

Grupa Asseco

I półrocze 2024 roku

ASSECO

Grupa Asseco

Asseco to największa grupa IT w Polsce i regionie Europy Środkowo-Wschodniej. Jest wszędzie tam, gdzie technologia i biznes łączą się z codziennym życiem.

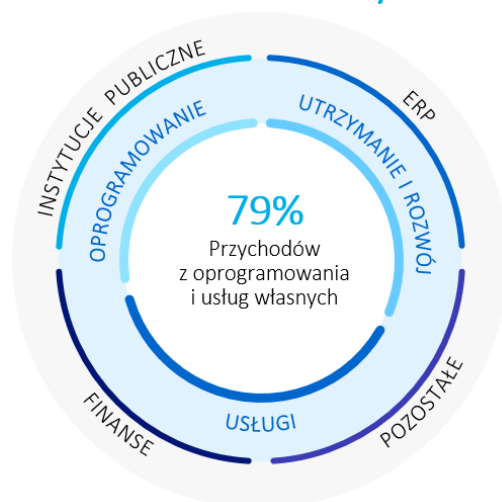
Misją Asseco jest poprawianie jakości życia poprzez dostarczanie rozwiązań dla ludzi i **technologii dla biznesu**.

Wizja:

Asseco chce być wiarygodne i szybkie, **z najlepszym produktem i usługą**, aby wspierać klientów na całym świecie w osiąganiu ich celów. Pracownicy Asseco tworzą kompetentny, pełen pasji zespół łączący tradycyjne wartości z nowoczesnym działaniem.

Asseco buduje międzynarodową grupę firm technologicznych, której **federacyjny model pozwala na wykorzystanie lokalnej przedsiębiorczości i znajomości rynku**, a przynależność firmy do grupy zwiększa jej możliwości realizacyjne i wiarygodność wobec wymagających klientów.

Model biznesowy



Globalna obecność Grupy Asseco i silna dywersyfikacja przychodów



Obecność w **62** krajach



3,5 mld PLN dywidend od 2004 roku



+140 akwizycji od 2004 roku



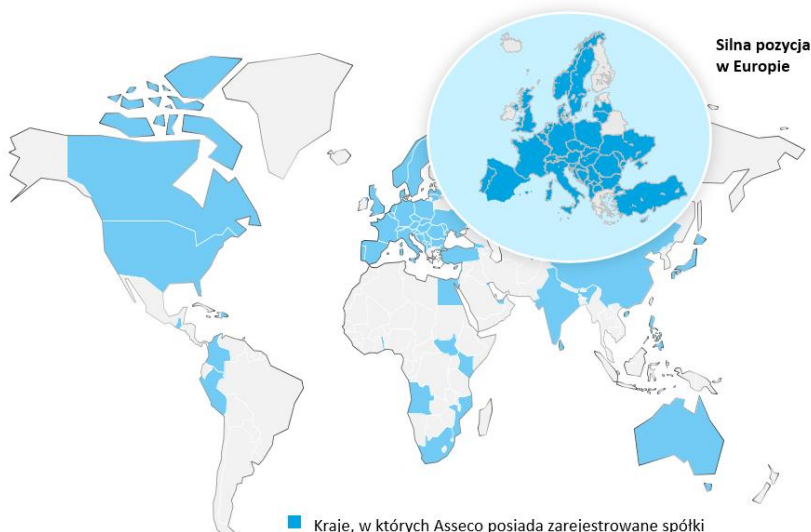
8,4 mld PLN przychodów



33 490 pracowników



7,4 mld PLN kapitalizacji rynkowej*



* Na dzień 23 sierpnia 2024 roku.

**Sprawozdanie
Zarządu z działalności
Grupy Asseco**

asseco

Sprawozdanie Zarządu z działalności Grupy Asseco

za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2024 roku

STRATEGIA I KIERUNKI ROZWOJU	6
Misja, wizja i filary strategii	7
Cele strategiczne w kluczowych obszarach	8
MODEL BIZNESOWY I OBSZARY DZIAŁALNOŚCI	9
Profil działalności	10
Model biznesowy	10
Segmenty i rynki geograficzne	11
Oferta produktowa	16
Opis organizacji Grupy Asseco	19
Model federacyjny	19
WŁADZE	21
Zarząd	22
Rada Nadzorcza	23
OTOCZENIE BIZNESOWE	25
Grupy produktów oraz ich odbiorcy	26
Pozycja rynkowa	30
Asseco na rynku kapitałowym	31
DZIAŁALNOŚĆ GRUPY ASSECO W I PÓŁROCZU 2024 ROKU	35
Segment Asseco Poland	36
Segment Asseco International	49
Segment Formula Systems	54
Informacje finansowe Grupy Asseco – wyniki za okres I półrocza 2024 roku	57
Informacje finansowe Grupy Asseco – wyniki za okres II kwartału 2024 roku	65
Informacje finansowe Grupy Asseco – ujęcie proporcjonalne – wyniki za okres I półrocza 2024 roku	69
Informacje finansowe Grupy Asseco – ujęcie proporcjonalne – wyniki za okres II kwartału 2024 roku	74
PERSPEKTYWY ROZWOJU	78
Perspektywy rozwoju rynku informatycznego	79
Outlook i czynniki istotne dla dalszego rozwoju Grupy Asseco	81
Skonsolidowany portfel zamówień na 2024 rok	82
POZOSTAŁE INFORMACJE	83
Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń	84
Czynniki, które w ocenie Zarządu będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w perspektywie co najmniej kwartału	87
Nietypowe zdarzenia mające wpływ na osiągnięte wyniki finansowe	87
Istotne zdarzenia mające wpływ na działalność Grupy Asseco po 30 czerwca 2024 roku	88
Ocena zarządzania zasobami finansowymi oraz możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych	88
Prognozy finansowe	88
Zmiany zasad zarządzania Grupą Kapitałową i Spółką	88
Umowy zawarte między Grupą Kapitałową lub Spółką a osobami zarządzającymi przewidujące rekompensatę w razie ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska	88
Informacje o znanych emitentowi umowach, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy	88
Zmiany w powiązaniach kapitałowych	88

Transakcje z podmiotami powiązаныmi	88
Kredyty, umowy pożyczek, poręczenia, gwarancje	88
Informacje o udzielonych pożyczkach	89
Opis pozycji pozabilansowych	89
Opis struktury głównych inwestycji kapitałowych dokonanych w ramach Grupy Asseco	89
Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych	89
Informacje dotyczące zobowiązań wynikających z emerytur i świadczeń o podobnym charakterze	89
Informacje dotyczące istotnych postępowań sądowych	89
OŚWIADCZENIE ZARZĄDU ASSECO POLAND DO RAPORTU PÓŁROCZNEGO	90

Strategia i kierunki rozwoju

ASSECO

STRATEGIA I KIERUNKI ROZWOJU

Misja, wizja i filary strategii

Misją Asseco Poland i Grupy Asseco jest poprawianie jakości życia poprzez dostarczanie rozwiązań dla ludzi i technologii dla biznesu.

Zgodnie z **wizją**:



- Asseco Poland chce być wiarygodne i szybkie, z najlepszym produktem i usługą, aby wspierać klientów na całym świecie w osiąganiu ich celów. Jego pracownicy tworzą kompetentny, pełen pasji zespół łączący tradycyjne wartości z nowoczesnym działaniem.
- Spółka buduje międzynarodową grupę firm technologicznych, której federacyjny model pozwala na wykorzystanie lokalnej przedsiębiorczości i znajomości rynku, a przynależność firmy do grupy zwiększa jej możliwości realizacyjne i wiarygodność wobec wymagających klientów.

Strategia Asseco Poland nastawiona jest na budowanie wartości dla interesariuszy w długim terminie. Opiera się na dwóch podstawowych filarach: rozwoju własnego oprogramowania i usług oraz zwiększaniu skali działalności przez akwizycje.

Rozwój organiczny

Strategia organicznego rozwoju Asseco Poland bazuje na dostarczaniu własnego oprogramowania oraz usług informatycznych klientom w Polsce i za granicą. Działalność Spółki oparta jest na sektorowych kompetencjach biznesowych równolegle wzmocnionych kompetencjami technologicznymi. Ponadto Asseco wykorzystuje najlepsze doświadczenia podmiotów działających w międzynarodowej grupie kapitałowej do oferowania kompleksowych rozwiązań spełniających najwyższe wymagania klientów.

Działalność Asseco Poland koncentruje się na dostarczaniu szerokiej palety autorskich rozwiązań oraz usług informatycznych. Spółka specjalizuje się w prowadzeniu największych i najbardziej zaawansowanych projektów informatycznych w Polsce, oferowaniu kompleksowych rozwiązań dla całych sektorów gospodarki, a także sprzedaje wystandaryzowane produkty dla mniejszych podmiotów. Relacje z klientami są oparte na zaufaniu, nastawione na wieloletnią współpracę i pełnienie przez Spółkę roli strategicznego partnera biznesowego.

Oprócz działalności operacyjnej, Asseco Poland – jako właściciel sprawujący kontrolę nad pozostałymi spółkami z Grupy Asseco – odgrywa kluczową rolę w Grupie. Asseco Poland wyznacza strategiczne kierunki rozwoju Grupy, monitoruje i nadzoruje ich realizację, ustala wewnętrzne zasady jej funkcjonowania i reguluje wzajemne relacje pomiędzy podmiotami będącymi częścią federacji.

Rozwój poprzez akwizycje

Asseco od lat prowadzi efektywną politykę akwizycyjną w kraju i za granicą. Od roku 2004 przeprowadziło skutecznie ponad 140 transakcji zakupu, wielokrotnie zwiększając skalę swojej działalności i zasięg geograficzny.

Grupa jest zainteresowana przede wszystkim zyskownymi podmiotami z wyspecjalizowaną i zaangażowaną kadrami, pragnącą dalej rozwijać się dzięki przyłączeniu do unikalnego modelu federacyjnego lub integracji z Asseco. Celem akwizycji jest zwiększenie kompetencji w kluczowych sektorach działalności, wejście na nowe rynki geograficzne lub wzmocnienie pozycji Grupy Asseco w krajach, w których już jest obecna.

Cele strategiczne w kluczowych obszarach

Kluczowe obszary	Cele strategiczne
 Rynek	<ul style="list-style-type: none">• kierowanie oferty do sektorów: finansowego, zdrowia, przedsiębiorstw oraz administracji publicznej, w kraju i za granicą,• budowa i dostarczanie rozwiązań opartych o oprogramowanie w obszarach kluczowych dla biznesu klientów Spółki,• dążenie do budowy powtarzalnych rozwiązań dla uzyskania odpowiedniego poziomu marży przy zachowaniu konkurencyjnego poziomu cen,• dążenie do stabilnego źródła przychodów pochodzących z usług utrzymania i rozwoju dostarczanego oprogramowania, poprzez zatrzymanie w Spółce i ochronę praw autorskich do tworzonych przez nią rozwiązań,• udostępnianie w modelu SaaS rozwiązań opartych o oprogramowanie własne.
 Organizacja	<ul style="list-style-type: none">• obszary biznesowe dedykowane do obsługi różnych sektorów rynku,• duża różnorodność, będąca konsekwencją różnych potrzeb, specyfiki i faz rozwoju poszczególnych sektorów,• wspieranie wszelkich inicjatyw służących wymianie wiedzy i doświadczeń pomiędzy poszczególnymi obszarami,• katalog wspólnych wartości oraz wizja, misja, strategia, które mogą być uszczegółowione przez obszary biznesowe,• wspólne dla wszystkich obszarów procesy back office wspierające realizację celów biznesowych,• inwestycje w badania i rozwój.
 Ludzie	<ul style="list-style-type: none">• postrzeganie ludzi jako największej wartości organizacji,• wysoka wiedza ekspercka i wykorzystanie potencjału zespołu,• inwestycje w rozwój wysokich kompetencji eksperckich i sektorowych,• gromadzenie wiedzy i doświadczenia poprzez utrzymanie stabilnego zespołu,• promowanie inicjatyw i innowacyjnego podejścia.
 Spółeczna odpowiedzialność biznesu	<ul style="list-style-type: none">• dbanie o ważne interesy społeczne,• wsparcie polskiego sportu,• pomoc potrzebującym,• działania na rzecz ochrony środowiska naturalnego.

Model biznesowy i obszary działalności

ASSECO

MODEL BIZNESOWY I OBSZARY DZIAŁALNOŚCI

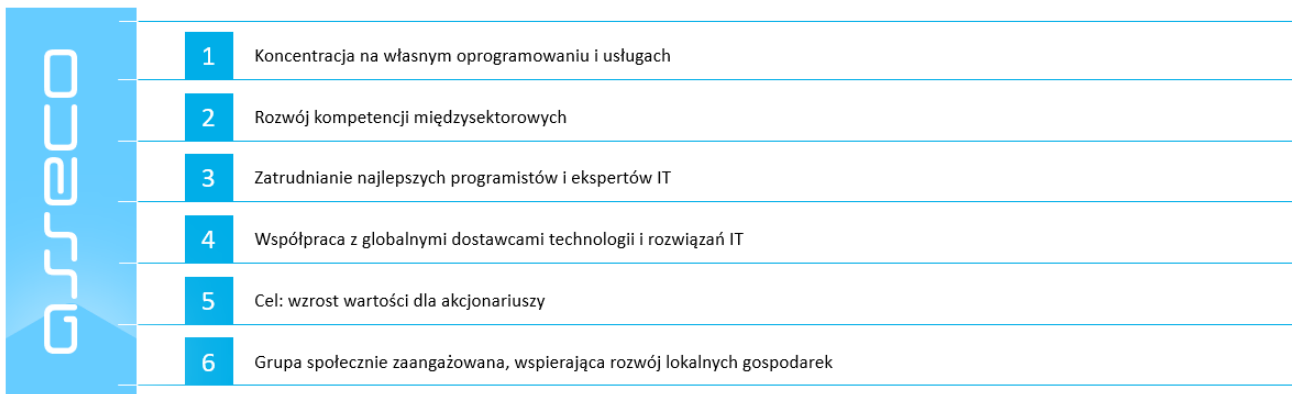
Profil działalności

Jednostką dominującą Grupy Kapitałowej Asseco („Grupa”, „Grupa Asseco”) jest Asseco Poland S.A. („Spółka”, „Asseco Poland”, „Jednostka Dominująca”).

Asseco Poland (GPW: ACP) jest wiodącą polską firmą informatyczną notowaną na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Z kapitalizacją wynoszącą na dzień 23 sierpnia 2024 roku 7,4 mld PLN wchodzi w skład indeksu WIG30. Jest również największą spółką w branżowym indeksie WIG-informatyka.

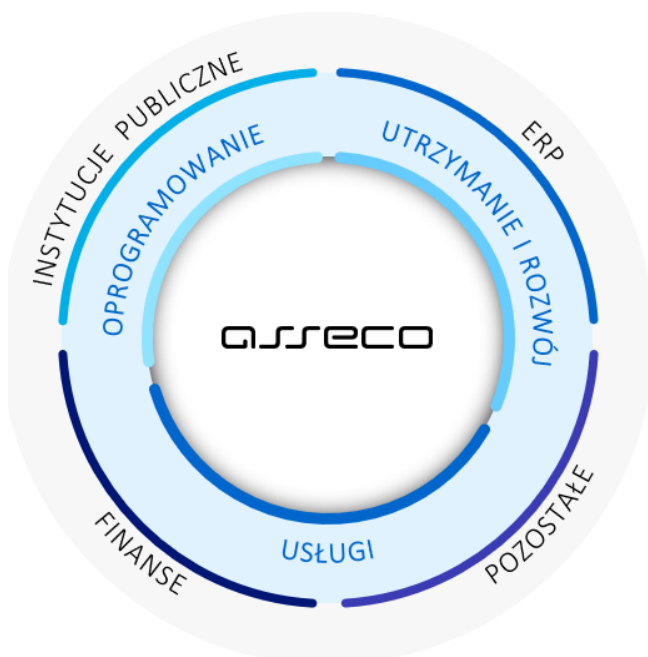
Asseco Poland stoi na czele międzynarodowej Grupy Kapitałowej Asseco, obecnej, dzięki swoim spółkom zależnym, w 62 krajach na całym świecie: w większości krajów europejskich, a także w Izraelu, USA oraz krajach Afryki. Grupa Asseco jest jednym z czołowych producentów oprogramowania w Europie oraz największym dostawcą nowoczesnych rozwiązań informatycznych w Europie Środkowo-Wschodniej.

Grupa Asseco to czołowy europejski producent oprogramowania:



Model biznesowy

Grupa Asseco jest połączeniem firmy software’owej i usługowej, producentem zaawansowanego technologicznie, najwyższej jakości oprogramowania, obsługującego najważniejsze procesy biznesowe firm z kluczowych branż gospodarki.



Działając na międzynarodowych rynkach, zbierane są wszechstronne doświadczenia, które tworzą know-how wszystkich spółek z Grupy Asseco. Synergia tych kompetencji stanowi wartość dodaną dla klientów, którzy otrzymują produkty najwyższej jakości. Wzajemne relacje oparte są na partnerstwie, zaufaniu oraz zrozumieniu. W ten sposób tworzone jest zdywersyfikowane portfolio przychodów. To sprawia, że Grupa Asseco jest stabilna finansowo – gotowa do realizacji największych oraz wymagających projektów. Przeznaczając duże nakłady finansowe na badania i rozwój, wciąż udoskonala wszystkie wykorzystywane technologie.

Z systemów Asseco korzystają m.in. banki, firmy ubezpieczeniowe, energetyczne i telekomunikacyjne, instytucje publiczne oraz sektor opieki zdrowotnej. Asseco bierze pełną odpowiedzialność za projekty, które realizuje – w ten sposób od lat buduje zaufanie i wartość dla akcjonariuszy. Ważnym aspektem rozwoju jest stałe podnoszenie kompetencji i inwestowanie w prace

badawczo-rozwojowe, ponieważ najważniejszy jest sukces klientów. Takie podejście do prowadzenia biznesu pozwoliło Grupie Asseco osiągnąć pozycję lidera w Środkowo i Południowo-Wschodniej Europie, a także w Izraelu.

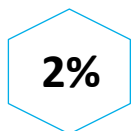
Asseco stale dba o swój globalny rozwój, nie zapominając jednak, że motorem wzrostu jest skuteczne działanie na lokalnych rynkach. Dlatego też od wielu lat prowadzi aktywną politykę akwizycyjną, której celem jest nie tylko ekspansja geograficzna, ale również zwiększanie kompetencji sektorowych. Pojawiając się w nowym kraju, czerpie z wiedzy i praktyki lokalnych specjalistów, a to w połączeniu z międzynarodowym doświadczeniem umożliwia realizację nawet największych projektów. Dzięki temu Asseco jest dla klientów wiarygodnym i wartościowym partnerem.

Segmenty i rynki geograficzne

Ważną rolę dla Grupy Asseco odgrywa dążenie do dywersyfikacji produktowej, sektorowej i geograficznej, dzięki czemu Asseco nie jest uzależnione od jednego lub więcej odbiorców i dostawców. Takie podejście pozwala na istotne zniwelowanie wpływu negatywnych czynników rynkowych na działalność Grupy. Dzięki dywersyfikacji geograficznej w sposób istotny zmniejszone jest ryzyko negatywnego wpływu lokalnych czynników na funkcjonowanie Grupy, a szeroki wachlarz produktów uodparnia Asseco na ewentualne załamania poszczególnych sektorów rynkowych.



Udział 10 największych klientów w przychodach Grupy za I półrocze 2024 roku

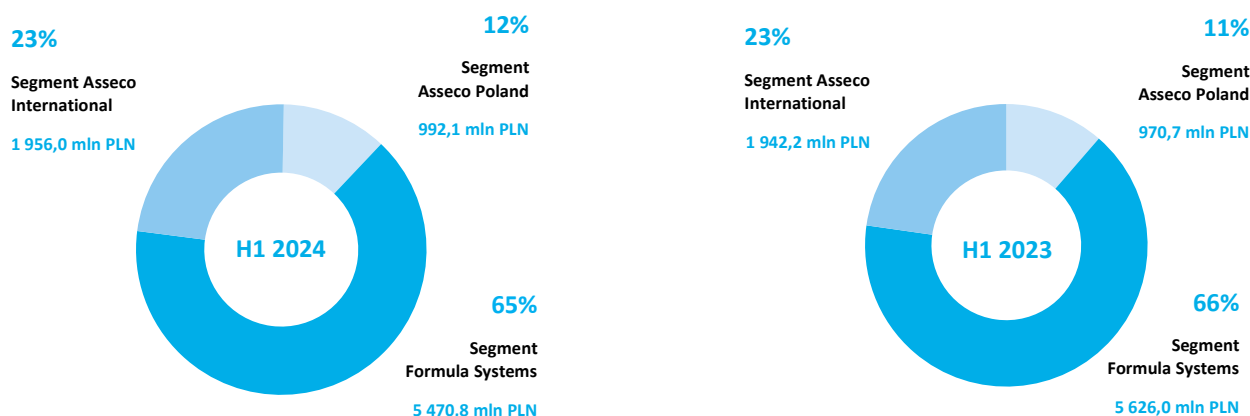


Udział największego klienta w przychodach Grupy za I półrocze 2024 roku

Działalność Grupy Asseco skoncentrowana jest w trzech segmentach:

- **Asseco Poland** obejmuje działalność operacyjną spółki dominującej i spółek działających na rynku polskim. Zgodnie ze strategicznym celem budowy globalnej firmy, rozwój Grupy Asseco napędzany jest przez rynki zagraniczne.
- **Asseco International**, w ramach którego Asseco prowadzi działalność głównie na rynkach Europy Centralnej, Europy Południowo-Wschodniej oraz Europy Zachodniej.
- **Formula Systems** prowadzi działalność na rynku izraelskim, w Ameryce Północnej, a także w regionie Europy oraz Bliskiego Wschodu i Afryki (EMEA).

Przychody Grupy w poszczególnych segmentach działalności



* Dane uwzględniają sprzedaż między segmentami.

Segment Asseco Poland

W segmencie Asseco Poland głównymi podmiotami o jasno wydzielonych kompetencjach są:

- Asseco Poland
- Asseco Data Systems

Ponadto w ramach segmentu Asseco Poland działa szereg innych spółek oferujących specjalistyczne i dedykowane rozwiązania dla konkretnych grup klientów, m.in. DahliaMatic, ZUI Novum, Nextbank Software, ComCERT, adesso banking solution, Krajowy Operator Chmury Medycznej czy Asseco Cloud.

Asseco Poland

Asseco Poland (GPW: ACP) działa na polskim rynku od 1991 roku. Jest największą polską firmą informatyczną notowaną na GPW w Warszawie. Z kapitalizacją wynoszącą na dzień 23 sierpnia 2024 roku 7,4 mld PLN wchodzi w skład indeksu WIG30. Jest również największą spółką w branżowym indeksie WIG-informatyka.

Asseco Poland jest producentem zaawansowanego technologicznie oprogramowania, obsługującego najważniejsze procesy biznesowe przedsiębiorstw z kluczowych branż polskiej gospodarki. Z rozwiązań Asseco korzysta ponad połowa polskich banków, największe firmy energetyczne, telekomunikacyjne, firmy działające w szeroko pojętym sektorze zdrowia, administracja publiczna różnych szczebli: od samorządów lokalnych po urzędy centralne, a także służby mundurowe.

Asseco Data Systems

Spółka powstała w 2016 roku poprzez zintegrowanie w jednym podmiocie różnorodnych kompetencji i wieloletnich doświadczeń ekspertów IT. Asseco Data Systems dostarcza systemy IT dla przedsiębiorstw, administracji centralnej i samorządowej oraz szkolnictwa wyższego. Działa w Polsce oraz na rynkach zagranicznych, w tym w Europie i Afryce. Specjalizuje się w usługach zaufania, a także w tworzeniu oprogramowania dla branży leasingowej i rozwiązań Smart City. Jest największym w Polsce dostawcą podpisu elektronicznego i wiodącym producentem kompleksowych systemów IT dla uczelni wyższych. Oferuje usługi związane z cyberbezpieczeństwem.

W skład Grupy Asseco Data Systems wchodzi spółka Pirios – lider polskiego rynku rozwiązań Contact Center przeznaczonych do automatyzacji obsługi klienta detalicznego.

DahliaMatic

DahliaMatic to jedna z największych polskich firm konsultingowo-wdrożeniowych, która zajmuje się wdrożeniami oprogramowania biznesowego i rozwiązań firm trzecich – przede wszystkim SAP, Oracle i Microsoft. Poza wsparciem w zakresie rozwiązań klasy ERP, świadczy usługi konsultingowo-wdrożeniowe robotyzacji procesów biznesowych, elektronicznego obiegu dokumentów, a także budowy oraz rozwoju indywidualnych systemów dostosowanych do wymagań klienta.

ZUI Novum

Spółka specjalizuje się w tworzeniu systemów informatycznych do obsługi sektora banków spółdzielczych. Funkcjonuje jako wytwórca aplikacji bankowych, oprogramowania do bankomatów, integrator i dostawca urządzeń bankomatowych.

Nextbank Software

Spółka dostarczająca rozwiązania dla sektora bankowego na Filipinach. Nextbank jest producentem systemu typu core banking z opcją mobilnego dostępu dla klientów, który jest dostępny w chmurze.

ComCERT

ComCERT koncentruje się na identyfikowaniu zagrożeń i incydentów w cyberprzestrzeni, tworzeniu i podnoszeniu kompetencji zespołów reagujących (CERT, SOC) oraz wsparciu klientów w sytuacjach zagrożenia lub naruszenia ich bezpieczeństwa.

adesso banking solutions

Wspólne przedsięwzięcie Asseco i adesso, renomowanego i rozpoznawalnego na rynku DACH dostawcy systemu core'owego dla firm ubezpieczeniowych oraz usług IT dla banków. Spółka działa w sektorze bankowym w krajach niemieckojęzycznych (Niemcy, Austria, Szwajcaria).

Krajowy Operator Chmury Medycznej

Krajowy Operator Chmury Medycznej (Chmura dla zdrowia) wspiera cyfryzację służby zdrowia i umożliwia jednostkom medycznym świadczenie e-usług dla pacjentów z zachowaniem najwyższych standardów bezpieczeństwa. Zapewnia sprawne dostosowanie do regulacji prawnych i przyczynia się do wzrostu innowacyjności oraz standaryzacji usług informatycznych w sektorze opieki zdrowotnej.

Asseco Cloud

Asseco Cloud specjalizuje się w projektowaniu, dostarczaniu, wdrażaniu i obsłudze rozwiązań chmurowych. Realizuje wdrożenia oparte o rozwiązania własne i wiodących dostawców chmury, oferując jednocześnie pełne wsparcie od projektu po implementację, a także dostarcza wiedzę ekspercką. Oferta spółki obejmuje usługi oparte o chmurę prywatną, preferowaną przez klientów z sektora publicznego lub sektorów regulowanych, chmurę publiczną dostawców globalnych oraz rozwiązania w modelu multicloud.

Segment Asseco International

Asseco International to holding utworzony w październiku 2017 roku, posiadający siedzibę na Słowacji. Jego celem jest zarządzanie i budowa wartości kapitałowej Asseco w oparciu o posiadane aktywa międzynarodowe.

Segment tworzony przez Asseco International obejmuje spółki osiągające przychody przede wszystkim na rynkach Europy Centralnej, Europy Południowo-Wschodniej oraz Europy Zachodniej.

Rynek Europy Centralnej

Na rynku **środkowoeuropejskim** Grupa Asseco reprezentowana jest przez Grupę Asseco Central Europe. Do najważniejszych podmiotów w tej grupie zalicza się:

- Asseco Central Europe Słowacja i Asseco Central Europe Czechy,
- Asseco Enterprise Solutions:
 - Asseco Business Solutions,
 - spółki Asseco Solutions w Czechach, Niemczech i na Słowacji,
- Asseco CEIT,
- Asseco Central Europe Cloud,
- Asseco Central Europe Magyarország,
- exe,
- Prosoft Košice.

Asseco Central Europe

Czeskie i słowackie Asseco Central Europe są wiodącymi spółkami Grupy Asseco Central Europe. Dostarczają kompleksowe rozwiązania i usługi informatyczne dla międzynarodowych instytucji finansowych, sektora prywatnego oraz administracji publicznej zarówno na poziomie centralnym, jak i lokalnym. Ich oferta produktowa zawiera systemy informatyczne dla banków oraz towarzystw ubezpieczeniowych, instytucji finansujących budownictwo mieszkaniowe, systemy kartowe, systemy informatyczne dla służby zdrowia, hurtownie danych, rozwiązania Business Intelligence oraz e-commerce, systemy raportowania oraz dedykowane rozwiązania dostarczane „pod klucz”.

Asseco Enterprise Solutions

Asseco Enterprise Solutions powstało w 2017 roku, aby zintegrować wszystkie spółki Grupy Asseco, które rozwijają własne rozwiązania ERP i SFA. W ramach wspólnej struktury holdingowej funkcjonują cztery główne spółki: Asseco Business Solutions oraz Asseco Solutions z Niemiec, Czech i Słowacji. Wraz z międzynarodowymi oddziałami firmy te dostarczają produkty ERP i SFA do kilkudziesięciu krajów na całym świecie, usprawniając i automatyzując procesy w wielu branżach i segmentach rynku.

Asseco Business Solutions

Asseco Business Solutions to spółka notowana na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie (GPW: ABS). Jej oferta obejmuje systemy klasy ERP wspomagające procesy biznesowe w średnich oraz dużych przedsiębiorstwach, komplet aplikacji do zarządzania małą firmą, programy wspierające pracę w obszarze HR, pozwalające na zarządzanie siecią przedstawicieli handlowych aplikacje mobilne klasy SFA, platformy wymiany danych oraz programy do obsługi transakcji faktoringowych.

Spółki Asseco Solutions

Spółki Asseco Solutions produkują wysokiej klasy oprogramowania klasy ERP dla średnich i dużych przedsiębiorstw, przede wszystkim z sektorów wytwórczego i usługowego. Działają przede wszystkim na rynkach: słowackim, czeskim, włoskim i w niemieckojęzycznych krajach europejskich (Niemcy, Austria, Szwajcaria).

Asseco CEIT

Asseco CEIT to słowacki producent innowacyjnych rozwiązań m.in. w zakresie automatyki przemysłowej oraz robotyki. Dominującymi obszarami jego aktywności są automatyka i robotyka dla przemysłu samochodowego.

Asseco Central Europe Cloud

Asseco CE Cloud oferuje zaawansowane usługi w zakresie migracji aplikacji i systemów do chmury oraz zarządzania usługami Cloud. Firma specjalizuje się w rozwiązaniach chmurowych, obejmujących chmury prywatne, publiczne i hybrydowe, wdrażając model XaaS (Anything-as-a-service).

Asseco Central Europe Magyarország

Działające w sektorze opieki zdrowotnej Asseco Central Europe Magyarország jest liderem wśród dostawców szpitalnych systemów informatycznych na Węgrzech. Dostarcza również oprogramowanie dla sektora finansowego.

exe

exe wspiera klientów w zakresie projektowania i tworzenia systemów informatycznych. Dodatkowo oferuje outsourcing i zdalne zarządzanie infrastrukturą, wsparcie techniczne, usługi konsultingowe i tłumaczenia dokumentacji technicznej.

Prosoft Košice

Prosoft Košice specjalizuje się w tworzeniu oprogramowania dla podmiotów z sektora ochrony zdrowia. Klientami spółki są m.in. szpitale, specjalistyczne zakłady lecznicze, polikliniki i przychodnie.

Rynek Europy Południowo-Wschodniej

W Grupie Asseco rynek Europy Południowo-Wschodniej tożsamy jest z działalnością Grupy Asseco South Eastern Europe.

Asseco South Eastern Europe

Spółka notowana na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie (GPW: ASE) i jednostka dominująca Grupy Asseco South Eastern Europe. Grupa ta dostarcza kompletne rozwiązania i produkty własne niezbędne do prowadzenia banku, zaawansowane rozwiązania płatnicze pod marką Payten, a także świadczy usługi integracyjne i wdrożeniowe systemów i sprzętu informatycznego światowych liderów. Prowadzi działalność na terenie krajów Europy Południowo-Wschodniej, Europy Środkowej, Półwyspu Iberyjskiego, a także w Egipcie, Turcji, Kolumbii, Peru, Indiach, Zjednoczonych Emiratach Arabskich i na Dominikanie.

Rynek zachodnioeuropejski

Do najważniejszych spółek z Grupy działających na rynku zachodnioeuropejskim zalicza się:

- Asseco PST Holding – SGPS,
- Asseco Spain,
- Asseco Lietuva.

Asseco PST Holding – SGPS

Portugalska spółka świadcząca usługi IT oraz dostarczająca kompleksowe rozwiązania i oprogramowanie dla sektora bankowego. Jej głównym obszarem działania są Portugalia oraz portugalskojęzyczne kraje Afryki (m.in. Angola i Mozambik). Do Grupy Asseco PST należą: zajmująca się tworzeniem oprogramowania dla podmiotów z sektora finansowego spółka Finantech – Sistemas de Informação oraz dostawca systemów księgowych dla podmiotów z sektora finansowego – CPI Consultoria de Projectos Informáticos.

Asseco Spain

Spółka dostarcza klientom nowoczesną infrastrukturę i sprzęt IT oraz oferuje konsultacje, systemy bezpieczeństwa, usługi outsourcingowe oraz kompleksowe wsparcie IT.

Asseco Lietuva

Asseco Lietuva to wiodący producent oprogramowania i integrator systemów informatycznych na Litwie. Spółka oferuje własne rozwiązania do zarządzania dokumentami i automatyzacji procesów biznesowych, a także do zarządzania biznesem ubezpieczeniowym i finansami.

Segment Formula Systems

Segment obejmuje spółki osiągające przychody głównie na rynkach Izraela, Ameryki Północnej i w regionie EMEA.

Formula Systems (1985) jest spółką holdingową, a jej filarami są spółki operacyjne:

- Matrix IT,
- Sapiens International Corporation,
- Magic Software Enterprises.

Ponadto Formula Systems kontroluje:

- amerykańskiego dostawcę rozwiązań z zakresu konsultingu i outsourcingu zasobów ludzkich – Insync Staffing,
- producenta oprogramowania do obsługi kadrowo-płacowej, a także specjalistycznych systemów wykorzystywanych w obszarach rachunkowości finansowej, podatków i zgodności w przedsiębiorstwach o ugruntowanej pozycji rynkowej w Izraelu – Michpal Micro Computers (1983),
- działającą w zakresie sporządzania map lotniczych i satelitarnych oraz innych zastosowań geograficznych spółkę Ofek Aerial Photography (1987),
- dostawcę zaawansowanych systemów bezpieczeństwa i kontroli – Shamrad Electronics (1977),
- największą grupę witryn konsumenckich w Izraelu – ZAP Group.

Holding wspólnie kontroluje TSG IT Advanced Systems, spółkę dostarczającą specjalistyczne oprogramowanie dla sił zbrojnych, która w sierpniu 2024 roku zadebiutowała na Giełdzie Papierów Wartościowych w Tel Awiwie.

Formula Systems (1985)

Jako jednostka dominująca w Grupie Formula Systems, notowana na amerykańskim rynku NASDAQ i Giełdzie Papierów Wartościowych w Tel Awiwie spółka Formula Systems (1985) zarządza i buduje wartość kapitałową podmiotów wchodzących w skład tej grupy.

Matrix IT

Notowany na Giełdzie Papierów Wartościowych w Tel Awiwie Matrix IT jest wiodącą spółką IT w Izraelu. Prowadzi również działalność w USA i Europie. Jego kluczowe kompetencje to świadczenie usług informatycznych, outsourcing i integracja systemów informatycznych na życzenie klienta, a także dostarczanie rozwiązań z zakresu bezpieczeństwa, zarządzania ryzykiem i compliance. Matrix jest ponadto dystrybutorem oprogramowania i rozwiązań infrastrukturalnych czołowych światowych producentów, a dzięki spółce zależnej John Bryce prowadzi ośrodki szkoleniowo-kwalifikacyjne, oferujące kursy zawodowe i szkolenia dla personelu IT. Dzięki wieloletniemu doświadczeniu w realizacji projektów IT zarówno w sektorze prywatnym, jak i publicznym (m.in. bankowość i finanse, telekomunikacja, opieka zdrowotna, edukacja, obronność i służby mundurowe), portfolio klientów spółki obejmuje największe organizacje w Izraelu i stale rosnącą bazę kontrahentów na rynkach zagranicznych.

Sapiens International Corporation

Spółka jest notowana na amerykańskim rynku NASDAQ i Giełdzie Papierów Wartościowych w Tel Awiwie. Jest wiodącym globalnym dostawcą systemów IT dla sektora ubezpieczeniowego. Sapiens działa w USA, Europie Zachodniej, Skandynawii, Afryce Południowej i regionie Azji i Pacyfiku. W ofercie spółki znajdują się kompleksowe rozwiązania dla wszystkich segmentów rynku ubezpieczeniowego, m.in. dla segmentu ubezpieczeń na życie, programów emerytalnych, ubezpieczeń majątkowych, reasekuracji, a także oprogramowanie wspomagające podejmowanie decyzji w instytucjach finansowych. Sapiens oferuje zarówno rozwiązania uniwersalne, jak i oprogramowanie specjalnie skrojone do wymogów konkretnych rynków, np. amerykańskiego.

Magic Software Enterprises

Spółka jest notowana na amerykańskim rynku NASDAQ oraz Giełdzie Papierów Wartościowych w Tel Awiwie. Magic Software specjalizuje się w dostarczaniu platform wspierających proces budowy i wdrażania aplikacji biznesowych, oprogramowania biznesowego, a także usług konsultingowych i wdrożeńowych.

Produkty oferowane przez spółkę, oparte o koncepcję code-free, pozwalają użytkownikom tworzyć aplikacje biznesowe i wspomóc istniejące zasoby informatyczne w celu zwiększenia zdolności biznesowych.

Oferta produktowa

Grupa Asseco nastawiona jest przede wszystkim na dostarczanie klientom własnych rozwiązań informatycznych w postaci oprogramowania i usług, a w razie potrzeby rozwiązań firm trzecich i infrastruktury technicznej. Dzięki temu spółki z Grupy oferują swoim partnerom biznesowym najwyższej klasy rozwiązania w pełni dostosowane do ich potrzeb.

- **Rozwiązania dedykowane**

Asseco jest najbardziej doświadczoną polską firmą informatyczną w zakresie prowadzenia złożonych, dużych w skali, projektów informatycznych, będących odpowiedzią na indywidualne potrzeby klientów. Przykładem kompetencji Asseco w tym zakresie jest największy w historii naszego kraju projekt informatyczny realizowany dla Zakładu Ubezpieczeń Społecznych (ZUS). Kompleksowy System Informatyczny ZUS (KSI ZUS) jest dedykowanym dla potrzeb ZUS, wieloplatformowym systemem informatycznym pokrywającym wszystkie zadania statutowe ZUS związane z ubezpieczeniami społecznymi. Jest to jednocześnie jeden z systemów informatycznych o strategicznym znaczeniu dla Polski, wpisującym się tym w strategię budowy e-państwa. KSI ZUS obsługuje blisko 30 mln płatników składek, świadczeniobiorców i ubezpieczonych. Kolejnym przykładem jednego z najważniejszych systemów informatycznych państwa stworzonych przez Asseco jest SIA – największy system IT w Agencji Rozwoju i Modernizacji Rolnictwa (ARIMR). Jest to zintegrowane rozwiązanie do zarządzania i kontroli w rolnictwie. Jego podstawowymi komponentami są bazy referencyjne (producentów rolnych, zwierząt, działek), w oparciu o które możliwe jest przeprowadzenie zarówno niezbędnych kontroli, jak również obsługa dopłat pochodzących ze środków Unii Europejskiej. Z kolei dla Głównego Inspektoratu Transportu Drogowego Asseco stworzyło Centralny System Przetwarzania działający w Centrum Automatycznego Nadzoru nad Ruchem Drogowym (CANARD). Ponadto Spółka jest uznanym dostawcą rozwiązań w obszarze obsługi procesów celnych, m.in. zbudowała System Informacyjny Skarbowo-Celny (SISC), a także System ZEFIR2, czyli Zintegrowany System Poboru Należności i Rozrachunków z Unią Europejską i Budżetem. Wśród rozwiązań dedykowanych dla administracji terenowej jest np. Śląska Karta Usług Publicznych (ŚKUP).

Asseco jest wiodącym dostawcą oprogramowania dla sektora publicznego w Europie Centralnej. Przykładami rozwiązań szytych na miarę tworzonych dla administracji centralnej są czeski Portal Obywatel, który jest nowoczesnym narzędziem komunikacji elektronicznej obywateli z organami administracji publicznej oraz Portal Ministerstwa Pracy i Spraw Socjalnych Czech, stanowiący kompleksowe rozwiązanie portalowe, łączące ponad 70 witryn ministerialnych departamentów.

- **Kompleksowe rozwiązania dla sektorów**

Dla podmiotów dużych i średnich z każdego sektora gospodarki Grupa oferuje standardowe pakiety, które dostosowuje do indywidualnych potrzeb. Wśród produktów z tej kategorii wymienić można kompleksowe systemy dedykowane dla sektorów: bankowego (np. Asseco Core Banking), energetycznego (np. Asseco Utility Management Solutions), służby zdrowia (np. Asseco Medical Management Solutions), domów maklerskich i firm inwestycyjnych (np. PROMAK, SIFOX), sektora ubezpieczeniowego (SAPIENS), przedsiębiorstw (np. ApPlus), FMCG i farmacji (np. Image Recognition).

- **Pakiety standardowe**

Dla tysięcy małych i średnich firm Grupa udostępnia standardowe oprogramowanie. Bez konieczności przygotowania szytych na miarę produktów i przy atrakcyjnych kosztach, dziesiątki tysięcy firm korzystają z „pudełkowego” oprogramowania Asseco wspomagającego codzienne zarządzanie przedsiębiorstwem. Przykładami standardowych rozwiązań pakietowych przeznaczonych dla sektora przedsiębiorstw są Wapro ERP, Softlab ERP i Macrologic ERP, a także kwalifikowane usługi zaufania i ekosystem narzędzi paperless Certum. Wykorzystując wieloletnie doświadczenia w informatyzacji placówek medycznych, Asseco rozwija swoje aplikacje przeznaczone dla pacjentów: Informacje Medyczne, Apteczka Medyczna i Moje Pomiary oraz oprogramowanie wykorzystywane w codziennej pracy przychodni lekarskich mMedica.

- **Rozwiązania w modelu SaaS**

Asseco oferuje również swoje rozwiązania informatyczne przez internet. Przy niewielkim wysiłku, minimalnych kosztach, a z maksimum korzyści klienci mogą czerpać z najlepszej wiedzy i doświadczenia ekspertów Grupy bez konieczności ponoszenia dużych nakładów na infrastrukturę informatyczną i zespół IT. Asseco udostępnia w chmurze m.in. mobilny podpis SimplySign, platformę edukacyjną, rozwiązania z obszaru elektromobilności (AUMS Elmo), platformę do zarządzania Elektroniczną Dokumentacją Medyczną – Chmura dla zdrowia, uniwersalną platformę usług finansowych Asseco BooX, rozwiązania klasy ERP, SFA i Contact Center czy rozwiązania do obsługi płatności pod marką Payten. Bankom spółdzielczym dedykowana jest Wspólna Platforma Informatyczna (WPI), której celem jest ustandaryzowanie pracy banków tak, aby ułatwić i zwiększyć efektywność obsługi klienta. Asseco świadczy również w modelu SaaS usługi bankowości internetowej.

Rozwiązania dostępne w modelach:



stacjonarnym



chmurowym



hybrydowym



Rozwiązania dedykowane

- Rozwiązania zaprojektowane z myślą o indywidualnych potrzebach klienta
- Prawa własności intelektualnej pozostają w rękach klientów
- Ekspertka wiedza sektorowa oraz doświadczenie, pozwalają na tworzenie rozwiązań dostosowanych do indywidualnych potrzeb

Klienci:



Instytucje publiczne



Przedsiębiorstwa



Kompleksowe rozwiązania dla sektorów

- Rozwiązania zaprojektowane i opracowane dla wybranych sektorów
- Oparte na prawach własności intelektualnej należących do Asseco
- Możliwość częściowej kustomizacji

Klienci:



Różne sektory gospodarki

(m.in. bankowość, finanse, opieka zdrowotna, energetyka, administracja terenowa)



Pakiety standardowe

- Standardowe rozwiązania dla dużej liczby małych i średnich klientów
- Oparte na prawach własności intelektualnej Asseco

Klienci:



Duże przedsiębiorstwa



MŚP

Rozwiązania dedykowane

Kompleksowy System Informatyczny – ZUS

Portal Obywatel – czeskie Ministerstwo Spraw Wewnętrznych

Centrum Automatycznego Nadzoru nad Ruchem Drogowym – GITD

System Informatyczny Agencji – ARiMR

System Informacyjny Skarbowo-Celny – Ministerstwo Finansów

Śląska Karta Usług Publicznych

Portal Ministerstwa Pracy i Spraw Socjalnych Czech

Kompleksowe rozwiązania dla sektorów

Asseco Core Banking [bankowość]

Asseco Utility Management Solutions [przemysł energetyczny]

Asseco Medical Management Solutions [opieka zdrowotna]

SAPIENS [ubezpieczenia]

PROMAK [rynek kapitałowy]

Image Recognition [FMCG, farmacja]

ApPlus [przedsiębiorstwa produkcyjne]

Pakiety standardowe

Wapro ERP [MŚP]

Macrologic ERP, Softlab ERP [przedsiębiorstwa]

Certum [usługi zaufania]

aHCM [rozwiązania dla działów HR]

Informacje Medyczne, Apteczka Medyczna, Moje Pomiarzy [aplikacje dla pacjentów]

mMedica [opieka zdrowotna]

Rozwiązania w chmurze

SimplySign [podpis mobilny]

Systemy klasy ERP i SFA [m.in. Softlab, Wapro, Macrologic, SPIN, Mobile Touch]

Payten [płatności]

Chmura dla zdrowia [opieka zdrowotna]

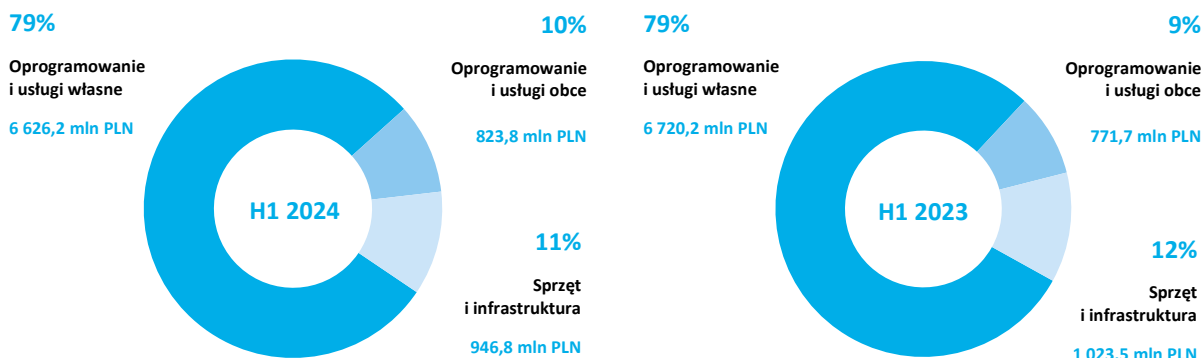
CUI, WPI [bankowość spółdzielcza]

Asseco BooX [instytucje finansowe]

AUMS Elmo [elektromobilność]

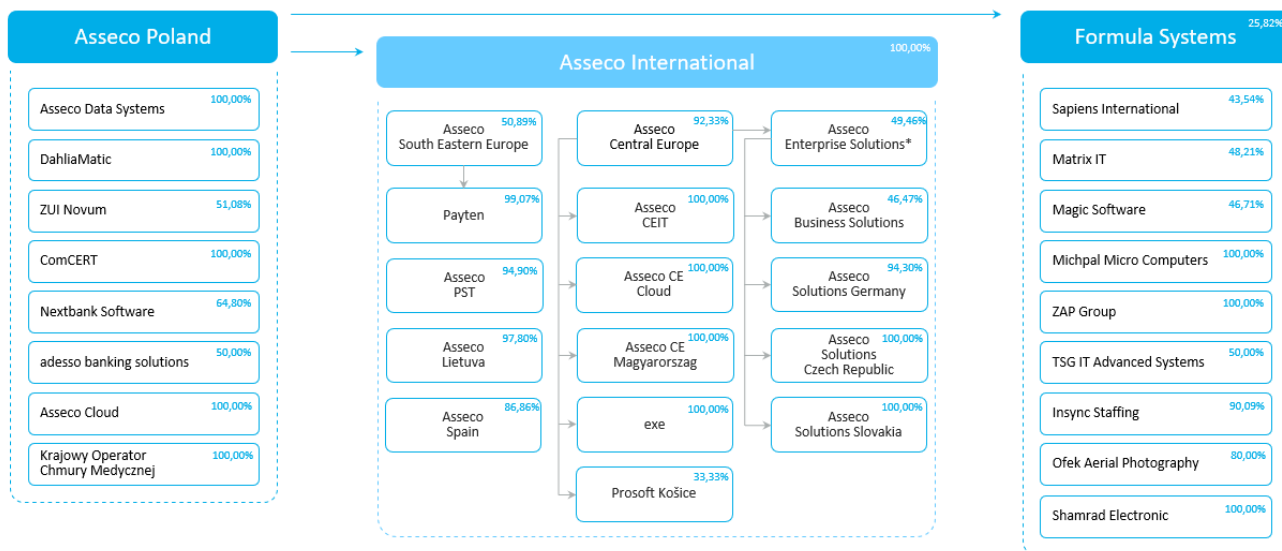
Live [Contact Center]

Przychody Grupy Asseco według rodzaju



Opis organizacji Grupy Asseco

Grupa Asseco wyodrębnia trzy segmenty geograficzne – segment Asseco Poland, segment Asseco International, segment Formula Systems – w ramach których funkcjonują spółki należące do Grupy.



Uproszczona struktura Grupy; udział w kapitale na dzień 30 czerwca 2024 roku.
* Asseco Central Europe posiada 49,456601% udziałów w Asseco Enterprise Solutions. Pozostałe 49,456623% udziałów jest własnością Asseco International. Asseco Central Europe sprawuje bezpośrednią kontrolę nad Asseco Enterprise Solutions.

Zmiany w powiązaniach kapitałowych

Pełna struktura Grupy oraz opis zmian, jakie miały w niej miejsce w ciągu I półrocza 2024 roku znajduje się w punkcie 3 skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2024 roku.

Model federacyjny

Grupa Asseco działa w oparciu o unikatowy model współpracy – model federacyjny. Asseco Poland, jako Spółka pełniąca wiodącą rolę w Grupie, jest największym akcjonariuszem w spółkach ją tworzących, ale nie dąży do posiadania 100% udziałów i integracji członków Grupy. Spółki, które decydują się dołączyć do Grupy Asseco utrzymują szeroki zakres

autonomii w swoich codziennych działaniach, a Grupa wytycza ich strategiczne kierunki rozwoju, ustala cele i nadzoruje ich osiągnięcie.

Funkcjonowanie Grupy w modelu federacyjnym polega na wzajemnym zaufaniu, oparciu biznesu na ludziach oraz na zestawie jasno zdefiniowanych zasad współpracy pomiędzy podmiotami z Grupy. Nabywane spółki zachowują swój lokalny charakter i często są zarządzane przez dotychczasowych właścicieli i kadrę menedżerską.

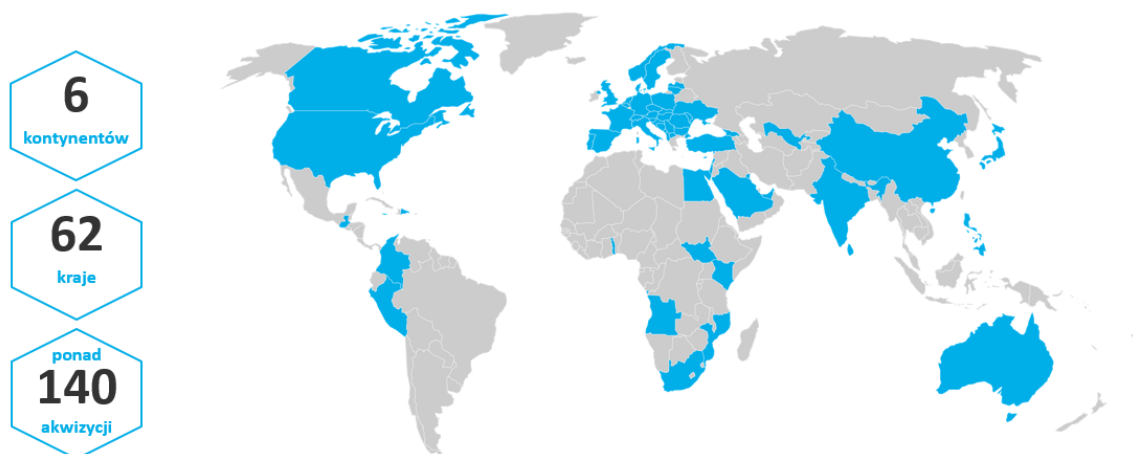
Korzyści jakie czerpie Grupa z takiego modelu współpracy to:

- umocnienie pozycji rynkowej i zaufanie klientów,
- dostęp do interesujących, dobrze znanych lokalnie, rozwiązań produktowych,
- znajomość lokalnych rynków, klientów, środowiska biznesowego i unikalnych uwarunkowań,
- dostęp do lokalnych zespołów pracowników posługujących się rodzimym językiem,
- odpowiedzialne prowadzenie biznesu w stosunku do lokalnych interesariuszy.

Spółki stające się częścią Grupy Asseco mogą liczyć na:

- dostęp do produktów, doświadczeń i referencji innych członków Grupy,
- dostęp do sieci sprzedaży Grupy Asseco,
- wzmocnienie pozycji finansowej,
- międzynarodową markę i silną pozycję rynkową,
- dostęp do globalnych umów z dostawcami sprzętu.

Ekspansja Asseco – kamienie milowe



1991	2004	2007-2009	2010	2013-2014	2015-2016	2017-2018	2019	2020-H1 2024
Rozpoczęcie działalności w Polsce	Debiut Asseco Poland na GPW w Warszawie Wejście na rynek Europy Centralnej – utworzenie Grupy Asseco	Rozszerzenie działalności w Polsce (przejęcia Softbanku i Prokomu) Ekspansja na rynki Europy Zachodniej, Południowo-Wschodniej i Skandynawii	Wejście na rynki izraelski i amerykański (akwizycja Formuła Systems)	Ekspansja na rynek Europy Wschodniej Rozpoczęcie działalności w Afryce	Rozwój w krajach portugalskojęzycznych Dalsza ekspansja w Izraelu	Dalszy rozwój na rynkach USA i izraelskim	Rozwój w nowych obszarach kompetencyjnych – rozwiązania w chmurze i cyberbezpieczeństwo	Dynamiczny rozwój za sprawą przyspieszonej cyfryzacji Poszerzenie portfolio własnych produktów (np. ERP, płatności) Budowanie nowych kompetencji w cyberbezpieczeństwie, Industry 4.0 oraz cloud computingu

Władze

Zarząd

Skład osobowy

Na dzień publikacji niniejszego sprawozdania, tj. na 27 sierpnia 2024 roku, skład Zarządu Spółki przedstawia się następująco:



Adam Góral
Prezes Zarządu

Odpowiada za wizję rozwoju i strategię Grupy Kapitałowej Asseco oraz Dział Audytu Wewnętrznego.



Grzegorz Bartler
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Pion Telekomunikacji i Mediów.



Andrzej Dopierała
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Piony Organizacji Międzynarodowych i Rozwiązań dla Sektora Bezpieczeństwa oraz Biuro Projektów Infrastrukturalnych.



Krzysztof Groyecki
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Pion Opieki Zdrowotnej.



Marek Panek
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Pion Rozwoju Grupy Kapitałowej oraz Biuro Projektów Unijnych.



Paweł Piwowar
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Pion Energetyki i Gazownictwa oraz Biuro Projektów ERP.



Zbigniew Pomianek
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Piony: Banków Komercyjnych, Banków Spółdzielczych, Business Intelligence, Rynku Kapitałowego, PKO BP, a także za Asseco Innovation Hub i Asseco Services.



Karolina Rzońca-Bajorek
Wiceprezes Zarządu

Jako Chief Financial Officer (CFO) Asseco Poland i Grupy Asseco odpowiada za Pion Finansowy Spółki i Pion Finansowy Grupy Asseco oraz Dział Centrum Usług Wspólnych.



Sławomir Szmytkowski
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Piony: Ubezpieczeń Społecznych, Utrzymania Systemów, Rolnictwa i Poczty, Administracji Rządowej oraz za Asseco Group Public Business Unit.



Artur Wiza
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Działy: PR i Relacji Inwestorskich oraz Marketingu.



Gabriela Żukowicz
Wiceprezes Zarządu

Odpowiada za Biuro Prawne i Biuro Zarządu, a także za Działy: Personalny, Administracji Personalnej, Zgodności i Zarządzania Procesami, Utrzymania i Rozwoju Systemów Wewnętrznych, Administracji oraz Zakupów. Ponadto pełni rolę Chief ESG Officer'a.

W okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2024 roku skład Zarządu Spółki przedstawiał się następująco:

Zarząd	Okres pełnienia funkcji
Adam Góral	01.01.2024 - 30.06.2024
Grzegorz Bartler	01.01.2024 - 30.06.2024
Andrzej Dopierała	01.01.2024 - 30.06.2024
Krzysztof Groyecki	01.01.2024 - 30.06.2024
Marek Panek	01.01.2024 - 30.06.2024
Paweł Piwowar	01.01.2024 - 30.06.2024
Zbigniew Pomianek	01.01.2024 - 30.06.2024
Sławomir Szmytkowski	01.01.2024 - 30.06.2024
Karolina Rzońca-Bajorek	01.01.2024 - 30.06.2024
Artur Wiza	01.01.2024 - 30.06.2024
Gabriela Żukowicz	01.01.2024 - 30.06.2024

Od zakończenia okresu sprawozdawczego do dnia publikacji niniejszego Sprawozdania nie miały miejsca zmiany w składzie Zarządu Asseco Poland.

Rada Nadzorcza

Skład osobowy

Na dzień publikacji niniejszego sprawozdania, tj. na 27 sierpnia 2024 roku, skład Rady Nadzorczej Spółki przedstawia się następująco:



Jacek Duch
Przewodniczący Rady Nadzorczej



Adam Noga
Wiceprzewodniczący
Rady Nadzorczej



Izabela Albrycht
Członek Rady Nadzorczej



Piotr Augustyniak
Członek Rady Nadzorczej



Dariusz Brzeski
Członek Rady Nadzorczej



Artur Gabor
Członek Rady Nadzorczej



Piotr Maciąg
Członek Rady Nadzorczej



Tobiasz Solorz
Członek Rady Nadzorczej



Piotr Żak
Członek Rady Nadzorczej

W okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2024 roku skład Rady Nadzorczej Spółki przedstawiał się następująco:

Rada Nadzorcza	Okres pełnienia funkcji
Jacek Duch	01.01.2024 - 30.06.2024
Adam Noga	01.01.2024 - 30.06.2024
Izabela Albrycht	01.01.2024 - 30.06.2024
Piotr Augustyniak	01.01.2024 - 30.06.2024
Dariusz Brzeski	01.01.2024 - 30.06.2024
Artur Gabor	01.01.2024 - 30.06.2024
Piotr Maciąg	01.01.2024 - 30.06.2024
Piotr Żak	01.01.2024 - 30.06.2024
Tobiasz Solorz	01.01.2024 - 30.06.2024

W ramach Rady Nadzorczej działa Komitet Audytu w składzie: Artur Gabor – Przewodniczący, Jacek Duch i Piotr Augustyniak – Członkowie Komitetu Audytu.

Od zakończenia okresu sprawozdawczego do dnia publikacji niniejszego Sprawozdania nie miały miejsca zmiany w składzie Rady Nadzorczej Asseco Poland.

Otoczenie biznesowe

ASSECO

OTOCZENIE BIZNESOWE

Grupy produktów oraz ich odbiorcy

Rozwiązania dla finansów



Bankowość

Produkcja oprogramowania dla banków należy do kluczowych obszarów działalności spółek należących do Grupy Asseco. Regionalny i międzynarodowy rozwój Grupy w dużym stopniu wiąże się ze stałym wzbogacaniem i uzupełnianiem rozwiązań dopasowanych do rosnących oczekiwań sektora bankowego wobec technologii informatycznych.

Flagowym produktem Grupy dla sektora bankowego jest kompleksowy system informatyczny Asseco Poland o nazwie Asseco Core Banking. Asseco rozwija rozwiązania omnikanałowe, dzięki którym tworzona jest nowoczesna bankowość internetowa i mobilna, dostosowana do indywidualnych potrzeb klientów. W ofercie znaleźć można także kilkadziesiąt specjalistycznych rozwiązań, oferowanych jako produkty gotowe, wymagające jedynie dostosowania do specyfiki działalności danej instytucji. W swoim portfolio dla firm z sektora finansowego Asseco posiada również rozwiązania dostępne w chmurze. Przykładem takiego rozwiązania jest Asseco BooX (Bank out of the Box) – platforma biznesowa i technologiczna, dostarczająca zestaw narzędzi, niezbędnych do stworzenia nowoczesnej instytucji finansowej.

Spółki z Grupy oferują własne kompleksowe systemy dla bankowości. Asseco Central Europe dzięki rozwiązaniom z rodziny StarBANK wypracowało mocną pozycję na słowackim i czeskim rynku rozwiązań dla sektora bankowego. Asseco South Eastern Europe oferuje zarówno systemy core-bankingowe, obsługujące płatności, Business Intelligence, a także wspomagające zarządzanie relacjami z klientami (CRM) oraz instalacje terminali płatniczych i bankomatów. Z kolei portugalskie Asseco PST specjalizuje się w produkcji i wdrażaniu oprogramowania dla sektora bankowego, a jego działalność skoncentrowana jest w regionie Półwyspu Iberyjskiego oraz na rynkach afrykańskich. Matrix IT współpracuje z największymi bankami w Izraelu. Natomiast na rynku amerykańskim realizuje projekty dla podmiotów z sektora bankowego, głównie z zakresu rozwiązań GRC (Governance, Risk & Compliance).

Asseco oferuje również kompleksowe rozwiązania informatyczne wspomagające pracę biur i domów maklerskich, funduszy inwestycyjnych oraz firm leasingowych i faktoringowych.



Ubezpieczenia

Grupa Asseco od wielu lat współpracuje z dużymi międzynarodowymi firmami ubezpieczeniowymi. Sapiens International, centrum kompetencyjne Grupy w tym obszarze, jest jednym z największych dostawców oprogramowania dla sektora ubezpieczeniowego na świecie. Wśród ponad 610 klientów Grupy są spółki oferujące ubezpieczenia na życie, majątkowe, pośrednicy ubezpieczeniowi oraz instytucje nadzorujące rynek ubezpieczeniowy. Zaawansowane usługi Asseco, dostosowane do przepisów obowiązujących ubezpieczycieli, wyróżniają się najwyższym poziomem bezpieczeństwa.

Oferta Grupy zawiera systemy centralne dla instytucji ubezpieczeniowych, a także szereg specjalistycznych rozwiązań takich jak systemy do rozliczenia płatności, aplikacje wspierające procesy związane z likwidacją szkód, reasekuracją, współpracą z agentami, a także z wykrywaniem oszustw ubezpieczeniowych.

Flagowymi produktami Grupy dla sektora ubezpieczeń są systemy oferowane przez grupę Sapiens. Z kolei Asseco Central Europe oferuje ubezpieczycielom rozwiązania z grupy produktów StarINS.



Rozwiązania płatnicze

Asseco tworzy rozwiązania dedykowane tradycyjnemu handlowi i e-commerce oraz zarządzaniu płatnościami, bankomatami oraz automatycznymi systemami transakcyjnymi. Obszar ten obejmuje szeroki zakres rozwiązań płatniczych, obsługujących przetwarzanie kart płatniczych oraz usługi związane z bankomatami i terminalami płatniczymi. Rozwiązania płatnicze, w odróżnieniu od oprogramowania, zawierają infrastrukturę, która jest nieodłącznym elementem tych transakcji.

Rozwiązania dla instytucji publicznych

Grupa Asseco jest wiodącym dostawcą oprogramowania i usług dla sektora administracji publicznej w Europie Środkowo-Wschodniej oraz istotnym graczem na tym rynku w Izraelu. Grupa dostarcza zarówno największe i najbardziej złożone projekty na szczeblu centralnym, w sektorze obronnym, jak i rozwiązania na poziomie lokalnym oraz w sektorze ochrony zdrowia.



Administracja centralna

Asseco Poland buduje i wdraża rozwiązania informatyczne dla administracji publicznej w obszarach, które z reguły nie mogą być wspierane przy zastosowaniu gotowych narzędzi. Najczęściej są to złożone systemy o rozbudowanej funkcjonalności przystosowane do przetwarzania dużych wolumenów danych. Asseco systematycznie rozwija największy projekt w polskiej informatyce – Kompleksowy System Informatyczny Zakładu Ubezpieczeń Społecznych. Spółka świadczy obecnie usługi wsparcia jego eksploatacji i utrzymania, a także odpowiada za jego modyfikację i rozbudowę. Duże doświadczenie na polu współpracy z administracją centralną mają także spółki z Grupy Asseco Central Europe. Od lat dostarczają one wysokiej jakości rozwiązania i usługi dla słowackich i czeskich ministerstw i instytucji publicznych. Silną pozycję w obszarze administracji centralnej na Litwie ma Asseco Lietuva. Z kolei Matrix IT jest jednym z kluczowych partnerów dla rządu Izraela.

Grupa Asseco posiada także kompetencje i szerokie doświadczenie w sektorze bezpieczeństwa. Jako jedyna firma z Europy Środkowo-Wschodniej zrealizowała ponad 70 prestiżowych projektów dla agencji Unii Europejskiej oraz NATO, w tym system ochrony granic UE dla Frontex'u. Spółki z Grupy Formula Systems są ważnym dostawcą oprogramowania i usług dla izraelskich ministerstw obrony i spraw wewnętrznych.

Doświadczenia zdobyte podczas realizacji projektów dla instytucji międzynarodowych pozwoliły na przejście z pozycji dostawcy usług na pozycję dostawcy rozwiązań i produktów. Na przestrzeni ostatnich lat podjęte zostały inwestycje w opracowanie innowacyjnych rozwiązań związanych z obszarami: platform bezałogowych, rozpoznania i analizy danych, systemów wsparcia dowodzenia, rozwiązań satelitarnych oraz cyberbezpieczeństwa.



Administracja lokalna

Asseco oferuje własne rozwiązania dla administracji samorządowej – zarówno małych jak i dużych ośrodków miejskich, gmin czy województw. Oprogramowanie wspiera zarządzanie wszystkimi obszarami działalności jednostek samorządu terytorialnego, takimi jak budżet, podatki i opłaty, majątek, finanse i księgowość, zasoby ludzkie, sprawy obywatelskie, sfera społeczna czy gospodarka odpadami.



Opieka zdrowotna

Grupa Asseco jest czołowym dostawcą rozwiązań IT dla różnego rodzaju placówek medycznych. Z core'owych systemów Asseco korzystają setki największych szpitali i przychodni w regionie Europy Środkowo-Wschodniej. Usługi Asseco obejmują profesjonalne konsultacje w zakresie tworzenia, wdrażania i utrzymywania systemów dla firm świadczących ubezpieczenia zdrowotne, szpitali i klinik. Dostarczane są zarówno rozwiązania wspomagające obsługę pacjentów, jak i systemy do rozliczeń kontraktów i zarządzania placówkami medycznymi.

Flagowymi produktami Grupy są: AMMS (Asseco Medical Management Solutions) i mMedica – kompleksowe pakiety systemów informatycznych autorstwa Asseco Poland, których zadaniem jest obsługa szpitali, klinik, centrów medycznych, przychodni i ambulatoriów. Także Asseco Central Europe oferuje własne systemy na potrzeby służby zdrowia, takie jak Mediform, ZPIS, Strix, Jubula czy Atlas. Uzupełnieniem oferty Grupy dla tego sektora są rozwiązania węgierskiej firmy Asseco Central Europe Magyarországon. Spółki z Grupy Formula prowadzą projekty dla klientów z sektora opieki zdrowotnej zarówno w Izraelu, jak i w USA. Izraelskie centrum innowacji tworzy pionierskie rozwiązania dla największych ośrodków medycznych na świecie.



Utility

Grupa Asseco oferuje kompleksowe autorskie rozwiązania przystosowane do obsługi wielomilionowych baz klientów oraz do specyfiki przedsiębiorstw energetycznych, gazowniczych i komunalnych. Wieloletnia obecność Asseco w tym obszarze zaowocowała strategicznymi partnerstwami z licznym gronem znaczących europejskich przedsiębiorstw, które cenią sobie głęboką wiedzę branżową specjalistów Asseco oraz elastyczność dostarczanych przez nich rozwiązań.

W portfolio produktów znajdują się systemy bilingwowe, systemy do wykrywania nadużyć, aplikacje sprzedażowe, CRM, portalowe, hurtownie danych, narzędzia BI i wiele innych. Rozwiązania Asseco Poland są używane przez koncerny energetyczne działające w Polsce takie jak: Tauron, Enea, Energa, PGE czy PGNiG. Z kolei z rozwiązań Asseco Data Systems korzysta wiele przedsiębiorstw komunalnych. Ze wsparcia Asseco Lietuva w obszarze utilities korzysta m.in. Ignitis Group, jedna z największych grup energetycznych w regionie Morza Bałtyckiego.

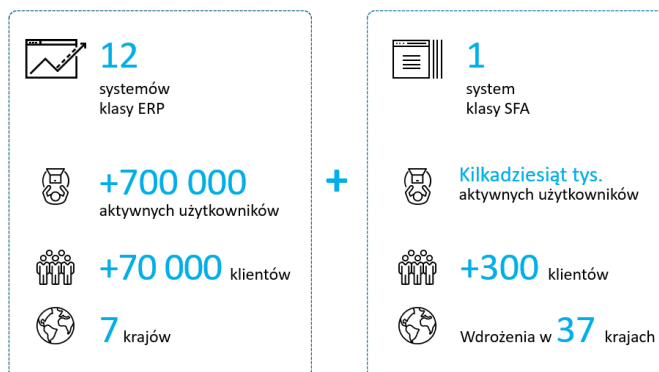
Rozwiązania ERP



Grupa Asseco oferuje pełny zakres własnych nowoczesnych systemów klasy ERP dla małych, średnich i dużych firm. Każdy z nich to w pełni zintegrowany pakiet przeznaczony do zarządzania przedsiębiorstwem. Ich funkcjonalność i modułowa budowa pozwalają zastosować je w firmach z każdej branży.

W ramach Grupy Asseco centrum kompetencyjne odpowiedzialne za obszar ERP stanowi holding Asseco Enterprise Solutions, w skład którego wchodzi spółka specjalizująca się w systemach ERP, mobilnych systemach wsparcia sprzedaży klasy SFA (Sales Force Automation) i FFA (Field Force Automation), rozwiązaniach wymiany danych, systemach faktoringowych oraz oprogramowaniu dla MSP.

Ponadto w ramach Grupy funkcjonują zespoły specjalizujące się we wdrożeniach, rozwoju i dostosowywaniu do potrzeb konkretnych branż systemów opartych na technologiach Oracle, SAP i Microsoft Dynamics AX.



Również Grupa Matrix prowadzi działalność w obszarze rozwiązań ERP. Jednym z oferowanych systemów jest Tafnit – jego moduły wspierają m.in. zarządzanie finansami, logistyką, relacjami z klientami, sprzedaż i serwis. Innym przykładem jest oferowane przez spółkę Medatech rozwiązanie Priority ERP Solution for Manufacturing, umożliwiające optymalizację całego procesu produkcyjnego.

Pozostałe rozwiązania IT



Grupa Asseco oferuje systemy wspomagające sprzedaż oraz nowoczesną obsługę klientów. Są one dostosowane do specyfiki firm telekomunikacyjnych i medialnych. W portfolio produktów znajdują się m.in. systemy bilingwowe, systemy do zarządzania infrastrukturą techniczną oraz majątkiem trwałym.

Z rozwiązań Asseco Poland korzystają najwięksi operatorzy telefonii komórkowej oraz stacjonarnej, a także firmy medialne. Dzięki rozwiązaniom Asseco South Eastern Europe do grona klientów Grupy dołączyło wielu czołowych operatorów telekomunikacyjnych z regionu Bałkanów. Swoje rozwiązania dedykowane temu obszarowi oferuje również Magic Software. Spółka ta jest również wiodącym dostawcą platform, opartych o koncepcję code-free, do tworzenia aplikacji i rozwiązań do integracji systemów i procesów biznesowych. Sprzedaż w grupie Pozostałe rozwiązania IT uwzględnia również projekty Time and Materials (T&M) do klientów niesklasyfikowanych w ramach wyżej wymienionych obszarów finansów, instytucji publicznych i ERP.

Infrastruktura



Odpowiadając na potrzeby klientów, Grupa Asseco w swojej ofercie posiada również sprzęt, infrastrukturę teleinformatyczną oraz wymagane przez kontrahentów oprogramowanie niebiznesowe. Specjalizując się w dostarczaniu kompleksowych rozwiązań technologicznych, Asseco pomaga firmom z różnych sektorów w realizacji procesów cyfryzacji i transformacji cyfrowej oraz dostosowaniu do nowych wymagań stawianych przez rynek.

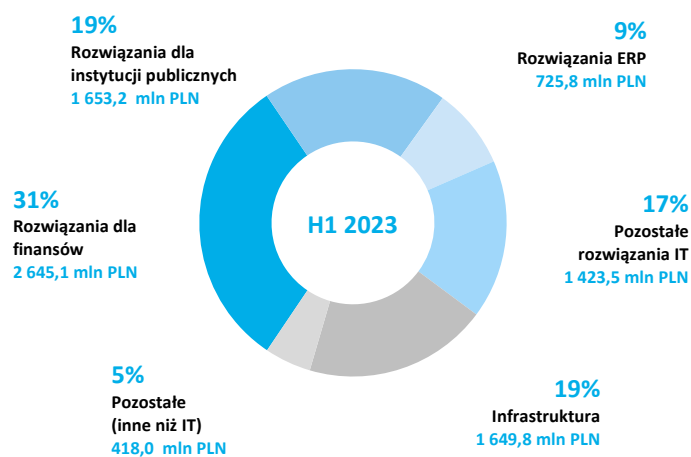
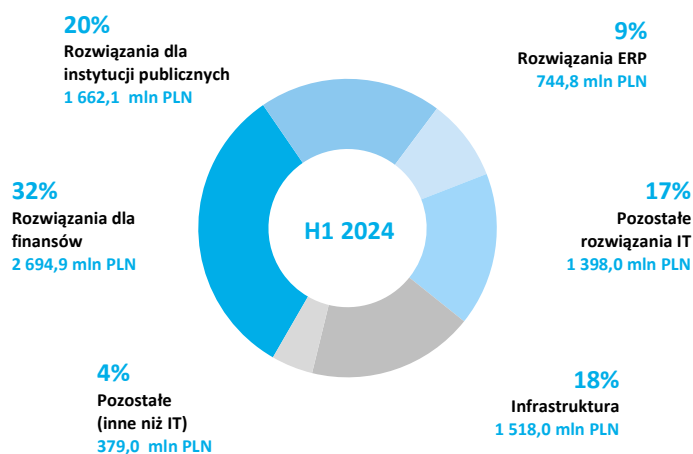


W tej grupie produktów sklasyfikowane są m.in. oferujący specjalistyczne rozwiązania oparte o koncepcję Industry 4.0 Asseco CEIT, a także specjalizujące się w projektowaniu, dostarczaniu, wdrażaniu i obsłudze rozwiązań chmurowych Asseco Cloud. W tej kategorii ujęta jest również część przychodów ze sprzedaży rozwiązań Smart City spółki Asseco Data Systems oraz rozwiązań dedykowanych Asseco South Eastern Europe.

Pozostałe (inne niż IT)

Szeroki wachlarz usług oferowany przez Grupę Asseco obejmuje również szkolenia, doradztwo i outsourcing zasobów ludzkich niezwiązanych z tematyką IT, a także usługi księgowe oraz wynajem nieruchomości.

Przychody Grupy według grup produktów



Pozycja rynkowa



Finanse

Bankowość

- TOP 3 dostawców w Polsce, Czechach i na Słowacji
- Wiodąca pozycja w Portugalii i krajach portugalskojęzycznych
- Blisko 90% banków na Bałkanach

Płatności:

- 2,0 mld transakcji e-commerce rocznie
- +1,7 mln terminali POS
- +11 000 bankomatów

Ubezpieczenia:

- Silna pozycja wśród dostawców oprogramowania dla branży ubezpieczeniowej na świecie
- +610 ubezpieczycieli i reasekuratorów na całym świecie



Instytucje publiczne

- Wiodący dostawca oprogramowania w Europie Centralnej i Wschodniej
- +70 ukończonych projektów dla NATO oraz agencji Unii Europejskiej
- Kluczowy dostawca usług IT dla sektora publicznego w Izraelu

Opieka zdrowotna:

- #2 w Polsce
- Ok. 50% szpitali w Polsce korzysta z rozwiązań Asseco
- Współpraca z +550 szpitalami z regionu Europy Środkowo-Wschodniej

Utility:

- +200 przedsiębiorstw w Europie
- 65% wystawianych rachunków za energię elektryczną oraz 100% rachunków za gaz w Polsce



ERP

- Czołowy dostawca w Polsce
- Uznany partner dla tysięcy organizacji w Europie, Izraelu i Ameryce Północnej
- >700 tys. użytkowników systemów Asseco klasy ERP
- +300 klientów mobilnych aplikacji wsparcia sprzedaży klasy SFA

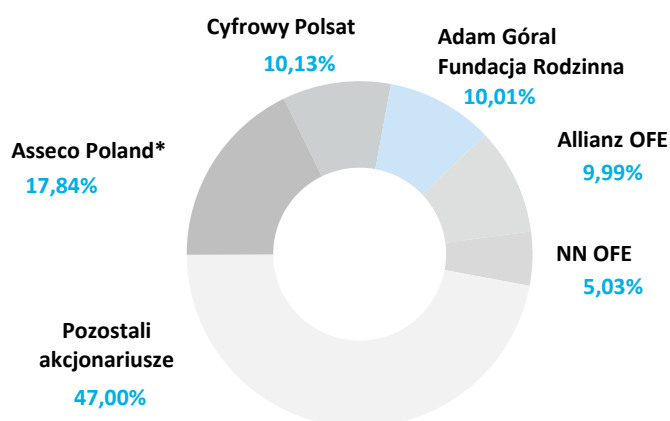
Silna pozycja rynkowa Spółki została potwierdzona w ostatnim, opublikowanym w czerwcu 2024 roku, raporcie Computerworld TOP200, który stanowi kompleksowe badanie polskiego rynku teleinformatycznego. Asseco ponownie zostało liderem cyfryzacji w Polsce. Osiągnęło najwyższą pozycję w 8 kategoriach rankingu. Asseco zostało też liderem opublikowanego w sierpniu 2024 roku rankingu ITwiz Best100, zajmując 1. miejsca w 9 kategoriach zestawienia.

Asseco na rynku kapitałowym

Struktura akcjonariatu

Kapitał zakładowy Spółki wynosi 83 000 303 PLN i dzieli się na 83 000 303 akcji o wartości nominalnej 1 PLN każda. Każda akcja Spółki daje prawo do jednego głosu na Walnym Zgromadzeniu. Nie ma akcji uprzywilejowanych.

Akcjonariusze posiadający bezpośrednio bądź przez podmioty zależne co najmniej 5% udział w kapitale zakładowym / ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy Spółki na dzień publikacji niniejszego Sprawozdania, tj. na dzień 27 sierpnia 2024 roku, na dzień bilansowy, tj. 30 czerwca 2024 roku oraz na dzień publikacji ostatniego raportu okresowego, tj. 27 maja 2024 roku:



Akcjonariat na dzień 27 sierpnia 2024 roku, 30 czerwca 2024 roku oraz 27 maja 2024 roku	Liczba akcji w posiadaniu / liczba głosów z nich wynikająca	Udział w kapitale zakładowym / ogólnej liczbie głosów
Cyfrowy Polsat ⁽¹⁾	8 405 327	10,13%
Adam Góral Fundacja Rodzinna ⁽²⁾	8 310 000	10,01%
Allianz OFE ⁽³⁾	8 300 027	9,99%
Nationale-Nederlanden OFE ⁽⁴⁾	4 171 121	5,03%
Pozostali akcjonariusze	39 004 956	47,00%
Asseco Poland ⁽⁵⁾ - akcje własne*	14 808 872	17,84%
Razem	83 000 303	100,00%

* Akcje własne nabyte w ramach programu skupu akcji własnych ogłoszonego w dniu 6 września 2023 roku. Zgodnie z art. 364 ust. 2 Kodeksu spółek handlowych Asseco Poland S.A. nie wykonuje praw udziałowych z akcji własnych.

(1) Zgodnie z raportem bieżącym nr 30/2023 z dnia 25 września 2023 roku.

(2) Zgodnie z raportem bieżącym nr 6/2024 oraz 7/2024 z dnia 26 kwietnia 2024 roku.

(3) Zgodnie z raportem bieżącym nr 35/2023 z dnia 20 listopada 2023 roku.

(4) Zgodnie z raportem bieżącym nr 21/2015 z dnia 19 października 2015 roku.

(5) Zgodnie z raportem bieżącym nr 28/2023 z dnia 21 września 2023 roku.

W dniu 26 kwietnia 2024 roku do Spółki wpłynęły powiadomienia o transakcjach wykonanych na akcjach Spółki od Prezesa Zarządu Adama Górala oraz podmiotu Adam Góral Fundacja Rodzinna jako podmiotu blisko związanego z osobą pełniącą obowiązki zarządcze. W wyniku transakcji, 8 310 000 akcji stanowiących 10,01% udziału w kapitale zakładowym Spółki i dających prawo do wykonywania 8 310 000 głosów stanowiących 10,01% udziału w ogólnej liczbie głosów na WZA Spółki, będących w posiadaniu Prezesa Zarządu Adama Górala, stało się własnością podmiotu Adam Góral Fundacja Rodzinna.

Akcje w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących

Poniższa tabela prezentuje zestawienie stanu posiadania akcji Asseco Poland przez osoby zarządzające i nadzorujące wg stanu na dzień publikacji niniejszego sprawozdania, tj. na dzień 27 sierpnia 2024 roku, na dzień bilansowy, tj. 30 czerwca 2024 roku oraz na dzień publikacji ostatniego raportu okresowego, tj. 27 maja 2024 roku:

Imię i nazwisko	Liczba akcji	Wartość nominalna 1 akcji	Wartość nominalna wszystkich akcji
Jacek Duch – Przewodniczący Rady Nadzorczej	31 458	1 PLN	31 458 PLN

Pozostali Członkowie Rady Nadzorczej oraz Zarządu nie posiadali akcji Asseco Poland w którymkolwiek z prezentowanych okresów.

Poniższa tabela prezentuje zestawienie stanu posiadania akcji w podmiotach powiązanych przez osoby zarządzające i nadzorujące wg stanu na dzień publikacji niniejszego sprawozdania, tj. na dzień 27 sierpnia 2024 roku, na dzień bilansowy, tj. 30 czerwca 2024 roku oraz na dzień publikacji ostatniego raportu okresowego, tj. 27 maja 2024 roku:

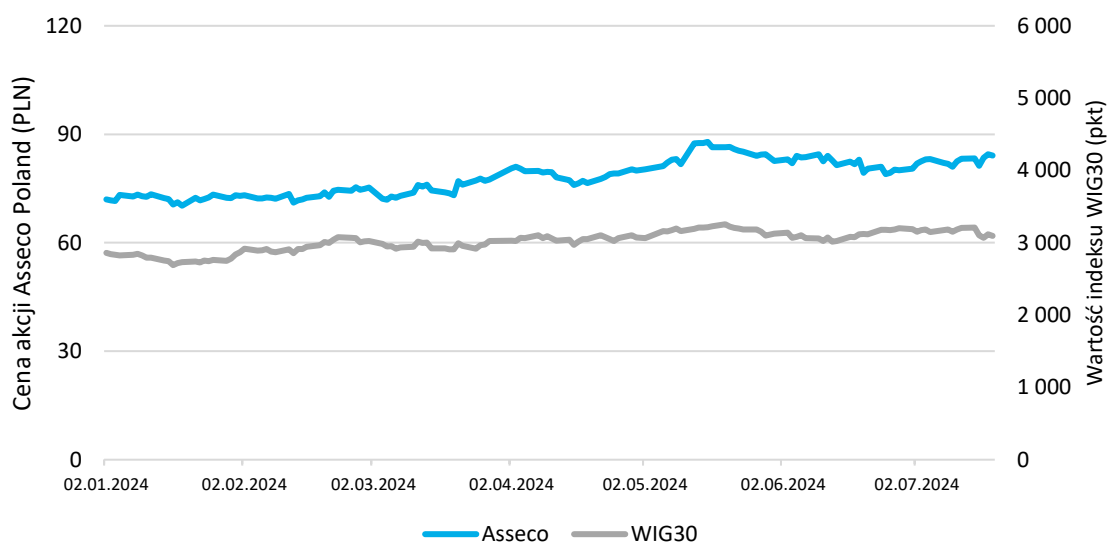
Imię i nazwisko	Podmiot powiązany	Liczba akcji	Wartość nominalna 1 akcji	Wartość nominalna wszystkich akcji
Adam Noga	Asseco South Eastern Europe	150 sztuk	10 PLN	1 500 PLN
Marek Panek	Asseco South Eastern Europe	300 sztuk	10 PLN	3 000 PLN
Zbigniew Pomianek	Asseco South Eastern Europe	700 sztuk	10 PLN	7 000 PLN
Gabriela Żukowicz	Asseco South Eastern Europe	150 sztuk	10 PLN	1 500 PLN

Notowania

Informacje o akcjach Spółki	
Łączna liczba akcji	83 000 303
ISIN	PLSOFTB00016
GPW	ACP
Reuters	ACPP.WA
Bloomberg	ACP PW
Obecność w giełdowych indeksach	WIG30, WIG30TR, mWIG40, WIG140, WIG, WIGdiv, WIG-Poland, WIG-informatyka, WIGtech, WIGtechTR

Akcje Asseco Poland są notowane również w ramach indeksów: rynków rozwiniętych globalnej agencji FTSE Russell (FTSE Developed Small Cap Index), CECE SOFT oraz CEEplus.

Kurs akcji Asseco Poland w I półroczu 2024 roku



	29.12.2023	28.03.2024	28.06.2024	Δ 6M
Asseco Poland S.A. (PLN)	73,10	77,50	80,05	3,3%
WIG30 (pkt)	2 907,55	3 022,06	3 199,35	5,9%
WIG-informatyka (pkt)	4 616,29	4 835,69	5 236,66	8,3%

Źródło: Stooq.pl

Dywidenda

Asseco od początku swojej obecności na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie dzieli się zyskiem z akcjonariuszami. Zgodnie z obowiązującą polityką dywidendową, Zarząd Spółki rekomenduje Walnemu Zgromadzeniu wypłatę dywidendy w wysokości powyżej 50% zysku netto Asseco Poland S.A. Przy rekomendacji podziału zysku netto Zarząd zawsze bierze pod uwagę aktualną i prognozowaną sytuację finansową i płynnościową oraz plany inwestycyjne Spółki i Grupy Asseco, jak również istniejące i przyszłe zobowiązania. Ostateczną decyzję dotyczącą podziału zysku, w tym decyzję co do wypłaty i wysokości dywidendy, każdorazowo podejmie Walne Zgromadzenie.

12 czerwca 2024 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy (ZWZA) Asseco Poland podjęło uchwałę w sprawie podziału zysku wypracowanego przez Asseco Poland w roku obrotowym 2023 i wypłaty dywidendy.

ZWZA zdecydowało, że jednostkowy zysk netto za 2023 rok w wysokości 352 048 595,31 PLN podzielony został w następujący sposób:

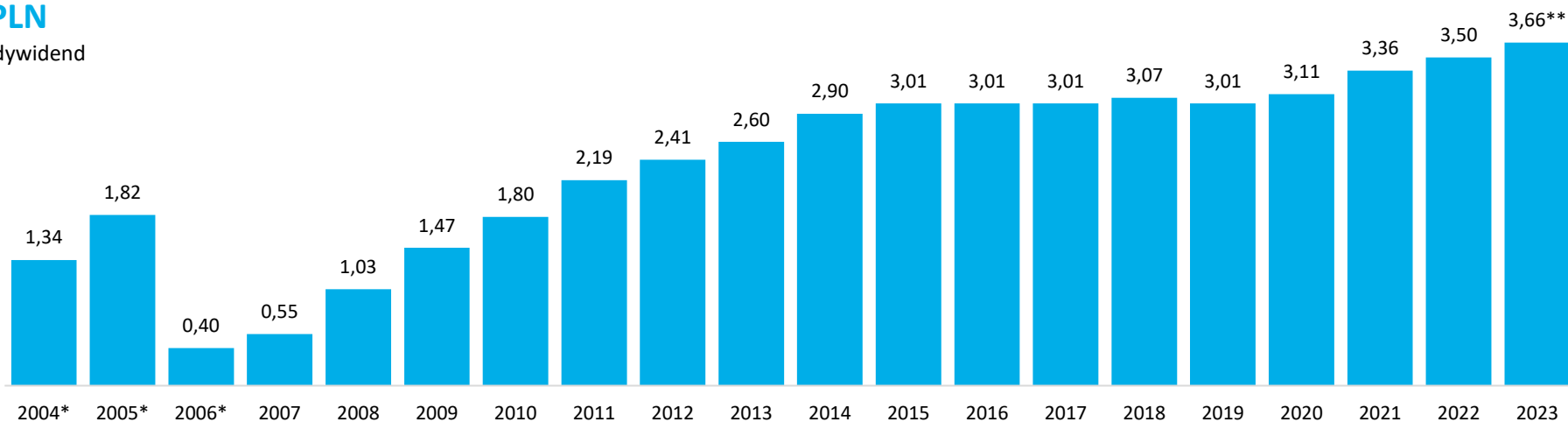
- część zysku netto w kwocie 249 580 637,46 PLN przeznaczona została do podziału między akcjonariuszy, tj. na wypłatę dywidendy (3,66 PLN na jedną akcję biorącą udział w dywidendzie),
- pozostała część zysku netto w kwocie 102 467 957,85 PLN przekazana została na kapitał rezerwowy.

Dzień dywidendy ustalono na 21 czerwca 2024 roku, a dzień wypłaty dywidendy na 28 czerwca 2024 roku. Stopa dywidendy wyniosła 4,4%.

Asseco Poland jest notowane w ramach indeksu WIGdiv, obejmującym spółki będące uczestnikami indeksów WIG20, mWIG40 oraz sWIG80, które regularnie wypłacały dywidendę w pięciu ostatnich latach. Udział Spółki w portfelu WIGdiv na koniec czerwca 2024 roku wyniósł 9,6%.

3,5 mld PLN
wypłaconych dywidend

Dywidendy wypłacone akcjonariuszom za lata 2004-2023



Dywidenda (mIn PLN)	5	7	19	33	70	106	140	170	200	216	241	250	250	250	255	250	258	279	291	250
Stopa dywidendy (%)	4,5	3,4	0,4	0,9	1,8	2,6	3,5	4,6	5,1	5,9	4,8	5,4	5,4	6,7	6,0	4,1	4,2	4,5	4,2	4,4
Dywidenda jako % skonsolid. zysku netto	35%	29%	35%	20%	22%	28%	34%	43%	54%	70%	67%	68%	83%	54%	76%	78%	64%	60%	58%	52%
Dywidenda jako % jednostk. zysku netto	35%	31%	32%	31%	25%	36%	33%	54%	62%	77%	83%	97%	71%	142%	153%	121%	97%	87%	85%	71%

* Przed połączeniem z Softbank.

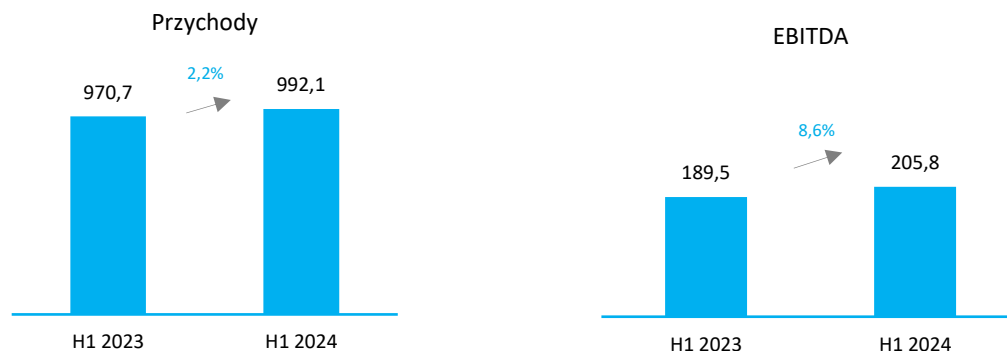
** Dywidenda przypadająca na jedną akcję, po wyłączeniu akcji własnych.

Działalność Grupy Asseco w I półroczu 2024 roku

asseco

DZIAŁALNOŚĆ GRUPY ASSECO W I PÓŁROCZU 2024 ROKU

Segment Asseco Poland



Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe dla segmentu Asseco Poland za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2024 roku oraz okres porównywalny 2023 roku:

mIn PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2024	6 miesięcy do 30 czerwca 2023 (przekształcone)	Zmiana H1 2024 / H1 2023
Przychody ze sprzedaży*	992,1	970,7	2,2%
EBIT	156,2	142,9	9,3%
<i>Marża EBIT</i>	<i>15,7%</i>	<i>14,7%</i>	<i>1,0 p.p.</i>
EBIT non-IFRS	163,3	154,9	5,5%
<i>Marża EBIT non-IFRS</i>	<i>16,5%</i>	<i>16,0%</i>	<i>0,5 p.p.</i>
EBITDA	205,8	189,5	8,6%
<i>Marża EBITDA</i>	<i>20,7%</i>	<i>19,5%</i>	<i>1,2 p.p.</i>
CFO BT	153,9	90,3	70,4%
CAPEX	(29,3)	(43,5)	(32,6%)
Wydatki z tytułu leasingu	(8,0)	(8,0)	-
FCF	116,6	38,8	200,5%
Wskaźnik konwersji gotówki	78,1%	25,1%	53,0 p.p.
Środki pieniężne (okres porównywalny 31 grudnia)	204,0	388,4	(47,5%)
Dług odsetkowy (okres porównywalny 31 grudnia)**	(976,3)	(1 026,8)	(4,9%)
<i>w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje</i>	<i>(879,8)</i>	<i>(928,5)</i>	<i>(5,2%)</i>
<i>w tym leasing</i>	<i>(96,5)</i>	<i>(98,3)</i>	<i>(1,8%)</i>

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

** Zadłużenie na rzecz podmiotów spoza Grupy.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFO BT = środki pieniężne netto z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFO BT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu|.

Wskaźnik konwersji gotówki = (FCF) / (EBIT non-IFRS - wynik na sprzedaży nieruchomości).

W I półroczu 2024 roku przychody Grupy wygenerowane w segmencie Asseco Poland wyniosły 992,1 mln PLN wobec 970,7 mln PLN w analogicznym okresie rok wcześniej. Segment ten odpowiadał w okresie sprawozdawczym za 12% sprzedaży Grupy. Zysk operacyjny wyniósł 156,2 mln PLN wobec 142,9 mln PLN w I półroczu 2023 roku, natomiast EBITDA wyniosła 205,8 mln PLN wobec 189,5 mln PLN w porównywalnym okresie 2023 roku.



W obszarze **finansów i bankowości** w I półroczu 2024 roku Asseco Poland, będące największym kontrybutorem segmentu polskiego, kontynuowało prace z dotychczasowymi klientami, w ramach których realizowało m.in. długoterminowe umowy serwisowe, odpowiadające za ok. 40% przychodów tego obszaru.

Należy podkreślić, że w raportowanym okresie Spółka równoległe realizowała trzy projekty:

- w Banku Gospodarstwa Krajowego – transformacja centralnego systemu transakcyjnego,
- w Banku Polskiej Spółdzielczości – wdrożenie centralnego systemu transakcyjnego,
- jako kluczowy poddostawca firmy IBM, w jednym z banków komercyjnych, będących częścią globalnej grupy finansowej – wdrożenie centralnego systemu transakcyjnego.

W przypadku Banku Gospodarstwa Krajowego Asseco Poland świadczyło usługi utrzymania, optymalnego rozwoju oraz transformacji systemu def2000 do postaci otwartej, umożliwiającej dalsze utrzymanie i rozwój systemu bez istotnych ograniczeń technologicznych i prawnych na podstawie 4-letniej umowy z 2022 roku.

Dla Banku Polskiej Spółdzielczości realizowana była, podpisana w 2021 roku, 10-letnia umowa obejmująca wdrożenie nowego centralnego systemu bankowego, w tym głównego systemu transakcyjnego i hurtowni danych oraz jego eksploatację z wykorzystaniem centrów przetwarzania danych Asseco. W ramach projektu Asseco dostarczy również system bankowości internetowej nowej generacji dla klientów detalicznych i firmowych oraz aplikację mobilną.

W odniesieniu do projektu, w którym Spółka jest kluczowym poddostawcą firmy IBM, działania skoncentrowane były na transformacji jednego z banków komercyjnych i przeniesieniu go do chmury, na aplikacyjne elementy technologiczne Asseco BooX (Bank out of the Box). W ramach projektu dokonana zostanie m.in. migracja banku z obecnie eksploatowanego systemu do systemu Asseco Core Banking.

Spółka kontynuowała wieloletnią współpracę z największym bankiem w regionie, czyli PKO BP, w ramach której prowadziła działania związane m.in. z rozwojem i serwisem podstawowego systemu informatycznego obsługującego transakcje klientów PKO BP, systemu rozliczeń międzybankowych, a także – działającego w chmurze Google – systemu służącego do zarządzania i rozliczeń kart debetowych w PKO BP.

Asseco Poland prowadziło działania sprzedażowe, mające na celu pozyskanie kolejnych projektów, zarówno w Polsce, jak i na rynkach zagranicznych.

W analizowanym okresie Spółka wspierała wzrost usługi Allegro Pay. W systemie Asseco przetwarzane są wszystkie kontrakty zawierane w ramach wdrożonej przez Allegro w 2020 roku usługi BNPL (Buy Now Pay Later). Platforma Asseco Core Banking, która jest ważnym elementem Allegro Pay, wnosi gotowe rozwiązania sprawdzone z sukcesem w obszarze bankowym i uwzględnia schematy księgowe Allegro. System Asseco m.in. przygotowuje harmonogram spłat, oblicza i księguje odsetki, rejestruje wypłatę kredytu, obsługuje rozliczenie spłat, nalicza zaległości, czy przetwarza księgowania, a sprzedawca od razu otrzymuje całą kwotę i nie musi czekać na kolejne raty wpłacane przez kupującego. Systemy Asseco wspierają Allegro Pay w obsłudze posprzedażowej klienta. Usługa jest świadczona według schematów Software as a Service, opracowanych na potrzeby instytucji finansowych, gdzie płatność odbywa się w modelu subskrypcyjnym.

Ponadto Asseco pracowało nad dalszym rozwojem platformy Asseco BooX, która będzie podstawą oferty Spółki dla sektora bankowego w Polsce i na świecie. Asseco BooX jest pierwszą w Polsce, kompleksową platformą technologiczną i procesową do sprzedaży oraz obsługi produktów finansowych. Daje ona dostęp nie tylko do wszystkich systemów koniecznych do wykonywania usług bankowych, ale również obejmuje usługi IT BPO świadczone przez pracowników

Asseco w cenie subskrypcji. Rozwiązanie, którego pierwszymi klientami są banki spółdzielcze, jest oferowane także dla banków komercyjnych i fintechów. BooX, jako mogąca działać w chmurze platforma subskrypcyjna, stanowi doskonałe rozwiązanie dla neobanków, banków podlegających konsolidacji, sandboxów testowych, regulacyjnych i rozwiązań typu marketplace (w e-commerce). Już na wczesnym etapie pozyskiwania licencji bankowej umożliwia nowym inicjatywom udowodnienie krajowemu regulatorowi wysokiej gotowości operacyjnej. Podmioty już obecne na rynku mogą wykorzystywać jej cechy (subskrypcja, praca w sandboxie technologicznym) w procesie testowania oraz uruchamiania nowych usług. Przeprowadzenie transformacji lub konsolidacji banków to naturalne zastosowanie platformy BooX. Innowacyjność niezbędną do rozwoju instytucji finansowych zapewnia zastosowanie wbudowanych w platformę rozwiązań opracowanych w ramach Asseco Innovation Hub, np. voicebotów. Asseco BooX udostępniany jest w modelu subskrypcyjnym, ale może działać również w oparciu o zakup licencji. Operacyjnie pracuje w modelach: stacjonarym, chmurowym lub hybrydowym.

Ważnym obszarem biznesowym w segmencie Asseco Poland jest rynek bankowości spółdzielczej. Działające na rynku polskim spółki z Grupy Asseco obsługują ponad 80% banków spółdzielczych, z czego dużą część wspierają w obszarze nowoczesnej bankowości internetowej oferowanej w modelu Software as a Service (SaaS).

W I półroczu bieżącego roku Asseco pracowało nad rozwiązaniami dla banków spółdzielczych obu polskich zrzeszeń. Między innymi kontynuowało projekt Systemu Usług SGB (SUS), który realizuje z SGB-Bank jako dostawca kluczowych systemów. SUS to kompleksowy pakiet modułów składających się na nowoczesny system bankowy. Asseco jest dostawcą głównego systemu transakcyjnego, bankowości internetowej oraz narzędzi analitycznych. SUS to także szereg innych usług, które zapewniają zrzeszonym bankom spółdzielczym pełną obsługę księgową i informatyczną. Działa on w modelu chmury prywatnej, której właścicielem jest SGB-Bank. Obecnie z tego rozwiązania korzysta 51 banków spółdzielczych.

Spółka jest także autorem unikalnego projektu – Wspólnej Platformy Informatycznej (WPI), będącej implementacją BooX dla banków spółdzielczych, realizowanej z bankami Grupy BPS. WPI jest pierwszym rozwiązaniem w Polsce, które można określić jako „bank w gniazdku”, zawierającym wszystko, czego potrzebuje dzisiaj nowoczesna instytucja finansowa: system transakcyjny, intuicyjne rozwiązania omnikanalowe (bankowość internetowa i mobilna, front-end procesowy), narzędzia sprawozdawcze i analityczne. Platformę można parametryzować w zależności od potrzeb. Dzięki rozwiązaniu procesy, które są podobne we wszystkich bankach mogą być zautomatyzowane, a w konsekwencji prowadzić do obniżenia kosztów back-office’owych w każdej z instytucji. Platforma pozwala jednocześnie na indywidualne kształtowanie niezależnych dla każdego banku obszarów, jak np. budowanie oferty handlowej. WPI dostępna jest w modelu SaaS, co zmniejsza koszty związane z utrzymaniem odrębnej infrastruktury i zasobów. Dotychczas Spółka sfinalizowała wdrożenia tej platformy w bankach spółdzielczych w Lubaczowie, Płońsku, Oleśnicy oraz Bieczu. Na koniec czerwca 2024 roku realizowała umowy na wdrożenie WPI w czterech kolejnych bankach spółdzielczych w łęczęj, Radzynie Podlaskim, Lubartowie i Katowicach. Prowadzi prace związane z pozyskiwaniem następujących klientów.

W raportowanym okresie Asseco wdrażało w bankach spółdzielczych rozwiązania Kids oraz Junior (aplikacje mobilne wraz z pulpitemi rodzica i dziecka/nastolatka w bankowości internetowej). Pozwalają one na udostępnianie, w przypadku Kids – dzieciom do 13 lat, a w przypadku Junior – młodzieży, która ukończyła ten wiek, odpowiednio przygotowanych instrumentów płatniczych. Jednym z kluczowych atutów aplikacji mobilnej Asseco jest zdolność do automatycznego dostosowywania się do wieku użytkownika. Oznacza to, że kiedy dziecko skończy 13 lat, aplikacja BSGo Kids automatycznie przekształca się w wersję Junior, a następnie, gdy użytkownik osiągnie pełnoletniość, dostarczy kompletne funkcjonalności aplikacji dla dorosłych.

W trakcie sześciu pierwszych miesięcy 2024 roku Spółka podpisała zamówienia z kilkudziesięcioma bankami spółdzielczymi na modyfikację systemu do wymiany danych pomiędzy bankiem a innymi podmiotami uprawnionymi do uzyskiwania informacji o kontach klientów – Asseco Authority Requests and Data Services (Asseco ARS) – polegającą na automatyzacji weryfikacji zastrzeżeń numeru PESEL w celu ograniczania niektórych skutków kradzieży tożsamości oraz obsługi rachunków uśpionych. Dodatkowo Asseco podpisało umowę z jednym z banków spółdzielczych na wdrożenie konsoli sprzedawcy – Klient 360 – zapewniającej kompleksową i szybko dostępną informację o kliencie banku i jego umowach, z innym zaś bankiem spółdzielczym na wdrożenie Asseco co-banks Internal Risk Measurement (Asseco cIRM) – narzędzia wspierającego procesy zarządzania bankiem, którego



podstawowym zadaniem jest gromadzenie danych dla potrzeb identyfikacji, pomiaru i monitorowania ryzyka. W tym okresie pracowano także nad integracją systemu Asseco Enterprise Banking Platform z Krajowym Systemem e-Faktur (KSeF).

Asseco Poland należy do liderów technologicznych polskiego rynku kapitałowego. W I półroczu 2024 roku Spółka m.in. realizowała wdrożenia:

- kompletu rozwiązań PROMAK NEXT wraz z platformą inwestora ePROMAK NEXT, rozwiązaniem mobilnym oraz systemem wsparcia doradztwa inwestycyjnego w Biurze Maklerskim Santander,
- rodziny rozwiązań PROMAK NEXT u kolejnego brokera o ugruntowanej pozycji rynkowej.

Asseco dynamicznie reaguje na zmiany rynkowe i pojawiające się trendy oraz stale rozwija swoją ofertę. Spółka realizuje projekt inwestycyjny PROMAK NEXT związany z nową linią produktową nowoczesnych, wysoko zautomatyzowanych rozwiązań chmurowych dla biur i domów maklerskich. Architektura PROMAK NEXT oparta jest o miniaplikacje, które pozwalają na łatwą rozbudowę rozwiązania oraz szybką integrację z innymi produktami lub usługami klientów. Przy projektowaniu PROMAK NEXT przyjęto podejście cloud agnostic, co oznacza, że partnerzy Asseco nie są wiązani z jedną wybraną chmurą obliczeniową, lecz mają w tym zakresie pełną dowolność wyboru. Ponadto Asseco prowadzi działania koncentrujące się na dostosowaniu systemów PROMAK do nowej platformy transakcyjnej GPW WATS (Warsaw Automated Trading System).

W okresie sprawozdawczym Spółka kontynuowała realizację zawartej w 2022 roku, z jednym z największych domów maklerskich, umowy na zaprojektowanie, zbudowanie i wdrożenie hurtowni danych wraz z narzędziami raportowymi oraz późniejsze utrzymanie i rozwój systemu. To pierwszy tego typu projekt w domu maklerskim w Polsce, którego celem jest uproszczenie i zwiększenie efektywności procesów pozyskiwania i wykorzystywania danych rozproszonych w organizacji.

Ponadto prowadzono szereg projektów uruchomienia rozwiązań z obszarów:

- sprawozdawczości obligatoryjnej – dla klientów z sektora finansowego,
- rozwoju rozwiązań hurtowni danych – dla klientów sektora bankowego,
- compliance (anti-money laundering & fraud detection) – dla klientów z sektorów bankowego i pożyczkowego,
- rozwiązań analityki klienta i komunikacji z wykorzystaniem technologii Artificial Intelligence – dla klientów z sektorów finansowego i medycznego.



W I półroczu 2024 roku w obszarze **administracji publicznej** kontynuowana była współpraca z ważnymi instytucjami sektora publicznego, takimi jak Zakład Ubezpieczeń Społecznych (ZUS), Narodowy Fundusz Zdrowia (NFZ), Ministerstwo Finansów, Ministerstwo Sprawiedliwości, Agencja Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa (ARiMR), Kasa Rolniczego Ubezpieczenia Społecznego (KRUS) czy Główny Inspektorat Transportu Drogowego (GITD).

W tym czasie Asseco Poland realizowało działania w ramach umowy z ARiMR z 25 sierpnia 2023 roku dotyczącej rozwoju i utrzymania Systemów Informatycznych Agencji (SIA), a także nowej, 2-letniej umowy dotyczącej rozwoju i utrzymania SIA z 4 kwietnia bieżącego roku. Systemy Informatyczne Agencji stanowią jedną z największych w Polsce komputerowych baz danych udostępnianych na potrzeby podmiotów i instytucji zewnętrznych oraz wykorzystywanych do obsługi mechanizmów pomocowych.

Ponadto w analizowanym okresie Asseco koncentrowało się na projekcie rozbudowy Centralnego Systemu Obsługi Beneficjenta (CSOB) wraz z usługami utrzymania. Wdrożenie i rozwój CSOB jest kluczowym etapem procesu cyfryzacji Agencji – dzięki planowanej integracji z rozwijaną internetową Platformą Usług Elektronicznych (PUE), dedykowaną do elektronicznej komunikacji z beneficjentami, proces obsługi wniosków pomocowych jest realizowany drogą elektroniczną. Pozwoli to na skrócenie czasu potrzebnego do uruchomienia kolejnych programów pomocowych, usprawnienie obsługi wniosków wewnątrz Agencji oraz podniesienie jakości obsługi rolników.

W okresie sprawozdawczym Asseco Poland kontynuowało współpracę z ZUS, realizując następujące umowy:

Kontrakty realizowane przez Asseco Poland dla ZUS w I półroczu 2024 roku

- Umowa na świadczenie usług wsparcia eksploatacji i utrzymania Kompleksowego Systemu Informatycznego ZUS (KSI ZUS) zawarta w 2022 roku, aneksowana w latach 2023-2024,
- Umowa ramowa na modyfikację i rozbudowę oprogramowania KSI ZUS z 2022 roku:
 - na koniec czerwca 2024 roku w jej ramach realizowano 18 umów wykonawczych, 4 z nich zawarto w I półroczu 2024 roku,
- Umowa ramowa na modyfikację i rozbudowę oprogramowania KSI ZUS z 2018 roku:
 - na koniec czerwca 2024 roku w jej ramach realizowano 4 umowy wykonawcze zawarte w poprzednich okresach sprawozdawczych,
- Umowy dotyczące przygotowania systemów informatycznych KSI oraz Portalu PUE do:
 - zadań związanych z wypłatą świadczenia wychowawczego w ramach programu „Rodzina 500+” (umowa podpisana w 2021 roku, aneksowana w latach 2022-2023, realizowana do kwietnia 2024 roku),
 - zadań związanych ze zmianą zasad rozliczania i opłacania składki na ubezpieczenie zdrowotne – „Polski Ład” (umowa podpisana w 2022 roku i aneksowana w latach 2022-2024),
 - obsługi nowego świadczenia wspierającego dla osób z niepełnosprawnościami i ich opiekunów (umowa zawarta w 2023 roku i aneksowana w I półroczu 2024 roku).

Dla Ministerstwa Sprawiedliwości Spółka realizowała umowy na:

- budowę, utrzymanie i rozwój systemu obsługującego Krajowy Rejestr Zadłużonych (KRZ), który usprawnia postępowania restrukturyzacyjne i upadłościowe – kontrakt zawarty w 2020 roku i aneksowany w latach 2020-2021 oraz w 2023 roku,
- rozwój i utrzymanie systemu teleinformatycznego Elektroniczne Księgi Wieczyste (EKW) – kontrakt zawarty w styczniu 2024 roku,
- utrzymanie i rozwój Krajowego Rejestru Sądowego (KRS) – kontrakt zawarty w 2023 roku,
- utrzymanie i rozwój Systemu Losowego Przydziału Spraw (SLPS) – kontrakt zawarty w 2023 roku.

W raportowanym okresie Spółka podpisała z Krajowym Ośrodkiem Wsparcia Rolnictwa 2-letnią umowę na świadczenie usług asysty technicznej i konserwacji przy eksploatacji oprogramowania Zintegrowanego Systemu Informatycznego.

W raportowanym okresie Asseco Poland realizowało dla Głównego Inspektoratu Transportu Drogowego (GITD), obowiązujący od marca 2023 roku, 6-letni kontrakt w zakresie utrzymania i rozwoju systemu teleinformatycznego CPD CANARD. Centralny system przetwarzania wspiera GITD w zakresie obsługi wykrytych wykroczeń drogowych, w tym obsługi spraw z nimi związanych i procesu mandatowego oraz procesu płatności i windykacji. Ponadto Spółka od czerwca 2023 roku realizuje trzy, 5-letnie umowy na usługi wsparcia dla elementów infrastruktury technicznej oraz oprogramowania obcego wykorzystywanego w CPD CANARD. W ramach odrębnej umowy zawartej w 2022 roku, realizowany jest dla GITD projekt obejmujący swoim zakresem budowę, utrzymanie i rozwój systemu teleinformatycznego Centralnej Ewidencji Naruszeń 2.0., który od marca 2024 roku zastąpił system Centralnej Ewidencji Naruszeń 1.0. Nowy system wspiera zadania służb przeprowadzających kontrole drogowe oraz kontrole w przedsiębiorstwach wraz z obsługą spraw z nich wynikających, w ramach ich uprawnień określonych w ustawie o transporcie drogowym.

Asseco Poland prowadziło też działania dla Resortu Finansów, obejmujące projekty utrzymania i rozwoju systemów celno-podatkowych realizowanych w ramach dofinansowywanego przez Unię Europejską programu „Platforma Usług Elektronicznych Skarbowo-Celnych (PUESC)”. Warty wyróżnienia projektem realizowanym wspólnie z firmą

T4B Sp. z o.o. w ramach ww. programu jest utrzymanie i rozwój systemu Cyfrowa Granica. Jest to bardzo zaawansowane i nowoczesne rozwiązanie, które zapewnia efektywną obsługę osób i podmiotów na przejściach granicznych z wykorzystaniem mechanizmów automatycznej wymiany danych m.in. z Systemem Straży Granicznej oraz automatycznej identyfikacji pojazdów i sterowania ruchem. System Cyfrowa Granica funkcjonuje w 53 lokalizacjach w obrębie drogowych i kolejowych przejść granicznych oraz granicznego ruchu lotniczego i morskiego. Usługi wsparcia utrzymania i rozwoju systemu będą świadczone do końca 2025 roku.

W I półroczu 2024 roku Spółka, w konsorcjum z firmą Pentacomp, realizowała dla Ministerstwa Finansów reprezentowanego przez Izbę Administracji Skarbowej w Krakowie kontrakt na rozwój, modernizację i utrzymanie komponentów Systemu Informacyjnego Skarbowo-Celnego (SISC) w obszarze Obrotu Towarowego z Krajami Trzecimi i Przemieszczeń Akcyzowych. Ponadto – w ramach umowy podstawowej z 2021 roku i umowy uzupełniającej zawartej w 2023 roku – Asseco Poland prowadziło dla tego samego klienta prace w zakresie rozbudowy, modernizacji i rozwoju systemu ZEFIR2, obsługującego pobór i rozliczenia finansowe należności celno-podatkowych na rzecz Skarbu Państwa oraz budżetu UE. W obu kontraktach Spółka rozbudowuje i utrzymuje wykonane wcześniej przez siebie systemy. Celem jest przede wszystkim dostosowanie do nowych regulacji prawnych UE zawartych w unijnym kodeksie celnym, jak również wielu regulacji krajowych, m.in. zmian w rozliczeniach podatku akcyzowego czy VAT.

Natomiast we współpracy z Izbą Administracji Skarbowej w Szczecinie Spółka realizuje projekt systemu PKWD Single Window (Platforma Koordynacji i Wymiany Danych – Single Window), którego celem jest zapewnienie mechanizmów wymiany danych pomiędzy Krajową Administracją Skarbową, przedsiębiorcą/klientem (importerem/eksporterem realizującym w Polsce odprawy celne) a inspekcjami wykonującymi kontrolę towaru przed wprowadzeniem do obrotu. W minionym roku zawarto aneks na dostosowanie systemu do najnowszej specyfikacji unijnego systemu EU Customs Single Window – CERTEX, dzięki któremu możliwa jest weryfikacja wymaganych świadectw/certyfikatów UE.

Asseco Poland realizuje projekt rozbudowy funkcjonalności swojego systemu PLANUS. Jest to zaawansowany system obsługi procedur celnych, który zapewnia automatyzację i integrację z Krajową Administracją Skarbową. System wspiera import, eksport, tranzyt oraz specjalne procedury celne, umożliwiając szybkie przetwarzanie zgłoszeń, generowanie raportów w czasie rzeczywistym oraz bezpieczną wymianę danych.

Asseco Poland jest jednym z największych dostawców rozwiązań i usług IT dla sektora **ochrony zdrowia**. Obecnie współpracuje z ponad 450 szpitalami w całej Polsce. Z kolei w segmencie obejmującym gabinety lekarskie, średnie i małe przychodnie oraz praktyki lekarskie obsługuje 9,3 tys. lokalizacji (38,5 tys. użytkowników), co stanowi ok. 40% rynku.

W I półroczu 2024 roku Asseco uczestniczyło, jako główny wykonawca bądź podwykonawca, w projektach realizowanych w konsekwencji przeprowadzonych postępowań przetargowych, dotyczących m.in. dostawy i wdrażania, a także wsparcia produkcyjnego uruchamiania e-usług czy aplikacji w szpitalach i ośrodkach medycznych w całej Polsce.

W wyniku realizacji kontraktów Asseco dostarczyło rozwiązania, które mają usprawnić rejestrację pacjentów na wizyty, ułatwić im sprawdzanie wyników badań, a także umożliwić dostęp do dokumentacji medycznej online. Nowe e-usługi są w pełni zintegrowane z obecnymi rozwiązaniami działającymi w szpitalach, w tym Szpitalnymi Systemami Informacyjnymi – HIS i zarządzania jednostką – ERP.

W omawianym okresie Spółka realizowała również w szpitalach umowy utrzymaniowe wdrożonych już systemów, które odpowiadały za ponad 50% przychodów wygenerowanych w obszarze świadczeniodawców.

Asseco jest dostawcą systemu informatycznego – Bank Krwi – dla 18 Centrów Krwiodawstwa i Krwiolecnicstwa oraz Wojskowego Centrum Krwiodawstwa i Krwiolecnicstwa. Głównym celem systemu jest wspomaganie zarządzania w Centrum Krwiodawstwa związane z rejestracją dawców, organizacją poboru krwi, obsługą laboratorium oraz produkcją i dystrybucją składników krwi w sposób zapewniający bezpieczeństwo dawcy i pacjenta. System zapewnia możliwość obsługi więcej niż jednego Banku Krwi w ramach jednego szpitala.

W omawianym okresie Asseco Poland, w konsorcjum z Kamssoft, kontynuowało realizację podpisanej w 2019 roku umowy z Narodowym Funduszem Zdrowia na utrzymanie i rozwój Systemu Informatycznego Wspomagania Działalności NFZ – SIWDzNFZ.

Wykorzystując wieloletnie doświadczenia w informatyzacji placówek medycznych, Spółka systematycznie rozwija pakiet swoich rozwiązań dedykowanych szpitalom, przychodniom i gabinetom lekarskim. Jednym z rozwijanych w I półroczu 2024 roku projektów była aplikacja Pulpity Medyczne (Asseco Medical Patient Desktop), która udostępniana jest

w ramach systemu dla szpitali Asseco Medical Management Solutions (AMMS). Dzięki aplikacji lekarze mają dostęp do tych danych, których aktualnie potrzebują, bez konieczności przeglądania wielu modułów AMMS. Na jednym ekranie widzą całą historię choroby pacjenta, wyniki badań, przebyte zabiegi i inne informacje dotyczące jego stanu zdrowia.

Asseco rozwija też swoje aplikacje przeznaczone dla pacjentów: Informacje Medyczne (zarządzanie informacjami udostępnianymi przez jednostki medyczne), Apteczka Medyczna (zarządzanie lekami) i Moje Pomiary (samodzielne monitorowanie stanu zdrowia przez pacjentów). Dzięki integracji rozwiązań Moje Pomiary i Informacje Medyczne informacje o różnych parametrach zdrowotnych pacjentów trafiają bezpośrednio do gabinetu lekarza i są zapisywane w historii choroby.

Cyfryzacja służby zdrowia pozwala nie tylko na uproszczenie i przyspieszenie funkcjonujących procesów, ale otwiera też możliwości budowy nowych, innowacyjnych usług. W 2021 roku Asseco powołało spółkę **Krajowy Operator Chmury Medycznej (Chmura dla zdrowia)**, której celem jest umożliwienie jednostkom medycznym – we współpracy z Asseco Cloud – świadczenia usług w modelu SaaS (Software as a Service) z zachowaniem najwyższych standardów bezpieczeństwa. Chmura dla zdrowia specjalizuje się we wdrożeniach EDM w chmurze oraz rozwiązań opartych o technologię Voicebot, takich jak Wirtualna Recepcjonistka. Zwiększa bezpieczeństwo przechowywanych i udostępnianych danych oraz umożliwia elektroniczne rozliczanie programu Profilaktyka 40 PLUS. Obecnie Krajowy Operator Chmury Medycznej współpracuje z ponad 300 klientami.

Chmura dla zdrowia stanowi także atrakcyjną propozycję dla innych firm produkujących oprogramowanie dla sektora ochrony zdrowia. Firmy te, zamiast rozwijać własne rozwiązania z obszaru EDM, mogą skorzystać z usługi oferowanej przez Chmurę dla zdrowia i dostarczyć ją swoim klientom. Już prawie 10 firm produkujących własne oprogramowania skorzystało z oferowanego repozytorium EDM.

Asseco Poland jest uznanym dostawcą rozwiązań i usług szytych na miarę, których odbiorcami są krajowe i międzynarodowe instytucje związane z **bezpieczeństwem**. Dotychczas Spółka sfinalizowała ponad 70 zaawansowanych technologicznie projektów dla agencji Unii Europejskiej i NATO. Wśród jej klientów są takie instytucje jak Sojusz Północnoatlantycki (NATO), Europejska Agencja Ochrony Granic (Frontex), Europejska Agencja Chemikaliów (ECHA), Europejska Agencja Obrony (EDA), Europejska Agencja Kosmiczna (ESA), Ministerstwo Obrony Narodowej czy Narodowe Centrum Bezpieczeństwa Cyberprzestrzeni.

W I półroczu 2024 roku Asseco Poland, w konsorcjum ze spółką JSW Nowe Projekty, kontynuowało realizację podpisanej z Polską Agencją Żeglugi Powietrznej umowy na utrzymanie i rozwój systemu PansaUTM do cyfrowej koordynacji lotów bezałogowych statków powietrznych (BSP) oraz cyfrowego zarządzania wnioskami i zgodami na loty. System przekazuje informacje o operatorach, ich uprawnieniach i dronach, co optymalizuje proces oceny wniosków na loty BSP. Dzięki funkcjonalności dFPL (drone Flight Plan), umożliwia także elektroniczne tworzenie misji wykonywanych poza zasięgiem wzroku. Ponadto system prezentuje ukształtowanie terenu wraz z uwzględnieniem aktualnych warunków pogodowych, usprawniając planowanie, weryfikację i akceptację misji BSP.

W ostatnim czasie Asseco, jako pierwsza polska firma, wprowadziło do swojej oferty rozwiązanie, które umożliwia przesyłanie i wykorzystanie danych dostępnych na wojskowych serwerach CSD (Coalition Shared Data) bezpośrednio z poziomu oprogramowania analitycznego. Systemy CSD umożliwiają w szybki sposób udostępnianie między stronami danych rozpoznawczych tj. zdjęć satelitarnych, raportów, map czy materiałów wideo z dronów. Rozwiązanie CSD_eP oparte jest na platformie ArcGIS Pro i pozwala na gromadzenie, przechowywanie oraz udostępnianie danych rozpoznawczych w ramach koalicji NATO. Dzięki temu, z poziomu jednej aplikacji analitycy wojskowi mogą dostać się do serwera CSD, wyszukać i pobrać potrzebne materiały, wykonać pracę analityczną, utworzyć produkt np. raport i przesłać go z powrotem na serwer. Takie rozwiązanie usprawnia pracę i pozwala na bieżącą wymianę strategicznych informacji w ramach Sojuszu Północnoatlantyckiego.

Opracowany przez zespół Asseco system do wymiany i analizy danych CSD EP System Client uzyskał pozytywny wynik podczas Ćwiczeń Koalicyjnej Interoperacyjności Bojowej (CWIX). Odbyły się one w czerwcu 2024 roku w Centrum Szkolenia Sił Połączonych NATO w Bydgoszczy. Wzięło w nich udział 2,5 tys. ekspertów, którzy przetestowali ok. 490 rozwiązań technologicznych.

Asseco umacnia swoją pozycję w segmencie doradztwa w obszarze cyberbezpieczeństwa dzięki spółce **ComCERT**. ComCERT jest pierwszą w Polsce firmą doradcą, specjalizującą się w usługach typu CERT (Computer Emergency Response Team) dla przedsiębiorstw i instytucji, niezwiązaną z żadnym operatorem telekomunikacyjnym. Eksperci

ComCERT analizują podatności na ataki hakerskie w systemach klientów, wspierają ich w czasie incydentu i analizują stan systemów po zdarzeniu. Na styku tych trzech usług rozwijają także zespoły Centrum Operacji Cyberbezpieczeństwa (Security Operations Center, SOC) u klientów – nie tylko aktywnie pomagając w utrzymaniu wysokiego poziomu bezpieczeństwa sieci, ale również poszerzając ich kompetencje. Prowadzą w outsourcingu komórki SOC dla kilku największych podmiotów w Polsce. ComCERT dysponuje kompetencjami w zakresie projektowania, wdrażania oraz utrzymywania rozwiązań sprzętowych i programowych wiodących światowych producentów. Jego oferta obejmuje też własny produkt do zabezpieczania kodu oprogramowania. Skuteczność zastosowanej w nim technologii została zweryfikowana przez izraelskich ekspertów z TSG IT Advanced Systems i uznana za unikatową. ComCERT stale rozwija swoje usługi, chcąc pozostać liderem na rynku cyberbezpieczeństwa. W ostatnim czasie Spółka udostępniła do usługi Cyber Threat Intelligence wielokanałową platformę C3TI, która umożliwia gromadzenie, przetwarzanie i przekazywanie informacji o zdarzeniach cyberbezpieczeństwa. Rozwiązanie jest dostępne w wygodnej formie webowej.

W I półroczu 2024 roku zainaugurowano Centrum Cyberbezpieczeństwa zbudowane przez ComCERT dla Miasta Rzeszów. Swoim zasięgiem obejmuje ono Miejską Sieć Teleinformatyczną, z której poza Urzędem Miasta korzystają m.in. Miejski Zarząd Dróg, Zarząd Transportu Miejskiego oraz Miejska Administracja Targowisk i Parkingów. Jest to pierwsza w Polsce tego typu scentralizowana jednostka świadcząca usługi monitorowania, reagowania i zapobiegania cyberincydentom na rzecz podlegających miastu podmiotów.

ComCERT współpracuje z innymi spółkami z Grupy Asseco przy realizacji projektów z zakresu cyberbezpieczeństwa. Przykładowo, wspólnie z Asseco Poland, bierze udział w projekcie CYBER4DE – „Cyber Rapid Response Toolbox for Defence Use”. Jako podwykonawca Asseco Data Systems ComCERT świadczy usługi związane z utrzymaniem wdrożonych w Republice Togijskiej rozwiązań CERT i SOC.

Dodatkowo ComCERT prowadzi prace przygotowawcze do wsparcia klientów w dostosowaniu się do regulacji związanych z nowelizacją Ustawy o krajowym systemie cyberbezpieczeństwa, jak również opublikowanej 27 grudnia 2022 roku w Dzienniku Urzędowym UE dyrektywy w sprawie środków na rzecz wysokiego wspólnego poziomu cyberbezpieczeństwa na terytorium Unii (dyrektywa NIS 2). Państwa członkowskie muszą przyjąć przepisy niezbędne do wykonania dyrektywy NIS 2 do 17 października 2024 roku. Spółka planuje również istotne działania w obszarze dostarczania rozwiązań pozwalających przeprowadzać praktyczne ćwiczenia z reagowania na cyberataki.

ComCERT aktywnie udziela się w międzynarodowych środowiskach, m.in. został partnerem publikacji nt. zmięczenia neutralności technologii cyfrowych, która miała swoją premierę na World Economic Forum w Davos. Spółka posiada akredytację na członkostwo w prestiżowych europejskich inicjatywach zrzeszających najlepsze zespoły CSIRT – FIRST (Forum of Incident Response and Security Teams) oraz TF-CSIRT (Task Force – Computer Security Incident Response Team). Przedstawiciele ComCERT od wielu lat wspierają inne zespoły CSIRT w budowaniu struktur oraz późniejszym ich rozwoju, przyczyniając się m.in. do sukcesu botswańskiego zespołu CSIRT, który przy ich wsparciu został pełnoprawnym członkiem prestiżowego Forum of Incident Response and Security Teams. Na krajowym rynku, zespół CERT ComCERT skutecznie wspomógł Biuro Informacji Kredytowej w procesie aplikowania do FIRST.

W I półroczu bieżącego roku zakończono certyfikację ISO 22301:2019, co jest równoznaczne ze spełnieniem wymagań PE-EN ISO 22301:2020-04. Jest to międzynarodowy standard zarządzania ciągłością działania, który potwierdza, że procedury i systemy w spółce są w pełni zgodne z najwyższymi globalnymi normami. Certyfikacja ta obejmuje szeroki zakres usług cyberbezpieczeństwa, w tym monitorowanie bezpieczeństwa operacyjnego (SOC), zespół reagowania na incydenty bezpieczeństwa komputerowego (CERT), doradztwo i audyty IT. Certyfikat został uzyskany w lutym bieżącego roku.

W okresie sprawozdawczym spółka uzyskała Świadectwo Bezpieczeństwa Przemysłowego. Uzyskany certyfikat potwierdza zdolność do ochrony informacji niejawnych zarówno na poziomie krajowym, jak i międzynarodowym, w tym w ramach Unii Europejskiej oraz Organizacji Traktatu Północnoatlantyckiego (NATO).

ComCERT przygotowuje się do audytu ISO27001 i przejścia na nową wersję ISO/IEC 27001:2022, co ma nastąpić na przełomie września i października bieżącego roku. Przejście na nową wersję w jeszcze większym stopniu zwiększy bezpieczeństwo informacji, zapewni zgodność z przepisami, pozytywnie wpłynie na reputację firmy oraz efektywność operacyjną, jednocześnie ułatwiając zarządzanie ryzykiem i integrację z innymi normami.



Asseco współpracuje z klientami działającymi w sektorach: **telekomunikacyjnym i energetycznym**.

W I półroczu 2024 roku kontynuowano prace dla wiodących grup energetycznych w ramach wcześniej podpisanych umów i pozyskanych nowych zleceń. Spółka jest liderem wśród polskich producentów rozwiązań informatycznych dla krajowego sektora energetycznego. Oferowany przez nią Asseco Utility Management Solutions (AUMS) stanowi zestaw zintegrowanych ze sobą produktów zapewniających kompleksową obsługę wielu obszarów działalności tego sektora. W Polsce ponad 60% rachunków za energię jest generowanych w oparciu o AUMS Billing & CIS (system do rozliczeń i obsługi klientów). Wśród krajowych firm, które wybrały system bilingowy AUMS są koncerny energetyczne: Enea, Tauron, PGE. Asseco kontynuuje również współpracę z PGNiG Obrót Detaliczny, związaną z wdrożonym w ubiegłym roku centralnym systemem bilingowym.

W I półroczu 2024 roku Asseco Poland kontynuowało realizację zawartej z PSE umowy na wykonanie usługi migracji danych do Centralnego Systemu Informacji Rynku Energii (CSIRE). Celem współpracy jest przygotowanie danych niezbędnych do uruchomienia CSIRE.

W ramach budowy Narzędzia Migracji Danych inicjalnych do CSIRE Asseco stworzyło specjalistyczne oprogramowanie, wykorzystując do tego chmurę Amazon Web Services (AWS). Wdrożono technologie, które zapewniają bardzo wysoką wydajność przetwarzania oraz skalowalność i elastyczność rozwiązania.

Budowa systemu CSIRE wymaga migracji danych od ok. 300 uczestników rynku energii elektrycznej. Docelowo CSIRE będzie gromadzić informacje z ponad 19 mln punktów pomiaru energii elektrycznej.

W CSIRE będą gromadzone oraz przetwarzane informacje niezbędne do realizacji określonych w przepisach prawa procesów na rynku energii, m.in. sprzedaż energii elektrycznej i dokonywanie rozliczeń za jej dostarczenie czy zmiany sprzedawcy energii elektrycznej. Najważniejsze zadania CSIRE to zapewnienie skutecznej i bezpiecznej wymiany informacji na rynku energii elektrycznej, co pozwoli jego uczestnikom realizować ich ustawowe prawa i obowiązki.

Asseco intensywnie pracuje z klientami nad wymaganiami i założeniami koniecznych zmian w systemach billingowych związanych z wprowadzeniem CSIRE.

Asseco Poland rozwija także system AUMS Market Connector 1.0. Rozwiązanie, budowane do uruchomienia w modelu zarówno on-premise, jak i SaaS, zostało stworzone z myślą o sprzedawcach energii i gazu, podmiotach odpowiedzialnych za bilansowanie oraz przedsiębiorstwach dystrybucji energii. Umożliwia integrację systemów dziedzinowych w organizacji z systemami partnerów zewnętrznych, m.in. z CSIRE, PSG (Edi), KSeF. Pozwala też na szybkie dołączanie nowych rozwiązań różnych dostawców oraz utrzymanie pełnej kontroli nad realizacją procesów biznesowych.

W I półroczu 2024 roku kontynuowano realizację projektu inwestycyjnego AUMS Elmo, w ramach którego powstanie dostępna publicznie dla kierowców samochodów elektrycznych aplikacja mobilna w technologii PWA (Progressive Web Application). Umożliwi ona prezentację dostępnych w systemie centralnym stacji ładowania, realizację sesji ładowania pojazdów elektrycznych oraz rozliczenie sesji ładowania za pomocą zarejestrowanych na koncie użytkownika kart płatniczych. Innym elementem projektu będzie panel dostawcy, który pozwoli dostawcom usług ładowania na dostęp do swoich stacji ładowania oraz zarządzanie taryfami na swoich stacjach. Ponadto portal będzie umożliwił Asseco dostęp do zbiorczych informacji na temat obrotów na stacjach dostawców usług ładowania. Rozwiązanie dostępne będzie zarówno w wersji chmurowej, jak i on-premise. Zostanie zintegrowane z systemem centralnym służącym do zarządzania i komunikacji ze stacjami ładowania, z centralną Ewidencją Infrastruktury Paliw Alternatywnych (EIPA) oraz z operatorem płatności.

W I półroczu 2024 roku Asseco Poland kontynuowało współpracę z Polkomtel Sp. z o.o. w ramach złożonego z trzech etapów projektu obejmującego transformację systemów automatyzacji sprzedaży, obsługi i rozliczeń klientów indywidualnych (B2C) Grupy Polsat Plus. W tym okresie Spółka koncentrowała się na realizacji pierwszego etapu projektu, obejmującego zmiany systemów informatycznych dedykowanych sprzedaży produktów i usług Grupy Polsat Plus. Współpraca w ramach projektu prowadzona była na podstawie zawartej w 2021 roku umowy ramowej określającej ogólny zakres i zasady współpracy partnerów w ramach projektu. Umowa ramowa objęła swoim zakresem również prace prowadzone na podstawie wcześniejszych zamówień i dookreśliła warunki współpracy w ramach pierwszego

etapu projektu. Zgodnie z ww. umową zamówienia składane w ramach współpracy, w odniesieniu do etapu drugiego i trzeciego, będą podlegały odrębnym negocjacom między stronami (w tym w zakresie ich wyceny) i będą wymagały każdorazowo zgód korporacyjnych na prowadzenie prac nimi objętych. Zakres prac objętych etapem pierwszym nie odbiega istotnie od innych działań realizowanych przez Spółkę w ramach prowadzonej przez nią działalności.

W okresie sprawozdawczym Asseco Poland sfinalizowało projekt wdrożenia w Grupie Polsat Plus nowego systemu zarządzania usługami telekomunikacyjnymi – Asseco Technical Order Management (ATOM). Głównymi celami tego przedsięwzięcia były: skrócenie czasu potrzebnego do uruchamiania nowych usług telekomunikacyjnych, zmniejszenie awaryjności oraz redukcja kosztów operacyjnych. Wymiana tak krytycznego i skomplikowanego systemu przebiegła bez wpływu na otoczenie IT oraz bieżące działania biznesowe, jak i realizowaną równocześnie transformację środowiska dla klientów indywidualnych (B2C) Grupy Polsat Plus. Migracje z poprzedniego rozwiązania Oracle Communications do ATOM prowadzone były w sposób ciągły, dzięki czemu zmiany były niewidoczne dla klienta końcowego. W ramach projektu przeniesiono ponad 20 milionów subskrypcji, a system pozwala obsługiwać kilkaset tysięcy zleceń na godzinę. Implementacja systemu ATOM przełożyła się również na doświadczenia klienta końcowego. Dzięki przyspieszeniu uruchamiania usług na sieci operatora, zwiększyła się ich dostępność, a czas potrzebny na aktywację kart i włączenie nowych wariantów oferty znacznie się skrócił.

Ponadto dedykowane, wyodrębnione zespoły realizowały projekty także dla innych klientów telekomunikacyjno-mediowych Asseco.

W I półroczu 2024 roku **Asseco Data Systems** kontynuowało działania mające na celu umocnienie rynkowej pozycji.

Spółka w dalszym ciągu wspierała strategiczne z punktu widzenia kraju systemy. W ramach podpisanej w marcu 2023 roku 2-letniej umowy w konsorcjum z Asseco Cloud, spółka realizowała działania związane z utrzymaniem i rozwojem systemu do obsługi świadczeń emerytalno-rentowych Farmer. Na mocy 4-letniej umowy podpisanej w marcu 2022 roku, ADS było również odpowiedzialne za utrzymanie i rozwój systemu Workflow, stanowiącego centralny komponent Zintegrowanego Systemu Informatycznego (ZSI) do obsługi najważniejszych procesów biznesowych. Z kolei na podstawie umowy zawartej w maju 2022 roku w konsorcjum z Asseco Cloud, ADS zapewniało KRUS kompleksową obsługę Nowego Systemu Informatycznego Ubezpieczeń (nSIU), odpowiadającego za obsługę ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych, a także świadczeń krótkoterminowych oraz postępowań wypadkowych.

ADS utrzymywało dla ZUS system EMIR-SEKS/AD, służący do obsługi, wyliczania oraz wypłaty świadczeń emerytalno-rentowych.

W I półroczu 2024 roku spółka kontynuowała rozwój sprzedaży usług zaufania pod marką Certum. Jako jeden z największych w Europie dostawców usług zaufania, oferuje nie tylko produkty, ale również wsparcie ekspertów, know-how oraz wieloletnie doświadczenie w dziedzinie usług zaufania i identyfikacji, procesów paperless, cyfrowego obiegu dokumentów, szyfrowania, cyberbezpieczeństwa, prawa, norm i standardów technologicznych. Aktualnie Certum współpracuje z ponad 500 tys. klientów w 70 krajach na 6 kontynentach. W okresie sprawozdawczym sprzedaż detaliczna i partnerska Certum koncentrowała się głównie na kwalifikowanym podpisie elektronicznym, który odpowiadał za ok. 70% całkowitej sprzedaży do klienta masowego.

Asseco Data Systems w dalszym ciągu rozwijało ekosystem usług #EnterprisePaperless. To kompleksowa oferta wykorzystująca wachlarz rozwiązań dla procesów biznesowych. Portfolio usług paperless obejmuje:

- Platformę Signer – umożliwiającą budowanie elektronicznych procesów biznesowych wymagających podpisywania i przekazywania dokumentów,
- e-Doręczenia – kwalifikowaną usługę rejestrowanego doręczenia elektronicznego, która pozwala wysyłać i odbierać elektroniczne listy polecone,
- SignHub – pozwalające na podpisywanie dokumentów elektronicznych różnymi e-podpisami: kwalifikowanym, zaawansowanym (w tym biometrycznym) oraz zwykłym,
- Usługi zaufania – uzupełniające i zabezpieczające cykl życia elektronicznych dokumentów, zapewniające bezpieczeństwo prawne organizacji, która wdrożyła cyfrowe procesy biznesowe,
- e-ID Hub – rozwiązanie agregujące różne metody zdalnej identyfikacji osoby fizycznej, która jest częścią większości procesów biznesowych w ramach, tzw. Know Your Customer,

- WebNotarius – usługę kwalifikowanej walidacji i konserwacji podpisu elektronicznego i pieczęci elektronicznej. Raport walidacji WebNotarius stanowi prawny dowód z walidacji i potwierdza ważność lub nieważność kwalifikowanych podpisów oraz pieczęci elektronicznych.



W I półroczu 2024 roku ADS uruchomiło komercyjną usługę e-Doręczenia, pozwalającą na odbieranie i wysyłanie cyfrowych listów poleconych. Rozwiązanie Asseco Data Systems pozwala na wymianę korespondencji między firmami, osobami fizycznymi, a także z organami administracji publicznej. Z rozwiązania mogą skorzystać wszystkie firmy wpisane do KRS oraz CEIDG, osoby wykonujące zawody zaufania publicznego, a także osoby fizyczne. Usługa oferowana przez spółkę może być dostosowana do indywidualnych potrzeb organizacji i umożliwia integrację z rozwiązaniami korporacyjnymi, takimi jak systemy kancelaryjne czy obiegu dokumentów.

W omawianym okresie Asseco Data Systems we współpracy z All For One Poland pracowały nad automatyzacją obiegu dokumentów i redukcją liczby wydruków w obszarze HR dla Żabka Polska. Dostarczone przez Asseco rozwiązanie SignHub oraz przez All For One Rockawork E-Teczki zostały zintegrowane z systemem Żabki SAP SuccessFactors. Celem projektu jest zwiększenie efektywności zarządzania procesem tworzenia, obiegu i zatwierdzania elektronicznych dokumentów kadrowych oraz ich zdalnego podpisywania przez pracowników i współpracowników.

W kwietniu 2024 roku Jednostka Certyfikująca NASK wydała decyzję o przyznaniu Certyfikatu Common Criteria (CC) dla modułu uwierzytelniającego SimplySign (Signature Activation Module – SAM). Asseco Data Systems poddało moduł uwierzytelniający jednego ze swoich flagowych produktów rygorystycznej ocenie zgodnie z międzynarodowymi standardami CC, określającymi wymagania i metody oceny bezpieczeństwa produktów teleinformatycznych. Certyfikat Common Criteria jest uznawany na całym świecie i świadczy o wysokiej jakości i wiarygodności produktu. SAM jest pierwszym i jedynym w Polsce produktem teleinformatycznym, który uzyskał certyfikat CC na poziomie uzasadnienia zaufania EAL4 z rozszerzeniem o komponent AVA_VAN.5, co oznacza, że jest odporny na zaawansowane ataki hakerskie. SAM spełnia również wymagania profilu zabezpieczeń zawartego w normie europejskiej EN 419241-2: Trustworthy Systems Supporting Server Signing – Part 2: Protection Profile for QSCD for Server Signing, February 2019, co oznacza, że jest zgodny z wymogami unijnego rozporządzenia eIDAS dotyczącego usług zaufania.

W minionym okresie ADS współpracowało również w stworzeniu podpisu biometrycznego biocertiX, który jest pierwszym tego typu rozwiązaniem w Polsce z certyfikatem Common Criteria wydanym przez Jednostkę Certyfikującą NASK. Jest to system do składania własnoręcznego podpisu na tablecie Samsung za pomocą rysika przy wykorzystaniu oprogramowania Xtension rejestrującego i szyfrującego dane biometryczne. Wiarygodność procesu zapewniają kwalifikowane usługi zaufania Asseco: pieczęć elektroniczna i znacznik czasu oraz sprzętowy moduł depozytu klucza chroniącego dane biometryczne. Dane te są zaszyfrowane i powiązane z konkretnym podpisem.

Spółka rozwija platformę do zarządzania procesami HR w biznesie, a także zintegrowane rozwiązania informatyczne do zarządzania uczelniami, procesem dydaktycznym i rozwojem kompetencji pracowników. Asseco współpracuje z ponad 50 uczelniami w Polsce.

ADS pod marką Asseco Academy, które od lat jest jednym z wiodących dostawców szkoleń na polskim rynku, dynamicznie reaguje na zmieniające się potrzeby klientów i dostosowuje do nich swoją ofertę. W portfolio ma ponad

600 szkoleń. Dotychczas zrealizowało ponad 75 tys. szkoleń, w których uczestniczyło ponad 500 tys. kursantów z ponad 35 tys. firm i instytucji.

Asseco Data Systems realizowało również działania związane z cyfryzacją podmiotów administracji samorządowej. Z systemów Otago, Miasto365 i Budżet Obywatelski korzysta ponad 100 samorządów terytorialnych w Polsce. System Otago – Zintegrowany System Informatyczny klasy ERP – wspiera zarządzanie wszystkimi obszarami działalności jednostek samorządu terytorialnego, takimi jak budżet, podatki i opłaty, majątek, finanse i księgowość, zasoby ludzkie (HR), sprawy obywatelskie, sfera społeczna, sfera zatrudnienia, gospodarka odpadami. Aktualnie korzysta z niego 50 miast i jednostek samorządowych, m.in. Gdańsk, Gdynia, Kraków, Łódź, Bydgoszcz czy Wrocław.

W I półroczu 2024 roku ADS kontynuowało prace związane z wdrożeniem systemu ERP do świadczenia e-usług publicznych w mieście Police. Projekt obejmuje wdrożenie zintegrowanych systemów dziedzinowych oraz niezbędnej infrastruktury w Urzędzie Miasta i jednostkach gminnych do świadczenia e-usług publicznych wraz z migracją danych i szkoleniami, obiegiem dokumentów oraz platformą Zarządzania Oświatą. Umowa obejmuje 3-letnią usługę utrzymania systemu.

W omawianym okresie trwały także prace związane z rozbudową funkcjonującej w Zabrzu platformy eBOK o dodatkowe e-usługi. W ostatnim czasie ADS podpisało również nowe umowy: m.in. z Urzędem miasta i Gminy Piaseczno, Urzędem Miejskim w Łowiczu, Urzędem Miejskim w Zabrzu dotyczące usługi asysty technicznej i konserwacji systemu Otago.

W I półroczu 2024 roku Asseco wraz z Ministerstwem Cyfryzacji i Centralnym Ośrodkiem Informatyki wprowadziły w aplikacji mObywatel nową funkcję zapewniającą możliwość regulowania opłat za gospodarowanie odpadami komunalnymi. Dzięki integracji Systemu Otago z Platformą ePłatności, mieszkańcy miast mogą korzystać z bezprowizyjnych płatności BLIK za wywóz śmieci. Ciągły rozwój Platformy ePłatności i bliska współpraca z urzędami, które korzystają z Systemu Otago, pozwalają na upraszczanie i automatyzację procesów płatniczych w administracji publicznej, a także zwiększanie ich bezpieczeństwa.

Dla klientów samorządowych ADS wdraża również usługi elektronicznych doręczeń korespondencji. Jako pierwszy w Polsce system e-Doręczeń uruchomił Urząd Miasta i Gminy Piaseczno. Ten, realizowany wspólnie z Asseco, projekt nagrodzony został w konkursie „Innowacyjny Samorząd”, którego organizatorem jest Serwis Samorządowy Polskiej Agencji Prasowej.

Spółka rozwija i wdraża rozwiązania pozwalające na budowę inteligentnego miasta (Smart City). Jej centralny system Metropolis automatyzuje skomplikowany i wieloaspektowy proces zarządzania miejską organizacją poprzez integrację i koordynację różnych systemów dziedzinowych i usług.

W omawianym okresie spółka realizowała dwa duże projekty związane z systemami poboru opłat dla transportu zbiorowego.

Kontynuowane były prace związane z wykonaniem systemu FALA (Platformy Zintegrowanych Usług Mobilności). System FALA to innowacyjny na skalę całego kraju zintegrowany system poboru opłat za przewozy w komunikacji zbiorowej, który będzie służył mieszkańcom województwa pomorskiego. Jedną platformą elektroniczną połączy sieć kolejową i komunikację miejską. Płacenie za przejazdy zostanie oparte na aplikacji i specjalnej karcie transportowej oraz sieci czytników (walidatorów). System zawierać będzie także informacje o cenach biletów, rozkładach jazdy, trasach przejazdów autobusów, tramwajów, trolejbusów i pociągów – tak, aby zapewnić obsługę rozliczenia ogromnej liczby usług transportowych w każdej chwili działania transportu publicznego. Projekt stworzenia systemu FALA ADS realizuje w konsorcjum z włoską firmą AEP Ticketing Solutions.

Drugim dużym projektem związanym z systemem poboru opłat realizowanym w I półroczu 2024 roku był projekt wdrożenia systemu Transport GZM, polegający na unowocześnieniu systemu pobierania opłat za przejazdy publicznym transportem zbiorowym na terenie Górnośląsko-Zagłębiowskiej Metropolii.

W I półroczu 2024 roku realizowane były projekty z obszaru oprogramowania wspierającego obsługę kontraktów leasingowych. Zaawansowane funkcje opracowanego przez spółkę rozwiązania – systemu LEO – zapewniają kompleksową obsługę cyklu życia kontraktów leasingowych wraz z produktami dodatkowymi, takimi jak różnego rodzaju ubezpieczenia, usługi CFM (karty paliwowe, opony, przeglądy). W omawianym okresie ADS realizowało projekty związane z wdrożeniem u klientów nowej wersji systemu LEO 4, modyfikacjami systemu LEO m.in. pod kątem

komunikacji z Krajowym Systemem eFaktur, czy dostosowaniem systemu do indywidualnych wymagań klientów, a także szeregiem projektów rozwojowych.

W I półroczu 2024 roku, należąca do ADS spółka **Pirios** – lider polskiego rynku rozwiązań Contact Center – wspierała firmy i instytucje w skutecznej komunikacji z klientem detalicznym. Z jej rozwiązań, tzw. wirtualnych agentów, realizujących dziesiątki tysięcy różnych procesów biznesowych, korzystają największe polskie firmy z branży energetycznej, bankowości, ubezpieczeń, telekomunikacji, a także administracja publiczna. Firma dostarcza m.in. rozwiązanie do obsługi numeru pogotowia energetycznego 991.

Pirios posiada również doświadczenie w realizacji projektów Smart Citi i oferuje dedykowane rozwiązania, które odpowiadają na potrzeby współczesnych metropolii. W ostatnim czasie zakończyła realizowane we współpracy z ADS wdrożenie modułów CRM dla Górnośląsko-Zagłębiowskiej Metropolii (GZM) w ramach systemu Transport GZM. Po zakończeniu okresu sprawozdawczego spółka podpisała kontrakt na rozwój projektów Smart Citi w Trójmieście, w ramach którego wspierać będzie realizującą na pomorzu wdrożenie systemu Fala firmę InnoBaltica, w dostarczaniu zaawansowanych rozwiązań dla pasażerów i przyczyniać się do rozwoju nowoczesnych usług mobilności.

W I półroczu 2024 roku **Asseco Cloud** kontynuowała swoją działalność związaną z projektowaniem i wdrażaniem rozwiązań własnych oraz rozwiązań wiodących dostawców chmury, świadcząc pełne wsparcie od projektu po implementację i utrzymanie, a także dostarczając wiedzę ekspercką z outsourcingiem usług IT w modelu managed services. Spółka kontynuowała i rozszerzała współpracę w obszarze cloud computing z klientami z różnych branż, umacniając pozycję silnego integratora i eksperta na polskim rynku.

W obszarze handlu kontynuowano współpracę m.in. z Dino Polska. Dla klienta realizowany jest kontrakt na utrzymanie kluczowych systemów produkcyjnych oraz umowa dotycząca wsparcia wdrożenia nowego systemu ERP. W ramach tej współpracy prowadzony jest również konsulting strategiczny w zakresie transformacji cyfrowej Dino Polska.

Asseco Cloud w I półroczu 2024 roku kontynuowało współpracę z Carrefour Polska w zakresie zapewniania zaawansowanych kompetencji oraz zasobów IT, co ma na celu wsparcie i rozwój kluczowych procesów biznesowych spółki.

W ramach współpracy z Asseco Data Systems realizowane są działania na rzecz firm z sektora motoryzacyjnego, specjalizujących się w oferowaniu produktów i usług finansowych, m.in. BMW Financial Services (Leasing), w zakresie udostępnienia mocy obliczeniowej i kompetencji IT w modelu usługowym.

Spółka jest cenionym dostawcą rozwiązań dla sektora publicznego. W konsorcjum z ADS świadczy usługi utrzymania i rozwoju Nowego Systemu Informatycznego Ubezpieczeń (nSIU) dla KRUS. W I półroczu 2024 roku kontynuowano również realizację zawartej w 2023 roku w konsorcjum z ADS umowy na utrzymanie i rozwój systemu do obsługi świadczeń emerytalno-rentowych Farmer.

Asseco Cloud jest aktywna na rynku europejskim. W omawianym okresie kontynuowana była strategiczna współpraca z duńską firmą konsultingową Globeteam dotycząca realizacji projektów chmurowych na rynku duńskim. Zakres współpracy obejmuje kompetencje oraz infrastrukturę chmurową Asseco Cloud.

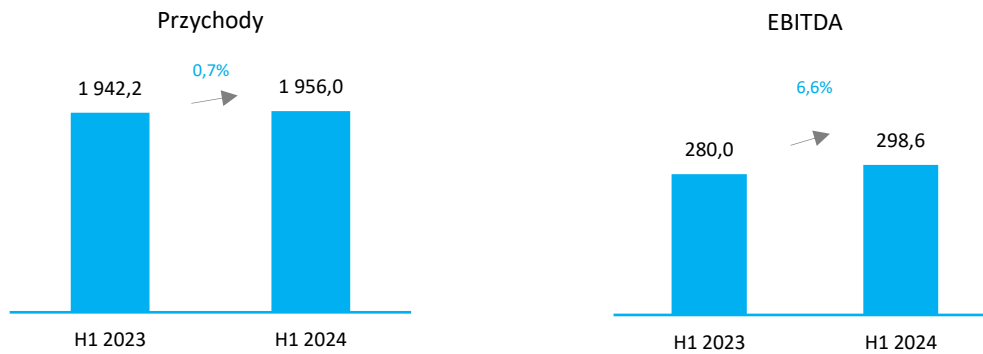
W raportowanym okresie Asseco Cloud i Polska Chmura, czyli krajowy związek polskich dostawców usług chmurowych, podejmowały wspólne działania związane z integracją rynku i zwiększaniem świadomości na temat polskich rozwiązań chmurowych. Ważny element tych działań stanowiło angażowanie się w tworzenie rekomendacji dla urzędów i organów państwowych.

Ponadto w I półroczu 2024 roku Asseco Cloud realizowała umowy na świadczenie usług utrzymania i rozwoju systemów IT na wewnętrzne potrzeby Asseco Poland i Asseco Data Systems.

Pierwsze sześć miesięcy 2024 roku były intensywnym okresem dla spółki **DahliaMatic** – jednej z największych polskich firm konsultingowo-wdrożeniowych, specjalizującej się we wdrażaniu, utrzymaniu i rozwoju systemów ERP dedykowanych dla dużych i średnich przedsiębiorstw (Oracle E-Business Suite, SAP S/4HANA, Microsoft Dynamics 365, Softlab ERP). Poza wsparciem w zakresie rozwiązań klasy ERP, DahliaMatic posiada w swojej ofercie również własne produkty, m.in. Archilleę – autorski system elektronicznego obiegu dokumentów (zapewniający pełną cyfryzację, automatyzację i optymalizację procesów biznesowych), platformę zakupową oraz elektroniczną Kancelarię. DahliaMatic specjalizuje się także w tworzeniu customowych rozwiązań w zakresie Web Design & Development, Big Data & Data Analysis oraz DevOps.

W okresie sprawozdawczym spółka m.in. świadczyła dla ARiMR usługi utrzymania i rozwoju Systemu Oracle E-Business Suite (EBS) na bazie 29-miesięcznego kontraktu z września 2023 roku. System Oracle EBS wykorzystywany jest w ARiMR nie tylko do zarządzania obszarem księgowo-finansowym, ale również do obsługi procesów związanych z dystrybucją i rozliczaniem pomocy z Unii Europejskiej dla ponad 2 mln rolników. W maju bieżącego roku, w ramach umowy ramowej, DahliaMatic rozpoczęła prace nad upgrade'em systemu Oracle E-Business Suite i baz danych Oracle w ARiMR. Celem projektu jest zapewnienie ciągłości obsługi tych procesów, zwiększenie wydajności, bezpieczeństwa oraz zapewnienie wsparcia technicznego dla każdej warstwy systemu informatycznego.

Segment Asseco International



Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe dla segmentu Asseco International za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2024 roku oraz okres porównywalny 2023 roku:

mln PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2024	6 miesięcy do 30 czerwca 2023 (przekształcone)	Zmiana H1 2024 / H1 2023
Przychody ze sprzedaży*	1 956,0	1 942,2	0,7%
EBIT	198,6	186,4	6,5%
<i>Marża EBIT</i>	<i>10,2%</i>	<i>9,6%</i>	<i>0,6 p.p.</i>
EBIT non-IFRS	209,0	191,4	9,2%
<i>Marża EBIT non-IFRS</i>	<i>10,7%</i>	<i>9,9%</i>	<i>0,8 p.p.</i>
EBITDA	298,6	280,0	6,6%
<i>Marża EBITDA</i>	<i>15,3%</i>	<i>14,4%</i>	<i>0,9 p.p.</i>
CFO BT	164,0	216,4	(24,2%)
CAPEX	(64,9)	(59,1)	9,8%
Wydatki z tytułu leasingu	(26,8)	(28,5)	(6,0%)
FCF	72,3	128,8	(43,9%)
Wskaźnik konwersji gotówki	34,6%	67,3%	(32,7) p.p.
Środki pieniężne (okres porównywalny 31 grudnia)	786,9	818,8	(3,9%)
Dług odsetkowy (okres porównywalny 31 grudnia)**	(534,5)	(442,1)	20,9%
<i>w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje</i>	<i>(358,5)</i>	<i>(282,9)</i>	<i>26,7%</i>
<i>w tym leasing</i>	<i>(176,0)</i>	<i>(159,2)</i>	<i>10,6%</i>

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznego segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

** Zadłużenie na rzecz podmiotów spoza Grupy.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFO BT = środki pieniężne netto z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFO BT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu|.

Wskaźnik konwersji gotówki = (FCF) / (EBIT non-IFRS).

W I półroczu 2024 roku segment Asseco International wygenerował 0,7% wzrost przychodów, które wyniosły 1 956,0 mln PLN. Udział tego segmentu w skonsolidowanej sprzedaży osiągnął poziom 23%. Zysk operacyjny był o 6,5% wyższy i ukształtował się na poziomie 198,6 mln PLN. EBITDA wyniosła 298,6 mln PLN wobec 280,0 mln PLN w analogicznym okresie 2023 roku, co oznacza wzrost o 6,6%.

I półrocze 2024 roku było okresem stabilnego rozwoju **Grupy Asseco Central Europe (Grupa ACE)**, która reprezentuje Asseco w regionie Europy Centralnej.

W omawianym okresie **spółki ACE w Czechach i na Słowacji** realizowały projekty dla krajowych instytucji sektora publicznego. W tym czasie m.in. sfinalizowano wdrożenie Rejestru Form Ochrony Przyrody dla Agencji Ochrony Przyrody i Krajobrazu Republiki Czeskiej. Nowy portal gromadzi dane związane z ochroną przyrody i krajobrazu oraz udostępnia je publicznie za pomocą różnych aplikacji i usług. Portal ten stanowi również nową platformę monitorowania stanu obszarów i obiektów chronionych na poziomie krajowym i europejskim.

W I półroczu 2024 roku usługa „Wniosek o emeryturę online” wdrożona przez Asseco Central Europe dla Czeskiej Administracji Zabezpieczenia Społecznego zdobyła prestiżową nagrodę Projekt Informatyczny Roku 2023, przyznaną przez Czeskie Stowarzyszenie Managerów IT.

ACE pozostaje aktywne w sektorze opieki zdrowotnej. Ścisłe współpracuje ze słowackimi: Narodowym Centrum Informacji o Zdrowiu oraz Powszechnym Towarzystwem Ubezpieczeń Zdrowotnych, a także z Czeską Administracją Zabezpieczenia Społecznego.

W minionym okresie ACE kontynuowało działania w obszarze cyfryzacji sektora ubezpieczeniowego i rozwijało funkcjonalności swojej platformy wspierającej digitalizację dokumentów i procesów ubezpieczeniowych – Asseco Digital Insurance Platform. Spółka zacieśniła współpracę z międzynarodową firmą ubezpieczeniową Youplus, dla której jest strategicznym partnerem technologicznym. Ambicją Youplus jest budowa w pełni cyfrowego biznesu ubezpieczeniowego i ekspansja w Europie, co z powodzeniem realizuje w oparciu o dostarczany przez ACE system Insurance out of the Box (looX).

Dodatkowo ACE prowadziło działania dla instytucji finansowych (np. J&T Finance Group, Slovenská sporiteľňa, Raiffeisen stavební spořitelna, Modrá pyramida stavební spořitelna).

W okresie sprawozdawczym spółka inaugurowała drugą edycję inkubatora UpSteer, w ramach którego koncentruje się na dotarciu i współpracy ze słowackimi i czeskimi start-up’ami z sektorów: bankowości, ubezpieczeń, opieki zdrowotnej i Przemysłu 4.0. W trakcie trwania programu jego uczestnicy współpracują z mentorami, biorą udział w warsztatach z zakresu prawa, sprzedaży, marketingu, HR i finansów. Jednocześnie będą mieli możliwość skorzystania z przestrzeni biurowych w Bratysławie, Pradze lub Brnie.

Specjalizująca się w cyfryzacji przemysłu, realizująca koncepcję Przemysłu 4.0, spółka z Grupy ACE – **Asseco CEIT** – kontynuowała w I półroczu 2024 roku projekty dla firm motoryzacyjnych (np. Volkswagen Slovakia, AUDI Hungaria), dotyczące m.in. automatyzacji intralogistyki, w tym dostawy systemów AGV (Automated Guided Vehicles).

Bardzo ważnym obszarem aktywności spółki są działania badawczo-rozwojowe, które realizowane są we własnym centrum badawczo-rozwojowym. Asseco CEIT wykorzystuje prywatną sieć kampusową 5G do rozwoju innowacji technologicznych i procesowych w swoich systemach wspierających branżę logistyczną i produkcyjną. W analizowanym okresie Asseco CEIT pracowało nad rozwojem funkcjonalności swojego oprogramowania do planowania i optymalizacji procesów produkcyjnych, logistycznych i magazynowych – Twiserion Design Manager.

Dobre wyniki sprzedażowe wypracowała w I półroczu 2024 roku, funkcjonująca w ramach Grupy ACE i będąca centrum kompetencyjnym w zakresie rozwiązań ERP, **Grupa Asseco Enterprise Solutions (Grupa AES)**. Grupa AES odnotowała wzrost sprzedaży własnego oprogramowania i usług z nim związanych, które w analizowanym okresie stanowiły 91% jej przychodów. Jest to efektem trendu zwiększania przez przedsiębiorstwa nakładów na rozwiązania klasy ERP obserwowanego na wszystkich głównych rynkach, na których operuje Grupa AES przy równoczesnym rozwoju oferty produktowej tej Grupy. Z produktów Grupy AES korzysta obecnie ponad 70 tys. klientów (ponad 700 tys. aktywnych

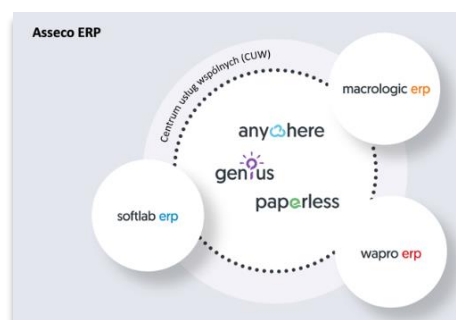
użytkowników). Działające w obszarze ERP spółki Asseco konsekwentnie realizują strategię uzupełniania swoich rozwiązań o wyspecjalizowane funkcje sztucznej inteligencji.

W okresie sprawozdawczym o 14% wyższe przychody w stosunku do analogicznego okresu ubiegłego roku wypracowało **Asseco Business Solutions (ABS)**. Kompleksowa oferta spółki obejmuje systemy klasy ERP wspomagające procesy biznesowe w średnich oraz dużych przedsiębiorstwach, komplet aplikacji do zarządzania małą firmą, programy wspierające pracę w obszarze HR, popularne w całej Europie aplikacje mobilne klasy SFA pozwalające na zarządzanie siecią przedstawicieli handlowych, platformy wymiany danych oraz programy do obsługi transakcji faktoringowych.

Sprzedaż spółki na rynku krajowym wzrosła w I półroczu 2024 roku o 16%, na rynkach zagranicznych – odpowiadających za 12% całościowych przychodów – o 2% w porównaniu do I półrocza 2023 roku. Systemy ABS wspierają biznes w kilkudziesięciu krajach na całym świecie. W raportowanym okresie największy udział w sprzedaży zagranicznej stanowiły takie kraje jak: Austria, Szwajcaria, Niemcy, Francja, Holandia, Wielka Brytania i Rumunia, które łącznie odpowiadały za 86% przychodów z rynków zagranicznych.

ABS realizuje wspólną, jednolitą strategię dla wszystkich trzech linii produktowych z obszaru ERP, która opiera się na trzech filarach:

- Anywhere (prowadź swój biznes, gdziekolwiek jesteś),
- Genius (z inteligentnym systemem ERP),
- Paperless (realizując ideę paperless).



Coraz większa liczba oferowanych przez ABS produktów i usług (zarówno z obszaru ERP, jak i SFA) dostępna jest w modelu chmurowym. Systematycznie wzrasta liczba projektów realizowanych w modelu pełnego outsourcingu, dzięki czemu spółka przejmuje odpowiedzialność nie tylko za samo oprogramowanie, ale także za tak istotne elementy rozwiązań jak infrastruktura systemowa, komunikacyjna, nadzór nad działaniem procesów integracyjnych. Takie podejście do realizacji projektów możliwe jest dzięki posiadaniu przez ABS dwóch własnych Data Center, których parametry eksploatacyjne spełniają najwyższe wymagania w zakresie bezpieczeństwa, niezawodności i efektywności pracy systemów. W przypadku rozwiązań wdrażanych poza Polską firma wykorzystuje także infrastrukturę dostawców chmur publicznych, korzystając obecnie z lokalizacji w Europie, Ameryce Północnej i Azji. Partnerami technologicznymi oraz biznesowymi Asseco Business Solutions są ponadto największe światowe koncerny, m.in.: Oracle, Microsoft, HP, IBM, Citrix.

W I półroczu 2024 roku ABS kontynuowało prace nad implementacją w oferowanych przez siebie produktach i usługach algorytmów sztucznej inteligencji, opartych na autorskim silniku Genius by Asseco. Rozwiązania te w coraz większym stopniu wspomagają szereg kluczowych procesów. Na bazie zgromadzonych danych generują rekomendacje i powiadomienia biznesowe, umożliwiając adaptację systemu do stylu pracy użytkowników, automatyzując czynności powtarzalne i oferując inteligentne analizy z elementami predykcji. Poszerzeniu ulega też oferta w zakresie usług cyfrowego rozpoznawania obrazu, adresowana przede wszystkim do klientów z branży FMCG oraz farmacji (Image Recognition), umożliwiającą badanie i raportowanie standardu ekspozycji produktów w punktach sprzedaży detalicznej (sklepy i apteki).

ABS koncentrowało się również na rozwoju produktów i powiązanych z nimi usług w związku z planowanym wdrożeniem KSeF (Krajowego Systemu e-Faktur).

Produkty ERP ABS zapewniają obsługę KSeF, utrzymując pełną zgodność z systemem, co wpływa na usprawnienie procesów. Spółka oferuje ekosystem narzędzi oraz usług wspierających obsługę KSeF:

- systemy ERP dostosowane do obsługi KSeF,
- platformę wymiany dokumentów Businesslink,
- system do elektronicznego obiegu dokumentów,



- Businesscheck – kontrolę e-Faktur,
- podpis elektroniczny SimplySign.

ABS wdrożyło szereg funkcjonalności umożliwiających praktyczną realizację idei „paperless”. Produkty i usługi spółki realizują ją w dwóch kluczowych obszarach:

- relacji wewnętrznych – komunikacja i obsługa pracowników,
- relacji zewnętrznych oraz wymiany dokumentów z kontrahentami i urzędami (w tym obsługa wymagań związanych z KSeF).



Działające na rynkach niemieckim, austriackim, szwajcarskim oraz włoskim **Asseco Solutions AG** rozszerzało w I półroczu 2024 roku współpracę z obecnymi partnerami i pozyskało nowych klientów. Dedykowany sektorowi produkcyjnemu system klasy ERP tej spółki – APplus – jest obecnie wykorzystywany przez ponad 80 tys. użytkowników w ponad tysiącu firm w 25 krajach. Najnowsza wersja systemu APplus jest dostosowana do rosnących wymagań ze strony klientów biznesowych w zakresie innowacyjności, efektywności, możliwości szybkiej adaptacji oraz łatwości obsługi. Wprowadzone w niej zostały pulpity AI APplus 8, dzięki którym użytkownicy mogą skonfigurować własne, indywidualne centrum sterowania. Wspierany sztuczną inteligencją moduł sugeruje klientom elementy interfejsu, które najlepiej pasują do ich rzeczywistego użytkowania APplus. Są one określane na podstawie anonimowo obserwowanego indywidualnego użytkowania APplus, podobnych ról lub scenariuszy specyficznych dla branży.

Czeska spółka Asseco Solutions posiada ponad 25% udział w lokalnym rynku rozwiązań ERP dedykowanych sektorowi MŚP i oferuje 4 własne systemy wykorzystywane przez ponad 17 tysięcy klientów w Czechach i na Słowacji, zarówno w sektorze przedsiębiorstw, jak i sektorze publicznym. Spółka rozwija sprzedaż rozwiązań dla małych i średnich przedsiębiorstw, a także oferuje rozwiązanie dla średnich i dużych przedsiębiorstw pod marką Helios Nephrite.

Posiadające ok. 10% udział w krajowym rynku **słowackie Asseco Solutions**, którego systemy ERP wdrożone zostały u ponad 4 tys. klientów, koncentrowało się w I półroczu bieżącego roku na pozyskiwaniu nowych kontrahentów. Spółka rozwijała sprzedaż nowej generacji własnych produktów pod marką QASIDA.

W I półroczu 2024 roku przychody, działającej głównie na rynku **Europy Południowo-Wschodniej, Grupy Asseco South Eastern Europe (Grupa ASEE)** utrzymywały się na zbliżonym poziomie do analogicznego okresu ubiegłego roku. Na raportowane wyniki negatywnie wpłynął spadek średniego kursu EUR/PLN. Przychody wyrażone w EUR w omawianym okresie były o 8% wyższe w porównaniu do tego samego okresu ubiegłego roku.

W ujęciu geograficznym największy udział w sprzedaży Grupy ASEE w tym czasie miały: Serbia, Chorwacja, Turcja, Rumunia, Hiszpania, Bośnia i Hercegowina, Macedonia i Portugalia, które łącznie stanowiły 82% całkowitych przychodów. W tym okresie za 50% sprzedaży odpowiadał segment płatności, za 31% – segment rozwiązań dedykowanych, a za 19% – segment bankowości.

W segmencie rozwiązań płatniczych w I półroczu 2024 roku przychody wzrosły niemal we wszystkich liniach biznesowych, a w największym stopniu do wzrostu sprzedaży przyczyniły się linie eCommerce oraz przetwarzania kart płatniczych. Najsilniejsze wzrosty zanotowały spółki działające na terenie Europy Zachodniej oraz Turcji. Wzrost nastąpił również w linii odpowiedzialnej za dostawę oraz utrzymanie bankomatów (ATM), głównie dzięki dostawom zrealizowanym w Serbii, Bośni i Hercegowinie, Chorwacji, Bułgarii oraz Czarnogórze. Wyższą sprzedaż zanotowano też w linii odpowiedzialnej za sprzedaż rozwiązań kierowanych do klientów niefinansowych, takich jak elektroniczne kasy fiskalne (ECR) oraz rozwiązania InStore payments (IPD).

Sprzedaż w segmencie bankowości utrzymywała się w analizowanym okresie na zbliżonym rok do roku poziomie. Wyższe przychody zanotowała linia odpowiedzialna za rozwiązania wielokanałowe oraz linia odpowiedzialna za rozwiązania z zakresu bezpieczeństwa.

Na przychody w segmencie rozwiązań dedykowanych w I półroczu 2024 roku wpływ miały opóźnienia w podpisywaniu nowych projektów, co dotyczyło w szczególności spółek działających w Serbii, Rumunii oraz Bośni i Hercegowinie.

Grupa Asseco South Eastern Europe pozostaje aktywna w obszarze akwizycji. Po zakończeniu okresu sprawozdawczego, 1 lipca 2024 roku, zależny od Asseco South Eastern Europe Payten Holding, zawarł umowy nabycia udziałów w spółkach Paygate India Private Limited w Indiach oraz Paygate Limited w Zjednoczonych Emiratach Arabskich. Spółki będące przedmiotem transakcji prowadzą działalność w Indiach oraz Zjednoczonych Emiratach Arabskich, głównie w zakresie oferowania usług płatniczych lub narzędzi do tego przeznaczonych, w tym: oprogramowania, rozwoju/usług związanych z transakcjami finansowymi, bankowymi i wszelkiego rodzaju rozwiązaniami płatniczymi, w szczególności w zakresie płatności cyfrowych i automatycznych. Ponadto 16 sierpnia 2024 roku Payten Holding nabył Weo Unipessoal – portugalskiego dostawcę systemu do fakturowania online.

29 lipca 2024 roku do Grupy ASEE dołączyła również ukraińska spółka Askep.net, oferująca rozwiązania SaaS służące do automatyzacji procesów pracy placówek medycznych.

Należy zwrócić uwagę, że na wyniki Grupy ASEE wpłynęło przekształcenie, zgodnie z MSR 29, danych finansowych tureckich spółek zależnych w celu odzwierciedlenia siły nabywczej na koniec okresu sprawozdawczego (księgowy status Turcji jako gospodarki hiperinflacyjnej). Wpływ tej operacji został przedstawiony w punkcie „Informacje finansowe Grupy Asseco – wyniki za okres I półrocza 2024 roku” niniejszego Sprawozdania, a także w punkcie 2.10 śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku.

Spółki z Grupy Asseco są aktywne na rynkach **Europy Zachodniej**. Prowadzące działalność w Portugalii, w portugalskojęzycznych krajach Afryki (w Angoli, Mozambiku, Republice Zielonego Przylądka, Timorze Wschodnim i na Wyspach Świętego Tomasza i Książęcej), jak również w Namibii i na Malcie, **Asseco PST** kontynuowało i rozszerzało współpracę z bankami w zakresie utrzymania oraz rozwoju centralnych systemów bankowych. Spółka posiada w swoim portfolio ok. 70 instytucji finansowych – z jej rozwiązań korzysta ok. 80% banków w Angoli i Republice Zielonego Przylądka, ok. 40% w Mozambiku, ok. 25% w Portugalii i ok. 20% w Timorze Wschodnim, Namibii, a także na Wyspach Świętego Tomasza i Książęcej.

Klienci Asseco PST mogą korzystać z produktów spółki za pośrednictwem chmurowej platformy – Core Banking System (CBS). Jest to kompletne rozwiązanie, które pozwala bankom wdrażać produkty i usługi finansowe w elastyczny, modułowy sposób. Wszystkie procesy biznesowe, wspierane przez poszczególne moduły CBS i dostosowane do różnych rynków, na których działa Asseco PST, mają wspólne komponenty, takie jak scentralizowany katalog klientów czy katalog produktów i cen.

Z początkiem 2024 roku Asseco PST udostępniło rozwiązanie wykorzystujące w bankowości mobilnej technologię USSD (Unstructured Extensionary Service Data). Technologia USSD to interaktywne narzędzie komunikacji, które zapewnia użytkownikom telefonów komórkowych dostęp do usług bankowych za pośrednictwem prostego interfejsu tekstowego. Dzięki rozwiązaniu spółki instytucje finansowe mogą świadczyć podstawowe usługi bankowe dla klientów, którzy nie mają dostępu do smartfonów ani szerokopasmowego Internetu.

W I półroczu 2024 roku, po spełnieniu rygorystycznych kryteriów selekcji, rozwijane przez Asseco PST narzędzie CRM udostępnione zostało na platformie Microsoft Marketplace. System pozwala na efektywne zarządzanie relacjami z klientami, płynnie integrując się z innymi rozwiązaniami Microsoftu.

Należąca do Grupy Asseco PST spółka **Finantech – Sistemas de Informação (Finantech)** prowadziła w raportowanym okresie intensywne działania w Angoli związane z wdrażaniem jej flagowego produktu dedykowanego podmiotom rynku kapitałowego – platformy SIFOX.

Będąca dostawcą własnych systemów księgowych i rozwiązań do sprawozdawczości obligatoryjnej dla podmiotów z sektora finansowego druga spółka z Grupy Asseco PST – **CPI Angola (Consultoria de Projetos Informáticos)** również rozwijała działalność w Angoli, wspierając digitalizację tamtejszych banków.

Asseco Spain zawarło w okresie sprawozdawczym nowe kontrakty dotyczące dostaw sprzętu IT, oprogramowania oraz powiązanych z nimi usług. Spółka m.in. wygrała przetarg na dostawę urządzeń dla członków Kongresu Deputowanych połączoną z 2-letnią umową serwisową.

W I półroczu 2024 roku **Asseco Lietuva** realizowało zawartą w 2023 roku, 3-letnią umowę na utrzymanie i rozwój systemu bilingowego z Ignitis Group, jedną z największych grup energetycznych w regionie Morza Bałtyckiego. Celem projektu jest usprawnienie funkcjonowania systemu bilingowego oraz jakości obsługi klientów przy jednoczesnym zapewnieniu ciągłości działania Ignitis.

Spółka prowadziła prace dla Vilniaus Vandenys, czyli największej litewskiej spółki wodociągowej, związane z 3-modułowym systemem FAVAKA (CRM, billing, rachunkowość finansowa). Zostanie on zintegrowany z innymi, wykorzystywanymi przez Vilniaus Vandenys, systemami wewnętrznymi i zewnętrznymi. Kontrakt będzie realizowany do 2026 roku.

Ponadto spółka realizowała zawartą pod koniec 2023 roku umowę z Litewską Publiczną Służbą Zatrudnienia przy Ministerstwie Ubezpieczeń Społecznych i Pracy Republiki Litewskiej na utworzenie, wdrożenie, utrzymanie i rozwój Systemu Informatycznego Litewskiej Publicznej Służby Zatrudnienia (UZTIS). UZTIS stanie się głównym kanałem świadczenia usług dla wszystkich osób poszukujących pracy i pracodawców. Wdrożenie nowego systemu ma nastąpić w ciągu 2 lat.

Asseco Lietuva wdrażało również na Uniwersytecie Wileńskim zintegrowany system wspomagania zarządzania uczelnią (VUSIS). W późniejszym okresie Asseco będzie odpowiedzialne za jego wsparcie i rozwój.

Wśród zawartych przez spółkę w okresie sprawozdawczym kontraktów wskazać można umowy podpisane z:

- Ministerstwem Spraw Wewnętrznych na utrzymanie Litewskiego Systemu Informacji Wizowej (N.VIS),
- Krajową Służbą Gruntów na rozwój systemu do sporządzania dokumentów planistycznych (ŽPDRIS),
- Urzędem Miasta Wilna na utrzymanie i dalszy rozwój systemu zarządzania dokumentami (AVILYS),
- Narodową Agencją Edukacji na utrzymanie i rozwój i systemu transferu danych (KELTAS).

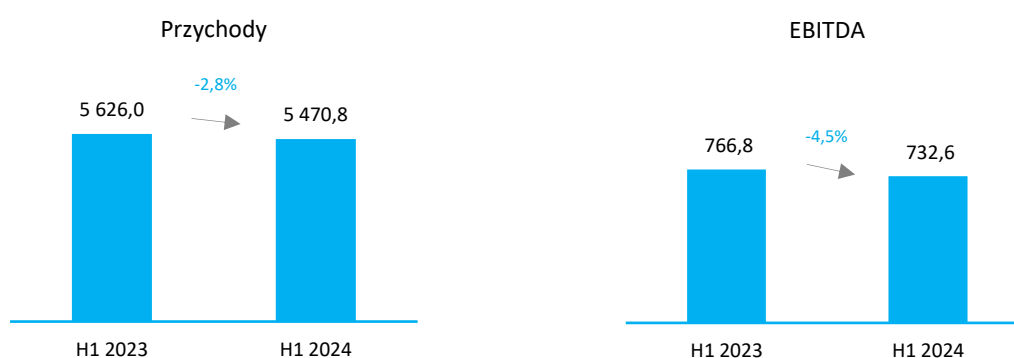
W I półroczu 2024 roku Asseco Lietuva świadczyło dla Departamentu Ceł przy Ministerstwie Finansów Republiki Litewskiej usługi w zakresie utrzymania, rozwoju i modyfikacji trzech systemów celnych: MLS – systemu pozwolenia celnego, VLS – systemu Single Window oraz MDAS – systemu przetwarzania zgłoszeń celnych. Asseco Poland pełni rolę strategicznego podwykonawcy Asseco Lietuva przy realizacji projektów VLS, MDAS oraz PPMKS.

W okresie sprawozdawczym spółka otrzymała od Światowej Organizacji Celnej wyróżnienie za zasługi na rzecz międzynarodowej społeczności celnej.

Asseco Lietuva pracuje nad rozwojem funkcjonalności własnych produktów – w I półroczu bieżącego roku wprowadziła do oferty nową wersję systemu do zarządzania dokumentami AVILYS, a także w pełni chmurową wersję, dedykowanego małym bibliotekom, rozwiązania MOBIS.

22 stycznia 2024 roku spółka holdingowa Asseco International przekazała wszystkie swoje udziały w Asseco Software Nigeria (zostały one przyjęte przez Asseco Software Nigeria jako akcje własne) i utraciła kontrolę nad tą spółką.

Segment Formula Systems



Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe dla segmentu Formula Systems za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2024 roku oraz okres porównywalny 2023 roku:

mln PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2024	6 miesięcy do 30 czerwca 2023 (przekształcone)	Zmiana H1 2024 / H1 2023
Przychody ze sprzedaży*	5 470,8	5 626,0	(2,8%)
EBIT	475,1	463,3	2,5%
<i>Marża EBIT</i>	<i>8,7%</i>	<i>8,2%</i>	<i>0,5 p.p.</i>
EBIT non-IFRS	614,2	636,7	(3,5%)
<i>Marża EBIT non-IFRS</i>	<i>11,2%</i>	<i>11,3%</i>	<i>(0,1) p.p.</i>
EBITDA	732,6	766,8	(4,5%)
<i>Marża EBITDA</i>	<i>13,4%</i>	<i>13,6%</i>	<i>(0,2) p.p.</i>
CFO BT	552,6	638,8	(13,5%)
CAPEX	(52,3)	(77,8)	(32,8%)
Wydatki z tytułu leasingu	(102,2)	(115,6)	(11,6%)
FCF	398,1	445,4	(10,6%)
Wskaźnik konwersji gotówki	64,8%	70,0%	(5,2) p.p.
Środki pieniężne (okres porównywalny 31 grudnia)	1 646,0	1 779,9	(7,5%)
Dług odsetkowy (okres porównywalny 31 grudnia)**	(2 394,2)	(2 637,4)	(9,2%)
<i>w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje</i>	<i>(1 906,8)</i>	<i>(2 131,0)</i>	<i>(10,5%)</i>
<i>w tym leasing</i>	<i>(487,4)</i>	<i>(506,4)</i>	<i>(3,8%)</i>

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

** Zadłużenie na rzecz podmiotów spoza Grupy.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFO BT = środki pieniężne netto z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFO BT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu|.

Wskaźnik konwersji gotówki = (FCF) / (EBIT non-IFRS).

W I półroczu 2024 roku przychody wygenerowane przez spółki z Grupy Formula Systems były o 2,8% niższe niż w analogicznym okresie 2023 roku i wyniosły 5 470,8 mln PLN. Bezpośredni wpływ na to miał efekt zmiany kursów walut. Udział przychodów generowanych w segmencie Formula Systems w skonsolidowanej sprzedaży wyniósł 65%. Zysk operacyjny był o 2,5% wyższy i ukształtował się na poziomie 475,1 mln PLN, natomiast EBITDA wyniosła 732,6 mln PLN, co oznacza spadek o 4,5% r/r.

Spółka **Matrix IT** – wiodąca firma informatyczna w Izraelu, której pozycja potwierdzana jest od kilkunastu lat przez firmy badawcze IDC, STKI i Gartner – realizowała w okresie sprawozdawczym strategiczne projekty dla dużych organizacji oraz instytucji publicznych.

Spółka jest zaangażowana m.in. w projekt Nimbus, którego celem jest przyspieszenie wdrażania technologii chmurowych w izraelskim sektorze publicznym – umożliwi pracę w chmurze z jednoczesnym zapisywaniem danych lokalnie w Izraelu. W sierpniu 2024 roku, w ramach projektu, instytucjom udostępniona została platforma Confluent, służąca do strumieniowego przesyłania i przetwarzania danych w czasie rzeczywistym. Matrix jest licencjonowanym ekspertem dla organów rządowych, wspierającym procesy przenoszenia ich systemów IT do chmury.

Matrix rozwija systemy dla organów bezpieczeństwa zarówno w Izraelu, jak i poza jego granicami. Spółka posiada bogate doświadczenie w realizacji przedsięwzięć z zakresu sztucznej inteligencji dla izraelskiego sektora wojskowego (zarówno do celów obronnych, jak i cywilnych), a także w prowadzeniu projektów dla zagranicznych instytucji rządowych. W analizowanym okresie Matrix Defence realizował podpisaną w 2023 roku umowę, na mocy której opracuje i dostarczy

zaawansowany system sztucznej inteligencji w infrastrukturze chmurowej w ramach 2-letniego projektu związanego z cyberbezpieczeństwem. Dodatkowo w ofercie spółki zależnej Matrixa – John Bryce Training, będącej największą organizacją szkoleniową w Izraelu, znajdują się specjalistyczne kursy z zakresu GenAI.

Z kolei Dana Engineering z Grupy Matrix IT jest wiodącym podmiotem w wygranym w ubiegłym roku przetargu na planowanie i zarządzanie realizacją linii metra M1 Metropolii Tel Awiwu. Czas trwania projektu szacowany jest na około 13 lat. Linia metra M1 ma liczyć 62 stacje, jej długość wyniesie 85 km. Natomiast Matrix Digital realizuje zakrojony na szeroką skalę projekt transformacji cyfrowej w jednej z największych instytucji finansowych w Izraelu.

Matrix IT jest zaangażowany w projekt związany ze znaczącym rozszerzeniem możliwości analityczno-badawczych izraelskiego urzędu statystycznego (Central Bureau of Statistics – CBS). Jest w nim odpowiedzialny za stworzenie i 9-letnie utrzymanie centralnego, jednego z największych w izraelskim sektorze publicznym, repozytorium danych.

Spółka uczestniczy w najbardziej innowacyjnych projektach technologicznych w izraelskim systemie opieki zdrowotnej, w tym w drukowaniu ludzkich narządów do procedur przedoperacyjnych, badaniach nad wykrywaniem chorób płuc i układu oddechowego za pomocą identyfikacji głosu i sztucznej inteligencji oraz w projektach w zakresie telemedycyny. Matrix IT jest również zaangażowany w krajowe inicjatywy w dziedzinie zdrowia i edukacji.

Spółka wspiera klientów w realizacji postępowań certyfikacyjnych FDA/CE. Jest dostawcą zaawansowanej platformy IT, pozwalającej w jednym miejscu zintegrować procesy zachodzące w podmiocie z sektora opieki zdrowotnej związane z zarządzaniem, logistyką, rozliczeniami i finansami.

W I półroczu 2024 roku Matrix IT intensyfikował działania biznesowe na rynku amerykańskim (USA, Kanada), który odpowiadał za 8% jego przychodów. Sfinalizował dwa duże projekty dla podmiotów z sektora bankowego z zakresu rozwiązań GRC (Governance, Risk & Compliance). W backlogu spółki pojawiły się również nowe kontrakty w tym obszarze. Z uwagi na popularyzację płatności cyfrowych i rosnącą ekspozycję na oszustwa internetowe, oczekuje się dalszego wzrostu popytu na systemy GRC ze strony instytucji finansowych.

Matrix IT cały czas rozwija swoje kompetencje w dziedzinie innowacji, opracowując i wdrażając zaawansowane technologie w takich obszarach jak: chmura, cyberbezpieczeństwo, Big Data, sztuczna inteligencja, uczenie maszynowe, IoT czy rozszerzona rzeczywistość.

Wyniki finansowe **Sapiens International**, globalnego dostawcy oprogramowania i usług informatycznych dla sektora ubezpieczeniowego, odzwierciedlają koncentrację spółki na jak najszerszym wsparciu ponad 600 obecnych klientów w ponad 30 krajach, wykorzystując m.in. potencjał cross-sellingu i up-sellingu. Sapiens prowadzi również intensywne działania sprzedażowe ukierunkowane na pozyskiwanie nowych klientów – w każdym roku chce, aby jego portfolio powiększało się o 20-30 nowych kontrahentów.

Globalne trendy przyspieszonej transformacji cyfrowej i zmieniające się oczekiwania klientów oznaczają, że ubezpieczyciele muszą modernizować swoje systemy, aby zachować konkurencyjność. Kompleksowe rozwiązania chmurowe Sapiensa cieszą się coraz większym zainteresowaniem klientów. Spółka posiada centra kompetencji chmurowych w USA, Europie, Izraelu i w Indiach. W okresie sprawozdawczym Sapiens kontynuował działania związane z migracją systemów obecnych klientów z on-premise do chmury. Dotychczas proces migracji do chmury został zakończony u około 150 z ponad 600 kontrahentów spółki, natomiast większość nowych umów dotyczyła produktów oferowanych w modelu SaaS.

W czerwcu 2024 roku Sapiens uruchomił Next-Gen Intelligent Insurance Platform – opartą na sztucznej inteligencji, chmurową platformę nowej generacji, umożliwiającą ubezpieczycielom wykorzystanie innowacyjnych technologii do zwiększenia automatyzacji procesów biznesowych, szybszego wprowadzania produktów na rynek oraz elastycznego dostosowywania się do zmian na nim zachodzących.

Przychody z oprogramowania i powtarzalnych usług powdrożeniowych (licencji, usług utrzymania, subskrypcji, rozwiązań w chmurze) odpowiadały w I półroczu 2024 roku za 71% sprzedaży Sapiensa, resztę zaś stanowiły przychody z przedprodukcyjnych usług wdrożeniowych.

Spółka odnotowała wzrost przychodów zarówno na rynku amerykańskim, który stanowił 42% sprzedaży, jak i w Europie, odpowiadającej za 50% sprzedaży.

Sapiens podtrzymał przedstawioną wcześniej prognozę przychodów na 2024 rok na poziomie 550-555 mln USD.

Magic Software, globalny dostawca platform do tworzenia aplikacji i rozwiązań do integracji systemów i procesów biznesowych oraz usług konsultingowych w obszarze IT, koncentrował się w okresie sprawozdawczym na realizacji projektów dla kontrahentów z różnych sektorów, w tym finansowego, opieki zdrowotnej, obronności i administracji publicznej, a także zawiązanych z przemysłem zaawansowanych technologii. Spółka wspierała około 400 klientów w procesach migracji do chmur takich dostawców jak AWS, Azure czy Google Cloud Platform.

Sprzedaż Magic Software jest zdywersyfikowana geograficznie. W I półroczu 2024 roku przychody z Ameryki Północnej stanowiły 41% jego całkowitej sprzedaży, z Izraela – 44%, a pozostałe 15% to przychody z Europy, z krajów Azji i Pacyfiku oraz pozostałych regionów świata. W tym czasie 19% przychodów związanych było ze sprzedażą oprogramowania, a 81% ze świadczonymi usługami.

Spółka cały czas szuka potencjalnych celów akwizycyjnych – małych i średnich firm, które są zgodne z kierunkami jej ekspansji geograficznej, a także pozwolą jej poszerzyć portfolio produktowe i bazę klientów. W trakcie pierwszych 6 miesięcy bieżącego roku przejęła Theoris – amerykańską firmę konsultingową specjalizującą się w zarządzaniu danymi, rozwoju i integracji aplikacji, technologiach chmurowych, a także pozyskiwaniu zasobów ludzkich.

Wyższą w ujęciu rok do roku sprzedaż zanotowała **Grupa Michpal**, która dostarcza swoim klientom oprogramowanie do obsługi kadrowo-płacowej wraz z powiązаныmi usługami. W analizowanym okresie do Grupy Michpal dołączyła – oferująca systemy i usługi dla księgowości, finansów, a także działów HR – spółka Heshev Information Systems.

Zarządzająca ponad 20 wiodącymi witrynami konsumenckimi, takimi jak porównywarka cen ZAP Price Comparisons, największy w Izraelu katalog firm ZAP Yellow Pages, wyszukiwarka restauracji ZAP Rest oraz portal ZAP Doctors, spółka **ZAP Group** realizowała w I półroczu bieżącego roku szereg projektów z zakresu marketingu cyfrowego i reklamy. Spółka prowadzi projekt inwestycyjny przekształcenia porównywarki cen w wiodący na rynku izraelskim marketplace.

Dodatkowo do wyników segmentu Formula Systems kontrybuowały:

- **Insync Staffing** – amerykański dostawca rozwiązań z zakresu konsultingu i outsourcingu zasobów ludzkich,
- **Shamrad Electronics (1977)** – izraelski dostawca zaawansowanych systemów bezpieczeństwa i kontroli,
- **Ofek Aerial Photography (1987)** – spółka koncentrująca się na dostarczaniu zaawansowanych usług mapowania lotniczego i satelitarnego oraz agregacji i przetwarzaniu danych geograficznych. Ofek w I półroczu 2024 roku przejął, specjalizującą się w inżynierii drogowej, lotniczej i kolejowej, YONA Engineering Consulting & Management.

Informacje finansowe Grupy Asseco – wyniki za okres I półrocza 2024 roku

Przychody ze sprzedaży Grupy Asseco w I półroczu 2024 roku wyniosły 8 396,8 mln PLN wobec 8 515,4 mln PLN w tym samym okresie 2023 roku.

Istotna dysproporcja pomiędzy zyskiem operacyjnym a zyskiem netto przypisanym akcjonariuszom jednostki dominującej Grupy Asseco Poland wynika przede wszystkim ze znaczących udziałów akcjonariuszy mniejszościowych w spółkach zależnych, przede wszystkim w Grupie Formula Systems.

Dla oceny sytuacji finansowej i rozwoju działalności biznesowej Grupy Asseco ważną informację stanowią podstawowe dane publikowane w ujęciu non-IFRS. Są one uzupełnieniem dla danych raportowanych zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzonymi przez UE („IFRS”), zgodnie z którymi sporządzone jest skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Asseco.

Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek (M&A) i wpływ hiperinflacji (ASEE) oraz związane z nimi efekty podatkowe.

Poniższa tabela prezentuje wybrane skonsolidowane dane finansowe w I półroczu 2024 i 2023 roku w ujęciu IFRS i non-IFRS.

mln PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2024	6 miesięcy do 30 czerwca 2023 (przezsztalcone)	Zmiana H1 2024 / H1 2023
Przychody ze sprzedaży	8 396,8	8 515,4	(1,4%)
Oprogramowanie i usługi własne	6 626,2	6 720,2	(1,4%)
Zysk brutto na sprzedaży	1 836,5	1 862,2	(1,4%)
Koszty sprzedaży	(456,1)	(480,6)	(5,1%)
Koszty ogólnego zarządu	(566,7)	(586,9)	(3,4%)
Pozostała działalność operacyjna	10,7	(2,7)	-
EBIT	824,4	792,0	4,1%
PPA & SBP M&A	156,7	190,3	(17,7%)
EBIT non-IFRS	981,1	982,3	(0,1%)
EBITDA	1 229,9	1 234,6	(0,4%)
EBITDA non-IFRS	1 266,1	1 278,7	(1,0%)
Saldo działalności finansowej	(45,1)	(33,3)	35,4%
Zysk brutto	779,3	758,7	2,7%
Podatek	(168,6)	(160,9)	4,8%
<i>Efektywna stawka podatkowa</i>	21,64%	21,21%	0,4 p.p.
Udział w zysku/stracie jednostek stowarzyszonych	2,8	(0,2)	-
Zysk netto przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	235,2	230,2	2,2%
PPA & SBP & M&A & hiperinflacja	22,8	30,0	(24,0%)
Zysk netto non-IFRS dla akcjonariuszy jednostki dominującej	258,0	260,2	(0,8%)

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek).

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

EBITDA non-IFRS = EBIT non-IFRS + amortyzacja.

Należy zwrócić uwagę, że na wyniki I półrocza 2024 roku wpływ miały takie zdarzenia jak m.in.:

- sprzedaż nieruchomości przez Asseco Poland, której wpływ na skonsolidowany zysk operacyjny wyniósł 14,0 mln PLN, natomiast na skonsolidowany zysk netto przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej Grupy Asseco Poland 11,3 mln PLN,
- w związku z przeliczeniem pozycji bilansowych z tytułu hiperinflacji dotyczące tureckich spółek zależnych w Grupie ASEE, Grupa Asseco rozpoznała 15,6 mln PLN wyniku w przychodach finansowych, co przełożyło się na zwiększenie skonsolidowanego zysku netto przypisanego akcjonariuszom jednostki dominującej Grupy Asseco Poland o 7,9 mln PLN,

Natomiast w okresie porównywalnym, tj. w I półroczu 2023 roku, ujęte były:

- przeliczenie pozycji bilansowych z tytułu hiperinflacji dotyczące tureckich spółek zależnych w Grupie ASEE, w rezultacie czego Grupa Asseco rozpoznała 10,8 mln PLN wyniku na przychodach finansowych, co przełożyło się na zwiększenie skonsolidowanego zysku netto przypisanego akcjonariuszom jednostki dominującej Grupy Asseco Poland o 5,5 mln PLN,
- w związku z utratą kontroli nad spółką Tecnolocia Sistemas y Aplicaciones (Tecsisa) w segmencie Asseco International Grupa rozpoznała zarówno na poziomie EBIT, jak i skonsolidowanego zysku netto przypisanego akcjonariuszom jednostki dominującej Grupy Asseco Poland zysk 2,2 mln PLN,
- odpis dotyczący goodwill spółki DahliaMatic w segmencie Asseco Poland, który obciążył skonsolidowany zysk operacyjny oraz skonsolidowany zysk netto przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej Grupy Asseco Poland kwotą 4,9 mln PLN.

Ujęcie według segmentów geograficznych

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe dla segmentów geograficznych w I półroczu 2024 roku.

6 miesięcy do 30 czerwca 2024 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems
Przychody ze sprzedaży*	992,1	1 956,0	5 470,8
EBIT	156,2	198,6	475,1
<i>Marża EBIT</i>	<i>15,7%</i>	<i>10,2%</i>	<i>8,7%</i>
EBIT non-IFRS	163,3	209,0	614,2
<i>Marża EBIT non-IFRS</i>	<i>16,5%</i>	<i>10,7%</i>	<i>11,2%</i>
EBITDA	205,8	298,6	732,6
<i>Marża EBITDA</i>	<i>20,7%</i>	<i>15,3%</i>	<i>13,4%</i>
CFO BT	153,9	164,0	552,6
CAPEX	(29,3)	(64,9)	(52,3)
Wydatki z tytułu leasingu	(8,0)	(26,8)	(102,2)
FCF	116,6	72,3	398,1
Wskaźnik konwersji gotówki	78,1%	34,6%	64,8%
Środki pieniężne (stan na koniec okresu)	204,0	786,9	1 646,0
Dług odsetkowy (stan na koniec okresu)**	(976,3)	(534,5)	(2 394,2)
<i>w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje</i>	<i>(879,8)</i>	<i>(358,5)</i>	<i>(1 906,8)</i>
<i>w tym leasing</i>	<i>(96,5)</i>	<i>(176,0)</i>	<i>(487,4)</i>

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

** Zadłużenie na rzecz podmiotów spoza Grupy.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFO BT = środki pieniężne netto z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFO BT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu|.

Wskaźnik konwersji gotówki = (FCF) / (EBIT non-IFRS - wynik na sprzedaży nieruchomości).

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe dla segmentów geograficznych w I półroczu 2023 roku.

6 miesięcy do 30 czerwca 2023 (mln PLN) (przekształcone)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems
Przychody ze sprzedaży*	970,7	1 942,2	5 626,0
EBIT	142,9	186,4	463,3
<i>Marża EBIT</i>	<i>14,7%</i>	<i>9,6%</i>	<i>8,2%</i>
EBIT non-IFRS	154,9	191,4	636,7
<i>Marża EBIT non-IFRS</i>	<i>16,0%</i>	<i>9,9%</i>	<i>11,3%</i>
EBITDA	189,5	280,0	766,8
<i>Marża EBITDA</i>	<i>19,5%</i>	<i>14,4%</i>	<i>13,6%</i>
CFO BT	90,3	216,4	638,8
CAPEX	(43,5)	(59,1)	(77,8)
Wydatki z tytułu leasingu	(8,0)	(28,5)	(115,6)
FCF	38,8	128,8	445,4
Wskaźnik konwersji gotówki	25,1%	67,3%	70,0%

Środki pieniężne (okres porównywalny 31 grudnia)	388,4	818,8	1 779,9
Dług odsetkowy (okres porównywalny 31 grudnia)**	(1 026,8)	(442,1)	(2 637,4)
w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje	(928,5)	(282,9)	(2 131,0)
w tym leasing	(98,3)	(159,2)	(506,4)

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznego segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

** Zadłużenie na rzecz podmiotów spoza Grupy.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFO BT = środki pieniężne netto z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFO BT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu|.

Wskaźnik konwersji gotówki = (FCF) / (EBIT non-IFRS).

Ujęcie według grup produktów

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe dla grup produktów w I półroczu 2024 roku.

6 miesięcy do 30 czerwca 2024 (mln PLN)	Rozwiązania dla finansów	Rozwiązania dla instytucji publicznych	Rozwiązania ERP	Pozostałe rozwiązania IT	Infrastruktura	Pozostałe (inne niż IT)	Eliminacje i pozostała działalność operacyjna
Przychody ze sprzedaży	2 694,9	1 662,1	744,8	1 398,0	1 518,0	379,0	-
EBIT	358,6	157,9	109,3	113,0	102,7	(27,8)	10,7
Marża EBIT	13,3%	9,5%	14,7%	8,1%	6,8%	(7,3%)	-
EBIT non-IFRS	419,3	182,9	120,9	145,3	107,1	(5,8)	11,4
Marża EBIT non-IFRS	15,6%	11,0%	16,2%	10,4%	7,1%	(1,5%)	-
EBITDA	505,1	243,9	157,5	172,0	129,5	9,6	12,2
Marża EBITDA	18,7%	14,7%	21,1%	12,3%	8,5%	2,5%	-

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe dla grup produktów w I półroczu 2023 roku.

6 miesięcy do 30 czerwca 2023 (mln PLN)	Rozwiązania dla finansów	Rozwiązania dla instytucji publicznych	Rozwiązania ERP	Pozostałe rozwiązania IT	Infrastruktura	Pozostałe (inne niż IT)	Eliminacje i pozostała działalność operacyjna
Przychody ze sprzedaży	2 645,1	1 653,2	725,8	1 423,5	1 649,8	418,0	-
EBIT	313,0	176,0	97,6	128,4	103,4	(23,8)	(2,7)
Marża EBIT	11,8%	10,6%	13,4%	9,0%	6,3%	(5,7%)	-
EBIT non-IFRS	403,6	199,8	108,2	160,0	110,8	(2,3)	2,2
Marża EBIT non-IFRS	15,3%	12,1%	14,9%	11,2%	6,7%	(0,6%)	-
EBITDA	485,3	264,0	145,3	191,5	136,8	13,1	(1,3)
Marża EBITDA	18,3%	16,0%	20,0%	13,4%	8,3%	3,1%	-

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

Struktura przychodów

Przychody Grupy Asseco w I półroczu 2024 roku wyniosły 8 396,8 mln PLN i były niższe o 1,4% w porównaniu do poprzedniego roku.

W analizowanym okresie Grupa Asseco zanotowała 2 694,9 mln PLN przychodów z rozwiązań dla finansów, które stanowiły 32% jej sprzedaży. Przychody z rozwiązań dla instytucji publicznych odpowiadały za 20% skonsolidowanej sprzedaży i wyniosły 1 662,1 mln PLN. Sprzedaż w obszarze rozwiązań ERP w I półroczu 2024 roku stanowiła 9% przychodów Grupy i ukształtowała się na poziomie 744,8 mln PLN. Obszar związany z pozostałym oprogramowaniem IT wygenerował 17% sprzedaży, notując 1 398,0 mln PLN przychodów. Przychody z infrastruktury wyniosły 1 518,0 mln PLN.

Poniższe tabele przedstawiają skonsolidowane przychody segmentów w I półroczu 2024 i 2023 w podziale na grupy produktów.

6 miesięcy do 30 czerwca 2024 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
Rozwiązania dla finansów	287,0	712,6	1 699,5	(4,2)	2 694,9
Rozwiązania dla instytucji publicznych	489,5	186,2	990,0	(3,6)	1 662,1
Rozwiązania ERP	29,2	459,9	257,6	(1,9)	744,8
Pozostałe rozwiązania IT	101,2	39,0	1 261,6	(3,8)	1 398,0
Infrastruktura	78,3	553,9	890,3	(4,5)	1 518,0
Pozostałe (inne niż IT)	6,9	4,4	371,8	(4,1)	379,0
Razem przychody operacyjne	992,1	1 956,0	5 470,8	(22,1)	8 396,8

6 miesięcy do 30 czerwca 2023 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
Rozwiązania dla finansów	259,2	689,7	1 703,8	(7,6)	2 645,1
Rozwiązania dla instytucji publicznych	459,2	164,4	1 032,5	(2,9)	1 653,2
Rozwiązania ERP	35,1	437,7	255,4	(2,4)	725,8
Pozostałe rozwiązania IT	101,8	67,0	1 257,4	(2,7)	1 423,5
Infrastruktura	109,0	568,9	975,7	(3,8)	1 649,8
Pozostałe (inne niż IT)	6,4	14,5	401,2	(4,1)	418,0
Razem przychody operacyjne	970,7	1 942,2	5 626,0	(23,5)	8 515,4

W I połowie 2024 roku przychody w kluczowym dla Grupy segmencie oprogramowania i usług własnych wyniosły 6 626,2 mln PLN wobec 6 720,2 mln PLN w I połowie 2023 roku i stanowiły 79% całkowitej sprzedaży. Sprzedaż oprogramowania i usług firm trzecich ukształtowała się na poziomie 823,8 mln PLN i odpowiadała za 10% skonsolidowanych przychodów, a sprzedaż sprzętu i infrastruktury wyniosła 946,8 mln PLN i stanowiła 11% przychodów Grupy.

Poniższe tabele przedstawiają skonsolidowane przychody segmentów w I półroczu 2024 i 2023 według rodzaju.

6 miesięcy do 30 czerwca 2024 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
Oprogramowanie i usługi własne	902,7	1 389,2	4 345,0	(10,7)	6 626,2
Oprogramowanie i usługi obce	66,9	259,5	508,6	(11,2)	823,8
Sprzęt i infrastruktura	22,5	307,3	617,2	(0,2)	946,8
Razem przychody operacyjne	992,1	1 956,0	5 470,8	(22,1)	8 396,8

6 miesięcy do 30 czerwca 2023 (mln PLN) (przekształcone)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
Oprogramowanie i usługi własne	842,2	1 321,1	4 570,7	(13,8)	6 720,2
Oprogramowanie i usługi obce	87,9	232,4	461,0	(9,6)	771,7
Sprzęt i infrastruktura	40,6	388,7	594,3	(0,1)	1 023,5
Razem przychody operacyjne	970,7	1 942,2	5 626,0	(23,5)	8 515,4

Poniższa tabela przedstawia strukturę walutową sprzedaży w I półroczu 2024 i 2023 roku.

	6 miesięcy do 30 czerwca 2024	6 miesięcy do 30 czerwca 2023
NIS (nowy szekel izraelski)	40,3%	39,9%
EUR (euro)	17,8%	17,3%
USD (dolar amerykański)	16,1%	18,1%
PLN (złoty polski)	13,7%	12,9%
CZK (korona czeska)	2,8%	2,4%
GBP (funt brytyjski)	2,4%	2,6%
RSD (dinar serbski)	1,9%	2,1%
RON (nowy lej rumuński)	1,0%	1,2%
DKK (korona duńska)	0,4%	0,5%
Pozostałe waluty	3,6%	3,0%
Razem	100,0%	100,0%

Rentowność

W okresie pierwszych 6 miesięcy 2024 roku skonsolidowana marża EBITDA Grupy wynosiła 14,6% (wzrost o 0,1 p.p.), a marża zysku operacyjnego 9,8% (wzrost o 0,5 p.p.). Marża zysku netto wyniosła 7,3% wobec 7,0% przed rokiem.

W okresie sprawozdawczym skonsolidowana marża EBITDA non-IFRS Grupy wynosiła 15,1% (wzrost o 0,1 p.p.), a marża zysku operacyjnego non-IFRS 11,7% (wzrost o 0,2 p.p.). Marża zysku netto non-IFRS pozostała bez zmian i wyniosła 8,8%.

W poniższej tabeli zaprezentowano podstawowe wskaźniki rentowności Grupy Asseco w I półroczu 2024 i 2023 roku.

	6 miesięcy do 30 czerwca 2024	6 miesięcy do 30 czerwca 2023 (przekształcone)	Zmiana H1 2024 / H1 2023
Marża zysku brutto ze sprzedaży	21,9%	21,9%	-
Marża EBITDA	14,6%	14,5%	0,1 p.p.
Marża EBITDA non-IFRS	15,1%	15,0%	0,1 p.p.
Marża EBIT	9,8%	9,3%	0,5 p.p.
Marża EBIT non-IFRS	11,7%	11,5%	0,2 p.p.
Marża zysku netto	7,3%	7,0%	0,3 p.p.
Marża zysku netto non-IFRS	8,8%	8,8%	-

Marża zysku brutto ze sprzedaży = zysk brutto ze sprzedaży / przychody ze sprzedaży.

Marża EBITDA = EBITDA / przychody ze sprzedaży.

Marża EBITDA non-IFRS = EBITDA non-IFRS / przychody ze sprzedaży.

Marża EBIT = zysk operacyjny / przychody ze sprzedaży.

Marża EBIT non-IFRS = zysk operacyjny non-IFRS / przychody ze sprzedaży.

Marża zysku netto = zysk netto / przychody ze sprzedaży.

Marża zysku netto non-IFRS = zysk netto non-IFRS / przychody ze sprzedaży.

Przepływy pieniężne

W okresie pierwszych 6 miesięcy 2024 roku środki pieniężne brutto z działalności operacyjnej (przed zapłaconym podatkiem) Grupy Asseco były niższe niż w analogicznym okresie przed rokiem o 8,0% i wyniosły 869,0 mln PLN.

W okresie sprawozdawczym środki wykorzystane w działalności inwestycyjnej (CFI) były niższe o 78,9% r/r i wyniosły 147,2 mln PLN. Miało to związek z wyższymi niż w okresie porównywalnym przepływami netto z tytułu lokat terminowych oraz niższymi wydatkami na akwizycje. Odpływy środków pieniężnych z tytułu działalności finansowej (CFF) wyniosły 913,7 mln PLN wobec 885,6 mln PLN przed rokiem.

mln PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2024	6 miesięcy do 30 czerwca 2023	Zmiana H1 2024 / H1 2023
CFO BT	869,0	944,4	(8,0%)
Zapłacony podatek	(206,4)	(261,4)	(21,0%)
CFI	(147,2)	(698,9)	(78,9%)
CAPEX	(146,5)	(180,4)	(18,8%)
CFF	(913,7)	(885,6)	3,2%
Wypłata dywidendy	(249,6)	(290,5)	(14,1%)
Zmiana stanu środków pieniężnych	(398,3)	(901,5)	(55,8%)

CFO BT, tj. środki pieniężne z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CFI, tj. środki pieniężne netto wygenerowane (wykorzystane) z (w) działalności inwestycyjnej.

CAPEX obejmuje wydatki na nabycie aktywów trwałych i wartości niematerialnych, wydatki z tytułu prowadzonych projektów badawczo-rozwojowych oraz pomniejszenie z tytułu otrzymanych dotacji.

CFF, tj. środki pieniężne netto z działalności finansowej.

Bilans

Poniższa tabela przedstawia wybrane dane bilansowe na dzień 30 czerwca 2024 roku:

30 czerwca 2024 roku mln PLN	Grupa Asseco	Segment Formula Systems	Segment Asseco International	Segment Asseco Poland	Eliminacje
Środki pieniężne	2 636,9	1 646,0	786,9	204,0	-
Zobowiązania odsetkowe (KT)	(1 360,9)	(1 033,4)	(211,7)	(118,1)	2,3
Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek (KT)	(1 133,6)	(867,8)	(164,3)	(101,5)	-
Leasing (KT)	(227,3)	(165,6)	(47,4)	(16,6)	2,3
Gotówka netto (KT)	1 276,0	612,6	575,2	85,9	2,3
Zapasy + należności KT - zobowiązania KT*	1 143,7	854,5	33,6	263,9	(8,3)
Aktywa operacyjne netto (KT)	2 419,7	1 467,1	608,8	349,8	(6,0)
Gotówka netto (KT + DT)	(1 256,4)	(748,2)	252,4	(772,3)	11,7

* Zapasy + należności krótkoterminowe + rozliczenia międzyokresowe krótkoterminowe - zobowiązania krótkoterminowe z wyłączeniem kredytów i leasingu.

Poniższa tabela przedstawia wybrane dane bilansowe na dzień 31 grudnia 2023 roku:

31 grudnia 2023 roku mln PLN	Grupa Asseco	Segment Formula Systems	Segment Asseco International	Segment Asseco Poland	Eliminacje
Środki pieniężne	2 987,1	1 779,9	818,8	388,4	-
Zobowiązania odsetkowe (KT)	(1 336,0)	(1 044,8)	(175,3)	(117,6)	1,7
Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek (KT)	(1 100,6)	(871,3)	(126,9)	(102,4)	-
Leasing (KT)	(235,4)	(173,5)	(48,4)	(15,2)	1,7
Gotówka netto (KT)	1 651,1	735,1	643,5	270,8	1,7

Zapasy + należności KT - zobowiązania KT*	934,5	761,3	28,5	148,6	(3,9)
Aktywa operacyjne netto (KT)	2 585,6	1 496,4	672,0	419,4	(2,2)
Gotówka netto (KT + DT)	(1 109,9)	(857,5)	376,7	(638,4)	9,3

* Zapasy + należności krótkoterminowe + rozliczenia międzyokresowe krótkoterminowe - zobowiązania krótkoterminowe z wyłączeniem kredytów i leasingu.

Do analizy płynności Grupa Asseco wykorzystuje przede wszystkim pojęcie kapitału obrotowego, definiowanego jako różnicę pomiędzy aktywami obrotowymi a zobowiązaniami krótkoterminowymi. Kapitał obrotowy przedstawia skalę finansowania majątku obrotowego krótkoterminowymi kapitałami Grupy.

Poziom kapitału obrotowego na koniec czerwca 2024 roku wyniósł 2 400,4 mln PLN wobec 2 542,6 mln PLN na koniec 2023 roku i 2 702,8 mln PLN na koniec czerwca ubiegłego roku.

Na koniec czerwca bieżącego roku wskaźniki płynności bieżącej, szybkiej i natychmiastowej utrzymały się na zbliżonych poziomach do tych zanotowanych na koniec ubiegłego roku, jak i na koniec czerwca 2023 roku.

Wskaźnik bieżącej płynności utrzymuje się na stabilnym poziomie i kształtuje się w przedziale 1,2-2,0 powszechnie uznawanym za bezpieczny. Podobnie wskaźnik płynności szybkiej, który przekracza poziom 1,0 uznawany za godny zaufania.

Wskaźnik konwersji gotówki, mierzący pokrycie EBIT non-IFRS wolnymi przepływami gotówkowymi, na koniec I półrocza 2024 roku wyniósł 60,7%. Na poziom wskaźnika wpływ miały harmonogramy płatności istotnych projektów.

Należy odnotować, że wskaźnik konwersji gotówki za ostatnie 12 miesięcy kształtował się na bezpiecznym poziomie wynoszącym 117%.

Poniższa tabela prezentuje podstawowe wskaźniki płynności Grupy na 30 czerwca 2024 roku oraz w okresach porównywalnych:

	30 czerwca 2024	31 grudnia 2023 (przekształcone)	30 czerwca 2023 (przekształcone)
Kapitał obrotowy (mln PLN)	2 400,4	2 542,6	2 702,8
Wskaźnik płynności bieżącej	1,4	1,4	1,5
Wskaźnik płynności szybkiej	1,3	1,3	1,4
Wskaźnik natychmiastowej płynności	0,5	0,5	0,5
Wskaźnik konwersji gotówki	60,7%	117,4%	62,4%

Kapitał obrotowy = aktywa obrotowe (krótkoterminowe) - zobowiązania krótkoterminowe.

Wskaźnik płynności bieżącej = aktywa obrotowe (krótkoterminowe) / zobowiązania krótkoterminowe.

Wskaźnik płynności szybkiej = (aktywa obrotowe - zapasy - rozliczenia międzyokresowe) / zobowiązania krótkoterminowe.

Wskaźnik natychmiastowej płynności = środki pieniężne i depozyty krótkoterminowe / zobowiązania krótkoterminowe.

Wskaźnik konwersji gotówki = FCF / (EBIT non-IFRS - wynik na sprzedaży nieruchomości).

Wskaźniki zadłużenia na dzień 30 czerwca 2024 roku oraz w okresach porównywalnych:

	30 czerwca 2024	31 grudnia 2023	30 czerwca 2023
Wskaźnik zadłużenia ogólnego	50%	52%	47%
Dług / kapitał własny	43%	45%	36%
Dług / (dług + kapitał własny)	30%	31%	26%

Wskaźnik zadłużenia ogólnego = (zobowiązania długoterminowe + zobowiązania krótkoterminowe) / aktywa.

Dług / kapitał własny = (oprocentowane kredyty bankowe + dłużne papiery wartościowe + zobowiązania z tytułu leasingu) / kapitał własny.

Dług / (dług + kapitał własny) = (oprocentowane kredyty bankowe + dłużne papiery wartościowe + zobowiązania z tytułu leasingu) / (oprocentowane kredyty bankowe + dłużne papiery wartościowe + zobowiązania z tytułu leasingu + kapitał własny).

Na dzień 30 czerwca 2024 roku wskaźniki zadłużenia zwiększyły się względem wartości odnotowanych na koniec czerwca 2023 roku, m.in. z uwagi na kredyt zaciągnięty przez Asseco Poland na sfinansowanie skupu akcji własnych. Zarówno poziom zadłużenia ogólnego, jak i poziom relacji długu do kapitałów własnych należy uznać za bezpieczne.

Informacje finansowe Grupy Asseco – wyniki za okres II kwartału 2024 roku

W II kwartale 2024 roku przychody Grupy wyniosły 4 147,2 mln PLN, co oznacza spadek o 0,8% względem analogicznego okresu 2023 roku. Przychody ze sprzedaży oprogramowania i usług własnych wzrosły do 3 328,1 mln PLN. W tym okresie zysk EBITDA wyniósł 603,9 mln PLN, co oznaczało spadek o 1,3%. Zysk netto przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej wyniósł 110,0 mln PLN wobec 122,3 mln PLN przed rokiem.

Poniższa tabela prezentuje wybrane skonsolidowane dane finansowe w II kwartale 2024 i 2023 roku.

mln PLN	3 miesiące do 30 czerwca 2024	3 miesiące do 30 czerwca 2023 (przekształcone)	Zmiana Q2 2024 / Q2 2023
Przychody ze sprzedaży	4 147,2	4 180,0	(0,8%)
Oprogramowanie i usługi własne	3 328,1	3 298,7	0,9%
Zysk brutto na sprzedaży	925,6	922,1	0,4%
Koszty sprzedaży	(230,8)	(239,1)	(3,5%)
Koszty ogólnego zarządu	(292,6)	(284,6)	2,8%
Pozostała działalność operacyjna	1,9	(3,6)	-
EBIT	404,1	394,8	2,4%
PPA & SBP M&A	75,7	93,5	(19,0%)
EBIT non-IFRS	479,8	488,3	(1,7%)
EBITDA	603,9	612,1	(1,3%)
EBITDA non-IFRS	620,7	635,0	(2,2%)
Saldo działalności finansowej	(20,3)	(13,1)	55,0%
Zysk brutto	383,8	381,7	0,6%
Podatek	(83,2)	(77,4)	7,5%
<i>Efektywna stawka podatkowa</i>	<i>21,68%</i>	<i>20,28%</i>	<i>1,4 p.p.</i>
Udział w zysku/stracie jednostek stowarzyszonych	0,3	1,2	(73,3%)
Zysk netto przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	110,0	122,3	(10,1%)
PPA & SBP & M&A & hiperinflacja	11,4	17,7	(35,3%)
Zysk netto non-IFRS dla akcjonariuszy jednostki dominującej	121,4	140,0	(13,2%)

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

EBITDA non-IFRS = EBIT non-IFRS + amortyzacja.

Ujęcie według segmentów geograficznych

Poniższe tabele prezentują wybrane dane finansowe dla segmentów geograficznych w II kwartale 2024 i 2023 roku.

3 miesiące do 30 czerwca 2024 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems
Przychody ze sprzedaży*	483,4	1 000,9	2 669,2
EBIT	70,2	96,4	238,5
<i>Marża EBIT</i>	<i>14,5%</i>	<i>9,6%</i>	<i>8,9%</i>
EBIT non-IFRS	73,4	100,7	306,7
<i>Marża EBIT non-IFRS</i>	<i>15,2%</i>	<i>10,1%</i>	<i>11,5%</i>
EBITDA	95,0	147,0	363,7
<i>Marża EBITDA</i>	<i>19,7%</i>	<i>14,7%</i>	<i>13,6%</i>

CFO BT	125,4	56,4	244,7
CAPEX	(17,2)	(36,8)	(23,7)
Wydatki z tytułu leasingu	(4,0)	(13,3)	(51,6)
FCF	104,2	6,3	169,4
Wskaźnik konwersji gotówki	141,9%	6,3%	55,2%

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFO BT = środki pieniężne netto z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFO BT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu|.

Wskaźnik konwersji gotówki = (FCF) / (EBIT non-IFRS - wynik na sprzedaży nieruchomości).

3 miesiące do 30 czerwca 2023 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems
Przychody ze sprzedaży*	513,6	953,8	2 722,6
EBIT	76,7	89,1	225,7
Marża EBIT	14,9%	9,3%	8,3%
EBIT non-IFRS	85,1	89,3	310,6
Marża EBIT non-IFRS	16,6%	9,4%	11,4%
EBITDA	100,1	135,0	374,2
Marża EBITDA	19,5%	14,2%	13,7%
CFO BT	59,3	63,2	415,2
CAPEX	(19,8)	(24,1)	(38,1)
Wydatki z tytułu leasingu	(4,0)	(14,1)	(55,8)
FCF	35,5	25,0	321,3
Wskaźnik konwersji gotówki	41,7%	28,0%	103,5%

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFO BT = środki pieniężne netto z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFO BT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu|.

Wskaźnik konwersji gotówki = (FCF) / (EBIT non-IFRS).

Ujęcie według grup produktów

3 miesiące do 30 czerwca 2024 mln PLN	Rozwiązania dla finansów	Rozwiązania dla instytucji publicznych	Rozwiązania ERP	Pozostałe rozwiązania IT	Infrastruktura	Pozostałe (inne niż IT)	Eliminacje i pozostała działalność operacyjna
Przychody ze sprzedaży	1 372,0	841,6	372,7	682,2	692,3	186,4	-
EBIT	199,3	81,0	60,1	49,5	36,5	(23,9)	1,7
Marża EBIT	14,5%	9,6%	16,1%	7,3%	5,3%	(12,8%)	-
EBIT non-IFRS	227,2	93,7	65,8	66,5	38,7	(12,8)	0,7
Marża EBIT non-IFRS	16,6%	11,1%	17,7%	9,7%	5,6%	(6,9%)	-
EBITDA	268,5	124,3	83,4	80,1	50,9	(5,6)	2,3

Marża EBITDA	19,6%	14,8%	22,4%	11,7%	7,4%	(3,0%)	-
--------------	-------	-------	-------	-------	------	--------	---

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

3 miesiące do 30 czerwca 2023 mln PLN	Rozwiązania dla finansów	Rozwiązania dla instytucji publicznych	Rozwiązania ERP	Pozostałe rozwiązania IT	Infrastruktura	Pozostałe (inne niż IT)	Eliminacje i pozostała działalność operacyjna
Przychody ze sprzedaży	1 307,7	831,9	355,8	660,1	821,1	203,4	-
EBIT	163,2	86,8	46,2	60,9	59,9	(18,6)	(3,6)
Marża EBIT	12,5%	10,4%	13,0%	9,2%	7,3%	(9,2%)	-
EBIT non-IFRS	204,8	99,3	51,5	76,4	64,9	(8,0)	(0,6)
Marża EBIT non-IFRS	15,7%	11,9%	14,5%	11,6%	7,9%	(3,9%)	-
EBITDA	244,4	131,5	69,9	89,5	79,9	(0,2)	(3,0)
Marża EBITDA	18,7%	15,8%	19,6%	13,6%	9,7%	(0,1%)	-

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

W poniższych tabelach zaprezentowano skonsolidowane przychody segmentów w II kwartale 2024 i 2023 roku, w podziale na grupy produktów.

3 miesiące do 30 czerwca 2024 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
Rozwiązania dla finansów	147,4	372,7	852,6	(0,7)	1 372,0
Rozwiązania dla instytucji publicznych	244,6	94,0	504,4	(1,4)	841,6
Rozwiązania ERP	13,5	234,7	125,5	(1,0)	372,7
Pozostałe rozwiązania IT	46,0	15,6	620,7	(0,1)	682,2
Infrastruktura	28,0	281,3	384,1	(1,1)	692,3
Pozostałe (inne niż IT)	3,9	2,6	181,9	(2,0)	186,4
Razem przychody operacyjne	483,4	1 000,9	2 669,2	(6,3)	4 147,2

3 miesiące do 30 czerwca 2023 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
Rozwiązania dla finansów	141,5	351,7	817,5	(3,0)	1 307,7
Rozwiązania dla instytucji publicznych	234,6	74,7	524,8	(2,2)	831,9
Rozwiązania ERP	18,5	217,0	121,9	(1,6)	355,8
Pozostałe rozwiązania IT	50,6	29,1	581,1	(0,7)	660,1
Infrastruktura	65,4	273,1	482,6	-	821,1
Pozostałe (inne niż IT)	3,0	8,2	194,7	(2,5)	203,4
Razem przychody operacyjne	513,6	953,8	2 722,6	(10,0)	4 180,0

W poniższych tabelach zaprezentowano skonsolidowane przychody segmentów w II kwartale 2024 oraz 2023 roku według rodzaju.

3 miesiące do 30 czerwca 2024 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
Oprogramowanie i usługi własne	450,5	710,1	2 170,3	(2,8)	3 328,1
Oprogramowanie i usługi obce	20,9	134,0	252,0	(3,4)	403,5
Sprzęt i infrastruktura	12,0	156,8	246,9	(0,1)	415,6
Razem przychody operacyjne	483,4	1 000,9	2 669,2	(6,3)	4 147,2

3 miesiące do 30 czerwca 2023 (mln PLN) (przekształcone)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
Oprogramowanie i usługi własne	440,3	651,8	2 213,3	(6,7)	3 298,7
Oprogramowanie i usługi obce	48,7	120,0	238,1	(3,3)	403,5
Sprzęt i infrastruktura	24,6	182,0	271,2	-	477,8
Razem przychody operacyjne	513,6	953,8	2 722,6	(10,0)	4 180,0

Rentowność

W poniższej tabeli zaprezentowano podstawowe wskaźniki rentowności Grupy Asseco w II kwartale 2024 i 2023 roku.

Marża	3 miesiące do 30 czerwca 2024	3 miesiące do 30 czerwca 2023 (przekształcone)	Zmiana Q2 2024 / Q2 2023
Marża zysku brutto ze sprzedaży	22,3%	22,1%	0,2 p.p.
Marża EBITDA	14,6%	14,6%	-
Marża EBITDA non-IFRS	15,0%	15,2%	(0,2) p.p.
Marża EBIT	9,7%	9,4%	0,3 p.p.
Marża EBIT non-IFRS	11,6%	11,7%	(0,1) p.p.
Marża zysku netto	7,3%	7,3%	-
Marża zysku netto non-IFRS	8,7%	9,3%	(0,6) p.p.

Marża zysku brutto ze sprzedaży = zysk brutto ze sprzedaży / przychody ze sprzedaży.

Marża EBITDA = EBITDA / przychody ze sprzedaży.

Marża EBITDA non-IFRS = EBITDA non-IFRS / przychody ze sprzedaży.

Marża EBIT = zysk operacyjny / przychody ze sprzedaży.

Marża EBIT non-IFRS = zysk operacyjny non-IFRS / przychody ze sprzedaży.

Marża zysku netto = zysk netto / przychody ze sprzedaży.

Marża zysku netto non-IFRS = zysk netto non-IFRS / przychody ze sprzedaży.

Przepływy pieniężne

mln PLN	3 miesiące do 30 czerwca 2024	3 miesiące do 30 czerwca 2023	Zmiana Q2 2024 / Q2 2023
CFO BT	425,5	537,0	(20,8%)
Zapłacony podatek	(106,5)	(160,9)	(33,8%)
CFI	(92,3)	(204,6)	(54,9%)
CAPEX	(77,7)	(82,0)	(5,2%)
CFF	(587,8)	(655,6)	(10,3%)
Wypłata dywidendy	(249,6)	(290,5)	(14,1%)
Zmiana stanu środków pieniężnych	(361,1)	(517,9)	(30,3%)

CFO BT, tj. środki pieniężne z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CFI, tj. środki pieniężne netto wygenerowane (wykorzystane) z (w) działalności inwestycyjnej.

CAPEX obejmuje wydatki na nabycie aktywów trwałych i wartości niematerialnych, wydatki z tytułu prowadzonych projektów badawczo-rozwojowych oraz pomniejszenie z tytułu otrzymanych dotacji.

CFF, tj. środki pieniężne netto z działalności finansowej.

Informacje finansowe Grupy Asseco – ujęcie proporcjonalne – wyniki za okres I półrocza 2024 roku

Dla oceny sytuacji finansowej i rozwoju działalności biznesowej Grupy Asseco ważną informację stanowią podstawowe dane publikowane w ujęciu non-IFRS (EBIT, EBITDA, zysk netto) oraz dane dodatkowo przekształcone i przedstawione w ujęciu proporcjonalnym. Są one uzupełnieniem dla danych raportowanych zgodnie z IFRS.

Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek i wpływ hiperinflacji (ASEE) oraz związane z nimi efekty podatkowe.

Proporcjonalne dane są rezultatem przeliczenia danych spółek należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

Przedstawione poniżej dane proporcjonalne nie podlegały badaniu ani przeglądowi przez niezależnego biegłego rewidenta. Dane proporcjonalne nie są danymi finansowymi sporządzonymi zgodnie z MSSF. Ponadto, nie istnieje jednolita definicja ani metoda obliczania danych proporcjonalnych przez różne podmioty, co może skutkować ich ograniczoną porównywalnością z informacjami prezentowanymi przez inne firmy, w tym te działające w tej samej branży co Grupa Asseco. Informacje te należy traktować jako uzupełnienie, a nie substytut danych finansowych sporządzanych zgodnie z MSSF. Danym proporcjonalnym nie należy przypisywać wyższego poziomu istotności niż pomiarom bezpośrednio wynikającym ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe w ujęciu proporcjonalnym w I półroczu 2024 i 2023 roku.

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM			
mIn PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2024	6 miesięcy do 30 czerwca 2023	Zmiana H1 2024 / H1 2023
Przychody ze sprzedaży	2 963,8	2 933,6	1,0%
Oprogramowanie i usługi własne	2 339,2	2 268,5	3,1%
EBIT	313,7	290,8	7,9%
PPA & SBP M&A	34,1	38,9	(12,4%)
EBIT non-IFRS	347,8	329,6	5,5%
Zysk netto przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	235,2	230,2	2,2%
PPA & SBP & M&A & hiperinflacja	22,8	30,0	(24,0%)
Zysk netto non-IFRS dla akcjonariuszy jednostki dominującej	258,0	260,2	(0,8%)
EBITDA	457,3	433,3	5,6%
EBITDA non-IFRS	462,2	441,4	4,7%

Ujęcie proporcjonalne zawiera przeliczenie danych spółek należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

EBITDA non-IFRS = EBIT non-IFRS + amortyzacja.

Ujęcie według segmentów operacyjnych

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe w ujęciu proporcjonalnym dla segmentów operacyjnych w I półroczu 2024 roku.

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM			
6 miesięcy do 30 czerwca 2024 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems
Przychody ze sprzedaży*	970,2	1 348,9	666,8
EBIT	151,5	116,2	51,5
Marża EBIT	15,6%	8,6%	7,7%
EBIT non-IFRS	158,7	122,7	71,9
Marża EBIT non-IFRS	16,4%	9,1%	10,8%
EBITDA	200,7	178,2	85,4
Marża EBITDA	20,7%	13,2%	12,8%
CFO BT	150,0	106,9	69,9
CAPEX	(28,6)	(40,0)	(7,3)
Wydatki z tytułu leasingu	(8,0)	(17,7)	(13,2)
FCF	113,4	49,2	49,4
Wskaźnik konwersji gotówki	71%	40%	69%
Środki pieniężne (stan na koniec okresu)	199,1	609,4	220,6
Dług odsetkowy (stan na koniec okresu)**	(976,0)	(355,6)	(369,2)
w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje	(879,8)	(248,3)	(304,1)
w tym leasing	(96,2)	(107,3)	(65,1)

Ujęcie proporcjonalne zawiera przeliczenie danych spółek należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznego segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

** Zadłużenie na rzecz podmiotów spoza Grupy.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFO BT = środki pieniężne z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFO BT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu| +/- wpływ ze sprzedaży nieruchomości/.

Wskaźnik konwersji gotówki = (FCF) / (EBIT non-IFRS - wynik na sprzedaży nieruchomości).

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe w ujęciu proporcjonalnym dla segmentów operacyjnych w I półroczu 2023 roku.

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM			
6 miesięcy do 30 czerwca 2023 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems
Przychody ze sprzedaży*	952,4	1 330,9	673,8
EBIT	139,3	103,5	48,6
Marża EBIT	14,6%	7,8%	7,2%
EBIT non-IFRS	151,3	105,7	73,3
Marża EBIT non-IFRS	15,9%	7,9%	10,9%
EBITDA	185,7	161,9	87,4
Marża EBITDA	19,5%	12,2%	13,0%

CFO BT	86,2	133,8	70,1
CAPEX	(43,1)	(35,0)	(11,5)
Wydatki z tytułu leasingu	(8,0)	(19,2)	(14,8)
FCF	35,1	79,6	43,8
Wskaźnik konwersji gotówki	23%	75%	60%
Środki pieniężne (stan na koniec okresu)	239,1	532,2	220,4
Dług odsetkowy (stan na koniec okresu)**	(82,5)	(347,7)	(459,2)
w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje	(3,8)	(242,2)	(390,9)
w tym leasing	(78,7)	(105,5)	(68,3)

Ujęcie proporcjonalne zawiera przeliczenie danych spółek należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznego segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

** Zadłużenie na rzecz podmiotów spoza Grupy.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFO BT = środki pieniężne z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFO BT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu|.

Wskaźnik konwersji gotówki = (FCF) / (EBIT non-IFRS) z wył. wyniku na sprzedaży nieruchomości.

Ujęcie według grup produktów

Poniższe tabele prezentuje wybrane dane finansowe w ujęciu proporcjonalnym dla grup produktów w I półroczu 2024 i 2023 roku.

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM						
6 miesięcy do 30 czerwca 2024 (mln PLN)	Rozwiązania dla finansów	Rozwiązania dla instytucji publicznych	Rozwiązania ERP	Pozostałe rozwiązania IT	Infrastruktura	Pozostałe (inne niż IT)
Przychody ze sprzedaży	865,7	758,2	399,6	267,7	597,6	75,0
EBIT	129,1	103,8	51,1	17,4	30,1	(29,2)
Marża EBIT	14,9%	13,7%	12,8%	6,5%	5,0%	(38,9%)
EBIT non-IFRS	142,2	107,9	53,7	22,0	31,2	(18,9)
Marża EBIT non-IFRS	16,4%	14,2%	13,4%	8,2%	5,2%	(25,2%)
EBITDA	176,2	139,5	72,8	28,8	42,4	(15,2)
Marża EBITDA	20,4%	18,4%	18,2%	10,8%	7,1%	(20,3%)

Ujęcie proporcjonalne zawiera przeliczenie danych spółek należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM						
6 miesięcy do 30 czerwca 2023 (mln PLN)	Rozwiązania dla finansów	Rozwiązania dla instytucji publicznych	Rozwiązania ERP	Pozostałe rozwiązania IT	Infrastruktura	Pozostałe (inne niż IT)
Przychody ze sprzedaży	825,7	719,0	394,1	276,3	627,4	91,1
EBIT	115,5	111,0	49,4	28,7	18,9	(29,1)
Marża EBIT	14,0%	15,4%	12,5%	10,4%	3,0%	(32,0%)
EBIT non-IFRS	132,3	114,4	51,8	32,5	20,0	(19,0)
Marża EBIT non-IFRS	16,0%	15,9%	13,1%	11,8%	3,2%	(20,9%)
EBITDA	163,4	144,7	70,2	39,9	32,9	(15,5)
Marża EBITDA	19,8%	20,1%	17,8%	14,4%	5,2%	(17,0%)

Ujęcie proporcjonalne zawiera przeliczenie danych spółek należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

Poniższa tabele przedstawiają skonsolidowane przychody segmentów w ujęciu proporcjonalnym w I półroczu 2024 i 2023 roku w podziale na grupy produktów.

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM						
6 miesięcy do 30 czerwca 2024 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem	
Rozwiązania dla finansów	271,6	406,2	192,1	(4,2)	865,7	
Rozwiązania dla instytucji publicznych	489,5	156,6	115,7	(3,6)	758,2	
Rozwiązania ERP	29,2	334,3	38,0	(1,9)	399,6	
Pozostałe rozwiązania IT	101,2	26,2	144,1	(3,8)	267,7	
Infrastruktura	71,8	421,6	108,7	(4,5)	597,6	
Pozostałe (inne niż IT)	6,9	4,0	68,2	(4,1)	75,0	
Razem przychody operacyjne	970,2	1 348,9	666,8	(22,1)	2 963,8	

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM						
6 miesięcy do 30 czerwca 2023 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem	
Rozwiązania dla finansów	246,5	395,3	191,5	(7,6)	825,7	
Rozwiązania dla instytucji publicznych	459,2	145,3	117,4	(2,9)	719,0	
Rozwiązania ERP	35,1	324,6	36,7	(2,4)	394,1	
Pozostałe rozwiązania IT	101,8	39,3	137,9	(2,7)	276,3	
Infrastruktura	103,5	413,1	114,6	(3,8)	627,4	
Pozostałe (inne niż IT)	6,4	13,2	75,7	(4,1)	91,1	
Razem przychody operacyjne	952,4	1 330,9	673,8	(23,5)	2 933,6	

Poniższa tabele przedstawiają skonsolidowane przychody segmentów w ujęciu proporcjonalnym w I półroczu 2024 i 2023 roku według rodzaju.

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM						
6 miesięcy do 30 czerwca 2024 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem	
Oprogramowanie i usługi własne	887,4	932,6	529,9	(10,7)	2 339,2	
Oprogramowanie i usługi obce	65,9	204,6	60,3	(11,2)	319,6	
Sprzęt i infrastruktura	17,0	211,6	76,7	(0,2)	305,1	
Razem przychody operacyjne	970,2	1 348,9	666,8	(22,1)	2 963,8	

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM						
6 miesięcy do 30 czerwca 2023 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem	
Oprogramowanie i usługi własne	829,5	904,2	548,6	(13,8)	2 268,5	
Oprogramowanie i usługi obce	87,8	181,1	53,0	(9,6)	312,4	
Sprzęt i infrastruktura	35,1	245,5	72,2	(0,1)	352,7	
Razem przychody operacyjne	952,4	1 330,9	673,8	(23,5)	2 933,6	

Poniższa tabela przedstawia wybrane dane bilansowe w ujęciu proporcjonalnym na dzień 30 czerwca 2024 roku:

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM					
30 czerwca 2024 mln PLN	Grupa Asseco	Segment Formula Systems	Segment Asseco International	Segment Asseco Poland	Eliminacje
Środki pieniężne	1 029,1	220,6	609,4	199,1	-
Zobowiązania odsetkowe (KT)	(378,9)	(141,2)	(120,4)	(118,3)	1,0
Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek (KT)	(310,5)	(119,7)	(89,3)	(101,5)	-
Leasing (KT)	(68,4)	(21,5)	(31,1)	(16,8)	1,0
Gotówka netto (KT)	650,2	79,4	489,0	80,8	1,0
Zapasy + należności KT - zobowiązania KT*	364,1	106,8	(13,9)	278,8	(7,6)
Aktywa operacyjne netto (KT)	1 014,3	186,2	475,1	359,6	(6,6)
Gotówka netto (KT + DT)	(666,6)	(148,6)	253,7	(776,9)	5,2

Ujęcie proporcjonalne zawiera przeliczenie danych spółek należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

* Zapasy + należności krótkoterminowe + rozliczenia międzyokresowe krótkoterminowe - zobowiązania krótkoterminowe z wyłączeniem kredytów i leasingu.

Poniższa tabela przedstawia wybrane dane bilansowe w ujęciu proporcjonalnym na dzień 31 grudnia 2023 roku:

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM					
31 grudnia 2023 mln PLN	Grupa Asseco	Segment Formula Systems	Segment Asseco International	Segment Asseco Poland	Eliminacje
Środki pieniężne	1 227,7	235,6	611,9	380,2	-
Zobowiązania odsetkowe (KT)	(394,0)	(149,6)	(129,2)	(116,0)	0,8
Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek (KT)	(323,0)	(127,1)	(95,1)	(100,8)	-
Leasing (KT)	(71,0)	(22,5)	(34,1)	(15,2)	0,8
Gotówka netto (KT)	833,7	86,0	482,7	264,2	0,8
Zapasy + należności KT - zobowiązania KT*	330,5	96,1	66,6	168,7	(0,9)
Aktywa operacyjne netto (KT)	1 164,2	182,1	549,3	432,9	(0,1)
Gotówka netto (KT + DT)	(516,0)	(166,0)	292,4	(646,5)	4,1

Ujęcie proporcjonalne zawiera przeliczenie danych spółek należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

* Zapasy + należności krótkoterminowe + rozliczenia międzyokresowe krótkoterminowe - zobowiązania krótkoterminowe z wyłączeniem kredytów i leasingu.

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM			
mln PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2024	6 miesięcy do 30 czerwca 2023	
CFO BT	326,8	290,0	
CFI	(57,5)	(156,6)	
CAPEX	(75,9)	(89,6)	
CFF	(438,5)	(424,9)	
Wypłata dywidendy	(249,6)	(290,5)	
Zmiana stanu środków pieniężnych	(248,2)	(371,4)	

Ujęcie proporcjonalne zawiera przeliczenie danych spółek należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

CFO BT, tj. środki pieniężne z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CFI, tj. środki pieniężne netto wygenerowane (wykorzystane) z (w) działalności inwestycyjnej.

CAPEX obejmuje wydatki na nabycie aktywów trwałych i wartości niematerialnych, wydatki z tytułu prowadzonych projektów badawczo-rozwojowych oraz pomniejszenie z tytułu otrzymanych dotacji.

CFF, tj. środki pieniężne netto z działalności finansowej.

Informacje finansowe Grupy Asseco – ujęcie proporcjonalne – wyniki za okres II kwartału 2024 roku

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe w ujęciu proporcjonalnym w II kwartale 2024 i 2023 roku.

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM			
mIn PLN	3 miesiące do 30 czerwca 2024	3 miesiące do 30 czerwca 2023	Zmiana Q2 2024 / Q2 2023
Przychody ze sprzedaży	1 476,7	1 473,3	0,2%
Oprogramowanie i usługi własne	1 177,2	1 138,8	3,4%
EBIT	148,0	149,0	(0,6%)
PPA & SBP M&A	16,2	19,3	(16,1%)
EBIT non-IFRS	164,2	168,2	(2,4%)
Zysk netto przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	235,2	230,2	2,2%
PPA & SBP & M&A & hiperinflacja	22,8	30,0	(24,0%)
Zysk netto non-IFRS dla akcjonariuszy jednostki dominującej	258,0	260,2	(0,8%)
EBITDA	219,7	219,5	0,1%
EBITDA non-IFRS	221,4	223,7	(1,0%)

Ujęcie proporcjonalne zawiera przeliczenie danych spółek należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

EBITDA non-IFRS = EBIT non-IFRS + amortyzacja.

Ujęcie wg segmentów operacyjnych

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe w ujęciu proporcjonalnym dla segmentów operacyjnych II kwartału 2024 roku.

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM			
3 miesiące do 30 czerwca 2024 (mIn PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems
Przychody ze sprzedaży*	471,9	685,5	325,5
EBIT	67,7	55,6	25,7
<i>Marża EBIT</i>	<i>14,3%</i>	<i>8,1%</i>	<i>7,9%</i>
EBIT non-IFRS	70,9	58,5	35,8
<i>Marża EBIT non-IFRS</i>	<i>15,0%</i>	<i>8,5%</i>	<i>11,0%</i>
EBITDA	92,2	86,9	42,3
<i>Marża EBITDA</i>	<i>19,5%</i>	<i>12,7%</i>	<i>13,0%</i>
CFO BT	124,5	26,5	31,0
CAPEX	(16,8)	(22,8)	(3,2)
Wydatki z tytułu leasingu	(4,0)	(8,7)	(6,7)
FCF	103,7	(5,0)	21,1
Wskaźnik konwersji gotówki	146%	(9%)	59%
Środki pieniężne (stan na koniec okresu)	199,1	609,4	220,6
Dług odsetkowy (stan na koniec okresu)**	(976,0)	(355,6)	(369,2)
<i>w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje</i>	<i>(879,8)</i>	<i>(248,3)</i>	<i>(304,1)</i>
<i>w tym leasing</i>	<i>(96,2)</i>	<i>(107,3)</i>	<i>(65,1)</i>

Ujęcie proporcjonalne zawiera przeliczenie danych spółek należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

** Zadłużenie na rzecz podmiotów spoza Grupy.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFO BT = środki pieniężne z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFO BT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu|.

Wskaźnik konwersji gotówki = (FCF) / (EBIT non-IFRS) z wył. wyniku na sprzedaży nieruchomości.

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe w ujęciu proporcjonalnym dla segmentów operacyjnych II kwartale 2023 roku.

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM			
3 miesiące do 30 czerwca 2023 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems
Przychody ze sprzedaży*	503,0	652,1	328,2
EBIT	74,5	47,0	24,6
<i>Marża EBIT</i>	<i>14,8%</i>	<i>7,2%</i>	<i>7,5%</i>
EBIT non-IFRS	83,0	45,9	36,4
<i>Marża EBIT non-IFRS</i>	<i>16,5%</i>	<i>7,0%</i>	<i>11,1%</i>
EBITDA	97,8	75,6	43,7
<i>Marża EBITDA</i>	<i>19,4%</i>	<i>11,6%</i>	<i>13,3%</i>
CFO BT	56,8	28,5	44,4
CAPEX	(19,5)	(13,4)	(5,7)
Wydatki z tytułu leasingu	(4,0)	(9,4)	(7,2)
FCF	33,3	5,7	31,5
Wskaźnik konwersji gotówki	40%	12%	86%
Środki pieniężne (stan na koniec okresu)	239,1	532,2	220,4
Dług odsetkowy (stan na koniec okresu)**	(82,5)	(347,7)	(459,2)
<i>w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje</i>	<i>(3,8)</i>	<i>(242,2)</i>	<i>(390,9)</i>
<i>w tym leasing</i>	<i>(78,7)</i>	<i>(105,5)</i>	<i>(68,3)</i>

Ujęcie proporcjonalne zawiera przeliczenie danych spółek należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

** Zadłużenie na rzecz podmiotów spoza Grupy.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFO BT = środki pieniężne z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFO BT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu|.

Wskaźnik konwersji gotówki = (FCF) / (EBIT non-IFRS) z wył. wyniku na sprzedaży nieruchomości.

Ujęcie według grup produktów

Poniższe tabele prezentuje wybrane dane finansowe w ujęciu proporcjonalnym dla grup produktów w II kwartale 2024 i 2023 roku.

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM						
3 miesiące do 30 czerwca 2024 (mln PLN)	Rozwiązania dla finansów	Rozwiązania dla instytucji publicznych	Rozwiązania ERP	Pozostałe rozwiązania IT	Infrastruktura	Pozostałe (inne niż IT)
Przychody ze sprzedaży	446,3	381,4	203,2	127,9	280,1	37,7
EBIT	73,8	47,3	26,8	5,9	18,7	(25,3)
Marża EBIT	16,5%	12,4%	13,2%	4,6%	6,7%	(67,2%)
EBIT non-IFRS	79,9	49,3	28,1	8,4	19,3	(20,1)
Marża EBIT non-IFRS	17,9%	12,9%	13,8%	6,5%	6,9%	(53,4%)
EBITDA	96,3	65,6	37,6	12,2	25,0	(18,6)
Marża EBITDA	21,6%	17,2%	18,5%	9,6%	8,9%	(49,3%)

Ujęcie proporcjonalne zawiera przeliczenie danych spółek należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM						
3 miesiące do 30 czerwca 2023 (mln PLN)	Rozwiązania dla finansów	Rozwiązania dla instytucji publicznych	Rozwiązania ERP	Pozostałe rozwiązania IT	Infrastruktura	Pozostałe (inne niż IT)
Przychody ze sprzedaży	424,8	358,8	194,4	131,6	319,1	44,6
EBIT	63,6	54,7	23,5	14,9	15,3	(21,6)
Marża EBIT	15,0%	15,2%	12,1%	11,3%	4,8%	(48,5%)
EBIT non-IFRS	71,5	56,4	24,6	16,8	16,0	(16,6)
Marża EBIT non-IFRS	16,8%	15,7%	12,7%	12,8%	5,0%	(37,3%)
EBITDA	86,4	71,6	33,8	19,7	23,4	(14,7)
Marża EBITDA	20,3%	20,0%	17,4%	15,0%	7,3%	(32,9%)

Ujęcie proporcjonalne zawiera przeliczenie danych spółek należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

Poniższa tabele przedstawiają skonsolidowane przychody segmentów w ujęciu proporcjonalnym w II kwartale 2024 i 2023 roku w podziale na grupy produktów.

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM						
3 miesiące do 30 czerwca 2024 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem	
Rozwiązania dla finansów	139,3	211,4	96,3	(0,7)	446,3	
Rozwiązania dla instytucji publicznych	244,6	79,1	59,1	(1,4)	381,4	
Rozwiązania ERP	13,5	172,1	18,6	(1,0)	203,2	
Pozostałe rozwiązania IT	46,0	11,3	70,7	(0,1)	127,9	
Infrastruktura	24,6	209,1	47,4	(1,1)	280,1	
Pozostałe (inne niż IT)	3,9	2,4	33,4	(2,0)	37,7	
Razem przychody operacyjne	471,9	685,5	325,5	(6,3)	1 476,7	

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM						
3 miesiące do 30 czerwca 2023 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem	
Rozwiązania dla finansów	134,6	200,6	92,6	(3,0)	424,8	
Rozwiązania dla instytucji publicznych	234,6	66,2	60,2	(2,2)	358,8	
Rozwiązania ERP	18,5	159,8	17,6	(1,6)	194,4	
Pozostałe rozwiązania IT	50,6	17,3	64,4	(0,7)	131,6	
Infrastruktura	61,7	200,7	56,7	-	319,1	
Pozostałe (inne niż IT)	3,0	7,5	36,6	(2,5)	44,6	
Razem przychody operacyjne	503,0	652,1	328,2	(10,0)	1 473,3	

Poniższa tabela przedstawia skonsolidowane przychody segmentów w ujęciu proporcjonalnym w II kwartale 2024 i 2023 roku według rodzaju.

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM						
3 miesiące do 30 czerwca 2024 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem	
Oprogramowanie i usługi własne	442,5	473,4	264,2	(2,8)	1 177,2	
Oprogramowanie i usługi obce	20,3	106,3	29,9	(3,4)	153,1	
Sprzęt i infrastruktura	9,2	105,8	31,4	(0,1)	146,3	
Razem przychody operacyjne	471,9	685,5	325,5	(6,3)	1 476,7	

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM						
3 miesiące do 30 czerwca 2023 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem	
Oprogramowanie i usługi własne	433,4	444,5	267,6	(6,7)	1 138,8	
Oprogramowanie i usługi obce	48,7	95,2	27,5	(3,3)	168,1	
Sprzęt i infrastruktura	20,9	112,4	33,1	-	166,4	
Razem przychody operacyjne	503,0	652,1	328,2	(10,0)	1 473,3	

Perspektywy rozwoju

ASSECO

PERSPEKTYWY ROZWOJU

Perspektywy rozwoju rynku informatycznego

Rynek IT na świecie

Według prognoz firmy badawczej Gartner z lipca 2024 roku, globalne wydatki na IT wzrosną w 2024 roku o 7,5% i osiągną poziom niemal 5,3 bln USD.

Wydatki związane z oprogramowaniem mają wzrosnąć w tym roku o 12,6% i wynieść 1,1 bln USD. Z kolei w obszarze usług IT spodziewane nakłady mają wzrosnąć o 7,1% do poziomu 1,6 bln USD. Analitycy Gartnera spodziewają się stopniowego przyspieszenia wydatków na koniec roku. W obszarze centrów danych nastąpić ma istotny wzrost dynamiki wydatków, które – po wzroście o 24,1% – wynieść mają 293 mld USD, co ma związek ze zwiększonym zapotrzebowaniem na moc obliczeniową generatywnej sztucznej inteligencji.

Wydatki na IT (mld USD)	2023	Zmiana r/r	2024 (prognoza)	Zmiana r/r
Centra danych	236	4,0%	293	24,1%
Sprzęt	693	(6,5%)	730	5,4%
Oprogramowanie	974	11,5%	1 097	12,6%
Usługi IT	1 504	4,9%	1 610	7,1%
Usługi telekomunikacyjne	1 492	3,2%	1 537	3,0%
Razem	4 898	3,8%	5 267	7,5%

Źródło: [Gartner](#).

Wzrost wydatków na IT ma być jeszcze bardziej dynamiczny na rynku europejskim, który zgodnie z prognozami Gartnera z listopada 2023 roku, w tym roku ma wzrosnąć o 9,3% w porównaniu z poprzednim rokiem, a jego wartość wyniesie 1,1 bln USD. Pomimo spowolnienia gospodarek, wydatki na IT w Europie pozostają odporne na recesję. Menedżerowie IT, którzy w trakcie ostatniej dekady realizowali strategię nastawioną na dynamiczny wzrost, obecnie koncentrują się bardziej na kontroli kosztów, wydajności i automatyzacji, jednocześnie ograniczając inicjatywy charakteryzujące się dłuższym zwrotem z inwestycji.

Według zaktualizowanych prognoz firmy badawczej International Data Corporation (IDC), opublikowanych w maju 2024 roku, światowe wydatki związane z transformacją cyfrową mają osiągnąć do 2027 roku wartość 4,0 bln USD. Dzięki inwestycjom napędzanym przez sztuczną inteligencję (AI) i generatywną sztuczną inteligencję (GenAI), średnia roczna stopa wzrostu w latach 2022-2027 dla rynku transformacji cyfrowej ma wynieść 16,2%. Organizacje nadal priorytetowo traktują digitalizację i z tego względu inwestycje w transformację cyfrową mają znacznie wzrosnąć, osiągając lub nawet przekraczając dwie trzecie wszystkich wydatków na rynku ICT do 2027 roku.

Rynek IT w Polsce

Polska charakteryzuje się jednym z najbardziej konkurencyjnych sektorów IT w regionie. Ze względu na swoje położenie stanowi też strategiczny węzeł dla połączeń między Europą Zachodnią, Wschodnią i Skandynawią.

Według prognoz firmy analitycznej Fitch Solutions ze stycznia 2024 roku, wartość polskiego rynku IT w 2024 roku wyniesie 35,1 mld USD. Oznacza to wzrost o 19,2% w ujęciu rok do roku, czyli jeszcze silniejszy niż w 2023 roku, kiedy według danych Fitch Solutions rynek IT w Polsce urósł o 12,4% w porównaniu do 2022 roku, a jego wartość wyniosła 29,4 mld USD. Zwiększyć ma się również znaczenie sektora IT w polskiej gospodarce. W 2022 roku odpowiadał on za ok. 3,5% PKB Polski. W 2025 roku udział ten ma wzrosnąć do 4,5%.

Według Fitch Solutions największa część wydatków na IT w Polsce w 2024 roku zostanie przeznaczona na usługi (22,8 mld USD), a ok. 25% na oprogramowanie (9,0 mld USD), co zdaniem analityków agencji jest efektem rosnącego zapotrzebowania firm na specjalistyczne usługi IT, takie jak wsparcie techniczne, zarządzanie infrastrukturą IT i dostosowywanie oprogramowania do ich potrzeb.

W styczniu 2023 roku ogłoszono politykę unijnego programu „Droga ku cyfrowej dekadzie”, która określa kierunki rozwoju transformacji cyfrowej UE. Do 2030 roku planowane jest osiągnięcie zdefiniowanych celów w czterech

obszarach: wzrost umiejętności cyfrowych, transformacja cyfrowa przedsiębiorstw, bezpieczna i zrównoważona infrastruktura cyfrowa oraz cyfryzacja usług publicznych. Jednym ze sposobów monitorowania postępów w realizacji każdego z wyżej wymienionych celów jest system oparty na indeksie gospodarki cyfrowej i społeczeństwa cyfrowego (Digital Economy and Society Index, DESI). Na etapie przygotowywania programu „Droga ku cyfrowej dekadzie” wskaźnik ten został dostosowany do nowych wyzwań.

DESI obejmuje szeroki zakres kategorii, oceniając stopień adaptacji społeczeństwa i gospodarki do cyfrowej transformacji. Indeks ten dostarcza holistycznego spojrzenia na poziom digitalizacji, poprzez badanie szeregu kluczowych wskaźników podzielonych zgodnie z unijnym programem na cztery wymienione wyżej obszary.

Według raportu Cyfrowa Dekada 2024 opracowanego dla Polski przez Komisję Europejską, w 2023 roku kraj poczynił znaczne postępy w zakresie łączności i cyfryzacji małych i średnich przedsiębiorstw (MŚP). Z roku na rok Polska odnotowuje coraz lepsze wyniki, plasując się wśród krajów najszybciej nadrabiających dystans do liderów cyfrowej transformacji.

W 2023 roku wyniki Polski w przypadku większości wskaźników kształtowały poniżej średniej unijnej, jednak odnotowano, że widoczny jest postęp. Średnia UE została osiągnięta lub przekroczona przez Polskę w 6 z 32 wskaźników:

- przedsiębiorstwa zapewniające szkolenia z zakresu ICT (Polska: 25%, średnia UE: 22%),
- łączność szerokopasmowa o przepustowości co najmniej 100 Mb/s (Polska: 65%, średnia UE: 55%),
- zasięg technologii „światłowod do lokalu” – FTTP (Polska: 60%, średnia UE: 56%),
- wstępnie wypełnione formularze (Polska: 78%, średnia UE: 68%),
- przyjazność dla urządzeń mobilnych (Polska: 93%, średnia UE: 93%),
- dostęp do dokumentacji e-zdrowia (Polska: 86%, średnia UE: 72%).

Wciąż jednak widoczne są wyzwania w obszarze umiejętności cyfrowych i wdrażania przez przedsiębiorstwa zaawansowanych technologii, takich jak sztuczna inteligencja i analityka danych.

W raporcie zwrócono uwagę, że znaczne środki przeznaczane są na poprawę łączności, zwiększenie wykorzystania technologii cyfrowych przez przedsiębiorstwa oraz rozwój cyfrowych usług publicznych, co powinno poprawiać konkurencyjność polskiej gospodarki i zwiększać wykorzystanie technologii cyfrowych. Polska będzie również inwestować w produkcję półprzewodników i uczestniczyć w projektach budowy komputerów kwantowych.

Polacy dostrzegają znaczenie cyfryzacji – według badania Eurobarometr „Dekada Cyfrowa 2024” 81% Polaków uważa, że cyfryzacja usług publicznych i prywatnych ułatwia im życie. Jest to jeden z najwyższych wyników w UE i wyraźnie powyżej średniej unijnej wynoszącej 73%.

Przyspieszenie cyfryzacji naszego kraju wspierane będzie środkami unijnymi. Krajowy Plan Odbudowy i Zwiększania Odporności (KPO) dla Polski zakłada, że z 60 mld EUR, w postaci dotacji i w formie preferencyjnych pożyczek, 21% środków ma zostać przeznaczonych na transformację cyfrową, przy czym większość inwestycji dotyczyć ma szerokopasmowego internetu, poprawy umiejętności cyfrowych, cyfryzacji usług publicznych oraz e-zdrowia i cyberbezpieczeństwa. W ramach programów polityki spójności na lata 2021-2027 dodatkowe 5,7 mld EUR (8% całkowitych funduszy polityki spójności kraju) jest przeznaczonych na cyfrową transformację kraju.

W opublikowanym przez KPMG „Monitorze Transformacji Cyfrowej Biznesu”, edycja 2024, główny wskaźnik transformacji cyfrowej w Polsce, po wzroście o 0,7 pkt, wyniósł 5,1/10 pkt, po raz pierwszy w trzyletniej historii raportu przekraczając połowę skali. Najwyższy wynik spośród sektorów gospodarki osiągnęła branża finansowa zdobywając 6,2 pkt.

Według danych KPMG 1/3 firm w kraju planuje zwiększenie wydatków na transformację cyfrową w ciągu roku, a blisko jedna piąta deklaruje zatrudnienie nowych osób do wspierania tego obszaru. Blisko 30% firm korzysta z narzędzi wykorzystujących sztuczną inteligencję, a kolejne 30% organizacji, które jeszcze tego nie robią, planuje wdrożenie narzędzi AI w tym roku.

Podobnie jak na rynkach globalnych, również w Polsce firmy i instytucje publiczne koncentrują się na realizacji zadań związanych z cyfrową transformacją, cyberbezpieczeństwem, czy konkurencją o talenty na rynku pracy. Postępująca digitalizacja wpływa na dynamiczny rozwój rynku chmury obliczeniowej w Polsce. Rośnie zapotrzebowanie na narzędzia i usługi oparte na tej technologii. W rozwoju krajowego rynku IT istotne znaczenie powinny mieć ambitne cele cyfryzacji gospodarki i społeczeństwa wyznaczone do osiągnięcia do 2030 roku przez Komisję Europejską, a wsparciem w tym zakresie będą środki przyznane m.in. w ramach KPO.

Outlook i czynniki istotne dla dalszego rozwoju Grupy Asseco

Strategia Grupy Asseco podąża za światowymi trendami, a dzięki wieloletniemu doświadczeniu w działalności biznesowej, globalnej obecności i wymianie doświadczeń w zakresie wykorzystania najnowocześniejszych technologii, Asseco skutecznie na nie odpowiada i wdraża w swoich rozwiązaniach.

Globalne megatrendy w obszarze technologii

- Cyfryzacja i wdrażanie procesów paperless
- Zastosowanie algorytmów Artificial Intelligence (AI) i Machine Learning (ML)
- Koncentracja na cyberbezpieczeństwie
- Stały wzrost wykorzystania cloud computing’u i modeli subskrypcyjnych w biznesie
- Rywalizacja o talenty
- Wzrost popularności rozwiązań hybrydowych w wielu obszarach życia i biznesu

Biorąc pod uwagę wskazane główne trendy rynkowe, Grupa Asseco określa czynniki istotne dla rozwoju jej działalności w ramach poszczególnych grup produktów:

Finanse



- Wzrost zapotrzebowania na zaawansowane technologie wykorzystywane w usługach finansowych,
- Klienci poszukujący kompleksowych rozwiązań biznesowo-technologicznych,
- Wzbogacenie wybranych rozwiązań o narzędzia oparte na AI i ML,
- Rozwój w zakresie rozwiązań omnikanałowych,
- Dynamicznie zmieniające się otoczenie prawne wymagające stałego dostosowywania systemów IT,
- Wzrost znaczenia cyberbezpieczeństwa.

Instytucje publiczne



- Instytucje publiczne pozostają jednym z największych odbiorców usług IT,
- Popyt na zaawansowane rozwiązania, w przypadku których bardzo istotną rolę odgrywa bezpieczeństwo, niezawodność systemów i wiarygodność ich dostawcy,
- Duże zapotrzebowanie na rozwiązania IT w obszarach: ubezpieczeń społecznych, administracji rządowej i samorządowej, służby zdrowia czy służb mundurowych,
- Wspieraniem dla procesu cyfryzacji instytucji publicznych będą środki unijne, m.in. przyznane w ramach KPO.

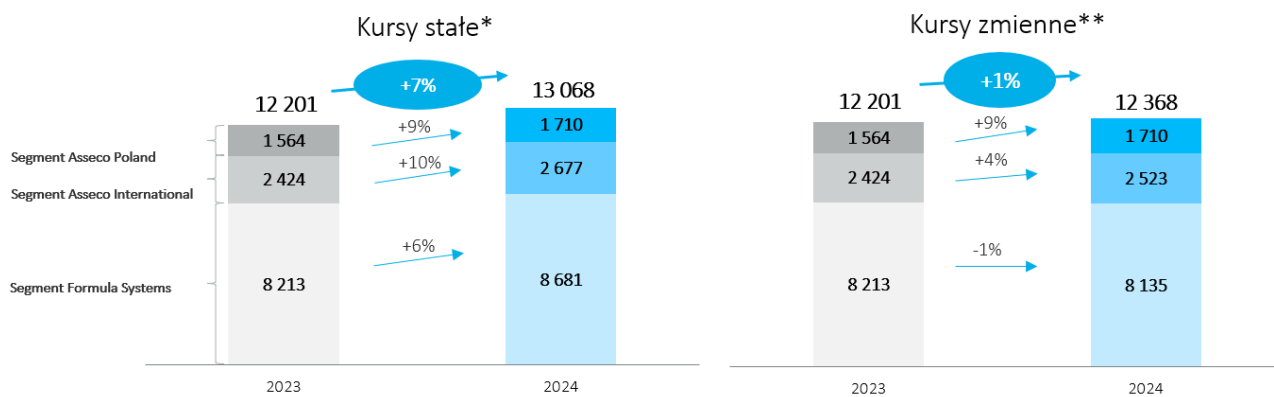
ERP



- Wzrost potrzeb informatycznych firm wynikających z transformacji cyfrowej – zwiększanie popytu na rozwiązania klasy ERP, SFA,
- Popyt na zaawansowane rozwiązania przy założeniu optymalizacji kosztów – rozwój rozwiązań chmurowych oraz typu SaaS,
- Zmiany prawne wymuszające konieczność dostosowania systemów informatycznych,
- Potrzeba zarządzania ogromną ilością danych.

Skonsolidowany portfel zamówień na 2024 rok

Oprogramowanie i usługi własne



Kwoty w mln PLN.

Wartość portfela zamówień na 2024 rok na dzień 20 sierpnia 2024 roku; wartość portfela zamówień na 2023 rok na dzień 17 sierpnia 2023 roku.

* Przeliczając backlog 2024 według kursów jakimi został przeliczony backlog 2023.

** Przeliczając backlog 2024 według kursów z dnia 20 sierpnia 2024 roku.

Pozostałe informacje

ASSECO

POZOSTAŁE INFORMACJE

Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń

W Asseco Poland funkcjonuje system kontroli wewnętrznej, na który składa się struktura organizacyjna i hierarchiczna, wewnętrzne polityki, procedury z wbudowanymi mechanizmami kontrolnymi oraz instrukcje wspierające efektywność działań prowadzonych przez Spółkę. Kierownicy jednostek organizacyjnych odpowiadają za wydajność i efektywność operacyjną podległych im zespołów, a zarządzający wyższego szczebla za nadzór nad działaniami podległych im jednostek oraz wyniki procesów, których są właścicielami. Uzupełnieniem systemu kontroli wewnętrznej są wydzielone zespoły odpowiadające za opracowanie sprawozdań finansowych oraz zapewnienie zgodności z przepisami prawa i innymi regulacjami (compliance).

W Spółce funkcjonuje system zarządzania ryzykiem oparty o trzy linie obrony:

- operacyjne zarządzanie ryzykiem powstałym w związku z działalnością prowadzoną przez jednostki,
- zarządzanie ryzykiem przez wyznaczone do tego role lub jednostki,
- działalność jednostki do spraw audytu wewnętrznego – Działu Audytu Wewnętrznego.

Wszyscy pracownicy i współpracownicy Asseco Poland zobowiązani są do postępowania zgodnego z wewnętrznymi zasadami i procedurami, jak również wykonywania swoich obowiązków zgodnie z przepisami prawa. Prowadzone w Spółce działania informacyjne pozwalają im właściwie zrozumieć zasady zgodności i stosować je na co dzień, zarówno w kontaktach z klientami, dostawcami, jak i we wzajemnych relacjach pomiędzy pracownikami. Nad spójnością procesów, tworzeniem, utrzymywaniem oraz rozwojem polityk zgodności czuwają pracownicy i współpracownicy Działu Zgodności i Zarządzania Procesami poprzez funkcjonujący w Spółce zintegrowany system zarządzania.

Działający w oparciu o międzynarodowe standardy praktyki zawodowej audytu wewnętrznego Dział Audytu Wewnętrznego Asseco Poland ocenia skuteczność środowiska kontrolnego Spółki, zarządzania ryzykiem i ładu korporacyjnego. Realizuje audyty planowe, badając mechanizmy kontrolne wybranych procesów, celem sprawdzenia czy skutecznie ograniczają ryzyko. Realizuje również audyty doraźne, np. przeglądy przedwdrożeniowe – zlecone przy planowanych dużych zmianach procesów w Spółce, celem właściwego zorganizowania systemów kontrolnych przed wdrożeniem zmiany, a także – w szczególnych przypadkach – postępowania wyjaśniające. Niezależnie informuje Zarząd i Komitet Audytu Rady Nadzorczej o stanie środowiska kontrolnego i narażeniu na ryzyko, skutecznie ograniczając negatywny wpływ czynników ryzyka i zagrożeń na działalność Spółki.


Grupa Kapitałowa Asseco na bieżąco monitoruje istotne czynniki ryzyka dla swojej działalności w celu ich identyfikowania, zapobiegania oraz ewentualnego łagodzenia skutków. W tym celu w Asseco Poland oraz w spółkach zależnych funkcjonują systemy zarządzania oraz procedury kontroli i audytu wewnętrznego. W szczególności w Asseco Poland funkcjonują:

- system zarządzania jakością,
- system zarządzania ryzykiem,
- system zarządzania ciągłością działania,
- system zarządzania bezpieczeństwem informacji,
- system zapewnienia zgodności,
- system zarządzania ochroną środowiska,
- system zarządzania bezpieczeństwem i higieną pracy,
- system kontroli wewnętrznej.

Funkcjonujące systemy, w tym zintegrowane struktury zarządzania oraz sprawnie działający audyt wewnętrzny, skutecznie ograniczają negatywny wpływ niżej wymienionych czynników ryzyka i zagrożeń na działalność Spółki oraz Grupy Kapitałowej.

Obszar ryzyka i jego nasilenie	Opis ryzyka
niskie <input type="checkbox"/> średnie <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/> wysokie <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>	
Ryzyka związane z otoczeniem gospodarczym	
Konkurencja <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>	<ul style="list-style-type: none"> nasilenie konkurencji ze strony polskich i zagranicznych firm informatycznych.
Zmiany technologiczne, rozwój nowych produktów <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>	<ul style="list-style-type: none"> skracanie cyklu życia produktów, będące konsekwencją szybkiego rozwoju rozwiązań i technologii.
Konsolidacja i zmiany strukturalne sektora finansowego <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>	<ul style="list-style-type: none"> narzucanie globalnych rozwiązań informatycznych przez podmioty konsolidujące sektor instytucjom finansowym przez siebie konsolidowanym, nasilenie trendu powstawania spółek z pogranicza IT i usług finansowych (tzw. fintechy), których rozwiązania mogą być konkurencyjne dla produktów Asseco.
Przetargi publiczne <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>	<ul style="list-style-type: none"> opóźnienia w przygotowaniu i rozstrzyganiu przetargów związanych z infrastrukturą informatyczną w administracji publicznej, obniżenie dynamiki obsługi środków unijnych przeznaczonych na rozwój innowacyjności urzędów, brak możliwości finansowania rozwoju cyfryzacji z funduszy unijnych.
Uzależnienie od głównych odbiorców <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>	<ul style="list-style-type: none"> utrata któregośkolwiek z kluczowych klientów, pogorszenie warunków finansowych kontraktów na świadczenie usług.
Akwizycje i inwestycje <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>	<ul style="list-style-type: none"> przeszacowanie wartości dokonywanych przejęć i inwestycji, gorsze od początkowych przewidywań wyniki osiągnięte przez spółki będące przedmiotem przejęć lub inwestycji.
Sytuacja makroekonomiczna, w tym związana z działaniami wojennymi Rosji w Ukrainie <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>	<ul style="list-style-type: none"> obniżenie wielkości zamówień na rozwiązania informatyczne spowodowane niskim tempem wzrostu PKB oraz niskim poziomem inwestycji w przedsiębiorstwach, wzrost inflacji w krajach, w których działają spółki z Grupy, zmiana sytuacji geopolitycznej regionu w związku z wojną w Ukrainie – trudno jest ocenić długofalowe skutki gospodarcze i ich wpływ na ogólną sytuację makroekonomiczną.
Wojna Izraela z Hamasem <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>	<ul style="list-style-type: none"> obniżenie wielkości zamówień na rozwiązania technologiczne, powołanie części pracowników do służby wojskowej – niższe przychody generowane w kontraktach o charakterze Time & Materials, jedynie częściowe kompensowanie przez państwo wynagrodzeń powołanych osób.
Ryzyko związane z realizacją kontraktów	
Realizacja prac projektowych <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>	<ul style="list-style-type: none"> przekroczenie budżetu kosztów projektu w kontraktach o ustalonym z góry wynagrodzeniu spowodowane niedoszacowaniem zakresu prac lub wystąpieniem nieprzewidzianych zadań, wyłużenie okresu realizacji będące konsekwencją niedoszacowania prac lub wystąpienia zdarzeń losowych.

Ryzyka związane z działalnością operacyjną	
Przepisy prawne oraz ich interpretacja <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>	<ul style="list-style-type: none"> przyjęcie interpretacji przepisów prawa odmiennej od ustalonej przez organy państwowe wynikającej z częstych nowelizacji lub braku jednolitej interpretacji przepisów prawa.
Kluczowi pracownicy <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>	<ul style="list-style-type: none"> odejście kluczowego personelu oraz wydłużenie procesu rekrutacji nowych pracowników o odpowiedniej wiedzy, doświadczeniu oraz kwalifikacjach wynikające ze znacznego popytu na specjalistów z branży informatycznej oraz działań konkurencji.
Prawa autorskie <input type="checkbox"/>	<ul style="list-style-type: none"> nieskuteczność przeniesienia praw autorskich do kodów oprogramowania stworzonych przez pracowników poszczególnych spółek w różnych krajach, głównie ze względu na różne regulacje dotyczące ochrony własności intelektualnej obowiązujące w tych krajach.
Licencje informatyczne <input type="checkbox"/>	<ul style="list-style-type: none"> wypowiedzenie umów licencyjnych lub ograniczenie możliwości korzystania z oprogramowania narzędziowego i aplikacji tematycznych.
Kontrakty z kontrahentami <input type="checkbox"/>	<ul style="list-style-type: none"> niewywiązywanie się z umów przez kontrahentów, opóźnienia płatności odbiorców rozwiązań informatycznych oraz kontrahentów, z którymi zawierane są transakcje dostawy.
Korupcja i nadużycia <input type="checkbox"/>	<ul style="list-style-type: none"> pojawienie się zdarzeń korupcyjnych, poniesienie szkód w majątku na skutek nadużyć.
Ochrona ubezpieczeniowa <input type="checkbox"/>	<ul style="list-style-type: none"> wystąpienie roszczeń odszkodowawczych na kwoty przekraczające kwoty gwarancyjne obecnie posiadanej polisy.
Ciągłość działania, w tym ograniczenia i przerwy w dostawach energii elektrycznej <input type="checkbox"/>	<ul style="list-style-type: none"> brak możliwości kontynuowania świadczenia usług dla klientów, ograniczenia i przerwy w dostawie energii elektrycznej z uwagi na m.in. możliwość awarii sieci czy awarii u dostawcy.
Wyciek danych <input type="checkbox"/>	<ul style="list-style-type: none"> ujawnienie nieuprawnionym osobom poufnych danych na skutek celowego działania osób trzecich, nieuczciwych pracowników, jak również błędów pracowników albo podwykonawców.
Ryzyko reputacyjne	
Zaufanie klientów <input type="checkbox"/>	<ul style="list-style-type: none"> utrata zaufania klientów.
Ryzyka związane z otoczeniem rynkowym	
Koszty pracy <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>	<ul style="list-style-type: none"> wzrost kosztów wynagrodzeń pracowników.
Ceny energii elektrycznej <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>	<ul style="list-style-type: none"> znaczny wzrost cen energii elektrycznej.
Ryzyka zmian sytuacji na rynkach finansowych	
Kursy walut <input type="checkbox"/> <input type="checkbox"/>	<ul style="list-style-type: none"> zmiany kursów walut wpływające negatywnie na wartość aktywów danej spółki/grupy (mającej siedzibę poza Polską).

<p>Stopy procentowe</p> 	<ul style="list-style-type: none"> • wzrost wartości odsetek naliczonych od kredytów udzielonych przez zewnętrzne instytucje finansowe spółkom Grupy opartych na zmiennej stopie procentowej, • negatywne zmiany wyceny obligacji skarbowych, korporacyjnych oraz instrumentów pochodnych, • spadek wartości odsetek naliczonych od depozytów założonych przez spółki z Grupy, opartych na zmiennej stopie procentowej.
--	--

Czynniki, które w ocenie Zarządu będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w perspektywie co najmniej kwartału

Zdaniem Zarządu Asseco Poland obecna sytuacja finansowa Grupy, jej potencjał produkcyjny oraz pozycja rynkowa nie stwarzają zagrożeń dla jej dalszego funkcjonowania i rozwoju w okresie co najmniej niż 12 miesięcy od zakończenia okresu sprawozdawczego.

Istnieje wiele czynników, zarówno o wewnętrznym, jak i zewnętrznym charakterze, które bezpośrednio, bądź pośrednio mogą mieć wpływ na osiągnięte przez Grupę wyniki finansowe.

Do czynników zewnętrznych mających wpływ na przyszłe wyniki finansowe Grupy Asseco można zaliczyć m.in.:

- rozwój sytuacji ekonomicznej, gospodarczej i politycznej Polski, Unii Europejskiej oraz innych państw, w których Grupa prowadzi działalność, w tym wpływ sytuacji geopolitycznej na terenie Ukrainy oraz w Strefie Gazy, który opisany został w punkcie 2.2 skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2024 roku oraz w punkcie 2.2 jednostkowego sprawozdania finansowego Asseco Poland za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2024 roku,
- inflację i wahania kursów walut (przede wszystkim dolara i euro, ale również kursów walut państw, w których Grupa prowadzi działalność),
- wzrost lub spadek zapotrzebowania na rozwiązania informatyczne w sektorze finansowo-bankowym, administracji publicznej i w sektorze przedsiębiorstw,
- niedobór wykwalifikowanych ekspertów IT na wymagającym rynku pracy (ryzyko wzrostu kosztów pracy),
- działania związane z nasilającą się konkurencją zarówno ze strony polskich, jak i zagranicznych przedsiębiorstw informatycznych, szczególnie w przypadku ubiegania się o realizację dużych oraz prestiżowych kontraktów,
- zmiany sytuacji kredytowej, płynności finansowej, możliwości finansowania się przez klientów,
- zmiany stóp procentowych oraz marży banków,
- szanse i ryzyka związane ze stosunkowo szybkimi zmianami technologicznymi i innowacjami na rynku IT,
- ryzyko przesuwania w czasie przez potencjalnych klientów decyzji o ich inwestycjach w IT.

Do czynników wewnętrznych mających wpływ na przyszłe wyniki finansowe Grupy Asseco można zaliczyć m.in.:

- realizację złożonych projektów informatycznych prowadzonych na podstawie długoterminowych umów,
- rezultaty bieżących działań handlowych zarówno na rynku krajowym, jak i za granicą,
- konieczność utrzymania najbardziej wykwalifikowanych i kluczowych pracowników,
- rezultaty prac nad nowymi produktami,
- realizację strategii operacyjnej Grupy zakładającej wzrost organiczny oraz ekspansję na nowe rynki zagraniczne.

Nietypowe zdarzenia mające wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

Trwająca od dnia 24 lutego 2022 roku wojna w Ukrainie oraz zapoczątkowane w dniu 7 października 2023 roku przez organizację Hamas działania zbrojne na terenie Izraela, nie miały istotnego wpływu na wyniki finansowe Grupy Asseco wypracowane w I półroczu roku.

Informacje związane z oceną wpływu sytuacji geopolitycznej i makroekonomicznej na działalność Grupy Asseco znajdują się w punkcie 2.2 skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2024 roku oraz w punkcie 2.2 jednostkowego sprawozdania finansowego Asseco Poland za okres 6 miesięcy zakończony 30 czerwca 2024 roku.

Poza zdarzeniami opisanymi w rozdziale „Działalność Grupy Asseco w I półroczu 2024 roku” niniejszego Sprawozdania nie wystąpiły inne zdarzenia istotnie wpływające na aktywa, zobowiązania, kapitał własny, wynik netto lub przepływy pieniężne, które były nietypowe ze względu na ich rodzaj, wartość lub częstotliwość.

Istotne zdarzenia mające wpływ na działalność Grupy Asseco po 30 czerwca 2024 roku

Opis istotnych zdarzeń po dniu bilansowym, tj. po 30 czerwca 2024 roku, znajduje się w punkcie 8.4 not objaśniających do skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku oraz punkcie 7.4 not objaśniających do jednostkowego sprawozdania finansowego Asseco Poland za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku.

Ocena zarządzania zasobami finansowymi oraz możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych

Spółki Grupy Asseco na bieżąco wywiązują się z zaciągniętych zobowiązań względem kontrahentów, z obowiązkowych obciążeń na rzecz państwa oraz z zobowiązań inwestycyjnych. Spółki utrzymują linie kredytowe w różnych bankach, co pozwala na dywersyfikację źródeł finansowania. Spółki regulują swoje zobowiązania środkami pochodzącymi z wpływów operacyjnych, wspomagając się kapitałem z zewnątrz, tj. wykorzystując krótkoterminowe linie kredytowe w rachunkach bieżących, kredyty i pożyczki oraz wpływy kapitałowe.

Prognozy finansowe

Asseco Poland nie publikowało prognoz wyników finansowych na 2024 rok ani na kolejne okresy sprawozdawcze.

Zmiany zasad zarządzania Grupą Kapitałową i Spółką

W roku 2024 nie wystąpiły zmiany w zakresie zasad zarządzania spółką Asseco Poland i Grupą Asseco.

Umowy zawarte między Grupą Kapitałową lub Spółką a osobami zarządzającymi przewidujące rekompensatę w razie ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska

Nie istnieją umowy zawarte między spółkami Grupy a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w wypadku ich rezygnacji, zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub w razie ich odwołania czy zwolnienia z powodu połączenia przez przejęcie.

Informacje o znanych emitentowi umowach, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy

Nie istnieją jakiegokolwiek umowy, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy.

Zmiany w powiązaniach kapitałowych

Opis zmian w powiązaniach kapitałowych został przedstawiony w punkcie 3 śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku.

Transakcje z podmiotami powiązаныmi

Opis transakcji z podmiotami powiązаныmi został przedstawiony w punkcie 6.17 not objaśniających do skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku oraz punkcie 5.15 not objaśniających do jednostkowego sprawozdania finansowego Asseco Poland za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku.

Kredyty, umowy pożyczek, poręczenia, gwarancje

Opis zaciągniętych kredytów, udzielonych pożyczek, poręczeń lub gwarancji został przedstawiony w punkcie 6.10 not objaśniających do skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia

30 czerwca 2024 roku oraz w punkcie 5.9 not objaśniających do jednostkowego sprawozdania finansowego Asseco Poland za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku.

Informacje o udzielonych pożyczkach

Informacje o udzielonych w danym roku pożyczkach przez spółki z Grupy Asseco zostały zawarte w punkcie 6.6 not objaśniających do skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku oraz w punkcie 5.5 not objaśniających do jednostkowego sprawozdania finansowego Asseco Poland za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku.

Opis pozycji pozabilansowych

Opis istotnych pozycji pozabilansowych w ujęciu podmiotowym, przedmiotowym i wartościowym został zawarty w punkcie 8.1 not objaśniających do skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku oraz w punkcie 7.1 not objaśniających do jednostkowego sprawozdania finansowego Asseco Poland za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku.

Opis struktury głównych inwestycji kapitałowych dokonanych w ramach Grupy Asseco

Opis struktury głównych inwestycji kapitałowych dokonanych w ramach Grupy Asseco znajduje się w punkcie 6.2 not objaśniających do skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku.

Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych

Na dzień publikacji niniejszego sprawozdania w Spółce nie funkcjonuje program motywacyjny oparty na jej akcjach.

Informacja o transakcjach z pracownikami rozliczanych w formie instrumentów kapitałowych znajduje się w punkcie 5.2.i not objaśniających do skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku.

Informacje dotyczące zobowiązań wynikających z emerytur i świadczeń o podobnym charakterze

Na dzień 30 czerwca 2024 roku w Asseco Poland nie występowały jakiegokolwiek zobowiązania wynikające z emerytur i świadczeń o podobnym charakterze dla byłych osób zarządzających, nadzorujących albo byłych członków organów administrujących.

Informacje dotyczące istotnych postępowań sądowych

Na dzień publikacji niniejszego sprawozdania spółka Asseco Poland ani Grupa Asseco nie były stroną istotnych postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej. Informacja na temat sporów sądowych nierozstrzygniętych na datę bilansową znajduje się w punkcie 8.1 not objaśniających do skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku oraz w punkcie 7.1 not objaśniających do jednostkowego sprawozdania finansowego Asseco Poland za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku.

Oświadczenie Zarządu Asseco Poland na podstawie przepisów § 68 ust. 1 pkt 4 oraz § 69 ust. 1 pkt 4 Rozporządzenia Ministra Finansów w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim

Zarząd Asseco Poland oświadcza, iż wedle najlepszej wiedzy śródroczne skrócone sprawozdanie finansowe Asseco Poland za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku i dane porównywalne oraz śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Asseco za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości, tj. z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską.

Zarząd oświadcza także, iż zaprezentowane dane odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansowaną oraz wynik finansowy Spółki i Grupy Kapitałowej. Sprawozdanie z działalności Grupy Asseco zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Spółki i jej Grupy Kapitałowej, w tym opis podstawowych ryzyk i zagrożeń.

Niniejszym zatwierdzamy Sprawozdanie Zarządu z działalności Grupy Asseco i Asseco Poland S.A. oraz potwierdzamy prawdziwość powyższego oświadczenia.

Zarząd:

Adam Góral
Prezes Zarządu

Grzegorz Bartler
Wiceprezes Zarządu

Andrzej Dopierała
Wiceprezes Zarządu

Krzysztof Groyecki
Wiceprezes Zarządu

Marek Panek
Wiceprezes Zarządu

Paweł Piwowar
Wiceprezes Zarządu

Zbigniew Pomianek
Wiceprezes Zarządu

Karolina Rzońca-Bajorek
Wiceprezes Zarządu

Sławomir Szmytkowski
Wiceprezes Zarządu

Artur Wiza
Wiceprezes Zarządu

Gabriela Żukowicz
Wiceprezes Zarządu

Technology for business, solutions for people.

Asseco Poland S.A.

ul. Olchowa 14, 35-322 Rzeszów

Tel.: +48 17 888 55 55

Fax: +48 17 888 55 50

Email: info@asseco.pl

inwestor.asseco.pl

ASSECO