



WITTCHEN

**ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE
SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE
GRUPY KAPITAŁOWEJ WITTCHEN S.A.
ZA I PÓŁROCZE 2024 ROKU
WRAZ Z WYBRANYMI
SKONSOLIDOWANYMI DANymi FINANSOWYMI**



Wybrane skonsolidowane dane finansowe Grupy Kapitałowej Wittchen

Wybrane skonsolidowane dane finansowe	01.01.- 30.06.2024	01.01.- 30.06.2023	01.01.- 30.06.2024	01.01.- 30.06.2023
	w tys. zł		w tys. EUR	
Przychody netto ze sprzedaży	205 778	206 741	47 734	44 817
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	23 422	28 237	5 433	6 121
Zysk (strata) brutto	21 759	30 824	5 047	6 682
Zysk (strata) netto	16 664	23 243	3 866	5 038
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	34 913	26 136	8 099	5 666
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(4 668)	(3 079)	(1 083)	(667)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	(22 403)	(17 047)	(5 197)	(3 695)
Przepływy pieniężne netto, razem	7 842	6 010	1 819	1 303
Średnioważona liczba akcji w okresie (szt.)	18 360 402	18 307 470	18 360 402	18 307 470
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR)	0,91	1,27	0,21	0,28
Zadeklarowana dywidenda na jedną akcję (w zł/EUR)	3,57	3,33	0,83	0,72

Wybrane skonsolidowane dane finansowe	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2024	31.12.2023
	w tys. zł		w tys. EUR	
Aktywa razem	350 474	337 956	81 260	77 727
Zobowiązania długoterminowe	44 017	38 046	10 206	8 750
Zobowiązania krótkoterminowe	138 484	83 242	32 109	19 145
Kapitał własny	167 973	216 668	38 946	49 832
Kapitał zakładowy	3 672	3 672	851	845
Liczba akcji (szt.)	18 360 402	18 360 402	18 360 402	18 360 402
Wartość księgową na jedną akcję (w zł/EUR)	9,15	11,80	2,12	2,71

Spis Treści:

SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z WYNIKU I POZOSTAŁYCH CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	4
SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ	5
SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	6
SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	8
1. WPROWADZENIE.....	9
2. PODSTAWA SPORZĄDZENIA ORAZ ZASTOSOWANE STANDARDY RACHUNKOWOŚCI .	9
3. DANE UZUPEŁNIAJĄCE DO SKONSOLIDOWANYCH INFORMACJI FINANSOWYCH	12
NOTA 1 Wartości niematerialne	12
NOTA 2 Rzeczowe aktywa trwałe	13
NOTA 3 Struktura własności środków trwałych, leasing.....	14
NOTA 4 Podatek bieżący i odroczony.....	14
NOTA 5 Zapasy.....	14
NOTA 6 Należności z tytułu dostaw i usług oraz należności pozostałe	14
NOTA 7 Rozliczenia międzyokresowe	15
NOTA 8 Instrumenty finansowe.....	15
NOTA 9 Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	16
NOTA 10 Kapitał własny	16
NOTA 11 Dywidendy wypłacone	19
NOTA 12 Rezerwy	19
NOTA 13 Zobowiązania finansowe.....	21
NOTA 14 Leasing	22
NOTA 15 Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	23
NOTA 16 Rozliczenia międzyokresowe	24
NOTA 17 Przychody i koszt własny sprzedaży	24
NOTA 18 Segmenty działalności	25
NOTA 19 Koszty działalności operacyjnej.....	26
NOTA 20 Pozostałe przychody i koszty operacyjne.....	26
NOTA 21 Przychody i koszty finansowe.....	27
NOTA 22 Zysk na akcję.....	27
NOTA 23 Należności i zobowiązania warunkowe	27
NOTA 24 Zobowiązania zabezpieczone na majątku Grupy	28
NOTA 25 Transakcje z podmiotami powiązаныmi	28
NOTA 26 Wynagrodzenia Członków Zarządu Grupy oraz Rady Nadzorczej z tytułu powołania	30
NOTA 27 Zdarzenia po dniu bilansowym	30

Skonsolidowane sprawozdanie z wyniku i pozostałych całkowitych dochodów

	<i>nota</i>	01.01.- 30.06.2024	01.01.- 30.06.2023
Działalność kontynuowana			
Przychody ze sprzedaży	17	205 778	206 741
Koszt własny sprzedaży	17	(76 391)	(75 865)
Zysk brutto ze sprzedaży		129 387	130 876
Koszty sprzedaży	19	(94 907)	(91 637)
Koszty ogólnego zarządu	19	(9 833)	(9 817)
Pozostałe przychody operacyjne	20	1 651	930
Pozostałe koszty operacyjne	20	(2 876)	(2 115)
Zysk/(strata) z tytułu utraty wartości należności		-	-
Zysk z działalności operacyjnej		23 422	28 237
Przychody finansowe	21	575	3 815
Koszty finansowe	21	(2 238)	(1 228)
Zysk / (strata) przed opodatkowaniem		21 759	30 824
Podatek dochodowy	4	(5 095)	(7 581)
Zysk / (strata) netto z działalności kontynuowanej		16 664	23 243
Inne całkowite dochody			
Składniki innych całkowitych dochodów które nie zostaną następnie przeklasyfikowane na zyski lub straty		-	-
Zyski/(straty) aktuarialne		-	-
Składniki innych całkowitych dochodów które zostaną następnie przeklasyfikowane na zyski lub straty po spełnieniu określonych warunków		(129)	47
Różnice kursowe w przeliczenia jednostek zagranicznych		(129)	47
Inne całkowite dochody przed opodatkowaniem		(129)	47
Podatek dochodowy związany ze składnikami innych całkowitych dochodów, które nie zostaną przeklasyfikowane do zysku lub straty		-	-
Podatek dochodowy związany ze składnikami innych całkowitych dochodów, które zostaną przeklasyfikowane do zysku lub straty		25	(9)
Inne całkowite dochody netto		(104)	38
Całkowite dochody ogółem		16 560	23 281
Zysk / (strata) netto przypadające akcjonariuszom spółki dominującej		16 664	23 243
Całkowite dochody przypadające akcjonariuszom spółki dominującej		16 560	23 281
Zysk / (strata) na jedną akcję	22	0,91	1,27
- z działalności kontynuowanej	22	0,91	1,27
Rozwodniony zysk / (strata) na jedną akcję	22	0,89	1,27
- z działalności kontynuowanej	22	0,89	1,27

Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej

AKTYWA	NOTA	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Aktywa trwałe				
Rzeczowe aktywa trwałe	2	74 387	74 676	71 146
Wartość firmy	1	17 113	17 113	17 113
Wartości niematerialne		11 404	10 710	9 834
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania		54 982	44 203	46 500
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	7	1 861	275	191
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	4	1 113	1 110	1 005
Aktywa trwałe razem		160 860	148 087	145 789
Aktywa obrotowe				
Zapasy	5	108 692	120 631	123 321
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	6,8	47 648	46 434	48 650
Należności z tytułu podatku dochodowego		2 628	-	-
Pozostałe krótkoterminowe aktywa finansowe		-	-	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	9	30 646	22 804	24 199
Aktywa obrotowe inne niż przeznaczone do sprzedaży		189 614	189 869	196 170
Aktywa sklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży		-	-	-
Aktywa obrotowe razem		189 614	189 869	196 170
AKTYWA RAZEM		350 474	337 956	341 959
PASYWA				
Kapitał własny				
Kapitał zakładowy	10	3 672	3 672	3 658
Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		51 911	51 911	51 911
Inne udziały kapitałowe		1 305	1 305	1 305
Pozostałe kapitały rezerwowe		7 233	6 776	5 973
Zyski zatrzymane		103 852	153 004	114 951
Kapitał własny przynależny akcjonariuszom spółki dominującej		167 973	216 668	177 798
Kapitał własny razem		167 973	216 668	177 798
Zobowiązania długoterminowe				
Zobowiązania z tytułu leasingu długoterminowe	13,14	38 930	32 879	31 415
Pozostałe zobowiązania finansowe		-	-	-
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego		-	-	-
Rezerwy długoterminowe	12	128	128	81
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	16	4 959	5 039	5 119
Zobowiązania długoterminowe razem		44 017	38 046	36 615
Zobowiązania krótkoterminowe				
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	8,15	114 178	48 979	104 391
Zobowiązania z tytułu leasingu krótkoterminowe	13,14	17 539	13 711	18 965
Pozostałe zobowiązania finansowe	8,13	4 377	13 812	-
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego		-	4 184	1 743
Rezerwy krótkoterminowe	12	2 062	1 825	2 191
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	16	328	731	256
Zobowiązania krótkoterminowe bez związanych z aktywami przeznaczonymi do sprzedaży		138 484	83 242	127 546
Zobowiązania krótkoterminowe razem		138 484	121 288	127 546
PASYWA RAZEM		350 474	337 956	341 959

Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

01.01.-30.06.2024	Kapitał zakładowy	Nadwyżka ceny emisyjnej powyżej wartości nominalnej udziałów	Inne udziały kapitałowe	Pozostałe kapitały rezerwowe	Zyski zatrzymane	Kapitały przypadające na akcjonariuszy spółki dominującej	Kapitał własny razem
Stan na 1.01.2024	3 672	51 911	1 305	6 776	153 004	216 668	216 668
Wynik okresu	-	-	-	-	16 665	16 665	16 665
Pozostałe całkowite dochody	-	-	-	(104)	-	(104)	(104)
<i>Razem całkowite dochody</i>	-	-	-	(104)	16 665	16 561	16 561
Emisja akcji	-	-	-	-	-	-	-
Dywidenda zatwierdzona do wypłaty	-	-	-	-	(65 817)	(65 817)	(65 817)
Emisja i wycena warrantów	-	-	-	563	-	563	563
Inne zmiany	-	-	-	(2)	-	(2)	(2)
Zmiany w kapitale własnym	-	-	-	457	(49 152)	(48 695)	(48 695)
Stan na 30.06.2024	3 672	51 911	1 305	7 233	103 852	167 973	167 973

01.01.-31.12.2023	Kapitał zakładowy	Nadwyżka ceny emisyjnej powyżej wartości nominalnej udziałów	Inne udziały kapitałowe	Pozostałe kapitały rezerwowe	Zyski zatrzymane	Kapitały przypadające na akcjonariuszy spółki dominującej	Kapitał własny razem
Stan na 1.01.2023	3 658	51 911	1 305	4 642	152 848	214 364	214 364
Wynik okresu	-	-	-	-	61 288	61 288	61 288
Pozostałe całkowite dochody	-	-	-	140	-	140	140
<i>Razem całkowite dochody</i>	-	-	-	140	61 288	61 428	61 428
Emisja akcji	14	-	-	-	-	14	14
Wypłata dywidendy	-	-	-	-	(61 140)	(61 140)	(61 140)
Emisja i wycena warrantów	-	-	-	1 999	-	1 999	1 999
Inne zmiany	-	-	-	(5)	8	3	3
Zmiany w kapitale własnym	14	-	-	2 134	156	2 304	2 304
Stan na 31.12.2023	3 672	51 911	1 305	6 776	153 004	216 668	216 668

01.01.-30.06.2023	Kapitał zakładowy	Nadwyżka ceny emisyjnej powyżej wartości nominalnej udziałów	Inne udziały kapitałowe	Pozostałe kapitały rezerwowe	Zyski zatrzymane	Kapitały przypadające na akcjonariuszy spółki dominującej	Kapitał własny razem
Stan na 1.01.2023	3 658	51 911	1 305	4 642	152 848	214 364	214 364
Wynik okresu	-	-	-	-	23 243	23 243	23 243
Pozostałe całkowite dochody	-	-	-	38	-	38	38
<i>Razem całkowite dochody</i>	-	-	-	38	23 243	23 281	23 281
Emisja akcji	-	-	-	-	-	-	-
Wypłata dywidendy	-	-	-	-	(61 140)	(61 140)	(61 140)
Emisja i wycena warrantów	-	-	-	1 293	-	1 293	1 293
Inne zmiany	-	-	-	-	-	-	-
Zmiany w kapitale własnym	-	-	-	1 331	(37 897)	(36 566)	(36 566)
Stan na 30.06.2023	3 658	51 911	1 305	5 973	114 951	177 798	177 798

Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych

01.01.-30.06.2024 01.01.-30.06.2023

Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
Zysk / (strata) brutto	21 759	30 824
Korekty razem	25 064	10 406
Amortyzacja	15 132	14 121
(Zyski) / straty z tytułu różnic kursowych	(430)	(3 519)
(Przychody)/koszty finansowe	1 656	1 029
(Zysk) / strata z działalności inwestycyjnej	(99)	910
Zmiana stanu rezerw	238	802
Zmiana stanu zapasów	11 939	7 079
Zmiana stanu należności	(1 214)	(10 627)
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych zobowiązań	65 050	61 256
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	(1 831)	(870)
Inne korekty	(65 377)	(59 775)
Przychody pieniężne z działalności operacyjnej	46 823	41 230
Podatek dochodowy zapłacony wraz z odsetkami	(11 910)	(15 094)
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	34 913	26 136
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	749	(642)
Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	(5 417)	(2 437)
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(4 668)	(3 079)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Emisja akcji	-	-
Wyplacone dywidendy	-	-
Wpływy z tytułu zaciągnięcia kredytów i pożyczek	-	-
Splaty kredytów i pożyczek	(9 435)	(5 093)
Splaty innych zobowiązań finansowych	-	(512)
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu	(12 777)	(11 350)
Odsetki zapłacone	(189)	(92)
Pozostałe wydatki	(2)	-
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	(22 403)	(17 047)
Zmiana netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów bez różnic kursowych	7 842	6 010
Skutki zmian kursów wymiany, które dotyczą środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych	-	-
Przepływy pieniężne netto razem	7 842	6 010
Środki pieniężne na początek okresu	22 804	18 189
Środki pieniężne na koniec okresu	30 646	24 199

1. Wprowadzenie

1.1 Opis organizacji Grupy

Nazwa Jednostki Dominującej: WITTCHEN S.A.

Siedziba: Palmiry, ul. Gdańska 60, 05-152 Czosnów.

Spółka Wittchen S.A. („Spółka”, „Jednostka Dominująca”, „Emitent”) jest jednostką dominującą Grupy Kapitałowej Wittchen („Grupa Kapitałowa”, „Grupa”). Spółka powstała w wyniku przekształcenia Wittchen sp. z o.o., na podstawie uchwały Nadzwyczajnego Zgromadzenia Wspólników Spółki Wittchen sp. z o.o. z dnia 23 lutego 2010 roku. Spółka Akcyjna została wpisana do Krajowego Rejestru Sądowego przez Sąd Rejonowy dla miasta st. Warszawy Wydział XIV Gospodarczy dnia 31 marca 2010 roku pod numerem KRS 0000352760. Spółka posiada nr statystyczny REGON 011664266 oraz nr identyfikacyjny NIP 951-10-22-154.

Akcje Spółki są notowane od 9 listopada 2015 roku na rynku podstawowym Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie, gdzie są klasyfikowane w sektorze: odzież i kosmetyki – odzież i obuwie.

Podstawowym przedmiotem działalności Spółki i jej Grupy Kapitałowej jest sprzedaż detaliczna i hurtowa luksusowych dodatków skórzanych oraz odzieży, obuwia i bagażu.

1.2 Podmioty wchodzące w skład Grupy Kapitałowej

Na dzień 30 czerwca 2024 roku w skład Grupy Kapitałowej wchodziły następujące spółki konsolidowane metodą pełną w których Emitent posiada bezpośrednio i pośrednio 100% udziałów:

Nazwa Spółki	Siedziba
Wittchen Premium Sp. z o.o.	Kielpin, Polska
Wittchen Travel Sp. z o.o.	Palmiry, Polska
Wittchen GmbH	Berlin, Niemcy
Wittchen S.R.O.	Praga, Czechy
Wittchen Hungary Kft.	Budapeszt, Węgry
Wittchen Romania S.R.L.	Bukareszt, Rumunia
Wittchen Austria GMBH	Wiedeń, Austria
Wittchen Slovakia S.R.O.	Bratysława, Słowacja

2. Podstawa sporządzenia oraz zastosowane standardy rachunkowości

2.1 Oświadczenie o zgodności

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Wittchen obejmuje okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku oraz zostało sporządzone zgodnie z MSR 34 Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa.

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie zawiera wszystkich informacji, które ujawniane są w rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym, sporządzonym zgodnie z MSSF. Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe należy czytać łącznie ze skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym Grupy Kapitałowej za 2023 rok.

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Grupę i Emitenta w dającej się przewidzieć przyszłości. Biorąc pod uwagę poziom osiągniętych przez Grupę przychodów i wyników, jak również bieżący poziom zadłużenia oraz dostępne finansowanie, a także sytuację rynkową, w opinii Zarządu Emitenta na dzień

zatwierdzenia niniejszego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego do publikacji nie istnieją okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuowania działalności przez Emitenta i jego Grupę.

Walutą funkcjonalną Spółki oraz walutą prezentacji niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest złoty polski. Dane w sprawozdaniu finansowym zostały zaprezentowane w złotych polskich, po zaokrągleniu do pełnych tysięcy.

Wybrane dane finansowe zaprezentowane w sprawozdaniu zostały przeliczone na walutę EUR w następujący sposób: (a) pozycje ze sprawozdania z sytuacji finansowej po kursie natychmiastowej wymiany obowiązującym w dniu, na który prezentowane są dane, tj. po średnim kursie NBP, (b) pozycje sprawozdania z wyniku i pozostałych całkowitych dochodów według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną kursów średnich NBP na koniec każdego miesiąca. Pozostałe pozycje sprawozdania z sytuacji finansowej prezentuje się w wartości wynikającej z pierwotnego ujęcia w księgach. Najistotniejsze kursy przeliczeniowe:

Kursy przeliczeniowe	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Pozycje bilansowe: kurs EUR	4,313	4,348	4,4503
Pozycje bilansowe: kurs USD	4,032	3,935	4,1066
Pozycje rachunku zysków i strat: kurs EUR	4,3109	4,5284	4,6130
Pozycje rachunku zysków i strat: kurs USD	3,9979	4,1823	4,2711

2.2 Zasady rachunkowości

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadami rachunkowości, które zostały zaprezentowane w ostatnim skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy za rok zakończony 31 grudnia 2023 roku. Począwszy od 1 stycznia 2024 roku weszły w życie nowe standardy i interpretacje, tj.

Zmiany do MSSF 16 „Leasing” – zobowiązania leasingowe w transakcjach sprzedaży i leasingu zwrotnego,

Zmiany do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych” - klasyfikacja zobowiązań jako krótkoterminowe lub długoterminowe,

Grupa zastosowała wprowadzane standardy i interpretacje prospektywnie, bez przekształcania danych porównywalnych. Zastosowanie wyżej wymienionych standardów, nie miało istotnego wpływu na pozycje prezentowane w niniejszym śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym. Nie wystąpiły istotne zmiany wielkości szacunkowych oraz korekty błędów. Sprawozdanie nie zawiera jednak wszystkich informacji, które ujawniane są w rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym, sporządzonym zgodnie z MSSF. Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości nr 34 oraz odzwierciedla sytuację majątkową oraz wynik finansowy Grupy osiągnięty w okresie 6 miesięcy 2024 roku. Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe należy czytać łącznie ze skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym Grupy Kapitałowej za 2023 rok.

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe oraz śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe Wittchen S.A. zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Wittchen S.A. oraz Grupę Kapitałową Wittchen S.A. w dającej się przewidzieć przyszłości. Biorąc pod uwagę poziom osiągniętych przez Grupę przychodów i wyników, jak również bieżący poziom zadłużenia oraz dostępne finansowanie, w opinii Zarządu Emitenta na dzień zatwierdzenia do publikacji niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego oraz śródrocznego skróconego jednostkowego sprawozdania finansowego nie istnieją okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuowania działalności przez Emitenta i jego Grupę.

W niniejszym sprawozdaniu finansowym Grupa nie stosowała następujących opublikowanych standardów, interpretacji lub poprawek do istniejących standardów przed ich datą wejścia w życie oraz niezatwierdzonych przez UE:

Zmiany do MSR 7 Sprawozdanie z przepływów pieniężnych oraz MSSF 7 Instrumenty Finansowe: Ujawnienia: Umowy finansowe dostawców (opublikowano 25 maja 2023 roku) – Rozporządzenie Komisji UE przyjęte 15 maja 2024 r. z datą wejścia w życie po zatwierdzeniu niniejszego sprawozdania - mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2024 roku lub później;

Zmiany do MSR 21 Skutki zmian kursów wymiany walut obcych dotyczących braku możliwości wymiany obowiązujące w odniesieniu do okresów sprawozdawczych rozpoczynających się po 1 stycznia 2025 r.

MSSF 18 Prezentacja i ujawnienia w sprawozdaniach finansowych (opublikowano 9 kwietnia 2024 roku) - mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2027 roku lub później. Nowy standard ma zastąpić MSR 1 Prezentacja sprawozdań finansowych.

2.3 Zmiana prezentacji danych porównywalnych

Grupa nie dokonywała zmiany prezentacji danych porównywalnych.

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły również istotne zmiany wielkości szacunkowych oraz korekty błędów.

3. Dane uzupełniające do skonsolidowanych informacji finansowych

NOTA 1 Wartości niematerialne

30.06.2024	Wartość firmy	Znaki towarowe	Licencje, oprogramowania komputerowe	Razem
Wartość brutto				
Stan na 1.01.2024	26 327	2 600	24 800	53 727
Zwiększenia	-	-	1 599	1 599
Zmniejszenia	-	-	(26)	(26)
Stan na 30.06.2024	26 327	2 600	26 373	55 300
Umorzenie				
Stan na 1.01.2024	9 214	-	16 690	25 904
Zwiększenia	-	-	880	880
Zmniejszenia	-	-	(1)	(1)
Stan na 30.06.2024	9 214	-	17 569	26 783
Stan na 30.06.2024 - wartość netto	17 113	2 600	8 804	28 517

31.12.2023	Wartość firmy	Znaki towarowe	Licencje, oprogramowania komputerowe	Razem
Wartość brutto				
Stan na 1.01.2023	26 327	2 600	22 736	51 663
Zwiększenia	-	-	2 072	2 072
Zmniejszenia	-	-	(7)	(7)
Stan na 31.12.2023	26 327	2 600	24 800	53 727
Umorzenie				
Stan na 1.01.2023	9 214	-	15 033	24 247
Zwiększenia	-	-	1 786	1 786
Zmniejszenia	-	-	(129)	(129)
Stan na 31.12.2023	9 214	-	16 690	25 904
Stan na 31.12.2023 - wartość netto	17 113	2 600	8 110	27 823

30.06.2023	Wartość firmy	Znaki towarowe	Licencje, oprogramowania komputerowe	Razem
Wartość brutto				
Stan na 1.01.2023	26 327	2 600	22 736	51 663
Zwiększenia	-	-	381	381
Zmniejszenia	-	-	(14)	(14)
Stan na 30.06.2023	26 327	2 600	23 103	52 030
Umorzenie				
Stan na 1.01.2023	9 214	-	15 033	24 247
Zwiększenia	-	-	963	963
Zmniejszenia	-	-	(127)	(127)
Stan na 30.06.2023	9 214	-	15 869	25 083
Stan na 30.06.2023 - wartość netto	17 113	2 600	7 234	26 947

Wartości niematerialne użytkowane przez Grupę obejmują wartość firmy, znaki towarowe, know-how i oprogramowanie komputerowe (łącznie ze związanymi z tym oprogramowaniem licencjami).

NOTA 2 Rzeczowe aktywa trwałe

30.06.2024	Grunty	Budynki i obiekty	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Inne	Śr. trwałe w budowie i zaliczki	Razem
Wartość brutto							
Stan na 1.01.2024	9 624	79 340	13 417	6 415	24 639	1 563	134 998
Zwiększenia	-	2 273	329	453	1 116	312	4 483
Zmniejszenia, w tym przekazanie do użyt.	-	(2 896)	(380)	(364)	(591)	(664)	(4 895)
Wykup z leasingu	-	-	-	-	-	-	-
Stan na 30.06.2024	9 624	78 717	13 366	6 504	25 164	1 211	134 586
Umorzenie							
Stan na 1.01.2024	-	27 753	9 537	3 074	19 958	-	60 322
Zwiększenia	-	1 705	504	470	953	-	3 632
Zmniejszenia	-	(2 653)	(289)	(289)	(524)	-	(3 755)
Wykup z leasingu	-	-	-	-	-	-	-
Stan na 30.06.2024	-	26 805	9 752	3 255	20 387	-	60 199
Wartość netto	9 624	51 912	3 614	3 249	4 777	1 211	74 387

31.12.2023	Grunty	Budynki i obiekty	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Inne	Śr. trwałe w budowie i zaliczki	Razem
Wartość brutto							
Stan na 1.01.2023	9 624	76 257	12 196	5 970	23 037	491	122 575
Zwiększenia	-	3 582	1 403	1 043	2 308	2 738	11 074
Zmniejszenia, w tym przekazanie do użyt.	-	(499)	(182)	(598)	(706)	(1 666)	(3 351)
Wykup z leasingu	-	-	-	-	-	-	-
Stan na 31.12.2023	9 624	79 340	13 417	6 415	24 639	1 563	134 998
Umorzenie							
Stan na 1.01.2023	-	24 962	8 767	2 755	18 506	-	54 989
Zwiększenia	-	3 085	863	896	1 941	-	6 785
Zmniejszenia	-	(294)	(93)	(577)	(489)	-	(1 453)
Wykup z leasingu	-	-	-	-	-	-	-
Stan na 31.12.2023	-	27 753	9 537	3 074	19 958	-	60 322
Wartość netto	9 624	51 587	3 880	3 341	4 681	1 563	74 676

30.06.2023	Grunty	Budynki i obiekty	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Inne	Śr. trwałe w budowie i zaliczki	Razem
Wartość brutto							
Stan na 01.01.2023	9 624	76 257	12 196	5 970	23 037	491	127 575
Zwiększenia	-	526	262	581	374	708	2 451
Zmniejszenia, w tym przekazanie do użyt.	-	(295)	(85)	(413)	(85)	(395)	(1 273)
Wykup z leasingu	-	-	-	-	-	-	-
Stan na 30.06.2023	9 624	76 488	12 373	6 138	23 326	804	128 753
Umorzenie							
Stan na 01.01.2023	-	24 961	8 767	2 755	18 506	-	54 989
Zwiększenia	-	1 426	417	465	1 019	-	3 327
Zmniejszenia	-	(197)	(58)	(392)	(62)	-	(709)
Wykup z leasingu	-	-	-	-	-	-	-
Stan na 30.06.2023	-	26 190	9 126	2 828	19 463	-	57 607
Wartość netto	9 624	50 298	3 247	3 310	3 863	804	71 146

Dominującą pozycją w strukturze rzeczowych aktywów trwałych stanowiły na dzień bilansowy budynki i budowle. W zakresie tej pozycji główną jej wartość tworzą nakłady w wynajmowanych obiektach handlowych oraz budynek biurowo-magazynowy w Palmirach.

NOTA 3 Struktura własności środków trwałych, leasing

Od dnia 1 stycznia 2019 roku, w związku z wdrożeniem MSSF 16 środki trwałe w leasingu, prezentowane są jako element aktywów z tytułu prawa do użytkowania (patrz nota 14). Przedmiotem zawartych umów leasingowych są środki transportu i umowy najmu salonów stacjonarnych.

NOTA 4 Podatek bieżący i odroczony

Struktura podatku dochodowego	01.01.-30.06.2024	01.01.-30.06.2023
Podatek bieżący	5 079	7 361
Podatek odroczony	16	220
Podatek dochodowy razem:	5 095	7 581

Aktywa z tytułu podatku odroczonego	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Stan na początek okresu	1 110	1 224	1 224
Zwiększenia – uznanie kapitałów	25		
Zmniejszenia – obciążenie wyniku finansowego	(22)	(114)	(219)
Stan na koniec okresu	1 113	1 110	1 005

Rezerwa z tytułu podatku odroczonego	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Stan na początek okresu	-	-	-
Stan na koniec okresu	-	-	-

NOTA 5 Zapasy

Zapasy	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Towary	111 722	123 211	125 891
Odpis aktualizujący zapasy	(3 030)	(2 580)	(2 570)
Razem	108 692	120 631	123 321

Na dzień 30 czerwca 2024 roku Grupa przeprowadziła analizę stanu towarów, jak również ich wiekowania i rotacji, w rezultacie której zwiększyła wysokość odpisu aktualizującego wartość zapasów do kwoty 3.030 tys. zł, czyli o 450 tys. zł w porównaniu do 31 grudnia 2023 roku.

NOTA 6 Należności z tytułu dostaw i usług oraz należności pozostałe

Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Należności z tytułu dostaw i usług - jednostki powiązane	-	-	10
Inne należności krótkoterminowe - jednostki powiązane	149	182	162
Należności z tytułu dostaw i usług - jednostki pozostałe	24 368	30 344	19 143
Odpis aktualizujący wartość należności z tytułu dostaw i usług	(804)	(826)	(1 025)
Należności z tytułu zaliczek na towary i usługi	18 036	12 573	26 016
Należności z tytułu podatków	-	-	-
Inne należności krótkoterminowe	5 994	4 351	4 045
Odpis aktualizujący wartość inne należności	(1 988)	(2 019)	(1 999)
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	1 893	1 829	2 298
Razem	47 648	46 434	48 650

Zmiany odpisów aktualizujących wartość należności w okresie objętym sprawozdaniem finansowym prezentuje poniższa tabela.

Odpisy aktualizujące wartość należności	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Stan na początek okresu	2 845	3 130	3 130
Zwiększenia	-	126	218
Spisanie przedawnionych wierzytelności	(53)	(325)	(325)
Rozwiązanie odpisu	-	(86)	-
Stan na koniec okresu	2 792	2 845	3 023

Odpisy aktualizujące uwzględniają również analizę oczekiwanych strat kredytowych.

NOTA 7 Rozliczenia międzyokresowe

Rozliczenia międzyokresowe	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Koszty eksploatacyjne lokali	-	-	-
Ubezpieczenia	467	275	336
Koszty opakowań	-	-	-
Pozostałe koszty	3 097	1 639	1 947
Opłata za odrolnienie gruntów	190	190	206
Razem	3 754	2 104	2 489
Długoterminowe	1 861	275	191
Krótkoterminowe	1 893	1 829	2 298

NOTA 8 Instrumenty finansowe

Wartość godziwa definiowana jest jako kwota, za jaką na warunkach rynkowych dany składnik aktywów mógłby zostać wymieniony, a zobowiązanie wykonane, pomiędzy dobrze poinformowanymi, zainteresowanymi i niepowiązanymi stronami. W przypadku instrumentów finansowych, dla których istnieje aktywny rynek, ich wartość godziwą ustala się na podstawie parametrów pochodzących z aktywnego rynku (ceny sprzedaży i zakupu). W przypadku instrumentów finansowych, dla których nie istnieje aktywny rynek, wartość godziwa ustalana jest na podstawie technik wyceny, w tym szacunków Zarządu.

Na dzień 30 czerwca 2024 roku i 30 czerwca 2023 roku, Spółka nie miała zawartych kontraktów terminowych forward na zakup waluty, więc wartość godziwa tych instrumentów finansowych na dzień bilansowy wyniosła zero.

Na dzień 31 grudnia 2023 roku Spółka posiadała aktywne kontrakty terminowe forward na zakup waluty o wartości nominalnej wynoszącej 1.750 tys. USD i terminach realizacji nie przekraczających 180 dni. Wartość godziwa tych instrumentów finansowych wyniosła -41 tys. zł. i została zaprezentowana jako pozostałe krótkoterminowe zobowiązania finansowe.

Wartość godziwa aktywów finansowych odpowiada ich wartości bilansowej. Wartość bilansowa należności oraz zobowiązań z tytułu dostaw i usług nie różni się istotnie od ich wartości godziwej.

Wartość aktywów finansowych prezentowana w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej odnosi się do następujących kategorii instrumentów finansowych określonych w MSSF 9:

Wartość księgowa kategorii aktywów finansowych	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Pożyczki i należności, w tym:	78 294	69 238	72 849
- należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	47 648	46 434	48 650
- środki pieniężne w kasie i na rachunkach	30 646	22 804	24 199

Wartość godziwa zobowiązań finansowych nie różni się istotnie od ich wartości księgowej.

Wartość zobowiązań finansowych prezentowana w sprawozdaniu z sytuacji finansowej odnosi się do następujących kategorii instrumentów finansowych określonych w MSSF 9:

Zobowiązania finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
1. Kredyty bankowe i pożyczki, w tym:	4 377	13 772	-
- część krótkoterminowa	4 377	13 772	-
- część długoterminowa	-	-	-
2. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	114 178	48 979	104 391
3. Leasing, w tym:	56 469	46 589	50 380
- część krótkoterminowa	17 539	13 711	18 965
- część długoterminowa	38 930	32 879	31 415
4. Forward walutowy	-	41	-

NOTA 9 Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Środki pieniężne PLN	19 548	2 418	9 703
Środki pieniężne EUR	5 409	2 765	2 501
Środki pieniężne USD	11	7 447	4 916
Środki pieniężne HKD	1	1	1
Środki pieniężne GBP	1	2	3
Środki pieniężne CNY	2	3	4
Środki pieniężne RUB	-	-	-
Środki pieniężne HUF	1 907	3 152	1 963
Środki pieniężne CZK	2 600	6 472	4 784
Środki pieniężne RON	1 167	544	323
	30 646	22 804	24 199

NOTA 10 Kapitał własny

Grupa zarządza kapitałem w celu zachowania zdolności do kontynuowania działalności z uwzględnieniem realizacji planowanych inwestycji, tak aby mogła generować zwrot dla akcjonariuszy oraz przynosić korzyści pozostałym potencjalnym beneficjentom.

Kapitał zakładowy

Struktura właścicielska kapitału zakładowego na dzień 30 czerwca 2024 roku przedstawiała się następująco:

30.06.2024	Liczba akcji/głosów (szt.)	Wartość nominalna akcji	Udział w kapitale podstawowym
Jędrzej i Monika Wittchen*	11 016 244	2 203	60,00%
<i>pośrednio poprzez Gold Town</i>	10 313 776	2 063	56,17%
<i>bezpośrednio Jędrzej Wittchen</i>	40 160	8	0,22%
<i>bezpośrednio Monika Wittchen</i>	662 308	132	3,61%
Pozostali	7 344 158	1 469	40,00%
Razem	18 360 402	3 672	100,00%

* Pan Jędrzej Wittchen i Pani Monika Wittchen posiadają po 50% udziałów w Fundacji Rodziny Wittchen Fundacja Rodzinna, posiadającej 100% udziałów w spółce Gold Town Inv. Ltd.

Zarejestrowany w Sądzie kapitał zakładowy Spółki wynosił na dzień bilansowy 3.672.080,40 zł (słownie: trzy miliony sześćset siedemdziesiąt dwa tysiące osiemdziesiąt i czterdzieści groszy) i dzielił się na 18.360.402 (słownie: osiemnaście milionów trzysta sześćdziesiąt czterysta dwie) akcje zwykłe na okaziciela o wartości nominalnej 0,20 zł (słownie: dwadzieścia groszy) każda, w tym: (i) 16.500.000 akcji serii A, (ii) 1.600.000 akcji serii B, (iii) 78.772 akcje serii C, (iv) 111.698 akcji serii D oraz (v) 69.932 akcji serii E. Na każdą z ww. akcji Emitenta przypada jeden głos na Walnym Zgromadzeniu Spółki.

W dniu 17 maja 2024 r. nastąpiło wydanie uprawnionym (poprzez rejestrację na rachunkach papierów wartościowych osób uprawnionych) 75.694 akcji zwykłych na okaziciela serii E Emitenta, o wartości nominalnej 0,20 zł każda („Akcje”). Akcje zostały wyemitowane przez Spółkę w związku z realizacją praw z warrantów subskrypcyjnych serii C (za 2023 rok) przez osoby uprawnione w ramach III Programu Motywacyjnego, przyjętego uchwałą nr Uchwały nr 22 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki z dnia 26 maja 2022 r. w sprawie emisji warrantów subskrypcyjnych serii C z wyłączeniem prawa poboru oraz wyrażenia zgody na przeprowadzenie w Spółce III Programu Motywacyjnego. Emisja Akcji nastąpiła na podstawie Uchwały nr 21 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki z dnia 26 maja 2022 r. w sprawie warunkowego podwyższenia kapitału zakładowego Spółki z wyłączeniem prawa poboru dotychczasowych akcjonariuszy oraz zmiany statutu Spółki.

W dniu 07 czerwca 2024 roku Zarząd Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. podjął uchwałę o dopuszczeniu i wprowadzeniu do obrotu giełdowego na rynku podstawowym, z dniem 14 czerwca 2024 roku, 75.694 akcji zwykłych na okaziciela serii E o wartości nominalnej 0,20 zł każda (objętych wcześniej w ramach III Programu Motywacyjnego Emitenta na lata 2022-2024), pod warunkiem dokonania przez Krajowy Depozyt Papierów Wartościowych S.A. w dniu 14 czerwca 2024 roku asymilacji tych akcji z akcjami Spółki będącymi w obrocie giełdowym, co nastąpiło w tym dniu.

Po dniu bilansowym 11 lipca 2024 r. nastąpiła rejestracja akcji przez Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego. Obecnie kapitał zakładowy Spółki wynosi 3.687.219,20 zł (słownie: trzy miliony sześćset osiemdziesiąt siedem tysięcy dwieście dziewiętnaście złotych i 20/100 groszy) i dzieli się na 18.436.096 (słownie: osiemnaście milionów czterysta trzydzieści sześć tysięcy dziewięćdziesiąt sześć) akcji zwykłych na okaziciela o wartości nominalnej 0,20 zł (słownie: dwadzieścia groszy) każda, w tym: (i) 16.500.000 akcji serii A, (ii) 1.600.000 akcji serii B, (iii) 78.772 akcje serii C, (iv) 111.698 akcji serii D oraz (v) 145.626 akcji serii E. Na każdą z ww. akcji Emitenta przypada jeden głos na Walnym Zgromadzeniu Spółki, stąd ogólna liczba głosów wynikająca ze wszystkich wyemitowanych akcji Wittchen S.A. wynosi na dzień publikacji niniejszego sprawozdania 18.436.096.

W związku z powyższym nastąpiło przyznanie i nabycie praw z Akcji oraz podwyższenie kapitału zakładowego Spółki o kwotę 15.138,80 zł, wobec czego kapitał zakładowy Emitenta wynosi obecnie 3.687.219,20 zł i dzieli się na 18.436.096 akcji zwykłych na okaziciela o wartości nominalnej 0,20 zł każda.

Struktura właścicielska kapitału zakładowego na dzień 31 grudnia 2023 roku przedstawiała się następująco:

31.12.2023	Liczba akcji/głosów (szt.)	Wartość nominalna akcji	Udział w kapitale podstawowym
Jędrzej i Monika Wittchen*	11 016 244	2 203	60,00%
<i>pośrednio poprzez Gold Town</i>	10 313 776	2 063	56,17%
<i>bezpośrednio Jędrzej Wittchen</i>	40 160	8	0,22%
<i>bezpośrednio Monika Wittchen</i>	662 308	132	3,61%
Pozostali	7 344 158	1 469	40,00%
Razem	18 360 402	3 672	100,00%

* Pan Jędrzej Wittchen posiadał 90% udziałów spółki Gold Town Inv. Ltd. natomiast Pani Monika Wittchen posiadała 10% udziałów spółki Gold Town Inv. Ltd.

Struktura właścicielska kapitału zakładowego na dzień 30 czerwca 2023 roku przedstawiała się następująco:

30.06.2023	Liczba akcji/głosów (szt.)	Wartość nominalna akcji	Udział w kapitale podstawowym
Jędrzej i Monika Wittchen*	11 016 244	2 203	60,0%
<i>pośrednio poprzez Gold Town</i>	10 313 776	2 063	56,17%
<i>bezpośrednio Jędrzej Wittchen</i>	40 160	8	0,22%
<i>bezpośrednio Monika Wittchen</i>	662 308	132	3,61%
Pozostali	7 344 158	1 469	40,0%
Razem	18 360 402	3 672	100,00%

* Na dzień 30.06.2023 r. Pan Jędrzej Wittchen posiadał 90% udziałów spółki Gold Town Inv. Ltd. natomiast Pani Monika Wittchen posiadała 10% udziałów spółki Gold Town Inv. Ltd.

III Program Motywacyjny na lata 2022 - 2024

III Program Motywacyjny został szerzej opisany w sprawozdaniu finansowym Grupy za rok 2022. Poniższe zestawienie przedstawia ilości warrantów w III Programie Motywacyjnym:

Transza	Liczba przyznanych warrantów	Cena wykonania w zł	Średnia wartość godziwa na dzień przyznania w zł
Transza 2022	69 932	0,2	16,75
Transza 2023	84 227	0,2	16,87
Transza 2024	87 580	0,2	16,88

W I półroczu 2024 roku Grupa z tytułu III Programu Motywacyjnego rozpoznała 564 tys. zł kosztów. Wartość całego programu motywacyjnego na dzień przyznania wg liczby wyemitowanych warrantów i ich wartości godziwej wyniosła 4.071 tys. zł.

Celem III Programu Motywacyjnego skierowanego do menedżerów, pracowników i współpracowników spółek z Grupy Kapitałowej WITTCHEN S.A. jest stworzenie dodatkowego, silnego narzędzia motywującego do osiągnięcia celów, poprzez takie działania jak: (i) generowanie wysokiej sprzedaży z bieżących produktów oraz poszerzenie asortymentu w dostępnych i rozwijanych kanałach sprzedaży, (ii) rozwój sprzedaży detalicznej, w tym na nowych rynkach oraz (iii) rozwój w zakresie sprzedaży za pośrednictwem e-commerce, z uwzględnieniem platform typu marketplace, co w efekcie powinno przełożyć się na wzrost kursu akcji Spółki.

Średnia wartość godziwa warrantów w III programie motywacyjnym na dzień przyznania wynosiła 16,84 zł. W dniu 19 kwietnia 2023 r. zostało zarejestrowanych 69.932 warrantów subskrypcyjnych serii C. W dniu 28 grudnia 2023 r. zostało zarejestrowanych 171.807 warrantów subskrypcyjnych imiennych serii C. Łączna liczba zarejestrowanych warrantów wyniosła 241.739.

NOTA 11 Dywidendy wypłacone

	01.01.-30.06.2024	01.01.-31.12.2023	01.01.-30.06.2023
Dywidenda z akcji uchwalona przez ZWZA	65 817 tys. PLN	61 140 tys. PLN	61 140 tys. PLN
Dywidenda wypłacona na 1 akcję	n/d	3,33 PLN	n/d
Dywidenda wypłacona do dnia bilansowego	n/d	61 140 tys. PLN	n/d

Uchwałą ZWZA z dnia 22 maja 2024 roku 67,2% zysku netto Spółki za rok 2023, w kwocie 63.820.147,40 złotych (słownie: sześćdziesiąt trzy miliony osiemset dwadzieścia tysięcy sto czterdzieści siedem złotych i czterdzieści groszy), tj. kwota 42.901.637,23 złotych (słownie: czterdzieści dwa miliony, dziewięćset jeden tysięcy, sześćset trzydzieści siedem złotych i 23/100) została przeznaczona na wypłatę dywidendy, natomiast pozostała część, w kwocie 20.918.510,17 złotych (słownie: dwadzieścia milionów, dziewięćset osiemnaście tysięcy, pięćset dziesięć złotych i 17/100) przeznaczono na kapitał zapasowy Wittchen S.A.

Ponadto, postanowiono przeznaczyć na wypłatę dywidendy kwotę 22.915.225,49 złotych (słownie: dwadzieścia dwa miliony, dziewięćset piętnaście tysięcy, dwieście dwadzieścia pięć złotych i 49/100) z kapitału zapasowego utworzonego z zysków z lat ubiegłych.

Dzień wypłaty dywidendy został ustalony na dzień 12 sierpnia 2024 roku.

NOTA 12 Rezerwy

Rezerwy 2024	odprawy emerytalne i nagrody jubileuszowe	niewykorzystane urlopy	pozostałe rezerwy	Razem
Stan na 01.01.2024	133	1 078	737	1 948
Zwiększenia - obciążenie wyniku	-	-	256	256
Zmniejszenia - odniesienie w kapitały	-	(14)	-	(14)
Stan na 30.06.2024	133	1 064	993	2 190
Długoterminowe	128	-	-	128
Krótkoterminowe	5	1 064	993	2 062
Stan na 30.06.2024	133	1 064	993	2 190

Rezerwy 2023	odprawy emerytalne i nagrody jubileuszowe	niewykorzystane urlopy	pozostałe rezerwy	Razem
Stan na 1.01.2023	84	1 050	336	1 470
Zwiększenia - obciążenie wyniku	18	28	406	452
Zmniejszenia - uznanie wyniku	-	-	-	-
Zmniejszenia - odniesienie w kapitały	31	-	-	31
Stan na 31.12.2023	133	1 078	742	1 953
Długoterminowe	128	-	-	128
Krótkoterminowe	5	1 078	742	1 825
Stan na 31.12.2023	133	1 078	742	1 953

Rezerwy 2023	odprawy emerytalne i nagrody jubileuszowe	niewykorzystane urlopy	pozostałe rezerwy	Razem
Stan na 01.01.2023	84	1 050	336	1 470
Zwiększenia - obciążenie wyniku	-	274	528	802
Zmniejszenia - uznanie wyniku	-	-	-	-
Stan na 30.06.2023	84	1 324	864	2 272
Długoterminowe	81	-	-	81
Krótkoterminowe	3	1 324	864	2 191
Stan na 30.06.2023	84	1 324	864	2 272

NOTA 13 Zobowiązania finansowe

Po początkowym ujęciu zobowiązania finansowe wyceniane są według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej. Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu dostaw i usług wyceniane są w wartości wymagającej zapłaty ze względu na nieznaczące efekty dyskonta.

Zobowiązania finansowe	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Kredyty bankowe i pożyczki	-	-	-
Zobowiązania z tytułu leasingu	38 930	32 879	31 415
Faktoring	-	-	-
Razem długoterminowe zobowiązania finansowe	38 930	32 879	31 415
Zobowiązania z tytułu leasingu	17 539	13 711	18 965
Kredyty bankowe i pożyczki	4 377	13 812	-
Inne zobowiązania finansowe	-	-	-
Razem krótkoterminowe zobowiązania finansowe	21 916	27 523	18 965
Zobowiązania finansowe krótkoterminowe i długoterminowe razem	60 846	60 402	50 380
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	(30 646)	(22 804)	(24 199)
Razem krótkoterminowe zobowiązania finansowe zmniejszone o środki pieniężne i ekwiwalenty	30 200	37 598	26 181

Na dzień 30 czerwca 2024 roku, 31 grudnia 2023 roku i 30 czerwca 2023 roku, zobowiązania finansowe Spółki wynikały z umów kredytowych zawartych z mBank S.A. oraz z umów leasingowych z PKO Leasing S.A. na środki transportu (samochody osobowe).

Ponadto, w ramach zobowiązań z tytułu leasingu, prezentowane są przede wszystkim zobowiązania z tytułu umów najmu powierzchni handlowych, rozpoznanych w sprawozdaniu z sytuacji finansowej od dnia 1 stycznia 2019 roku, w związku z wdrożeniem MSSF 16. (szczegóły: Nota 14).

W ramach umowy z 13 października 2014 roku wraz z późniejszymi zmianami z mBank S.A., Spółka korzysta z odnawialnego limitu kredytowego Linii wieloproduktowej do kwoty 80 mln złotych. Na dzień 30 czerwca 2024 roku limit był wykorzystany w kwocie 4 377 tys. zł. Na 31 grudnia 2023 roku wykorzystanie limitu wyniosło 13 812 tys. zł. Na dzień 30 czerwca 2023 roku limit nie był wykorzystany.

Zabezpieczenia związane z zobowiązaniami finansowymi zostały opisane w Nocie 24.

NOTA 14 Leasing

Grupa jako leasingobiorca

W okresie od dnia 1 stycznia 2024 roku do dnia 30 czerwca 2024 roku miały miejsce następujące zmiany w stanie aktywów z tytułu prawa do użytkowania:

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	Najem powierzchni handlowej	Środki transportu	Razem
Wartość brutto			
Stan na 1.01.2024	129 468	728	130 196
Zawarcie nowych umów / aneksy do istniejących umów leasingu	19 576	1 805	21 381
Wykup leasingu	-	-	-
Stan na 30.06.2024	149 044	2 533	151 577
Umorzenie			
Stan na 1.01.2024	85 762	231	85 993
Zwiększenia	10 499	103	10 602
Wykup leasingu	-	-	-
Stan na 30.06.2024	96 261	334	96 595
Stan na 30.06.2024 – wartość netto	52 783	2 199	54 982

W okresie od dnia 1 stycznia 2023 roku do dnia 31 grudnia 2023 roku miały miejsce następujące zmiany w stanie aktywów z tytułu prawa do użytkowania:

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	Najem powierzchni handlowej	Środki transportu	Razem
Wartość brutto			
Stan na 1.01.2023	107 454	728	108 102
Zawarcie nowych umów / aneksy do istniejących umów leasingu	22 014	-	22 014
Wykup z leasingu	-	-	-
Stan na 31.12.2023	129 468	728	130 196
Umorzenie			
Stan na 1.01.2023	66 086	85	66 171
Zwiększenia	19 676	146	19 822
Wykup z leasingu	-	-	-
Stan na 31.12.2023	85 762	231	85 993
Stan na 31.12.2023 – wartość netto	43 706	497	44 203

W okresie od dnia 1 stycznia 2023 roku do dnia 30 czerwca 2023 roku miały miejsce następujące zmiany w stanie aktywów z tytułu prawa do użytkowania:

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	Najem powierzchni handlowej	Środki transportu	Razem
Wartość brutto			
Stan na 1.01.2023	107 454	728	108 182
Zawarcie nowych umów / aneksy do istniejących umów leasingu	14 539	-	14 539
Wykup leasingu	-	-	-
Stan na 30.06.2023	121 993	728	122 721
Umorzenie			
Stan na 1.01.2023	66 086	85	66 170
Zwiększenia	9 978	72	10 051
Wykup leasingu	-	-	-
Stan na 30.06.2023	76 064	157	76 221
Stan na 30.06.2023 – wartość netto	45 929	571	46 500

Grupa wykazała następujące zmiany w strukturze zobowiązań z tytułu najmu powierzchni handlowych w poszczególnych okresach:

	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Wartość zobowiązań z tytułu najmu powierzchni handlowych na bilans otwarcia	46 276	49 392	49 392
Zawarcie nowych umów / aneksy do istniejących umów	19 576	22 016	14 539
Naliczone odsetki	1 467	2 093	938
Umowne płatności z tytułu leasingu	(11 644)	(23 447)	(11 350)
Różnice kursowe	(430)	(3 778)	(3 519)
Stan bilans zamknięcia	55 245	46 276	49 999
<i>z czego</i>			
Zobowiązania krótkoterminowe	17 054	13 465	18 726
Zobowiązania długoterminowe	38 191	32 811	31 273

Oprócz wyżej wymienionych zobowiązań, Spółka wykazuje na dzień 30 czerwca 2024 roku zobowiązania z tytułu leasingu środków transportu w kwocie 1 217 tys. złotych (w tym 485 tys. złotych zobowiązań krótkoterminowych). Na dzień 31 grudnia 2023 roku zobowiązanie z tego tytułu wynosiło 246 tys. (w tym 68 tys. zł zobowiązań krótkoterminowych), natomiast na dzień 30 czerwca 2023 roku zobowiązanie z tego tytułu 379 tys. złotych z tytułu leasingów (w tym 141 tys. złotych zobowiązań krótkoterminowych).

NOTA 15 Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

Po początkowym ujęciu zobowiązania finansowe wyceniane są według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej. Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu dostaw i usług wyceniane są w wartości wymagającej zapłaty ze względu na nieznaczące efekty dyskonta.

Zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług - jednostki powiązane	-	-	61
Inne zobowiązania - jednostki powiązane	53	72	69
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług - pozostałe jednostki	37 947	35 446	31 239
Inne zobowiązania - pozostałe jednostki	66 343	320	61 541
Zobowiązania z tytułu innych podatków, opłat i świadczeń społecznych	7 057	10 451	8 949
Zobowiązania z tytułu wynagrodzeń	2 776	2 690	2 532
Razem	114 176	48 979	104 391

NOTA 16 Rozliczenia międzyokresowe

Rozliczenia międzyokresowe	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Długoterminowe	4 959	5 039	5 119
Rozliczenie dotacji PARP	4 959	5 039	5 119
Krótkoterminowe	328	731	256
Rozliczenie dotacji z PARP	160	160	160
Pozostałe	168	571	96
Razem	5 287	5 770	5 375

Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe stanowią przede wszystkim dotacje otrzymane w 2011 roku w kwocie 9.537 tys. zł rozliczane przez okres ekonomicznej użyteczności aktywów trwałych, na zakup których zostały przyznane. Przedmiotem umowy o dofinansowanie zawartej w grudniu 2008 roku, była realizacja projektu dotyczącego „Wprowadzenia nowych usług poprzez zastosowanie innowacyjnej technologii w Centrum Dystrybucyjnym”. Zakończenie inwestycji nastąpiło w styczniu 2011 roku.

NOTA 17 Przychody i koszt własny sprzedaży

Przychody ze sprzedaży	01.01.-30.06.2024	01.01.-30.06.2023
Przychody ze sprzedaży towarów	203 712	205 154
Przychody ze sprzedaży produktów	2 066	1 587
Razem przychody z działalności operacyjnej	205 778	206 741

Koszt własny sprzedaży	01.01.-30.06.2024	01.01.-30.06.2023
Wartość sprzedanych towarów	(76 391)	(75 865)
Razem koszt własny sprzedaży	(76 391)	(75 865)

NOTA 18 Segmenty działalności

Segmenty operacyjne

Grupa wyodrębnia segmenty operacyjne w oparciu o kanały sprzedażowe. Grupa wyszczególniła następujące segmenty: (i) segment detaliczny, stanowiący sprzedaż w salonach detalicznych, sprzedaż internetową oraz pozostałą sprzedaż detaliczną, (ii) segment B2B obejmujący sprzedaż krajową oraz sprzedaż eksportową do firm i klientów korporacyjnych.

	01.01.-30.06.2024	01.01.-30.06.2023
Przychody		
Segment detaliczny	180 248	181 021
Segment B2B	25 530	25 720
Razem przychody ze sprzedaży działalności podstawowej	205 778	206 741
Koszty		
Segment detaliczny	(163 269)	(158 370)
Segment B2B	(19 087)	(20 134)
Razem koszty działalności podstawowej	182 356	178 504
Wynik działalności podstawowej segmentu		
Segment detaliczny	16 979	22 651
Segment B2B	6 443	5 586
Razem wynik działalności podstawowej segmentów	23 422	28 237
Aktywa segmentu operacyjnego	30.06.2024	30.06.2023
Segment detaliczny	273 627	264 323
Segment B2B	76 847	77 636
Razem aktywa segmentów	350 474	341 959

Sezonowość sprzedaży

Działalność Grupy podlega zjawisku sezonowości sprzedaży. Według szacunków Zarządu Emitenta około 30%-40% sprzedaży jest generowane w IV kwartale roku kalendarzowego. Ma to związek ze zwiększonymi wydatkami klientów na produkty, stanowiące prezenty świąteczne. Dotyczy to zarówno klientów indywidualnych, jak i biznesowych.

W tabeli poniżej przedstawiono informacje na temat kwartalnego rozkładu sprzedaży Grupy we wskazanym okresie.

Przychody ze sprzedaży w tys. zł	01.01.-30.06.2024	01.01.-30.06.2023	Zmiana
I kwartał	93 005	96 340	-3%
II kwartał	112 773	110 401	2%
III kwartał	-	-	n/d
IV kwartał	-	-	n/d
Suma	205 778	206 741	-

Informacje dotyczące obszarów geograficznych

Grupa prowadzi działalność na rynku krajowym oraz zagranicznych. Grupa posiada prawie wszystkie aktywa trwale w Polsce i na dzień bilansowy, poza aktywami związanymi z wyposażeniem salonów sprzedaży detalicznej nie posiada innych aktywów trwałych poza granicami kraju.

Aktywa związane ze sprzedażą w salonach znajdowały się w Czechach (7 salonów), na Węgrzech (trzy salony), w Rumunii, w Austrii i Niemczech (po jednym salonie). W lipcu 2024 r. otwarto nowy salon w Rumunii. Otwarcie kolejnego w Rumunii jest planowany w

Poniżej zostały przedstawione dane dotyczące przychodów ze sprzedaży towarów z podziałem na kraj i zagranicę.

Przychody ze sprzedaży - kraj i zagranica	01.01.-30.06.2024	01.01.-30.06.2023
Przychody ze sprzedaży kraj	167 050	164 220
Przychody ze sprzedaży zagranica	38 728	42 521
Razem przychody ze sprzedaży	205 778	206 741

NOTA 19 Koszty działalności operacyjnej

Koszty operacyjne - układ rodzajowy	01.01.-30.06.2024	01.01.-30.06.2023
Amortyzacja	15 132	14 120
Zużycie materiałów i energii	3 668	4 113
Usługi obce i pozostałe	59 700	58 928
Podatki i opłaty	719	603
Wynagrodzenia	21 891	20 198
Świadczenia na rzecz pracowników	3 630	3 492
Razem koszty w układzie rodzajowym	104 740	101 454
Koszty sprzedaży	94 907	91 637
Koszty ogólnego zarządu	9 833	9 817
Razem koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	104 740	101 454

NOTA 20 Pozostałe przychody i koszty operacyjne

Pozostałe przychody operacyjne	01.01.-30.06.2024	01.01.-30.06.2023
Sprzedaż niefinansowych aktywów trwałych	99	75
Odszkodowania	112	227
Dofinansowania	-	-
Różnice inwentaryzacyjne	-	-
Rozwiązanie rezerw pozostałych	697	336
Dotacje rozliczane z amortyzacją	80	80
Inne	663	212
Razem	1 651	930

Pozostałe koszty operacyjne	01.01.-30.06.2024	01.01.-30.06.2023
Koszt odpisu i likwidacji towarów	1 634	984
Utworzenie rezerwy na koszty	257	802
Straty z likwidacji środków trwałych	-	-
Inne	985	329
Razem	2 876	2 115

NOTA 21 Przychody i koszty finansowe

Przychody finansowe	01.01.-30.06.2024	01.01.-30.06.2023
Odsetki (pożyczki, lokaty, należności)	33	45
Różnice kursowe	542	2 297
Odsetki budżetowe	-	1 473
Razem przychody finansowe	575	3 815

Koszty finansowe	01.01.-30.06.2024	01.01.-30.06.2023
Odsetki od kredytów	517	270
Odsetki od umów leasingu	1 139	758
Odsetki budżetowe	-	1
Odsetki pozostałe	-	-
Różnice kursowe	534	148
Pozostałe	48	51
Razem koszty finansowe	2 238	1 228

NOTA 22 Zysk na akcję

Liczba akcji	01.01.-30.06.2024	01.01.-30.06.2023
Liczba akcji na 30 czerwca	18 360 402	18 360 402
Średnia ważona liczba akcji w okresie	18 360 402	18 307 470
Wyemitowane warranty zamienne na akcje na 30 czerwca	241 739	-
Średnia ważona liczba wyemitowanych warrantów zamiennych na akcje w okresie	241 739	9 273
Średnia rozwodniona liczba akcji zwykłych w okresie	18 602 141	18 316 743
Zysk na akcję		
Zysk (strata) netto okresu bieżącego	16 664	23 243
Zysk (strata) na akcję (w zł)	0,91	1,27
Rozwodniony zysk (strata) na akcję (w zł)	0,90	1,27

Grupa prezentuje zysk na akcję uwzględniając liczbę akcji w okresie od 1 stycznia do 30 czerwca 2024 i 2023 roku wraz z rozwadniającym wpływem warrantów. Program opcji menedżerskich został szczegółowo opisany w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za 2022 rok oraz w nocie 10 danych uzupełniających do skonsolidowanych informacji finansowych.

NOTA 23 Należności i zobowiązania warunkowe

W I półroczu 2024 i 2023 roku oraz na koniec roku 2023 pozycja należności warunkowych nie wystąpiła.

Zobowiązania warunkowe	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Gwarancje udzielone	8 849	8 935	8 827
Razem	8 849	8 935	8 827

Gwarancje udzielone (bankowe) dotyczą umów najmu powierzchni handlowych podpisanych przez Grupę.

NOTA 24 Zobowiązania zabezpieczone na majątku Grupy

Tytuł zobowiązania	Zabezpieczenie na dzień 30.06.2024
Linia wieloproductowa (mBank)	Hipoteka umowna łączna na nieruchomości zabudowanej w Palmirach do kwoty 120.000 tys. zł. Weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową Przelew wierzytelności z polisy ubezpieczenia nieruchomości i ruchomości
Leasing środka transportu (PKO Leasing S.A.)	Weksle własne in blanco wraz z deklaracją wekslową

NOTA 25 Transakcje z podmiotami powiązanymi

Podmioty powiązane zostały zdefiniowane zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości nr 24 (MSR 24 – „Ujawnianie informacji na temat podmiotów powiązanych”). Jednostka Dominująca zawierała i zamierza zawierać w przyszłości transakcje z podmiotami powiązanymi. Transakcje związane były bezpośrednio z bieżącą, statutową działalnością Spółki. Transakcje z podmiotami powiązanymi zawierają klauzule i postanowienia nie odbiegające znacząco od postanowień Kodeksu Cywilnego lub innych przepisów prawa oraz przyjętych standardów rynkowych. Transakcje z podmiotami powiązanymi były dokonywane na podstawie umów, bez pisemnych umów na bazie zamówień i towarzyszących im faktur lub na bazie przepisów prawa, nakazujących wypłacanie określonych świadczeń.

Jednostka zidentyfikowała następujące podmioty powiązane z którymi przeprowadzono transakcje w latach 2023 - 2024:

- Jędrzej Wittchen – Prezes Zarządu, działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Wittchen Jędrzej Wittchen
- Monika Wittchen – Prokurent, działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Marketing Management Monika Wittchen
- Paweł Marcinkiewicz – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Józef Mirecki – Zastępca Przewodniczącego Rady Nadzorczej,
- Barbara Mirecka – Członek Rady Nadzorczej,
- Monika Dziedzic - Członek Rady Nadzorczej,
- Adam Sobieszek – Członek Rady Nadzorczej,
- Gold Town Inv. Ltd. - znaczący akcjonariusz,
- Wittchen Premium sp. z o.o.,
- Wittchen Travel sp. z o.o.
- Wittchen Real Estate sp. z o.o. (spółka powiązana poprzez osobę Moniki Wittchen, Jędrzeja Wittchen oraz spółkę Gold Town Inv. Ltd.),
- Wittchen GmbH,
- Wittchen S.R.O.
- Wittchen Hungary K.F.T.
- Wittchen Romania SRL
- Wittchen Austria GmbH
- Wittchen Slovakia S.R.O.

Przychody i koszty (w tym wynagrodzenia) w I półroczu 2024 roku oraz stan zobowiązań i należności na dzień 30 czerwca 2024 roku wobec podmiotów powiązanych nie eliminowane w sprawozdaniu skonsolidowanym

	01.01.-30.06.2024		30.06.2024	
	przychody	koszty/inwestycje***	należności	zobowiązania
Jędrzej Wittchen*	-	449	86	-
Monika Wittchen**	6	1 416	63	-
Józef Mirecki	-	32	-	-
Barbara Mirecka	-	32	-	-
Monika Dziedzic	-	32	-	-
Paweł Marcinkiewicz	-	39	-	-
Adam Sobieszek	-	32	-	-
Wittchen Real Estate sp. z o.o.	13	-	9	-

* w tym działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Wittchen Jędrzej Wittchen,

** w tym działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Marketing Management Monika Wittchen.

*** wymienione kwoty nie zawierają kosztów III Programu Motywacyjnego opisanych w nocie 10

Przychody i koszty (w tym wynagrodzenia) w 2023 roku oraz stan zobowiązań i należności na dzień 31 grudnia 2023 roku wobec podmiotów powiązanych nie eliminowane w sprawozdaniu skonsolidowanym

	01.01.-31.12.2023		31.12.2023	
	przychody	koszty/inwestycje***	należności	zobowiązania
Jędrzej Wittchen*	-	1 241	113	93
Monika Wittchen**	14	2 975	70	296
Józef Mirecki	-	58	-	4
Barbara Mirecka	78	58	-	4
Monika Dziedzic	-	58	-	4
Paweł Marcinkiewicz	-	71	-	4
Adam Sobieszek	-	59	-	4
Wittchen Real Estate sp. z o.o.	30	48	-	-

* w tym działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Wittchen Jędrzej Wittchen,

** w tym działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Marketing Management Monika Wittchen,

*** wymienione kwoty nie zawierają kosztów III Programu Motywacyjnego opisanych w nocie 10

Przychody i koszty (w tym wynagrodzenia) w I półroczu 2023 roku oraz stan zobowiązań i należności na dzień 30 czerwca 2023 roku wobec podmiotów powiązanych nie eliminowane w sprawozdaniu skonsolidowanym

	01.01.-30.06.2023		30.06.2023	
	przychody	koszty/inwestycje***	należności	zobowiązania
Jędrzej Wittchen*	-	622	73	101
Monika Wittchen**	6	1 515	88	295
Józef Mirecki	-	27	-	5
Barbara Mirecka	78	27	-	5
Monika Dziedzic	-	27	-	5
Paweł Marcinkiewicz	-	33	-	6
Adam Sobieszek	-	27	-	5
Wittchen Real Estate sp. z o.o.	24	35	9	-

* w tym działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Wittchen Jędrzej Wittchen,

** w tym działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Marketing Management Monika Wittchen.

*** wymienione kwoty nie zawierają kosztów III Programu Motywacyjnego opisanych w nocie 10

NOTA 26 Wynagrodzenia Członków Zarządu Grupy oraz Rady Nadzorczej z tytułu powołania

	01.01.-30.06.2024	01.01.-30.06.2023
Paweł Marcinkiewicz	39,0	33,0
Barbara Mirecka	32,0	27,0
Józef Mirecki	32,0	27,0
Monika Dziedzic	32,0	27,0
Adam Sobieszek	32,0	27,0
Jędrzej Wittchen	240,0	240,0
Razem	406,0	381,0

Powyższe wynagrodzenia obejmują wyłącznie wynagrodzenia z tytułu powołania za okres pełnienia funkcji i nie obejmują wynagrodzeń otrzymywanych z innych tytułów, np. świadczonych usług, otrzymanych diet, które są ujawnione dodatkowo w nocie 25.

NOTA 27 Zdarzenia po dniu bilansowym

Po dniu bilansowym, nastąpiła wypłata dywidendy w wys. 3,57 PLN / akcję.



WITTCHEN

ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE

JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE

WITTCHEN S.A.

ZA I PÓŁROCZE 2024 ROKU

WRAZ Z WYBRANYMI

JEDNOSTKOWYMI DANymi FINANSOWYMI



Wybrane dane finansowe Wittchen S.A.

Wybrane jednostkowe dane finansowe	01.01.- 30.06.2024	01.01.- 30.06.2023	01.01.- 30.06.2024	01.01.- 30.06.2023
	w tys. zł		w tys. EUR	
Przychody netto ze sprzedaży	199 876	200 796	46 365	43 528
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	26 381	30 161	6 120	6 538
Zysk (strata) brutto	25 292	31 684	5 867	6 868
Zysk (strata) netto	19 876	23 613	4 611	5 119
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	32 900	24 910	7 632	5 400
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(2 755)	(1 943)	(639)	(421)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	(19 460)	(16 262)	(4 514)	(3 525)
Przepływy pieniężne netto, razem	10 685	6 705	2 479	1 454
Średnioważona liczba akcji w okresie (szt.)	18 360 402	18 307 470	18 360 402	18 307 470
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą w (zł/EUR)	1,08	1,29	0,25	0,28
Zadeklarowana dywidenda na jedną akcję (w zł/EUR)	3,57	3,33	0,83	0,72

Wybrane jednostkowe dane finansowe	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2024	31.12.2023
	w tys. zł		w tys. EUR	
Aktywa razem	321 528	310 664	74 549	71 450
Zobowiązania długoterminowe	34 267	31 910	7 945	7 339
Zobowiązania krótkoterminowe	127 311	73 426	29 518	16 887
Kapitał własny	159 950	205 328	37 086	47 224
Kapitał zakładowy	3 672	3 672	851	845
Liczba akcji (szt.)	18 360 402	18 360 402	18 360 402	18 360 402
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EUR)	8,71	11,18	2,86	2,57

Spis treści:

Sprawozdanie z wyniku i pozostałych całkowitych dochodów Wittchen S.A.	36
Sprawozdanie z sytuacji finansowej Wittchen S.A.	37
Sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym Wittchen S.A.	38
Sprawozdanie z przepływów pieniężnych Wittchen S.A.	39
1. Wprowadzenie	40
2. Podstawa sporządzenia oraz zastosowane standardy rachunkowości	40
3. Dane uzupełniające do informacji finansowych	43
NOTA 1 Wartości niematerialne	43
NOTA 2 Rzeczowe aktywa trwałe	44
NOTA 3 Struktura własności środków trwałych, leasing	45
NOTA 4 Inwestycje w jednostkach zależnych	45
NOTA 5 Podatek bieżący i odroczony	46
NOTA 6 Zapasy	46
NOTA 7 Należności z tytułu dostaw i usług oraz należności pozostałe	47
NOTA 8 Rozliczenia międzyokresowe	47
NOTA 9 Instrumenty finansowe	47
NOTA 10 Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	49
NOTA 11 Kapitał własny	49
NOTA 12 Dywidendy wypłacone	51
NOTA 13 Rezerwy	52
NOTA 14 Zobowiązania finansowe	53
NOTA 15 Leasing	54
NOTA 16 Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	56
NOTA 17 Rozliczenia międzyokresowe	56
NOTA 18 Przychody i koszt własny sprzedaży	56
NOTA 19 Segmenty działalności	57
NOTA 20 Koszty działalności operacyjnej	57
NOTA 21 Pozostałe przychody i koszty operacyjne	57
NOTA 22 Przychody i koszty finansowe	58
NOTA 23 Zysk na akcję	58
NOTA 24 Należności i zobowiązania warunkowe	58
NOTA 25 Zobowiązania zabezpieczone na majątku Spółki	59
NOTA 26 Transakcje z podmiotami powiązanymi	59
NOTA 27 Wynagrodzenia Członków Zarządu Spółki oraz Rady Nadzorczej z tytułu powołania	61

Sprawozdanie z wyniku i pozostałych całkowitych dochodów Wittchen S.A.

	nota	01.01.- 30.06.2024	01.01.- 30.06.2023
Działalność kontynuowana			
Przychody ze sprzedaży	18	199 876	200 796
Koszt własny sprzedaży	18	(77 023)	(76 416)
Zysk brutto ze sprzedaży		122 853	124 380
Koszty sprzedaży	20	(86 177)	(84 229)
Koszty ogólnego zarządu	20	(8 607)	(8 780)
Pozostałe przychody operacyjne	21	1 176	905
Pozostałe koszty operacyjne	21	(2 864)	(2 115)
Zysk/(strata) z tytułu utraty wartości należności		-	-
Zysk z działalności operacyjnej		26 381	30 161
Przychody finansowe	22	593	2 502
Koszty finansowe	22	(1 682)	(979)
Zysk / (strata) przed opodatkowaniem		25 292	31 684
Podatek dochodowy	5	(5 416)	(8 071)
Zysk / (strata) netto z działalności kontynuowanej		19 876	23 613
Inne całkowite dochody		-	-
Składniki innych całkowitych dochodów które nie zostaną następnie przeklasyfikowane na zyski lub straty		-	-
Zyski/(straty) aktuarialne		-	-
Inne całkowite dochody przed opodatkowaniem		-	-
Podatek dochodowy związany ze składnikami innych całkowitych dochodów, które nie zostaną przeklasyfikowane do zysku lub straty		-	-
Inne całkowite dochody netto		-	-
Całkowite dochody ogółem		19 876	23 613
Zysk / (strata) netto przypadające akcjonariuszom spółki dominującej		19 876	23 613
Całkowite dochody przypadające akcjonariuszom spółki dominującej		19 876	23 613
Zysk / (strata) na jedną akcję	23	1,08	1,29
Rozwodniony zysk / (strata) na jedną akcję	23	1,07	1,29

Sprawozdanie z sytuacji finansowej Wittchen S.A.

AKTYWA	NOTA	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Aktywa trwałe				
Rzeczowe aktywa trwałe	2	68 666	70 865	68 055
Wartości niematerialne	1	11 158	10 492	9 817
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	15	41 029	35 126	37 599
Inwestycje w jednostkach zależnych	4	1 641	1 641	1 573
Nieruchomości inwestycyjne		-	-	-
Pozostałe aktywa finansowe		3 438	2 904	-
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	8	155	169	185
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	5	-	-	76
Aktywa trwałe razem		126 087	121 197	117 305
Aktywa obrotowe				
Zapasy	6	105 618	118 389	121 057
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	7	64 248	58 816	56 441
Należności z tytułu podatku dochodowego	5	2 628	-	-
Pozostałe krótkoterminowe aktywa finansowe		-	-	2 669
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	9, 10	22 947	12 262	16 227
Aktywa obrotowe inne niż przeznaczone do sprzedaży		195 441	189 467	196 394
Aktywa sklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży		-	-	-
Aktywa obrotowe razem		195 441	189 467	196 394
AKTYWA RAZEM		321 528	310 664	313 699
PASYWA				
Kapitał własny				
Kapitał zakładowy	11	3 672	3 672	3 658
Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		51 911	51 911	51 911
Inne udziały kapitałowe		1 305	1 305	1 305
Pozostałe kapitały rezerwowe		7 619	7 056	6 390
Zyski zatrzymane		95 443	141 384	101 168
Kapitał własny przynależny akcjonariuszom spółki dominującej		159 950	205 328	164 432
Kapitał własny razem		159 950	205 328	164 432
Zobowiązania długoterminowe				
Zobowiązania z tytułu leasingu długoterminowe	14,15	28 211	26 434	24 740
Pozostałe zobowiązania finansowe	9,14	-	309	-
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego	5	969	309	-
Rezerwy długoterminowe	13	128	128	81
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	17	4 959	5 039	5 119
Zobowiązania długoterminowe razem		34 267	31 910	29 940
Zobowiązania krótkoterminowe				
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	16	106 697	42 001	98 676
Zobowiązania z tytułu leasingu krótkoterminowe	14,15	13 872	11 002	16 489
Pozostałe zobowiązania finansowe	9,14	4 377	13 812	-
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego		-	4 184	1 743
Rezerwy krótkoterminowe	13	2 062	1 819	2 191
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	17	304	608	228
Zobowiązania krótkoterminowe bez związanych z aktywami przeznaczonymi do sprzedaży		127 311	73 426	119 327
Zobowiązania krótkoterminowe razem		127 311	73 426	119 327
PASYWA RAZEM		321 528	310 664	313 699

Sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym Wittchen S.A.

01.01.-30.06.2024	Kapitał zakładowy	Nadwyżka ceny emisyjnej powyżej wartości nominalnej udziałów	Inne udziały kapitałowe	Pozostałe kapitały rezerwowe	Zyski zatrzymane	Kapitały przypadające na akcjonariuszy spółki dominującej	Kapitał własny razem
Stan na 01.01.2024	3 672	51 911	1 305	7 056	141 384	205 328	205 328
Wynik okresu	-	-	-	-	19 876	19 876	19 876
Pozostałe całkowite dochody	-	-	-	-	-	-	-
Emisja akcji	-	-	-	-	-	-	-
Wyplata dywidendy	-	-	-	-	(65 817)	(65 817)	(65 817)
Emisja i wycena warrantów	-	-	-	563	-	563	563
Zmiany w kapitale własnym	-	-	-	563	(45 491)	(45 378)	(45 378)
Stan na 30.06.2024	3 672	51 911	1 305	7 619	95 443	159 950	159 950

2023	Kapitał zakładowy	Nadwyżka ceny emisyjnej powyżej wartości nominalnej udziałów	Inne udziały kapitałowe	Pozostałe kapitały rezerwowe	Zyski zatrzymane	Kapitały przypadające na akcjonariuszy spółki dominującej	Kapitał własny razem
Stan na 01.01.2023	3 658	51 911	1 305	5 097	138 695	200 666	200 666
Wynik okresu	-	-	-	-	63 829	63 829	63 829
Pozostałe całkowite dochody	-	-	-	(25)	-	(25)	(25)
Emisja akcji	14	-	-	-	-	14	14
Wyplata dywidendy	-	-	-	-	(61 140)	(61 140)	(61 140)
Emisja i wycena warrantów	-	-	-	1 999	-	1 999	1 999
Inne zmiany	-	-	-	(15)	-	(15)	(15)
Zmiany w kapitale własnym	14	-	-	1 958	2 689	4 662	4 662
Stan na 31.12.2023	3 672	51 911	1 305	7 056	141 384	205 328	205 328

01.01.-30.06.2023	Kapitał zakładowy	Nadwyżka ceny emisyjnej powyżej wartości nominalnej udziałów	Inne udziały kapitałowe	Pozostałe kapitały rezerwowe	Zyski zatrzymane	Kapitały przypadające na akcjonariuszy spółki dominującej	Kapitał własny razem
Stan na 01.01.2023	3 658	51 911	1 305	5 097	138 695	200 666	200 666
Wynik okresu	-	-	-	-	23 613	23 613	23 613
Pozostałe całkowite dochody	-	-	-	-	-	-	-
Emisja akcji	-	-	-	-	-	-	-
Wyplata dywidendy	-	-	-	-	(61 140)	(61 140)	(61 140)
Emisja i wycena warrantów	-	-	-	1 293	-	1 293	1 293
Zmiany w kapitale własnym	-	-	-	1 293	(37 527)	(36 234)	(36 234)
Stan na 30.06.2023	3 658	51 911	1 305	6 390	101 168	164 432	164 432

Sprawozdanie z przepływów pieniężnych Wittchen S.A.

	01.01.-30.06.2024	01.01.-30.06.2023
Zysk / (strata) brutto	25 292	31 684
Korekty razem	19 177	8 320
Amortyzacja	12 712	12 841
(Zyski) / straty z tytułu różnic kursowych	(359)	(2 298)
(Przychody)/koszty finansowe	1 312	831
(Zysk) / strata z działalności inwestycyjnej	(99)	(5)
Zmiana stanu rezerw	244	802
Zmiana stanu zapasów	12 771	7 655
Zmiana stanu należności	(5 418)	(9 876)
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych zobowiązań	64 535	59 098
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	(370)	(822)
Inne korekty	(66 151)	(59 906)
Przychody pieniężne z działalności operacyjnej	44 469	40 004
Podatek dochodowy zapłacony wraz z odsetkami	(11 569)	(15 094)
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	32 900	24 910
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	479	205
Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	(2 701)	(2 402)
Udzielone pożyczki	(2 379)	(1 342)
Splata udzielonych pożyczek	1 846	1 596
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(2 755)	(1 943)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Emisja akcji	-	-
Wyplacone dywidendy	-	-
Wpływy z tytułu zaciągnięcia kredytów i pożyczek	-	-
Splaty kredytów i pożyczek	(9 435)	(5 093)
Splata innych zobowiązań finansowych	-	(512)
Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu	(9 836)	(10 565)
Odsetki zapłacone	(189)	(92)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	(19 460)	(16 262)
Zmiana netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów bez różnic kursowych	10 685	6 705
Skutki zmian kursów wymiany, które dotyczą środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych	-	-
Przepływy pieniężne netto razem	10 685	6 705
Środki pieniężne na początek okresu	12 262	9 522
Środki pieniężne na koniec okresu	22 947	16 227

1. Wprowadzenie

1.1 Informacje ogólne

Nazwa spółki: WITTCHEN S.A.

Siedziba: Palmiry, ul. Gdańska 60, 05-152 Czosnów.

Spółka Wittchen S.A. („Spółka”, „Jednostka Dominująca”, „Emitent”) jest jednostką dominującą Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. („Grupa Kapitałowa”, „Grupa”). Spółka powstała w wyniku przekształcenia Wittchen sp. z o.o., na podstawie uchwały Nadzwyczajnego Zgromadzenia Wspólników Spółki Wittchen sp. z o.o. z dnia 23 lutego 2010 roku. Spółka została wpisana do Krajowego Rejestru Sądowego przez Sąd Rejonowy dla miasta st. Warszawy Wydział XIV Gospodarczy dnia 31 marca 2010 roku pod numerem KRS 0000352760.

Spółka posiada nr statystyczny REGON 011664266, nr identyfikacyjny NIP 951-102-21-54 oraz numer BDO 000111767.

Akcje Spółki są notowane od 9 listopada 2015 roku na rynku podstawowym Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie, gdzie są klasyfikowane w sektorze: odzież i kosmetyki – odzież i obuwie.

Podstawowym przedmiotem działalności Spółki jest sprzedaż detaliczna i hurtowa luksusowych dodatków skórzanych oraz odzieży, obuwia oraz bagażu.

2. Podstawa sporządzenia oraz zastosowane standardy rachunkowości

2.1 Podstawa sporządzenia

Śródroczne skrócone sprawozdanie finansowe Wittchen S.A. obejmuje okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku oraz zostało sporządzone zgodnie z MSR 34 Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa.

Śródroczne skrócone sprawozdanie finansowe nie zawiera wszystkich informacji, które ujawniane są w rocznym sprawozdaniu finansowym, sporządzonym zgodnie z MSSF. Niniejsze śródroczne skrócone sprawozdanie finansowe należy czytać łącznie ze sprawozdaniem finansowym Spółki za 2023 rok.

Śródroczne skrócone sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Emitenta w dającej się przewidzieć przyszłości. Biorąc pod uwagę poziom osiągniętych przez Spółkę przychodów i wyników, jak również bieżący poziom zadłużenia oraz dostępne finansowanie, a także sytuację rynkową, w opinii Zarządu na dzień zatwierdzenia niniejszego skróconego sprawozdania finansowego do publikacji nie istnieją okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuowania działalności przez Emitenta.

Walutą funkcjonalną Spółki oraz walutą prezentacji niniejszego śródrocznego skróconego sprawozdania jednostkowego jest złoty polski. Dane w sprawozdaniu finansowym zostały zaprezentowane w złotych polskich, po zaokrągleniu do pełnych tysięcy.

Wybrane dane finansowe zaprezentowane w sprawozdaniu zostały przeliczone na walutę EUR w następujący sposób: (a) pozycje ze sprawozdania z sytuacji finansowej po kursie natychmiastowej wymiany obowiązującym w dniu, na który prezentowane są dane, tj. po średnim kursie NBP, (b) pozycje sprawozdania z wyniku i pozostałych całkowitych dochodów według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną kursów średnich NBP na koniec każdego miesiąca. Pozostałe pozycje sprawozdania z sytuacji finansowej prezentuje się w wartości wynikającej z pierwotnego ujęcia w księgach. Najistotniejsze kursy przeliczeniowe:

Kursy przeliczeniowe	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Pozycje bilansowe: kurs EUR	4,3130	4 3480	4,4503
Pozycje bilansowe: kurs USD	4,0320	3,9350	4,1066
Pozycje rachunku zysków i strat: kurs EUR	4,3109	4,5284	4,6130
Pozycje rachunku zysków i strat: kurs USD	3,9979	4,1823	4,2711

2.2 Zasady rachunkowości

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadami rachunkowości, które zostały zaprezentowane w ostatnim skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy za rok zakończony 31 grudnia 2023 roku. Począwszy od 1 stycznia 2024 roku weszły w życie nowe standardy i interpretacje, tj.

Zmiany do MSSF 16 „Leasing” – zobowiązania leasingowe w transakcjach sprzedaży i leasingu zwrotnego,

Zmiany do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych” - klasyfikacja zobowiązań jako krótkoterminowe lub długoterminowe,

Grupa zastosowała wprowadzane standardy i interpretacje prospektywnie, bez przekształcania danych porównywalnych. Zastosowanie wyżej wymienionych standardów, nie miało istotnego wpływu na pozycje prezentowane w niniejszym śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym. Nie wystąpiły istotne zmiany wielkości szacunkowych oraz korekty błędów. Sprawozdanie nie zawiera jednak wszystkich informacji, które ujawniane są w rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym, sporządzonym zgodnie z MSSF. Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości nr 34 oraz odzwierciedla sytuację majątkową oraz wynik finansowy Grupy osiągnięty w okresie 6 miesięcy 2024 roku. Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe należy czytać łącznie ze skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym Grupy Kapitałowej za 2023 rok.

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe oraz śródroczne skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe Wittchen S.A. zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Wittchen S.A. oraz Grupę Kapitałową Wittchen S.A. w dającej się przewidzieć przyszłości. Biorąc pod uwagę poziom osiąganych przez Grupę przychodów i wyników, jak również bieżący poziom zadłużenia oraz dostępne finansowanie, w opinii Zarządu Emitenta na dzień zatwierdzenia do publikacji niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego oraz śródrocznego skróconego jednostkowego sprawozdania finansowego nie istnieją okoliczności wskazujące na zagrożenie kontynuowania działalności przez Emitenta i jego Grupę.

W niniejszym sprawozdaniu finansowym Grupa nie stosowała następujących opublikowanych standardów, interpretacji lub poprawek do istniejących standardów przed ich datą wejścia w życie oraz niezatwierdzonych przez UE:

Zmiany do MSR 7 Sprawozdanie z przepływów pieniężnych oraz MSSF 7 Instrumenty Finansowe: Ujawnienia: Umowy finansowe dostawców (opublikowano 25 maja 2023 roku) – Rozporządzenie Komisji UE przyjęte 15 maja 2024 r. z datą wejścia w życie po zatwierdzeniu niniejszego sprawozdania - mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2024 roku lub później;

Zmiany do MSR 21 Skutki zmian kursów wymiany walut obcych dotyczących braku możliwości wymiany obowiązujące w odniesieniu do okresów sprawozdawczych rozpoczynających się po 1 stycznia 2025 r.

MSSF 18 Prezentacja i ujawnienia w sprawozdaniach finansowych (opublikowano 9 kwietnia 2024 roku) - mające zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2027 roku lub później. Nowy standard ma zastąpić MSR 1 Prezentacja sprawozdań finansowych.

2.3 Zmiana prezentacji danych porównywalnych

Spółka nie dokonywała zmiany prezentacji danych porównywalnych.

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły również istotne zmiany wielkości szacunkowych oraz korekty błędów.

3. Dane uzupełniające do informacji finansowych

NOTA 1 Wartości niematerialne

30.06.2024	Licencje, oprogramowania komputerowe	Znaki towarowe	Razem
Wartość brutto			
Stan na 1.01.2024	26 392	2 600	28 992
Zwiększenia	1 540	-	1 540
Zmniejszenia	(8)	-	(8)
Stan na 30.06.2024	27 924	2 600	30 524
Umorzenie			
Stan na 1.01.2024	18 500	-	18 500
Zwiększenia	867	-	867
Zmniejszenia	(1)	-	(1)
Stan na 30.06.2024	19 366	-	19 366
Stan na 30.06.2024 - wartość netto	8 558	2 600	11 158
<hr/>			
31.12.2023	Licencje, oprogramowania komputerowe	Znaki towarowe	Razem
Wartość brutto			
Stan na 1.01.2023	24 536	2 600	27 136
Zwiększenia	1 863	-	1 863
Zmniejszenia	(7)	-	(7)
Stan na 31.12.2023	26 392	2 600	28 992
Umorzenie			
Stan na 1.01.2023	16 707	-	16 707
Zwiększenia	1 922	-	1 922
Zmniejszenia	(129)	-	(129)
Stan na 31.12.2023	18 500	-	18 500
Stan na 31.12.2023 - wartość netto	7 892	2 600	10 492
<hr/>			
30.06.2023	Licencje, oprogramowania komputerowe	Znaki towarowe	Razem
Wartość brutto			
Stan na 1.01.2023	24 536	2 600	27 136
Zwiększenia	381	-	381
Zmniejszenia	(14)	-	(14)
Stan na 30.06.2023	24 903	2 600	27 503
Umorzenie			
Stan na 1.01.2023	16 707	-	16 707
Zwiększenia	1 106	-	1 106
Zmniejszenia	(127)	-	(127)
Stan na 30.06.2023	17 686	-	17 686
Stan na 30.06.2023 - wartość netto	7 217	2 600	9 817

Wartości niematerialne użytkowane przez Spółkę obejmują głównie znaki towarowe oraz oprogramowanie komputerowe (łącznie ze związanymi z tym oprogramowaniem licencjami). Wartości niematerialne, które nie zostały do dnia bilansowego oddane do użytkowania, prezentowane są w pozycji „nakłady na niezakończone wartości niematerialne”.

NOTA 2 Rzeczowe aktywa trwałe

30.06.2024	Grunty	Budynki i obiekty	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Inne	Środki trwałe w budowie i zaliczki	Razem
Wartość brutto							
Stan na 01.01.2024	9 624	74 687	12 731	6 415	23 723	941	128 121
Zwiększenia	-	149	318	288	181	247	1 184
Zmniejszenia, w tym przekazanie do użytkowania	-	(898)	(356)	(364)	(496)	(23)	(2 137)
Stan na 30.06.2024	9 624	73 938	12 694	6 339	23 408	1 165	127 168
Umorzenie							
Stan na 01.01.2024	-	25 193	9 357	3 073	19 633	-	57 256
Zwiększenia	-	1 450	445	461	781	-	3 136
Zmniejszenia	-	(867)	(282)	(288)	(453)	-	(1 890)
Stan na 30.06.2024	-	25 776	9 519	3 246	19 961	-	58 502
Wartość netto	9 624	48 162	3 174	3 093	3 447	1 165	68 666

31.12.2023	Grunty	Budynki i obiekty	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Inne	Środki trwałe w budowie i zaliczki	Razem
Wartość brutto							
Stan na 01.01.2023	9 624	72 034	11 565	5 970	22 114	491	121 798
Zwiększenia	-	2 988	1 335	1 043	2 307	2 115	9 788
Zmniejszenia, w tym przekazanie do użytkowania	-	(335)	(169)	(598)	(698)	(1 665)	(3 465)
Wykup z leasingu	-	-	-	-	-	-	-
Stan na 31.12.2023	9 624	74 687	12 731	6 415	23 723	941	128 121
Umorzenie							
Stan na 01.01.2022	-	22 664	8 693	2 755	18 369	-	52 481
Zwiększenia	-	2 822	785	896	1 752	-	6 229
Zmniejszenia	-	(294)	(94)	(578)	(488)	-	(1 454)
Wykup z leasingu	-	-	-	-	-	-	-
Stan na 31.12.2023	-	25 193	9 357	3 073	19 633	-	57 256
Wartość netto	9 624	49 494	3 375	3 342	4 090	941	70 865

30.06.2023	Grunty	Budynki i obiekty	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Inne	Środki trwałe w budowie i zaliczki	Razem
Wartość brutto							
Stan na 01.01.2023	9 624	72 034	11 565	5 970	22 114	491	121 798
Zwiększenia	-	526	247	582	353	708	2 416
Zmniejszenia, w tym przekazanie do użytkowania	-	(229)	(85)	(413)	(85)	(395)	(1 207)
Stan na 30.06.2023	9 624	72 331	11 727	6 139	22 382	804	123 007
Umorzenie							
Stan na 01.01.2023	-	22 664	8 693	2 755	18 369	-	52 481
Zwiększenia	-	1 426	362	465	927	-	3 180
Zmniejszenia	-	(197)	(58)	(392)	(62)	-	(709)
Stan na 30.06.2023	-	23 893	8 997	2 828	19 234	-	54 952
Wartość netto	9 624	48 438	2 730	3 311	3 148	804	68 055

Dominującą pozycją w strukturze rzeczowych aktywów trwałych stanowiły na dzień bilansowy budynki i budowle. W zakresie tej pozycji główną jej wartość tworzą nakłady w wynajmowanych obiektach handlowych oraz budynek biurowo-magazynowy w Palmirach.

NOTA 3 Struktura własności środków trwałych, leasing

Od 1 stycznia 2019 roku w związku z wdrożeniem MSSF 16 środki trwałe w leasingu, prezentowane są jako element aktywów z tytułu prawa do użytkowania (patrz nota 14). Przedmiotem zawartych umów leasingowych są środki transportu i umowy najmu salonów stacjonarnych.

NOTA 4 Inwestycje w jednostkach zależnych

Na inwestycje w jednostkach zależnych składa się wartość inwestycji we wszystkich jednostkach podlegających konsolidacji.

Inwestycje w jednostkach zależnych	01.01.2024	Zwiększenia	Zmniejszenia	30.06.2024
Wittchen Premium sp. z o.o. SK	-	-	-	-
Wittchen GmbH	104	-	-	104
Wittchen S.R.O.	20	-	-	20
Wittchen Austria GmbH	45	-	-	45
Wittchen Hungary Kft.	1 380	-	-	1 380
Wittchen Romania S.R.L.	6	-	-	6
Wittchen Slovakia S.R.O.	23	-	-	23
Pozostałe spółki zależne	62	-	-	62
Razem	1 641	-	-	1 641

Inwestycje w jednostkach zależnych	01.01.2023	Zwiększenia	Zmniejszenia	31.12.2023
Wittchen Premium sp. z o.o. SK	-	-	-	-
Wittchen GmbH	104	-	-	104
Wittchen S.R.O.	20	-	-	20
Wittchen Austria GmbH	-	45	-	45
Wittchen Hungary Kft.	39	1 341	-	1 380
Wittchen Romania S.R.L.	6	-	-	6
Wittchen Slovakia S.R.O.	-	23	-	23
Pozostałe spółki zależne	62	-	-	62
Razem	231	1 409	-	1 641

Inwestycje w jednostkach zależnych	01.01.2023	Zwiększenia	Zmniejszenia	30.06.2023
Wittchen Premium sp. z o.o. SK	-	-	-	-
Wittchen GmbH	104	-	-	104
Wittchen S.R.O.	20	-	-	20
Wittchen Austria GmbH	-	-	-	-
Wittchen Hungary Kft.	39	1 342	-	1 381
Wittchen Romania S.R.L.	6	-	-	6
Wittchen Slovakia S.R.O.	-	-	-	-
Pozostałe spółki zależne	62	-	-	62
Razem	231	1 342	-	1 573

Na dzień bilansowy, na dzień 30 czerwca 2024 roku oraz na dzień 31 grudnia 2023 roku inwestycje nie są objęte odpisem aktualizującym.

NOTA 5 Podatek bieżący i odroczony

Struktura podatku dochodowego	01.01.-30.06.2024	01.01.-30.06.2023
Podatek bieżący	4 757	7 361
Podatek odroczony	659	710
Podatek dochodowy razem:	5 416	8 071

Aktywo z tytułu podatku odroczonego	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Stan na początek okresu	2 241	2 987	2 987
Zwiększenia - obciążenie wyniku finansowego	(361)	-	-
Zmniejszenia - uznanie wyniku finansowego		(746)	(565)
Stan na koniec okresu	1 880	2 421	2 242

Rezerwa z tytułu podatku odroczonego	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Stan na początek okresu	2 550	2 203	2 203
Zwiększenia - obciążenie wyniku finansowego	299	-	143
Zmniejszenia - uznanie kapitałów własnych	-	347	-
Zmniejszenia - uznanie wyniku finansowego	-	-	-
Stan na koniec okresu	2 849	2 550	2 346
Aktywa netto z tytułu podatku odroczonego	-	-	76
Rezerwa netto z tytułu podatku odroczonego	969	309	-

NOTA 6 Zapasy

Zapasy	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Towary	108 648	120 969	123 627
Odpis aktualizujący zapasy	(3 030)	(2 580)	(2 570)
Razem zapasy	105 618	118 389	121 057

Na dzień 30 czerwca 2024 roku Spółka przeprowadziła analizę stanu towarów jak również ich wiekowania i rotacji, w rezultacie której zwiększyła wysokość odpisu aktualizującego wartość zapasów do kwoty 3.030 tys. zł, czyli o 450 tys. zł w porównaniu do 31 grudnia 2023 roku.

NOTA 7 Należności z tytułu dostaw i usług oraz należności pozostałe

Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Należności z tytułu dostaw i usług - jednostki powiązane	26 085	20 030	14 166
Inne należności krótkoterminowe - jednostki powiązane	149	182	161
Należności z tytułu dostaw i usług - jednostki pozostałe	18 783	25 039	15 074
Odpis aktualizujący wartość należności z tytułu dostaw i usług	(804)	(826)	(1 025)
Należności z tytułu zaliczek na towary i usługi	18 035	12 573	26 014
Inne należności krótkoterminowe	2 313	2 441	2 285
Odpis aktualizujący wartość inne należności	(1 988)	(2 019)	(1 999)
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	1 675	1 396	1 765
Razem	64 248	58 816	56 441

Zmiany odpisów aktualizujących wartość należności w okresie objętym sprawozdaniem finansowym prezentuje poniższa tabela.

Odpisy aktualizujące wartość należności	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Stan na początek okresu	2 845	3 130	3 130
Zwiększenia	-	126	219
Spisanie przedawnionych i nieściągalnych wierzytelności	(53)	(325)	(325)
Zmniejszenia, w tym wykorzystanie	-	86	-
Stan na koniec okresu	2 792	2 845	3 024

Odpisy aktualizujące uwzględniają również analizę oczekiwanych strat kredytowych.

NOTA 8 Rozliczenia międzyokresowe

Rozliczenia międzyokresowe	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Koszty eksploatacyjne lokali	-	-	-
Ubezpieczenia	464	274	335
Koszty opakowań	-	-	-
Pozostałe koszty	1 177	1 100	1 409
Opłata za odrolnienie gruntów	190	190	206
Razem, z czego	1 831	1 564	1 950
Długoterminowe	155	169	185
Krótkoterminowe	1 676	1 395	1 765

NOTA 9 Instrumenty finansowe

Wartość godziwa definiowana jest jako kwota, za jaką na warunkach rynkowych dany składnik aktywów mógłby zostać wymieniony, a zobowiązanie wykonane, pomiędzy dobrze poinformowanymi, zainteresowanymi i niepowiązаныmi stronami. W przypadku instrumentów finansowych, dla których istnieje aktywny rynek, ich wartość godziwą ustala się na podstawie parametrów pochodzących z aktywnego rynku (ceny sprzedaży i zakupu). W przypadku instrumentów finansowych, dla których nie istnieje aktywny rynek, wartość godziwa ustalana jest na podstawie technik wyceny, w tym szacunków zarządu.

Na dzień 30 czerwca 2024 roku i 30 czerwca 2023 roku Spółka nie miała zawartych kontraktów terminowych forward na zakup waluty, więc wartość godziwa tych instrumentów finansowych na dzień bilansowy wyniosła zero.

Wartość godziwa aktywów finansowych odpowiada ich wartości bilansowej. Wartość bilansowa należności oraz zobowiązań z tytułu dostaw i usług nie różni się istotnie od ich wartości godziwej.

Wartość aktywów finansowych prezentowana w jednostkowym sprawozdaniu z sytuacji finansowej odnosi się do następujących kategorii instrumentów finansowych określonych w MSSF 9:

Wartość księgowa kategorii aktywów finansowych	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Aktywa finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie, w tym:	70 921	60 013	47 577
- należności z tyt. dostaw i usług i inne należności umowne	44 537	44 847	28 661
- pożyczki - część krótkoterminowa	-	2 904	2 669
- pożyczki - część długoterminowa	3 437	-	-
- środki pieniężne w kasie i na rachunkach	22 947	12 262	16 227

Wartość godziwa zobowiązań finansowych nie różni się istotnie od ich wartości księgowej.

Wartość zobowiązań finansowych prezentowana w sprawozdaniu z sytuacji finansowej odnosi się do kategorii instrumentów finansowych określonych w MSSF 9: kredyty bankowe i pożyczki, zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania, zobowiązania finansowe wyceniane według wartości godziwej przez wynik finansowy i Zobowiązania z tytułu leasingu określone w MSSF 16.

Zobowiązania finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
1. Kredyty bankowe i pożyczki, w tym:	4 377	13 772	-
- część krótkoterminowa	4 377	13 772	-
- część długoterminowa	-	-	-
2. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	106 697	42 001	98 676
3. Leasing, w tym:	42 083	37 436	41 229
- część krótkoterminowa	13 872	11 002	16 489
- część długoterminowa	28 211	26 434	24 740
2. Zobowiązania finansowe wyceniane według wartości godziwej przez wynik finansowy, w tym:	-	41	-
- forward walutowy	-	41	-

NOTA 10 Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Środki pieniężne PLN	19 370	2 306	9 531
Środki pieniężne EUR	2 731	507	1 772
Środki pieniężne USD	11	7 447	4 916
Środki pieniężne HKD	1	1	1
Środki pieniężne GBP	1	2	3
Środki pieniężne CNY	2	3	4
Środki pieniężne RUB	-	-	-
Środki pieniężne CZK	-	1 095	-
Środki pieniężne HUF	831	901	-
Środki pieniężne RON	-	-	-
	22 947	12 262	16 227

NOTA 11 Kapitał własny

Spółka zarządza kapitałem w celu zachowania zdolności do kontynuowania działalności z uwzględnieniem realizacji planowanych inwestycji, tak aby mogła generować zwrot dla akcjonariuszy oraz przynosić korzyści pozostałym potencjalnym beneficjentom.

Kapitał zakładowy

Struktura właścicielska kapitału zakładowego na dzień 30 czerwca 2024 roku przedstawiała się następująco:

30.06.2024	Liczba akcji/głosów (szt.)	Wartość nominalna akcji	Udział w kapitale podstawowym
Jędrzej i Monika Wittchen*	11 016 244	2 203	60,00%
<i>pośrednio poprzez Gold Town</i>	10 313 776	2 063	56,17%
<i>bezpośrednio Jędrzej Wittchen</i>	40 160	8	0,22%
<i>bezpośrednio Monika Wittchen</i>	662 308	132	3,61%
Pozostali	7 344 158	1 469	40,00%
Razem	18 360 402	3 672	100,00%

* Pan Jędrzej Wittchen i Pani Monika Wittchen posiadają po 50% udziałów w Fundacji Rodziny Wittchen Fundacja Rodzinna, posiadającej 100% udziałów w spółce Gold Town Inv. Ltd.

Zarejestrowany w Sądzie kapitał zakładowy Spółki wynosił na dzień bilansowy 3.672.080,40 zł (słownie: trzy miliony sześćset siedemdziesiąt dwa tysiące osiemdziesiąt i czterdzieści groszy) i dzielił się na 18.360.402 (słownie: osiemnaście milionów trzysta sześćdziesiąt czterysta dwie) akcje zwykłe na okaziciela o wartości nominalnej 0,20 zł (słownie: dwadzieścia groszy) każda, w tym: (i) 16.500.000 akcji serii A, (ii) 1.600.000 akcji serii B, (iii) 78.772 akcje serii C, (iv) 111.698 akcji serii D oraz (v) 69.932 akcji serii E. Na każdą z ww. akcji Emitenta przypada jeden głos na Walnym Zgromadzeniu Spółki.

W dniu 17 maja 2024 r. nastąpiło wydanie uprawnionym (poprzez rejestrację na rachunkach papierów wartościowych osób uprawnionych) 75.694 akcji zwykłych na okaziciela serii E Emitenta, o wartości nominalnej 0,20 zł każda („Akcje”). Akcje zostały wyemitowane przez Spółkę w związku z realizacją praw z warrantów subskrypcyjnych serii C (za 2023 rok) przez osoby uprawnione w ramach III Programu Motywacyjnego, przyjętego uchwałą nr Uchwały nr 22 Zwyczajnego Walnego

Zgromadzenia Spółki z dnia 26 maja 2022 r. w sprawie emisji warrantów subskrypcyjnych serii C z wyłączeniem prawa poboru oraz wyrażenia zgody na przeprowadzenie w Spółce III Programu Motywacyjnego. Emisja Akcji nastąpiła na podstawie Uchwały nr 21 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki z dnia 26 maja 2022 r. w sprawie warunkowego podwyższenia kapitału zakładowego Spółki z wyłączeniem prawa poboru dotychczasowych akcjonariuszy oraz zmiany statutu Spółki.

W dniu 07 czerwca 2024 roku Zarząd Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. podjął uchwałę o dopuszczeniu i wprowadzeniu do obrotu giełdowego na rynku podstawowym, z dniem 14 czerwca 2024 roku, 75.694 akcji zwykłych na okaziciela serii E o wartości nominalnej 0,20 zł każda (objętych wcześniej w ramach III Programu Motywacyjnego Emitenta na lata 2022-2024), pod warunkiem dokonania przez Krajowy Depozyt Papierów Wartościowych S.A. w dniu 14 czerwca 2024 roku asymilacji tych akcji z akcjami Spółki będącymi w obrocie giełdowym, co nastąpiło w tym dniu.

Po dniu bilansowym 11 lipca 2024 r. nastąpiła rejestracja akcji przez Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego. Obecnie kapitał zakładowy Spółki wynosi 3.687.219,20 zł (słownie: trzy miliony sześćset osiemdziesiąt siedem tysięcy dwieście dziewiętnaście złotych i 20/100 groszy) i dzieli się na 18.436.096 (słownie: osiemnaście milionów czterysta trzydzieści sześć tysięcy dziewięćdziesiąt sześć) akcji zwykłych na okaziciela o wartości nominalnej 0,20 zł (słownie: dwadzieścia groszy) każda, w tym: (i) 16.500.000 akcji serii A, (ii) 1.600.000 akcji serii B, (iii) 78.772 akcje serii C, (iv) 111.698 akcji serii D oraz (v) 145.626 akcji serii E. Na każdą z ww. akcji Emitenta przypada jeden głos na Walnym Zgromadzeniu Spółki, stąd ogólna liczba głosów wynikająca ze wszystkich wyemitowanych akcji Wittchen S.A. wynosi na dzień publikacji niniejszego sprawozdania 18.436.096.

W związku z powyższym nastąpiło przyznanie i nabycie praw z Akcji oraz podwyższenie kapitału zakładowego Spółki o kwotę 15.138,80 zł, wobec czego kapitał zakładowy Emitenta wynosi obecnie 3.687.219,20 zł i dzieli się na 18.436.096 akcji zwykłych na okaziciela o wartości nominalnej 0,20 zł każda.

Struktura właścicielska kapitału zakładowego na dzień 31 grudnia 2023 roku przedstawiała się następująco:

31.12.2023	Liczba akcji/głosów (szt.)	Wartość nominalna akcji	Udział w kapitale podstawowym
Jędrzej i Monika Wittchen*	11 016 244	2 203	60,00%
<i>pośrednio poprzez Gold Town</i>	10 313 776	2 063	56,17%
<i>bezpośrednio Jędrzej Wittchen</i>	40 160	8	0,22%
<i>bezpośrednio Monika Wittchen</i>	662 308	132	3,61%
Pozostali	7 344 158	1 469	40,00%
Razem	18 360 402	3 672	100,00%

* Pan Jędrzej Wittchen posiadał 90% udziałów spółki Gold Town Inv. Ltd. natomiast Pani Monika Wittchen posiadała 10% udziałów spółki Gold Town Inv. Ltd.

Struktura właścicielska kapitału zakładowego na dzień 30 czerwca 2023 roku przedstawiała się następująco:

30.06.2023	Liczba akcji/głosów (szt.)	Wartość nominalna akcji	Udział w kapitale podstawowym
Jędrzej i Monika Wittchen*	11 016 244	2 203	60,0%
<i>pośrednio poprzez Gold Town</i>	10 313 776	2 063	56,17%
<i>bezpośrednio Jędrzej Wittchen</i>	40 160	8	0,22%
<i>bezpośrednio Monika Wittchen</i>	662 308	132	3,61%
Pozostali	7 344 158	1 469	40,0%
Razem	18 360 402	3 672	100,00%

* Na dzień 30.06.2023 r. Pan Jędrzej Wittchen posiadał 90% udziałów spółki Gold Town Inv. Ltd. natomiast Pani Monika Wittchen posiadała 10% udziałów spółki Gold Town Inv. Ltd.

III Program Motywacyjny na lata 2022 - 2024

III Program Motywacyjny został szerzej opisany w sprawozdaniu finansowym Grupy za rok 2022. Poniższe zestawienie przedstawia ilości warrantów w III Programie Motywacyjnym:

Transza	Liczba przyznanych warrantów	Cena wykonania w zł	Średnia wartość godziwa na dzień przyznania w zł
Transza 2022	69 932	0,2	16,75
Transza 2023	84 227	0,2	16,87
Transza 2024	87 580	0,2	16,88

W I półroczu 2024 roku Grupa z tytułu III Programu Motywacyjnego rozpoznała 564 tys. zł kosztów. Wartość całego programu motywacyjnego na dzień przyznania wg liczby wyemitowanych warrantów i ich wartości godziwej wyniosła 4.071 tys. zł.

Celem III Programu Motywacyjnego skierowanego do menedżerów, pracowników i współpracowników spółek z Grupy Kapitałowej WITTCHEN S.A. jest stworzenie dodatkowego, silnego narzędzia motywującego do osiągania celów, poprzez takie działania jak: (i) generowanie wysokiej sprzedaży z bieżących produktów oraz poszerzenie asortymentu w dostępnych i rozwijanych kanałach sprzedaży, (ii) rozwój sprzedaży detalicznej, w tym na nowych rynkach oraz (iii) rozwój w zakresie sprzedaży za pośrednictwem e-commerce, z uwzględnieniem platform typu marketplace, co w efekcie powinno przełożyć się na wzrost kursu akcji Spółki.

Średnia wartość godziwa warrantów w III programie motywacyjnym na dzień przyznania wynosiła 16,84 zł. W dniu 19 kwietnia 2023 r. zostało zarejestrowanych 69.932 warrantów subskrypcyjnych serii C. W dniu 28 grudnia 2023 r. zostało zarejestrowanych 171.807 warrantów subskrypcyjnych imiennych serii C. Łączna liczba zarejestrowanych warrantów wyniosła 241.739.

NOTA 12 Dywidendy wypłacone

	01.01.-30.06.2024	01.01.-31.12.2023	01.01.-30.06.2023
Dywidenda z akcji uchwalona przez ZWZA	65 817 tys. PLN	61 140 tys. PLN	61 140 tys. PLN
Dywidenda wypłacona na 1 akcję	n/d	3,33 PLN	n/d
Dywidenda wypłacona do dnia bilansowego	n/d	61 140 tys. PLN	n/d

Uchwałą ZWZA z dnia 22 maja 2024 roku 67,2% zysku netto Spółki za rok 2023, w kwocie 63.820.147,40 złotych (słownie: sześćdziesiąt trzy miliony osiemset dwadzieścia tysięcy sto czterdzieści siedem złotych i czterdzieści groszy), tj. kwota 42.901.637,23 złotych (słownie: czterdzieści dwa miliony, dziewięćset jeden tysięcy, sześćset trzydzieści siedem złotych i 23/100) została przeznaczona na wypłatę dywidendy, natomiast pozostałą część, w kwocie 20.918.510,17 złotych (słownie: dwadzieścia milionów, dziewięćset osiemnaście tysięcy, pięćset dziesięć złotych i 17/100) przeznaczono na kapitał zapasowy Wittchen S.A.

Ponadto, postanowiono przeznaczyć na wypłatę dywidendy kwotę 22.915.225,49 złotych (słownie: dwadzieścia dwa miliony, dziewięćset piętnaście tysięcy, dwieście dwadzieścia pięć złotych i 49/100) z kapitału zapasowego utworzonego z zysków z lat ubiegłych.

Dzień wypłaty dywidendy został ustalony na dzień 12 sierpnia 2024 roku.

NOTA 13 Rezerwy

30.06.2024	odprawy emerytalne i nagrody jubileuszowe	niewykorzystane urlopy	pozostałe rezerwy	Razem
Stan na 01.01.2024	133	1 078	737	1 948
Zwiększenia - obciążenie wyniku	-	-	257	257
Zmniejszenia - uznanie wyniku	-	(15)	-	(15)
Stan na 30.06.2024	133	1 063	994	2 190
Długoterminowe	128	-	-	128
Krótkoterminowe	5	1 063	994	2 062
Stan na 30.06.2024	133	1 063	994	2 190

31.12.2023	odprawy emerytalne i nagrody jubileuszowe	niewykorzystane urlopy	pozostałe rezerwy	razem
Stan na 1.01.2023	84	1 050	336	1 470
Zwiększenia - obciążenie wyniku	18	28	401	447
Zmniejszenia - uznanie wyniku	-	-	-	-
Zmniejszenia - odniesienie w kapitały	31	-	-	31
Stan na 31.12.2023	133	1 078	737	1 948
długoterminowe	129	-	-	129
krótkoterminowe	4	1 078	737	1 819
Stan na 31.12.2023	133	1 078	737	1 948

30.06.2023	odprawy emerytalne i nagrody jubileuszowe	niewykorzystane urlopy	pozostałe rezerwy	razem
Stan na 01.01.2023	84	1 050	336	1 470
Zwiększenia - obciążenie wyniku	-	274	528	802
Zmniejszenia - uznanie wyniku	-	-	-	-
Stan na 30.06.2023	84	1 324	864	2 272
Długoterminowe	81	-	-	81
Krótkoterminowe	3	1 324	864	2 191
Stan na 30.06.2023	84	1 324	864	2 272

NOTA 14 Zobowiązania finansowe

Po początkowym ujęciu zobowiązania finansowe wyceniane są według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej. Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu dostaw i usług wyceniane są w wartości wymagającej zapłaty ze względu na nieznaczące efekty dyskonta.

Zobowiązania finansowe	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Kredyty bankowe i pożyczki	-	-	-
Zobowiązania z tytułu leasingu	28 211	26 434	24 740
Faktoring	-	-	-
Razem długoterminowe zobowiązania finansowe	28 211	26 434	24 740
Zobowiązania z tytułu leasingu	13 872	11 002	16 489
Kredyty bankowe i pożyczki	4 377	13 812	-
Inne zobowiązania finansowe	-	-	-
Razem krótkoterminowe zobowiązania finansowe	18 249	24 814	16 489
Zobowiązania finansowe krótkoterminowe i długoterminowe razem	46 460	51 248	41 229
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	22 947	12 262	16 227
Razem zobowiązania finansowe zmniejszone o środki pieniężne i ekwiwalenty	23 513	38 986	25 002

Na dzień 30 czerwca 2024 roku, 31 grudnia 2023 roku i 30 czerwca 2023 roku, zobowiązania finansowe Spółki wynikały z umów kredytowych zawartych z mBank S.A. oraz z umów leasingowych z PKO Leasing S.A.

Ponadto, w ramach zobowiązań z tytułu leasingu, prezentowane są przede wszystkim zobowiązania z tytułu umów najmu powierzchni handlowych, rozpoznanych w sprawozdaniu z sytuacji finansowej od dnia 1 stycznia 2019 roku, w związku z wdrożeniem MSSF 16. (szczegóły: Nota 15).

W ramach umowy z 13 października 2014 roku wraz z późniejszymi zmianami z mBank S.A., Spółka korzysta z odnawialnego limitu kredytowego Linii wieloproduktowej do kwoty 80 mln złotych. Na dzień 30 czerwca 2024 roku limit był wykorzystany w kwocie 4 377 tys. zł. Na 31 grudnia 2023 roku wykorzystanie limitu wyniosło 13 812 tys. zł. Na dzień 30 czerwca 2023 roku limit nie był wykorzystany.

Zabezpieczenia związane z zobowiązaniami finansowymi zostały opisane w Nocie 25.

NOTA 15 Leasing

Spółka jako leasingobiorca.

W okresie od dnia 1 stycznia 2024 roku do dnia 30 czerwca 2024 roku miały miejsce następujące zmiany w stanie aktywów z tytułu prawa do użytkowania:

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	Najem powierzchni handlowej	Środki transportu	Razem
Wartość brutto			
Stan na 1.01.2024	113 927	728	114 655
Zawarcie nowych umów / aneksy do istniejących umów leasingu	12 808	1 805	14 613
Wykup z leasingu	-	-	-
Stan na 30.06.2024	126 735	2 533	129 268
Umorzenie			
Stan na 1.01.2024	79 298	230	79 528
Zwiększenia	8 607	104	8 711
Wykup z leasingu	-	-	-
Stan na 30.06.2024	87 905	333	88 239
Stan na 30.06.2024 – wartość netto	38 830	2 199	41 029

W okresie od dnia 1 stycznia 2023 roku do dnia 31 grudnia 2023 roku miały miejsce następujące zmiany w stanie aktywów z tytułu prawa do użytkowania:

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	Najem powierzchni handlowej	Środki transportu	Razem
Wartość brutto			
Stan na 1.01.2023	94 936	728	95 664
Zawarcie nowych umów / aneksy do istniejących umów leasingu	18 991	-	18 991
Wykup z leasingu	-	-	-
Stan na 31.12.2023	113 927	728	114 654
Umorzenie			
Stan na 1.01.2023	62 247	85	62 332
Zwiększenia	17 051	146	17 196
Wykup z leasingu	-	-	-
Stan na 31.12.2023	79 298	230	79 528
Stan na 31.12.2023 – wartość netto	34 629	497	35 126

W okresie od dnia 1 stycznia 2023 roku do dnia 30 czerwca 2023 roku miały miejsce następujące zmiany w stanie aktywów z tytułu prawa do użytkowania:

Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	Najem powierzchni handlowej	Środki transportu	Razem
Wartość brutto			
Stan na 1.01.2023	94 936	728	95 664
Zawarcie nowych umów / aneksy do istniejących umów leasingu	13 006	-	13 006
Wykup z leasingu	-	-	-
Stan na 30.06.2023	107 942	728	108 670
Umorzenie			
Stan na 1.01.2023	62 247	85	62 332
Zwiększenia	8 666	73	8 739
Wykup z leasingu	-	-	-
Stan na 30.06.2023	70 913	158	71 071
Stan na 30.06.2023 – wartość netto	37 029	570	37 599

Spółka wykazała następujące zmiany w strukturze zobowiązań z tytułu najmu powierzchni handlowych w poszczególnych okresach:

	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Wartość zobowiązań z tytułu najmu powierzchni handlowych na bilans otwarcia	37 122	39 966	39 966
Zawarcie nowych umów / aneksy do istniejących umów	12 809	18 991	13 006
Naliczone odsetki	1 123	1 697	739
Umowne płatności z tytułu leasingu	(9 836)	(20 467)	(10 565)
Różnice kursowe	(359)	(3 065)	(2 298)
Stan bilans zamknięcia	40 859	37 122	40 848
z czego			
Zobowiązania krótkoterminowe	13 187	10 756	16 250
Zobowiązania długoterminowe	27 472	26 366	24 598

Oprócz wyżej wymienionych zobowiązań, Spółka wykazuje na dzień 30 czerwca 2024 roku zobowiązania z tytułu leasingu środków transportu w kwocie 1 217 tys. złotych (w tym 485 tys. złotych zobowiązań krótkoterminowych). Na dzień 31 grudnia 2023 roku zobowiązanie z tego tytułu wynosiło 246 tys. (w tym 68 tys. zł zobowiązań krótkoterminowych), natomiast na dzień 30 czerwca 2023 roku zobowiązanie z tego tytułu 379 tys. złotych z tytułu leasingów (w tym 141 tys. złotych zobowiązań krótkoterminowych).

NOTA 16 Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

Po początkowym ujęciu zobowiązania finansowe wyceniane są według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej. Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu dostaw i usług wyceniane są w wartości wymagającej zapłaty ze względu na nieznaczące efekty dyskonta.

Zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług - jednostki powiązane	11	136	34
Zobowiązania z tytułu wynagrodzeń - jednostki powiązane	293	319	322
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług - pozostałe jednostki	31 358	28 756	26 556
Inne zobowiązania - pozostałe jednostki	66 188	223	61 449
Zobowiązania z tytułu podatków innych niż dochodowy, opłat i świadczeń społecznych	6 239	10 103	7 958
Zobowiązania z tytułu wynagrodzeń	2 608	2 464	2 357
Razem	106 697	42 001	98 676

Na dzień 30 czerwca 2024 rok pozycja Inne zobowiązania – pozostałe jednostki zawiera m.in. kwotę 65 817 tys. PLN zobowiązań z tytułu zatwierdzonej przez ZWZA dywidendy, która nie została wypłacona na dzień bilansowy. Na koniec analogicznego okresu roku ubiegłego kwota zobowiązań z tego tytułu wyniosła 61 140 tys. PLN.

NOTA 17 Rozliczenia międzyokresowe

Rozliczenia międzyokresowe	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Długoterminowe	4 959	5 039	5 119
Rozliczenie dotacji PARP	4 959	5 039	5 119
Krótkoterminowe	304	608	228
Rozliczenie dotacji z PARP	160	160	160
Pozostałe	144	448	68
Razem	5 263	5 647	5 347

Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe stanowią przede wszystkim dotacje otrzymane w 2011 roku w kwocie 9.537 tys. zł rozliczane przez okres ekonomicznej użyteczności aktywów trwałych, na zakup których zostały przyznane. Przedmiotem umowy o dofinansowanie zawartej w grudniu 2008 roku, była realizacja projektu dotyczącego „Wprowadzenia nowych usług poprzez zastosowanie innowacyjnej technologii w Centrum Dystrybucyjnym”. Zakończenie inwestycji nastąpiło w styczniu 2011 roku.

NOTA 18 Przychody i koszt własny sprzedaży

Przychody ze sprzedaży	01.01. - 30.06.2024	01.01. - 30.06.2023
Przychody ze sprzedaży towarów	195 464	196 800
Przychody ze sprzedaży usług	4 412	3 996
Razem przychody z działalności operacyjnej	199 876	200 796
Koszt własny sprzedaży	01.01. - 30.06.2024	01.01. - 30.06.2023
Wartość sprzedanych towarów	77 023	76 416
Razem koszt własny sprzedaży	77 023	76 416

NOTA 19 Segmenty działalności

Segmenty operacyjne

Spółka analizuje segmenty działalności z perspektywy całej Grupy Kapitałowej. Szczegóły wyodrębnionych segmentów operacyjnych zostały ujawnione w śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Wittchen za I półrocze 2024 roku.

NOTA 20 Koszty działalności operacyjnej

Koszty operacyjne - układ rodzajowy	01.01.-30.06.2024	01.01.-30.06.2023
Amortyzacja	(12 712)	(12 841)
Zużycie materiałów i energii	(3 507)	(4 071)
Usługi obce i pozostałe	(55 080)	(53 776)
Podatki i opłaty	(688)	(603)
Wynagrodzenia	(19 665)	(18 570)
Świadczenia na rzecz pracowników	(3 132)	(3 149)
Razem koszty w układzie rodzajowym	(94 784)	(93 009)
Koszty sprzedaży	86 177	84 229
Koszty ogólnego zarządu	8 607	8 780
Razem koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	94 784	93 009

NOTA 21 Pozostałe przychody i koszty operacyjne

Pozostałe przychody operacyjne	01.01.-30.06.2024	01.01.-30.06.2023
Sprzedaż niefinansowych aktywów trwałych	99	75
Odszkodowania	112	227
Zwrot należności budżetowych VAT	-	-
Dofinansowanie do wynagrodzeń pracowników	-	-
Rozwiązanie rezerw pozostałych	697	336
Rozliczenie środków z dotacji	80	80
Umorzenia podatków	-	-
Inne	188	187
Razem	1 176	905

Pozostałe koszty operacyjne	01.01.-30.06.2024	01.01.-30.06.2023
Sprzedaż niefinansowych aktywów trwałych	-	-
Koszt odpisu i likwidacji towarów	1 634	984
Utworzenie rezerwy na koszty	257	802
Straty z likwidacji i niedobory niefinansowych aktywów trwałych	-	-
Inne	973	329
Razem	2 864	2 115

NOTA 22 Przychody i koszty finansowe

Przychody finansowe	01.01.-30.06.2024	01.01.-30.06.2023
Odsetki (pożyczki, lokaty, należności)	147	205
Różnice kursowe	446	2 297
Pozostałe	-	-
Razem przychody finansowe	593	2 502

Koszty finansowe	01.01.-30.06.2024	01.01.-30.06.2023
Odsetki od kredytów i pożyczek	(173)	(72)
Odsetki od umów leasingu	(1 139)	(758)
Odsetki budżetowe	-	(1)
Różnice kursowe	(370)	(148)
Odsetki pozostałe	-	-
Pozostałe	-	-
Razem koszty finansowe	(1 682)	(979)

NOTA 23 Zysk na akcję

Liczba akcji	01.01.-30.06.2024	01.01.-30.06.2023
Liczba akcji na 30 czerwca	18 360 402	18 360 402
Średnia ważona liczba akcji w okresie	18 360 402	18 307 470
Wyemitowane warranty zamienne na akcje na 30 czerwca	241 739	-
Średnia ważona liczba wyemitowanych warrantów zamiennych na akcje w okresie	241 739	9 273
Średnia rozwodniona liczba akcji zwykłych w okresie	18 602 141	18 316 743
Zysk na akcję		
Zysk (strata) netto okresu bieżącego	19 876	23 613
Zysk (strata) na akcję (w zł)	1,08	1,29
Rozwodniony zysk (strata) na akcję (w zł)	1,07	1,29

Spółka prezentuje zysk na akcję uwzględniając liczbę akcji w okresie od 1 stycznia do 30 czerwca 2024 i 2023 roku wraz z rozładniającym wpływem warrantów. Program opcji menedżerskich został opisany w jednostkowym sprawozdaniu finansowym za 2023 rok oraz w nocie 11 danych uzupełniających do informacji finansowych.

NOTA 24 Należności i zobowiązania warunkowe

W I półroczu 2024 i 2023 roku oraz na koniec roku 2023 pozycja należności warunkowych nie wystąpiła.

Zobowiązania warunkowe	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Gwarancje udzielone	8 087	8 059	7 982
Razem	8 087	8 059	7 982

Gwarancje udzielone (bankowe) dotyczą umów najmu powierzchni handlowych podpisanych przez Spółkę z Centrami Handlowymi.

NOTA 25 Zobowiązania zabezpieczone na majątku Spółki

Tytuł zobowiązania	Zabezpieczenie na dzień 30.06.2024
Linia wieloproduktowa (mBank)	Hipoteka umowna łączna na nieruchomości zabudowanej w Palmirach do wysokości 120 mln zł. Weksel własny in blanco wraz z deklaracją wekslową Przelew wierzycielności z polisy ubezpieczenia nieruchomości i ruchomości
Leasing środków transportu (PKO Leasing S.A.)	Weksle własne in blanco wraz z deklaracją wekslową

NOTA 26 Transakcje z podmiotami powiązanymi

Podmioty powiązane zostały zdefiniowane zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości nr 24 (MSR 24 – „Ujawnianie informacji na temat podmiotów powiązanych”). Jednostka Dominująca zawierała i zamierza zawierać w przyszłości transakcje z podmiotami powiązanymi. Transakcje związane były bezpośrednio z bieżącą, statutową działalnością Spółki. Transakcje z podmiotami powiązanymi zawierają klauzule i postanowienia nie odbiegające znacząco od postanowień Kodeksu Cywilnego lub innych przepisów prawa oraz przyjętych standardów rynkowych. Transakcje z podmiotami powiązanymi były dokonywane na podstawie umów, bez pisemnych umów na bazie zamówień i towarzyszących im faktur lub na bazie przepisów prawa, nakazujących wypłacanie określonych świadczeń.

Jednostka zidentyfikowała następujące podmioty powiązane z którymi przeprowadzono transakcje w latach 2023 - 2024:

- Jędrzej Wittchen – Prezes Zarządu, działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Wittchen Jędrzej Wittchen
- Monika Wittchen – Prokurent, działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Marketing Management Monika Wittchen
- Paweł Marcinkiewicz – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Józef Mirecki – Zastępca Przewodniczącego Rady Nadzorczej,
- Barbara Mirecka – Członek Rady Nadzorczej,
- Monika Dziedzic - Członek Rady Nadzorczej,
- Adam Sobieszek – Członek Rady Nadzorczej,
- Gold Town Inv. Ltd. - znaczący akcjonariusz,
- Wittchen Premium sp. z o.o.,
- Wittchen Travel sp. z o.o.
- Wittchen Real Estate sp. z o.o. (spółka powiązana poprzez osobę Moniki Wittchen, Jędrzeja Wittchen oraz spółkę Gold Town Inv. Ltd.),
- Wittchen GmbH,
- Wittchen S.R.O.
- Wittchen Hungary K.F.T.
- Wittchen Romania SRL
- Wittchen Austria GmbH
- Wittchen Slovakia S.R.O.

Przychody i koszty (w tym wynagrodzenia) w I półroczu 2024 roku oraz stan zobowiązań i należności na dzień 30 czerwca 2024 roku wobec podmiotów powiązanych

2024	01.01.-30.06.2024			30.06.2024	
	przychody	koszty/ inwestycje***	należności	udzielone pożyczki	zobowiązania
Jędrzej Wittchen*	-	11	86	-	32
Monika Wittchen**	6	1 209	63	-	241
Józef Mirecki	-	32	-	-	4
Barbara Mirecka	-	32	-	-	4
Monika Dziedzic	-	32	-	-	4
Paweł Marcinkiewicz	-	39	-	-	5
Adam Sobieszek	-	32	-	-	4
Wittchen Premium sp. z o.o.	2	-	9	5	-
Wittchen Travel sp. z o.o.	2	90	8	-	12
Wittchen Real Estate sp. z o.o.	13	-	-	-	-
Wittchen GmbH	3 846	-	4 431	-	-
Wittchen S.R.O.	4 795	-	9 873	-	-
Wittchen Hungary Kft	1 954	-	5 355	-	-
Wittchen Romania Srl	1 516	-	4 161	-	-
Wittchen Austria GmbH	1 063	-	1 144	2 371	-
Wittchen Slovakia S.R. O	638	-	1 104	1 062	-

* w tym działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Wittchen Jędrzej Wittchen,

** w tym działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Marketing Management Monika Wittchen.

*** wymienione kwoty nie zawierają kosztów III Programu Motywacyjnego opisanych w nocie 11

Przychody i koszty (w tym wynagrodzenia) w 2023 roku oraz stan zobowiązań i należności na dzień 31 grudnia 2023 roku wobec podmiotów powiązanych

2023	01.01.-31.12.2023			31.12.2023	
	przychody	koszty/ inwestycje***	należności	udzielone pożyczki	zobowiązania
Jędrzej Wittchen*	-	509	113	-	32
Monika Wittchen**	14	2 540	70	-	248
Józef Mirecki	-	58	-	-	4
Barbara Mirecka	78	58	-	-	4
Monika Dziedzic	-	58	-	-	4
Paweł Marcinkiewicz	-	71	-	-	4
Adam Sobieszek	-	59	-	-	4
Wittchen Premium sp. z o.o.	1	-	9	5	-
Wittchen Travel sp. z o.o.	2	187	5	-	74
Wittchen Real Estate sp. z o.o.	30	48	-	-	-
Wittchen GmbH	6 982	-	3 095	-	61
Wittchen S.R.O.	10 338	-	7 681	1 715	-
Wittchen Hungary Kft.	5 405	-	5 952	-	-
WITTCHEN Romania Srl	2 539	-	2 663	131	-
Wittchen Austria GmbH	105	-	105	33	-
Wittchen Slovakia S.R. O	544	-	518	1 020	-

* w tym działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Wittchen Jędrzej Wittchen.

** w tym działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Marketing Management Monika Wittchen.

*** wymienione kwoty nie zawierają kosztów III Programu Motywacyjnego opisanych w nocie 11

Przychody i koszty (w tym wynagrodzenia) w I półroczu 2023 roku oraz stan zobowiązań i należności na dzień 30 czerwca 2023 roku wobec podmiotów powiązanych

2023	01.01.-30.06.2023			30.06.2023	
	przychody	koszty/ inwestycje***	należności	udzielone pożyczki	zobowiązani a
Jędrzej Wittchen*	-	256	73	-	40
Monika Wittchen**	6	1 293	88	-	259
Józef Mirecki	-	27	-	-	5
Barbara Mirecka	78	27	-	-	5
Monika Dziedzic	-	27	-	-	5
Paweł Marcinkiewicz	-	33	-	-	6
Adam Sobieszek	-	27	-	-	5
Wittchen Premium sp. z o.o.	1	-	8	5	-
Wittchen Travel sp. z o.o.	1	89	5	-	36
Wittchen Real Estate sp. z o.o.	24	35	9	-	-
Wittchen GmbH	3 112	-	1 910	-	-
Wittchen S.R.O.	5 092	-	6 982	1 682	-
Wittchen Hungary Kft	2 265	-	4 261	854	-
Wittchen Romania Srl	816	-	989	127	-
Wittchen Austria GmbH	-	-	-	-	-
Wittchen Slovakia S.R. O	-	--	-	-	-

* w tym działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Wittchen Jędrzej Wittchen,

** w tym działalność gospodarcza prowadzona pod firmą Marketing Management Monika Wittchen.

*** wymienione kwoty nie zawierają kosztów III Programu Motywacyjnego opisanych w nocie 11

NOTA 27 Wynagrodzenia Członków Zarządu Spółki oraz Rady Nadzorczej z tytułu powołania

	01.01.-30.06.2024	01.01.-30.06.2023
Paweł Marcinkiewicz	39,0	33,0
Barbara Mirecka	32,0	27,0
Józef Mirecki	32,0	27,0
Monika Dziedzic	32,0	27,0
Adam Sobieszek	32,0	27,0
Jędrzej Wittchen	240,0	240,0
Razem	406,0	381,0

Powyższe wynagrodzenia obejmują wyłącznie wynagrodzenia z tytułu powołania za okres pełnienia funkcji i nie obejmują wynagrodzeń otrzymywanych z innych tytułów, np. świadczonych usług, otrzymanych diet, które są ujawnione dodatkowo w nocie 26.

NOTA 28 Zdarzenia po dniu bilansowym

Po dniu bilansowym, nastąpiła wypłata dywidendy w wys. 3,57 PLN / akcję.



WITTCHEN

**SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI
GRUPY KAPITAŁOWEJ WITTCHEN S.A.
ZA I PÓŁROCZE 2024 ROKU**



Spis treści:

Wprowadzenie	64
1. Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń wraz ze wskazaniem najistotniejszych zdarzeń dotyczących Grupy i Emitenta	64
2. Czynniki i zdarzenia, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe	66
3. Opis organizacji Grupy Kapitałowej Emitenta wraz z opisem jej zmian.....	66
4. Stanowisko zarządu odnośnie zrealizowania publikowanych prognoz	67
5. Wskazanie akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% ogólnej liczby głosów	67
6. Zestawienie stanu posiadania akcji Emitenta przez osoby zarządzające i nadzorujące.....	68
7. Wskazanie istotnych postępowań	68
8. Informacje o transakcjach z podmiotami powiązanymi na innych warunkach niż rynkowe.....	68
9. Informacje o udzielonych i otrzymanych poręczeniach i gwarancjach	68
10. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń.....	69
11. Wskazanie czynników, które będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału.....	76
12. Inne informacje, które zdaniem Emitenta są istotne	80

Wprowadzenie

Jednostką Dominującą Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. („Grupa”, „Grupa Kapitałowa”) jest Spółka Wittchen S.A. („Spółka”, „Jednostka Dominująca”, „Emitent”). Zarząd Spółki sporządza sprawozdanie półroczne z działalności Grupy Kapitałowej łącznie ze sprawozdaniem z działalności Jednostki Dominującej, jako jedno sprawozdanie. Jeżeli wyraźnie w punkcie nie wskazano, że przedstawione dane dotyczą tylko Spółki Wittchen S.A., przedstawione informacje dotyczą zarówno Grupy Kapitałowej jak i Spółki.

1. Opis istotnych dokonań lub niepowodzeń wraz ze wskazaniem najistotniejszych zdarzeń dotyczących Grupy i Emitenta

Do najważniejszych wydarzeń w Grupie oraz w Jednostce Dominującej, które miały miejsce w I półroczu 2024 roku oraz do dnia niniejszego raportu, należą:

1. Rozwój zagraniczny. W I półroczu 2024 roku Grupa koncentrowała swoje działania na rozwoju sprzedaży i budowy świadomości marki na rynkach zagranicznych. Strategia Grupy jest trzystopniowa i zakłada w pierwszym kroku zakładanie własnych marketplace'ów, a następnie zakładanie własnych e-sklepów, i uruchamianie własnych salonów.

W I półroczu 2024 r. Grupa po uprzednim rozwoju sieci marketplace'ów oraz e-sklepów otworzyła kilka nowych salonów za granicą w centralnej Europie oraz e-sklep w Austrii (luty br.). Otoczenie makroekonomiczne okazało się jednak wymagające, w wyniku czego przychody zagraniczne ukształtowały się na poziomie 38,7 mln zł (w I półroczu 2023 było to 42,5 mln zł). Udział sprzedaży zagranicznej w przychodach całej Grupy za I półrocze 2024 roku wyniósł ostatecznie 19%, co oznacza spadek w stosunku do analogicznego okresu o 1,7 p.p. Jako przyczyny zmniejszenia się sprzedaży można wskazać m.in. wzmocnienie się kursu złotego w stosunku do EURO oraz innych walut państw regionu Europy centralnej, co przekłada się na mniejsze przychody w złotych oraz osłabienie koniunktury gospodarczej w Niemczech. Zaznaczyć należy również wysoką bazę porównywalnych przychodów w ubiegłym roku.

Na dzień 30 czerwca 2024 r. Spółka posiadała 15 salonów zagranicą, z czego 5 salonów to salony otwarte w przeciągu ostatniego roku. 7 salonów własnych zlokalizowanych było w Czechach, 3 na Węgrzech, 2 w Austrii oraz po 1 w Słowacji, Rumunii i Niemczech. Ponadto, towary Spółki są sprzedawane za pośrednictwem 10 salonów franczyzowych w Ukrainie.

Poza wspomnianymi salonami sprzedaży detalicznej, Grupa prowadzi także działalność zagraniczną poprzez własne sklepy internetowe na rynku niemieckim (www.WITTCHENshop.de), czeskim (www.WITTCHEN.cz), węgierskim (www.WITTCHEN.hu), rumuńskim (www.WITTCHEN.ro), ukraińskim (www.WITTCHEN.ua), austriackim (www.WITTCHEN.at), jak również poprzez platformy sprzedażowe typu marketplace na rynkach europejskich.

W lipcu 2024 r. uruchomiony został nowy salon w Rumunii. W ostatnim kwartale br. (październik) planowane jest otwarcie kolejnego sklepu w Rumunii, oraz e-sklepu w Słowacji.

2. Sprzedaż w kanale on-line

Kanał on-line stanowi ok. 50% udziału przychodów Spółki w okresie pierwszego półrocza 2024 r. i jest wciąż rozwijany przez Grupę. Obok opisanych powyżej e-sklepów oferujących produkty na rynkach zagranicznych, również sklepu działającego na rynku polskim, tj. www.WITTCHEN.com oraz za pośrednictwem platform typu marketplace. Na dzień 30 czerwca

2024 r. Grupa współpracowała z 46 platformami marketplace, natomiast w porównywalnym okresie 2023 r. były to 43 platformy.

W I półroczu 2024 r. Grupa osiągnęła przychód ze sprzedaży w kanale on-line w wysokości 102,1 mln zł w porównaniu z 104,8 mln zł. Spadek ten był spowodowany przede wszystkim zmniejszeniem się sprzedaży na rynkach zagranicznych oraz nieznacznym 1% spadkiem sprzedaży w kanałach online w Polsce.

3. Sprzedaż w kanale off-line

W I półroczu 2024 r. nastąpiła poprawa przychodów ze sprzedaży w segmencie off-line. Osiągnięto przychody w wysokości 43,5 mln PLN vs. w porównaniu do 41,0 mln PLN w ub. roku. Wzrost ten został osiągnięty dzięki sprzedaży w nowo otwartych salonach zagranicznych, podczas, gdy sprzedaż na rynku krajowym w tym segmencie pozostała bez zmian.

4. Rozwój sprzedaży B2B

W I półroczu 2024 r., a w szczególności w II kwartale odnotowano istotny wzrost wartości sprzedaży hurtowej. Spółka i Grupa starają się rozwijać działalność w tym segmencie zarówno poprzez aktywizację sprzedaży do dotychczasowych klientów, jak i aktywnie poszukując nowych możliwości. Charakterystyczną cechą sprzedaży w tym segmencie jest to, że pojedyncze transakcje mogą mieć dużą wartość jednostkową, co w znaczący sposób wpływa na wyniki sprzedażowe i zyskowość segmentu.

5. Zmiany w strukturze akcjonariatu

W dniu 17 maja 2024 r. nastąpiło wydanie uprawnionym (poprzez rejestrację na rachunkach papierów wartościowych osób uprawnionych) 75.694 akcji zwykłych na okaziciela serii E Emitenta, o wartości nominalnej 0,20 zł każda („Akcje”). Akcje zostały wyemitowane przez Spółkę w związku z realizacją praw z warrantów subskrypcyjnych serii C (za 2023 rok) przez osoby uprawnione w ramach III Programu Motywacyjnego, przyjętego uchwałą nr Uchwały nr 22 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki z dnia 26 maja 2022 r. w sprawie emisji warrantów subskrypcyjnych serii C z wyłączeniem prawa poboru oraz wyrażenia zgody na przeprowadzenie w Spółce III Programu Motywacyjnego. Emisja Akcji nastąpiła na podstawie Uchwały nr 21 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki z dnia 26 maja 2022 r. w sprawie warunkowego podwyższenia kapitału zakładowego Spółki z wyłączeniem prawa poboru dotychczasowych akcjonariuszy oraz zmiany statutu Spółki.

W związku z powyższym nastąpiło przyznanie i nabycie praw z Akcji oraz podwyższenie kapitału zakładowego Spółki o kwotę 15.138,80 zł, wobec czego kapitał zakładowy Emitenta wynosi na dzień publikacji niniejszego sprawozdania 3.687.219,20 zł i dzieli się na 18.436.096 akcji zwykłych na okaziciela o wartości nominalnej 0,20 zł każda.

Ponadto w 2024 r. dokonano czynności reorganizacyjnych dotyczących udziałów w spółce Gold Town Inv. Limited, tj. spółki prawa cypryjskiego, będącej większościowym akcjonariuszem spółki Wittchen S.A.. W wyniku tej reorganizacji doszło, w dniu 27 lutego 2024 r., do zawarcia pomiędzy Panem Jędrzejem Wittchen, Panią Moniką Wittchen jako darczyńcami ("Darczyńcy") a fundacją rodzinną pod nazwą Fundacja Rodziny Wittchen Fundacja Rodzina jako obdarowanym, umowy darowizny przez Darczyńców 100% udziałów w kapitale zakładowym Gold Town, która to spółka posiada obecnie 10.313.776 akcji Spółki, reprezentujących 56,17% kapitału zakładowego Spółki, uprawniających do 10.313.776 głosów na walnym zgromadzeniu Spółki, co stanowi 56,17% ogólnej liczby głosów w Spółce. W konsekwencji tej zmiany doszło do pośredniego zbycia Akcji.

W rezultacie reorganizacji Fundacji przysługuje pośrednio (poprzez Gold Town) 10.313.776 akcji Spółki. Pan Jędrzej Wittchen i Pani Monika Wittchen posiadają po 50% udziałów w Fundacji Rodziny Wittchen Fundacja Rodzinna, posiadającej 100% udziałów w spółce Gold Town Inv. Ltd., a bezpośredni stan posiadania Pani Moniki Wittchen i Pana Jędrzeja Wittchen nie uległ zmianie w wyniku tej reorganizacji.

6. Wyplata dywidendy

Uchwałą ZWZA z dnia 22 maja 2024 roku 67,2% zysku netto Spółki za rok 2023, w kwocie 63.820.147,40 złotych (słownie: sześćdziesiąt trzy miliony osiemset dwadzieścia tysięcy sto czterdzieści siedem złotych i czterdzieści groszy), tj. kwota 42.901.637,23 złotych (słownie: czterdzieści dwa miliony, dziewięćset jeden tysięcy, sześćset trzydzieści siedem złotych i 23/100) została przeznaczona na wypłatę dywidendy, natomiast pozostałą część, w kwocie 20.918.510,17 złotych (słownie: dwadzieścia milionów, dziewięćset osiemnaście tysięcy, pięćset dziesięć złotych i 17/100) przeznaczono na kapitał zapasowy Wittchen S.A.

Ponadto, postanowiono przeznaczyć na wypłatę dywidendy kwotę 22.915.225,49 złotych (słownie: dwadzieścia dwa miliony, dziewięćset piętnaście tysięcy, dwieście dwadzieścia pięć złotych i 49/100) z kapitału zapasowego utworzonego z zysków z lat ubiegłych.

Dzień wypłaty dywidendy został ustalony na dzień 12 sierpnia 2024 roku.

2. Czynniki i zdarzenia, w szczególności o nietypowym charakterze, mających znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

W okresie 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2024 roku nie wystąpiły nietypowe czynniki i zdarzenia mające istotny wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.

3. Opis organizacji Grupy Kapitałowej Emitenta wraz z opisem jej zmian

Na dzień niniejszego raportu, Grupa składa się z Jednostki dominującej - Spółki oraz 8 podmiotów kontrolowanych przez Spółkę. W roku 2024 nie wystąpiły zmiany w strukturze organizacyjnej Grupy.

Poniższy schemat przedstawia strukturę organizacyjną Grupy Kapitałowej Wittchen S.A. na dzień 30 czerwca 2024 roku:



Poniżej przedstawiono krótki opis przedmiotu działalności poszczególnych spółek z Grupy:

Emitent, będący Jednostką Dominującą Grupy, jest właścicielem centrum biurowo-logistycznego w Palmirach, prowadzi zakup i sprzedaż towarów Grupy, zawiera umowy najmu salonów firmowych oraz jest właścicielem znaków towarowych marki WITTCHEN.

Wittchen Premium sp. z o.o. z siedzibą w Kielpinie. Na datę sporządzenia sprawozdania nie prowadzi działalności operacyjnej.

Wittchen Travel sp. z o.o. z siedzibą w Palmirach zawiera część umów najmu salonów detalicznych, które następnie podnajmuje Spółce.

Wittchen GmbH z siedzibą w Berlinie prowadzi sprzedaż internetową produktów Grupy na terytorium Niemiec.

Wittchen S.R.O. z siedzibą w Pradze prowadzi sprzedaż produktów Grupy, zarówno poprzez salony sprzedaży detalicznej jak i sprzedaż internetową na terytorium Czech.

Wittchen Hungary Kft. z siedzibą w Budapeszcie prowadzi sprzedaż produktów Grupy, zarówno poprzez salony sprzedaży detalicznej jak i sprzedaż internetową na terytorium Węgier.

Wittchen Romania S.R.L. z siedzibą w Bukareszcie, prowadzi sprzedaż internetową produktów Grupy na terytorium Rumunii.

WITTCHEN Slovakia S.R.O. z siedzibą w Bratysławie. Spółka prowadzi sprzedaż produktów w stacjonarnym punkcie sprzedaży detalicznej Grupy na terytorium Słowacji.

WITTCHEN Austria GmbH z siedzibą w Wiedniu. Spółka prowadzi sprzedaż internetową produktów Grupy na terytorium Austrii.

Wszystkie jednostki zależne od Emitenta są konsolidowane metodą pełną.

4. Stanowisko zarządu odnośnie zrealizowania publikowanych prognoz

Zarząd nie publikował prognoz wyników finansowych.

5. Wskazanie akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% ogólnej liczby głosów

Poniżej Spółka przedstawia, zgodnie ze swoją wiedzą, akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Emitenta na dzień przekazania raportu półrocznego wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, liczby głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów:

12.09.2024	Liczba akcji/głosów (szt)	Wartość nominalna akcji	Udział w ogólnej liczbie akcji/głosów
Jędrzej i Monika Wittchen*	11 051 244	2 210	59,94%
<i>pośrednio poprzez Gold Town Inv. Ltd.</i>	10 313 776	2 063	55,94%
<i>bezpośrednio Jędrzej Wittchen</i>	40 160	8	0,22%
<i>bezpośrednio Monika Wittchen</i>	697 308	139	3,78%
Pozostali	7 384 852	1 477	40,06%
Razem	18 436 096	3 687	100,00%

* Pan Jędrzej Wittchen i Pani Monika Wittchen posiadają po 50% udziałów w Fundacji Rodziny Wittchen Fundacja Rodzinna, posiadającej 100% udziałów w spółce Gold Town Inv. Ltd.

6. Zestawienie stanu posiadania akcji Emitenta przez osoby zarządzające i nadzorujące

Poniżej Spółka przedstawia, zgodnie ze swoją wiedzą, zestawienie stanu posiadania lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące Emitenta na dzień przekazania raportu półrocznego odrębnie dla każdej z osób:

12.09.2024	Liczba akcji/głosów (szt)	Wartość nominalna akcji	Udział w ogólnej liczbie akcji/głosów
Jędrzej i Monika Wittchen*	11 051 244	2 210	59,94%
<i>pośrednio poprzez Gold Town Inv. Ltd.</i>	10 313 776	2 063	55,94%
<i>bezpośrednio Jędrzej Wittchen</i>	40 160	8	0,22%
<i>bezpośrednio Monika Wittchen</i>	697 308	139	3,78%
Ogółem	11 051 244	2 210	59,94%

* Pan Jędrzej Wittchen i Pani Monika Wittchen posiadają po 50% udziałów w Fundacji Rodziny Wittchen Fundacja Rodzinna, posiadającej 100% udziałów w spółce Gold Town Inv. Ltd.

W dniu 07 czerwca 2024 roku Zarząd Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. podjął uchwałę o dopuszczeniu i wprowadzeniu do obrotu giełdowego na rynku podstawowym, z dniem 14 czerwca 2024 roku, 75.694 akcji zwykłych na okaziciela serii E o wartości nominalnej 0,20 zł każda (objętych wcześniej w ramach III Programu Motywacyjnego Emitenta na lata 2022-2024), pod warunkiem dokonania przez Krajowy Depozyt Papierów Wartościowych S.A. w dniu 14 czerwca 2024 roku asymilacji tych akcji z akcjami Spółki będącymi w obrocie giełdowym, co nastąpiło w tym dniu. Po dniu bilansowym 11 lipca 2024 r. nastąpiła rejestracja akcji przez Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego. 35 000 szt. akcji w ramach tej emisji objęła Pani Monika Wittchen.

7. Wskazanie istotnych postępowań

Spółka ani spółki od niej zależne nie posiadają informacji o toczących się lub grożących postępowaniach przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej, które miałyby istotny wpływ na sytuację finansową lub rentowność Grupy. W toku normalnej działalności zarówno Emitent, jak i spółki zależne są stronami oraz uczestnikami postępowań, które indywidualnie nie mają istotnego znaczenia dla Grupy, w szczególności nie stanowią 10% skonsolidowanych kapitałów własnych Emitenta.

8. Informacje o transakcjach z podmiotami powiązаныmi na innych warunkach niż rynkowe

W I półroczu 2024 roku Emitent ani jednostki od niego zależne nie zawarły istotnych transakcji z podmiotami powiązаныmi na warunkach innych niż rynkowe. Zestawienie transakcji z podmiotami powiązаныmi zostały przedstawione w Nocie 26 danych uzupełniających do jednostkowych i w Nocie 25 danych uzupełniających do skonsolidowanych informacji finansowych.

9. Informacje o udzielonych i otrzymanych poręczeniach i gwarancjach

Spółka nie udzielała istotnych poręczeń ani gwarancji na rzecz podmiotów powiązanych. Salda należności od podmiotów powiązanych, w tym z tytułu udzielonych pożyczek, zostały ujawnione w Nocie 26 do jednostkowych informacji finansowych. Wartość gwarancji udzielonych na zabezpieczenie zapłaty czynszu z tytułu najmu powierzchni handlowych została przedstawiona w

Nocie 24 do jednostkowych (w Nocie 23 do skonsolidowanych) danych uzupełniających do informacji finansowych.

10. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń

Poniżej przedstawiono ryzyka, które mogą mieć znaczący niekorzystny wpływ na działalność, osiągnięte przychody oraz sytuację finansową i wyniki działalności Spółki i Grupy.

Ryzyko związane z sytuacją makroekonomiczną

Na realizację założonych przez Spółkę i Grupę celów strategicznych i osiągnięte przez nią wyniki finansowe oddziałują między innymi czynniki makroekonomiczne, których skutki są niezależne od działań Emitenta i jego Grupy. Do tych czynników zaliczyć można: stopień stabilizacji sytuacji politycznej, inflację, ogólną kondycję gospodarki, zmiany sytuacji gospodarczej, wysokość produktu krajowego brutto, politykę podatkową, zmiany stóp procentowych oraz politykę państwa w zakresie rynku nieruchomości. Ponadto, sytuacja gospodarcza w Polsce oraz na rynkach eksportowych Spółki i Grupy jest powiązana z sytuacją polityczno-gospodarczą w regionie. Zmiany wskaźników makroekonomicznych mogą wpłynąć na zmniejszenie planowanych przychodów bądź na zwiększenie kosztów działalności.

Działalność Spółki i Grupy jest przede wszystkim ściśle uzależniona od poziomu wydatków konsumenckich zarówno na rynku krajowym, jak i w krajach, w których oferowane są produkty Spółki i Grupy.

Ryzyko związane z popytem konsumpcyjnym i postrzeganiem marki

Kluczowym parametrem makroekonomicznym dla sytuacji finansowej Emitenta i jego Grupy jest popyt konsumpcyjny. Poprzez popyt konsumpcyjny należy rozumieć zdolność klientów do dokonywania zakupów z rozporządzalnych dochodów gospodarstw domowych oraz budżetów korporacji. Produkty oferowane przez Spółkę i Grupę nie należą do dóbr zaspokajających potrzeby pierwszego rzędu. Ponadto podejmowanie decyzji o zakupie uzależnione jest od szeregu subiektywnych czynników, takich jak trendy w modzie, zmiany preferencji indywidualnych, pozycja i postrzeganie różnych marek.

Co więcej nietrafione kolekcje i produkty, nieprawidłowo dobrana komunikacja marketingowa i obsługa posprzedażowa również mogą wpłynąć na zmianę postrzegania marki, która ma istotne znaczenie dla decyzji zakupowych klientów. W związku z tym, spadek popytu konsumpcyjnego lub wyraźne ograniczenie jego wzrostu w szczególności na rynku dóbr luksusowych może negatywnie wpłynąć na sprzedaż, co będzie miało negatywny wpływ na uzyskiwane przez Spółkę i Grupę wyniki finansowe.

Ryzyko związane z konkurencją i trafnością polityki cenowej

Ryzyko związane z nasileniem się działalności konkurencji dotyczy zwłaszcza konkurencji ze strony dotychczasowych i nowych marek na rynku dodatków o zasięgu europejskim bądź globalnym, szczególnie w segmentach średnim i wyższym. Zagraniczne przedsiębiorstwa, w sytuacji obniżenia się popytu wewnętrznego we własnym kraju, poszukując nowych rynków zbytu, rozpoczynają lub przyspieszają ekspansję na rynek polski. Ponadto w ostatnich latach postępująca konkurencja ze strony azjatyckich platform sprzedażowych wywiera presję na rynki globalne w kanałach internetowych w tym na rynki, na których działa Spółka i Grupa. Także przedsiębiorstwa już istniejące na krajowym rynku, wobec słabnącego popytu na innych rynkach oraz zaostrej konkurencji mogą nasilić działania marketingowe i sprzedażowe w Polsce i krajach regionu.

Równocześnie w sytuacji kryzysu, przedsiębiorstwa posiadające odpowiednie zasoby finansowe i nastawione na intensywny rozwój, oferujące swoje produkty poprzez tradycyjną sieć sprzedaży mają wyjątkową możliwość pozyskania odpowiednio dobrych lokalizacji salonów sprzedaży czy negocjacji

korzystnych warunków najmu lokali. Nie można zatem wykluczyć istniejącego ryzyka w zakresie przyjmowania części potencjalnych klientów Emitenta i jego Grupy przez nowych lub bardziej ekspansywnych uczestników rynku, co może utrudniać realizację planowanego rozwoju i wzrostu wartości przedsiębiorstwa Emitenta.

Prowadzenie działalności w otoczeniu wysoce konkurencyjnym wymaga od Grupy stosowania odpowiedniej polityki cenowej i promocyjnej sprzedawanych produktów oraz elastycznego podejścia do oferowanego portfolio produktów. W przypadku nasilenia konkurencji Emitent i spółki z Grupy mogą zostać zmuszone do poniesienia dodatkowych nakładów w celu utrzymania swojej pozycji rynkowej. Duża konkurencja na rynku może doprowadzić do obniżenia możliwych do osiągnięcia marż.

Ryzyko stopy procentowej i inflacji

W związku ze wzrostem cen towarów i usług, Spółka narażona jest na wzrost kosztów. Ponadto, biorąc pod uwagę konkurencję na rynku, istnieje ryzyko, że Spółka nie będzie w stanie skompensować wzrostów kosztów przez wzrost cen produktów.

Należy jednak zauważyć, iż wzrost kosztów sprzedaży powinien w mniejszym lub w większym stopniu dotyczyć wszystkich producentów, w tym konkurentów Spółki i Grupy. Ponadto Spółka prowadzi negocjacje z dostawcami, mające na celu minimalizowanie efektów inflacyjnych. Strategia Spółki i Grupy zakłada także wykorzystywanie szans, w tym na rynkach usług, co przejawia się np. w zatowarowaniu w tych okresach, w których koszty frachtu morskiego kształtują się korzystnie.

Ryzyko związane z regulacjami celnymi

Grupa uczestniczy w wymianie handlowej z dostawcami i odbiorcami, zlokalizowanymi za granicą. Z tego powodu zmiany regulacji celnych (importowych lub eksportowych) mogą mieć istotny wpływ na jej działalność. Nie można wykluczyć, że w celu ochrony swojego rynku Polska lub Unia Europejska wprowadzi cła zaporowe, opłaty o podobnym charakterze jak cła lub inne ograniczenia importu (np. kontyngenty), które znacząco pogorszyłyby rentowność prowadzonej działalności. Miałyby to wpływ nie tylko na Emitenta, ale także na jego konkurentów. Nie można także wykluczyć, że w celu ochrony swoich przedsiębiorców inne państwa wprowadzą cła zaporowe, co pogorszyłyby rentowność prowadzonej działalności. Istnieje ryzyko związane z regulacjami celnymi (importowymi lub eksportowymi).

Ryzyko związane z regulacjami polskiego systemu prawnego, w tym podatkowego

Przepisy prawa podatkowego, handlowego, prawa pracy i ubezpieczeń społecznych oraz innych przepisów regulujących działalność przedsiębiorstw są skomplikowane i ulegają częstym zmianom, w tym w następstwie dostosowywania przepisów i regulacji do prawa międzynarodowego. Istnieje ryzyko, że wraz z wprowadzeniem nowych regulacji spółki z Grupy będą musiały podjąć działania dostosowawcze, co może skutkować powstaniem znaczących kosztów wymuszonych okolicznościami związanymi z dostosowaniem się do nowych przepisów oraz kosztów związanych z niestosowaniem się do nich. Dodatkowo stosowaniu przepisów prawa podatkowego często towarzyszą kontrowersje oraz spory, które są zazwyczaj rozstrzygane dopiero przez sądy administracyjne. Dodatkowo praktyka stosowania prawa podatkowego przez organy podatkowe nie jest jednolita, a w orzecznictwie sądów administracyjnych w zakresie prawa podatkowego występują istotne rozbieżności. Emitent nie może zagwarantować, że organy podatkowe nie dokonają odmiennej, niekorzystnej dla spółek z Grupy interpretacji przepisów podatkowych, którym podlegają spółki z Grupy. Nie można także wykluczyć ryzyka, że poszczególne interpretacje podatkowe, uzyskane oraz stosowane już przez spółki z Grupy, zostaną zakwestionowane. Z uwagi na powyższe nie można wykluczyć potencjalnych sporów z organami podatkowymi, a w rezultacie zakwestionowania przez organy podatkowe prawidłowości

rozliczeń podatkowych spółek z Grupy w zakresie nieprzedawnionych zobowiązań podatkowych oraz określenia zaległości podatkowych tych podmiotów. Odmienna interpretacja zdarzeń i ich podatkowego ujęcia dokonywana przez organy podatkowe, może mieć istotny niekorzystny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki działalności Spółki i Grupy.

Również wprowadzane zmiany w zakresie prawa regulującego działalność Spółki i Grupy mogą powodować dodatkowe obowiązki dostosowawcze oraz mogą utrudniać realizację planowanych działań operacyjnych.

Ryzyko związane z trendami rynkowymi, zmiennością i sezonowością sprzedaży

Działalność Grupy podlega zjawisku sezonowości sprzedaży. Średnio 30%-40% sprzedaży jest generowane w IV kwartale. Ma to związek ze zwiększonymi wydatkami klientów na produkty, stanowiące prezenty świąteczne. Dotyczy to zarówno klientów indywidualnych, jak i biznesowych. Zjawisko to ma istotny wpływ na okresowe zwiększenie zapotrzebowania na kapitał obrotowy oraz rodzi potrzebę dokładnej optymalizacji procesów logistycznych, aby zapewnić klientom dostępność produktów w poszczególnych kanałach dystrybucyjnych. Mając na uwadze powyższe zjawisko, Spółka i Grupa poszerzają asortyment o produkty o innej strukturze sezonowości, które generują sprzedaż w innych kwartałach niż w IV kwartale roku kalendarzowego. Przykładem takich produktów są torebki, buty i konfekcja, których szczyt sprzedaży przypada na wiosnę i jesień oraz bagaż, którego szczyt przypada na lato. Istnieje ryzyko związane z odpowiednim zarządzaniem kapitałem obrotowym, procesami i powierzchnią logistyczną, wynikające z występowania sezonowości sprzedaży.

Istotnym czynnikiem jest również wycucie trendów mody i aktualnych preferencji konsumentów. Istnieje bowiem ryzyko, że wybór produktów, które nie trafią w gusta klientów może powodować konieczność ich wyprzedaży poniżej zakładanego poziomu marży. W celu wyeliminowania tego ryzyka, Grupa analizuje na bieżąco zmieniające się trendy i potrzeby klientów oraz przeprowadza analizę sprzedaży poszczególnych asortymentów w celu doboru jak najlepszej oferty sprzedażowej w kolejnych kolekcjach.

Ryzyko uzależnienia od najważniejszych odbiorców

Segment B2B jest znaczącym segmentem pod względem przychodów ze sprzedaży. W ramach kanału B2B Spółka i Grupa wyróżniają sprzedaż krajową oraz sprzedaż eksportową. Krajowymi odbiorcami produktów Spółki i Grupy są klienci korporacyjni, sieci handlowe lub odbiorcy hurtowi prowadzący sklepy multibrandowe. W I połowie 2024 roku żaden klient nie przekroczył udziału powyżej 10% przychodów ze sprzedaży. W przypadku wzrostu znaczenia kluczowych odbiorców w strukturze przychodów Grupy, istnieje ryzyko uzyskania silniejszej pozycji negocjacyjnej i presji na ceny produktów Spółki i Grupy. W takim przypadku potencjalnie może wystąpić ryzyko utraty znaczącej części przychodów ze sprzedaży w przypadku rezygnacji z dalszej współpracy przez któregoś z kluczowych odbiorców lub obniżenie marży ze sprzedaży, w przypadku konieczności zaoferowania niższych cen.

Ryzyko związane z lokalizacjami punktów sieci sprzedaży detalicznej

W ramach przyjętych założeń strategicznych Spółka i Grupa aktywnie zarządza siecią sprzedaży detalicznej. Spółka i Grupa systematycznie pozyskuje wysokiej jakości powierzchnie handlowe, likwiduje lub zmienia lokalizację salonów, które trwale utraciły zdolność generowania zysku operacyjnego, a także realizuje inwestycje odtworzeniowe, głównie w kluczowych i najbardziej dochodowych lokalizacjach.

Istnieje ryzyko, że Spółka i Grupa nie będzie w stanie uruchomić zaplanowanej nowej powierzchni sprzedaży, uruchomienie opóźni się czy też nowe lokalizacje nie osiągną zakładanych wyników

sprzedażowych. Ponadto, większość punktów sieci sprzedaży detalicznej funkcjonuje w wielkopowierzchniowych centrach handlowych. Wybór konkretnej lokalizacji jest uwarunkowany oceną potencjału danego miasta (regionu), rozmiarem inwestycji, umiejscowieniem w danym centrum handlowym, strukturą najemców danego centrum handlowego, warunkami najmu (wysokość czynszu i innych opłat dodatkowych). Każdy wybór lokalizacji jest poprzedzony szczegółową analizą potencjalnej rentowności punktu sprzedaży. Otwieranie nowych punktów sieci sprzedaży detalicznej w tym punktów sprzedaży za granicą wiąże się z ryzykiem, że któraś z lokalizacji nie spełni oczekiwań ekonomicznych.

Otwarcie nowego punktu łączy się również z szeregiem wydatków, głównie na adaptację pomieszczeń, zaopatrzenie w odpowiedniej wielkości poziom zapasów, zatrudnienie i przeszkolenie personelu. Otwarcie nowej lokalizacji handlowej wiąże się także z wydatkami z tytułu czynszu, co do zasady długoterminowego (najczęściej pięcioletniego). Ponadto, operatorzy wielkopowierzchniowych centrów handlowych wymagają od najemców uiszczania zabezpieczeń, gwarantujących wypłacalność, w tym między innymi wpłatę kaucji lub przekazanie gwarancji bankowej, które to zabezpieczenia z reguły stanowią równowartość trzymiesięcznego czynszu i opłat dodatkowych, co oznacza zamrożenie określonych zasobów finansowych lub wykorzystanie części zdolności kredytowych. Dokonanie optymalnego wyboru lokalizacji w wielkopowierzchniowych centrach handlowych nie gwarantuje otwarcia punktu sprzedaży detalicznej w ramach Spółki i Grupy. Pomimo wyboru lokalizacji otwarcie, może także nie dojść do skutku z różnych przyczyn. Do najważniejszych z nich należą: niewynegocjowanie odpowiednich warunków umowy najmu z operatorem centrum handlowego, brak wolnych powierzchni handlowych do wynajęcia, niewybudowanie centrum handlowego w terminie (mimo rozpoczętego procesu komercjalizacji). Istnieje ryzyko związane z lokalizacjami punktów sieci sprzedaży detalicznej (funkcjonujących i planowanych), a nadto wielkopowierzchniowe centra handlowe mogą prowadzić własną politykę handlową, która może kolidować ze strategią Spółki i Grupy, np. wymuszając sprzedaż określonego przez centra portfolio produktów.

Ryzyko wypowiedzenia umów i wzrostu opłat z tytułu najmu powierzchni handlowych

Sieć punktów sprzedaży detalicznej Emitenta opiera się na zawartych umowach najmu powierzchni handlowych. Zawarte przez Spółkę i Grupę umowy najmu powierzchni komercyjnych zostały zawarte długoterminowo. Większość z lokali znajduje się w nowoczesnych wielkopowierzchniowych centrach handlowych. Nie można wykluczyć ryzyka wypowiedzenia umowy najmu w przypadku, gdy Emitent lub inna spółka z Grupy naruszy postanowienia umowy najmu, co może się wiązać z nałożeniem na Spółkę kar wynikających z umowy.

Istnieje również ryzyko niewyrażenia zgody na przedłużenie umowy najmu ze strony wynajmujących w lokalizacjach wykazujących najwyższą rentowność dla Spółki i Grupy lub przynoszących satysfakcjonujące wyniki finansowe oraz ryzyko, w którym warunki najmu zaproponowane Spółce i Grupie na kolejny okres mogą niekorzystnie odbiegać od warunków dotychczasowych w danej lokalizacji. Utrata istniejących lokalizacji może spowodować, że konieczne będzie czasowe ograniczenie działalności na danym obszarze lub też pozyskanie innych atrakcyjnych lokalizacji będzie wiązało się ze zwiększonymi kosztami.

Ryzyko związane z ciągłością działania systemów IT oraz centrum logistycznego

Spółka i Grupa realizuje sprzedaż w kanale e-commerce, który dla utrzymania konkurencyjności wymaga stałego dostępu do strony internetowej oraz krótkich terminów realizacji dostaw. Rosnąca skala działalności jak i postęp techniczny sprawiają, że konieczne jest ciągłe poprawianie funkcjonalności i wydajności systemów IT, a także systemów wydawania towarów zarówno dla kanału on-line jak i sprzedaży tradycyjnej. W przypadku problemów technicznych wynikających zarówno z czynników zewnętrznych, takich jak działanie siły wyższej, awarie łączy, serwerowni zewnętrznych,

ataków na stronę internetową, jak i takich czynników wewnętrznych jak błąd ludzki, uszkodzenie mechaniczne lub nieudane wdrożenie może dojść zarówno do czasowego zatrzymania możliwości zakupu towarów przez Internet, obniżenia efektywności sprzedaży jak i możliwości wydawania towarów przez centrum logistyczne. Emitent nie może także wykluczyć zdarzeń prowadzących do fizycznego uszkodzenia magazynu i towarów tam się znajdujących. Spółka i Grupa aby przeciwdziałać tym ryzykom umiejscawia strategiczne dla działania stron internetowych systemy w serwerowniach zewnętrznych, korzysta ze sprzętu od renomowanych dostawców, dokonuje cyklicznych archiwizacji systemów i danych, posiada dodatkowe łącza i zabezpieczenia dopływu prądu elektrycznego dla strategicznych systemów. Ponadto Emitent posiada polisy, w ramach których ubezpieczane jest zarówno mienie jak i utracone korzyści w niektórych przypadkach dłuższego wstrzymania działalności operacyjnej. Potencjalny brak możliwości sprzedaży internetowej albo istotne obniżenie jej parametrów będzie miało wpływ na wysokość przychodów części on-line w momencie wystąpienia problemu, ale także może wpłynąć na ich wysokość w przyszłości w związku z możliwym pogorszeniem się reputacji sklepu internetowego. Sklepy detaliczne są mniej narażone na ryzyko związane z ciągłością działania systemów, gdyż posiadają niezależne systemy pozwalające na pracę także w sytuacji braku połączenia z Internetem i z systemami centralnymi Spółki, jednakże w sytuacji dłuższego braku zaopatrzenia wynikającego z fizycznego zniszczenia zapasów także przychody przez nie generowane mogą ulec zmniejszeniu.

Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe oznacza, że kontrahent nie dopełni kontraktowych zobowiązań, co narazi Spółkę i Grupę na straty finansowe. Spółka i Grupa stosują zasadę dokonywania transakcji wyłącznie z kontrahentami o sprawdzonej wiarygodności kredytowej, a stany należności są na bieżąco monitorowane. W związku z faktem, że odbiorcy hurtowi grupy nie posiadają zewnętrznych ratingów kredytowych, Spółka i Grupa samodzielnie ocenia ryzyko kredytowe poprzez sprawdzanie kontrahentów w bazach dłużników ustalanie i weryfikowanie limitów dla kontrahentów.

W stosunku do klientów, którzy systematycznie przekraczają terminy płatności stosowana jest odpowiednia procedura windykacyjna i ograniczenia możliwości nabywania towarów od spółek z Grupy. Wielkość przedpłat na towar uzależniona jest od historii współpracy z danym kontrahentem i poziomu koncentracji zamówień u jednego dostawcy i stanowi zazwyczaj część płatności za zakontraktowaną wartość towaru.

Znaczna część sprzedaży Spółki i Grupy to sprzedaż detaliczna rozliczana gotówkowo, przy pomocy kart płatniczych bądź innych instrumentów płatniczych (e-przelewy, bony zakupowe, itp.). Na dzień bilansowy w segmencie B2B oraz wobec dostawców Spółka i Grupa nie jest narażona na istotne ryzyko kredytowe wobec pojedynczego kontrahenta. Dlatego terminowe regulowanie należności z tytułu sprzedaży przez kontrahentów Spółki i Grupy ma umiarkowany niekorzystny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki działalności Spółki i Grupy.

Poniżej zaprezentowane są należności nieprzeterminowane oraz przeterminowane z podziałem na terminy płatności.

Struktura wiekowa należności z tytułu dostaw i usług od jednostek pozostałych	nieprzeterminowane	1-90 dni	91-180 dni	181-365 dni	ponad rok	razem
Stan na 30.06.2024	30 849	10 033	359	147	212	41 600
Stan na 30.06.2024	36 621	6 564	402	147	400	44 134

W przedziale należności przeterminowanych od 1 - 90 dni dominują należności od klientów, dla których terminy płatności są ustalane jako natychmiastowe, a których rozliczenie ze względów technicznych trwa do kilku dni roboczych.

Wskaźniki oczekiwanych strat kredytowych oparte są na profilach płatności dla sprzedaży w raportowanym okresie i odpowiadających im historycznym stratom kredytowym poniesionym w tym okresie, skorygowane w o wpływ informacji dotyczących przyszłości, takich, w tym głównie przewidywana koniunktura gospodarcza, poziom konsumpcji, poziom bezrobocia oraz poziom stóp kredytowych.

Dla celów oszacowania oczekiwanej straty kredytowej dla należności z tytułu dostaw i usług, pozostałych należności i aktywów z tyt. umów Emitent i spółki zależne wykorzystują macierz rezerw zbudowaną o historyczne poziomy spłacalności należności od odbiorców, które poddawane są okresowemu dopasowaniu w celu jej aktualizacji. Odpis na oczekiwane straty kredytowe wycenia się w kwocie równej oczekiwany stratom kredytowym w całym okresie życia należności

Ryzyko związane ze wzrostem kosztów produkcji oraz inne usługi

Cena towarów kupowanych przez Spółkę i Grupę jest w znacznej mierze uzależniona od wahań cen surowców, w tym przede wszystkim skóry i tworzyw sztucznych. Pozostałe materiały, używane do wyrobu produktów, w tym dodatków skórzanych (akcesoria metalowe, tkaniny podszewkowe, kleje) nie stanowią istotnego udziału w koszcie wytworzenia gotowego produktu skózanego. Wzrost cen surowców może spowodować zwiększenie kosztu własnego sprzedaży Spółki i Grupy. Istnieje znaczące ryzyko, że w przyszłości ceny strategicznych surowców przez nią wykorzystywanych wzrosną tak, że pociągnie to za sobą wzrost cen produktów Spółki i Grupy i w rezultacie ograniczenie ich sprzedaży.

Spółka i Grupa zaopatruje się głównie u zagranicznych dostawców. Większość z tych dostawców działa w Chinach, a więc w kraju o niższych kosztach wytworzenia produktu gotowego niż w Polsce. Długoterminowo należy liczyć się z presją na podwyższanie cen sprzedaży gotowych produktów przez wytwórców z Chin, co będzie spowodowane przede wszystkim rosnącymi oczekiwaniami co do wynagrodzeń ze strony pracowników w tym kraju. Spółka i Grupa podejmują i będą podejmować działania mające na celu ewentualne zastąpienie dotychczasowych dostawców innymi ofertującymi korzystniejsze warunki, przy jednoczesnym zachowaniu odpowiedniej jakości zamawianych towarów. W tym celu stale monitorują rynki z państw azjatyckich, w których mogłyby zaopatrywać się na atrakcyjnych warunkach. Należy przy tym zauważyć, iż wzrost kosztów produkcji powinien jednakowo dotyczyć wszystkich producentów, w tym konkurentów Spółki i Grupy, co zwiększa prawdopodobieństwo przeniesienia tych kosztów na odbiorców.

Należy zaznaczyć, że na ostateczny poziom cen nabycia mają wpływ koszty frachtu morskiego, które w ostatnich miesiącach wykazywały dużą zmienność, m.in. ze względu na zawirowania o charakterze politycznym i militarnym.

Ponadto Grupa kapitałowa zakupuje usługi marketingowe, usługi logistyczne, usługi transportowe (w tym np. usługi frachtu morskiego) oraz inne usługi. Poziom cen za te usługi w dużej mierze uzależniony jest od kosztów wynagrodzeń w szczególności na rynku polskim.

Powyższe okoliczności mogą mieć negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki działalności Spółki i Grupy w wpływając na popyt i wartość sprzedaży, a tym samym na marżę uzyskiwaną przez Spółkę i Grupę ze sprzedaży produktów.

Ryzyko płynności

Ryzyko związane z utratą płynności wynika z braku zrównoważenia w czasie wpływów ze sprzedaży i wydatków niezbędnych do uzyskania tej sprzedaży. Z uwagi na to, że Spółka i Grupa realizują głównie sprzedaż gotówkową, natomiast korzysta z odroczonej terminowości płatności zobowiązań handlowych następuje naturalne ograniczenie ryzyka płynności.

Ryzyko to ograniczone jest również poprzez linię wieloproduktową MBanku, do wysokości 80 000 tys. PLN. Umowa z MBankiem na udostępnienie linii została zawarta na okres do 30.09.2026 r.

Zarząd monitoruje również płynność m.in. poprzez regularne sporządzanie planów rachunku przepływów pieniężnych.

Spółka oraz Spółki zależne wywiązywały się ze spłaty zaciągniętych zobowiązań na bieżąco. Poniżej przedstawiono wiekowanie Zobowiązań na dzień 30 czerwca.

Zobowiązania według okresu spłaty – ryzyko spłaty

30.06.2024	do 1 m-ca	1-3-m-ce	3-12 m-cy	od 1 roku do 5 lat	powyżej 5 lat	Razem
Kredyty bankowe i pożyczki	-	-	4 377	-	-	4 377
Leasingi	1 736	4 818	10 985	37 900	1 030	56 469
Inne zobowiązania finansowe	-	-	-	-	-	-
Zobowiązania handlowe i pozostałe	31 578	78 882	3 718	-	-	114 178
Razem	33 314	83 699	19 080	37 900	1 030	175 023

30.06.2023	do 1 m-ca	1-3-m-ce	3-12 m-cy	od 1 roku do 5 lat	powyżej 5 lat	Razem
Kredyty bankowe i pożyczki	-	-	-	-	-	-
Leasingi	1 678	5 086	12 201	29 960	1 455	50 380
Inne zobowiązania finansowe	-	-	-	-	-	-
Zobowiązania handlowe i pozostałe	27 981	67 207	9 203	-	-	104 391
Razem	29 659	72 293	21 404	29 960	1 455	154 771

Ryzyko inwestycyjne i finansowania

Ryzyko inwestycyjne związane jest z inwestycjami w nowe przedsięwzięcia obejmujące rozwijanie nowych obszarów działalności lub prowadzenie nowych projektów w ramach obecnej działalności.

Strategia Grupy przewiduje rozwój sieci sprzedaży w krajach Europy Środkowo-Wschodniej. Inwestycja w sklepy poza granicami kraju wiąże się z ryzykiem, iż budowa marki Wittchen poza Polską nie okaże się skuteczna. Dodatkowo, z ekspansją zagraniczną powiązane są istotne wydatki na rozwój sprzedaży on-line, przede wszystkim w technologii marketingu, które mogą nie przynieść oczekiwanej stopy zwrotu.

Grupa planuje rozbudowę istniejącego Centrum logistycznego w Palmirach. Ma to zabezpieczyć odpowiednią bazę logistyczną w najbliższej przyszłości. Na przedsięwzięcie to ma wpływ planowana w najbliższym sąsiedztwie budowa węzła drogowego, co może wpłynąć na kształt inwestycji.

Ostateczny jej ostateczny zakres będzie znany po zakończeniu procedur administracyjnych i prac projektowych.

Zwiększenie wydatków inwestycyjnych może wpłynąć na potrzeby zewnętrznego finansowania. Może to spowodować ryzyka dostępności finansowania, zwiększenia kosztów, a także zapewnienia odpowiednich przepływów w celu obsługi finansowania.

Wybór niewłaściwych rodzajów inwestycji i zwiększenie potrzeb finansowania zewnętrznego przez Grupę może mieć istotny niekorzystny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki działalności Spółki i Grupy.

Ryzyko związane z wojną w Ukrainie

W dniu 24 lutego 2022 wybuchła wojna w Ukrainie. W związku z tym sprzedaż zarówno za pośrednictwem sklepu internetowego w Ukrainie i Rosji oraz salonów franczyzowych w Ukrainie została czasowo zawieszona. W I półroczu 2024 r. Grupa zrealizowała ok. 1% przychodów ze sprzedaży na rynku ukraińskim vs. 2% w analogicznym okresie roku ubiegłego.

Spółka i Grupa na bieżąco monitoruje wpływ wojny w Ukrainie, na jej działalność. M.in. w celu skompensowania niższej sprzedaży na rynkach wschodnich, Grupa od intensyfikuje swoje działania sprzedażowe na rynkach Europy centralnej i zachodniej.

Biorąc pod uwagę ograniczoną działalność Grupy na rynkach wschodnich, Zarząd uważa, że bezpośrednia ekspozycja na konflikt na Ukrainie jest obecnie niska. Przedłużający się konflikt powoduje jednak ryzyko niepewności inwestorów zagranicznych i potencjalnie zmniejszenie się wartości bezpośrednich inwestycji zagranicznych w Polsce oraz w wyniku skomplikowanej sytuacji geopolitycznej możliwość cyberataków na infrastrukturę informatyczną.

11. Wskazanie czynników, które będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w perspektywie co najmniej kolejnego kwartału

Czynnikami zewnętrznymi, które wpływają na rozwój Spółki i Grupy są przede wszystkim: (i) sytuacja gospodarcza w Polsce, w tym presja płacowa występująca w sektorze handlu detalicznego oraz podwyżki płacy minimalnej w poprzednich okresach, (ii) kursy wymiany walut, (iii) inflacja, (iv) konkurencja oraz tendencje na polskim rynku dóbr luksusowych, w szczególności w segmencie luksusowych dodatków w tym konkurencja ze strony zagranicznych marketplace'ów; (v) sezonowość sprzedaży; (vi) decyzje organów podatkowych. Czynniki wewnętrznymi, które wpływają na rozwój Emitenta i Grupy są przede wszystkim (i) realizowana strategia rozwoju; (ii) czynniki wpływające na wzrost przychodów ze sprzedaży; (iii) działania mające na celu kontrolę kosztów prowadzonej działalności, w tym m.in koszty logistyki.

W kolejnych kwartałach 2024 r. Spółka i Grupa zamierza kontynuować strategię wzrostu sprzedaży w kanale internetowym oraz na rynkach zagranicznych. W ostatnim okresie dał się jednak zauważyć zmniejszony popyt ze strony konsumentów zagranicznych, co powoduje konieczność energicznych działań pro-sprzedażowych.

Aby utrzymać sprzedaż oraz wyniki Spółka i Grupa planuje dalsze poszerzenie swojego asortymentu, i zwiększenie dostępności oferowanych produktów na platformach typu marketplace. Po otwarciu e-sklepu i dwóch salonów stacjonarnych w Austrii oraz salonów w Niemczech i w Rumunii (w lipcu br.) planowane jest otwarcie sklepu internetowego w Słowacji oraz uruchomienie jeszcze jednego salonu sprzedaży stacjonarnej w Rumunii.

Sytuacja gospodarcza w Polsce i na świecie

Pod względem terytorialnym działalność Spółki i Grupy jest prowadzona głównie na terytorium Polski, sprzedaż eksportowa stanowi około 19% udziału w strukturze sprzedaży Spółki i Grupy (w I półroczu 2024 r.), natomiast produkcja kolekcji jest realizowana przede wszystkim w Azji, a także częściowo w Europie. W związku z powyższym na działalność Spółki i Grupy mają wpływ przede wszystkim czynniki makroekonomiczne dotyczące rynku krajowego, ale również jej rynków eksportowych i importowych, które z kolei podlegają wpływom sytuacji ekonomicznej regionu oraz gospodarki światowej, na którą wpływ mają różnego rodzaju kryzysy międzynarodowe, w tym polityczne.

Sytuacja makroekonomiczna w Polsce oraz na eksportowych rynkach zbytu Spółki i Grupy, wskaźniki dynamiki wzrostu PKB, wysokości wynagrodzeń, stopa bezrobocia, poziom konsumpcji indywidualnej, wskaźnik optymizmu konsumenckiego czy wysokość stóp procentowych i poziom inflacji, wpływają na poziom zamożności społeczeństwa, a tym samym na siłę nabywczą konsumentów, a także na ich skłonność do wydatków konsumpcyjnych.

Czynniki makroekonomiczne wpływające na rynek pracy i wysokość wynagrodzeń w kraju wpływają na szybkość i koszt pozyskania pracowników przez spółki z Grupy, a w regionach w których produkowane są wyroby, na ich koszt wytworzenia.

Czynniki te w rezultacie wpływają na wielkość sprzedaży, kształtowanie się cen produktów i pozyskania pracowników Spółki i Grupy, wpływając w ten sposób w istotny sposób na wyniki finansowe, w tym przychody ze sprzedaży, koszt własny sprzedaży oraz inne koszty operacyjne Spółki i Grupy.

W 2024 r. miały miejsce dwie podwyżki płacy minimalnej, łącznie o 19,4% w stosunku do końca grudnia 2023 r. Chociaż bezpośrednio wpływ tych podwyżek na Spółkę jest ograniczony, gdyż tylko część zatrudnionych w Spółce osób otrzymuje płacę minimalną, to jednak wpływa to na fundusz płac ogółem. Ponadto kreuje to presję na wynagrodzenia pozostałych osób oraz na ogólny poziom kosztów, zwłaszcza usług na rynku polskim.

Kursy wymiany walut

Produkcja kolekcji Spółki i Grupy zlecana jest podmiotom trzecim zlokalizowanym przede wszystkim w Azji, a także częściowo w Europie i Ameryce Południowej, za którą Spółka i Grupa zazwyczaj płaci producentom w Azji i Ameryce Południowej w USD, a w Europie w EUR. Ponadto w EUR nominowane są umowy najmu powierzchni handlowych, natomiast koszty międzynarodowego transportu Spółka i Grupa pokrywa głównie w USD. Równocześnie, część przychodów realizowana jest na rynkach zagranicznych i jest denominowana, przede wszystkim w EUR i USD, ale również za pośrednictwem spółek zależnych ze względu na działalności w Czechach, na Węgrzech i Rumunii, również w CZK, HUF i RON.

Biorąc powyższe pod uwagę, zmiany kursów wymiany walut obcych mogą wywierać niekorzystny wpływ na działalność oraz sytuację finansową w szczególności na: (i) rentowność sprzedaży, poprzez wyższy koszt własny sprzedaży w przypadku umocnienia się walut obcych, głównie USD w stosunku do PLN, (ii) rentowność operacyjną, poprzez wyższy koszt czynszów najmu w przypadku umocnienia się EUR w stosunku do PLN, (iii) przychody ze sprzedaży w przypadku osłabienia się walut obcych, w stosunku do PLN, przy czym przychody ze sprzedaży denominowanej w USD i EUR stanowią naturalne zabezpieczenie ryzyka kursowego związanego z zakupami w USD i EUR, jednakże tylko w ograniczonym stopniu biorąc pod uwagę niższy poziom sprzedaży eksportowej Spółki i Grupy w stosunku do sprzedaży krajowej, (iv) poniesione koszty finansowe, poprzez niekorzystne kształtowanie się kursów w momencie wyceny bilansowej pozycji aktywów i pasywów, w tym zobowiązań z tytułu najmu powierzchni handlowych oraz kredytów w walucie obcej.

Obecnie nie ma konsensusu w kwestii przewidywanych w najbliższym czasie kursów USD i EUR. Oczekiwania ekonomistów są w tym zakresie rozbieżne, co może utrudnić decyzje dotyczące

zabezpieczenia pozycji walutowych za pomocą instrumentów zabezpieczających, takich jak np. kontrakty terminowe na zakup walut obcych.

Konkurencja na polskim rynku dodatków oraz tendencje na rynku

Rynek dodatków w Polsce charakteryzuje się rozproszeniem oraz silną konkurencyjnością, w szczególności w zakresie cen i oferty produktowej, co wpływa na ceny, asortyment, wielkość kolekcji, strukturę sprzedaży, jakość produktów i w efekcie na wyniki finansowe Spółki i Grupy, w tym w szczególności na marżę EBITDA. Agresywny marketing i polityka cenowa niektórych konkurentów zmuszają Spółkę i Grupę do podejmowania działań zmierzających do zachowania konkurencyjności, jak np. dostosowanie kolekcji i ciągłego polepszania jej jakości, a często także dostosowywania cen niektórych produktów do oczekiwań klientów, co wpływało i będzie wpływać na działalność, sytuację finansową i wyniki finansowe Spółki i Grupy w przyszłości.

Rynek dodatków, podobnie jak każdy inny rynek dóbr konsumenckich, podlega w istotnym stopniu wpływom i zmianom wynikającym z zachowań i preferencji nabywców produktów Spółki i Grupy, takich jak np. rodzaj produktów, jakość wykonania, oferowane fasony, co w znaczący sposób wpływa m.in. na asortyment oferowanych produktów, strukturę i wolumen ich sprzedaży, a także na podejmowane działania marketingowe i kampanie wizerunkowe.

Sezonowość sprzedaży

Działalność Spółki i Grupy podlega zjawisku sezonowości sprzedaży w związku z czym zapotrzebowanie na towar oraz wykorzystanie możliwości dystrybucyjnych magazynu jest nierówno rozłożone w czasie.

Zapewnienie dostępności towaru oraz efektywności procesu jego dystrybucji ma także znaczący wpływ na poziom kapitału obrotowego. W tym kontekście obecne napięcia polityczne i akcje militarne w rejonie kanału sueskiego oraz napięcia mogą przełożyć się na dalszy wzrost kosztów frachtu morskiego. W konsekwencji, w okresie zwiększonego zapotrzebowania na zapasy (np. w IV kwartale, który to kwartał jest tradycyjnym okresem wzrostu sprzedaży, a więc i niezbędnego wzrostu poziomu zapasów) Spółka i Grupa może być zmuszona do zakupu frachtu po wysokich cenach. Jednak, z obserwacji Grupy wynika, że po okresie silnego wzrostu ceny frachtu w ostatnim czasie ceny za fracht spadają, co powinno ograniczyć ich wpływ na koszty sprzedanych towarów w ostatnim kwartale 2024 r.

Decyzje organów podatkowych

Przepisy prawa podatkowego są skomplikowane i niejasne oraz podlegają częstym zmianom. Istnieje ryzyko, że wraz z wprowadzeniem nowych regulacji spółki z Grupy będą musiały podjąć działania dostosowawcze, co może skutkować powstaniem znaczących kosztów wymuszonych okolicznościami związanymi z dostosowaniem się do nowych przepisów oraz kosztów związanych z niestosowaniem się do nich. Stosowaniu przepisów prawa podatkowego często towarzyszą kontrowersje oraz spory, które są zazwyczaj rozstrzygane dopiero przez sądy administracyjne. Dodatkowo praktyka stosowania prawa podatkowego przez organy podatkowe nie jest jednolita, a w orzecznictwie sądów administracyjnych w zakresie prawa podatkowego występują istotne rozbieżności. Spółka nie może zagwarantować, że organy podatkowe nie dokonają odmiennej, niekorzystnej dla spółek z Grupy interpretacji przepisów podatkowych, którym podlegają spółki z Grupy. Nie można także wykluczyć ryzyka, że poszczególne interpretacje podatkowe, uzyskane oraz stosowane już przez spółki z Grupy, zostaną zakwestionowane. Z uwagi na powyższe nie można wykluczyć potencjalnych sporów z organami podatkowymi, a w rezultacie zakwestionowania przez organy podatkowe prawidłowości rozliczeń podatkowych spółek z Grupy w zakresie nieprzedawnionych zobowiązań podatkowych oraz określenia zaległości podatkowych tych podmiotów.

Grupa zauważa, że w okresie pierwszego półrocza 2024 r. nie było zmian legislacyjnych, które w znaczący sposób wpłynęłyby na branżę, w której działa Spółka i Grupa.

Strategia rozwoju Spółki i Grupy

Grupa WITTCHEN zgodnie z przyjętą strategią w znacznym stopniu wykorzystuje kanał online na rynku polskim jak i rynkach zagranicznych. Głównym założeniem tej strategii jest stymulowanie sprzedaży poprzez ciągłą optymalizację wizualną i funkcjonalną sklepu internetowego, jak również rozwój sprzedaży e-commerce na rynkach zagranicznych, w tym na platformach typu marketplace. Natomiast w kanale offline Grupa skupia się na posiadaniu sklepów stacjonarnych w najbardziej rentownych lokalizacjach oraz rozszerzania bazy sklepów w krajach Europy centralnej, aby zbudować świadomość silnej marki na tych rynkach.

Strategii rozwoju Grupy towarzyszy nieustanny poszerzanie zakresu oferowanych produktów. Trafność podjętych decyzji produktowych i promocyjnych ma wpływ na poziom przychodów ze sprzedaży. Inwestycje na nowych rynkach wymagają zwiększonych nakładów na reklamę, marketing i pozyskanie klientów w stosunku do realizowanych przychodów co wpływa na niższą rentowność realizowaną przez te kanały sprzedaży.

Czynniki wpływające na przychody ze sprzedaży

Wysokość przychodów ze sprzedaży Spółki i Grupy zależy w dużym stopniu od wartości i wolumenu sprzedaży, struktury asortymentowej sprzedaży oraz cen, jakie Spółka i Grupa może uzyskać za swoje produkty.

Czynnikiem wpływającym na wysokość przychodów ze sprzedaży generowanych przez Spółkę i Grupę jest sprzedaż z wykorzystaniem sieci Internet, która odgrywa największe znaczenie w przychodach ze sprzedaży Grupy, zarówno realizowanych w kraju jak i zagranicą. Dodatkowo, Grupa w sposób aktywny zarządza posiadaną obecnie siecią sprzedaży detalicznej maksymalizując sprzedaż poprzez realizowanie przyjętej strategii produktowej.

Trzecim kierunkiem sprzedaży jest sprzedaż do klientów hurtowych. Spółka i Grupa aktywnie szuka nowych rozwiązań rozważając m.in. wejścia na nowe internetowe platformy sprzedażowe.

Koszty prowadzonej działalności

Stale rosnąca skala prowadzonej przez Grupę działalności, w tym wzrastające wolumeny, jak również zmieniająca się struktura asortymentowa oferowanych produktów, powoduje, że Spółka i Grupa staje przed koniecznością zwiększenia powierzchni magazynowej i dalszej automatyzacji procesów logistycznych.

Odpowiedzią na to wyzwanie jest m.in. podjęta przez Grupę decyzja o rozbudowie istniejącego Centrum logistycznego w Palmirach, mająca na celu zwiększenie posiadanej własnej powierzchni magazynowej. Projekt ten zakłada również modernizację infrastruktury logistycznej i towarzyszącej jej automatyki. Rozpoczęcie prac w tym zakresie nastąpiło w II kwartale 2024 roku (prace projektowe oraz procedury administracyjne), a zakończenie w/w rozbudowy i modernizacji planowane jest na 2026 r. Zarazem Grupa musi wpisać powyższy projekt w plany budowy w najbliższym sąsiedztwie zabudowań w Palmirach węzła drogowego Palmiry, stanowiącego element przebudowywanej trasy S7, na odcinku Czosnów-Kiełpin.

W 2024 r. Spółka i Grupa planuje przeznaczyć nieznaczące środki na ten cel związane z pracami projektowymi. Dokumentację dotyczącą projektu zagospodarowania terenu budowanego węzła przekazano Spółce w czerwcu 2024 r.

Ponadto Spółka i Grupa stale optymalizuje koszty opakowań poszukując tańszych alternatyw. W zakresie kosztów logistyki rozważane są też nowe rozwiązania polegające na rozwoju bazy magazynowania zewnętrznego wraz z jednoczesną obniżką kosztów.

Dodatkowym elementem wpływającym na koszty sprzedaży jest koszt pozyskania klienta w kanale e-commerce. Są to koszty istotne dla Grupy, a jednocześnie nie zawsze bezpośrednio przekładają się on na osiągnięte przez Spółkę i Grupę przychody i wyniki. Jednakże są one konieczne z uwagi na długoterminowe budowanie wizerunku marki i budowania świadomości klienta co do oferowanych produktów.

W 2024 r. aby zachować poziom sprzedaży Spółka i Grupa musiała inwestować w szereg działań zasięgowo – reklamowych. Było to m.in. szereg kampanii w kanale digital. W 2024 r. widoczne były nasilone działania z konkurencji i chcąc utrzymać odpowiednią widoczność w kanale e-commerce konieczne były tego typu wydatki.

12. Inne informacje, które zdaniem Emitenta są istotne

Na dzień 30 czerwca 2024 roku Grupa prowadziła sprzedaż za pośrednictwem 86 własnych salonów detalicznych oraz 20 outletów (na dzień 30 czerwca 2023 roku 82 salony, 21 outletów oraz 1 wyspę). Dodatkowo, zarówno na dzień 30 czerwca 2024 roku i na dzień 30 czerwca 2023 roku, Grupa prowadziła sprzedaż za pośrednictwem 10 salonów franczyzowych zlokalizowanych w Ukrainie. Powierzchnia handlowa brutto na dzień 30 czerwca 2024 roku wyniosła 10.180 m² (na 30 czerwca 2023 roku 9.718 m²).

Poza wymienionymi w sprawozdaniach finansowych jak i w niniejszym sprawozdaniu Zarządu nie wystąpiły inne istotne zdarzenia, które mogłyby znacząco wpłynąć na ocenę i zmiany sytuacji majątkowej, finansowej i wyniku finansowego Grupy za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku, a także byłyby istotne dla oceny sytuacji kadrowej oraz możliwości realizacji zobowiązań.

OŚWIADCZENIE ZARZĄDU WITTCHEN S.A.

Zgodnie z wymogami Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim, Zarząd Wittchen S.A, oświadcza, że:

- wedle jego najlepszej wiedzy, półroczne skrócone jednostkowe i skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównawcze sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową oraz wynik finansowy odpowiednio Emitenta i Grupy Kapitałowej Emitenta
- półroczne sprawozdanie z działalności Grupy Kapitałowej oraz Jednostki Dominującej (Emitenta) zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Grupy Kapitałowej oraz Emitenta, w tym opis ryzyk i zagrożeń,
- podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych, dokonujący przeglądu półrocznego skróconego skonsolidowanego i jednostkowego sprawozdania finansowego został wybrany zgodnie z przepisami prawa. Podmiot ten oraz biegli rewidenci dokonujący przeglądu spełniali warunki do wydania bezstronnego i niezależnego raportu z przeglądu, zgodnie z obowiązującymi przepisami i standardami zawodowymi.

Niniejszy skonsolidowany półroczny raport Grupy Kapitałowej Wittchen został zatwierdzony do publikacji przez Zarząd Wittchen S.A. w dniu 12 września 2024 roku.

Osoba odpowiedzialna za sporządzenie sprawozdania finansowego

Dariusz Kormański – Manager ds. Finansów i Rozwoju.....

Zarząd Wittchen S.A.

Jędrzej Wittchen - Prezes Zarządu