

RAPORT KWARTALNY

G-Energy S.A.



**ZA I KWARTAŁ 2024 ROKU
(ZA OKRES OD 01.01.2024 DO 31.03.2024)**

Emitent jest notowany na rynku NewConnect



Raport został przygotowany przez Emitenta zgodnie z wymaganiami określonymi § 5 ust. 4.1. Załącznika Nr 3 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu „Informacje bieżące i okresowe przekazywane w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect”.

Warszawa, 15 maja 2024 r.

Spis treści

<i>Spis treści</i>	2
1. INFORMACJE O SPÓŁCE	3
2. SPRAWOZDANIE FINANSOWE	5
I. WYBRANE DANE FINANSOWE	6
3. PRZYJĘTE ZASADY (POLITYKA) RACHUNKOWOŚCI	16
4. DANE O STRUKTURZE WŁASNOŚCI KAPITAŁU PODSTAWOWEGO ORAZ LICZBIE I WARTOŚCI NOMINALNEJ SUBSKRYBOWANYCH AKCJI, W TYM UPRIWILEJOWANYCH	26
5. STANOWISKO ZARZĄDU ODNOŚNIE AKTUALNEJ SYTUACJI FINANSOWEJ EMITENTA	28
I. WYBRANE WSKAŹNIKI OBRAZUJĄCE PODSTAWOWE WYNIKI FINANSOWE JEDNOSTKI	34
6. ZWIĘŻŁA CHARAKTERYSTYKA ISTOTNYCH DOKONAŃ LUB NIEPOWODZEŃ EMITENTA W OKRESIE, KTÓREGO DOTYCZY RAPORT, WRAZ Z OPISEM NAJWAŻNIEJSZYCH CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, W SZCZEGÓLNOŚCI O NIETYPOWYM CHARAKTERZE, MAJĄCYCH WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI	37
I. NAJWAŻNIEJSZE WYDARZENIA, KTÓRE WYSTĄPIŁY W I KWARTALE W 2024 ROKU:	41
a) Zawarcie Umowy podwykonawczej rozszerzającej zakres wykonywanych prac z PGNiG Technologie S.A.	41
II. NAJWAŻNIEJSZE WYDARZENIA, KTÓRE WYSTĄPIŁY PO I KWARTALE W 2024 ROKU:	43
7. WPŁYW PANDEMII KORONAWIRUSA COVID-19 NA DZIAŁALNOŚĆ EMITENTA	43
8. RYZYKO ZWIĄZANE Z KONFLIKTEM ZBROJNYM NA UKRAINIE	45
9. INFORMACJA DOTYCZĄCA PROGNOZ FINANSOWYCH	46
10. INFORMACJE DOTYCZĄCE KONSOLIDACJI SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH, GDY SPRAWOZDANIE TAKIE NIE JEST W MYŚL PRZEPISÓW USTAWY SPORZĄDZONE	46
11. WSKAZANIE JEDNOSTEK WCHODZĄCYCH W SKŁAD GRUPY KAPITAŁOWEJ EMITENTA NA OSTATNI DZIEŃ OKRESU OBJĘTEGO RAPORTEM KWARTALNYM	47
12. STRATEGIA W OBSZARZE ROZWOJU DZIAŁALNOŚCI, DZIAŁANIA ZAKRESIE ROZWIĄZAŃ INNOWACYJNYCH	48
13. INFORMACJE DOTYCZĄCE LICZBY OSÓB ZATRUDNIONYCH PRZEZ EMITENTA, W PRZELICZENIU NA PEŁNE ETATY	57
14. OŚWIADCZENIE ZARZĄDU W SPRAWIE RZETELNOŚCI SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	57

1. INFORMACJE O SPÓŁCE

Spółka G-Energy S.A. („Spółka”; „Emitent”; „G-ENERGY”) rozpoczęła swoją działalność w październiku 2010 roku na podstawie Aktu Notarialnego Repertorium A numer 3192/2010. W dniu 11 marca 2011 roku Sąd Rejonowy dla m. St. Warszawy w Warszawie, XIV Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego – Postanowieniem dokonał wpisu do Krajowego Rejestru Sądowego: Rejestru Przedsiębiorstw pod numerem KRS: 0000380413. Działalność Spółki opierała się o sektor energii odnawialnej, pozyskiwanej ze źródeł naturalnych w szczególności wytwarzanie energii oraz paliwa energetycznego.

Funkcjonowanie Spółki w zakresie sektora czystej energii charakteryzuje się dużym potencjałem rozwojowym. Wynika to z faktu, że priorytetem dzisiejszej polityki energetycznej Polski jest zwiększenie udziału tzw. zielonej energii w ogólnym bilansie energetycznym, plany przyspieszenia gazyfikacji kraju oraz polityka odpadowa ze szczególnym uwzględnieniem odzysku energii. Energia uzyskiwana z odpadów jest nie tylko cennym źródłem energii odnawialnej, ale także niezwykle przydatną i opłacalną metodą redukcji ilości odpadów składowanych na wysypiskach śmieci.

Racjonalna gospodarka zasobami, jako pierwszoplanowe działanie obecnej polityki makroekonomicznej w sposób naturalny przekłada się na działania Emitenta. Europa jest największym na świecie rynkiem odzysku energii z odpadów. Pomimo nacisku na stymulację tego rynku przez instytucje unijne, liczba nowo powstających podmiotów w tej branży w Polsce jest wciąż niewystarczająca by sprostać wymaganiom. Ten fakt to szansa dla całego sektora, jak również dla Spółki G-Energy S.A.

Sytuacja rynkowa była uzasadnieniem dla podjęcia przez Spółkę działalności w branży energii odnawialnej. G-Energy S.A. od początku swojego istnienia była ukierunkowana na tworzenie najnowocześniejszych rozwiązań ekologicznych dla branży energetycznej. Ustawiczne rozwijanie działalności w ramach tego sektora ma doprowadzić, zgodnie z przyjętą przez Spółkę strategią, do zbudowania silnego podmiotu. Spółka podejmuje również współpracę z innymi podmiotami oraz podjęła działania w celu dywersyfikacji przychodów co stało się konieczne z powodu niestabilnej sytuacji prawnej dotyczącej produkcji energii odnawialnej. Doświadczenie w realizacji projektów oraz wysoko wykwalifikowana kadra menadżerska oraz nadzorcza jest wartością, która gwarantuje właściwą oceną ryzyka inwestycyjnego oraz kontynuowanie przyjętej strategii Emitenta. W IV kwartale 2013 r. Emitent zakończył proces połączenia ze Spółką Hibertus Sp. z o.o. oraz wstrzymał produkcję energii ze źródeł odnawialnych. W latach 2014-2017 nastąpiły istotne zmiany w akcjonariacie oraz dywersyfikacja przychodów poprzez poszerzenie działalności o nowe kierunki rozwoju Spółki.

Rok 2018 był finalizacją procesów dywersyfikacyjnych i generowaniem przychodów z nowego źródła jakim jest rynek usług inżynierskich i wykonawczych w branży gazowniczej. Obecnie Spółka realizuje kontrakty dotyczące wykonania prac projektowo budowlanych dla największych podmiotów w sektorze

gazowniczym w Polsce. 8 czerwca 2018 WZA zdecydowało o podwyższeniu kapitału poprzez emisje akcji serii E. 2 stycznia 2019r. Sąd Rejestrowy w Warszawie wydał postanowienie o rejestracji podwyższenia kapitału do kwoty 9.700.000,00 zł [słownie: dziewięć milionów siedemset tysięcy złotych].

Spółka dokonała inwestycji kapitałowych w celu zwiększenia dywersyfikacji źródła przychodów.

Kapitał zakładowy G Energy S.A.

Kapitał zakładowy na dzień sporządzenia raportu wynosi 9.700.000,00 złotych i dzieli się na 97 000 000 akcji serii A, B, C i E o wartości nominalnej 0,10 złotych /dziesięć groszy/ każda.

PODSTAWOWE DANE EMITENTA

FIRMA	G-Energy Spółka Akcyjna
SIEDZIBA (ADRES)	Al. Ujazdowskie 18 lok 10 00-478 Warszawa
NIP	774-319-31-64
REGON	142684184
KRS	0000380413
PODSTAWOWY PRZEDMIOT DZIAŁALNOŚCI	42.21.Z Roboty związane z budową rurociągów przesyłowych i sieci rozdzielczych
PRZEDMIOT POZOSTAŁEJ DZIAŁALNOŚCI w szczególności :	42.99.Z Roboty związane z budową pozostałych obiektów inżynierii lądowej i wodnej, gdzie indziej niesklasyfikowane 43.22.Z Wykonywanie instalacji wodno-kanalizacyjnych, cieplnych, gazowych i klimatyzacyjnych 35.11.Z Wytwarzanie energii elektrycznej 35.21.Z Wytwarzanie paliw gazowych, dział 38 Działalność związana ze zbieraniem, przetwarzaniem i unieszkodliwianiem odpadów; odzysk surowców, dział 39 Działalność związana z rekultywacją i pozostała działalność usługowa związana z gospodarką odpadami,

	Dział 33 Naprawa, konserwacja i instalowanie maszyn i urządzeń, 70.22.Z Pozostałe doradztwo w zakresie prowadzenia działalności gospodarczej i zarządzania, 71.12.Z Działalność w zakresie inżynierii i związane z nią doradztwo techniczne, 74.90.Z Pozostała działalność profesjonalna, naukowa i techniczna, gdzie indziej niesklasyfikowana,
ORGAN REJESTROWY	Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy w Warszawie, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, ul. Czerniakowska 100, 00-954 Warszawa
KAPITAŁ ZAKŁADOWY	9.700.000,00 złotych
LICZBA AKCJI SERII A , B , C i E	97 000 000 na okaziciela
WARTOŚĆ NOMINALNA	0,10 złotych /dziesięć groszy/
NEWCONNECT	rynek kierowany zleceniami (NC)
SEKTOR	Eco-energia
ISIN	PLELKPE00014
NAZWA (SKRÓT)	GENRG
LEI	259400753RBKDYW8LO02 - GNG
TICKER (OZNACZENIE)	GNG
INDEKSY:	NCIndex
ADRES E-MAIL	biuro@genergy.pl
STRONA INTERNETOWA	www.genergy.pl
NUMER TELEFONU	+48 (22) 247 84 53
ANIMATOR	DM PKO Bank Polski
KONTAKT Z INWESTORAMI	RI@genergy.pl
AUDYTOR	KPW Audytor Sp. z o.o. z siedzibą w Łodzi

2. SPRAWOZDANIE FINANSOWE

Poniżej przedstawione zostały wybrane dane finansowe G-Energy S.A. za okres od 01.01.2024 r. do 31.03.2024 r. wraz z danymi porównawczymi (wszystkie dane finansowe podane są w PLN).

I. Wybrane dane finansowe

2.1. Wybrane dane finansowe G-Energy S.A.

Wyszczególnienie	Narastająco za okres od 01.01.2024 do 31.03.2024	Narastająco za okres od 01.01.2023 do 31.03.2023
Aktywa trwałe	11 807 447,13 zł	11 686 669,56 zł
Aktywa obrotowe	24 602 429,08 zł	17 339 183,96 zł
Należności krótkoterminowe	2 937 301,75 zł	1 935 159,81 zł
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	131 314,68 zł	177 975,52 zł
Zobowiązania długoterminowe	958 316,92 zł	952 360,41 zł
Zobowiązania krótkoterminowe	18 674 791,48 zł	13 226 974,54 zł

2.2. Wybrane dane jednostkowe z rachunku zysków i strat spółki G-Energy S.A.

Wyszczególnienie	Narastająco za okres od 01.01.2024 do 31.03.2024	Narastająco za okres od 01.01.2023 do 31.03.2023
Przychody netto ze sprzedaży	2 521 300,05 zł	2 427 076,36 zł
Amortyzacja	243 710,27 zł	260 611,27 zł
Zysk/strata na sprzedaży	610 680,29 zł	134 278,21 zł
Zysk/strata na działalności operacyjnej	613 110,94 zł	150 989,15 zł
Zysk/strata brutto	288 263,21 zł	-863,95 zł
Zysk/strata netto	288 263,21 zł	-863,95 zł

2.3. Bilans sporządzony na dzień 31.03.2024 r.

AKTYWA		Stan na dzień 31.03.2024	Stan na dzień 31.03.2023
A.	Aktywa trwałe	11 807 447,13	11 686 669,56
I.	Wartości niematerialne i prawne	0,00	16 968,03
1.	Koszty zakończonych prac rozwojowych	0,00	0,00
2.	Wartość firmy	0,00	0,00
3.	Inne wartości niematerialne i prawne	0,00	16 968,03
4.	Zaliczki na wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
II.	Rzeczowe aktywa trwałe	5 819 471,10	5 927 096,44
1.	Środki trwałe	5 819 471,10	5 927 096,44
a)	grunty (w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu)	996 462,50	999 612,50
b)	budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	2 768 706,46	2 848 381,42
c)	urządzenia techniczne i maszyny	677 018,65	1 129 637,83
d)	środki transportu	1 355 525,17	911 894,69
e)	inne środki trwałe	21 758,32	37 570,00
2.	Środki trwałe w budowie	0,00	0,00
3.	Zaliczki na środki trwałe w budowie	0,00	0,00
III.	Należności długoterminowe	0,00	0,00
1.	Od jednostek powiązanych	0,00	0,00
2.	Od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
3.	Od pozostałych jednostek	0,00	0,00
IV.	Inwestycje długoterminowe	5 651 416,73	5 613 550,53
1.	Nieruchomości	0,00	0,00
2.	Wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
3.	Długoterminowe aktywa finansowe	5 651 416,73	5 613 550,53
a)	w jednostkach powiązanych	1 000,00	3 586 500,00
–	udziały lub akcje	1 000,00	3 586 500,00
–	inne papiery wartościowe	0,00	0,00
–	udzielone pożyczki	0,00	0,00
–	inne długoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
b)	w pozostałych jednostkach, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	2 845 500,00	0,00
–	udziały lub akcje	2 845 500,00	0,00
–	inne papiery wartościowe	0,00	0,00
–	udzielone pożyczki	0,00	0,00
–	inne długoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
c)	w pozostałych jednostkach	2 804 916,73	2 027 050,53
–	udziały lub akcje	740 000,00	0,00
–	inne papiery wartościowe	0,00	0,00
–	udzielone pożyczki	0,00	0,00
–	inne długoterminowe aktywa finansowe	2 064 916,73	2 027 050,53
4.	Inne inwestycje długoterminowe	0,00	0,00
V.	Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	336 559,30	129 054,56
1.	Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	336 559,30	129 054,56

2.	Inne rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
B.	Aktywa obrotowe	24 602 429,08	17 339 183,96
I.	Zapasy	0,00	200 797,20
1.	Materiały	0,00	200 797,20
2.	Półprodukty i produkty w toku	0,00	0,00
3.	Produkty gotowe	0,00	0,00
4.	Towary	0,00	0,00
5.	Zaliczki na dostawy	0,00	0,00
II.	Należności krótkoterminowe	2 937 301,75	1 935 159,81
1.	Należności od jednostek powiązanych	0,00	0,00
a)	z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	0,00	0,00
–	do 12 miesięcy	0,00	0,00
–	powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
b)	inne	0,00	0,00
2.	Należności od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	76 875,00
a)	z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	0,00	76 875,00
–	do 12 miesięcy	0,00	76 875,00
–	powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
b)	inne	0,00	0,00
3.	Należności od pozostałych jednostek	2 937 301,75	1 858 284,81
a)	z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	1 941 096,08	895 726,33
–	do 12 miesięcy	1 941 096,08	807 166,33
–	powyżej 12 miesięcy	0,00	88 560,00
b)	z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń	14 126,00	183 930,93
c)	inne	982 079,67	778 627,55
d)	dochodzone na drodze sądowej	0,00	0,00
III.	Inwestycje krótkoterminowe	198 565,68	352 035,95
1.	Krótkoterminowe aktywa finansowe	198 565,68	352 035,95
a)	w jednostkach powiązanych	6 000,00	6 000,00
–	udziały lub akcje	0,00	0,00
–	inne papiery wartościowe	0,00	0,00
–	udzielone pożyczki	6 000,00	6 000,00
–	inne krótkoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
b)	w pozostałych jednostkach	61 251,00	168 060,43
–	udziały lub akcje	61 251,00	78 060,43
–	inne papiery wartościowe	0,00	0,00
–	udzielone pożyczki	0,00	90 000,00
–	inne krótkoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
c)	środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	131 314,68	177 975,52
–	środki pieniężne w kasie i na rachunkach	107 346,30	156 891,01
–	inne środki pieniężne	23 968,38	21 084,51
–	inne aktywa pieniężne	0,00	0,00
2.	Inne inwestycje krótkoterminowe	0,00	0,00
IV.	Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	21 466 561,65	14 851 191,00
C.	Należne wpłaty na kapitał (fundusz) podstawowy	0,00	0,00
D.	Udziały (akcje) własne	146 560,00	121 552,00
Aktywa razem		36 556 436,21	29 147 405,52

PASYWA		Stan na dzień 31.03.2024	Stan na dzień 31.03.2023
A.	Kapitał (fundusz) własny	15 113 397,19	13 807 016,32
I.	Kapitał (fundusz) podstawowy	9 700 000,00	9 700 000,00
II.	Kapitał (fundusz) zapasowy, w tym:	2 636 869,06	2 636 869,06
–	nadwyżka wartości sprzedaży (wartości emisyjnej) nad wartością nominalną udziałów (akcji)	0,00	0,00
III.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, w tym :	0,00	0,00
–	z tytułu aktualizacji wartości godziwej	0,00	0,00
IV.	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe	4 419 700,23	3 707 522,07
–	tworzone zgodnie z umową (statutem) spółki	0,00	0,00
–	na udziały (akcje) własne	0,00	0,00
V.	Zysk (strata) z lat ubiegłych	-1 931 435,31	-2 236 510,86
VI.	Zysk (strata) netto	288 263,21	-863,95
VII.	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	0,00	0,00
B.	Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	21 443 039,02	15 340 389,20
I.	Rezerwy na zobowiązania	0,00	0,00
1.	Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	0,00	0,00
2.	Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	0,00	0,00
–	długoterminowa	0,00	0,00
–	krótkoterminowa	0,00	0,00
3.	Pozostałe rezerwy	0,00	0,00
–	długoterminowe	0,00	0,00
–	krótkoterminowe	0,00	0,00
II.	Zobowiązania długoterminowe	958 316,92	952 360,41
1.	Wobec jednostek powiązanych	0,00	0,00
2.	Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
3.	Wobec pozostałych jednostek	958 316,92	952 360,41
a)	kredyty i pożyczki		
b)	z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00
c)	inne zobowiązania finansowe	958 316,92	952 360,41
d)	zobowiązania wekslowe	0,00	0,00
e)	inne	0,00	0,00
III.	Zobowiązania krótkoterminowe	18 674 791,48	13 226 974,54
1.	Wobec jednostek powiązanych	2 805 466,11	0,00
a)	z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:		
–	do 12 miesięcy	18 450,00	0,00
–	powyżej 12 miesięcy	18 450,00	0,00
–	inne	0,00	0,00
b)	inne	2 787 016,11	0,00
2.	Zobowiązania wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
		219 309,00	219 088,00

a)	z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:		
		219 309,00	179 088,00
–	do 12 miesięcy	219 309,00	179 088,00
–	powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
b)	inne	0,00	40 000,00
3.	Wobec pozostałych jednostek	15 650 016,37	13 007 886,54
a)	kredyty i pożyczki	1 987 552,05	2 702 936,12
b)	z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych		
		0,00	0,00
c)	inne zobowiązania finansowe	2 800 293,88	2 731 131,38
d)	z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:		
		2 980 343,16	1 669 026,64
–	do 12 miesięcy	2 980 343,16	1 669 026,64
–	powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
e)	zaliczki otrzymane na dostawy i usługi	3 330 000,00	3 330 000,00
f)	zobowiązania wekslowe	2 838 685,00	247 860,00
g)	z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych tytułów publicznoprawnych		
		1 381 601,64	1 897 784,97
h)	z tytułu wynagrodzeń	287 740,56	294 968,62
i)	inne	43 800,08	134 178,81
4.	Fundusze specjalne	0,00	0,00
IV.	Rozliczenia międzyokresowe	1 809 930,62	1 161 054,25
1.	Ujemna wartość firmy	0,00	0,00
2.	Rozliczenia międzyokresowe umów budowlanych		
		0,00	0,00
3.	Inne rozliczenia międzyokresowe	1 809 930,62	1 161 054,25
–	długoterminowe	0,00	0,00
–	krótkoterminowe	1 809 930,62	1 161 054,25
Pasywa razem		36 556 436,21	29 147 405,52

2.4. Rachunek zysków i strat spółki G-Energy S.A.

Wyszczególnienie	Za okres 01.01.2024 - 31.03.2024	Za okres 01.01.2023 - 31.03.2023
A. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym:	2 521 300,05	2 427 076,36
- od jednostek powiązanych	0,00	0,00
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów	2 521 300,05	2 427 076,36
II. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	0,00	0,00
B. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:	1 425 229,29	1 889 472,57
I. Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	1 425 229,29	1 889 472,57
II. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	0,00	0,00
C. Zysk (strata) brutto ze sprzedaży (A-B)	1 096 070,76	537 603,79

D. Koszty sprzedaży	0,00	0,00
E. Koszty ogólnego zarządu	485 390,47	403 325,58
F. Zysk (strata) ze sprzedaży (C-D-E)	610 680,29	134 278,21
G. Pozostałe przychody operacyjne	3 361,41	20 075,69
I. Zysk z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00
II. Dotacje	0,00	0,00
III. Inne przychody operacyjne	3 361,41	20 075,69
H. Pozostałe koszty operacyjne	930,76	3 364,75
I. Strata z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	0,00	2 016,76
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00
III. Inne koszty operacyjne	930,76	1 347,99
I. Zysk(strata) z działalności operacyjnej (F+G-H)	613 110,94	150 989,15
J. Przychody finansowe	36 724,63	32 105,88
I. Dywidendy i udziały w zyskach w tym	0,00	0,00
a) od jednostek powiązanych, w tym	0,00	0,00
- w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
b) od jednostek pozostałych, w tym	0,00	0,00
- w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
II. Odsetki, w tym:	8 671,92	10 101,75
- od jednostek powiązanych	0,00	0,00
III. Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym	2 952,82	0,00
- w jednostkach powiązanych	0,00	0,00
IV. Aktualizacja wartości aktywów finansowych	25 091,50	22 003,99
V. Inne	8,39	0,14
K. Koszty finansowe	361 572,36	183 958,98
I. Odsetki, w tym:	331 917,77	145 314,60
- dla jednostek powiązanych	0,00	0,00
II. Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:	0,00	1 012,99
- w jednostkach powiązanych	0,00	0,00
III. Aktualizacja wartości aktywów finansowych	29 654,59	15 761,30
IV. Inne	0,00	21 870,09
L. Zysk (strata) brutto (I+J-K)	288 263,21	-863,95
M. Podatek dochodowy	0,00	0,00
N. Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	0,00	0,00
O. Zysk (strata) netto (L-M-N)	288 263,21	-863,95

2.5. Zestawienie zmian w kapitale (funduszu) własnym

Lp	Wyszczególnienie	Narastająco za okres od 01.01.2024 do 31.03.2024	Narastająco za okres od 01.01.2023 do 31.12.2023
I.	Kapitał własny na początek okresu (BO)	14 837 733,98	13 807 880,27
	– zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	-	-
	– korekty błędów	(12 600,00)	(1 972,23)
I.a	Kapitał własny na początek okresu (BO), po korektach	14 825 133,98	13 805 908,04
1.	Kapitał podstawowy na początek okresu	9 700 000,00	9 700 000,00
1.1	Zmiany kapitału podstawowego	-	-
a)	zwiększenie (z tytułu)	-	-
	- rejestracja emisji akcji	-	-
b)	zmniejszenie (z tytułu)	-	-
	- obniżenie kapitału podstawowego	-	-
1.2	Kapitał (fundusz) podstawowy na koniec okresu	9 700 000,00	9 700 000,00
2.	Kapitał zapasowy na początek okresu	2 636 869,06	2 636 869,06
2.1	Zmiany kapitału zapasowego	-	-
a)	zwiększenie (z tytułu)	-	-
	- podwyższenie kapitału z tytułu emisji akcji (agio)	-	-
b)	zmniejszenie (z tytułu)	-	-
	- pokrycia kosztów emisji akcji	-	-
2.2	Stan kapitału zapasowego na koniec okresu	2 636 869,06	2 636 869,06
3.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na początek okresu	-	-
3.1	Zmiany kapitału (funduszu) z aktualizacji wyceny	-	-
a)	zwiększenie	-	-
	– aktualizacji wyceny środków trwałych	-	-
b)	zmniejszenie	-	-
	– zbycia środków trwałych	-	-
3.2	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na koniec okresu	-	-
4.	Pozostałe kapitały rezerwowe na początek okresu	4 419 700,23	3 707 522,07
4.1	Zmiany pozostałych kapitałów rezerwowych	-	712 178,16
a)	zwiększenie	-	712 178,16
	- podwyższenie kapitału zakładowego - w trakcie rejestracji w KRS	-	-
	- przeksięgowanie wyniku finansowego z roku poprzedniego	-	712 178,16
	- przekazanie części kapitału podstawowego na kapitał rezerwowy	-	-

d)	zmniejszenie	-	-
	- przekazanie środków na kapitał zapasowy	-	-
4.2	Pozostałe kapitały rezerwowe na koniec okresu	4 419 700,23	4 419 700,23
5.	Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu	(1 918 835,31)	(2 236 510,86)
5.1	Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	1 027 881,48	712 178,16
	-zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	-	-
	- korekty błędów	-	-
5.2	Zysk z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	1 027 881,48	712 178,16
a)	zwiększenie	-	-
	- strata na sprzedaży akcji własnych	-	-
	-korekty błędów	-	-
b)	zmniejszenie (z tytułu)	-	712 178,16
	- wynik finansowy za 2023	-	-
	- podział wyniku finansowego - kapitał rezerwowy	-	712 178,16
	- korekty błędów	-	-
5.3	Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	1 027 881,48	-
5.4	Strata z lat ubiegłych na początek okresu	(2 946 716,79)	(2 948 689,02)
	-zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	-	-
	-korekty błędów	(12 600,00)	1 972,23
5.5	Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	(2 959 316,79)	(2 946 716,79)
a)	zwiększenia z tytułu	-	-
	-przeniesienia straty z lat ubiegłych do pokrycia	-	-
b)	zmniejszenia z tytułu	-	-
	-pokrycia straty z lat ubiegłych z zysku	-	-
5.6	Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	(2 959 316,79)	(2 946 716,79)
5.7	Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	(1 931 435,31)	(2 946 716,79)
6.	Wynik netto	288 263,21	1 027 881,48
a)	Zysk netto	288 263,21	1 027 881,48
b)	Strata netto	-	-
c)	Odpisy z zysku	-	-
II.	Kapitał własny na koniec okresu (BZ)	15 113 397,19	14 837 733,98
III.	Kapitał (fundusz) własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	-	-

2.6. Rachunek przepływów pieniężnych

Lp.	Wyszczególnienie	Za okres 01.01.2024 - 31.03.2024	Za okres 01.01.2023 - 31.03.2023
A	Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
I	Zysk (strata) netto	288 263,21	-863,95
II	Korekty razem	-574 573,90	-121 415,39
1	Amortyzacja	243 710,27	260 611,27
2	Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	-8,39	538,06
3	Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	227 196,30	117 730,04
4	Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	1 610,27	-3 212,94
5	Zmiana stanu rezerw	0,00	0,00
6	Zmiana stanu zapasów	236 271,26	-89 784,38
7	Zmiana stanu należności	3 575 322,80	1 647 689,10
8	Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	-454 469,14	-379 570,82
9	Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	-4 465 838,05	-1 675 415,72
10	Inne korekty	61 630,78	0,00
III	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/-II)	-286 310,69	-122 279,34
B	Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
I	Wpływy	23 347,90	20 085,78
1	Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	0,00	3 252,03
2	Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
3	Z aktywów finansowych, w tym:	23 347,90	16 833,75
	a) zbycie aktywów finansowych,	0,00	0,00
	b) w pozostałych jednostkach	23 347,90	16 833,75
	- zbycie aktywów finansowych	14 675,98	6 732,00
	- dywidendy i udziały w zyskach	0,00	0,00
	- spłata udzielonych pożyczek długoterminowych	0,00	0,00
	- odsetki	8 671,92	10 101,75
	- inne wpływy z aktywów finansowych		

4	Inne wpływy inwestycyjne	0,00	0,00
II	Wydatki	16 324,75	100 033,30
1	Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	0,00	0,00
2	Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
3	Na aktywa finansowe, w tym:	16 324,75	10 033,30
	a) w jednostkach powiązanych	0,00	0,00
	b) w pozostałych jednostkach	16 324,75	10 033,30
	- nabycie aktywów finansowych	16 324,75	10 033,30
	- udzielone pożyczki	0,00	0,00
4	Inne wydatki inwestycyjne	0,00	90 000,00
III	Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	7 023,15	-79 947,52
C	Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
I	Wpływy	1 450 000,00	950 288,87
1	Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	0,00	0,00
2	Kredyty i pożyczki	0,00	950 288,87
3	Emisja dłużnych papierów wartościowych	1 450 000,00	0,00
4	Inne wpływy finansowe	0,00	0,00
II	Wydatki	1 195 593,39	704 453,54
1	Nabycie udziałów (akcji) własnych	0,00	1 500,00
2	Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	0,00	0,00
3	Inne niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku	0,00	0,00
4	Spłaty kredytów i pożyczek	196 372,39	396 000,00
5	Wykup dłużnych papierów wartościowych	650 000,00	0,00
6	Z tytułu innych zobowiązań finansowych	0,00	0,00
7	Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	244 783,31	174 153,39
8	Odsetki	104 437,69	132 800,15
9	Inne wydatki finansowe		
III	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	254 406,61	245 835,33
D	Przepływy pieniężne netto razem (A.III+/-B.III+/-C.III)	-24 880,93	43 608,47
E	Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:	-24 880,93	43 608,47

	- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	0,00	0,00
F.	Środki pieniężne na początek okresu	156 195,61	134 367,05
G.	Środki pieniężne na koniec okresu (F+/-D), w tym	131 314,68	177 975,52
	- o ograniczonej możliwości dysponowania	23 968,38	21 084,51

3. PRZYJĘTE ZASADY (POLITYKA) RACHUNKOWOŚCI

Niniejsze sprawozdanie finansowe sporządzono zgodnie z zasadami ustawy o rachunkowości z dnia 29 września 1994 r. (tekst jednolity - Dz. U. z 2002 r. nr 76 poz. 694).

Podstawowe zasady (polityki) rachunkowości, pomiaru wyniku finansowego oraz sposobu sporządzania sprawozdania finansowego w zakresie, w jakim ustawa pozostawia jednostce prawo wyboru.

A. Format oraz podstawa sporządzenia sprawozdania finansowego

Sprawozdanie finansowe zostało przygotowane zgodnie z wymogami Ustawy o rachunkowości z dnia 29 września 1994 roku z późniejszymi zmianami. Jednostka sporządza rachunek zysków i strat w układzie kalkulacyjnym. W sprawozdaniu finansowym Spółka wykazuje zdarzenia gospodarcze zgodnie z ich treścią ekonomiczną. Wynik finansowy jednostki za dany rok obrotowy obejmuje wszystkie osiągnięte i przypadające na jej rzecz przychody oraz związane z tymi przychodami koszty zgodnie z zasadami memoriału, współmierności przychodów i kosztów oraz ostrożnej wyceny.

Rachunek przepływów pieniężnych został sporządzony metodą pośrednią.

Wartości niematerialne i prawne

Wartości niematerialne i prawne wykazywane są w wartości netto tj. cenie nabycia pomniejszonej o skumulowaną amortyzację. Wartości niematerialne i prawne o wartości przekraczającej 3.500 zł amortyzuje się:

- oprogramowanie komputerowe w okresie 2 lat
- koncesje w okresie 5 lat

Rzeczowe Środki trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wykazywane są według ceny nabycia/kosztu wytworzenia pomniejszonych o umorzenie oraz odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Wartość początkowa środków trwałych obejmuje ich cenę nabycia powiększoną o wszystkie koszty bezpośrednio związane z zakupem i przystosowaniem składnika majątku do stanu zdatnego do używania. W skład kosztu wchodzi również koszt wymiany części składowych maszyn i urządzeń w momencie poniesienia, jeśli spełnione są kryteria rozpoznania. Koszty poniesione po dacie oddania środka trwałego do używania, takie jak koszty konserwacji i napraw, obciążają zysk lub stratę w momencie ich poniesienia.

Środki trwałe w momencie ich nabycia zostają podzielone na części składowe będące pozycjami o istotnej wartości, dla których można przyporządkować odrębny okres ekonomicznej użyteczności. Częścią składową są również koszty generalnych remontów.

Amortyzacja jest naliczana metodą liniową przez szacowany okres użytkowania danego składnika aktywów.

Stawki amortyzacyjne stosowane dla środków trwałych są następujące:

Typ	Stawki amortyzacyjne
Budynki i budowle	1,5%-20%
Obiekty inżynierii lądowej i wodnej	4,5%
Urządzenia techniczne i maszyny	7%-30%
Środki transportu	7%-20%
Inne środki trwałe	10%-25%

Wartość końcową, okres użytkowania oraz metodę amortyzacji składników aktywów weryfikuje się corocznie. Dana pozycja rzeczowych aktywów trwałych może zostać usunięta z bilansu po dokonaniu jej zbycia lub w przypadku, gdy nie są spodziewane żadne ekonomiczne korzyści wynikające z dalszego użytkowania takiego składnika aktywów. Wszelkie zyski lub straty wynikające z usunięcia danego składnika aktywów z bilansu (obliczone jako różnica pomiędzy ewentualnymi wpływami ze sprzedaży netto a wartością bilansową danej pozycji) są ujmowane w zysku lub stracie okresu, w którym dokonano takiego usunięcia.

Inwestycje rozpoczęte dotyczą środków trwałych będących w toku budowy lub montażu i są wykazywane według cen nabycia lub kosztu wytworzenia, pomniejszonych o ewentualne odpisy z tytułu utraty wartości. Środki trwałe w budowie nie podlegają amortyzacji do czasu zakończenia budowy i przekazania środka trwałego do używania.

Środki trwałe w budowie

Wycenia się w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Wartości niematerialne

Wartości niematerialne nabyte w oddzielnej transakcji lub wytworzone (jeżeli spełniają kryteria rozpoznania dla kosztów prac rozwojowych) wycenia się przy początkowym ujęciu odpowiednio w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia. Cena nabycia wartości niematerialnych nabytych w transakcji połączenia jednostek jest równa ich wartości godziwej na dzień połączenia. Po ujęciu początkowym, wartości niematerialne są wykazywane w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia pomniejszonym o umorzenie i odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Nakłady poniesione na wartości niematerialne wytworzone we własnym zakresie, z wyjątkiem aktywowanych nakładów poniesionych na prace rozwojowe, nie są aktywowane i są ujmowane w kosztach okresu, w którym zostały poniesione.

Spółka ustala, czy okres użytkowania wartości niematerialnych jest określony czy nieokreślony. Wartości niematerialne o określonym okresie użytkowania są amortyzowane przez okres użytkowania oraz poddawane testom na utratę wartości każdorazowo, gdy istnieją przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Okres i metoda amortyzacji wartości niematerialnych o ograniczonym okresie użytkowania są weryfikowane przynajmniej na koniec każdego roku obrotowego. Zmiany w oczekiwanym okresie użytkowania lub oczekiwanym sposobie konsumowania korzyści ekonomicznych pochodzących z danego składnika aktywów są ujmowane poprzez zmianę odpowiednio okresu lub metody amortyzacji, i traktowane jak zmiany wartości szacunkowych.

Wartości niematerialne o nieokreślonym okresie użytkowania oraz te, które nie są użytkowane, są corocznie poddawane testowi na utratę wartości, w odniesieniu do poszczególnych aktywów lub na poziomie ośrodka wypracowującego środki pieniężne.

Okresy użytkowania są poddawane corocznej weryfikacji, a w razie potrzeby, korygowane. Zyski lub straty wynikające z usunięcia wartości niematerialnych z bilansu są wyceniane według różnicy pomiędzy wpływami ze sprzedaży netto a wartością bilansową danego składnika aktywów i są ujmowane w zysku lub stracie w momencie ich usunięcia z bilansu.

Leasing

Umowy leasingu finansowego, które przenoszą na Spółkę zasadniczo całe ryzyko i korzyści wynikające z

posiadania przedmiotu leasingu, są ujmowane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej na dzień rozpoczęcia leasingu według niższej z następujących dwóch wartości: wartości godziwej środka trwałego stanowiącego przedmiot leasingu lub wartości bieżącej minimalnych opłat leasingowych. Opłaty leasingowe są rozdzielane pomiędzy koszty finansowe i zmniejszenie salda zobowiązania z tytułu leasingu, w sposób umożliwiający uzyskanie stałej stopy odsetek od pozostałego do spłaty zobowiązania. Koszty finansowe są ujmowane w zysku lub stracie, chyba że spełnione są wymogi kapitalizacji. Środki trwałe użytkowane na mocy umów leasingu finansowego są amortyzowane przez krótszy z dwóch okresów: szacowany okres użytkowania środka trwałego lub okres leasingu.

Umowy leasingowe, zgodnie, z którymi leasingodawca zachowuje zasadniczo całe ryzyko i wszystkie korzyści wynikające z posiadania przedmiotu leasingu, zaliczane są do umów leasingu operacyjnego. Opłaty leasingowe z tytułu leasingu operacyjnego oraz późniejsze raty leasingowe ujmowane są jako koszty operacyjne w zysku lub stracie metodą liniową przez okres trwania leasingu.

Warunkowe opłaty leasingowe są ujmowane jako koszt w okresie, w którym stają się należne.

W zakończonym pierwszym kwartale 2024 roku oraz w porównywalnym okresie roku ubiegłego Spółka była stroną umów leasingowych, które są wykazywane w sprawozdaniu bilansowo jako leasingi finansowe.

Udziały i akcje w jednostkach zależnych, stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach

Udziały i akcje w jednostkach zależnych wykazywane są według ceny nabycia po uwzględnieniu odpisów z tytułu utraty wartości.

Na każdy dzień bilansowy Spółka ocenia, czy istnieją jakiegokolwiek przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości udziałów i akcji w jednostkach zależnych stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach. W razie stwierdzenia, że przesłanki takie zachodzą, Spółka dokonuje oszacowania wartości odzyskiwanej udziałów i akcji w jednostkach zależnych stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach.

Wartość odzyskiwalna udziałów i akcji w jednostkach zależnych stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach odpowiada wartości godziwej pomniejszonej o koszty doprowadzenia do sprzedaży tego składnika aktywów lub jego wartości użytkowej, zależnie od tego, która z nich jest wyższa.

Na każdy dzień bilansowy Spółka ocenia, czy występują przesłanki wskazujące na to, że odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości, który był ujęty w okresach poprzednich w odniesieniu do udziałów i akcji w jednostkach zależnych stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach jest zbędny, lub czy powinien zostać zmniejszony. Jeżeli takie przesłanki występują, Spółka szacuje wartość odzyskiwalną udziałów i akcji. Poprzednio ujęty odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości ulega odwróceniu wtedy i tylko wtedy, gdy od momentu ujęcia ostatniego odpisu aktualizującego nastąpiła zmiana wartości szacunkowych stosowanych do

ustalenia wartości odzyskiwalnej udziałów i akcji. W takim przypadku, podwyższa się wartość bilansową udziałów i akcji do wysokości ich wartości odzyskiwalnej

Stany i rozchody składników majątku obrotowego

Przy ewidencji ilościowo - wartościowej:

- towary w magazynie wycenia się według cen zakupu; rozchodu dokonuje się stosując metodę FIFO - „pierwsze weszło – pierwsze wyszło”;
- materiały w magazynie wycenia się według cen zakupu; rozchodu dokonuje się stosując metodę FIFO - „pierwsze weszło – pierwsze wyszło”;
- materiały zakupione do natychmiastowego zużycia, z pominięciem ewidencji magazynowej, odpisywane są w 100% w koszty;
- inwestycje krótkoterminowe wycenia się według wartości rynkowych; skutki wynikające z tej wyceny zalicza się odpowiednio w ciężar przychodów lub kosztów finansowych; rozchodu dokonuje się stosując metodę FIFO - „pierwsze weszło – pierwsze wyszło”;

B. Aktywa finansowe i zobowiązania finansowe (instrumenty finansowe)

Instrumenty finansowe

Instrumenty finansowe ujmowane są oraz wyceniane zgodnie z ogłoszeniem tekstu jednolitego Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 25 stycznia 2017 r. w sprawie szczegółowych zasad uznawania, metod wyceny, zakresu ujawniania i sposobu prezentacji instrumentów finansowych (Dz.U. 2017 poz. 277, z późn. zmianami).

Instrumentem finansowym jest każda umowa, która powoduje powstanie aktywa finansowego u jednej strony i zobowiązania finansowego lub instrumentu kapitałowego u drugiej strony.

Aktywa finansowe Spółka klasyfikuje do następujących kategorii:

- aktywa finansowe przeznaczone do obrotu,
- pożyczki udzielone i należności własne,
- aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności,
- aktywa finansowe dostępne do sprzedaży.

Zobowiązania finansowe dzielone są na:

- zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu,
- pozostałe zobowiązania finansowe.

Podstawę dokonania klasyfikacji stanowi cel nabycia aktywów finansowych oraz ich charakter. Spółka określa klasyfikacje swoich aktywów finansowych przy ich początkowym ujęciu, a następnie poddaje ją weryfikacji na każdy dzień sprawozdawczy.

Aktywa finansowe

Aktywa finansowe wycenia się na moment ich ujęcia w księgach w cenie nabycia tj. w wartości godziwej poniesionych wydatków lub przekazanych w zamian innych składników majątkowych. Początkowa wycena powiększana jest o koszty transakcji. Koszty transakcyjne ewentualnego zbycia składnika aktywów nie są uwzględniane przy późniejszej wycenie aktywów finansowych chyba że byłyby istotne. Składnik aktywów finansowych jest wykazywany w bilansie, gdy Spółka staje się stroną umowy (kontraktu), z której ten składnik aktywów finansowych wynika. Aktywa finansowe nabyte na rynku regulowanym wprowadza się do ksiąg na dzień ich nabycia.

Na każdy dzień bilansowy Spółka ocenia, czy istnieją przesłanki wskazujące na utratę wartości składnika aktywów finansowych.

Aktywa finansowe przeznaczone do obrotu

Składnik aktywów finansowych zalicza się do kategorii przeznaczonych do obrotu jeżeli został nabyty w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych wynikających z krótkoterminowych zmian cen oraz wahań innych czynników rynkowych albo krótkiego czasu trwania nabytego instrumentu, lub jeżeli stanowi część portfela, który generuje krótkoterminowe zyski lub też jest instrumentem pochodnym o dodatniej wartości godziwej. W Spółce do tej kategorii należą przede wszystkim instrumenty pochodne (Spółka nie stosuje rachunkowości zabezpieczeń)

Wbudowane instrumenty pochodne są oddzielane od umów i traktowane jak instrumenty pochodne, jeżeli wszystkie z następujących warunków są spełnione:

- charakter ekonomiczny i ryzyko wbudowanego instrumentu nie są ściśle związane z ekonomicznym charakterem i ryzykiem umowy, w którą dany instrument jest wbudowany,
- samodzielny instrument z identycznymi warunkami realizacji jak instrument wbudowany spełniałby definicję instrumentu pochodnego,
- instrument hybrydowy (złożony) nie jest wykazywany w wartości godziwej, a zmiany jego wartości

godziwej nie są odnoszone w zysk/stratę netto (tj. instrument pochodny, który jest wbudowany w składnik aktywów finansowych lub zobowiązanie finansowe wyceniane według wartości godziwej przez wynik finansowy, nie jest wydzielony).

Wbudowane instrumenty pochodne są wykazywane w analogiczny sposób jak samodzielne instrumenty pochodne.

Aktywa zaliczone do kategorii przeznaczonych do obrotu wyceniane są na każdy dzień bilansowy w wartości godziwej a wszelkie zyski lub straty odnoszone są w przychody lub koszty finansowe.

Pożyczki udzielone i należności własne

Do pożyczek udzielonych i należności własnych zalicza się – niezależnie od terminu ich wymagalności (zapłaty) – aktywa finansowe powstałe na skutek wydania bezpośrednio drugiej stronie kontraktu środków pieniężnych. Do pożyczek udzielonych i należności własnych zalicza się także obligacje i inne dłużne instrumenty finansowe nabyte w zamian za wydane bezpośrednio drugiej stronie kontraktu środki pieniężne, jeżeli z zawartego kontraktu jednoznacznie wynika, że zbywający nie utracił kontroli nad wydanymi instrumentami finansowymi. Pożyczki udzielone i należności własne, które Spółka przeznacza do sprzedaży w krótkim terminie, zalicza się do aktywów finansowych przeznaczonych do obrotu.

Do pożyczek udzielonych i należności własnych nie zalicza się nabytych pożyczek ani należności, a także wpłat dokonanych przez Spółkę w celu nabycia instrumentów kapitałowych nowych emisji, również wtedy, gdy nabycie następuje w pierwszej ofercie publicznej lub w obrocie pierwotnym, a w przypadku praw do akcji – także w obrocie wtórnym.

Pożyczki udzielone i należności własne wycenia się według zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej.

Do tej kategorii Spółka zalicza głównie depozyty bankowe jak również udzielone pożyczki i nabyte, nienotowane instrumenty dłużne.

Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności

Aktywa finansowe utrzymywane do upływu terminu wymagalności są to niezakwalifikowane do pożyczek udzielonych i należności własnych aktywa finansowe, dla których zawarte kontrakty ustalają termin wymagalności spłaty wartości nominalnej oraz określają prawo do otrzymania w ustalonych terminach korzyści ekonomicznych, na przykład oprocentowania, w stałej lub możliwej do ustalenia kwocie, pod warunkiem że Spółka zamierza i może utrzymać te aktywa do czasu, gdy staną się one wymagalne. Aktywa

finansowe utrzymywane do terminu wymagalności wyceniane są na każdy dzień sprawozdawczy w zamortyzowanym koszcie z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej.

Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży

Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży są to instrumenty finansowe niezaliczone do żadnej z pozostałych kategorii.

Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży zalicza się do aktywów trwałych, o ile nie istnieje zamiar zbycia inwestycji w ciągu 1 roku od dnia bilansowego lub do aktywów obrotowych – w przeciwnym wypadku. Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży wyceniane są na każdy dzień sprawozdawczy w wartości godziwej a zyski i straty (za wyjątkiem strat z tytułu utraty wartości) ujmowane są w kapitale z aktualizacji wyceny. W przypadku oprocentowanych instrumentów dłużnych zaliczonych do tej kategorii część odsetkowa ustalona przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej jest odnoszona bezpośrednio do rachunku zysków i strat.

Zobowiązania finansowe

Zobowiązania finansowe wycenia się na moment ich ujęcia w księgach w wartości godziwej uzyskanej kwoty lub otrzymanych innych składników majątkowych. W początkowej wycenie uwzględniane są koszty transakcji. Składnik zobowiązań finansowych jest wykazywany w bilansie, gdy Spółka staje się stroną umowy (kontraktu), z której to zobowiązanie finansowe wynika.

Zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu

Zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu są to zobowiązania, które stanowią pochodne instrumenty finansowe (Spółka nie stosuje rachunkowości zabezpieczeń) lub zobowiązania do dostarczenia pożyczonych papierów wartościowych oraz innych z instrumentów finansowych, w przypadku zawarcia przez Spółkę umowy sprzedaży krótkiej.

Zobowiązania zaliczone do zobowiązań finansowych wycenianych w wartości godziwej wyceniane są na każdy dzień sprawozdawczy w wartości godziwej a wszelkie zyski lub straty odnoszone są w przychody lub koszty finansowe. Wyceny instrumentów pochodnych w wartości godziwej dokonuje się na dzień bilansowy w oparciu o wyceny przeprowadzone przez banki realizujące transakcje. Wartość godziwą instrumentów dłużnych stanowią przyszłe przepływy pieniężne zdyskontowane bieżącą rynkową stopą procentową właściwą dla podobnych instrumentów.

Należności krótkoterminowe

Wykazywane są w wartości nominalnej bez uwzględniania odsetek za zwłokę w zapłacie. Na dzień bilansowy należności w walucie obcej przelicza się według średniego kursu NBP ogłoszonego w tabeli kursów obowiązującej na dzień bilansowy.

Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych

Ujmuje się na dzień bilansowy w wartości nominalnej. Środki pieniężne w walutach obcych wycenia się według średniego kursu NBP obowiązującego dla danej waluty na dzień bilansowy. Środki pieniężne i lokaty krótkoterminowe wykazane w bilansie obejmują środki pieniężne w banku i w kasie oraz lokaty krótkoterminowe o pierwotnym okresie zapadalności nieprzekraczającym trzech miesięcy.

Saldo środków pieniężnych i ich ekwiwalentów wykazane w sprawozdaniu z przepływów pieniężnych składa się z określonych powyżej środków pieniężnych i ich ekwiwalentów.

Rozliczenia międzyokresowe

Spółka dokonuje czynnych rozliczeń międzyokresowych kosztów, jeżeli dotyczą one przyszłych okresów sprawozdawczych. Bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów dokonywane są w wysokości prawdopodobnych zobowiązań przypadających na bieżący okres sprawozdawczy.

Kapitały

Kapitały (fundusze) własne ujmuje się w księgach rachunkowych w wartości nominalnej według ich rodzajów i zasad określonych przepisami prawa lub umowy spółki. Kapitał zakładowy wykazuje się w wysokości określonej w umowie Spółki i wpisanej w rejestrze sądowym. Do kapitałów własnych zalicza się również wynik finansowy za rok obrotowy wynikający z rachunku zysków i strat oraz niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych, a także kapitał zapasowy oraz rezerwy.

Rezerwy

Rezerwy tworzone są wówczas, gdy na Spółce ciąży istniejący obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych, i gdy prawdopodobne jest, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje konieczność wypływu korzyści ekonomicznych oraz można dokonać wiarygodnego oszacowania kwoty tego zobowiązania. Jeżeli Spółka spodziewa się, że koszty objęte rezerwą zostaną zwrócone, na przykład na mocy umowy ubezpieczenia, wówczas zwrot ten jest ujmowany jako odrębny składnik aktywów, ale tylko wtedy, gdy jest rzeczą praktycznie pewną, że zwrot ten rzeczywiście nastąpi. Koszty dotyczące danej

rezerwy są wykazane w sprawozdaniu z całkowitych dochodów po pomniejszeniu o wszelkie zwroty.

W przypadku, gdy wpływ wartości pieniądza w czasie jest istotny, wielkość rezerwy jest ustalana poprzez zdyskontowanie prognozowanych przyszłych przepływów pieniężnych do wartości bieżącej, przy zastosowaniu stopy dyskontowej brutto odzwierciedlającej aktualne oceny rynkowe wartości pieniądza w czasie oraz ewentualnego ryzyka związanego z danym zobowiązaniem. Jeżeli zastosowana została metoda polegająca na dyskontowaniu, zwiększenie rezerwy w związku z upływem czasu jest ujmowane jako koszty finansowe.

Zobowiązania krótkoterminowe

Zobowiązania krótkoterminowe o okresie spłaty krótszym niż rok są wykazywane w bilansie w kwocie wymagającej zapłaty, to jest powiększonej o należne odsetki. Na dzień bilansowy zobowiązania w walucie obcej przeliczono według średniego kursu NBP ogłoszonego w tabeli kursów obowiązującego na dzień bilansowy.

Uznawanie przychodów

Przychody uznawane są w takiej wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że Spółka uzyska korzyści ekonomiczne, które można wiarygodnie wycenić.

Sprzedaż towarów i produktów

Przychody są ujmowane w momencie, gdy znaczące ryzyko i korzyści wynikające z prawa własności towarów bądź produktów zostały przekazane nabywcy. Przychody obejmują należne lub uzyskane kwoty ze sprzedaży, pomniejszone o podatek od towarów i usług (VAT).

Świadczenie usług

Przychody ze świadczenia usług o okresie realizacji dłuższym niż 6 miesięcy są rozpoznawane proporcjonalnie do stopnia zakończenia usługi pod warunkiem, iż jest możliwe jego wiarygodne oszacowanie. Jeżeli nie można wiarygodnie ustalić efektów transakcji związanej ze świadczeniem usług, przychody ze świadczenia usług są rozpoznawane tylko do wysokości poniesionych kosztów z tego tytułu, nie wyższych jednak od kosztów, których pokrycie w przyszłości przez zamawiającego jest prawdopodobne.

Odsetki

Przychody z tytułu odsetek są rozpoznawane w momencie ich naliczenia, jeżeli ich otrzymanie nie jest wątpliwe.

Dywidendy

Należne dywidendy zalicza się do przychodów finansowych na dzień powzięcia przez właściwy organ spółki uchwały o podziale zysku, chyba, że w uchwale określono inny dzień prawa do dywidendy.

Podatek dochodowy

Obciążenia podatkowe zawierają bieżące opodatkowanie podatkiem dochodowym od osób prawnych i zmianę stanu rezerw lub aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego. Bieżące zobowiązania podatkowe ustalone są na podstawie aktualnie obowiązujących przepisów podatkowych i ustalonego dochodu do opodatkowania.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego są tworzone z tytułu ujemnych różnic przejściowych oraz strat podatkowych do odliczenia w następnych okresach i w takiej wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że zostanie osiągnięty dochód do opodatkowania, który pozwoli wykorzystać wyżej wymienione różnice przejściowe i straty podatkowe .

Wartość bilansowa składnika aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego jest weryfikowana na każdy dzień bilansowy i podlega odpisowi w przypadku kiedy zachodzi wątpliwość wykorzystania przez Spółkę korzyści ekonomicznych związanych z wykorzystaniem aktywów podatkowych.

4. DANE O STRUKTURZE WŁASNOŚCI KAPITAŁU PODSTAWOWEGO ORAZ LICZBIE I WARTOŚCI NOMINALNEJ SUBSKRYBOWANYCH AKCJI, W TYM UPRZYWILEJOWANYCH

Kapitał zakładowy Emitenta na dzień sporządzenia raportu za I kwartał 2024 r. wynosi 9.700.000,00 zł [słownie: dziewięć milionów siedemset tysięcy] złotych i dzieli się na 97 000 000 akcji zwykłych na okaziciela o wartości nominalnej 0,10 PLN /dziesięć groszy/ każda i dzieli się na :

15.000.000,00 (piętnaście milionów) akcji zwykłych na okaziciela serii A o wartości nominalnej 0,10 zł (dziesięć groszy) każda akcja,

1.250.000 (jeden milion dwieście pięćdziesiąt tysięcy) akcji zwykłych na okaziciela serii B o wartości nominalnej 0,10 zł (dziesięć groszy) każda akcja,

30.745.632 (trzydzieści milionów siedemset czterdzieści pięć tysięcy sześćset trzydzieści dwie) akcje zwykłe na okaziciela serii C o wartości nominalnej 0,10 zł (dziesięć groszy) każda akcja, o łącznej wartości nominalnej 3.074.563,20 (trzy miliony siedemdziesiąt cztery tysiące pięćset sześćdziesiąt trzy złote i dwadzieścia groszy).

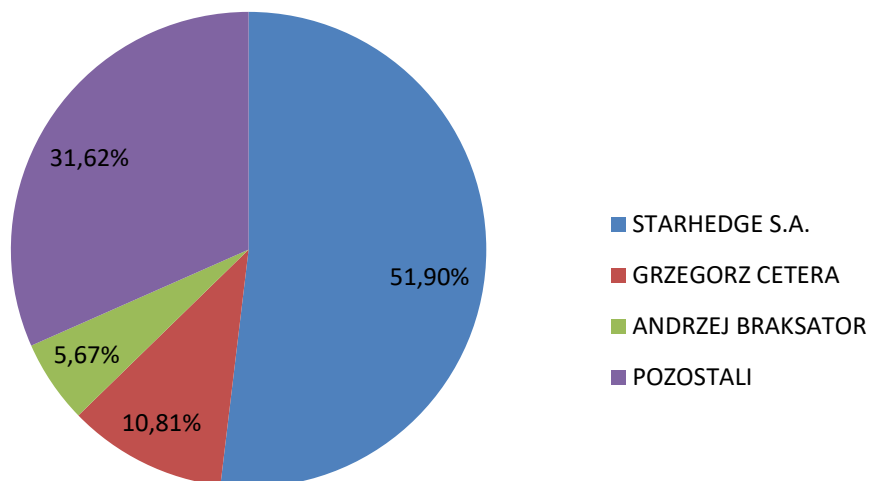
50.004.368 (pięćdziesiąt milionów cztery tysiące trzysta sześćdziesiąt osiem) akcji zwykłych na okaziciela serii E o wartości nominalnej 0,10 złotych (dziesięć groszy) każda o łącznej wartości nominalnej 5.000.436,80 zł PLN (pięć milionów czterysta trzydzieści cztery złote i osiemdziesiąt groszy).

**Struktura akcjonariuszy posiadających na dzień sporządzenia raportu
co najmniej 5 % udziału w kapitale zakładowym
oraz w głosach na walnym zgromadzeniu G-ENERGY:**

Wyszczególnienie	Liczba akcji w kapitale zakładowym	Liczba głosów na walnym zgromadzeniu	% akcji
STARHEDGE S.A.	50 338 368	50 338 368	51,90%
Grzegorz Cetera	10 488 743	10 488 743	10,81%
Andrzej Braksator	5 500 000	5 500 000	5,67%
Pozostali	30 672 889	30 672 889	31,62%
Razem	97 000 000	97 000 000	100%

* Ilość akcji i głosów podczas Zwyczajnego Walnego zgromadzenia Akcjonariuszy

% udział w kapitale zakładowym



5. STANOWISKO ZARZĄDU ODNOŚNIE AKTUALNEJ SYTUACJI FINANSOWEJ EMITENTA

Na dzień sporządzania raportu sytuacja finansowa emitenta pozostaje stabilna, czemu przysłużyły się realizowane kontrakty oraz wsparcie finansowe projektów długoterminowych o zwiększonej potrzebie finansowania realizowanych zadań, przeprowadzanie odbiorów technicznych i końcowych bez zastrzeżeń oraz przyspieszenie realizacji bieżących zadań, a także pozyskiwanie nowych zleceń.

W raportowanym kwartale wartość przychodów jest wciąż utrzymana na poziomie pozwalającym realizować zadania i bilansować koszty, co jest istotne szczególnie przy obecnej sytuacji geopolitycznej oraz makroekonomicznej, a także w związku z faktem iż większość zadań realizujemy na zamówienie spółek z udziałem Skarbu Państwa. Pomimo upływu czasu kumulującej się problemy, niepewność inflacyjna niestabilne łańcuchy dostaw, a także ryzyko potencjalnego rozszerzenia konfliktu zbrojnego toczącego się za naszą wschodnią granicą wpływa w znaczący sposób na rozłożenie planowanych przychodów na kolejne okresy sprawozdawcze choć Spółka zauważyła poprawę w branży, w której działamy. Dwa lata po ogłoszeniu iż Polska Spółka Gazownictwa (PSG) nie będzie już podpisywać z nowymi klientami umów o przyłączenie budynku do krajowej sieci gazowej, co ówczesnie było sporym zaskoczeniem w szczególności po informacjach Rządowych (Skarb Państwa kontroluje pośrednio PSG) zaledwie sprzed paru miesięcy, iż gaz to jedyna realna alternatywa dla węgla zauważyliśmy pojawiające się ożywienie oraz zwiększenie postępowań przetargowych. Obowiązujące od 3 lat Rozporządzenie Rady Ministrów z dnia 17 lutego 2021 r. w sprawie sposobu i trybu wprowadzania ograniczeń w poborze gazu ziemnego (Dz. U. z 2021 r. poz. 549). Powyższa zmiana w sposób znaczący wpływa na obowiązki poszczególnych uczestników rynku gazu oraz zmienia zasady sporządzania Planu Ograniczeń przez Polską Spółkę Gazownictwa sp. z o.o. Uchwalony akt wprowadza nowe przepisy poszerzające zakres danych przedstawianych przez przedsiębiorców w planach wprowadzania ograniczeń w poborze gazu ziemnego. Rozporządzenie jest kolejnym krokiem do zapewnienia gospodarstwom domowym, przedsiębiorcom i strategicznym instytucjom bezpiecznych dostaw gazu ziemnego. Spółka posiada stabilny portfel zamówień, który planuje zwiększyć w tym roku o kolejne zadania licząc, że ostatnie 3 lata mocno ograniczające działania Spółki w zakresie podejmowania większych wyzwań pozwolą obecnie na bardziej dynamiczne zaangażowanie w dotychczasowe i nowe projekty.

Pomimo opisanych trudności Emitent systematycznie analizuje rynek usług w zakresie gazownictwa i uzupełnia portfel zamówień mniejszymi zleceniami. Należy przy tym zaznaczyć, że Spółka w dalszym ciągu otrzymuje liczne propozycje udziału w przetargach czy innych zleceniach od prywatnych przedsiębiorców jednak na dzień dzisiejszy przede wszystkim kieruje moce przerobowe na wykonywane zadania, rezygnując na chwilę obecną z zadań w których musielibyśmy posiłkować się kolejnymi podwykonawcami.

Reasumując w ocenie Spółki posiadany portfel zamówień w czyni kompletnym czas pracy naszej załogi i stałych współpracowników co nie oznacza, iż Spółka nie monitoruje sytuacji na rynku usług gazowych.

Należy mieć na uwadze fakt, iż kontrahent spółki Gaz-System rozpoczął opracowanie Krajowego Dziesięcioletniego Planu Rozwoju (KDPR) na lata 2024-2033. Zgodnie z założeniami długość sieci przesyłowej gazu powinna wzrosnąć do ok. 13,6 tys. km. – czytamy w Planie Rozwoju w Zakresie Zaspokojenia Obecnego i Przyszłego Zapotrzebowania Na Paliwa Gazowe na lata 2024-2033. W wyniku realizacji projektów ujętych w Planie Rozwoju nastąpi dalsza rozbudowa krajowej sieci przesyłowej. GAZ-SYSTEM to przedsiębiorstwo odpowiedzialne za transport paliwa gazowego i zarządzanie siecią przesyłową na terenie Polski dla którego Emitent wykonywał, a obecnie kończy kolejne zadanie.

Początek roku to chwilowy czas spadku inflacji co nie stanowi faktu, że ceny spadają, a jedynie wolniejsze jest ich tempo wzrostu ale też utrzymanie wysokich stóp procentowych przez NBP. Oznacza to, że realnie koszty przedsiębiorstwa nadal będą wysokie w porównaniu do lat ubiegłych i wpływają na bieżącą sytuację finansową Spółki.

W obliczu raportowanego I kwartału 2024r, Spółka wykazała zysk w wysokości 288 263,21 zł. To znacząca poprawa wyników finansowych w stosunku do porównywanego okresu, która rzuca światło na zdolność firmy do radzenia sobie w trudnych warunkach rynkowych. Należy zauważyć, iż skutkiem takiego wyniku było między innymi uzyskanie części podpisanych końcowych lub częściowych protokołów co wiązało się z zakończeniem niektórych umów długoterminowych. W dalszym ciągu Spółka czeka na pozostałe końcowe protokoły w celu usprawnienia procesu fakturowania w kolejnych okresach sprawozdawczych. Warto podkreślić, że utrzymane 2024 roku wyższe stopy procentowe przyczyniają się do znacznych opłat związanych z kredytami i leasingiem w szczególności kosztów odsetek bankowych odgrywają istotną rolę w całkowitych kosztach, które firma musi ponieść.

Należy zauważyć, iż znacząca poprawa wyników finansowych ostatnich kwartałów pokazuje, jak produktywnie i sprawnie firma potrafi wykorzystywać swój potencjał i radzić sobie w trudnych warunkach rynkowych.

Z uwagi na obszerny zakres długoterminowych umów, Spółka planuje zwrócić się do Inwestora z prośbą o indeksację cen, ustalonych w początkowych budżetach, oraz rekompensatę dodatkowych nakładów finansowych związanych z trwającymi pracami budowlanymi. Warto zaznaczyć, że większość podpisanych umów została lub jest zakończona z zyskiem dla Spółki. Niemniej jednak, przedłużające się prace, głównie spowodowane czynnikami niezależnymi od Spółki (takimi jak trudności w dostępie do materiałów na rynku), generują dodatkowe koszty, których zwrot Emitent zamierza uzyskać od Zamawiającego. Umowy z Polską Spółką Gazownictwa Sp. z o.o. z reguły nie zakładają wcześniejszych płatności (tylko nieznaczna ich część daje możliwość Spółce fakturowania częściowego po protokole technicznym) co powoduje pełne finansowe i kosztowe zaangażowanie Spółki w realizację otrzymanych zadań. Wypłata wynagrodzenia następuje dopiero

po obustronnie podpisanym protokole końcowym i wystawieniu faktury z terminem płatności określonym w danej umowie. Okres zwrotu zaangażowanych środków w poszczególne zadania (np. zakup materiałów, wynagrodzenia pracowników, wynagrodzenia podwykonawców) wynosi średnio od 6 do 18 miesięcy - od otrzymania zlecenia do wystawienia faktury.

Emitent konsekwentnie prowadzi swoją działalność z naciskiem na systematyczne ograniczanie kosztów, przy jednoczesnym wzmacnianiu jakości świadczonych usług. Co ważniejsze, Spółka stara się zapewnić zaawansowaną bazę magazynową oraz sprzętową podnosząc tym samym efektywność operacyjną przedsiębiorstwa, podejmując świadome działania mające na celu podnoszenie jakości świadczonych usług.

Obecne przychody Spółki pochodzą w zdecydowanej większości z sektora gospodarki jakim są zamówienia w branży gazowniczej. Głównym odbiorcą usług Emitenta jest Polska Spółka Gazownictwa sp. z o.o. spółka Grupy Kapitałowej Orlen, która jak się wydaje ma już za sobą reorganizację wynikającą z połączenia PGNiG z PKN Orlen, działającą na terenie całej Polski i dystrybuującą gaz poprzez ponad 190 tys. km gazociągów. I choć jest to jeden podmiot gospodarczy to w praktyce działa poprzez 17 Oddziałów Zakładów Gazowniczych, w tym 172 Gazownie oraz 59 Placówek Gazowniczych. Oznacza to tak naprawdę dywersyfikację przychodów, gdyż przetargi są ogłaszane w sposób niezależny przez poszczególne oddziały i tam rozliczane. Innym podmiotem, z którym wzmacnia Emitent współpracę jest inna Spółka z grupy Orlen PGNiG Technologie z którą Emitent realizuje projekt dotyczący rozbudowy Elektrociepłowni Kawęczyn. Należy mieć na uwadze, iż w swojej nowej strategii PKN Orlen zamierza przeznaczyć na inwestycje 320 mld zł w latach 2023-2030. Jak podaje koncern w swojej zaktualizowanej strategii ponad 40 proc. z tej kwoty (120 mld zł) zostanie przeznaczony na tzw. zielone inwestycje, w tym jest energetyka wiatrowa na morzu i lądzie, fotowoltaiką, biogaz i biometan, biopaliwa, elektromobilność oraz zielony wodór. Na tradycyjne i przejściowe obszary biznesowe, takie jak wydobywanie gazu, rafineria, petrochemia, energetyka konwencjonalna i zintegrowany detal wydatki będą stanowiły 60 proc.

Spółka systematycznie realizuje kontrakty o mniejszym zakresie, zachowując pełne zdolności produkcyjne zarówno dla siebie, jak i dla stałych podwykonawców. Mając na uwadze fakt, iż koszty materiałowe można zaplanować w dłuższym terminie a spekulacja na rynku polietylenu można przypuszczać, że się zakończyła Spółka z powrotem analizuje powrót do podpisywania umów długoterminowych, trzymając się jednak konserwatywnej zasady oceny wartości każdego kontraktu przed zobowiązaniem się. Taka strategia wynika z precyzyjnej analizy i pełnej świadomości obecnych warunków makroekonomicznych, co pozwala Spółce dostosować się do realiów rynkowych z perspektywy wysokich kosztów finansowania takich projektów, w szczególności prowadzić rozmowy o częściowym rozliczaniu wykonywanych zadań.

Emitent planuje poszerzenie działalności w procesie dywersyfikacji przychodów Spółki, z uwzględnieniem bieżących potrzeb kapitałowych oraz planach rozwoju. Uzyskana marża na już wykonywanych kontraktach pozwala na ocenę, iż sytuacja Spółki jest zapewniona, aczkolwiek nie pozbawiona ryzyka. Jednak, aby zapewnić jej dalszy dynamiczny rozwój niewątpliwie Emitent regularnie poszukuje projektów biznesowych

oraz inwestycji kapitałowych i korzysta z różnych źródeł finansowania w tym finansowania dłużnego podmiotów komercyjnych czyli wykorzystania obcych źródeł finansowania. Zarząd spółki konserwatywnie podchodzi do możliwości zwiększenia zadłużenia, ale w pełni akceptuje jego zwiększanie w sytuacji budowania portfela zamówień.

Spółka kontynuuje proces analizowania projektów związanych z OZE. Zdobywane doświadczenie kreuje rozwój także w tej dziedzinie rynku zielonej energii, jednak rozwój będzie uzależniony od kształtowania się polityki energetycznej kraju, w szczególności możliwości produkcyjnych. Aktualny rynek energii elektrycznej (a prawdopodobnie również w najbliższych latach) nie zapewnia stabilnych podstaw do zawierania wieloletnich umów sprzedaży energii elektrycznej ze stałą ceną. W zasadzie wszystkie umowy Power Purchase Agreements umożliwiające podmiotom kupującym, w tym firmom, bezpośredni zakup energii elektrycznej od wytwórców energii odnawialnej zawierają postanowienia regulujące sposób ustalania ceny sprzedaży oraz stosowane w nich algorytmy i rozwiązania związane z tym procesem, co oznacza, iż Emitent poszukuje momentu na stabilniejsze wejście w ten segment rynku.

Zobowiązania krótkoterminowe Spółki oznaczają, że Emitent zaciąga zobowiązania i ponosi już koszty Umów z tytułu, których możliwość fakturowania wystąpi najwcześniej po odbiorze technicznym lub końcowym zleconych zadań. Należy przy tym zaznaczyć, że średni czas wykonania zlecenia w wykonaniu przyłączy czy sieci gazowych od jego otrzymania do wystawienia faktury to 6-7 miesięcy – zlecenie – projekt – budowa -odbiór techniczny -inwentaryzacja geodezyjna -GIS-odbiór końcowy, a przy niektórych projektach nawet 12 miesięcy i więcej. W raportowanym kwartale Spółka podpisała kolejne Umowy, a także kontynuowała prace projektowe dotyczące kontraktu zawartego z biznesowym Partnerem -PGNiG Technologie - liderem rynku usług projektowania, budowy, uruchamiania i eksploatacji kopalń ropy naftowej i gazu ziemnego, podziemnych magazynów gazu, tłoczni gazu, rurociągów przesyłowych oraz produkcji elementów urządzeń wiertniczych w Polsce, a także uczestniczyła w kolejnych negocjacjach z uznanymi wykonawcami i producentami związanych z rynkiem gazownictwa. Ich zwiększenie oznacza zatem w szczególności rozpoczęcie realizacji nowych kontraktów.

Zobowiązania krótkoterminowe to także udzielony przez dostawców kredyt kupiecki, z dłuższymi terminami odraczania zapłaty za materiały i usługi. Spółka nie angażuje jedynie swoich środków pieniężnych, przez co może wykorzystywać na poszerzanie i zwiększanie skali działalności przy zachowaniu konserwatywnych ograniczeń w celu kontroli płynności. Emitent kontynuuje także działania nad pozyskaniem finansowania dla projektów inwestycyjnych, badawczo – rozwojowych i wykonawczych, oraz pośrednio wykonuje zadania realizowane z wykorzystaniem środków unijnych. Należy jednak zaznaczyć, że ryzyko związane z możliwymi ograniczeniami wpływa na podjęcie decyzji o czasie rozpoczęcia planowanych projektów, które mogą być w znacznym stopniu uzależnione od wprowadzanych ograniczeń.

Spółka korzysta także ze wsparcia kapitałowego podmiotów zewnętrznych w tym prywatnych inwestorów lub instytucji finansowych oraz leasingu co ma wpływ na zwiększenie płynności finansowej i daje możliwość

rozszerzenia zdolności wykonawczej odpowiednio do potrzeb rynkowych przy jednoczesnym zachowaniu dotychczasowej struktury kapitałów własnych.

Należy podkreślić, że Emitent zabezpiecza finansowanie na bieżącą działalność zarówno od inwestorów prywatnych w szczególności kontraktowych, jak i od instytucji finansowych w tym banków, jednak jest to często proces z wielotygodniowym czasem realizacji i również wiąże się z dużym zaangażowaniem środków pieniężnych w wadium niezbędne w licznych przetargach w których Emitent startuje i często związanie z ofertą jest przedłużane ponad standardowe 60 dni czy wręcz unieważniane bez podania przyczyn takich decyzji, co wpływa na koszty ogólnego Zarządu. Emitent obecnie wykorzystuje maksymalnie własny potencjał kadrowy dlatego pomimo otrzymywania ofert w tym wielomilionowych od podmiotów prywatnych z ostrożnością zwiększa portfel zamówień głównie ze strony podmiotów z którymi łączą Emitenta długoterminowe Umowy Partnerskie.

Na dzień sporządzenia niniejszego raportu w skupu akcji własnych łączna liczba posiadanych przez Emitenta akcji własnych wynosi 458 000 akcji, które stanowią 0,4722 % kapitału zakładowego Spółki oraz 0,4722 % głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta.

Środki trwałe, używane przez Emitenta w ramach leasingu, mogą podlegać amortyzacji. Celem nadrzędnym dla Zarządu jest zapewnienie stabilności finansowej oraz płynności Przedsiębiorstwa przy jego dynamicznym rozwoju, którego uzupełnieniem są krótkoterminowe inwestycje kapitałowe w szczególności w publiczne papiery wartościowe.

Na dzień 31.03.2024 Spółka posiadała następujące leasingi zakwalifikowane jako Środki Trwałe:

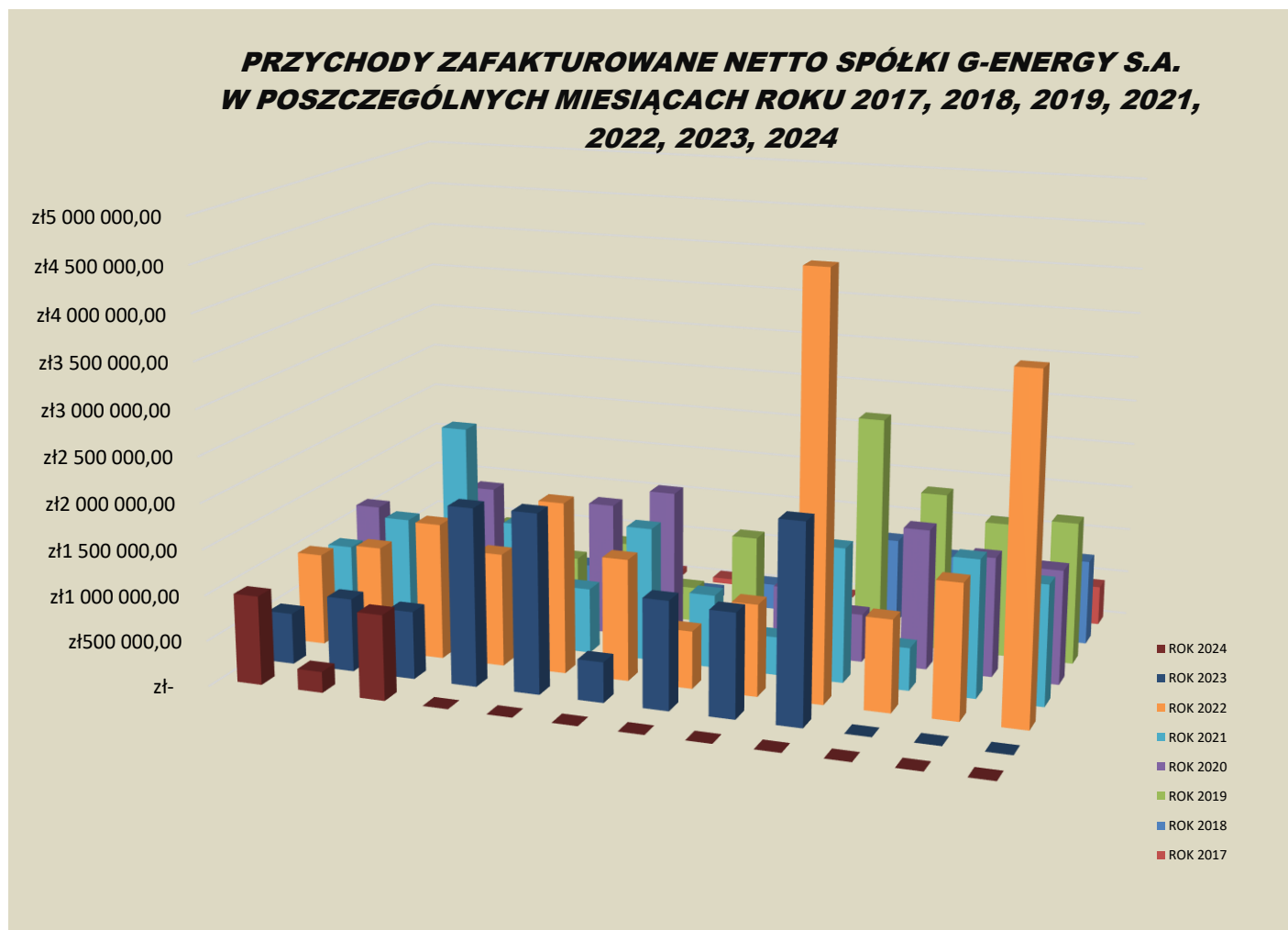
GRUPA ŚRODKÓW TRWAŁYCH, WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH I PRAWNYCH W LEASINGU	Stan początkowy na dzień 01.03.2024	Zwiększenie (ZAKUP)	Zmniejszenie (SPRZEDAŻ/ LIKWIDACJA)	Stan końcowy na dzień 31.03.2024
Grunty własne	- zł	- zł	- zł	- zł
Budynki, lokale i budowle	- zł	- zł	- zł	- zł
Kotły i maszyny energetyczne	8 155,00 zł	- zł	- zł	8 155,00 zł
Urządzenia , maszyny i aparaty ogólnego zastosowania	437 288,59 zł	- zł	- zł	437 288,59 zł
Specjalistyczne maszyny, urządzenia i aparaty	1 677 544,49 zł	- zł	- zł	1 677 544,49 zł
Urządzenia techniczne	- zł	- zł	- zł	- zł
Środki transportu	2 607 611,01 zł	636 354,7 zł	- zł	3 243 965,72 zł
Narzędzia, przyrządy, ruchomości i wyposażenie	21 000,00 zł	- zł	- zł	21 000,00 zł
Inne wartości niematerialne i prawne	132 857,28 zł	- zł	- zł	132 857,28 zł
RAZEM:	4 884 456,37 zł	636 354,71 zł	- zł	5 520 811,08 zł

Na dzień sporządzenia sprawozdania Zarząd nie widzi znaczących zagrożeń związanych z wywiązywaniem się z zaciągniętych zobowiązań niewątpliwie należy jednak liczyć się z terminowością dostaw materiałów i usług, uzyskania stosownych dokumentów w tym zezwoleń i decyzji administracyjnych czy niespodziewanych zmian w przepisach prawnych bezpośrednio dotyczących Emitenta lub jego interesariuszy.

Trwające i zakończone Umowy G-Energy S.A.



Kształtowanie się przychodów oraz zysku netto G-ENERGY S.A.


PRZYCHODY NETTO


I. Wybrane wskaźniki obrazujące podstawowe wyniki finansowe jednostki

Poniżej prezentowane są wskaźniki finansowe, które sygnalizują najważniejsze procesy gospodarcze i ekonomiczne w przedsiębiorstwie. Są one obliczone narastająco od początku analizowanego roku, w porównaniu do tego samego okresu roku poprzedniego.

1. Wskaźnik EBITDA - wielkość, która przedstawia działalność firmy bez uwzględniania kosztów związanych z inwestycjami w aktywa trwałe (materialne i niematerialne).

WSKAŹNIK EBITDA = zysk operacyjny + amortyzacja	01.01.-31.03.2023	01.01.-31.03.2024
	411 600,42	856 821,21

2. Wskaźnik EBIT - zysk z działalności zarówno operacyjnej, jak i nieoperacyjnej, a także działalności podstawowej oraz tej pobocznej (nie podstawowej) bez uwzględnienia kosztów finansowania działalności i kosztów podatkowych, uzależnionych od sposobu finansowania firmy (im więcej długu tym wyższe koszty finansowe i mniejsze koszty podatkowe).

WSKAŹNIK EBIT = zysk operacyjny	01.01.-31.03.2023	01.01.-31.03.2024
	150 989,15	613 110,94

3. Wskaźnik CASH FLOW – niebagatelny wzrost wskaźnika zdolności generowania operacyjnych przepływów brutto charakteryzuje coraz większą zdolność przedsiębiorstwa do generowania gotówki z działalności podstawowej.

WSKAŹNIK CASH FLOW = zysk brutto + amortyzacja	01.01.-31.03.2023	01.01.-31.03.2024
	259 747,32	531 973,48

4. Wskaźnik trwałości struktury finansowania – pokazuje on udział kapitałów długoterminowych w finansowaniu majątku firmy. Gdy przyjmuje on wysokie wartości, oznacza to wyższy stopień bezpieczeństwa finansowego.

WSKAŹNIK TRWAŁOŚCI STRUKTURY FINANSOWANIA = <i>kapitał stały / aktywa stałe</i>	01.01.-31.03.2023	01.01.-31.03.2024
		1,26

5. Wskaźnik płynności bieżącej - informuje, w jakim stopniu aktywa obrotowe pokrywają zobowiązania krótkoterminowe. Optymalną wartością tego wskaźnika jest przedział 1,50 do 2,00. Wyższy wskaźnik może świadczyć o nadpłynności przedsiębiorstwa.

WSKAŹNIK PŁYNNOŚCI BIEŻĄCEJ = <i>aktywa obrotowe / zobowiązania krótkoterminowe</i>	01.01.-31.03.2023	01.01.-31.03.2024
		1,31

6. Rentowność kapitału własnego – informuje jaką kwotę wyniku finansowego uzyskuje się z jednostki zaangażowanego kapitału. Im wyższa wartość tego wskaźnika, tym korzystniejsza jest sytuacja przedsiębiorstwa.

ROE - RENTOWNOŚĆ KAPITAŁU WŁASNEGO = <i>wynik finansowy netto / kapitał własny</i>	01.01.-31.03.2023	01.01.-31.03.2024
		0,0%

7. Wskaźnik rentowności aktywów - informuje, jaką kwotę wyniku finansowego netto generuje jedna złotówka zaangażowanych w działalność jednostki całości aktywów. Im wyższy wskaźnik, tym lepsza jest kondycja finansowa spółki.

ROA -RENTOWNOŚĆ AKTYWÓW = wynik finansowy netto / suma aktywów	01.01.-31.03.2023	01.01.-31.03.2024
	0,0%	0,8%

8. P/BV – Wartość księgowa na jedną akcję, informujący o bieżącej wycenie przez rynek wartości księgowej (ang. book value), czyli różnicy pomiędzy aktywami bilansowymi a zobowiązaniami ogółem, danej spółki giełdowej.

P/BV - wartość księgowa na jedną akcję	01.01.-31.03.2023	01.01.-31.03.2024
	0,142	0,156

Dokonując oceny Emitenta na podstawie wskaźników należy pamiętać, że wyliczane są one w oparciu o dane historyczne.

6. ZWIĘZŁA CHARAKTERYSTYKA ISTOTNYCH DOKONAŃ LUB NIEPOWODZEŃ EMITENTA W OKRESIE, KTÓREGO DOTYCZY RAPORT, WRAZ Z OPISEM NAJWAŻNIEJSZYCH CZYNNIKÓW I ZDARZEŃ, W SZCZEGÓLNOŚCI O NIETYPOWYM CHARAKTERZE, MAJĄCYCH WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI

I kwartał 2024 roku to nie pierwszy okres rozliczeniowy, który okazał się bardzo wymagający dla przedsiębiorców w szczególności w branży gazowniczej gdzie odczuwalne są skutki Unijnych decyzji w sprawie ograniczania 15- proc. zużycia gazu w państwach członkowskich Unii Europejskiej. Rozporządzenie jest środkiem wyjątkowym i nadzwyczajnym, obowiązującym przez ograniczony czas tzn. obowiązywało do 31 marca 2024 r. Obecnie nastąpiło zauważalne ożywienie na rynku sieci i przyłączy gazowych. Po pandemicznym spowolnieniu, którą w naszym życiu społecznym i gospodarczym wygenerowała pandemia COVID-19, licznych i istotnych zmianach prawnych i podatkowych (tzw. Polski Ład), do których firmy musiały się szybko dostosować w tym wydłużyć proces realizacji zadań sytuacja ożywienia napawa optymizmem co do powrotu na ścieżkę stabilnego stanu wykonywanych usług oraz wzrostu zamówień pozwalającego na stabilniejsze planowanie przychodów.

W raportowanym I kwartale 2024 roku, Spółka utrzymała przychody na zakładanym poziomie, tak jak to miało miejsce w poprzednich okresach sprawozdawczych oraz wypracowała zysk netto w wysokości 288 263,21 zł. Zysk na działalności operacyjnej w raportowanym kwartale osiągnął okazały wynik 613 110,94 zł co oznacza dalsze optymalizowanie kosztów.

Jednym z największych zagrożeń makroekonomicznych jest inflacja prognozy wskazują, że średnio inflacja bazowa w 2024 r. wyniesie 4,8 proc. rok do roku, choć jak się wydaje to kwestia miksu energetycznego będzie bardzo ważna także z perspektywy makroekonomicznej. Nie bez znaczenia dla inflacji bazowej jest bardzo wysoka dynamika płac. Spośród rynków wschodzących uwzględnionych w indeksie GBI jesteśmy na trzecim miejscu pod względem realnego wzrostu płac i na pierwszym miejscu pod względem wzrostu jednostkowych kosztów pracy, bo szybkiemu wzrostowi płac towarzyszy u nas opieszły wręcz senny wzrost wydajności, co może ograniczyć w znaczący sposób marżę wykonywanych zadań, a tym samym zysk przedsiębiorstw.

Prezentowany raport kwartalny jest kolejnym potwierdzeniem ustabilizowanej sytuacji finansowo-ekonomicznej Spółki G-ENERGY S.A., a także właściwego zarządzania logistycznego oraz operacyjnego.

**DYNAMIKA SPZEDAŻY W I KWARTALE 2024 ROKU W STOSUNKU
DO I KWARTAŁU ROKU 2023**

I KWARTAŁ 2023	I KWARTAŁ 2024	DYNAMIKA
2 427 076,36 zł	2 521 300,05 zł	103,9

Osiągnięciem raportowanego kwartału było utrzymanie na zadawalającym poziomie przychodów pomimo licznych przesunięć terminów odbiorów końcowych. Od dnia 01 lipca 2023r, kiedy to na terenie Polski został zniesiony stan zagrożenia epidemicznego spowodowany zakażeniami wirusem SARS-CoV-2, wyniki firmy są zauważalnie zadawalające. Pomimo występujących w poprzednich okresach utrudnień polegających głównie na trwałej zmianie sposobu funkcjonowania i działania niektórych komórek nadzorujących ze strony Inwestorów w wielu przypadkach ciągle pracujących zdalnie lub rotacyjnie oraz trudności w pozyskaniu osiągalnych i dostępnych podwykonawców w szczególności z trudnością w pozyskiwaniu pracowników z Ukrainy, Spółka w bieżącym I kwartale 2024 wygenerowała dodatni wynik finansowy. Pomimo drobnego spadku wysokiej inflacji ale wciąż utrzymujących się wysokich stóp procentowych, Emitentowi udało się skutecznie utrzymać stabilność finansową.

Warto zauważyć, że od początku pandemii firma nie tylko utrzymała miejsca pracy, lecz także kontynuowała proces pozyskiwania nowych pracowników i poszukiwania wiarygodnych podwykonawców, co dodatkowo świadczy o elastyczności i determinacji Spółki w dostosowywaniu się do zmieniającego się

otoczenia biznesowego. Należy podkreślić, iż nie stało się to w efekcie pojawienia się na rynku pracy dużej liczby pracowników z Ukrainy co rodziłoby ryzyko ich odpływu z powodu tymczasowości sytuacji w jakiej się znaleźli.

G-ENERGY S.A. kontynuuje rzetelne i precyzyjne wykonywanie własnych prac, co pozwala na utrzymanie wysokiej pozycji w branży gazowniczej na rynku krajowym, a w przyszłości pozwala planować także rozwój na rynku międzynarodowym.

Spółka w I kwartale 2024 wykazuje przychody ze sprzedaży w wysokości 2 521 300,05 zł, z czego 2 138 407,09 dotyczą przychodów zafakturowanych. Prezentowane dane to dowody na fakt, iż Spółka osiągając zadowalający wynik w I kwartale danego roku generuje swój potencjał i stawia na skuteczną strategię swojej działalności polegającej między innymi na utrzymaniu zdolności do trwałego wzrostu.

Koncepcja rozwoju Spółki G-Energy S.A. opiera się w dużej mierze na podejmowaniu działań mających na celu przede wszystkim umocnienia swojej pozycji na rynku w branży oraz w dalszym ciągu analizie innych możliwych źródeł przychodów oraz zwiększenie prac specjalistycznych wysokomarżowych.

Spółka stosuje Krajowy Standard Rachunkowości nr 3 „Niezakończone usługi budowlane”. Niezakończone usługi budowlane objęte umowami o okresie realizacji dłuższym niż 6 miesięcy i wycenia na dzień bilansowy zgodnie z art. 34 a ustęp 2 pkt 2 ustawy o rachunkowości na podstawie obmiaru wykonanych prac i określenia stopnia ich zaawansowania. W rachunku zysków i strat wykazuje się przychody z niezakończonych usług oraz odpowiadające im koszty, co oznacza wynikowe rozliczanie niezakończonych na dzień bilansowy długoterminowych usług budowlanych. Przychody z tytułu umów długoterminowych są ujmowane na podstawie wystawionych faktur sprzedażowych oraz na podstawie planowanych przychodów w związku otrzymanymi zleceniami realizowanego kontraktu.

W I kwartale 2024 roku Emitent wykazuje w sprawozdaniu koszty oraz przychody przyszłych okresów. Działanie to warunkują trzy gruntowne zasady rachunkowości, które równocześnie Spółka stosuje w swojej polityce rachunkowości, tj.

- Zasada memoriału, która obliguje ujmować w księgach rachunkowych jednostki wszystkie osiągnięte, przypadające na jej rzecz przychody i obciążające ją koszty związane z tymi przychodami dotyczące danego roku obrotowego, niezależnie od terminu ich zapłaty,
- Zasada współmierności przychodów i kosztów, która mówi o zaliczaniu do aktywów lub pasywów danego okresu sprawozdawczego kosztów lub przychodów dotyczących przyszłych okresów oraz przypadających na ten okres sprawozdawczy kosztów, które jeszcze nie zostały poniesione,
- Zasada ostrożnej wyceny, która zobowiązuje aby składniki aktywów i pasywów Spółki były wyceniane przy zastosowaniu rzeczywiście poniesionych na ich nabycie lub wytworzenie cen (kosztów).

Część kosztów poniesionych w okresie sprawozdawczym stanowią koszty, które dotyczą nakładów na projekty realizowane w przyszłości, bądź też stanowią formalne i finansowe zaplecze przygotowania Spółki

do udziału w niektórych przetargach, jednak z uwagi na ich trudność zaszerogowania pod odpowiedni projekt i wskazania konkretnej daty ich faktycznego odzwierciedlenia w przychodach są wykazane w księgach rachunkowych na kontach kosztów ogólnego zarządu danego okresu sprawozdawczego. Do takich kosztów zalicza się m.in. koszty podróży służbowych Zarządu, koszty biurowe (materiały biurowe, koszty archiwizacji danych), koszty szkoleń pracowników Zarządu, koszty przygotowania Spółki pod nowe przedsięwzięcia. Do kosztów zarządu wchodzi także koszty zakupu urządzeń i maszyn niezbędnych do realizacji przyszłych projektów.

Koncepcja rozwoju Spółki G-ENERGY opiera się w dużej mierze na podejmowaniu działań mających na celu umocnienie jej pozycji w branży oraz analizie innych możliwych źródeł przychodów mających na celu ich dywersyfikację.

Spółka intensyfikowała działania, aby jak najszybciej pojawiły się oczekiwane przychody pozwalające na planową realizację inwestycji poczynionych w ostatnich latach. Prowadzenie działań w celu dywersyfikacji przychodów zostało poszerzone o inwestycje krótkoterminowe, ze stałą powtarzalnością w ich wykonaniu. Spółka kontynuuje proces zaangażowania partnerskiego w tym także kapitałowego w poszerzenie działalności w procesie dywersyfikacji przychodów Spółki oraz zbudowania stabilnych relacji kontraktowych.

W omawianym okresie nie wystąpiły nietypowe zdarzenia mające wpływ na wynik działalności z wyjątkiem zdarzeń, na które Emitent nie miał wpływu, a opisanych w raporcie mających bezpośredni i pośredni wpływ na osiągnięte przez Spółkę wyniki.

Na dzień publikacji niniejszego raportu należy zwrócić uwagę na wpływ trwającej wojny na Ukrainie, jest to nowa, dynamiczna i nieprzewidywalna ekonomicznie sytuacja oraz ryzyka związane z zagrożeniem militarnym.. Spółka nie współpracuje bezpośrednio z podmiotami zarejestrowanymi na Ukrainie ani w Rosji. Na chwilę obecną Spółka nie zarejestrowała zagrożenia dla kontynuacji działalności.

Pomimo, że konflikt zbrojny nie wpływa na bieżącą działalność, Zarząd Spółki jest świadomy jak istotnym czynnikiem destabilizującym sytuację gospodarczą są sankcje nakładane przez Zachód na Rosję i potencjalne sankcje odwetowe. Spółka, zaznacza, że obecnie niemożliwe jest jednoznaczne zidentyfikowanie w całym łańcuchu dostaw i ewentualnych pośrednich powiązań w zakresie pochodzenia surowców z Rosji, nie można wykluczyć czasowych niedoborów surowców dostarczonych z Rosji w całej Europie. Możliwe są kolejne wzrosty cen oraz ograniczenie dostępności surowców. Zarząd Spółki identyfikuje ryzyko obniżenia przychodów w szczególności dynamiki wzrostu z tytułu świadczonych usług związaną z koniecznością uwzględnienia wyższych kosztów materiałów, w tym paliw. W związku z powyższym dokonano analizy planów zakupowych i zaktualizowano poziom ryzyka dotyczący nagłych i wysokich wzrostów cen materiałów wykorzystywanych w realizowanych kontraktach. Powyższe ryzyko może wpłynąć na ostateczną wycenę kontraktów budowlanych realizowanych przez Spółkę w 2024 roku.

Ponadto Spółka na bieżąco analizuje dostępne informacje w zakresie destabilizacji rynków finansowych i ich wpływy na dynamikę zmian stóp procentowych, ponieważ Spółka korzysta z zewnętrznych źródeł finansowania w postaci kredytu.

I. Najważniejsze wydarzenia, które wystąpiły w I kwartale w 2024 roku:

a) Zawarcie Umowy podwykonawczej rozszerzającej zakres wykonywanych prac z PGNiG Technologie S.A.

W dniu 12.01.2024r. Emitent poinformował raportem 1/2024, że otrzymał podpisaną Umowę podwykonawczą rozszerzającą zakres wykonywanych prac zawartą pomiędzy Emitentem a PGNiG Technologie S.A. z siedzibą w Krośnie (dalej: PGNiG Technologie) dotyczącą zadania pn. „Zaprojektowanie i budowa infrastruktury technologicznej sieci gazowej wraz z instalacjami i gospodarkami pomocniczymi oraz powiązaniem do infrastruktury zakładu w Ciepłowni Kawęczyn”.

Przedmiotem Umowy jest rozszerzenie kompleksowego wykonania przez Wykonawcę prac projektowych wszystkich branż dla Inwestycji oraz kompleksowe wykonanie w szczególności realizację wszelkich Prac wynikających bezpośrednio i pośrednio z Zakresu Prac, kompleksowe wykonanie przez Emitenta robót branży technologicznej stacji redukcyjno-pomiarowej z rurociągami przesyłowymi DN300, DN500, ochrony katodowej, izolacji termicznej oraz br. sanitarnej na terenie Ciepłowni Kawęczyn wynikających bezpośrednio i pośrednio z Zakresu Prac stanowiącego załącznik do Umowy, w tym w szczególności:

- a) wykonanie kompletnej dokumentacji jakościowej dla zakresu wykonanej instalacji,
- b) wykonanie kompletnej dokumentacji powykonawczej,
- c) wybudowanie Instalacji Pomocniczych,
- d) przeprowadzenie Rozruchu oraz uruchomienie Inwestycji w zakresie dotyczącym Przedmiotu Umowy,
- e) zapewnienie dotrzymania Gwarantowanych Parametrów Technicznych, udzielenie gwarancji jakości i wykonywanie obowiązków z tytułu rękojmi i gwarancji na wykonaną Inwestycję,
- f) przeprowadzenie szkoleń personelu Inwestora.

Umowa realizowana jest w formule „pod klucz” przez Zamawiającego na rzecz PGNiG Termika S.A. w Warszawie. Formuła „pod klucz” oznacza kompleksowe wykonanie przez Wykonawcę Prac w celu realizacji Umowy i zapewnienia funkcjonowania Układu zgodnie z warunkami wynikającymi z Umowy.

Emitent jest zobowiązany do przejęcia Terenu Robót od Zamawiającego w terminie do 7 dni od dnia otrzymania od Zamawiającego oświadczenia o gotowości do przekazania Terenu Robót.

Strony zobowiązały się współdziałać przy realizacji Umowy w zakresie umożliwiającym efektywne wykonanie zobowiązań każdej ze Stron. PGNiG Technologie i G-Energy oświadczyły, że będą współpracować na zasadzie wyłączności co wynika z podpisanej Umowy o współpracy o podpisaniu, której Emitent informował w rb. ESPI 32/2019 z dnia 27 czerwca 2019 roku.

Emitent kontynuuje realizację Umowy niezwłocznie aby dotrzymać terminu realizacji Umowy wyznaczony na dzień 28.06.2024 roku z uwzględnieniem terminów szczegółowo określonych w Harmonogramie Realizacji Umowy.

Aneksowane Wynagrodzenie należne G-Energy od PGNiG Technologie z tytułu realizacji przez G-Energy Zakresu Robót wyniesie netto 11.345.253,83 PLN (słownie: jedenaście milionów trzysta czterdzieści pięć tysięcy dwieście pięćdziesiąt trzy złote i 83/100) powiększone o podatek VAT naliczony zgodnie z obowiązującymi przepisami, tj. 2 609 408,38 PLN (dwa miliony sześćset dziewięć tysięcy czterysta osiem złotych i 38/100) łącznie 13 954 662,21 PLN (trzynaście milionów dziewięćset pięćdziesiąt cztery złote sześćset sześćdziesiąt dwa złote i 21/100) brutto.

Wynagrodzenie z tytułu należytego wykonania Umowy Rozszerzającej (wynagrodzenie to zwane jest w Umowie również „Wynagrodzeniem umownym”), w szczególności za wykonanie Przedmiotu Umowy oraz wszystkich innych zobowiązań objętych Umowa wynosi: netto 1 530 000,00 PLN (słownie: jeden milion trzydzieści tysięcy złotych i 00/100) powiększone o podatek VAT naliczony zgodnie z obowiązującymi przepisami podatkowymi w wysokości 351 900,00 zł (stawnie: trzysta pięćdziesiąt jeden tysięcy dziewięćset złotych i 00/100), tj. 1 881 900,00 zł (słownie: jeden milion osiemset osiemdziesiąt jeden tysięcy dziewięćset złotych i 00/100) brutto, (dalej jako „Wynagrodzenie”).

W razie zmiany stawki podatku VAT w przepisach podatkowych, dokonanej po zawarciu Umowy i mającej do niej zastosowanie, wynagrodzenie to ulegnie odpowiedniemu zwiększeniu albo pomniejszeniu o kwotę wynikającą ze zmiany stawki podatku VAT. Zmiana stawki podatku VAT będzie miała zastosowanie do niezafakturowanej części wynagrodzenia.

Kwota ta może zostać powiększona w przypadku wykonania kolejnych zadań nie objętych zakresem niniejszej Umowy. Zapłata za Prace przyjmowane częściowo realizowana będzie przez PGNiG Technologie na podstawie faktur Wykonawcy, zgodnie z harmonogramem rozliczeń. PGNiG Technologie ma prawo obciążenia emitenta karami umownymi w szczególności: w razie niedotrzymania któregokolwiek z kluczowych terminów realizacji Prac (wskazanych w Harmonogramie Realizacji Umowy): wykonanie przez Wykonawcę projektu podstawowego i projektu zagospodarowania terenu w wysokości 0,1 % Wynagrodzenia umownego netto, , za każdy rozpoczęty dzień opóźnienia, chyba że Emitent wykaże, że opóźnienie powstało z przyczyn zależnych od Zamawiającego lub Inwestora; uzyskanie prawomocnego Pozwolenia na budowę i przekazania

go Zamawiającemu – w wysokości 0,1 % Wynagrodzenia umownego netto, za każdy rozpoczęty dzień opóźnienia, chyba że Emitent wykaże, że opóźnienie powstało z przyczyn zależnych od Zamawiającego lub Inwestora; zakończenie robót budowlano – montażowych – w wysokości 0,2 % Wynagrodzenia umownego netto, za każdy rozpoczęty dzień opóźnienia, chyba że Emitent wykaże, że opóźnienie powstało z przyczyn zależnych od Zamawiającego lub Inwestora; Rozruch i uruchomienie, zakończenie wszystkich Prac i przekazanie Inwestycji w zakresie dot. Przedmiotu Umowy do eksploatacji wraz z uzyskaniem prawomocnego Pozwolenia na użytkowanie - w wysokości 0,2 % Wynagrodzenia umownego netto, za każdy rozpoczęty dzień opóźnienia, chyba że Emitent wykaże, że opóźnienie powstało z przyczyn zależnych od Zamawiającego lub Inwestora. Łączna suma kar umownych, wynikających ze wszystkich tytułów przewidzianych niniejszą Umową nie przekroczy 50 % Wynagrodzenia netto (bez podatku VAT) przy czym kar za opóźnienia w wykonaniu umowy 30 % Wynagrodzenia netto. Całkowita odpowiedzialność każdej ze Stron z tytułu niewykonania lub nienależytego wykonania Umowy ograniczona jest do kwoty 100% Wynagrodzenia umownego netto. W przypadku dotrzymania przez Wykonawcę terminu Przekazanie Inwestycji do eksploatacji przed upływem terminu Zamawiający nie obciąża Wykonawcy karami umownymi za zwłokę w wykonaniu zadań.

II. Najważniejsze wydarzenia, które wystąpiły po I kwartale w 2024 roku:

Spółka prowadzi negocjacje w sprawie rozszerzenia zakresu już istniejących kontraktów, a po ich zakończeniu poinformuje stosownymi raportami bieżącymi. Spółka na bieżąco bierze udział w wybranych przetargach przy założeniu osiągnięcia adekwatnej marży do obecnej sytuacji makroekonomicznej.

7. Wpływ pandemii Koronawirusa COVID-19 na działalność Emitenta

Zarząd G-Energy S.A. z siedzibą w Warszawie (dalej: "Emitent"), informuje, iż zgodnie z aktualną na dzień 15 maja 2024 roku oceną, Emitent zauważa, iż skutki pandemii Koronawirusa COVID-19 ciągle mają wpływ na wyniki finansowe Emitenta, jednak jego znaczenie w najbliższej perspektywie czasowej będzie ograniczone, a w perspektywie najbliższych miesięcy Spółka liczy na powrót do pewnej powtarzalności generowania przychodów. Emitent nie ma realnych możliwości, na moment publikacji niniejszego raportu, oszacować pełnych skutków pandemii Koronawirusa na obecne wyniki finansowe, w szczególności opartym na analizie jakościowej oraz ilościowej prowadzonej działalności, należy jednak zaznaczyć, iż Spółka powzięła wszelkie niezbędne kroki i kontynuuje działania mające wyeliminować skutki Pandemii w przyszłości.

Na dzień sporządzenia niniejszego raportu zadania, w Spółce kontynuowany jest model zarządzania rozpoczęty pod koniec pierwszego kwartału 2020 roku, zadania wykonywane są w następujący sposób:

1. Prace projektowe wykonywane są częściowo w systemie zdalnym (przez osoby, które wyraziły życzenie wykonywania zadań w tym trybie) oraz stacjonarnie przez pozostałych projektantów i pracowników pomocniczych w Oddziałach zamiejscowych Spółki, tj. Wrocław, Opole, Katowice, Kraków oraz Warszawa. Emitent dochowuje najwyższej staranności aby dotrzymać terminy projektów.

2. Roboty budowlane są prowadzone na bieżąco, należy jednak zauważyć, iż część robót ma przesunięcia terminowe w zdecydowanej większości z przyczyn od Emitenta niezależnych. Zintensyfikowano i usprawniono rozwiązywanie problemów w uzgodnieniach inwestorskich oraz nadzorach branżowych, zwiększając starania o uproszczenie procedur oraz szersze wykorzystanie poczty elektronicznej. Pomimo ograniczonego dostępu do urzędów usprawniono system prowadzenia robót przez skuteczne uzyskiwanie niezbędnych pozwoleń formalnych typu akceptacji Projektów Organizacji Ruchu, zajęcia pasa drogowego itp., na wcześniejszym niż dotychczas było to niezbędne etapie prac projektowo wykonawczych.

3. Spółka obecnie na bieżąco otrzymuje zlecenia z Umów Ramowych oraz podwykonawczych.

4. Zabezpieczamy materiały od dostawców poprzez działania wyprzedzające uzupełniając w szczególności stan magazynowy.

Należy jednak zaznaczyć, że charakter wykonywanych przez Emitenta zadań wymaga do ich zakończenia współdziałania Zamawiających oraz ich elastycznego podejścia do wewnętrznych procedur i dostosowania ich do możliwości jakie obecnie umożliwiają przepisy prawa. Emitent wskazuje przy tym, iż powyższa ocena została sporządzona zgodnie z najlepszą wiedzą Emitenta na dzień sporządzenia niniejszego raportu bieżącego, przy czym rozmiar wpływu jest nieznany i niemożliwy do oszacowania oraz uzależniony jest od czynników, które pozostają poza wpływem lub kontrolą ze strony Emitenta.

W raportowanym okresie Spółka zapas materiałów i stan osobowy pracowników pozwalają na realizację prowadzonych przez Emitenta zadań, co nie oznacza, iż dynamicznie zmieniająca się sytuacja nie spowoduje w niedalekiej przyszłości ryzyka zmian w istniejącej obecnie sytuacji. Współpracujące ze spółką podmioty gospodarcze na dzień sporządzenia raportu świadczą usługi w sposób zadowalający oczywiście z uwzględnieniem ciągle obowiązujących przedłużonych terminów procesowych wprowadzonych na obszarze Rzeczypospolitej Polskiej na podstawie ustaw i rozporządzeń tzw. covidowych, zwierających istotne ograniczenia odnoszące się do działalności gospodarczej.

Zarząd spółki przeanalizował potencjalne ryzyka związane z pandemią Koronawirusa, które w dalszym ciągu mogą istotnie wpłynąć na jej przyszłe wyniki finansowe i do ryzyka tego zalicza:

- ✓ zmiany w funkcjonowaniu podmiotów Zamawiających świadczonych przez Emitenta usługi.
- ✓ zakłócenia płynności finansowych, w sytuacji gdy odbiorcy usług opóźnią odbiory techniczne oraz końcowe lub wstrzymają płatności,

Na dzień publikacji niniejszego raportu sytuacja związana z wpływem skutków Pandemii COVID-19 na działalność Spółki nie stanowi na chwilę obecną zagrożenia dla kontynuacji działalności.

8. Ryzyko związane z konfliktem zbrojnym na Ukrainie

Na dzień publikacji niniejszego raportu należy zwrócić uwagę na wydarzenia do których doszło w Ukrainie 24 lutego 2022 r. w szczególności ich wpływ i konsekwencje na relacje gospodarcze przez najbliższe miesiące czy nawet lata w Polsce, Europie i na świecie. Konsekwencją jest nieprzewidywalna i dynamicznie zmieniająca się sytuacja polityczno – gospodarcza o charakterze globalnym, mająca wpływ na obrót surowcami oraz globalnie łańcuchy dostaw, które jeszcze nie odbudowały się w pełni po pandemii. Emitent informuje, że nie posiada inwestycji i jednostek zależnych w rejonach zaangażowanych w konflikt, ani nie współpracuje z podmiotami zarejestrowanymi w danym rejonie, natomiast Spółka była i zapewne będzie zainteresowana rynkiem ukraińskim. Zarząd G-ENERGY S.A. dokonał analizy wpływu danej sytuacji na bieżącą działalność Spółki szczególnie pod kątem wpływu na rynek materiałowy. Ze względu na działania Emitenta w segmencie gazowniczym, jednym z ważniejszych zakłóceń wynikających z inwazji są zerwane łańcuchy dostaw z obszarów objętych konfliktem, co ma realny wpływ na niedobór stali na rynku oraz dalszy wzrost cen. Zarząd Spółki identyfikuje ryzyko obniżenia przychodów w szczególności dynamiki wzrostu z tytułu świadczonych usług związaną z koniecznością uwzględnienia wyższych kosztów materiałów, w tym paliw, aczkolwiek kwalifikuje je na dzień dzisiejszy jako niskie. Zarząd dokonał analizy planów zakupowych oraz poziomu ryzyka, szczególnie dotyczącego gwałtownych i wysokich wzrostów cen paliw oraz materiałów wykorzystywanych w realizowanych kontraktach. Powyższe ryzyko może wpłynąć na ostateczną wycenę kontraktów budowlanych realizowanych przez Spółkę w 2024 roku.

Spółka w raportowanym kwartale nie zatrudniała pracowników z Ukrainy będącymi obywatelami Ukrainy.

Ze względu na dynamiczną sytuację w Ukrainie, Spółce, podobnie jak wszystkim obserwatorom, bardzo trudno jest przewidzieć w jaki sposób zaistniały kryzys może mieć przełożenie na jej działalność w przyszłości choć jak się wydaje jego wpływ już jest zauważalny. Spółka analizuje dostępne informacje i podejmuje starania aby wraz z rozwojem wydarzeń w miarę możliwości minimalizować ich wpływ na swoją działalność.

Obecnie Zachodni Władarze zabronili bankom finansowania rosyjskiego rządu oraz zakazały handlu z Bankiem Rosji, zamrażając przy tym rosyjskie aktywa. W świecie finansów był to odpowiednik użycia broni atomowej. Po raz pierwszy we współczesnej historii duża gospodarka i lokalne mocarstwo zostało odcięte od zachodniego systemu finansowego. Polska stała się krajem przyfrontowym, do którego trafiło kilka milionów uchodźców z Ukrainy. Według szacunków Kiel Institute for the World Economy sama tylko pomoc humanitarna Polski dla Ukrainy kosztowała 377 mln euro. Do tego prawie miliard euro wsparcia finansowego oraz aż trzy miliardy euro w postaci pomocy wojskowej. Łącznie to prawie 0,7% polskiego PKB. Te szacunki nie uwzględniają kwot wydanych przez sektor prywatny – przedsiębiorstwa oraz osoby fizyczne. Znacząco

wzrosło ryzyko wybuchu globalnego konfliktu zbrojnego. Może jeszcze nie dzisiaj, nie jutro, ale w perspektywie najbliższych kilku lub kilkunastu lat. Konflikt z Rosją jest praktycznie w całości finansowana przez europejskich i amerykańskich podatników. Eksperci PIE ocenili, że 72 proc. potrzeb finansowych państwa ukraińskiego w 2023 r. zostało zapewnione przez sojuszników. Konsekwencje bezpośrednie i widoczne już teraz. W tle zachodzą jednak procesy, których skutki w pełni zobaczymy za kilka lub nawet kilkanaście lat. Wojna rosyjsko-ukraińska wzmocniła sygnał płynący z covidowych restrykcji i nasiliła proces tzw. nearshoringu. Czyli przenoszenia produkcji bliżej rynków zbytu. Tak, aby skrócić i wzmocnić łańcuchy dostaw. Skutki ekonomiczne, finansowe, geopolityczne i demograficzne będą odczuwalne jeszcze latami po jej zakończeniu.

Emitent na bieżąco analizuje dostępne informacje w zakresie destabilizacji rynków finansowych i ich wpływy na dynamikę zmian stóp procentowych, ponieważ Spółka korzysta z zewnętrznych źródeł finansowania w postaci kredytu. Na dzień sporządzenia raportu nie odnotowuje się zakłóceń bądź istotnych możliwych komplikacji z dotrzymaniem harmonogramów prac prowadzonych przez Spółkę. Ze względu na dynamiczną sytuację trudno przewidzieć Emitentowi, w jaki sposób zaistniały kryzys może wpłynąć na działalność w przyszłości, nie wykluczając równocześnie możliwości eskalacji konfliktu. Zarząd G-ENERGY S.A. na bieżąco śledzi i analizuje możliwy pośredni wpływ obecnej sytuacji polityczno- gospodarczej w szczególności nałożonych sankcji na prowadzoną działalność, starając się jednocześnie minimalizować wpływ obecnej sytuacji na Emitenta.

9. INFORMACJA DOTYCZĄCA PROGNOZ FINANSOWYCH

Emitent nie publikował prognoz finansowych dotyczących okresu objętego niniejszym raportem kwartalnym.

10. INFORMACJE DOTYCZĄCE KONSOLIDACJI SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH, GDY SPRAWOZDANIE TAKIE NIE JEST W MYŚL PRZEPISÓW USTAWY SPORZĄDZONE

Emitent na dzień 31 marca 2024 r. posiadał jednostkę zależną, jednak na podstawie regulaminu art. 58 dane finansowe jednostki zależnej nie są istotne dla rzetelnego i jasnego obrazu sytuacji majątkowej i finansowej Spółki G-ENERGY S.A. Wybrane dane finansowe są przekazywane w raportach okresowych.

11. WSKAZANIE JEDNOSTEK WCHODZĄCYCH W SKŁAD GRUPY KAPITAŁOWEJ EMITENTA NA OSTATNI DZIEŃ OKRESU OBJĘTEGO RAPORTEM KWARTALNYM

Na ostatni dzień okresu objętego niniejszym raportem tj. 31 marca 2024 r. Spółka posiadała jeden podmiot zależny Infracomplex Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie. Poniżej publikujemy wybrane dane finansowe.

Poniżej publikujemy wybrane dane finansowe

BILANS wg załącznika nr 4 dla jednostek mikro	31.03.2024	31.03.2023
Aktywa razem	274 552,68	232 747,89
A. Aktywa trwałe, w tym środki trwałe	-	401,36
B. Aktywa obrotowe, w tym:	274 552,68	232 346,53
1. - zapasy	-	-
2. - należności krótkoterminowe	269 487,38	226 958,34
C. Należne wpłaty na kapitał (fundusz) podstawowy	-	-
D. Udziały (akcje) własne	-	-
Pasywa razem	274 552,68	232 747,89
A. Kapitał (fundusz) własny, w tym:	25 367,05	69 043,92
1. - kapitał (fundusz) podstawowy	5 000,00	5 000,00
B. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania, w tym:	249 185,63	163 703,97
1. - rezerwy na zobowiązania	-	-
2. - zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek	-	14 617,48

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT (wariant porównawczy) wg załącznika nr 4 dla jednostek mikro	31.03.2024	31.03.2023
A. Przychody podstawowej działalności operacyjnej i zrównane z nimi, w tym:	60 000,00	60 000,00
1. - zmiana stanu produktów (zwiększenie - wartość dodatnia, zmniejszenie - wartość ujemna)	0,00	0,00
B. Koszty podstawowej działalności operacyjnej	73 934,96	63 282,19
I. Amortyzacja	0,00	301,02
II. Zużycie materiałów i energii	336,00	677,21
III. Wynagrodzenia, ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	64 759,23	53 413,24

IV. Pozostałe koszty	8 839,73	8 890,72
C. Pozostałe przychody i zyski, w tym:	0,00	0,35
1. - aktualizacja wartości aktywów	0,00	0,00
D. Pozostałe koszty i straty, w tym:	1 315,58	9,92
1. - aktualizacja wartości aktywów	0,00	0,00
E. Podatek dochodowy	0,00	0,00
F. Zysk/strata netto (A-B+C-D-E) (dla jednostek mikro, o których mowa w art. 3 ust. 1a pkt 1, 3 i 4 oraz ust. 1b ustawy)	-15 250,54	-3 291,76

12. STRATEGIA W OBSZARZE ROZWOJU DZIAŁALNOŚCI, DZIAŁANIA ZAKRESIE ROZWIĄZAŃ INNOWACYJNYCH

Strategia rozwoju Spółki G-ENERGY opiera się w dużej mierze na podejmowaniu działań mających na celu umocnienie jej pozycji w branży gazowniczej oraz rozwoju na szeroko rozumianym rynku OZE

Główne cele strategiczne:

- ✓ wzmocnianie stabilnej pozycji Spółki w obszarach, gdzie G-ENERGY już oferuje swoje produkty oraz budowanie przewagi konkurencyjnej poprzez podnoszenie poziomu atrakcyjności oferowanych usług;
- ✓ dywersyfikacja prowadzonej działalności;
- ✓ dążenie do sprostania wciąż rosnącym wymaganiom Klientów;
- ✓ kontynuacja procesu inwestycyjnego ;

G- Energy S.A. zakłada dalszy rozwój w obszarach:

a) gazowych wraz z przyłączami dla klientów instytucjonalnych, Sieci indywidualnych i przemysłowych.

➤ **Projektowanie, nadzór i wykonawstwo obiektów infrastruktury gazowej w pełnym zakresie ciśnień oraz budową rurociągów przesyłowych i sieci rozdzielczych.**

Emitent rozpoczął w 2017 roku współpracę ze spółką działającą na rynku usług energii gazowniczej czego efektem było nabycie Zorganizowanej części przedsiębiorstwa oraz udziałów w spółce branżowej. Głównym zakresem decydujących obecnie o przychodach w działalności Spółki jest projektowanie, nadzór i

wykonawstwo obiektów infrastruktury gazowej w pełnym zakresie ciśnień, w szczególności dla krajowych operatorów systemu przesyłowego jak i dystrybucyjnego, także budowy nowych oraz przebudowy stacji pomiarowych gazu wysokiego ciśnienia. Poza tym Spółka ma możliwość realizacji inwestycji w obszarach energetyki ciepłej, przy kompleksowym wykonawstwie przesyłowych instalacji technologicznych oraz obiektów ochrony środowiska.

W ramach tej działalności Spółka na lata 2021 – 2024 planuje pozyskać kolejne Umowy Ramowe dotyczące projektowania i wykonania prac w sektorze usług gazowych w szczególności projektowaniu i budowie przyłączy gazu wysokiego, średniego i niskiego ciśnienia, gazociągów, odcinków gazociągów wraz z przyłączami, stacji gazowych budowy nowych stacji pomiarowych gazu wysokiego ciśnienia.

Emitent podejmuje działania skierowane na budowie kompetencji pozwalających na realizacji największych inwestycji rozbudowy infrastruktury gazowej. W tym celu konieczna jest budowa zaplecza inżynierskiego oraz rozbudowa parku maszynowego o nowoczesny sprzęt niezbędny do budowy gazociągów dużych średnic. Emitent optymalizuje procesy wewnątrz firmy w celu jak najlepszego wykorzystania posiadanych potencjałów. Zarząd GE szacuje, że planowane inwestycje w rozbudowę sieci gazowej w Polsce mających na celu zwiększenie możliwości przesyłowych oraz dywersyfikację źródeł dostaw zapewnią podmiotom działającą w branży budowy infrastruktury gazowej liczne zlecenia przez okres najbliższych 7-8 lat.

Obecnie główne inwestycje Spółka realizuje na Dolnym i Górnym Śląsku, Opolszczyźnie, w województwie małopolskim, świętokrzyskim oraz mazowieckim, ale planuje poszerzenie obszaru działania także o inne regiony oraz rodzaje wykonywanych usług.

➤ **Projekty energetyczne związane z wykorzystaniem gazu ziemnego.**

Planowany jest udział w projektach energetycznych związanych z wykorzystaniem gazu ziemnego w celu produkcji ciepła i energii elektrycznej, między innymi z budowaniem infrastruktury turbin gazowych i kotłowni szczytowych. Ambitnym celem Zarządu jest podjęcie współpracy przy realizacji zadań strategicznych dla krajowych Operatorów Systemu Gazowniczego, takich jak budowa tłoczni gazu, węzłów gazociągów wysokiego ciśnienia, stacji pomiarowych czyli wysoko specjalistycznych robót z wykorzystaniem potencjału kadry inżynierskiej Emitenta oraz doświadczonej kadry wykonawczej.

➤ **Działania na rzecz budowy gospodarki wodorowej i biometanu**

Wodór

G-ENERGY S.A. w osobie Prezesa Zarządu Grzegorza Cetera został zgłoszony przez Izbę Gospodarczą Gazownictwa do Grup Wodorowych działających przy Ministerstwie Klimatu i Środowiska, mających za cel opracowanie zapisów Porozumienia sektorowego na rzecz budowy gospodarki wodorowej.

Intensywne prace są prowadzone w ramach Grupy 3 "Wsparcie Dekarbonizacji Przemysłu", Zarząd zgłosił gotowość do czynnego uczestnictwa w ramach dwóch podgrup roboczych:

3B - Pilotażowe projekty technologiczne

3C - Mapowanie przemysłowych zastosowań wodoru

Konkluzje uzyskane podczas w/w prac będą mieć istotny wpływ na projekt Polskiej Strategii Wodorowej, która określi cele i działania na rzecz budowy niskoemisyjnej gospodarki wodorowej, odnoszące się do trzech sektorów wykorzystania wodoru – energetyki, transportu i przemysłu, a także do jego produkcji, dystrybucji oraz koniecznych zmian prawnych i finansowania.

Opracowywana Strategia powinna w pełni odpowiadać potrzebom rynku i międzynarodowym zobowiązaniom klimatycznym Polski. Dlatego konsultacje publiczne mają na celu pozyskanie opinii zainteresowanych podmiotów, w tym przedstawicieli nauki oraz organizacji pozarządowych i liderów wywodzących się z branży przemysłowej, energetycznej i transportowej.

W dalszej kolejności Strategia zostanie skierowana do rozpatrzenia przez właściwe Komitety Rady Ministrów, a następnie przez Radę Ministrów.

Polska Strategia Wodorowa jest odpowiedzią na zmiany zachodzące w europejskim i globalnym krajobrazie energetycznym, w którym obserwuje się wyścig technologiczny w zakresie innowacyjnych metod produkcji, transportu i wykorzystania wodoru. Towarzyszy mu powstawanie licznych krajowych i regionalnych polityk i strategii. Jego siłą napędową są przemiany w polityce energetycznej i klimatycznej skutkujące odejściem od paliw konwencjonalnych na rzecz rozwiązań niskoemisyjnych. Wodór może odegrać istotną rolę w procesie dekarbonizacji, będącym obecnie centralną częścią globalnych i europejskich wysiłków w dziedzinie energii, koniecznym dla osiągnięcia celów Porozumienia paryskiego. Wodór stopniowo będzie stawał się jednym z kluczowych nośników energii wykorzystywanych w Unii Europejskiej. Nie ulega zatem wątpliwości, że rynek wodoru będzie podlegał dynamicznemu rozwojowi. Nowoczesne technologie wodorowe znajdują zastosowanie głównie w energetyce i transporcie oraz wspierają dążenie do neutralności klimatycznej innych sektorów gospodarki.

Przedstawiciele administracji rządowej, środowiska przedsiębiorców, nauki oraz jednostek otoczenia biznesu podpisali, 14 października 2021 r. w Warszawie, „Porozumienie sektorowe na rzecz rozwoju gospodarki wodorowej w Polsce”. Zawarcie tego porozumienia jest kontynuacją procesu, który rozpoczął się 7 lipca 2020 r. wraz z podpisaniem „Listu intencyjnego o ustanowieniu partnerstwa na rzecz budowy gospodarki wodorowej i zawarcia sektorowego porozumienia wodorowego”. Upowszechnienie wodoru to

także kluczowa inicjatywa, która wpisuje się w założenia „Polskiej Strategii Wodorowej do roku 2030 z perspektywą do 2040 r.”, która została przygotowana w Ministerstwie Klimatu i Środowiska, a którego Sygnatariuszami zostali G-Energy S.A. i Zakład Produkcyjno Badawczy Politerm sp. z o.o.

W porozumieniu został zapisany wskaźnik „local content” na poziomie nie niższym niż 50% łącznej wartości w roku 2030 r. Wartość dodana dla polskiej gospodarki z tytułu osiągnięcia tego wskaźnika szacowana jest w wysokości od 343 do 870 mln euro. WG szacunków wartość dodana sektora gospodarki wodorowej będzie na poziomie 4 mld zł rocznie. Polska jest „piątym na świecie i trzecim w Unii Europejskiej producentem wodoru”. Upowszechnienie wodoru to kluczowa inicjatywa, która wpisuje się w założenia „Polskiej Strategii Wodorowej do roku 2030 z perspektywą do 2040 r.”, która została przygotowana w Ministerstwie Klimatu i Środowiska, a która w ciągu najbliższych tygodni jak przekazał min. Kurtyka zostanie przyjęta przez Radę Ministrów. Udział lokalnego, polskiego wkładu w gospodarkę wodorową ma w 2030 r. wynosić minimum 50 proc. – zakłada podpisane w czwartek porozumienie sektorowe na rzecz rozwoju gospodarki wodorowej. Sygnatariuszami jest 138 podmiotów.

Biometan

Zarząd otrzymał od Sekretarza Stanu w Ministerstwie Klimatu i Środowiska, Pełnomocnika Rządu ds. OZE oraz Departamentu Elektromobilności i Gospodarki Wodorowej Ministerstwa Klimatu i Środowiska zaproszenie do składania projektów z obszaru technologii i systemów wodorowych, których realizacja będzie możliwa dzięki uzyskaniu pomocy publicznej w ramach IPCEI (Important Projects of Common European Interest), mechanizmu Komisji Europejskiej. Obecnie Zarząd rozważa możliwość udziału w ramach powyższego projektu.

Ponadto Zarząd został zgłoszony przez Izbę Gospodarczą Gazownictwa do Grup Biogazowych działających przy Ministerstwie Klimatu i Środowiska mających za cel opracowanie zapisów Porozumienia sektorowego na rzecz rozwoju sektora biogazu i biometanu.

Biometan jest paliwem, które będzie uzupełniał gaz ziemny. Biometan doskonale wpisuje się w dążenia do ochrony środowiska, optymalnej gospodarki zasobami oraz zrównoważonego rozwoju. Główny klient Spółki G-ENERGY S.A. – Operator Systemu Dystrybucyjnego Polska Spółka Gazownictwa planuje dystrybucję do 2026 r. około 1,5 mld m³ biometanu, który powinien być uzyskiwany przez PGNiG S.A. z kilkuset biogazowni (biometanowni). Szacuje się koszt budowy pojedynczej biometanowni na około 30-40 mln zł.

Na podstawie doświadczeń innych państw europejskich (m.in. Niemiec i Włoch) można stwierdzić, że produkcja biometanu na cele transportowe jest naturalną konsekwencją rozwoju rynku biogazu. Wynika to przede wszystkim z możliwości i efektywności wykorzystania energii biogazu. Przy aktualnych uwarunkowaniach prawnych najbardziej prawdopodobnym rozwiązaniem, mogącym znaleźć zastosowanie w praktyce, jest wtłaczanie oczyszczonego biogazu rolniczego do sieci gazu ziemnego.

b) Wykonywanie ocen efektywności energetycznej kotłowni.

Zgodnie z art. 23 Ustawy o Efektywności Energetycznej Budynków każdy właściciel lub zarządca budynku zobowiązany jest w czasie jego użytkowania do dokonywania m.in. kontroli, polegającej na sprawdzeniu stanu technicznego systemu ogrzewania, z uwzględnieniem efektywności energetycznej kotłów oraz dostosowania ich mocy do potrzeb użytkowych:

a) co najmniej raz na 5 lat – dla kotłów o nominalnej mocy cieplnej od 20 kW do 100 kW,

b) co najmniej raz na 2 lata – dla kotłów opalanych paliwem ciekłym lub stałym o nominalnej mocy cieplnej ponad 100 kW,

c) co najmniej raz na 4 lata – dla kotłów opalanych gazem o nominalnej mocy cieplnej ponad 100 kW;

Kontrole systemu ogrzewania lub systemu klimatyzacji obejmują ocenę sprawności tych systemów oraz ich dostosowania do potrzeb użytkowych budynku. Z przeprowadzonej kontroli systemu ogrzewania sporządza się protokół który zostaje umieszczony w centralnym rejestrze charakterystyki energetycznej budynków. Protokół przekazywany jest również osobie zlecającej kontrolę i dodatkowo zawiera zalecenia określające zakres działań, które poprawią efektywność energetyczną systemu ogrzewania.

Emitent obecnie znajduje się w procesie przygotowania oferty na wskazane powyżej usługi. Oferta skierowana będzie do wszystkich właścicieli i zarządców obiektów, na których spoczywa ustawowy obowiązek dokonywania badań efektywności energetycznej budynków. Podczas wykonywania takiej oceny sprawdzony zostanie stan instalacji grzewczej i kotłów, wykonane zostaną pomiary sprawności kotłów, zweryfikowane zostaną wprowadzone rozwiązania w zakresie dystrybucji ciepła oraz zastosowanych nastaw automatyki. Każdy protokół zawiera również propozycję rozwiązań poprawiających efektywność układu. Wielokrotnie okazuje się, że nawet niewielkie zmiany są w stanie wpłynąć na obniżenie kosztów związanych z ogrzewaniem obiektów.

c) Produkcji oraz sprzedaży energii elektrycznej pozyskiwanej ze źródeł odnawialnych

Rozwój wykorzystania odnawialnych źródeł energii (OZE) w Polsce jest postrzegany głównie jako działanie zmniejszające obciążenie środowiska oraz zwiększające bezpieczeństwo energetyczne kraju. Brak wsparcia dla rozwoju rozproszonych źródeł energii może szybko doprowadzić do kryzysu energetycznego i ograniczenia w dostawach energii, co oznacza rozwój OZE jest nieunikniony, ale wskazuje rozwój odnawialnych źródeł energii (OZE) wymusza modernizację sieci, a ta następuje zbyt wolno.

Emitent wskazuje, iż w przeszłości główną działalność skupiał na produkcji i sprzedaży energii elektrycznej. Działalność ta polegała na produkcji energii, przy wykorzystywaniu własnych urządzeń. Proces ten był dwutorowy. W minionym kwartale Zarząd Emitenta na bieżąco dokonywał analiz rynku energii odnawialnej mających na celu przygotowanie Spółki do realizacji w przyszłości projektów związanych z dalszym pozyskiwaniem energii elektrycznej ze źródeł odnawialnych – w przypadku korzystnych zmian przepisów legislacyjnych dot. źródeł odnawialnych.

OZE to jeden z priorytetów polityki energetyczno-klimatycznej Unii Europejskiej. Jednym z jej celów jest 20-procentowy udział tych źródeł w finalnym zużyciu energii. Dla Polski ten cel jest nieco niższy - średnio 15,5 proc. Źródła odnawialne na razie są droższe od konwencjonalnych, i aby się rozwijały, trzeba je wspierać, czyli dotować. Ustawa m.in. kompleksowo reguluje te kwestie. Nie oznacza to jednak, że Spółka nie widzi możliwości inwestowania w produkcje energii niskoemisyjnej. Wprowadzenie w życie Ustawy o OZE oraz uruchomienie pod koniec roku programu aukcyjnego powinno dać stabilizację prawną dla wytwórców oraz pozwoli na ocenę opłacalności poszczególnych źródeł produkcji prądu i ciepła. Oznacza to, że instytucje finansowe najprawdopodobniej powrócą do finansowania branży OZE, a Spółka rozpoczęła rozmowy na temat możliwości finansowania projektów energetyki odnawialnej opartej o systemy wsparcia. Obecnie Ministerstwo Energii, zgodnie z zapowiedziami, stawia na źródła OZE pracujące jak najdłużej w roku, takie założenia powodują, że inwestycje w energię wiatrową i słoneczną w Polsce stanowią na tyle wysokie ryzyko, że trudno jest zapewnić stabilne źródło finansowania. Sytuacja branży OZE w Polsce nie jest dobra, choć oczywiście w różnych sektorach mamy inną sytuację. Obecnie najlepiej wygląda sytuacja sektora biogazu rolniczego, który został uratowany dzięki wprowadzeniu dla niego osobnego systemu wsparcia, tzw. błękitnych certyfikatów

Spółka analizuje także możliwość inwestycji w źródła energii OZE także poza granicami kraju.

d) Realizacji i sprzedaży projektów z zakresu odnawialnych źródeł energii

W ramach tej działalności Spółka na planuje pozyskać tereny inwestycyjne, na których będą realizowane instalacje produkujące energię odnawialną lub odzyskującą energię z odpadów.

Ekonomiczne uzasadnienie podjęcia działań na lata 2021 r. - 2022 r. przez Zarząd Emitenta w ramach tego punktu strategii będzie uzależnione od analizy wpływu ekonomicznego zmian ustaw o odnawialnych źródłach energii oraz obrocie ziemią w tym ustawie o kształtowaniu ustroju rolnego oraz w ustawie o inwestycjach w zakresie elektrowni wiatrowych. Spółka rozważa inwestycje kapitałową w już działające podmioty. W szczególności wdrożenia działań związanych z restrukturyzacją istniejącego zadłużenia perspektywicznych podmiotów, w przyszłości może z wykorzystaniem np. modeli klastrowych.

Obecnie Emitent nabył udziały w spółce, której głównym celem jest realizacja budowy farmy fotowoltaicznej i od powodzenia tego projektu Spółka uzależnia dalsze zaangażowanie i stopień intensyfikacji działań w celu zwiększenia przychodów z tego źródła energii lub wypracowania zysku z jego dalszej odsprzedaży.

Zmiana przepisów odnośnie paneli fotowoltaicznych

Zgodnie z najnowszymi ustaleniami, od 1 kwietnia 2022 roku system opustów został zastąpiony przez tzw. net-biling, czyli swego rodzaju system sprzedaży nadwyżek z instalacji fotowoltaicznej. Sprzedawca energii dokonywałby przeliczenia wartości odesłanej energii, po średniomiesięcznej cenie z miesiąca (a od 2024 roku – z godziny) – odkładając wirtualne “środki” na koncie rozliczeniowym, w ramach tzw. depozytu prosumenckiego. Prosument będzie mógł użyć ich, by pokryć wartość energii pobranej z sieci, według taryfy sprzedawcy. Rozliczenie odbywałoby się w okresie 12-miesięcznym. Po 2021 roku, szczególnie wielkoformatowe instalacje będą mogły korzystać z szeregu ułatwień przyjętych jeszcze w 2021 roku. Zgodnie ze zmianami:

- aukcje OZE, po notyfikacji przez UE, zostałyby przedłużone **do 31 grudnia 2027 roku;**
- taryfy gwarantowane FiT/FiP zostałyby przedłużone **do 30 czerwca 2024 roku;**

Do 30 czerwca 2047 roku wydłużone zostanie również wsparcie obejmujące w szczególności:

- obowiązek odkupu niewykorzystanej energii po stałej cenie lub prawa do dopłat do cen rynkowych w ramach FiT/FiP;
- obowiązku odkupu energii po stałej cenie lub dopłat w ramach systemu aukcyjnego.

Pozytywną zmianą jest redefinicja pojęcia małej instalacji fotowoltaicznej i wynikające z tego zmiany obowiązków koncesyjnych.

Obecnie, według ustawy o OZE za małą instalacją OZE uważa się instalację fotowoltaiczną o łącznej zainstalowanej mocy większej niż 50 kW, ale mniejszej niż 500 kW. Według nowych przepisów, za małą instalację fotowoltaiczną będzie uznawano się instalację o mocy większej niż 50 kW i mniejszej niż 1 MW. Oznacza to, że instalacje o mocy od 500 kW nie będą już musiały pozyskiwać koncesji na obrót energią elektryczną, jak było do tej pory. Wszystkim instalacjom PV o mocy z zakresu od 50 kW do 1 MW wystarczy jedynie wpis do MIOZE (rejestr wytwórców w małej instalacji OZE) co znacznie ograniczy formalności związane budową farmy fotowoltaicznej o mocy do 1 MW.

Ułatwieniem do inwestorów zainteresowanych budową farmy PV będą zmiany w ustawie o planowaniu i zagospodarowaniu przestrzennym związane z fotowoltaiką.

W przepisach Ustawy o planowaniu i zagospodarowaniu przestrzennym wprowadzono ostatnio zmiany w zakresie określania w studium uwarunkowań i kierunków zagospodarowania przestrzennego gminy możliwości lokalizacji odnawialnych źródeł energii (studium to gminny dokument strategiczny, z którym muszą być zgodne później uchwalane plany miejscowe).

Zgodnie z nowym brzmieniem art. 10 ust. 2a jeżeli w gminie przewiduje się wyznaczenie obszarów, na których rozmieszczone będą urządzenia wytwarzające energię z odnawialnych źródeł energii o mocy zainstalowanej większej niż 500 kW, a także ich stref ochronnych związanych z ograniczeniami w zabudowie oraz zagospodarowaniu i użytkowaniu terenu, w studium ustala się ich rozmieszczenie, z wyłączeniem:

wolno stojących urządzeń fotowoltaicznych o mocy zainstalowanej elektrycznej nie większej niż 1000 kW, zlokalizowanych na gruntach rolnych stanowiących użytki rolne klas V, VI, VIz i nieużytki - w rozumieniu przepisów wydanych na podstawie art. 26 ust. 1 Ustawy - Prawo geodezyjne i kartograficzne; urządzeń innych niż wolno stojące.

e) Wytwarzania alternatywnych paliw stałych, badań nad innowacyjnymi rozwiązaniami oraz ich dalszej odsprzedaży.

W I kwartale 2023 r. Emitent konsultował wraz z władzami Spółki powiązanej przygotowania strategii inwestycyjnej w obszarze projektu wytwarzania paliw stałych jak również ich dalszego zagospodarowania oraz dystrybucji weryfikując pod kątem formalno-prawnym przyjęte założenia

Dotyczyło to głównie inwestycji związanej z najefektywniejszym wykorzystaniem przez Spółkę współzależną posiadanych patentów, mając na uwadze przede wszystkim optymalizację kosztów przedsięwzięcia z uwzględnieniem nowej polityki finansowania ze środków publicznych projektów innowacyjnych mających wpływ na ochronę środowiska w szczególności zmniejszenie zagrożenia metalami ciężkimi, także optymalizacji kosztów oraz lokalizacji inwestycji w oparciu o wsparcie finansowe podmiotów trzecich.

Uchwalony w 2018 roku Pakiet odpadowy miał uszczelnić system i zakończyć szereg nieprawidłowości w polskiej gospodarce odpadami, co w praktyce oznacza, że więcej odpadów poddawanych będzie recyklingowi i stanie się ważnym krokiem do stworzenia gospodarki cyrkularnej, zmodernizować również gospodarkę odpadami i zamotywać do ponownego wykorzystania cennych surowców, zawartych w odpadach - przekonywali przedstawiciele Rady Unii Europejskiej.

CELE RECYKLINGOWE DLA ODPADÓW KOMUNALNYCH

do 2025 | do 2030 | do 2035

55%

60%

65%

Polska musi dostosować swój aktualny, nieefektywny system rozszerzonej odpowiedzialności producenta (ROP) do wymogów unijnych. Zobowiązuje ją do tego, podobnie jak inne kraje członkowskie UE, przyjęty w 2018 roku tzw. pakiet odpadowy. Ministerstwo Klimatu i Środowiska wciąż pracuje nad przepisami w tym zakresie. Choć nowe przepisy miały wejść w życie od 2023 roku, to ich kształt na krajowym gruncie wciąż się waży. Jednym z najważniejszych założeń opublikowanego w zeszłym roku projektu nowelizacji ustawy o gospodarce opakowaniami i odpadami opakowaniowymi było wprowadzenie tzw. opłaty opakowaniowej przeznaczonej na finansowanie zbiórki i recyklingu tej grupy odpadów w ramach gmin. Nowelizacja została jednak krytycznie oceniona przez samorzady, przedsiębiorców i branżę gospodarowania odpadami. Zgodnie z unijną dyrektywą Single Use Plastics do 2025 roku państwa członkowskie muszą bowiem osiągnąć określone poziomy selektywnej zbiórki opakowań plastikowych po napojach - 77 proc. w 2025 roku i 90 proc. w ciągu kolejnych dwóch lat.

W raportowanym kwartale Spółka współzależna analizowała kolejne etapy planu inwestycyjnego pod kątem optymalizacji i możliwości osiągnięcia maksymalnego zysku w procesie realizacji zadania inwestycyjnego. Zarząd wyraża nadzieję, że przeprowadzone analizy będą służyć dynamicznemu rozwojowi działalności w obszarze wytwarzania paliw co wpłynie także na planowane realizacje Emitenta w tym obszarze.

f) Doradztwa branżowego i korporacyjnego.

Emitent w związku z posiadaniem doświadczeniem w realizacji przedsięwzięć w branży energii odnawialnej oraz usług gazowych rozwija działalność w ramach doradztwa branżowego. Spółka podejmuje działania w celu nawiązania kontaktów z Inwestorami, którzy planują podjąć działalność na rynku energii odnawialnych a także w wyniku zabezpieczenia procesów wykonawczych w branży usług gazowniczych, a nie posiadają rozbudowanej wiedzy i zaplecza organizacyjnego. Poszukiwanie inwestorów zainteresowanych podjęciem wspólnych działań wykorzystujących synergii płynącą ze ścisłej kooperacji jest bardzo istotnym punktem strategii. Emitent współpracuje także z zespołem profesjonalistów mających długoletnie doświadczenie w działaniach prawnokorporacyjnych. Doradztwo to będzie miało dwa wymiary. Po pierwsze doradztwo branżowe o charakterze inwestycyjnym oraz doradztwo techniczne. W ramach doradztwa Spółka będzie sprzedawać usługi dotyczące przygotowania studiów wykonalności dla terenów posiadanych przez Inwestora, jak również świadczyć usługi w modelowaniu finansowym (w tym również czynnie uczestniczyć w pozyskaniu finansowania). Poza doradztwem miękkim Spółka planuje również wykorzystywać

specjalistyczną wiedzę i pomagać Inwestorom w przygotowaniu dokumentacji prawnej, w uzyskaniu dokumentów potrzebnych do rozpoczęcia i realizacji inwestycji, jak również analizować projekty pod kątem technicznym. Prowadzenie procesu inwestycyjnego w branży energetycznej, w tym projektowanie instalacji gazowych wymaga specjalistycznej wiedzy i doświadczenia, której nie posiadają nowe podmioty rozpoczynające działalność w branży energetycznej. Emitent planuje działalność w ramach doradztwa wykorzystać również do budowania grupy kapitałowej działającej w branży energetycznej oraz zwiększeniu łańcucha interesariuszy.

W raportowanym kwartale Emitent kontynuował rozmowy dotyczące poszerzenia działalności oraz zwiększenia zaangażowania operacyjnego w realizowane i nowo pozyskane projekty. Wykorzystując swoje doświadczenie oraz zasoby kadrowe Emitent planuje uczestniczyć także w konsorcjach, w których zaangażowanie ograniczy się do doradztwa branżowego. Swoje działania Emitent zamierza prowadzić także poza granicami Polski jednak na przygotowywaną ekspansję znacząco wpływa obecna epidemia i związane z nią ograniczenia.

13. INFORMACJE DOTYCZĄCE LICZBY OSÓB ZATRUDNIONYCH PRZEZ EMITENTA, W PRZELICZENIU NA PEŁNE ETATY

Na dzień 31 marca 2024 r. Spółka zatrudniała na podstawie umowy o pracę w wysokości 49,60 pracowników w przeliczeniu na pełne etaty.

14. OŚWIADCZENIE ZARZĄDU W SPRAWIE RZETELNOŚCI SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

Zarząd G-Energy S.A. oświadcza, że wedle jego najlepszej wiedzy kwartalne sprawozdanie finansowe i dane porównawcze sporządzone zostały zgodnie z zasadami rachunkowości obowiązującymi w Polsce oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową G-Energy S.A. oraz jej wynik finansowy, oraz że sprawozdanie z działalności Spółki zawiera prawdziwy obraz sytuacji G-Energy S.A.

/-/ Grzegorz Cetera

Prezes Zarządu