

ML System

Spowolniona gospodarczego ciąg dalszy

Po raz kolejny obniżyliśmy naszą wycenę ML System tym razem o 46,0% po obniżeniu naszych szacunków EBITDA na lata 2024-2025 odpowiednio o 42,4% i 40,1%, aby odzwierciedlić większy niż oczekiwano wpływ spowolnienia makroekonomicznego. Spółka odeszła także od wcześniejszych prognoz sprzedaży na poziomie 400 mln zł. MLS generuje ujemne marże operacyjne w klasycznym segmencie fotowoltaiki, co obniża ogólną rentowność. To efekt zwiększonej konkurencji ze strony Chin, która zabija marże w całej Europie. Próbując przeciwstawić się europejskiemu kryzysowi, MLS próbuje wejść na rynek amerykański, mając już podpisany wstępny kontrakt na kwotę 2,9 mln dolarów. MLS zasygnalizowała, że liczba kontraktów rośnie: czasami firma musiała odrzucać projekty ze względu na niewystarczające możliwości w zakresie dostaw krótkoterminowych. Uważamy, że jest to efekt niezakończonych jeszcze remontu zakładu produkcyjnego, który nie wydaje się jeszcze gotowy do pracy z pełną wydajnością. Może to sparaliżować wysiłki firmy w celu zdobycia kolejnych kontraktów. Z drugiej strony rozumiemy, że wdrożenie linii do produkcji Active Glass prawdopodobnie zostanie przesunięte na jakiś moment w 2025 roku; a to zanim wspomnimy o możliwościach produkcji dachówek i fasad, które również prawdopodobnie zostaną przesunięte w czasie. Nadal wierzymy, że dyrektywa EPBD w dłuższej perspektywie zmieni zasady gry na rynku, choć kilka kolejnych kwartałów będzie prawdopodobnie trudnych. Obniżamy naszą rekomendację z KUPUJ do SPRZEDAJ.

Chińska dominacja w Europie: Według think-tanku Bruegel Chiny dostarczają około 95% paneli stosowanych w UE. Europejscy producenci energii słonecznej twierdzą, że nadmiar tańszych chińskich fotowoltaiki osłabia ich produkcję, a cena paneli słonecznych wynoszą mniej więcej połowę tego, co w tym samym czasie w zeszłym roku z powodu nadpodaży.

Meyer Burger zwolni jedną piątą personelu: Jeden z największych w Europie producentów paneli słonecznych, Meyer Burger, zwolnił jedną piątą personelu i dokonał zmian w zarządzie, próbując odzyskać rentowność w obliczu ostrej chińskiej konkurencji. Meyer Burger przeniósł część produkcji do Stanów Zjednoczonych, skuszony dotacjami oferowanymi producentom w ramach ustawy IRA. Jednak firma również tam boryka się z problemami i w sierpniu ogłosiła, że planowana fabryka ogniw słonecznych o mocy 2 GW w Kolorado nie jest już opłacalna finansowo i nie zostanie zrealizowana. Ponadto zawiesiła plany zwiększenia wydajności w nowym zakładzie montażu paneli w Goodyear w Arizonie.

Przegląd opcji strategicznych: Kilka miesięcy temu spółka rozpoczęła przegląd opcji strategicznych. Dostrzegamy możliwość znalezienia przez spółkę strategicznej branży lub inwestora finansowego, który mógłby ustabilizować bilans spółki.

Figure 1. ML System dane finansowe, (PLN m)

	2021	2022	2023	2024E	2025E	2026E
Przychody	188.8	281.7	193.3	161.8	186.1	241.4
EBIT	4.4	7.1	3.1	-3.8	7.4	8.3
EBITDA	24.4	36.5	25.7	24.5	39.9	48.0
Zysk netto	1.7	0.2	-4.6	-9.3	-3.8	-1.3
EPS	0.3	0.0	-0.7	-1.3	-0.5	-0.2
DPS	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
P/E (x)	128.9	1,109.8	-55.3	-29.1	-71.6	-210.8
EV/EBITDA (x)	12.0	9.0	15.0	19.0	11.9	9.7

Source: Company, IPOPEMA Research

Sektor technologiczny/OZE

ML System

SPRZEDAJ Wartość godziwa PLN 31.54

14.3% potencjału spadku

Cena akcji 09 października 2024 PLN 36.80

Rekomendacja obniżona



Share data

Liczba akcji (m)	7.4
Kapitalizacja (EUR m)	63.3
12M średni dzienny wolumen (k)	7.4
12M średni dzienny obrót (EUR m)	0.1
12M max/min (PLN)	63.8/35.5
Waga w WIG (%)	0.04
Reuters	MLSP.WA
Bloomberg	MLS.PW

Total performance

1M	-3.0%
3M	+3.6%
12M	-23.7%

Shareholders

Dawid Cycoń	27.33%
Edyta Stanek	27.10%
NN OFE	7.15%

Analysts

Robert Maj
robert.maj@ipopema.pl
+ 48 22 236 92 90

SPIS TREŚCI

Wycena	3
Zmiana prognoz.....	3
Prognoza na 3Q24.....	3
Wycena porównawcza	5
Ryzyka dla wartości godziwej.....	6
Dane finansowe	7

Wycena

Nasze podejście do wyceny firm budowlanych wykorzystuje dwie metody: model zdyskontowanych przepływów pieniężnych (DCF) oraz model zdyskontowanych dywidendy (DDM). Wartość godziwą dla ML System wyliczamy na podstawie średniej z tych dwóch wyników. Obie metody są zbieżne, ponieważ obie opierają się na tym samym modelu finansowym. Model zakłada prognozy przepływów pieniężnych przez okres 10 lat dla spółki w oparciu o nasze prognozy dotyczące rynku budowlanego, PKB w Polsce, a także inne parametry, w tym wzrost wolumenu, zmiany asortymentu produktów, zmiany modelu finansowania, wzrost efektywności, wzrost kosztów produkcji, nakłady inwestycyjne i potrzeby kapitału obrotowego. Nasze prognozy dywidendowe są pochodną prognoz wyników w naszym modelu finansowym. DDM jest również użytecznym narzędziem do zrozumienia wskaźnika P/E [$P/E = (D/E)/(k-g)$], przy czym różnice należy wytłumaczyć zarówno wzrostem zysków jak i wypłatą dywidendy. Nasze modele DCF i DDM mają wartości końcowe ze stopą wzrostu na poziomie 2%.

Nasze założenia dotyczące kosztu kapitału własnego zostały ustalone poprzez zastosowanie zmiennej stopy wolnej od ryzyka (równiej 12-miesięcznej terminowej stopie procentowej) i dodanie 5,0% premii za ryzyko kapitałowe w każdym roku. 12-miesięczne terminowe stopy procentowe zostały wyprowadzone z krzywej dochodowości w latach 2024-2033. Następnie przyjmujemy stałą stopę procentową w wysokości 5,5%, która stanowi nasze oszacowanie stopy procentowej dla europejskich krajów rozwijających się w całym cyklu. Jednocześnie konsekwentnie używamy bety 1, aby nie zniekształcać WACC i porównywalności naszych wycen.

Zmiana prognoz

Figure 2. Zmiana prognoz

	2024			2025			2026		
	Stare	Nowe	zmiana	Stare	Nowe	zmiana	Stare	Nowe	zmiana
Przychody	242.3	161.8	-33.2%	358.5	186.1	-48.1%	413.0	241.4	-41.6%
Koszty	10.5	-3.8	-136.1%	22.1	7.4	-66.5%	38.7	8.3	-78.6%
EBITDA	42.5	24.5	-42.4%	66.6	39.9	-40.1%	82.2	48.0	-41.6%
Zysk netto	2.8	-9.3	na	13.9	-3.8	na	31.0	-1.3	na

Source: Company, IPOPEMA Research

Prognoza na 3Q24

Figure 3. ML System: 3Q24 results preview (PLN m)

	1Q23	2Q23	3Q23	4Q23	1Q24	2Q24	3Q24E	Y/Y	Q/Q
Revenues	46.09	48.42	39.72	59.03	40.12	31.27	35.18	-11.4%	12.5%
Gross profit	4.25	4.08	10.01	13.57	7.70	3.33	4.51	-54.9%	35.5%
EBITDA	7.44	-0.21	6.38	12.08	13.34	1.24	-0.60	na	na
EBIT	0.14	-6.44	1.84	7.53	6.66	-5.95	-7.80	na	na
Net profit	-2.26	-8.39	-0.10	6.11	5.87	-8.81	-7.75	na	na

Source: Company, IPOPEMA Research

Figure 4. Wycena DCF

PLN m	2024E	2025E	2026E	2027E	2028E	2029E	2030E	2031E	2032E	2033E	Wartość terminalna
Przychody	161.8	186.1	241.4	343.6	419.7	500.0	538.1	554.2	570.9	588.0	588.0
EBIT	-3.8	7.4	8.3	16.9	44.1	64.4	73.6	74.7	75.7	76.6	76.6
Podatek na EBIT	-0.7	0.7	0.8	1.7	8.4	12.2	14.0	14.2	14.4	14.5	14.5
NOPLAT	-3.0	6.7	7.4	15.2	35.7	52.2	59.6	60.5	61.3	62.0	62.0
Amortyzacja	28.3	32.5	39.8	45.4	42.9	45.8	48.9	52.2	55.7	59.4	59.4
Wydatki inwestycyjne	-53.7	-32.5	-40.1	-45.9	-43.1	-46.0	-49.1	-52.5	-56.0	-59.8	-59.8
Zmiana w kapitale pracującym	11.4	-6.6	-14.6	-27.2	-20.3	-21.4	-10.2	-4.3	-4.4	-4.5	-4.5
Leasing	-1.5	-1.6	-1.7	-1.8	-1.9	-2.0	-2.2	-2.3	-2.3	-2.5	-2.5
Wolny przepływ gotówki	-18.6	-1.5	-9.1	-14.2	13.3	28.4	47.0	53.6	54.2	54.7	54.7
Stopa wolna od ryzyka	5.45%	5.62%	5.69%	5.79%	5.85%	5.89%	6.01%	6.01%	6.01%	6.01%	6.01%
Premia za ryzyko	5.50%	5.50%	5.50%	5.50%	5.50%	5.50%	5.50%	5.50%	5.50%	5.50%	5.50%
Beta	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00	1.00
Koszt kapitału	10.95%	11.12%	11.19%	11.29%	11.35%	11.39%	11.51%	11.51%	11.51%	11.51%	11.51%
Koszt długu (przed podatkiem)	7.9%	8.1%	8.2%	8.3%	8.3%	8.4%	8.5%	8.5%	8.5%	8.5%	8.5%
Efektywna stopa podatkowa	45.0%	75.8%	-23.9%	19.7%	10.0%	10.0%	10.0%	19.0%	19.0%	19.0%	19.0%
Koszt długu po podatku	4.4%	2.0%	10.1%	6.7%	7.5%	7.6%	7.7%	6.9%	6.9%	6.9%	6.9%
Waga długu	34.8%	48.5%	47.1%	39.9%	39.4%	38.1%	38.7%	39.2%	41.6%	40.1%	40.1%
Waga kapitału	65.2%	51.5%	52.9%	60.1%	60.6%	61.9%	61.3%	60.8%	58.4%	59.9%	59.9%
WACC	8.7%	6.7%	10.7%	9.4%	9.8%	9.9%	10.0%	9.7%	9.6%	9.7%	9.7%
Współczynnik dyskontujący	0.92	0.86	0.78	0.71	0.65	0.59	0.54	0.49	0.45	0.41	0.37
Wartość bieżąca przepływu gotówki	-17.1	-1.3	-7.1	-10.1	8.6	16.8	25.2	26.2	24.2	22.2	20.3
Suma	87.5										
Wskaźnik wzrostu FCF w końcowym roku	2.0%										
Wartość końcowa	727.9										
Wartość bieżąca wartości końcowej	269.9										
Zwijanie dyskonta	23.7										
Wartość przedsiębiorstwa	381.1										
Dług netto 2023	128.1										
Zobowiązania pracownicze i inne	-0.8										
Dywidenda wypłacona w 2024	0.0										
Wartość na akcje (PLN)	33.61										

Source: Company, IPOPEMA Research

Figure 5. Wycena DDM

PLNm	2025E	2026E	2027E	2028E	2029E	2030E	2031E	2032E	2033E	2034E	Wartość terminalna
Dywidendy	0.0	0.0	0.0	3.5	14.5	32.7	38.1	38.3	38.4	39.0	39.0
Stopa dyskonta	11.1%	11.2%	11.3%	11.3%	11.4%	11.5%	11.5%	11.5%	11.5%	11.5%	11.5%
Współczynnik dyskontujący	0.90	0.81	0.73	0.65	0.59	0.53	0.47	0.42	0.38	0.34	0.30
Zdyskontowana dywidenda	0.0	0.0	0.0	2.3	8.5	17.2	18.0	16.2	14.6	13.3	11.9
Suma zdyskontowanych dywidend (wartość bieżąca)	90.0										
Wzrost dywidendy w końcowym roku	2.0%										
Wartość końcowa	418.0										
Wartość bieżąca wartości końcowej	127.5										
Zwijanie dyskonta	3.5										
Wartość kapitału	221.0										
Wartość na akcje (PLN)	29.46										

Source: Company, IPOPEMA Research

Figure 6. Podsumowanie wyceny

PLN m	
DCF	33.61
DDM	29.46
Średnia	31.54

Source: Company, IPOPEMA Research

Wycena porównawcza

Głównymi międzynarodowymi konkurentami firmy są firmy prywatne, nienotowane na giełdzie, podczas gdy polskie firmy działające na rynku fotowoltaicznym są albo nieporównywalne z ML System, albo nie ma wystarczających odczytów konsensusu. Zdecydowaliśmy się pokazać ML System w porównaniu z międzynarodowymi operatorami farm fotowoltaicznych. To porównanie też jest niedoskonałe.

W porównaniu do mediany EV/EBITDA 2025E w innych spółkach międzynarodowych wynoszącej 9,8x, ML System notowany jest na poziomie 11,9x, co stanowi premię na poziomie 21,3%. MeyerBurger, który stara się wejść szerzej na rynek amerykański jest notowany na wskaźniku 9.8x. Tak duża premia ML System naszym zdaniem nie jest uzasadniona.

Figure 7. Wycena porównawcza

PRICE (LCU)	Ticker	NAME	P/E			EV/EBITDA			EV/SALES		
			2024	2025	2026	2024	2025	2026	2024	2025	2026
15.6	CSIQ.O	CANADIAN SOLAR	17.1	5.5	3.1	7.6	5.0	4.2	0.8	0.7	0.6
244.5	TSLA.O	TESLA	111.1	85.0	61.9	52.0	41.6	34.3	7.7	6.6	5.7
225.6	FSLR.O	FIRST SOLAR	16.7	10.5	7.5	11.6	7.6	5.5	5.2	4.0	3.4
997.7	6753.T	SHARP CORPORATION	NaN	36.5	15.9	16.4	17.7	11.2	0.4	0.4	0.5
22.2	688599.SS	TRINA SOLAR	54.9	16.9	11.6	18.3	12.5	9.9	1.0	0.9	0.8
4,727.0	5201.T	AGC INC.	NaN	11.4	9.0	5.6	4.9	4.4	0.9	0.8	0.8
1,704.5	6971.T	KYOCERA	22.8	21.2	18.2	10.8	10.2	8.9	1.2	1.2	1.1
9.0	RECSI.OL	REC SILICON ASA	NaN	47.0	4.5	NaN	11.8	5.4	3.5	1.5	1.2
0.0	SPWR.O	SUNPOWER CORPORATION	NaN	NaN	NaN	NaN	7.4	5.2	0.2	0.1	0.1
28.1	WBSV.VI	WIENERBERGER	12.5	8.1	6.9	6.6	5.7	5.2	1.1	1.1	1.0
1.5	MBTN.S	MEYER BURGER TECHNOLOGY AG	NaN	NaN	1.1	NaN	9.8	3.1	1.4	0.5	0.4
		MEDIAN	19.9	16.9	8.3	11.2	9.8	5.4	1.1	0.9	0.8
36.8	MLSP.WA	ML SYSTEM	-29.1	-71.6	-210.8	19.0	11.9	9.7	2.9	2.5	1.9
		Premium/discount to median									
		ML SYSTEM	NaN	NaN	NaN	69.5%	21.3%	81.3%	153.7%	192.2%	144.9%
		Our valuation									
		ML SYSTEM	-26.56	-65.41	-192.54	18.09	11.28	9.24	2.74	2.42	1.84

Source: Reuters, IPOPEMA Research

Ryzyka dla wartości godziwej

Ryzyka makro i regulacyjne

Ryzyka makro oraz regulacyjne. Otoczenie makroekonomiczne będzie wpływać na popyt na produkty spółki. Biorąc pod uwagę to, że najważniejsza grupa klientów spółki (rozumianych jako klienci końcowi) to sektor publiczny, zwracamy uwagę na to, iż każdorazowe większe zmiany w Ustawie o zamówieniach publicznych, jak również związane z tym prace legislacyjne mogą wpłynąć na istotne ograniczenie ogłoszeń liczby nowych zamówień publicznych lub zawieszenie postępowań przetargowych już ogłoszonych. Istnieje również ryzyko, że nie będą w pełni egzekwowane przepisy dotyczące efektywności energetycznej budynków, które fundamentalnie powinny być jednym z czynników wspierających sprzedaż spółki w przyszłości.

Ryzyko cen materiałów

Rosnące koszty materiałów i energii są ryzykiem dla Spółki.

Ryzyko trudności z pozyskaniem kontraktów na rynkach zagranicznych

Spółka planuje rozwój sprzedaży eksportowej w Europie Środkowo-Zachodniej oraz Australii. Model sprzedaży zakłada współpracę z partnerem-koordynatorem, który będzie odpowiadał za pozyskiwanie kontraktów. Istnieje ryzyko trudności z pozyskaniem kontraktów zagranicznych ze względu na (1) ugruntowaną pozycję konkurencji na rynku, (2) wzorce konsumenne i ich zmiany, (3) opóźnienia związane z wymogiem spełnienia dodatkowych norm, np. Krajową certyfikacją produktów.

Ryzyko konkurencji

Sektor fotowoltaiki znajduje się w intensywnej fazie rozwoju technologicznego. Globalne ośrodki naukowe i zagraniczna konkurencja podejmują prace nad zwiększeniem sprawności ogniw fotowoltaicznych, co ma szczególne znaczenie dla praktycznego ich zastosowania. Istnieje ryzyko wdrożenia przez konkurentów technologii o parametrach lepszych od tych, nad którymi obecnie pracuje ML System (m.in. Quantum Dots lub które obecnie są stosowane), a w konsekwencji spadek popytu na produkty.

Ryzyko odejścia kluczowych pracowników

Know-how pracowników stanowi znaczącą wartość w przypadku spółki technologicznej. Wysoka fluktuacja kadry specjalistycznej może mieć negatywny wpływ na działalność operacyjną spółki, powodować opóźnienia lub zaprzestanie realizacji projektów oraz generować dodatkowe koszty związane z pozyskaniem nowych pracowników. Ryzyko kadry zarządczej jest natomiast ograniczone przez wysokie zaangażowanie kapitałowe współzałożycieli spółki.

Ryzyka związane z niepowodzeniem prac badawczo-rozwojowych i trudności z przeskalowaniem produkcji.

Prowadzenie prac nad rozwojem nowych technologii wiąże się z dużym ryzykiem ich niepowodzenia. Istnieje ryzyko, że poszukiwane rozwiązania okażą się być mniej efektywne od istniejących rozwiązań, pojawią się trudności z ich wdrożeniem lub zachowaniem efektywności przy skalowaniu innowacji z fazy laboratoryjnej do produkcyjnej. Wobec czego istnieje ryzyko, że prowadzone prace badawczo-rozwojowe (m.in. nad Quantum Glass) zostaną opóźnione lub zakończą się niepowodzeniem.

Ryzyko związane z dostępnością dotacji.

Istotnym źródłem finansowania projektów B+R oraz projektów inwestycyjnych ML System są dotacje. Spółka pozyskała dotychczas ok. PLN 170m dotacji na finansowanie projektów o łącznej wartości netto PLN 288m. Ograniczenie dostępności środków z funduszy UE i programów rządowych mogłoby negatywnie wpłynąć na dalszy rozwój technologiczny spółki.

Dane finansowe

Figure 8. Rachunek Zysków i Strat (PLN m)

	2019	2020	2021	2022	2023	2024E	2025E	2026E
Przychody	93.4	127.3	188.8	281.7	193.3	161.8	186.1	241.4
Koszty	-81.4	-96.6	-162.2	-244.6	-161.4	-129.9	-137.7	-180.0
Zysk Brutto	11.9	30.7	26.6	37.0	31.9	31.8	48.3	61.4
Koszty sprzedaży i administracji	-15.4	-23.0	-30.0	-30.6	-35.1	-49.7	-57.1	-74.1
Pozostała działalność operacyjna	8.5	3.8	7.8	0.7	6.2	14.1	16.2	21.0
EBIT	5.1	11.5	4.4	7.1	3.1	-3.8	7.4	8.3
Działalność finansowa	-1.6	-1.3	-1.2	-6.2	-6.8	-7.8	-11.6	-9.7
Zysk przed podatkiem	3.5	10.3	3.2	0.9	-3.7	-11.6	-4.2	-1.4
Podatek	0.0	-0.1	-1.4	-0.7	-0.9	2.3	0.4	0.1
Mniejszości	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Zysk netto	3.5	10.2	1.7	0.2	-4.6	-9.3	-3.8	-1.3
EBITDA	14.0	22.1	24.4	36.5	25.7	24.5	39.9	48.0

Source: Company, IPOPEMA Research

Figure 9. Bilans (PLN m)

	2019	2020	2021	2022	2023	2024E	2025E	2026E
Aktywa długoterminowe	146.1	184.8	247.9	256.4	433.1	415.1	416.8	419.2
Aktywa trwałe	135.2	168.5	213.5	217.5	384.1	366.1	367.6	369.4
Należności	0.2	0.5	0.8	0.8	1.0	0.9	1.0	1.3
Podatek odroczoney	7.2	11.0	11.8	17.0	25.1	25.2	25.2	25.3
Pozostałe	3.5	4.8	21.8	21.2	22.9	22.9	23.0	23.2
Aktywa bieżące	70.1	118.8	142.3	174.8	145.6	112.8	145.0	156.9
Zapasy	9.6	38.3	57.7	66.5	44.1	35.6	37.7	49.3
Należności handlowe	15.1	18.9	17.3	11.1	8.9	8.9	10.2	13.2
Gotówka	29.8	40.3	41.7	69.0	71.4	35.5	40.8	52.9
Pozostałe	15.6	21.3	25.6	28.2	21.2	32.8	56.3	41.5
Aktywa razem	216.2	303.5	390.2	431.2	578.7	527.8	561.8	576.1
Kapitał Własny	77.4	144.4	146.2	146.4	197.9	188.6	184.8	183.5
Zobowiązania długoterminowe	92.7	95.3	146.9	133.8	228.8	141.1	146.2	171.5
Dług	30.8	25.5	43.4	35.6	63.4	63.4	63.4	63.4
Odroczony podatek	1.8	2.2	13.3	11.1	10.2	8.2	8.7	11.3
Rezerwy	58.0	61.4	85.9	82.7	149.9	65.0	68.9	90.0
Pozostałe zobowiązania	2.0	6.2	4.3	4.4	5.5	4.6	5.2	6.8
Zobowiązania krótkoterminowe	46.1	63.9	97.1	151.0	151.9	198.2	230.9	221.1
Dług	15.1	29.8	33.1	68.7	71.6	152.2	181.7	157.2
Zobowiązania finansowe	24.7	25.2	47.3	65.3	70.5	37.4	39.6	51.8
Rezerwy	4.4	6.4	8.7	10.4	0.0	0.0	0.0	0.0
Pozostałe	0.5	1.1	3.3	3.3	3.7	3.2	3.7	4.8
Zobowiązania handlowe	1.5	1.4	4.6	3.3	6.2	5.3	5.9	7.4
Zobowiązania i Kapitał Razem	216.2	303.5	390.2	431.2	578.7	527.8	561.8	576.1

Source: Company, IPOPEMA Research

Figure 10. Rachunek Przepływów pieniężnych (PLN m)

	2019	2020	2021	2022	2023	2024E	2025E	2026E
Zysk netto	3.5	10.2	1.7	0.2	-4.6	-9.3	-3.8	-1.3
Amortyzacja	8.9	10.6	20.0	29.4	20.8	28.3	32.5	39.8
Zmiana w kapitale pracującym	-2.2	-44.4	-15.0	-24.9	-22.6	11.4	-6.6	-14.6
Pozostałe	-17.7	1.7	3.5	5.6	12.6	-86.5	4.9	23.7
Przepływy z działalności operacyjnej	-7.6	-21.9	10.2	10.3	6.2	-56.2	27.1	47.6
Inwestycje	-40.2	-53.2	-55.4	-45.9	-171.6	-53.7	-32.5	-40.1
Pozostałe	1.4	4.2	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Inwestycje	-38.7	-49.0	-55.4	-45.9	-171.6	-53.7	-32.5	-40.1
Zmiana długu	17.5	9.4	23.0	27.8	31.8	80.6	29.4	-24.5
Dywidendy	-1.1	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Pozostałe	30.4	66.9	26.4	10.0	127.3	40.9	-0.5	2.2
Przepływy z działalności finansowej	46.8	76.3	49.4	37.8	159.1	121.6	28.9	-22.4
Cały przepływ gotówki	0.5	5.4	4.2	2.3	-6.3	11.6	23.5	-14.8
Gotówka na początku okresu	14.7	15.1	20.5	24.7	27.1	20.7	32.4	55.8
Gotówka na końcu okresu	15.1	20.5	24.7	27.1	20.7	32.4	55.8	41.0

Source: Company, IPOPEMA Research

Niniejszy dokument został przygotowany przez: IPOPEMA Securities S.A z siedzibą w Warszawie, ul. Prózna 9, 00-107 Warszawa, Polska, wpisaną do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego prowadzonego przez Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000230737, kapitał zakładowy i kapitał wpłacony w wysokości 2.993.783,60 zł, NIP 5272468122, www.ipopema.pl. Nadzór nad IPOPEMA Securities S.A. sprawuje Komisja Nadzoru Finansowego, ul. Piękna 20, 00-549 Warszawa.

Niniejszy dokument został przygotowany przez IPOPEMA Securities S.A. wyłącznie w celach informacyjnych. Dokument ten jest adresowany do Klientów IPOPEMA Securities S.A. uprawnionych do otrzymania go na podstawie umów o świadczenie usług. Niniejszy dokument, przy wykorzystaniu środków masowego przekazu, może dotrzeć również do innych inwestorów. Dokument został przygotowany niezależnie od spółki o której mowa w niniejszym dokumencie, a wszelkie prognozy, opinie i oczekiwania są prognozami IPOPEMA Securities S.A. O ile nie wskazano inaczej, wszelkie szacunki i opinie zawarte w dokumencie stanowią niezależną ocenę analityków IPOPEMA Securities S.A. sporządzających dokument, na dzień jego wydania.

IPOPEMA Securities S.A. przygotowała niniejszy dokument z zachowaniem należytej staranności, dokładności i rzetelności na podstawie publicznie dostępnych informacji, uważanych przez IPOPEMA Securities S.A. za wiarygodne. Źródłem danych są przede wszystkim: Bloomberg, Reuters, EPFR, PAP, GPW, GUS, NBP, prasa finansowa, internetowe serwisy finansowo-ekonomiczne. IPOPEMA Securities S.A. dołożyła należytej staranności w celu zapewnienia, że podane w dokumencie informacje są dokładne oraz że wszelkie prognozy, opinie i szacunki zawarte w nim są prawdziwe i rzetelne, przy czym IPOPEMA Securities S.A. nie weryfikowała niezależnie informacji podanych w dokumencie. W związku z powyższym, IPOPEMA Securities S.A. nie składa żadnych oświadczeń ani gwarancji, wyraźnych lub dorozumianych, co do rzetelności, dokładności, kompletności lub poprawności informacji i opinii zawartych w dokumencie. Wyrażone w nim opinie mogą ulec zmianie, a IPOPEMA Securities S.A. nie jest zobowiązana do aktualizowania opinii zawartych w dokumencie oraz do informowania o jego zmianach. IPOPEMA Securities S.A. ani żadna inna osoba lub podmiot powiązany nie ponosi jakiegokolwiek odpowiedzialności za jakiegokolwiek straty wynikające z użycia niniejszego dokumentu lub jego zawartości lub straty pozostające w związku z nim w inny sposób, o ile przy jego sporządzaniu zachowała należytą staranność i rzetelność. Niniejszy dokument może być udostępniany w środkach masowego przekazu, przy czym kopiowanie lub publikacja w całości lub w części, jak również rozpowszechnianie informacji zawartych w niniejszym dokumencie wymaga uprzedniej zgody IPOPEMA Securities S.A. Niniejszy dokument ani żadna jego kopia nie może być rozpowszechniana bezpośrednio lub pośrednio w Stanach Zjednoczonych Ameryki, Australii, Kanadzie lub Japonii.

Niniejszy dokument nie stanowi jakiegokolwiek oferty sprzedaży lub nakłaniania do jakiegokolwiek oferty kupna lub sprzedaży jakichkolwiek instrumentów finansowych, nie można na nim polegać w związku z jakąkolwiek umową lub zobowiązaniem oraz nie stanowi on reklamy lub promocji instrumentu finansowego ani spółki. Decyzje inwestycyjne powinny być podejmowane wyłącznie na podstawie prospektu emisyjnego lub innych publicznie dostępnych informacji i materiałów.

Niniejszy dokument został sporządzony bez uwzględniania potrzeb i sytuacji odbiorców dokumentu. Przy przygotowywaniu dokumentu, IPOPEMA Securities S.A. nie bada celów inwestycyjnych odbiorcy dokumentu, poziomu tolerancji ryzyka, horyzontu czasowego oraz sytuacji finansowej. Spółka lub instrumenty finansowe o których mowa w niniejszym dokumencie mogą być nieodpowiednie dla odbiorców dokumentu, w tym mogą być niedostosowane do konkretnych celów inwestycyjnych i horyzontu czasowego lub ich sytuacji finansowej. Niniejszy dokument nie może być traktowany jako ekwiwalent usługi w zakresie doradztwa inwestycyjnego. Wartość instrumentów finansowych może ulegać wahaniom, w tym może ulegać obniżeniu. Zmiany kursów walut mogą mieć negatywny wpływ na wartość inwestycji. Inwestycja w instrumenty finansowe wiąże się z ryzykiem inwestycyjnym, w tym ryzykiem utraty części lub całości zainwestowanych środków. Wyniki osiągnięte w przeszłości nie stanowią gwarancji osiągnięcia wyników w przyszłości. IPOPEMA Securities S.A. zwraca uwagę, że na cenę instrumentów finansowych ma wpływ wiele różnych czynników, które są lub mogą być niezależne od spółki i wyników jej działalności. Można do nich zaliczyć m. in. zmieniające się warunki ekonomiczne, prawne, polityczne i podatkowe. IPOPEMA Securities S.A. mogła wydać w przeszłości lub może wydać w przyszłości inne dokumenty, przedstawiające inne wnioski, niespójne z przedstawionymi w niniejszym dokumencie. Takie dokumenty odzwierciedlają różne założenia, punkty widzenia oraz metody analityczne przyjęte przez przygotowujących je analityków.

Inwestorzy powinni mieć świadomość, że IPOPEMA Securities S.A. lub jej podmioty powiązane mogą mieć konflikt interesów, który mógłby wpłynąć na obiektywność niniejszego dokumentu. Inwestor powinien założyć, że IPOPEMA Securities S.A. lub podmioty powiązane mogą świadczyć usługi na rzecz spółki i uzyskać z tego tytułu wynagrodzenie. Mogą również mieć inne relacje ze spółką. IPOPEMA Securities S.A. lub jej podmioty powiązane mogą nawiązać relacje biznesowe ze spółką lub innymi podmiotami wymienionymi w dokumencie. IPOPEMA Securities S.A. posiada strukturę organizacyjną i wewnętrzne regulacje zapewniające, że interesy inwestora nie zostaną naruszone w przypadku konfliktu interesów, w związku z przygotowaniem niniejszego dokumentu. Polityka zarządzania konfliktami interesów w IPOPEMA Securities S.A. jest dostępna na stronie internetowej pod adresem <https://www.ipopemasecurities.pl/analizy-i-rekomendacje,p162>. Niniejszy dokument został przygotowany niezależnie od interesów IPOPEMA Securities S.A., spółki będącej przedmiotem niniejszego dokumentu oraz posiadaczy instrumentu finansowego wyemitowanego przez ww. spółkę. IPOPEMA Securities S.A., jej akcjonariusze, pracownicy i współpracownicy mogą posiadać długie lub krótkie pozycje w instrumentach finansowych spółki lub innych instrumentach finansowych powiązanych z instrumentami finansowymi spółki.

Na zamówienie Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. („GPW”), IPOPEMA Securities S.A. tworzy materiały analityczne dla następujących spółek: ATM Grupa S.A., Mirbud S.A., ML System S.A., OncoArendi Therapeutics S.A., PointPack S.A., SFD S.A., Synektik S.A., Fabryka Farb i Lakierów Śnieżka S.A., Ultimate Games S.A., Vigo System S.A. GPW przysługują autorskie prawa majątkowe do tych materiałów. Za sporządzanie materiałów IPOPEMA Securities S.A. otrzymuje od GPW wynagrodzenie. Informacje na temat programu dostępne są na stronie internetowej <https://www.gpw.pl/gpwpa>.

Na zamówienie Giełdy Papierów Wartościowych S.A. w Bukareszcie („BVB”), IPOPEMA Securities S.A. tworzy materiały analityczne dla następujących spółek: Bittnet Systems S.A. i Impact Developer & Contractor S.A. BVB przysługują autorskie prawa majątkowe do tych materiałów. Za sporządzanie materiałów IPOPEMA Securities S.A. otrzymuje od BVB wynagrodzenie.

IPOPEMA Securities S.A. korzysta z szeregu metod wyceny, w tym modeli zdyskontowanych przepływów pieniężnych (takich jak zdyskontowane zyski operacyjne lub model dyskontowania dywidendy), a także modeli opartych na zyskach i przepływach pieniężnych, które oparte są na porównywaniu wycenianego podmiotu do spółek reprezentujących podobną branżę lub sektor. Modele przepływów pieniężnych opierają się na prognozowanych przepływach pieniężnych generowanych przez wycenianą spółkę i są szeroko stosowane w branży inwestycyjnej. Metody porównawcze uwzględniają między innymi różne stopy wzrostu i wskazują, jaką wartość ma przedsiębiorstwo na tle spółek wybranych do grupy porównawczej. Subiektywne opinie analityka lub analityków tworzących wycenę, oparte są na ich wiedzy i doświadczeniu i odgrywają istotną rolę w procesie wyceny. Dotyczy to między innymi wielu zmiennych ekonomicznych, takich jak stopy procentowe, inflacja i kursy walutowe, których niewielkie rozbieżności w oszacowaniu mogą prowadzić do znacząco różnych wyników wyceny. Mocną stroną modeli opartych na zyskach i przepływach pieniężnych jest skupienie się na tym co dzieje się w samej spółce i powiązanie wyceny z wartością fundamentalną. Słabością takiej metody jest wysoka liczba przyjmowanych założeń, których niewielka zmiana powoduje sporą różnicę w oszacowanej wartości wycenianej spółki. Metody porównawcze są co prawda mniej zależne od subiektywnych założeń analityka, jednak ich skuteczność maleje gdy wartość jednej ze spółek z grupy porównawczej jest przeszacowana lub niedowartościowana. Co więcej, wykorzystywane w metodach porównawczych wskaźniki uwzględniające prognozowane przyszłe zyski, wartości księgowo, zysk operacyjny lub przepływy pieniężne, bazują w dużym stopniu na subiektywnych założeniach analityka.

Niniejszy dokument nie został przekazany do spółki przed jego publikacją.

Rekomendacje wydawane przez IPOPEMA Securities S.A. obowiązują przez okres 12 miesięcy od daty wydania, chyba, że w tym okresie zostaną zaktualizowane. IPOPEMA Securities S.A. dokonuje aktualizacji wydawanych rekomendacji w zależności od sytuacji rynkowej i subiektywnej oceny analityków. W ostatnich dwunastu miesiącach IPOPEMA Securities S.A. nie sporządziła żadnej rekomendacji dotyczącej spółki.

Niniejszy dokument stanowi badania inwestycyjne w rozumieniu art. 36 ust. 1 Rozporządzenia Delegowanego Komisji (UE) 2017/565.

Lista wszystkich rekomendacji dotyczących jakiegokolwiek instrumentu finansowego lub emitenta wydanych w ciągu ostatnich 12 miesięcy przez IPOPEMA Securities S.A. jest dostępna na stronie internetowej: <https://www.ipopemasecurities.pl/analizy-i-rekomendacje,p162>.

Data i godzina podana na pierwszej stronie stanowi datę przygotowania dokumentu. Cena stosowana w rekomendacji do obliczania odpowiednich wskaźników jest „ostatnią” ceną podaną na pierwszej stronie niniejszego dokumentu.

Definicje terminów użytych w dokumencie obejmują:

- NII - wynik z tytułu odsetek - dochód odsetkowy minus koszt odsetek.
- Netto F&C - przychody z opłat i prowizji netto - przychody z opłat i prowizji minus koszty prowizji i opłat.
- LLP - rezerwy na straty kredytowe - koszt odłożony jako odpis na złe kredyty.
- NPL - pożyczka zagrożona - pożyczki, które są niewypłacalne lub zbliżone do niespłaconych.
- Koszty / przychody - koszty operacyjne podzielone przez przychody.
- ROE - zwrot z kapitału - dochód netto (lub skorygowany dochód netto) podzielony przez średni kapitał własny.

ROA - zwrot z aktywów - dochód netto (lub skorygowany dochód netto) podzielony przez średnie aktywa.

EBIT - zyski przed odsetkami i podatkami.

EBITDA - zyski przed odsetkami, podatkami, amortyzacją.

EPS - zysk na akcję - zysk netto (lub skorygowany zysk netto podzielony przez liczbę występujących akcji).

Wskaźnik P / E - cena do zysku - cena podzielona przez zysk na akcję.

Wskaźnik PEG - P / E podzielony przez roczny wzrost EPS, zwykle w określonym czasie.

CAGR - łączna roczna stopa wzrostu.

BVPS - wartość księgowa na akcję, wartość księgowa kapitału własnego spółki podzielona przez liczbę pozostałych akcji.

P / BV - cena do wartości księgowej - cena podzielona przez BVPS.

DPS - dywidenda na akcję - dywidenda za dany rok podzielona przez liczbę akcji pozostających w obrocie.

DY - stopa dywidendy - dywidenda na akcję w danym roku podzielona przez bieżącą cenę akcji.

DDM - metoda zdyskontowanych dywidend - podstawowa metoda wyceny oparta na założeniu, że wartość akcji równa się sumie wszystkich zdyskontowanych przyszłych dywidend.

FV - wartość godziwa, obliczana na podstawie metod wyceny przedstawionych w dokumencie.

Autor dokumentu nie ma konfliktu interesów ze spółką, o której mowa w dokumencie. Punkt widzenia wyrażony w dokumencie odzwierciedla osobistą opinię autora dokumentu na temat analizowanej spółki i jej papierów wartościowych. Inwestorzy powinni mieć świadomość, że elastyczna część wynagrodzenia autora może zależeć od ogólnych wyników finansowych IPOPEMA Securities S.A.

IPOPEMA Securities S.A. działa z należytą starannością, uczciwie, rzetelnie, profesjonalnie i zgodnie z przepisami obowiązującego prawa.

IPOPEMA Securities S.A. nie gwarantuje osiągnięcia celu inwestycyjnego inwestora, wyników spółki ani potencjalnych cen, o których mowa w niniejszym dokumencie.

Przy stosowaniu ratingów dla firm stosuje się następujące kryteria w odniesieniu do różnicy między FV IPOPEMA a ceną spółki w dniu rekomendacji:

Rating	Różnica pomiędzy FV i ceną z rekomendacji
Kup	Powyżej 10%
Trzymaj	Pomiędzy (i włączając) -10% and 10%
Sprzedaj	Poniżej -10%

IPOPEMA Research - Distribution by rating category (1 January – 30 September 2024)

	Number	%
Buy	18	56%
Hold	8	25%
Sell	6	19%
Total	32	100%

Rating History – ML System

Date	Recommendation	Fair Value	Price at recommendation	Author
09/09/2021	KUPUJ	PLN 127.00	PLN 108.40	Robert Maj
06/05/2022	KUPUJ	PLN 90.94	PLN 73.50	Robert Maj
26/08/2022	KUPUJ	PLN 104.48	PLN 75.75	Robert Maj
21/11/2022	KUPUJ	PLN 83.18	PLN 50.60	Robert Maj
05/04/2023	KUPUJ	PLN 92.22	PLN 62.50	Robert Maj
02/10/2023	KUPUJ	PLN 87.20	PLN 65.30	Robert Maj
24/04/2024	KUPUJ	PLN 58.45	PLN 47.20	Robert Maj
10/10/2024	SPRZEDAJ	PLN 31.54	PLN 36.80	Robert Maj