

Quercus TFI

2Q24 zysk netto powyżej oczekiwań. PLN 11.8m rezerwy na success fee.

Michał Fidelus

michal.fidelus@pekao.com.pl

Quercus TFI opublikował wyniki za 2Q24:

- **Zysk netto Quercus TFI w 2Q24 wyniósł** PLN 9.4m (134% r/r, 46% kw/kw) i był 26% powyżej naszych prognoz (PLN 7.5m). Lepszy od oczekiwań wynik netto był pochodną wyższych od naszych założeń przychodów (+15% vs. nasze oczekiwania), podczas gdy koszty ogółem były 10% wyższe niż zakładaliśmy. Spółka wykazała również nieznacznie wyższe niż zwykle pozostałe przychody operacyjne (PLN 0.8m wobec PLN 0.1m w 1Q24 oraz 2Q23). Pozostałe koszty operacyjne oraz przychody finansowe były nieco zawyżone przez księgowania dot. Capitea, ale łączny wpływ netto był marginalny (PLN 0.2m).
- **Przychody** ogółem w 2Q24 wyniosły PLN 36.7m (54% r/r, 24% kw/kw) i były 15% wyższe od naszych założeń. Przychody z zarządzania funduszami (w tym naliczona już opłata zmienna) wzrosły 75% r/r (26% kw/kw), a przychody z przyjmowania zleceń kupna/umarzania tyt. uczestnictwa zwiększyły się o 25% r/r (15% kw/kw). Udział niżejmarżowych funduszy opartych na rynku długu w 2Q24 wyniósł średnio 53% vs. 53% w 1Q24 oraz 43% w 2Q23.
- W 2Q24 **rezerwa z tytułu opłaty zmiennej** wyniosła PLN 11.8m (wobec PLN 11.4m po 1Q24, PLN 23.8m w całym 2023 oraz wobec PLN 6.8m rezerwy na koniec 1Q23). Naliczona opłata zmienna (wykazana w przychodach z zarządzania) w 1H24 wyniosła PLN 6.5m.
- **Koszty ogółem** w 2Q24 wyniosły PLN 27.9m (31% r/r, 13% kw/kw) i były 10% powyżej naszych założeń. Koszty dystrybucji wzrosły o 39% r/r, koszty osobowe zwiększyły się o 23% r/r, koszty usług obcych spadły -3% r/r a pozostałe koszty operacyjne wzrosły o 58% r/r.
- Na koniec 2Q24 **aktywa pod zarządzaniem** Quercus TFI wyniosły PLN 5,570 (62% r/r, 10% kw/kw). Wzrost w ujęciu rocznym był efektem wyższych aktywów funduszy QRS Ochrony Kapitału (136% r/r), QRS Agresywny (73% r/r) oraz QRS Dłużny Krótkoterminowy (187% r/r). Z kolei wzrost w ujęciu kwartalnym był pochodną rosnących aktywów pod zarządzaniem funduszy QRS Ochrony Kapitału (17% kw/kw) oraz QRS Dłużny Krótkoterminowy (23% kw/kw).
- W 2Q24 **napiły netto do funduszy** Quercus TFI wyniosły PLN +375m (wobec PLN +484m w 1Q24, PLN +105m w 2Q23 oraz wobec PLN 693m w całym 2023 r.).

Nasza ocena: POZYTYWNA

Wyniki Quercus TFI za 2Q24 odbieramy pozytywnie. Po udanym poprzednim kwartale, 2Q24 okazał się być jeszcze lepszy. Wynik netto wyniósł PLN 9.4m (134% r/r) i był 26% powyżej naszych założeń dzięki znacznie lepszej stronie przychodowej wspieranej zarówno przez wysoką opłatę za zarządzanie, jak i bardzo dobre wyniki Xeliona. Opłata za zarządzanie była pochodną dobrych wyników zarządzanych funduszy i w 1H24 uwzględniła PLN 6.5m przychodów z opłaty zmiennej. Jednocześnie przychody z przyjmowania zleceń kupna/umarzania tyt. uczestnictwa zwiększyły się o 25% r/r (15% kw/kw). Rezerwa z tytułu opłaty zmiennej nieznacznie wzrosła do PLN 11.8m (z PLN 11.4m po 1Q24). Koszty ogółem były o 10% wyższe niż zakładaliśmy, ale były pochodną wysokich przychodów. Pozytywny wpływ pozostałych elementów (Capitea, wyższe pozostałe przychody operacyjne) nie był znaczący. W 2Q24 aktywa pod zarządzaniem zwiększyły się o kolejne 10% q/q dzięki dobrym wynikom zarządzanych funduszy i napływom. W naszych prognozach oczekujemy wyniku netto Quercus TFI w 2024e na poziomie PLN 35m. Biorąc pod uwagę bardzo dobre wyniki spółki za 1H24, jak również solidną rezerwę z tytułu opłaty zmiennej, nasza obecna prognoza nie wydaje



się wymagająca (nawet jeżeli założymy, że wyniki za 2Q24 będą bardzo trudne do powtórzenia).

Quercus TFI – P&L, PLN mn

	2Q23	3Q23	4Q23	1Q24	2Q24	y/y	q/q	Pekao	vs. Pekao
Przychodu	23.8	25.2	48.6	29.7	36.7	54%	24%	31.9	15%
Koszty ogółem	-21.2	-19.8	-19.8	-24.7	-27.9	31%	13%	-25.3	10%
EBIT	2.6	3.7	17.4	4.9	8.8	241%	78%	6.6	33%
EBITDA	3.5	4.6	17.8	6.0	9.4	171%	57%	7.7	23%
Przychody finansowe netto	2.6	2.5	6.4	3.2	3.5	34%	11%	3.0	19%
Wynik brutto	5.2	6.1	23.8	8.1	12.3	136%	52%	9.6	29%
Wynik netto	4.0	4.7	19.0	6.5	9.4	134%	46%	7.5	26%
AUM (na koniec okresu)	3 441	3 821	4 409	5 062	5 570	62%	10%		
AUM (średnie)	3 296	3 653	4 073	4 741	5 308	61%	12%		

Źródło: Spółka, Pekao Equity Research

UJAWNIEŃ W OBRĘBIE POTENCJALNYCH KONFLIKTÓW INTERESÓW:

Obecne potencjalne konflikty interesów dotyczą następujących emitentów (patrz definicja kluczy poniżej):

AB S.A. 3; Alior 3; Allegro 3; Astarta S.A. 3; Asseco Poland 3, 4; CCC 3; CD Projekt 3, 4; Cyfrowy Polsat 3, 4; Dino Polska 3; ENEA 3; ENERGA 3; GPW 3, 4; JSW 3; KGHM 3; LPP 3; Lotos 3; LW Bogdanka 4; mBank 4; Mercator 3; Orange Polska 3, 4; PGE 3; PGNiG 3, 4; PKN Orlen 3; PKO BP 3; PKP Cargo 4; Play 3; Santander Bank Polska 3; Tauron PE 3; Stalprodukt S.A. 3; WP Holding 4;

Słownik:

Klucz 1: Emitent posiada co najmniej 5% kapitału zakładowego Banku Pekao S.A.

Klucz 2: BM i/lub jakakolwiek osoba prawna należąca do tej samej grupy była głównym managerem lub co-lead managerem (gwarantem lub współgwarantem) w ciągu ostatnich 12 miesięcy publicznej oferty instrumentów finansowych emitenta.

Klucz 3: BM i/lub jakakolwiek osoba prawna należąca do tej samej grupy jest animatorem rynku lub dostawcą płynności w zakresie instrumentów finansowych emitenta.

Klucz 4: Analizowana firma oraz BM i/lub powiązana z nimi osoba prawna zawarły umowę świadczenia usługi sporządzania analiz inwestycyjnych.

Klucz 5: Analityk lub osoba z nim powiązana zasiada w radzie nadzorczej / zarządzie emitenta.

Klucz 6: BM posiada pozycję długą netto na akcjach przekraczającą 0,5% całkowitego wyemitowanego kapitału zakładowego emitenta.

Klucz 7: BM posiada pozycję krótką netto na akcjach przekraczającą 0,5% całkowitego wyemitowanego kapitału zakładowego emitenta.

Analitycy mogą odnosić się do jednej lub kilku firm w swoich analizach. W niektórych przypadkach analizowani emitenci aktywnie dostarczali informacji do tej analizy. Analiza inwestycyjna nie została ujawniona żadnemu emitentowi papierów wartościowych przez datę jej pierwszej publikacji.

Wynagrodzenie BM lub osób pracujących dla BM, które brały udział w sporządzaniu rekomendacji, nie jest bezpośrednio powiązane z transakcjami w zakresie usług BM określonych w sekcjach A i B załącznika I do dyrektywy 2014/65/UE lub innego rodzaju transakcjami, które wykonuje BM lub jakakolwiek osoba prawna należąca do tej samej grupy, lub nie jest związane z opłatami i prowizjami, które otrzymuje BM lub jakakolwiek osoba prawna należąca do tej samej grupy.

Informacja o posiadaniu instrumentów finansowych lub ich instrumentów pochodnych przez osoby uczestniczące w procesie sporządzania rekomendacji inwestycyjnych lub informacja, że osoba rekomendująca nie posiada takich instrumentów:

Imię i nazwisko	Stanowisko	Instrument	Liczba akcji	Pozycja (długa/krótka)	Średnia cena transakcji	Daty transakcji
Michał Fidelus	Ekspert, Analityk	Quercus TFI	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.

BM i/lub inna osoba prawna wchodząca w skład tej samej grupy kapitałowej może regularnie handlować akcjami analizowanej spółki. BM i/lub inne powiązane z nim osoby prawne mogą posiadać otwarte pozycje o znacznej wartości na akcjach analizowanej spółki lub na instrumentach pochodnych takich akcji. Bank i inne osoby prawne z Grupy Pekao mogły udzielić analizowanej spółce znacznych kredytów. BM i/lub inne powiązane osoby prawne mogą mieć znaczący interes finansowy związany z analizowaną spółką lub mogą mieć taki interes w dowolnym momencie w przyszłości. W związku z tym, że BM i/lub każda z powiązana z nim osoba prawna są uprawnieni, z zastrzeżeniem obowiązującego prawa, do dokonywania takich czynności w dowolnym momencie w przyszłości, które mogą prowadzić do zaistnienia znaczącego interesu finansowego, do celów niniejszej informacji należy przyjąć, że BM i/lub jakakolwiek powiązana osoba prawna faktycznie wykona takie działania, które mogą doprowadzić do zaistnienia znaczącego interesu finansowego w odniesieniu do analizowanej spółki.

Analizowana spółka i BM i/lub jakakolwiek osoba prawna wchodząca w skład tej samej grupy mogły zawrzeć umowę dotyczącą świadczenia usług firm inwestycyjnych określonych w sekcjach A i B załącznika I do Dyrektywy Parlamentu Europejskiego i Rady 2014/65/UE w ciągu ostatnich 12 miesięcy, w zamian za co BM i/lub taka osoba prawna będąca częścią tej samej grupy otrzymała wynagrodzenie, przyrzeczenie zapłaty lub zamierza to uczynić. W związku z tym, że BM i/lub każda osoba prawna wchodząca w skład tej samej grupy jest uprawniona do zawarcia, zgodnie z obowiązującym prawem, umowy o świadczenie usług firm inwestycyjnych określonych w sekcjach A i B Załącznika I do Dyrektywy Parlamentu Europejskiego i Rady 2014/65/UE z analizowaną spółką w dowolnym momencie w przyszłości i mogą otrzymać wynagrodzenie lub przyrzeczenie zapłaty, na potrzeby niniejszej informacji należy przyjąć, że BM i/lub każda osoba prawna należąca do tej samej grupy faktycznie zawrze takie umowy i faktycznie otrzyma takie wynagrodzenie lub przyrzeczenie zapłaty.

Aby zapobiec konfliktom interesów lub nimi zarządzić, BM i/lub inna osoba prawna wchodząca w skład tej samej grupy ustaliła bariery organizacyjne wymagane z punktu widzenia prawnego i nadzorczego, których przestrzeganie jest monitorowane przez dział zgodności. Powstające konflikty interesów są zarządzane przez bariery prawne i fizyczne oraz niefizyczne mające na celu ograniczenie przepływu informacji pomiędzy jednym obszarem / działem BM i/lub innymi powiązanymi z nimi osobami prawnymi. W szczególności jednostki bankowości inwestycyjnej, w tym finansów przedsiębiorstw, działalność na rynku kapitałowym, doradztwo finansowe i inne działania związane z pozyskiwaniem kapitału, są oddzielone fizycznymi i niefizycznymi barierami od jednostek sprzedażowych, a także od działu analiz inwestycyjnych. Ujawnienia znanych i potencjalnych konfliktów interesów są zamieszczone w analizach inwestycyjnych. Analitycy są na bieżąco nadzorowani i zarządzani przez osoby, które nie są odpowiedzialne za działalność w zakresie bankowości inwestycyjnej, w tym za działalność w zakresie finansów przedsiębiorstw lub inną działalność związaną z oferowaniem papierów wartościowych.

METODY STOSOWANE DO FORMUŁOWANIA ZALECEŃ INWESTYCYJNYCH:

Nasze wyceny przedsiębiorstw oparte są na dwóch metodach wyceny, wybranych spośród następujących: model dyskontowy, model oparty na analizie porównawczej lub metoda wyceny wartości aktywów.

Modele dyskontowe charakteryzują się jednoczesnym i kompleksowym uwzględnianiem kluczowych determinant wartości wewnętrznej, np. operacyjne przepływy pieniężne, nakłady inwestycyjne, koszt kapitału (WACC). Są teoretycznie atrakcyjne i zapewniają bezpośrednie obliczenie wartości przedsiębiorstwa. Jednak wyceny modeli dyskontowych są bardzo wrażliwe na zmiany założeń, szczególnie stopy wolnej od ryzyka i końcowej stopy wzrostu. Ponadto prognozy nie są pewne - nieprzewidziane przyszłe zdarzenia mogą spowodować, że prognozy dochodów lub zysków będą nieaktualne.

Analiza porównawcza oparta jest na analizie mnożników wyceny danego przedsiębiorstwa względem innych podobnych przedsiębiorstw z branży. Wśród mocnych stron modeli mnożników możemy wyróżnić ich prostotę, ponieważ są one łatwe do obliczenia i zrozumienia. Ponadto do wyceny wybierane są tylko kluczowe statystyki dla inwestorów. Z drugiej strony mnożniki oparte są na danych historycznych lub prognozach krótkoterminowych. Wyceny oparte o mnożniki nie będą zatem w stanie uchwycić różnic w przewidywanej wydajności w dłuższej perspektywie. Ponadto może być problematyczne wybranie odpowiedniej grupy porównawczej.

Metody oparte o wyceny wartości aktywów mogą być stosowane, nawet jeśli firma ma krótki rejestr zysków lub jej przyszłe istnienie jest niepewne. Określenie wartości rynkowej niektórych aktywów, zwłaszcza wartości niematerialnych, może być jednak trudne. Ponadto modele oparte na aktywach nie uwzględniają przyszłych zmian wyników finansowych ani nie zawierają pozycji pozabilansowych, takich jak know-how.

Zalecenia inwestycyjne dotyczą generalnie horyzontu 12-miesięcznego. Jednak podlegają one również warunkom rynkowym i mogą stanowić jedynie wskazówkę. W rzeczywistości ceny docelowe mogą być osiągnięte szybciej lub wolniej niż oczekiwano lub wymagać korekty w górę lub w dół. W tabelach i na wykresach w całym niniejszym raporcie lata oznaczamy literą „E” w celu wskazania, że przedstawione liczby są prognozami i szacunkami.

Definicje oznaczeń (zaleceń) zawartych w rekomendacjach fundamentalnych:

Obecnie używamy trzyzaniomowego systemu rekomendacji dla akcji objętych naszym pokryciem analitycznym: Kup, Trzymaj lub Sprzedaj (definicje poniżej):

Zalecenie **Kupuj** stosujemy wtedy się, gdy oczekiwany całkowity zwrot z inwestycji w ciągu następnych dwunastu miesięcy jest wyższy niż 15%.

Zalecenie **Trzymaj** jest stosowane wtedy, gdy oczekiwany całkowity zwrot z inwestycji w ciągu następnych dwunastu miesięcy mieści się w zakresie od 0% do 15%.

Zalecenie **Sprzedaj** jest stosowane wtedy, gdy oczekiwany całkowity zwrot z inwestycji w ciągu następnych dwunastu miesięcy jest ujemny.

Stosujemy również trzy dodatkowe kategorie:

Zastrzeżone: rating i / lub prognozy finansowe i / lub cena docelowa nie są ujawniane ze względu na względy regulacyjne, takie jak okres zamknięty lub konflikt interesów.

W okresie przejściowym: Ze względu na zmiany w zespole analitycznym wydawanie zaleceń dot. akcji i/lub ceny docelowej jest czasowo zawieszona. Spółka pozostaje w uniwersum analitycznym, a opracowania analityczne zostaną wznowione w odpowiednim czasie.

W trakcie przeglądu: rekomendacja inwestycyjna i/lub prognozy finansowe i/lub cena docelowa są w tej chwili poddawane przeglądowi przez analityka i nie należy polegać na poprzedniej rekomendacji i/lub prognozach finansowych i/lub cenie docelowej.
Brak ocen: nie wydajemy zaleceń dotyczących danej spółki i nie planujemy ich wydawać w dającej się przewidzieć przyszłości.

WYJAŚNIENIE TERMINOLOGII FACHOWEJ STOSOWANEJ W OPRACOWANIU:

C/Z lub P/E – wskaźnik „Cena/Zysk” lub „Price/Earnings” oznacza stosunek ceny instrumentu finansowego do wyniku netto emitenta instrumentu finansowego.
C/WK lub P/B – wskaźnik „Cena/Wartość Księgową” lub „Price/Book Value” oznacza stosunek ceny instrumentu finansowego do bilansowej wartości księgowej kapitałów własnych przedsiębiorstwa.
EPS – „Earnings per Share”, czyli zysk netto na jedną akcję.
BVPS – „Book Value per Share”, czyli wartość księgową na jedną akcję.
FWD – „Forward” - oznacza wskaźnik (np. C/Z) wyliczany na podstawie oczekiwanych wyników.
DPS – „Dividend per Share”, tj. dywidenda na akcję.
DY – „Dividend Yield”, tj. Stopa dywidendy, wskaźnik liczony jako dywidenda na akcję podzielona przez aktualną cenę akcji.
EBIT – „Earnings Before Interest and Taxes” to wynik operacyjny emitenta instrumentu finansowego.
EBITDA - „Enterprise Value / Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization” to wynik operacyjny powiększony o wartość amortyzacji.
EV/EBITDA – “Enterprise Value / Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization” to kapitalizacja giełdowa spółki (Cena x liczba akcji) powiększona o wartość długu finansowego netto oraz wartość udziałów akcjonariuszy mniejszościowych podzielona przez wynik operacyjny powiększony o wartość amortyzacji aktywów spółki.
NWZA – Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy
WZA – Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy