

Raport kwartalny za III kwartał 2024 r.

QNA Technology S.A.



12 listopada 2024 r.

Autoryzowany Doradca



Raport sporządzony zgodnie z wymogami określonymi w Załączniku nr 3 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu „Informacje bieżące i okresowe przekazywane w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect”.

Rolę Autoryzowanego Doradcy dla QNA Technology S.A. z siedzibą we Wrocławiu pełni Navigator Capital S.A. z siedzibą w Warszawie (00-105), ul. Twarda 18, wpisana do Rejestru Przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000380467.

Spis treści

1. WYBRANE DANE FINANSOWE	4
2. INFORMACJE O RAPORCIE.....	5
3. KWARTALNE SKRÓCONE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA III KWARTAŁ 2024	5
<i>a. Informacja o zasadach przyjętych do sporządzenia śródrocznego sprawozdania finansowego, w tym informacje o zmianach stosowanych zasad (polityki) rachunkowości.....</i>	<i>5</i>
<i>b. Skrócony bilans</i>	<i>12</i>
<i>c. Skrócony rachunek zysków i strat (wariant porównawczy)</i>	<i>15</i>
<i>d. Skrócony rachunek przepływów pieniężnych (metoda pośrednia)</i>	<i>16</i>
<i>e. Skrócone zestawienie zmian w kapitale własnym</i>	<i>18</i>
4. POZOSTAŁE INFORMACJE ZA III KWARTAŁ 2024 R.	19
<i>a. Podstawowe informacje o Emitencie.....</i>	<i>19</i>
<i>b. Istotne zdarzenia w III kwartale 2024 r. mające istotny wpływ na działalność i osiągnięte wyniki finansowe przez Emitenta</i>	<i>26</i>
<i>c. Opis stanu i realizacji działań i inwestycji Emitenta oraz harmonogram ich realizacji</i>	<i>32</i>
<i>d. Stanowisko dotyczące możliwości zrealizowania prognoz wyników na dany rok w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie kwartalnym.....</i>	<i>33</i>
<i>e. Podejmowane przez Emitenta w okresie objętym raportem inicjatywy nastawione na wprowadzenie innowacyjnych rozwiązań.....</i>	<i>33</i>
<i>f. Opis organizacji grupy kapitałowej ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji.....</i>	<i>33</i>
<i>g. Struktura akcjonariatu Emitenta</i>	<i>33</i>
<i>h. Informacje dotyczące liczby osób zatrudnionych przez Emitenta w przeliczeniu na pełne etaty.....</i>	<i>34</i>
<i>i. Istotne zdarzenia po dacie raportu</i>	<i>34</i>

1. WYBRANE DANE FINANSOWE

Dane w tys. zł	III Q 2024	III Q 2023	I - III Q 2024	I - III Q 2023
Przychody netto ze sprzedaży produktów i usług	0,0	100,4	247,5	100,4
Zysk (strata) ze sprzedaży	-2 562,5	-1 007,7	-7 613,5	-3 988,2
Zysk (strata) brutto	-2 553,9	-1 022,8	-7 515,4	-4 004,1
Zysk (strata) netto	-2 553,9	-1 022,8	-7 515,4	-4 004,1
Amortyzacja	79,9	57,5	228,2	161,2
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-1 788,2	-687,8	-4 911,2	-1 278,3
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-141,9	-969,3	-543,8	-2 245,4
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	0,0	5 995,5	0,0	15 053,5
Kapitał (fundusz) własny	7 040,7	13 821,4	7 040,7	13 821,4
Zobowiązania krótkoterminowe	309,0	725,6	309,0	725,6
Zobowiązania długoterminowe	0,0	0,0	0,0	0,0
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	3 956,7	13 305,0	3 956,7	13 305,0
Należności krótkoterminowe	186,0	775,9	186,0	775,9
Należności długoterminowe	160,3	0,0	160,3	0,0

2. INFORMACJE O RAPORCIE

QNA Technology Spółka Akcyjna z siedzibą we Wrocławiu, adres: ul. Duńska 9, 54-427 Wrocław, zarejestrowana w rejestrze przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego prowadzonym przez Sąd Rejonowy dla Wrocławia-Fabrycznej we Wrocławiu, VI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, pod numerem KRS: 0000982071, NIP: 8943091948, REGON: 366131307 („**QNA Technology S.A.**”, „**Spółka**”, „**Jednostka**”, „**Emitent**”).

Na dzień 30 września 2024 roku kapitał zakładowy QNA Technology S.A. wynosił 180.400,00 zł i dzielił się na 1.804.000 akcji o wartości nominalnej 0,10 zł każda.

Ten dokument („**Raport**”) zawiera kwartalne skrócone sprawozdanie finansowe QNA Technology S.A. za III kwartał 2024 r.

Źródłem danych w Raporcie, o ile nie wskazano inaczej, jest QNA Technology S.A.

Dniem publikacji Raportu jest 12 listopada 2024 r.

Przez kwartalne skrócone sprawozdanie finansowe w Raporcie rozumie się sprawozdanie finansowe Spółki za okres od 1 lipca 2024 r. do 30 września 2024 roku („**Okres Sprawozdawczy**”) sporządzone wg polskich zasad rachunkowości.

„**Ustawa o rachunkowości**” lub „**UoR**” oznacza ustawę z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości.

Raport został przygotowany zgodnie z aktualnym stanem prawnym w oparciu o Regulamin Alternatywnego Systemu Obrotu Zarządu Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. oraz Załącznik nr 3 Regulaminu ASO – „Informacje bieżące i okresowe przekazywane w Alternatywnym Systemie Obrotu na rynku NewConnect”.

3. KWARTALNE SKRÓCONE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA III KWARTAŁ 2024

a. Informacja o zasadach przyjętych do sporządzenia śródrocznego sprawozdania finansowego, w tym informacje o zmianach stosowanych zasad (polityki) rachunkowości

Niniejszy raport kwartalny QNA Technology S.A. z siedzibą we Wrocławiu („QNA”, „Spółka”, „Emitent”, „Jednostka”) za okres od 1.07.2024 r. do 30.09.2024 r. został sporządzony zgodnie z przepisami Załącznika nr 3 Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu „Informacje bieżące i okresowe przekazywane w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect”.

Sprawozdanie finansowe zostało przygotowane zgodnie z przepisami ustawy z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości (Dz. U. 2019 poz. 351, dalej „UoR”) z uwzględnieniem wymogów § 5 pkt 4.1 ppkt 1) lit. a) Załącznika nr 3 Regulaminu ASO. Walutą sprawozdawczą niniejszego sprawozdania finansowego jest złoty polski, a wszystkie kwoty wyrażone są w złotych polskich.

Przyjęte przez Spółkę zasady rachunkowości są stosowane w sposób ciągły i są zgodne z zasadami rachunkowości stosowanymi w poprzednim roku obrotowym.

Niniejsze kwartalne sprawozdanie finansowe obejmuje okres od 1.07.2024 r. do 30.09.2024 r. i zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Spółkę.

Uwzględniając znowelizowane przepisy ustawy o rachunkowości oraz przyjęte rozwiązania systemowe dotyczące zasad prowadzenia ksiąg rachunkowych określone w Zakładowym Planie Kont – aktywa i pasywa na dzień bilansowy wycenia wg następujących zasad:

Wartości niematerialne i prawne, środki trwałe

Wartości niematerialne i prawne, środki trwałe oraz środki trwałe w budowie wycenia się według cen nabycia lub kosztów wytworzenia, pomniejszonych o dotychczasowe umorzenie oraz odpisy z tytułu trwałej utraty wartości. Cena nabycia i koszt wytworzenia środków trwałych w budowie, środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych obejmuje również koszt obsługi zobowiązań zaciągniętych w celu ich finansowania za okres budowy, montażu i przystosowania. Cenę nabycia lub koszt wytworzenia środka trwałego powiększają koszty jego ulepszenia. Środki trwałe w budowie wycenia się w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

W przypadku zmian technologii produkcji, przeznaczenia do likwidacji, wycofania z używania lub innych przyczyn powodujących trwałą utratę wartości środka trwałego lub składnika wartości niematerialnych i prawnych, w tym prac rozwojowych w toku wytwarzania oraz zakończonych prac rozwojowych, dokonywany jest odpis aktualizujący ich wartość w ciężar pozostałych kosztów operacyjnych. Odpisy aktualizujące dotyczące środków trwałych, których wycena została zaktualizowana na podstawie odrębnych przepisów, zmniejszają odniesione na kapitał z aktualizacji wyceny różnice spowodowane aktualizacją wyceny, ewentualna nadwyżka odpisu nad różnicami z aktualizacji wyceny zaliczana jest do pozostałych kosztów operacyjnych.

W przypadku ustania przyczyny, dla której dokonano odpisu z tytułu trwałej utraty wartości składników środków trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych, równowartość całości lub odpowiedniej części uprzednio dokonanego odpisu aktualizującego zwiększa wartość danego składnika aktywów i podlega zaliczeniu odpowiednio do pozostałych przychodów operacyjnych.

Prace badawcze są nowatorskim i zaplanowanym poszukiwaniem rozwiązań podjętym z zamiarem zdobycia i przyswojenia nowej wiedzy naukowej i technicznej. Nakłady poniesione na prace badawcze ujmują się w kosztach w momencie ich poniesienia.

Prace rozwojowe definiowane są jako praktyczne zastosowanie odkryć badawczych lub też osiągnięć innej wiedzy w planowaniu lub projektowaniu produkcji nowych lub znacznie udoskonalonych materiałów, urządzeń, produktów, procesów technologicznych, systemów lub usług, które ma miejsce przed rozpoczęciem produkcji seryjnej lub zastosowaniem. Koszty zakończonych powodzeniem prac rozwojowych zalicza się do wartości niematerialnych i prawnych i rozlicza w koszty za pośrednictwem odpisów amortyzacyjnych.

Mając na uwadze, iż w ocenie Zarządu Spółki uregulowania zawarte w Ustawie o rachunkowości i Krajowych Standardach Rachunkowości są niewystarczające w tym zakresie, Spółka, aby prawidłowo rozpoznać wartości niematerialne i prawne w toku wytwarzania stosuje szczegółowe zasady ujęte w MSR 38 'Wartości niematerialne'. Podstawą zastosowania MSR 38 'Wartości niematerialne' był art. 10 ust. 3 Ustawy o rachunkowości. W celu poprawnej identyfikacji prac rozwojowych Spółka odróżnia je od prac badawczych. Aby dokonać prawidłowej identyfikacji Spółka korzysta z MSR 38 'Wartości niematerialne', zgodnie z którymi prace badawcze są nowatorskim i zaplanowanym poszukiwaniem rozwiązań podjętym z zamiarem zdobycia i przyswojenia nowej wiedzy naukowej i technicznej. Do przykładowych prac badawczych zgodnie z MSR 38 'Wartości niematerialne' kwalifikuje się:

- działania zmierzające do zdobycia nowej wiedzy;
- poszukiwanie, ocenę końcową i selekcję sposobu wykorzystania rezultatów prac badawczych lub wiedzy innego rodzaju;
- poszukiwanie alternatywnych materiałów, urządzeń, produktów, procesów systemów lub usług;
- formułowanie, projektowanie, ocenę i końcową selekcję nowych lub udoskonalonych materiałów, urządzeń, produktów, procesów, systemów lub usług.

Spółka wytwarzając we własnym zakresie składniki aktywów niematerialnych przyporządkowuje nakłady odpowiednio do prac badawczych bądź rozwojowych. Jeżeli Spółka nie jest w stanie wyodrębnić etapu prac badawczych od etapu prac rozwojowych, to całość poniesionych kosztów traktuje jako koszty etapu prac badawczych. Skutkuje to obciążeniem wyniku okresu, w którym koszty te zostały poniesione. Koszty prac badawczych ujmowane są w kosztach działalności operacyjnej zgodnie rodzajem poniesionego kosztu, głównie są to wynagrodzenia pracowników związanych z opracowywaną technologią. Nakłady poniesione w trakcie prac rozwojowych ujmują się w koszty w momencie ich poniesienia bądź odnosi się na inne wartości niematerialne, w zależności od spełnienia kryteriów ich aktywowania.

Możliwość ujęcia nakładów i klasyfikacja ich do prac rozwojowych w toku wytwarzania jest możliwa pod warunkiem, gdy Spółka jest w stanie udowodnić, że:

- istnieje możliwość technicznego ukończenia danego składnika wartości niematerialnych i prawnych tak by nadawał się do użytkowania bądź można by go przeznaczyć do sprzedaży,
- istnieje realna możliwość wytwarzania przez dany składnik wartości niematerialnych prawdopodobnych przyszłych korzyści ekonomicznych,
- istnieje zdolność do użytkowania lub sprzedaży składnika wartości niematerialnych,
- istnieje dostępność stosowanych środków technicznych, finansowych i innych oraz możliwość wiarygodnego określenia nakładów, które mają służyć ukończeniu prac rozwojowych oraz użytkowaniu lub sprzedaży składnika wartości niematerialnych,
- możliwość wiarygodnego określenia nakładów poniesionych w czasie prac rozwojowych, które można przyporządkować temu składnikowi wartości niematerialnych,
- zamiar ukończenia składnika wartości niematerialnych oraz jego użytkowania lub sprzedaży,

- istnieje sposób wdrożenia i możliwości zastosowania z uwzględnieniem istnienia rynku na dany produkt.

Gdy nakłady na prace rozwojowe spełnią powyższe warunki, ponoszone nakłady są aktywowane i prezentowane w pozycji Wartości niematerialne i prawne. Spółka niezakończone prace rozwojowe prezentuje w pozycji Wartości niematerialne i prawne z wyszczególnieniem w nocie Inne wartości niematerialne i prawne, mając na uwadze niematerialnych charakter poniesionych kosztów oraz ocenę Zarządu, iż aktywowane nakłady na prace rozwojowe w trakcie wytwarzania zakończą się pozytywnym wynikiem. Koszty zakończonych prac rozwojowych prowadzonych przez Jednostkę na własne potrzeby klasyfikowane są zgodnie z art. 33 Ustawy o rachunkowości.

W przypadku umów leasingu, na mocy których następuje przeniesienie zasadniczo całego ryzyka i pożytków wynikających z tytułu posiadania aktywów będących przedmiotem umowy (art. 3 ust. 4 Ustawy o rachunkowości), przedmiot leasingu jest ujmowany w aktywach jako środek trwały i jednocześnie ujmowane jest zobowiązanie w kwocie równej wartości bieżącej minimalnych opłat leasingowych ustalonej na dzień rozpoczęcia leasingu. Opłaty leasingowe są dzielone między koszty finansowe i zmniejszenie salda zobowiązań w sposób umożliwiający uzyskanie stałej stopy odsetek od pozostałego do spłaty zobowiązania. Koszty finansowe ujmowane są bezpośrednio w rachunku zysków i strat.

Środki trwałe w budowie będące przedmiotem umowy leasingu finansowego są amortyzowane w sposób określony dla własnych środków trwałych. Jednakże, gdy brak jest pewności co do przejścia prawa własności przedmiotu umowy, wówczas środki trwałe używane na podstawie umów leasingu finansowego są amortyzowane przez krótszy z dwóch okresów: przewidywany okres użytkowania lub okres trwania leasingu.

Opłaty leasingowe z tytułu umów, które nie spełniają warunków umowy leasingu finansowego, ujmowane są jako koszty w rachunku zysków i strat metodą liniową przez okres trwania leasingu.

Odpisy amortyzacyjne są dokonywane przy zastosowaniu metody liniowej. Przy ustalaniu okresu amortyzacji i rocznej stawki amortyzacyjnej uwzględnia się okres ekonomicznej użyteczności środka trwałego oraz składników wartości niematerialnych i prawnych, w tym zakończonych prac rozwojowych. Prace rozwojowe w toku wytwarzania nie podlegają amortyzacji. Poprawność przyjętych okresów oraz stawek amortyzacyjnych podlega okresowej weryfikacji.

Wartości niematerialne i prawne oraz środki trwałe o przewidywanym okresie użytkowania dłuższym niż rok i o wartości początkowej niższej niż 10 000,00 zł zalicza się do kosztów materiałów.

Środki trwałe klasyfikowane są zgodnie z Klasyfikacją Środków Trwałych („KŚT”).

Inwestycje o charakterze trwałym

Nabyte lub powstałe aktywa finansowe oraz inne inwestycje to składniki aktywów trwałych, utrzymywane przez Jednostkę w okresie powyżej roku od dnia bilansowego w celu osiągnięcia z nich korzyści ekonomicznych. Ujmuje się je w księgach rachunkowych na dzień ich nabycia lub powstania według ceny nabycia. Na dzień bilansowy inwestycje finansowe w postaci udziałów i akcji w innych jednostkach zaliczane do aktywów trwałych wycenione są według ceny nabycia pomniejszonej o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Odpisy z tytułu trwałej utraty wartości inwestycji finansowych obciążają koszty finansowe. W przypadku ustania przyczyny, dla której dokonano odpisu, równowartość całości lub części uprzednio dokonanych odpisów z tytułu trwałej utraty wartości zwiększa wartość danego składnika aktywów i podlega zaliczeniu do przychodów finansowych.

Inwestycje krótkoterminowe

Nabyte udziały, akcje oraz inne aktywa krótkoterminowe ujmuje się w księgach rachunkowych na dzień ich nabycia lub powstania według ceny nabycia. Na dzień bilansowy aktywa zaliczone do inwestycji krótkoterminowych są wycenione według ceny nabycia lub ceny rynkowej, zależnie od tego, która z nich jest niższa. Skutki zmian wartości inwestycji krótkoterminowych wpływają w pełnej wysokości odpowiednio na przychody lub koszty finansowe.

Krajowe środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych wycenia się według wartości nominalnej. Na dzień bilansowy środki pieniężne wyrażone w walucie obcej wycenia się według średniego kursu ustalonego dla danej waluty przez Prezesa NBP na ten dzień. Ustalone na koniec roku obrotowego różnice kursowe wpływają na wynik finansowy będąc odnoszone odpowiednio na przychody lub koszty operacji finansowych.

Należności i zobowiązania

Należności i zobowiązania w walucie polskiej wykazywane są według wartości podlegającej zapłacie. Należności i zobowiązania w walutach obcych w momencie powstania ujmowane są według średniego kursu ustalonego przez Prezesa NBP dla danej waluty obcej z dnia poprzedzającego ten dzień. Dodatnie lub ujemne różnice kursowe powstające w dniu płatności wynikające z różnicy pomiędzy kursem waluty na ten dzień, a kursem waluty w dniu powstania należności lub zobowiązania, odnoszone są odpowiednio na przychody lub koszty operacji finansowych.

Nie rozliczone na dzień bilansowy należności i zobowiązania w walucie obcej wycenia się według średniego kursu ustalonego dla danej waluty przez Prezesa NBP na ten dzień.

Wartość należności aktualizuje się uwzględniając stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty poprzez dokonanie odpisu aktualizującego w ciężar pozostałych kosztów operacyjnych lub do kosztów finansowych, zależnie od rodzaju należności, której dotyczy odpis aktualizacji.

Rozliczenia międzyokresowe kosztów oraz rezerwy na zobowiązania

W przypadku ponoszenia wydatków dotyczących przyszłych okresów sprawozdawczych Spółka dokonuje czynnych rozliczeń międzyokresowych. W ciągu okresu sprawozdawczego przedmiotem rozliczeń międzyokresowych są między innymi:

- koszty czynszów i dzierżawy opłaconych z góry,
- koszty energii opłaconej z góry,
- podatek od nieruchomości,
- naliczone z góry odsetki od kredytów i pożyczek,
- naliczone z góry inne koszty finansowe,
- inne koszty dotyczące następných okresów sprawozdawczych przy istotnych wartościach.

Koszty podlegające ujęciu jako rozliczenia międzyokresowe rozliczane są proporcjonalnie do upływu czasu w kolejnych okresach obrotowych, których dotyczą. Czas i sposób rozliczenia są uzasadnione charakterem rozliczanych kosztów z zachowaniem zasady ostrożnej wyceny.

Rezerwy tworzy się na zobowiązania w przypadku, gdy kwota lub termin zapłaty są niepewne, ich powstanie jest pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa oraz wynikają one z przeszłych zdarzeń i ich wiarygodny szacunek jest możliwy.

Spółka tworzy rezerwy na koszty w wysokości prawdopodobnych zobowiązań przypadających na bieżący okres sprawozdawczy wynikających ze świadczeń wykonanych na rzecz Spółki przez kontrahentów oraz z obowiązku wykonania związanych z bieżącą działalnością przyszłych świadczeń, których kwotę można oszacować, choć data powstania nie jest jeszcze znana.

Kapitały

Kapitał zakładowy wykazuje się w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym. Koszty emisji akcji poniesione przy podwyższeniu kapitału zakładowego zmniejszają kapitał zapasowy Spółki do wysokości nadwyżki wartości emisji nad wartością nominalną akcji, a pozostałą część zalicza się do kosztów finansowych.

Kapitał zapasowy tworzony jest z odpisów z czystego zysku rocznego Spółki. Ponadto do kapitału zapasowego zalicza się również nadwyżkę powstałą w wyniku sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej, po potrąceniu kosztów emisji.

Płatności w formie akcji

Jednostka wdrożyła program motywacyjny dla kierownictwa oraz pracowników Spółki. W ramach programu Spółka wyemituje akcje po cenie nominalnej celem objęcia ich przez te osoby (po spełnieniu określonych w programie kryteriów). Wartość godziwa akcji ujmowana jest w kosztach działalności operacyjnej w korespondencji ze zwiększeniem pozostałych kapitałów rezerwowych. Zgodnie z wymogami MSSF 2 'Płatności w formie akcji' Spółka oszacowała koszt programu motywacyjnego. Standard wymaga, aby Spółka ujmowała koszty wynagrodzeń i wzrost kapitału z tytułu tego typu transakcji w okresie nabywania uprawnień. Mając na uwadze, iż w ocenie Zarządu Spółki uregulowania zawarte w Ustawie o rachunkowości i Krajowych Standardach Rachunkowości są niewystarczające w tym zakresie w oparciu o art. 10 ust. 3 Ustawy o rachunkowości Zarząd Spółki postanowił zastosowania MSSF 2 'Płatności w formie akcji'.

Rezerwa i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego

W związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów a ich wartością podatkową oraz stratą podatkową możliwą do odliczenia w przyszłości, Jednostka tworzy rezerwę i ustala aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty podatkowej możliwej do odliczenia ustalonej przy zachowaniu zasady ostrożności.

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej w przyszłości zapłaty, w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, to jest różnic, które spowodują zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego w przyszłości.

Wysokość rezerwy i aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania obowiązku podatkowego.

Instrumenty finansowe

Spółka rozpoznaje instrumenty finansowe (aktywa finansowe i zobowiązania finansowe) zgodnie z Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 12 grudnia 2001 r. (Dz.U. 2017.277) w sprawie szczegółowych zasad uznawania, metod wyceny, zakresu ujawniania i sposobu prezentacji instrumentów finansowych.

Jednostka klasyfikuje instrumenty finansowe w dniu ich nabycia lub powstania do następujących kategorii:

- aktywa finansowe i zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu – aktywa i zobowiązania utrzymywane w celu generowania krótkoterminowego zysku, aktywa z zamiarem sprzedaży w krótkim czasie lub będące częścią portfela, z którego dokonano w przeszłości sprzedaży w celu osiągnięcia korzyści w krótkim czasie oraz instrumenty pochodne niebędące instrumentami zabezpieczającymi;
- pożyczki udzielone i należności własne – aktywa, które powstały wskutek wydania drugiej stronie środków pieniężnych, obligacje i inne instrumenty dłużne;
- aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności – aktywa o stale określonych płatnościach i ustalonych terminach płatności oraz aktywa z zamiarem utrzymywania do terminu wymagalności;
- aktywa finansowe dostępne do sprzedaży – inne aktywa, które nie zostały zdefiniowane wyżej.

Do grupy aktywów i zobowiązań przeznaczonych do obrotu Spółka zakwalifikowała jako zobowiązanie finansowe zobowiązanie z tytułu kredytów i pożyczek. Grupa aktywów finansowych utrzymywanych do terminu wymagalności obejmuje lokaty bankowe powyżej 3 miesięcy. Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży Spółka zakwalifikowała środki pieniężne obejmujące środki na rachunkach bankowych oraz krótkoterminowe lokaty bankowe poniżej 3 miesięcy.

Rozliczenia międzyokresowe przychodów

Rozliczenia międzyokresowe przychodów stanowią przychody wycenione w wartości nominalnej, których realizacja następuje w okresach przyszłych, z podziałem odpowiednio na część długą i krótkoterminową. Do rozliczeń międzyokresowych przychodów zalicza się między innymi:

- pobrane wpłaty lub zarachowane należności od kontrahentów za świadczenia, które zostaną wykonane w następnych okresach sprawozdawczych,
- otrzymane środki z tytułu dotacji na refinansowanie kosztów, w przypadku, kiedy koszty nie zostały jeszcze poniesione,
- dotacje do aktywów rozliczane w czasie, zgodnie z amortyzacją aktywów.

Wynik finansowy

Na wynik finansowy składa się: wynik na sprzedaży, wynik na pozostałej działalności operacyjnej, wynik na działalności finansowej oraz obowiązkowe obciążenie wyniku. Spółka stosuje wariant porównawczy rachunku zysków i strat.

Przychodem ze sprzedaży produktów, tj. wyrobów gotowych i usług jest kwota należna z tego tytułu od odbiorcy, pomniejszona o należny podatek od towarów i usług. Momentem sprzedaży jest przekazanie towarów odbiorcy lub wykonanie usługi.

Przychodem ze sprzedaży towarów i materiałów jest kwota należna z tego tytułu od odbiorcy, pomniejszona o należny podatek od towarów i usług. Momentem sprzedaży jest przekazanie towarów lub materiałów odbiorcy.

Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki jest to kwota wynikająca z ponoszonych nakładów na prace rozwojowe w toku wytwarzania. Zgodnie z art. 6 ustawy o rachunkowości w księgach rachunkowych jednostki należy ująć wszystkie obciążające ją koszty. W związku ze stosowanymi zasadami rachunkowości przez Spółkę, w tym przyjętym wariantem porównawczym sporządzania rachunku zysków i strat jako koszty według rodzaju należy ująć wszystkie poniesione koszty w okresie sprawozdawczym. Ze względu na prowadzone prace rozwojowe część poniesionych kosztów ujętych w wyniku okresu Spółka uznaje jako nakłady na prace rozwojowe i rozpoznaje jako aktywa Spółki. W związku z tym, celem zaprezentowania rzetelnego obrazu działalności jednostki, dokonano wyłączenia części poniesionych kosztów prac rozwojowych ujętych w rachunku zysków i strat w pozycji 'Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki'.

Wartość sprzedanych towarów i materiałów jest to wartość sprzedanych towarów i materiałów w cenie zakupu współmierna do przychodów ze sprzedaży z tego tytułu.

Przychody z tytułu otrzymanych dotacji od Narodowego Centrum Badań i Rozwoju uznawane są w momencie złożenia wniosków o płatność do Instytucji Pośredniczącej. Przychody z tytułu dotacji rozpoznawane są memoriałowo, analogicznie do ujęcia kosztów w okresie sprawozdawczym.

Dotacje do aktywów są dotacjami, których udzieleniu towarzyszy podstawowy warunek mówiący o tym, że jednostka kwalifikująca się do ich otrzymania powinna zakupić, wytworzyć lub w inny sposób pozyskać aktywa długoterminowe (trwałe). Dotacjom tego typu mogą także towarzyszyć dodatkowe warunki wprowadzające ograniczenia co do dotowanych aktywów, ich umiejscowienia lub też okresów, w których mają być one nabyte lub utrzymywane przez jednostkę gospodarczą.

Dotacje do przychodu są dotacjami innymi niż dotacje do aktywów i rozliczane są w okresie, w którym ponoszone są koszty je dotyczące. Dotacje do przychodów prezentuje się jako przychód, oddzielnie od odnośnych kosztów, które dotacje mają w zamierzeniu kompensować. Dotacje takie ujmuje się, jako przychód niezależnie od tego czy zostały otrzymane w formie środków pieniężnych, czy też przybierają formę redukcji zobowiązań.

Wpływy oraz wydatki związane z otrzymanymi dotacjami prezentowane są w sprawozdaniu z przepływów pieniężnych w działalności operacyjnej.

Spółka dokonuje oszacowania prawdopodobieństwa konieczności zwrotu otrzymanych dotacji. W zależności od przyjętego szacunku otrzymane dotacje mogą być zaliczone do wyniku w roku poniesienia kosztów finansowanych dotacjami lub zawieszono na przychodach przyszłych okresów do czasu uzyskania racjonalnej pewności dotyczącej bezwrotności otrzymanych kwot.

Spółka wyróżnia następujące rodzaje ryzyka związane ze zwrotem otrzymanych dotacji:

- Spółka odmawia poddania się kontroli lub utrudnia jej przeprowadzanie lub nie wykonuje zaleceń pokontrolnych we wskazanym terminie;
- w trakcie postępowania kontrolnego przez uprawnione instytucje stwierdzono błędy lub braki w przedłożonej dokumentacji i nie zostały one w wyznaczonym terminie skorygowane lub uzupełnione;
- Spółka nie przedłoży wniosku o płatność w terminie;
- Spółka nie poprawi w wyznaczonym terminie wniosku o płatność lub złoży wniosek zawierający istotne braki lub błędy;
- Spółka nie złoży informacji i wyjaśnień na temat realizacji projektu;
- Spółka wykorzysta dofinansowanie niezgodnie z przeznaczeniem, pobierze dofinansowanie nienależnie lub w nadmiernej wysokości;
- Spółka wykorzysta dofinansowanie z naruszeniem procedur;
- dalsza realizacja projektu przez Spółkę jest niemożliwa lub niecelowa;
- Spółka zaprzestanie realizacji projektu lub realizuje go w sposób sprzeczny z umową lub z naruszeniem prawa;
- brak jest postępów w realizacji projektu w stosunku do terminów określonych we wniosku o dofinansowanie, co sprawia, że można mieć uzasadnione przypuszczenia, że projekt nie zostanie zrealizowany w całości lub jego cel nie zostanie osiągnięty.

Powyższe ryzyka znajdują się pod kontrolą Spółki. Jednostka zapewnia realizację projektów z zachowaniem wytycznych oraz postanowieniami umów o dofinansowanie. Spółka na bieżąco monitoruje postępy prac w projektach. W przypadku niemożliwości kontynuacji projektów Spółka poinformuje odpowiednie instytucje o tym fakcie w najszybszym możliwym terminie po powzięciu informacji w tym zakresie. Zarząd Spółki uznaje, że na dzień sporządzenia Historycznych Informacji Finansowych nie wystąpiły zdarzenia, które mogłyby powodować ryzyko zwrotu otrzymanych przez Spółkę dotacji.

Pozostałe przychody i koszty operacyjne są to koszty i przychody nie związane bezpośrednio z normalną działalnością, wpływające na wynik finansowy, w tym w szczególności otrzymywane dotacje oraz odpisy aktualizujące.

Przychody finansowe są to należne przychody z operacji finansowych, natomiast koszty finansowe są to poniesione koszty operacji finansowych. Odsetki, prowizje oraz różnice kursowe dotyczące środków trwałych w budowie wpływają na wartość nabycia tych składników majątku. Różnice kursowe oraz odsetki od zobowiązań i kredytów inwestycyjnych po oddaniu środka trwałego do użytkowania wpływają na wynik operacji finansowych. Przychody z tytułu odsetek są rozpoznawane w momencie ich naliczenia.

Metoda sporządzania rachunku przepływów pieniężnych

Rachunek przepływów pieniężnych sporządzany jest metodą pośrednią zgodnie z art. 48b Ustawy o rachunkowości.

Zmiany stosowanych zasad (polityki) rachunkowości

W bieżącym okresie sprawozdawczym Spółka nie dokonywała zmian w polityce rachunkowości.



Skrócone jednostkowe sprawozdanie finansowe QNA Technology S.A. za okres od 01.07.2024 r. do 30.09.2024 r. nie podlegało badaniu ani przeglądowi przez podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych. W skład QNA Technology S.A. nie wchodzi wewnętrzne jednostki organizacyjne sporządzające samodzielne sprawozdania finansowe.

b. Skrócony bilans

Wyszczególnienie	Stan na 30.09.2024	Stan na 31.12.2023	Stan na 30.09.2023
AKTYWA			
A. AKTYWA TRWAŁE	6 423 525,60	6 077 693,74	3 361 689,72
I. Wartości niematerialne i prawne	5 316 552,22	4 964 373,75	2 483 300,75
1. Koszty zakończonych prac rozwojowych		-	
2. Wartość firmy		-	
3. Inne wartości niematerialne i prawne	5 316 552,22	4 964 373,75	2 483 300,75
4. Zaliczki na wartości niematerialne i prawne			
II. Rzeczowe aktywa trwałe	925 075,75	962 243,89	732 463,04
1. Środki trwałe	925 075,75	962 243,89	713 249,04
a) grunty (w tym prawo wieczystego użytkowania gruntu)			
b) budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	18 188,54	19 997,18	18 693,64
c) urządzenia techniczne i maszyny	26 820,44	32 770,25	14 098,50
d) środki transportu			
e) inne środki trwałe	880 066,77	909 476,46	680 456,90
2. Środki trwałe w budowie			19 214,00
3. Zaliczki na środki trwałe w budowie	-	-	-
1. Od jednostek powiązanych			
2. Od pozostałych jednostek			
III. Należności długoterminowe	160 323,45	127 759,43	127 759,43
1. Od jednostek powiązanych		-	-
2. Od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale			-
3. Od pozostałych jednostek	160 323,45	127 759,43	127 759,43
IV. Inwestycje długoterminowe	-	-	-
1. Nieruchomości		-	-
2. Wartości niematerialne i prawne		-	-
3. Długoterminowe aktywa finansowe	-	-	-
a) w jednostkach powiązanych	-	-	-
- udziały lub akcje			
- inne papiery wartościowe			
- udzielone pożyczki			
- inne długoterminowe aktywa finansowe			
b) w pozostałych jednostkach, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	-	-	-
- udziały lub akcje			
- inne papiery wartościowe			
- udzielone pożyczki			
- inne długoterminowe aktywa finansowe			
c) w pozostałych jednostkach	-	-	-
- udziały lub akcje			
- inne papiery wartościowe			
- udzielone pożyczki			
- inne długoterminowe aktywa finansowe			
4. Inne inwestycje Długoterminowe			
V. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	21 574,18	23 316,67	18 166,50
1. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	19 956,00	19 956,00	14 225,00
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	1 618,18	3 360,67	3 941,50

Wyszczególnienie	Stan na 30.09.2024	Stan na 31.12.2023	Stan na 30.09.2023
B. AKTYWA OBROTOWE	4 196 441,55	10 412 538,95	14 159 551,71
I. Zapasy	15 802,41	32 831,34	66 822,63
1. Materiały			
2. Półprodukty i produkty w toku			
3. Produkty gotowe			
4. Towary			
5. Zaliczki na dostawy	15 802,41	32 831,34	66 822,63
II. Należności krótkoterminowe	186 032,82	904 667,99	775 918,96
1. Należności od jednostek powiązanych	-	-	-
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	-	-	-
- do 12 miesięcy			
- powyżej 12 miesięcy			
b) inne			
2. Należności od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapi	3 867,02	-	584,14
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	3 867,02	-	584,14
- do 12 miesięcy	3 867,02		584,14
- powyżej 12 miesięcy			
b) inne			
3. Należności od pozostałych jednostek	182 165,80	904 667,99	775 334,82
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty:	1 985,20	38 891,38	105 731,46
- do 12 miesięcy	1 985,20	38 891,38	105 731,46
- powyżej 12 miesięcy			
b) z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych św	164 646,00	865 433,37	668 428,48
c) inne	15 534,60	343,24	1 174,88
d) dochodzone na drodze sądowej			
III. Inwestycje krótkoterminowe	3 956 731,31	9 411 779,55	13 305 011,02
1. Krótkoterminowe aktywa finansowe	3 956 731,31	9 411 779,55	13 305 011,02
a) w jednostkach powiązanych	-	-	-
- udziały lub akcje			
- inne papiery wartościowe			
- udzielone pożyczki			
- inne krótkoterminowe aktywa finansowe			
b) w pozostałych jednostkach	-	-	-
- udziały lub akcje			
- inne papiery wartościowe			
- udzielone pożyczki			
- inne krótkoterminowe aktywa finansowe			
c) środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	3 956 731,31	9 411 779,55	13 305 011,02
- środki pieniężne w kasie i na rachunkach	3 956 731,31	9 411 779,55	13 305 011,02
- inne środki pieniężne			
- inne aktywa pieniężne			
2. Inne inwestycje krótkoterminowe			
IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	37 875,01	63 260,07	11 799,10
C. NALEŻNE WPŁATY NA KAPITAŁ PODSTAWOWY			
D. UDZIAŁY (AKCJE) WŁASNE			
AKTYWA RAZEM:	10 619 967,15	16 490 232,69	17 521 241,43

Wyszczególnienie	Stan na 30.09.2024	Stan na 31.12.2023	Stan na 30.09.2023
PASYWA			
A. KAPITAŁ (FUNDUSZ) WŁASNY	7 040 701,71	13 197 898,35	13 821 402,84
I. Kapitał (fundusz) podstawowy	180 400,00	180 400,00	180 400,00
II. Kapitał (fundusz) zapasowy, w tym:	12 962 875,50	27 163 518,84	27 813 194,67
- nadwyżka wartości sprzedaży (wartości emisyjnej) nad wartością nominalną udziałów (akcji)			
III. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, w tym:			
- z tytułu aktualizacji wartości godziwej			
IV. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, w tym:	1 412 848,90	54 622,85	
- tworzone zgodnie z umową (statutem) spółki			
- na udziały (akcje) własne			
V. Zysk (strata) z lat ubiegłych		- 10 168 140,74	- 10 168 140,74
VI. Zysk (strata) netto roku obrotowego	- 7 515 422,69	- 4 032 502,60	- 4 004 051,09
VII. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)			
B. ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZ.	3 579 265,44	3 292 334,34	3 699 838,59
I. Rezerwy na zobowiązania	180 393,27	190 393,27	156 704,15
1. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego			
2. Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	180 393,27	180 393,27	156 704,15
- długoterminowa	28 626,64	28 626,64	
- krótkoterminowa	151 766,63	151 766,63	156 704,15
3. Pozostałe rezerwy	-	10 000,00	-
- długoterminowa			
- krótkoterminowa		10 000,00	
II. Zobowiązania długoterminowe	-	-	-
1. Wobec jednostek powiązanych			
2. Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale			
3. Wobec pozostałych jednostek			
III. Zobowiązania krótkoterminowe	308 987,06	149 379,14	725 598,89
1. Wobec jednostek powiązanych	-	-	-
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	-	-	-
- do 12 miesięcy			
- powyżej 12 miesięcy			
b) inne			
2. Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	-	-	-
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	-	-	-
- do 12 miesięcy			
- powyżej 12 miesięcy			
b) inne			
3. Wobec pozostałych jednostek	308 987,06	149 379,14	725 598,89
a) kredyty i pożyczki			
b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych			
c) inne zobowiązania finansowe			
d) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	123 174,96	128 447,90	714 253,58
- do 12 miesięcy	123 174,96	128 447,90	714 253,58
- powyżej 12 miesięcy			
e) zaliczki otrzymane na dostawy			
f) zobowiązania wekslowe			
g) z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	156 989,98	19 112,98	7 695,36
h) z tytułu wynagrodzeń	28 813,82	967,76	399,82
i) inne	8,30	850,50	3 250,13
4. Fundusze specjalne			
IV. Rozliczenia międzyokresowe	3 089 885,11	2 952 561,93	2 817 535,55
1. Ujemna wartość firmy			
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	3 089 885,11	2 952 561,93	2 817 535,55
- długoterminowe	3 089 356,29	2 952 092,11	2 817 006,73
- krótkoterminowe	528,82	469,82	528,82
PASYWA RAZEM:	10 619 967,15	16 490 232,69	17 521 241,43

c. Skrócony rachunek zysków i strat (wariant porównawczy)

Wyszczególnienie	Od 1.07.2024 do 30.09.2024	Od 1.07.2023 do 30.09.2023	Od 01.01.2024 do 30.09.2024	Od 01.01.2023 do 30.09.2023
A. Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi,	102 803,87	703 101,61	578 160,15	1 473 633,12
<i>w tym: od jednostek powiązanych</i>	-	-	-	-
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów	-	100 436,89	247 507,06	100 436,89
II. Zmiana stanu produktów (zwiększenie - wartość dodatnia, zmniejszenie - wartość ujemna)	-	-	-	-
III. Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	102 803,87	602 664,72	330 653,09	1 373 196,23
IV. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	-	-	-	-
B. Koszty działalności operacyjnej	2 665 307,46	1 710 799,06	8 191 653,74	5 461 869,46
I. Amortyzacja	79 873,81	57 525,57	228 161,02	161 208,30
II. Zużycie materiałów i energii	84 441,59	291 028,89	258 124,76	486 100,26
III. Usługi obce	805 266,38	378 669,47	2 528 275,28	2 078 853,04
IV. Podatki i opłaty, w tym: - podatek akcyzowy	1 077,53 -	5 000,00 -	2 088,92 -	39 510,26 -
V. Wynagrodzenia	1 523 463,05	800 781,46	4 588 757,95	2 223 215,28
VI. Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	120 794,73	135 467,04	443 878,89	372 941,89
VII. Pozostałe koszty rodzajowe	50 390,37	42 326,63	142 366,92	100 040,43
VIII. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	-	-	-	-
C. Wynik ze sprzedaży (A-B)	- 2 562 503,59	- 1 007 697,45	- 7 613 493,59	- 3 988 236,34
D. Pozostałe przychody operacyjne	495,94	8 702,81	4 592,99	9 503,84
I. Zysk z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	-	-	-	-
II. Dotacje	-	-	-	-
III. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	-	-	-	-
IV. Inne przychody operacyjne	495,94	8 702,81	4 592,99	9 503,84
E. Pozostałe koszty operacyjne	665,94	1 581,46	9 004,36	4 481,08
I. Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	-	-	-	-
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	-	-	-	-
III. Inne koszty operacyjne	665,94	1 581,46	9 004,36	4 481,08
F. Wynik z działalności operacyjnej (C+D-E)	- 2 562 673,59	- 1 000 576,10	- 7 617 904,96	- 3 983 213,58
G. Przychody finansowe	8 801,96	1 357,72	102 516,45	15,12
I. Dywidendy i udziały w zyskach, w tym: a) <i>od jednostek powiązanych, w tym:</i> - w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale b) <i>od jednostek pozostałych, w tym:</i> - w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	- - - -	- - - -	- - - -	- - - -
II. Odsetki, w tym: - <i>od jednostek powiązanych</i>	15 286,77 -	- -	79 638,33 -	15,12 -
III. Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym: - w jednostkach powiązanych	- -	- -	- -	- -
IV. Aktualizacja wartości inwestycji	-	-	-	-
V. Inne	- 6 484,81	- 1 357,72	22 878,12	-
H. Koszty finansowe	5,24	20 828,77	34,18	20 852,63
I. Odsetki, w tym: - <i>dla jednostek powiązanych</i>	5,24 -	16 536,99 -	34,18 -	16 560,85 -
II. Strata z tytułu rozchodu aktywów finansowych, w tym: - w jednostkach powiązanych	- -	- -	- -	- -
III. Aktualizacja wartości inwestycji	-	-	-	-
IV. Inne	-	4 291,78	-	4 291,78
I. Wynik brutto (I+/-J)	- 2 553 876,87	- 1 022 762,59	- 7 515 422,69	- 4 004 051,09
J. Podatek dochodowy	-	-	-	-
K. Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	-	-	-	-
L. Wynik netto (K-L-M)	- 2 553 876,87	- 1 022 762,59	- 7 515 422,69	- 4 004 051,09

d. Skrócony rachunek przepływów pieniężnych (metoda pośrednia)

Wyszczególnienie	Od 1.07.2024 do 30.09.2024	Od 1.07.2023 do 30.09.2023	Od 01.01.2024 do 30.09.2024	Od 01.01.2023 do 30.09.2023
A. PRZEPIYBY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ				
I. Zysk (strata) netto	-2 553 876,87	-1 022 762,59	-7 515 422,69	-4 004 051,09
II. Korekty razem	765 670,40	334 921,56	2 604 220,11	2 725 756,96
1. Amortyzacja	79 873,81	57 525,57	228 161,02	161 208,30
2. Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych				
3. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)				
4. Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej				
5. Zmiana stanu rezerw			-10 000,00	
6. Zmiana stanu zapasów	0,00	-11 541,38	17 028,93	27 839,55
7. Zmiana stanu należności	182 136,84	4 040 690,95	686 071,15	-548 223,08
8. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	-16 475,74	-5 295 518,38	159 607,92	579 364,85
9. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	141 556,00	1 543 764,80	165 125,04	2 505 567,34
10. Inne korekty	378 579,49		1 358 226,05	
III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I +/-II)	-1 788 206,47	-687 841,03	-4 911 202,58	-1 278 294,13
B. PRZEPIYBY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI INWESTYCYJNEJ				
I. Wpływy	0,00	0,00	0,00	0,00
1. Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych				
2. Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne				
3. Z aktywów finansowych, w tym:				
4. Inne wpływy inwestycyjne				
II. Wydatki	141 906,49	969 348,66	543 845,66	2 245 364,49
1. Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	141 906,49	969 348,66	543 845,66	2 245 364,49
2. Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne				
3. Na aktywa finansowe, w tym:				
4. Inne wydatki inwestycyjne				
III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	-141 906,49	-969 348,66	-543 845,66	-2 245 364,49
C. PRZEPIYBY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH Z DZIAŁALNOŚCI FINANSOWEJ				
I. Wpływy	0,00	6 495 494,67	0,00	15 553 494,67
1. Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych		6 495 494,67		15 053 494,67
2. Kredyty i pożyczki				500 000,00
3. Emisja dłużnych papierów wartościowych				
4. Inne wpływy finansowe				
II. Wydatki	0,00	500 000,00	0,00	500 000,00
1. Nabycie udziałów (akcji) własnych				

2.	Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli				
3.	Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku				
4.	Spląty kredytów i pożyczek		500 000,00		500 000,00
5.	Wykup dłużnych papierów wartościowych				
6.	Z tytułu innych zobowiązań finansowych				
7.	Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego				
8.	Odsetki				
9.	Inne wydatki finansowe				
III.	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	0,00	5 995 494,67	0,00	15 053 494,67
D.	PRZEPŁYWY PIENIĘŻNE NETTO, RAZEM (A.III+/-B.III+/-C.III)	-1 930 112,96	4 338 304,98	-5 455 048,24	11 529 836,05
E.	BILANSOWA ZMIANA ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH, W TYM				
	- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych				
F.	ŚRODKI PIENIĘŻNE NA POCZĄTEK OKRESU	5 886 844,27	8 966 706,04	9 411 779,55	1 775 174,97
G.	ŚRODKI PIENIĘŻNE NA KONIEC OKRESU (F+/-D), W TYM	3 956 731,31	13 305 011,02	3 956 731,31	13 305 011,02

e. Skrócone zestawienie zmian w kapitale własnym

Wyszczególnienie	Od 1.07.2024 do 30.09.2024	Od 1.07.2023 do 30.09.2023	od 1.01.2024 do 30.09.2024	od 1.01.2023 do 30.09.2023
I.a. Kapitał własny na początek okresu (BO)	9 215 999,09	11 311 959,26	13 197 898,35	8 330 670,76
a) zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	0,00		0,00	0,00
b) korekty błędów podstawowych	0,00		0,00	0,00
I.a. Kapitał własny na początek okresu (BO), po korektach	9 215 999,09	11 311 959,26	13 197 898,35	8 330 670,76
1. Kapitał podstawowy na początek okresu	180 400,00	126 400,00	180 400,00	140 400,00
1.1. Zmiany kapitału podstawowego	0,00	18 000,00	0,00	40 000,00
1.2. Kapitał podstawowy na koniec okresu	180 400,00	180 400,00	180 400,00	180 400,00
2. Kapitał zapasowy na początek okresu	12 962 875,50	21 317 700,00	27 163 518,84	12 459 700,00
2.1. Zmiany kapitału zapasowego	0,00	6 495 494,67	-14 200 643,34	15 353 494,67
2.2. Stan kapitału (funduszu) zapasowego na koniec okresu	12 962 875,50	27 813 194,67	12 962 875,50	27 813 194,67
3. Kapitał z aktualizacji wyceny na początek okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
3.1. Zmiany kapitału z aktualizacji wyceny	0,00	0,00	0,00	0,00
3.2. Kapitał z aktualizacji wyceny na koniec okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
4. Pozostałe kapitały rezerwowe na początek okresu	1 034 269,41	0,00	54 622,85	0,00
4.1. Zmiany pozostałych kapitałów rezerwowych	378 579,49	0,00	1 358 226,05	0,00
4.2. Pozostałe kapitały rezerwowe na koniec okresu	1 412 848,90	0,00	1 412 848,90	0,00
5. Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu		-10 168 140,74	-10 168 140,74	-10 168 140,74
5.1. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu			0,00	0,00
5.2. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach			0,00	0,00
5.3. Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu			0,00	0,00
5.4. Strata z lat ubiegłych na początek okresu		-10 168 140,74	-10 168 140,74	-10 168 140,74
5.5. Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach			-10 168 140,74	
a) zwiększenia (z tytułu)				
- przeniesienia straty z lat ubiegłych do pokrycia			-10 168 140,74	
5.6. Strata z lat ubiegłych na koniec okresu			0,00	
5.7. Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu			0,00	
6. Wynik netto	-2 553 876,87	-1 022 762,59	-7 515 422,69	-4 004 051,09
II. Kapitał własny na koniec okresu (BZ)	7 040 701,71	13 821 402,84	7 040 701,71	13 821 402,84
III. Kapitał własny po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	7 040 701,71	13 821 402,84	7 040 701,71	13 821 402,84

4. POZOSTAŁE INFORMACJE ZA III KWARTAŁ 2024 R.

a. Podstawowe informacje o Emitencie

i. Dane Spółki

Firma:	QNA Technology Spółka Akcyjna
Siedziba:	Wrocław
Adres:	Ul. Duńska 9, 54-427 Wrocław
Kraj:	Polska
KRS:	0000982071
NIP:	8943091948
Regon:	366131307
Sąd rejestrowy:	Sąd Rejonowy dla Wrocławia Fabrycznej we Wrocławiu – VI Wydział Gospodarczy KRS
Kapitał zakładowy:	180 400,00 zł
Adres internetowy:	https://qnatechnology.com/

ii. Władze Emitenta

Zarząd

- Artur Podhorodecki – Prezes Zarządu
- Mateusz Bański – Wiceprezes Zarządu
- Maciej Adamczyk – Członek Zarządu

W okresie sprawozdawczym i do czasu publikacji raportu nie miały miejsce żadne zmiany w składzie Zarządu Emitenta.

Rada Nadzorcza

- Piotr Lembas – Przewodniczący Rady Nadzorczej
- Ewelina Pawlus – Czerniejewska – Członek Rady Nadzorczej
- Mikołaj Sikorski – Członek Rady Nadzorczej
- Łukasz Łoziński – Członek Rady Nadzorczej
- Michał Chruścicki – Członek Rady Nadzorczej

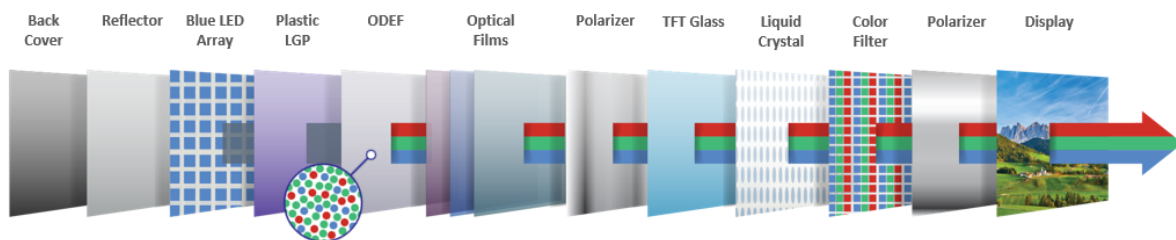
W okresie sprawozdawczym i do czasu publikacji raportu nie miały miejsce żadne zmiany w składzie Rady Nadzorczej Emitenta.

iii. Profil działalności Emitenta

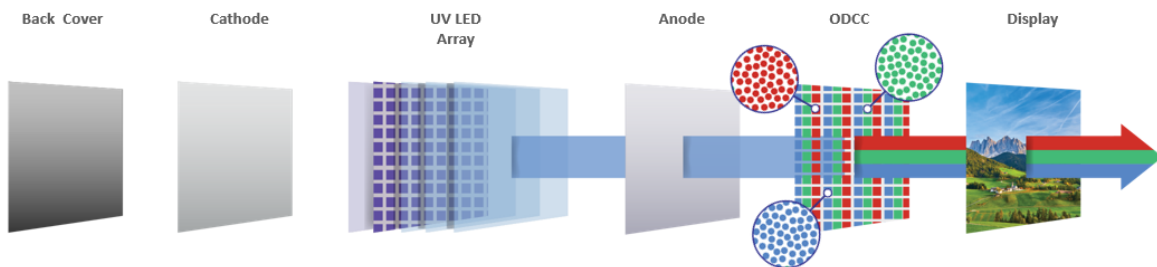
QNA Technology S.A. jest firmą technologiczną – jednym z pionierów syntezy niebieskich kropek kwantowych, innowacyjnego półprzewodnika rozwijanego z przeznaczeniem do wykorzystywania np. w produkcji wyświetlaczy. Firma opracowała, rozwija i komercjalizuje technologię wytwarzania niebieskich kropek kwantowych, niezawierających toksycznych metali ciężkich. Krople kwantowe są kryształami półprzewodnika o rozmiarach nanometrycznych. QNA opracowała, rozwija i komercjalizuje technologię wytwarzania kropek kwantowych (QNA.dots) oraz tuszów kwantowych (QNA.ink), umożliwiających drukowanie półprzewodników na dowolnych podłożach, przy użyciu różnych technik druku. Półprzewodniki w skali nano wykazują nowe, kwantowe właściwości, które można wykorzystać do wytwarzania szeregu innowacyjnych urządzeń elektronicznych lub poprawy istniejących na rynku rozwiązań. Półprzewodnikowe kropki kwantowe są w stanie zamieniać elektryczność na światło, światło określonej barwy na inny kolor, jak również światło na elektryczność. Właściwości te pozwalają wykorzystać kropki półprzewodnikowe w wielu branżach i zaawansowanych aplikacjach. Głównym polem aplikacyjnym dla niebieskich kropek kwantowych, do którego Spółka w pierwszej kolejności optymalizuje rozwijane materiały, jest szeroko pojmowany rynek wyświetlaczy. Rynek ten można podzielić na produkty zawierające wyświetlacze w urządzeniach mobilnych (smartwatch, smartphonie), telewizory, monitory oraz wyświetlacze dla urządzeń VR (tzw. Virtual Reality), jak i AR (tzw. Augmented Reality).

W chwili obecnej powyższe rozwiązania rynkowe do konstrukcji wyświetlacza wykorzystują głównie technologię LCD. Drugą adoptującą się do rynku technologią wytwarzania wyświetlaczy jest technologia OLED. Dla obu technologii, w celu poprawy parametrów wyświetlacza – głównie palety barw, stosuje się folie zawierające kropki kwantowe czerwone i zielone, uzyskując tym samym modele wyświetlaczy premium dla technologii LCD oraz OLED. Niebieskie kropki kwantowe nie są dla tych technologii niezbędne, jednak **niebieskie kropki kwantowe mogą poprawić parametry** barwowe wyświetlacza oraz zredukować szkodliwość emitowania niebezpiecznego światła koloru niebieskiego, powszechnie stosowanego w technologii LCD. Obecnie bardzo intensywnie rozwija się nowa technologia otrzymywania wyświetlaczy wysokiej jakości, tzw. wyświetlaczy microLED. Pierwsze serie produktów wykorzystujących tego rodzaju wyświetlacze są już dostępne komercyjnie. Wyświetlacze te dominują nad technologią LCD oraz OLED nie tylko paletą kolorów (niezależną od jasności) ale przede wszystkim wysoką jasnością oraz trwałością, co czyni tę technologię idealną do zastosowań w urządzeniach pracujących przy świetle dziennym takich jak wyświetlacze dla motoryzacji, urządzeń mobilnych czy dla AR. W ramach rozwoju tej technologii, **istnieje także alternatywne rozwiązanie** technologiczne tzw. microUVLED, wymagające do rozwoju niebieskich kropek kwantowych. Jedyną, ale bardzo poważną wadą tej technologii są obecnie wysokie koszty tak otrzymywanych wyświetlaczy.

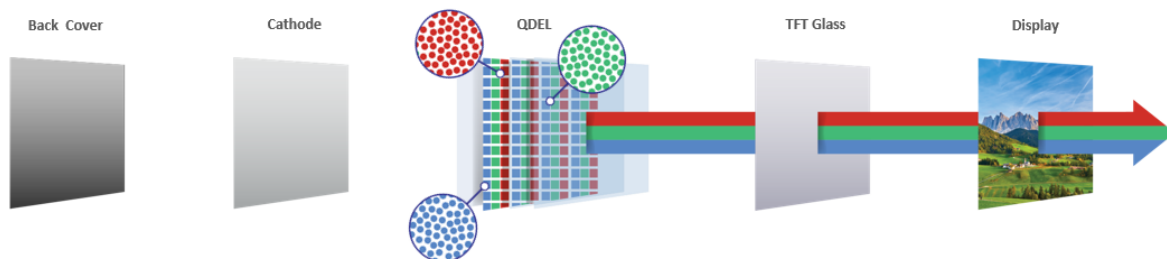
Rozwijana technologia QDEL: Aby utrzymać zalety jakie daje technologia microLED lecz obniżyć koszty, stwarzając tym samym możliwość wykonywania wyświetlaczy elastycznych, przezroczystych oraz w technologii druku, firmy rozwijają obecnie kolejną technologię wytwarzania wyświetlaczy tzw. wyświetlaczy elektroluminescencyjnych, wykorzystujących kropki kwantowe (wyświetlacze QDEL). W uproszczeniu, jest to technologia podobna do technologii OLED, lecz barwniki organiczne emitujące promieniowanie zamieniają się kropkami kwantowymi. Dla rozwoju tej technologii **niebieskie kropki kwantowe są niezbędne**. Ocenia się, że nowa generacja wyświetlaczy QDEL wykorzystująca niebieskie kropki kwantowe zapewni znacznie czystsza paletę barw, mniejsze zużycie energii oraz większą stabilność niż stosowane obecnie rozwiązania. Technologia kropek kwantowych powinna przyczynić się również do obniżenia kosztu jednostkowego nowej generacji wyświetlaczy i pozwolić na wykorzystanie ich do nowych obszarów (np. ekrany elastyczne, transparentne, drukowane).



(a) konstrukcja wyświetlacza LCD – QDEF



(b) konstrukcja wyświetlacza microLED

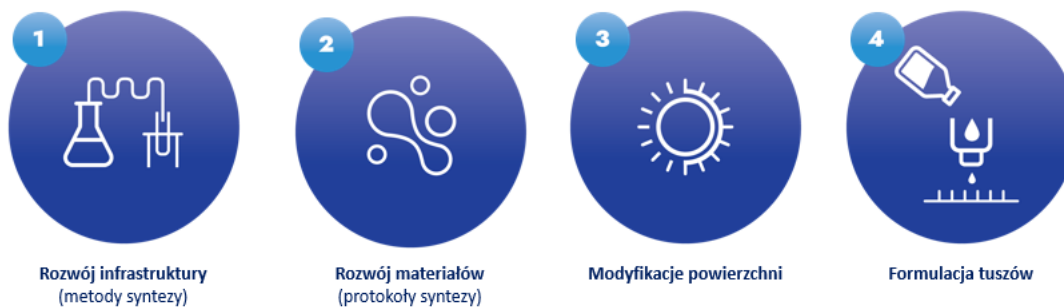


(c) konstrukcja wyświetlacza QDEL

Rys. 1 Technologie wytwarzania wyświetlaczy w jakich zastosowanie mogą znaleźć niebieskie kropki kwantowe (źródło: Spółka)

Spółka jako swoje produkty oferuje zarówno kropki kwantowe (tzw. QNA.dots), jak i również bazujące na kropkach kwantowych tusze (tzw. QNA.inks).

Emitent w ramach swojej działalności opracowuje metody syntezy (rozwijając niezbędną do tego infrastrukturę laboratoryjną, a docelowo również produkcyjną), rozwija nanomateriały półprzewodnikowe (w tym kropki kwantowe), dokonuje modyfikacji powierzchni kropek kwantowych w celu dostosowania ich do wymagań (procesów produkcyjnych) konkretnych pól aplikacyjnych i klientów, a także opracowuje tusze zawierające kropki kwantowe (umożliwiające użycie technologii drukowania w procesach produkcyjnych klientów).



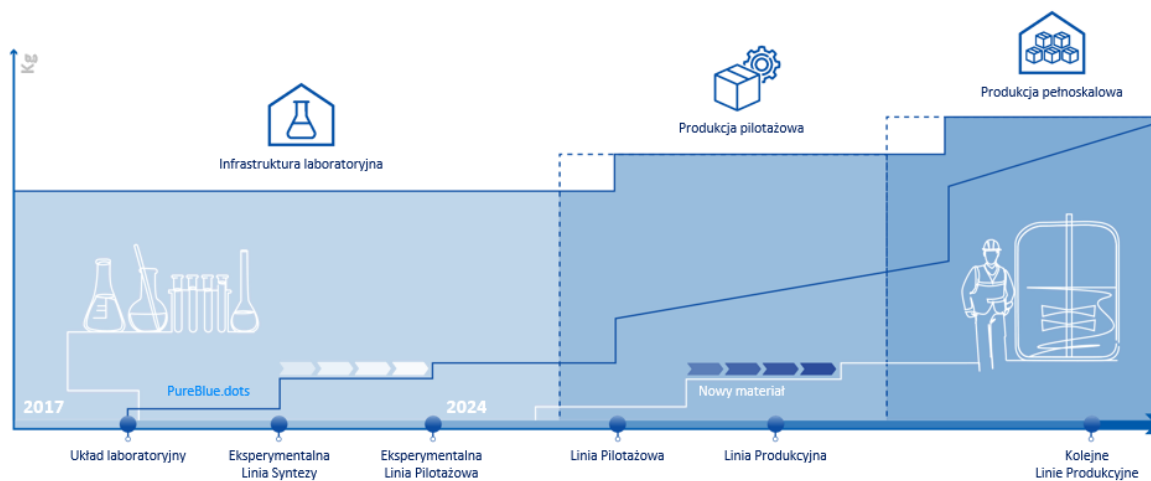
Rys. 2 Profil działalności Emitenta (źródło: Spółka)

iv. Strategia Emitenta

QNA Technology S.A. chce stać się światowym liderem w produkcji półprzewodnikowych koloidalnych nanomateriałów oraz tuszów bazujących na tych nanostrukturach. Głównym założeniem strategii jest zbudowanie silnej pozycji na rynku poprzez wprowadzenie jako pierwszego produktu unikalnych w skali świata niebieskich kropek kwantowych, a następnie sukcesywne wprowadzanie nowych materiałów oraz wchodzenie na nowe rynki ze zwalidowanymi, innowacyjnymi materiałami. Spółka jest jednym z nielicznych podmiotów na świecie pracujących nad unikalną technologią produkcji jasnoniebieskich kropek kwantowych, przeznaczonych dla branży wyświetlaczy niezawierających metali ciężkich.

Celem Emitenta jest opracowanie nowych nanomateriałów półprzewodnikowych do wspierania rozwoju przełomowych technologii w celu zmniejszenia zużycia energii istniejących na rynku urządzeń i zmniejszenia wpływu materiałów oraz procesu produkcyjnego na środowisko – wdrożenie technologii oraz zastosowania materiałów bardziej przyjaznych dla środowiska naturalnego.

Jako pierwszy materiał przeznaczony do komercjalizacji Spółka opracowała, rozwinęła i przetestowała w warunkach laboratoryjnych, a także rozpoczęła walidację u potencjalnych klientów jasnoniebieskie kropki kwantowe (PureBlue.dots). Technologia ta wchodzi obecnie w fazę przystosowania do warunków produkcyjnych, w oparciu o eksperymentalną pilotażową linię syntezy, opracowaną przez Emitenta. W dalszych etapach QNA zamierza komercjalizować technologię poprzez rozpoczęcie produkcji kropek kwantowych z przeznaczeniem w pierwszej kolejności dla branży wyświetlaczy.



Rys. 3 Strategia Emitenta (źródło: Spółka)

W celu uniknięcia przerwy we współpracy ze strategicznymi klientami Emitenta i pojawienia się ryzyka utraty klientów, Spółka równoległe do procesu rozwijania materiałów, rozwija także własną technologię produkcji przemysłowej. Celem takiego działania jest zapewnienie w przyszłości przechodzenia z zamówień małoskalowych na zamówienia wielkoskalowe i umożliwienie klientowi skalowanie produkcji bez istotnych przerw. Powyższa grafika pokazuje jak taki proces przebiegał do chwili obecnej i jakie są jego następne kroki. Proces ten możemy podzielić na następujące etapy:

- Budowa Układu Laboratoryjnego (UL) – **zakończono**
- Walidowanie układu UL, regularne syntezy małoskalowe na UL – **zakończono**
- W oparciu o wyniki otrzymywane na UL projektowanie Eksperymentalnej Linii Syntezy (ELS) – **zakończono**
- Budowa ELS – **zakończono**
- Walidowanie układu ELS, regularne syntezy małoskalowe na ELS – **zakończono**
- W oparciu o wyniki otrzymywane na ELS projektowanie Eksperymentalnej Linii Pilotażowej (ELP) – **zakończono**

- (g) Budowa ELP – **zakończono**
- (h) (j) Odtworzenie jakości syntez z ELS na ELP – **zakończono**

- (i) Walidowanie ELP – **w trakcie**
- (j) Optymalizacja i automatyzacja procesów na ELP – **w trakcie**
- (k) Ewentualna modyfikacja oraz rozbudowana ELP w celu otrzymania Linii Pilotażowej (LP)
- (l) Regularne syntezy średnioskalowe na LP

- (m) W oparciu o wyniki otrzymywane na LP, projektowanie Linii Produkcyjnej (LPr)
- (n) Budowa LPr
- (o) Walidowanie LPr
- (p) Ewentualna modyfikacja oraz rozbudowana LPr
- (q) Odtworzenie jakości syntez z LP na LPr
- (r) Regularne syntezy wielkoskalowe na LPr

v. *Model i fazy komercjalizacji technologii rozwijanej przez Emitenta*

Do potencjalnych klientów Emitent dociera za pośrednictwem działów badawczo – rozwojowych, funkcjonujących w ramach struktur organizacyjnych klienta, ze względu na to, że etap poprzedzający nawiązanie stałej współpracy na zasadzie dostawca – odbiorca realizowany jest zwykle przez struktury B+R klienta. Celem tej fazy współpracy jest ocena możliwości wykorzystania nowego materiału w obecnych i w przyszłych procesach poprodukcyjnych, czyli jego zwalidowanie oraz dostosowanie jego parametrów fizyko-chemicznych do specyficznych wymagań technologii wytwarzania konkretnych produktów po stronie klienta. Ze względu na strukturę rynku, Emitent planuje skoncentrować swoje działania biznesowe na globalnie atrakcyjnych technologicznie rynkach: Japonia, Stany Zjednoczone, Chiny, Tajwan oraz Korea Południowa, a w kolejnej fazie także na obszarze UE. Dla każdego z wymienionych krajów Emitent wdraża/stosuje odrębną strategię dopasowaną do realiów biznesowo-kulturowych.

W pozyskiwaniu leadów sprzedażowych na tych obszarach Emitent wspiera się:

- (a) własnymi zasobami,
- (b) siecią lokalnych przedstawicieli Emitenta działających na terenach potencjalnych biznesowo (obecnie: Japonia, Stany Zjednoczone oraz Tajwan, Chiny oraz Korea Płd.),
- (c) planowana jest również budowa sieci dystrybutorów działających na lokalnych rynkach, których zadaniem będzie usprawnienie procesów logistyki, usprawnienie działań przedstawicieli Emitenta, niezależne pozyskiwanie leadów dla Emitenta oraz działania marketingowe (reprezentowanie Emitenta na targach, publikacje w lokalnej prasie np.); pierwszy dystrybutor z Japonii dołączył z początkiem 2024 roku (raport bieżący ESPI nr 4/2024 z dnia 2 lutego 2024 r.), a drugi na obszar Chin i Tajwanu w czerwcu br. (raport bieżący ESPI nr 17/2024 z dnia 21 czerwca 2024 r.).

Klientów Emitenta można najogólniej podzielić na dwie grupy: firmy produkujące wyświetlacze oraz produkty je wykorzystujące, oraz firmy chemiczne produkujące zaawansowane materiały/odczynniki chemiczne dla całego łańcucha dostaw dla branży wyświetlaczy i pokrewnych. Emitent rozwija i wdraża różne strategie komercjalizacji dla współpracy z firmami z obu tych grup.

W obu jednak przypadkach, ze względu na bardzo wysoki poziom innowacyjności produktu rozwijanego przez Emitenta, okres od pozyskania leada do kontraktowej sprzedaży jest wieloetapowym procesem.

Poniżej przedstawiona została charakterystyka poszczególnych zidentyfikowanych faz komercjalizacji technologii Emitenta:

Faza wewnętrzna – w ramach tej fazy, wstępnie opracowana technologia jest testowana i rozwijana w laboratoriach Spółki jeszcze bez udziału potencjalnych klientów. Celem tego etapu jest przygotowanie MVP (Minimum Viable Product), czyli produktu (kropek kwantowych, tuszu), który może zostać już poddany pierwszym testom walidacyjnym przez centra badawczo –

rozwojowe potencjalnych klientów oraz przez przemysłowe i akademickie ośrodki badawcze. Do tych prac wykorzystywana jest podstawowa infrastruktura laboratoryjna. Faza ta została już przez Emitenta zrealizowana.

Wstępna walidacja produktu na rynku – celem tej fazy jest zainteresowanie potencjalnych nabywców nowym materiałem, umożliwienie im zapoznania się z parametrami fizyko-chemicznymi dostarczanych przez Spółkę kropek kwantowych oraz ocena możliwości zastosowania w wykorzystywanej przez nich technologii. Na tym etapie zwykle współpraca odbywa się z działami B+R i jest kilkuetapowa. Partner zamawia i otrzymuje niewielkie ilości materiału, przeprowadza testy i badania, opracowuje zakres modyfikacji parametrów, umożliwiając lepsze dopasowanie produktu Emitenta do specyfiki swojego procesu technologicznego, dokonuje kolejnego zamówienia i cały cykl jest powtarzany aż do osiągnięcia wymaganego stopnia dopasowania. Współpraca odbywa się na bazie umowy typu MTA (Material Transfer Agreement) i/lub pojedynczych zamówień (płatnych lub bezpłatnych). Finałem tej fazy bardzo często jest samodzielna realizacja przez klienta projektu opracowania i walidacji własnego MVP, wykorzystującego jako składową materiały (kropki kwantowe) dostarczone przez Emitenta.

Na tym etapie, w pierwszych iteracjach z potencjalnymi klientami, do syntezy kropek kwantowych wykorzystywana jest nadal infrastruktura laboratoryjna, ale (względem fazy wewnętrznej), zmodyfikowana pod kątem optymalizacji opracowanego procesu technologicznego (eksperymentalna linia syntezy). W oparciu o taką infrastrukturę możliwe jest otrzymywanie w warunkach laboratoryjnych niewielkich ilości produktu, o powtarzalnych parametrach oraz dalszy rozwój i optymalizacja technologii pod potrzeby konkretnych klientów i ich procesów technologicznych. Synteza kropek kwantowych w ostatnich iteracjach z potencjalnymi klientami realizowana jest zwykle już na pilotażowej linii syntezy w warunkach zbliżonych do przyszłych warunków produkcyjnych. Obecnie Emitent znajduje się właśnie w fazie wstępnej walidacji produktu na rynku.

Sprzedaż pilotażowa – na tym etapie partnerzy Emitenta zainteresowani są nabywaniem większych ilości kropek kwantowych w celu uruchomienia produkcji pilotażowej z użyciem materiałów dostarczonych przez Spółkę. Tu również może wystąpić kilka etapów w cyklu dostawa – testy – modyfikacje parametrów, mających na celu finalną integrację produktu z procesem technologicznym klienta (i jego ewentualnymi modyfikacjami) oraz realizację pilotażowej partii produktów partnera z wykorzystaniem technologii dostarczanej przez Emitenta. Na tym etapie dostawy kropek kwantowych są już zawsze dostawami odpłatnymi, a współpraca odbywa się z jednostkami odpowiedzialnymi za wdrożenia produkcji pilotażowej. Etap ten może skończyć się podpisaniem umowy handlowej określającej warunki przyszłych dostaw oraz specyfikację zamawianego materiału, spełniającą aktualne wymagania klienta.

Na tym etapie materiał syntezowany jest na linii pilotażowej, w warunkach maksymalnie zbliżonych do produkcyjnych. Wydajność linii pilotażowej jest większa od wydajności infrastruktury laboratoryjnej, ale nie są to jeszcze ilości przemysłowe umożliwiające realizację dostaw do produkcji w pełnej skali. Warto jednak dodać, że zamówienia realizowane już na linii pilotażowej mogą generować istotne dla Spółki przychody.

Sprzedaż – na tym etapie dokonywana jest sprzedaż produktu, który spełnia aktualne wymagania klienta i syntezowany jest na docelowej linii produkcyjnej o dużej wydajności. W tej fazie Spółka zaczyna osiągać istotne wartości przychodów ze sprzedaży.

Ekspansja rynkowa – na tym etapie Spółka inwestuje w kolejne linie produkcyjne, rozpoczyna współpracę z kolejnymi branżami i systematycznie zwiększa poziom przychodów ze sprzedaży.

vi. *Przewidywany model biznesowy Emitenta*

QNA Technology S.A. zamierza w pierwszej kolejności zostać dostawcą jasnoniebieskich kropek kwantowych dla branży wyświetlaczy. Oznacza to, że podstawowymi źródłami przychodów będą:

- sprzedaż produktów zaadoptowanych do potrzeb konkretnego klienta;
- sprzedaż produktów katalogowych (o standardowych parametrach).

Dodatkowo Emitent nie wyklucza uzyskiwania przychodów z licencjonowania swojej technologii. Potencjalnym przedmiotem licencji nie będzie jednak technologia podstawowa (tj. synteza kropek kwantowych), a technologie z grupy:

- modyfikacji powierzchni kropek kwantowych;
- formulacji tuszów;
- oczyszczania nanomateriałów.

vii. *Rynki na których zamierza działać Emitent*

Głównym rynkiem, na którym Emitent zamierza skoncentrować swoją działalność jest rynek wyświetlaczy. Spółka ocenia, że rynek kropek kwantowych do wyświetlaczy ze względu na ich powszechność oraz pojawianie się nowych aplikacji będzie bardzo szybko się rozwijał. Według raportu firmy Markets and Markets (maj 2023) rynek wyświetlaczy wzrośnie z około 157,8 mld USD w 2021 r. do 187,8 mld USD w 2028 r., przy CAGR (ang. Compound Annual Growth Rate – średnia roczna stopa wzrostu) na poziomie 3,5%.

Obecnie dominującą pozycję na rynku mają wyświetlacze produkowane w technologii LCD oraz OLED. W obu technologiach istnieją modele premium, wykorzystujące czerwone i zielone kropki kwantowe. Ich zastosowanie (w przypadku wyświetlaczy LCD to wersje QLED oferowane np. przez firmę Samsung), a wyświetlaczy OLED to wersje QD-OLED (oferowane np. przez firmę Sony czy Samsung) pozwalające na istotną poprawę parametrów wyświetlaczy (głównie barwową).

Emitent ocenia, że dalszy rozwój rynku wyświetlaczy będzie związany z pojawieniem się wyświetlaczy typu QDEL, do wykonania których niezbędne są kropki niebieskie (technologia rozwijana przez Spółkę). Nowa generacja wyświetlaczy zawierających niebieskie, zielone i czerwone kropki kwantowe wykorzystywać je będzie bowiem jako emiterzy światła (kropki będą świeciły na skutek przykładanego napięcia elektrycznego), a nie jak obecnie wykorzystywane są kropki czerwone i zielone jako konwertery promieniowania (gdzie kropki kwantowe znajdują się w folii podświetlanej światłem LED).

Prototypy takich wyświetlaczy QDEL, zostały już zaprezentowane np. przez chińską firmę BOE, TCL, japońską firmę Sharp oraz koreańską firmę Samsung oraz kilku innych producentów. Jednakże na tym etapie rozwoju tej technologii, w związku z brakiem dostępności rynkowej niebieskich kropek kwantowych bez kadmu, kropki niebieskie jakie wykorzystywane są przez firmę BOE oraz TCL to kropki niebieskie zawierające kadm, co w przyszłości, gdy taki produkt będzie miał trafić na szeroki rynek konsumencki – szczególnie europejski oraz amerykański – będzie musiało ulec zmianie.

Pozostałe rynki

QNA Technology bada również potencjał rynkowy dla swoich kropek na rynkach, które są w fazie kształtowania, lecz mają duży potencjał w przyszłości:

- rynek oświetlenia LED – według prognoz wartość tego rynku osiągnie 124 miliardy USD do roku 2027 (CAGR dla lat 2022 – 2027 10,6%) (źródło: Markets and Markets);
- rynek elastycznych źródeł światła (diody LED) – według prognoz wartość tego rynku wyniesie 75 miliardów USD do 2030, a jego CAGR pomiędzy rokiem 2021, a 2030 wyniesie 10,3% (źródło: Markets and Markets).

Dodatkowo opracowywana przez Spółkę technologia produkcji kropek kwantowych może znaleźć zastosowanie w następujących obszarach:

- drukowana optoelektronika – według prognoz wartość tego rynku wyniosła 10 miliardów w 2021 r. miliardów USD i wzrośnie do 44,4 miliardów USD do roku 2030, a jego CAGR pomiędzy rokiem 2021, a 2030 wyniesie 18,5% (źródło: Precedence Research, listopad 2021);

- fotowoltaika – kropki kwantowe na rynku fotowoltaiki mogą zostać zastosowane w trzech następujących obszarach: (i) jako materiał do zbierania energii słonecznej tzw. Solar windows (zamiana światła na światło), (ii) jako folia wspomagająca proces absorpcji promieniowania ogniw klasycznych np. krzemowych (zamiana światła na światło), (iii) jako materiał aktywny w ogniwie fotowoltaicznym. Według prognoz firmy badawczej Markets and Markets (z 2022 roku) wartość tego rynku wyniesie 96,5 miliardów USD w 2023 r. do 155,5 w 2028 miliardów USD (CAGR 10%).

b. Istotne zdarzenia w III kwartale 2024 r. mające istotny wpływ na działalność i osiągnięte wyniki finansowe przez Emitenta

i. Realizacja zleceń zewnętrznych

W okresie objętym raportem kwartalnym (to jest od 1.07.2024 r. do 30.09.2024 r.) Emitent zrealizował łącznie 10 zleceń na dostawy kropek PureBlue.dots do prac walidacyjnych u klientów i partnerów komercjalizacyjnych, w tym:

- 3 zlecenia dla partnerów przemysłowych,
- 7 zlecenia dla podmiotów zajmujących się działalnością badawczo – rozwojową.

Wśród zleceń zrealizowanych dla partnerów przemysłowych znalazło się m.in.

- zamówienie od TCL, chińskiego koncernu działającego w branży wyświetlaczy, stanowiące wykonanie podpisanej na początku sierpnia umowy o transferze materiału (MTA - Material Transfer Agreement), która uruchomiła proces przeprowadzenia ewaluacji produktu Spółki - niebieskich kropek kwantowych przez TCL, czyli oceny możliwości zaimplementowania go do procesu wytwarzania nowej generacji wyświetlaczy w technologii elektroluminescencyjnej (QDEL).
- zamówienie do dużego koncernu przemysłowego z Korei Południowej, będącego jednym z liderów światowego rynku wyświetlaczy, stanowiące wykonanie podpisanej pod koniec września umowa MTA z tym podmiotem.

Realizacja zleceń na dostawy dla podmiotów badawczo – rozwojowych w bieżącym okresie miała na celu przede wszystkim:

- budowę kolejnych demonstratorów urządzeń z wykorzystaniem kropek kwantowych produkowanych przez Emitenta na potrzeby dalszych procesów związanych z komercjalizacją;
- uzyskanie zewnętrznych, niezależnych danych dotyczących pomiaru i optymalizacji wybranych parametrów produktów Emitenta w demonstratorach urządzeń.

ii. Osiągnięte wyniki finansowe

W bieżącym okresie sprawozdawczym Emitent rozpoznał 102,8 tys. zł przychodów z tytułu kosztu wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki, w związku z prowadzonymi pracami rozwojowymi dotyczącymi technologii wytwarzania niebieskich kropek kwantowych PureBlue.dots) oraz stratę netto w kwocie 2 553,9 tys. zł. W analogicznym okresie roku ubiegłego Spółka rozpoznała 703,1 tys. zł przychodów (przy czym 100,4 tys. zł stanowiły przychody ze sprzedaży próbek a pozostała kwota była kosztem wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki w związku z prowadzonymi pracami rozwojowymi) i stratę netto na poziomie 1 022,8 tys. zł. Na wzrost straty netto w bieżącym okresie sprawozdawczym w porównaniu do analogicznego w roku ubiegłym wpłynęło m.in.:

- wzrost w pozycji „wynagrodzenia” w kosztach rodzajowych będący efektem dwóch czynników: (1) ujęcia w kosztach wynagrodzeń rezerwy dotyczącej programu motywacyjnego dla pracowników opartego na akcjach Emitenta w kwocie 378,6 tys. zł (zgodnie z wyliczeniami aktuariusza; ujęciu rezerwy nie towarzyszy przepływ gotówki) oraz (2) wzrost skali działalności i wynikający z tego niewielki wzrost zatrudnienia oraz wzrost poziomu wynagrodzeń. Poniższa tabela

prezentuje strukturę pozycji „wynagrodzenia” w rozbiciu na wynagrodzenia wypłacone oraz rezerwę związaną z programem motywacyjnym:

Wyszczególnienie:	Od 1.07.2024 do 30.09.2024	Od 1.07.2023 do 30.09.2023	Od 01.01.2024 do 30.09.2024	Od 01.01.2023 do 30.09.2023
Wynagrodzenia (pozycja z RZIS), w tym:	1 523 463,05	800 781,46	4 588 757,95	2 223 215,28
wynagrodzenia wypłacone	1 144 883,56	800 781,46	3 230 531,90	2 223 215,28
rezerwa na program motywacyjny	378 579,49	-	1 358 226,05	-

- wzrost kosztów usług obcych (związanych z intensyfikacją procesów rozwoju biznesu i współpracą z zewnętrznymi dostawcami usług w tym zakresie) i mniejsza kwota kosztów zaliczonych do prac rozwojowych (które poprzez koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki są aktywowane).

Najistotniejsze różnice w pozycjach bilansowych w stosunku do analogicznego okresu roku ubiegłego obejmują:

- wzrost pozycji wartości niematerialne i prawne z 2 483,3 tys. zł do 5 316,6 tys. zł, wynikający z ujmowania w tej pozycji kosztów realizowanych prac rozwojowych w roku 2023 r. i w trzech pierwszych kwartałach 2024 r.
- spadek poziomu gotówki z 13 305 tys. zł do 3 956,7 tys. zł wynikający z finansowania bieżących kosztów i nakładów inwestycyjnych;
- wzrost rozliczeń międzyokresowych długoterminowych w pasywach z kwoty 2 817 tys. zł do 3 089,4 tys. zł, wynikający z ujmowania w tej pozycji dotacji finansującej prace rozwojowe (po zakończeniu prac rozwojowych dotacja rozliczana będzie poprzez rachunek zysków i strat proporcjonalnie do amortyzacji zakończonych prac rozwojowych).

iii. Osiągnięcia w zakresie badań i rozwoju

W okresie sprawozdawczym Emitent:

- realizował zgodnie z założonym harmonogramem prace związane z walidacją eksperymentalnej Pilotażowej Linii Syntezy.

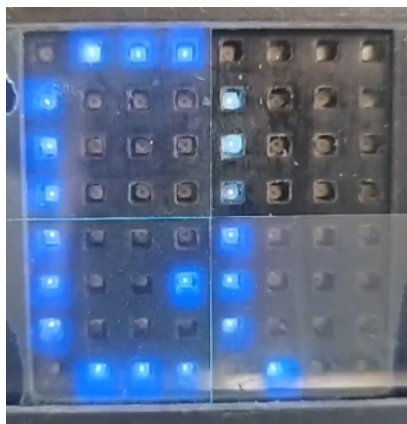
Eksperymentalna Pilotażowa Linia Syntezy jest prototypową instalacją, obejmującą pełny ciąg technologiczny do wytwarzania kropek kwantowych w warunkach zbliżonych do produkcyjnych. Walidacja Linii jest obecnie jednym z kluczowych projektów dla Emitenta, który otwiera drogę do skalowania przemysłowego oraz pełnej komercjalizacji produktu końcowego. W bieżącym okresie sprawozdawczym Emitent odtworzył na Pilotażowej Linii Syntezy zakładaną jakość syntez (proces odtwarzania jakości syntez rozpoczął się w drugim kwartale br.) oraz koncentrował swoje prace na optymalizacji procesu technologicznego, zwiększenia stopnia automatyzacji Linii oraz zwiększaniu skali prowadzonych syntez.

W dalszej kolejności planowana jest kontynuacja prac związanych z optymalizacją (w tym kosztową) i automatyzacją procesu technologicznego na Linii. Plany Emitenta zakładają również rozwój, tj. rozbudowę i modyfikację Pilotażowej Linii Syntezy, co wiązać się będzie z zakupem kolejnych elementów i urządzeń. Decyzje te będą podejmowane na podstawie wniosków z procesu walidacji i wstępnego użytkowania Pilotażowej Linii Syntezy.

- wykonał demonstrator urządzenia demonstrującego podstawy działania wyświetlaczy otrzymywanych w technologii UV-microLED wykorzystującego niebieskie kropki kwantowe produkowane przez Emitenta

W chwili obecnej Emitent współpracuje z jednym klientem z USA nad rozwojem tuszów zawierających kropki PureBlue.dots do zastosowania w technologii microLED, w szczególności do produktu jakim ma być smartwatch oraz w drugiej kolejności gogle AR. Wykorzystanie kropek niebieskich dla tej technologii jest bardzo nowatorskim

podejściem, dającym szereg przewag nad innymi rozwiązaniami technologicznymi dla generacji wyświetlaczy microLED. Jednak ze względu na dotychczasowy brak niebieskich kropek na rynku, jest to jednak podejście jeszcze mało upowszechnione. W celu poszerzenia grupy klientów dla tego wariantu naszego produktu (tj. PureBlue.UVink) wykonany został prototyp monochromatycznej matrycy w technologii miliLED. Posiadanie takiego demonstratora pozwala Spółce lepiej wyjaśnić potencjalnym klientom zasady działania oraz przewagi takiego podejścia technologicznego, stwarzając większe szanse na pozyskanie nowych klientów. W chwili obecnej, Emitent poszukuje partnera, który wykona podobny demonstrator o znacznie lepszej rozdzielczości tak, aby w przyszłości móc pokazać działający wyświetlacz w tej innowacyjnej technologii.



Fot. 1 Demonstrator wyświetlacza UV-microLED wykorzystującego niebieskie kropki kwantowe Emitenta (źródło: Spółka)

- dokonał kolejnego zgłoszenia patentowego

Pod koniec sierpnia złożone zostało kolejne, piąte zgłoszenie patentowe dotyczące technologii Emitenta. Dotyczy ono opracowania metody podwójnej wymiany ligandów oraz następującej po niej formulacji tuszu UV-utwardzalnego. Spółka systematycznie buduje chmurę patentową wokół swojej podstawowej technologii (synteza nanomateriałów), która chroniona jest jako tajemnica przedsiębiorstwa.

iv. Pozostałe zdarzenia

Podpisanie kolejnych umów MTA dotyczących ewaluacji technologii Emitenta – TCL i duży koncern przemysłowy z Korei Południowej

Na początku sierpnia 2024 roku Spółka podpisała umowę typu MTA (Material Transfer Agreement, umowa o transferze materiału) z TCL Technology Group Co. (Partner), globalnym koncernem działającym w branży wyświetlaczy z siedzibą w Chinach. TCL jest jednym z pionierów w zakresie wdrażania technologii QDEL na światowych rynkach, który na ostatnich targach Display Week 2024 (USA) zaprezentował laptop z wyświetlaczem wykonanym w technologii QDEL (przy czym wykorzystywane w tym przypadku zostały kropki kwantowe zawierające toksyczny kadm).

Podpisana umowa uruchamia proces przeprowadzenia ewaluacji produktu Spółki - niebieskich kropek kwantowych przez TCL, czyli potwierdzenia parametrów produktu QNA oraz ocenę możliwości zaimplementowania go do procesu wytwarzania nowej generacji wyświetlaczy w technologii elektroluminescencyjnej (QDEL). Zgodnie z podpisaną umową, każda ze stron ponosić będzie koszty swoich działań tj.: Emitent - koszty wytworzenia i przesłania próbek produktu dla Partnera, a Partner - koszty testów i analiz oraz oceny rezultatów prób technologicznych. Pozytywne przejście testów może otworzyć drogę do rozpoczęcia w przyszłości komercyjnej współpracy z Partnerem - w pierwszej fazie realizacja umowy o wspólnym rozwoju technologii (lub innej umowy o zbliżonym charakterze), a docelowo regularne dostawy materiału do fabryk Partnera. Klient otrzymał już pierwsze próbki materiałów Emitenta do testów.

Pod koniec września podpisana została kolejna umowa MTA, tym razem z dużym koncernem przemysłowym z Korei Południowej (Emitent nie uzyskał zgody na ujawnienie jego nazwy), jednym z globalnych liderów branży wyświetlaczy. Podobnie jak w przypadku umowy z TCL porozumienie to uruchamia proces przeprowadzenia ewaluacji niebieskich kropek kwantowych oraz ocenę możliwości zaimplementowania go do procesów produkcyjnych klienta. Zgodnie z podpisaną umową, każda ze stron ponosić będzie koszty swoich działań tj. Emitent - koszty wytworzenia i przesłania próbek produktu dla Partnera, a Partner - koszty testów i analiz oraz oceny rezultatów prób technologicznych. Pierwsza partia testowa materiału została już dostarczona do Partnera.

Druga wizyta referencyjna klienta z USA

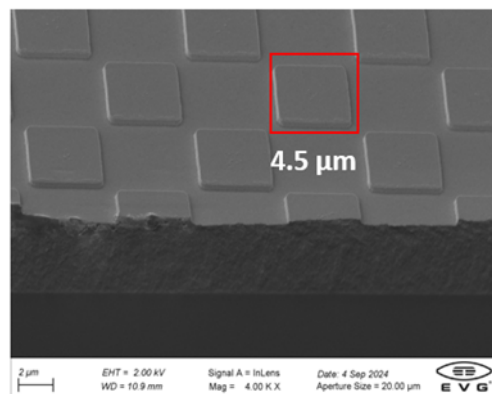
W lipcu br. miała miejsce druga wizyta referencyjna przedstawiciela klienta z USA (z którym Emitent w czerwcu br. podpisał list intencyjny - raport bieżący ESPI nr 13/2024). Wizyta miała na celu przedyskutowanie możliwych formatów dalszej współpracy oraz zaprezentowanie obecnych możliwości technologicznych Spółki, w tym prezentację potencjału eksperymentalnej Pilotażowej Linii Syntezy.

Nawiązanie współpracy z EVG

Na początku III kwartału Emitent uzyskał pierwsze pozytywne wyniki od swojego partnera z Austrii, firmy EV Group, z którą w poprzednim kwartale podpisał umowę o poufności dotyczącą szczegółów tej współpracy i rozpoczął przygotowanie materiałów na testy. Firma EVG to jeden ze światowych liderów w produkcji ciężkiego sprzętu produkcyjnego dla branży wyświetlaczy, półprzewodnikowej oraz fotonicznej. EVG posiada w swojej ofercie innowacyjny system do nanoimprintingu, na którym testowane były tusze kwantowe Emitenta. System ten pozwala na wykonywanie nawet sub-mikronowych wzorów przy wykorzystaniu tuszów UV-utwardzalnych, takich jak tusze Emitenta. Pierwsze testy zakończyły się bardzo pomyślnie i obecnie trwają rozmowy i przygotowanie do dalszych testów i rozwoju materiałów Emitenta. Celem tej współpracy jest możliwość oferowania końcowym odbiorcom firmy EVG pełnego rozwiązania technologicznego (materiał oraz urządzenie drukujące) oraz eksploracja nowych pól aplikacyjnych.

Nawiązanie współpracy ze Scrona LTD

Na początku III kwartału Emitent pozyskał kolejnego partnera komercjalizacyjnego – szwajcarską firmę Scrona Ltd., która produkuje urządzenia przemysłowe do opracowanej przez siebie metody elektrohydrodynamicznego (EHD) druku o bardzo wysokiej rozdzielczości. Współpraca ma na celu przetestowanie możliwości zastosowania tuszów kwantowych Emitenta w urządzeniach dostarczanych przez partnera i wykorzystanie rozwiązania m.in. w branży wyświetlaczy. Wstępne wyniki zostały przez obie strony ocenione pozytywnie. Celem tej współpracy jest możliwość oferowania końcowym odbiorcom firmy Scrona pełnego rozwiązania technologicznego (materiał oraz urządzenie drukujące) oraz eksploracja nowych pól aplikacyjnych.



Fot. 2 Tusz kwantowy wydrukowany przy użyciu metody SmartNIL® Imprinting Technology przez firmę EVG oraz przy użyciu druku wysokorozdzielczego typu EHD rozwijaną przez firmę SCRONA. (źródło: Spółka)

Zawarcie umowy z firmą audytorską

19 września 2024 r. Emitent podpisał umowę ze spółką 4AUDYT Sp. z o.o. z siedzibą w Poznaniu, podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych, wpisanym na listę firm audytorskich prowadzoną przez Polską Agencję Nadzoru Audytowego pod nr 3363. Przedmiotem powyższej umowy jest przeprowadzenie badania sprawozdania finansowego Emitenta za rok obrotowy 2024 i 2025. Warunkowo (jeżeli co najmniej 1 akcja Emitenta zostanie dopuszczona do obrotu na rynku regulowanym GPW przed dniem 1 stycznia 2025 roku) umowa obejmuje również usługę poświadczającą w zakresie oceny kompletności

ujawnień w sprawozdaniu o wynagrodzeniach członków Zarządu oraz Rady Nadzorczej Emitenta obejmującego rok 2024, a także (jeżeli co najmniej 1 akcja Emitenta zostanie dopuszczona do obrotu na rynku regulowanym GPW przed dniem 30 września 2025 roku) przegląd półrocznego sprawozdania finansowego za okres od 1 stycznia 2025 r. do 30 czerwca 2025 r. i (jeżeli co najmniej 1 akcja Emitenta zostanie dopuszczona do obrotu na rynku regulowanym GPW przed dniem 1 stycznia 2026 roku) usługę poświadczającą w zakresie oceny kompletności ujawnień w sprawozdaniu o wynagrodzeniach członków Zarządu oraz Rady Nadzorczej Emitenta obejmującego rok 2025.

Zatwierdzenie raportu końcowego projektu przez NCBR

W dniu 15 lipca 2024 roku Emitent, w wyniku akceptacji wniosku o płatność końcową projektu otrzymał refundację środków finansowych w wysokości 134 tys. zł, co jednocześnie uruchomiło rozpoczęcie okresu trwałości projektu, który dla MŚP wynosi 3 lata.

Konferencje i targi, w których uczestniczył Emitent

Targi Semicon Taiwan

Na początku września przedstawiciele Emitenta wzięli udział w największych targach związanych z materiałami półprzewodnikowymi w Azji Semicon Taiwan. Targi, zorganizowane zostały przez branżowe stowarzyszenie SEMI, przy wsparciu Taiwan Semiconductor Industry Association (TSIA) i lokalnego Ministerstwa Spraw Gospodarczych. W ich trakcie Spółka zaprezentowała m.in. demonstratory wyświetlaczy QD-LED i UV microLED wykonanych z użyciem niebieskich kropek kwantowych produkowanych przez Emitenta. Impreza była okazją do nawiązania kilku nowych kontaktów biznesowych oraz spotkań z obecnymi klientami i lokalnym dystrybutorem Spółki. QNA Technology wzięło udział w imprezie w ramach Pawilonu Polskiego zorganizowanego przez Polską Agencję Inwestycji i Handlu (PAIH).

Konferencja MicroLED Connect, Eindhoven

Pod koniec września przedstawiciele Emitenta wzięli udział w wydarzeniu branżowym MicroLED Connect w Holandii. Impreza zgromadziła prawie 200 uczestników, a wiodące firmy w tej dziedzinie zaprezentowały swoje najnowsze osiągnięcia, w tym Meta, Google, TCL CSOT, Continental, Applied Materials i wiele innych. Konferencja zbiegła się również z premierą okularów rozszerzonej rzeczywistości Orion firmy Meta, które są wyposażone w wyświetlacz microLED.

Podczas wydarzenia prezes QNA zaprezentowała osiągnięcia technologiczne Emitenta na szerokim forum i wraz z Mateuszem Bańskim reprezentował QNA na stoisku wystawowym, gdzie mieli okazję spotkać się z obecnymi partnerami, promować produkty QNA i budować nowe relacje. Dodatkowo, po raz pierwszy zaprezentowane zostały publicznie wyniki współpracy z firmą EVG oraz SCRONA.



Fot. 3 Prezentacja QNA na konferencji MicroLED Connect w Eindhoven (źródło: Spółka)

Spotkania z inwestorami

Poniżej lista spotkań z inwestorami zorganizowanych w okresie sprawozdawczym:

- 28 sierpnia 2024 r. webinar omawiający działania biznesowe zrealizowane w I półroczu 2024 r. oraz perspektywy na kolejne kwartały;
- 3 września 2024 r. German Fall Conference, Frankfurt; stacjonarne spotkanie z inwestorami z obszaru DACH.

c. Opis stanu i realizacji działań i inwestycji Emitenta oraz harmonogram ich realizacji

Podstawowym celem Emitenta w krótkim i średnim okresie czasu jest opracowanie i komercjalizacja półprzewodnikowych kropek kwantowych emitujących jasno niebieskie światło, niezawierających metali ciężkich oraz pierwiastków deficytowych (PureBlue.dots).

Opis stanu i realizacji działań związanych z rozwojem biznesu Emitenta (komercjalizacją opracowywanej technologii) znajduje się w podpunkcie b) niniejszego punktu Raportu kwartalnego.

Oprócz prac związanych z rozwojem biznesu Spółka w okresie sprawozdawczym koncentrowała swoje działania na:

- walidacji, zgodnie z harmonogramem, eksperymentalnej Pilotażowej Linii Syntezy, będącej prototypową instalacją, obejmującą ciąg technologiczny wytwarzania kropek kwantowych w warunkach zbliżonych do produkcyjnych. Jest to jeden z kluczowych projektów na obecnym etapie rozwoju Emitenta, który otwiera drogę do skalowania przemysłowego oraz pełnej komercjalizacji produktu końcowego;
- rozbudowie portfela potencjalnych partnerów/klientów strategicznych oraz walidacji opracowanej technologii z obecnymi partnerami handlowymi zainteresowanymi użyciem niebieskich kropek kwantowych w swoich produktach;
- dalszym rozwoju technologii i produktu – opis działań znajduje się w podpunkcie b) niniejszego punktu Raportu kwartalnego.

d. Stanowisko dotyczące możliwości zrealizowania prognoz wyników na dany rok w świetle wyników zaprezentowanych w raporcie kwartalnym

Emitent nie publikował prognoz finansowych.

e. Podejmowane przez Emitenta w okresie objętym raportem inicjatywy nastawione na wprowadzenie innowacyjnych rozwiązań

Działalność Emitenta na obecnym etapie w znacznej mierze koncentruje się na obszarze prac badawczo-rozwojowych nakierowanych na wprowadzenie innowacyjnych rozwiązań technologii wytwarzania niebieskich kropek kwantowych, przeznaczonych w pierwszej kolejności dla branży producentów wyświetlaczy. Wszystkie kluczowe informacje dotyczące działań podjętych w tym obszarze opisane zostały w lit. b) i c) powyżej.

f. Opis organizacji grupy kapitałowej ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji

Nie dotyczy. Emitent nie tworzy grupy kapitałowej.

g. Struktura akcjonariatu Emitenta

Na datę przekazania niniejszego raportu kwartalnego struktura akcjonariatu QNA Technology S.A. przedstawia się następująco:

Lp.	Akcjonariusz	Liczba akcji (szt.)	% akcji
1.	Artur Podhorodecki	286 000	15,85%
2.	Mateusz Bański	286 000	15,85%
3.	Kvarko ASI sp. z o.o.	200 000	11,09%
5.	Mikołaj Sikorski	107 200	5,94%
4.	Grzegorz Sikorski	107 000	5,93%
6.	Szejk Capital ASI S.A.	96 500	5,35%
7.	Pozostali	721 300	39,98%
	RAZEM	1 804 000	100,00%

Stan posiadania akcji na dzień publikacji raportu przez osoby zarządzające i nadzorujące:

Lp.	Osoba zarządzająca lub nadzorująca	Funkcja	Liczba akcji (szt.)	% akcji
1.	Artur Podhorodecki	Prezes Zarządu	286 000	15,85%
2.	Mateusz Bański	Wiceprezes Zarządu	286 000	15,85%
3.	Mikołaj Sikorski	Członek Rady Nadzorczej	107 200	5,94%
4.	Maciej Adamczyk	Członek Zarządu	1 000	0,06%
RAZEM			680 200	37,71%

h. Informacje dotyczące liczby osób zatrudnionych przez Emitenta w przeliczeniu na pełne etaty

Na dzień 30 września 2024 r. QNA Technology S.A. zatrudniała 24 osoby (22,125 w przeliczeniu na pełne etaty).

i. Istotne zdarzenia po dacie raportu

Otrzymanie kolejnego zamówienia od klienta z siedzibą w USA

W dniu 1 października 2024 roku Emitent zaakceptował do realizacji kolejne zamówienie na zakup niebieskich kropek kwantowych o łącznej wartości 19,8 tys. USD netto, złożone przez kontrahenta z siedzibą w USA, będącego jednym z liderów rynkowych w zakresie rozwiązań inżynierii materiałowej m.in. dla branży wyświetlaczy. Spółka poinformowała o tym wydarzeniu w raporcie bieżącym ESPI 18/2024 z dnia 1 października 2024 r.

Jest to szóste z kolei odpłatne zamówienie złożone przez tego kontrahenta, z którym w czerwcu bieżącego roku Emitent podpisał list intencyjny (raport bieżący ESPI nr 13/2024). Zamówienie obejmuje niebieskie kropki kwantowe w postaci koloidalnego roztworu do zaawansowanych testów pod kątem użycia w drugiej już aplikacji związanej z wyświetlaczami (gogle do rozszerzonej rzeczywistości; pierwszą aplikacją do której testowane są materiały dostarczane przez Emitenta są wyświetlacze do urządzeń klasy określanej jako smartwatch). W opinii Zarządu Spółki otrzymanie kolejnego zamówienia na niebieskie kropki kwantowe, do kolejnej grupy projektowej, jest zgodne z dotychczasowymi intencjami obu stron i zwiększa prawdopodobieństwo nawiązania szerszej współpracy w przyszłości w zakresie zawartym w liście intencyjnym. Przychód z realizacji zamówienia zostanie rozpoznany w rachunku zysków i strat w IV kwartale bieżącego roku.

Otrzymanie zamówienia od ELEMATEC Europe S.R.O. z siedzibą w Pradze

W dniu 4 listopada 2024 roku Emitent zaakceptował do realizacji zamówienie na zakup niebieskich kropek kwantowych o łącznej wartości 30.000 USD netto, złożone przez ELEMATEC Europe S.R.O. z siedzibą w Pradze w Czechach, co jest równoznaczne z zawarciem przez Emitenta umowy dostawy. Termin realizacji zamówienia został ustalony na okres 4 tygodni od dnia zawarcia umowy. Pozostałe warunki umowy nie odbiegają od powszechnie stosowanych dla tego rodzaju umów. Spółka poinformowała o tym wydarzeniu w raporcie bieżącym ESPI 19/2024 z dnia 4 listopada 2024 r.

Kontrahent jest spółką zależną od Elematec Corporation, japońskiej firmy specjalizującej się w handlu, przetwarzaniu, projektowaniu i produkcji materiałów elektrycznych, komponentów elektronicznych oraz części mechanicznych.

Zatwierdzenie Dokumentu Rejestracyjnego Spółki przez Komisję Nadzoru Finansowego

W dniu 5 listopada 2024 r. Emitent otrzymał decyzję Komisji Nadzoru Finansowego o zatwierdzeniu dokumentu rejestracyjnego Spółki ("Dokument Rejestracyjny"). Spółka poinformowała o tym wydarzeniu w raporcie bieżącym ESPI 20/2024 z dnia 5 listopada 2024 r.

Dokument Rejestracyjny został udostępniony w dniu 7 listopada 2024 r. na stronie internetowej Spółki pod adresem <https://qnatechnology.com/prospekt-zestaw-dokumentow/> oraz dodatkowo, wyłącznie w celach informacyjnych i po wcześniejszym opublikowaniu Dokumentu Rejestracyjnego przez Spółkę, również na stronie internetowej firmy inwestycyjnej, Domu Maklerskiego Navigator S.A., pod adresem: <https://dmnavigator.pl/oferty/> .

Dokument Rejestracyjny wraz z dokumentem ofertowym i podsumowaniem, które podlegają odrębnemu zatwierdzeniu przez KNF w toku odrębnego postępowania administracyjnego mogą stanowić prospekt w formie zestawu dokumentów. W zależności od treści dokumentu ofertowego i podsumowania, prospekt może zostać wykorzystany przez Emitenta m.in. do ubiegania się o dopuszczenie i wprowadzenie akcji Spółki do obrotu na rynku regulowanym.

W przypadku złożenia przez Emitenta do KNF wniosku o zatwierdzenie dokumentu ofertowego i podsumowania, informacja ta zostanie przekazana przez Spółkę do publicznej wiadomości w formie raportu bieżącego, zgodnie z postanowieniami Regulaminu ASO.