



17 sierpnia 2024 roku

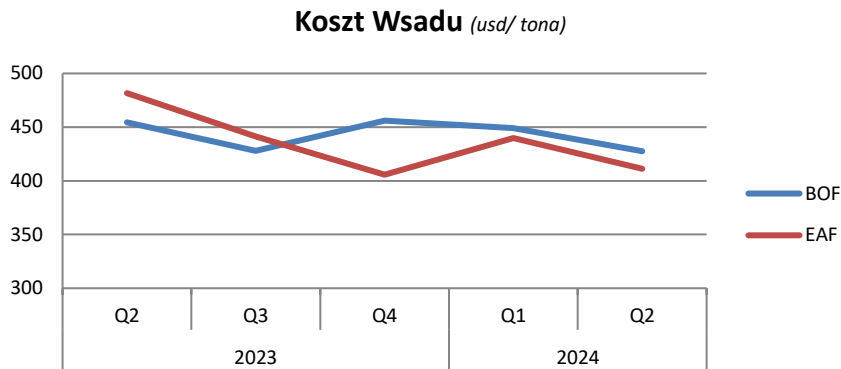
Komentarz Zarządu do skonsolidowanych wyników drugiego kwartału 2024 roku

Drugi kwartał 2024 roku przyniósł pogorszenie popytu w hutnictwie, jakkolwiek niektóre części świata zaskoczyły in plus. Na przykład, w Unii Europejskiej (UE27) produkcja stali surowej zwiększyła się o 3,3% w porównaniu do drugiego kwartału roku 2023, w czym udział miała Polska z odbiciem na poziomie aż 22,1%. Podobnym przypadkiem był region obejmujący Afrykę i Bliski Wschód, gdzie produkcja wzrosła jeszcze bardziej dynamicznie – o 7,3%. Jednak na innych kontynentach pozostawała albo na tym samym poziomie, jak w przypadku Chin, albo spadła o 2,0% jak w Stanach Zjednoczonych, lub zmniejszyła się o 4,3% gdy wziąć pod lupę Japonię. W konsekwencji, światowa produkcja stali surowej wyniosła 485,5 milionów ton, co oznacza pogorszenie o 0,4%.

Na tym tle Cognor Holding S.A. (Cognor, Spółka, Grupa) poradziła sobie słabo i wyprodukowała o 15.8% mniej stali surowej (kęsów). Spowodowane to było dużo niższym zapotrzebowaniem na półprodukty (kęsy), których sprzedaż spadła o 55.9%. Po wtóre, wolumeny wyrobów finalnych w walcowni w Krakowie, która w drugim kwartale 2023 roku była wyłączona na czas prac modernizacyjnych, przyrastały zbyt wolno i zapotrzebowanie na kęsy z tej strony pozostawało niskie. Opornie rosnąca sprzedaż wyrobów finalnych nie skompensowała słabszych przychodów z tytułu złomów stali i półproduktów. Stąd, ilość złomów stali, kęsów i wyrobów finalnych zanotowała regres łącznie o 22.6% porównując z okresem sprzed roku. Na domiar złego, środowisko cenowe było niekorzystne, gdyż ceny złomów, kęsów jak i produktów finalnych spadały. W przeciwieństwie do drugiego kwartału 2023 roku, kiedy zanotowaliśmy spore przychody ze sprzedaży energii, w zakończonym kwartale nie było tego wsparcia i w konsekwencji przychody obniżyły się w sumie o 28,0%.

Adekwatnie do kształtowania się przychodów zyskowność Grupy mierzona wskaźnikiem EBITDA zmniejszyła się do 26,6 milionów złotych obciążona stratą FIFO w kwocie 6,1 milionów złotych. Jeszcze bardziej podważyły zyskowność spready. Dla kęsów spread skurczył się o 315 złotych do tony a dla wyrobów finalnych o 700 złotych do tony. Spready pogorszyły się z powodu większej dynamiki spadku cen kęsów i produktów finalnych w porównaniu do dynamiki zmniejszenia cen złomów stali. Wspomniana niższa skala operacji obrotu energią związana była też z brakiem zysków z tego źródła. Do pewnego stopnia pozytywny wpływ na zyskowność miały natomiast państwowe subsydia z tytułu wzrostu kosztu emisji CO2 oraz energii. Wspierający był również spadek naszego kosztu produkcji.

Relacja kosztu wsadu producentów takich jak Cognor, to jest używających technologii łuku elektrycznego (EAF), w porównaniu do hut wielkopiecowych (BOF) była korzystna, co pokazuje nasz model porównawczy dla wsadu EAF i BOF. Powodem tego było utrzymanie się niższej ceny złomów stali w relacji do cen rudy żelaza i węgla koksowego używanych przez wytwórców BOF, z uwzględnieniem kosztu emisji CO2. Lepsza pozycja konkurencyjna Spółki jako producenta EAF nie wystarczyła jednak by skutecznie zabiegać o zamówienia na kęsy, na którym to rynku konkurują ze sobą obydwie metody wytwarzania stali.



W drugim kwartale 2024 roku rosyjska wojna na Ukrainie nie miała większego wpływu na naszą działalność i wyniki. Nie jesteśmy uzależnieni od sprzedaży do Rosji czy Ukrainy i wszelkie zakupy surowców czy innych komponentów do produkcji zostały przez nas szybko zamienione na inne źródła dostaw. Gwałtowny i nagły wzrost cen na wyroby hutnicze jak i kryzys energetyczny w Europie wzmocniły nasze zyski w roku 2022 i do pewnego stopnia również w roku 2023 dzięki niskim kosztom energii, które zabezpieczyliśmy w roku 2020 zawierając wówczas długoterminowe kontrakty na jej dostawy. To już nie miało jednak znaczenia w zakończonym kwartale ponieważ ceny, spready jak i koszty uległy w dużym stopniu normalizacji pomimo wciąż toczących się działań wojennych. Liczymy, że rosyjska agresja możliwie najszybciej się zakończy a ludność Ukrainy przestanie cierpieć przez barbarzyńską napaść. Tak długo jak ona trwa istnieje zagrożenie dla ciągłości naszych operacji biznesowych choć postrzegamy niebezpieczeństwo materializacji takiego ryzyka jako odległe.

Podsumowując, zakończony kwartał był o wiele groszy dla naszej działalności w porównaniu do drugiego kwartału roku 2023 z powodu słabego popytu ze strony budownictwa oraz za przyczyną trwającego rozruchu naszej największej walcowni w Krakowie po kompleksowej modernizacji tego zakładu. Niestety nadal nie byliśmy w stanie osiągnąć zadowalającego poziomu wykorzystania jej zdolności wytwórczych z łączną produkcją 6.2 tysięcy ton w lutym i marcu 2024 roku oraz ilością 29.9 tysięcy ton w kwartale drugim przy nominalnej zdolności na poziomie 100,0 tysięcy ton w wymiarze 3 miesięcy. Głównymi przyczynami tego stanu rzeczy były: (i) nieprawidłowości technologiczne i awarie niektórych elementów linii, (ii) trwający w dalszym ciągu proces szkolenia załogi oraz (iii) wdrażanie różnych typów i wymiarów produktów z testowaniem linii pod kątem wydajności produkcji każdego z nich. Jest normą, że w fazie rozruchu mają miejsce problemy techniczne i organizacyjne uniemożliwiające pracę na pełnych obrotach bezpośrednio po zakończeniu inwestycji, choć proces ten przeciąga się ponad nasze założenia. Oceniając dotychczasowe postępy w opanowaniu obsługi nowej linii liczymy na osiągnięcie zakładanych poziomów produkcji do końca bieżącego roku. Z pozytywnych informacji, odnotowaliśmy solidny popyt ze strony przemysłu motoryzacyjnego, choć najbliższe kwartały mogą stanowić większe wyzwanie dla naszego biznesu stali jakościowych. Negatywne czynniki w sumie przeważały powodując uszczerbek dla naszej EBITDA, którą oceniamy jako niezadawalającą, choć dodatnią o wartości 26,6 milionów złotych. Wprawdzie wynik netto wypadł również poniżej naszych oczekiwań, zanotowaliśmy zysk w wysokości 2,2 milionów złotych. Chcielibyśmy także zwrócić uwagę, że w drugim kwartale zaksięgowaliśmy przychód 3,9 milionów złotych (12,2 milionów w całej pierwszej połowie 2024 roku) dotyczący oczekiwanego wsparcia dla przemysłu energochłonnego z tytułu wzrostu cen nośników energii, które powinno wpłynąć na nasz rachunek w drugim półroczu. Mamy tu spór z naszym audytorem, który wyraził zastrzeżenie w swojej opinii z przeglądu sprawozdania finansowego. Twierdzimy, że istnieją wystarczające przesłanki by ująć już teraz ten przychód, podczas gdy audytor jest przeciwnego zdania. Więcej szczegółów znajdziecie Państwo w opublikowanych stanowiskach Zarządu i Rady Nadzorczej Cognor, które dotyczą tej kwestii.

I. Sprawozdanie

1. Rachunek zysków i strat

a) Przychody Grupy spadły o 213,7 milionów złotych i 28,0% w wyniku obniżki cen: (i) złomów stali o 225 złotych do tony i 14,1%, (ii) kęsów o 391 złotych do tony i 11,8% oraz (iii) wyrobów finalnych o 1.074 złotych do tony i 22,3%. Regres pogłębiło jeszcze pogorszenie ilości sprzedaży: (i) złomów stali o 5,3 tysięcy ton i 18,8% oraz (ii) kęsów o 35,5 tysięcy ton i 55,9%. Obrót energią nie wpłynął istotnie na poziom przychodów bowiem wpływy z tej działalności wyniosły ledwie 18,5 milionów złotych w porównaniu do sumy 52,6 milionów złotych z drugiego kwartału 2023 roku.

W niewielkim stopniu negatywne trendy złagodziły dostawy produktów finalnych, które zwiększyły się o 3,1 tysięcy ton i 4,1%.

CENY I ILOŚCI		Q2 2024	Q1 2024	Q4 2023	Q3 2023	Q2 2023
FERROSTAL (Gliwice, Kraków, Zawiercie)						
Kęsy	cena (pln / tona)	2 587	2 394	2 490	2 856	3 047
	ilość (tony)	12 941	79 254	27 597	12 627	41 425
Wyroby finalne	cena (pln / tona)	2 826	3 134	3 283	3 553	3 637
	ilość (tony)	31 777	24 624	23 019	12 507	23 747

HSJ (Stalowa Wola)						
Kęsy	cena (pln / tona)	3 231	3 252	3 131	3 473	3 847
	ilość (tony)	15 080	14 491	15 371	10 972	22 069
Wyroby finalne	cena (pln / tona)	4 362	4 222	4 488	5 021	5 355
	ilość (tony)	46 680	57 961	46 355	37 400	51 632

Kursy walutowe miały negatywny wpływ na skalę działalności operacyjnej przy średnim kursie euro do złotego niższym o 5,4% zaś dolara do złotego słabszym o 4,3% w porównaniu do średnich kursów w drugim kwartale 2023 roku.

KURSY WALUT – ŚREDNIE W OKRESIE		Q2 2024	Q2 2023
EUR / PLN	(pln)	4,30	4,55
	% zmiany	- 5,4%	
USD / PLN		4,00	4,18
	% zmiany	- 4,3%	

b) Odnośnie głównych czynników odpowiedzialnych za spadek naszego zysku ze sprzedaży o kwotę 64,5 milionów złotych i 73.2%, chcielibyśmy przede wszystkim wskazać na spready przerobowe, które zmniejszyły się o 315 złotych do tony w przypadku kęsów zaś dla wyrobów finalnych pogorszyły się o 700 złotych do tony. Spadki te obniżyły zysk brutto ze sprzedaży o sumę 71,2 milionów złotych.

d) Zysk netto obniżył się w jeszcze mniejszym stopniu niż EBIT i EBITDA, mianowicie o 22,9 milionów złotych, co stanowiło spadek o 91,3%. Wprawdzie nasze przychody finansowe skurczyły się o 10,2 milionów złotych ale koszty tego typu zanurkowały jeszcze więcej, bo aż o 11,0 milionów złotych w porównaniu z drugim kwartałem 2023 roku. Wówczas w kosztach tych pojawiła się ujemna wycena instrumentów zabezpieczających na wartość 10,2 milionów złotych podczas gdy w zakończonym kwartale mieliśmy zysk 2,6 milionów złotych z tego samego źródła, co częściowo skorygowały in minus różnice kursowe od naszego zadłużenia w kwocie 1,1 milionów złotych. Wyniknęły one z osłabienia złotówki względem euro przy kursie 4,31 na koniec czerwca 2024 i 4,30 na koniec marca 2024.

KURSY WALUT	30-cze-2024	31-mar-2024	30-cze-2023
EUR / PLN <i>(pln)</i>			
	4,31	4,30	4,45
% zmiany (cze 24 / mar 24)	0,2%		
USD / PLN	4,03	3,99	4,11
% zmiany (cze 24 / mar 24)	1,1%		

Wreszcie, pewien dodatni wpływ na nasz zysk netto przyniosło saldo należnego podatku dochodowego, które było o 3,3 milionów złotych niższe w porównaniu do drugiego kwartału 2023.

Powyższe czynniki wpłynęły na następujące wykonanie poszczególnych pozycji rachunku zysków i strat w zakończonym kwartale i kwartałach porównywalnych.

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	Q2 2024	Q1 2024	Q2 2023
<i>(000 pln)</i>			
Przychody	550 864	686 280	764 601
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	-527 233	-660 813	-676 436
Zysk/(strata) brutto ze sprzedaży	23 631	25 467	88 165
Pozostałe przychody	38 778	39 812	20 364
Koszty sprzedaży	-28 878	-34 831	-33 555
Koszty ogólnego zarządu	-19 848	-17 415	-23 673
Pozostałe zyski/(straty) netto	1 539	2 216	-9 129
Pozostałe koszty	-820	-573	-698
Zysk/(strata) na działalności operacyjnej	14 402	14 676	41 474
Przychody finansowe	2 460	9 124	12 680
Koszty finansowe	-13 928	-15 232	-24 946
Koszty finansowe netto	-11 468	-6 108	-12 266
Udział w wyniku jednostek stowarzyszonych	69	42	80
Zysk z okazjnego nabycia	0	0	-60
Zysk/(strata) przed opodatkowaniem	3 003	8 610	29 228
Podatek dochodowy	-833	-2 415	-4 153
Wynik działalności zaniechanej	0	0	0
Zysk/(strata) netto	2 170	6 195	25 075
Amortyzacja	-12 203	-11 981	-12 566
EBITDA	26 605	26 657	54 040

Zdarzenia o jednostkowym charakterze miały ujemny wpływ na wartość EBITDA i na wynik finansowy netto. Poniższe pozycje skorygowanej EBITDY i skorygowanego wyniku finansowego netto pozwalają na obiektywizację oceny wyników Spółki, bowiem eliminują pozycje nie wynikające z powtarzalnych transakcji:

OPIS	Q2 2024	Q1 2024	Q2 2023
('000 pln)			
Raportowana EBITDA	26 605	26 657	54 040
Elementy o charakterze jednostkowym:	- 8 301	4 865	- 34 703
- koszt wytworzenia sprzedaży	- 15 880	- 7 213	- 27 105
- inne przychody	6 265	9 365	1 939
- koszty sprzedaży	- 122	602	- 7
- koszty administracyjne	0	0	0
- inne zyski / straty	- 45	4 081	1 019
- różnice kursowe na działalności operacyjnej	1 584	-1 865	-10 148
- pozostałe	- 103	- 105	- 401
EBITDA skorygowana	34 906	21 792	88 743
Raportowany wynik netto	2 170	6 195	25 075
Elementy o charakterze jednostkowym:	- 5 656	11 286	- 31 616
- saldo korekt na poziomie EBITDA	- 8 301	4 865	- 34 703
- różnice kursowe dotyczące zadłużenia	- 1 144	1 235	4 697
- wynik na instrumentach finansowych	2 646	7 492	- 10 152
- zysk na okazjnym nabyciu	0	0	- 60
- udział w wyniku jednostek stowarzyszonych	69	42	80
- pro-forma korekta podatku dochodowego	1 074	- 2 348	8 522
Wynik finansowy netto skorygowany	7 826	- 5 091	56 691

Zgodnie z powyższą analizą skorygowana EBITDA za drugi kwartał bieżącego roku wyniosła 34,9 milionów złotych a skorygowany wynik był zyskiem netto 7,8 milionów złotych. Wartości te okazały się niższe niż ubiegłoroczne skorygowane, kiedy to wyniosły odpowiednio 88,7 milionów złotych i 56,7 milionów złotych zysku netto.

2. Bilans

W okresie ostatnich dwunastu miesięcy wartość środków trwałych zwiększyła się o 506,5 milionów złotych przede wszystkim w związku ze wzrostem wartości rzeczowych aktywów trwałych o 527,9 milionów złotych. Nastąpiło to wskutek nabyć rzeczowych środków trwałych na sumę 591,5 milionów złotych z czego 106,3 milionów złotych w drugim kwartale 2024 roku. Wzrost został częściowo zniwelowany przez: (i) odpisy amortyzacyjne w wysokości 48,8 milionów złotych oraz (ii) zbycia aktywów w kwocie 14,0 milionów złotych, z których 10,9 milionów złotych miało miejsce w drugim kwartale 2024. Wycena naszych instrumentów finansowych spowodowała dalsze obniżenie sumy aktywów trwałych o 6,3 milionów złotych.

Aktywa obrotowe spadły o 3,3 milionów złotych przede wszystkim przez zmniejszenie: (i) należności o 143,1 milionów złotych oraz (ii) zapasów o 84,9 milionów złotych co prawie w całości skompensował wzrost salda środków pieniężnych o 321,5 milionów złotych. Niższe stany należności wynikają przede wszystkim ze słabszej sprzedaży i wyższego wykorzystania limitów faktoringu pełnego. Na koniec drugiego kwartału 2024 roku wartość sprzedanych należności netto (suma zbytych należności pomniejszona o należności od faktorów) wyniosła 254,8 milionów złotych podczas gdy rok wcześniej - 184,6 milionów złotych. Zapasy spadły ze względu na niższe stany magazynowe w zakresie wyrobów finalnych jak i niższą produkcję w toku. Powody zwiększenia salda środków pieniężnych są opisane w szczegółach w kolejnym rozdziale, który traktuje o ich przepływach.

Wskutek powyższego suma bilansowa zwiększyła się o 503,2 milionów złotych i 22,6%.

AKTYWA	Q2 2024	Q1 2024	Q2 2023
(<i>'000 pln</i>)			
A. AKTYWA TRWAŁE	1 383 322	1 318 025	876 842
I. Wartości niematerialne	17 194	17 532	19 448
II. Rzeczowe aktywa trwałe	1 331 353	1 239 216	803 431
III. Pozostałe należności	8 308	22 117	14 643
IV. Pozostałe inwestycje	1 216	1 148	1 198
V. Aktywa z wyceny instrumentów finansowych	22 415	35 652	37 679
V. Wieczyste użytkowanie gruntów	0	0	0
VI. Odroczone podatki dochodowy	2 836	2 360	443
B. AKTYWA OBROTOWE	1 350 306	1 268 116	1 353 599
I. Zapasy	504 089	524 682	589 003
II. Należności	359 415	589 145	502 484
1. Należności z tytułu dostaw i usług	353 877	573 310	483 961
2. Należności z tytułu podatku dochodowego	5 520	15 815	18 510
3. Pozostałe	18	20	13
III. Aktywa z wyceny instrumentów finansowych	3 375	3 302	3 260
IV. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	483 427	150 987	251 892
V. Zaliczki	0	0	0
VI. Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży	0	0	6 960
VII. Aktywa działalności zaniechanej	0	0	0
RAZEM	2 733 628	2 586 141	2 230 441

Kapitał własny Cognor wzrósł na koniec drugiego kwartału 2024 roku o 35,7 milionów złotych głównie w związku z pozytywnym wynikiem netto za ostatnie cztery kwartały w kwocie 46,8 milionów złotych, co częściowo zniwelowwała strata kursowa na wycenie jednostki zagranicznej w kwocie 11,1 milionów złotych. W porównaniu do drugiego kwartału 2023 roku dług Grupy wyniósł 833,4 milionów złotych - więcej o 258,2 milionów złotych i 44,9% natomiast pomniejszony o środki pieniężne (dług netto) wyniósł 350,0 milionów złotych - więcej o 26,6 milionów złotych i 8,2%.

PASYWA	Q2 2024	Q1 2024	Q2 2023
('000 pln)			
A. KAPITAŁ WŁASNY	1 247 170	1 242 996	1 211 444
I. Kapitał zakładowy	257 131	257 131	257 131
II. Pozostałe kapitały i zyski zatrzymane	910 441	906 541	876 991
III. Udziały mniejszości	79 598	79 324	77 322
B. ZOBOWIĄZANIA	1 486 458	1 343 145	1 018 997
I. Zobowiązania długoterminowe	722 430	512 410	451 535
1. Świadczenia pracownicze	13 456	12 728	13 076
2. Z tytułu kredytów i pożyczek	696 239	487 521	416 754
3. Pozostałe	12 735	12 161	21 705
II. Zobowiązania krótkoterminowe	764 028	830 735	565 963
1. Z tytułu kredytów i pożyczek	137 209	95 493	130 538
2. Z tytułu kredytów w rachunku bieżącym	0	130 578	28 000
3. Z tytułu dostaw i usług	621 677	599 791	402 618
4. Przychody przyszłych okresów	1 481	1 512	1 537
5. Z tytułu instrumentów finansowych	0	0	0
6. Świadczenia pracownicze	2 361	2 061	1 826
7. Z tytułu podatku dochodowego	0	0	114
8. Rezerwy	1 300	1 300	1 330
III. Zobowiązania dot. aktywów do sprzedaży	0	0	1 499
RAZEM	2 733 628	2 586 141	2 230 441

3. Przepływy środków pieniężnych

Grupa miała dodatnie przepływy z działalności operacyjnej w wyniku pozytywnej EBITDA oraz: (i) wpływu z kapitału obrotowego w kwocie 294,8 milionów złotych oraz (ii) zwrotu z nadpłaconego podatku dochodowego w kwocie 10,0 milionów złotych.

Przepływy inwestycyjne były ujemne w związku z wydatkami inwestycyjnymi o wartości 97,3 milionów złotych, co zamortyzowały częściowo wpływy za zbyte aktywa w kwocie 3,2 milionów złotych.

Działalność finansowa przysporzyła środków w wyniku: (i) zaciągnięcia nowego zadłużenia w kwocie 269,6 milionów złotych oraz (ii) wpływu z instrumentów zabezpieczających (IRS) na sumę 15,8 milionów złotych. Częściowo zniwelowały to: (i) spłaty kapitału kredytów i kontraktów leasingowych w łącznej wysokości 32,0 milionów złotych oraz (ii) spłata prowizji i odsetek w kwocie 7,6 milionów złotych.

PRZEPLÝWY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH	Q2 2024	Q1 2024	Q2 2023
('000 pln)			
A. DZIAŁALNOŚĆ OPERACYJNA	310 940	3 699	56 285
B. DZIAŁALNOŚĆ INWESTYCYJNA	-94 071	-137 367	-83 865
C. DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA	245 803	10 681	-162 541
Zmiana środków pieniężnych	462 672	-122 987	-190 121

II. Podstawowe wskaźniki

Wskaźniki płynności pogorszyły się ale ich odczyty pozostają bardzo dobre. Cykle rotacji pogorszyły się dla zapasów i pozostały z grubsza na tym samym poziomie dla należności. Rentowności EBITDA oraz netto zmniejszyły się i ich poziomy są niskie. Kapitał własny i wielkość zadłużenia lekko wzrosły. Wskaźnik zadłużenia zwiększył się wskutek spadku EBITDA z okresu ostatnich 12 miesięcy (LTM) jak i zwiększenia poziomu długu netto, lecz pozostaje on sporo poniżej poziomów ustalonych jako maksymalne w naszych umowach finansowania.

WSKAŹNIKI	Q2 2024	Q1 2024	Q2 2023
Wskaźnik płynności	1,77	1,53	2,39
Wskaźnik szybki	1,11	0,89	1,35
Rotacja zapasów (dni)	86	71	78
Rotacja należności (dni)	58	75	57
Marża EBITDA	4,8%	3,9%	7,1%
Marża zysku netto	0,4%	0,9%	3,3%
Kapitał własny ('000 pln)	1 247 170	1 242 996	1 211 444
Dług netto ('000 pln)	350 021	562 605	323 400
Dług netto / EBITDA	2,3	3,2	0,7

III. Komunikacja z Mediami i Inwestorami

Wyniki drugiego kwartału 2024 roku będą prezentowane przez Spółkę we wtorek, **20 sierpnia 2024 roku**. Tego dnia udostępniona zostanie także specjalna prezentacja do pobrania ze strony internetowej: www.cognor.eu.

- Przedstawiciele mediów** zapraszamy na konferencję prasową, prowadzoną w języku polskim, która odbędzie się w hotelu Westin, Aleja Jana Pawła II nr 21 w Warszawie o godzinie **10:00** czasu środkowoeuropejskiego. **Konferencja dla inwestorów** rozpocznie się o godzinie **11:30** czasu środkowoeuropejskiego w tym samym miejscu i będzie obowiązywał także język polski.
Aby wziąć udział w powyższych spotkaniach zainteresowani proszeni są o kontakt z: Kamilem Więckowskim: k.wieckowski@makmedia.pl, mob.: +48 735 959 581 **lub** Przemysławem Małoszycem: pmaloszyzc@cognor.eu, mob.: +48 508 032 813.

- Wideokonferencja dla inwestorów** odbędzie się o godzinie 16:00 czasu środkowoeuropejskiego (15:00 LND, 10:00 NY, 07:00 LA) w języku angielskim. Uczestników prosimy o skorzystanie z poniższego linku MS Teams:

https://teams.microsoft.com/l/meetup-join/19%3ameeting_NWZkMTUzYzMtZmEzYi00YTE1LTkzOGUtNzM0ZWwZTU00DAw%40thread.v2/0?context=%7b%22tid%22%3a%22d509b1a0-bbd1-4ee1-ab17-b888cff6aefe%22%2c%22oid%22%3a%2285bdfde-c380-4418-8cbe-5cac4ee40069%22%7d

Aby wziąć udział w wideokonferencji prosimy połączyć się poprzez przeglądarkę internetową albo poprzez aplikację do pobrania z:

<https://play.google.com/store/apps/details?id=com.microsoft.teams&hl=pl>

lub z Apple App Store:

<https://apps.apple.com/app/id1113153706?cmpid=downloadiOSGetApp&lm=deeplink&lmsrc=downloadPage>

Wsparcie techniczne – Kamil Więckowski: k.wieckowski@makmedia.pl, mob.: +48 735 959 581

.....
Przemysław Sztuczkowski
Prezes Zarządu

.....
Przemysław Grzesiak
Wiceprezes Zarządu

.....
Krzysztof Zoła
Członek Zarządu

.....
Dominik Barszcz
Członek Zarządu

Poraj, 17 sierpnia 2024 roku