



Grupa Kapitałowa VIGO Photonics S.A.

RAPORT PÓŁROCZNY
za okres od 1 stycznia 2024 r. do 30 czerwca 2024 r.
zawierający śródroczne skrócone skonsolidowane
sprawozdanie finansowe VIGO Photonics sporządzone
zgodnie z MSSF

Ożarów Mazowiecki, 24 września 2024 r.

Spis treści

SPIS TREŚCI	2
1 WYBRANE SKONSOLIDOWANE DANE FINANSOWE	4
2 WPROWADZENIE DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	5
2.1 OPIS DZIAŁALNOŚCI GRUPY KAPITAŁOWEJ VIGO PHOTONICS S.A.	5
2.2 DZIAŁALNOŚĆ W SPECJALNEJ STREFIE EKONOMICZNEJ (DALEJ JAKO „SSE”) – ZWOLNIENIE PODATKOWE	6
2.3 DANE TELEADRESOWE.....	6
2.4 OPIS GRUPY KAPITAŁOWEJ VIGO PHOTONICS.....	6
2.5 WSKAZANIE SKUTKÓW ZMIAN W STRUKTURZE JEDNOSTKI GOSPODARCZEJ	7
2.6 STANOWISKO ZARZĄDU ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA WCZEŚNIEJ PUBLIKOWANYCH PROGNOZ WYNIKÓW	7
2.7 STRUKTURA AKCJONARIATU VIGO PHOTONICS.....	7
2.8 WŁADZE VIGO PHOTONICS.....	7
2.9 STAN POSIADANIA AKCJI PRZEZ OSOBY ZARZĄDZAJĄCE I NADZORUJĄCE VIGO PHOTONICS	8
2.10 PREZENTOWANE OKRESY	8
2.11 FIRMA AUDYTORSKA	8
2.12 ZGODNOŚĆ Z MIĘDZYNARODOWYMI STANDARDAMI SPRAWOZDAWCZOŚCI FINANSOWEJ.....	9
2.13 PODSTAWA SPORZĄDZENIA ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO.....	10
2.14 ISTOTNE POLITYKI RACHUNKOWOŚCI	10
2.15 DATA ZATWIERDZENIA ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	18
2.16 ZAŁOŻENIE KONTYNUACJI DZIAŁALNOŚCI GOSPODARCZEJ.....	18
2.17 WALUTA FUNKCJONALNA I WALUTA PREZENTACJI	18
2.18 PROFESJONALNY OSĄD	18
2.19 NIEPEWNOŚĆ SZACUNKÓW	19
2.20 OPIS NIETYPOWYCH POZYCJI.....	21
2.21 INFORMACJE O ISTOTNYCH ZMIANACH WIELKOŚCI SZACUNKOWYCH.....	21
2.22 KURSY WYMIANY ŻŁOTEGO	21
3 ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE	22
4 INFORMACJA DODATKOWA DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	28
4.1 AKTYWA	28
4.1.1 Aktywa trwałe.....	28
4.1.2 Wartości niematerialne.....	28
4.1.3 Leasing finansowy.....	30
4.1.4 Rzeczowe aktywa trwałe.....	30
4.1.5 Inwestycje w jednostkach współkontrolowanych w sprawozdaniu finansowym	32
4.1.6 Nakłady na projekty rozwojowe oraz rozliczenia międzyokresowe	32
4.1.7 Aktywa obrotowe.....	34
4.1.8 Odroczony podatek dochodowy.....	40
4.2 PASYWA.....	42
4.2.1 Rezerwy.....	42
4.2.2 Zobowiązania.....	44
4.2.3 Rozliczenia międzyokresowe przychodów:.....	47
4.3 ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	48
4.3.1 Struktura przychodów.....	48
4.3.2 Segmenty operacyjne.....	48
4.3.3 Koszty.....	51
4.4 ODPISY AKTUALIZUJĄCE	51
4.5 ROZLICZENIA Z TYTUŁU SPRAW SĄDOWYCH.....	51
4.6 KOREKTY BŁĘDÓW POPRZEDNICH OKRESÓW	51
4.7 KOREKTY KONSOLIDACYJNE	51
4.8 ZMIANY SYTUACJI GOSPODARCZEJ I WARUNKÓW PROWADZENIA DZIAŁALNOŚCI	52
4.9 SEZONOWOŚĆ I CYKLICZNOŚĆ DZIAŁALNOŚCI GRUPY.....	53

4.10	EMISJA, WYKUP I SPŁATA NIEUDZIAŁOWYCH I KAPITAŁOWYCH PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH.....	53
4.11	TRANSAKcje Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI	53
4.12	ZMIANY W KLASYFIKACJI AKTYWÓW FINANSOWYCH	53
4.13	WYPŁACONA I ZADEKLAROWANA DYWIDENDA	53
4.14	ZMIANA ZASAD RACHUNKOWOŚCI	53
4.15	ZOBOWIĄZANIA WARUNKOWE I AKTYWA WARUNKOWE.....	53
4.16	ZDARZENIA PO DACIE BILANSU	53
5	SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY	57
5.1	PODSUMOWANIE DZIAŁALNOŚCI VIGO PHOTONICS S.A. W I PÓŁROCZU 2024 ROKU.....	57
5.1.1	<i>Przychody ze sprzedaży.....</i>	57
5.1.2	<i>Koszty podstawowej działalności operacyjnej</i>	58
5.1.3	<i>Wynik finansowy.....</i>	58
5.2	WYDARZENIA ZWIĄZANE Z GRUPĄ.....	60
5.3	REALIZACJA PROJEKTÓW BADAWCZYCH I ROZWOJOWYCH	61
5.4	CZYNNIKI, KTÓRE BĘDĄ MIAŁY WPŁYW NA WYNIKI W II PÓŁROCZU 2024 R. ORAZ W KOLEJNYCH OKRESACH.....	67
5.4.1	<i>Perspektywy krótkookresowe</i>	67
5.4.2	<i>Perspektywy długookresowe</i>	67
5.5	OPIS PODSTAWOWYCH ZAGROŻEŃ I RYZYK DLA GRUPY	69
5.5.1	<i>Czynniki biznesowe i operacyjne</i>	69
5.5.2	<i>Ryzyka technologiczne</i>	71
5.5.3	<i>Ryzyka finansowe.....</i>	72
5.5.4	<i>Ryzyka prawne</i>	73
5.6	STRUKTURA AKCJONARIATU VIGO PHOTONICS S.A.	74
5.7	INNE ISTOTNE INFORMACJE	74
6	OŚWIADCZENIA ZARZĄDU	76

1 Wybrane skonsolidowane dane finansowe

Wybrane skonsolidowane dane finansowe	tys. PLN		tys. EUR	
	od 01.01.2024 do 30.06.2024	od 01.01.2023 do 30.06.2023	od 01.01.2024 do 30.06.2024	od 01.01.2023 do 30.06.2023
Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów				
Przychody netto ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów	38 562	37 005	8 945	8 022
Koszt własny sprzedaży	20 087	19 254	4 660	4 174
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	881	6 660	204	1 444
Zysk (strata) brutto	-255	7 670	-59	1 663
Zysk (strata) netto	-367	6 849	-85	1 485
Liczba akcji w sztukach	874 799	729 000	874 799	729 000
Zysk (strata) netto na akcję zwykłą (zł/euro)	-0,42	9,40	-0,10	2,04
Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych				
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	2 012	10 408	467	2 256
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-9 540	-7 068	-2 213	-1 532
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	36 625	-1 535	8 496	-333

Wybrane skonsolidowane dane finansowe	tys. PLN			tys. EUR		
	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Aktywa trwałe	227 957	225 396	228 939	52 854	51 839	51 443
Aktywa obrotowe	69 279	96 874	34 133	16 063	22 280	7 670
Kapitał własny	196 460	198 180	145 599	45 551	45 580	32 717
Zobowiązania długoterminowe	71 603	80 168	85 390	16 602	18 438	19 187
Zobowiązania krótkoterminowe	29 173	43 922	32 082	6 764	10 102	7 209
Wartość księgowa na jedną akcję (kapitał własny / ilość akcji)	224,58	271,85	199,72	51,91	62,52	44,88

2 Wprowadzenie do skonsolidowanego sprawozdania finansowego

2.1 Opis działalności Grupy Kapitałowej VIGO Photonics S.A.

VIGO Photonics („Grupa”) jest technologiczną jednostką produkcyjną, specjalizującą się

w wytwarzaniu materiałów i przyrządów półprzewodnikowych do zastosowań fotonicznych i mikroelektronicznych. VIGO Photonics jest liderem na światowym rynku fotonowych detektorów średniej podczerwieni. Wszystkie produkty oparte są na własnej, unikalnej technologii. Grupa dostarcza gotowe oraz niestandardowe rozwiązania, które pozwalają na tworzenie produktów dedykowanych pod aplikację klienta.

Grupa posiada kompletną linię produkcyjną przyrządów półprzewodnikowych o wysokiej przepustowości – od epitaksji materiałów ze złożonych półprzewodników z grup II-VI (tellur, kadm, rtęć) oraz grup III-V układu okresowego pierwiastków (ind, arsen, gal, antymon), poprzez produkcję chipów detektorów oraz laserów, aż po ich mikromontaż oraz integrację z elektroniką. Grupa dysponuje również własnymi nowoczesnymi laboratoriami pomiarowymi, umożliwiającymi szybkie i dokładne pomiary produktów i półproduktów na każdym etapie produkcji.

Detektory produkowane obecnie przez Grupę znajdują zastosowanie w największych na świecie ośrodkach badawczych oraz przy tworzeniu zaawansowanych urządzeń technicznych, w takich aplikacjach jak:

- bezpieczeństwo ruchu kolejowego (systemy wykrywania awarii w układach jezdnych kolei dużych prędkości oraz systemy wykrywania pożarów),
- ochrona środowiska (pomiary zagrożenia środowiska szkodliwymi substancjami chemicznymi, monitoring emisji substancji niebezpiecznych do powietrza, monitoring jakości powietrza),
- zastosowania przemysłowe (skanery przemysłowe do badania rozkładu temperatury, urządzenia automatyki przemysłowej),
- zastosowania militarne (systemy naprowadzania pocisków, ostrzegacze przed namierzaniem pojazdów przy pomocy wiązki laserowej),
- bezpieczeństwo (wykrywanie substancji wybuchowych i niebezpiecznych, systemy prewencji przed działalnością terrorystyczną, systemy kontroli zawartości bagażu pasażerów),
- badania i nauka (pomiary parametrów wysokotemperaturowej plazmy w badaniach nad syntezą termojądrową, pomiary ultrakrótkich impulsów promieniowania podczerwonego emitowanego przez lasery i synchrotrony, spektrometry do pomiaru skrajnie niskich stężeń substancji),
- przemysł kosmiczny (łącność laserową w otwartej przestrzeni kosmicznej, urządzenia pomiarowe do zastosowań kosmicznych).

Wychodząc naprzeciw dynamicznemu rozwojowi rynku fotoniki, VIGO Photonics włączyło do swojej oferty epitaksjalne warstwy półprzewodnikowe. Tworzone w VIGO Photonics warstwy epitaksjalne bazujące na fosorku indu i arsenku galu są podstawą do produkcji m.in. kantowych laserów kaskadowych, laserów z pionową wnęką rezonansową (VCSEL), oraz innych źródeł promieniowania podczerwonego, jak i komponentów mikroelektronicznych (tranzystory, diody).

Grupa kładzie duży nacisk na badania i rozwój nowych produktów, dzięki czemu nieprzerwanie od lat 90. XX wieku utrzymuje wysoką konkurencyjność i jakość oferowanych produktów. Potwierdzeniem zaawansowania technologicznego VIGO Photonics i jakości jej wyrobów, oraz jej pozycji na światowym rynku jest zastosowanie detektorów podczerwieni produkcji VIGO w łaziku marsjańskim Curiosity, który 6 sierpnia 2012 r. wylądował na Czerwonej Planecie w ramach programu NASA a następnie wykrycia śladów metanu na Marsie w grudniu 2014 r. za pomocą tych detektorów. Detektory Spółki zostały również wykorzystane przez Europejską Agencję Kosmiczną w ramach misji Exomars. W październiku 2016 r. przeprowadzono lądowanie na Marsie modułu lądownika Schiaparelli, wyposażonego w detektory VIGO Photonics.

VIGO Photonics S.A. w Ożarowie Mazowieckim powstała w dniu 20 lutego 2002 r. z przekształcenia spółki pod firmą VIGO System Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Warszawie, wpisanej do Krajowego Rejestru Sądowego w Sądzie Rejonowym dla miasta stołecznego Warszawy w Warszawie pod numerem KRS nr 0000110129.

VIGO System Spółka Akcyjna zawiązana została aktem notarialnym Rep. 1459/2002 z dnia 20 lutego 2002 r. w Kancelarii Notarialnej Krzysztof Łaski – Notariusz w Warszawie i wpisana została do Krajowego Rejestru Sądowego – Rejestru Przedsiębiorców dnia 21 maja 2002 r. pod numerem KRS: 0000113394. Czas trwania Spółki jest nieoznaczony.

Podstawowym przedmiotem działalności jest produkcja elementów elektronicznych (PKD 2611Z).

2.2 Działalność w Specjalnej Strefie Ekonomicznej (dalej jako „SSE”) – zwolnienie podatkowe

Jednostka na podstawie otrzymanego zezwolenia nr 116/ARP S.A./2005 wydanego dnia 9 listopada 2005 od dnia 01.03.2008 swą działalność gospodarczą prowadzi na terenie Tarnobrzeskiej Specjalnej Strefy Ekonomicznej EURO-PARK WISŁOSAN w Ożarowie Mazowieckim i na tej podstawie ma prawo do zwolnienia z PDOP z tyt. poniesionych nakładów inwestycyjnych na terenie Strefy. Wszystkie zawarte w zezwoleniu warunki zostały spełnione, aby móc korzystać ze zwolnienia podatkowego. Dochód uzyskany z działalności gospodarczej objętej zezwoleniem na terenie strefy ekonomicznej zwolniony jest na podstawie Art. 17, ust. 1, pkt 34 Ustawy o podatku dochodowym od osób prawnych. Wielkość uzyskanej pomocy wynosi 65% zdyskontowanych, poniesionych w okresie obowiązywania zezwolenia nakładów inwestycyjnych na środki trwałe i zakupione wartości niematerialne i prawne. Pomoc ta pomniejszana jest o wszelkie zdyskontowane dofinansowania ze środków publicznych uzyskanych do zakupu środków trwałych.

Jednostka na terenie Tarnobrzeskiej SSE, jak wskazuje zezwolenie, prowadzi następującą działalność produkcyjną, handlową oraz usługową w zakresie wyrobów i usług wytworzonych na terenie strefy, określonych w następujących pozycjach ówczesnej Polskiej Klasyfikacji Wyrobów i Usług Głównego Urzędu Statystycznego:

a. Sekcja D, podsekcja DL, Dział 32,

Klasa 32.10 – Lampy elektronowe i pozostałe elementy elektroniczne,

b. Sekcja D, podsekcja DL, Dział 33,

Klasa 33,20 – Instrumenty i przyrządy pomiarowe, kontrolne, nawigacyjne i podobne instrumenty i przyrządy,

Klasa 33.30 – Instrumenty optyczne i sprzęt fotograficzne,

c. Sekcja K, Dział 73,

Klasa 73.10 – Usługi badawczo-rozwojowe w dziedzinie nauk przyrodniczych i technicznych.

2.3 Dane teleadresowe

Nazwa (firma):	VIGO Photonics
Siedziba:	Ożarów Mazowiecki
Adres:	ul. Poznańska 129/133, 05 - 850 Ożarów Mazowiecki
NIP:	527-020-73-40
REGON:	010265179
Numery telekomunikacyjne:	tel. (+48 22) 733 54 00 faks (+48 22) 733 54 26
Adres poczty elektronicznej:	info@vigo.com.pl
Adres strony internetowej:	www.vigo.com.pl

2.4 Opis Grupy Kapitałowej VIGO Photonics

W skład Grupy kapitałowej wchodzi następujące podmioty:

- VIGO Photonics Taiwan – spółka powołana w 2020 r. jako przedstawicielstwo handlowe w regionie Azji Wschodniej. Spółka posiada 100% udziałów w VIGO Photonics Taiwan o wartości 69 tys. zł. Obecnie spółka ta jest w trakcie likwidacji, a wartość udziałów została odpisana w pozostałe koszty operacyjne.
- VIGO Photonics Inc – spółka powołana w 2021 r. jako przedstawicielstwo handlowe w regionie Ameryki Północnej. Spółka posiada 100% udziałów w VIGO Photonics Inc o wartości 496 tys. zł.

- VIGO Ventures ASI Sp. z o.o. – spółka powołana w 2021 r. w celu przejęcia działalności VIGO WE Innovation Sp. z o.o. Na dzień bilansowy wartość udziałów w tej spółce wynosi 16 338 tys. zł.

Decyzje dotyczące istotnych działań Spółki VIGO Ventures ASI Sp. z o.o. wymagają jednogłośnej zgody stron dzielących kontrolę. Wszyscy inwestorzy wspólnie sprawują kontrolę nad jednostkami, w które dokonano inwestycji. Działają wspólnie w celu kierowania istotnymi działaniami. W związku z tym żaden inwestor pojedynczo nie sprawuje kontroli nad jednostką. W ocenie Zarządu na dzień 24 września 2024 r. nie nastąpiła żadna zmiana jednego lub więcej elementów współkontroli nad VIGO Ventures ASI Sp. z o.o.

Dane z zestawienia obrotów i sald spółki VIGO Ventures ASI Sp. z o.o. na dzień 30.06.2024 przedstawiają się następująco (w tys. zł.):

Spółka	Kapitał własny	Kapitał zakładowy	Pozostałe kapitały	Zysk / strata netto	Wartość aktywów	Aktywa trwałe	Aktywa obrotowe	Wartość zobowiązań	Wartość przychodów
VIGO Ventures ASI	39 602	9 339	36568	-1 107	39609	38 923	760	73	90

2.5 Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej

W badanym okresie sprawozdawczym nie zaszły zmiany w strukturze.

2.6 Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników

Zarząd nie publikował prognoz wyników.

2.7 Struktura akcjonariatu VIGO Photonics

Według wiedzy Zarządu na dzień przekazania śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego za I półrocze 2024 roku (24 września 2024 r.) następujący akcjonariusze posiadają co najmniej 5% w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu:

Akcjonariusz	Liczba akcji	% udział w kapitale zakładowym	Liczba głosów	% udział w głosach na WZA
Warsaw Equity Management S.A.	124 800	14,27%	124 800	14,27%
Józef Piotrowski	85 290	9,75%	85 290	9,75%
Investors TFI	58 178	6,65%	58 178	6,65%
OFE Allianz Polska S.A.	56 735	6,49%	56 735	6,49%
Janusz Kubrak	48 100	5,50%	48 100	5,50%
Pozostali	501 696	57,35%	501 696	57,35%
Razem	874 799	100,00	874 799	100,00

2.8 Władze VIGO Photonics

Na dzień przekazania raportu za I półrocze 2024 r. w skład Zarządu wchodzi:

- Adam Piotrowski – Prezes Zarządu,
- Łukasz Piekarski – Członek Zarządu,
- Marcin Szrom – Członek Zarządu.

Na dzień przekazania raportu za I półrocze 2024 r. w skład Rady Nadzorczej wchodzi:

- Marek Wiechno – Przewodniczący Rady Nadzorczej;
- Krzysztof Dziewicki – Członek Rady Nadzorczej;

- Zbigniew Piotr Więclaw – Członek Rady Nadzorczej;
- Marcin Kubrak – Członek Rady Nadzorczej;
- Waldemar Maj – Członek Rady Nadzorczej;
- Krzysztof Kaczmarczyk – Członek Rady Nadzorczej;
- Mirosław Grudzień – Członek Rady Nadzorczej.

W skład Komitetu Audytu Rady Nadzorczej wchodzi:

- Zbigniew Więclaw – Przewodniczący Komitetu Audytu;
- Marek Wiechno – Członek Komitetu Audytu;
- Krzysztof Kaczmarczyk – Członek Komitetu Audytu.

2.9 Stan posiadania akcji przez osoby zarządzające i nadzorujące VIGO Photonics

Na dzień 24 września 2024 r. członkowie Zarządu posiadali następujące akcje:

- Adam Piotrowski posiadał 474 akcji (wartość nominalna 474 zł);
- Łukasz Piekarski posiadał 445 akcji (wartość nominalna akcji 445 zł).

Na dzień 24 września 2024 roku członkowie Rady Nadzorczej Spółki posiadali następujące akcje Spółki:

- Mirosław Grudzień posiadał 37 200 akcji (wartość nominalna akcji 37 200 zł);
- Zbigniew Więclaw posiadał 12 000 akcji (wartość nominalna akcji 12 000 zł);
- Krzysztof Dziewicki posiadał 1 274 akcje (wartość nominalna akcji 1 274 zł).

2.10 Prezentowane okresy

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej zawiera dane za okres od 1 stycznia 2024 roku do 30 czerwca 2024 roku. Dane porównawcze prezentowane są według stanu na dzień 31 grudnia 2023 roku dla śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania z sytuacji finansowej, za okres od 1 stycznia 2023 roku do 30 czerwca 2023 roku dla śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania z całkowitych dochodów, śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych oraz skróconego skonsolidowanego sprawozdania ze zmian w kapitale własnym.

2.11 Firma audytorska

Rada Nadzorcza, w dniu 22 lutego 2024 r. dokonała wyboru firmy upoważnionej do przeprowadzenia badania i przeglądu sprawozdań finansowych za lata 2024, 2025 i 2026. Wybraną do pełnienia tej funkcji została spółka UHY ECA Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Warszawie, adres: 01-377 Warszawa, ul. Połczyńska 31A, wpisana na listę firm audytorskich pod numerem 3886. Rada Nadzorcza dokonała powyższego wyboru, mając na uwadze zagwarantowanie pełnej niezależności i obiektywizmu samego wyboru, jak i realizacji zadań przez biegłego rewidenta. W dniu 8 kwietnia 2024 r. Spółka zawarła umowę z UHY ECA Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością o dokonanie badania i przeglądu jednostkowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego. Umowa została zawarta na okres trzech lat.

Wynagrodzenie UHY ECA Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością wyniesie odrębnie za:

- badanie rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego za rok 2024 – 53 000,00 zł, za rok 2025 – 58 000,00 zł i za rok 2026 – 64 000,00 zł;
- badanie rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za rok 2024 – 26 000,00 zł i za rok 2025 – 29 000,00 zł i za rok 2026 – 32 000,00 zł;
- przegląd jednostkowego sprawozdania finansowego na dzień 30.06.2024 – 31 000,00 zł, na dzień 30.06.2025 – 34 000,00 zł i na dzień 30.06.2026 – 38 000,00 zł;
- przegląd skonsolidowanego sprawozdania finansowego na dzień 30.06.2024 – 18 000,00 zł i na dzień 30.06.2025 – 19 000,00 zł i na dzień 30.06.2026 – 21 000,00 zł;

- usługę atestacyjną w zakresie weryfikacji zgodności z Rozporządzeniem ESEF za lata 2024 – 9 000,00 zł, 2025 – 10 000,00 zł i 2026 – 11 000,00 zł;
- usługę atestacyjną w zakresie oceny sprawozdania o wynagrodzeniach za lata 2024 – 9 000,00 zł, 2025 – 10 000,00 zł i 2026 – 11 000,00 zł.

2.12 Zgodność z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości 34 Śródroczna sprawozdawczość finansowa.

Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania do publikacji, biorąc pod uwagę toczący się w Unii Europejskiej proces wprowadzania standardów MSSF oraz prowadzoną przez Grupę działalność, w zakresie stosowanych przez nią zasad rachunkowości nie ma różnicy między standardami MSSF, które weszły w życie a standardami MSSF zatwierdzonymi przez UE. MSSF obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radą Międzynarodowych Standardów Rachunkowości oraz Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej.

Od początku roku w życie weszły zmiany w ramach Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej (MSSF). Najnowsze zmiany nie mają znamiona znaczących. Nie pojawiły się też nowe standardy, które jakkolwiek modyfikowałyby znacząco podejście do rachunkowości.

MSSF 16 Leasing

Rada Międzynarodowych Standardów Rachunkowości podjęła decyzję o uszczegółowieniu standardu MSSF 16, wskazując, że w przypadku leasingu zwrotnego można mówić, iż zobowiązanie do wnoszenia zmiennych opłat leasingowych spełnia definicję tzw. zobowiązania leasingowego.

Uszczegółowienia MSR 1

Uszczegółowieniu podlega kwestia, jak odróżnić zobowiązanie krótkoterminowe od długoterminowego.

Zmiany finansowania dostawców w MSR 7 i MSF 7

W tych standardach pojawił się obowiązek dodatkowych ujawnień związanych z transakcjami finansowymi dostawców. Przede wszystkim od wejścia w życie tych zmian transakcjami finansowania dostawców nie są instrumenty kredytowe, które zostały przyznane inicjatorowi w celu bezpośredniego płacenia przez niego dostawcom.

W związku z MSR 7 istnieje obowiązek ujawnienia:

- Warunki transakcji finansowania dostawców;
- Efekt i typ niegotówkowych zmian zaistniałych w wartościach księgowych tych zobowiązań finansowych, które są częścią danego typu umowy;
- Uzgodnienia zarówno na początek, jak i na koniec okresu:
 - Wartości księgowej zobowiązań finansowych, które zostały objęte tego typu transakcjami – wskazując przy tym linię bilansu, w której są ujęte;
 - Wartości księgowej zobowiązań objętych powyższym punktem, w przypadku których nastąpiła już wypłata do dostawców;
 - Zakresu wydłużeń dat płatności obowiązujących dla inicjatora dla transakcji, które są objęte finansowaniem dostawców. W tym miejscu ma być to przedstawione w porównaniu ze zobowiązaniami handlowymi, które nie są objęte takim finansowaniem.

Według szacunków Grupy wyżej wymienione nowe standardy oraz zmiany do istniejących standardów nie miałyby istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe, jeżeli zostałyby zastosowane przez Grupę.

Dane zawarte w raporcie zostały sporządzone z zastosowaniem zasad wyceny aktywów i pasywów oraz pomiaru wyniku finansowego netto określonych na dzień bilansowy.

Przyjęte rozwiązania w zakresie ewidencji księgowej oraz sposobu grupowania informacji zostały podporządkowane potrzebom zarządzania i kontroli wewnętrznej. Uwzględniają one również wymagania określone przepisami ustawy oraz potrzeby statystyki państwowej.

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie obejmuje wszystkich informacji oraz ujawnień wymaganych w rocznym sprawozdaniu finansowym i należy je czytać łącznie ze skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym za rok zakończony 31 grudnia 2023 roku, które zostało zatwierdzone do publikacji 23 kwietnia 2024 r.

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres sześciu miesięcy 2024 r., zakończonych 30 czerwca 2024 roku, zostało w dniu 24 września 2024 r. zatwierdzone do publikacji przez Zarząd.

Śródroczny skonsolidowany wynik finansowy może nie odzwierciedlać w pełni możliwego do zrealizowania wyniku finansowego za rok obrotowy.

2.13 Podstawa sporządzenia śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z wymaganiami Międzynarodowego Standardu Rachunkowości nr 34 "Śródroczna sprawozdawczość finansowa" zatwierdzonego przez UE ("MSR 34").

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe podlegało przeglądowi. Raport z przeglądu publikowany jest wraz z niniejszym sprawozdaniem.

2.14 Istotne polityki rachunkowości

Wartości niematerialne oraz nakłady na prace rozwojowe

Wartości niematerialne są ujmowane w księgach w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia. Po początkowym ujęciu wartości niematerialne i prawne są wyceniane w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia pomniejszonych o umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości. Nie dokonuje się wyceny prac rozwojowych w wartości godziwej, ze względu na brak aktywnego rynku dla unikalnych zakończonych prac rozwojowych. Do wartości niematerialnych zaliczane są aktywa o przewidywanym okresie ekonomicznej użyteczności przekraczającym 12 miesięcy.

Grupa dzieli wartości niematerialne na następujące grupy:

- skapitalizowane prace rozwojowe,
- inne wartości niematerialne,
- prawo wieczystego użytkowania gruntów.

Prace rozwojowe są kapitalizowane tylko wtedy, gdy spełniają łącznie wszystkie poniższe kryteria:

- możliwość, z technicznego punktu widzenia, ukończenia składnika wartości niematerialnych tak, aby nadawały się do użytkowania lub sprzedaży,
- Grupa ma zamiar ukończenia składnika wartości niematerialnych oraz jego użytkowania lub sprzedaży,
- zdolność do użytkowania lub sprzedaży składnika wartości niematerialnych,
- Grupa jest w stanie ustalić sposób, w jaki składnik wartości niematerialnych będzie wytwarzał prawdopodobne przyszłe korzyści ekonomiczne,
- dostępność stosownych środków technicznych, finansowych i innych, które mają służyć ukończeniu prac rozwojowych oraz użytkowaniu lub sprzedaży składnika wartości niematerialnych,
- możliwość wiarygodnego ustalenia nakładów poniesionych w czasie prac rozwojowych.

W przypadku braku możliwości oddzielenia wartości nakładów poniesionych na prace badawcze od nakładów na prace rozwojowe, prace rozwojowe są odpisywane w całości w koszty.

Corocznemu testowi na utratę wartości podlegają wartości niematerialne o nieokreślonym okresie użytkowania.

Dla potrzeb przeprowadzenia testu na utratę wartości aktywa grupowane są na najniższym poziomie, na jakim generują przepływy pieniężne niezależnie od innych aktywów lub grup aktywów (tzw. ośrodki wypracowujące przepływy pieniężne). Składniki aktywów samodzielnie generujące przepływy pieniężne testowane są indywidualnie.

Jeżeli wartość bilansowa przekracza szacowaną wartość odzyskiwalną aktywów bądź ośrodków wypracowujących środki pieniężne, do których aktywa te należą, wówczas wartość bilansowa jest obniżana do poziomu wartości odzyskiwalnej. Wartość odzyskiwalna odpowiada wyższej z następujących dwóch wartości: wartości godziwej pomniejszonej o koszty sprzedaży lub wartości użytkowej. Przy ustalaniu wartości użytkowej, szacowane przyszłe przepływy pieniężne są dyskontowane do wartości bieżącej przy zastosowaniu stopy dyskontowej odzwierciedlającej aktualne oceny rynkowe wartości pieniądza w czasie oraz ryzyka związanego z danym składnikiem aktywów.

Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości są ujmowane w wyniku w pozycji pozostałych kosztów operacyjnych.

Na kolejne dni bilansowe oceniane są przesłanki wskazujące na możliwość odwrócenia odpisów aktualizujących. Odwrócenie odpisu ujmowane jest w wyniku w pozycji pozostałych przychodów operacyjnych.

W skład innych wartości niematerialnych wchodzi w szczególności nabyte oprogramowanie i licencje.

W przypadku wartości niematerialnych o nieokreślonym okresie użytkowania nie dokonuje się odpisów amortyzacyjnych, a dokonuje jedynie regularnie testów na utratę wartości tych składników aktywów.

Dla wartości niematerialnych o określonym okresie użytkowania stosuje się następujące okresy amortyzacji:

Grupa	Okres amortyzacji
skapitalizowane prace rozwojowe	3 -5 lat
inne wartości niematerialne	3 lata

W uzasadnionych przypadkach na podstawie decyzji Zarządu, popartych prognozami wykorzystania technologii, okres amortyzacji skapitalizowanych prac rozwojowych może zostać wydłużony powyżej 5 lat.

Koszty amortyzacji obciążają w sprawozdaniu z dochodów pozycję „Koszt własny sprzedaży”, „Koszty Zarządu” lub „Koszty sprzedaży”, zaś będące konsekwencją utworzonych odpisów aktualizujących obciążają „Pozostałe koszty operacyjne”.

Prawo do użytkowania gruntów rozpoznaje się zgodnie z MSSF 16 jako leasing.

Środki trwałe

Środki trwałe są ujmowane w księgach według ceny nabycia lub koszcie wytworzenia.

Na rzeczowe aktywa trwałe składają się środki trwałe i środki trwałe w budowie. Do środków trwałych zaliczane są aktywa trwałe o przewidywanym okresie ekonomicznej użyteczności przekraczającym 12 miesięcy.

Wyróżnia się następujące grupy środków trwałych:

- budynki,
- urządzenia techniczne i maszyny,
- środki transportu,
- grunty,
- meble i wyposażenie.

Wszystkie grupy środków trwałych są wyceniane w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia a po początkowym ujęciu pomniejszane o odpisy umorzeniowe i odpisy z tytułu utraty wartości. Grupa nie dokonuje przeszacowań żadnej z grup środków trwałych.

Dla wszystkich grup środków trwałych stosuje się amortyzację liniową.

Dla poszczególnych grup środków trwałych stosowane są następujące okresy amortyzacji:

Grupa	Okres amortyzacji
Budynki	40 lat
urządzenia techniczne i maszyny, w tym:	
sprzęt laboratoryjny	20 lat
pozostałe urządzenia techniczne	10 lat
sprzęt komputerowy	5 lat
środki transportu	5 lat
meble i wyposażenie	10 lat

Zgodnie z postanowieniami MSR 16 okresowo, nie rzadziej niż na dzień bilansowy, weryfikuje się przyjęte stawki amortyzacyjne, analizując czy odpowiadają one okresom ekonomicznej użyteczności posiadanych środków trwałych.

Koszty amortyzacji obciążają w sprawozdaniu z całkowitych dochodów pozycję „Koszt własny sprzedaży”, „Koszty Zarządu” lub „Koszty sprzedaży”, zaś koszty będące konsekwencją utworzonych odpisów aktualizujących obciążają „Pozostałe koszty operacyjne”.

Aktywa trwale przeznaczone do sprzedaży są wyceniane zgodnie z postanowieniami MSSF 5, tj. w wartości niższej spośród wartości bilansowej netto środka trwałego oraz jego wartości godziwej pomniejszonej o koszty doprowadzenia do sprzedaży, oraz są osobno prezentowane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej.

Inwestycje w jednostkach zależnych, wspólnych przedsięwzięciach i jednostkach stowarzyszonych

Na podstawie MSR 27 przy sporządzaniu jednostkowych sprawozdań finansowych jednostka ujmuje inwestycje w jednostkach zależnych, wspólnych przedsięwzięciach i jednostkach stowarzyszonych według kosztu.

Zapasy

Zapasy są ujmowane w księgach w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia.

Zapasy to aktywa przeznaczone do sprzedaży w toku zwykłej działalności gospodarczej, będące w trakcie produkcji przeznaczonej na taką sprzedaż lub mające postać materiałów lub dostaw surowców zużywanych w procesie produkcyjnym lub w trakcie świadczenia usług. W tej pozycji sprawozdania z sytuacji finansowej wyróżnia się następujące grupy: materiały, półprodukty i produkcja w toku, produkty gotowe, towary, zaliczki na poczet dostaw.

Ujmuje się towary i materiały w księgach w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia nie wyższych od możliwej do uzyskania ceny sprzedaży netto. Na cenę nabycia lub koszt wytworzenia zapasów składają się wszystkie koszty zakupu, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w trakcie doprowadzania zapasów do ich aktualnego miejsca i stanu.

Do wyceny rozchodu zapasów stosuje się metodę FIFO lub w szczególnych przypadkach, kiedy ze względu na fakt, że klienci oczekują zakupu wyrobów gotowych z jednej partii stosuje się metodę szczegółowej identyfikacji cen (pozycja zapasów jest wzajemnie niewymienialna).

W sytuacji, kiedy cena nabycia lub koszt wytworzenia ujęte w księgach przekraczają możliwą do uzyskania cenę sprzedaży, dokonuje się odpisów aktualizujących ich wartość. Ponadto dokonuje się okresowej oceny zapasów pod kątem ich dalszej przydatności i dokonuje odpisów aktualizujących bazując na terminie ich zalegania na magazynie. Dokonywane odpisy aktualizujące obciążają koszty okresu i są ujmowane w innych kosztach operacyjnych.

Każdorazowo ocenia się i dokonuje odpisu aktualizacyjnego na pozycje, które utraciły wartość i będą nieprzydatne w dalszym toku funkcjonowania.

Udzielone pożyczki i inne należności

Pożyczki i należności wycenia się według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem modelu oczekiwanych strat kredytowych.

Dokonywane jest odpisu aktualizującego ich wartość na podstawie współczynnika niewypełnienia zobowiązania. Kwota odpisu należności jest odnoszona na pozostałe koszty operacyjne, zaś rozwiązanie odpisu zwiększa pozostałe przychody operacyjne w sprawozdaniu z całkowitych dochodów.

Grupa stosuje następującą metodologię wyliczenia współczynnika niewypełnienia zobowiązania:

Dla obliczenia wskaźnika niewypełnienia zobowiązania, dzieli się salda na jednorodne grupy na bazie podobieństwa ryzyka kredytowego oraz zachowania klientów w przeszłości. W Grupie występuje jedna jednorodna grupa: należności od klientów

Dla powyższej grupy przeprowadza się analizę w następujących krokach:

- Krok 1: zdefiniuje się okresy historyczne, za które zostaje przeprowadzona analiza wielkości odpisów na nieściągnięte należności oraz na przedziały wiekowe. Zdecydowano, iż analiza nieściągalności przeprowadzana będzie za ostatnie 3 lata w celu ustalenia ogólnego wskaźnika niewypełnienia zobowiązania. Ustalono, że współczynnik niespłacalności zostanie ustalony dla przedziałów wiekowych: (1) nieprzetworzone; (2) do 30 dni; (3) od 31-90 dni; (4) od 91-180 dni; (5) od 181-365 dni i (6) powyżej 365 dni.
- Krok 2: Wylicza się profil spłaty należności od klientów korporacyjnych w ostatnich trzech latach obrotowych. Następnie dla ustalenia wskaźnika niewypełnienia zobowiązania w danym przedziale dokonuje się porównania salda spisanych należności do salda nieprzetworzonych należności.
- Krok 3: Dokonywane jest analizy prawdopodobnego wpływu przyszłych czynników na wielkość strat kredytowych.
- Krok 4: Wylicza się odpis z tytułu utraty wartości przy wykorzystaniu wskaźnika ustalonego w Kroku 3.

Inne aktywa finansowe

Na dzień bilansowy Grupa posiada inne aktywa finansowe, kwalifikowane jako aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych

Środki pieniężne w banku i w kasie wyceniane są według zamortyzowanego kosztu.

Wykazana w sprawozdaniu z przepływu środków pieniężnych pozycja środki pieniężne składa się z lokat bankowych o terminie zapadalności nie dłuższym niż 3 miesiące, które nie zostały potraktowane jako działalność lokacyjna.

Kapitał własny

Kapitał zakładowy. To kapitał wniesiony przez akcjonariuszy, który jest wykazywany według wartości nominalnej, w wysokości zgodnej z aktem założycielskim oraz wpisem do Krajowego Rejestru Sądowego.

Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej. W tej pozycji wykazuje się kwotę nadwyżki przychodów ze sprzedaży akcji ponad ich wartość nominalną (agio).

Kapitał z aktualizacji wyceny. W tej pozycji wykazuje się m.in. wartość kapitałów wynikającą z dokonanych wycen, które są wykazywane w innych całkowitych dochodach oraz zyski i straty aktuarialne, prezentowane zgodnie z postanowieniami MSR 19.

Pozostałe kapitały. W tej pozycji prezentuje się skumulowane wyniki z lat ubiegłych, niepodzielony wynik finansowy. W pozostałych kapitałach wykazywany jest kapitał tworzony zgodnie z postanowieniami art. 396 Kodeksu Spółek Handlowych.

Wynik finansowy bieżącego okresu. W tej pozycji prezentowany jest wynik bieżącego roku obrotowego.

Rezerwy

Rezerwy są zobowiązaniem, którego kwota lub termin zapłaty są niepewne. Rezerwy tworzy się, kiedy ciąży na organizacji obecny obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych i jest prawdopodobne, aby konieczne było wydatkowanie środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne w celu wypełnienia obowiązku oraz można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego obowiązku.

Weryfikacja stanu rezerw dokonywana jest na koniec każdego okresu sprawozdawczego pod kątem spełnienia powyższych warunków oraz tworzenia najbardziej właściwego szacunku co do wysokości kwoty rezerwy. Rezerwy są dyskontowane, jeśli skutek tego działania jest istotny.

Rezerwy ujmuje się w wartości szacowanych nakładów niezbędnych do wypełnienia obecnego obowiązku, na podstawie najbardziej wiarygodnych dowodów dostępnych na dzień sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego, w tym dotyczących ryzyka oraz stopnia niepewności.

Aktywa i zobowiązania finansowe

W momencie początkowego ujęcia aktywa finansowe klasyfikowane są:

- wyceniane według zamortyzowanego kosztu; lub
- wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Składnik aktywów jest wyceniany według zamortyzowanego kosztu, jeżeli spełnione są następujące dwa warunki: składniki utrzymywane są w ramach modelu biznesowego, którego celem jest utrzymywanie ich w celu uzyskiwania przepływów wynikających z kontraktu; oraz, ich warunki umowne powodują powstanie w określonych momentach przepływów pieniężnych stanowiących wyłącznie spłatę kapitału oraz odsetek od niespłaconej części kapitału.

Do aktywów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu kwalifikowane są należności handlowe z odpisem aktualizującym zgodnym z modelem oczekiwanych strat kredytowych, środki pieniężne zgromadzone na rachunkach bankowych i w kasie, inne aktywa finansowe. Zyski i straty z wyceny aktywów i zobowiązań finansowych wycenianych w wartości godziwej ujmowane są w wyniku finansowym bieżącego okresu.

Do aktywów i zobowiązań finansowych wycenianych w wartości godziwej ujmowanych w wyniku finansowym bieżącego okresu zalicza się instrumenty pochodne typu forward. Do aktywów wycenianych w wartości godziwej również zalicza się inwestycje w fundusze inwestycyjne.

Składnik aktywów wyksięgowywany jest wyłącznie wtedy, gdy wygasną prawa umowne do przepływów pieniężnych generowanych przez taki składnik albo gdy składnik aktywów finansowych wraz z zasadniczo całym ryzykiem i wszystkimi korzyściami związanymi z jego posiadaniem zostają przeniesione na inny podmiot. Jeżeli Jednostka nie przenosi ani nie zatrzymuje zasadniczo całego ryzyka i wszystkich korzyści związanych z posiadaniem składnika i utrzymuje nad nim kontrolę, ujmuje zatrzymany udział w takim składniku aktywów i związane z nim zobowiązania z tytułu potencjalnych płatności. Jeśli natomiast Jednostka zatrzymuje zasadniczo całe ryzyko i korzyści związane z przeniesionym składnikiem aktywów, to nadal ujmuje stosowny składnik aktywów finansowych. W momencie początkowego ujęcia zobowiązania finansowe klasyfikowane są do jednej z dwóch kategorii:

- wyceniane według zamortyzowanego kosztu; lub
- wyceniane w wartości godziwej.

Do zobowiązań finansowych wycenianych w zamortyzowanym koszcie kwalifikowane są zobowiązania handlowe i kredyty bankowe.

Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy wykazuje się w wartości godziwej, a wynikające z nich zyski lub straty finansowe ujmuje się w rachunku zysków i strat z uwzględnieniem odsetek zapłaconych od danego zobowiązania finansowego.

Zamortyzowany koszt to kwota, w jakiej zobowiązanie finansowe wycenia się w momencie początkowego ujęcia, pomniejszona o spłaty kapitału oraz powiększona lub pomniejszona o ustaloną z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej skumulowaną amortyzację wszelkich różnic pomiędzy wartością początkową a wartością w terminie wymagalności.

Wyliczenie efektywnej stopy procentowej obejmuje wszelkie płacone i otrzymywane przez strony umowy prowizje i punkty stanowiące integralną część efektywnej stopy procentowej, koszty transakcji oraz wszelkie inne premie lub dyskonta.

Zobowiązania finansowe są wysięgowywane wyłącznie wtedy, gdy odpowiednie zobowiązania Jednostki zostaną wykonane, unieważnione lub gdy wygasną.

Odroczony podatek dochodowy

Jednostka jest podatnikiem podatku dochodowego od osób prawnych (podatku „CIT”). Pozycja „Podatek dochodowy” w sprawozdaniu z całkowitych dochodów składa się z części bieżącej oraz odroczonej podatku.

Część bieżąca obciążająca wynik jest kalkulowana na koniec każdego okresu sprawozdawczego w oparciu o podstawę opodatkowania, ustaloną z uwzględnieniem różnic występujących pomiędzy rachunkowym a podatkowym zyskiem brutto.

Część odroczonego podatku jest kalkulowana przy zastosowaniu metody bilansowej, tj. poprzez porównanie bilansowej wartości poszczególnych pozycji aktywów i pasywów, wynikającej ze sprawozdania z sytuacji finansowej z ich wartością podatkową.

Rozpoznaje się rezerwy z tytułu podatku odroczonego, kiedy różnice przejściowe pomiędzy wartością podatkową a bilansową są dodatnie, co znaczy, że w przyszłości będą prowadzić do zwiększenia opodatkowania podatkiem bieżącym.

Aktywa z tytułu podatku odroczonego występują wtedy, gdy:

- a. występują ujemne różnice przejściowe, czyli takie, które zmniejszą podstawę opodatkowania w przyszłości,
- b. następuje przeniesienie na kolejny okres nierozliczonych strat podatkowych,
- c. przenosi się na kolejny okres niewykorzystane ulgi podatkowe.

Grupa prowadzi działalność gospodarczą na terenie Specjalnej Strefy Ekonomicznej w Ożarowie Mazowieckim i w związku z tym ujmuje aktywa z tytułu podatku odroczonego (zwolnienia strefowego) z tytułu ulgi inwestycyjnej.

Ujęcie aktywa z tytułu podatku odroczonego następuje, gdy jest prawdopodobne, że będzie przyszły dochód, od którego będzie można odpisać ulgę podatkową. Aktywa z tytułu podatku odroczonego ujmuje się w korespondencji z wynikiem okresu, w którym warunek ujęcia został spełniony. Rozliczanie aktywów z tytułu podatku odroczonego następuje w korespondencji z rachunkiem wyników, w kwocie wykorzystania zwolnienia podatkowego w danym okresie rachunkowym.

Świadczenia pracownicze

W Spółce funkcjonują następujące świadczenia pracownicze:

- bieżące, tj. płace, doroczny urlop, zwolnienia chorobowe, premie, Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych,
- odprawy emerytalne.

Koszty świadczeń pracowniczych ujmuje się w okresie, w którym dany pracownik pracuje na rzecz organizacji, a nie wtedy, gdy świadczenie jest wypłacane lub należne.

Krótkoterminowe świadczenia pracownicze (tj. takie, których rozliczenia oczekuje się w całości w ciągu 12 miesięcy po okresie rocznym, w którym dana usługa została wykonana) ujmuje się jako koszty okresu, w którym pracownik świadczy pracę. Niezapłacone zobowiązania z tytułu świadczeń wycenia się w wartości niezdyktowanej.

Premie ujmuje się jedynie wtedy, gdy istnieje wiążące prawnie lub zwyczajowo oczekiwane zobowiązanie do ich wypłaty i można wiarygodnie oszacować ich koszt.

Aktywa funduszu socjalnego nie spełniają definicji aktywów zawartej w Założeniach koncepcyjnych MSSF, ponieważ nie są kontrolowane, a jedynie administrowane przez VIGO Photonics, natomiast decyzje w sprawie sposobu ich wykorzystywania podejmuje zakładowa komisja socjalna.

Pełne wyłączenie funduszu będzie możliwe jedynie, gdy wartość jego aktywów będzie identyczna z wartością odpisów i zwiększeń. W sprawozdaniu finansowym zostaną skompensowane aktywa i zobowiązania funduszu oraz pokazana zostanie w sprawozdaniu z sytuacji finansowej nadwyżka - najczęściej jako elementu zobowiązań pracowniczych. Jednocześnie w informacji dodatkowej zawarta zostanie szersza informacja na temat ZFŚS.

Otrzymane dotacje

Dotacji rządowej nie ujmuje się aż do momentu, w którym istnieje uzasadnione przekonanie, że Grupa spełni warunki związane z dotacją oraz, że dotacja zostanie otrzymana.

Grupa dla celów rozliczenia dotacji stosuje opisaną w MSR 20 metodę przychodów, zgodnie z którą dotacje zalicza się do przychodu na przestrzeni jednego lub większej ilości okresów. Dotacje ujmuje się w systematyczny sposób jako przychód w poszczególnych okresach, aby zapewnić ich współmierność z odnośnymi kosztami, które dotacje mają w zamierzeniu kompensować.

W przypadku dotacji do aktywów, Grupa rozlicza dofinansowanie przez przychody przyszłych okresów poprzez okres amortyzacji składnika objętego dotacją.

Przychody z tytułu dotacji ujmuje się w pozycji „Pozostałe przychody operacyjne”.

Przychody przyszłych okresów

Oprócz rozliczanych dotacji i ulgi inwestycyjnej dotyczącej działalności strefowej opisanych w innych sekcjach, w przychodach przyszłych okresów ujmuje się kwoty przychodów niezafakturowanych, w stosunku do których nie zostały jeszcze spełnione warunki ujęcia tych przychodów bo stanowią one zobowiązania z tytułu umów. Nie wyodrębnia się pozycji zobowiązania z tyt. umowy ze względu na nieistotną wartość przedpłat.

Segmenty operacyjne

Segment operacyjny jest częścią składową Grupy:

- która angażuje się w działalność gospodarczą, w związku z którą może uzyskiwać przychody i ponosić koszty (w tym przychody i koszty związane z transakcjami z innymi częściami składowymi tej samej organizacji),
- której wyniki działalności są regularnie przeglądane przez główny organ odpowiedzialny za podejmowanie decyzji operacyjnych w jednostce oraz wykorzystujący te wyniki przy podejmowaniu decyzji o zasobach alokowanych do segmentu i przy ocenie wyników działalności segmentu,
- w przypadku której są dostępne oddzielne informacje finansowe.

Zarząd zdecydował o wyodrębnieniu segmentów w oparciu o kryterium zróżnicowanych produktów i usług.

Wyodrębniono dwa segmenty operacyjne spełniające wymogi opisane w MSSF 8. Są to segmenty:

- segment modułów detekcyjnych
- segment materiałów półprzewodnikowych.

Raporty wewnętrzne o wynikach segmentów sporządza się w okresach miesięcznych w wersji skróconej, natomiast w okresach kwartalnych w rozszerzonym zakresie. Organem dokonującym regularnych przeglądów wewnętrznych raportów finansowych dla celów podejmowania głównych decyzji inwestycyjnych jest Zarząd, który odpowiada za alokację zasobów.

Uznawanie przychodów

Głównym przedmiotem działalności jest działalność polegająca na produkcji i sprzedaży detektorów i materiałów półprzewodnikowych. Przez przychody rozumie się wpływy korzyści ekonomicznych brutto danego okresu, powstałe w wyniku (zwykłej) działalności gospodarczej, skutkującymi zwiększeniem kapitału własnego, innymi niż zwiększenie kapitału wynikającego z wpłat udziałowców.

Przychody rozpoznaje się zgodnie z MSSF 15.

Przychody ujmuje się w momencie, gdy klient uzyska kontrolę nad towarem lub usługą. Klient uzyskuje taką kontrolę, kiedy ma możliwość kierowania użytkowaniem towaru lub usług i uzyskiwania z nich korzyści. Przy czym przeniesienie kontroli zgodnie z MSSF 15 może nastąpić w określonym momencie bądź na przestrzeni czasu np. w sytuacji realizacji usług.

W tym drugim przypadku musi być spełnione jedno z trzech kryteriów:

1. nabywca równocześnie otrzymuje i konsumuje korzyści dostarczane w miarę realizacji zobowiązań do wykonania świadczeń,
2. tworzony lub ulepszany składnik aktywów jest kontrolowany przez nabywcę w miarę postępu prac,
3. działania jednostki nie powodują wytworzenia składnika aktywów, który mógłby być wykorzystany przez nią alternatywnie oraz ma ona możliwe do wyegzekwowania prawo zapłaty za wykonane do tej pory świadczenia.

Jeśli żaden z trzech wymienionych warunków nie jest spełniony, to przeniesienie kontroli następuje w określonym momencie. W takim przypadku można posłużyć się następującymi kryteriami:

1. jednostka obecnie ma prawo do zapłaty za składnik aktywów
2. nabywca posiada tytuł prawy do składnika aktywów
3. na nabywcę przeszły znaczące ryzyka i korzyści wynikające z posiadania składnika aktywów
4. nabywca zaakceptował składnik aktywów.

Na podstawie poniższego 5-cio elementowego procesu rozpoznawania przychodu ustala się, czy przychody należy rozkładać w czasie, czy też ujmować je jednorazowo w określonym momencie.

Etap 1: Identyfikacja umów z klientami.

Jednostka może ująć przychody, jeżeli sprzedaż została ujęta w formie umowy. Umowa może mieć charakter pisemny, ustny lub może wynikać z zachowania stron, które ujawnia ich wolę w sposób dostateczny. Przy określeniu, czy umowa z klientem została zawarta, istotne mogą okazać się warunki jej rozwiązania. Znaczenie może mieć również zawieranie umów równocześnie lub w powiązaniu z innymi umowami.

Etap 2: Identyfikacja obowiązków, które jednostka musi wykonać zgodnie z postanowieniami umowy.

Przychody związane są z wypełnieniem obietnicy przekazania klientowi dóbr lub usług będących przedmiotem sprzedaży, spełniające łącznie następujące warunki (§ 22 MSSF 15):

- 1) klient może odnieść z nich korzyści niezależnie lub w połączeniu z innymi dostępnymi dla klienta zasobami (tj. dobra lub usługi można wydzielić),
- 2) przyrzeczenie jednostki dotyczące przeniesienia dóbr lub usług na klienta można wyodrębnić spośród innych przyrzeczeń zawartych w umowie (tj. wyróżnia się ono w treści umowy). Przykład: jednostka powinna ująć osobno obowiązki z tytułu dostawy produktów oraz świadczonej usługi, jeżeli sprzedając produkty, zapewnia klientom fakultatywną usługę serwisowania na podstawie udzielonej gwarancji.

Etap 3: Ustalenie ceny transakcji w kwocie wynagrodzenia, do której jednostka oczekuje, że ma tytuł.

W zależności od charakteru umowy sprzedaży wynagrodzenie może być kwotą stałą lub (jeżeli zależy od wystąpienia przyszłego zdarzenia) kwotą zmienną, zależną od rabatów, upustów cenowych, refundacji, zachęt, premii za wyniki itp.

Etap 4: Przyporządkowanie ceny transakcji do poszczególnych obowiązków.

Jeżeli umowa zawiera odrębne obowiązki do wypełnienia (zidentyfikowane w etapie 2), cena transakcji powinna zostać do nich odpowiednio przypisana. Najlepszą podstawą do ustalenia ceny indywidualnej jest cena, za jaką jednostka może oddzielnie sprzedać dane dobro lub usługę.

Etap 5: Ujęcie przychodów w chwili wypełnienia obowiązku przez jednostkę.

Określone w umowie obowiązki są wypełnione, gdy jednostka dokonuje transferu obiecanych dóbr lub usług na klienta, tj. kiedy klient uzyskuje nad nimi kontrolę. Kwotą przychodów jest kwota wynagrodzenia przypisana do wypełnionego obowiązku. Obowiązek ten może być zaspokojony w określonym momencie (typowo przy dostawie dóbr) lub w pewnym przedziale czasowym (typowo przy świadczeniu usług). W tym drugim przypadku jednostka powinna wybrać odpowiednią metodę pomiaru postępu wypełnienia obowiązku.

Przy sporządzaniu sprawozdań finansowych przychody ujmuje się na podstawie reguł INCOTERMS 2010 w odniesieniu do tych transakcji gdzie ocenione, że przychód ujmowany jest w punkcie czasu. Główną zasadą stosowaną przez VIGO jest reguła EXW, co oznacza, że dostawa zostaje uznana za dokonaną w momencie postawienia towarów do dyspozycji kupującego w oznaczonym miejscu, bez zobligowania do dalszych czynności ze strony sprzedającego.

Istotne warunki płatności:

- płatność zazwyczaj staje się należna w momencie przekazania ryzyka na odbiorcę, standardowe terminy płatności wynoszą 30 dni.
- umowy nie zawierają istotnego elementu finansowania,
- kwota wynagrodzenia nie jest zmienna w związku z tym wartość szacunkowa wynagrodzenia zmiennego nie podlega zwykle ograniczeniom,

udzielana jest gwarancja handlowa na okres jednego roku, która nie odbiega od standardowych warunków odpowiedzialności z produkty.

Przychody z tytułu świadczenia usług ujmuje się zgodnie z metodą obmiaru wykonanych prac, na podstawie stopnia zaawansowania ich realizacji na koniec okresu sprawozdawczego. Zgodnie z tym podejściem przychód ujmowany jest w tych okresach, w których odbywa się świadczenie usług. Stopień zaawansowania wyznaczany jest na podstawie rzeczywistego wykonania prac w oparciu o ustalone harmonogramy. Wyceniane są odpowiednio koszty i przychody związane z umową.

2.15 Data zatwierdzenia śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone przez Zarząd w dniu 24 września 2024 r.

2.16 Założenie kontynuacji działalności gospodarczej

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Grupę w dającej się przewidzieć przyszłości. Biorąc pod uwagę ogólną sytuację ekonomiczną i prawną, w tym zidentyfikowane ryzyka wywołane wojną w Ukrainie, na dzień zatwierdzenia niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego nie stwierdzono istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności przez Grupę.

Grupa zdecydowała o wstrzymaniu sprzedaży swoich produktów na terenie Rosji oraz Białorusi. Wstrzymanie sprzedaży do Rosji nie będzie miało istotnego wpływu na wyniki finansowe Grupy.

2.17 Waluta funkcjonalna i waluta prezentacji

Walutą funkcjonalną i walutą prezentacji niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest złoty polski. Dane w sprawozdaniu finansowym zaprezentowano w zaokrągleniu do tysięcy złotych, chyba że w konkretnych sytuacjach podano inaczej.

Ze względu na prezentację kwot w sprawozdaniu finansowym w zaokrągleniu do tysięcy złotych w raporcie mogą pojawiać się różnice +/- 1.

2.18 Profesjonalny osąd

W procesie stosowania zasad (polityki) rachunkowości wobec zagadnień podanych poniżej, największe znaczenie, oprócz szacunków księgowych, miał profesjonalny osąd kierownictwa.

Odpis na przeterminowane należności

Pożyczki i należności wycenia się według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem modelu oczekiwanych strat kredytowych.

Stan odpisów należności przeterminowanych na dzień 30 czerwca 2024 wynosił 75 tys. zł., a na koniec roku 2023 wartość ta wynosiła 30 tys. zł.

Stan odpisów udzielonych pożyczek na dzień 30 czerwca 2024 wynosił 1 123 tys. zł., a na koniec roku 2023 wartość ta wynosiła 1 083 tys. zł.

Stan odpisów udziałów VIGO Tajwan na dzień 30 czerwca 2024 wynosił 70 tys. zł., a na koniec roku 2023 wartość ta wynosiła 68 tys. zł.

Odpisu aktualizującego dokonuje się na podstawie współczynnika niewypełnienia zobowiązania. Kwota odpisu należności jest odnoszona na pozostałe koszty operacyjne, zaś rozwiązanie odpisu zwiększa pozostałe przychody operacyjne w sprawozdaniu z całkowitych dochodów.

Odpis aktualizacyjny na środki pieniężne

Przeprowadzono szacunek odpisów na środki pieniężne w oparciu o prawdopodobieństwo niewypłacalności w okresie umownym, który jest krótszy niż 3 miesiące, ustalone na podstawie zewnętrznych ratingów banków, w których utrzymywane są środki pieniężne oraz publicznie dostępne informacje agencji ratingowych dotyczące prawdopodobieństwa niewypłacalności. Odstąpiono od tworzenia odpisu ze względu na nieistotność.

Odpisy z tytułu utraty wartości ustalono indywidualnie dla każdego salda dotyczącego danej instytucji finansowej. Do oceny ryzyka kredytowego użyto zewnętrzne ratingi banków. Grupa korzysta z usług dwóch banków: ING Bank Śląski SA. i mBank S.A. Analiza wykazała, iż w związku z pozytywną oceną ratingową banków środki pieniężne mają niskie ryzyko kredytowe na dzień sprawozdawczy w związku z tym kwota korekty byłaby nieistotna.

Odpis aktualizujący wartość zapasów w magazynie

Na każdy dzień bilansowy dokonywana jest analiza wiekowania zapasów znajdujących się w magazynach towarów oraz dokonuje się indywidualnej oceny ceny możliwej do uzyskania na dzień bilansowy i na tej podstawie podejmuje decyzję o utworzeniu odpisu aktualizacyjnego.

Stan odpisów zapasów zalegających na magazynach na dzień 30 czerwca 2024 wynosił 2 875 tys. zł., a na koniec roku 2023 wartość ta wynosiła 2 291 tys. zł.

Do sprzedaży dopuszczone są wyroby gotowe, wcześniej utrzymywane jedynie jako produkty zamienne na wypadek opóźnień w procesie produkcyjnym. Ze względu na osąd kierownictwa, które uznało, że w związku z planowanym zwiększeniem wolumenu produkcji większość zalegających zapasów zostanie zużyta w procesie produkcyjnym w następnym roku obrotowym.

2.19 Niepewność szacunków

Poniżej omówiono podstawowe założenia dotyczące przyszłości i inne kluczowe źródła niepewności występujące na dzień bilansowy, z którymi związane jest istotne ryzyko znaczącej korekty wartości bilansowych aktywów i zobowiązań w następnym roku finansowym.

Utrata wartości aktywów

Na każdy dzień bilansowy jednostka ocenia, czy istnieją jakiegokolwiek przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości któregoś ze składników aktywów. W razie stwierdzenia, że przesłanki takie zachodzą, jednostka szacuje wartość odzyskiwalną tego składnika aktywów.

Wycena rezerw

Rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych zostały oszacowane za pomocą metod aktuarialnych. Stopa dyskontowa, stopa wzrostu wynagrodzeń oraz wskaźnik rotacji są kluczowymi założeniami aktuarialnymi mającymi wpływ na stan rezerw na świadczenia pracownicze. Wybór stopy dyskontowej jest związany z bieżącą sytuacją na rynku obligacji skarbowych, natomiast wybór planowanych wzrostów wynagrodzeń jest odzwierciedleniem strategii w zakresie kształtowania polityki płacowej w przyszłości. Dodatkowo na stan rezerw z tytułu świadczeń pracowniczych ma wpływ wskaźnik rotacji pracowników zależący od historycznej rotacji pracowników.

Zgodnie z MSR 19 ujawnia się analizę wrażliwości dla każdego istotnego założenia aktuarialnego na koniec okresu sprawozdawczego, pokazującą, jaki wpływ na zobowiązanie miałyby zmiany odpowiednich założeń aktuarialnych.

W związku z powyższym dokonano analizy wrażliwości dla następujących założeń:

- zmiana stopy dyskontowej $\pm 0,5$ p.p,
- zmiana stopy wzrostu przyszłych wynagrodzeń $\pm 0,5$ p.p,
- zmiana wskaźnika rotacji pracowników $\pm 0,5$ p.p.

Analiza wrażliwości została przeprowadzona, przy założeniu, że wszystkie inne założenia aktuarialne pozostają niezmienione. Wyniki przeprowadzonych kalkulacji kształtują się następująco:

Pozycja (w tys. zł)	Wartość bilansowa	Analiza wrażliwości					
		Stopa dyskontowa		Stopa wzrostu wynagrodzeń		Wskaźnik rotacji	
		- 0,5%	+ 0,5%	- 0,5%	+ 0,5%	- 0,5%	+ 0,5%
Odprawy emerytalne	200	214	187	187	214	209	192
Odprawy rentowe	31	33	30	30	33	33	30
Razem	231	247	217	217	247	242	222

Rezerwy z tytułu przyszłych reklamacji

W danym okresie obrotowym na podstawie profesjonalnego osądu kierownictwa kwota rezerwy kształtuje się na poziomie 660 tys. zł i 0,85% przychodów ze sprzedaży za okres ostatnich dwunastu miesięcy. Gdyby poziom ten był o 0,5 p.p. wyższy niż szacowania, to kwota rezerwy uległaby zwiększeniu do 1 044 tyś. zł.

Aktywa i rezerwy z tytułu podatku odroczonego

VIGO Photonics jest podatnikiem podatku dochodowego od osób prawnych (podatku „CIT”). Pozycja „Podatek dochodowy” w sprawozdaniu z całkowitych dochodów składa się z części bieżącej oraz odroczonej podatku.

Część bieżąca obciążająca wynik jest kalkulowana na koniec każdego okresu sprawozdawczego w oparciu o podstawę opodatkowania, ustaloną z uwzględnieniem różnic występujących pomiędzy rachunkowym a podatkowym zyskiem brutto.

Część odroczonego podatku jest kalkulowana przy zastosowaniu metody bilansowej, tj. poprzez porównanie bilansowej wartości poszczególnych pozycji aktywów i pasywów, wynikającej ze sprawozdania z sytuacji finansowej z ich wartością podatkową.

Rozpoznaje się rezerwy z tytułu podatku odroczonego, kiedy różnice przejściowe pomiędzy wartością podatkową a bilansową są dodatnie, co znaczy, że w przyszłości będą prowadzić do zwiększenia opodatkowania podatkiem bieżącym.

Aktywa z tytułu podatku odroczonego występują wtedy, gdy:

- występują ujemne różnice przejściowe, czyli takie, które zmniejszą podstawę opodatkowania w przyszłości,
- następuje przeniesienie na kolejny okres nierozliczonych strat podatkowych,
- przenosi się na kolejny okres niewykorzystane ulgi podatkowe.

VIGO Photonics prowadzi działalność gospodarczą na terenie Specjalnej Strefy Ekonomicznej w Ożarowie Mazowieckim i w związku z tym ujmuje aktywa z tytułu podatku odroczonego (zwolnienia strefowego) z tytułu ulgi inwestycyjnej.

Ujęcie aktywa z tytułu podatku odroczonego następuje, gdy jest prawdopodobne, że będzie przyszły dochód, od którego będzie można odpisać ulgę podatkową. Aktywa z tytułu podatku odroczonego ujmuje się w korespondencji z wynikiem okresu, w którym warunek ujęcia został spełniony. Rozliczanie aktywów z tytułu podatku odroczonego następuje w korespondencji z rachunkiem wyników, w kwocie wykorzystania zwolnienia podatkowego w danym okresie rachunkowym.

Wartość godziwa instrumentów pochodnych i pozostałych instrumentów finansowych

Wartość godziwa instrumentów finansowych oparta jest na podstawie otrzymanych od instytucji finansowych wycen tych instrumentów na dzień bilansowy. Pozostałe instrumenty finansowe nie są wyceniane do wartości godziwej ze względu na to, że przyjmuje się że wartość godziwa jest zbliżona do wartości bilansowej.

Ujmowanie przychodów

Przychody ujmuje się na podstawie reguł INCOTERMS 2020. Główną zasadą jaką stosuje VIGO jest reguła EXW, oznacza to, że dostawa zostaje uznana za dokonaną w momencie postawienia towarów do dyspozycji kupującego w oznaczonym miejscu, bez zobligowania do dalszych czynności ze strony sprzedającego.

Zgodnie z MSSF 15 Przychody ujmuje się w momencie, gdy klient uzyska kontrolę nad towarem lub usługą. Klient uzyskuje taką kontrolę, kiedy ma możliwość kierowania użytkowaniem towaru lub usług i uzyskiwania z nich korzyści. Zgodnie z każdorazowymi ustaleniami z kontrahentami, w imieniu i na ich polecenie VIGO pośredniczy w zamawianiu firm kurierskich w celu dostawy wyrobów. Kontrahenci sami decydują, gdzie dana przesyłka ma zostać dostarczona. W związku z tym VIGO stoi na stanowisku, że kontrola nad towarem lub usługą każdorazowo przechodzi na kontrahenta w momencie pośrednictwa VIGO w organizowaniu transportu.

Stawki amortyzacyjne

Wysokość stawek amortyzacyjnych ustalana jest na podstawie przewidywanego okresu ekonomicznej użyteczności składników rzeczowego majątku trwałego oraz wartości niematerialnych. Corocznie dokonuje się weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności na podstawie bieżących szacunków.

2.20 Opis nietypowych pozycji

W pierwszym półroczu 2024 r. poniesiono nakłady na modernizację obecnie funkcjonującej hali produkcyjnej i zakupiła nowe maszyny i urządzenia techniczne na łączną wartość ponad 647 tys. zł.

2.21 Informacje o istotnych zmianach wielkości szacunkowych

W pierwszym półroczu 2024 r. nie wystąpiły żadne istotne zmiany wielkości szacunkowych.

2.22 Kursy wymiany złotego

W okresie objętym sprawozdaniem zastosowano następujące kursy wymiany złotego w stosunku do EUR:

Lp.	Treść	01.01.2024 - 30.06.2024	01.01.2023 - 31.12.2023	01.01.2023 - 30.06.2023
1.	Średni kurs na koniec okresu	4,3130	4,3480	4,4503
2.	Średni kurs okresu	4,3109	4,5283	4,6130

Kurs średni okresu obliczono jako średnią arytmetyczną średnich kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie na podstawie informacji publikowanych przez Narodowy Bank Polski.

3 ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE**ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ¹**

	Stan na dzień: 30.06.2024	Stan na dzień: 31.12.2023
AKTYWA		
Aktywa trwałe	227 957	225 396
Rzeczowe aktywa trwałe	107 861	111 908
Wartości niematerialne	25 149	29 918
Prawo do użytkowania	3 777	3 797
Nakłady na projekty rozwojowe	69 582	59 225
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	7 772	7 846
Inwestycje w jednostkach współkontrolowanych	13 802	12 648
Rozliczenia międzyokresowe	14	54
Aktywa obrotowe	69 279	96 874
Zapasy	16 323	12 033
Należności handlowe	18 820	15 934
Pozostałe należności	1 168	1 905
Należności z tytułu wpłat na kapitał zakładowy		62 694
Pozostałe należności finansowe	15	294
Rozliczenia międzyokresowe	1 062	1 208
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	31 891	2 806
AKTYWA RAZEM	297 236	322 270
	Stan na dzień: 30.06.2024	Stan na dzień: 31.12.2023
PASYWA		
Kapitał własny	196 460	198 180
Kapitał zakładowy	875	729
Kapitał zapasowy z emisji akcji powyżej wartości nominalnej	69 708	71 075
Kapitał z aktualizacji wyceny	129	108
Pozostałe kapitały	125 708	128 827
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek w walutach obcych	407	423
Wynik finansowy bieżącego okresu	-367	-2 982
Zobowiązania długoterminowe	71 603	80 168
Kredyty i pożyczki	14 591	18 803
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	55 944	60 297
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	204	204
Zobowiązania z tytułu leasingu	864	864
Zobowiązania krótkoterminowe	29 173	43 922
Kredyty i pożyczki	12 865	32 530
Zobowiązania handlowe i inne	2 872	2 794
Pozostałe zobowiązania	2 123	1 300
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	5 834	3 172
Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	2 518	2 021
Pozostałe rezerwy	2 960	2 105
PASYWA RAZEM	297 236	322 270

¹ Noty dotyczące śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego znajdują się w punkcie 4 niniejszego raportu

ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW

	Za okres:	Za okres:
	od 01.01.2024 do 30.06.2024	od 01.01.2023 do 30.06.2023
Przychody ze sprzedaży	38 562	37 005
Przychody ze sprzedaży produktów	37 755	35 603
Przychody ze sprzedaży usług	753	1 355
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów	55	47
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	20 087	19 254
Koszty wytworzenia sprzedanych produktów i usług	20 031	19 254
Koszty sprzedanych materiałów	56	
Zysk (strata) brutto na sprzedaży	18 475	17 751
Koszty sprzedaży	6 209	4 260
Koszty ogólnego zarządu	11 858	9 032
Pozostałe przychody operacyjne	4 750	3 885
Pozostałe koszty operacyjne	4 278	1 684
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	881	6 660
Przychody finansowe	736	2 247
Koszty finansowe	1 318	1 236
Strata z wyceny udziałów metodą praw własności	554	
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	-254	7 670
Podatek dochodowy	113	821
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej	-367	6 849
Zysk (strata) netto	-367	6 849
Składniki innych całkowitych dochodów:	-136	6
Zyski (straty) aktuarialne z programów określonych świadczeń	21	6
Różnice kursowe z przeliczenia	-156	
Suma dochodów całkowitych	-503	6 855
Zysk (strata) netto na jedną akcję (w zł)	-0,42	8,90
Podstawowy za okres obrotowy	-0,42	8,90
Rozwodniony za okres obrotowy	-0,42	8,90
Zysk (strata) netto na jedną akcję z działalności kontynuowanej (w zł)	-0,42	8,90
Podstawowy za okres obrotowy	-0,42	8,90
Rozwodniony za okres obrotowy	-0,42	8,90

ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPIŃWÓW PIENIĘŻNYCH

	Za okres:	Za okres:
	od 01.01.2024 do 30.06.2024	od 01.01.2023 do 30.06.2023
DZIAŁALNOŚĆ OPERACYJNA		
Zysk / Strata brutto	-254	7 670
Podatek dochodowy	113	821
Zysk / Strata netto	-367	6 849
Korekty razem:	2 304	2 787
Amortyzacja	8 971	5 757
Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	-1 022	-1 816
Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	1 178	1 058
Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	1 984	-4
Zmiana stanu rezerw	1 373	245
Zmiana stanu zapasów	-4 290	181
Zmiana stanu należności	-2 148	2 221
Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	931	-1 927
Zmiana stanu przedpłat	708	
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych przychodów	-4 808	-3 596
Wynik jednostek ujmowanych metodą praw własności	-554	
Inne korekty	-19	667
Gotówka z działalności operacyjnej	2 051	10 457
Podatek dochodowy (zapłacony) / zwrócony	-39	-49
A. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	2 012	10 408
DZIAŁALNOŚĆ INWESTYCYJNA		
Wpływy	2 684	9 874
Otrzymane dofinansowania	2 595	9 865
Wpływy z tytułu sprzedaży środków trwałych	5	9
Spłaty udzielonych pożyczek	80	
Odsetki otrzymane od udzielonych pożyczek	4	
Wydatki	-12 223	-16 941
Nabycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	-663	-6 099
Wydatki na nabycie udziałów	-1 708	-440
Nakłady na niezakończone prace rozwojowe	-9 852	-10 402
B. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-9 540	-7 068
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA		
Wpływy	62 573	5 220
Kredyty i pożyczki	984	5 220
Wpływy netto z emisji akcji	61 472	
Odsetki otrzymane	117	
Wydatki	-25 948	-6 755
Spłaty kredytów i pożyczek	-24 572	-5 728
Odsetki	-1 350	-1 058
Opłaty z tytułu leasingu	-26	32
C. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	36 625	-1 535
D. Przepływy pieniężne netto razem	29 098	1 806
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych	29 085	1 870

	Za okres:	Za okres:
	od 01.01.2024 do 30.06.2024	od 01.01.2023 do 30.06.2023
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	-13	64
F. Środki pieniężne na początek okresu	2 806	2 258
G. Środki pieniężne na koniec okresu	31 891	4 128

ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM

	Kapitał zakładowy	Kapitały zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej	Kapitał z aktualizacji wyceny	Pozostałe kapitały	Różnice z przeszacowania	Wynik finansowy bieżącego okresu	Kapitał własny ogółem
Sześć miesięcy zakończone w dniu 30 czerwca 2024 roku							
Kapitał własny na dzień 01.01.2024 r.	729	71 075	108	128 827	423	-2 982	198 180
Wynik finansowy okresu						-367	-367
Rozliczenie wyniku finansowego za 2023				-2 981		2 982	
Kapitał zapasowy z tytułu emisji akcji serii F	146	-1 367					-1 221
Różnice z przeszacowania					-15		-15
Niepodzielony zysk/strata				-138			-138
Inne całkowite dochody: zyski/straty aktuarialne			21				21
Kapitał własny na dzień 30.06.2024 r.	875	69 708	129	125 708	407	-367	196 460
Dwanaście miesięcy zakończonych w dniu 31 grudnia 2023 roku							
Kapitał własny na dzień 01.01.2023r.	729	8 865	99	121 611		7 219	138 523
Korekty błędów lat poprzednich				-85		4	-81
Kapitał własny na dzień 01.01.2023r. po korektach	729	8 865	99	121 526		7 223	138 442
Suma zmian w kapitałach		62 209	9	78	423	-10 205	59 737
Wynik finansowy okresu						-2 982	-2 982
Rozliczenie wyniku finansowego za 2022				7 223		-7 223	
Kapitał zapasowy z tytułu emisji akcji serii F		62 209					62 209

VIGO Photonics S.A. – Skonsolidowany raport półroczny za 2024 r.

Różnice z przeszacowania					423	423	
Korekty błędów lat poprzednich				78		78	
Inne całkowite dochody: zyski/straty aktuarialne			9			9	
Kapitał własny na dzień 31.12.2023 r.	729	71 075	108	128 827	423	-2 982	198 180
Sześć miesięcy zakończonych w dniu 30 czerwca 2023 roku							
Kapitał własny na dzień 01.01.2023 r.	729	8 865	99	121 526		7 223	138 442
Wynik finansowy okresu						6 849	6 849
Rozliczenie wyniku finansowego za 2022				7 223		-7 223	
Różnice z przeliczenia				221			221
Inne całkowite dochody: zyski/straty aktuarialne			6				6
Kapitał własny na dzień 30.06.2023 r.	729	8 865	105	128 970		6 849	145 518

4 INFORMACJA DODATKOWA DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

4.1 Aktywa

4.1.1 Aktywa trwałe

Istotne transakcje nabycia i sprzedaży aktywów trwałych

W I półroczu 2024 r. poniesiono nakłady na wartości niematerialne oraz na środki trwałe i środki trwałe w budowie w kwocie 663 tys. zł, a nakłady na prace rozwojowe wyniosły 10,4 mln zł. W analogicznym okresie 2023 r. poniesiono nakłady na wartości niematerialne oraz środki trwałe w budowie w kwocie 6,1 mln zł, a nakłady na prace rozwojowe wyniosły 11,1 mln zł.

W I półroczu 2024 r. poniesione zostały nakłady na nabycie udziałów w spółce VIGO VENTURES ASI na kwotę 1,8 mln zł.

4.1.2 Wartości niematerialne

Zmiany wartości niematerialnych (wg grup rodzajowych) w pierwszym półroczu 2024 r.

	Zakończone prace rozwojowe	Inne (w tym oprogramowanie komputerowe)	Ogółem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2024	41 253	2 952	44 206
Zwiększenia, z tytułu:		27	27
- zakup		27	27
Zmniejszenia, z tytułu:		187	187
- likwidacji		187	187
Wartość bilansowa brutto na dzień 30.06.2024	41 253	2 792	44 046
Umorzenie na dzień 01.01.2024	11 618	2 670	14 288
Zwiększenia, z tytułu:	4 973	261	5 234
- amortyzacji	4 973	261	5 234
Zmniejszenia, z tytułu:		625	625
- likwidacji		187	187
- przesunięcie do zakończonych prac rozwojowych		438	438
Umorzenie na dzień 30.06.2024	16 591	2 306	18 897
Wartość bilansowa netto na dzień 30.06.2024	24 662	487	25 149

Zmiany wartości niematerialnych (wg grup rodzajowych) w 2023 r.

	Zakończone prace rozwojowe	Inne (w tym oprogramowanie komputerowe)	Ogółem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2023	26 333	2 603	28 937
Zwiększenia, z tytułu:	15 739	349	16 088

	Zakończone prace rozwojowe	Inne (w tym oprogramowanie komputerowe)	Ogółem
- przyjęte prace rozwojowe	15 739		15 739
- zakup		349	349
Zmniejszenia, z tytułu:	819		819
- likwidacji	819		819
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2023	41 253	2 952	44 206
Umorzenie na dzień 01.01.2023	7 385	2 120	9 505
Zwiększenia, z tytułu:	5 052	550	5 602
- amortyzacji	5 052	550	5 602
Zmniejszenia, z tytułu:	819		819
- likwidacji	819		819
Umorzenie na dzień 31.12.2023	11 618	2 670	14 288
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2023	27 923	282	29 918

Zmiany wartości niematerialnych (wg grup rodzajowych) w pierwszym półroczu 2023 r.

	Zakończone prace rozwojowe	Inne (w tym oprogramowanie komputerowe)	Ogółem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2023	26 333	2 603	28 937
Zwiększenia, z tytułu:			
Zmniejszenia, z tytułu:	818		818
- likwidacji	818		818
Wartość bilansowa brutto na dzień 30.06.2023	25 515	2 603	28 119
Umorzenie na dzień 01.01.2023	7 385	2 120	9 505
Zwiększenia, z tytułu:			
- amortyzacji	2 515	273	2 788
Zmniejszenia, z tytułu:			
- likwidacji	818		818
Umorzenie na dzień 30.06.2023	9 082	2 393	11 474
Wartość bilansowa netto na dzień 30.06.2023	16 433	210	16 644

Wartość i powierzchnia gruntów użytkowanych wieczysto

Adres nieruchomości	Nr księgi wieczystej lub zbiorów dokumentów	Powierzchnia działki (m ²) na 30.06.2024	Wartość na 30.06.2024 (w tys. zł)	Powierzchnia działki (m ²) na 31.12.2023	Wartość na 31.12.2023 (w tys. zł)	Powierzchnia działki (m ²) na 30.06.2023	Wartość na 30.06.2023 (w tys. zł)
05-850 Ożarów Mazowiecki, ul. Poznańska 129/133	WA1P/00087633/6	1 302	363	1 302	363	1 302	363
	WA1P/00082343/1	2 750	252	2 750	252	2 750	252
	WA1P/00083348/3	4 928	2 435	4 928	2 435	4 928	2 435
	Ogółem	8 980	3 050	8 980	3 050	8 980	3 050

Adres dla powyższych gruntów to: 05-850 Ożarów Mazowiecki, ul. Poznańska 129/133

4.1.3 Leasing finansowy

(w zł)	Stan na 30.06.2024	Stan na 31.12.2023
Prawo do użytkowania	3 777 117,88	3 796 688,44
Zobowiązanie z tytułu leasingu	863 600,92	863 700,79
Koszty finansowe leasingu	25 392,80	50 796,70
Koszty amortyzacji	19 570,56	39 141,12
Stopa dyskontowa	5,88%	5,88%
Przepływy z tytułu leasingu:		
część główna zobowiązania	99,88	188,66
płatność odsetek	25 392,80	50 796,70

4.1.4 Rzeczowe aktywa trwałe

Zmiany rzeczowych aktywów trwałych (wg grup rodzajowych) w pierwszym półroczu 2024 r.

	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Razem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2024	45 817	64 424	2 079	34 742	2 543	149 604
Zwiększenia, z tytułu:		197		210	225	632
- nabycia		197		210		407
- środki trwałych w budowie					225	225
Zmniejszenia, z tytułu:		97		34		131
- likwidacji		97		34		131
Wartość bilansowa brutto na dzień 30.06.2024	45 817	64 524	2 079	34 918	2 768	150 105
Umorzenie na dzień 01.01.2024	6 677	20 017	933	10 069		37 696
Zwiększenia, z tytułu:	610	2 366	196	1 494		4 666
- amortyzacji	610	2 366	196	1 494		4 666
Zmniejszenia, z tytułu:		85		34		119
- likwidacji		85		34		119

	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Razem
Umorzenie na dzień 30.06.2024	7 287	22 298	1 129	11 529		42 244
Wartość bilansowa netto na dzień 30.06.2024	38 530	42 226	950	23 388	2 768	107 861

Zmiany rzeczowych aktywów trwałych (wg grup rodzajowych) 2023 r.

Wyszczególnienie (w tys. zł)	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Razem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2023	45 817	45 367	2 079	28 285	21 675	143 222
Zwiększenia, z tytułu:		19 201		6 642	1 568	27 411
- nabycia środków trwałych		169		70		239
- rozliczenie środków trwałych w budowie		19 032		6 572		25 604
- inne					1 568	1 568
Zmniejszenia, z tytułu:		144		185	20 700	21 029
- likwidacji		144		185		329
- przyjęcie na stan środków trwałych					20 700	20 700
Wartość bilansowa brutto na dzień 31.12.2023	45 817	64 424	2 079	34 742	2 543	149 604
Umorzenie na dzień 01.01.2023	5 456	16 159	535	7 570		29 720
Zwiększenia, z tytułu:	1 221	3 995	399	2 688		8 302
- amortyzacji	1 221	3 995	399	2 688		8 302
Zmniejszenia, z tytułu:		137		189		326
- likwidacji		137		189		326
Umorzenie na dzień 31.12.2023	6 677	20 017	933	10 069		37 696
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2023	39 140	44 407	1 146	24 672	2 543	111 908

Zmiany rzeczowych aktywów trwałych (wg grup rodzajowych) w pierwszym półroczu 2023 r.

	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Razem
Wartość bilansowa brutto na dzień 01.01.2023	45 817	45 367	2 079	28 285	21 675	143 222
Zwiększenia, z tytułu:		2 826		5 016	5 858	13 700
- nabycia		151		3		154

	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Razem
- rozliczenie środków trwałych w budowie		2 675		5 013	5 858	13 546
- podwyższenie wartości						
- dostawa w drodze						
Zmniejszenia, z tytułu:		321			7 688	8 009
- likwidacji		321				321
- przyjęcia na stan środków trwałych					7 688	7 688
Wartość bilansowa brutto na dzień 30.06.2023	45 817	47 872	2 079	33 301	19 845	148 914
Umorzenie na dzień 01.01.2023	5 456	16 159	535	7 570		29 720
Zwiększenia, z tytułu:	610	1 730	200	1 179		3 719
- amortyzacji	610	1 730	200	1 179		3 719
Zmniejszenia, z tytułu:		131		184		315
- likwidacji		131		184		315
Umorzenie na dzień 30.06.2023	6 067	17 758	734	8 565		33 124
Wartość bilansowa netto na dzień 30.06.2023	39 750	30 114	1 345	24 736	19 845	115 790

4.1.5 Inwestycje w jednostkach współkontrolowanych w sprawozdaniu finansowym

W związku z wyceną spółki VIGO VENTURES ASI sp. z o.o. metodą praw własności dokonano odpisu aktualizującego wartość nabytych udziałów w wysokości 2,5 mln zł.

Spółka VIGO VENTURES ASI na dzień 30.06.2024 została ujęta w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym metodą praw własności	Wartość udziałów wg ceny nabycia (w tys. zł)		Korekty aktualizujące wartość	Wartość bilansowa udziałów (w tys. zł)		Procent posiadanych udziałów	Procent posiadanych głosów
	Stan na dzień 30.06.2024	Stan na dzień 30.06.2023		Stan na dzień 30.06.2024	Stan na dzień 30.06.2023		
VIGO VENTURES ASI	16 338	6 799	-2 536	13 802	9 765	50%	50%

4.1.6 Nakłady na projekty rozwojowe oraz rozliczenia międzyokresowe

VIGO Photonics prowadzi prace rozwojowe w szeregu projektów, w tym dofinansowywanych ze źródeł budżetu państwa i ze środków unijnych. Zestawienie poniesionych nakładów w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym przedstawia poniższa tabela:

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Sensory-Przemysł 4.0			15 202

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Struktury epitaksjalne i VCSEL	10 634	10 634	10 634
DEMETER	4 471	4 471	4 471
Car2Tera	85	86	85
WidePower			
WikiNet			537
TRAVEL	382	382	379
TRIAGE	1 530	1 443	1 436
MIRPIC	7 615	6 892	6 005
Matryce	12 680	10 694	8 471
PEMIR	923	893	857
InGaAs With Asic	12 234	12 229	9 996
AI PRISM	546	368	187
CHIPY	101	101	101
DETEKTORY CHŁODZONE CIEKŁYM AZOTEM			12
DETEKTORY LN2	919	776	496
DETEKTORY TOXX LWIR	424	352	224
DETEKTORY TOXX MWIR	836	824	718
KWALIFIKACJA NOWYCH DOSTAWCÓW	683	546	201
VIGO PRODUCTION SUPERVISION	393	236	89
MODUŁY DEDYKOWANE	107	81	61
NDIR	219	217	152
PHOTOGENIC	2 985	1 910	1 210
SMD	336	286	188
SOMBRERO	620	467	354
TMD	815	771	578
TOP20	1 772	1 442	875
IBAIA	614	385	237
OPMMEG	1 558	1 031	618
MINIBOT	1 562	1 033	469
LWIRPSBDA	275	115	13
BROMEDIR	658	355	93
FOSMO	1 537	194	
GIGA		14	
IPCEI	564		
KASKADY SMART	1 397		
PIONEAR	71		
HEATH	35		
Nakłady na prace rozwojowe, w tym:	69 582	59 225	64 595
długoterminowe	69 582	59 225	64 595
krótkoterminowe			

Szczegółowy opis prowadzonych prac rozwojowych znajduje się w punkcie 5.3 Raportu.

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Ubezpieczenia majątkowe	137	272	100
Faktury do rozliczenia w nowym okresie	548		346
Składki członkowskie		8	6
Faktury zaliczkowe	19	933	75
Podatek od nieruchomości	109		97
Pozostałe	262	48	
Czynne rozliczenia międzyokresowe	1 076	1 261	624
długoterminowe	14	53	22

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
krótkoterminowe	1 062	1 208	602

4.1.7 Aktywa obrotowe

Zapasy

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Materiały na potrzeby produkcji	9 520	6 893	7 592
Dostawa w drodze	677	503	214
Półprodukty i produkcja w toku	1 140	767	1 869
Produkty gotowe	7 862	6 161	6 731
Zapasy brutto	19 199	14 324	16 405
Odpis aktualizujący wartość zapasów	2 875	2 291	1 305
Zapasy netto	16 323	12 033	15 100

Analiza wiekowa zapasów na dzień 30.06.2024

Wyszczególnienie (w tys. zł)	Okres zalegania w dniach					Razem
	1-180	181-365	366-548	549-730	powyżej j 730	
Materiały (brutto)	5 377	1 954	761	698	729	9 520
Materiały (odpisy)		489	380	524	729	2 122
Materiały netto	5 377	1 466	380	175		7 398
Półprodukty i produkcja w toku (brutto)	678	178	52	201	31	1 140
Półprodukty i produkcja w toku (odpisy)		44	26	151	31	253
Półprodukty i produkcja w toku (netto)	678	133	26	50		887
Produkty gotowe (brutto)	797	385	168	102	245	1 696
Produkty gotowe (odpisy)		96	84	76	245	501
Odchylenia od cen ewidencyjnych	2 896	1 399	612	369	889	6 166
Produkty gotowe (netto)	3 693	1 687	696	395	889	7 361
Zaliczki na dostawy (netto)	677					677
Zapasy razem	10 425	3 286	1 103	620	889	16 323

Analiza wiekowa zapasów na dzień 31.12.2023

Wyszczególnienie (w tys. zł)	Okres zalegania w dniach					Razem
	1-180	181-365	366-548	549-730	powyżej 730	
Materiały (brutto)	3 468	1 126	1 403	322	572	6 891
Materiały (odpisy)		215	702	242	572	1 731
Materiały netto	3 468	911	701	80		5 160
Półprodukty i produkcja w toku (brutto)	321	173	229	11	33	767
Półprodukty i produkcja w toku (odpisy)			114	8	33	156
Półprodukty i produkcja w toku (netto)	321	173	115	3		611
Produkty gotowe (brutto)	647	289	153	137	225	1 451
Produkty gotowe (odpisy)			77	103	225	405

Wyszczególnienie (w tys. zł)	Okres zalegania w dniach				powyżej 730	Razem
	1-180	181-365	366-548	549-730		
Odchylenia od cen ewidencyjnych	2 909	897	477	430		4 713
Produkty gotowe (netto)	3 556	1 186	553	464		5 759
Zaliczki na dostawy	503					503
Zapasy razem	7 848	2 269	1 369	547		12 033

Analiza wiekowa zapasów na dzień 30.06.2023

Wyszczególnienie (w tys. zł)	Okres zalegania w dniach					Razem
	1-180	181-365	366-548	549-730	powyżej 730	
Materiały (brutto)	2 842	3 620	423	185	522	7 592
Materiały (odpisy)			211	139	522	872
Materiały netto	2 842	3 620	212	46	0	6 720
Półprodukty i produkcja w toku (brutto)	1 281	479	29	24	56	1 869
Półprodukty i produkcja w toku (odpisy)			15	18	56	89
Półprodukty i produkcja w toku (netto)	1 281	479	14	6	0	1 780
Produkty gotowe (brutto)	1 043	253	186	84	188	1 754
Produkty gotowe (odpisy)			93	63	188	344
Odchylenia od cen ewidencyjnych	2 959	717	529	239	533	4 977
Produkty gotowe (netto)	4 002	970	622	260	533	6 387
Zaliczki na dostawy (netto)	214					214
Zapasy razem	8 339	5 069	848	312	533	15 100

Zmiana stanu odpisów aktualizujących zapasy

	Odpisy aktualizujące materiały	Odpisy aktualizujące półprodukty i produkcję w toku	Odpisy aktualizujące wyroby	Razem odpisy aktualizujące zapasy
Stan na dzień 01.01.2024 roku	1 730	156	405	2 291
Zwiększenia w tym:	391	97	96	584
- utworzenie odpisów aktualizujących w korespondencji z pozostałymi kosztami operacyjnymi	391	97	96	584
Stan na dzień 30.06.2024	2 122	253	501	2 875

	Odpisy aktualizujące materiały	Odpisy aktualizujące półprodukty i produkcję w toku	Odpisy aktualizujące wyroby	Razem odpisy aktualizujące zapasy
Stan na dzień 01.01.2023 roku	697	70	244	1 011
Zwiększenia w tym:	1 033	86	161	1 280
- utworzenie odpisów aktualizujących w	1 033	86	161	1 280

	Odpisy aktualizujące materiały	Odpisy aktualizujące półprodukty i produkcję w toku	Odpisy aktualizujące wyroby	Razem odpisy aktualizujące zapasy
korespondencji z pozostałymi kosztami operacyjnymi				
Stan na dzień 31.12.2023 roku	1 730	156	405	2 291

	Odpisy aktualizujące materiały	Odpisy aktualizujące półprodukty i produkcję w toku	Odpisy aktualizujące wyroby	Razem odpisy aktualizujące zapasy
Stan na dzień 01.01.2023 roku	697	70	244	1 011
Zwiększenia w tym:	176	18	100	295
- utworzenie odpisów aktualizujących w korespondencji z pozostałymi kosztami operacyjnymi	176	18	100	295
Stan na dzień 30.06.2023	873	88	344	1 305

Materiały znajdujące się w magazynie stanowią zapas dla zabezpieczenia procesów technologicznych i będą wykorzystane w następnym okresie obrotowym. Utrzymywanie elementów na magazynach materiałowych spowodowane jest:

- utrzymywaniem elementów wycofanych z produkcji przez dostawców do celów realizacji serwisu,
- utrzymywaniem elementów używanych do zamówień, które pojawiają się sporadycznie, ale w dużych ilościach,
- elementami, które używane są do rzadko pojawiających się zamówień o specjalnych parametrach.

Produkty gotowe utrzymywane na magazynie powyżej 365 dni to produkty wytworzone w nadwyżkach w trakcie minimalnej serii procesu technologicznego, które mogą w przyszłości być sprzedane, jeżeli będzie na nie indywidualne zapotrzebowanie.

W związku z planowanym zwiększeniem wolumenu produkcji część utrzymywanych zapasów zostanie zużyta w procesie produkcyjnym w następnych latach.

Utrzymywanie gotowych produktów na magazynie spowodowane jest:

- posiadaniem zapasów magazynowych do zamówień produkcyjnych wysokoseryjnych,
- posiadaniem na magazynie pojedynczych detektorów wyprodukowanych nadmiarowo w ramach pojedynczych zamówień o bardzo specyficznych parametrach, gdzie powtórzenie tak specjalnych parametrów zdarza się w odstępach kilkunastomiesięcznych,
- wyprodukowaniem w ramach obniżania ceny dla klienta produktów w większych partiach, gdzie część partii jest sprzedawana od ręki, a pozostałe w ciągu następnych kilku miesięcy.

Należności

Wysokość należności wynika ze standardowych warunków płatności udzielanych klientom. W ocenie Zarządu nie ma znaczącego ryzyka nieotrzymania płatności wynikających z ww. należności. Kwota należności na koniec czerwca 2024 r. jest większa o 3,0 mln zł w stosunku do tej z 31 grudnia 2023.

Dla należności handlowych, (za wyjątkiem tych które są analizowane indywidualnie jako nieobsługiwane), przeprowadzono analizę portfelową i zastosowano uproszczoną matrycę odpisów w poszczególnych przedziałach wiekowych na podstawie oczekiwanych strat kredytowych w całym okresie życia należności. Analizy dokonano

dla należności od klientów korporacyjnych w oparciu o wskaźniki niewypełnienia zobowiązania ustalone na podstawie danych historycznych za lata 2021-2023.

W rezultacie dla należności handlowych, które są przeterminowane poniżej 90 dni, odpis wynosi 48 tys. zł, a dla należności przeterminowanych powyżej 90 dni wynosi 28 tys. zł.

W roku 2018 zgodnie z MSSF 9 zarachowano odpis na należności w wysokości 7 tys. zł jako różnicę pomiędzy MSR 39 a MSSF9).

Należności od klientów korporacyjnych	Razem	Nieprzeterminowane	Bieżące 1-30 dni	31-90 dni	91-180 dni	181-365 dni	Powyżej 365 dni
Saldo należności na dzień 30.06.2024 (1)	18 895	17 323	926	611	10	1	24
Wskaźnik niewypełnienia zobowiązania (2)		0,11%	1,24%	2,59%	9,95%	27,04%	81,13%
Oczekiwana strata kredytowa (1)*(2)	75	20	11	16	2	1	24
Odpisy aktualizujące razem	75	20	11	16	2	1	24

Zmiana odpisu aktualizującego należności handlowe

	Stan na dzień: 30.06.2024	Stan na dzień: 31.12.2023	Stan na dzień: 30.06.2023
Stan odpisów aktualizujących wartość należności handlowych na początek okresu	30	80	80
Zwiększenia, w tym:	125	129	
- dokonanie odpisów na należności przeterminowane i sporne	125	129	
Zmniejszenia w tym:	81	179	32
- wykorzystanie odpisów aktualizujących	81	179	32
Stan odpisów aktualizujących wartość należności handlowych od jednostek pozostałych na koniec okresu	75	30	48

	Stan na dzień: 30.06.2024	Stan na dzień: 31.12.2023	Stan na dzień: 30.06.2023
Należności handlowe brutto	18 895	15 934	13 165
- od pozostałych jednostek	18 895	15 934	13 165
Odpisy aktualizujące	75	30	48
Należności handlowe netto	18 820	15 964	13 117
	Stan na dzień: 30.06.2024	Stan na dzień: 31.12.2023	Stan na dzień: 30.06.2023
Pozostałe należności, w tym:			
- z tytułu podatków	1 168	1 709	1 059
- inne		196	85
- należności z tytułu należnych wpłat na kapitał		62 694	
Pozostałe należności brutto/netto	1 168	64 599	1 144

Pozostałe należności finansowe brutto	15		40
- udzielone pożyczki			40
Odpisy aktualizujące			
Pozostałe należności finansowe netto		80	
Razem pozostałe należności krótkoterminowe netto	1 183	80	1 184

Struktura walutowa należności krótkoterminowych brutto

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
w walucie polskiej	6 648	64 486	603
w walutach obcych (według walut i po przeliczeniu na zł.)	13 354	16 370	13 698
EUR	2 652	2 980	2 241
po przeliczeniu na zł	11 436	12 955	9 971
USD	476	868	907
po przeliczeniu na zł	1 918	3 415	3 727
GBP		0	
po przeliczeniu na zł		2	
Należności krótkoterminowe razem	20 002	80 856	14 301

Struktura należności

	Razem	Nieprzetarminowane	Przeterminowanie w dniach				
			do 1 miesiąca	do 3 miesięcy	do 6 miesięcy	do 12 miesięcy	powyżej 12 miesięcy
Stan na dzień 30.06.2024	20 002	18 483	914	595	9	1	
Należności z tytułu dostaw i usług	18 894	17 322	926	611	10	1	24
Odpisy aktualizujące	75	21	11	16	2	1	24
Pozostałe należności	2 306	2 306					
Odpisy aktualizujące	1 123	1 123					
Stan na dzień 31.12.2023	80 856	78 640	1 028	1 100	2	56	30
Należności z tytułu dostaw i usług	15 994	13 778	1 028	1 100	2	56	30
Odpisy aktualizujące	30	30					
Pozostałe należności	65 974	65 974					
Odpisy aktualizujące	1 082	1 082					
Stan na dzień 30.06.2023	14 399	12 668	511	994	42	132	52
Należności z tytułu dostaw i usług	13 263	11 532	511	994	42	132	52
Odpisy aktualizujące	48	48					
Pozostałe należności	1 184	1 184					

Środki pieniężne

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Środki pieniężne na rachunkach bankowych:			
bank PLN	30 549	2 090	2 650
bank EURO	50	39	141
w przeliczeniu na zł	217	172	628
bank USD	279	139	207
w przeliczeniu na zł	1 125	545	850
Razem	31 891	2 806	4 128

Środki pieniężne o ograniczonej możliwości dysponowania:

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Środki pieniężne otrzymane na realizację prac rozwojowych	1 349	1 650	531

Środki pieniężne do dyspozycji Grupy, nie wykazane w pozycji bilansowej

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Środki pieniężne ZFŚS	401	53	275

Instrumenty finansowe

Aktywa finansowe	Wartość bilansowa			Wartość godziwa			Kategoria kwalifikacji
	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023	
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	18 988	17 840	14 301	18 988/*	17 840/ *	14 301/ *	AZK
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	31 891	2 806	4 128	31 891/*	2 806/ *	4 128/ *	AZK

*Przyjmuje się, że wartość godziwa jest zbliżona do wartości bilansowej, dlatego nie zastosowano żadnych technik do wyceny tych pozycji bilansowych

Zobowiązania finansowe	Wartość bilansowa			Wartość godziwa			Kategoria kwalifikacji
	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023	
Oprocentowane kredyty bankowe i pożyczki, w tym:	27 456	51 333	46 840	27 456/*	51 333/*	46 840/*	
- pozostałe - krótkoterminowe	14 591	18 803	21 106	14 951/*	18 803/*	21 106/ *	zobowiązania finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie
- pozostałe - długoterminowe	12 865	32 530	25 734	12 865/*	32 530/*	25 734/ *	
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	4 995	4 094	4 392	4 995/*	4 094/*	4 392/ *	

**Przyjmuje się, że wartość godziwa jest zbliżona do wartości bilansowej, dlatego nie zastosowano żadnych technik do wyceny tych pozycji bilansowych*

W trakcie dwóch kwartałów 2024 roku w zakresie ryzyka: zmiany cen, kredytowego nie odnotowano istotnych zakłóceń przepływów środków pieniężnych w wyniku zmiany stóp procentowych oraz utraty płynności finansowej.

Ocenia się, iż ryzyko związane z należnościami handlowymi jest ograniczone z uwagi na fakt, że dokonuje transakcji wyłącznie z kontrahentami o potwierdzonej wiarygodności. Ponadto, w sposób ciągły monitoruje się zaległości kontrahentów w regulowaniu płatności.

Ocenia się, iż ryzyko związane z regulowaniem zobowiązań handlowych jest ograniczone z uwagi na fakt, iż w sposób ciągły prowadzi analizę wpływów i wydatków - z wyprzedzeniem zna kwoty wymaganych zobowiązań do uregulowania. Ponadto w ocenie Zarządu organizacja posiada bardzo wysoką zdolność kredytową, co sprawia, iż może pozyskać dodatkowe finansowanie dłużne, zgodnie z planem strategicznym.

4.1.8 Odroczonego podatek dochodowy

W związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów, a ich wartością podatkową jednostka ustala aktywa lub rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego, którego jest podatnikiem. Na dzień 30 czerwca 2024 roku wykorzystano aktywo z tytułu odroczonego podatku dochodowego w wysokości 74 tys. zł utworzone w związku z premią inwestycyjną w TSSE i innymi przejściowymi różnicami.

Podatek dochodowy wykazany w SzCD (w tys. zł)	01.01.2024 - 30.06.2024	01.01.2023 - 30.06.2023
Bieżący podatek dochodowy	39	49
Dotyczący roku obrotowego	39	49
Odroczony podatek dochodowy	74	772
Powstanie i odwrócenie różnic przejściowych	74	772
Obciążenie podatkowe wykazane w SzCD	113	821

Aktywa oraz rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego w następujący sposób wpływają na sprawozdanie finansowe:

W tys. zł	01.01.2024 - 30.06.2024	01.01.2023 - 30.06.2023
Saldo na początek okresu		
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	+8 000	+22 792
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	-154	-782
Podatek odroczonego netto na początek okresu	+7 846	+22 012
Zmiana stanu w okresie wpływająca na:	-74	-772
Wynik (+/-)	-74	-772
Podatek odroczonego netto na koniec okresu, w tym	+7 772	+21 240
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	+9 939	+22 268
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	-2 167	-1 028

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego stan na 30.06.2024

Tytuły różnic przejściowych	Saldo na początek okresu	Zmiana stanu:	Saldo na koniec okresu
		Wynik/Kapitał	
Aktywa	2 291	+584	2 875
Zapasy	30	+45	75
Należności z tytułu dostaw i usług	1 151	+42	1 192
Inwestycje w jednostkach powiązanych	157	+39	163
Zobowiązania			

Rezerwy na świadczenia pracownicze	3 687	-1 287	2 723
Pozostałe rezerwy	643	+66	709
Inne zobowiązania	1 033	+249	1 282
Razem	8 836	+2 272	11 108

Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego stan na 30.04.2024

Aktywa			
Rzeczowe aktywa trwałe	9 433	+1 812	11 246
Zobowiązania z tytułu odsetek	225	-61	163
Razem	9 658	+1 751	11 409
Stawka podatku		19%	
Aktywo z tyt. odroczonego podatku dochodowego	1 679	+432	2 111
Rezerwa z tyt. odroczonego podatku dochodowego	-1 835	-333	-2 168
Ulga inwestycyjna w TSSE	+8 000	-173	+7 827
Podatek odroczony w SzCD		-74	

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego stan na 31.12.2023

Tytuły różnic przejściowych	Saldo na początek okresu	Zmiana stanu:	Saldo na koniec okresu
		Wynik/Kapitał	
Aktywa			
Zapasy	1 011	+1 281	2 291
Należności z tytułu dostaw i usług	80	-50	30
Inwestycje w jednostkach powiązanych	1 256	-105	1 151
Zobowiązania			
Rezerwy na świadczenia pracownicze	3 512	+175	3 687
Pozostałe rezerwy	584	+59	643
Inne zobowiązania	33	+154	186
Razem	6 513	+1 610	8 123

Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego stan na 31.12.2023

Aktywa			
Rzeczowe aktywa trwałe	4 693	+4 740	9 433
Razem	4 693	+4 740	4 740
Stawka podatku		19%	
Aktywo z tyt. odroczonego podatku dochodowego	1 238	+441	1 679
Rezerwa z tyt. odroczonego podatku dochodowego	-892	-943	-1 835
Zmiana stanu podatku odroczonego		-154	
Ulga inwestycyjna w TSSE	+21 664	-13 664	8 000
Podatek odroczony w SzCD		-14 166	

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego stan na 30.06.2023

Tytuły różnic przejściowych	Saldo na początek okresu	Zmiana stanu:	Saldo na koniec okresu
		Wynik/Kapitał	
Aktywa			
Zapasy	1 011	+294	1 305
Należności z tytułu dostaw i usług	80	-32	48
Inwestycje w jednostkach powiązanych	1 256	-75	1 182
Zobowiązania			
Rezerwy na świadczenia pracownicze	3 512	+209	3 721
Pozostałe rezerwy	584	-11	573
Inne zobowiązania	33	+2	35
Razem	6 475	387	6 862

Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego stan na 30.06.2023

Aktywa			
Rzeczowe aktywa trwałe	4 693	+718	5 410
Razem	4 693	+718	5 410
Stawka podatku		19%	
Aktywo z tyt. odroczonego podatku dochodowego	1 238		
Rezerwa z tyt. odroczonego podatku dochodowego	-892		
Zmiana stanu podatku odroczonego		-772	
Ulga inwestycyjna w TSSE	21 664	-625	21 039
Podatek odroczony w SzCD	22 012		21 240

4.2 Pasywa

4.2.1 Rezerwy

Rezerwy na świadczenia emerytalne i podobne

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Rezerwy na odprawy emerytalne i rentowe	231	224	205
Rezerwy na urlopy wypoczynkowe	2 491	2 001	2 422
Razem, w tym:	2 722	2 225	2 627
- długoterminowe	204	204	202
- krótkoterminowe	2 518	2 021	2 425

Zmiana stanu rezerw na świadczenia emerytalne i podobne

	Rezerwy na odprawy emerytalne i rentowe	Rezerwy na urlopy wypoczynkowe
Stan na 01.01.2024	224	2 001

	Rezerwy na odprawy emerytalne i rentowe	Rezerwy na urlopy wypoczynkowe
Utworzenie rezerwy	7	490
Rozwiązanie rezerwy		
Stan na 30.06.2024, w tym:	231	2 491
- długoterminowe	225	
- krótkoterminowe	6	2 491
Stan na 01.01.2023	187	1 950
Utworzenie rezerwy	40	51
Rozwiązanie rezerwy	3	
Stan na 31.12.2023, w tym:	224	2 001
- długoterminowe	204	
- krótkoterminowe	20	2 001
Stan na 01.01.2023	187	1 950
Utworzenie rezerwy	23	472
Rozwiązanie rezerwy	5	
Stan na 30.06.2023, w tym:	205	2 422
- długoterminowe	202	
- krótkoterminowe	3	2 422

Pozostałe rezerwy

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Rezerwa na wynagrodzenia	2 252	1 462	1 149
Rezerwy na naprawy gwarancyjne oraz zwroty	660	596	573
Rezerwa na badanie sprawozdania finansowego	49	47	24
Rezerwa na przyszłe prawdopodobne zobowiązania			5
Razem, w tym:	2 960	2 105	1 751
- krótkoterminowe	2 960	2 105	1 751

Zmiana stanu pozostałych rezerw

	Rezerwy na naprawy gwarancyjne oraz zwroty	Inne rezerwy	Ogółem
Stan na 01.01.2024	596	1 509	2 105
Utworzone w ciągu roku obrotowego	64	2 301	2 365
Rozwiązane		1 509	1 509
Stan na 30.06.2024, w tym:	660	2 301	2 960
- krótkoterminowe	660	2 301	2 960
Stan na 01.01.2023	584	1 416	2 000
Utworzone w ciągu roku obrotowego	164	134	298
Rozwiązane	152	41	193
Stan na 31.12.2023, w tym:	596	1 509	2 105
- krótkoterminowe	596	1 509	2 105
Stan na 01.01.2023	584	1 416	2 000
Utworzone w ciągu roku obrotowego	141	2 167	2 308
Rozwiązane	152	2 405	2 557
Stan na 30.06.2023, w tym:	573	1 178	1 751
- krótkoterminowe	573	1 178	1 751

Rezerwa na premie dla pracowników

Zarachowano rezerwy na wynagrodzenia w związku z wyrównaniem premii za II kwartał 2024 r. przysługującej pracownikom zgodnie z regulaminem wynagradzania, płatną do końca miesiąca następującego po kwartale, za który premia jest rozliczana w kwocie 2 252 tys. zł.

Rezerwa na koszty przewidywanych napraw gwarancyjnych

Tworzy się rezerwę na koszty przewidywanych napraw gwarancyjnych oraz zwrotów produktów sprzedanych w ciągu ostatnich 3 lat obrotowych w oparciu o poziom napraw gwarancyjnych oraz zwrotów odnotowanych w latach ubiegłych. Przewiduje się, że większość tych kosztów zostanie poniesiona w następnym roku obrotowym, a ich całość w ciągu 3 lat od dnia bilansowego. Założenia zastosowane do obliczenia rezerwy na naprawy gwarancyjne i zwroty oparte zostały na bieżących poziomach sprzedaży i aktualnych dostępnych informacjach na temat zwrotów i jedno rocznym okresie gwarancyjnym na wszystkie sprzedane produkty.

Rezerwy na odprawy emerytalne, rentowe i urlopowe

W przedstawianym okresie zarachowano w koszty ogólnozakładowe rezerwy na odprawy emerytalne, rentowe i urlopowe w wysokości 1 287 tys. zł.

4.2.2 Zobowiązania

Stan kredytów do spłacenia na dzień 30 czerwca 2024 r. prezentuje poniższa tabela.

Kredyty, stan na dzień 30.06.2024

Nazwa banku i rodzaj kredytu	Kwota kredytu wg umowy (w tys. zł / w tys. euro)	Kwota pozostała do spłaty (w tys. zł/ w tys. euro)	Nominalne oprocentowanie	Termin spłaty
ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny	5 800 EUR	509 EUR	EURIBOR 1M + marża	31.03.2026
ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny	3 600 EUR	941 EUR	EURIBOR 1M + marża	31.12.2026
ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny	2 000 EUR	917 EUR	EURIBOR 1M + marża	31.03.2026
ING Bank Śląski - kredyt technologiczny złotowy inwestycyjny	5 950 EUR	3 729 EUR	EURIBOR 1M + marża	21.06.2028
ING Bank Śląski – obrotowy kredyt dewizowy overdraft	5 500 EUR	239 EUR	EURIBOR 1M + marża	możliwość przedłużenia umowy

Kredyty, stan na dzień 31.12.2023

Nazwa banku i rodzaj kredytu	Kwota kredytu wg umowy (w tys. zł / w tys. euro)	Kwota pozostała do spłaty (w tys. zł/ w tys. euro)	Nominalne oprocentowanie	Termin spłaty
ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny	5 800 EUR	950 EUR	EURIBOR 1M + marża	31.03.2026
ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny	3 600 EUR	1 199 EUR	EURIBOR 1M + marża	31.12.2026

Nazwa banku i rodzaj kredytu	Kwota kredytu wg umowy (w tys. zł / w tys. euro)	Kwota pozostała do spłaty (w tys. zł/ w tys. euro)	Nominalne oprocentowanie	Termin spłaty
ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny	2 000 EUR	1 167 EUR	EURIBOR 1M + marża	31.03.2026
ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny	5 950 EUR	4 095 EUR	EURIBOR 1M + marża	21.06.2028
ING Bank Śląski - obrotowy kredyt dewizowy overdraft	5 500 EUR	4 357 EUR	EURIBOR 1M + marża	możliwość przedłużenia umowy

Kredyty, stan na dzień 30.06.2023

Nazwa banku i rodzaj kredytu	Kwota kredytu wg umowy (w tys. zł / w tys. euro)	Kwota pozostała do spłaty (w tys. zł/ w tys. euro)	Nominalne oprocentowanie	Termin spłaty
ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny	5 800 EUR	1 390 EUR	EURIBOR 1M + marża	31.03.2026
ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny	3 600 EUR	1 413 EUR	EURIBOR 1M + marża	31.12.2026
ING Bank Śląski - korporacyjny kredyt dewizowy inwestycyjny	2 000 EUR	1 375 EUR	EURIBOR 1M + marża	31.03.2026
ING Bank Śląski - kredyt technologiczny złotowy inwestycyjny	5 950 EUR	4 591 EUR	EURIBOR 1M + marża	21.06.2028
ING Bank Śląski – obrotowy kredyt dewizowy overdraft	5 500 EUR	1 858 EUR	EURIBOR 1M + marża	możliwość przedłużenia umowy

Zabezpieczenia do powyższych otrzymanych kredytów opisano w punkcie 4.2.9 w Raporcie Rocznym za 2023 r.

VIGO Photonics otrzymało oświadczenie banku o naruszeniach w aktywnych umowach kredytowych na dzień 31 marca 2024. Poniżej opis niedotrzymanych warunków kredytowych:

- minimalny poziom wpływów na wszystkich rachunkach bankowych w walucie EUR prowadzonych na rzecz VIGO Photonics przez ING Bank Śląski S.A., z wyłączeniem funduszu socjalnego oraz z wyłączeniem przelewów i przewalutowań pomiędzy rachunkami własnymi VIGO Photonics, storn, wpływów z tytułu wykupu wierzytelności i uruchomień kredytów był niższy niż 1 200 000,00 EUR w każdym miesiącu kalendarzowym;
- udzielenie bez uprzedniej pisemnej zgody ING Banku Śląskiego S.A. przez VIGO Photonics osobie trzeciej, w tym jednostkom powiązanym kapitałowo, pożyczek, przekraczających łącznie kwotę 500 000,00 USD rocznie, z wyłączeniem pożyczek z Zakładowego Funduszu Świadczeń Socjalnych.

Struktura zapadalności kredytów i pożyczek

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
	PLN	PLN	PLN
Kredyty i pożyczki krótkoterminowe	12 865	32 530	21 579
Kredyty i pożyczki długoterminowe	14 591	18 803	25 262
- płatne powyżej 1 roku do 3 lat	14 591	16 520	20 277
- płatne powyżej 3 lat		2 283	4 985
Razem	27 456	51 333	46 840

Kredyty struktura walutowa

	Stan na dzień:		Stan na dzień:		Stan na dzień:	
	30.06.2024		31.12.2023		30.06.2023	
	Waluta	PLN	Waluta	PLN	Waluta	PLN
PLN		15		15		13
EUR	6 335	27 441	11 766	51 318	10 520	46 827
Razem		27 456		51 333		46 840

Tabela ruchów kredytów (w tys. zł/eur)

Kwota kredytu	Stan na 01.01.2024	+ / - kapitał	+ / - odsetki zapłacone / naliczone	+ / - wycena	Stan na 30.06.2024
5 800 EUR	4 147	-/-1 902	+ 92/-83	-/-50	2 204
3 600 EUR	5 233	-/-1 110	+133/-117	-/-63	4 076
2 000 EUR	5 096	-/-1 079	+142/-125	-/-63	3 971
5 950 EUR	17 886	-/-2 568	+520/-451	+766/-	16 153
5 500 EUR	18 956	+18 475/-36 389	+293/-285	-/-14	1 036
w rachunku bieżącym	15	+15/-15			15
Razem	51 333	+18 490/-43 063	+1 180/-1 061	+766/-190	27 456
Kwota kredytu	Stan na 01.01.2023	+ / - kapitał	+ / - odsetki zapłacone / naliczone	+ / - wycena	Stan na 31.12.2023
5 800 EUR	8 585	-/-4 009	+277/-259	-/-448	4 147
3 600 EUR	7 832	-/-2 143	+270/-248	-/-478	5 233
2 000 EUR	7 621	-/-2 083	+270/-247	-/-465	5 096
5 950 EUR	15 698	+5 708/-2 213	+860/-779	-/-1 388	17 886
5 500 EUR	9 614	+9 596/-	+667/-654	-/-267	18 956
w rachunku bieżącym	7	+15/-7			15
Razem	49 357	+15 311/-10 448	+2 344/-2 187	-/-3 046	51 333
Kwota kredytu	Stan na 01.01.2023	+ / - kapitał	+ / - odsetki zapłacone / naliczone	+ / - wycena	Stan na 30.06.2023
5 800 EUR	8 585	-/-2 044	+132/-132	+175/-529	6 186
3 600 EUR	7 832	-/-1 186	+130/-130	+81/-439	6 288
2 000 EUR	7 621	-/-1 153	+144/-144	+17/-364	6 119
5 950 EUR	15 698	+5 709/-	+357/-357	+1/-976	20 431
5 500 EUR	9 614	+7 796/-9 614	+111/-111	-/-	7 796
w rachunku bieżącym	7	+20/-7	-/-	-/-	20
Razem	49 357	+13 525/-14 004	+874/-874	+273/-2 310	46 840

Inne zobowiązania długoterminowe

Grupa posiada długoterminowe zobowiązanie z tytułu leasingu w wysokości 863 tys. zł (rok 2023 863 tys. zł).

Udzielone pożyczki, poręczenia i gwarancje

W pierwszym półroczu 2024 udzielono pożyczek podmiotom powiązanim w wysokości 1 923 tys. zł. Członkom Zarządu i Rady Nadzorczej spółka nie udzieliła pożyczek, poręczeń czy gwarancji.

4.2.3 Rozliczenia międzyokresowe przychodów:

	Stan na dzień:	Stan na dzień:	Stan na dzień:
	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Dotacje do środków trwałych	9 580	10 029	10 484
Przychody przyszłych okresów (środki otrzymane na realizację prac rozwojowych)	52 199	53 435	51 238
NARAŻENIA	313	625	938
MIREGAS	81	162	243
CHEQUERS	541	774	947
MIRPHAB	1 066	1 218	1 370
WATERSPY	637	811	984
INDIIS	110	183	257
AQUARIUS	739	940	1 142
ACCORDS	219	282	344
TRANSFER	516	590	663
SENSORY DLA PRZEMYSŁU 4.0 I IOT	8 287	9 471	9 471
STRUKTURY EPITAKSJALNE I VCSEL	7 435	7 435	7 435
BON NA INNOWACJE	238	272	306
DEMETER	2 791	2 539	2 539
WAT BON NA INNOWACJE	205	245	286
CAR2TERA	92	92	25
TRAVEL	282	282	221
PEMIR	654	657	661
WidePOWER	214	259	305
WikiNet	333	382	399
MIRPIC	5 342	5 400	4 581
MATRYCE	4 388	4 416	3 492
TRIAGE	891	905	906
INGAAS WITH ASIC	6 542	5 552	3 977
AI PRISM	489	520	553
PHOTOGENIC	3 124	4 372	4 546
LWIRPSBDA	172	218	-2
IBAIA	633	688	723
OPMMEG	1 400	1 533	1 636
MINIBOT	1 190	1 317	1 458
BROMEDIR	661	766	831
FOSMO	1 694	529	
PIONEAR	920		
Otrzymane w darowiźnie środki trwałe		5	12
Rozliczenia międzyokresowe przychodów, w tym:	61 779	63 469	61 734
Długoterminowe	55 945	60 297	58 654
Krótkoterminowe	5 834	3 172	3 080

4.3 Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów

4.3.1 Struktura przychodów

Struktura przychodów w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym

	Za okres:	Za okres:	Za okres:
	od 01.01.2024 do 30.06.2024	od 01.01.2023 do 31.12.2023	od 01.01.2023 do 30.06.2023
Działalność kontynuowana	38 562	75 395	37 005
Sprzedaż towarów i materiałów	55	324	47
Sprzedaż produktów, w tym:	37 755	72 490	35 603
- Segment modułów detekcyjnych	34 330	69 867	33 289
- Segment materiałów półprzewodnikowych	3 425	2 622	2 314
Sprzedaż usług, w tym:	753	2 581	1 355
- Segment modułów detekcyjnych	182	2 029	928
- Segment materiałów półprzewodnikowych	571	552	427
SUMA przychodów ze sprzedaży	38 562	75 395	37 005
Pozostałe przychody operacyjne	4 750	8 262	3 885
Przychody finansowe	736	1 986	2 247
SUMA przychodów ogółem z działalności kontynuowanej	44 048	85 643	43 137
SUMA przychodów ogółem	44 048	85 643	43 137

Przychody ujmuje się na podstawie reguł INCOTERMS 2020. Główną zasadą jaką stosuje VIGO jest reguła EXW, oznacza to, że dostawa zostaje uznana za dokonaną w momencie postawienia towarów do dyspozycji kupującego w oznaczonym miejscu, bez zobligowania do dalszych czynności ze strony sprzedającego.

Zgodnie z MSSF 15 Przychody ujmuje się w momencie, gdy klient uzyska kontrolę nad towarem lub usługą. Klient uzyskuje taką kontrolę, kiedy ma możliwość kierowania użytkowaniem towaru lub usług i uzyskiwania z nich korzyści. Zgodnie z każdorazowymi ustaleniami z kontrahentami, VIGO Photonics, w imieniu i na ich polecenie pośredniczy w zamawianiu firm kurierskich w celu dostawy wyrobów. Kontrahenci sami decydują, gdzie dana przesyła ma zostać dostarczona. W związku z tym kontrola nad towarem lub usługą każdorazowo przechodzi na kontrahenta w momencie pośrednictwa VIGO Photonics w organizowaniu transportu.

	Za okres:		Za okres:		Za okres:	
	Od 01.01.2024 do 30.06.2024		Od 01.01.2023 do 31.12.2023		Od 01.01.2023 do 30.06.2023	
	w tys. zł	w %	w tys. zł	w %	w tys. zł	w %
Kraj	8 035	20,84	5 883	7,80	3 167	8,56
Eksport, z	30 527	79,16	69 512	92,20	38 838	91,44
Europa	21 526	55,82	38 534	51,10	18 366	49,63
Kraje trzecie	9 002	44,18	30 978	41,10	15 472	41,81
Razem	38 562	100,00	75 395	100,00	37 005	100,00

4.3.2 Segmenty operacyjne

Rodzaj asortymentu 01.01.2024 – 30.06.2024		Działalność kontynuowana		Ogółem
		Moduły detekcyjne	Materiały półprzewodnikowe	
Przychody segmentu	w tym:	34 565	3 997	38 562
	Przychody ze sprzedaży	4 101	649	4 750

Rodzaj asortymentu 01.01.2024 – 30.06.2024		Działalność kontynuowana		Ogółem
		Moduły detekcyjne	Materiały półprzewodnikowe	
	Pozostałe przychody operacyjne	37 928	4 504	42 432
Koszty segmentu	w tym:	16 569	3 518	20 087
	Koszty sprzedanych produktów, usług i materiałów	5 609	600	6 209
	Koszty sprzedaży	11 589	269	11 858
	Koszty ogólnego zarządu	4 161	117	4 278
	Pozostałe koszty operacyjne	4 161	117	4 278
Zysk/(strata) segmentu		739	142	881
Zysk/(strata) z działalności kontynuowanej przed opodatkowaniem i przychodami (kosztami) finansowymi		739	142	881
Przychody z tytułu odsetek		127	14	141
Koszty z tytułu odsetek		757	555	1312
Istotne pozycje przychodów		388	207	595
Istotne pozycje kosztów		560	0	560
Zysk/(strata) przed opodatkowaniem		-63	-191	-254
Podatek dochodowy		113	0	113
Zysk/(strata) netto		-176	-191	-367
Aktywa ogółem		243 954	53 282	297 236
Aktywa segmentu		243 954	53 282	297 236
Zobowiązania ogółem		66 269	34 507	100 776
Zobowiązania segmentu		66 269	34 507	100 776
Pozostałe informacje dotyczące segmentu				
Nakłady inwestycyjne		115 088	34 034	149 122
- rzeczowe aktywa trwałe		91 997	31 992	123 989
- wartości niematerialne		23 091	2 042	25 133
Amortyzacja		7 528	1 443	8 971

Rodzaj asortymentu 01.01.2023 - 31.12.2023		Działalność kontynuowana		Ogółem
		Moduły detekcyjne	Materiały półprzewodnikowe	
Przychody segmentu	w tym:	79 778	3 879	83 657
	Przychody ze sprzedaży	72 222	3 173	75 395
	Pozostałe przychody operacyjne	7 556	706	8 262
Koszty segmentu	w tym:	69 913	2 223	72 136
	Koszty sprzedanych produktów, usług i materiałów	36 753	1 729	38 482
	Koszty sprzedaży	9 378	0	9 378
	Koszty ogólnego zarządu	18 105	362	18 467
	Pozostałe koszty operacyjne	5 775	131	5 906
Zysk/(strata) segmentu		9 767	1 656	11 423
Zysk/(strata) z działalności kontynuowanej przed opodatkowaniem i przychodami (kosztami) finansowymi		9 767	1 656	11 423

Rodzaj asortymentu 01.01.2023 - 31.12.2023	Działalność kontynuowana		Ogółem
	Moduły detekcyjne	Materiały półprzewodnikowe	
Koszty z tytułu odsetek	2 051	324	2 375
Istotne pozycje przychodów	770	1 908	2 678
Istotne pozycje kosztów	428	0	428
Zysk/(strata) przed opodatkowaniem	8 054	3 240	11 294
Podatek dochodowy	12 459	1 817	14 276
Zysk/(strata) netto	-4 405	1 423	-2 981
Aktywa ogółem	263 209	58 546	330 051
Aktywa segmentu	263 209	58 546	330 051
Zobowiązania ogółem	82 788	41 302	124 384
Zobowiązania segmentu	82 788	41 302	124 384
Pozostałe informacje dotyczące segmentu			
Nakłady inwestycyjne	101 030	40 797	141 827
- rzeczowe aktywa trwałe	72 837	39 071	111 908
- wartości niematerialne	28 192	1 726	29 918
Amortyzacja	10 821	1 560	12 381

Rodzaj asortymentu 01.01.2023 – 30.06.2023	Działalność kontynuowana		Ogółem
	Moduły detekcyjne	Materiały półprzewodnikowe	
Przychody segmentu	37 498	3 392	40 890
w tym:			
Przychody ze sprzedaży	34 264	2 741	37 005
Pozostałe przychody operacyjne	3 234	651	3 885
Koszty segmentu	32 062	2 168	34 230
w tym:			
Koszty sprzedanych produktów, usług i materiałów	17 754	1 500	19 254
Koszty sprzedaży	3 954	306	4 260
Koszty ogólnego zarządu	8 670	362	9 032
Pozostałe koszty operacyjne	1 684	0	1 684
Zysk/(strata) segmentu	5 436	1 224	6 660
Zysk/(strata) z działalności kontynuowanej przed opodatkowaniem i przychodami (kosztami) finansowymi	5 436	1 224	6 660
Koszty z tytułu odsetek	716	211	927
Istotne pozycje przychodów	735	1 431	2 166
Istotne pozycje kosztów	318	0	318
Zysk/(strata) przed opodatkowaniem	5 226	2 444	7 670
Podatek dochodowy	821	0	821
Zysk/(strata) netto	4 405	2 444	6 849
Aktywa ogółem	207 706	56 383	264 089
Aktywa segmentu	207 706	56 383	264 089
Zobowiązania ogółem	72 074	46 100	118 174
Zobowiązania segmentu	72 074	46 100	118 174
Pozostałe informacje dotyczące segmentu			

Rodzaj asortymentu 01.01.2023 – 30.06.2023	Działalność kontynuowana		Ogółem
	Moduły detekcyjne	Materiały półprzewodnikowe	
Nakłady inwestycyjne			
- rzeczowe aktywa trwałe	76 761	39 029	115 790
- wartości niematerialne	14 940	1 704	16 644
Amortyzacja	5 360	377	5 737

4.3.3 Koszty

Koszty rodzajowe w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym

	Za okres:	Za okres:	Za okres:
	od 01.01.2024 do 30.06.2024	od 01.01.2023 do 31.12.2023	od 01.01.2023 do 30.06.2023
Amortyzacja	8 935	12 308	5 737
Zużycie materiałów i energii	9 015	17 120	8 761
Usługi obce	4 863	8 677	3 912
Podatki i opłaty	158	266	122
Wynagrodzenia	15 501	26 885	12 842
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	3 623	4 920	2 546
Pozostałe koszty rodzajowe	1 145	1 012	625
Koszty według rodzajów ogółem, w tym:	43 240	71 188	34 544
Zmiana stanu produktów	-5 142	-4 939	-1 998
Koszty sprzedaży (wielkość ujemna)	-6 209	-9 378	-4 260
Koszty ogólnego zarządu (wielkość ujemna)	-11 858	-18 388	-9 032
Koszt wytworzenia sprzedanych produktów i usług	20 031	38 483	19 254

4.4 Odpisy aktualizujące

Odpisy aktualizujące zostały szczegółowo przedstawione w punkcie 4.1.7 niniejszego raportu.

4.5 Rozliczenia z tytułu spraw sądowych

Nie dokonano żadnych rozliczeń z tytułu spraw sądowych. W okresie objętym sprawozdaniem VIGO Photonics nie było uczestnikiem żadnych istotnych spraw sądowych.

4.6 Korekty błędów poprzednich okresów

W badanym okresie nie dokonano korekt sprawozdania finansowego za lata poprzednie.

4.7 Korekty konsolidacyjne

Pozycje Sprawozdania z sytuacji finansowej za 01.01.2024-30.06.2024 (w tys. zł)	Kwota Dt	Kwota Ct
Eliminacja inwestycji w jednostkach podporządkowanych	-496	
Eliminacja należności finansowych	-6 842	
Eliminacja należności handlowych	-1 704	-221
Eliminacja zobowiązań finansowych		-7 338

Pozycje Sprawozdania z sytuacji finansowej za 01.01.2024-30.06.2024 (w tys. zł)	Kwota Dt	Kwota Ct
Eliminacja zobowiązań handlowych	-221	-1 704
Razem	-9 264	-9 264
Pozycje Sprawozdania z całkowitych dochodów za 01.01.2024-30.06.2024 (w tys. zł)	Kwota Dt	Kwota Ct
Eliminacja przychodów w grupie	-1 256	-1 168
Eliminacja kosztu wytworzenia sprzedanych produktów i usług		-1 277
Eliminacja wartości sprzedanych towarów i materiałów	-283	
Eliminacja kosztów sprzedaży	-885	
Eliminacja pozostałych przychodów operacyjnych	-21	
Eliminacja kosztów finansowych	-101	
Eliminacja przychodów finansowych		-101
Razem	-2 546	-2 546
Razem korekty konsolidacyjne	-11 810	-11 810

Pozycje Sprawozdania z sytuacji finansowej za 01.01.2023-31.12.2023 (w tys. zł)	Kwota Dt	Kwota Ct
Eliminacja inwestycji w jednostkach podporządkowanych	-484	
Eliminacja należności finansowych	-4 920	
Eliminacja należności handlowych	-1 312	-294
Eliminacja zapasów	-98	-117
Eliminacja zobowiązań finansowych		-5 404
Eliminacja zobowiązań handlowych	-294	-1 311
Razem	-7 107	-7 126
Pozycje Sprawozdania z całkowitych dochodów za 01.01.2023-31.12.2023 (w tys. zł)	Kwota Dt	Kwota Ct
Eliminacja przychodów w grupie	-2 129	-2 624
Eliminacja kosztu wytworzenia sprzedanych produktów i usług	-20	-2 129
Eliminacja wartości sprzedanych towarów i materiałów	-264	
Eliminacja kosztów sprzedaży	-2 361	
Eliminacja kosztów finansowych	-133	
Eliminacja przychodów finansowych		-133
Razem	-4 906	-4 887
Razem korekty konsolidacyjne	-12 013	-12 013

4.8 Zmiany sytuacji gospodarczej i warunków prowadzenia działalności

Nie nastąpiła zmiana sytuacji gospodarczej i warunków prowadzenia działalności mająca wpływ na wartość godziwą aktywów finansowych Grupy.

4.9 Sezonowość i cykliczność działalności Grupy

VIGO Photonics w dotychczasowej działalności nie odnotowało w wynikach sprzedaży wystąpienia zjawiska sezonowości lub cykliczności.

4.10 Emisja, wykup i spłata nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych

W prezentowanym okresie nie miała miejsca emisja, wykup czy spłata nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych.

4.11 Transakcje z podmiotami powiązаныmi

W badanym okresie udzielono jednostkom powiązanyim pożyczek w wysokości 1 677 tys. zł.

Transakcje handlowe z VIGO Photonics USA:

- Sprzedaż wyrobów na kwotę 1 287 tys. zł.
- Obciążenie kosztami transportu rozpoznane w pozostałych przychodach operacyjnych na kwotę 21 tys. zł.
- W koszty bieżące okresu zarachowano prowizję handlową od sprzedaży zgodnie z umową na kwotę 887 tys. zł., a na stan magazynowy zakupiono materiały na wartość 284 tys. zł.
- Nabycie materiałów na kwotę 283 tys. zł.

4.12 Zmiany w klasyfikacji aktywów finansowych

Grupa w okresie od 1 stycznia 2024 roku do 30 czerwca 2024 roku nie dokonała zmiany w kwalifikacji aktywów finansowych.

4.13 Wypłacona i zadeklarowana dywidenda

Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy dnia 17 czerwca 2024 Uchwałą nr 10/17/06/2024 zdecydowało o niewypłacie dywidendy i pokryciu straty za rok obrotowy 2023 z kapitału zakładowego w całości.

4.14 Zmiana zasad rachunkowości

W okresie od 1 stycznia 2024 roku do 30 czerwca 2024 roku Grupa nie dokonała zmian w polityce rachunkowości.

4.15 Zobowiązania warunkowe i aktywa warunkowe

Grupa nie posiada aktywów warunkowych. Oprócz zobowiązań warunkowych szczegółowo opisanych w Raporcie Rocznym za 2023 r. Spółka nie posiada innych zobowiązań warunkowych.

4.16 Zdarzenia po dacie bilansu

W dniu 12 września 2024 r. VIGO Photonics S.A. zawarła z Europejskim Bankiem Inwestycyjnym („EBI”) umowę finansowania („Umowa Finansowania” lub „Umowa”) w ramach programu InvestEU, który ma na celu zapewnienie finansowania projektów o strategicznym znaczeniu dla gospodarki, przyczyniających się do realizacji celów polityki UE. W ramach Umowy EBI zobowiązało się do udzielenia Spółce finansowania w formule pożyczki typu venture debt w maksymalnej wysokości 21.000.000 EUR (czyli odpowiednik 90.014.400 PLN przeliczone po kursie średnim Narodowego Banku Polskiego z dnia 11 września 2024 r. 1 EUR = 4,2864 PLN). Ponadto, w dniu 12 września 2024 r. Spółka również zawarła z EBI umowę w sprawie emisji na rzecz EBI warrantów subskrypcyjnych („Umowa Warrantowa”).

Celem Umowy Finansowania zawartej z EBI jest wsparcie kontynuacji prac badawczo- rozwojowych Spółki oraz Grupy Kapitałowej zmierzających do rozwoju technologii fotonicznych układów scalonych (PIC), a także detektorów i modułów podczerwieni (IR). Zarząd planuje przeznaczyć większość potencjalnych środków na rozwój działalności badawczo-rozwojowej Spółki związanej z rozwojem technologii fotonicznych układów

scalonych (PIC) oraz detektorów i modułów podczerwieni (IR). Projekty realizowane przez Spółkę mają na celu ulepszenie obecnej technologii i istniejących projektów oraz opracowanie nowych produktów w nowych technologiach w celu osiągnięcia „najlepszych w swojej klasie parametrów” i najnowocześniejszego poziomu zaawansowania w zakresie rozwijanych technologii.

Finansowanie wypłacane będzie w trzech transzach: Transza A w wysokości 6.000.000 EUR, Transza B w wysokości 7.000.000 EUR i Transza C w wysokości 8.000.000 EUR. Transze mogą zostać wypłacone Spółce w okresie od 12 do 36 miesięcy (zależnie od danej transzy) od dnia wejścia w życie Umowy. Spółka zobowiązana jest do spłaty każdej z wypłaconych transz w jednej racie po upływie 6 lat od jej uruchomienia. Oprocentowanie dla każdej z Transz wynosić będzie 8% w skali roku. Odsetki od każdej transzy będą płatne w formule balonowej, tj. wraz ze spłatą kapitału po upływie 6 lat od uruchomienia danej transzy. Umowa Finansowania jest warunkowa i wejdzie w życie pod warunkiem uzyskania zgody jednego z banków finansujących działalność Spółki, w terminie nie dłuższym niż 6 miesięcy od dnia podpisania Umowy Finansowania.

Po spełnieniu warunków określonych w Umowie, w tym warunku skutecznego wyemitowania i zarejestrowania przez Spółkę na rzecz EBI warrantów subskrypcyjnych zgodnie z warunkami określonymi w Umowie Warrantowej (szczegółowo opisanej poniżej), możliwa będzie wypłata Transzy A.

Pozostałymi warunkami wypłaty Transzy B jest m.in.: (i) uzyskanie określonego w umowie poziomu przychodów i marży EBITDA; oraz (ii) uzyskanie przez Spółkę dodatkowego finansowania w wysokości co najmniej równej kwocie 20.000.000 PLN, pochodzącego np. z dotacji, funduszy lub finansowania unijnego. Pozostałymi warunkami wypłaty Transzy C są, m.in.: (a) uzyskanie określonego w umowie poziomu przychodów i marży EBITDA; (ii) uzyskanie przez Spółkę dodatkowego finansowania w wysokości co najmniej równej kwocie 35.000.000 PLN, pochodzącego np. z dotacji, funduszy lub finansowania unijnego; (iii) uzyskanie przez Spółkę pierwszego wdrożenia przemysłowego technologii fotonicznych układów scalonych (PIC), w tym co najmniej podpisania warunków pozyskania finansowania dłużnego i kapitałowego oraz strategię współpracy z kluczowymi dostawcami.

Dodatkowym wynagrodzeniem za Transzę A, Transzę B i Transzę C będzie wyemitowanie przez Spółkę na rzecz EBI warrantów subskrypcyjnych odpowiadających łącznie 8% w pełni wyemitowanego kapitału zakładowego oraz warunkowego Spółki („Warranty”), które zostaną nieodpłatnie objęte przez EBI i będą uprawniać do objęcia akcji Spółki („Akcje”) po cenie nominalnej 1,00 zł.

Zarówno EBI, jak i Spółka będą mogły anulować wypłatę niewypłaconych Transz w przypadku, gdy ich wypłata nie będzie dłużej uzasadniona w kontekście celu i warunków wynikających z treści Umowy. EBI może anulować niewykorzystaną część finansowania lub zażądać przedterminowej spłaty finansowania wraz z naliczonymi odsetkami i wszystkimi innymi kwotami naliczonymi lub pozostałymi do spłaty na podstawie Umowy w sytuacjach i w sposób określony w Umowie. W szczególności obowiązek wcześniejszej spłaty otrzymanego finansowania przez Spółkę, za wyłączeniem sytuacji wydania pisemnej zgody EBI, może powstać, jeżeli: (a) zmianie ulegnie kontrola nad Spółką; (b) Pan Adam Piotrowski lub Pan Marcin Szrom; lub co najmniej 2 z następujących osób: Przemysław Kalinowski, Włodzimierz Strupiński lub Marcin Ratajczyk, przestaną aktywnie uczestniczyć w zarządzaniu Spółką; (c) Spółka utraci kontrolę nad co najmniej 50% udziału w kapitale zakładowym swoich istotnych spółek zależnych; (e) Spółka dokona zbycia określonych aktywów bez zgody EBI poza wyjątkami wskazanymi w Umowie Finansowania.

Najistotniejsze postanowienia Umowy Warrantowej są następujące:

(i) Warranty zostaną objęte przez EBI nieodpłatnie i będą uprawniały do objęcia Akcji Spółki po cenie emisyjnej równej wartości nominalnej każdej Akcji;

(ii) Prawa z Warrantów do objęcia Akcji mogą zostać wykonane w okresie 10 lat od dnia zawarcia Umowy Warrantowej, ale po upływie tych 10 lat Spółka będzie zobowiązana do wyemitowania nowych warrantów na kolejne 10 lat odzwierciedlających warunki opisane powyżej;

(iii) Umowa Warrantowa reguluje warunki wykonania praw z Warrantów do objęcia Akcji, uzależniając to prawo w szczególności od wypłaty kolejnych transz finansowania na podstawie Umowy Finansowania oraz wystąpienia innych, określonych w Umowie Warrantowej zdarzeń. W przypadku niewypłacenia konkretnej transzy, EBI nie będzie przysługiwać prawo do wykonania praw z Warrantów z nią powiązanych;

(iv) Warranty będą zbywalne na warunkach określonych w Umowie Warrantowej, w tym w przypadku wygaśnięcia Umowy Finansowania, w sytuacji spłaty finansowania, sprzedaży majątku Spółki lub spółek z grupy kapitałowej Spółki (z wyjątkiem przypadków dozwolonych w Umowie Finansowania) lub przejęcia kontroli nad Spółką (rozumiane jako przejęcie bezpośrednio lub pośrednio kontroli nad co najmniej 50% kapitału zakładowego Spółki). Umowa Warrantowa określa zasady zbywania i nabywania Warrantów, w tym przewiduje obowiązek Spółki odpłatnego nabycia Warrantów od ich posiadacza w celu umorzenia w określonych w Umowie Warrantowej przypadkach, zgodnych i zbieżnych z warunkami określonymi w Umowie Finansowania;

(v) Zgodnie z Umową Warrantową, EBI będzie przysługiwało prawo do żądania od Spółki odkupu bądź umorzenia Warrantów (w ramach nieodwołalnej opcji, tzw. Put Option). W przypadku, gdy EBI zażąda odkupu bądź umorzenia Warrantów (w ramach opcji put) przez VIGO Photonics S.A., Spółka będzie zobowiązana do uiszczenia na rzecz EBI stosownej opłaty za odkup lub umorzenie, której wysokość powinna odpowiadać godziwej wartości rynkowej Warrantów (kwota ta będzie ustalona na podstawie szczegółowej procedury przewidzianej w Umowie Warrantowej, a Spółka będzie miała prawo ją zakwestionować). Łączna kwota, którą Spółka będzie zobowiązana zapłacić na rzecz EBI z tytułu wykonania omawianego uprawnienia nie może przekroczyć 17 mln EUR. Dodatkowo w zakresie nieodwołalnej opcji put, Umowa Warrantowa reguluje również zabezpieczenie Spółki przed nadmiernym wypływem środków pieniężnych poprzez rozłożenie ewentualnych płatności z tytułu tej opcji na rzecz EBI na płatności cząstkowe, w odstępach 3 miesięcy pomiędzy każdą płatnością. W takim przypadku, cała płatność z tytułu opcji put powinna zostać zapłacona w przeciągu 2 lat;

(vi) W przypadku wystąpienia określonych zdarzeń powodujących rozwodnienie kapitału zakładowego Spółki, EBI będzie uprawniony do objęcia dodatkowych warrantów subskrypcyjnych, z zastrzeżeniem wyjątków przewidzianych w Umowie Warrantowej, w tym w zakresie ustalonej minimalnej ceny emisyjnej akcji powyżej której EBI nie będzie uprawnione do objęcia dodatkowych warrantów subskrypcyjnych bądź emisji przeznaczonych dla inwestora strategicznego.

Umowa Warrantowa reguluje również obowiązki Spółki w zakresie uzyskania zgody EBI na dokonanie określonych czynności i obowiązki informacyjne wobec EBI. W wykonaniu Umowy Warrantowej Zarząd Spółki zwoła Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie, któremu przedłoży pod obrady stosowne uchwały niezbędne do skutecznego wyemitowania Warrantów na rzecz EBI.

Niezależnie od podpisanej Umowy i Umowy Warrantowej Spółka będzie kontynuować działania zmierzające do zabezpieczania innych źródeł finansowania jej działalności. Spółka nie wyklucza możliwości, że w przypadku pozyskania przez Spółkę alternatywnego finansowania na korzystniejszych warunkach, Umowa i Umowa Warrantowa nie będą realizowane.

Decyzje o wykorzystaniu konkretnych rozwiązań podyktowane będą interesem Spółki i jej akcjonariuszy oraz uzależnione będą od zewnętrznych warunków gospodarczych wpływających na realizację planów Spółki.

W ocenie Zarządu podpisana Umowa z EBI oraz Umowa Warrantowa może przyczynić się do budowania długoterminowej pozycji Spółki w ramach przyjętej strategii oraz pozytywnie wpłynie na ocenę i postrzeganie Spółki na rynku międzynarodowym.

Ożarów Mazowiecki, 24 września 2024 r.

Adam Piotrowski
Prezes Zarządu

Łukasz Piekarski
Członek Zarządu

Marcin Szrom
Członek Zarządu

Sylwia Wiśniewska-Filipiak
Główna Księgowa

5 SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI GRUPY

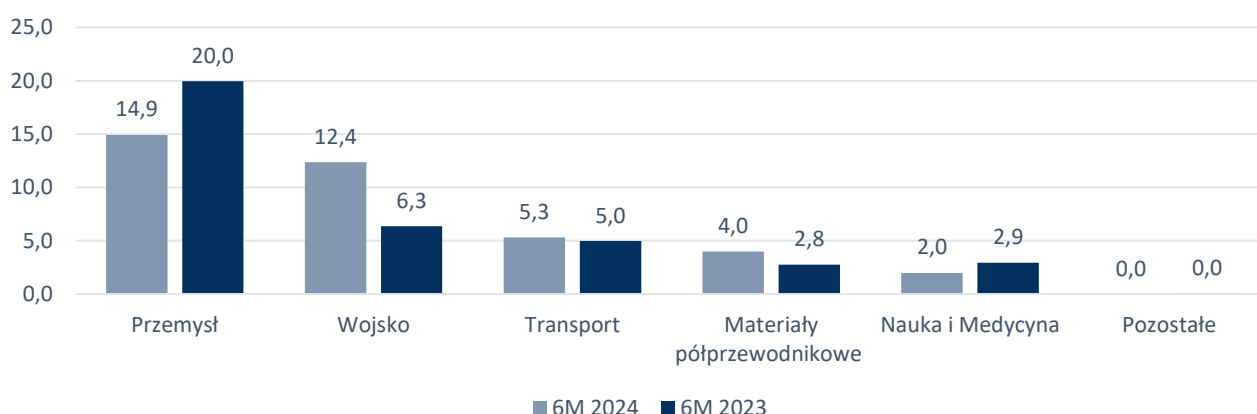
5.1 Podsumowanie działalności VIGO Photonics S.A. w I półroczu 2024 roku

5.1.1 Przychody ze sprzedaży

Grupa osiągnęła 38,56 mln zł skonsolidowanych przychodów ze sprzedaży w I półroczu 2024 r., o 4,2% więcej r/r. (w tym: sprzedaż materiałów półprzewodnikowych wyniosła 4,0 mln zł, czyli o 44,94% więcej r/r).

Grupa zanotowała największy wzrost w segmencie wojskowym o 94,6% r/r, w segmencie materiałów półprzewodnikowych o 44,94 % r/r oraz w segmencie transportowym – o 6,53% r/r.

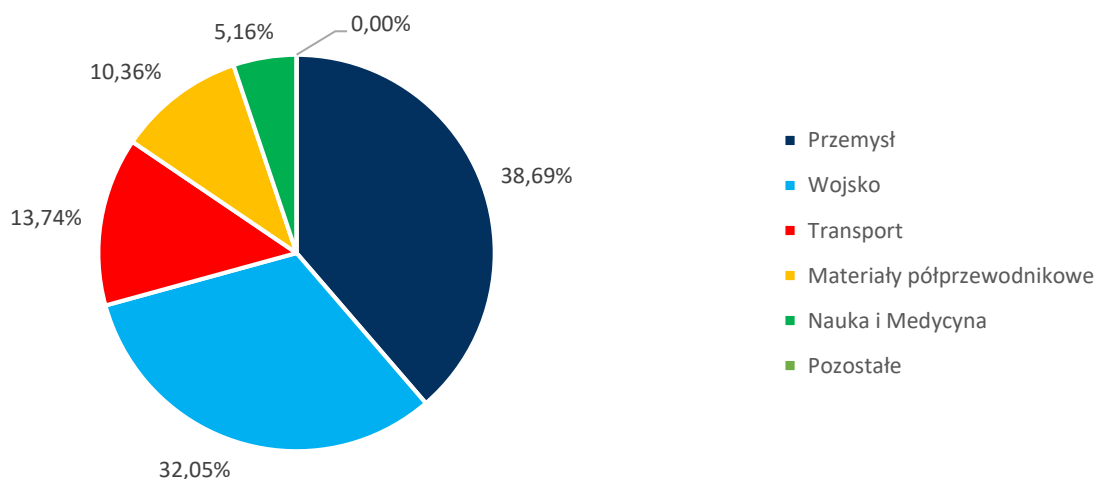
Wykres 1. Łączna sprzedaż w I półroczu 2024 r. i 2023 r. wg aplikacji [mln zł]



Wpływ na wyniki w I połowie 2024 r. miały następujące czynniki:

- Wzrost przychodów w segmencie wojskowym spowodowany większym popytem na produkty Spółki związane ze wzrostem wydatków zbrojeniowych w Polsce oraz innych krajach europejskich;
- Stopniowe zwiększanie zamówień produkcyjnych w segmencie materiałów półprzewodnikowe, co związane jest z kończeniem procesów rozwojowych oraz przechodzeniem przez klientów do seryjnej produkcji;
- Przejściowy spadek popytu po stronie odbiorców z przemysłu półprzewodnikowego.

Wykres 2 Łączna sprzedaż w I półroczu 2024 r. wg aplikacji [%]



Do końca II kwartału 2024 r. stan realizacji znaczących umów i zamówień kształtował się następująco:

- umowa ze spółką z grupy Caterpillar z dnia 31 lipca 2023 r. o wartości 3,7 mln euro (informacja o umowie podana w raporcie bieżącym nr 30/2023 z 31 lipca 2023 r.) została zrealizowana w 61,9%,
- umowa ze spółką z grupy PGZ z dnia 29 sierpnia 2023 r. o wartości 15,8 mln zł (informacja o umowie podana w raporcie bieżącym nr 31/2023 z 29 sierpnia 2023 r.) została zrealizowana w 2,2%.

5.1.2 Koszty podstawowej działalności operacyjnej

Jednostkowy koszt wytworzenia sprzedanych produktów i usług osiągnął poziom 20,09 mln zł i jest on o 4,3% wyższy niż w analogicznym okresie 2023 r., co związane jest głównie z:

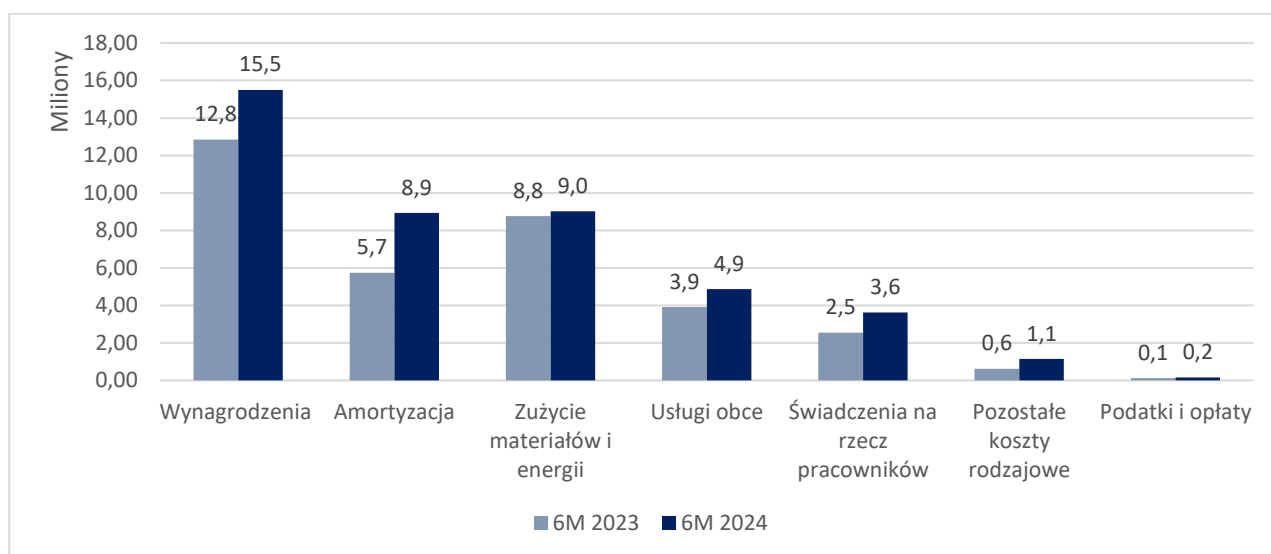
- wzrostem wolumenu produkcji i sprzedaży;
- wzrostem kosztów amortyzacji, spowodowanym przyjęciem nowych WNIp (technologii);
- wzrostem kosztów zatrudnienia.

Koszty ogólnego zarządu w I półroczu 2024 r. osiągnęły poziom 11,86 mln zł i były wyższe niż w analogicznym okresie roku poprzedniego o 31,3%.

Koszty sprzedaży w I połowie 2024 wyniosły 6,21 mln zł i wzrosły w porównaniu do analogicznego okresu roku poprzedniego o 45,8%.

Łączne koszty podstawowej działalności operacyjnej (wraz z pozostałymi kosztami operacyjnymi) w I półroczu 2024 r. osiągnęły poziom 42,4 mln zł, czyli były wyższe o 24,0% r/r.

Wykres 3 Koszty w układzie rodzajowym [mln zł]



5.1.3 Wynik finansowy

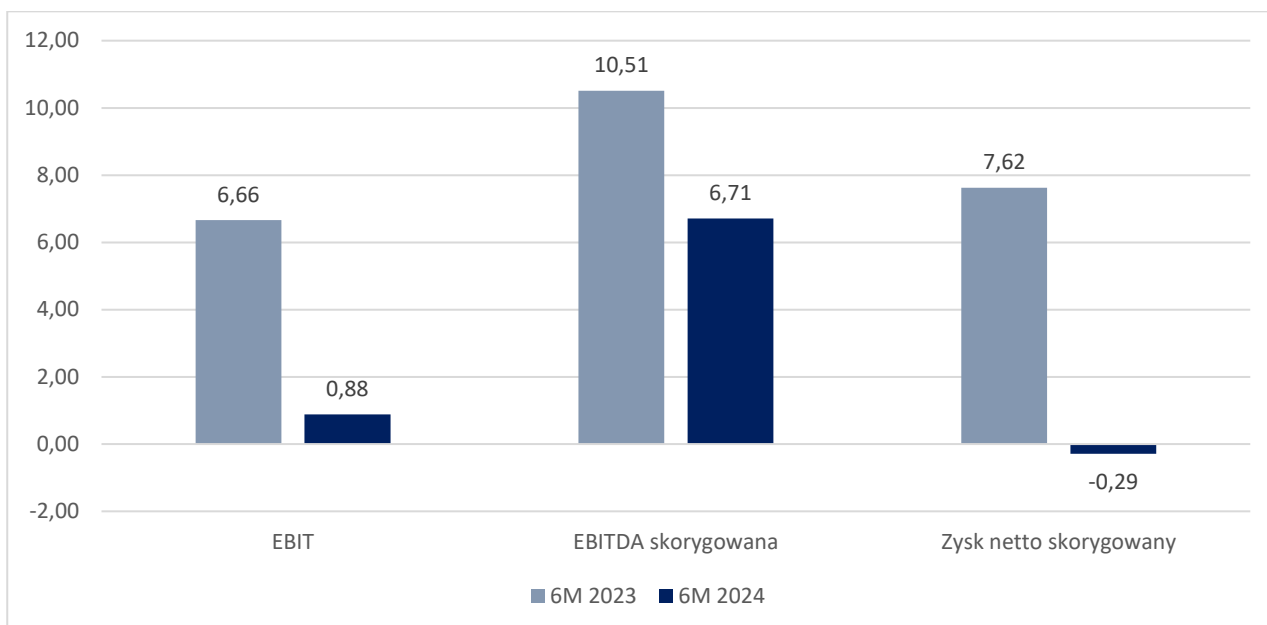
Zysk na działalności operacyjnej (EBIT²) w I półroczu 2024 wyniósł 0,88 mln zł (spadek o 86,8% r/r). EBITDA³ skorygowana⁴ osiągnęła poziom 6,7 mln zł i w porównaniu do 2023 roku spadła o 3,8 mln zł (36,1%). Skorygowana strata netto w I połowie 2024 r. wyniosła 0,29 mln zł.

² EBIT jest wielkością ekonomiczną jaka nie znajduje odzwierciedlenia w obowiązujących standardach rachunkowości MSR/MSSF i nie ma zastosowania w ramach sprawozdawczości finansowej. W związku z tym w opinii Spółki stanowi ona tzw. alternatywny pomiar wyników (APM). Zaprezentowana i wyliczona wartość EBIT jest tożsama z zyskiem/stratą z działalności operacyjnej.

³ EBITDA jest wielkością ekonomiczną jaka nie znajduje odzwierciedlenia w obowiązujących standardach rachunkowości MSR/MSSF i nie ma zastosowania w ramach sprawozdawczości finansowej. W związku z tym w opinii Spółki stanowi ona tzw. alternatywny pomiar wyników (APM). Zaprezentowana i wyliczona wartość EBITDA stanowi sumę wyniku (zysku/straty) z działalności operacyjnej i amortyzacji.

⁴ EBITDA skorygowana stanowi sumę wyniku (zysku/straty) z działalności operacyjnej i amortyzacji pomniejszoną o rozliczenie dofinansowań do grantów i środków trwałych

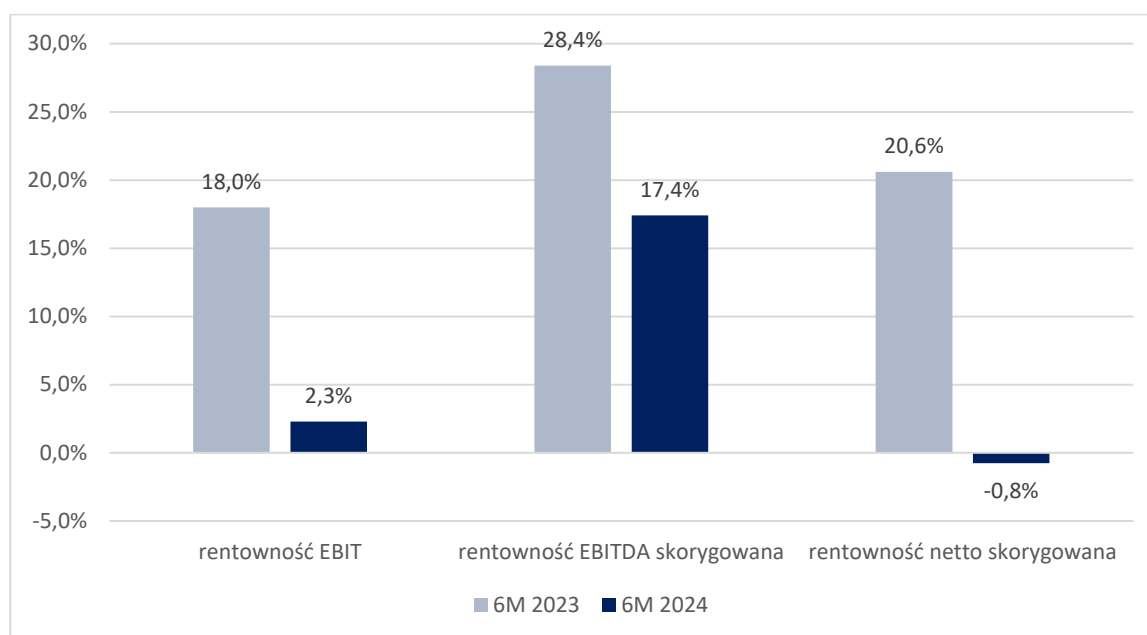
Wykres 4 Wyniki finansowe za I półrocze 2024 r. i 2023 r. [mln zł]



Wyszczególnienie (dane skorygowane o zdarzenia jednorazowe)		6M 2023	6M 2022
EBIT	[tys. PLN]	881	6 660
EBITDA skorygowana	[tys. PLN]	6 711	10 510
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	[tys. PLN]	881	6 660
Amortyzacja	[tys. PLN]	8 971	5 737
Rozliczenie dofinansowań do grantów i środków trwałych	[tys. PLN]	-3 124	-1916
Program motywacyjny	[tys. PLN]	0	29
Rentowność EBIT		2,3%	18,0%
Rentowność EBITDA skorygowana		17,4%	28,4%
Rentowność netto skorygowana		-0,8%	20,6%

Rentowność netto skorygowana w I półroczu 2024 wyniosła -0,8% i w porównaniu do analogicznego okresu roku 2023 spadła o 21,4 pp. Rentowność EBITDA skorygowana wyniosła 17,4% (spadek o 11 pp r/r), z kolei rentowność EBIT wyniosła 2,3% (spadek o 15,7 pp r/r).

Wykres 5 Rentowność w I półroczu 2024 r. i 2023 r. (%)



5.2 Wydarzenia związane z Grupą

20 stycznia	Publikacja nowego katalogu produktowego VIGO Photonics
23 – 25 stycznia	Uczestnictwo w konferencji OPTRO (Francja)
27 stycznia – 1 lutego	Uczestnictwo w międzynarodowych targach Photonics West 2024 w USA.
28 stycznia	Prezentacja nowej rodziny akcesoriów do modułu AMS
23 marca	Uczestnictwo i sponsoring Targów Pracy dla Elektroników i Informatyków 1.2 na Politechnice Warszawskiej.
15-19 kwietnia	Udział Zespołu VIGO USA w konferencji Analyzer Technology
21-25 kwietnia	Uczestnictwo w konferencji i targach SPIE Defense and Commercial Sensing (USA).
23-25 kwietnia	National Academic Forum on Laser Spectroscopy, sponsoring chińskiej konferencji poświęconej tematyce analizy gazów
6-9 maja	Uczestnictwo w konferencji OffShore Technology, networking z sektorem militarnym na rynku USA.
6-10 maja	Sponsoring i udział w konferencji SOF Week w USA. Budowanie relacji z sektorem militarnym USA.
14 maja	Podpisanie umowy dotyczącej dofinansowanie projektu HyperPIC w ramach IPCEI.
12-17 maja	Prezentacja naukowa oraz udział w konferencji International Conference on Metal Organic Vapor Phase Epitaxy.
14-15 maja	Udział w wydarzeniu Photonics Partnership Annual Meeting oraz pokazanie planów związanych z projektem HyperPIC.
21 maja	Uczestnictwo w konferencji Poland Industry Day.

21-23 maja	Udział w targach Border Security Expo i prezentowanie naszych produktów dla sektora bezpieczeństwa i obronności w USA.
22-25 maja	Uczestnictwo i prelekcja w targach Norsk elektro-optikk møte w Norwegii.
26-30 maja	Uczestnictwo konferencji Optics and Photonics Days Finland.
5-6 czerwca	Udział w konferencji Sensor Decade w celu analizy trendów rynkowych.
11-13 czerwca	SENSOR+TEST (Niemcy) stoisko targowe prezentujące produkty VIGO Photonics.
17-21 czerwca	Uczestnictwo w największym evencie branży militarnej EUROSATORY.
15-21 czerwca	Prelekcja poświęcona detektorom III-V oraz sponsoring wydarzenia International School and Conference on the Physics of Semiconductors
27 czerwca	Organizacja webinarium poświęconego zastosowaniu detektorów VIGO Photonics w aplikacjach związanych z analizą gazów.

5.3 Realizacja projektów badawczych i rozwojowych

Grupa realizuje następujące projekty badawczo-rozwojowe (szczegółowa informacja o poszczególnych projektach została podana w Raporcie Rocznym za 2023 r.⁵):

Lp.	Projekt	Data podpisania umowy	Budżet projektu [tys. PLN]	Kwota dofinansowania	Okres realizacji Projektu
1.	PEMIR – „opracowanie detektorów średniej podczerwieni wykorzystujących wzmacnienie plazmonowe	15.03.2021	1 115	836	01.03.2021 31.01.2024
2.	TRAVEL – nowe przezroczyste elektrody dla laserów VCSEL	22.02.2021	472	354	01.10.2020 29.02.2024
3.	MIRPIC – „Technologie układów fotoniki scalonej na zakres średniej podczerwieni	25.05.2021	9 492	6 801	01.04.2021 31.12.2024
4.	TRIAGE - Ultra-broadband infrared gas sensor for pollution detection	01.01.2021	1 967 (420 392,25 EUR)	1 377 (294 274,58 EUR)	01.01.2021 31.08.2024

⁵ Dostępny: <https://vigo.com.pl/raporty/wyniki-finansowe-za-2021/>

5.	Photogenic - Photonics on Germanium - New Industrial Consortium	22.06.2022	6 230 (1 331 250.00 EUR)	6 230 (1 331 250.00 EUR)	01.10.2022 30.09.2025
6.	AI-Prism - AI Powered human-centred Robot Interactions for Smart Manufacturing	23.05.2022	1 122 (239 700.00 EUR)	785 (167 790.00 EUR)	01.10.2022 30.09.2025
7.	MINIBOT- Miniaturized Board-mountable Optical Transceiver for high data rate military satellite communications	02.12.2022	2 711 (609 098.84 EUR)	2 711 (609 098.84 EUR)	01.12.2022 30.11.2025
8.	OPMMEG – Optically- pumped magnetometer arrays for magnetoencephalography	04.11.2022	2 225 (500 000,00 EUR)	2 225 (500 000,00 EUR)	01.12.2022 30.11.2025
9.	IBAIA- Innovative environmental multisensing for waterbody quality monitoring and remediation assessment	30.11.2022	1 498 (336 625.00 EUR)	1 498 (336 625.00 EUR)	01.12.2022 30.11.2026
10.	BROMEDIR- Broadband MEMS-based infrared spectrometers: the core of a multipurpose spectral sensing photonic platform	17.11.2022	1 964 (441 375.00 EUR)	1 964 (441 375.00 EUR)	01.01.2023 30.06.2026
11.	LWIRPSBDA- Detektory długofalowe wspomagane antenami dielektrycznymi	14.06.2023	1 163	680	01.04.2023 31.03.2026

W 2021 Zarząd przedstawił nową Strategię na lata 2021-2026, W I etapie, obejmującym lata 2021-2023, Grupa koncentrowała się na:

1. Kontynuacji rozpoczętych projektów rozwojowych, w tym tych rozwijających technologię fotonicznych układów scalonych, detektorów z materiałów III-V, epitaksji materiałów półprzewodnikowych, technologii źródeł podczerwieni,
2. Rozwoju bazy technologicznej i technicznej, wspólnych dla kluczowych inicjatyw pro wzrostowych poprzez inwestycje w R&D oraz uniwersalną infrastrukturę,
3. Dokonaniu, m.in. w oparciu o efekty projektów R&D, analizę sytuacji rynkowej, wyboru najbardziej perspektywicznych i najlepiej rokujących inicjatyw wzrostowych, oraz przygotowanie planu inwestycyjnego niezbędnego dla ich realizacji.

W drugiej fazie strategii Grupa skupia się na komercjalizacji wyników badań naukowych, poprzez prowadzenie następujących inicjatyw strategicznych:

Inicjatywa Detektory

Celem inicjatywy Detektory jest:

- a. doskonalenie technologii i procesów produkcyjnych produktów opartych o tellurek kadmowo rtęciowy (MCT). Szczególną uwagę przywiązuje się do wprowadzania nowych produktów na rynek zastosowań przemysłowych, technik wojskowych i kosmicznych, na rynkach geograficznych nieobjętych regulacjami wyłączającymi stosowanie rtęci i kadmu w detektorach. W ramach programu skupionego wokół rozwoju produktów MCT realizowane są dwa portfele projektów. Portfel MCT+ oraz portfel LN2.
- b. Wprowadzenie do oferty VIGO rodziny detektorów opartych o materiały III-V. W związku z wprowadzeniem w obszarze Unii Europejskiej Dyrektywy RoHS, w perspektywie kilku lat na rynku cywilnym ograniczona zostanie możliwość obrotu towarami zawierającymi substancje ryzykowne dla środowiska (takich jak np.: rtęć). Przygotowując się na te zmiany firma od kilku lat rozwija detektory oparte na materiałach A3B5, np: antymonkach indu i arsenu.
- c. wejście na istniejący rynek detektorów pracujących w zakresie tzw. krótkiej podczerwieni (SWIR – Short Wavelength Infrared), które mają potencjał do zastosowania w elektronice użytkowej (m.in. do pomiaru różnych związków w ludzkim ciele – m.in. pomiaru poziomu glukozy, alkoholu czy mleczanów).

W ramach rozwoju detektorów MCT: najważniejsze cele projektów w ramach portfela MCT+ to zmniejszenie kosztów produkcji aktualnych produktów oraz opracowanie nowych produktów, które są odpowiedzią na problemy i aplikacje zgłaszane przez klientów. Obniżenie kosztów produkcji odbywa się poprzez automatyzację produkcji oraz zwiększania uzysków.

W ramach celu drugiego, związanego z wprowadzeniem do oferty detektorów z rodziny z materiały III-V grupa realizowała i realizuje szereg rozwojowych projektów dofinansowanych: w tym: projekt POLTUR4/PEMIR/2/2021 pt. „Opracowanie wysokotemperaturowych detektorów średniej podczerwieni wykorzystujących wzmocnienie plazmonowe”, akronim: **PEMIR**. Realizacja projektu zakończyła się w styczniu 2024 roku. Celem projektu było opracowanie wysokotemperaturowych detektorów średniej podczerwieni (3–16 μm) wykorzystujących plazmoneczne wzmocnienie absorpcji, które zapewni wzrost stosunku sygnału do szumu i szybkości odpowiedzi w temperaturze pokojowej bądź w temperaturach osiągalnych przy użyciu chłodziarek Peltiera. Zaproponowane w projekcie detektory mogą znaleźć zastosowanie na wielu istniejących i nowych rynkach, w tym: przemysłowym (motoryzacja, kontrola produkcji), środowiskowym (kontrola zanieczyszczeń), medycznym i wojskowym. Całkowity koszt projektu wynosi: 1 115 343,81 zł, z czego wysokość dofinansowania to: 836 507,86 zł. Projekt współfinansowany przez Narodowe Centrum Badań i Rozwoju w ramach konkursu POLTUR4.

Innym realizowanym, w tym obszarze, projektem jest **TRIAGE**, „Ultra- broadband infrared gas sensor for pollution detection” (identyfikator umowy o grant: 101015825), w ramach którego: opracowana zostanie inteligentna i kompaktowa sieć czujników jakości powietrza służących hiperspektralnemu wykrywaniu wszystkich istotnych gazów zanieczyszczających atmosferę. Rolą VIGO w projekcie jest opracowanie i dostarczenie dedykowanych modułów detektorów podczerwieni do czujników TRIAGE. Naszą rolą jest również optymalizacja modułów detekcyjnych, mająca na celu osiągnięcie jak najlepszej zgodności z wymaganiami projektu i umożliwiającą integrację ze spektrofotometrem FTIR. Projekt realizowany jest w międzynarodowym konsorcjum złożonym z dziewięciu partnerów. Okres realizacji: 1.01.2021-31.08.2024. Całkowite koszty projektu to: 5 853 623,50 EUR, z czego dofinansowanie UE wynosi: 4 994 300,96 EUR. Projekt jest dofinansowany z programu Horyzont 2020.

Kolejnym realizowanym projektem w inicjatywie detektory w ramach programu rozwoju detektorów opartych o materiały III-V jest **Ai-Prism**, „AI Powered human-centred Robot Interactions for Smart Manufacturing” (identyfikator umowy o grant: 101058589), w ramach którego VIGO we współpracy z partnerami w tym z Siecią Badawczą Łukasiewicz – PIAP zaimplementuje w swoim środowisku produkcyjnym robota wspieranego sztuczną inteligencją. To innowacyjne rozwiązanie posłuży do zautomatyzowania jednego z etapów produkcji unikalnych soczewek immersyjnych. Technologia i wdrożenie mają na celu ułatwienia oceny wydajności, możliwości przenoszenia, skalowalności i wdrażania rozwiązań robotycznych wspieranych AI na dużą skalę. Projekt realizowany jest w międzynarodowym konsorcjum złożonym z dwudziestu pięciu partnerów. Okres

realizacji: 1.10.2022-30.09.2025. Całkowite koszty projektu to: 12 533 996,00 EUR, z czego dofinansowanie UE wynosi: 9 335 578,88 EUR. Projekt jest dofinansowany z programu Horyzont Europe.

Kolejnym projektem realizowanym w tym obszarze jest projekt **IBAIA**, „*INNOVATIVE ENVIRONMENTAL MULTISENSING FOR WATERBODY QUALITY MONITORING AND REMEDIATION ASSESSMENT*” (identyfikator umowy o grant: 101092723), w ramach którego zostaną opracowane innowacyjne moduły detekcyjne pracujące in situ (bez konieczności przewożenia próbki do laboratorium), działające w czasie rzeczywistym, dające możliwość szybszego i skuteczniejszego monitorowania środowiska wodnego. W ramach projektu VIGO jest zaangażowane w opracowanie przetworników w zakresie średniej podczerwieni; wytwarzanie struktur epitaksjalnych QCL, produkcję detektora fotonicznego oraz w udział w integracji wyprodukowanego systemu. Projekt realizowany jest w międzynarodowym konsorcjum złożonym z siedemnastu partnerów. Okres realizacji: 1.12.2022-30.11.2026. Całkowite koszty projektu to: 4 786 433,75 EUR, z czego dofinansowanie UE wynosi: 4 786 435,00 EUR. Projekt jest dofinansowany z programu Horyzont Europe.

Ostatnim rozpoczętym projektem dofinansowanym Inicjatywy jest projekt **LWIRPSBDA** pt: “Detektory długofalowe wspomagane antenami dielektrycznymi”. Celem projektu jest opracowanie i zademonstrowanie nowego przyrządu detekcyjnego pracującego w warunkach wysokotemperaturowych (HOT – high operating temperature, 230 K w pierwszym etapie i 300 K) i w zakresie długofalowym – 10.6 mikrometra o parametrach detekcyjnych przewyższających dostępne obecnie na rynku detektory z HgCdTe. Proponowana architektura przyrządu pozwoli uzyskać wyższe wykrywalności dzięki ograniczeniu objętości detektora, tym samym, ograniczeniu poziomu szumów i zwiększeniu sprzężenia optycznego poprzez zastosowanie anteny dielektrycznej z amorficznego krzemu, optymalizowanej na zakres długofalowy (10.6 mikrometra). Struktura detektora będzie osadzana na bazie supersieci-II rodzaju InAs/InAsSb. Zastosowanie anteny dielektrycznej pozwoli zwiększyć wydajność kwantową 2.5 razy dla długości fali 10.6 mikrometra. Okres realizacji 01.04.2023-31.03.2026. Całkowite koszty projektu to: 1 865 357,04 PLN, w tym dofinansowanie 1 382 257,04 PLN. Projekt współfinansowany przez Narodowe Centrum Badań i Rozwoju w ramach konkursu X konkursu na wspólne projekty bilateralne w ramach współpracy polsko – tajwańskiej (2022)

W ramach trzeciego celu głównego Inicjatywy w 2024 będą wdrażane rozwiązania wypracowywane w ramach prac toczących się w dotychczasowym obszarze „Tani moduł detekcyjny” – zakładającego wprowadzenie na rynek tanich (poniżej 100 EUR) modułów detekcyjnych (detektorów ze wzmocnieniem sygnału) do szerokiego stosowania w zastosowaniach przemysłowych i ochronie środowiska.

Inicjatywa PIC

Celem Inicjatywy jest rozwój systemów optoelektronicznych dla fotoniki zakresu podczerwieni. Docelowo będą one miały postać hybrydowych fotonicznych układów scalonych PICs (ang. Photonic Integrated Circuits). PICs to układy fotoniczne składające się z wielu komponentów optycznych i elektronicznych o różnych funkcjonalnościach zintegrowanych na wspólnym, najczęściej półprzewodnikowym, podłożu. Pierwszym zadaniem w tym zakresie będzie opracowanie układu PIC’a pracującego w zakresie długości fal 3-5,5 μm , rozumianego jako monolitycznie zestawione: źródło (lasery), detektor, elementy optyki i elektronika. Potencjalne zastosowania takiego PIC’a to:

- analizy składu chemicznego gazów,
- analiza zanieczyszczeń w cieczach,
- FSO (free space communication),
- medyczne, telemedycyna, związane z detekcją gazu.

W ramach Inicjatywy zostanie zbudowana platforma technologiczna umożliwiająca masowe wytwarzanie zintegrowanych obwodów fotonicznych na zakres średniej podczerwieni, jak również wejście na rynek producentów układów fotoniki scalonej, poprzez przedstawienie grupie kluczowych klientów (aplikacje mobilne, IoT, wearables) demonstratorów technologii, a następnie wytworzenie serii pilotażowych do testów u klienta. Inicjatywa stanowi kontynuację prac programu „systemy optoelektroniczne” – z poprzedniej strategii firmy.

W kwietniu 2021 roku Grupa podpisała umowę na realizację projektu pt. „Technologie układów fotoniki scalonej na zakres średniej podczerwieni”, akronim: **MIRPIC**, nr umowy: TECHMATSTRATEG-III/0026/2019-00. Wynikiem projektu będzie innowacja produktowa w postaci specjalizowanych układów fotoniki scalonej (ASPIC) przeznaczonych do pracy w zakresie średniej podczerwieni, MidIR (3- 5,5 μm). W szczególności zaprojektowane, wytworzone i przetestowane zostaną poszczególne bloki funkcjonalne

(building blocks) niezbędne do definiowania układów ASPIC, co pozwoli na zaprojektowanie, wytworzenie i zbadanie parametrów demonstratora układu ASPIC. Demonstrator będzie odzwierciedlał typowe cechy charakterystyczne dla układów fotoniki scalonej, tj. wielokanałowość, integracja na wspólnym podłożu, interfejsy elektroniczne i optyczne oraz packaging. Projekt jest współfinansowany przez Narodowe Centrum Badań i Rozwoju w ramach programu TECHMATSTRATEG. Okres realizacji: 1.04.2021-31.12.2024 Całkowity koszt realizacji projektu: 29 255 381,61 zł, z czego dofinansowanie to: 26 564 942,41 zł.

W październiku 2023 wraz z partnerami z Politechniki Warszawskiej i Europejskiego Regionalnego Centrum Ekohydrologii PAN zainicjowano projekt **FOSMO** "Opracowanie innowacyjnego fonicznego systemu monitoringu zasobów wodnych" Celem projektu jest opracowanie systemu monitorowania zasobów wodnych implementującego nowo opracowane bezodczynnikowe metody foniczne. W pierwszej fazie opracowane i przetestowane zostaną laboratoryjne metody pomiarowe, a następnie implementujące je układy miniaturowych czujników. W miarę postępu projektu będą opracowywane elementy akcesoryjne które po integracji z czujnikami stworzą multiparametryczne sondy, autonomiczne w zakresie zasilania i komunikacji. Równolegle prowadzone będą procedury walidacyjne, które pozwolą na potwierdzenie poprawności działania zaprojektowanych czujników i sond.

VIGO Photonics S.A. w ramach realizacji projektu FOSMO będzie zaangażowany w realizację następujących zadań: opracowanie czujników - układów detekcyjnych, opracowanie autonomicznej sondy pomiarowej oraz demonstracja i testy autonomicznej sondy pomiarowej w warunkach platform badawczych. Projekt współfinansowany przez Narodowe Centrum Badań i Rozwoju w ramach programu HYDROSTRATEG. Okres realizacji 01.10.2023- 31.09.2026. Całkowity koszt realizacji projektu: 23 962 066,25 PLN, w tym wysokość dofinansowania 20 214 504,06 PLN.

W styczniu 2023 roku na podstawie umowy 101092697 rozpoczęto projekt **BROMEDIR** "Szerokopasmowe spektrometry podczerwieni oparte na systemach mikroelektromechanicznych: fundament wielofunkcyjnej platformy fonicznej". Celem projektu BROMEDIR jest opracowanie i przetestowanie demonstratorów systemu, który będzie w stanie zaspokoić rosnące rynkowe zapotrzebowanie na zminiaturyzowane czujniki, analizujące wiele parametrów chemicznych w tym samym czasie. Od wielu lat jednoczesny pomiar wielu substancji możliwy jest dzięki użyciu metody Spektroskopii. W projekcie BROMEDIR opracowana zostanie nowa generacja miniaturowych spektrometrów, które następnie zostaną przetestowane w następujących 3 obszarach zastosowań: rolnictwie, monitoringu jakości łańcucha dostaw wodoru i kontroli jakości paliwa. Głównymi zadaniami VIGO w projekcie są: opracowanie nowoczesnego niechłodzonego detektora fonicznego na średnią podczerwień; udział w integracji i testach ultrakompaktowego spektrofotometru FTIR ; udział w walidacji spektrofotometru FTIR w odpowiednich środowiskach (testy środowiskowe); udział w ocenie wydajności i opracowaniu rekomendacji. Okres realizacji: 1.01.2023-30.06.2026. Całkowite koszty projektu to: 4 999 821,25 EUR, poziom dofinansowania UE wynosi 100%. Projekt jest dofinansowany z programu Horyzont Europe.

W dniu 12 czerwca 2023 roku VIGO poinformowało w komunikacie do akcjonariuszy o zatwierdzeniu przez Komisję Europejską maksymalnej wysokości pomocy publicznej w kwocie 102,9 mln EUR na realizację projektu: **HyperPIC**. Następnie w dniu 23.02.2024 VIGO Photonics zostało wpisane na listę podmiotów rekomendowanych do dofinansowania. Finalnie 15.05.2024 została podpisana została Umowa (o numerze FENG.02.10-IP.01-0005/23-00) o dofinansowanie na projekt HyperPIC - Foniczne układy scalone do zastosowań w średniej podczerwieni. Celem projektu HyperPIC jest opracowanie i wdrożenie technologii zintegrowanych fonicznych układów scalonych przeznaczonych do detekcji w zakresie średniej podczerwieni, budowa kompletnej linii produkcyjnej fonicznych układów scalonych w zakresie średniej podczerwieni oraz utworzenie kompletnej łańcucha dostaw dla tych układów. Projekt wymaga opracowania nowych technologii, poniesienia istotnych nakładów inwestycyjnych i operacyjnych, a także nakładów na komercjalizację nowych produktów na dynamicznym rynku. Kosztami kwalifikowanymi w projekcie są nakłady na prace badawczo-rozwojowe, nakłady na budowę nowej linii produkcyjnej oraz koszty operacyjne po uruchomieniu nowej linii produkcyjnej. Realizacja projektu planowana jest w latach 2023-2029. Maksymalna wysokość pomocy publicznej w projekcie wynosi 440,5 mln zł przy łącznym koszcie wynoszącym 853,1 mln zł. Bardziej szczegółowe informacje o projekcie są dostępne na stronie internetowej VIGO.

Inicjatywa Matryce

Celem inicjatywy jest opracowanie technologii i zbudowanie kompetencji w zakresie wytwarzania detektorów matrycowych zarówno chłodzonych (termowizyjnych) jak i niechłodzonych (SWIR InGaAs), epitaksja, processing dużej gęstości, ROIC, hybrydyzacja, hermetyzacja.

Kontynuacja programu Matryce w ramach nowej strategii ma na celu opracowanie technologii produkcji matryc chłodzonych detektorów podczerwieni. Początkowo opracowane zostaną matryce chłodzone o parametrach technicznych kompatybilnych z istniejącym na rynku sprzętem, który ma już swoje zastosowanie w przemyśle, umożliwi to płynne przejście od fazy badawczej do produkcyjnej. W kolejnym kroku śledząc światowe trendy prace skupią się nad konkurencyjnymi rozwiązaniami technologicznymi. Wszegobecność promieniowania podczerwonego znajduje szereg zastosowań jego detekcji. Przemysł opiera rozwiązania w tej dziedzinie na komponentach pozyskiwanych od nielicznych zagranicznych dostawców.

Inicjatywa Epitaksja MOCVD

Celem Inicjatywy jest rozwój epitaksji materiałów półprzewodnikowych III-V oraz produkcji źródeł bliskiej podczerwieni (laserów VCSEL) oraz ciągłe doskonalenie produkcji heterostruktur epitaksjalnych związków półprzewodnikowych na bazie GaAs i InP metodą MOCVD, prowadzące do opanowania na poziomie beyond state-of-the-art technologii epitaksji struktur: PD, ext InGaAs, PD InGaAs 1.7, QCL, VCSEL, LD, TJSC.

W ramach inicjatywy Grupa w lutym 2024 roku zakończyła realizację projektu **TRAVEL** pt. „*Nowe przezroczyste elektrody dla laserów VCSEL*”, numer umowy: M-ERA.NET2/2019/9/2020. Projekt realizowany był wspólnie z Politechniką Łódzką i Laboratory for Analysis and Architecture of Systems CNRS. Projekt miał na celu stworzenie opłacalnej przemysłowo metody wytwarzania laserów VCSEL z przezroczystą elektrodą jako górnym kontaktem i nieregularną aperturą, które umożliwiają bardziej efektywną konwersję energii elektrycznej w energię optyczną. Zadaniem VIGO w projekcie było wytwarzanie struktur charakteryzujących się wysokimi parametrami optycznymi i wysoką powtarzalnością wymaganymi w produkcji tego typu laserów. Wzrost struktury epitaksjalnej będzie zakończony wytworzeniem urządzenia i jego charakteryzacją. Lasery VCSEL są szeroko stosowane w przemyśle fonicznym, głównie w systemach łączności bliskiego zasięgu, LIDARach, sensorach typu time-of-flight (ToF), autonomicznych pojazdach, robotach i samolotach bezałogowych. Projekt był współfinansowany przez Narodowe Centrum Badań i Rozwoju w ramach konkursu M-ERA.NET Call 2019. Koszty kwalifikowane projektu to: 1 142 725,35 zł z czego 1 024 808,10 zł wynosi wartość dofinansowania.

W 2024 w obszarze Inicjatywy Grupa kontynuowała realizację też trzech projektów dofinansowanych ramach programu Horizon Europe. Wśród nich projektem o największym budżecie jest: **Photogenic** „*Photonics on Germanium – New Industrial Consortium*” (numer umowy: 101069490), w ramach którego opracowywana jest innowacyjna technologia produkcji struktur epitaksjalnych VCSEL na podłożach germanowych. Projekt zakłada iteracyjną optymalizację wzrostu technikami MBE i MOCVD, zakończoną osiągnięciem wysokiej jakości krystalicznej wytwarzanych struktur, które cechować będą konkurencyjne parametry w stosunku do VCSELs produkowanych na podłożach GaA. Rolą VIGO w projekcie jest opracowanie technologii wzrostu struktur VCSEL na podłożach z germanu techniką MOCVD oraz szeroka współpraca w zakresie rozwoju technologii wykonania przyrządów laserujących. Projekt realizowany jest w międzynarodowym konsorcjum złożonym z siedmiu partnerów. Okres realizacji: 1.10.2022-30.09.2025. Całkowite koszty projektu to: 4 788 752,00 EUR, z czego 100% stanowi dofinansowanie z UE. Projekt jest dofinansowany z programu Horyzont Europe.

Drugim z uruchomionych w 2022 roku projektów, a kontynuowanych w 2024 roku dofinansowanych w inicjatywie jest **OPMMEG**, „*OPTICALLY-PUMPED MAGNETOMETER ARRAYS FOR MAGNETOENCEPHALOGRAPHY*” (numer umowy: 101099379), w ramach którego zostanie opracowana matryca OPM (optycznie pompowanych magnetometrów), która będzie przeznaczona do szerokiego zastosowania w Magnetoencefalografii – bezinwazyjnej technice obrazowania służącej do badania m.in. funkcji ludzkiego mózgu. Metoda ta umożliwiająca pomiar aktywności mózgu z dobrą rozdzielczością przestrzenną i czasową. Głównym zadaniem VIGO w projekcie są jest opracowanie, zaprojektowanie i epitaksja heterostruktur VCSEL, processing VCSELi oraz testy optoelektroniczne. Projekt realizowany jest w międzynarodowym konsorcjum złożonym z pięciu partnerów. Okres realizacji: 01.12.2022-30.11.2025. Całkowite koszty projektu to: 2 483 327,50 EUR, z czego 100% stanowi dofinansowanie z UE. Projekt jest dofinansowany z programu Horyzont Europe.

Ostatnim z trzech wspomnianych projektem dofinansowanym w ramach inicjatywy Epitaksjalnej jest **Mini-BOT** „MINIATURIZED BOARD-MOUNTABLE OPTICAL TRANSCEIVER FOR HIGH DATA RATE MILITARY SATELLITE COMMUNICATIONS” (numer umowy: 101102948) którego głównym celem jest stworzenie układów do komunikacji satelitarnej. Jednym z kluczowych komponentów opracowywanego systemu komunikacji będą VCSEL'e. VIGO Photonics S.A. w ramach realizacji projektu Mini-BOT będzie zaangażowana w opracowanie konfiguracji i interfejsów modułu do komunikacji oraz produkcję, testy heterostruktury epitaksjalnej do VCSELi, a także opracowanie i montaż całego modułu optoelektronicznego. Projekt realizowany jest w międzynarodowym konsorcjum złożonym z pięciu partnerów. Okres realizacji: 01.12.2022-30.11.2025. Całkowite koszty projektu to: 3 422 099,17 EUR, z czego 100% stanowi dofinansowanie z UE. Projekt jest dofinansowany z przez Komisję Europejską w ramach Europejskiego Funduszu Obrony.

Na obecnym etapie prac rozwojowych Zarząd nie przewiduje zagrożeń dla realizacji żadnego projektów w ramach tej inicjatywy.

5.4 Czynniki, które będą miały wpływ na wyniki w II półroczu 2024 r. oraz w kolejnych okresach

5.4.1 Perspektywy krótkookresowe

Przychody z działalności operacyjnej

Bazując na obecnym portfelu zamówień VIGO Photonics spodziewa się istotnego wzrostu przychodów w kolejnych 4 kwartałach, zwłaszcza w następujących aplikacjach:

- przemysłowym, co związane jest z wprowadzeniem do sprzedaży nowej rodziny produktów chłodzonych LN₂, jak również silnym popytem na detektory do analizy gazów, zwłaszcza na rynku amerykańskim oraz azjatyckim,
- wojskowym, co związane jest ze wzrostem zamówień od kluczowych klientów z rynku europejskiego, jak również trwającymi projektami rozwojowymi dla klientów z rynku amerykańskiego,
- materiałów półprzewodnikowych – w związku z uruchomieniem seryjnej produkcji struktur laserowych dla klienta europejskiego oraz istniejącym pipeline'iem projektów rozwojowych dla innych klientów.

Koszty działalności operacyjnej

VIGO Photonics nie zakłada istotnego zwiększenia kosztów działalności operacyjnej w stosunku do kosztów poniesionych w I połowie 2024 r.

5.4.2 Perspektywy długookresowe

W czerwcu 2021 r. Zarząd przyjął nową strategię do realizacji w latach 2021-2026.

Strategia zakłada, że podstawowy cel, jakim jest pomnażanie kapitału i wzrost wartości dla Akcjonariuszy, w perspektywie do 2026 r. będzie realizowany poprzez kontynuację rozwoju na globalnym rynku fotoniki, w tym wspieranie rozwoju segmentów rynku w których VIGO Photonics jest obecne oraz poszerzenie zakresu działalności o nowe obszary.

Zarząd identyfikuje szereg potencjalnych szans biznesowych w ramach rynku fotoniki, których wykorzystanie może pozwolić na realizację ambicji wzrostowych w perspektywie 2026. Za najbardziej perspektywiczne z potencjalnych inicjatyw wzrostowych Zarząd uznaje:

- a) Eksplorację rynku detektorów MCT (HgCdTe), w tym ekspansję (geograficzną, segmentową) w obszarach rynku nieobjętych regulacjami wyłączającymi stosowanie rtęci i kadmu w detektorach,
- b) Rozwój technologii detektorów i modułów podczerwieni z materiałów powstałych na bazie związków z III i V grupy układu okresowego pierwiastków, zgodnych ze wspólnotową dyrektywą Restriction of Hazardous Substances (RoHS),
- c) Rozwój epitaksji materiałów półprzewodnikowych III-V oraz produkcji źródeł bliskiej podczerwieni (laserów VCSEL),

- d) Rozwój technologii źródeł podczerwieni,
- e) Rozwój technologii systemów optoelektronicznych i fotonicznych układów scalonych dla średniej oraz krótkiej podczerwieni,
- f) Rozwój technologii matryc detektorów podczerwieni.

Realizacja Strategii VIGO 2026 podzielona jest na II etapy.

Perspektywa 2021-2023

W I etapie, obejmującym lata 2021-2023, koncentrowano się na:

- 1) Kontynuacji rozpoczętych projektów rozwojowych, w tym technologii fotonicznych układów scalonych, detektorów z materiałów III-V, epitaksji materiałów półprzewodnikowych, technologii źródeł podczerwieni,
- 2) Rozwoju bazy technologicznej i technicznej, wspólnych dla kluczowych inicjatyw pro wzrostowych poprzez inwestycje w R&D oraz uniwersalną infrastrukturę,
- 3) Dokonaniu, m.in. w oparciu o efekty projektów R&D, analizę sytuacji rynkowej, wyboru najbardziej perspektywicznych i najlepiej rokujących inicjatyw wzrostowych, oraz przygotowanie planu inwestycyjnego niezbędnego dla ich realizacji.

W czerwcu 2021 r. opublikowano następujące cele strategiczne:

- 1) 67 mln zł przychodów i 29,5 mln zł EBITDA w 2021 r,
- 2) 80 mln zł przychodów i 33,5 mln zł EBITDA w 2022 r.
- 3) 100 mln zł przychodów i 40 mln zł EBITDA w 2023 r.

Ze względu na niekorzystne zmiany w otoczeniu makroekonomicznym Grupa nie zrealizowała celu w 2022 i 2023 r.

Natomiast wdrażanych jest obecnie szereg inicjatyw wzrostowych, które mają zapewnić trwały wzrost przychodów ze sprzedaży w kolejnych latach.

Perspektywa 2024-2026

W II etapie Grupa będzie koncentrować się na wdrożeniu i realizacji wybranych w etapie I Strategii najbardziej perspektywicznych inicjatyw wzrostowych, w tym na:

- Przyspieszeniu wzrostu sprzedaży w inicjatywach rozwojowych stanowiących podstawową działalność (sprzedaż detektorów i modułów podczerwieni oraz materiałów półprzewodnikowych), poprzez wsparcie działalności operacyjnej w całym łańcuchu wartości, w tym zwłaszcza inwestycje w rozwój własnych struktur sprzedaży na kluczowych rynkach oraz kontynuację rozwoju technologii i nowych produktów, w celu dalszego umocnienia pozycji jako wiodącego dostawcy fotonowych detektorów średniej podczerwieni oraz dostawcy materiałów półprzewodnikowych do zastosowań w fotonice i mikroelektronice
- Kontynuacji projektu związanego z rozwojem technologii matryc detektorów podczerwieni do zastosowań cywilnych i wojskowych oraz uruchomieniem seryjnej produkcji matryc detektorów podczerwieni.
- Realizacji projektu związanego z rozwojem technologii fotonicznych układów scalonych, a następnie wdrożeniem ich do seryjnej produkcji w ramach Inicjatywy PIC. Najważniejszym projektem w ramach tej inicjatywy jest projekt HyperPIC, dla którego uzyskano decyzję Komisji Europejskiej zatwierdzającą pomoc publiczną w wysokości do 102,9 mln EUR. Decyzja o przyznaniu dofinansowania oraz określenie ostatecznej wysokości dofinansowania zapadnie w ramach procedury konkursowej w ramach programu Fundusze Europejskie dla Nowoczesnej Gospodarki. O dofinansowanie będą mogły starać się podmioty, dla których Komisja Europejska wydała pozytywną decyzję dopuszczającą udzielenie pomocy. Realizacja projektu HyperPIC pozwoli na istotne przeskalowanie biznesu poprzez uzyskanie pozycji wiodącego dostawcy zintegrowanych rozwiązań sensorycznych dla średniej podczerwieni.

Ambicją Grupy jest utrzymanie tempa wzrostu przychodów na poziomie 20-30% rocznie oraz wysokiej rentowności podstawowej działalności operacyjnej, w tym marży brutto na sprzedaży powyżej 60% oraz rentowności EBITDA powyżej 40%.

5.5 Opis podstawowych zagrożeń i ryzyk dla Grupy

Działalność Grupy i jej sytuacja finansowa oraz wyniki działalności podlegały i mogą w przyszłości podlegać negatywnym zmianom w wyniku zaistnienia któregośkolwiek z czynników ryzyka opisanych poniżej. Wystąpienie nawet niektórych z poniższych czynników ryzyka może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki finansowe Grupy oraz może skutkować utratą części lub całości zainwestowanego kapitału. Inne czynniki ryzyka i niepewności niż opisane poniżej, w tym także i te, których Grupa nie jest obecnie świadoma lub które uważa za nieistotne, mogą także wyrzucić istotny negatywny wpływ na działalność Grupy, jej sytuację finansową i wyniki działalności oraz mogą skutkować utratą części lub całości zainwestowanego kapitału.

5.5.1 Czynniki biznesowe i operacyjne

Ryzyko związane z niższym zapotrzebowaniem na produkty od oczekiwanego

Plany dotyczące rozwoju rynku oparte są na różnego rodzaju raportach i analizach rynkowych, planach klientów oraz partnerów w projektach R&D. Prognozy dotyczące wzrostu rynku niechłodzonych detektorów podczerwieni obciążone są stosunkowo dużą niepewnością. Prognozy przedstawiane przez klientów Grupy mogą nie zostać w pełni zrealizowane, zarówno na skutek niepowodzeń obecnie realizowanych projektów wdrożeniowych, jak i przyjęcia błędnych założeń lub oczekiwań, a także znaczących zmian w światowej gospodarce związanych z cyklem koniunkturalnym, w tym możliwość wystąpienia recesji czy kryzysu gospodarczego. W konsekwencji zapotrzebowanie na produkty Grupy może być niższe od oczekiwanego.

Rynki, na których obecna jest Grupa, mogą zostać zaburzone na skutek różnego rodzaju czynników makroekonomicznych (wzrost PKB, poziom bezrobocia, popyt, konsumpcja, etc.), które mogą obniżyć popyt na urządzenia technologiczne. Grupa podejmuje działania zaradcze, które polegają na procesie podejmowania decyzji strategicznych i operacyjnych w oparciu o proces planowania uwzględniający aktualne dane o rynku i popycie na produkty Grupy.

Ryzyko to będzie neutralizowane przez VIGO przez własne badania oraz udział w różnych międzynarodowych projektach, także we współpracy z obecnymi klientami Grupy, mającymi na celu opracowanie nowych aplikacji dla detektorów podczerwieni.

Ryzyko związane z utratą dystrybutorów lub odbiorców

Głównymi kanałami sprzedaży jest sprzedaż produktów bezpośrednio do klientów oraz za pośrednictwem dystrybutorów. Zadaniem dystrybutorów jest prowadzenie akcji marketingowych oraz świadczenie podstawowego doradztwa technicznego.

Utrata któregoś z dystrybutorów może utrudnić dostęp do rynku, na którym działał dystrybutor. Z tego względu utrata jednego lub kilku kluczowych dystrybutorów, może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe i obniżyć wartość Grupy dla akcjonariuszy oraz osiągnięte wyniki finansowe.

Ponadto istnieje ryzyko utraty kluczowych klientów, do których sprzedaje bezpośrednio produkty. Problemy jakościowe, ekonomiczne lub związane z obsługą klienta może prowadzić do zniechęcenia partnerów do dalszej współpracy. Z tego względu utrata kluczowych klientów, może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe i obniżyć wartość Grupy dla akcjonariuszy.

W celu uniknięcia ryzyka Grupa stale przeszukuje rynki w celu wyłaniania potencjalnych nowych dystrybutorów, monitoruje poziom satysfakcji dotychczasowych klientów oraz w sposób ciągły szuka nowych potencjalnych którzy mogą zastąpić ewentualnych utraconych.

Ryzyko związane z dostawcami

W procesie produkcji detektorów podczerwieni wykorzystywane są trudno dostępne surowce (takie jak: tellurek kadmowo-rtęciowy, arsenek galu oraz indu), z tego względu surowce te mogą zostać dostarczone przez wąską grupę dostawców gwarantujących ich wysoką jakość.

W 2022 r. Grupa odnotowała pogłębiające się problemy z podażą komponentów elektronicznych wykorzystywanych do produkcji modułów detekcyjnych (mikrokontrolery, układy scalone, etc.) związane z ogólnoswiatową sytuacją gospodarczą. Czasy dostaw tych komponentów znacząco się wydłużyły, a ceny dostępnych komponentów znacząco wzrosły. Problemy te dotyczą całą branżę elektroniczną na świecie.

W przypadku opóźnień w dostawach lub pogorszeniu jakości surowców, produkcja detektorów może zostać czasowo przerwana lub opóźniona. Koszty komponentów mogą znacząco wzrosnąć w przypadku zakupu z rynku brokerskiego.

W przypadku dłuższej przerwy w dostawach lub niemożności znalezienia alternatywnego dostawcy, produkcja detektorów może zostać czasowo przerwana.

Wystąpienie powyższego ryzyka może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe i obniżyć wartość VIGO Photonics dla akcjonariuszy.

W celu uniknięcia ryzyka Grupa w sposób ciągły kontroluje rynek dostaw. W celu minimalizacji ryzyka dostępności komponentów elektronicznych VIGO Photonics zwiększa zapasy tych komponentów oraz współpracuje ze swoimi klientami, aby wykorzystać ich pozycję na rynku w celu przyspieszenia dostaw.

Ryzyko związane z wojną na Ukrainie

W związku z wojną na terenie Ukrainy Grupa oszacowała jej wpływ na działalność oraz jej wyniki finansowe. Grupa zdecydowała o wstrzymaniu sprzedaży swoich produktów na terenie Rosji oraz Białorusi. Wstrzymanie sprzedaży do Rosji nie będzie miało istotnego wpływu na wyniki finansowe Grupy. W 2021 r. sprzedaż do Rosji wyniosła 244 tys. zł, a w poprzednich latach między 100 a 150 tys. zł rocznie.

W związku z wprowadzonymi sankcjami Grupa odnotowała dodatkowe ryzyka związane z dostawami komponentów produkowanych na terenie Federacji Rosyjskiej. W przypadku wprowadzenia dodatkowych ograniczeń mogą się pojawić problemy z terminowością dostaw lub ograniczeniem możliwości zakupu tych komponentów. Wartość komponentów sprowadzonych w 2021 r. z Rosji wyniosła 7,3 mln zł. Grupa podjęła działania mające na celu znalezienie alternatywnych dostawców, jak również współpracuje z dostawcami nad zmianą lokalizacji produkcji komponentów. Kwalifikacja nowych dostawców przebiega zgodnie z planem. Grupa zakończyła pozytywnie kwalifikację nowego dostawcy. Dodatkowo dotychczasowy dostawca relokował swoją produkcję poza teren Rosji. Grupa nie widzi na obecnym etapie znaczących problemów z dostępnością komponentów, które były dotychczas kupowane z rynku rosyjskiego. Niemniej ze względu na zaburzenia w światowych łańcuchach dostaw na rynku komponentów elektronicznych ryzyka tego nie da się zupełnie wykluczyć.

Ryzyko związane z konkurencją

Wysokie bariery technologiczne oraz duża kapitałochłonność wykorzystywanych technologii sprawiają, że rynek detektorów promieniowania jest rynkiem silnie skoncentrowanym. Na rynku tym można wyróżnić zaledwie kilka podmiotów, stanowiących bezpośrednią konkurencję dla Grupy. Istnieje ryzyko, że w przypadku pojawienia się konkurencji, Grupa może stracić część rynku i klientów z którymi obecnie współpracuje. Ponadto pojawienie się nowych konkurentów może doprowadzić do upowszechnienia się technologii stosowanych w produkcji detektorów podczerwieni, to z kolei może spowodować obniżenie barier wejścia na ten rynek. Ryzyko będzie rosło w miarę rozwoju rynku.

Wystąpienie powyższego ryzyka może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe i obniżyć wartość VIGO Photonics dla akcjonariuszy.

Ryzyko jest neutralizowane poprzez stały rozwój technologii, zapewniający przewagę technologiczną nad konkurentami, jak również poprzez planowane inwestycje, które pozwolą na obniżenie ceny oferowanych produktów. Ponadto VIGO Photonics w sposób ciągły monitoruje rynek w celem jak najwcześniejszego przygotowania się na pojawienie się nowej konkurencji.

Ryzyko utraty kluczowych pracowników

Ze względu na wysokie zaawansowanie technologiczne produktów VIGO Photonics, do ich wytworzenia wymagana jest kadra posiadająca wysokie kwalifikacje oraz długoletnie doświadczenie. Kompetencje, wiedza i doświadczenie pracowników są jedną z najważniejszych przewag konkurencyjnych VIGO, z tego względu odejście któregoś z kluczowych pracowników, może powodować trudności w procesie produkcyjnym, opóźnienia w dostawach oraz pogorszenie jakości produktów a tym samym negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe i obniżyć wartość VIGO dla akcjonariuszy.

Grupa, w celu minimalizacji powyższego ryzyka stosuje atrakcyjny system premii dla pracowników oraz zapewnia możliwość dalszego rozwoju i pracy przy unikalnych zagadnieniach technicznych. W sposób ciągły prowadzona jest ocena pracowników, ich kompetencji oraz realizowany w sposób planowy rozwój pracowników, a także dokonywana jest selekcja osób awansowanych na stanowiska menedżerskie.

Ryzyka związane z pandemią COVID-19

W związku z pandemią COVID-19 przeprowadzono analizę ryzyka wpływu pandemii na funkcjonowanie VIGO Photonics:

- Ryzyko związane z dostawcami – wystąpienie pandemii w krajach, regionach lub bezpośrednio w zakładach produkcyjnych dostawców może oznaczać zaburzenia w dostawach komponentów, co może skutkować przerwaniem procesów produkcyjnych i straty finansowe związane z brakiem dostaw do klientów. Podjęto działania mające na celu zdywersyfikowanie bazy dostawców pod względem geograficznym.
- Ryzyko związane z wystąpieniem przypadku koronawirusa na terenie zakładu VIGO – przypadek koronawirusa wśród pracowników może oznaczać konieczność wprowadzenia kwarantanny dla pracowników, a w konsekwencji zamknięcie zakładu na pewien okres. W celu minimalizacji ryzyka VIGO wdrożyło szereg działań (wprowadzono pracę zmianową, zwiększono częstotliwość mycia i dezynfekowania stanowisk pracy, zwiększono odsetek pracowników pracujących zdalnie, ograniczono wizyty i spotkania z dostawcami). Obecnie ryzyko zostało zminimalizowane w wyniku zaszczepienia większości pracowników.
- Inne ryzyka – rozwój pandemii oraz wprowadzane restrykcje stwarzają ryzyko zaburzeń po stronie klientów VIGO oraz wprowadzają dużą niepewność co do trendów w gospodarce i w branży fotonicznej. Ryzyko to jest obecnie niemożliwe do oszacowania. Grupa stale monitoruje sytuację klientów, w tym ewentualne ryzyka związane z płynnością finansową.

W ocenie Zarządu pandemia stwarza również dużą szansę dla rynku sensorów. Pandemia przyspiesza wprowadzanie automatyzacji produkcji, co w dłuższej perspektywie powinno prowadzić do zwiększenia popytu na produkty Grupy.

5.5.2 Ryzyka technologiczne

Ryzyko związane z pracami badawczo - rozwojowymi

Ciągły postęp technologiczny oraz rozwijające się metody wytwarzania detektorów podczerwieni wymuszają bezustanne prowadzenie prac badawczo-rozwojowych. Zaawansowane badania nad rozwojem technologii produkcji detektorów pozwalają polepszać parametry wytwarzanych produktów.

VIGO Photonics posiada własne laboratorium badawczo-produkcyjne, w którym prowadzi prace rozwojowe i badania naukowe nad udoskonalaniem detektorów podczerwieni oraz projektuje i wytwarza detektory.

W związku z istnieniem prawdopodobieństwa uzyskania mniej satysfakcjonującego niż zakładany, rezultatu końcowego prowadzonych badań i prac rozwojowych, przewidziane korzyści ekonomiczne mogą po zakończeniu prac odbiegać od tych założonych w planie. W przypadku otrzymania niesatysfakcjonujących wyników badań i prac rozwojowych, VIGO Photonics może utracić zainwestowane środki oraz swoją pozycję konkurencyjną.

Wystąpienie powyższego ryzyka może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe i obniżyć wartość VIGO dla akcjonariuszy.

Dotychczasowe rezultaty prac badawczo-rozwojowych potwierdzają skuteczność Grupy w doskonaleniu i opracowywaniu nowych technologii produkcji detektorów podczerwieni. Mimo powyższego, istnieje prawdopodobieństwo, że obecne oraz przyszłe prace badawczo-rozwojowe nie będą przynosiły tak

satysfakcjonujących rezultatów, jak zaplanowano, które byłyby zgodne z oczekiwaniami oraz dotychczasowym doświadczeniem.

Ryzyko związane z pojawieniem się alternatywnych technologii

VIGO Photonics wytwarza detektory w oparciu o technologię MOCVD oraz MBE.

Istnieje ryzyko pojawienia się nowej alternatywnej technologii do stosowanych przez Grupę, co w konsekwencji może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe i obniżyć wartość VIGO dla akcjonariuszy.

Ryzyko będzie neutralizowane przez Grupę poprzez rozwój własnych produktów oraz technologii ich wytwarzania, a także stopniowe zwiększanie automatyzacji produkcji, co również powinno przełożyć się na niższe ceny oferowanych produktów.

Ryzyko awarii lub zniszczenia aparatury

Do badań oraz wytwarzania detektorów wykorzystuje się laboratorium wyposażone w nowoczesny i unikalny sprzęt. Wykorzystywana aparatura została indywidualnie dostosowana do potrzeb VIGO Photonics i nie jest możliwe jej zakupienie na rynku.

Ze względu na powyższe, w przypadku awarii lub zniszczenia aparatury, jej odtworzenie jest niemożliwe w krótkim okresie czasu. Wystąpienie powyższego ryzyka może skutkować przerwaniem produkcji lub opóźnieniem realizacji zamówień, a tym samym może negatywnie wpłynąć na wyniki finansowe i obniżyć wartość VIGO dla akcjonariuszy.

W celu minimalizowania skutków wystąpienia ryzyka gromadzi się części zapasowe do aparatury oraz zapasy półproduktów zabezpieczających ewentualne przerwy w dostawach na czas likwidacji awarii kluczowej aparatury. Grupa ogranicza możliwość opóźnień poprzez zawieranie odpowiednich umów z dostawcami oraz monitorowanie jakości dostaw i usług. Określa się wymagane stany magazynowe poszczególnych komponentów oraz planuje produkcję z uwzględnieniem ww. ryzyka. Grupa angażuje wyłącznie sprawdzonych przewoźników i przenosi ryzyko transportu na klientów (podstawowe warunki dostawy na zasadzie EXW) lub ubezpiecza się od szkód w transporcie.

5.5.3 Ryzyka finansowe

Ryzyko utraty dofinansowania UE na realizację planowanych inwestycji

Grupa ma duże doświadczenie i jest bardzo skuteczna w samodzielnym pozyskiwaniu dotacji UE, a kadra zarządzająca ma doświadczenie w realizacji projektów UE. Technologie wdrażane przez Grupę są innowacyjne w skali globalnej (co oznacza maksymalną punktację w trakcie oceny wniosków), co jest potwierdzone opiniami niezależnych polskich naukowców.

Ryzyko kursu walutowego

Grupa w sposób ciągły analizuje wahania kursu EUR/PLN, w celu eliminacji ewentualnego negatywnego wpływu kursów walut na sytuację finansową Grupy.

VIGO Photonics korzysta z instrumentów finansowych w celu zabezpieczenia przed ryzykiem zmian kursów walut.

Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe jest to ryzyko poniesienia straty finansowej przez Spółkę w sytuacji, kiedy klient lub druga strona instrumentu finansowego nie spełni obowiązków wynikających z umowy. Ryzyko kredytowe związane jest przede wszystkim z należnościami z tytułu sprzedanych przez Spółkę wyrobów i świadczonych usług.

Ryzyko stóp procentowych

Ryzyko stóp procentowych występuje głównie w związku z korzystaniem przez Grupę z kredytów bankowych. Zaciągnięte kredyty oparte są na zmiennej stopie procentowej co naraża Grupę na ryzyko zmiany wyniku i przepływów pieniężnych. Biorąc pod uwagę obecny poziom finansowania kredytowego zakłada się, że skutki zmiany stóp procentowych nie będą miały istotnego wpływu na wynik roku 2024.

Ryzyko płynności

Ryzyko płynności jest to ryzyko wystąpienia trudności w spełnieniu przez Grupę obowiązków związanych ze zobowiązaniami finansowymi, które rozliczane są w drodze wydania środków pieniężnych lub innych aktywów finansowych. Zarządzanie płynnością przez Grupę polega na zapewnianiu, w możliwie najwyższym stopniu, aby Grupa zawsze posiadała płynność wystarczającą do regulowania wymaganych zobowiązań, zarówno w normalnej jak i kryzysowej sytuacji, bez narażania na niedopuszczalne straty lub podważenie reputacji Grupy.

Grupa minimalizuje ryzyko płynności prowadząc windykację w sposób ciągły, co zapewnia stały dopływ gotówki. Ponadto kontroluje i prowadzi działania mające na celu spełnianie warunków umów kredytowych. Aby zapewnić środki finansowe Grupa wspomaga się finansowaniem zewnętrznym – kredytem bankowym.

Do narzędzi zarządzania ryzykiem płynności w Grupie należą m.in.:

- regularne monitorowanie potrzeb i wydatków gotówkowych,
- prowadzenie windykacji w sposób ciągły, co zapewnia stały dopływ środków pieniężnych,
- działania mające na celu spełnienie warunków,
- korzystanie z zewnętrznych źródeł finansowania w postaci kredytów bankowych.

Grupa ocenia, że w ramach posiadanych środków finansowych w odniesieniu do bieżącego zadłużenia ryzyko związane z płynnością jest znikome.

Ryzyko rynkowe

Ryzyko rynkowe polega na tym, że zmiany cen rynkowych, takich jak kursy walutowe, stopy procentowe i ceny akcji będą wpływać na wyniki Grupy lub na wartość posiadanych instrumentów finansowych. Celem zarządzania ryzykiem rynkowym jest utrzymanie i kontrolowanie stopnia narażenia Grupy na ryzyko rynkowe w granicach przyjętych parametrów, przy jednoczesnym dążeniu do optymalizacji stopy zwrotu.

W ocenie Zarządu ryzyko rynkowe w odniesieniu do Grupy dotyczy przede wszystkim ekspozycji na ryzyko zmiany kursu PLN/EUR z uwagi na to, iż Grupa prowadzi wymianę handlową głównie jako eksporter.

5.5.4 Ryzyka prawne

Ryzyko ograniczenia możliwości sprzedawania detektorów opartych o tellurek kadmowo-rtęciowy (HgCdTe)

Zgodnie z dyrektywą 2011/65/EU z 8 czerwca 2011 r. dotyczącą ograniczenia stosowania niektórych niebezpiecznych substancji w sprzęcie elektrycznym i elektronicznym („Dyrektywa ROHS”) niektóre substancje chemiczne muszą zostać wycofane ze sprzętu elektrycznego i elektronicznego wprowadzanego na rynek UE. Wśród substancji niebezpiecznych zidentyfikowanych przez Dyrektywę ROHS znajduje się m.in. rtęć oraz kadm, wchodzące w skład tellurku kadmowo-rtęciowego (HgCdTe), stanowiącego podstawowy materiał półprzewodnikowy do produkcji niechłodzonych detektorów średniej podczerwieni.

Zgodnie z Załącznikiem IV do Dyrektywy ROHS rtęć oraz kadm w detektorach podczerwieni są wyłączone z ograniczeń Dyrektywy do czasu upływu odpowiednich okresów przejściowych:

- Do 21 lipca 2021 r. w przypadku urządzeń medycznych,
- Do 21 lipca 2023 r. w przypadku urządzeń medycznych do diagnostyki in vitro,
- Do 21 lipca 2024 r. w przypadku urządzeń kontrolno-pomiarowych do zastosowań przemysłowych.

Dyrektywa nie obejmuje zastosowań wojskowych oraz kosmicznych.

Dyrektywa przewiduje możliwość wystąpienia z wnioskiem do Komisji Europejskiej o wydłużenie ww. terminów w przypadku, gdy postęp techniczny nie pozwoli na znalezienie wiarygodnych zamienników ww. substancji. W 2020 r. Grupa wystąpiła do KE z wnioskiem o wydłużenie okresu przejściowego dla urządzeń medycznych, a w 2023 o wydłużenie okresu przejściowego dla urządzeń kontrolnych i pomiarowych. W 2022 r. konsultant pracujący na rzecz KE rekomendował wydłużenie okresu przejściowego do roku 2028.

W celu minimalizacji ryzyka ograniczenia rynku dla detektorów HgCdTe Grupa prowadzi obecnie szeroko zakrojony program rozwoju materiałów III-V, które nie podlegają ograniczeniom Dyrektywy ROHS. W

przypadku, gdyby do czasu upływu okresów przejściowych nie udało się opracować materiałów gwarantujących parametry zbliżone do HgCdTe Grupa będzie aplikowała do KE o wydłużenie ww. terminów. Należy podkreślić, że obecnie komercyjnie dostępne detektory z materiałów III-V (w tym detektory sprzedawane przez firmy konkurencyjne do Grupy) są kilkukrotnie gorsze od detektorów z HgCdTe.

5.6 Struktura akcjonariatu VIGO Photonics S.A.

Według wiedzy Zarządu na dzień przekazania śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego za I półrocze 2024 roku (24 września 2024 r.) następujący akcjonariusze posiadają co najmniej 5% w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu:

Akcjonariusz	Liczba akcji	% udział w kapitale zakładowym	Liczba głosów	% udział w głosach na WZA
Warsaw Equity Management S.A.	124 800	14,27%	124 800	14,27%
Józef Piotrowski	85 290	9,75%	85 290	9,75%
Investors TFI	58 178	6,65%	58 178	6,65%
OFE Allianz Polska S.A.	56 735	6,49%	56 735	6,49%
Janusz Kubrak	48 100	5,50%	48 100	5,50%
Pozostali	501 696	57,35%	501 696	57,35%
Razem	874 799	100,00	874 799	100,00

5.7 Inne istotne informacje

W dniu 28 czerwca 2024 roku VIGO Photonics otrzymało koncesję udzieloną przez Ministra Spraw Wewnętrznych i Administracji na wykonywanie działalności gospodarczej w zakresie (opublikowaną Raportem bieżącym numer 24 /2024):

- wytwarzania rodzajów amunicji (bez wypełnienia materiałami wybuchowymi) określonych w ust. 13 – 30 – Części III Rodzaje broni i amunicji – BA załącznika do rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 17 września 2019 r. w sprawie klasyfikacji rodzajów materiałów wybuchowych, broni, amunicji oraz wyrobów i technologii o przeznaczeniu wojskowym lub policyjnym, na których wytwarzanie lub obrót jest wymagane uzyskanie koncesji (Dz. U. z 2019 r. poz. 1888, dalej jako „Rozporządzenie”);
- wytwarzania wyrobów o przeznaczeniu wojskowym lub policyjnym określonych w pozycjach: WT III – WT V (elementy, komponenty, składniki, wyposażenie), WT II, WT VI – WT XII, WT XIII ust. 1 – 2 oraz WT XIV ust. 1 – 4 i ust. 8 – 12 – Części IV – Rodzaje wyrobów i technologii o przeznaczeniu wojskowym lub policyjnym – WT Załącznika do Rozporządzenia;
- obrotu rodzajami amunicji (bez wypełnienia materiałami wybuchowymi) określonymi w ust. 13-30 Części III - Rodzaje broni i amunicji - BA - Załącznika do Rozporządzenia;
- obrotu wyrobami o przeznaczeniu wojskowym lub policyjnym określonymi w pozycjach: WT II – WT XII, XIII ust. 1 – 2 i WT XIV ust. 1 – 4 oraz ust. 8 – 12 - Części IV - Rodzaje wyrobów i technologii o przeznaczeniu wojskowym lub policyjnym - WT Załącznika do Rozporządzenia;
- obrotu technologią o przeznaczeniu wojskowym lub policyjnym określoną w pozycji WT XIII ust. 3 - 4 - Części IV - Rodzaje wyrobów i technologii o przeznaczeniu wojskowym lub policyjnym - WT Załącznika do Rozporządzenia.

Koncesja została udzielona na 50 lat.

Dzięki uzyskanej koncesji VIGO Photonics będzie mogła wdrażać strategię rozwoju, odpowiadając na rosnące zapotrzebowanie sektora obronnego.

Ożarów Mazowiecki, 24 września 2024 r.

Adam Piotrowski
Prezes Zarządu

Łukasz Piekarski
Członek Zarządu

Marcin Szrom
Członek Zarządu

6 OŚWIADCZENIA ZARZĄDU

Na podstawie rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych (t.j. Dz.U. z 2018 poz. 757), Zarząd oświadcza, że wedle swojej najlepszej wiedzy, niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi w VIGO Photonics S.A. zasadami rachunkowości oraz że odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy, jak również jej wynik finansowy.

Zarząd oświadcza także, że sprawozdanie z działalności emitenta zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji emitenta, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyka.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy zastosowaniu zasad rachunkowości zgodnych z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, obejmującymi Międzynarodowe Standardy Rachunkowości oraz Interpretacje Stałego Komitetu ds. Interpretacji i Komitetu ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską i miały zastosowanie do okresów sprawozdawczych rozpoczynających się w dniu 1 stycznia 2017, a w zakresie nieuregulowanym zgodnie z wymogami ustawy z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości (t.j. Dz. U. z 2017 poz. 2342) i wydanych na jej podstawie przepisów wykonawczych oraz w zakresie wymaganym przez rozporządzenie Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych (t.j. Dz. U. z 2018 poz. 757).

Zarząd oświadcza, że podmiot uprawniony do sporządzenia przeglądu sprawozdania finansowego, dokonujący przeglądu sprawozdania finansowego, został wybrany zgodnie z przepisami prawa oraz, że podmiot ten oraz biegli rewidenci dokonujący tego badania spełniali warunki do wydania bezstronnej i niezależnej opinii o badanym rocznym sprawozdaniu finansowym, zgodnie z obowiązującymi przepisami i normami zawodowymi.

Zarząd VIGO Photonics .:

Ożarów Mazowiecki, 24 września 2024 r.

Adam Piotrowski
Prezes Zarządu

Łukasz Piekarski
Członek Zarządu

Marcin Szrom
Członek Zarządu