roku Spółka dobrze radziła sobie bardzo dobrze z utrzymaniem dotychczasowych Klientów. Zdobywanie nowych Klientów i nowych kontraktów było pod presją wydarzeń w Ukrainie oraz niepewności związanej z zapowiedzianym wdrożeniem przez Ministerstwo Finansów systemu KSeF.

Przychody ze sprzedaży w kolejnych kwartałach kształtowały się następująco:

Kwartał	2022	2021	Zmiana r/r [%]
I	1 885 975,96 zł	1 575 982,00 zł	19,67%
II	1 844 743,75 zł	1 629 227,11 zł	13,23%
III	1 660 753,43 zł	1 633 482,39 zł	1,67%
IV	1 672 143,88 zł	1 774 384,86 zł	-5,76%
SUMA	7 063 617,02 zł	6 613 076,36 zł	6,81%

7. PLANY NA ROK 2023

SPRZEDAŻ

- utrzymywanie przewagi nad konkurencją w wybranych branżach;
- kontynuacja rozpoczętych projektów wdrożeniowych (rozszerzenie zasięgu rozpoczętych wcześniej projektów);
- dosprzedaż (up-sale) – rozwój usług EDI u obecnych Klientów;
- rynek związany z rozwojem e-faktur dla zamówień publicznych;
- sprzedaż rozwiązań służących integracji komunikacji z KSeF;

OBSŁUGA KLIENTA

- utrzymywanie i pogłębianie relacji biznesowych z obecnymi Kontrahentami;
- ciągła poprawa jakości obsługi sprzedażowej i posprzedażowej;

ROZWÓJ PRODUKTÓW

- rozwój platformy **KSeF Connect** – służącej integracji z Krajowym Systemem eFaktur
- rozwój produktów związanych z PEF i PEPPOL;
- kontynuacja prac nad nowymi produktami z obszaru BPO (Business Process Outsourcing);

MARKETING I PR

- promocja w periodykach branżowych;
- aktywny udział w konferencjach i targach branżowych;
- umocnienie pozycji w kategorii eksperta usług EDI;
- szersze wykorzystanie marketingu on-line;
- Szersze wykorzystanie współpracy marketingowej z grupą Editel.

8. WAŻNIEJSZE OSIĄGNIĘCIA W ZAKRESIE BADAŃ I ROZWOJU

W roku 2022 Spółka dokonała migracji całego środowiska produkcyjnego z modelu PaaS (Platform as a Service) do pełnego modelu IaaS (Infrastructure as a Service). Pozwoli to na optymalizację kosztów krytycznej dla Spółki usługi DataCenter przy zachowaniu wysokich parametrów dostępności i niezawodności. Model IaaS umożliwia m.in. elastyczne reagowanie na zwiększone zapotrzebowanie na moc obliczeniową.

Trudność w tym projekcie polegała na tym, że migracja wszystkich zasobów produkcyjnych odbywała się w trakcie ich normalnej pracy bez przerw w dostępności. Całe zadanie trwało 3 miesiące i dzięki wsparciu ekspertów z 3S przebiegło w sposób całkowicie niezauważalny dla klientów.

Model IaaS będzie wspierał świadczeni usług integracji z KSeF, gdzie możemy spodziewać się wielu wahań w zapotrzebowaniu na zasoby.

Rok 2022 to także czas budowania zintegrowanej platformy usługowej **KSeF Connect** służącej kompleksowej integracji komunikacji z Krajowym System eFaktur. Środowisko udostępnione przez MF oferowało wiele wyzwań. Z pewnością jednym z nich jest metoda autentykacji; Spółka z pełnym sukcesem opracowała możliwość realizacji połączeń zarówno z wykorzystaniem tzw. Tokena jak i za pomocą e-pieczęci. Ta druga metoda gwarantuje Klientom pełną transparentność w zakresie korzystania z konta KSeF przez usługodawcę (Spółkę) eliminując wszelkie wątpliwości natury bezpieczeństwa związane z metodą opartą na tokenie.

Dla operatora EDI cała koncepcja KSeF jest tylko rozszerzeniem świata komunikacji elektronicznej EDI, którą Spółka realizuje od ponad 25 lat. Przygotowane przez EDISONa rozwiązanie opiera się na pewnych i wypracowanych przez lata praktykach operatorskich gwarantujących bezpieczne dostarczanie istotnych dokumentów biznesowych i księgowych.

9. CZYNNIKI RYZYKA I ICH OPIS

RYZYSKO ZAHAMOWANIA TENDENCJI WZROSTU RYNKU USŁUG B2B

Spółka jest wysoko wyspecjalizowanym przedsiębiorstwem operatorsko-usługowym działającym na rynku usług Business-to-Business, w szczególności wymiany dokumentów elektronicznych. Ilość przesyłanych dokumentów jest pochodną koniunktury gospodarczej, co może niekorzystnie wpłynąć na wykorzystanie zakupionych usług i obniżenie rachunków za usługi. Jednocześnie obserwowane jest wzmożone zainteresowanie komunikacją B2B (umożliwiającą automatyzację procesów), co powinno korzystanie wpływać na pozyskiwanie nowych Klientów.

RYZYSKO KREDYTOWE

W ocenie Zarządu Spółki koncentracja ryzyka kredytowego w Spółce jest znikoma. Bieżące potrzeby są regulowane z bieżących przychodów.

RYZYSKO KONCENTRACJI UMÓW I ZLECEŃ

Ryzyko koncentracji umów i zleceń pozycjonuje się w Spółce na stosunkowo niskim poziomie. Polityka sprzedaży Spółki polega na utrzymaniu istniejących relacji handlowych, jak również ciągłym, aktywnym pozyskiwaniu nowych partnerów biznesowych. Dodatkowo kierunki sprzedaży są zdywersyfikowane pod kątem branżowym – sektor handlu detalicznego, producentów FMCG, przemysłu motoryzacyjnego – co w ocenie Zarządu Spółki ogranicza występowanie opisywanego czynnika ryzyka.

RYZYSKO UTRATY PŁYNNOŚCI

Ryzyko utraty płynności związane jest głównie z finansowaniem zobowiązań Spółki. Spółka na bieżąco monitoruje osiągnięte wskaźniki płynności finansowej. Na dzień bilansowy nie występują trudności związane z regulowaniem bieżących zobowiązań.

RYZYSKO WALUTOWE

Ryzyko walutowe Spółki może być związane jedynie z regulowaniem zobowiązań. Wobec faktu, iż zobowiązania wyrażone w walutach obcych (EUR, USD) wynoszą ok. 4% ogółu kosztów Zarząd Spółki ocenia ryzyko walutowe jako pomijalne.

RYZIKO KONKURENCJI

Istotny wpływ na sytuację Spółki wywierają podmioty konkurencyjne wobec Spółki.

Spółka posiada wieloletnie doświadczenie, technologie pozwalające świadczyć usługi na najwyższym poziomie, wysoko wykwalifikowaną kadrę oraz wypracowane przez wiele lat zaufanie Klientów. Spółka stara się systematycznie wzmacniać przewagę konkurencyjną m.in. poprzez ciągłe podnoszenie kompetencji technologicznych, rozwój usług doradczo-projektowych oraz poszerzenie oferty produktowej o nowe rozwiązania. Od czerwca 2019 roku EDISON S.A. stał się częścią międzynarodowej grupy kapitałowej EDITEL – największego dostawcy rozwiązań EDI w Europie środkowo-wschodniej - co bardzo wzmocniło pozycję Spółki na rynku krajowym.

RYZIKO UTRATY KLUCZOWYCH PRACOWNIKÓW

Rynek usług informatycznych, na którym działa Spółka, jest wąskim i specjalistycznym obszarem biznesu. Ważnym czynnikiem prowadzonej działalności jest odpowiednio dobrana i wykwalifikowana kadra, w tym specjaliści z zakresu informatyki. Z uwagi na wzrastające zapotrzebowanie na wykwalifikowanych pracowników z zakresu informatyki, istnieje ryzyko, iż dotychczasowi pracownicy zostaną przejęci przez podmioty konkurencyjne. W wypadku rozwoju skali działalności problemem może być także pozyskanie nowych pracowników. By przeciwdziałać możliwym kryzysom, Spółka aktywnie odpowiada na obecne potrzeby i preferencje pracowników na krajowym rynku pracy. Zatrudnienie na umowę o pracę daje poczucie stabilizacji i bezpieczeństwa, dodatkowo wszyscy pracownicy są objęci pakietem prywatnej opieki medycznej oraz ubezpieczeniem. Przewagą Spółki jest również przyjazna atmosfera i elastyczność pracy oraz troska o zachowanie równowagi między karierą a życiem prywatnym pracowników (tzw. work-life balance). Dbłość o środowisko naturalne i społeczna odpowiedzialność biznesu to kolejny przykład wychodzenia Firmy naprzeciw oczekiwaniom pracowników. Przyjęte działania, będące efektem przemyślanej strategii employer brandingowej, budującej obraz Spółki jako atrakcyjnego pracodawcy, przynoszą efekt w postaci lojalności i zaangażowania pracowników.

10. POZOSTAŁE INFORMACJE WYMAGANE

Zgodnie z art. 49 ust 2 sprawozdanie z działalności powinno obejmować istotne informacje o stanie majątkowym i sytuacji finansowej Spółki.

Poniżej zamieszczono nieomówione wcześniej wymagane informacje.

Art. 49 ust 2 pkt.5 Nabycie akcji własnych, a w szczególności cel ich nabycia, liczba i wartość nominalna ze wskazaniem, jaką część kapitału zakładowego reprezentują, cenie nabycia oraz cenie sprzedaży tych akcji w przypadku ich przejęcia.

W 2022 roku Spółka nie nabywała akcji własnych jak również nie dokonywała odsprzedaży akcji własnych.

Art. 49 ust 2 pkt. 8 Stosowanie przez Spółkę zasad ładu korporacyjnego.

Spółka stosuje zasady ładu korporacyjnego („Dobre praktyki spółek notowanych na NewConnect”) zgodnie z Regulaminem ASO.

Art. 49 ust 3 Informacja dotycząca zatrudnienia w Spółce. W roku obrotowym (2022) przeciętna liczba zatrudnionych wynosiła:

Zatrudnieni	Przeciętna liczba zatrudnionych w 2022	Przeciętna liczba zatrudnionych w 2021
Ogółem, w tym:	21,38	21,12
pracownicy umysłowi (<i>na stan. nierobotniczych</i>)	21,38	21,12
pracownicy fizyczni (<i>na stan. robotniczych</i>)	0	0
uczniowie	-	-
osoby wykonujące pracę nakładczą	-	-
osoby korzystające z urlopów	-	-
wychowawczych lub bezpłatnych	-	-

Zgodnie z Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 19.02.2009 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim:

1. § 91. 1. 5. 5) podpunkt a i b – Spółka (Emitent) nie posiada zobowiązań ani wierzytelności, które przekraczałyby samodzielnie lub łącznie 10% kapitałów własnych emitenta.

3. § 91. 1. 6. 21) – dnia 29 grudnia 2022 roku Spółka (Emitent) podpisała umowę z Kancelarią Biegłego Rewidenta Anna Kauza i Wspólnicy Sp. Komandytowa z siedzibą w Krakowie (31-135) przy ulicy Batorego 4/6, której przedmiotem jest dokonanie badania sprawozdania finansowego Spółki za rok obrotowy 2022.

Wynagrodzenie podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych za rok obrotowy wyniosło:

2022	2021
16 000 zł netto	14 200 zł netto