

RAPORT PÓŁROCZNY 1H 2024



Rozszerzony skonsolidowany raport okresowy
Grupy Kapitałowej Wielton za I półrocze 2024 roku



NAJWAŻNIEJSZE WYDARZENIA 1H 2024



STYCZEŃ-
CZERWIEC

CZERWIEC
12-14

CZERWIEC

Utworzenie spółek:

- **Wielton Benelux B.V.**
- **Wielton Maroc Sarl AU**
- **RETRAILER Sp. z o.o.**
- **GUILLÉN RENTAL, S.L.**
- **WIELTON SCANDINAVIA A/S**
- **WIELTON DEFENCE Sp. z o.o.**

Udział w polskich targach **Polagra Premiery** oraz w targach **AGROMashEXPO** w Budapeszcie.

Udział i prezentacja produktów podczas **IV Kongresu Intermodal in Poland**

NAJWAŻNIEJSZE DANE

1H 2024

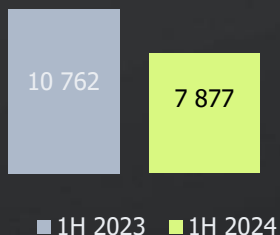
Wiodący gracz europejski

Nr 3
w Europie

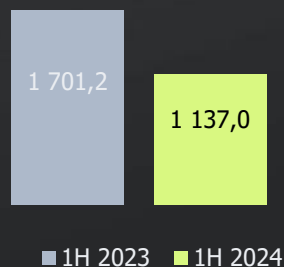
Nr 10
na świecie



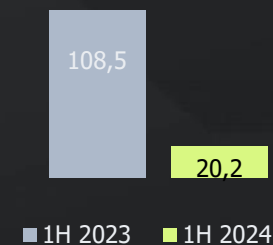
Wolumeny



Przychody ze sprzedaży



EBITDA



List Prezesa Zarządu

Szanowni Akcjonariusze,

Przedstawiam Państwu Śródroczny rozszerzony raport okresowy z działalności Grupy Kapitałowej Wielton. Liczne wyzwania z którymi od 2023 roku zmagają się branża transportowa w Europie, w tym dynamiczne zmiany geopolityczne, gospodarcze i technologiczne stały się przyczyną perturbacji rynkowych, które wymagały od przedsiębiorców aktywnej adaptacji do aktualnej sytuacji. Skutki tych zmian odczuwalne były dla wielu sektorów gospodarki i mają znaczny wpływ na potrzeby przewoźników oraz prowadzone przez Grupę działania.

Schłodzenie zapotrzebowania na naczepy i przyczepy w raportowanym okresie jest odczuwalne w niemal całej Europie. W krajach, gdzie zlokalizowane są spółki wchodzące w skład Grupy Wielton odnotowano znaczące spadki rynku. Kolejno: w Niemczech -8,8 proc. rdr., -14 proc. rdr. we Francji i we Włoszech, ponad -30 proc. rdr. w Polsce, aż do około -47 proc. rdr. w Wielkiej Brytanii. Wyjątkiem jest Hiszpania, gdzie rynek wzrósł o ponad 5 proc. rdr. Ponadto, w drugiej połowie maja br. mierzyliśmy się także ze skutkami ataku hakerskiego przeprowadzonego na spółki Wielton oraz Fruehauf. Atak ten wpłynął na czasowe utrudnienie ich funkcjonowania. Warto podkreślić, że w tych trudnych warunkach Grupa utrzymała pozycje rynkowe na większości kluczowych rynków europejskich.

W tym niesprzyjającym otoczeniu rynkowym w pierwszym półroczu br. Grupa Wielton sprzedała łącznie 7 877 sztuk pojazdów wobec 10 762 szt. rok wcześniej. Skonsolidowane przychody ze sprzedaży wyniosły 1 137,0 mln zł, malejąc o ponad 33 proc. rdr. Grupa wypracowała 20,2 mln zł EBITDA, przy marży EBITDA na poziomie 1,8 proc. Na koniec pierwszego półrocza 2024 roku wskaźnik długu netto do EBITDA wyniósł 4,49.

Spółka Fruehauf utrzymała pozycję lidera rynku francuskiego z udziałami na poziomie 16,2 proc. We Francji Grupa sprzedała 1431 sztuk pojazdów (spadek o niemal 34 proc. rdr.) oraz osiągnęła niższy o ponad 39 proc. rdr. poziom przychodów na poziomie 223,1 mln zł. Na rynku polskim, spółki Wielton oraz Langendorf uplasowały się na drugiej pozycji z łącznymi udziałami na poziomie 13,0 proc. W Polsce przy spadku rynku o ponad 30 proc. rdr. Grupa Wielton zbyła 1810 sztuk pojazdów, czyli o niemal 34 proc. mniej w porównaniu do analogicznego okresu w 2023 roku. Tym samym osiągnęła 249,9 mln zł przychodu (spadek o ponad 38 proc. rdr.). Ze względu na dalszy brak dostępnych danych rejestracyjnych z rynku brytyjskiego, przy uwzględnieniu sytuacji branży w Wielkiej Brytanii, Grupa szacuje, że spółka Lawrence David zajęła 2 pozycję na rynku z udziałami na poziomie 9,4 proc, a sam rynek brytyjski skurczył się o około 47 proc. rdr. W Wielkiej Brytanii, w pierwszym kwartale 2024 r. przychody Grupy Wielton zmniejszyły się rdr. o 50 proc. do poziomu 156,6 mln zł, natomiast sprzedaż wyniosła 1203 produktów wobec 1 947 przed rokiem.

Po pierwszych sześciu miesiącach br. siódmą pozycję, na mniejszym o niemal 9 proc. rdr. rynku niemieckim, z udziałami na poziomie 2,4 proc. utrzymały spółki Langendorf i Wielton GmbH. Grupa Wielton sprzedając łącznie 721 sztuk produktów wobec 701 przed rokiem, osiągnęła ponad 7 proc. wzrost przychodów ze sprzedaży ogółem na poziomie 127,6 mln zł w porównaniu do 119,0 mln zł rok wcześniej. W krajach Europy Środkowo-Wschodniej Grupa Wielton umocniła się na piątej pozycji w rynku ze wzrostem udziałów do 6,6 proc. Na zmniejszonym o prawie 22 proc. rdr. rynku CEE sprzedano o ponad 10 proc. mniej pojazdów Grupy Wielton (841 szt.) wobec 942 w pierwszym półroczu 2023 roku. Pozwoliło to na osiągnięcie 99,5 mln zł przychodów ze sprzedaży ogółem, wobec 129,2 mln zł przed rokiem. Na rynku włoskim z piątej na czwartą pozycję awansowały spółki Viberti oraz Fruehauf z udziałami na poziomie 9,1 proc. W pierwszych sześciu miesiącach br. we Włoszech Grupa Wielton sprzedała 580 pojazdów, wobec 646 szt. rok wcześniej, osiągając przychód ze sprzedaży ogółem na poziomie 61,1 mln zł (spadek o ponad 33 proc. rdr.). W Hiszpanii Grupa sprzedała 216 pojazdów w pierwszym półroczu 2024 roku wobec 187 sztuk rok wcześniej. Przychody ze sprzedaży ogółem Grupy na rynek hiszpański wyniosły 28,9 mln zł. wobec 35,3 mln zł rok wcześniej. Spółka Guillén uplasowała się z na siódmej pozycji na rynku hiszpańskim z udziałami na poziomie 2,6 proc, wobec 2,2 rok wcześniej.

Będąc pod presją silnego spadku rynku, koncentrujemy się na dalszym udoskonalaniu naszych pojazdów oraz generowaniu pozytywnej marży. Stale prowadzimy działania mające na celu redukcję kosztów i dostosowanie organizacji, w tym struktury zatrudnienia, do potrzeb produkcyjnych oraz wyzwań stojących przed Grupą. Zdajemy sobie sprawę, że również druga połowa bieżącego roku upływać będzie pod znakiem licznych wyzwań i wymagać będzie dalszych implementacji rozwiązań optymalizujących struktury organizacyjne Grupy. Zakładamy, że rynek będąc na bardzo niskim poziomie nie będzie już dalej się pogarszał, a jego odbicia spodziewamy się w pierwszym półroczu 2025 roku.

Chciałbym podkreślić, że priorytetem jest dla nas zapewnienie kapitału obrotowego Grupy na poziomie, który wesprze optymalizację kosztów produkcji przy utrzymaniu pełnej dostępności produktów do sprzedaży w konkurencyjnych terminach rynkowych. W tym celu 24 września ustanowiony został Plan Emisji Obligacji w ramach którego wyemitowano obligacje o wartości 20 mln PLN. Stała współpraca z bankami finansującymi, które są doskonale zorientowane w sytuacji i wspierają naszą działalność w czasie tak znacznego schłodzenia popytu, pozwala zakładać, że pozyskanie dodatkowego finansowania bankowego będzie możliwe w najbliższej przyszłości. Dokładamy wszelkich starań, by prowadzone działania przyniosły pozytywne rezultaty w jak najkrótszej perspektywie czasowej.

Zapraszam do lektury raportu.

Z wyrazami szacunku

Paweł Szataniak





SPIS TREŚCI

LIST PREZESA ZARZĄDU	4
WYBRANE DANE FINANSOWE	6
INFORMACJE UZUPEŁNIAJĄCE DO ROZSZERZONEGO SKONSOLIDOWANEGO RAPORTU OKRESOWEGO GRUPY KAPITAŁOWEJ	8
INFORMACJE O EMITENCIE	9
ZARZĄD I RADA NADZORCZA	11
AKCJE I AKCJONARIAT	12
GRUPA KAPITAŁOWA WIELTON	14
TRANSAKCJE Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI	19
PORĘCZENIA I GWARANCJE	19
SPRAWY SPORNE	21
ISTOTNE UMOWY I ZDARZENIA	21
PROGNOZY WYNIKÓW FINANSOWYCH	22
CZYNNIKI RYZYKA I ZAGROŻEŃ ORAZ ZARZĄDZANIE RYZYKIEM	23
ZDARZENIA PO ZAKOŃCZENIU OKRESU SPRAWOZDAWCZEGO	29
INNE INFORMACJE	29
CZYNNIKI I WYDARZENIA WPŁYWAJĄCE NA WYNIK GRUPY	30
GŁÓWNE CZYNNIKI KSZTAŁTUJĄCE WYNIK FINANSOWY GRUPY	31
SYTUACJA FINANSOWA	32
PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE	34
PODSTAWOWE WSKAŹNIKI EFEKTYWNOŚCI	35
SYTUACJA MAKROEKONOMICZNA I CZYNNIKI ZEWNĘTRZNE MOGĄCE MIEĆ WPŁYW NA DZIAŁALNOŚĆ I WYNIKI GRUPY W KOLEJNYCH KWARTAŁACH	37
WYNIKI SPRZEDAŻOWE I REJESTRACJE GRUPY	44
SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE GRUPY KAPITAŁOWEJ WIELTON	57
SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ	58
SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	59
SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	60
NOTY I OBJAŚNIENIA DO SPRAWOZDANIA SKONSOLIDOWANEGO	62
ISTOTNE WARTOŚCI OPARTE NA PROFESJONALNYM OSĄDZIE I SZACUNKACH	62
RACHUNKOWOŚĆ ZABEZPIECZEŃ	63
KOREKTY BŁĘDÓW	63
PRZEJĘCIE KONTROLI NAD JEDNOSTKAMI ZALEŻNYMI	63
SEZONOWOŚĆ DZIAŁALNOŚCI	63
TRANSAKCJE Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI	64
EMISJE I WYKUP DŁUŻNYCH I KAPITAŁOWYCH PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH	64

RYZYKO KREDYTOWE	65
DYWIDENDY	65
SKRÓCONE SPRAWOZDANIE FINANSOWE WIELTON S.A.	81
BILANS – SPRAWOZDANIE JEDNOSTKOWE	82
RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT – SPRAWOZDANIE JEDNOSTKOWE	85
RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH – SPRAWOZDANIE JEDNOSTKOWE	86
ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM – SPRAWOZDANIE JEDNOSTKOWE	87
NOTY I OBJAŚNIENIA DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	88
ZATWIERDZENIE DO PUBLIKACJI	96
OŚWIADCZENIE ZARZĄDU WIELTON S.A.	96



WYBRANE DANE FINANSOWE

GRUPA KAPITAŁOWA WIELTON

	w tys. PLN		w tys. EUR	
	01.01.2024	01.01.2023	01.01.2024	01.01.2023
	30.06.2024	30.06.2023	30.06.2024	30.06.2023
Sprawozdanie z wyniku				
Przychody ze sprzedaży	1 136 965	1 701 186	263 742	368 781
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	-22 803	70 144	-5 290	15 206
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	-40 841	68 856	-9 474	14 927
Zysk (strata) netto	-40 591	53 460	-9 416	11 589
Zysk (strata) netto przypadający akcjonariuszom podmiotu dominującego	-37 950	54 190	-8 803	11 747
Zysk (strata) na akcję (PLN)	-0,63	0,90	-0,15	0,19
Rozwodniony zysk (strata) na akcję (PLN)	-0,63	0,90	-0,15	0,19
Średni kurs PLN / EUR w okresie	-	-	4,3109	4,6130
Sprawozdanie z przepływów pieniężnych				
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	-53 678	105 465	-12 452	22 863
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-45 885	-69 445	-10 644	-15 054
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	84 071	-52 558	19 502	-11 393
Zmiana netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	-15 492	-16 538	-3 594	-3 585
Średni kurs PLN / EUR w okresie	-	-	4,3109	4,6130

	w tys. PLN		w tys. EUR	
	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2024	31.12.2023
Sprawozdanie z sytuacji finansowej				
Aktywa	1 985 539	2 002 354	460 361	460 523
Zobowiązania długoterminowe	156 484	268 580	36 282	61 771
Zobowiązania krótkoterminowe	1 239 228	1 106 469	287 324	254 478
Kapitał własny	589 827	627 305	136 756	144 274
Kapitał własny przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	584 727	619 472	135 573	142 473
Kurs PLN / EUR na koniec okresu			4,3130	4,3480



WIELTON S.A.

	w tys. PLN		w tys. EUR	
	01.01.2024 30.06.2024	01.01.2023 30.06.2023	01.01.2024 30.06.2024	01.01.2023 30.06.2023
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	604 639	939 784	140 258	203 725
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	-19 747	65 783	-4 581	14 260
Zysk (strata) brutto	-28 972	75 888	-6 721	16 451
Zysk (strata) netto	-25 551	63 538	-5 927	13 774
Liczba akcji w szt.	60 375 000	60 375 000	60 375 000	60 375 000
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł/ EUR)	-0,42	1,05	-0,10	0,23
Rozwodniony zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł/EUR)	-0,42	1,05	-0,10	0,23
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-49 224	59 004	-11 418	12 791
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-41 199	-53 018	-9 557	-11 493
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	86 689	-32 370	20 109	-7 017
Przepływy pieniężne netto, razem	-3 734	-26 384	-866	-5 719

	w tys. PLN		w tys. EUR	
	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2024	31.12.2023
Aktywa razem	1 488 420	1 433 092	345 101	329 598
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	968 731	888 921	224 607	204 444
Zobowiązania długoterminowe	146 439	148 835	33 953	34 231
Zobowiązania krótkoterminowe	788 462	711 458	182 811	163 629
Kapitał własny	519 689	544 171	120 494	125 154
Kapitał zakładowy	12 075	12 075	2 800	2 777
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EUR)	8,61	9,01	2,00	2,07
Rozwodniona wartość księgowa na jedną akcję (w zł/EUR)	8,61	9,01	2,00	2,07
Zadeklarowana lub wypłacona dywidenda na jedną akcję (w zł/EUR)	-	0,40	-	0,09

Dla celów przeliczenia prezentowanych danych na EUR zastosowano następujące kursy:

- **Dla pozycji sprawozdania z całkowitych dochodów oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych:**
 - 4,3109 – kurs wyliczony jako średnia z kursów NBP obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca dla pierwszego półrocza 2024 roku,
 - 4,6130 – kurs wyliczony jako średnia z kursów NBP obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca dla pierwszego półrocza 2023 roku.
- **Dla pozycji sprawozdania z sytuacji finansowej:**
 - 4,3130 – kurs NBP obowiązujący na dzień 30 czerwca 2024 roku,
 - 4,3480 – kurs NBP obowiązujący na dzień 31 grudnia 2023 roku.

INFORMACJE UZUPEŁNIAJĄCE DO ROZSZERZONEGO SKONSOLIDOWANEGO RAPORTU OKRESOWEGO GRUPY KAPITAŁOWEJ

INFORMACJE O EMITENCIE

ZARZĄD I RADA NADZORCZA

AKCJE I AKCJONARIAT

GRUPA KAPITAŁOWA WIELTON

TRANSAKCJE Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI

PORĘCZENIA I GWARANCJE

SPRAWY SPORNE

ISTOTNE UMOWY I ZDARZENIA

PROGNOZY WYNIKÓW FINANSOWYCH

CZYNNIKI RYZYKA I ZAGROŻEŃ ORAZ ZARZĄDZANIE
RYZYKIEM

ZDARZENIA PO ZAKOŃCZENIU OKRESU SPRAWOZDAWCZEGO

INNE INFORMACJE





INFORMACJE O EMITENCIE

INFORMACJE PODSTAWOWE

Nazwa WIELTON S.A.

Siedziba	98-300 Wieluń, ul. Felicji Rymarkiewicz 6
Rejestracja	Sąd Rejonowy dla Łodzi-Śródmieście w Łodzi, XX Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
KRS	0000225220
REGON	932842826
NIP	899-24-62-770

Na dzień 30 czerwca 2024 roku Grupa Kapitałowa Wielton („Grupa”, „Grupa Wielton”) składała się z jednostki dominującej Wielton S.A. („Spółka”, „Emitent”) oraz jej 35 spółek zależnych (w tym ośmiu zależnych pośrednio), które posiadają swoje siedziby: w Polsce, Niemczech, Francji, Wielkiej Brytanii, Hiszpanii, Rosji, Kazachstanie, Ukrainie, Białorusi, Słowacji, Holandii, Danii, we Włoszech oraz w Afryce.

Akcje Wielton S.A. notowane są na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie od 2007 roku.

Siedziba jednostki dominującej jest jednocześnie podstawowym miejscem prowadzenia działalności przez Grupę Kapitałową.

Czas trwania działalności Spółki Wielton S.A. jest nieoznaczony.

Na koniec czerwca 2024 roku Spółka zatrudniała 1810 pracowników.

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej obejmuje okres 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2024 roku oraz dane porównawcze za okres 6 miesięcy 2023 roku.

PRZEDMIOT DZIAŁALNOŚCI

Wielton S.A. posiada najszerszą na polskim rynku ofertę asortymentową naczeł i przyczep, zarówno w odniesieniu do producentów krajowych jak również w porównaniu z zagraniczną konkurencją. Ponadto Spółka elastycznie reaguje na zapotrzebowanie klientów dotyczące montażu dodatkowego lub niestandardowego wyposażenia, na życzenie klienta. Spółka produkuje przyczepy, naczepy oraz zabudowy



samochodowe wykorzystywane w różnych sferach działalności, takich jak transport, przemysł i budownictwo oraz rolnictwo.

NACZEPY

Naczepy kurtynowe oraz naczepy wywrotki należą do głównych produktów Wielton S.A.

Oferta naczeł obejmuje:

- Naczepy wywrotki, które są produkowane w dwóch wersjach skrzyni ładunkowej: aluminiowej i stalowej o pojemności od 22 do 70 m³ i dopuszczalnej masie całkowitej do 66 ton. Wywrotki wykorzystywane są do transportu węgla, złomu, kamienia, kruszyw (mas bitumicznych, piasku). Wywrotki aluminiowe służą do przewozu produktów rolnych (zbóż, buraków, itp.). W ofercie znajduje się również konstrukcja dedykowana do transportu złomu dostępna w 3 kubaturach 51, 55 i 62 m³. Oferta naczeł wywrotek zawiera szeroki wachlarz dostępnych ram. Od ram SuperLight zoptymalizowanych pod kątem masy własnej i przeznaczonych dla ładunków do 39 ton DMC, poprzez wzmocnione ramy do pracy w ciężkich kopalnianych warunkach (nawet do 90 ton DMC), aż po ramy o obniżonym środku ciężkości.
- Naczepy skrzyniowo-plandekowe – dla przewozu każdego rodzaju towarów paletowych, w dużej liczbie dostępnych konfiguracji, takich jak:
 - naczepy Standard oraz Mega,
 - naczepy w wykonaniu z rynną do przewozu kręgów stali,
 - w wersji Intermodal z przystosowaniem do transportu kolejną,
 - naczepy Strong Light - segment naczeł o obniżonej masie własnej,
 - Naczepy platformy, które są wykorzystywane do transportu stali, elementów budowlanych oraz różnego typu maszyn i urządzeń
- Naczepy furgonowe przeznaczone dla transportu kosztownych przesyłek oraz mebli. Produkty te charakteryzują się większą kubaturą w stosunku do naczeł skrzyniowych i kurtynowych oraz są produkowane przez Wielton w wykonaniu 2 i 3 osiowym. Sztwna zabudowa furgonów skutecznie ogranicza dostęp niepowołanym do transportowanego ładunku, chroniąc go przed uszkodzeniem i zniszczeniem. W ofercie dostępna jest linia furgonów w wykonaniu HD.
- Naczepy podkontenerowe dla transportu multimodalnego. Wielton oferuje je w wielu wariantach, tzw. stałe lub z rozsuwanym tyłem lub z rozsuwanym przodem i tyłem, co umożliwi przewóz kontenerów morskich we wszystkich rozmiarach drogą lądową, w tym kontenerów typu TANK.

ZESTAWY KUBATUROWE

Zabudowy pojazdów ciężarowych produkowane są w kilku wersjach nadwozia, głównie: kurtynowa oraz skrzyniowa lub furgonowa. Najczęściej zabudowy produkowane są razem z przyczepami i łącznie stanowią zestaw transportowy.

Portfolio wzbogacając systemy wymienne:

- Trzy wersje nadwozi wymiennych : Swap Curtain Master – nadwozie kurtynowe, Swap Dry Master – nadwozie w wersji furgon oraz Swap Curtain Volume Master – nadwozie w wersji kurtynowej z najniższą na rynku ramą podłogową. Wszystkie trzy typy nadwozi wymiennych posiadają mechanizm zabezpieczania nóg z ryglowaniem zewnętrznym, ocynkowaną konstrukcję ramy podłogowej i relatywnie najniższą masę własną dostępną na rynku.
- Uzbrojenie (adaptacja) pod system BDF podwozi samochodów ciężarowych (dowolnej marki) w wersjach Swap Frame Volume Master, Swap Frame Courier Master oraz Swap Frame Multi Master. Główna różnica między nimi to zakresy wysokości odstawienia kontenerów jakie obsługują. Cechą wspólną jest ocynkowana ogniowo rama BDF.
- Przyczepy do przewozu nadwozi wymiennych z serii Swap Trailer Master. Dzielą się na przyczepy tandem oraz przyczepy na obrotnicy – linie posiadają dedykowane modele (Volume/Courier/Multi) dla wymaganej wysokości odstawienia nadwozia wymiennego.

ZABUDOWY WYWROTKI

Skrzynie wywrotki montowane są na podwoziach samochodów ciężarowych 3 oraz 4 osiowych.

Cała oferta składa się z pięciu modeli:

- Square – zabudowy przeznaczone do transportu ładunków budowlanych o prostokątnym przekroju skrzyni,
- Scow End – zabudowa z charakterystycznie uniesioną podłogą w tylnej części,
- Scow End Mining – zabudowa przystosowana do pracy w kopalniach,
- Coal – zabudowy o pojemnościach do 33m³ przeznaczonych do transportu węgla,
- Half Pipe Vario – uniwersalna zabudowa o unikalnym kształcie stożka (Half Pipe Konisch).

NOWE PRODUKTY

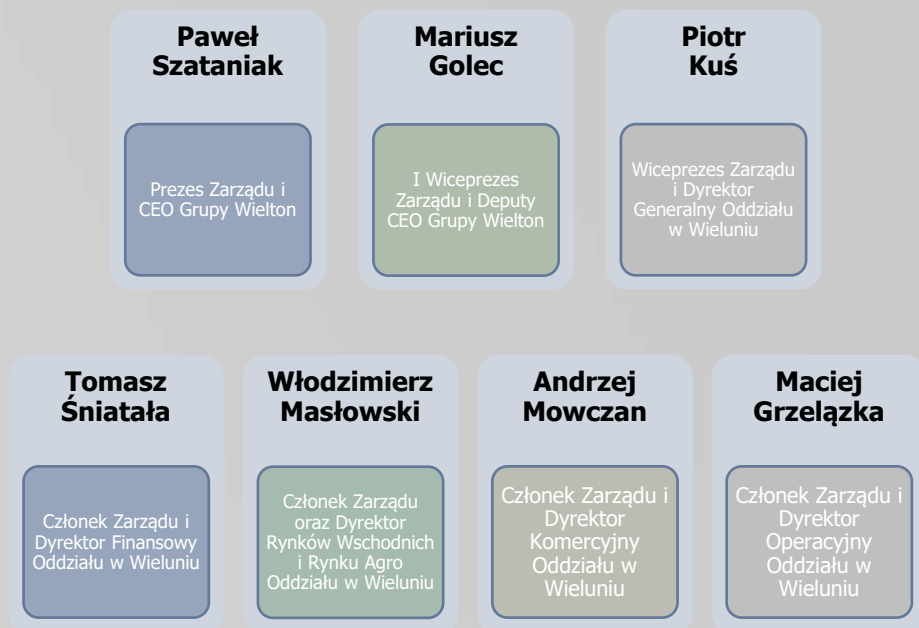
W pierwszym półroczu 2024 roku Spółka Wielton wprowadziła do oferty nowy model naczepy wywrotki Scrap Master.

Nowy model wywrotki Scrap Master jest przeznaczony do transportu złomu, czyli do pracy w najtrudniejszych warunkach. Zwiększoną sztywność skrzyni zapewniają: stal HARDOX 500TUF, konstrukcja typu half-pipe czy obrzeże górne wykonane z jednego arkusza blachy ściany bocznej, które stanowi fundament sztywności skrzyni utrzymując ją w niezmiennym kształcie pomimo braku belek spinających jej ściany. Scrap Master charakteryzuje bezpodłużnicowa i bezpoprzeczkowa konstrukcja skrzyni o obniżonym środku ciężkości w porównaniu do poprzedniego modelu, czy do wywrotek konkurencji. Dzięki zastosowaniu innowacyjnego rozwiązania w ramie naczepy możliwe było obniżenie skrzyni o 75 mm, co zwiększa bezpieczeństwo pracy oraz zapewnia wyższą stabilność pojazdu podczas rozładunku i jazdy. Objętość skrzyni ładunkowej, do aż 62 m³, oraz wewnętrzna długość podłogi, wynosząca do 12,07 m umożliwiają transport złomu o różnych gabarytach i kształtach. Transport prętów hutniczych lub innych elementów stalowych o długości do 12 m możliwy jest z zamkniętymi drzwiami naczepy.

ZARZĄD I RADA NADZORCZA

ZARZĄD SPÓŁKI

Na dzień 30 czerwca 2024 roku i na dzień przekazania niniejszego raportu skład Zarządu Wielton S.A. prezentował się następująco:



RADA NADZORCZA

Na dzień 30 czerwca 2024 roku i na dzień przekazania niniejszego raportu Radę Nadzorczą stanowił:



W pierwszym półroczu 2024 roku nie miały miejsca zmiany w składzie Zarządu i Rady Nadzorczej Wielton S.A.

Szczegółowe informacje nt. doświadczenia oraz kompetencji osób zarządzających i nadzorujących znajdują się na stronie internetowej Spółki <http://wieltongroup.com/> w zakładce *Relacje Inwestorskie – Ład Korporacyjny*.

AKCJE I AKCJONARIAT

KAPITAŁ ZAKŁADOWY

Na dzień 30 czerwca 2024 roku oraz na dzień przekazania niniejszego raportu kapitał zakładowy Wielton S.A. wynosił 12 075 tys. zł i dzielił się na 60 375 000 akcji zwykłych na okaziciela o wartości nominalnej 0,20 zł każda. W okresie pierwszego półrocza 2024 roku wysokość kapitału zakładowego Spółki nie uległa zmianie.

WSKAZANIE AKCJONARIUSZY POSIADAJĄCYCH CO NAJMNIEJ 5% OGÓLNEJ LICZBY GŁOSÓW W SPÓŁCE

Struktura akcjonariuszy posiadających bezpośrednio co najmniej 5% w ogólnej liczbie głosów Wielton S.A. na dzień przekazania niniejszego raportu jest następująca:

	Liczba akcji/liczba głosów na WZ	% udział w kapitale zakładowym oraz w ogólnej liczbie głosów
MP Inwestors S.à r.l.*,**	22 714 618	37,62%
MPSz sp. z o.o.*	8 058 300	13,35%
Łukasz Tylkowski	5 870 018	9,72%
VESTA FIZ Aktywów Niepublicznych**	3 536 505	5,86%
Pozostali	20 195 559	33,45%
Razem	60 375 000	100,00%

* MP Inwestors S.à r.l. jest podmiotem zależnym od Forum 109 Fundusz Inwestycyjny Zamknięty („Forum 109 FIZ”, jedyny wspólnik MP Inwestors S.à r.l.). Wszystkie certyfikaty inwestycyjne wyemitowane przez Forum 109 FIZ są w równej części w posiadaniu M.Szataniak Fundacja Rodzinna, w której Mariusz Szataniak posiada większość głosów na zgromadzeniu beneficjentów oraz jest jedynym członkiem zarządu oraz P.Szataniak Fundacja Rodzinna, w której Paweł Szataniak posiada większość głosów na zgromadzeniu beneficjentów oraz jest jedynym członkiem zarządu. M.Szataniak Fundacja Rodzinna oraz P.Szataniak Fundacja Rodzinna posiadają ponadto po 50% udziałów w spółce MPSz sp. z o.o., w której Mariusz Szataniak i Paweł Szataniak stanowią cały skład zarządu.

M.Szataniak Fundacja Rodzinna, P.Szataniak Fundacja Rodzinna, MP Inwestors S.à r.l. oraz MPSz sp. z o.o. są stronami umowy o współpracy, która ma charakter porozumienia w rozumieniu art. 87 ust. 1 pkt 5 i 6 Ustawy o ofercie publicznej (...) dotyczącego akcji Wielton S.A. Zgodnie z treścią porozumienia MP Inwestors S.à r.l. ma m.in. prawo do wykonywania prawa głosu z wszystkich udziałów w kapitale zakładowym MPSz sp. z o.o. oraz do powoływania i odwoływania większości członków zarządu MPSz sp. z o.o., przez co jest podmiotem dominującym spółki MPSz sp. z o.o. w rozumieniu Ustawy o ofercie publicznej (...), a MPSz sp. z o.o. jest zobowiązana do wykonywania prawa głosu z posiadanych przez siebie akcji Wielton S.A. na walnych zgromadzeniach Wielton S.A. w sposób zgodny z instrukcjami przekazanymi przez MP Inwestors S.à r.l.

** Forum 109 FIZ będący podmiotem dominującym - jedynym wspólnikiem MP Inwestors S.à r.l. oraz VESTA FIZ Aktywów Niepublicznych są funduszami zarządzanymi przez to samo towarzystwo funduszy inwestycyjnych - Forum TFI S.A.

W związku z powyższym, stan posiadania akcji Spółki przez akcjonariuszy posiadających je również w sposób pośredni wg stanu na dzień przekazania niniejszego raportu, jest następujący:

- MP Inwestors S.à r.l. posiada łącznie bezpośrednio i pośrednio (jako podmiot dominujący spółki MPSz sp. z o.o.) 30 772 918 akcji Spółki, stanowiących 50,97% kapitału zakładowego Spółki, uprawniających do wykonywania 30 772 918 głosów, stanowiących 50,97% ogólnej liczby głosów w Spółce,
- Forum 109 FIZ posiada pośrednio (poprzez MP Inwestors S.à r.l.) 30 772 918 akcji Spółki, stanowiących 50,97% kapitału zakładowego Spółki, uprawniających do wykonywania 30 772 918 głosów, stanowiących 50,97% ogólnej liczby głosów w Spółce,
- Mariusz Szataniak i Paweł Szataniak posiadają pośrednio poprzez M.Szataniak Fundacja Rodzinna i P.Szataniak Fundacja Rodzinna i spółkę MPSz sp. z o.o. 8 058 300 akcji Spółki stanowiących 13,35% kapitału zakładowego Spółki, uprawniających do wykonywania 8 058 300 głosów, stanowiących 13,35% ogólnej liczby głosów w Spółce, a ponadto Mariusz Szataniak i Paweł Szataniak posiadają pośrednio poprzez odpowiednio: M.Szataniak Fundacja Rodzinna i P.Szataniak Fundacja Rodzinna wszystkie certyfikaty inwestycyjne Forum 109 FIZ, który posiada pośrednio 30 772 918 akcji Spółki, stanowiących 50,97% kapitału zakładowego Spółki, uprawniających do wykonywania 30 772 918 głosów, stanowiących 50,97% ogólnej liczby głosów w Spółce (przy czym ten stan posiadania obejmuje 22 714 618 akcji posiadanych bezpośrednio przez MP Inwestors S.à r.l. oraz ww. 8 058 300 akcji posiadanych bezpośrednio przez MPSz sp. z o.o.),
- fundusze zarządzane przez Forum TFI S.A. (Forum 109 FIZ oraz VESTA FIZ Aktywów Niepublicznych) posiadają łącznie bezpośrednio i pośrednio 34 309 423 akcje Spółki, stanowiące 56,83% kapitału zakładowego Spółki, uprawniające do wykonywania 34 309 423 głosów, stanowiących 56,83% ogólnej liczby głosów w Spółce.

Zmiany w strukturze własności znacznych pakietów akcji Emitenta w okresie od dnia przekazania poprzedniego raportu okresowego

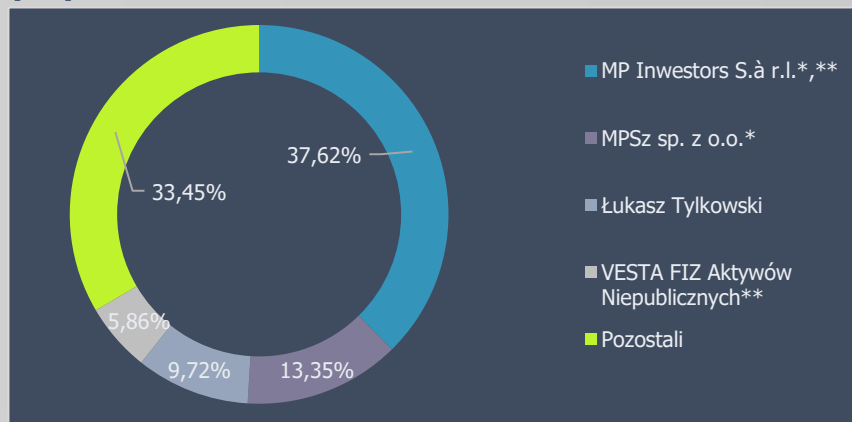
W okresie od dnia przekazania poprzedniego raportu okresowego, tj. raportu za pierwszy kwartał 2024 roku, opublikowanego w dniu 29 maja 2024 roku, do dnia przekazania niniejszego raportu nie miały miejsca zmiany w strukturze akcjonariatu Wielton S.A.

INFORMACJA O USTANOWIONYCH ZASTAWACH NA AKCJACH SPÓŁKI

Akcje posiadane bezpośrednio przez MP Inwestors S.à r.l., są przedmiotem zastawu – zgodnie z zawiadomieniem przekazany Spółce przez ten podmiot z dnia 11 sierpnia 2022 roku pomiędzy MP Inwestors S.à r.l., jako zastawcą, a Bankiem Polska Kasa Opieki Spółka Akcyjna, jako zastawnikiem, zawarta została umowa zastawu rejestrowego i zastawu finansowego na akcjach, na podstawie której ustanowiono zastaw finansowy i zastaw rejestrowy na 22 714 618 akcjach Spółki posiadanych przez MP Inwestors S.à r.l. Zastawcy nadal przysługuje prawo głosu z ww. akcji Spółki, zastawnik ma natomiast prawo wykonywania prawa głosu na podstawie pełnomocnictwa udzielonego przez MP Inwestors S.à r.l. po wystąpieniu tzw. przypadku naruszenia w rozumieniu umowy kredytów zawartej w dniu 10 sierpnia 2022 roku pomiędzy MP Inwestors S.à r.l. a Bankiem Polska Kasa Opieki Spółka Akcyjna.

Struktura akcjonariatu (stan na dzień przekazania raportu)

[w %]



Stan posiadania akcji Wielton S.A. przez osoby zarządzające i nadzorujące

Stan posiadania akcji Wielton S.A. przez osoby zarządzające i nadzorujące na dzień przekazania niniejszego raportu jest następujący:

- Mariusz Golec, I Wiceprezes Zarządu – 82 318 akcji o łącznej wartości nominalnej 16 463,60 zł,
- Włodzimierz Masłowski, Członek Zarządu – 88 120 akcji o łącznej wartości nominalnej 17 624 zł,
- Tomasz Śniatała, Członek Zarządu – 33 010 akcji o łącznej wartości nominalnej 6 602 zł,
- Andrzej Mowczan, Członek Zarządu – 1 021 akcji o łącznej wartości nominalnej 204,2 zł,
- Piotr Kamiński, Członek Rady Nadzorczej – 100 akcji o łącznej wartości nominalnej 20 zł.

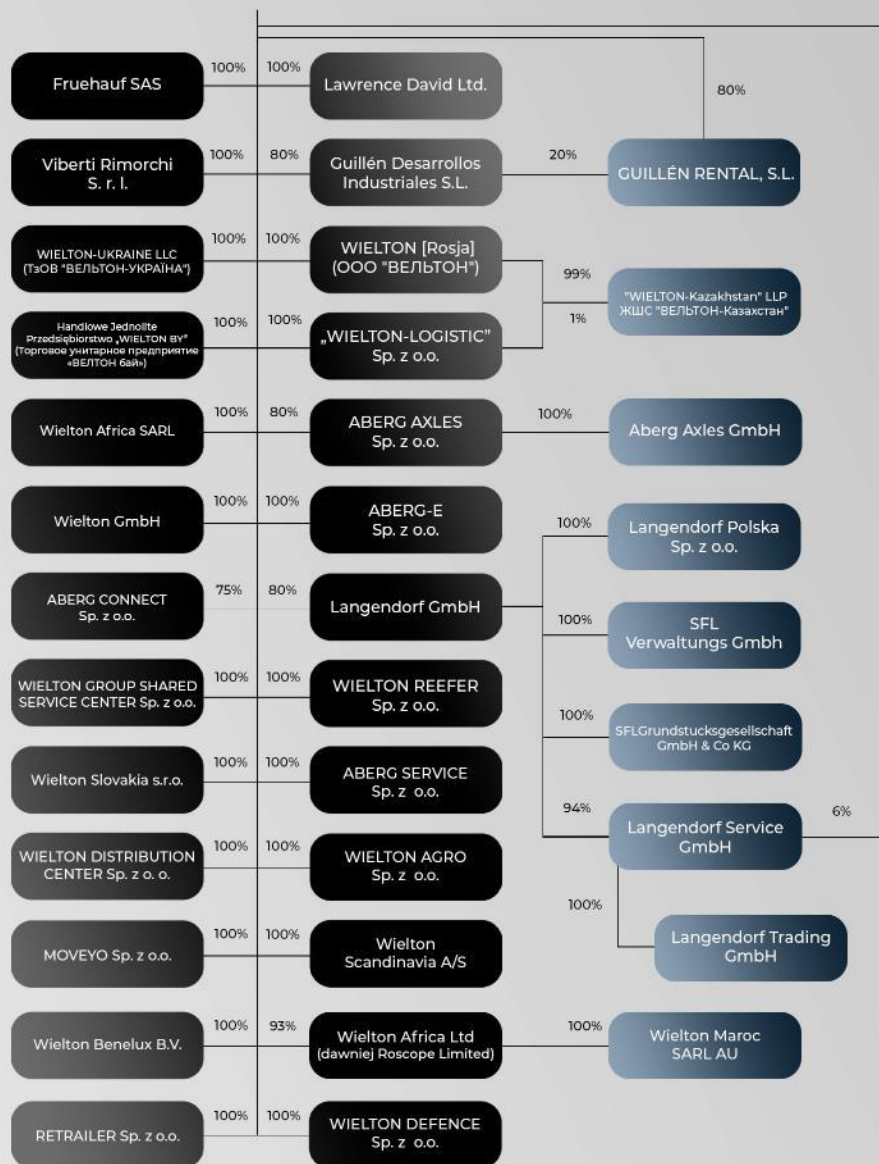
Informacje dotyczące stanów posiadania akcji Spółki przez Prezesa Zarządu Spółki Pawła Szataniaka oraz Zastępcę Przewodniczącego Rady Nadzorczej Spółki Mariusza Szataniaka zostały przedstawione powyżej w punkcie „Wskazanie akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% ogólnej liczby głosów w Spółce”.

Pozostałe osoby zarządzające i osoby nadzorujące nie posiadają akcji Wielton S.A.

W okresie od dnia przekazania poprzedniego raportu okresowego, tj. raportu za pierwszy kwartał 2024 roku, opublikowanego w dniu 29 maja 2024 roku, do dnia przekazania niniejszego raportu nie miały miejsca zmiany w stanie posiadania akcji Wielton S.A. przez osoby zarządzające i nadzorujące.

Członkowie Zarządu i Rady Nadzorczej Wielton S.A. nie posiadają uprawnień do akcji Emitenta.

Na dzień 30 czerwca 2024 roku struktura Grupy Kapitałowej Wielton przedstawiała się następująco:



GRUPA KAPITAŁOWA WIELTON

W pierwszym półroczu 2024 roku miały miejsce następujące zmiany w strukturze Grupy Kapitałowej Wielton:

- W **styczniu 2024 roku** została zarejestrowana spółka **WIELTON BENELUX B.V.** (odpowiednik spółki z ograniczoną odpowiedzialnością w Holandii).
- W **lutym 2024 roku** została zarejestrowana spółka **WIELTON MAROC SARL AU** (odpowiednik spółki z ograniczoną odpowiedzialnością z jednym udziałowcem) z siedzibą w Casablanca.
- W **marcu 2024 roku** Spółka **SLT1 Sp. z o.o.** zmieniła nazwę na **MOVEYO Sp. z o.o.**
- W **kwietniu 2024 roku** została zarejestrowana spółka **RETRAILER Sp. z o.o.** z siedzibą w Wieluniu.
- W **kwietniu 2024 roku** została zarejestrowana spółka **GUILLÉN RENTAL, S.L.** z siedzibą w Hiszpanii.
- W **kwietniu 2024 roku** została zarejestrowana spółka **WIELTON SCANDINAVIA A/S** (odpowiednik spółki z ograniczoną odpowiedzialnością) z siedzibą w Danii.
- W **czerwcu 2024 roku** została zarejestrowana spółka **WIELTON DEFENCE Sp. z o. o.** z siedzibą w Wieluniu.

Wszystkie spółki zależne Grupy Kapitałowej Wielton podlegały konsolidacji metodą pełną.

Po dniu bilansowym do dnia przekazania niniejszego raportu nie miały miejsca zmiany w strukturze Grupy Kapitałowej Wielton.

OPIS DZIAŁALNOŚCI POZOSTAŁYCH SPÓŁEK Z GRUPY

Fruehauf SAS

Wielton S.A. jest zaangażowany kapitałowo w Fruehauf SAS od 2015 roku.

Fruehauf SAS jest wiodącym producentem naczep i przyczep do pojazdów ciężarowych we Francji. Posiada unikalne know-how, m.in. w zakresie produkcji furgonów. Swoje produkty wytwarza pod marką Fruehauf. Dzięki wejściu w skład Grupy Wielton, oferta spółki została rozbudowana o wywrotki aluminiowe ze specjalną konfiguracją oraz o pojazdy niskopodwoziowe. Fruehauf SAS posiada nowoczesny zakład produkcyjny w Auxerre.

Langendorf GmbH

Wielton S.A. zawarł umowę nabycia 80% udziałów w spółce Langendorf GmbH w 2017 roku.

Langendorf GmbH z siedzibą w Waltrop posiada ponad 70-letnie doświadczenie w produkcji naczep. Firma należy do czołowych europejskich producentów pojazdów oferujących szeroką gamę produktów: naczep, wywrotek, transporterów prefabrykatów budowlanych, naczep niskopodwoziowych, dwupoziomowych, transporterów szkła technicznego oraz pojazdów specjalnych. W segmencie pojazdów do przewozu szkła Langendorf GmbH jest niekwestionowanym liderem.

Spółka Langendorf GmbH jest jednostką dominującą grupy kapitałowej, w skład której na dzień przekazania niniejszego sprawozdania wchodzi pięć jednostek zależnych. Spółka Langendorf GmbH posiada:

- 100% udziałów w spółce SFL Verwaltungs GmbH,
- 100% udziałów w Langendorf Polska Sp. z o.o.,
- 94% w Langendorf Service GmbH (pozostałe 6% posiada Wielton S.A. bezpośrednio).
- Ponadto Spółka Langendorf GmbH jest jedynym wspólnikiem (komandytariuszem) SFL Grundstucksgesellschaft mbH & Co KG.
- Spółka Langendorf Service GmbH (spółka zależna od Langendorf GmbH) posiada 100% udziałów w spółce Langendorf Trading GmbH.

Spółka Langendorf Polska Sp. z o.o., w skład której wchodzi centrum kompetencyjne naczep niskopodwoziowych jest zlokalizowana w Wieluniu na terenie Łódzkiej Specjalnej Strefy Ekonomicznej. Spółka Langendorf Polska rozpoczęła produkcję w 2020 roku obejmując swoim zakresem wytwarzanie naczep niskopodwoziowych, inloaderów oraz innych pojazdów specjalistycznych.

Wielton GmbH

Wielton S.A. zarejestrował spółkę Wielton GmbH w 2016 roku. Od 2021 roku spółka ma swoją siedzibę w Trebbin w Brandenburgii.

Spółka Wielton GmbH prowadzi na rynku niemieckim działalność niezależną od spółki Langendorf, koncentrując się na oferowaniu uniwersalnych naczep kurtynowych i furgonowych, naczep podkontenerowych, naczep platformowych, naczep wywrotek oraz zestawów przestrzennych, a także przyczep pod kontenery rolkowe oraz wymiennych podwozi tandemowych.

Szeroka oferta na rynek niemiecki stanowi uzupełnienie portfolio produktowego Grupy Langendorf. Poza tym oprócz samej gamy produktów ogromnym atybutem, z punktu widzenia klientów marki Wielton na rynku niemieckim, jest również rosnąca sieć autoryzowanych partnerów serwisowych, która daje pewność, że najważniejsze usługi oraz części zamienne będą dostępne na terenie całego kraju.

Viberti Rimorchi S.r.l.

Wielton S.A. jest obecny na włoskim rynku od 2014 roku, kiedy została zarejestrowana spółka Wielton Italia s.r.l., której nazwę zmieniono następnie na Italiana Rimorchi S.r.l. W związku z przejęciem włoskiej marki, od 2017 roku spółka prowadzi działalność pod nazwą Viberti Rimorchi S.r.l. Produkty marki Viberti są znane na włoskim rynku od prawie 100 lat.

Spółka Viberti jest zlokalizowana w Tocco da Casauria, gdzie znajduje się hala montażu naczep marki Viberti.

Viberti Rimorchi s.r.l. wytwarza przede wszystkim naczepy kurtynowe, naczepy podkontenerowe i naczepy wywrotki.

Lawrence David Limited

Lawrence David Limited z siedzibą w Peterborough w Wielkiej Brytanii powstała w 1973 roku i jest jednym z wiodących brytyjskich producentów przyczep, naczep i zabudów samochodowych. Jej portfolio produktowe obejmuje: naczepy kurtynowe, zabudowy skrzyniowe, pojazdy ciężarowe oraz małe samochody dostawcze.

Lawrence David prowadzi działalność w dwóch zakładach produkcyjnych w Peterborough (około 150 km na północ od Londynu) o łącznej powierzchni 22 tys. m² oraz posiada centrum serwisowe.

W skład Grupy Wielton, spółka Lawrence David Ltd. weszła w 2018 roku, kiedy to Wielton S.A. nabył 75% udziałów w spółce. W sierpniu 2022 roku w ramach drugiego etapu transakcji Wielton S.A. nabył pozostałe 25% udziałów i aktualnie posiada 100% udziałów w Lawrence David Limited.

Grupa Wielton kontynuuje integrację operacyjną Wielton S.A. z Lawrence David, w ramach której w fabryce w Wieluniu wdrożono produkcję rodziny podwozi naczep kurtynowych,

furgonowych oraz naczepep tzw. „step frame” przystosowanych do dalszej zabudowy przez Lawrence David na rynek angielski. Działania integracyjne obejmują takie obszary jak: działy handlowe, działy planowania produkcji, zespoły konstrukcyjne oraz działy homologacyjne. Integracja operacyjna w ramach Grupy obejmuje również działalność prowadzoną przez spółkę Lagendorf Polska Sp. z o.o., w której finalnie ulokowano produkcję podwozi typu „step frame”.

Guillén Desarrollos Industriales S.L.

Guillén Desarrollos Industriales S.L. z siedzibą w Walencji jest firmą, która działa na hiszpańskim rynku od ponad 100 lat i w ostatnich latach specjalizuje się w produkcji naczepep kurtynowych, furgonowych i podkontenerowych. Firma dysponuje zaawansowanym technologicznie i dobrze zautomatyzowanym parkiem maszynowym w zakładzie produkcyjnym zlokalizowanym w trójkącie Walencja-Saragossa-Barcelona.

Lokalizacja zakładu Guillén sprzyja optymalizacji kosztów transportu produktów Grupy do południowej Francji oraz krajów północnej Afryki. Nabycie udziałów w Guillén przyczynia się również do pogłębienia relacji z dotychczasowymi klientami Grupy Wielton dzięki nowym możliwościom współpracy. Rozwiązania Guillén zostały wprowadzone do brytyjskiej spółki Grupy – Lawrence David. Aktualnie trwają prace nad wdrożeniem produktów Wielton do portfolio hiszpańskiej spółki.

W kwietniu 2024 roku została zarejestrowana spółka Guillén Rental S.L. z siedzibą w Hiszpanii, w której 80% udziałów objęła bezpośrednio Wielton S.A. a pozostałe 20% posiada Guillén Desarrollos Industriales.

Celem powołania spółki Guillén Rental S.L. jest wynajem naczepep, co będzie stanowić uzupełnienie podstawowej działalności spółki Guillén Desarrollos Industriales.

Wielton Africa SARL

Wielton Africa SARL z siedzibą w Abidżanie (Wybrzeże Kości Słoniowej) została zarejestrowana w 2017 roku.

Na decyzję Wielton S.A. o rozszerzeniu działalności w tym regionie wpływ miały m.in. korzystne z punktu widzenia Spółki zmiany legislacyjne przeprowadzone na obszarze Zachodnioafrykańskiej Unii Gospodarczej i Monetarnej, zrzeszającej osiem państw. Dotyczyły one m.in. zmniejszenia dopuszczalnej masy całkowitej pojazdów poruszających się po lokalnych drogach, co powoduje konieczność wymiany istniejącej floty. Duży potencjał sprzedażowy dla Spółki wynika również z inwestycji w przemysł wydobywczy i infrastrukturę w regionie.

Spółka sukcesywnie wchodzi na nowe rynki. Od 2020 roku jest obecna nie tylko w Afryce Zachodniej, ale także w Afryce Wschodniej, Centralnej oraz w wybranych krajach Maghrebu. W 2020 roku został utworzony oddział spółki Wielton Africa w Casablance w Maroku. Działalność marokańskiego oddziału stanowi przedłużenie działalności handlowo-gospodarczej spółki Wielton Africa w Abidżanie.

Na potrzeby rynku afrykańskiego Wielton rozwinął gamę nowoczesnych wywrotek 4-siowych. Pojazdy te powstają w oparciu o zaawansowane technologie i innowacje procesowe, których celem jest zmniejszenie masy pojazdu i równomierne rozłożenie obciążeń na wszystkie osie.

Wielton Africa LTD

W kwietniu 2023 roku Wielton S.A. nabył od spółki Lawrence David Limited (spółka zależna od Wielton S.A.) 100% udziałów w spółce Roscope Limited. Następnie zmianie uległa nazwa spółki na Wielton Africa Ltd.,

W maju 2023 nastąpiło podwyższenie kapitału zakładowego spółki i objęcia części nowo ustanowionych udziałów przez udziałowca mniejszościowego. Wielton S.A. posiada obecnie 93% udziałów w spółce.

Transakcja nabycia udziałów w Wielton Africa Ltd. miała na celu zbudowanie struktury formalno-organizacyjnej, która będzie bazą do planowanego rozwoju sieci sprzedaży w krajach rejonu Afryki, poprzez stworzenie sieci podległych podmiotów, działających na rynkach lokalnych w krajach afrykańskich. Intencją Zarządu Grupy jest zintegrowanie obecnie istniejących spółek Wielton Africa SARL i Wielton Africa Ltd tak, aby stworzyć jednolitą organizację biznesową na tym rynku.

Realizując powyższy cel w lutym 2024 roku spółka Wielton Africa Ltd. zarejestrowała spółkę Wielton Maroc SARL AU z siedzibą w Casablance w Maroku, w której objęła 100% udziałów. Celem Wielton Maroc SARL AU jest budowanie oraz rozwój sieci handlowej dla zwiększenia sprzedaży produktów marki Wielton na terenie Maroka, jak również prowadzenie działalności sprzedażowej i komercyjnej przez tę spółkę.

OOO Wielton [Rosja]

OOO Wielton z siedzibą w Moskwie została zarejestrowana w 2006 roku. Spółka prowadziła działalność handlową, a na terenie wynajętej nieruchomości funkcjonowała montownia wyrobów marki Wielton. Zakład produkował nadwozia wywrotek na podwoziach dostarczanych przez producentów, a także naczepepy wywrotki, naczepepy kurtynowe i kombinacje wysokonakładowe zmontowane z części dostarczanych przez główny zakład produkcyjny Grupy w Wieluniu.

Rosja była zaliczana przez Wielton do grupy rynków strategicznych, na których obecność miała mieć charakter długoterminowy. Agresja Rosji na Ukrainę spowodowała, że w 2022 roku Wielton S.A. podjął decyzję o ograniczeniu działalności w Rosji i dostaw produktów Grupy na rynek rosyjski a następnie całkowicie wstrzymano dostawy do spółki OOO Wielton.

Spółka OOO Wielton posiada 99% udziałów w spółce Wielton Kazachstan, pozostałe 1% posiada spółka Wielton Logistic Sp. z o.o. (w 100% zależna od Wielton S.A.).

Wielton Ukraina

Wielton S.A. jest obecny na ukraińskim rynku od 2006 roku.

Wielton Ukraina prowadzi na lokalnym rynku działalność handlową i marketingowo-reklamową.

Siedziba Spółki mieści się na terenie objętym wojną pomiędzy Rosją i Ukrainą i aktualnie jej normalne funkcjonowanie jest utrudnione. W 2022 roku przez kilka tygodni spółka nie prowadziła sprzedaży, ponieważ dostęp do posiadanych zapasów naczepek był niemożliwy. Nie była prowadzona również wysyłka żadnych nowych wyrobów do Ukrainy. W kwietniu 2022 roku udało się przywrócić działalność spółki i ponownie rozpocząć sprzedaż produktów Wielton, będących na liście produktów niezbędnych, za sprzedaż których środki mogą być transferowane zagranicę.

Wielton Białoruś

Spółka została zarejestrowana w lipcu 2012 roku. Wielton S.A. posiada 100% udziału w kapitale zakładowym spółki.

Spółka ta prowadzi na lokalnym rynku działalność handlową i marketingowo – reklamową. Wielton S.A. powołał spółkę Wielton Białoruś w celu zwiększenia i rozszerzenia sprzedaży produktów marki Wielton na terenie Białorusi.

Wielton Slovakia s.r.o.

Spółka została zarejestrowana w marcu 2023 roku. Kapitał zakładowy spółki wynosi 5 tys. euro. Wielton S.A. posiada 100% udziału w kapitale zakładowym spółki.

Celem Wielton Slovakia s.r.o. jest zbudowanie oraz rozwój sieci handlowej dla zwiększenia sprzedaży produktów marki Wielton na terenie Słowacji, jak również prowadzenie działalności sprzedażowej i komercyjnej przez tę spółkę. Dotychczasowa działalność sprzedażowa Grupy Wielton na obszarze Słowacji prowadzona była poprzez sieć dystrybutorów.

Wielton Benelux B.V.

Spółka została zarejestrowana w styczniu 2024 roku. Kapitał zakładowy nowo zawiązanej spółki jest minimalny i wynosi 1 euro. Wielton S.A. posiada 100% udziału w kapitale zakładowym spółki.

Celem spółki Wielton Benelux B.V. jest budowanie oraz rozwój sieci handlowej dla zwiększenia sprzedaży produktów marki Wielton na terenie krajów Beneluksu, jak również prowadzenie działalności sprzedażowej i komercyjnej przez tę spółkę.

Wielton Logistic Sp. z o.o.

Wielton Logistic Sp. z o.o. wchodzi w skład Grupy Kapitałowej Wielton od 2011 roku, kiedy Wielton S.A. nabył 100% udziałów w kapitale zakładowym spółki, dokonując zmiany nazwy spółki na obecnie.

Wielton Logistic Sp. z o.o. świadczy usługi transportowe dla spółek z Grupy Wielton oraz dla podmiotów zewnętrznych. Spółka posiada licencję zezwalającą na wykonywanie usług transportowych w ruchu międzynarodowym.

Aberg Connect Sp. z o.o.

W styczniu 2022 roku Wielton S.A. utworzył spółkę WLT1 Sp. z o.o., która we wrześniu 2022 roku zmieniła nazwę na Aberg Connect Sp. z o.o.

W momencie utworzenia kapitał zakładowy spółki wynosił 5 tys. zł. Pod koniec 2022 roku podwyższono kapitał zakładowy spółki do 50 tys. zł i dopuszczono mniejszościowych wspólników z zachowaniem przez Wielton S.A. kontroli kapitałowej i korporacyjnej. Wielton S.A. posiada 75% udziału w kapitale zakładowym spółki.

Aberg Connect zajmuje się tworzeniem rozwiązań z zakresu telematyki oraz systemów kontroli ciśnienia w oponach. Spółka przygotowała rozwiązanie przeznaczone do monitorowania stanu pojazdów w czasie rzeczywistym. Oprócz lokalizacji GPS, użytkownik ma do dyspozycji informacje o aktualnym stanie wielu parametrów technicznych naczepek.

Aberg Axles Sp. z o.o.

W marcu 2022 roku Wielton S.A. utworzył spółkę Aberg Axles Sp. z o.o. W momencie utworzenia kapitał zakładowy wynosił 5 tys. zł. Pod koniec 2022 roku podwyższono kapitał zakładowy spółki do 50 tys. zł i dopuszczono mniejszościowych wspólników z zachowaniem przez Wielton S.A. kontroli kapitałowej i korporacyjnej. Wielton S.A. posiada 80% udziału w kapitale zakładowym spółki.

Spółka zajmuje się projektem rozwoju osi mechanicznych oraz osi elektrycznych dla Grupy Wielton.

W lipcu 2022 roku Aberg Axles Sp. z o.o. założyła w Niemczech spółkę Aberg Axles GmbH, która zajmuje się projektem rozwoju osi mechanicznych oraz osi elektrycznych dla Grupy Wielton w Niemczech.

Aberg-E Sp. z o.o.

W sierpniu 2022 roku została wpisana do KRS spółka Aberg-E Sp. z o.o. Jej kapitał zakładowy wynosi 5 tys. zł, a 100% udziałów w spółce należy do Wielton S.A.

Aberg-E tworzy zaawansowane rozwiązania dla rynku e-mobility. Jej ambicją jest dostarczanie produktów dla klientów, którzy potrzebują kompleksowych rozwiązań

transportowych do obsługi miast z wykorzystaniem pojazdów elektrycznych oraz infrastruktury do ich ładowania.

Wielton Group Shared Service Center Sp. z o.o.

W czerwcu 2022 roku Wielton S.A. utworzył spółkę Centrum Usług Wspólnych Wielton Group Sp. z o.o., której nazwa została zmieniona w lipcu 2023 roku na Wielton Group Shared Service Center Sp. z o.o. Kapitał zakładowy spółki wynosi 5 tys. zł, a 100% udziałów w spółce należy do Wielton S.A.

Spółka zajmuje się świadczeniem usług wspólnych w ramach Grupy Wielton.

Wielton Reefer Sp. z o.o.

Spółka została utworzona w maju 2023 roku. Kapitał zakładowy Wielton Reefer Sp. z o.o. wynosi 5 tys. zł. Wielton S.A. posiada 100% udziału w kapitale zakładowym spółki.

Celem spółki Wielton Reefer Sp. z o.o. jest prowadzenie działalności produkcyjnej i komercyjnej, w tym wprowadzenie nowego produktu na rynek Polski, a następnie w pozostałych krajach Europy. Spółka będzie posiadała również swój dział B+R w celu opracowania, rozwoju i dostosowania produktu do potrzeb klientów.

W maju 2023 roku Zarząd Łódzkiej Specjalnej Strefy Ekonomicznej S.A. wydał decyzję o wsparciu spółki Wielton Reefer Sp. z o.o. w zakresie realizacji nowej inwestycji w Belchatowie.

W ramach inwestycji, Wielton Reefer zamierza utworzyć nowy zakład produkujący naczepy typu chłodnia oraz wybrane komponenty do produkcji innego rodzaju naczep, w szczególności ścian i dachów do naczep typu furgon i zabudowy 3,5 t. Wielton Reefer planuje wynająć halę produkcyjną wraz z niezbędną infrastrukturą oraz zakupić maszyny produkcyjne. Nowa inwestycja będzie realizowana na nieruchomościach położonych w Belchatowie o łącznej powierzchni 10,9 ha. Uruchomienie zakładu planowane jest do końca 2024 r.

Aberg Service Sp. z o.o.

Spółka została utworzona w maju 2023 roku. Kapitał zakładowy Aberg Service Sp. z o.o. początkowo wynosił 5 tys. zł., od lutego 2024 roku kapitał zakładowy wynosi 14,3 mln zł. Wielton S.A. posiada 100% udziału w kapitale zakładowym spółki.

Celem spółki Aberg Service Sp. z o.o. jest rozwój globalnej obsługi posprzedażowej w Grupie Wielton. Główne funkcje spółki to: zakup, sprzedaż i dystrybucja części zamiennych, tworzenie oferty oraz sprzedaż usług szkoleniowych, sprzedaż i obsługa kontraktów serwisowych. Ponadto rozwój autoryzowanej sieci serwisowej (partnerów zewnętrznych), wsparcie techniczne, obsługa procesu gwarancyjnego oraz tworzenie oferty części zamiennych pod marką własną Aberg.

Wielton Agro Sp. z o.o.

Spółka została utworzona w maju 2023 roku. Kapitał zakładowy Wielton Agro Sp. z o.o. początkowo wynosił 5 tys. zł, od stycznia 2024 roku kapitał zakładowy wynosi 48 mln zł. Wielton S.A. posiada 100% udziału w kapitale zakładowym spółki.

Celem spółki Wielton Agro Sp. z o.o. jest zbudowanie oraz rozwój sieci handlowej dla zwiększenia sprzedaży produktów marki Wielton na terenie Europy, jak również prowadzenie działalności sprzedażowej i komercyjnej przez tę spółkę. Na dalszym etapie rozwoju celem spółki będzie zbudowanie i rozwój działu B+R, jak również produkcji naczep i przyczep rolniczych w tym:

- przyczepy z obrotnicą PRS, przyczepy tandem PRC głównie przeznaczone do transportu sypkich materiałów rolniczych,
- przyczepy 2-osiowe oraz 3-osiowe do przewozu bel (słomy, siana),
- przyczepy skorupowe przeznaczone głównie dla transportu roślin okopowych,
- wózki dolly, przeznaczone do współpracy naczepy samochodowej z ciągnikiem rolniczym – jednoosiowe i dwuosiowe,
- przyczepę objętościową przeznaczoną głównie do zbioru ciętej kukurydzy oraz biomasy.
- rozrzutnik obornika służący do równomiernego rozprowadzania nawozu po powierzchni uprawnej i polach.

Wielton Distribution Center Sp. z o.o.

Spółka została zarejestrowana w sierpniu 2023 roku. Kapitał zakładowy nowo zawiązanej spółki wynosi 5 tys. zł. Wielton S.A. posiada 100% udziału w kapitale zakładowym spółki.

Celem Wielton Distribution Center sp. z o.o. z siedzibą w Wieluniu jest prowadzenie przedsiębiorstwa zarobkowego opartego na optymalizacji zakupów oraz dystrybucji materiałów.

MOVEYO Sp. z o.o.

Spółka została zarejestrowana w listopadzie 2023 roku pod nazwą SLT1 Sp. z o.o. Kapitał zakładowy spółki wynosi 5 tys. zł. Wielton S.A. posiada 100% udziału w kapitale zakładowym spółki. Z dniem 15 marca 2024 roku zmianie uległa nazwa spółki na MOVEYO Sp. z o.o.

Celem spółki MOVEYO Sp. z o.o. jest sprzedaż oraz dystrybucja wystandaryzowanej naczepy kurtynowej na terenie całej Europy.

RETRAILER Sp. z o.o.

Spółka została zarejestrowana w kwietniu 2024 roku. Kapitał zakładowy nowo zawiązanej spółki wynosi 5 tys. zł. Wielton S.A. posiada 100% udziału w kapitale zakładowym spółki.

Celem powołania spółki RETRAILER Sp z o.o. jest tworzenie nowych kanałów przychodów poprzez odkup, renowację, wynajem i recykling naczepek, co będzie wspierać zrównoważony rozwój i wzmacniać pozycję rynkową Grupy w branży transportowej.

WIELTON SCANDINAVIA A/S

W kwietniu 2024 roku została zarejestrowana spółka WIELTON SCANDINAVIA A/S z siedzibą w Danii. Kapitał zakładowy spółki wynosi 400 000 DKK (koron duńskich). Celem spółki jest budowanie oraz rozwój sieci handlowej dla zwiększenia sprzedaży produktów marki Wielton na terenie Danii, Norwegii, Szwecji i Finlandii, jak również prowadzenie działalności sprzedażowej i komercyjnej. 100% udziałów w spółce objęła Wielton S.A.

WIELTON DEFENCE Sp. z o. o.

W czerwcu 2024 roku została zarejestrowana spółka WIELTON DEFENCE Sp. z o. o. z siedzibą w Wieluniu. Kapitał zakładowy spółki wynosi 5 tys. złotych. 100% udziałów w spółce objęła Wielton S.A. Celem spółki jest wytwarzanie produktów na potrzeby wojska oraz policji. Grupa Wielton uruchamiając spółkę Wielton Defence rozwinęła swoje portfolio produktowe o:

- naczepy i przyczepy wojskowe w tym naczepy niskopodwoziowe czy podkontenerowe zaprojektowane tak, aby wytrzymać najtrudniejsze warunki terenowe. Zapewniają one elastyczność w przewożeniu różnorodnych ładunków, od sprzętu ciężkiego po zaopatrzenie medyczne.
- kontenery mobilne, łatwe w konfiguracji, które mogą być używane jako mobilne centra dowodzenia, magazyny, warsztaty czy jednostki medyczne. Umożliwiają szybkie dostosowanie do specyficznych potrzeb misji, zapewniając wszechstronne zastosowanie w terenie.
- zabudowy specjalne Wielton Defence na pojazdach ciężarowych, które mogą pełnić funkcje transportowe, logistyczne czy nawet bojowe, natomiast systemy ładunkowe umożliwiają szybki i bezpieczny załadunek oraz rozładunek sprzętu wojskowego.
- naczepy platformy i kurtynowo-burtowe, które sprawdzą się w przewożeniu ładunków na paletach, a także gabarytowych.

TRANSAKCJE Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI

W okresie sprawozdawczym Emitent oraz jednostki zależne nie dokonywały transakcji z podmiotami powiązanyymi na warunkach innych niż rynkowe.

Transakcje z jednostkami powiązanyymi zestawiono w punkcie "Transakcje z podmiotami powiązanyymi" w "Skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Kapitałowej Wielton".

POREČZENIA I GWARANCJE

W okresie pierwszego półrocza 2024 roku Wielton S.A. ani spółki z Grupy Kapitałowej Wielton nie udzieliły ani nie otrzymały innych gwarancji z wyjątkiem gwarancji o których mowa poniżej.

Na dzień 30 czerwca 2024 roku obowiązywała:

- udzielona w dniu 29 kwietnia 2024 roku przez Korporację Ubezpieczeń Kredytów Eksportowych S.A., na zlecenie Wielton S.A., w ramach umowy ramowej:
 - 1) gwarancja do kwoty 21,3 mln zł na rzecz Powszechnej Kasy Oszczędności Banku Polskiego S.A.,
 - 2) gwarancja do kwoty 21,3 mln zł na rzecz BNP Paribas Bank Polska S.A.,
 - 3) gwarancja do kwoty 21,3 mln zł na rzecz Banku Gospodarstwa Krajowegona zabezpieczenie kredytu RCF C w kwocie 80 mln zł udzielonego w ramach Umowy Kredytów z dnia 14.12.2018 roku wraz z późniejszymi zmianami zawartej pomiędzy Wielton S.A. a konsorcjum banków PKO BP S.A., BNP PARIBAS Bank Polska S.A., BGK. Okres ważności gwarancji upływa w pierwszym kwartale 2025 roku.
- udzielona w dniu 21 lutego 2024 roku przez BNP Paribas Bank Polska S.A., na zlecenie Wielton S.A., gwarancja do kwoty 15,0 mln zł, na zabezpieczenie umowy pożyczki zawartej pomiędzy Wielton S.A. a Wojewódzkim Funduszem Ochrony Środowiska i Gospodarki Wodnej w Łodzi. Okres ważności gwarancji upływa w pierwszym kwartale 2030 roku;
- udzielona na wniosek Wielton S.A., gwarancja w wysokości 40,0 mln zł (tj. 80% kwoty kredytu) na okres do dnia 12 marca 2026 roku, przez Bank Gospodarstwa Krajowego, w ramach umowy portfelowej linii gwarancyjnej Funduszu Gwarancji Kryzysowych na zabezpieczenie spłaty umowy kredytu w rachunku bieżącym z dnia 9 października 2023 roku, udzielonego przez Credit Agricole Bank Polska Spółka Akcyjna w wysokości 50,0 mln zł z ostateczną datą spłaty kredytu przypadającą na 12 grudnia 2025 roku;
- udzielona w dniu 17 stycznia 2023 roku przez Wielton S.A. gwarancja w wysokości 0,95 mln euro, na zabezpieczenie umowy pożyczki zawartej pomiędzy Langendorf Polska sp. z o.o. a De Lage Landen Leasing Polska S.A. Okres ważności gwarancji upływa w czwartym kwartale 2029 roku;
- udzielona, przez Korporację Ubezpieczeń Kredytów Eksportowych S.A., na wniosek Wielton S.A. gwarancja, w wysokości 48,0 mln zł (tj. 80% kwoty limitu faktoringu) na okres do 31 marca 2025 roku na zabezpieczenie umowy faktoringu zawartej pomiędzy Wielton S.A. a KUK Finance S.A. w dniu 21 kwietnia 2022 roku z późniejszymi zmianami. W dniu 31.07.2024 roku (zdarzenie po dniu bilansowym) termin obowiązywania gwarancji został przedłużony do dnia 30.06.2025 roku;

- wystawiona 23 marca 2020 roku przez włoski bank Banca Nazionale del Lavoro SpA gwarancja fiskalna udzielona, na zlecenie Wielton S.A., na rzecz włoskiego urzędu skarbowego, w oparciu o regwarancję BNP PARIBAS Bank Polska S.A., w wysokości 48,7 tys. euro na zabezpieczenie odzyskania zwróconego VAT-u. Gwarancja została wystawiona w oparciu o umowę kredytu bilateralnego RCF A udzielonego przez BNP PARIBAS Bank Polska S.A., pomniejszając tym samym dostępny limit kredytu RCF A o kwotę udzielonej gwarancji. Okres obowiązywania regwarancji wygasa w pierwszym kwartale 2025 roku;
- wystawiona w 2014 roku gwarancja w kwocie 0,3 mln euro udzielona przez Langendorf GmbH na zabezpieczenie zobowiązań Langendorf Service GmbH wynikających z umowy ramowej na finansowanie zakupu pojazdów użytkowych (umowa finansowania stocku), zawartej pomiędzy GEFA Gesellschaft für Absatzfinanzierung mbH oraz Langendorf Service GmbH. Gwarancja wygaśnie wraz z wygaśnięciem umowy, którą zabezpiecza.

W okresie pierwszego półrocza 2024 roku Wielton S.A. a także spółki z Grupy Kapitałowej Wielton nie udzielały ani nie otrzymały innych poręczeń z wyjątkiem poręczeń, o których mowa poniżej.

Na dzień 30 czerwca 2024 roku obowiązywały:

- udzielone przez Langendorf GmbH w dniu 22 listopada 2023 roku poręczenie spłaty zobowiązań Langendorf Polska sp. z o.o. wynikające z umowy handlowej z Arcelormittal Distribution sp. z o.o. do kwoty 500 tys. euro. Poręczenie jest skuteczne w stosunku do zobowiązań powstałych do 31 grudnia 2024 roku;
- udzielone przez Wielton S.A., w dniu 15 maja 2023 roku, poręczenie spłaty zobowiązań Langendorf Polska sp. z o.o. wynikających z umowy handlowej z Jost Polska sp. z o.o. do kwoty 0,5 mln zł z terminem obowiązywania do dnia 31 grudnia 2024 roku;
- udzielone przez Wielton S.A., w dniu 7 lipca 2022 roku, poręczenie spłaty zobowiązań Langendorf Polska sp. z o.o. wynikające z umowy o współpracy z FAM sp. z o.o. do kwoty 50,0 tys. zł;
- udzielone przez Langendorf GmbH w dniu 11 lutego 2022 roku poręczenie spłaty zobowiązań Langendorf Polska sp. z o.o. wynikające z umowy handlowej z Salzgitter Mannesmann Stahlhandel do kwoty 250 tys. euro. Poręczenie jest skuteczne w stosunku do zobowiązań powstałych do 31 grudnia 2025 roku;
- udzielone przez Langendorf GmbH poręczenie spłaty zobowiązań Langendorf Polska sp. z o.o. wynikające z umowy handlowej z thyssenkrupp Materials Poland do kwoty 1 mln zł. Poręczenie jest skuteczne w stosunku do zobowiązań powstałych do 31 grudnia 2024 roku;
- udzielone przez Langendorf GmbH poręczenie spłaty zobowiązań Langendorf Polska sp. z o.o. wynikające z umowy handlowej z SSAB Poland do kwoty 400 tys.

euro. Poręczenie jest skuteczne w stosunku do zobowiązań powstałych do 31 grudnia 2024 roku;

- udzielone, przez Wielton S.A., w dniu 24 maja 2021 roku, poręczenie zobowiązań Langendorf Polska sp. z o.o. do kwoty 1,98 mln euro z tytułu umowy leasingu zawartej pomiędzy Langendorf Polska sp. z o.o. a Deutsche Leasing Polska S.A. Poręczenie obowiązuje do 31 grudnia 2027 roku;
- poręczenie udzielone przez Kreditanstalt für Wiederaufbau (KfW) na zabezpieczenie zawartej w dniu 15 kwietnia 2020 roku pomiędzy Langendorf GmbH i Sparkasse Vest umowy pożyczki pomocowej (w związku z wystąpieniem epidemii koronawirusa) w kwocie 2,0 mln euro, z przeznaczeniem na działalność obrotową na okres do 30 czerwca 2025 roku;
- poręczenie udzielone w dniu 31 stycznia 2019 roku przez spółki zależne Fruehauf SAS, Langendorf GmbH, Viberti Rimorchi S.r.l., w dniu 29 kwietnia 2019 roku przez spółkę zależną OOO Wielton, w dniu 17 stycznia 2023 roku przez Lawrence David Limited oraz w dniu 22 marca 2024 roku przez Aberg Service sp. z o.o. i Wielton Agro sp. z o.o. (każda z osobna zwana dalej jako Poręczyciel i łącznie jako Poręczyciele) wobec Powszechnej Kasy Oszczędności Banku Polskiego S.A., BNP Paribas Bank Polska S.A. oraz Banku Gospodarstwa Krajowego (Kredytodawcy) na zabezpieczenie terminowego wykonania przez każdego kredytobiorcę (innego niż ten Poręczyciel) wszystkich jego zobowiązań z tytułu umowy kredytu z dnia 14 grudnia 2018 roku z późniejszymi zmianami (Umowa kredytów), o której szczegółowe informacje zamieszczone są w Sprawozdaniu finansowym Wielton S.A. za okres 12 miesięcy od 1 stycznia 2023 do 31 grudnia 2023. Spółki te zobowiązały się wobec Kredytodawców, że dokonają zapłaty poręczonego zobowiązania niezwłocznie na żądanie w przypadku, gdy którykolwiek kredytobiorca (inny niż ten Poręczyciel) nie zapłaci w terminie jakiegokolwiek kwoty należnej na podstawie Umowy kredytów. Łączna odpowiedzialność Poręczycieli z tytułu udzielonych poręczeń ograniczona jest, w stosunku do każdego Kredytodawcy, do kwoty stanowiącej 150% sumy zaangażowań poszczególnych Kredytodawców. Na dzień przekazania niniejszego raportu jedynym kredytobiorcą jest Wielton S.A.. Poręczenia obejmują także odpowiedzialność Poręczycieli za wszelkie długi przyszłe kredytobiorców, jakie mogą powstać na podstawie lub w związku z Umową kredytów. Jednakże w zakresie długów przyszłych każde poręczenie jest terminowe i obejmuje jedynie długi przyszłe kredytobiorców, które powstaną do dnia 14 grudnia 2028 roku.

Przy czym:

- obowiązki i zobowiązania Fruehauf SAS z tytułu poręczenia stosuje się jedynie w zakresie wymaganym do wysokości zobowiązań płatniczych oraz maksymalnie do kwoty równej łącznej wysokości wszystkich kwot pożyczonych na mocy Umowy kredytów bezpośrednio (jako kredytobiorca) lub pośrednio (w drodze pożyczek wewnątrzgrupowych bezpośrednio lub pośrednio od innego kredytobiorcy),

a następnie bezpośrednio lub pośrednio pożyczonych Fruehauf SAS oraz niespłaconych w dniu egzekucji poręczenia wobec Fruehauf SAS;

- zobowiązania Viberti Rimorchi, w odniesieniu do zobowiązań jakiegokolwiek kredytobiorcy i Poręczyciela, który nie jest jednostką zależną Viberti Rimorchi, nie mogą w żadnym czasie przekraczać kwoty równej łącznej maksymalnej kwocie wszelkich pożyczek wewnątrzgrupowych (lub innych form wsparcia finansowego w jakiegokolwiek formie) udzielonych lub udostępnionych Viberti Rimorchi przez któregośkolwiek kredytobiorcę i Poręczyciela jak wynika z ostatnich sprawozdań finansowych należycie zatwierdzonych przez zgromadzenie wspólników Viberti Rimorchi. W każdym przypadku, zgodnie z Artykułem 1938 Włoskiego Kodeksu Cywilnego, maksymalna kwota, co do której Viberti Rimorchi może być zobowiązany do zapłaty w związku z jego zobowiązaniami jako Poręczyciela na podstawie Umowy kredytów, nie może przekroczyć kwoty 618 mln zł (lub jej równowartości w jakiegokolwiek innej walucie);
- zobowiązanie Langendorf GmbH do wysokości kwoty aktywów netto z uwzględnieniem odpowiednich korekt oraz zakresu utraty wartości kapitału. Utrata wartości kapitału - jeżeli Langendorf GmbH będzie w stanie wykazać, że w dniu, gdy stał się stroną Umowy kredytów, udzielenie poręczenia skutkowało obniżeniem wartości aktywów netto poniżej wartości jego zarejestrowanego kapitału zakładowego (zwiększeniem brakującego deficytu zarejestrowanego kapitału zakładowego) z naruszeniem postanowień rozdziału 30 GmbHG (takie zdarzenie określane będzie jako „Utrata Wartości Kapitału”), wówczas Kredytodawcy mogą zażądać wypłaty z tytułu poręczenia od Langendorf GmbH tylko w zakresie, w jakim nie wystąpi Utrata Wartości Kapitału.

Rozliczenie kosztów poręczeń udzielonych na rzecz Wielton S.A. nastąpi wraz z wygaśnięciem przedmiotowego instrumentu zabezpieczającego. Koszt obsługi nie będzie odbiegał od obowiązujących warunków rynkowych.

SPRAWY SPORNE

Wielton S.A. jak i spółki zależne nie są stroną istotnych postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej dotyczących zobowiązań albo wierzytelności Wielton S.A. lub jednostki od niego zależnej.

ISTOTNE UMOWY I ZDARZENIA



PLANY GRUPY WIELTON NA 2024 ROK

W dniu 5 marca 2024 roku Zarząd Wielton S.A. przyjął plany Grupy Wielton na 2024 rok. W 2024 roku Grupa Wielton koncentruje swoją działalność na rozwoju udziałów w już istniejących rynkach, jak i poszerzeniu działalności o nowe. Grupa planuje rozwijać swoje obecne portfolio o nowe produkty oraz opcje. Ponadto Grupa Wielton planuje wydać na inwestycje związane z optymalizacją procesów produkcyjnych i robotyzacją około 130 mln zł.

O planach Grupy Wielton na 2024 rok, Spółka poinformowała w raporcie bieżącym nr 2/2024 w dniu 5 marca 2024 roku.



ZAWARCIE Z KORPORACJĄ UBEZPIECZEŃ KREDYTÓW EKSPORTOWYCH S.A. KOLEJNEGO ANEKSU DO UMOWY GENERALNEJ O UDZIELANIE GWARANCJI UBEZPIECZENIOWYCH

W dniu 28 marca 2024 roku Wielton S.A. otrzymał obustronnie podpisany aneks do umowy generalnej z grudnia 2021 roku o udzielanie gwarantowanych przez Skarb Państwa płatniczych gwarancji ubezpieczeniowych zawartej z Korporacją Ubezpieczeń Kredytów Eksportowych S.A. („KUKE”). Na mocy aneksu wysokość limitu odnawialnego została zwiększona do kwoty 120 mln zł (dotychczas 75 mln zł), a termin obowiązywania limitu został przedłużony do marca 2025 roku (dotychczas marzec 2024 roku). Pozostałe warunki umowy nie uległy zmianie.

Informację o zawarciu aneksu do umowy z KUKE Spółka opublikowała w raporcie bieżącym nr 3/2024 w dniu 28 marca 2024 roku.



PODPISANIE ANEKSU DO UMOWY KREDYTOWEJ W ZAKRESIE FINANSOWANIA GRUPY WIELTON

W dniu 25 kwietnia 2024 roku Wielton S.A. zawarła z konsorcjum banków, w którego skład wchodzi Powszechna Kasa Oszczędności Bank Polski S.A., BNP Paribas Bank Polska S.A. oraz Bank Gospodarstwa Krajowego („Konsorcjum”), aneks do umowy kredytowej w zakresie finansowania Grupy Wielton z dnia 14 grudnia 2018 roku. Na mocy aneksu Spółce został udostępniony w ramach umowy nowy kredyt obrotowy odnawialny w maksymalnej kwocie do wykorzystania nieprzekraczającej 80 mln zł (kredyt został zdefiniowany w umowie jako „Kredyt RCF C”). Kredyt RCF C może być wykorzystywany w formie transz, w walucie PLN i przeznaczony jest na finansowanie bieżącej działalności Spółki. Oprocentowanie Kredytu RCF C jest zmienne, oparte na stawce WIBOR powiększonej o marżę. Ostateczna data spłaty Kredytu RCF C przypada na grudzień 2024 r.



ATAK HAKERSKI NA SYSTEMY OPERACYJNE SPÓŁEK Z GRUPY WIELTON ORAZ PRZYWRÓCENIE FUNKCJONALNOŚCI SYSTEMÓW OPERACYJNYCH PO ATAKU HAKERSKIM

W dniu 17 maja 2024 roku systemy operacyjne Wielton S.A. i spółki zależnej Fruehauf SAS zostały zaatakowane przez hakerów. Atakiem hakerskim dotknięte zostały zarówno systemy produkcyjne, sprzedażowe jak i finansowe, przez co bieżące funkcjonowanie spółek było bardzo utrudnione. Zarządy spółek natychmiast uruchomiły procedury zmierzające do wyeliminowania zagrożenia i przywrócenia normalnego działania w ww. spółkach, a także poinformowały o sytuacji organy ścigania i odpowiednie służby państwowe.

Na dzień 23 maja 2024 roku przywrócono podstawową sprawność operacyjną systemów produkcyjnych oraz kontynuowano przywracanie sprawności systemów wspomagających działalność komercyjną i sferę obejmującą obsługę finansową ww. spółek. Prowadzono również prace zmierzające do przywrócenia pełnej funkcjonalności wszystkich systemów operacyjnych.

Na dzień publikacji niniejszego raportu Spółka szacuje wpływ zaistniałego zdarzenia na kwotę około 1,6 mln zł.

Informację o ataku hakerskim Spółka opublikowała w raporcie bieżącym nr 6/2024 w dniu 17 maja 2024 roku.

Informację o przywróceniu funkcjonalności systemów operacyjnych po ataku hakerskim Spółka opublikowała w raporcie bieżącym nr 7/2024 w dniu 23 maja 2024 roku.



ZWYCZAJNE WALNE ZGROMADZENIE WIELTON S.A.

W dniu 25 czerwca 2024 roku odbyło się Zwyczajne Walne Zgromadzenie Wielton S.A.

Zwyczajne Walne Zgromadzenie Wielton S.A. podjęło m.in. uchwałę w sprawie podziału zysku za rok obrotowy obejmujący okres od 1 stycznia 2023 roku do 31 grudnia 2023 roku, zgodnie z którą zysk netto w kwocie 111 367 508,26 zł postanowiono przeznaczyć w całości na kapitał zapasowy.

Uchwała Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Wielton S.A. w sprawie podziału zysku netto Spółki za rok 2023 była zgodna z rekomendacją Zarządu Spółki przyjętą uchwałą z dnia 29 maja 2024 roku i ocenioną pozytywnie w dniu 29 maja 2024 roku przez Radę Nadzorczą Wielton S.A.

Podjmując uchwałę w sprawie rekomendacji dla Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Wielton S.A. co do podziału zysku, Zarząd Spółki uwzględnił warunki mikro- i makroekonomiczne związane ze spowolnieniem sektora transportowego wynikającego między innymi z inflacji i jej bezpośredniego wpływu na koszty prowadzenia działalności. Przeznaczenie zysku netto na kapitał zapasowy w ocenie Zarządu Spółki wzmocni strukturę kapitałową i ograniczy udział długu w finansowaniu działalności Spółki.

Informację o rekomendacji Zarządu i opinii Rady Nadzorczej Wielton S.A., Spółka opublikowała w raporcie bieżącym nr 8/2024 z dnia 29 maja 2024 roku.

Informację o uchwale Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Wielton S.A., Spółka opublikowała w raporcie bieżącym nr 12/2024 z dnia 25 czerwca 2024 roku.

PROGNOZY WYNIKÓW FINANSOWYCH

Wielton S.A. nie publikował prognoz skonsolidowanych oraz jednostkowych wyników finansowych na 2024 rok.

CZYNNIKI RYZYKA I ZAGROŻEŃ ORAZ ZARZĄDZANIE RYZYKIEM

RYZIKO ZWIĄZANE Z SYTUACJĄ MAKROEKONOMICZNA

W pierwszym półroczu 2024 roku, branża produkcji przyczep i naczeł nadal zмага się z wyzwaniami makroekonomicznymi, które mają bezpośredni wpływ na wyniki finansowe przedsiębiorstw działających w tym sektorze. Grupa Wielton jako jeden z kluczowych graczy na rynku, kontynuuje monitorowanie i adaptację do dynamicznie zmieniających się warunków gospodarczych.

Znacząca część przychodów Grupy Wielton pochodzi z rynków zagranicznych, co sprawia, że firma jest szczególnie wrażliwa na fluktuacje kursów walutowych, zmiany w polityce handlowej oraz niestabilność gospodarczą w krajach, w których prowadzi działalność. Sytuacja w Afryce, Białorusi i Ukrainie wymaga ciągłej oceny ryzyka, zwłaszcza w kontekście trwających konfliktów geopolitycznych i ich wpływu na handel międzynarodowy.

Konflikt rosyjsko-ukraiński nadal rzuca cień na działalność w regionie, wpływając na łańcuchy dostaw i możliwości ekspansji. Choć Ukraina doświadcza stopniowego ożywienia gospodarczego, niepewność w regionie pozostaje wysoka. Dodatkowo, pod koniec pierwszego kwartału 2024 roku Rada UE przyjęła nowe sankcje wymierzone w gospodarkę Białorusi, w tym w handel, usługi i transport. Sankcje te są, między innymi, powiązane z zakazem eksportu oraz importu określonych dóbr.

Wysoka inflacja i możliwe zmiany w poziomie stóp procentowych wpływają na koszty kredytowania oraz popyt na środki transportu. Grupa Wielton obserwuje te tendencje, aby efektywnie zarządzać kosztami i elastycznie reagować na zmieniające się warunki rynkowe.

W obliczu rosnącej świadomości ekologicznej oraz zaostrzających się przepisów dotyczących ochrony środowiska Grupa Wielton stoi przed wyzwaniami związanymi z nowymi regulacjami środowiskowymi. Jednym z kluczowych narzędzi, które wpłyną na branżę transportową, jest Vehicle Energy Consumption calculation Tool (VECTo), mający na celu obliczanie zużycia energii przez pojazdy ciężarowe. VECTo, jako narzędzie mające na celu standaryzację pomiaru zużycia paliwa i emisji CO2 przez pojazdy ciężarowe, może wprowadzić nowe wyzwania dla producentów środków transportu. Zmiany te dotyczą przede wszystkim konieczności dostosowania produktów do nowych wymogów, preferencji zakupowych klientów, wpływu na koszty operacyjne oraz ceny, a także konieczność edukacji rynku.

RYZIKO FINANSOWE

Zarządzanie ryzykiem finansowym Grupy koordynowane jest przez Spółkę Dominującą, w ścisłej współpracy ze spółkami zależnymi. W procesie zarządzania ryzykiem najważniejszą wagę mają następujące cele:

- zabezpieczenie krótkoterminowych oraz średnioterminowych przepływów pieniężnych,
- neutralizacja zmienności wyniku finansowego Grupy,
- wykonanie zakładanych prognoz finansowych poprzez spełnienie założeń budżetowych,
- osiągnięcie stopy zwrotu z długoterminowych inwestycji wraz z pozyskaniem optymalnych źródeł finansowania działań inwestycyjnych.

RYZIKO WALUTOWE

Z uwagi na dominujący udział transakcji w walutach obcych, Grupa Wielton narażona jest na ryzyko kursowe. Blisko 77% ogółu transakcji po stronie sprzedaży zrealizowanej przez Spółkę Dominującą w okresie pierwszego półrocza 2024 roku było przeprowadzonych bądź indeksowanych w EUR oraz ponad 7% ogółu transakcji po stronie sprzedaży zrealizowanej przez Spółkę Dominującą w okresie pierwszego półrocza 2024 roku było przeprowadzonych bądź indeksowanych w GBP. Transakcje między podmiotami w Grupie realizowane były w EUR, GBP oraz w PLN. Zagraniczne spółki zależne, dla których walutą funkcjonalną jest EUR lub GBP, nie są narażone na ryzyko walutowe. Pozostałe zagraniczne spółki Grupy przeprowadzają transakcje z klientem końcowym w walucie lokalnej kraju siedziby spółek, a z uwagi na to, że rozliczają swoje zobowiązania wobec Wielton w EUR stąd identyfikowane jest ryzyko takich par walutowych, jak RUB/EUR, UAH/EUR i BYN/EUR.

Po stronie zakupów materiałów i usług, udział transakcji realizowanych w EUR sięgnął blisko 60% i w 62% pokrył ekspozycję EUR po stronie przychodów (hedging naturalny). Dodatkowo przychody znajdują pokrycie w ekspozycji kredytów zaciągniętych w EUR. Grupa ma wyraźną pozycję eksportera charakteryzującą się długą odkrytą pozycją walutową. Z powyższego wynika, że ekspozycja Grupy na ryzyko walutowe wynika z zagranicznych transakcji sprzedaży, które zawierane są przez jednostkę dominującą w EUR i GBP, a przez pozostałe spółki w walucie lokalnej. Grupa na bieżąco monitoruje i przeprowadza kalkulację miar ryzyka. Strategia zabezpieczenia przed ryzykiem walutowym na okres pierwszego półrocza 2024 roku zakładała zabezpieczanie odpowiedniej części ekspozycji przyszłych przepływów walutowych kontraktami forward z odpowiednio przyjętym, kilkumiesięcznym tenorem.

Stosując transakcje zabezpieczające przed ryzykiem kursowym, Grupa nie zawiera transakcji na rynkach finansowych w celach spekulacyjnych.

RYZIKO STOPY PROCENTOWEJ

Zarządzanie ryzykiem stopy procentowej koncentruje się na zminimalizowaniu wahań przepływów odsetkowych z tytułu aktywów oraz zobowiązań finansowych oprocentowanych zmienną stopą procentową. Grupa jest narażona na ryzyko stopy procentowej w związku z następującymi kategoriami aktywów oraz zobowiązań finansowych:

- pożyczki,

- kredyty, inne instrumenty dłużne,
- leasing.

Na koniec czerwca 2024 roku całkowite zobowiązania Grupy z tytułu otrzymanych kredytów i pożyczek, innych instrumentów dłużnych oraz z tytułu leasingu wynosiły 606 975 tys. zł. Oprocentowanie części kredytów złotych jest zmienne, co w warunkach zacieśnienia polityki pieniężnej w Polsce przyczynia się do wzrostu kosztów finansowania Grupy.

Jednocześnie część kredytów Grupy w EUR jest na stałą stopę procentową.

Spółka korzysta z instrumentu zabezpieczającego przed ryzykiem zmian stopy procentowej w postaci wynegocjowanej stałej stopy dla 50% ekspozycji kredytowej zaciągniętej w EUR. Instrument ten zabezpiecza przed ww. ryzykiem w całym okresie istnienia ekspozycji.

RYZIKO KREDYTOWE

Grupa w sposób ciągły monitoruje zaległości klientów w regulowaniu płatności, analizując ryzyko kredytowe indywidualnie lub w ramach poszczególnych klas aktywów określonych ze względu na ryzyko kredytowe (wynikające np. z branży, regionu lub struktury odbiorców). Ponadto w ramach zarządzania ryzykiem kredytowym Grupa dokonuje transakcji z kontrahentami o potwierdzonej wiarygodności.

Na koniec czerwca 2024 roku odpis aktualizujący wartość należności handlowych wyniósł 10 047 tys. zł.

W odniesieniu do należności z tytułu dostaw i usług, Grupa nie jest narażona na ryzyko kredytowe w związku z pojedynczym znaczącym kontrahentem lub grupą kontrahentów o podobnych cechach.

RYZIKO PŁYNNOŚCI

Grupa Wielton jest narażona na ryzyko utraty płynności tj. zdolności do regulowania zobowiązań.

Grupa zarządza ryzykiem płynności poprzez monitorowanie terminów płatności oraz zapotrzebowania na środki pieniężne w zakresie obsługi krótkoterminowych płatności (transakcje bieżące monitorowane w okresach tygodniowych) oraz długoterminowego zapotrzebowania na gotówkę na podstawie prognoz przepływów pieniężnych aktualizowanych w okresach miesięcznych. Zapotrzebowanie na gotówkę porównywane jest z dostępnymi źródłami pozyskania środków, w tym poprzez ocenę zdolności pozyskania finansowania w postaci kredytów i operacje na kapitale pracującym. W konsekwencji spadku rynku nacze i przyczep na rynku polskim i międzynarodowym oraz zapotrzebowania na produkty oferowane przez Grupę, obserwowany jest Grupa kładzie większy nacisk na monitorowanie.

Na koniec czerwca 2024 roku wskaźniki płynności kształtowały się na niższym poziomie niż na koniec 2023 roku. Było to spowodowane m.in. spadkiem rynku nacze i przyczep

oraz czynnikami makroekonomicznymi mającymi negatywny wpływ na działalność bieżącą. W konsekwencji Grupa jest w większym stopniu narażona na ryzyko zdolności do regulowania zobowiązań.

W związku z sytuacją rynkową Emitent podjął działania w celu zorganizowania dodatkowych źródeł finansowania w postaci emisji obligacji i dodatkowego finansowania bankowego.

Grupa wychodząc naprzeciw rosnącemu ryzyku na bieżąco monitoruje sytuację oraz wprowadza środki zaradcze w celu minimalizacji ryzyka.

ZARZĄDZANIE KAPITAŁEM

Grupa Wielton zarządza kapitałem w celu zapewnienia zdolności kontynuowania działalności przez Grupę oraz zapewnienia oczekiwanej stopy zwrotu dla akcjonariuszy i innych podmiotów zainteresowanych kondycją finansową Grupy.

Grupa monitoruje zarządzanie kapitałem na podstawie następujących miar:

- wskaźnik zadłużenia finansowego netto/EBITDA na poziomie nie wyższym niż 3,5;
- wskaźnik pokrycia obsługi zadłużenia na poziomie nie niższym niż 1,25.

Zarówno Grupa Wielton jak i Spółka Dominująca nie podlegają innym zewnętrznym wymogom kapitałowym.

Spółka zarządza długiem handlowym poprzez negocjacje, z dostawcami oraz klientami, terminów płatności za zobowiązania oraz należności. Spływ środków pieniężnych od klientów przeznaczany jest na regulowanie zobowiązań wobec dostawców w kolejności ich wymagalności.

RYZIKO OPERACYJNE

Ryzyko związane z zapewnieniem ciągłości produkcji

Kluczowe znaczenie dla realizacji planów produkcji ma zapewnienie ciągłości procesów produkcyjnych. W działalności Grupy Wielton istnieje ryzyko wystąpienia zakłóceń procesu produkcyjnego na skutek między innymi: awarii kluczowych urządzeń produkcyjnych, braku ciągłości dostaw materiałów i komponentów, czy też powstania szkód w wyniku klęsk żywiołowych (pożarów, powodzi czy też huraganów). W 2020 roku ujawniło się nowe, nie uwzględniane do tej pory ryzyko, tj. ryzyko wstrzymania produkcji związane z rozprzestrzenianiem się epidemii, w tym przypadku pandemii koronawirusa. Dodatkowo, bardzo istotne ryzyko pojawiło się w związku z wybuchem w 2022 roku wojny w Ukrainie, a w rezultacie zamknięcia lub ograniczeń w dostępie do rynków zbytu, bezpośrednio i istotnie wpływające na działalność Grupy, zakłóceń łańcucha dostaw, dostępności pracowników i ogólnie pojętego spowolnienia gospodarczego, kryzysu, recesji a jednocześnie presji inflacyjnej, która miała wpływ na działalność Grupy w 2022 oraz 2023 roku. Grupa wdrożyła

szeroko zakrojony pakiet działań ograniczających wpływ negatywnych czynników wywołanych przez wojnę, aktywnie reagując na negatywne czynniki, poprzez dopasowanie polityki rynkowej, zakupowej, strategii produktowej i cenowej, a także wprowadzając programy i inicjatywy oszczędnościowe na wszystkich poziomach działalności Grupy.

Przerwy w produkcji i przestoje spowodowane pożarami, awariami maszyn i narzędzi, awarie IT, uszkodzenia infrastruktury, awarie zasilania, zakłócenia w transporcie i logistyce stanowią ryzyko, które Grupa Wielton ogranicza poprzez stosowanie odpowiednich środków ostrożności. Już w fazie przygotowania inwestycji, struktury i procesy produkcyjne są projektowane tak, aby zminimalizować potencjalne szkody i prawdopodobieństwo ich wystąpienia. Natomiast w codziennej działalności, podejmowane środki mające na celu zapobieganie przestojom spowodowanym awariami obejmują techniczną ochronę przeciwpożarową, szkolenia pracowników, w tym w zakresie BHP, wymiennosc urządzeń produkcyjnych, konserwację zapobiegawczą oraz zarządzanie częściami zamiennymi. Na wypadek awarii, Grupa zabezpiecza się też współpracując ze sprawdzonymi zewnętrznymi kooperantami, zdolnymi dostarczyć większość komponentów do procesu produkcji.

Ryzyko, że Grupa nie zachowa ciągłości procesu produkcyjnego występuje również w przypadku opóźnień dostaw kluczowych materiałów i komponentów. W celu jego ograniczenia, polityka zaopatrzenia Wielton przewiduje utrzymywanie zapasów materiałowych na okres około 30 dni. Ponadto, Grupa zabezpiecza się przed tym ryzykiem, m.in. magazynując gazy w specjalnie do tego celu przystosowanych stacjach, które pozwalają na zabezpieczenie ciągłości produkcji przez okres od czterech dni do trzech tygodni.

Opóźnienia w procesie produkcyjnym w stosunku do planu mogą przyczynić się do niezdolności do terminowej realizacji zamówień przez Grupę, domagania się przez klientów zapłaty kar umownych lub odszkodowań, pogorszenia opinii i utraty zaufania klientów, co może wpłynąć na niższy wolumen sprzedaży, a także może wpłynąć negatywnie na wyniki finansowe.

Grupa posiada odpowiednie umowy ubezpieczeniowe, które ubezpieczają ją od ryzyka awarii.

Ryzyko związane z ochroną środowiska i bezpieczeństwem pracy

Ochrona środowiska

Działalność Grupy Wielton wywiera pośredni i bezpośredni wpływ na środowisko naturalne.

Wpływ pośredni Grupy Wielton na ograniczanie zmian klimatycznych ma zdecydowanie większe znaczenie niż wpływ bezpośredni, przede wszystkim z powodu intensywności użytkowania produktów Grupy Wielton i ich długiego cyklu życia.

Pośredni wpływ na zmiany klimatu jest związany z takim projektowaniem i konstruowaniem naczip i przyczep tak by przyczyniały się one do redukcji zużycia paliw w transporcie. Wykorzystując własne centrum badawczo-rozwojowe, Grupa dąży do tego, aby wprowadzone na rynek nowe pojazdy charakteryzowały się zredukowaną masą własną, co pozwala nie tylko na zmniejszenie zużycia paliwa i mniejsze zużycie opon, ale także zwiększenie ładowności

pojazdów i tym samym ograniczenie liczby przewozów. Na zlecenie klientów, Wielton S.A. wyposaża także swoje pojazdy w urządzenia telematyczne, pozwalające użytkownikom na lepsze zarządzanie posiadaną flotą pojazdów. Grupa zwraca także uwagę na to, aby wprowadzane zmiany poprawiały efektywność samego procesu produkcji, w toku którego zużywa się mniej materiałów, takich jak stal i aluminium.

Bezpośredni wpływ na zmiany klimatu jest związany z działalnością operacyjną i produkcyjną Grupy. Obejmuje takie aspekty jak: emisja gazów cieplarnianych do atmosfery, zużycie wody i produkcja ścieków oraz odpady poprodukcyjne.

Działalność produkcyjna Grupy Kapitałowej Wielton charakteryzuje się wysoką energochłonnością. W celu zwiększenia efektywności energetycznej Grupa stale modernizuje i optymalizuje procesy technologiczne, przyczyniając się do redukcji emisji gazów cieplarnianych.

W ramach działalności Grupa zużywa paliwa do procesów produkcyjnych oraz ogrzewania budynków. Wykorzystywana energia pochodzi ze spalania gazu ziemnego, węgla kamiennego oraz oleju opałowego. Do transportu pojazdami wykorzystywanymi przez Grupę Wielton, będącymi własnością spółek Grupy oraz leasingowymi, stosuje się przede wszystkim olej napędowy, a także LPG i benzynę.

W Wielton S.A. do procesów produkcyjnych oraz ogrzewania wykorzystuje zakupioną energię elektryczną, gaz ziemny oraz węgiel kamienny. W zakładach do ogrzewania wykorzystuje się promienniki, nagrzewnice elektryczne oraz nagrzewnice gazowe. W lakierni wykorzystywana jest instalacja rekuperacyjna umożliwiająca odzysk ciepła z procesów produkcyjnych oraz wykorzystywania go w ramach ogrzewania pomieszczeń. Na piecu KTL, został zamontowany ekomizer, w celu odzysku ciepła, a także wymieniono przemienniki częstotliwości oraz zmodernizowano instalację elektryczną, w celu ograniczenia zużycia energii.

Działalność Grupy Kapitałowej Wielton wiąże się z wykorzystaniem substancji niebezpiecznych (np. w procesach malowania oraz lakierowania), które tymczasowo magazynowane są na terenach zakładów Wielton. Szczególnie w efekcie działań przeprowadzanych w obiektach produkcyjnych istnieje ryzyko zanieczyszczenia powietrza, gruntu, wód podziemnych i powierzchniowych na przykład w wyniku niekontrolowanego uwolnienia się substancji niebezpiecznych. Z tego powodu, Wielton przestrzega wymagań oraz procedur mających na celu zapobieganie zanieczyszczeniom. Procesy związane z ochroną środowiska, w tym gospodarka wodno-ściekowa, emisje, wytwarzanie odpadów w Wielton S.A. regulowane są przez warunki określone w pozwoleniach zintegrowanych.

Obecnie, oprócz aktualizacji obecnych pozwoleń na korzystanie ze środowiska, Wielton S.A. jest w trakcie uzyskiwania pozwolenia środowiskowego w zakresie przetwarzania odpadów, co przyczyni się do redukcji emisji, ilości generowanych odpadów końcowych oraz aspektów finansowych związanych z procesem zarządzania odpadami. W roku 2023 zaczęto dwie nowe inwestycje, prasy do zmniejszenia ilości odpadów po procesie flotacyjnym redukcja nawet do 50% i destylowania odpadów z procesu lakierniczego z którego odzyskamy 75% rozpuszczalnika do ponownego użycia w procesie produkcji.

W Grupie Wielton woda dostarczana jest przez dostawców zewnętrznych (Grupa nie posiada ujęć własnych) i jest wykorzystywana do celów socjalno-bytowych oraz w niewielkim stopniu do celów produkcyjnych – w procesie obróbki skrawaniem (przygotowanie mieszaniny chłodząco-smarującej) a także w lakierni (w malowaniu na mokro).

Gospodarka ściekowa Grupy obejmuje ścieki technologiczne, socjalno-bytowe oraz wody opadowe. Zarządzanie procesami związanymi ze ściekami i wodami opadowymi w zakładach oparte jest o wymagania regulacyjne. Ścieki są oczyszczane we własnych oczyszczalniach lub odprowadzane są do oczyszczalni obsługiwanych przez podmioty trzecie. W zakresie gospodarki wodno-ściekowej ścieki technologiczne stanowią główne zagrożenie dla środowiska, ze względu na obciążenie ładunkiem zanieczyszczeń. Przed odprowadzeniem ścieków do oczyszczalni poddawane są one dodatkowym procesem podczyszczania. W ramach procesów technologicznych wdrożone są również mechanizmy kontrolne mające na celu monitorowanie jakości oraz ilości odprowadzanych ścieków.

W Wielton S.A. ścieki, które ze względu na wysoką zawartość substancji niebezpiecznych, nie mogą być odprowadzone do sieci kanalizacyjnej, przekazywane są jako odpad niebezpieczny do uprawnionego odbiorcy odpadów.

W Wielton S.A. funkcjonuje instalacja do oczyszczania ścieków z lakierni zakładu nr 1, która wykorzystuje zamknięty obieg wody przemysłowej i pozwala na redukcję zanieczyszczenia nawet o 95%. Oczyszczona woda trafia ponownie do produkcji. Instalacja pozwala na redukcję zużycia wody w procesach przemysłowych oraz ograniczenie ilości powstających ścieków.

W Grupie Wielton, główne strumienie odpadów składają się z odpadów innych niż niebezpieczne (około 93% wszystkich odpadów). Wszystkie operacje w zakresie gospodarki odpadami realizowane przez Grupę są zgodne z wymaganiami regulacyjnymi. Odpady są tymczasowo magazynowane w sposób ograniczający generowanie ich negatywnego oddziaływania na środowisko, a następnie przekazane do utylizacji lub odzysku.

Wielton S.A. prowadzi w pełni ewidencjonowaną gospodarkę odpadami. Odpady, które nadają się do odzysku (w tym złom żelaza stanowiący 63% wszystkich odpadów) przekazywane są do dalszego wykorzystania. Elementy stali i aluminium będące odpadem z procesu produkcyjnego przeznaczone są do ponownego wykorzystania w ramach procesów technologicznych. Jeżeli odzysk nie jest możliwy, odpady przekazywane są do nieszkodliwienia z zachowaniem odpowiednich standardów z zakresu ochrony środowiska. Opakowania z farb, rozpuszczalników i lakierów są odbierane przez producenta (zwrot zanieczyszczonych opakowań) lub przekazane firmie przetwarzającej odpady.

Wielton S.A. kładzie duży nacisk na edukację i utrzymywanie wysokich standardów w zakresie ochrony środowiska. Realizuje to przez działania wewnątrz jak i na zewnątrz organizacji. Przejawem tych działań jest między innymi jasny i klarowny proces segregacji odpadów, poparty wizualizacją i dedykowanymi pojemnikami na odpady. Wszyscy pracownicy są przeszkoleni z zasad prawidłowej segregacji odpadów. Proces segregacji odpadów wraz z wizualizacją instrukcji odbywa się zarówno w strefie produkcyjnej jak i biurowej.

W miejscach składowania odpadów spółka Wielton S.A. wprowadziła prasy do redukcji objętości transportowanych odpadów. Przyczynia się to do zmniejszenia ilości realizowanych procesów logistycznych a co za tym idzie pozytywny wpływ na środowisko.

Bezpieczeństwo i higiena pracy

W roku 2024 dział BHP kontynuował działania mające na celu zminimalizowanie zagrożeń występujących na stanowiskach pracy oraz zwiększenie świadomości na temat bezpiecznego miejsca pracy wśród wszystkich grup pracowników organizacji. Dzięki temu jesteśmy w stanie utrzymać poziom liczby zdarzeń wypadkowych w porównaniu do poprzedniego okresu. Odnotowano natomiast spadek wskaźnika ciężkości wypadków co świadczy o mniejszej liczbie dni niezdolności do pracy spowodowanej wypadkami przy pracy. Nie odnotowano również żadnego zdarzenia które kwalifikowane byłoby jako wypadek ciężki. Wszystkie zdarzenia zakwalifikowane zostały jako wypadki lekkie oraz indywidualne.

Wśród najważniejszych działań, podjętych w pierwszym półroczu 2024, poprawiających bezpieczeństwo pracowników oraz budujących świadomość bezpiecznego miejsca pracy można wymienić:

- Pomiary środowiska pracy dla wydziałów produkcyjnych ITC oraz Prototypowni na Zakładzie nr 2.
- Zorganizowano szereg konkursów BHP dla pracowników administracyjnych, które swoim zakresem obejmowały zasady ruchu drogowego itp.
- Uruchomiony został moduł aplikacji WinWinBalance, który umożliwił zgłaszanie zdarzeń niebezpiecznych dotyczących bezpieczeństwa pracy, ochrony przeciwpożarowej oraz ochrony środowiska z poziomu telefonu.
- Wprowadzono obowiązkowy nakaz stosowania masek przeciwpyłowych na stanowiskach o przekroczonym NDS dla pyłów nieklasyfikowanych ze względu na toksyczność.

Wśród pozostałych działań można wymienić:

- Rozwiązywanie bieżących problemów na stanowiskach pracy z udziałem osób kierujących pracownikami, którzy są odpowiedzialni za wprowadzanie zmian w swoich obszarach. Cotygodniowe spotkania weryfikują status zgłoszonych problemów a od ich wdrożenia uzależniona jest również wypłata premii miesięcznych dla pracowników.
- Bieżące kontrole stanu technicznego sprzętu pomocniczego, takiego jak drabiny, podesty, platformy do przewozu półproduktów.
- Regularna komunikacja ze wszystkimi pracownikami, poprzez newsletter mailowy, w którym są wysyłane materiały edukacyjne oraz informacyjne.
- Wykonanie cyklu szkoleń świadomościowych z zakresu stosowania wymaganych środków ochrony indywidualnej, zasad poruszania się po terenie hal produkcyjnych

czy zagrożeń występujących na stanowiskach pracy. W każdym cyklu szkoleń uczestniczą pracownicy bezpośrednio produkcyjni.

- Zorganizowanie szeregu szkoleń z pierwszej pomocy i ochrony przeciwpożarowej dla pracowników bezpośrednio i pośrednio produkcyjnych, administracyjnych oraz dodatkowo dla uczniów klas patronackich.
- Zamontowano bariery elastyczne w newralgicznych punktach Zakładu nr 2 i Zakładu nr 3 w celu zabezpieczenia i separacji ruchu pieszy/wózek widłowy.
- Aktualizacja dla wszystkich stanowisk produkcyjnych oceny ryzyka zawodowego wynikających z terminu wykonania oraz na bieżąco, każdorazowo po stwierdzeniu nowego zagrożenia na stanowisku pracy.
- Recertyfikację normy ISO 45001 (II audyt nadzoru)

Wielton S.A. dąży do zachowania wysokich standardów w zakresie ochrony środowiska i bezpieczeństwa pracy. W Spółce obowiązuje Certyfikat Zintegrowanego Systemu Zarządzania Jakością, Środowiskowego i BHP spełniającego wymagania norm: PN-EN ISO 9001:2015, PN-EN ISO 14001:2015 i PN-EN ISO 45001:2018. Certyfikat został nadany Spółce przez akredytowaną polską jednostkę certyfikującą UDT-CERT. Zakres certyfikacji: rozwój, projektowanie, produkcja, sprzedaż i serwis naczip, przyczep, zabudów pojazdów oraz innych wyrobów spawanych. Produkcja części zamiennych i usługi z nimi związane.

Ryzyko związane z możliwością utraty osób zarządzających oraz wysoko wykwalifikowanych pracowników a także presji płacowej

Utrzymanie i umocnienie pozycji firmy na rynku wymaga wysokiego stopnia innowacyjności oraz zdolności do wprowadzania nowatorskich rozwiązań, które odpowiadają na potrzeby klientów. Kluczowym elementem w osiągnięciu tego celu jest pozyskanie i utrzymanie wysoko wykwalifikowanej kadry zarządzającej, posiadającej niezbędne umiejętności, doświadczenie i specjalistyczną wiedzę.

Strategia zarządzania zasobami ludzkimi zapewniająca stabilność zatrudnienia i rozwoju kluczowych pracowników pozwoli na konkurowanie z innymi pracodawcami zarówno na krajowym, jak i międzynarodowym rynku pracy. Kadra menedżerska i specjaliści stanowią wymagającą grupę pracowników, która ma szeroki wybór ofert zarówno w kraju, jak i za granicą.

Wielton SA śledzi ryzyko związane z utratą kluczowych pracowników i aktywnie nim zarządza poprzez wdrażanie działań mających na celu zmniejszenie prawdopodobieństwa wystąpienia tego zagrożenia. Przykładowe inicjatywy obejmują coroczną aktualizację siatki wynagrodzeń, uwzględniającą wartości rynkowe jako punkt odniesienia, oraz śledzenie trendów płacowych na rynku pracy w celu dostosowania oferty wynagrodzeń. Dodatkowo, firma oferuje pracownikom możliwości rozwoju w ramach szkoleń i studiów podyplomowych, realizację doktoratów wdrożeniowych oraz udział w projektach międzynarodowych w ramach Grupy

Wielton. Elastyczne struktury organizacyjne pozwalają szybko reagować na zmiany w zespole.

Wielton SA inwestuje także w budowanie silnego brandu pracodawcy oraz tworzenie przyjaznej kultury organizacyjnej i korzystnego środowiska pracy zgodnie z przyjętą kilka lat temu Strategią Employer Brandingu. W roku 2024 Grupa Wielton wdrożyła moduł do zarządzania miękkim HR, którym objęto kluczową kadre menadżerską. Zostały wdrożone również narzędzia do rekrutacji, a także do oceny potencjału kadry menadżerskiej, jako uzupełnienie badań psychometrycznych. Stworzone i zakomunikowano grupowy model kompetencji oraz wprowadzono narzędzia do badania poziomu satysfakcji pracowników i menadżerów.

Schłodzenie zapotrzebowania na usługi transportowe, będące konsekwencją m.in. niestabilnego otoczenia gospodarczego, ma wpływ na znaczny spadek popytu na naczipy i przyczepy w Europie. Z uwagi na skomplikowaną sytuację rynkową z tym związaną, Grupa prowadzi działania mające na celu optymalizację struktury zatrudnienia i dostosowanie jej do aktualnych potrzeb produkcyjnych

Ryzyko związane z uzależnieniem się od głównych dostawców oraz braku ciągłości dostaw

Strategia zakupowa Grupy Wielton dostosowana jest do regionalnych polityk sprzedażowych realizowanych przez poszczególne spółki Grupy. Sourcing, kwalifikowanie dostawców oraz pełen proces source-to-procure realizowany jest w całości dla dostawców Grupowych, których zakres jest systematycznie powiększany zgodnie ze strategią Grupy Wielton.

Lokalni dostawcy, dostosowani do specyficznych potrzeb regionu, są zarządzani przez poszczególne spółki produkcyjne i montażowe. Ich liczba stopniowo maleje w wyniku postępujących procesów centralizacji w tym obszarze.

W swoich produktach Wielton S.A. wykorzystuje części i podzespoły krajowych i zagranicznych producentów. Spółka stara się w każdym momencie posiadać co najmniej dwóch dostawców określonych części i podzespołów. Nie można jednak wykluczyć, że w przyszłości nastąpi zerwanie relacji z którymś z dostawców Spółki. Ponadto istnieje ryzyko, że dostawcy Spółki nie dostarczą na czas komponentów do produkcji w ilości zamówionej przez Spółkę. Sytuacja taka mogłaby spowodować niezrealizowanie przez Wielton S.A. zakładanego poziomu sprzedaży lub konieczność zakupu potrzebnych komponentów od innych dostawców po wyższych cenach, co mogłoby spowodować przejściowy wzrost kosztów produkcji, a w efekcie mieć negatywny wpływ na działalność Spółki i jej wyniki finansowe.

Ryzyko niedochowania jakości przez podwykonawców i dostawców oraz niedostatecznych standardów systemu usług serwisowych świadczonych przez Aberg Service

Spółki z Grupy Wielton korzystają z gotowych podzespołów i produktów w łańcuchu wartości, zatrudniają również podwykonawców do wykonywania prac związanych z montażem gotowych produktów lub innymi pracami (np. lakierowaniem). Niedochowanie przez nich jakości może stanowić ryzyko operacyjne i finansowe dla Grupy Wielton.

Ponadto, usługi serwisowe, dla Wielton S.A., Fruehauf oraz Langendorf, wykonuje spółka powiązana Aberg Service, która współpracuje z ponad 400 centrami serwisowymi w 29 krajach. Niedostateczna jakość świadczonych usług mogłaby obciążać wizerunek zarówno Aberg Service jak i Wieltonu jako producenta, a jednocześnie spółki mają ograniczoną możliwość operacyjnego wpływania na te podmioty.

RYZYKO STRATEGICZNE

Ryzyko strategiczne jest związane z możliwością wystąpienia negatywnych konsekwencji finansowych spowodowanych błędnymi decyzjami podjętymi na podstawie niewłaściwej oceny dotyczącej strategicznych kierunków rozwoju organizacji, a w szczególności:

- Niewłaściwej oceny tempa rozwoju gospodarczego, w tym zapotrzebowania na środki transportu ze strony przemysłu, czy też przedsiębiorstw logistycznych. Mniejsze zapotrzebowanie na pojazdy może zagrozić realizacji celów strategicznych i doprowadzić do niepełnego wykorzystania posiadanych mocy produkcyjnych i znacznego pogorszenia się wyników finansowych Grupy.
- Nieuwzględnienie w długoterminowych planach rozwoju Grupy innowacji technologicznych, np. brak wprowadzenia innowacji w zakresie robotyzacji i automatyzacji produkcji, może negatywnie wpłynąć na czas i jakość wytwarzanych produktów Grupy.
- Niewłaściwa ocena przyszłych preferencji klientów oraz trendów rynkowych. Brak wprowadzenia personalizacji produktów [np. dodatkowych opcji wyposażenia naczep, przyczep] lub też dostosowania do wymogów prawnych czy środowiskowych [VECTO czy też TPMS] może spowodować zmniejszenie zainteresowania rozwiązaniami produktowymi Grupy.
- Nietrafna ocena przyszłych działań konkurencji, np. nieuwzględnienie w swoich planach możliwości konsolidacji rynku przez inne firmy.
- Ryzyko związane z akwizycją nowych spółek. Obejmuje ono przede wszystkim:
 - opóźnienia w procesie integracji przejmowanej spółki w struktury Grupy wynikające m.in. ze specyfiki danego rynku oraz różnic w kulturze organizacyjnej;

- mniejsze niż zakładano w biznes planie korzyści synergiczne, np. w zakresie obniżki kosztów, rozszerzenia portfolio Grupy o komplementarne produkty, know-how oraz poprawy pozycji konkurencyjnej Grupy;
- mniejszy niż założono potencjał rozwojowy lokalnego rynku.

RYZYKO PRAWNE

Ewentualne zmiany niektórych uregulowań prawnych mogą niekorzystnie wpłynąć na działalność Grupy Wielton. Dotyczy to w szczególności:

- Nowych wymogów w zakresie ochrony środowiska. Może to spowodować konieczność poniesienia dodatkowych nakładów na dostosowanie produktów Grupy Wielton do zaostrzonych norm środowiskowych. Ostre normy w zakresie emisji CO2 i innych substancji mogą też doprowadzić do ograniczenia wydobycia węgla i inwestycji w górnictwie, a tym samym spowodować niższe zapotrzebowanie na wywrotki, które należą do podstawowych produktów Grupy Wielton. Ponadto istotne ograniczenie emisji gazów cieplarnianych będących efektem zużycia paliw mogą zwiększyć oczekiwania klientów Grupy odnośnie wprowadzenia zmian konstrukcyjnych w naczepach i przyczepach, które przyczyniałyby się do redukcji emisji. Zmiany uregulowań w zakresie koncesji i zamówień publicznych (np. wprowadzenie dodatkowych wymogów w zakresie innowacyjności oraz w zakresie zabezpieczenia społecznego).
- Zaostrzenia w procesach przetargowych wymogów w zakresie gwarancji i rękojmi oraz umów z podwykonawcami.
- Wprowadzenie przepisów, które mogą potencjalnie wpłynąć na klientów Wielton, ich możliwości rozwoju lub utrzymania się na rynku, a tym samym na popyt na produkty Wielton.

Ponadto, wiele z obecnie obowiązujących w Polsce przepisów prawnych i podatkowych nie zostało sformułowanych w sposób dostatecznie precyzyjny i brak jest ich jednoznacznej wykładni. Dotyczy to m.in. przyjętych w 2021 roku rozwiązań z w ramach Polskiego Ładu. Może to prowadzić do odmiennej ich interpretacji przez spółki Grupy Wielton i przez orzecznictwo sądowe oraz organy podatkowe.

Wchodzące w życie kolejne zmiany zawarte w Pakiecie Mobilności również mają pośredni wpływ na funkcjonowanie Grupy Wielton, gdyż Grupa musi zapewnić, że produkowane produkty spełniają wszystkie normy. Komisja Europejska wysłała z inicjatywą planu na zmniejszenie emisji dwutlenku węgla przez pojazdy ciężarowe. Zaostrzone regulacje przewidują zmniejszenie emisji o 45% do 2030 roku. To w znacznym stopniu uderza w klientów Grupy Wielton i stwarza potrzebę dostosowania się w konstruowaniu przyczep i naczep.

W Wielkiej Brytanii została zatwierdzona ustawa pozwalająca na wprowadzenie dłuższych ciężarówek oraz naczep do 18,55 metrów długości. Takie działanie może spowodować powstanie dużego popytu na taki model naczep co może zmienić strukturę rynku i firmy,

które nie będą podążać za nowymi trendami stracą swoją pozycję rynkową. Ryzyko prawne związane jest poniekąd z ryzykiem konfliktów na tle geopolitycznym, gdyż prawne skutki tych konfliktów w znacznym stopniu mogą mieć wpływ na działalność Grupy Wielton.

W dniu 29 czerwca 2024 roku zostało wydane rozporządzenie rady (UE) 2024/1865 w sprawie zmiany rozporządzenia (WE) nr 765/2006 dotyczącego środków ograniczających w związku z sytuacją na Białorusi i udziałem Białorusi w agresji Rosji wobec Ukrainy, które w wymierny sposób ograniczyło możliwość prowadzenia działalności na terytorium Białorusi i z podmiotami białoruskimi.

ZDARZENIA PO ZAKOŃCZENIU OKRESU SPRAWOZDAWCZEGO

■ Ustanowienie Programu Emisji Obligacji i emisja obligacji serii A i B Spółki

W dniu 24 września 2024 roku Zarząd Spółki podjął uchwałę o ustanowieniu Programu Emisji Obligacji („Program”, „PEO”), w ramach którego wyemitowanych może zostać nie więcej niż 80.000 obligacji na okaziciela Spółki o wartości nominalnej 1.000,00 zł każda, tj. o łącznej wartości nominalnej nie wyższej niż 80 mln zł („Obligacje”).

Zgodnie z podjętą uchwałą Obligacje w ramach Programu emitowane będą w seriach,

a szczegółowe warunki i zasady emisji poszczególnych serii Obligacji będą ustalone odrębnymi uchwałami Zarządu Spółki. Obligacje emitowane w ramach Programu będą mogły zostać wprowadzone do alternatywnego systemu obrotu prowadzonego przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. Uchwała nie określa terminu obowiązywania PEO.

Ponadto, w dniu 24 września 2024 roku Zarząd Spółki podjął uchwały w sprawie emisji w ramach PEO obligacji serii A i serii B. Zgodnie z podjętymi uchwałami Zarząd Spółki postanowił o emisji nie więcej niż 10.000 niezabezpieczonych, odsetkowych obligacji na okaziciela serii A, o wartości nominalnej 1.000,00 zł każda („Obligacje serii A”) oraz o emisji nie więcej niż 10.000 niezabezpieczonych, odsetkowych obligacji na okaziciela serii B, o wartości nominalnej 1.000,00 zł każda („Obligacje serii B”).

Obligacje serii A i Obligacje serii B zostały zaoferowane w trybie określonym w art. 33 pkt 1 ustawy z dnia 15 stycznia 2015 r. o obligacjach, przy czym zgodnie z obowiązującymi przepisami prawa nie było wymagane sporządzenie prospektu ani memorandum informacyjnego.

Po przeprowadzeniu oferty, Zarząd Spółki w dniu 24 września 2024 roku podjął uchwałę o przydziale wszystkich 10.000 Obligacji serii A oraz wszystkich 10.000 Obligacji serii B. Tym

samym emisja Obligacji serii A i Obligacji serii B doszła do skutku. Łączna wartość emisji wyniosła 20 mln zł. Obligacje serii A i Obligacje serii B zostały objęte przez podmiot powiązany i znaczącego akcjonariusza Spółki, tj. MPSZ Sp. z o.o.

Warunki emisji Obligacji serii A i Obligacji serii B są tożsame: obligacje były oferowane po cenie emisyjnej równej wartości nominalnej obligacji, są oprocentowane według zmiennej stopy procentowej wynoszącej WIBOR 6M powiększonej o 7% marży w skali roku, odsetki są płatne w dacie wykupu, a dniem wykupu obligacji jest dzień 24 września 2028 r. Obligacje serii A i Obligacje serii B mogą podlegać wcześniejszemu wykupowi na żądanie obligatariusza lub Emitenta na warunkach wskazanych w warunkach emisji obligacji Obligacji serii A oraz Obligacji Serii B. Zgodnie z warunkami emisji obligacji Spółka może podjąć czynności mające na celu wprowadzenie obligacji do alternatywnego systemu obrotu Catalyst.

Obligacje serii A i serii B zostały wyemitowane w celu uzupełnienia zapotrzebowania Spółki na kapitał obrotowy.

O zdarzeniu Spółka informowała w raportach bieżących nr 14/2024 i 15/2024 z dnia 24 września 2024 roku.

INNE INFORMACJE

Nie występują inne niż ujęte w pozostałych punktach niniejszego raportu informacje, które w ocenie Spółki byłyby istotne dla oceny sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, a także dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez Grupę Wielton.

CZYNNIKI I WYDARZENIA WPŁYWAJĄCE NA WYNIK GRUPY

GŁÓWNE CZYNNIKI KSZTAŁTUJĄCE WYNIK FINANSOWY
GRUPY

SYTUACJA FINANSOWA

PRZEPIŁYWI PIENIĘŻNE

PODSTAWOWE WSKAŹNIKI EFEKTYWNOŚCI

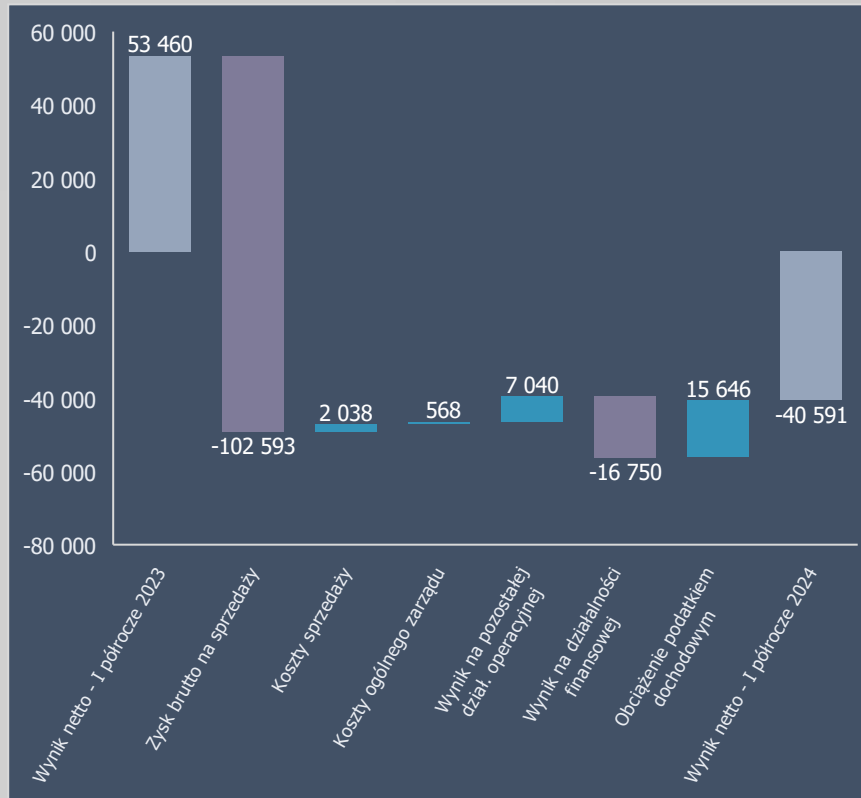
SYTUACJA MAKROEKONOMICZNA I CZYNNIKI ZEWNĘTRZNE
MOGĄCE MIEĆ WPŁYW NA DZIAŁALNOŚCI I WYNIKI GRUPY
W KOLEJNYCH KWARTAŁACH

WYNIKI SPRZEDAŻOWE I REJESTRACJE GRUPY



GLÓWNE CZYNNIKI KSZTAŁTUJĄCE WYNIK FINANSOWY GRUPY

Źródła kreacji zysku netto Grupy Wielton w ostatnich 12 miesiącach
[w tys. zł]



W pierwszym półroczu 2024 roku Grupa Kapitałowa Wielton poniosła stratę netto przypadającą dla akcjonariuszy jednostki dominującej w wysokości 37 950 tys. zł tys. zł wobec zysku netto na poziomie 54 190 tys. zł w analogicznym okresie poprzedniego roku (spadek o 170%). Wielton S.A. uzyskał jednostkową stratę netto na poziomie -25 551 tys. zł w porównaniu z 63 538 tys. zł zysku netto w analogicznym okresie 2023 roku (spadek o 140,2%).

Główne czynniki wpływające na rezultaty finansowe Grupy w pierwszym półroczu 2024 roku to:

- Spadek przychodów ze sprzedaży. Wyniosły one 1 136 965 tys. zł wobec 1 701 186 tys. zł w analogicznym okresie 2023 roku (spadek o 33,2%). Był to wynik niższego wolumenu sprzedaży. Liczba sprzedanych naczip, przyczep i zabudów zmniejszyła się na rynku Polskim o 33,9% oraz na rynkach zagranicznych o 24,4% w porównaniu z analogicznym okresem 2023 roku.
- Nieznaczny spadek marży brutto na sprzedaży. Ukształtowała się ona na poziomie 10,0% wobec 12,7% w pierwszym półroczu 2023 roku.
- Wyższy wynik o 166,5% na pozostałej działalności operacyjnej w porównaniu do pierwszego półrocza 2023 roku. Kwota ukształtowała się na poziomie 11 268 tys. zł.
- Niższy wynik na działalności finansowej w porównaniu do ubiegłego okresu 2023 roku. W pierwszym półroczu 2024 roku wyniósł -18 038 tys. zł, natomiast w pierwszym półroczu 2023 roku kształtował się na poziomie -1 288 tys. zł. Zmiana wynika głównie z niższych przychodów finansowych uzyskanych w pierwszym półroczu 2024 roku w porównaniu do pierwszego półrocza 2023 roku, które w okresie porównawczym stanowiły m.in. zyski z wyceny oraz realizacji instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik w kwocie 14 495 tys. zł.

Główne pozycje rachunku wyników Grupy Wielton

[w tys. zł]

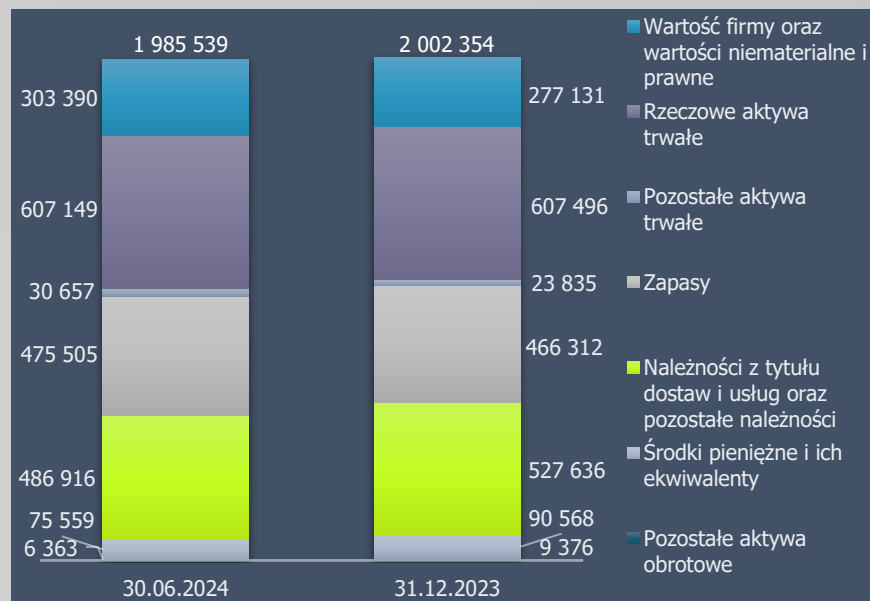
	I półrocze 2024	I półrocze 2023	Zmiana w %
Przychody ze sprzedaży	1 136 965	1 701 186	-33,2%
Koszt własny sprzedaży	1 023 471	1 485 099	-31,1%
Koszty sprzedaży	76 937	78 975	-2,6%
Koszty ogólnego zarządu	70 628	71 196	-0,8%
Wynik na pozostałej działalności operacyjnej	11 268	4 228	166,5%
Zysk na okazijnym nabyciu jednostki zależnej	-	-	-
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	-22 803	70 144	-132,5%
Wynik na działalności finansowej	-18 038	-1 288	1300,5%
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	-40 841	68 856	-159,3%
Podatek dochodowy	-250	15 396	-101,6%
Zysk (strata) netto, w tym	-40 591	53 460	-175,9%
- przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	-37 950	54 190	-170,0%



SYTUACJA FINANSOWA

Aktywa Grupy Wielton

[w tys. zł]



Na dzień 30 czerwca 2024 roku aktywa ogółem Grupy Kapitałowej Wielton wynosiły 1 985 539 tys. zł wobec 2 002 354 tys. zł na koniec 2023 roku (spadek o 0,8%).

Na koniec pierwszego półrocza 2024 roku aktywa Wielton S.A. ukształtowały się na poziomie 1 488 420 tys. zł (przyrost o 3,9% w relacji do końca 2023 roku).

Na 30 czerwca 2024 roku wartość aktywów trwałych Grupy wynosiła 941 196 tys. zł (47,4% aktywów ogółem). Były o 3,6% wyższe niż na koniec 2023 roku. Główne składniki aktywów trwałych Grupy to:

- Rzeczowe aktywa trwałe w wysokości 607 149 tys. zł (30,6% aktywów ogółem). Wartość ich była o 0,1% niższa niż na koniec 2023 roku. Przyczyną spadku były zmniejszone inwestycje w aktywa trwałe.
- Wartość firmy oraz wartości niematerialne i prawne wycenione na 303 390 tys. zł (15,3% aktywów ogółem). Wartość ich była o 9,5% wyższa niż na koniec 2023 roku. Przyczyną były realizowane inwestycje w nowe rozwiązania.

- Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego w wysokości 16 168 tys. zł wobec 12 186 tys. zł na koniec 2023 roku (wzrost o 32,7% w stosunku do stanu na koniec 2023 roku).

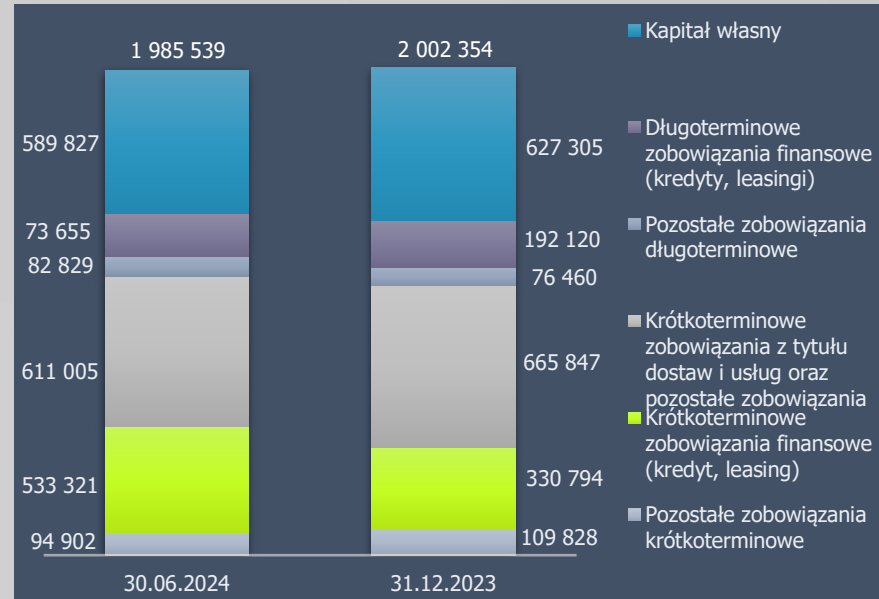
Na dzień 30 czerwca 2024 roku aktywa obrotowe Grupy Wielton ukształtowały się na poziomie 1 044 343 tys. zł, co oznacza, że ich stan był o 4,5% niższy niż na koniec 2023 roku.

Struktura aktywów obrotowych kształtowała się następująco:

- Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności opiewały na łączną kwotę 486 916 tys. zł (24,5% aktywów ogółem). W stosunku do stanu na koniec 2023 roku zmniejszyły się one o 7,7%.
- Zapasy – wycenione na 475 505 tys. zł (23,9% aktywów ogółem). Wartość ich wzrosła o 2,0% w relacji do stanu na koniec 2023 roku. Główną ich część stanowiły materiały, o wartości 210 325 tys. zł (spadek o 7,8% w stosunku do stanu na koniec 2023 roku).
- Środki pieniężne i ich ekwiwalenty w wysokości 75 559 tys. zł. Wartość ich była o 16,6% niższa niż na koniec grudnia 2023 roku.

Pasywa Grupy Wielton

[w tys. zł]



Na dzień 30 czerwca 2024 roku kapitały własne wynosiły 589 827 tys. zł (29,7% sumy bilansowej) wobec 627 305 tys. zł na koniec 2023 roku (spadek o 6,0%).

Udział innych, głównych pozycji bilansowych w pasywach Grupy przedstawiał się następująco:

- Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania wynosiły 611 005 tys. zł (30,8% sumy bilansowej). Wartość ich była o 8,2% niższa niż w dniu 31 grudnia 2023 roku.
- Krótkoterminowe zobowiązania finansowe z tytułu kredytów i pożyczek oraz leasingu wyniosły 533 321 tys. zł (26,9% pasywów) i były o 61,2% wyższe niż na koniec poprzedniego roku.
- Długoterminowe zobowiązania finansowe (z tytułu kredytów i pożyczek oraz leasingu) ukształtowały się na poziomie 73 655 tys. zł (3,7% pasywów ogółem). W ciągu sześciu miesięcy 2024 roku wartość ich zmniejszyła się o 61,7%.

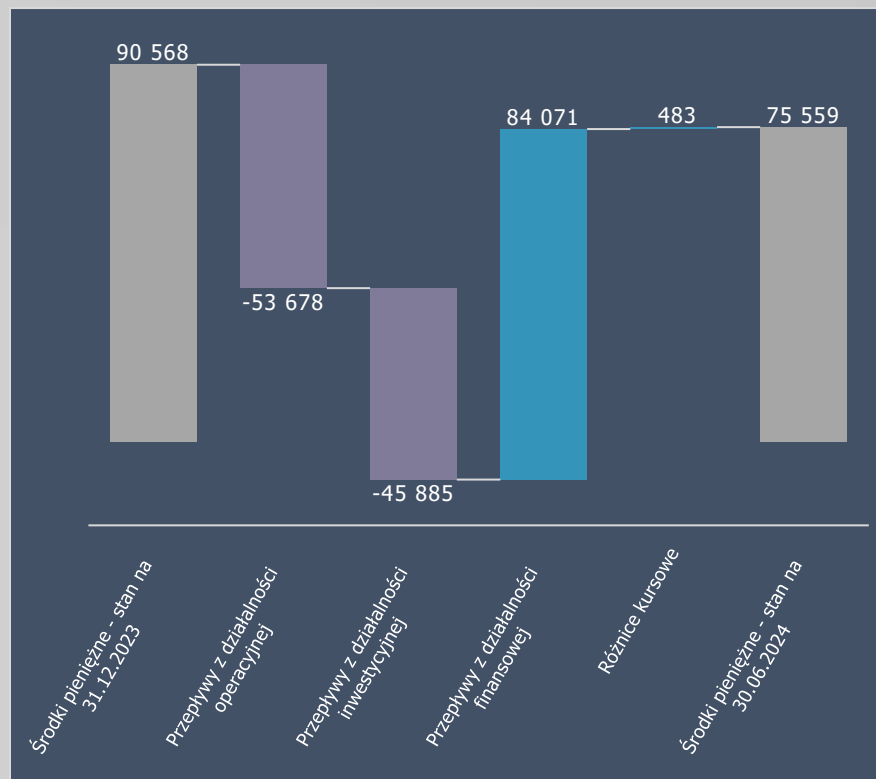
W związku z zapisami MSR1 mówiącymi iż w przypadku, gdy jednostka naruszy warunki umowy długoterminowego kredytu w dniu lub przed dniem zakończenia okresu sprawozdawczego, w związku z czym zobowiązanie staje się wymagalne na żądanie, zobowiązanie zaliczane jest do zobowiązań krótkoterminowych, nawet jeśli kredytodawca wyraził po zakończeniu okresu sprawozdawczego, a przed zatwierdzeniem sprawozdania finansowego do publikacji, zgodę na odstąpienie od żądania spłaty mimo naruszenia warunków umowy. Zobowiązanie jest zaklasyfikowane przez jednostkę jako krótkoterminowe, ponieważ na koniec okresu sprawozdawczego jednostka nie ma bezwarunkowego prawa do odroczenia spłaty zobowiązania, co najmniej o okres dwunastu miesięcy po tym terminie Spółka Wielton S. A. dokonała przekwalifikowania kredytów z długoterminowych na krótkoterminowe w kwocie 100 173 tys. zł.



PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE

Przepływy pieniężne Grupy Wielton w okresie 6 miesięcy 2024 roku

[w tys. zł]



W ciągu pierwszego półrocza 2024 roku Grupa Wielton zanotowała ujemne przepływy pieniężne na poziomie 15 492 tys. zł (także ujemnie w wysokości 16 538 tys. zł w analogicznym okresie poprzedniego roku). Złożyły się na nie:

- Ujemne przepływy pieniężne z działalności operacyjnej w wysokości -53 678 tys. zł. Wpływ na nie miała przede wszystkim poniesiona strata.
- Ujemne przepływy z działalności inwestycyjnej na poziomie -45 885 tys. zł wynikające głównie z kontynuacji niezbędnych inwestycji w rzeczowe aktywa trwałe (16 825 tys. zł) oraz wartości niematerialne i prawne (33 285 tys. zł).
- Dodatkowo przepływy z działalności finansowej na poziomie 84 071 tys. zł. Grupa zaciągnęła 127 234 tys. zł kredytów i pożyczek spłacając jednocześnie: kredyty i pożyczki na kwotę 20 813 tys. zł, zobowiązania leasingowe w wysokości 7 713 tys. zł oraz odsetki w kwocie 14 637 tys. zł.

Na stan bilansowy środków pieniężnych na koniec czerwca 2024 roku, dodatni wpływ miały także różnice kursowe z przeliczenia w wysokości 483 tys. zł.

PODSTAWOWE WSKAŹNIKI EFEKTYWNOŚCI

Przedstawione w niniejszym punkcie wskaźniki stanowią Alternatywne Pomiaru Wyników (APM – Alternative Performance Measures) w rozumieniu Wytycznych ESMA dotyczących Alternatywnych Pomiarów Wyników¹.

W pierwszym półroczu 2024 roku Grupa Wielton osiągnęła niższe niż w analogicznym okresie 2023 roku analizowane wskaźniki rentowności. Marża brutto ze sprzedaży wyniosła 10,0% (spadek o 2,7 p.p.), schodząc nieznacznie poniżej poziomu osiąganego przez Grupę w okresie sprzed pandemii (tj. przed rokiem 2020). Na wskaźniki marży EBIT, marży EBITDA oraz marży zysku netto wpłynęło zmniejszenie przychodów ze sprzedaży w pierwszym półroczu 2024 roku w porównaniu do analogicznego okresu roku 2023. W efekcie w okresie pierwszego półrocza 2024 roku marża EBITDA wyniosła 1,8%, czyli była o 4,6 p.p. niższa niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. Niższa niż rok wcześniej była również marża zysku netto, na której poziom w pierwszym półroczu 2024 roku miał wpływ ujemny wynik finansowy.

Wskaźniki rentowności Grupy Wielton

	I półrocze 2024	I półrocze 2023
Marża brutto ze sprzedaży w % (Zysk (strata) brutto ze sprzedaży/Przychody netto ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów) x 100%	10,0%	12,7%
Marża EBITDA w % (Zysk z działalności operacyjnej + Amortyzacja) /Przychody netto ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów) x 100%	1,8%	6,4%
Marża EBIT w % (Zysk z działalności operacyjnej/Przychody netto ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów) x 100%	-2,0%	4,1%
Marża zysku/straty netto w % (Zysk/strata netto/Przychody netto ze sprzedaży produktów, usług, towarów i materiałów) x 100%	-3,6%	3,1%

¹ Alternatywne pomiary wyników nie są miernikami wyników finansowych zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej ani nie powinny być traktowane jako mierniki wyników finansowych lub przepływów pieniężnych. Wskaźniki te nie są jednolicie definiowane i mogą być nieporównywalne do wskaźników prezentowanych przez inne spółki. APM powinny być analizowane wyłącznie jako dodatkowe, nie zaś zastępujące informacje finansowe prezentowane w sprawozdaniach finansowych Grupy. Wielton S.A. prezentuje wybrane wskaźniki APM, ponieważ w jego

Na dzień 30 czerwca 2024 roku odnotowano spadek poziomów wskaźników płynności. Jest to spowodowane bieżącą sytuacją na rynku naczep i przyczep oraz czynnikami makroekonomicznymi mającymi wpływ na sytuację Grupy. Ma ona wpływ na bieżące regulowanie zobowiązań oraz spadek poziomów należności.

W związku z sytuacją rynkową Emitent podjął działania w celu zorganizowania dodatkowych źródeł finansowania kapitału pracującego w postaci emisji obligacji i dodatkowego finansowania bankowego.

Na skutek nieznacznego spadku wartości aktywów wskaźnik zadłużenia ogólnego uległ niewielkiemu wzrostowi. Spadek zobowiązań długoterminowych, który wynikał m.in. z przekwalifikowania kredytów długoterminowych na krótkoterminowe spowodował, że obniżył się wskaźnik trwałości struktury finansowania oraz wskaźnik pokrycia aktywów trwałych kapitałami stałymi.

Wskaźnik długu netto do EBITDA wyniósł 4,49, czyli był wyższy od prezentowanego na koniec 2023 roku.

Wskaźniki płynności i zadłużenia Grupy Wielton

	30.06.2024	31.12.2023
Wskaźnik płynności bieżącej (Aktywa obrotowe/Zobowiązania krótkoterminowe)	0,84	0,99
Wskaźnik płynności przyspieszonej ((Aktywa obrotowe - Zapasy) /Zobowiązania krótkoterminowe)	0,5	0,6
Wskaźnik zadłużenia ogólnego (Zobowiązania ogółem/Aktywa ogółem) x 100%	70,3%	68,7%
Wskaźnik pokrycia majątku trwałego kapitałem własnym (Kapitał własny/Aktywa trwałe) x 100%	62,7%	69,1%
Wskaźnik trwałości struktury finansowania (Kapitały własne + Rezerwy długoterminowe + Zobowiązania długoterminowe + Bierne RMK długoterminowe) /Pasywa ogółem) x 100%	37,6%	44,7%
Wskaźnik długu netto/EBITDA ((Dług odsetkowy - Środki pieniężne) /EBITDA)	4,49	2,09

opinią są one źródłem dodatkowych informacji o sytuacji finansowej i operacyjnej Grupy, jak również ułatwiają analizę i ocenę osiągniętych przez Grupę wyników finansowych na przestrzeni poszczególnych okresów sprawozdawczych. Wielton S.A. prezentuje te konkretne alternatywne pomiary wyników, ponieważ stanowią one standardowe miary i wskaźniki powszechnie stosowane w analizie finansowej. Metodologia wyznaczania APM nie uległa zmianie w stosunku do okresu porównawczego i zamieszczone APM za poszczególne okresy są względem siebie porównywalne.

W ciągu pierwszego półrocza 2024 roku zapasy rotowały o siedemnaście dni dłużej niż w analogicznym okresie 2023 roku. Cykl spływu należności wydłużył się o pięć dni. Korzystnie na cykl środków pieniężnych wpłynęło natomiast wydłużenie cyklu zobowiązań o trzynaście dni. W efekcie w ciągu pierwszego półrocza 2024 roku cykl konwersji gotówki wyniósł 49 dni, czyli był o dziewięć dni dłuższy niż w pierwszym półroczu 2023 roku.

Wskaźniki rotacji Grupy Wielton

	I półrocze 2024	I półrocze 2023
Cykl zapasów (Zapasy * ilość dni/ (Wartość sprzedanych towarów i materiałów + Koszt wytworzenia sprzedanych produktów) w dniach	85	68
Cykl należności (Należności z tytułu dostaw i usług x ilość dni/Przychody ze sprzedaży produktów i towarów) w dniach	57	52
Cykl zobowiązań bieżących (Zobowiązania z tytułu dostaw i usług x ilość dni/(Wartość sprzedanych towarów i materiałów + Koszt wytworzenia sprzedanych produktów) w dniach	93	80
Cykl środków pieniężnych (Cykl zapasów + Cykl należności - Cykl zobowiązań) w dniach	49	40

SYTUACJA MAKROEKONOMICZNA I CZYNNIKI ZEWNĘTRZNE MOGĄCE MIEĆ WPŁYW NA DZIAŁALNOŚĆ I WYNIKI GRUPY W KOLEJNYCH KWARTAŁACH

W pierwszym półroczu 2024 roku sytuacja makroekonomiczna w Europie charakteryzowała się dynamicznymi zmianami, będącymi wynikiem zarówno wewnętrznych, jak i zewnętrznych czynników. Sytuacja gospodarcza, inflacja oraz polityka monetarna były kluczowymi tematami wpływającymi na decyzje ekonomiczne poszczególnych krajów. Ponadto, napięcia geopolityczne i zmiany na rynku surowców miały istotny wpływ na stabilność ekonomiczną regionu.

Wskaźnik HCOMB PMI Sektora Przemysłowego Strefy Euro wyniósł w lipcu 2024 roku 45,8 pkt, natomiast wskaźnik produkcji HCOB PMI Sektora Przemysłowego Strefy Euro wyniósł 45,6 pkt. Zgodnie z raportem przygotowanym przez Hamburg Commercial Bank istotny wpływ na wskaźniki miał spadek liczby zamówień prowadzący do spadku wielkości produkcji i zatrudnienia. Dane HCOB PMI ukazały również miesięczny wzrost kosztów operacyjnych producentów w strefie euro. Tempo wzrostu cen zakupu środków produkcji przyspieszyło do najwyższego poziomu od półtora roku. "Choć w ujęciu miesięcznym ogólny wskaźnik nie uległ zmianie, zdecydowana większość z ośmiu monitorowanych krajów strefy euro odnotowała spadek swoich wskaźników PMI dla przemysłu w porównaniu z czerwcem. W przypadku dwóch największych gospodarek bloku walutowego, Niemiec i Francji, wskaźnik ten spadł do najniższego poziomu od – odpowiednio – trzech i sześciu miesięcy. Grecja i Hiszpania, które w 2024 roku, osiągały dotąd najlepsze wyniki, również utraciły dynamikę wzrostu. Włochy i Irlandia jako jedyne kraje objęte badaniem odnotowały wzrost wskaźnika PMI dla sektora przemysłowego."

Źródło: HCOB PMI® Sektor Przemysłowy Strefy Euro, Hamburg Commercial Bank

Bezpośredni wpływ na branżę transportową miały następujące czynniki:

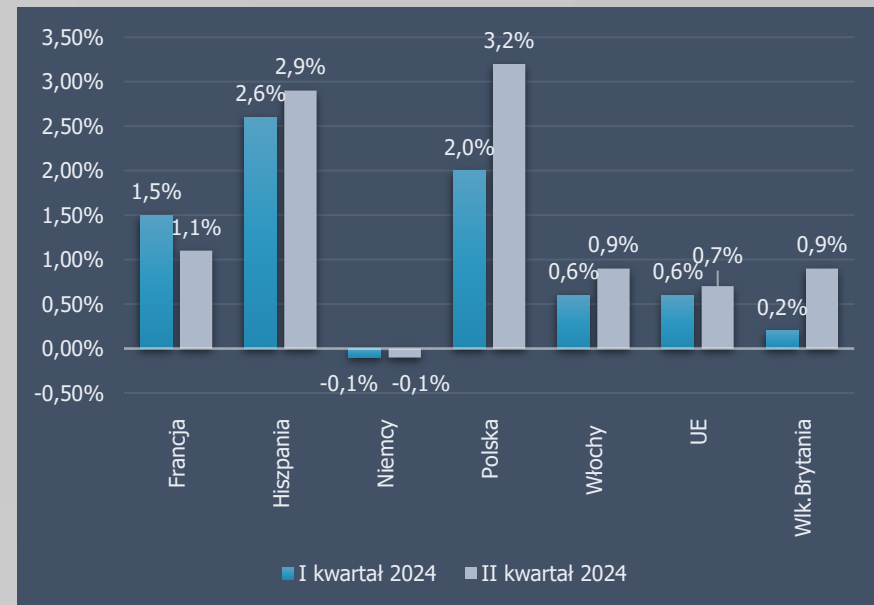
- niestabilność sytuacji geopolitycznej,
- utrzymujący się przez wiele miesięcy spadek w produkcji przemysłowej,
- zmniejszenie popytu na usługi transportowo-logistyczne, co skutkowało obniżeniem cen usług na poziomie europejskim,
- odkładanie w czasie decyzji zakupowych, co przyczyniało się do skracania terminów dostaw,
- brak możliwości sprzedaży nowych pojazdów na rynkach wschodnich,
- brak możliwości sprzedaży pojazdów używanych na rynkach wschodnich,
- utrudnienia w eksporcie wynikające z nałożonych sankcji.

Dodatkowo, firmy transportowe napotykały na presję związaną z:

- wysokimi kosztami prowadzenia działalności, takimi jak wynagrodzenia, podwyższone diety, konieczność wymiany tachografów,
- wprowadzeniem dodatkowych opłat drogowych w związku z nowymi regulacjami Unii Europejskiej,
- pogłębianiem się zjawiska nieuczciwej konkurencji ze strony przewoźników z Ukrainy,
- znaczącym niedoborem pracowników w branży logistycznej, co było spowodowane między innymi utrudnieniami wizowymi i administracyjnymi dla kierowców spoza Unii Europejskiej oraz percepcją zawodu kierowcy w Polsce jako nieatrakcyjnego, co przekładało się na brak młodych kandydatów,
- generowaniem niskiej marży, co prowadziło do wzrostu liczby bankructw w sektorze.

Kwartałna dynamika PKB w pierwszym półroczu 2024 roku (w relacji do analogicznych okresów 2023 roku)

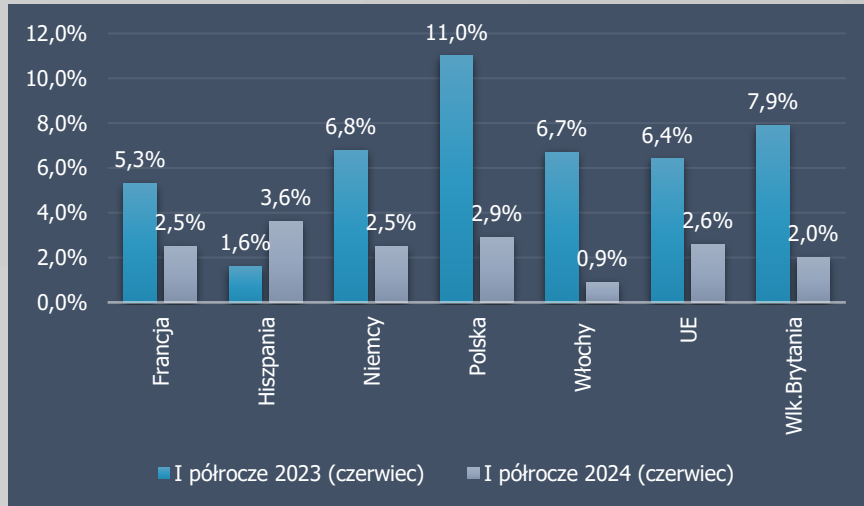
[w %]



Źródło: Eurostat, Gus, Office for National Statistics

Inflacja na poszczególnych rynkach na koniec pierwszego półrocza 2024 (w relacji do analogicznego okresu w 2023 roku)

[w %]



Źródło: Eurostat, Gus, Office for National Statistics

POLSKA

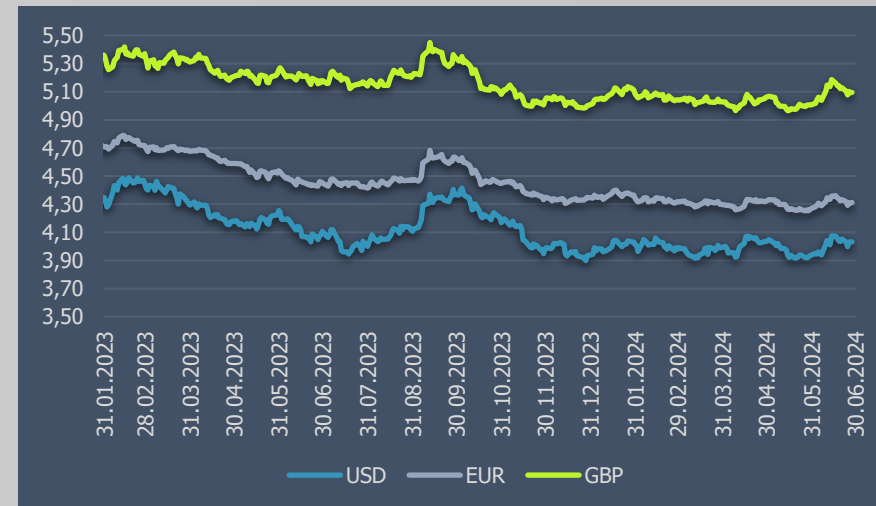


PKB w Polsce w drugim kwartale 2024 roku wzrosło o 3,2% w stosunku do analogicznego okresu 2023 roku. Wzrost Produktu Krajowego Brutto Polski w drugim kwartale 2024 roku był napędzany głównie przez znaczące zwiększenie popytu krajowego. Dodatkowo, spożycie ogółem wzrosło, w tym spożycie w sektorze gospodarstw domowych co wskazuje na silną tendencję konsumpcyjną wśród konsumentów. Mimo ujemnego salda obrotów handlu zagranicznego, wzrost nakładów brutto na środki trwałe również przyczynił się do pozytywnej dynamiki wzrostu gospodarczego kraju.



Inflacja w Polsce w czerwcu 2024 roku wzrosła o 2,9%, w czerwcu 2023 roku wzrost inflacji był na poziomie około 11%. Na spadek tempa zmian inflacji wpływ miało przedłużenie rządowych środków antyinflacyjnych, takich jak obniżone stawki VAT na produkty spożywcze i zamrożenie cen energii. Dodatkowo, decyzje Rady Polityki Pieniężnej o utrzymaniu wysokich stóp procentowych przyczyniły się do stabilizacji inflacji.

Notowania złotego



Źródło: NBP - Archiwum kursów średnich – tabela A

W pierwszym półroczu 2024 roku stopa referencyjna w Polsce pozostawała bez zmian na poziomie 5,75%, co wpłynęło na utrzymanie stabilności polityki monetarnej w kraju. Osłabienie złotego w czerwcu 2024 roku było spowodowane obniżeniem stóp procentowych

przez Europejski Bank Centralny. Pomimo drobnych fluktuacji w pierwszej połowie 2024 roku, złoty utrzymywał względnie stały poziom, co wpływało pozytywnie na tłumienie inflacji w Polsce. Na dzień 30 czerwca 2024 roku złoty był o 1,8% mocniejszy w relacji do dolara amerykańskiego, o 3,1% w stosunku do euro oraz o 1,6% wobec funta brytyjskiego względem analogicznego okresu w 2023 roku.

EUROPA

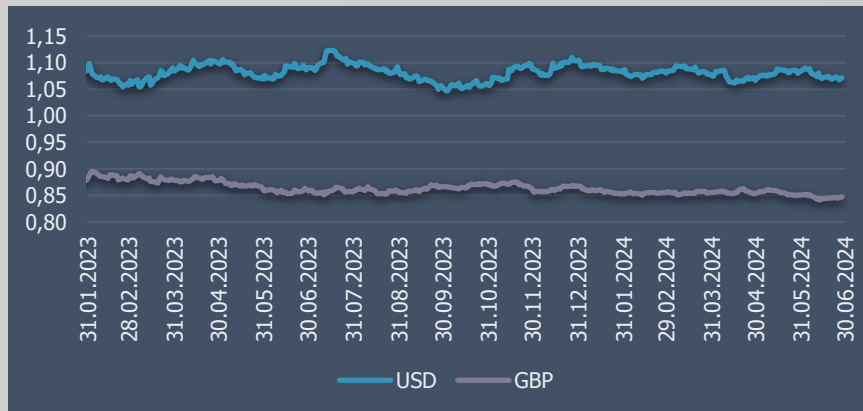


PKB w Unii Europejskiej w drugim kwartale 2024 roku wzrosło o 0,7% w stosunku do analogicznego okresu 2023 roku. W stosunku do pierwszego kwartału 2024 roku był to wzrost o 0,1 p.p. Wzrost produktu krajowego brutto (PKB) był napędzany przez wzrost płac i zatrudnienia, mimo ograniczeń w konsumpcji prywatnej. Pomimo ogólnego spadku globalnego handlu towarami, Unii Europejskiej udało się zwiększyć swoje udziały na rynkach eksportowych, chociaż niektóre państwa członkowskie doświadczyły strat. Globalne czynniki, takie jak spowolnienie handlu i wzrost gospodarczy w Chinach, miały również znaczący wpływ na te zmiany. Ponadto, wzrost napięć geopolitycznych, w szczególności związanych z konfliktem w Ukrainie, negatywnie odbił się na gospodarce UE.



Inflacja w UE w czerwcu 2024 roku wzrosła o 2,6%, w czerwcu 2023 roku wzrost inflacji był na poziomie 6,4%. W Unii Europejskiej w 2024 roku odnotowano znaczący spadek tempa wzrostu inflacji, co było w dużej mierze efektem obniżenia cen energii i żywności. Europejski Bank Centralny (ECB) kontynuował politykę wysokich stóp procentowych, mając również na celu kontrolę inflacji.

Notowania USD i GBP w relacji do EUR



Źródło: Dane historyczne - investing.com

Pod koniec pierwszego półrocza 2024 roku za 1 dolara amerykańskiego trzeba było zapłacić ok. 1,07 euro, co stanowi spadek o ok. 1,8% względem końca pierwszego półrocza 2023 roku. Za 1 funta brytyjskiego pod koniec pierwszego półrocza 2024 roku trzeba było zapłacić ok. 0,85 euro co stanowi spadek o ok. 1,3% w stosunku do analogicznego okresu w 2023 roku. W czerwcu Europejski Bank Centralny obniżył stopy procentowe o 0,25 p.p. w wyniku tej zmiany stopa refinansująca osiągnęła 4,25%, a depozytowa 3,75%. Wpłynęło to na umocnienie kursu euro. Kształtowanie się ceny euro w dalszym okresie będzie zależeć w głównej mierze od notowań stóp procentowych w strefie euro ale również podejmowanych decyzji głównych banków centralnych na arenie międzynarodowej.

Cena ropy Brent

[w USD za baryłkę]



Źródło: www.money.pl

Cena ropy jest wrażliwa na działania polityczne na arenie międzynarodowej. Pod koniec pierwszego półrocza 2024 roku cena ropy Brent osiągnęła 85,08 USD za baryłkę – wzrosła o 13,17% w stosunku do analogicznego okresu 2023 roku. W kwietniu odnotowano najwyższą cenę od pół roku, która osiągnęła poziom ponad 91 USD za baryłkę. Było to spowodowane wysokim popytem oraz pojawieniem się czynników ryzyka geopolitycznego po stronie podaży, do których należą ukraińskie ataki na rosyjskie rafinerie oraz groźba konfliktu Izraela z Iranem. Do załamania cen ropy Brent na początku czerwca przyczynili się producenci surowca skupieni wokół kartelu OPEC, którzy podjęli decyzję o zwiększeniu wydobycia.

Cena aluminium

[w USD za tonę]



Źródło: www.money.pl

Wpływ na ceny metali mają działania gospodarcze na świecie w tym trendy zachodzące w chińskiej gospodarce. Pod koniec pierwszego półrocza 2024 roku cena aluminium wynosiła 2 485,25 USD za tonę, w analogicznym okresie 2023 roku cena aluminium była niższa i stanowiła 2 096,25 USD za tonę.

W pierwszym półroczu 2024 roku, sytuacja gospodarcza w poszczególnych krajach Europy, w których Grupa Wielton posiada swoje spółki, przedstawiała się następująco:

FRANCJA



PKB w pierwszym kwartale 2024 roku wzrosło 1,5%, natomiast w drugim o 1,1% w relacji do analogicznych okresów 2023 roku. We Francji, ożywienie wzrostu gospodarczego było napędzane przez zwiększoną konsumpcję gospodarstw domowych oraz wzrost inwestycji prywatnych, co jest wspomagane przez poprawę warunków finansowych. Zgodnie z prognozami Banque de France, obserwuje się umiarkowane przyspieszenie aktywności gospodarczej, które jest wynikiem rosnącej konsumpcji i ożywienia inwestycji.



Inflacja we Francji w czerwcu 2024 roku wzrosła o 2,5%, w porównaniu ze wzrostem o 5,3% w czerwcu 2023 roku. Obniżenie tempa wzrostu inflacji jest skutkiem stabilizacji cen energii i surowców. Spowolnienie wzrostu cen żywności oraz utrzymujące się na stabilnym poziomie ceny wyrobów przemysłowych, wspierają utrzymywanie się tego trendu.

WIELKA BRYTANIA



PKB w pierwszym kwartale 2024 roku wzrosło o 0,2%, natomiast w drugim o 0,9% w relacji do analogicznych okresów 2023 roku. Wzrost PKB napędzany był głównie przez wzrost w sektorze usług, znacząco przyczyniły się również wyższe nakłady brutto na środki trwałe oraz zwiększone wydatki gospodarstw domowych, sektora instytucji rządowych i samorządowych. Mimo spadku w produkcji i budownictwie, a także spadku eksportu przy wzroście importu wzrost był zgodny z prognozami rynkowymi.



Inflacja w Wielkiej Brytanii w czerwcu 2024 roku wzrosła o 2%, w czerwcu 2023 roku wzrost inflacji był na poziomie 7,9%. W Wielkiej Brytanii, rosnące ceny energii odegrały kluczową rolę w kształtowaniu inflacji, wywierając znaczący wpływ na koszty produkcji i konsumpcji. Ponadto, wzrost wynagrodzeń w sektorach publicznym i prywatnym doprowadził do zwiększenia kosztów operacyjnych firm, co bezpośrednio przekładało się na wzrost cen towarów i usług.

NIEMCY



PKB w Niemczech zarówno w pierwszym jak i drugim kwartale 2024 roku utrzymywało się na poziomie -0,1% w stosunku do analogicznych okresów 2023 roku. Spadek tempa inflacji w pierwszym półroczu 2024 roku, nie przełożył się na ożywienie gospodarcze kraju. Eksperti oceniają, że ożywienie to nastąpi

dopiero w 2025 roku. Jako czynniki wpływające na osłabienie gospodarcze wskazywane są ostrożna konsumpcja gospodarstw domowych, mała ilość zamówień w przemyśle i budownictwie oraz spadek eksportu. Oczekiwany jest natomiast wzrost konsumpcji prywatnej pod koniec 2024 roku na skutek wzrostu dochodów realnych.

Inflacja w czerwcu 2024 roku wzrosła o 2,5%, w czerwcu 2023 roku wzrost inflacji był na poziomie 6,8%. W Niemczech, w pierwszym półroczu 2024 roku, obserwowano stabilizację inflacji przy jednoczesnym umiarkowanym wzroście Produktu Krajowego Brutto (PKB). Do lipca 2024 roku, wskaźnik inflacji wykazywał jedynie niewielkie wahania, które były efektem zarówno czynników sezonowych, jak i działań rządowych mających na celu stabilizację cen. Wprowadzenie tzw. Deutschlandticket, czyli biletu umożliwiającego korzystanie z transportu publicznego w całym kraju za jednolitą cenę oraz ograniczenia cen energii, miały istotny wpływ na hamowanie wzrostu cen.



WŁOCHY

PKB we Włoszech w drugim kwartale 2024 roku wzrosło o 0,9% w stosunku do analogicznego okresu 2023 roku oraz było wyższe o 0,3 p.p. w porównaniu do wzrostu w pierwszym kwartale 2024 roku. We Włoszech rządowe inwestycje, które wcześniej koncentrowały się na inwestycjach mieszkaniowych, przesunęły się w kierunku finansowania infrastruktury i wyposażenia z wykorzystaniem środków z Funduszu Odbudowy i Odporności (RRF). To przesunięcie priorytetów miało wpływ na tempo wzrostu Produktu Krajowego Brutto. Wysokie stopy procentowe, ustalone przez Europejski Bank Centralny, odstraszyły zarówno przedsiębiorstwa, jak i gospodarstwa domowe od zaciągania nowych kredytów, co przyczyniło się do ochłodzenia aktywności gospodarczej i skutecznego ograniczenia inflacji. Na wzrost miał również wpływ eksport netto - ponieważ eksport towarów spadł nieco mniej niż import, podczas gdy handel usługami stale rósł w zdrowym tempie.



Inflacja we Włoszech w czerwcu 2024 roku wzrosła o 0,9%, w czerwcu 2023 roku wzrost inflacji był na poziomie 6,7%. Spadające ceny energii odegrały znaczącą rolę w hamowaniu wzrostu inflacji, jednakże zauważalne jest, że wpływ ten zaczyna słabnąć. Obecna dynamika inflacyjna jest kształtowana nie tylko przez zmiany we wzorcach konsumpcji, ale również przez politykę fiskalną rządu, w tym ograniczenie w systemie zachęt do remontów mieszkań oraz modyfikacje w systemie podatkowym.



HISZPANIA



PKB w Hiszpanii w drugim kwartale 2024 roku wzrosło o 2,9% w stosunku do drugiego kwartału 2023 roku. Do poprawy dynamiki przyczyniła się poprawa konsumpcji gospodarstw domowych, wydatków rządowych oraz nakładów inwestycyjnych. Czynnikiem wzrostu był również handel zagraniczny - wzrost eksportu przy spadku importu.



W czerwcu 2024 roku odnotowano wzrost inflacji w Hiszpani o 3,6%, w stosunku do czerwca 2023 roku, kiedy inflacja wzrosła o 1,6%. Rząd Hiszpanii na początku 2024 roku przedłużył działania pomocowe, takie jak obniżenie stawki VAT na produkty spożywcze oraz subwencje na transport publiczny. Jednak dynamika wzrostu inflacji przyspieszyła, co było spowodowane wycofaniem dotacji przez Madryt na paliwo używane w transporcie i rolnictwie. Rząd wycofał się z programów ochrony konsumentów przed rosnącymi kosztami energii. Europejski Bank Centralny utrzymywał strategię wysokich stóp procentowych, mając na celu walkę z inflacją. Rząd podjął również inicjatywy mające na celu wsparcie sektora turystycznego, który odgrywa istotną rolę w gospodarce Hiszpanii.

ZMIANY PRAWNE

Istotne zmiany w polskim prawie z perspektywy przedsiębiorców:

- Płaca minimalna, która poprzednio została podniesiona 1 lipca 2023 roku do kwoty 3 600 zł, od 1 stycznia 2024 roku wynosi 4 242 zł brutto (nowa minimalna stawka godzinowa wzrosła do 27,70 zł brutto). Kolejne jej podniesienie, zgodnie z zapowiedziami rządu, nastąpiło 1 lipca 2024 roku do kwoty 4 300 zł brutto (minimalna stawka godzinowa wzrosła do 28,10 zł brutto). Od stycznia 2024 roku zwiększono również w Polsce podstawę ZUS dla kierowców do 7 824 zł brutto (w roku 2023 wynosiła 6 935 zł brutto). Przekłada się to na wzrost wynagrodzenia o około 200 zł, a także podstawy ZUS o około 900 zł. Od 1 stycznia 2025 roku kwota minimalnego wynagrodzenia za pracę będzie wynosiła 4 666 zł brutto, czyli więcej o 366 zł w porównaniu do kwoty obowiązującej obecnie.
- 1 stycznia 2024 roku zmieniły się przepisy Ustawy o emeryturach pomostowych. Nowe regulacje umożliwiły przejście na taką emeryturę pracownikom wykonującym pracę w warunkach szczególnych lub o szczególnym charakterze także, jeśli rozpoczęli pracę po 1 stycznia 1999 roku. Jednak, aby skorzystać z uprawnienia konieczne jest jak dotychczas spełnienie szeregu innych warunków, a te określił ustawodawca w nowelizacji ustawy o emeryturach pomostowych. Eksperti przewidują, że w 2024 roku odejścia z pracy z powodu przechodzenia na emerytury pomostowe nie będą istotnym trendem, jednak nie można wykluczyć, że niektórzy pracodawcy odczują braki kadrowe w związku z odejściem wysoce wyspecjalizowanych pracowników.
- Obowiązek utworzenia skrzynki do doręczeń elektronicznych obowiązuje od 30 marca 2024 roku dla spółek zarejestrowanych przed 30 grudnia 2023 roku. Nowy obowiązek dla spółek polega na używaniu systemu e-Doręczeń do komunikacji z organami i sądami. System ten ma na celu zastąpienie tradycyjnej korespondencji papierowej oraz platformy ePUAP, co ma przyczynić się do obniżenia kosztów i zwiększenia efektywności wymiany informacji.
- Krajowy System e-Faktur (KSeF), który pierwotnie miał obowiązywać w formie obligatoryjnej od 1 lipca 2024 roku, zostanie uruchomiony w nowym, późniejszym terminie. Ministerstwo Finansów zdecydowało się na zlecenie przeprowadzenia niezależnego audytu informatycznego systemu KSeF i ogłosi nową datę jego wdrożenia.

Zmiany w zakresie przepisów dla branży transportowej:

- Zgodnie z dyrektywą Unii Europejskiej o Eurowiniętach państwa członkowskie były zobowiązane do wdrożenia opłat drogowych zależnych od wielkości udziału CO₂ w przypadku emisji wszystkich pojazdów o Dopuszczalnej Masie Całkowitej (DMC) powyżej 3,5 tony do 25 marca 2024 roku. W poszczególnych krajach członkowskich obowiązują tabele stawek opłat drogowych uwzględniające typy pojazdów oraz emisję zanieczyszczeń, w tym dopłaty za zanieczyszczenie powietrza,

infrastrukturę, hałas i emisję CO₂. W Austrii od 1 stycznia 2024 roku podwyżki objęły pojazdy emitujące najwięcej zanieczyszczeń (klasa I).

- Od 1 lipca 2024 roku myto w Niemczech zaczęło obejmować nową kategorię pojazdów służących do transportu drogowego towarów. Dotyczy to pojazdów dostawczych i ciężarowych o dopuszczalnej masie całkowitej powyżej 3,5 tony do 7,5 tony. Opłaty drogowe w Niemczech obliczane są na podstawie stawki za kilometr, a składają się na nie koszty związane z emisją CO₂, zanieczyszczeniami powietrza i hałasem, jak również koszty za infrastrukturę.
- Wzrost opłat drogowych nastąpił również na Litwie, gdzie stawki w praktyce wzrosły nawet 4-krotnie. Na Węgrzech wprowadzone zostały nowe kategorie w systemie opłat, uwarunkowane klasą spalania pojazdu oraz lokalizacją pojazdu z podziałem na obszary zurbanizowane oraz poza miastem. Również Czechy wprowadziły nowe opłaty emisyjne od 1 marca 2024 roku. Polska obecnie nie uwzględniła wymogów dyrektywy, natomiast stawki opłat drogowych zostały ustalone w oparciu o inflację i wzrosły na początku 2024 roku o 15%. Zgodnie z kalendarium prac Parlamentu przewidywany termin podjęcia tematu przez Sejm powinien nastąpić nie wcześniej niż w październiku 2024. Źródło: [Fala podwyżek opłat drogowych \(logistyka.net.pl\)](https://logistyka.net.pl).
- W roku 2024 również Wielka Brytania zmierzyła się ze zmianami wynikającymi z Border Target Operating Model (TOM), dokumentu regulującego import towarów. Rozpoczynając od 31 stycznia 2024 roku wprowadzony został wymóg posiadania świadectwa produktów zwierzęcych, roślin, produktów roślinnych średniego ryzyka oraz żywności i pasz wysokiego ryzyka nie pochodzących od zwierząt importowanych z państw Unii Europejskiej. Od 30 kwietnia 2024 roku w życie weszły kolejne zmiany w ramach pakietu - kontrola tożsamości oraz kontrola bezpośrednich produktów pochodzenia zwierzęcego, roślin, produktów roślinnych oraz żywności wysokiego ryzyka nie pochodzących od zwierząt z UE. Ostatni pakiet nowelizacji ma zostać wprowadzony od 31 października 2024 roku.
- Od 12 stycznia 2024 roku w Polsce zaczął obowiązywać rozszerzony System Monitorowania Drogowego i Kolejowego Przewozu Towarów (SENT) na transport niektórych odpadów. Nowe przepisy będą wymagać monitorowania transportu 11 rodzajów odpadów, których masa brutto przesyłki wynosi co najmniej 1000 kg lub objętość co najmniej 1000 litrów.
- W Polsce od 17 lutego 2024 roku weszły w życie nowe przepisy dotyczące pilotowania pojazdów nienormatywnych. Zniesiona została m.in. obowiązkowa tablica informacyjna na dachu pojazdu pilotującego, co ma uprościć procedury dla przewoźników.
- Parlament Europejski zatwierdził 14 maja 2024 roku Rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady zmieniające rozporządzenie (UE) 2019/1242 w odniesieniu do zastrzeżenia norm emisji CO₂ dla nowych pojazdów ciężkich oraz włączenie obowiązków sprawozdawczych, zmieniające rozporządzenie (UE) 2018/858

i uchylające rozporządzenie (UE) 2018/95, w którym to przyjął cele redukcji emisji CO₂ dla nowych pojazdów ciężarowych o dużej ładowności (HDV). Cele redukcji emisji ustalono dla przyczep na poziomie 7,5 %, a dla naczep 10 % począwszy od 2030 roku. Wiązać się to może ze wzrostami cen dla producentów oraz konsumentów.

- Od lipca 2024 roku wprowadzono nowy obowiązek dla wszystkich nowych ciężarówek i naczep zarejestrowanych w Unii Europejskiej, który wymaga, aby wymienione pojazdy były wyposażone w system monitorowania ciśnienia w oponach (TPMS).
- Zgodnie z Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2020/1056 z dnia 15 lipca 2020 roku, w sprawie elektronicznych informacji dotyczących transportu towarowego eFTI (Electronic Freight Transport Information), od 21 sierpnia 2024 roku, obowiązuje elektroniczny list przewozowy, E-CMR (Electronic Consignment Note Message). Wprowadzenie regulacji wiąże się z licznymi korzyściami takimi jak śledzenie zlecenia transportowego, kontrola procesu logistycznego, cyfrowy obieg dokumentów, oszczędność czasu oraz wyliczenie ETA (estimated time of arrival).
- 31 grudnia 2024 roku, zgodnie z zapisami Pakietu Mobilności, zostanie wprowadzony obowiązek przechowywania i przekazywania do kontroli danych z tachografu z bieżącego dnia i wcześniejszych 56 dni (zamiast 28 dni). Ponadto, w transporcie międzynarodowym, obowiązywać będzie wymóg wymiany analogowych tachografów oraz starszych wersji urządzeń cyfrowych na smart tachografy II generacji rejestrujących automatycznie moment przekroczenia granicy.

Zmiany w zakresie przepisów podatkowych:

- Od 1 stycznia 2024 roku rozszerzył się katalog podatków, które należy opłacać za pośrednictwem mikrorachunku. Są to:
- płatności wynikające z deklaracji o wysokości osiągniętego dochodu (przychodu) i należnego podatku IT-8FR (od przychodów fundacji rodzinnych),
- płatności wynikające z obowiązku zapłaty ryczałtu od przychodów zagranicznych osób fizycznych, które przenoszą miejsce zamieszkania na terytorium RP (PIT-PZ),
- płatności wynikające z obowiązku zapłaty podatku VAT w przypadku WNT niektórych towarów (VAT-14),
- płatności wynikające z deklaracji dla podatku od gier (POG-P) oraz wpłat dziennych (POG-4 i POG-5),
- płatności wynikające z informacji o dopłatach w grach liczbowych, loteriach pieniężnych i grze telebingo (GHD-1).

- Od 1 stycznia 2024 roku ustawodawca podniósł maksymalną stawkę podatku od nieruchomości mieszkalnych z 1,00 zł do 1,15 zł za m². Wyższa opłata dotknie zarówno osoby prywatne, jak i przedsiębiorców. Maksymalna stawka podatku od nieruchomości wykorzystywanych do prowadzenia działalności gospodarczej wynosi od 1 stycznia 2024 roku 33,10 zł za m² (w roku 2023 stawka wynosiła 28,78 zł za m² powierzchni użytkowej). Zgodnie z obowiązującymi przepisami, należy jednak zauważyć, że każda gmina i miasto samodzielnie decyduje o stawkach podatku obowiązujących na ich terenie, więc nie wszyscy właściciele nieruchomości muszą otrzymać decyzje o podniesieniu podatku za 2024 rok.
- 1 stycznia 2024 roku weszły także w życie przepisy umożliwiające elektroniczne składanie wniosków o wydanie:
 - wiążących informacji stawkowych (WIS),
 - wiążących informacji akcyzowych (WIA)
 - wiążących informacji o pochodzeniu (WIP),
 - innych dokumentów dot. spraw o wydanie informacji wiążących.
- Od 1 stycznia 2024 roku zaczęły obowiązywać nowe przepisy dotyczące minimalnego podatku dochodowego (minimalny CIT). Opodatkowanie obejmuje spółki, które poniosły stratę z działalności operacyjnej albo osiągnęły niską rentowność.

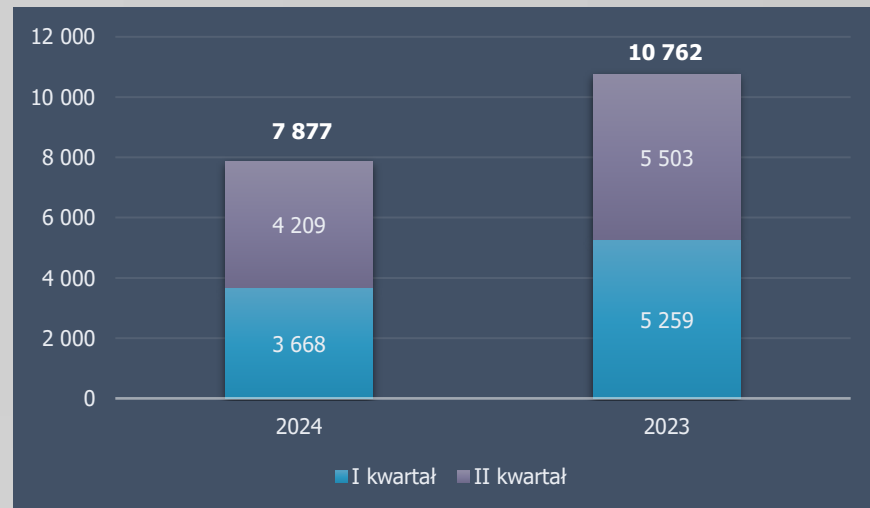
WYNIKI SPRZEDAŻOWE I REJESTRACJE GRUPY

W pierwszym półroczu 2024 roku wyniki sprzedażowe i rejestracje Grupy Wielton odnotowały zmniejszenie w porównaniu do analogicznego okresu poprzedniego roku. Pomimo wyzwań, Grupa konsekwentnie realizuje swoją strategię, koncentrując się na innowacyjności i podnoszeniu jakości swoich produktów.

Sprzedaż naczep, przyczep i zabudów przez Grupę Wielton w pierwszym półroczu 2024 roku

[w sztukach]

	I półrocze 2024		I półrocze 2023		zmiana r/r %
	liczba w szt.	udział w %	liczba w szt.	udział w %	
Polska	1 810	23%	2 738	25,4%	-33,9%
Rynki zagraniczne	6 067	77%	8 024	74,5%	-24,4%
Razem	7 877	100%	10 762	100%	-26,8%

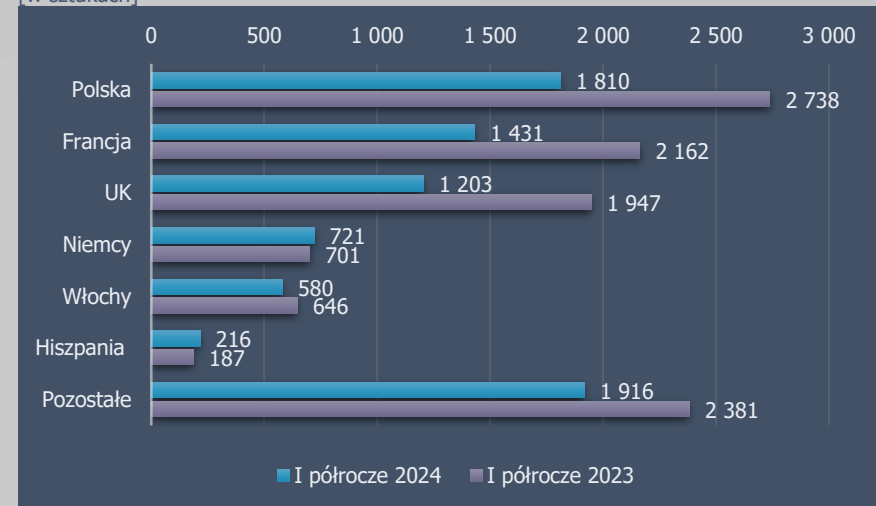


Źródło: Dane własne Grupy Wielton

Sprzedaż naczep, przyczep i zabudów przez Grupę Wielton w Polsce oraz na rynkach zagranicznych spadła o 26,8% w pierwszym półroczu 2024 roku w stosunku do analogicznego okresu 2023 roku. Największy spadek wystąpił na rynku brytyjskim (spadek o 38,2%), francuskim oraz polskim (spadki o niemal 34%). Wzrost sprzedaży pojazdów Grupy Wielton odnotowano jedynie we Hiszpanii o 29 szt. (+15,5%) w stosunku do pierwszego półrocza 2023 roku. W Niemczech sprzedaż spadła o 16,5%, we Włoszech o 10,2%, a w pozostałych krajach o 13,7% w stosunku do pierwszych 6 miesięcy 2023 roku.

Sprzedaż naczep, przyczep i zabudów przez Grupę Wielton [struktura po rynkach]

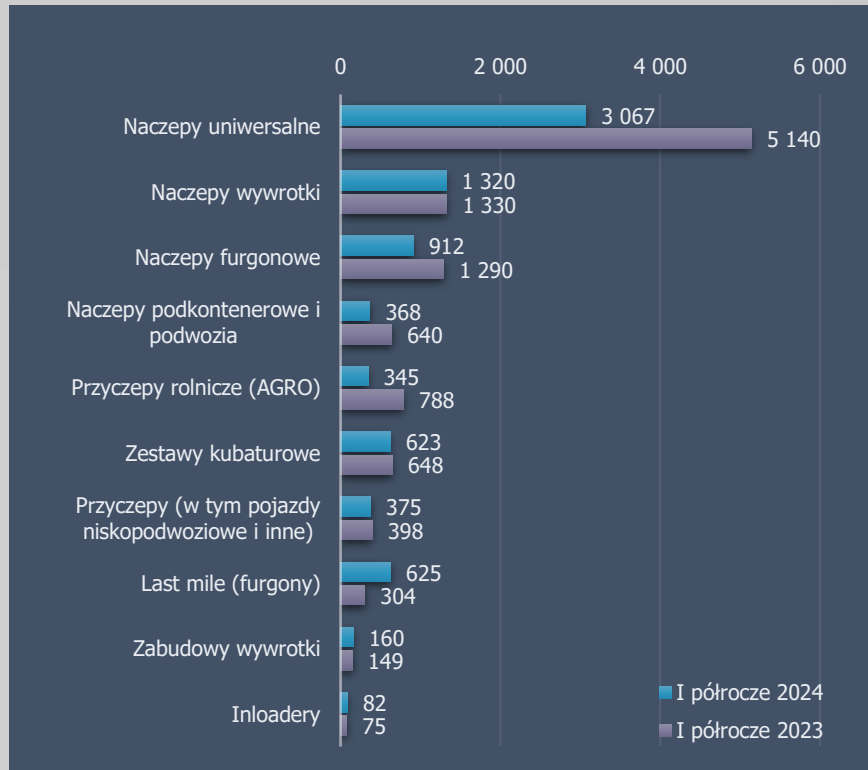
[w sztukach]



Źródło: Dane własne Grupy Wielton. Zmiana wolumenowa za rok 2023 wynika ze zmiany sposobu prezentacji danych sprzedażowych od 2024 roku – obecnie sprzedaż Grupy na danym rynku

Sprzedaż naczep, przyczep i zabudów przez Grupę Wielton [struktura asortymentowa]

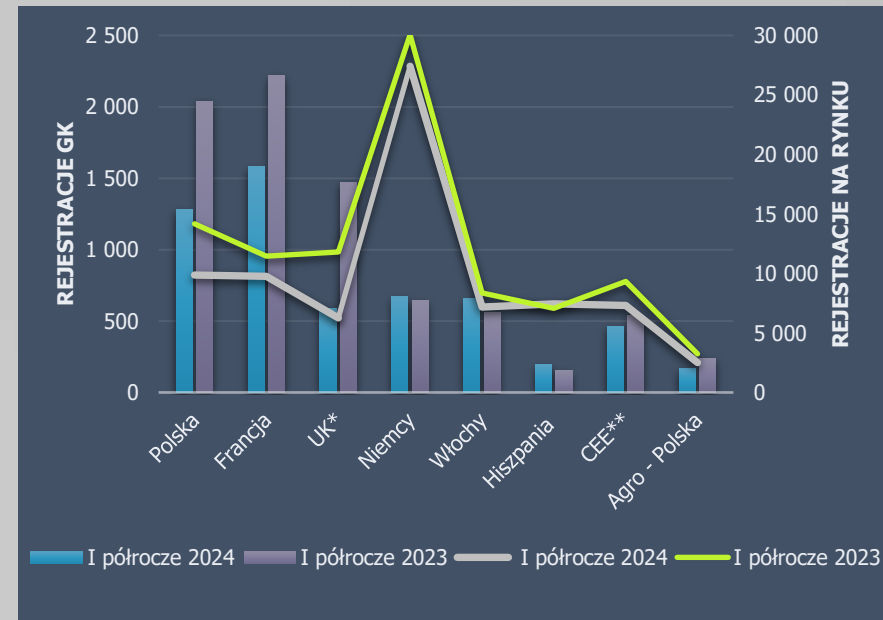
[w sztukach]



Źródło: Dane własne Grupy Wielton

W pierwszym półroczu 2024 roku w strukturze asortymentowej sprzedaży pierwsze miejsce z udziałem 38,9% zajmowały naczepy uniwersalne, pomimo spadku sprzedaży o 40,3% w stosunku do pierwszego półrocza 2023 roku. W ciągu 6 pierwszych miesięcy 2024 roku nastąpił znaczny wzrost sprzedaży last mile o 105,6% w relacji do analogicznego okresu 2023 roku, co wpłynęło na zajęcie 4 miejsca w strukturze asortymentowej sprzedaży z udziałem na poziomie 7,9% w całkowitej sprzedaży Grupy Wielton. Wzrosła też sprzedaż inloaderów (82 szt., +9,3%) oraz zabudów wywrotek (160 szt.+7,4%). Zdecydowanie mniejszy popyt w pierwszym półroczu 2024 roku Grupa odnotowała w zakresie przyczep rolniczych (AGRO) (spadek sprzedaży o 56,2%) oraz naczepek podkontenerowych i podwozi (spadek o 42,5%).

Rejestracje przyczep i naczepek Grupy Kapitałowej Wielton względem rynku



Źródło: Dane własne Grupy Wielton

Na rynku zaobserwowano spadek liczby rejestracji przyczep i naczepek w pierwszym półroczu 2024 roku o 18,6% w porównaniu do analogicznego okresu w roku 2023, co miało wpływ na poziom rejestracji raportowanych przez spółki należące do Grupy Wielton, zmniejszenie liczby rejestracji o 2 260 sztuk (spadek o 28,7%) w pierwszym półroczu 2024 roku. Wyjątkiem była Hiszpania, gdzie rynek odnotował wzrost liczby rejestracji, co znalazło odzwierciedlenie również w wynikach Grupy Wielton.

W pierwszym półroczu 2024 roku Grupa Kapitałowa Wielton zajmowała pierwsze miejsce na rynku francuskim z udziałem wynoszącym 16,2%, drugie miejsce na rynku polskim z udziałem 13% oraz drugie miejsce na rynku Wielkiej Brytanii z udziałem 9,4%. W Niemczech liczba rejestracji na rynku zmniejszyła się o 8,8% w pierwszym półroczu 2024 roku w stosunku do pierwszego półrocza 2023 roku. Grupa Kapitałowa zajęła siódme miejsce na rynku niemieckim z udziałem 2,4% w pierwszym półroczu 2024 roku, co stanowi wzrost o 0,3 p.p. w porównaniu do tego samego okresu w roku poprzednim. Największy spadek w skali roku odnotowano w Wielkiej Brytanii, gdzie liczba rejestracji zmniejszyła się o 47% w ciągu pierwszych sześciu miesięcy 2024 roku w porównaniu z tym samym okresem w roku 2023, co miało znaczący wpływ na wyniki rejestracji Grupy Wielton – spadek o 59,9%.

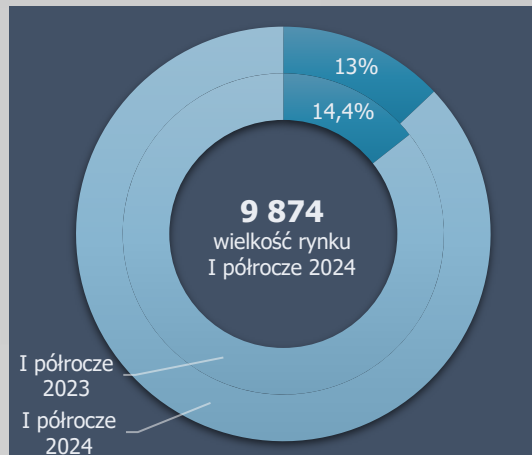
RYNEK NACZEP I PRZYCZEP (DROGOWE)

POLSKA

Rejestracje

Udział w rynku w oparciu o rejestrację pojazdów

Spadek rynku o 30,3% r/r do 9 874 szt. Udział rynkowy spółek Wielton oraz Langendorf 13,0% - 1 279 szt. (1 247 szt. Wielton, 32 szt. Langendorf)



Źródło: Dane własne Grupy Wielton

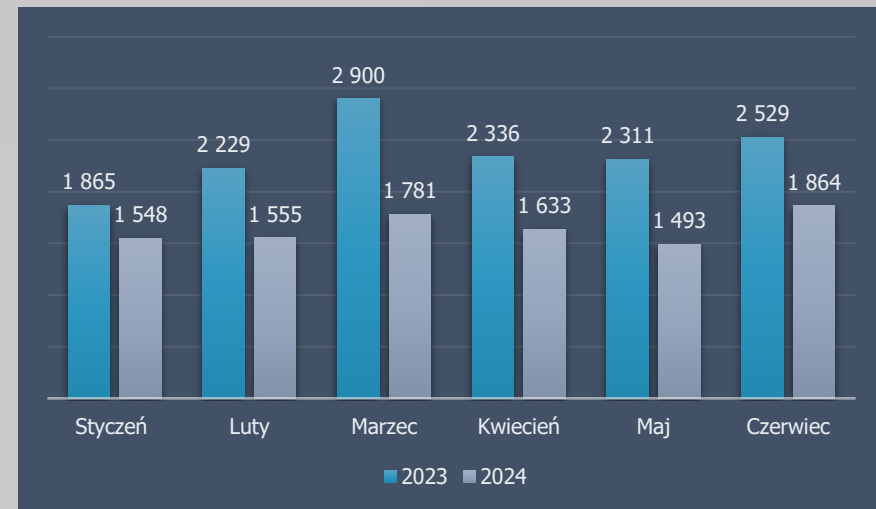
W pierwszym półroczu 2024 roku zarejestrowano w Polsce 15 524 nowe samochody ciężarowe o Dopuszczalnej Masie Całkowitej (DMC) powyżej 3,5 tony, tj. o 10,3% mniej niż w analogicznym okresie poprzedniego roku.

W okresie od stycznia do czerwca 2024 roku dokonano rejestracji 9 874 przyczep i naczep o dopuszczalnej masie całkowitej (DMC) przekraczającej 3,5 tony. Stanowi to spadek o 4 296 szt. (30,3%) w porównaniu do analogicznego okresu roku poprzedniego. Pojazdy marek

Wielton i Langendorf zostały zarejestrowane w liczbie 1 279 szt., w stosunku do 2 038 szt. zarejestrowanych w roku ubiegłym, co umiejscowiło je na drugim miejscu pod względem liczby rejestracji na rynku.

Liczba rejestracji nowych naczep i przyczep o DMC powyżej 3,5 ton w Polsce w ujęciu miesięcznym

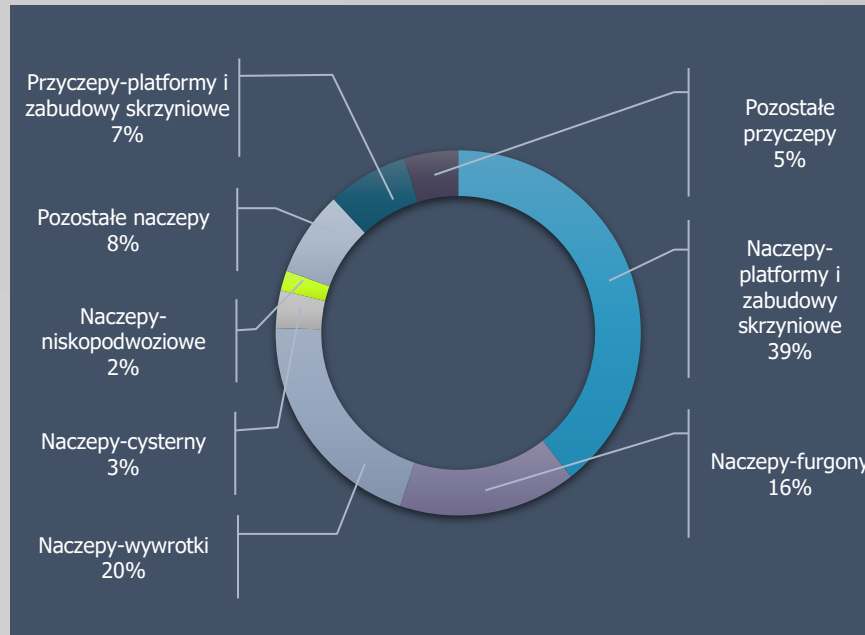
[w sztukach]



Źródło: PZPM miesięczne informacje prasowe "Pierwsze rejestracje nowych przyczep i naczep w tym przyczep lekkich i rolniczych oraz ciągników rolniczych analizy PZPM na podstawie wstępnych danych Centralnej Ewidencji Pojazdów".

W pierwszym półroczu 2024 roku wystąpiły fluktuacje w zakresie rejestracji nowych przyczep i naczep o DMC powyżej 3,5 ton. Trend ten był zbliżony do pierwszego półrocza 2023 roku. Liczba nowych rejestracji na przestrzeni 6 miesięcy 2024 roku była niższa niż w analogicznym okresie 2023 roku. Największą liczbę nowych rejestracji w pierwszym półroczu 2024 roku odnotowano w czerwcu, a najniższą w maju. Producenci niemieccy zajmują odpowiednio pierwsze i drugie miejsce przy spadku rejestracji na poziomie 48,4% oraz 51,7%. Z udziałem w rynku 12,6% na 3 miejscu znajdował się Wielton, z liczbą 1 247 nowych rejestracji przyczep i naczep w okresie styczeń-czerwiec 2024 roku.

Struktura rejestracji nowych naczep i przyczep o DMC powyżej 3,5 ton w Polsce w okresie styczeń-czerwiec 2024 roku



Źródło: PZPM Tabele - Pierwsze rejestracje przyczep i naczep - czerwiec 2024 r.

Rejestracja przyczep i naczep w Polsce w pierwszym półroczu 2024 roku spadła o 30,3% w stosunku do analogicznego okresu w roku ubiegłym. Rejestracje naczep w pierwszym półroczu 2024 stanowiły 88% całkowitej liczby rejestracji nowych naczep i przyczep o DMC powyżej 3,5 ton w Polsce, tj. 8 695 szt., o 32,4% mniej niż w analogicznym okresie 2023 roku. W zakresie przyczep różnica w zakresie rejestracji była znacznie niższa - odnotowano spadek o 9,4 % za pierwsze 6 miesięcy 2024 roku, w stosunku do analogicznego okresu 2023 roku. Najczęstszym podrodzajem wśród rejestracji nowych przyczep i naczep były platformy i zabudowy skrzyniowe, dla naczep było to 3 892 rejestracji (-40%), natomiast dla przyczep 709 rejestracji (-10%).

Sprzedaż

Sprzedaż Grupy Wielton na rynku polskim [szt.]



Źródło: Dane własne Grupy Wielton. Zmiana wolumenowa za rok 2023 wynika ze zmiany sposobu prezentacji danych sprzedażowych od 2024 roku – obecnie sprzedaż Grupy na danym rynku

Opis sytuacji rynkowej:

- W wyniku aktywnych działań Ministerstwa Infrastruktury oraz polskiej strony, Rada Unii Europejskiej zatwierdziła 20 czerwca 2024 roku zmienioną Umowę między Unią Europejską a Ukrainą dotyczącą transportu drogowego towarów, uwzględniającą większość postulatów Polski, które zostały opracowane z uwzględnieniem oczekiwań polskich przewoźników drogowych. Zmieniona Umowa zawiera kluczowe dla Polski zapisy, takie jak możliwość zawieszenia jej stosowania w przypadku zakłóceń na rynku, wzmocnione mechanizmy kontrolne przeciwko nielegalnym przewozom oraz wymogi dotyczące dokumentacji i oznakowania pojazdów, co ma na celu usprawnienie procesów kontrolnych i egzekucję przepisów.
- W marcu 2024 roku Polska zmagiała się z protestami rolników na granicy polsko-ukraińskiej.
- Inflacja oraz wzrost cen paliw, w porównaniu z poprzednim rokiem, mogły wpłynąć na spadek popytu w transporcie oraz problemy w uzyskaniu kredytów, leasingów na zakup nowych przyczep i naczep.
- Ujemny trend na rynku tradycyjnych przyczep i naczep wynika również z rosnącą świadomości ekologicznej oraz faktu, że firmy decydują się na inwestowanie w bardziej ekologiczne, paliwooszczędne pojazdy.
- Rząd pracuje nad uchwaleniem nowych regulacji, których celem jest rozszerzenie sieci dróg objętych elektronicznym systemem poboru opłat. Przedmiotowe regulacje dotyczyć będą autostrad oraz dróg ekspresowych, które zostały oddane do użytkowania po roku 2017. Zgodnie z projektem rozporządzenia, opłaty będą nakładane na pojazdy o masie przekraczającej 3,5 tony. Przewiduje się, że rozporządzenie zostanie przyjęte przez Radę

Ministrów w trzecim kwartale roku 2024. Projektowane rozporządzenie zakłada rozszerzenie sieci dróg płatnych o dodatkowe około 1 600 kilometrów.

Źródło: <https://www.gov.pl/web/premier/projekt-rozporzadzenia-rady-ministrow-zmieniajacego-rozporzadzenie-w-sprawie-drog-krajowych-lub-ich-odcinkow-na-ktorych-pobiera-sie-oplate-elektroniczna-oraz-wysokosci-stawek-oplaty-elektronicznej3>

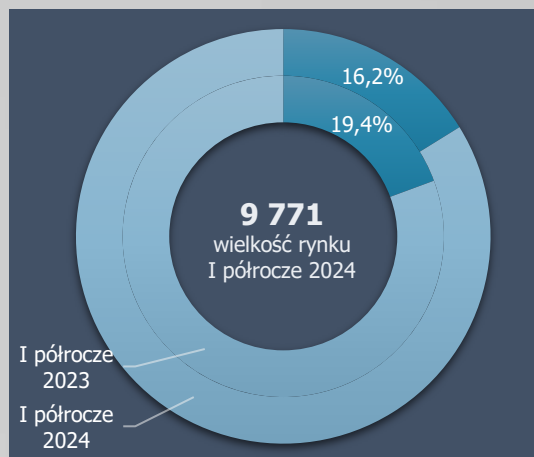
- Zaobserwowano krajowe spowolnienie w sektorze produkcji i handlu, co doprowadziło do obniżenia liczby zleceń oraz spadku stawek za usługi transportowe.

FRANCJA

Rejestracje

Udział w rynku w oparciu o rejestrację pojazdów

Spadek rynku o 14,6 % r/r do 9 771 szt. Udział rynkowy spółki Fruehauf 16,2% przy 1 580 szt.



Źródło: Dane rejestracyjne pozyskane przez Grupę Wielton

W okresie od stycznia do czerwca 2024 roku odnotowano we Francji rejestrację 28 124 nowych samochodów ciężarowych o Dopuszczalnej Masie Całkowitej przekraczającej 3,5 tony, co oznacza wzrost o 5,5% w stosunku do tego samego okresu w roku ubiegłym.

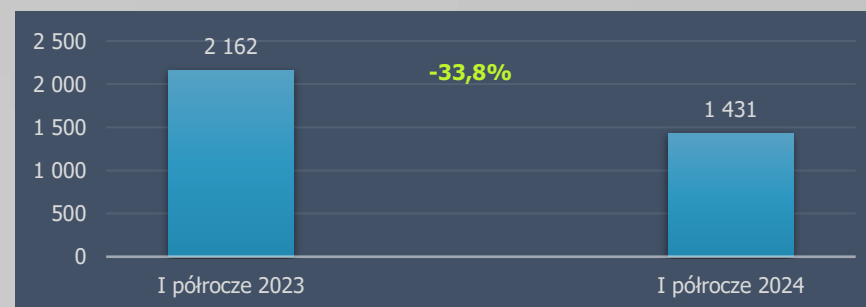
W okresie styczeń-czerwiec 2024 roku wydano dowody rejestracyjne dla 9 771 przyczep i naczeo DMC powyżej 3,5 tony, czyli o 1 674 szt. (14,6%) mniej niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. Rejestracje pojazdów Fruehauf wyniosły 1 580 szt. wobec 2 216 szt. rok wcześniej, co dało im pierwszą pozycję na rynku.

Sprzedaż

Sprzedaż Grupy Wielton na rynku francuskim

[szt.]

Źródło: Dane własne Grupy Wielton. Zmiana wolumenowa za rok 2023 wynika ze zmiany sposobu prezentacji danych sprzedażowych od 2024 roku – obecnie sprzedaż Grupy na danym rynku



Opis sytuacji rynkowej:

- We Francji, w pierwszej połowie 2024 roku odnotowano dynamiczny wzrost liczby rejestracji samochodów ciężarowych. Jednakże ten pozytywny trend nie odzwierciedla faktycznej kondycji rynku, gdyż jednocześnie zaobserwowano spadek poziomu składanych zamówień. Przewiduje się, że w lipcu zostaną wprowadzone nowe regulacje dotyczące bezpieczeństwa, które mogą przyczynić się do zwiększenia kosztów zakupu pojazdów. Organizacja OVI od kilku miesięcy przewiduje spowolnienie na rynku, czego konsekwencją będzie znaczne ograniczenie portfela zamówień producentów samochodów ciężarowych. Terminy dostaw pełniły funkcję bufora, opóźniając negatywny wpływ na statystyki rejestracji. Mimo że pierwsze sześć miesięcy 2024 roku wykazało wzrost, druga połowa roku może okazać się punktem zwrotnym, z przewidywanym spadkiem rejestracji samochodów ciężarowych w przedziale od 12% do 30% oraz ciągników w przedziale od 2% do 20,7%. Dodatkowo, portfel zamówień w pierwszym półroczu znacząco się zmniejszył, o około 21%, co jest wynikiem wyraźnego spowolnienia na rynku budowlanym.
- The French Agency for Ecological Transition (Ademe) – agencja ds. Transformacji Ekologicznej zaprezentowała system wsparcia dla transportu towarowego oparty na dofinansowaniach pojazdów elektrycznych. W lipcu 2024 roku zostało opublikowane

zaproszenie do składania wniosków o dotację na cele pokrycia kosztów zakupu, leasingu długoterminowego lub modernizacji floty ciężarowej w 100% pojazdy elektryczne. Budżet programu szacowany jest na 95 mln euro. Źródło: Electric vehicles: €95 million in Ademe subsidies (jdlgroupe.com).

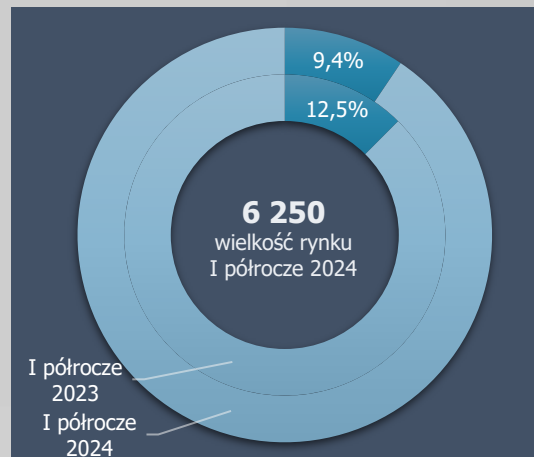
- TII Kamag na początku 2024 roku wprowadził trzecią generację elektrycznego pojazdu transportowego na rynek. Zapewnia on szybką i precyzyjną obsługę wymiennych nadwozi, a także przyczep i naczep.
- W kwietniu 2024 roku ciężarówka Hylico wyposażona w wodór została zatwierdzona przez UTAC. W czerwcu 2024 roku grupa Berto i Point P wprowadziła pierwszą ciężarówkę napędzaną zielonym wodorem na drogi. Stanowi to nowy krok w kierunku dekarbonizacji transportu ciężkiego we Francji.

WIELKA BRYTANIA

Rejestracje

Udział w rynku w oparciu o rejestrację pojazdów

Spadek rynku o 47,0 % r/r do 6 250 szt. Udział rynkowy spółki Lawrence David 9,4% przy 590 szt.



Źródło: Brak dostępnych danych rejestracyjnych dla rynku brytyjskiego. Dane - estymacje własne Grupy Wielton

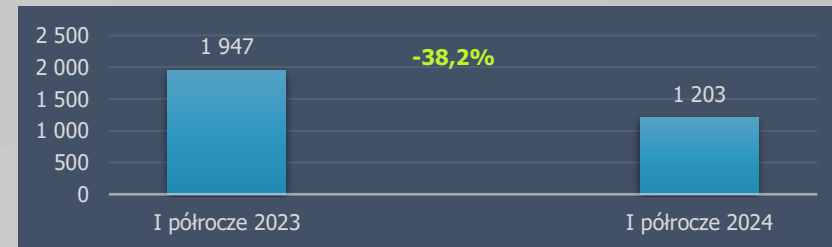
Rejestracje nowych samochodów ciężarowych o DMC powyżej 3,5 tony w Wielkiej Brytanii osiągnęły liczbę 26 472 szt. w pierwszym półroczu 2024 roku, odnotowując spadek o 1,0% w stosunku do pierwszego półrocza poprzedniego roku.

W pierwszym półroczu 2024 roku szacunkowa liczba rejestracji na rynku brytyjskim wyniosła 6 250 szt., odnotowując spadek o 47% w stosunku do analogicznego okresu 2023 roku. Spółka Lawrence David uplasowała się na pozycji wicelidera w Wielkiej Brytanii, z udziałami na poziomie 9,4% względem rynku - 590 szt. zarejestrowanych pojazdów (1 471 szt. W pierwszym półroczu 2023 roku).

Sprzedaż

Sprzedaż Grupy Wielton na rynku brytyjskim

[szt.]



Źródło: Dane własne Grupy Wielton. Zmiana wolumenowa za rok 2023 wynika ze zmiany sposobu prezentacji danych sprzedażowych od 2024 roku – obecnie sprzedaż Grupy na danym rynku.

Opis sytuacji rynkowej:

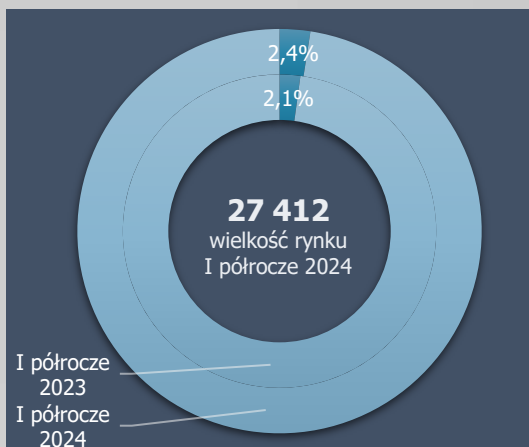
- Od 31 stycznia 2024 roku na brytyjskim rynku zaczęły obowiązywać zmiany w ramach dokumentu Border Target Operating Model, który reguluje zasady importu towarów do Wielkiej Brytanii. Do najważniejszych zmian należą zmiany wymagań dotyczących informacji na temat importowanych towarów czy ułatwienie przekazywania dokumentacji za pośrednictwem systemu elektronicznego obiegu dokumentów (Single Trade Window). Kontrole towarów będą teraz oparte o wprowadzone kategorie ryzyka dla poszczególnych towarów oraz cyfryzację dokumentacji eksportowej.
- Kolejne zmiany mające wpływ na sektor transportowy związane z Border Target Operating Model wprowadzono 30 kwietnia 2024 roku w celu nałożenia na branżę spedycyjną obowiązku posiadania dodatkowych dokumentów o odbywaniu fizycznych kontroli na granicach w zakresie transportu produktów zwierzęcych, roślinnych oraz spożywczych.
- Brytyjski rząd dąży do zmniejszania emisji gazów cieplarnianych w sektorze transportu zgodnie z rozporządzeniem Vehicle Emissions Trading Scheme Order (obowiązujące od 1 stycznia 2024 roku). Nacisk położono na redukcję emisji tlenków azotu NOx oraz cząstek stałych PM. Rząd zwiększył fundusze na rozwój infrastruktury do ładowania pojazdów elektrycznych w celu ułatwienia modernizacji floty również w transporcie ciężkim.
- W marcu 2024 roku odbyły się główne protesty rolników w Londynie. Rolnicy protestowali przeciwko polityce rządu dotyczącej handlu międzynarodowego (umowy zawarte po Brexicie) i rolnictwa.

NIEMCY

Rejestracje

Udział w rynku w oparciu o rejestrację pojazdów

Spadek rynku o 8,8% r/r do 27 412 szt. Udział rynkowy spółek Wielton GmbH oraz Langendorf 2,4% przy 671 szt. (347 szt. Wielton GmbH, 324 szt. Langendorf)



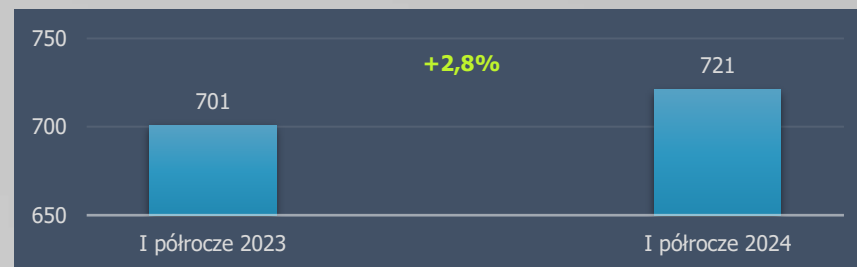
Źródło: Dane rejestracyjne pozyskane przez Grupę Wielton

W okresie od stycznia do czerwca 2024 roku zarejestrowano w Niemczech 52 417 szt. nowych samochodów ciężarowych o Dopuszczalnej Masie Całkowitej przekraczającej 3,5 tony, co oznacza wzrost o 8,1% w stosunku do tego samego okresu w roku ubiegłym.

Liczba rejestracji przyczep i naczep w okresie styczeń-czerwiec 2024 roku stanowiła 27 412 szt. na rynku niemieckim, co stanowi spadek o 8,8% w stosunku do 2023 roku. Spółki Langendorf oraz Wielton GmbH, posiadały udział w rynku na poziomie 2,4%, co przełożyło się na 671 szt. rejestracji w porównaniu do 641 szt. w roku ubiegłym, zachowując przy tym 7 pozycję na rynku.

Sprzedaż

Sprzedaż Grupy Wielton na rynku niemieckim [szt.]



Źródło: Dane własne Grupy Wielton. Zmiana wolumenowa za rok 2023 wynika ze zmiany sposobu prezentacji danych sprzedażowych od 2024 roku – obecnie sprzedaż Grupy na danym rynku.

Opis sytuacji rynkowej:

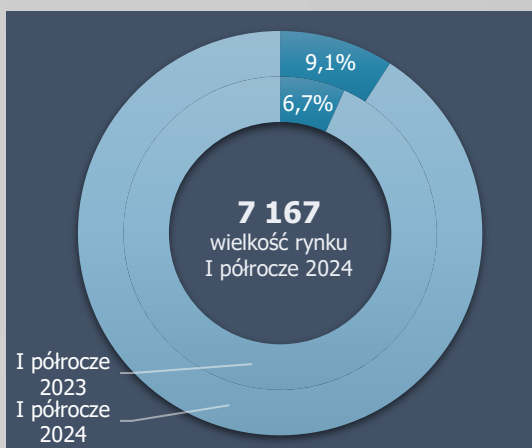
- Minister Transportu dr. Volker Wissing podczas posiedzenia Komisji Drogowego Transportu Towarowego przedstawił natychmiastowy program dofinansowania i finansowania w zakresie drogowego transportu towarowego na rynku niemieckim. Działania te kierowane są w celu zwiększenia bezpieczeństwa w drogowym transporcie towarowym oraz ograniczeniu jego negatywnego wpływu na środowisko oraz klimat. W pierwszym kwartale 2024 roku wystartował program „Ochrony i bezpieczeństwa środowiska” stanowiący kontynuację wsparcia de minimis czyli dotacje dla przedsiębiorstw transportu drogowego towarów. Program opiera się na trzech filarach: program harmonizacji opłat drogowych na rzecz ochrony środowiska i bezpieczeństwa, dofinansowania do naczep i przyczep w ramach programu „Elementy zmniejszające zużycie energii” oraz akceptacja wniosków z pierwszego naboru w ramach programu „Komersyjne stacje szybkiego ładowania”. Źródło: Niemieccy przewoźnicy czekali na wsparcie od dawna. Nadchodzą wielomilionowe fundusze dla branży (etransport.pl)
- Od 1 lipca 2024 roku obowiązuje również system monitorowania ciśnienia w oponach (TPMS) zgodnie z regulacjami UE dotyczącymi bezpieczeństwa na drogach, zmniejszenia zużycia paliwa i wydłużenia żywotności opon.
- Główne protesty niemieckich rolników odbyły się w styczniu 2024 roku. Protesty były odpowiedzią na plany rządu dotyczące cięć subsydiów dla rolnictwa i ograniczenia ulg podatkowych na olej napędowy. Protesty doprowadziły do znaczących zakłóceń w ruchu drogowym, zamykania głównych dróg i autostrad.

WŁOCHY

Rejestracje

Udział w rynku w oparciu o rejestrację pojazdów

Spadek rynku o 14,2% r/r do 7 167 szt. Udział rynkowy spółek Viberti i Fruehauf 9,1% przy 655 szt. (502 szt. Viberti, 153 szt. Fruehauf)



Źródło: Dane rejestracyjne pozyskane przez Grupę Wielton

W pierwszych sześciu miesiącach 2024 roku, we Włoszech zarejestrowano 16 774 nowe pojazdy ciężarowe o DMC przekraczającej 3,5 tony, co wykazuje wzrost o 10,5% w porównaniu z liczbą rejestracji w tym samym okresie roku poprzedniego.

W pierwszym półroczu 2024 roku we Włoszech zarejestrowano 7 167 nowych naczep i przyczep, czyli o 14,2% mniej niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. Spółki Grupy Wielton zajęły 4 pozycję na rynku z udziałami na poziomie 9,1% przy 655 szt. zarejestrowanych pojazdów wobec 562 szt. w analogicznym okresie roku 2023

Sprzedaż

Sprzedaż Grupy Wielton na rynku włoskim [szt.]



Źródło: Dane własne Grupy Wielton. Zmiana wolumenowa za rok 2023 wynika ze zmiany sposobu prezentacji danych sprzedażowych od 2024 roku – obecnie sprzedaż Grupy na danym rynku

Opis sytuacji rynkowej:

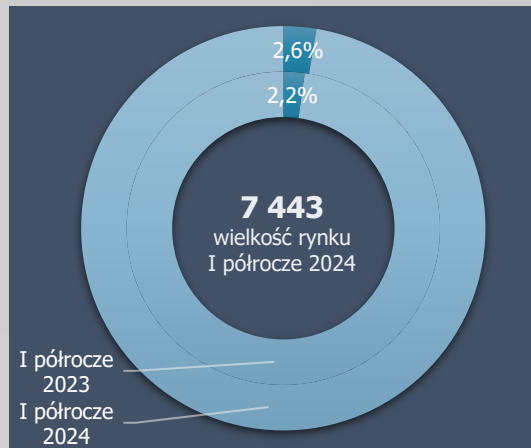
- Wysoki poziom inflacji, wzrost cen paliwa oraz surowców miały istotny wpływ na koszty operacyjne firm transportowych, co mogło ograniczać możliwości inwestycyjne w nowe przyczepy i naczepy.
- Ministerstwo Infrastruktury i Transportu opublikowało kalendarz z ponad 70 dniami, w których obowiązują zakaz ruchu samochodów ciężarowych w 2024 roku.
- Ministerstwo Infrastruktury i Transportu ogłosiło ważną inicjatywę dla sektora transportu drogowego: nowe fundusze na łączną kwotę 30 mln euro na odnowienie floty pojazdów, przyczepy, naczepy i szkolenia. Celem jest zmniejszenie wpływu sektora transportu na środowisko i poprawa wydajności operacyjnej. Dodatkowo podczas ogłaszania tej inicjatywy Ministerstwo ogłosiło trzyletni plan funduszy na lata 2025-2027, który przewiduje łączną kwotę inwestycji w wysokości 240 mln euro rocznie w podziale na inwestycje, szkolenia, opłaty drogowe oraz nieudokumentowane wydatki. Źródło: <https://www.trasporti-italia.com/camion/nuovi-fondi-autotrasporto-rinnovo-parco-veicolare-formazione/137440/>
- Nowe normy UE dotyczące emisji CO2. Cele redukcji emisji na lata 2030 - 2034 wyznaczono na poziomie 7,5% dla przyczep i 10% dla naczep. Cele na lata 2025 - 2029 to 0 dla przyczep oraz 10% dla naczep. Wprowadzono również specyfikację "e-trailer", czyli przyczepa, która może przyczynić się do napędu pojazdu za pomocą własnego elektrycznego układu napędowego.

HISZPANIA

Rejestracje

Udział w rynku w oparciu o rejestrację pojazdów

Wzrost rynku o 5,4% r/r do 7 443 szt. Udział rynkowy spółki Guillén 2,6% przy 195 szt.



Źródło: Dane rejestracyjne pozyskane przez Grupę Wielton

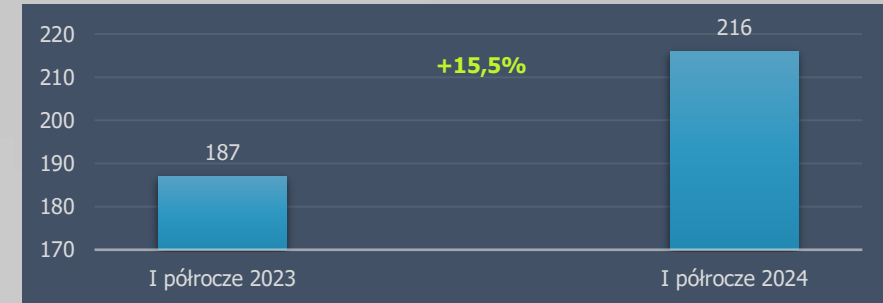
W okresie od stycznia do czerwca 2024 roku odnotowano w Hiszpani rejestrację 16 249 nowych samochodów ciężarowych o Dopuszczalnej Masie Całkowitej przekraczającej 3,5 tony, co oznacza wzrost o 21,7% w stosunku do tego samego okresu w roku ubiegłym.

Liczba rejestracji przyczep i naczep w pierwszym półroczu 2024 roku wyniosła 7 443 szt. - wzrost o 5,4% w porównaniu do analogicznego okresu w roku 2023. Spółka Guillén zajęła 7 pozycję na hiszpańskim rynku z udziałami na poziomie 2,6%, co oznacza wzrost o 0,4 p.p w stosunku do pierwszego półrocza 2023 roku. W pierwszych 6 miesiącach 2024 roku zarejestrowano 195 pojazdów Guillén na rynku hiszpańskim wobec 154 porównywalnego okresu 2023.

Sprzedaż

Sprzedaż Grupy Wielton na rynku hiszpańskim [szt.]

Źródło: Dane własne Grupy Wielton. Zmiana wolumenowa za rok 2023 wynika ze zmiany sposobu



prezentacji danych sprzedażowych od 2024 roku – obecnie sprzedaż Grupy na danym rynku

Opis sytuacji rynkowej:

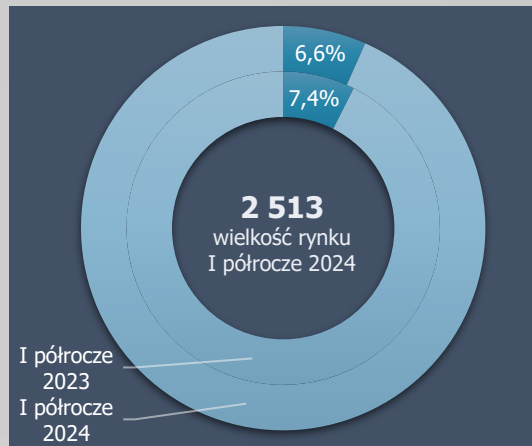
- W Hiszpanii rząd pracuje nad niezbędnymi przepisami, dotyczącymi wcześniejszego przejścia na emeryturę zawodowych kierowców. Zmiany powodowane są zidentyfikowanym ryzykiem związanym ze wzrostem wskaźnika wypadków dla kierowców powyżej 55 roku życia w stosunku do innych rodzajów działalności.
- Hiszpańska Federacja Pomocniczych Służb Transportowych zorganizowała walne zgromadzenie z przedstawicielami stowarzyszeń prowincjonalnych. Poruszono kwestie czynników wpływających bezpośrednio na transport, między innymi pogorszony stan dróg oraz zapotrzebowane klientów na usługi transportowe przy wzroście kosztów działalności transportowej związanej z ustawą o zrównoważonej mobilności. Odniesiono się również do zmiany pokoleniowej i potrzeby omówienia problemów zapewnienia ciągłości działalności sektora transportowego.
- W części Hiszpani w okresie letnim od 1 czerwca do 1 września 2024 roku w weekendy i święta został ograniczony ruch samochodów ciężarowych powyżej 7,5 ton.
- Jeden z wiodących producentów ciężarówek otworzył nową firmę na rynku hiszpańskim, która dostarczy rozwiązania do ładowania zarówno w obiektach klientów jak i w magazynach oraz przyczyni się do zrównoważenia systemu transportowego oraz przyspieszy elektryfikację floty ciężarowej.

SEGMENT AGRO

Rejestracje

Udział w rynku w oparciu o rejestrację pojazdów

Spadek rynku Agro w Polsce o 22,6% r/r do 2 513 szt. Udział rynkowy spółki Wielton Agro 6,6% przy 167 szt.

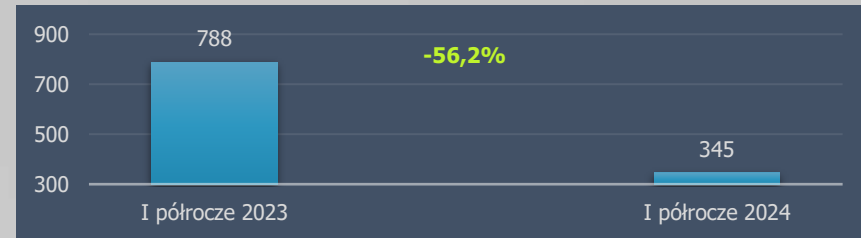


Źródło: Dane rejestracyjne pozyskane przez Grupę Wielton

W pierwszym półroczu 2024 w przypadku przyczep ciężarowych rolniczych, liczba rejestracji w Polsce wyniosła 2 513 szt., czyli była niższa o 22,6% wobec pierwszego półrocza ubiegłego roku. Spółka Wielton Agro uplasowała się na 4 pozycji z udziałem w rynku na poziomie 6,6% wobec 7,4% w pierwszym półroczu 2023 roku.

Sprzedaż

Sprzedaż Agro [szt.]



Źródło: Dane własne Grupy Wielton

W pierwszym półroczu br. spółka Wielton Agro sprzedała 345 szt. pojazdów. Na rynek polski sprzedano 144 szt. pojazdów (41,7%), natomiast na rynki zagraniczne 201 szt. pojazdów (58,3%).

Opis sytuacji rynkowej:

- W roku 2024, Unia Europejska nie ustawała w dążeniu do realizacji celów Wspólnej Polityki Rolnej (WPR), kładąc szczególny nacisk na zrównoważony rozwój, ochronę naturalnego środowiska oraz wsparcie dla rolnictwa. Reformy WPR przyniosły szereg innowacji mających na celu podniesienie wydajności rolnictwa przy jednoczesnym zmniejszeniu jego wpływu na środowisko. W ramach WPR, rolnicy mogą skorzystać z różnych dotacji, w tym przeznaczonych dla gospodarstw implementujących ekologiczne metody uprawy.
- Unia Europejska angażuje się w inicjatywy wspierające młodych rolników, mające na celu zachęcenie nowych pokoleń do prowadzenia aktywności gospodarczej w sektorze rolniczym poprzez oferowanie im wsparcia finansowego na rozpoczęcie działalności oraz dostęp do szkoleń z zakresu zaawansowanych technologii rolniczych. Jednakże, decyzje UE dotyczące ograniczenia użycia pestycydów i nawozów chemicznych spotkały się z oporem rolników w wielu państwach członkowskich, którzy obawiają się wzrostu kosztów produkcji i konkurencji ze strony tańszych produktów importowanych spoza UE. Rolnicy wyrażają niezadowolenie z powodu niskich cen oferowanych przez nich produktów na rynku, wskazując na wpływ importu zboża i innych towarów rolnych z Ukrainy oraz Ameryki Łacińskiej na lokalne ceny i konkurencyjność.
- Niekorzystne warunki pogodowe, takie jak susze, ulewy, powodzie czy przymrozki, w 2024 roku bezpośrednio wpłynęły na plony, a tym samym na dochody rolników. Skutki

zmian klimatycznych są coraz bardziej odczuwalne w sektorze rolnym, co przekłada się na niestabilność produkcji i zwiększa ryzyko gospodarcze.

- Rolnicy w 2024 roku borykają się z ograniczeniami inwestycyjnymi, co jest bezpośrednio związane z brakiem dostępnych środków finansowych. Zmniejszenie dochodów z produkcji rolniczej ogranicza zdolność rolników do inwestowania w nowoczesne maszyny rolnicze i technologie, które mogłyby zwiększyć efektywność i konkurencyjność ich gospodarstw. Brak inwestycji przekłada się na niższą produktywność i pogłębia problemy strukturalne w sektorze rolnym.

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE GRUPY KAPITAŁOWEJ WIELTON

SKRÓCONE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ

SKRÓCONE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW

SKRÓCONE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM

SKRÓCONE SPRAWOZDANIE Z PRZEŁYWÓW PIENIĘŻNYCH

NOTY I OBJAŚNIENIA DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

ISTOTNE WARTOŚCI OPARTE NA PROFESJONALNYM OSĄDZIE I SZACUNKACH

RACHUNKOWOŚĆ ZABEZPIECZEŃ

KOREKTY BŁĘDÓW

PRZEJĘCIE KONTROLI NAD JEDNOSTKAMI ZALEŻNYMI

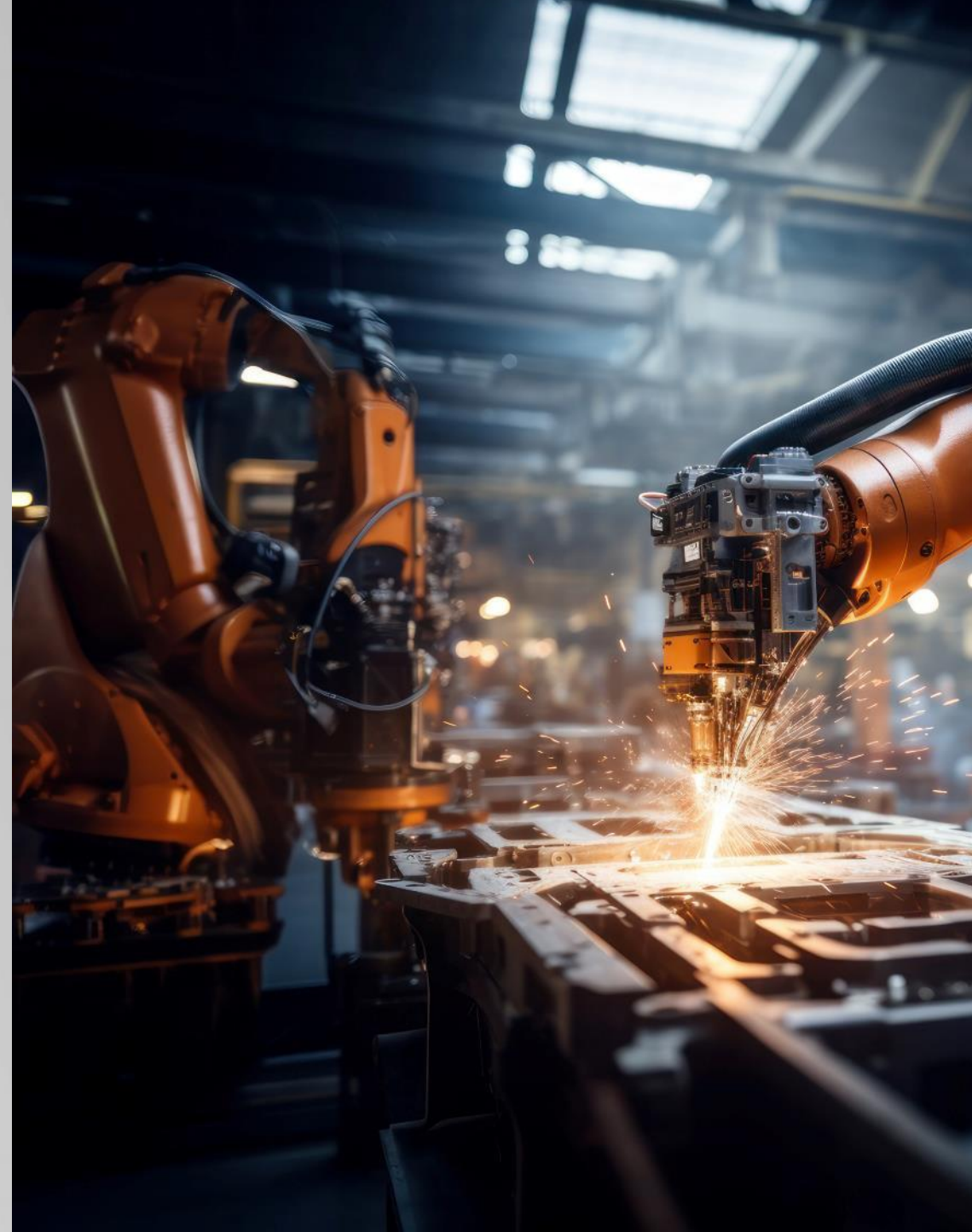
SEZONOWOŚĆ DZIAŁALNOŚCI

TRANSAKcje Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI

EMISJE I WYKUP DŁUŻNYCH I KAPITAŁOWYCH PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH

RYZYO KREDYTOWE

DYWIDENDY





SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ

AKTYWA

	Nota	30.06.2024	31.12.2023
Aktywa trwałe			
Wartość firmy		63 987	63 987
Wartości niematerialne	S1	239 403	213 144
Rzeczowe aktywa trwałe	S2	607 149	607 496
Nieruchomości inwestycyjne	S3	1 010	1 010
Należności długoterminowe	S5,S7	1 109	680
Pozostałe długoterminowe aktywa finansowe	S5	12 370	9 959
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		16 168	12 186
Aktywa trwałe razem		941 196	908 462
Aktywa obrotowe			
Zapasy	S4	475 505	466 312
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	S7	486 916	527 636
Należności z tytułu bieżącego podatku dochodowego		2 111	1 598
Pochodne instrumenty finansowe	S9	514	-
Pozostałe krótkoterminowe aktywa finansowe	S5	3 738	7 778
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty		75 559	90 568
Aktywa obrotowe bez aktywów przeznaczonych do sprzedaży		1 044 343	1 093 892
Aktywa zaklasyfikowane jako przeznaczone do sprzedaży		-	-
Aktywa obrotowe razem		1 044 343	1 093 892
AKTYWA RAZEM		1 985 539	2 002 354

PASYWA

	Nota	30.06.2024	31.12.2023
Kapitał własny			
Kapitał podstawowy		12 075	12 075
Akcje własne (-)		-	-
Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		72 368	72 368
Pozostałe kapitały		-38 848	-42 053
Zyski zatrzymane:		539 132	577 082
- zysk (strata) z lat ubiegłych		577 082	471 217
- zysk (strata) netto przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej		-37 950	105 865
Kapitał własny przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej		584 727	619 472
Udziały niedające kontroli		5 100	7 833
Kapitał własny razem		589 827	627 305
Zobowiązania długoterminowe			
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne	S5,S12	22 160	142 131
Leasing		51 495	49 989
Pochodne instrumenty finansowe	S9	-	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	S13	45 563	41 780
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		29 521	26 931
Zobowiązania i rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych	S14	7 658	7 587
Pozostałe rezerwy długoterminowe	S15	87	162
Zobowiązania długoterminowe razem		156 484	268 580
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	S13	611 005	665 847
Zobowiązania z tytułu bieżącego podatku dochodowego		6 213	20 985
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne	S5,S12	512 369	311 541
Leasing		20 952	19 253
Pochodne instrumenty finansowe	S9	-	-
Zobowiązania i rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych	S14	62 887	56 528
Pozostałe rezerwy krótkoterminowe	S15	25 802	32 315
Zobowiązania krótkoterminowe bez związanych z aktywami przeznaczonymi do sprzedaży		1 239 228	1 106 469
Zobowiązania związane z aktywami przeznaczonymi do sprzedaży		-	-
Zobowiązania krótkoterminowe razem		1 239 228	1 106 469
Zobowiązania razem		1 395 712	1 375 049
PASYWA RAZEM		1 985 539	2 002 354



SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW

	Nota	od 01.01.2024 do 30.06.2024	od 01.01.2023 do 30.06.2023
Działalność kontynuowana			
Przychody ze sprzedaży	S17	1 136 965	1 701 186
Koszt własny sprzedaży		1 023 471	1 485 099
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży		113 494	216 087
Koszty sprzedaży		76 937	78 975
Koszty ogólnego zarządu		70 628	71 196
Pozostałe przychody operacyjne	S18	13 615	6 363
Pozostałe koszty operacyjne	S18	2 347	2 135
Zysk na okazijnym nabyciu jednostki zależnej		-	-
Zysk (strata) z działalności operacyjnej		-22 803	70 144
Przychody finansowe	S20	1 428	16 175
Koszty finansowe	S20	19 466	17 463
Zysk (strata) przed opodatkowaniem		-40 841	68 856
Podatek dochodowy		- 250	15 396
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej		-40 591	53 460
Działalność zaniechana			
Zysk (strata) netto z działalności zaniechanej		-	-
Zysk (strata) netto		-40 591	53 460
Zysk (strata) netto przypadający:			
- akcjonariuszom jednostki dominującej		-37 950	54 190
- akcjonariuszom niekontrolującym		-2 641	-730

	Nota	od 01.01.2024 do 30.06.2024	od 01.01.2023 do 30.06.2023
Zysk (strata) netto		-40 591	53 460
Pozostałe dochody całkowite:			
Pozycje nie przenoszone do wyniku finansowego			
Przeszacowanie rzeczowych aktywów trwałych		-	-
Podatek dochodowy od innych całkowitych dochodów, które nie zostaną przeniesione w późniejszych okresach		-	-
Pozycje przenoszone do wyniku finansowego		3 364	-99
Instrumenty zabezpieczające przepływy pieniężne		1 320	12 320
- zyski (straty) ujęte w okresie w innych dochodach całkowitych		1 341	14 125
- kwoty przeniesione do wyniku finansowego		-21	-1 805
- kwoty ujęte w wartości początkowej pozycji zabezpieczanych		-	-
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych		2 044	-12 419
- zyski (straty) ujęte w okresie w innych dochodach całkowitych		2 044	-12 419
- kwoty przeniesione do wyniku – sprzedaż jednostek zagranicznych / zmiana metody konsolidacji		-	-
Udziały w innych dochodach całkowitych jednostek wycenianych metodą praw własności		-	-
Pozostałe całkowite dochody przed opodatkowaniem		3 364	-99
Podatek dochodowy od innych całkowitych dochodów, które mogą być przeniesione do wyniku		-251	-2 341
Pozostałe całkowite dochody po opodatkowaniu		3 113	-2 440
Całkowite dochody razem		-37 478	51 020
Całkowite dochody przypadające:			
- akcjonariuszom jednostki dominującej		-34 744	52 437
- akcjonariuszom niekontrolującym		-2 734	-1 417

ZYSK NA AKCJĘ W ZŁ

	Nota	od 01.01.2024 do 30.06.2024	od 01.01.2023 do 30.06.2023
Podstawowy zysk na akcję			
Podstawowy zysk na akcję z działalności kontynuowanej		-0,63	0,90
Podstawowy zysk na akcję z działalności zaniechanej		-	-
Podstawowy zysk na akcję			
Rozwodniony zysk na akcję			
Podstawowy zysk na akcję z działalności kontynuowanej		-0,63	0,90
Rozwodniony zysk na akcję z działalności zaniechanej		-	-
Rozwodniony zysk na akcję			



SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM

STAN NA 30 CZERWCA 2024 ROKU

	Kapitał podstawowy	Akcje własne (-)	Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Pozostałe kapitały	Zyski zatrzymane	Razem kapitał przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	Udziały niedające kontroli	Kapitał własny razem
Saldo na początek okresu	12 075	-	72 368	-42 053	577 082	619 472	7 833	627 305
Zysk (strata) netto	-	-	-	-	-37 950	-37 950	-2 641	-40 591
Pozostałe całkowite dochody po opodatkowaniu	-	-	-	3 205	-	3 205	-92	3 133
Razem całkowite dochody	-	-	-	3 205	-37 950	-34 745	-2 733	-37 478
Dywidendy	-	-	-	-	-	-	-	-
Wycena do odkupu pozostałych udziałów	-	-	-	-	-	-	-	-
Emisja akcji	-	-	-	-	-	-	-	-
Inne korekty	-	-	-	-	-	-	-	-
Zmiany w kapitale własnym	-	-	-	3 205	-37 950	-34 745	-2 733	-37 478
Saldo na koniec okresu	12 075	-	72 368	-38 848	539 132	584 727	5 100	589 827

STAN NA 30 CZERWCA 2023 ROKU

	Kapitał podstawowy	Akcje własne (-)	Kapitał ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Pozostałe kapitały	Zyski zatrzymane	Razem kapitał przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	Udziały niedające kontroli	Kapitał własny razem
Saldo na początek okresu	12 075	-	72 368	-25 447	495 282	554 278	10 657	564 935
Zysk (strata) netto	-	-	-	-	54 190	54 190	- 730	53 460
Pozostałe całkowite dochody po opodatkowaniu	-	-	-	-1 753	-	-1 753	-687	-2 440
Razem całkowite dochody	-	-	-	-1 753	54 190	52 437	-1 417	51 020
Dywidendy	-	-	-	-	-24 150	-24 150	-	-24 150
Wycena do odkupu pozostałych udziałów	-	-	-	-	-	-	-	-
Emisja akcji	-	-	-	-	-	-	-	-
Inne korekty	-	-	-	-	-	-	-	-
Zmiany w kapitale własnym	-	-	-	-1 753	30 040	28 287	-1 417	26 870
Saldo na koniec okresu	12 075	-	72 368	-27 200	525 322	582 565	9 240	591 805



SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPLYWÓW PIENIĘŻNYCH

STAN NA 30 CZERWCA 2024 ROKU

Nota	od 01.01.2024 do 30.06.2024	od 01.01.2023 do 30.06.2023
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	-40 841	68 856
Korekty:		
Amortyzacja i odpisy aktualizujące aktywa trwałe i wartości niematerialne i prawne	43 045	38 389
Zmiana wartości godziwej instrumentów pochodnych	-236	-12 689
Instrumenty zabezpieczające przepływy środków pieniężnych przeniesione z kapitału	-21	-1 806
Zysk (strata) ze sprzedaży aktywów trwałych	-356	-287
Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	-129	3 281
Koszty odsetek	13 953	13 055
Przychody z odsetek	1 428	89
Inne korekty	3 044	-6 431
Zmiana stanu zapasów	15 199	-15 030
Zmiana stanu należności	-57 623	-14 888
Zmiana stanu zobowiązań	-19 142	18 750
Zmiana stanu rezerw	-6 544	10 638
Korekty razem	-7 382	33 071
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	-48 223	101 927
Wpływy (wydatki) z rozliczenia instrumentów pochodnych	-	4 277
Zapłacone odsetki z działalności operacyjnej	-	-
Zapłacony podatek dochodowy	-5 455	-739
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	-53 678	105 465
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
Wydatki na nabycie wartości niematerialnych	-33 285	-27 116
Wpływy ze sprzedaży wartości niematerialnych	-	-
Wydatki na nabycie rzeczowych aktywów trwałych	-16 825	-50 083

Wpływy ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych	319	2 141
Wpływy ze sprzedaży nieruchomości inwestycyjnych	-	-
Wydatki na nabycie nieruchomości inwestycyjnych	-	-
Wydatki netto na nabycie jednostek zależnych	-	-
Otrzymane spłaty pożyczek udzielonych	-	-
Pożyczki udzielone	-	-
Wydatki na nabycie pozostałych aktywów finansowych	-1 293	-
Wpływy ze sprzedaży pozostałych aktywów finansowych	-	921
Wpływy z otrzymanych dotacji	4 996	4 692
Otrzymane odsetki	203	-
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-45 885	-69 455
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Wpływy z tytułu zaciągnięcia kredytów i pożyczek	127 234	60 748
Spłaty kredytów i pożyczek	-20 813	-85 853
Spłata zobowiązań z tytułu leasingu finansowego	-7 713	-12 780
Odsetki zapłacone	-14 637	-14 673
Dywidendy wypłacone	-	-
Inne wpływy (wydatki)	-	-
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	84 071	-52 558
Zmiana netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów bez różnic kursowych	-15 492	-16 538
Zmiana stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów z tytułu różnic kursowych	483	-4 178
Zmiana netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	-15 009	-20 716
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu	90 568	116 342
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu	75 559	95 626

NOTY I OBJAŚNIENIA DO SPRAWOZDANIA SKONSOLIDOWANEGO

PODSTAWA SPORZĄDZENIA SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej obejmuje okres 6 miesięcy zakończonych 30 czerwca 2024 roku oraz zostało sporządzone zgodnie z MSR 34 *Śródroczna sprawozdawczość finansowa*. W okresie sześciu miesięcy 2024 roku zasady rachunkowości nie uległy zmianie i zostały zaprezentowane w ostatnim skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy za rok zakończony 31 grudnia 2023 roku opublikowanym w dniu 25 kwietnia 2024 roku.

Dla pełniejszego zrozumienia sytuacji finansowej oraz majątkowej Grupy zamieszczono jako dane za okresy porównywalne: Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej sporządzone na dzień 31 grudnia 2023 roku opublikowane 25 kwietnia 2024 roku oraz Śródroczny skrócony rachunek wyników, Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów, Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym, Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych za okres od 1 stycznia 2023 do 30 czerwca 2023 roku opublikowane 14 września 2023 roku.

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie zawiera wszystkich informacji, które ujawniane są w Rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym sporządzonym zgodnie z MSSF. Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe należy czytać łącznie ze Skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym Grupy Kapitałowej za rok 2023, opublikowanym 25 kwietnia 2024 roku.

Walutą sprawozdawczą niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest złoty polski, a wszystkie kwoty wyrażone są w tysiącach złotych polskich (o ile nie wskazano inaczej).

Analizując dane wynikające ze sprawozdania finansowego Grupy należy mieć świadomość, iż zaokrąglenie poszczególnych liczb składowych sprawozdania finansowego do tys. zł następuje zgodnie z matematyczną zasadą zaokrągleń. Poszczególne liczby (wartości) o wysokości do 499,99 zł są zaokrąglane w dół do 0 (tys. zł) a liczby (wartości) od 500,00 zł – są zaokrąglane w górę do 1 (tysiąca). Powyższe oznacza, iż zawsze suma aktywów będzie równać się sumie pasywów, ale możliwe są sytuacje, w których zaokrąglenie liczby będącej podsumowaniem elementów składowych będzie różnić się o 1 od matematycznej sumy zaokrągleń poszczególnych liczb elementów składowych danego podsumowania.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Spółkę Wielton S.A. i Grupę w dającej się przewidzieć przyszłości.

Na dzień bilansowy Spółka Wielton S.A. naruszyła kowenanty Umowy Kredytowej z dnia 14 grudnia 2018 roku. Do dnia podpisania niniejszego sprawozdania finansowego Spółka nie

otrzymała od banków finansujących jednoznacznej zgody banków na zrzeczenie się praw przysługujących im z tytułu wystąpienia przypadków naruszenia umowy kredytowej.

Spółka otrzymała od banków informację o przyjęciu do wiadomości przekroczenia określonego w umowach finansowania poziomu wskaźnika zadłużenia finansowego dług netto/EBITDA, które nastąpiło na dzień 30 czerwca 2024. Banki potwierdziły Spółce, iż nie zamierzają skorzystać z przysługujących im uprawnień do wypowiedzenia umów oraz naliczenia odsetek w przypadku naruszenia warunków kredytowych. Jednocześnie strony finansowania potwierdziły, iż nie zrzekają się praw przysługujących im na mocy Umowy Kredytów w związku z ewentualnym wystąpieniem Przypadku Naruszenia polegającego na naruszeniu przez Kredytobiorcę Wskaźnika Zadłużenie Finansowe Netto/EBITDA na dzień 30 czerwca 2024 roku oraz rezerwują sobie prawo do skorzystania z nich na późniejszym etapie.

Naruszenie wskaźnika zadłużenia finansowego dług netto/EBITDA na dzień bilansowy jak i brak zgody banków na zrzeczenie się praw przysługujących im z tytułu wystąpienia przypadków naruszenia umowy kredytowej to w ocenie Zarządu sytuacja wskazująca na znaczącą niepewność która może budzić wątpliwości co do możliwości kontynuowania działalności przez Spółkę jak i przez Grupę. Emitent podjął działania w celu zorganizowania dodatkowych źródeł finansowania w postaci emisji obligacji i dodatkowego finansowania bankowego. Spółka jest obecnie w trakcie procesu mającego na celu spełnienie warunków niezbędnych do uruchomienia dodatkowego finansowania i w ocenie Zarządu jego pozyskanie nie jest zagrożone.

ZASADY RACHUNKOWOŚCI

Zasady rachunkowości przyjęte do sporządzenia sprawozdania są spójne z zasadami stosowanymi w poprzednim roku. Walutą funkcjonalną Spółki dominującej oraz walutą prezentacji niniejszego skróconego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest złoty polski.

ISTOTNE WARTOŚCI OPARTE NA PROFESJONALNYM OSADZIE I SZACUNKACH

Sporządzenie skróconego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy wymaga od Zarządu jednostki dominującej osądów, szacunków oraz założeń, które mają wpływ na prezentowane przychody, koszty, aktywa i zobowiązania i powiązane z nimi noty oraz ujawnienia dotyczące zobowiązań warunkowych. Niepewność co do tych założeń i szacunków może spowodować istotne korekty wartości bilansowych aktywów i zobowiązań w przyszłości.

Informacje o szacunkach i założeniach, które są znaczące dla skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego, zostały zaprezentowane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za rok 2023.

W Grupie nie wystąpiły istotne zmiany wartości szacunkowych kwot prezentowanych w poprzednich okresach sprawozdawczych, które miały istotny wpływ na bieżący okres.

Sytuacja w Ukrainie i Rosji

Na podstawie analizy na dzień 30.06.2024 potencjalnego wpływu zmian sytuacji makroekonomicznej w Europie i na świecie spowodowanych przez konflikt zbrojny w Ukrainie oraz sankcje nakładane na Rosję, Grupa nie zidentyfikowała przesłanek wskazujących na konieczność przeprowadzenia testów na utratę wartości w odniesieniu do aktywów trwałych, ani też konieczności modyfikacji istotnych założeń i szacunków dokonywanych przez Grupę.

RACHUNKOWOŚĆ ZABEZPIECZEŃ

Grupa zarządza ryzykiem zmiany przepływów pieniężnych wynikających z transakcji w walutach obcych poprzez instrumenty pochodne FX Forward, FX Swap oraz w szczególnych przypadkach także poprzez inne instrumenty finansowe takie jak np. kredyty. Skutkiem ekonomicznym stosowania tych instrumentów jest zabezpieczenie ryzyka zmienności kursów walutowych. Grupa zawiązuje relacje zabezpieczające (zabezpieczenie przepływów pieniężnych), aby zredukować wpływ zmienności wyceny instrumentów finansowych na wynik finansowy, wynikający ze zmian kursów walut.

Grupa w ramach Polityki Zarządzania Ryzykiem Walutowym zdefiniowała poziom zabezpieczenia jako system limitów wewnętrznych (apetyt na ryzyko), z uwzględnieniem zmienności kursów walut na rynku, wyznaczający poziom maksymalnej ekspozycji netto jako otwartej oraz ustaliła maksymalny poziom odchyłań kursów walutowych w ciągu dnia lub miesiąca. Dokonywane jest obligatoryjne zabezpieczenie pozostałej części ekspozycji. W braku odmiennych postanowień we właściwej strategii, zabezpieczenie może być dokonywane do 100% otwartej pozycji.

Zabezpieczane może być ryzyko walutowe w szczególności związane z parami EUR/PLN i GBP/PLN.

Na dzień 30 czerwca 2024 roku Grupa posiadała w swoim portfelu aktywne kontrakty forward na łączną kwotę:

- 8 111,8 tys. EUR (wycena w zł: +259,4 tys. zł) o okresie zapadalności: od lipca 2024 roku do grudnia 2024 roku;
- 5 934,6 tys. GBP (wycena w zł: +254,1 tys. zł) o okresie zapadalności: od lipca 2024 roku do grudnia 2024 roku.

Grupa zakłada utrzymanie się w przyszłości trwałej nadwyżki przychodów ze sprzedaży w EUR i GBP nad ponoszonymi kosztami w EUR i GBP lub wzrostu tej nadwyżki wynikającej ze wzrostu biznesu Grupy w Europie Zachodniej.

Stosując strategię zabezpieczenia naturalnego jako instrumentu ograniczającego ekspozycję na ryzyko walutowe, Grupa pozyskuje również finansowanie w walucie odpowiadającej długiej pozycji walutowej z działalności operacyjnej.

W celu odzwierciedlenia w sprawozdaniu finansowym sposobu, w jaki finansowanie w walucie obcej ogranicza ekspozycję walutową, Grupa ustanawia powiązanie zabezpieczające w modelu zabezpieczenia przepływów pieniężnych.

W okresie objętym sprawozdaniem instrumentem zabezpieczającym są przyszłe przepływy pieniężne z tytułu spłat rat kapitałowych od zobowiązań kredytowych w EUR i zabezpieczające przyszłe przychody denominowane w EUR w kwocie 32 254 tys. EUR.

W ramach ustanowionego powiązania planowane transakcje będą miały miejsce i będą miały wpływ na wynik netto w okresach spłaty poszczególnych rat kredytu i zobowiązania tj. od sierpnia 2024 roku do grudnia 2025 roku.

KOREKTY BŁĘDÓW

W śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za pierwsze półrocze 2024 roku nie dokonano korekt błędów, które miały wpływ na dane finansowe prezentowane za porównywalne okresy.

PRZEJĘCIE KONTROLI NAD JEDNOSTKAMI ZALEŻNYMI

W okresie pierwszego półrocza 2024 roku nie miały miejsca przejścia kontroli nad jednostkami zależnymi.

SEZONOWOŚĆ DZIAŁALNOŚCI

Przychody ze sprzedaży Grupy ulegają obecnie nieznacznym sezonowym wahaniom. Sezonowość przejawia się w spadku przychodów ze sprzedaży w okresie wakacyjnym w miesiącu sierpniu oraz w okresie grudzień – styczeń w związku z prowadzonymi pracami inwentaryzacyjnymi i okresem świątecznym.



TRANSAKCJE Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI

Transakcje zawarte pomiędzy spółkami Grupy, które zostały wyeliminowane w procesie konsolidacji, prezentowane są w jednostkowych sprawozdaniach finansowych spółek.

Poniżej zestawiono transakcje z jednostkami powiązаныmi ujęte w śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy.

ŚWIADCZENIA NA RZECZ PERSONELU KIEROWNICZEGO

	od 01.01.2024 do 30.06.2024	od 01.01.2023 do 30.06.2023
Krótkoterminowe świadczenia pracownicze	750	3 993
Świadczenia z tytułu rozwiązania stosunku pracy	-	313
Pozostałe świadczenia	24	21
Świadczenia na rzecz personelu kierowniczego	774	4 327

SPRZEDAŻ DO JEDNOSTEK POWIĄZANYCH – PRZYCHODY Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ

	od 01.01.2024 do 30.06.2024	od 01.01.2023 do 30.06.2023
Kluczowy personel kierownicz	-	45
Pozostałych podmiotów powiązanych	96	1 045
Razem	96	1 090

NALEŻNOŚCI OD PODMIOTÓW POWIĄZANYCH

	30.06.2024	31.12.2023
Pozostałych podmiotów powiązanych	118	437
Razem	118	437

ZAKUP OD PODMIOTÓW POWIĄZANYCH

	od 01.01.2024 do 30.06.2024	od 01.01.2023 do 30.06.2023
Pozostałych podmiotów powiązanych	1 144	13 224
Razem	1 144	13 224

ZOBOWIĄZANIA WOBEC PODMIOTÓW POWIĄZANYCH

	30.06.2024	31.12.2023
Pozostałych podmiotów powiązanych	356	599
Razem	356	599

EMISJE I WYKUP DŁUŻNYCH I KAPITAŁOWYCH PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH

W okresie pierwszego półrocza 2024 roku Wielton S.A. nie emitował papierów wartościowych. W okresie tym Spółka nie dokonywała również wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.

Po dniu bilansowym tj. w dniu 24 września 2024 roku, Zarząd Wielton S.A. roku podjął uchwałę o ustanowieniu programu emisji obligacji i zamiarze emisji, która doszła do skutku w dniu 24 września 2024 roku.

Szczegóły zawarto w pkt. Zdarzenia po zakończeniu okresu sprawozdawczego.

RYZYKO KREDYTOWE

Na dzień 30 czerwca 2024 roku i 31 grudnia 2023 roku Grupa zastosowała trzystopniowy model utraty wartości dla aktywów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu, opisany w punkcie „Zasady rachunkowości” w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za rok 2023.

Klasyfikacja aktywów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu do poszczególnych stopni modelu utraty wartości została przedstawiona poniżej:

	MSSF 9 30.06.2024				MSSF 9 31.12.2023			
	Stopień 1	Stopień 2	Stopień 3	Razem	Stopień 1	Stopień 2	Stopień 3	Razem
Wartość bilansowa brutto:								
- Udzielone pożyczki	10 143	-	-	10 143	10 184	-	-	10 184
- Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	75 559	-	-	75 559	90 568	-	-	90 568
Wartość bilansowa - MSSF 9	85 702	-	-	85 702	100 752	-	-	100 752

Grupa w sposób ciągły monitoruje zaległości klientów w regulowaniu płatności, analizując ryzyko kredytowe indywidualnie lub w ramach poszczególnych klas aktywów określonych ze względu na ryzyko kredytowe (wynikające np. z branży, regionu lub struktury odbiorców). Ponadto w ramach zarządzania ryzykiem kredytowym Grupa dokonuje transakcji z kontrahentami o potwierdzonej wiarygodności.

W odniesieniu do należności z tytułu dostaw i usług, Grupa nie jest narażona na ryzyko kredytowe w związku z pojedynczym znaczącym kontrahentem lub grupą kontrahentów o podobnych cechach. W konsekwencji szacunki odpisów są dokonywane na zasadzie zbiorowej, a należności zostały pogrupowane według okresu przeterminowania oraz lokalizacji geograficznej dłużnika. Szacunek odpisu jest oparty na modelu, który wykorzystuje

uproszczoną analizę grupową dla jednorodnego portfela i został zaprojektowany dla należności z tytułu dostaw i usług. Model wykorzystuje dane o fakturach wystawionych w ciągu 3-5 lat przed datą analizy w celu stworzenia macierzy odpisów, która ustala współczynniki niewypełnienia zobowiązania dla określonych opóźnień płatności, tj. okresów przeterminowania. Współczynniki niewypełnienia zobowiązania zostaną użyte do obliczenia odpisu dla całego portfela należności.

DYWIDENDY

W okresie pierwszego półrocza 2024 roku Spółka dominująca nie wypłacała ani nie deklarowała wypłaty dywidendy za rok 2023.

S1: WARTOŚCI NIEMATERIALNE I PRAWNE

Poniższe tabele przedstawiają nabycia i zbycia, amortyzację oraz odpisy aktualizujące wartość wartości niematerialnych.

ZA OKRES OD 1 STYCZNIA DO 30 CZERWCA 2024 ROKU

	Znaki towarowe	Patenty i licencje	Oprogramowanie komputerowe	Koszty prac rozwojowych	Pozostałe wartości niematerialne	Wartości niematerialne w trakcie wytwarzania	Razem
Wartość netto na początek okresu	47 178	2 317	18 748	17 398	29 262	98 241	213 144
Zwiększenia z tytułu przejęcia kontroli nad jednostką zależną	-	-	-	-	-	-	-
Zwiększenia (nabycie, wytworzenie, leasing)	13	260	805	5 797	203	33 979	41 057
Zmniejszenia (zbycie, likwidacja) (-)	-	-	-	-	-	-1 239	-1 239
Inne zmiany (reklasyfikacje, przemieszczenia itp.)	-	-	-	-968	398	-5 197	-5 767
Przeklasyfikowanie do aktywów trwałych przeznaczonych do sprzedaży (-)	-	-	-	-	-	-	-
Amortyzacja (-)	-	-290	-2 439	-3 699	-1 523	-	-7 951
Odpis z tytułu utraty wartości (-)	-	-	-	-	-	-	-
Odwroćenie odpisu z tytułu utraty wartości	-	-	-	-	-	-	-
Różnice kursowe z przeliczenia (+/-)	104	-19	-77	-4	171	-16	159
Wartość netto na koniec okresu	47 295	2 268	17 037	18 524	28 511	125 768	239 403



DANE ZA OKRES OD 1 STYCZNIA DO 31 GRUDNIA 2023 ROKU

	Znaki towarowe	Patenty i licencje	Oprogramowanie komputerowe	Koszty prac rozwojowych	Pozostałe wartości niematerialne	Wartości niematerialne w trakcie wytwarzania	Razem
Wartość netto na początek okresu	50 377	740	15 138	10 208	32 005	28 001	136 469
Zwiększenia z tytułu przejęcia kontroli nad jednostką zależną	-	-	-	-	-	-	-
Zwiększenia (nabycie, wytworzenie, leasing)	-	1 976	7 611	13 481	423	98 235	121 726
Zmniejszenia (zbycie, likwidacja) (-)	-	-	-	-	-	-4 269	-4 269
Inne zmiany (reklasyfikacje, przemieszczenia itp.)	-	-79	-	-288	-	-23 492	-23 859
Przeklasyfikowanie do aktywów trwałych przeznaczonych do sprzedaży (-)	-	-	-	-	-	-	-
Amortyzacja (-)	-	-198	-3 179	-5 953	-1 162	-	-10 492
Odpis z tytułu utraty wartości (-)	-	-	-	-	-	-	-
Odwrocenie odpisu z tytułu utraty wartości	-	-	-	-	-	-	-
Różnice kursowe z przeliczenia (+/-)	-3 199	-122	-822	-50	-2 004	-234	-6 431
Wartość netto na koniec okresu	47 178	2 317	18 748	17 398	29 262	98 241	213 144

Na dzień 30 czerwca 2024 roku jedną z głównych pozycji wartości niematerialnych i prawnych były znaki towarowe (Wielton, Viberti, Fruehauf, Langendorf, Lawrence David, Guillén) o łącznej wartości 47 295 tys. zł (na dzień 31 grudnia 2023 roku: 47 178 tys. zł).

Na dzień 30 czerwca 2024 roku Grupa nie stwierdziła utraty wartości niematerialnych w trakcie wytwarzania.

S2: RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE

Poniższe tabele przedstawiają nabycia, zbycia, amortyzację oraz odpisy aktualizujące wartość rzeczowych aktywów trwałych.

ZA OKRES OD 1 STYCZNIA DO 30 CZERWCA 2024

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Rzeczowe aktywa trwałe w trakcie wytwarzania	Razem
Wartość netto na początek okresu	85 491	221 560	163 792	32 324	19 568	84 761	607 496
<i>w tym:</i>							
<i>wpływ zastosowania MSSF 16</i>	7 464	19 911	-	11 599	36	-	39 011
Wartość netto na początek okresu po zastosowaniu MSSF 16	85 491	221 560	163 792	32 324	19 568	84 761	607 496
Zwiększenia (nabycie, wytworzenie, leasing)	616	7 847	9 200	5 391	4 901	32 120	60 075
<i>w tym:</i>							
<i>wpływ zastosowania MSSF 16</i>	424	70	-	2 813	1 384	-	4 691
Zwiększenia z tytułu przejęcia kontroli nad jednostką zależną	-	-	-	-	-	-	-
Przeklasyfikowanie do aktywów trwałych przeznaczonych do sprzedaży (-)	-	-	-	-	-	-	-
Zmniejszenia (zbycie, likwidacja) (-)	-	-	-215	-669	-166	-	-1 050
Inne zmiany (reklasyfikacje, przemieszczenia itp.)	-	-	230	1	-166	-25 925	-25 860
Przeszacowanie do wartości godziwej (+/-)	-	-	-	-	-	-	-
Amortyzacja (-)	-1 066	-7 338	-18 452	-5 891	-2 347	-	-35 094
<i>w tym:</i>							
<i>wpływ zastosowania MSSF 16</i>	-976	-2 877	-	-3 209	-53	-	-7 115
Odpis z tytułu utraty wartości (-)	-	-	-	-	-	-	-
Odwrocenie odpisów aktualizujących	-	116	-	-	-	1 468	1 584
Różnice kursowe z przeliczenia (+/-)	625	-364	-266	-146	202	-53	-2
<i>w tym:</i>							
<i>wpływ zastosowania MSSF 16</i>	-	-	-	-168	-	-	-168
Wartość netto na koniec okresu	85 666	221 821	154 289	31 010	21 992	92 371	607 149
<i>w tym:</i>							
<i>wpływ zastosowania MSSF 16</i>	6 912	17 105	-	11 035	1 367	-	36 419

ZA OKRES OD 1 STYCZNIA DO 31 GRUDNIA 2023 ROKU

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Rzeczowe aktywa trwałe w trakcie wytwarzania	Razem
Wartość netto na początek okresu	88 212	168 965	138 838	32 179	12 310	144 606	585 111
<i>w tym:</i>							
<i>wpływ zastosowania MSSF 16</i>	9 445	26 397	38	11 507	146	-	47 532
Wartość netto na początek okresu po zastosowaniu MSSF 16	88 212	168 965	138 838	32 179	12 310	144 606	585 111
Zwiększenia (nabycie, wytworzenie, leasing)	2 880	68 727	63 272	14 820	12 794	109 114	271 606
<i>w tym:</i>							
<i>wpływ zastosowania MSSF 16</i>	223	-451	-	5 859	-	-	5 630
Zwiększenia z tytułu przejęcia kontroli nad jednostką zależną	-	-	-	-	-	-	-
Przeklasyfikowanie do aktywów trwałych przeznaczonych do sprzedaży (-)	-	-	-	-	-	-	-
Zmniejszenia (zbycie, likwidacja) (-)	-	-	-1 383	-2 838	-77	-146	-4 444
Inne zmiany (reklasyfikacje, przemieszczenia itp.)	-	3	1 107	344	-68	-162 492	-161 105
Przeszacowanie do wartości godziwej (+/-)	-	-	-	-	-	-	-
Amortyzacja (-)	-2 284	-12 370	-32 187	-12 354	-4 915	-2 064	-66 174
<i>w tym:</i>							
<i>wpływ zastosowania MSSF 16</i>	-1 827	-6 155	-38	-7 561	-109	-	-15 690
Odpis z tytułu utraty wartości (-)	-	-1	-296	-	-3	-2 741	-3 042
Odwrocenie odpisów aktualizujących	-	34	-	-	-	-	34
Różnice kursowe z przeliczenia (+/-)	-3 316	-3 798	-5 559	271	-572	-1 516	-14 490
<i>w tym:</i>							
<i>wpływ zastosowania MSSF 16</i>	-376	120	-	1 795	-	-	1 539
Wartość netto na koniec okresu	85 492	221 560	163 792	32 422	19 469	84 761	607 496
<i>w tym:</i>							
<i>wpływ zastosowania MSSF 16</i>	7 464	19 911	-	11 599	36	-	39 011



Poniżej zaprezentowano poczynione przez Grupę zobowiązania na rzecz dokonania zakupu rzeczowych aktywów trwałych:

	30.06.2024	31.12.2023
System produkcji paneli chłodniczych	106	107
Prasa krawędziowa	103	103
Instalacja PV o mocy 3 319,77 kWp	172	132
Maszyna do spawania tarcowego	9 578	9 656
Giętarka do belek aluminiowych	1 006	-
Zautomatyzowana i zrobotyzowana linia do spawania ram z systemem transportowym	31 858	-
Razem	42 823	9 998

S3: NIERUCHOMOŚCI INWESTYCYJNE

Poniższa tabela przedstawia zmiany jakie miały miejsce w zakresie nieruchomości inwestycyjnych:

	30.06.2024	31.12.2023
Wartość na początek okresu	1 010	1 010
Zwiększenie z tytułu nabycia	-	-
Zbycie nieruchomości (-)	-	-
Inne zmiany (reklasyfikacje, przeniesienia itp.) (+/-)	-	-
Przeszacowanie do wartości godziwej (+/-)	-	-
Różnice kursowe z przeliczenia (+/-)	-	-
Wartość na koniec okresu	1 010	1 010

Grupa wycenia nieruchomości inwestycyjne w wartości historycznej. Na nieruchomości inwestycyjne składają się nieruchomości o wartości 884 tys. zł, co do których Grupa nie ma jednoznacznie sprecyzowanego celu wykorzystania oraz nieruchomości o wartości 126 tys. zł nabyte 28 września 2018 roku które przeznaczone będą na sprzedaż lub do wynajmu. W okresie pierwszego półrocza 2024 roku nie zaobserwowano zmian na rynku nieruchomości powodujących, iż cena nabycia różni się od wartości godziwej.

S4: ZAPASY

W skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Kapitałowej ujęte są następujące pozycje zapasów:

	30.06.2024	31.12.2023
Materiały	210 325	228 161
Wyroby gotowe, w tym:	187 325	159 220
- produkty sprzedane, które mogą podlegać odkupowi	13 749	13 158
Półprodukty i produkcja w toku	58 753	72 532
Towary	19 102	6 399
Wartość bilansowa zapasów razem	475 505	466 312

ODPISY AKTUALIZUJĄCE WARTOŚĆ ZAPASÓW

	od 01.01.2024 do 30.06.2024	od 01.01.2023 do 30.06.2023
Stan na początek okresu	15 723	9 402
Odpisy ujęte jako koszt w okresie	71	362
Odpisy odwrócone w okresie (-)	-910	-1 103
Inne zmiany (różnice kursowe netto z przeliczenia)	-35	-354
Stan na koniec okresu	14 849	8 307

S5: AKTYWA I ZOBOWIĄZANIA FINANSOWE

KATEGORIE AKTYWÓW ORAZ ZOBOWIĄZAŃ

Prezentowana w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej wartość aktywów odnosi się do następujących kategorii instrumentów finansowych określonych w MSSF 9:

- aktywa finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu,
- aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy,
- aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody,
- instrumenty pochodne zabezpieczające,
- aktywa poza zakresem MSSF 9.



STAN NA 30 CZERWCA 2024 ROKU

	Zamortyzowany koszt	Wartość godziwa przez pozostałe całkowite dochody	Wartość godziwa przez wynik finansowy	Instrumenty pochodne zabezpieczające	Poza MSSF 9	Razem
Długoterminowe aktywa finansowe	12 915	-	-	-	564	13 479
Należności	545	-	-	-	564	1 109
Pochodne instrumenty finansowe	-	-	-	-	-	-
Pozostałe długoterminowe aktywa finansowe (w tym pożyczki)	12 370	-	-	-	-	12 370
Krótkoterminowe aktywa finansowe	435 548	-	-	514	130 665	566 727
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	356 251	-	-	-	130 665	486 916
Pochodne instrumenty finansowe	-	-	-	514	-	514
Pozostałe krótkoterminowe aktywa finansowe (w tym pożyczki)	3 738	-	-	-	-	3 738
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	75 559	-	-	-	-	75 559
Kategoria aktywów finansowych razem	448 463	-	-	514	131 229	580 206

STAN NA 31 GRUDNIA 2023 ROKU

	Zamortyzowany koszt	Wartość godziwa przez pozostałe całkowite dochody	Wartość godziwa przez wynik finansowy	Instrumenty pochodne zabezpieczające	Poza MSSF 9	Razem
Długoterminowe aktywa finansowe	10 165	-	-	-	474	10 639
Należności	206	-	-	-	474	680
Pochodne instrumenty finansowe	-	-	-	-	-	-
Pozostałe długoterminowe aktywa finansowe (w tym pożyczki)	9 959	-	-	-	-	9 959
Krótkoterminowe aktywa finansowe	506 206	-	-	-	119 776	625 982
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	407 860	-	-	-	119 776	527 636
Pochodne instrumenty finansowe	-	-	-	-	-	-
Pozostałe krótkoterminowe aktywa finansowe (w tym pożyczki)	7 778	-	-	-	-	7 778
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	90 568	-	-	-	-	90 568
Kategoria aktywów finansowych razem	516 371	-	-	-	120 250	636 621



Wartość zobowiązań prezentowana w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej odnosi się do następujących kategorii instrumentów finansowych określonych w MSSF 9:

- zobowiązania finansowe wycenione w wartości godziwej przez wynik – przeznaczone do obrotu (ZWG-O),
- zobowiązania finansowe wycenione w wartości godziwej przez wynik – wyznaczone przy początkowym ujęciu do wyceny w wartości godziwej (ZWG-W),
- zobowiązania finansowe wycenione według zamortyzowanego kosztu (ZZK),
- instrumenty pochodne zabezpieczające (IPZ),
- zobowiązania poza zakresem MSSF 9.

STAN NA 30 CZERWCA 2024 ROKU

	ZWG-O	ZWG-W	ZZK	IPZ	Poza MSSF 9	Razem
Długoterminowe zobowiązania finansowe	-	-	57 113	-	62 105	119 218
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne (długoterminowe)	-	-	22 160	-	-	22 160
Leasing (długoterminowy)	-	-	-	-	51 495	51 495
Pochodne instrumenty finansowe	-	-	-	-	-	-
Pozostałe zobowiązania	-	-	34 953	-	10 610	45 563
Krótkoterminowe zobowiązania finansowe	-	-	1 038 674	-	105 652	1 144 326
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	-	-	526 305	-	84 700	611 005
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne (krótkoterminowe)	-	-	512 369	-	-	512 369
Leasing (krótkoterminowy)	-	-	-	-	20 952	20 952
Pochodne instrumenty finansowe	-	-	-	-	-	-
Kategoria zobowiązań finansowych razem	-	-	1 095 787	-	167 757	1 263 544

STAN NA 31 GRUDNIA 2023 ROKU

	ZWG-O	ZWG-W	ZZK	IPZ	Poza MSSF 9	Razem
Długoterminowe zobowiązania finansowe	-	-	176 179	-	57 721	233 900
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne (długoterminowe)	-	-	142 131	-	-	142 131
Leasing (długoterminowy)	-	-	-	-	49 989	49 989
Pochodne instrumenty finansowe	-	-	-	-	-	-
Pozostałe zobowiązania	-	-	34 048	-	7 732	41 780
Krótkoterminowe zobowiązania finansowe	-	-	896 301	-	100 340	996 641
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	-	-	584 760	-	81 087	665 847
Kredyty, pożyczki, inne instrumenty dłużne (krótkoterminowe)	-	-	311 541	-	-	311 541
Leasing (krótkoterminowy)	-	-	-	-	19 253	19 253
Pochodne instrumenty finansowe	-	-	-	-	-	-
Kategoria zobowiązań finansowych razem	-	-	1 072 480	-	158 061	1 230 541

S6: NALEŻNOŚCI I POŻYCZKI

Od roku 2020 Grupa w skonsolidowanym sprawozdaniu z sytuacji finansowej prezentuje odrębnie należności od pożyczek. Ujawnienia w zakresie należności zostały zaprezentowane w nocie S7.

Pożyczki, w części długoterminowej, pożyczki prezentowane są w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w pozycji *Pozostałe długoterminowe aktywa finansowe*, w części krótkoterminowej w pozycji *Pozostałe krótkoterminowe aktywa finansowe*. Udzielone pożyczki spełniają odpowiednie wymogi MSSF 9 i wyceniane są według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej. Wartość bilansowa pożyczek uważana jest za rozsądne przybliżenie wartości godziwej.

CHARAKTERYSTYKĘ POŻYCZEK PRZEDSTAWIA PONIŻSZA TABELA:

STAN NA 30 CZERWCA 2024 ROKU

	Waluta	Wartość bilansowa w walucie	Wartość bilansowa w PLN	Oprocentowanie	Termin spłaty
pożyczka ze zmiennym oprocentowaniem	PLN	-	563	WIBOR3M	31.12.2024
pożyczka ze zmiennym oprocentowaniem	PLN	-	255	WIBOR3M + marża	31.12.2024
pożyczka ze zmiennym oprocentowaniem	EUR	2 018	8 702	EURIBOR1Y + marża	01.06.2025
pożyczka ze zmiennym oprocentowaniem	PLN	-	624	WIBOR1M + marża	31.12.2024
Pożyczki wg stanu na koniec okresu			10 143		

Grupa nie dokonała odpisu aktualizującego wartość pożyczek.

S7: NALEŻNOŚCI Z TYTUŁU DOSTAW I USŁUG ORAZ POZOSTAŁE NALEŻNOŚCI

NALEŻNOŚCI DŁUGOTERMINOWE

	30.06.2024	31.12.2023
Kaucje wpłacone	545	111
Pozostałe należności	-	95
Odpisy aktualizujące wartość należności (-)	-	-
Należności długoterminowe bez czynnych rozliczeń międzyokresowych kosztów	545	206
Długoterminowe czynne rozliczenia międzyokresowe	564	474
Razem należności długoterminowe	1 109	680

NALEŻNOŚCI KRÓTKOTERMINOWE

	30.06.2024	31.12.2023
Aktywa finansowe (MSSF 9):		
Należności z tytułu dostaw i usług brutto	364 209	420 420
Odpisy aktualizujące wartość należności z tytułu dostaw i usług (-)	-10 047	-15 598
Należności z tytułu dostaw i usług netto	354 162	404 822
Inne należności	1 353	55
Odpisy aktualizujące wartość pozostałych należności finansowych (-)	-	-
Należności ze sprzedaży aktywów trwałych	311	2 275
Kaucje wpłacone z innych tytułów	425	708
Pozostałe należności finansowe netto	2 089	3 038
Należności finansowe	356 251	407 860
Aktywa niefinansowe (poza MSSF 9):		

Należności z tytułu podatków i innych świadczeń	53 297	45 710
Przedpłaty i zaliczki	54 403	56 886
Pozostałe należności niefinansowe	940	2 794
Odpisy aktualizujące wartość należności niefinansowych (-)	-	-
Należności niefinansowe	108 640	105 390
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe bez czynnych rozliczeń międzyokresowych kosztów	464 891	513 250
Krótkoterminowe czynne rozliczenia międzyokresowe	22 025	14 386
Razem krótkoterminowe należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	486 916	527 636

ODPISY AKTUALIZUJĄCE WARTOŚĆ NALEŻNOŚCI I POŻYCZEK

	od 01.01.2024 do 30.06.2024	od 01.01.2023 do 30.06.2023
Stan na początek okresu	15 598	5 674
Wpływ wdrożenia MSFF9	-	-
Odpisy ujęte jako koszt w okresie	-	468
Odpisy odwrócone ujęte jako przychód w okresie (-)	-5 438	-2 732
Odpisy wykorzystane (-)	-	-
Inne zmiany	-113	-428
Stan na koniec okresu	10 047	2 982

Odpisy aktualizujące wartość należności i pożyczek długoterminowych wyniosły 27 tys. zł.

S8: KRÓTKOTERMINOWE I DŁUGOTERMINOWE ROZLICZENIA MIĘDZYOKRESOWE CZYNNE

W pozycji krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe na dzień 30 czerwca 2024 roku najistotniejszymi pozycjami były:

- ubezpieczenia, których wartość wyniosła 5 151 tys. zł (na dzień 31 grudnia 2023 roku: 5 544 tys. zł),
- podatek od nieruchomości w kwocie 3 662 tys. zł (na dzień 31 grudnia 2023: 645 tys. zł),
- asysta techniczna oprogramowania w kwocie 2 783 tys. zł (na dzień 31 grudnia 2023: 2 324 tys. zł),
- czynsze najmu w kwocie 1 758 tys. zł (na dzień 31 grudnia 2023 roku: 2 572 tys. zł),
- obsługa serwisowa w kwocie 657 tys. zł (na dzień 31 grudnia 2023 roku: 84 tys. zł).

S9: WARTOŚĆ GODZIWA INSTRUMENTÓW FINANSOWYCH

ZMIANY WARTOŚCI GODZIWEJ AKTYWÓW I ZOBOWIĄZAŃ FINANSOWYCH

Wartości godziwe aktywów oraz zobowiązań finansowych są w przybliżeniu równe ich wartości bilansowej. Sposób ustalenia wartości godziwej instrumentów finansowych został zaprezentowany w ostatnim rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy.

Tabela poniżej przedstawia aktywa oraz zobowiązania finansowe ujmowane w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym w wartości godziwej, zakwalifikowane do określonego poziomu w hierarchii wartości godziwej:

STAN NA 30 CZERWCA 2024 ROKU

Klasa instrumentu finansowego	Poziom 1	Poziom 2	Poziom 3	Razem wartość godziwa
Aktywa:				
Instrumenty pochodne handlowe	-	-	-	-
Instrumenty pochodne zabezpieczające	-	514	-	514
Aktywa razem	-	514	-	514
Zobowiązania:				
Instrumenty pochodne zabezpieczające (-)	-	-	-	-
Zobowiązania razem (-)	-	-	-	-
Wartość godziwa netto	-	-	-	-

Na dzień 30 czerwca 2024 roku Grupa posiadała otwarte pochodne instrumenty finansowe.

PRZEKWALIFIKOWANIE AKTYWÓW FINANSOWYCH

Grupa Kapitałowa nie dokonała przekwalifikowania składników aktywów finansowych, które spowodowałyby zmianę zasad wyceny tych aktywów pomiędzy wartością godziwą, a ceną nabycia lub metodą zamortyzowanego kosztu.

S10: INSTRUMENTY ZABEZPIECZAJĄCE

Grupa wykorzystuje instrumenty pochodne, by minimalizować ryzyko zmiany kursów walut, w których realizowana jest część transakcji sprzedaży i zakupu.

Część instrumentów pochodnych, pomimo iż od strony ekonomicznej zabezpieczają Grupę przed ryzykiem walutowym, nie stanowią zabezpieczenia w rozumieniu MSSF 9, w związku z tym traktowane są jako instrumenty przeznaczone do obrotu (instrumenty pochodne handlowe). Wszystkie instrumenty pochodne wyceniane są w wartości godziwej, ustalonej na podstawie danych pochodzących z rynku (kursy walut, stopy procentowe).

Na 30 czerwca 2024 roku wartość instrumentów pochodnych zabezpieczających wynosi 514 tys. zł.

S11: KAPITAŁ PODSTAWOWY

Kapitał podstawowy według stanu na dzień bilansowy wyniósł 12 075 tys. zł i dzielił się na 60 375 000 akcji o wartości nominalnej po 0,20 zł każda:

	30.06.2024	31.12.2023
Liczba akcji (w szt.)	60 375 000	60 375 000
Wartość nominalna akcji (w zł)	12 075	12 075
Kapitał podstawowy (w tys. zł)	12 075	12 075

S12: KREDYTY

NA DZIEŃ 30 CZERWCA 2024 ROKU GRUPA POSIADAŁA NASTĘPUJĄCE KREDYTY:

	30.06.2024		31.12.2023	
	Krótko-terminowe	Długo-terminowe	Krótko-terminowe	Długo-terminowe
Kredyty obrotowe odnawialne (płynnościowe)	-	-	7 506	-
Kredyty w rachunku kredytowym EUR	138 745	-	31 038	116 268
Kredyty w rachunku bieżącym	276 345	-	199 982	-
Pożyczka	4 070	-	-	-
Faktoring z regresem	39 241	-	17 411	-
Kredyty Grupy Langendorf	13 471	287	16 267	408
Kredyty Fruehauf	29 848	15 372	31 545	18 919
Kredyty Lawrence David	1 175	-	1 675	301
Kredyty Guillén	9 474	6 501	6 117	6 235
Razem	512 369	22 160	311 541	142 131

W dniu 1 sierpnia 2024 roku (zdarzenie po dniu bilansowym) spółka Guillen Desarrollos Industriales S.L. zawarła z bankiem Bankinter umowę kredytu inwestycyjnego w wysokości 500 tys. EUR z terminem spłaty przypadającym na 1 września 2027 roku.

W dniu 13 maja 2024 roku spółka Guillen Desarrollos Industriales S.L. zawarła z bankiem Ibercaja umowę kredytu inwestycyjnego w wysokości 250 tys. EUR, z terminem spłaty przypadającym na 13 maja 2029 roku.

W dniu 30 kwietnia 2024 roku spółka Guillen Desarrollos Industriales S.L. zawarła z bankiem Caixabank umowę kredytu inwestycyjnego w wysokości 160 tys. EUR, z terminem spłaty przypadającym na 30 kwietnia 2029 roku.

W dniu 25 kwietnia 2024 roku Spółka Wielton S.A. zawarła z konsorcjum banków, w którego skład wchodzi Powszechna Kasa Oszczędności Bank Polski S.A., BNP Paribas Bank Polska S.A. oraz Bank Gospodarstwa Krajowego aneks do umowy kredytowej z dnia 14 grudnia 2018 roku ze zmianami, w zakresie finansowania Grupy Wielton („Aneks”).

Na mocy Aneksu Spółce został udostępniony w ramach umowy nowy kredyt obrotowy odnawialny w maksymalnej kwocie do wykorzystania nieprzekraczającej 80 mln zł (kredyt został zdefiniowany w umowie jako „Kredyt RCF C”). Kredyt RCF C może być wykorzystywany w formie transz, w walucie PLN i przeznaczony jest na finansowanie bieżącej działalności Spółki. Oprocentowanie Kredytu RCF C jest zmienne, oparte na stawce WIBOR powiększonej o marżę. Ostateczna data spłaty Kredytu RCF C przypada na grudzień 2024 r. Zabezpieczeniem wszelkich zobowiązań Spółki wynikających z tytułu Kredytu RCF C są m.in.: gwarancje Korporacji Ubezpieczeń Kredytów Eksportowych S.A. wraz z zabezpieczeniami, hipoteka na nieruchomościach Spółki oraz oświadczenia o poddaniu się egzekucji w trybie art. 777 Kpc. Pozostałe warunki Kredytu RCF C są zbieżne z warunkami finansowania udostępnionego w ramach umowy.

W okresie sprawozdawczym Spółkom z Grupy Kapitałowej Wielton nie zostały wypowiedziane umowy dotyczące kredytów i pożyczek, jak również Spółki te nie wypowiedziały tego typu umów.

S13: ZOBOWIĄZANIA Z TYTUŁU DOSTAW I USŁUG ORAZ POZOSTAŁE ZOBOWIĄZANIA

ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE

	30.06.2024	31.12.2023
Inne zobowiązania finansowe	34 953	34 048
Pozostałe zobowiązania długoterminowe razem bez biernych rozliczeń międzyokresowych kosztów	34 953	34 048
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe kosztów	10 610	7 732
Długoterminowe zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	45 563	41 780

ZOBOWIĄZANIA Z TYTUŁU DOSTAW I USŁUG ORAZ POZOSTAŁE ZOBOWIĄZANIA

	30.06.2024	31.12.2023
Zobowiązania finansowe (MSSF 9):		
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	520 409	582 014
Zobowiązania z tytułu zakupu aktywów trwałych	-	-
Inne zobowiązania finansowe	5 896	2 746
Razem zobowiązania finansowe	526 305	584 760
Zobowiązania niefinansowe (poza MSSF 9):		
Zobowiązania z tytułu podatków i innych świadczeń	32 370	26 108
Przedpłaty i zaliczki otrzymane na dostawy	18 935	26 555
Inne zobowiązania niefinansowe	40	674
Zobowiązania z tytułu oczekiwanych zwrotów	13 704	13 240
Krótkoterminowe bierne rozliczenia międzyokresowe	19 651	14 510
Razem zobowiązania niefinansowe	84 700	81 087
Razem zobowiązania z tytułu dostaw i usług i pozostałe zobowiązania	611 005	665 847

Wartość bilansowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług uznawana jest przez Grupę za rozsądne przybliżenie wartości godziwej.

S14: REZERWY ORAZ ZOBOWIĄZANIA Z TYTUŁU ŚWIADCZEŃ PRACOWNICZYCH

ZOBOWIĄZANIA I REZERWY Z TYTUŁU ŚWIADCZEŃ PRACOWNICZYCH

STAN NA 30 CZERWCA 2024 ROKU

Zobowiązania i rezerwy	Krótko-terminowe	Długo-terminowe	Razem
Krótkoterminowe świadczenia pracownicze	62 887	-	62 887
Zobowiązania z tytułu wynagrodzeń	16 960	-	16 960
Zobowiązania z tytułu ubezpieczeń społecznych	25 578	-	25 578
Rezerwy na niewykorzystane urlopy	20 349	-	20 349
Długoterminowe świadczenia pracownicze	-	7 658	7 658
Rezerwy na odprawy emerytalne	-	7 658	7 658
Razem świadczenia pracownicze	62 887	7 658	70 545

STAN NA DZIEŃ 31 GRUDNIA 2023 ROKU

Zobowiązania i rezerwy	Krótko-terminowe	Długo-terminowe	Razem
Krótkoterminowe świadczenia pracownicze	56 528	-	56 528
Zobowiązania z tytułu wynagrodzeń	15 663	-	15 663
Zobowiązania z tytułu ubezpieczeń społecznych	27 572	-	27 572
Rezerwy na niewykorzystane urlopy	13 293	-	13 293
Długoterminowe świadczenia pracownicze	-	7 587	7 587
Rezerwy na odprawy emerytalne	-	7 587	7 587
Razem świadczenia pracownicze	56 528	7 587	64 115

Wartość rezerw ujętych w skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym oraz ich zmiany w poszczególnych okresach przedstawiały się następująco:

REZERWY NA INNE DŁUGOTERMINOWE ŚWIADCZENIA PRACOWNICZE:

STAN NA 30 CZERWCA 2024 ROKU

	Odprawy emerytalne	Nagrody jubileuszowe	Pozostałe	Razem
Stan rezerw na początek okresu	7 587	-	-	7 587
Zmiany ujęte w wyniku:				
Koszty bieżącego i przeszłego zatrudnienia	-76	-	-	-76
Koszty odsetek	-	-	-	-
Ponowna wycena zobowiązania	195	-	-	195
Zmiany bez wpływu na wynik:	-	-	-	-
Wyplacone świadczenia (-)	-	-	-	-
Pozostałe zmiany (różnice kursowe netto z przeliczenia)	-48	-	-	-48
Wartość bieżąca rezerw na koniec okresu	7 658	-	-	7 658

STAN NA 31 GRUDNIA 2023 ROKU

	Odprawy emerytalne	Nagrody jubileuszowe	Pozostałe	Razem
Stan rezerw na początek okresu	6 212	-	-	6 212
Zmiany ujęte w wyniku:				
Koszty bieżącego i przeszłego zatrudnienia	1 103	-	-	1 103
Koszty odsetek	407	-	-	407
Ponowna wycena zobowiązania	482	-	-	482
Wyplacone świadczenia (-)	-184	-	-	-184
Zmiany bez wpływu na wynik:	-	-	-	-
Zwiększenie przez połączenie jednostek gospodarczych	-	-	-	-
Pozostałe zmiany (różnice kursowe netto z przeliczenia)	-433	-	-	-433
Wartość bieżąca rezerw na koniec okresu	7 587	-	-	7 587

S16: POZOSTAŁE REZERWY KRÓTKOTERMINOWE I DŁUGOTERMINOWE

	od 01.01.2024 do 30.06.2024	od 01.01.2023 do 30.06.2023
Stan na początek okresu	32 476	24 957
Zwiększenie rezerw ujęte jako koszt w okresie	2 617	8 461
Rozwiązanie rezerw ujęte jako przychód w okresie (-)	-1 172	-825
Wykorzystanie rezerw (-)	-8 299	-469
Zwiększenie przez połączenie jednostek gospodarczych	-	-
Przejęcie kontroli nad jednostką zależną	-	-
Pozostałe zmiany (różnice kursowe netto z przeliczenia)	267	-746
Stan na koniec okresu	25 889	31 378

Jedną z najistotniejszych pozycji w rezerwach krótkoterminowych na dzień 30 czerwca 2024 roku była rezerwa na naprawy gwarancyjne w wysokości 12 913 tys. zł.

S16: KRÓTKOTERMINOWE I DŁUGOTERMINOWE ROZLICZENIA MIĘDZYOKRESOWE BIERNE

Na dzień 30 czerwca 2024 roku, w pozycji długoterminowe rozliczenia międzyokresowe były ujęte środki, jakie Grupa otrzymała w ramach dotacji w kwocie 7 457 tys. zł (w tym Centrum Badań i Rozwoju w wysokości 4 294 tys. zł).

Natomiast w pozycji krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe ujęte były m.in. następujące środki:

- dotacja z Narodowego Centrum Badań i Rozwoju w wysokości 327 tys. zł,
- projekt Chłodnia w kwocie 6 378 tys. zł,
- projekt Hydroformowanie w wysokości 11 623 tys. zł.

S17: SEGMENTY OPERACYJNE

W okresie pierwszego półrocza 2024 roku nie wystąpiły zmiany w polityce rachunkowości Grupy w zakresie wyodrębniania segmentów operacyjnych oraz zasad wyceny przychodów, wyników oraz aktywów segmentów, które zostały zaprezentowane w ostatnim rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy.

PRZYCHODY, WYNIKI ORAZ AKTYWA SEGMENTÓW OPERACYJNYCH

ZA OKRES OD 1 STYCZNIA DO 30 CZERWCA 2024 ROKU

	Produkty transportu drogowego	Produkty transportu Agro	Serwis	Usługi transportowe i spedycyjne	Pozostałe	Razem
Przychody od klientów zewnętrznych	1 024 582	31 541	50 156	2 669	28 017	1 136 965
Przychody ogółem, w tym:	1 024 582	31 541	50 156	2 669	28 017	1 136 965
-rozpoznawane w momencie wykonania świadczenia	1 024 582	31 541	50 156	2 669	28 017	1 136 965
Wynik operacyjny segmentu	-43 651	-903	6 593	437	3 453	-34 071

ZA OKRES OD 1 STYCZNIA DO 30 CZERWCA 2023 ROKU

	Produkty transportu drogowego	Produkty transportu Agro	Serwis	Usługi transportowe i enerdurwin	Pozostałe	Razem
Przychody od klientów zewnętrznych	1 555 475	72 639	49 234	1 743	22 095	1 701 186
Przychody ogółem, w tym:	1 555 475	72 639	49 234	1 743	22 095	1 701 186
-rozpoznawane w momencie wykonania świadczenia	1 555 475	72 639	49 234	1 743	22 095	1 701 186
Wynik operacyjny segmentu	57 507	2 001	2 864	906	2 638	65 916

Ponieważ aktywa nie są wielkością analizowaną przez Zarząd, Grupa, zgodnie z MSSF 8.23, zrezygnowała z ich ujawniania.

Uzgodnienie wyników segmentów operacyjnych z wynikiem z działalności operacyjnej Grupy Kapitałowej, zaprezentowanym w śródrocznym skróconym skonsolidowanym rachunku wyników, zostało ujawnione poniżej w tabeli:

	od 01.01.2024 do 30.06.2024	od 01.01.2023 do 30.06.2023
Przychody segmentów		
Łączne przychody segmentów operacyjnych	1 136 965	1 701 186
Przychody nie przypisane do segmentów	-	-
Wyłączenie przychodów z transakcji pomiędzy segmentami	-	-
Przychody ze sprzedaży	1 136 965	1 701 186
Wynik segmentów		
Wynik operacyjny segmentów	-34 071	65 916
Korekty:		
Pozostałe przychody nie przypisane do segmentów	13 615	6 363
Pozostałe koszty nie przypisane do segmentów (-)	-2 347	-2 135
Zysk na okazym nabyciu jednostki zależnej	-	-
Wyłączenie wyniku z transakcji pomiędzy segmentami	-	-
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	-22 803	70 144
Przychody finansowe	1 428	16 175
Koszty finansowe (-)	-19 466	-17 463
Udział w wyniku finansowym jednostek wycenianych metodą praw własności (+/-)	-	-
Zysk/strata przed opodatkowaniem	-40 841	68 856

S18: POZOSTAŁE PRZYCHODY I KOSZTY OPERACYJNE

W skróconym skonsolidowanym rachunku wyników za okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2024 roku najistotniejsze pozycje pozostałych przychodów operacyjnych to odwrócenie odpisów aktualizujących wartość należności finansowych w kwocie 5 438 tys. zł oraz otrzymane dotacje w kwocie 2 873 tys. zł.

Najistotniejszymi pozycjami w kosztach operacyjnych były zapłacone kary i odszkodowania w kwocie 314 tys. zł.

Dla porównania, w pierwszym półroczu 2023 roku najistotniejszą pozycją pozostałych przychodów operacyjnych było odwrócenie odpisów aktualizujących wartość należności finansowych w kwocie 2 264 tys. zł oraz odwrócenie odpisów aktualizujących wartość zapasów równe 741 tys. zł.

W okresie od 1 stycznia do 30 czerwca 2023 najistotniejszą pozycją pozostałych kosztów operacyjnych były zapłacone kary i odszkodowania w kwocie 444 tys. zł.

S19: KOSZTY WYKAZANE W SPRAWOZDANIU Z WYNIKU, DOTYCZĄCE PRAWA DO UŻYTKOWANIA

W ZWIĄZKU Z WDROŻENIEM MSSF 16 GRUPA WYKAZAŁA NASTĘPUJĄCE KOSZTY ZWIĄZANE Z PRAWEM DO UŻYTKOWANIA:

	od 01.01.2024 do 30.06.2024
Koszty odsetek	744
Koszty związane z krótkoterminowymi umowami leasingowymi	3 035
Koszty związane z umowami leasingowymi aktywów o niskiej wartości, które nie są umowami krótkoterminowymi	19
Koszty leasingu razem	3 798

S20: PRZYCHODY I KOSZTY FINANSOWE

W okresie pierwszego półrocza 2024 roku najistotniejszą pozycją przychodów finansowych stanowiły odsetki dotyczące instrumentów finansowych niewycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy w kwocie 1 121 tys. zł. W kosztach finansowych najistotniejszą pozycją były koszty odsetek w wysokości 17 085 tys. zł oraz strata z tytułu różnic kursowych w kwocie 2 054 tys. zł.

Dla porównania, w okresie pierwszego półrocza 2023 roku najistotniejszą pozycją przychodów finansowych były zyski z wyceny oraz realizacji instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik w kwocie 14 495 tys. zł. W kosztach finansowych najistotniejszą pozycję stanowiły koszty odsetek w wysokości 17 130 tys. zł.

S21: ZYSK NA AKCJĘ

Podstawowy zysk na akcję liczony jest według formuły zysk netto przypadający akcjonariuszom podmiotu dominującego podzielony przez średnią ważoną liczbę akcji zwykłych występujących w danym okresie.

KALKULACJA ZYSKU NA AKCJĘ ZOSTAŁA ZAPREZENTOWANA PONIŻEJ:

	od 01.01.2024 do 30.06.2024	od 01.01.2023 do 30.06.2023
Liczba akcji stosowana jako mianownik wzoru		
Średnia ważona liczba akcji zwykłych	60 375 000	60 375 000
Średnia ważona rozwodniona liczba akcji zwykłych	60 375 000	60 375 000
Działalność kontynuowana		
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej	-37 950	54 190
Podstawowy zysk (strata) na akcję (w zł)	-0,63	0,90
Rozwodniony zysk (strata) na akcję (w zł)	-0,63	0,90
Działalność zaniechana		
Działalność kontynuowana i zaniechana		
Zysk (strata) netto	-37 950	54 190
Podstawowy zysk (strata) na akcję (w zł)	-0,63	0,90
Rozwodniony zysk (strata) na akcję (w zł)	-0,63	0,90

SKRÓCONE SPRAWOZDANIE FINANSOWE WIELTON S.A.

BILANS – SPRAWOZDANIE JEDNOSTKOWE

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT – SPRAWOZDANIE
JEDNOSTKOWE

RACHUNEK PRZEPIŹYWÓW PIENIĘŻNYCH –
SPRAWOZDANIE JEDNOSTKOWE

ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM –
SPRAWOZDANIE JEDNOSTKOWE

NOTY I OBJAŚNIENIA DO SPRAWOZDANIA
FINANSOWEGO



BILANS – SPRAWOZDANIE JEDNOSTKOWE

AKTYWA

	Nota	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
A. Aktywa trwałe		883 175	849 393	774 895
I. Wartości niematerialne i prawne		90 949	81 513	38 216
1. Koszty zakończonych prac rozwojowych		12 677	10 958	10 813
2. Wartość firmy		-	-	-
3. Inne wartości niematerialne i prawne		78 272	70 555	27 403
4. Zaliczki na wartości niematerialne i prawne		-	-	-
II. Rzeczowe aktywa trwałe	J1	398 416	405 911	391 096
1. Środki trwałe		283 710	290 412	227 542
a) grunty (w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu)		26 104	25 488	25 488
b) budynki, lokale, prawa do lokali i obiekty inżynierii lądowej i wodnej		159 531	158 300	112 583
c) urządzenia techniczne i maszyny		76 275	83 420	75 244
d) środki transportu		7 731	9 341	6 625
e) inne środki trwałe		14 069	13 863	7 602
2. Środki trwałe w budowie		69 601	64 374	102 815
3. Zaliczki na środki trwałe w budowie		45 105	51 125	60 739
III. Należności długoterminowe		111	110	101
1. Od jednostek powiązanych		-	-	-
2. Od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale		-	-	-
3. Od pozostałych jednostek		111	110	101
IV. Inwestycje długoterminowe		383 464	355 356	341 305
1. Nieruchomości	J2	5 694	5 694	5 694
2. Wartości niematerialne i prawne		-	-	-
3. Długoterminowe aktywa finansowe		377 770	349 662	335 611
a) w jednostkach powiązanych		369 069	340 890	326 672
- udziały lub akcje		317 874	280 802	279 702
- inne papiery wartościowe		-	-	-
- udzielone pożyczki		51 195	60 088	46 970
- inne długoterminowe aktywa finansowe		-	-	-
b) w pozostałych jednostkach, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale		-	-	-
c) w pozostałych jednostkach		8 701	8 772	8 939
- udzielone pożyczki		8 701	8 772	8 939
4. Inne inwestycje długoterminowe		-	-	-
V. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe		10 235	6 503	4 177
1. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	J6	9 785	6 288	4 177
2. Inne rozliczenia międzyokresowe		450	215	-

	Nota	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
B. Aktywa obrotowe		605 245	583 699	684 586
I. Zapasy	J3	191 734	218 972	264 842
1. Materiały		91 093	107 274	119 050
2. Półprodukty i produkty w toku		33 229	36 118	37 411
3. Produkty gotowe		54 063	72 193	97 039
4. Towary		10 536	3 265	10 548
5. Zaliczki na dostawy i usługi		2 813	122	794
II. Należności krótkoterminowe	J4	322 272	318 664	368 990
1. Należności od jednostek powiązanych		179 681	161 095	188 289
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:		176 529	160 758	188 090
- do 12 miesięcy		176 529	160 758	188 090
b) inne		3 152	337	199
2. Należności od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale		-	-	-
3. Należności od pozostałych jednostek		142 591	157 569	180 701
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:		110 705	122 636	145 885
- do 12 miesięcy		110 705	122 636	145 885
- powyżej 12 miesięcy		-	-	-
b) z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych tytułów publicznoprawnych		31 349	34 059	34 651
c) inne		537	874	165
d) dochodzone na drodze sądowej		-	-	-
III. Inwestycje krótkoterminowe		82 154	37 304	41 796
1. Krótkoterminowe aktywa finansowe		82 154	37 304	41 796
a) w jednostkach powiązanych		76 391	28 333	22 488
- udzielone pożyczki		76 391	28 333	22 488
b) w pozostałych jednostkach		1 956	1 413	12 457
- udziały lub akcje		-	-	-
- inne papiery wartościowe		-	-	-
- udzielone pożyczki		1 442	1 413	1 616
- inne krótkoterminowe aktywa finansowe		514	-	10 841
c) środki pieniężne i inne aktywa pieniężne		3 807	7 558	6 851
- środki pieniężne w kasie i na rachunkach		2 287	7 558	6 759
- inne środki pieniężne		1 520	-	92
2. Inne inwestycje krótkoterminowe		-	-	-
IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe		9 085	8 759	8 958
C. Należne wpłaty na kapitał (fundusz) podstawowy		-	-	-
D. Udziały (akcje) własne		-	-	-
Aktywa razem		1 488 420	1 433 092	1 459 481

PASYWA

	Nota	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
A. Kapitał (fundusz) własny		519 689	544 171	495 080
I. Kapitał (fundusz) podstawowy		12 075	12 075	12 075
II. Kapitał (fundusz) zapasowy, w tym:		481 042	369 674	369 674
- nadwyżka wartości sprzedaży (wartości emisyjnej) nad wartością nominalną udziałów (akcji)		72 368	72 368	72 368
III. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, w tym:		2 123	1 054	-207
- z tytułu aktualizacji wartości godziwej		-	-	-
IV. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, w tym:		50 000	50 000	50 000
- na udziały (akcje) własne		50 000	50 000	50 000
V. Zysk (strata) z lat ubiegłych		-	-	-
VI. Zysk (strata) netto		-25 551	111 368	63 538
VII. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)		-	-	-
B. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania		968 731	888 921	964 401
I. Rezerwy na zobowiązania	J5	11 208	9 908	16 146
1. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		-	-	-
2. Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne		4 159	3 301	5 171
- długoterminowa	J5	1 206	1 421	1 088
- krótkoterminowa	J5	2 953	1 880	4 083
3. Pozostałe rezerwy		7 049	6 607	10 975
- długoterminowe		-	-	-
- krótkoterminowe	J5	7 049	6 607	10 975
II. Zobowiązania długoterminowe		146 439	148 835	163 414
1. Wobec jednostek powiązanych		34 504	19 566	20 026
a) inne zobowiązania finansowe		-	-	-
b) z tytułu pożyczek		34 504	19 566	20 026
2. Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale		-	-	-
3. Wobec pozostałych jednostek		111 935	129 269	143 388
a) kredyty i pożyczki		100 173	116 268	134 756
b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych		-	-	-
c) inne zobowiązania finansowe		11 762	13 001	8 632
d) zobowiązania wekslowe		-	-	-
e) inne		-	-	-
III. Zobowiązania krótkoterminowe		788 462	711 458	765 977
1. Zobowiązania wobec jednostek powiązanych		45 247	23 374	10 042
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:		16 849	13 275	10 019
- do 12 miesięcy		16 849	13 275	10 019
b) inne		1 970	-	-
c) zaliczki otrzymane na dostawy		-	-	-
d) z tytułu pożyczek		26 428	10 099	23
2. Zobowiązania wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale		-	-	-
3. Zobowiązania wobec pozostałych jednostek		742 553	687 897	755 100
a) kredyty i pożyczki		318 986	238 527	206 519
b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych		-	-	-
c) inne zobowiązania finansowe		41 476	19 546	41 882
d) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:		336 599	384 010	429 492
- do 12 miesięcy		336 599	384 010	429 492
e) zaliczki otrzymane na dostawy		12 014	13 233	11 260
f) zobowiązania wekslowe		4 579	2 746	3 445
g) z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych tytułów publicznoprawnych		17 583	15 631	24 504
h) z tytułu wynagrodzeń		8 833	10 096	11 706
i) inne		2 483	4 108	26 292
4. Fundusze specjalne		662	187	835
IV. Rozliczenia międzyokresowe		22 622	18 720	18 864
1. Ujemna wartość firmy		-	-	-
2. Inne rozliczenia międzyokresowe		22 622	18 720	18 864
- długoterminowe		4 294	4 457	4 622
- krótkoterminowe		18 328	14 263	14 242
Pasywa razem		1 488 420	1 433 092	1 459 481

	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Wartość księgowa	519 689	544 171	495 080
Liczba akcji	60 375 000	60 375 000	60 375 000
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł)	8,61	9,01	8,20
Rozwodniona liczba akcji	60 375 000	60 375 000	60 375 000
Rozwodniona wartość księgowa na jedną akcję (w zł)	8,61	9,01	8,20

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT – SPRAWOZDANIE JEDNOSTKOWE

	01.01.2024- 30.06.2024	01.01.2023- 30.06.2023
A. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym:	604 639	939 784
- od jednostek powiązanych	203 253	293 130
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów	558 680	905 491
II. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	45 959	34 293
B. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:	566 627	798 129
- jednostkom powiązanym	192 083	249 393
I. Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	530 580	775 171
II. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	36 047	22 958
C. Zysk (strata) brutto ze sprzedaży (A-B)	38 012	141 655
D. Koszty sprzedaży	35 000	39 898
E. Koszty ogólnego zarządu	31 007	35 851
F. Zysk (strata) na sprzedaży (C-D-E)	-27 995	65 906
G. Pozostałe przychody operacyjne	8 922	1 160
I. Zysk z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	26	-
II. Dotacje	170	243
III. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	8 137	253
IV. Inne przychody operacyjne	589	664
H. Pozostałe koszty operacyjne	674	1 283
I. Strata z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	-	111
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	-	242
III. Inne koszty operacyjne	674	930
I. Zysk (strata) z działalności operacyjnej (F+G-H)	-19 747	65 783
J. Przychody finansowe	5 943	23 234
I. Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:	2 179	3 767
- od jednostek powiązanych	2 179	3 767
II. Odsetki, w tym:	3 205	1 657
- od jednostek powiązanych	3 126	1 565
III. Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:	-	1 473
- w jednostkach powiązanych	-	-
IV. Aktualizacja wartości aktywów finansowych	257	13 022
V. Inne	302	3 315
K. Koszty finansowe	15 168	13 129
I. Odsetki, w tym:	14 267	12 158
- dla jednostek powiązanych	1 442	151
II. Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym:	-	-
- w jednostkach powiązanych	-	-
III. Aktualizacja wartości aktywów finansowych	-	-
IV. Inne	901	971
L. Zysk (strata) brutto (I+J-K)	-28 972	75 888
M. Podatek dochodowy	-3 421	12 350
N. Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	-	-
O. Zysk (strata) netto (L-M-N)	-25 551	63 538

	01.01.2024- 30.06.2024	01.01.2023- 30.06.2023
Zysk (strata) netto zanalizowany	22 279	87 842
Średnia ważona liczba akcji zwykłych	60 375 000	60 375 000
Zysk (strata) zanalizowany na jedną akcję zwykłą (w zł)	0,37	1,45
Średnia ważona rozwodniona liczba akcji zwykłych	60 375 000	60 375 000
Zanalizowany rozwodniony zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł)	0,37	1,45

RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH – SPRAWOZDANIE JEDNOSTKOWE

	01.01.2024- 30.06.2024	01.01.2023- 30.06.2023
A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
I. Zysk (strata) netto	-25 551	63 538
II. Korekty razem	-23 673	-4 534
1. Amortyzacja	19 376	15 396
2. Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	154	2 079
3. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	7 250	4 693
4. Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	-282	-14 384
5. Zmiana stanu rezerw	1 300	4 111
6. Zmiana stanu zapasów	27 240	-50 923
7. Zmiana stanu należności	-57 473	38 994
8. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	-17 493	-7 750
9. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	-4 030	2 833
10. Inne korekty	285	417
III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I +/- II)	-49 224	59 004
B. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
I. Wpływy	5 715	15 055
1. Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	253	1 018
2. Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	-	-
3. Z aktywów finansowych, w tym:	1 880	3 440
a. w jednostkach powiązanych	1 865	3 410
- odsetki	13	44
- dywidendy i udziały w zyskach	1 852	3 366
b. w pozostałych jednostkach	15	30
- odsetki	15	30
4. Inne wpływy inwestycyjne	3 582	10 597
II. Wydatki	-46 914	-68 073
1. Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	-24 443	-27 564
2. Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	-	-
3. Na aktywa finansowe, w tym:	-12 915	-18 629
a. w jednostkach powiązanych	-12 915	-18 629
- nabycie aktywów finansowych	-244	-23
- udzielone pożyczki długoterminowe	-12 671	-18 606
b. w pozostałych jednostkach	-	-
- nabycie aktywów finansowych	-	-
- udzielone pożyczki długoterminowe	-	-
4. Inne wydatki inwestycyjne	-9 556	-21 880
III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I - II)	-41 199	-53 018
C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
I. Wpływy	117 908	12 606
1. Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	-	-
2. Kredyty i pożyczki	113 836	8 080
3. Emisja dłużnych papierów wartościowych	-	-
4. Inne wpływy finansowe	4 072	4 526
II. Wydatki	-31 219	-44 976
1. Nabycie udziałów (akcji) własnych	-	-
2. Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	-	-
3. Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku	-	-
4. Spłaty kredytów i pożyczek	-18 922	-31 151
5. Wykup dłużnych papierów wartościowych	-	-
6. Z tytułu innych zobowiązań finansowych	-	-
7. Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	-1 197	-3 530
8. Odsetki	-11 100	-10 295
9. Inne wydatki finansowe	-	-
III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	86 689	-32 370
D. Przepływy pieniężne netto razem (A.III +/- B.III +/- C.III)	-3 734	-26 384
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:	-3 717	-26 342
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	17	42
F. Środki pieniężne na początek okresu	7 524	33 193
G. Środki pieniężne na koniec okresu (F +/- D), w tym:	3 790	6 809
- o ograniczonej możliwości dysponowania	97	1 013

ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM – SPRAWOZDANIE JEDNOSTKOWE

	01.01.2024- 30.06.2024	01.01.2023- 31.12.2023	01.01.2023- 30.06.2023
I. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)	544 171	445 713	445 713
- zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	-	-	-
- korekty błędów	-	-	-
Ia. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach	544 171	445 713	445 713
1. Kapitał (fundusz) podstawowy na początek okresu	12 075	12 075	12 075
1.1 Zmiany kapitału (funduszu) podstawowego	-	-	-
a. zwiększenie	-	-	-
b. zmniejszenie	-	-	-
1.2 Kapitał (fundusz) podstawowy na koniec okresu	12 075	12 075	12 075
2. Kapitał (fundusz) zapasowy na początek okresu	369 674	351 134	351 134
2.1 Zmiany kapitału (funduszu) zapasowego	111 368	18 540	18 540
a. zwiększenie z tytułu:	111 368	18 540	18 540
- podziału zysku (ponad wymaganą ustawowo minimalną wartość)	111 368	18 540	18 540
b. zmniejszenie z tytułu	-	-	-
2.2 Stan kapitału (funduszu) zapasowego na koniec okresu	481 042	369 674	369 647
3. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na początek okresu - zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	1 054	-10 186	-10 186
3.1 Zmiany kapitału (funduszu) z aktualizacji wyceny	1 069	11 240	9 979
a. zwiększenie z tytułu:	1 069	11 240	9 979
- instrumentów zabezpieczających	1 069	11 240	9 979
b. zmniejszenie z tytułu	-	-	-
- instrumentów zabezpieczających	-	-	-
3.2 Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na koniec okresu	2 123	1 054	-207
4. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na początek okresu	50 000	20 000	20 000
4.1 Zmiany pozostałych kapitałów (funduszy) rezerwowych	-	30 000	30 000
a. zwiększenie z tytułu:	-	30 000	30 000
- podział zysku	-	30 000	30 000
4.2 Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na koniec okresu	50 000	50 000	50 000
5. Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu	111 368	72 690	72 690
5.1 Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	111 368	72 690	72 690
- korekty błędów	-	-	-
5.2 Zysk z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	111 368	72 690	72 690
a. zwiększenie (z tytułu)	-	-	-
b. zmniejszenie (z tytułu)	111 368	72 690	72 690
- wypłata dywidendy	-	24 150	24 150
- przekazanie na kapitał zapasowy	111 368	18 540	18 540
- przekazanie na kapitał rezerwowy	-	30 000	30 000
5.3 Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	-	-	-
5.4 Strata z lat ubiegłych na początek okresu	-	-	-
- zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	-	-	-
- korekty błędów	-	-	-
5.5 Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	-	-	-
a. zwiększenie (z tytułu)	-	-	-
b. zmniejszenie (z tytułu)	-	-	-
5.6 Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	-	-	-
5.7 Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	-	-	-
6. Wynik netto	-25 551	111 368	63 538
a. zysk netto	-25 551	111 368	63 538
II. Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)	519 689	544 171	495 080
III. Kapitał (fundusz) własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	519 689	544 171	495 080

NOTY I OBJAŚNIENIA DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

PODSTAWA SPORZĄDZENIA SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

Skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadami rachunkowości wskazanymi w ustawie z 29 września 1994 roku o rachunkowości. W okresie pierwszego półrocza 2024 roku zasady rachunkowości nie uległy zmianie i zostały zaprezentowane w ostatnim jednostkowym sprawozdaniu finansowym Spółki za rok zakończony 31 grudnia 2023 roku opublikowanym 25 kwietnia 2024 roku.

W okresie pierwszego półrocza 2024 roku nie wystąpiły istotne zmiany wielkości szacunkowych.

J1: RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE

STAN RZECZOWYCH AKTYWÓW TRWAŁYCH

	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
1. Środki trwałe, w tym:	283 710	290 412	227 542
a) grunty	26 104	25 488	25 488
b) budynki i budowle	159 531	158 300	112 583
c) maszyny i urządzenia	76 275	83 420	75 244
d) środki transportu	7 731	9 341	6 625
e) inne środki trwałe	14 069	13 863	7 602
2. Środki trwałe w budowie	69 601	64 374	102 815
3. Zaliczki na środki trwałe w budowie	45 105	51 125	60 739
Rzeczowe aktywa trwałe, razem:	398 416	405 911	391 096

NABYCIA I ZBYCIA RZECZOWYCH AKTYWÓW TRWAŁYCH

ZA OKRES OD 1 STYCZNIA DO 30 CZERWCA 2024 ROKU

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Rzeczowe aktywa trwałe w trakcie wytwarzania	Razem
Wartość bilansowa netto na dzień 01.01.2024	25 488	158 300	83 420	9 341	13 863	64 374	354 786
Zwiększenia (nabycie, wytworzenie, leasing)	616	4 449	2 211	457	1 763	13 256	22 752
Zmniejszenia (zbycie, likwidacja) (-)	-	-	-168	-327	-76	-	-571
Inne zmiany (reklasyfikacje, przemieszczenia itp.)	-	-	-3	-	-	-9 498	-9 501
Amortyzacja (-)	-	-3 218	-9 185	-1 740	-1 481	-	-15 624
Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości (-)	-	-	-	-	-	-	-
Odwrócenie odpisów aktualizujących	-	-	-	-	-	1 469	1 469
Wartość bilansowa netto na dzień 30.06.2024	26 104	159 531	76 275	7 731	14 069	69 601	353 311

ZA OKRES OD 1 STYCZNIA DO 31 GRUDNIA 2023 ROKU

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Rzeczowe aktywa trwałe w trakcie wytwarzania	Razem
Wartość bilansowa netto na dzień 01.01.2023	25 488	95 044	63 697	8 805	7 576	112 435	313 045
Zwiększenia (nabycie, wytworzenie, leasing)	-	67 528	36 951	4 419	8 173	70 802	187 873
Zmniejszenia (zbycie, likwidacja) (-)	-	-	-166	-1 253	-20	-117 395	-118 834
Inne zmiany (reklasyfikacje, przemieszczenia itp.)	-	-	-170	-	-	-	-170
Amortyzacja (-)	-	-4 306	-16 892	-2 630	-1 866	-	-25 694
Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości (-)	-	-	-	-	-	-1 468	-1 468
Odwrócenie odpisów aktualizujących	-	34	-	-	-	-	34
Wartość bilansowa netto na dzień 31.12.2023	25 488	158 300	83 420	9 341	13 863	64 374	354 786

ZA OKRES OD 1 STYCZNIA DO 30 CZERWCA 2023 ROKU

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Pozostałe środki trwałe	Rzeczowe aktywa trwałe w trakcie wytwarzania	Razem
Wartość bilansowa netto na dzień 01.01.2023	25 488	95 044	63 697	8 805	7 576	112 435	313 045
Zwiększenia (nabycie, wytworzenie, leasing)	-	19 550	19 601	37	973	30 799	70 960
Zmniejszenia (zbycie, likwidacja) (-)	-	-	-244	-865	-19	-40 419	-41 547
Inne zmiany (reklasyfikacje, przemieszczenia itp.)	-	-	-	-	-	-	-
Amortyzacja (-)	-	-2 045	-7 810	-1 352	-928	-	-12 135
Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości (-)	-	-	-	-	-	-	-
Odwrócenie odpisów aktualizujących	-	34	-	-	-	-	34
Wartość bilansowa netto na dzień 30.06.2023	25 488	112 583	75 244	6 625	7 602	102 815	330 357

ZMIANA STANU ODPISÓW AKTUALIZUJĄCYCH RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE

	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Stan na początek okresu	2 003	568	568
Odpisy ujęte jako koszt w okresie	-	1 469	-
Odpisy odwrócone w okresie (-)	-1 469	-34	-34
Inne zmiany (różnice kursowe netto z przeliczenia)	-	-	-
Stan na koniec okresu	534	2 003	534

PONIŻEJ ZAPREZENTOWANO POCZYNIONE PRZEZ SPÓŁKĘ ZOBOWIĄZANIA NA RZECZ DOKONANIA ZAKUPU RZECZOWYCH AKTYWÓW TRWAŁYCH:

	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
System produkcji paneli chłodniczych	106	107	3 931
Prasa krawędziowa	103	103	11 568
Utwardzenie działek	-	-	567
Budowa hali magazynowej	-	-	3 738
Budowa hali produkcyjnej	-	-	736
Instalacja PV o mocy 3 319,77 kWp	127	132	9 608
Dostawa i montaż giętarki do belek aluminiowych	1 005	-	-
Dostawa i montaż maszyny do spawania tarcowego	9 578	9 656	-
Zakup suwnic oraz systemów zasilania	31 858	-	-
Zakup oprzyrządowania linii HP	-	-	370
Zobowiązania razem	42 777	9 998	30 518

J2: NIERUCHOMOŚCI INWESTYCYJNE

PONIŻSZA TABELA PRZEDSTAWIA ZMIANY JAKIE MIAŁY MIEJSCE W ZAKRESIE NIERUCHOMOŚCI INWESTYCYJNYCH:

	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Wartość na początek okresu	5 694	5 694	5 694
Zmniejszenia z tytułu sprzedaży	-	-	-
Wartość na koniec okresu	5 694	5 694	5 694

Spółka wycenia nieruchomości inwestycyjne w wartości historycznej. Na nieruchomości inwestycyjne składają się nieruchomości o wartości 882 tys. zł co do których Spółka nie ma jednoznacznie sprecyzowanego celu wykorzystania oraz nieruchomości o wartości 4 812 tys. zł nabyte 28 września 2018 roku, które przeznaczone będą na sprzedaż lub do wynajmu. W okresie pierwszego półrocza 2024 roku nie zaobserwowano zmian na rynku nieruchomości powodujących, iż cena nabycia różni się od wartości godziwej.

J3: ZAPASY

ODPISY AKTUALIZUJĄCE WARTOŚĆ ZAPASÓW

	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Stan na początek okresu	7 615	1 091	1 091
Odpisy ujęte jako koszt w okresie	-	6 757	263
Odpisy odwrócone w okresie (-)	-6 616	-233	-202
Inne zmiany (różnice kursowe netto z przeliczenia)	-	-	-
Stan na koniec okresu	999	7 615	1 152

J4: ODPISY AKTUALIZUJĄCE WARTOŚĆ AKTYWÓW FINANSOWYCH

ODPISY AKTUALIZUJĄCE WARTOŚĆ NALEŻNOŚCI I POŻYCZEK

	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Stan na początek okresu	196	291	291
Odpisy ujęte jako koszt w okresie	-	527	115
Odpisy odwrócone ujęte jako przychód w okresie (-)	-52	-622	-154
Odpisy wykorzystane (-)	-	-	-
Reklasyfikacja	-	-	-
Stan na koniec okresu	144	196	252

J5: ZMIANA STANU REZERW

KRÓTKOTERMINOWE REZERWY NA ŚWIADCZENIA EMERYTALNE I PODOBNE

	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Stan na początek okresu	1 880	1 551	1 551
Rezerwy ujęte jako koszt w okresie	1 073	329	2 532
Reklasyfikacja	-	-	-
Ponowna wycena zobowiązania	-	-	-
Rozwiązanie rezerwy w okresie (-)	-	-	-
Reklasyfikacja	-	-	-
Stan na koniec okresu	2 953	1 880	4 083

POZOSTAŁE REZERWY KRÓTKOTERMINOWE

	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Stan na początek okresu	6 607	10 256	10 256
Rezerwy ujęte jako koszt w okresie	1 565	3 505	6 662
Rozwiązanie rezerwy w okresie (-)	-1 123	-7 154	-5 943
Stan na koniec okresu	7 049	6 607	10 975

DŁUGOTERMINOWE REZERWY NA ŚWIADCZENIA EMERYTALNE I PODOBNE

	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Stan na początek okresu	1 421	939	939
Rezerwy ujęte jako koszt w okresie	-	482	149
Reklasyfikacja	-	-	-
Ponowna wycena zobowiązania	-	-	-
Rozwiązanie rezerwy w okresie (-)	-215	-	-
Reklasyfikacja	-	-	-
Stan na koniec okresu	1 206	1 421	1 088

J6: REZERWY I AKTYWA Z TYTUŁU ODROZONEGO PODATKU DOCHODOWEGO

ZMIANA STANU AKTYWÓW Z TYTUŁU ODROZONEGO PODATKU DOCHODOWEGO

	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
1. Stan aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego na początek okresu, w tym:	8 525	12 392	12 392
a) odniesionych na wynik finansowy	8 772	10 003	10 003
- odpis z tytułu wyceny instrumentów pochodnych	-	153	153
- rezerwy	1 884	2 423	2 423
- odsetki	247	322	322
- odpis aktualizujący należności	39	57	57
- niewypłacone wynagrodzenia	64	63	63
- niezapłacone składki ZUS	957	881	881
- różnice między bilansowym a podatkowym ujęciem prowizji od kredytów	230	156	156
- odpis aktualizujący zapasy	1 446	207	207
- odpis aktualizujący środki trwałe	381	108	108
- strata podatkowa	2 802	5 633	5 633
- aktywo od premii inwestycyjnej	632	-	-
- z tytułu leasingu	7	-	-
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (wartości niematerialne i prawne)	-	-	-
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (środki trwałe)	83	-	-
b) odniesionych na kapitał własny	-	-	-
c) odniesione na kapitał własny w związku z wyceną instrumentów zabezpieczających	-247	2 389	2 389
2. Zwiększenia	6 950	21 121	3 472
a) odniesione na wynik finansowy okresu w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi (z tytułu)	7 448	21 368	3 472
- odpis z tytułu wyceny instrumentów pochodnych	-	-	-
- rezerwy	501	820	1 416
- odsetki	494	247	182
- odpis aktualizujący należności	-	100	66
- niewypłacone wynagrodzenia	68	64	488
- niezapłacone składki ZUS	1 316	957	1 026
- różnice między bilansowym a podatkowym ujęciem prowizji od kredytów	258	230	231
- odpis aktualizujący zapasy	-	1 349	50
- odpis aktualizujący środki trwałe	-	279	-
- strata podatkowa	1 666	2 790	7
- aktywo od premii inwestycyjnej	2 694	14 442	-
- z tytułu leasingu	21	7	6
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (środki trwałe)	430	83	-
b) odniesione na wynik finansowy okresu w związku ze stratą podatkową (z tytułu)	-	-	-
c) odniesione na kapitał własny w związku z wyceną instrumentów zabezpieczających	-498	-247	-
3. Zmniejszenia	3 143	24 988	8 349
a) odniesione na wynik finansowy okresu w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi (z tytułu)	3 390	22 599	6 008
- odpis z tytułu wyceny instrumentów pochodnych	-	153	153
- rezerwy	256	1 359	885
- odsetki	247	322	322
- odpis aktualizujący należności	10	118	75
- niewypłacone wynagrodzenia	64	63	63
- niezapłacone składki ZUS	957	881	881
- różnice między bilansowym a podatkowym ujęciem prowizji od kredytów	230	156	156
- odpis aktualizujący zapasy	1 257	110	38
- odpis aktualizujący środki trwałe	279	6	6
- strata podatkowa	-	5 621	3 429

- aktywo od premii inwestycyjnej	-	13 810	-
- z tytułu leasingu	7	-	-
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (wartości niematerialne i prawne)	-	-	-
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (środki trwałe)	83	-	-
b) odniesione na wynik finansowy okresu w związku ze stratą podatkową (z tytułu)	-	-	-
c) odniesione na kapitał własny w związku z wyceną instrumentów zabezpieczających	-247	2 389	2 341
4. Stan aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego na koniec okresu, razem, w tym:	12 332	8 525	7 515
a) odniesionych na wynik finansowy	12 829	8 772	7 467
- odpis z tytułu wyceny instrumentów pochodnych	-	-	-
- rezerwy	2 129	1 884	2 954
- odsetki	494	247	182
- odpis aktualizujący należności	29	39	48
- niewypłacone wynagrodzenia	68	64	488
- niezapłacone składki ZUS	1 316	957	1 026
- różnice między bilansowym a podatkowym ujęciem prowizji od kredytów	258	230	231
- odpis aktualizujący zapasy	189	1 446	219
- odpis aktualizujący środki trwałe	102	381	102
- strata podatkowa	4 468	2 802	2 211
- aktywo od premii inwestycyjnej	3 326	632	-
- rozliczenie podatku	-	-	-
- z tytułu leasingu	21	7	6
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (środki trwałe)	430	83	-
b) odniesionych na kapitał własny	-	-	-
c) odniesione na kapitał własny w związku z wyceną instrumentów zabezpieczających	-498	-247	48

ZMIANA STANU REZERWY Z TYTUŁU ODROCZONEGO PODATKU DOCHODOWEGO

	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
1. Stan rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego na początek okresu, w tym:	2 234	2 500	2 500
a) odniesionej na wynik finansowy	2 234	2 500	2 500
- z tytułu leasingu	-	1	1
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (wartości niematerialne i prawne)	19	47	47
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (środki trwałe)	-	252	252
- odpis aktualizujący środki trwałe	-	-	-
- odpis z tytułu wyceny instrumentów pochodnych	-	-	-
- nieotrzymane odsetki	1 622	962	962
- nieotrzymane odszkodowania	15	35	35
- koszty transakcyjne nabycia udziałów	-	-	-
- przejściowa różnica między wartością bilansową a podatkową otrzymanych rabatów cenowych	326	930	930
- różnice między bilansowym a podatkowym ujęciem gwarancji	59	80	80
- pozostałe rezerwy	193	193	193
b) odniesionej na kapitał własny	-	-	-
c) odniesionej na wartość firmy lub ujemną wartość firmy	-	-	-
2. Zwiększenia	779	1 374	2 228
a) odniesione na wynik finansowy okresu z tytułu dodatnich różnic przejściowych (z tytułu)	779	1 374	2 228
- z tytułu leasingu	-	-	-
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (wartości niematerialne i prawne)	5	19	30

- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (środki trwałe)	-	-	132
- odpis aktualizujący środki trwałe	-	-	-
- odpis z tytułu wyceny instrumentów pochodnych	9	-	1 649
- nieotrzymane odsetki	602	762	309
- nieotrzymane odszkodowania	15	15	47
- przejściowa różnica między wartością bilansową a podatkową otrzymanych rabatów cenowych	-	326	-
- różnice między bilansowym a podatkowym ujęciem gwarancji	148	59	61
- pozostałe rezerwy	-	193	-
b) odniesione na kapitał własny w związku z dodatnimi różnicami przejściowymi (z tytułu)	-	-	-
c) odniesione na wartość firmy lub ujemną wartość firmy w związku z dodatnimi różnicami przejściowymi (z tytułu)	-	-	-
3. Zmniejszenia	466	1 640	1 389
a) odniesione na wynik finansowy okresu w związku z dodatnimi różnicami przejściowymi (z tytułu)	466	1 640	1 389
- z tytułu leasingu	-	1	1
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (wartości niematerialne i prawne)	19	47	47
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (środki trwałe)	-	252	252
- odpis aktualizujący środki trwałe	-	-	-
- odpis z tytułu wyceny instrumentów pochodnych	-	-	-
- nieotrzymane odsetki	47	102	44
- nieotrzymane odszkodowania	15	35	35
- koszty transakcyjne nabycia udziałów	-	-	-
- przejściowa różnica między wartością bilansową a podatkową otrzymanych rabatów cenowych	326	930	930
- różnice między bilansowym a podatkowym ujęciem gwarancji	59	80	80
- pozostałe rezerwy	-	193	-
b) odniesione na kapitał własny w związku z dodatnimi różnicami przejściowymi (z tytułu)	-	-	-
c) odniesione na wartość firmy lub ujemną wartość firmy w związku z dodatnimi różnicami przejściowymi (z tytułu)	-	-	-
4. Stan rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego na koniec okresu, razem	2 547	2 234	3 339
a) odniesionej na wynik finansowy	2 547	2 234	3 339
- z tytułu leasingu	-	-	-
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (wartości niematerialne i prawne)	5	19	30
- różnice między amortyzacją bilansową a podatkową (środki trwałe)	-	-	132
- odpis aktualizujący środki trwałe	-	-	-
- odpis z tytułu wyceny instrumentów pochodnych	9	-	1 649
- nieotrzymane odsetki	2 177	1 622	1 227
- nieotrzymane odszkodowania	15	15	47
- koszty transakcyjne nabycia udziałów	-	-	-
- przejściowa różnica między wartością bilansową a podatkową otrzymanych rabatów cenowych	-	326	-
- różnice między bilansowym a podatkowym ujęciem gwarancji	148	59	61
- pozostałe rezerwy	193	193	193
b) odniesionej na kapitał własny	-	-	-
c) odniesionej na wartość firmy lub ujemną wartość firmy	-	-	-

W 2018 roku Łódzka Specjalna Strefa Ekonomiczna S.A. wydała decyzję o udzieleniu Spółce wsparcia zgodnie z ustawą z dnia 10 maja 2018 roku o wspieraniu nowych inwestycji na realizację inwestycji na terenie Łódzkiej Specjalnej Strefy Ekonomicznej. W ramach udzielonego wsparcia Spółka realizuje kolejny projekt inwestycyjny na terenie Strefy związany z rozbudową posiadanej obecnie infrastruktury produkcyjnej, montażowej i serwisowej istniejącego zakładu w Wieluniu oraz w miejscowościach Urbanice i Widoradz w gminie Wieluń. W maju 2023 roku Emitent powziął informację o wydaniu przez Ministra Rozwoju i Technologii decyzji, na mocy której na wniosek Spółki, termin na poniesienie wydatków inwestycyjnych o łącznej wysokości co najmniej 48 mln zł, uległ przedłużeniu do dnia 31 grudnia 2024 roku (poprzedni termin: 31 grudnia 2022 roku), a termin zakończenia inwestycji do dnia 9 grudnia 2025 roku (poprzedni termin: 31 grudnia 2023 roku).

Wnioskowanie o powyższą zmianę wynikało m.in. z nagłego wzrostu cen energii, surowców i komponentów wykorzystywanych do produkcji wyrobów Emitenta oraz ograniczeń wynikających z inwazji Rosji na Ukrainę i związanych z nią sankcji, które przełożyły się na znaczące zawirowania w łańcuchach dostaw, utrudniających realizację prac w ramach inwestycji. O udzieleniu tej decyzji Wielton S.A. poinformował w raporcie bieżącym nr 21/2018 z dnia 10 grudnia 2018 roku, a następnie o jej zmianie w raporcie bieżącym nr 8/2021 z dnia 6 maja 2021 roku oraz w raporcie bieżącym nr 6/2023 z dnia 19 maja 2023 roku.

W 2022 roku Łódzka Specjalna Strefa Ekonomiczna S.A. wydała decyzję o udzieleniu Spółce wsparcia zgodnie z ustawą z dnia 10 maja 2018 roku o wspieraniu nowych inwestycji na realizację inwestycji na terenie Łódzkiej Specjalnej Strefy Ekonomicznej. W ramach udzielonego wsparcia Spółka realizuje kolejny projekt inwestycyjny na terenie Strefy polegający na rozbudowie i modernizacji parku maszynowego i technologicznego, przeprowadzeniu reorganizacji realizowanych obecnie procesów produkcyjnych, przebudowie istniejących oraz wybudowaniu nowych obiektów wspierających funkcje produkcyjne, a także rozbudowie niezbędnej infrastruktury wspomagającej, w celu zwiększenia zdolności produkcyjnej istniejącego zakładu w Wieluniu oraz w miejscowościach Urbanice i Widoradz w gminie Wieluń. Zgodnie z warunkami wsparcia Spółka poniesie na terenie realizacji inwestycji koszty kwalifikowane o łącznej wartości 50 mln zł, przy czym nakłady w wysokości 45 mln zł zostaną poniesione w terminie do dnia 31 grudnia 2027 roku, a nakłady w wysokości 5 mln zł związane z najmem nieruchomości – do dnia 31 grudnia 2032 roku. Zakończenie realizacji inwestycji powinno nastąpić do dnia 31 grudnia 2027 roku. W terminie do dnia 31 grudnia 2024 roku Wielton S.A. powinien utrzymać na terenie realizacji inwestycji łączne zatrudnienie na poziomie co najmniej 1 930 etatów, po utworzeniu na terenie realizacji inwestycji co najmniej 1 nowego miejsca pracy w terminie do dnia 31 grudnia 2023 roku. Ze względu na wielkość Spółki i lokalizację inwestycji maksymalna intensywność pomocy regionalnej udzielonej przedsiębiorcy wynosi 40%, zatem maksymalna możliwa wysokość pomocy publicznej przysługującej Spółce wyniesie 20 mln zł. O udzieleniu tej decyzji Wielton S.A. poinformował w raporcie bieżącym nr 24/2022 z dnia 24 sierpnia 2022 roku.

ZOBOWIĄZANIA WARUNKOWE

Wartość zobowiązań warunkowych według stanu na koniec poszczególnych okresów - w tym dotyczących jednostek powiązanych przedstawia się następująco:

	30.06.2024	31.12.2023	30.06.2023
Poręczenie spłaty zobowiązań	3 854	8 542	13 607
Gwarancje udzielone	3 666	3 909	4 443
Gwarancje udzielone do umów o usługę budowlaną	-	-	-
	-	-	-
Sprawy sporne i sądowe z Urzędem Skarbowym	-	-	-
Inne zobowiązania warunkowe - umowy buy back	34 445	39 010	45 283
Zobowiązania warunkowe ogółem	41 965	51 461	63 333



ZATWIERDZENIE DO PUBLIKACJI

Niniejszy rozszerzony skonsolidowany raport okresowy Grupy Kapitałowej Wielton za okres od 1 stycznia 2024 roku do 30 czerwca 2024 roku został zatwierdzony przez Zarząd Wielton S.A. w dniu 25 września 2024 roku.

OŚWIADCZENIE ZARZĄDU WIELTON S.A.

PRAWDZIWOŚĆ I RZETELNOŚĆ PREZENTOWANYCH SPRAWOZDAŃ

Wedle najlepszej wiedzy Zarządu Wielton S.A. półroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne zostały sporządzone zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy Kapitałowej Wielton oraz jej wynik finansowy. Zawarte w niniejszym dokumencie półroczne sprawozdanie Zarządu z działalności Grupy Kapitałowej Wielton zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Grupy Kapitałowej Wielton w pierwszym półroczu 2024 roku, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyka.

PODPISY WSZYSTKICH CZŁONKÓW ZARZĄDU

Data	Imię i nazwisko	Funkcja	Podpis
25 września 2024	Paweł Szataniak	Prezes Zarządu	
25 września 2024	Mariusz Golec	I Wiceprezes Zarządu	



PODPIS OSOBY ODPOWIEDZIALNEJ ZA SPORZĄDZENIE SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

Data	Imię i nazwisko	Funkcja	Podpis
25 września 2024	Monika Hojan	Dyrektor Sprawozdawczości i Finansów Wielton Group Shared Service Center	

PODPIS GŁÓWNEJ KSIĘGOWEJ JEDNOSTKI DOMINUJĄCEJ

Data	Imię i nazwisko	Funkcja	Podpis
25 września 2024	Aneta Piekarek	Główna księgowa	

Wieluń, dnia 25 września 2024



**WIELTON
GROUP**