



Raport kwartalny Grupy Asseco

za okres 9 miesięcy zakończony dnia
30 września 2024 roku

ASSECO



Obecność
w 62 krajach



Uzyskana sprzedaż
12 577 mln PLN



33 761 osób
pracujących na
uzyskane wyniki



Wypracowany wynik netto dla
Akcjonariuszy Jednostki
Dominującej
369,2 mln PLN



Portfel zamówień* na 2024
rok **13 191 mln PLN**



7,1 mld PLN kapitalizacji
rynkowej

*dotyczy oprogramowania i usług własnych

Raport kwartalny za okres 9 miesięcy zakończony dnia 30 września 2024 roku

WYBRANE DANE FINANSOWE.....	5
A. ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE GRUPY ASSECO ZA OKRES 9 MIESIĘCY ZAKOŃCZONY DNIA 30 WRZEŚNIA 2024 ROKU	6
ŚRÓDROCZNY SKONSOLIDOWANY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT ORAZ SPRAWOZDANIE Z POZOSTAŁYCH DOCHODÓW CAŁKOWITYCH ..	7
ŚRÓDROCZNY SKONSOLIDOWANY BILANS.....	8
ŚRÓDROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W SKONSOLIDOWANYM KAPITALE WŁASNYM	10
ŚRÓDROCZNY SKONSOLIDOWANY RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	12
DODATKOWE OBJAŚNIENIA DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	15
1. PODSTAWOWE INFORMACJE	15
2. PODSTAWA SPORZĄDZENIA ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	16
2.1. Podstawa sporządzenia	16
2.2. Wpływ sytuacji geopolitycznej na działalność Grupy	16
2.3. Oświadczenie o zgodności	17
2.4. Waluta funkcjonalna, waluta prezentacji oraz hiperinflacja.....	17
2.5. Profesjonalny osąd i szacunki	17
2.6. Stosowane zasady rachunkowości.....	18
2.7. Nowe standardy i interpretacje, które zostały opublikowane, a nie weszły jeszcze w życie	18
2.8. Zmiany stosowanych zasad rachunkowości i zasad prezentacji	19
2.9. Korekta błęd.....	19
2.10. Przekształcenie danych porównywalnych	19
2.11. Wpływ statusu Turcji jako gospodarki hiperinflacyjnej	21
3. ORGANIZACJA I ZMIANY W STRUKTURZE GRUPY KAPITAŁOWEJ ASSECO, ZE WSKAZANIEM JEDNOSTEK PODLEGAJĄCYCH KONSOLIDACJI	23
4. INFORMACJE DOTYCZĄCE SEGMENTÓW DZIAŁALNOŚCI.....	32
5. NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKONSOLIDOWANEGO RACHUNKU ZYSKÓW I STRAT	35
5.1. Struktura przychodów operacyjnych	35
5.2. Struktura kosztów operacyjnych	38
5.3. Pozostałe przychody i koszty operacyjne.....	39
5.4. Przychody i koszty finansowe	40
5.5. Podatek dochodowy	41
5.6. Zysk przypadający na jedną akcję	41
5.7. Informacja dotycząca wypłaconej dywidendy	41
6. NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKONSOLIDOWANEGO BILANSU	42
6.1. Wartości niematerialne	42
6.2. Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	42
6.3. Wartość firmy	43
6.4. Jednostki z istotnymi udziałami niekontrolującymi	48
6.5. Należności oraz aktywa z tytułu umów z klientami	50
6.6. Pozostałe aktywa finansowe.....	51
6.7. Zapasy	52
6.8. Środki pieniężne.....	53
6.9. Akcje własne	53
6.10. Kredyty bankowe, pożyczki i dłużne papiery wartościowe.....	53
6.11. Zobowiązania z tytułu leasingu	56
6.12. Pozostałe zobowiązania finansowe	56
6.13. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług, zobowiązania budżetowe oraz pozostałe zobowiązania	58
6.14. Zobowiązania z tytułu umów z klientami.....	58
6.15. Rezerwy.....	59
6.16. Rozliczenia międzyokresowe kosztów i przychodów.....	59
6.17. Transakcje z podmiotami powiązanymi.....	60
7. NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKONSOLIDOWANEGO RACHUNKU PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH.....	62

7.1.	Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej	62
7.2.	Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej	62
7.3.	Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej	63
8.	POZOSTAŁE NOTY OBJAŚNIAJĄCE	64
8.1.	Zobowiązania pozabilansowe	64
8.2.	Sezonowość i cykliczność	66
8.3.	Zatrudnienie	66
8.4.	Znaczące zdarzenia po dniu bilansowym	66
8.5.	Znaczące zdarzenia dotyczące lat ubiegłych	67
B.	KOMENTARZ ORAZ INFORMACJE DODATKOWE DO RAPORTU KWARTALNEGO GRUPY ASSECO	68
1.	INFORMACJE FINANSOWE GRUPY ASSECO – WYNIKI ZA OKRES 9 MIESIĘCY ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2024 ROKU	69
2.	INFORMACJE FINANSOWE GRUPY ASSECO – WYNIKI ZA OKRES III KWARTAŁU 2024 ROKU	76
3.	INFORMACJE FINANSOWE GRUPY ASSECO – UJĘCIE PROPORCJONALNE – WYNIKI ZA OKRES 9 MIESIĘCY 2024 ROKU	80
4.	INFORMACJE FINANSOWE GRUPY ASSECO – UJĘCIE PROPORCJONALNE – WYNIKI ZA OKRES III KWARTAŁU 2024 ROKU	84
5.	CZYNNIKI I ZNACZĄCE ZDARZENIA MAJĄCE WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI FINANSOWE	88
5.1.	Segment Asseco Poland	88
5.2.	Segment Asseco International	102
5.3.	Segment Formula Systems	107
6.	NIETYPOWE ZDARZENIA MAJĄCE WPŁYW NA OSIĄGNIĘTE WYNIKI FINANSOWE	110
7.	WŁADZE ASSECO POLAND S.A.	111
8.	STRUKTURA AKCJONARIATU ASSECO POLAND S.A.	112
9.	POZOSTAŁE INFORMACJE	113
9.1.	Emisja, wykup i spłata nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych	113
9.2.	Skutki zmian w strukturze emitenta	113
9.3.	Informacje o toczących się postępowaniach dotyczących zobowiązań albo wierzytelności Asseco Poland lub jednostek od niej zależnych	113
9.4.	Transakcje z podmiotami powiązаныmi	113
9.5.	Kredyty, umowy pożyczek, poręczenia, gwarancje oraz zobowiązania pozabilansowe	113
9.6.	Zmiany zasad zarządzania Grupą Kapitałową	113
9.7.	Umowy zawarte między Grupą Kapitałową a osobami zarządzającymi przewidujące rekompensatę w razie ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska	113
9.8.	Informacje o znanych emitentowi umowach, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy	113
9.9.	Ocena możliwości zrealizowania opublikowanych przez Zarząd prognoz wyników na 2024 rok	113
9.10.	Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych	113
9.11.	Czynniki, które w ocenie Zarządu będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w perspektywie co najmniej kwartału	113
9.12.	Informacje o innych istotnych czynnikach mogących wpłynąć na ocenę sytuacji kadrowej, majątkowej oraz finansowej	114
C.	ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ASSECO POLAND S.A. ZA OKRES 9 MIESIĘCY ZAKOŃCZONY DNIA 30 WRZEŚNIA 2024 ROKU	115
	JEDNOSTKOWY ŚRÓDROCZNY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT ORAZ SPRAWOZDANIE Z POZOSTAŁYCH DOCHODÓW CAŁKOWITYCH	116
	JEDNOSTKOWY ŚRÓDROCZNY BILANS	117
	JEDNOSTKOWE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	119
	JEDNOSTKOWY ŚRÓDROCZNY RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	120
	ZATWIERDZENIE DO PUBLIKACJI PRZEZ ZARZĄD	121

Wybrane dane finansowe

Grupa Kapitałowa Asseco

W poniższej tabeli zaprezentowano wybrane dane finansowe Grupy Kapitałowej Asseco.

	9 miesięcy do 30 września 2024 mln PLN	9 miesięcy do 30 września 2023 mln PLN	9 miesięcy do 30 września 2024 mln EUR	9 miesięcy do 30 września 2023 mln EUR
Przychody operacyjne	12 576,9	12 610,6	2 923,4	2 755,0
Zysk z działalności operacyjnej	1 286,6	1 166,1	299,1	254,8
Zysk przed opodatkowaniem i udziałem w wynikach jednostek stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięć	1 190,5	1 123,6	276,7	245,5
Zysk netto za okres sprawozdawczy	958,3	891,9	222,7	194,9
Zysk netto przypadający Akcjonariuszom Jednostki Dominującej	369,2	344,2	85,8	75,2
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	1 156,5	1 241,1	268,8	271,1
Środki pieniężne netto wykorzystane w działalności inwestycyjnej	(247,9)	(706,0)	(57,6)	(154,2)
Środki pieniężne netto wykorzystane w działalności finansowej	(1 161,1)	(1 469,6)	(269,9)	(321,1)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty (okresem porównywalnym jest stan na 31 grudnia 2023 roku)	2 689,0	2 987,1	628,4	687,0
Zysk netto na jedną akcję zwykłą przypisany Akcjonariuszom Jednostki Dominującej (w PLN/EUR)	5,41	4,17	1,26	0,91
Rozwodniony zysk netto na jedną akcję zwykłą przypisany Akcjonariuszom Jednostki Dominującej (w PLN/EUR)	5,41	4,17	1,26	0,91

Wybrane dane finansowe prezentowane w śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym przeliczono na walutę EUR w następujący sposób:

- Pozycje dotyczące śródrocznego skróconego skonsolidowanego rachunku zysków i strat oraz śródrocznego skróconego skonsolidowanego rachunku przepływów pieniężnych przeliczono według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów ogłaszanych przez NBP obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca. Kursy te wynosiły odpowiednio:
 - w okresie od 1 stycznia 2024 roku do 30 września 2024 roku 1 EUR = 4,3022 PLN,
 - w okresie od 1 stycznia 2023 roku do 30 września 2023 roku 1 EUR = 4,5773 PLN.
- Stan środków pieniężnych Grupy na koniec bieżącego okresu sprawozdawczego oraz w okresie porównawczym przeliczono według średnich kursów dziennych ogłoszonych przez NBP. Kursy te wynosiły odpowiednio:
 - kurs obowiązujący w dniu 30 września 2024 roku 1 EUR = 4,2791 PLN,
 - kurs obowiązujący w dniu 31 grudnia 2023 roku 1 EUR = 4,3480 PLN.

Wszystkie kwoty w raporcie wyrażono w milionach złotych (PLN), chyba że stwierdzono inaczej.

**A. Śródroczne skrócone
skonsolidowane
sprawozdanie finansowe
Grupy Asseco za okres
9 miesięcy zakończony
dnia 30 września 2024 roku**

ASSECO

Śródroczny skonsolidowany rachunek zysków i strat oraz sprawozdanie z pozostałych dochodów całkowitych

Grupa Kapitałowa Asseco

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	Noty	3 miesiące do	9 miesięcy do	3 miesiące do	9 miesięcy do
		30 września 2024	30 września 2024	30 września 2023 (przekształcone)	30 września 2023
		mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
Przychody operacyjne	5.1	4 180,1	12 576,9	4 095,2	12 610,6
Koszt własny sprzedaży	5.2	(3 208,9)	(9 769,2)	(3 199,4)	(9 852,6)
Zysk brutto ze sprzedaży		971,2	2 807,7	895,8	2 758,0
Koszty sprzedaży	5.2	(230,9)	(687,0)	(226,5)	(707,1)
Koszty ogólnego zarządu	5.2	(277,2)	(843,9)	(292,4)	(879,3)
Zysk netto ze sprzedaży		463,1	1 276,8	376,9	1 171,6
Pozostałe przychody operacyjne	5.3	28,4	82,2	21,1	55,9
Pozostałe koszty operacyjne	5.3	(29,3)	(72,4)	(23,9)	(61,4)
Zysk z działalności operacyjnej		462,2	1 286,6	374,1	1 166,1
Przychody finansowe	5.4	31,1	135,8	44,4	149,5
Koszty finansowe	5.4	(82,1)	(231,9)	(53,6)	(192,0)
Zysk przed opodatkowaniem i udziałem w wynikach jednostek stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięć		411,2	1 190,5	364,9	1 123,6
Podatek dochodowy	5.5	(92,0)	(260,6)	(72,8)	(233,7)
Udział w wynikach jednostek stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięć (po uwzględnieniu podatku)		25,6	28,4	2,2	2,0
Zysk za okres sprawozdawczy		344,8	958,3	294,3	891,9
<i>Przypadający:</i>					
Akcjonariuszom Jednostki Dominującej		134,0	369,2	114,0	344,2
Udziałowcom niekontrolującym	6.4	210,8	589,1	180,3	547,7
Podstawowy i rozwodniony zysk na jedną akcję (w PLN) ze skonsolidowanego zysku za okres sprawozdawczy przypadający akcjonariuszom Jednostki Dominującej	5.6	1,97	5,41	1,40	4,17
POZOSTAŁE DOCHODY CAŁKOWITE					
Zysk za okres sprawozdawczy		344,8	958,3	294,3	891,9
<i>Elementy, które mogą podlegać przeklasyfikowaniu do rachunku zysków i strat</i>					
Zyski (straty) z wyceny instrumentów finansowych zabezpieczających przepływy pieniężne		0,1	(0,1)	1,0	-
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zależnych, stowarzyszonych oraz wspólnych przedsięwzięć		(200,6)	(186,3)	278,0	(171,2)
<i>Elementy, które nie podlegają przeklasyfikowaniu do rachunku zysków i strat</i>					
Zysk/Strata netto z tytułu wyceny aktywów finansowych		(8,7)	9,4	1,1	42,4
Zyski/straty aktuarialne		0,1	4,0	(1,2)	4,3
Podatek dochodowy dotyczący pozostałych dochodów całkowitych niepodlegających przeklasyfikowaniu		(0,3)	(0,9)	(0,5)	(1,4)
Zmiany w kapitałach jednostki konsolidowanej metodą praw własności		(7,9)	(12,3)	-	-
Razem pozostałe dochody całkowite:		(217,3)	(186,2)	278,4	(125,9)
SUMA DOCHODÓW CAŁKOWITYCH przypadająca:		127,5	772,1	572,7	766,0
Akcjonariuszom Jednostki Dominującej		63,7	295,4	215,8	288,7
Udziałowcom niekontrolującym		63,8	476,7	356,9	477,3

Śródroczny skonsolidowany bilans

Grupa Kapitałowa Asseco

AKTYWA	Noty	30 września 2024	31 grudnia 2023
		mIn PLN	(przekształcone*) mIn PLN
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe		965,5	964,7
Wartości niematerialne	<u>6.1</u>	1 869,6	2 026,6
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	<u>6.2</u>	887,5	754,9
Wartość firmy	<u>6.3</u>	5 991,2	5 844,7
Inwestycje wyceniane metodą praw własności		108,6	101,6
Pozostałe należności i należności z tytułu dostaw i usług	<u>6.5</u>	88,3	75,8
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		164,1	179,4
Rozliczenia międzyokresowe		109,3	84,7
Pozostałe aktywa niefinansowe		1,8	1,9
Pozostałe aktywa finansowe	<u>6.6</u>	188,6	139,6
		10 374,5	10 173,9
Aktywa obrotowe			
Zapasy	<u>6.7</u>	262,6	325,9
Rozliczenia międzyokresowe		313,3	318,6
Należności z tytułu dostaw i usług	<u>6.5</u>	3 681,9	3 610,5
Aktywa z tytułu umów z klientami	<u>6.5</u>	637,9	697,2
Należności z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych	<u>6.5</u>	126,4	130,8
Należności budżetowe oraz pozostałe należności	<u>6.5</u>	192,4	188,5
Pozostałe aktywa niefinansowe		10,8	6,9
Pozostałe aktywa finansowe	<u>6.6</u>	168,0	310,9
Środki pieniężne i depozyty	<u>6.8</u>	2 689,0	2 987,1
		8 082,3	8 576,4
Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży		19,0	43,2
Suma aktywów obrotowych i aktywów trwałych przeznaczonych do sprzedaży		8 101,3	8 619,6
SUMA AKTYWÓW		18 475,8	18 793,5

*Szczegóły dotyczące przekształcenia zostały zaprezentowane w punkcie 2.10. Dodatkowych objaśnień do niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Śródroczny skonsolidowany bilans

Grupa Kapitałowa Asseco

PASYWA	Noty	30 września 2024	31 grudnia 2023
		mln PLN	(przekształcone*) mln PLN
Kapitał własny (przypisany akcjonariuszom Jednostki Dominującej)			
Kapitał podstawowy		83,0	83,0
Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		4 180,1	4 180,1
Akcje własne	6.9	(1 186,2)	(1 186,2)
Transakcje na udziałach niekontrolujących		(265,4)	(195,1)
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zależnych, stowarzyszonych oraz wspólnych przedsięwzięć		(107,7)	(33,3)
Zyski zatrzymane i pozostałe kapitały		2 574,5	2 454,3
		5 278,3	5 302,8
Udziały niekontrolujące	6.4	3 761,3	3 771,6
Kapitał własny ogółem		9 039,6	9 074,4
Zobowiązania długoterminowe			
Kredyty bankowe, pożyczki, dłużne papiery wartościowe	6.10	1 993,8	2 241,8
Zobowiązania z tytułu leasingu	6.11	654,9	519,2
Pozostałe zobowiązania finansowe	6.12	481,5	293,9
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego		345,4	401,0
Zobowiązania z tytułu umów z klientami	6.14	142,4	91,2
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych	6.13	-	5,6
Pozostałe zobowiązania	6.13	22,9	12,7
Rezerwy	6.15	68,0	64,4
Rozliczenia międzyokresowe przychodów i kosztów	6.16	52,9	55,5
		3 761,8	3 685,3
Zobowiązania krótkoterminowe			
Kredyty bankowe, pożyczki, dłużne papiery wartościowe	6.10	1 133,4	1 100,6
Zobowiązania z tytułu leasingu	6.11	230,9	235,4
Pozostałe zobowiązania finansowe	6.12	368,7	260,1
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	6.13	1 342,8	1 645,8
Zobowiązania z tytułu umów z klientami	6.14	999,5	1 109,6
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych	6.13	141,4	148,0
Inne zobowiązania budżetowe	6.13	249,4	344,2
Pozostałe zobowiązania	6.13	625,5	612,1
Rezerwy	6.15	43,2	40,5
Rozliczenia międzyokresowe przychodów i kosztów	6.16	539,6	530,4
Zobowiązania przeznaczone do sprzedaży		-	7,1
		5 674,4	6 033,8
SUMA ZOBOWIĄZAŃ		9 436,2	9 719,1
SUMA PASYWÓW		18 475,8	18 793,5

*Szczegóły dotyczące przekształcenia zostały zaprezentowane w punkcie 2.10. Dodatkowych objaśnień do niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Śródroczne skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w skonsolidowanym kapitale własnym

Grupa Kapitałowa Asseco

	Nota	Kapitał podstawowy	Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Akcje własne	Transakcje na udziałach niekontrolujących	Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zależnych, stowarzyszonych oraz wspólnych przedsięwzięć	Zyski zatrzymane i pozostałe kapitały	Kapitał własny Jednostki Dominującej	Udziały niekontrolujące	Kapitał własny ogółem
		mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
Na dzień 1 stycznia 2024 roku (przekształcone*)		83,0	4 180,1	(1 186,2)	(195,1)	(33,3)	2 454,3	5 302,8	3 771,6	9 074,4
Zysk za okres sprawozdawczy		-	-	-	-	-	369,2	369,2	589,1	958,3
Pozostałe dochody całkowite za okres sprawozdawczy		-	-	-	-	(74,4)	0,6	(73,8)	(112,4)	(186,2)
Suma dochodów całkowitych za okres sprawozdawczy		-	-	-	-	(74,4)	369,8	295,4	476,7	772,1
Dywidenda za rok 2023	5.7	-	-	-	-	-	(249,6)	(249,6)	(408,5)	(658,1)
Transakcje płatności na bazie akcji		-	-	-	-	-	-	-	58,6	58,6
Transakcje na udziałach niekontrolujących (w tym rozliczenie warunkowego zobowiązania finansowego wobec udziałowców niekontrolujących (opcje put))		-	-	-	(70,3)	-	-	(70,3)	(166,0)	(236,3)
Objęcie kontroli nad spółkami zależnymi		-	-	-	-	-	-	-	28,6	28,6
Utrata kontroli nad spółkami zależnymi		-	-	-	-	-	-	-	0,3	0,3
Na dzień 30 września 2024 roku		83,0	4 180,1	(1 186,2)	(265,4)	(107,7)	2 574,5	5 278,3	3 761,3	9 039,6

*Szczegóły dotyczące przekształcenia zostały zaprezentowane w punkcie 2.10. Dodatkowych objaśnień do niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Śródroczne skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w skonsolidowanym kapitale własnym

Grupa Kapitałowa Asseco

Nota	Kapitał podstawowy	Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Akcje własne	Transakcje na udziałach niekontrolujących	Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zależnych, stowarzyszonych oraz wspólnych przedsięwzięć	Zysk zatrzymane i pozostałe kapitały	Kapitał własny Jednostki Dominującej	Udziały niekontrolujące	Kapitał własny ogółem
	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
Na dzień 1 stycznia 2023 roku	83,0	4 180,1	-	(188,8)	217,8	2 257,4	6 549,5	3 663,3	10 212,8
Zysk za okres sprawozdawczy	-	-	-	-	-	344,2	344,2	547,7	891,9
Pozostałe dochody całkowite za okres sprawozdawczy	-	-	-	-	(66,4)	10,9	(55,5)	(70,4)	(125,9)
Suma dochodów całkowitych za okres sprawozdawczy	-	-	-	-	(66,4)	355,1	288,7	477,3	766,0
Dywidenda za rok 2022 5.7	-	-	-	-	-	(290,5)	(290,5)	(396,1)	(686,6)
Nabycie akcji własnych 6.9	-	-	(1 186,2)	-	-	-	(1 186,2)	-	(1 186,2)
Transakcje płatności na bazie akcji	-	-	-	-	-	-	-	47,6	47,6
Transakcje na udziałach niekontrolujących (w tym rozliczenie zobowiązania wobec udziałowców niekontrolujących (opcje put))	-	-	-	(0,9)	-	-	(0,9)	11,1	10,2
Objęcie kontroli nad spółkami zależnymi	-	-	-	-	-	-	-	22,2	22,2
Na dzień 30 września 2023 roku (przekształcone)	83,0	4 180,1	(1 186,2)	(189,7)	151,4	2 322,0	5 360,6	3 825,4	9 186,0

Śródroczny skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych

Grupa Kapitałowa Asseco

	Nota	9 miesięcy do 30 września 2024	9 miesięcy do 30 września 2023
		mln PLN	mln PLN
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej			
Zysk przed opodatkowaniem i udziałem w wynikach jednostek stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięć		1 190,5	1 123,6
Korekty o pozycje:		277,2	492,0
Amortyzacja		610,7	659,4
Zmiany stanu kapitału pracującego	<u>7.1</u>	(481,8)	(323,1)
(Przychody)/koszty z tytułu odsetek		127,8	101,4
(Przychody)/koszty z różnic kursowych		5,3	(17,9)
Pozostałe (przychody)/koszty finansowe		(1,8)	36,2
(Przychody)/koszty związane z akwizycjami (w tym m.in. wycena zobowiązań PUT, zobowiązań warunkowych, wycena aktywów do wartości godziwej na dzień objęcia kontroli)		(26,0)	(11,9)
(Zysk)/strata na utracie kontroli nad spółkami zależnymi		(0,4)	(2,5)
Odpis z tytułu utraty wartości wartości firmy		-	4,9
Koszty transakcji płatności na bazie akcji		57,0	57,4
Odpis aktualizujący wartości niematerialne, rzeczowe aktywa trwałe, aktywa z tytułu prawa do użytkowania i aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży		3,9	0,8
(Zyski)/straty z tytułu sprzedaży/ likwidacji rzeczowych aktywów trwałych, wartości niematerialnych i nieruchomości inwestycyjnych		(19,5)	(2,7)
(Zyski)/straty z modyfikacji umów leasingowych		1,1	(5,5)
(Zyski)/straty z tytułu hiperinflacji		(21,0)	(22,9)
Koszty dywidend przypisanych udziałowcom niekontrolującym		21,9	18,4
Środki pieniężne brutto z działalności operacyjnej		1 467,7	1 615,6
Zapłacony podatek dochodowy		(311,2)	(374,5)
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej		1 156,5	1 241,1
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej			
Wpływy			
Wpływy ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych, wartości niematerialnych i nieruchomości inwestycyjnych		44,6	17,2
Wpływy ze sprzedaży akcji/udziałów w jednostkach powiązanych pomniejszone o środki pieniężne i ich ekwiwalenty w sprzedawanych jednostkach		-	11,8
Wpływy ze sprzedaży lub rozliczenia aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej oraz pozostałych aktywów finansowych wycenianych w zamortyzowanym koszcie		18,9	6,8
Pożyczki spłacone (w tym zakończone lokaty)	<u>7.2</u>	505,6	201,2
Otrzymane odsetki		22,6	12,7
Dywidendy otrzymane (od jednostek stowarzyszonych i/lub wspólnych przedsięwzięć)		2,9	0,2
Wypływy			
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych (w tym wydatki na prace rozwojowe)	<u>7.2</u>	(237,6)	(249,9)
Wydatki z tytułu nabycia jednostek zależnych i stowarzyszonych skorygowane o środki pieniężne i ich ekwiwalenty w nabytych jednostkach zależnych	<u>7.2</u>	(207,6)	(253,1)
Wydatki na nabycie/rozliczenia aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej oraz nabycia inwestycji w pozostałe instrumenty dłużne wyceniane w zamortyzowanym koszcie		(48,1)	(11,9)

Pożyczki udzielone (w tym zawarte lokaty)	<u>7.2</u>	(349,1)	(436,4)
Pozostałe przepływy z działalności inwestycyjnej		(0,1)	(4,6)
Środki pieniężne netto wykorzystane w działalności inwestycyjnej		(247,9)	(706,0)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej			
Wpływy			
Wpływ z tytułu emisji kapitału w jednostkach zależnych		-	31,9
Wpływy z tytułu zaciągnięcia pożyczek/kredytów	<u>7.3</u>	363,4	1 240,0
Wpływy z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych	<u>7.3</u>	265,7	-
Dotacje otrzymane do zakupu środków trwałych lub/i projektów rozwojowych		0,1	0,9
Wypływy			
Nabycie akcji własnych	<u>6.9</u>	-	(1 184,8)
Wydatki pomniejszone o wpływ z tytułu transakcji na udziałach niekontrolujących	<u>7.3</u>	(59,9)	(67,6)
Wykup dłużnych papierów wartościowych	<u>7.3</u>	(187,8)	(162,3)
Spłata pożyczek/kredytów	<u>7.3</u>	(571,8)	(319,9)
Spłata zobowiązań z tytułu leasingu		(195,8)	(224,4)
Zapłacone odsetki (w tym z tytułu leasingu)		(145,0)	(90,4)
Dywidendy wypłacone przez Jednostkę Dominującą	<u>5.7</u>	(249,6)	(290,5)
Dywidendy wypłacone dla udziałowców niekontrolujących	<u>6.4</u>	(380,4)	(402,5)
Środki pieniężne netto wykorzystane w działalności finansowej		(1 161,1)	(1 469,6)
Zwiększenie/(zmniejszenie) netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów		(252,5)	(934,5)
Różnice kursowe netto		(67,2)	(135,6)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty netto na dzień 1 stycznia		2 908,0	3 563,5
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty netto na dzień 30 września	<u>6.8</u>	2 588,3	2 493,4

**Dodatkowe objaśnienia
do śródrocznego skróconego
skonsolidowanego
sprawozdania finansowego
Grupy Asseco**

ASSECO

Dodatkowe objaśnienia do śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

1. Podstawowe informacje

Grupa Kapitałowa Asseco („Grupa Asseco”, „Grupa”) to grupa kapitałowa, której Jednostką Dominującą jest Asseco Poland S.A. („Jednostka Dominująca”, „Spółka”, „Emitent”).

Podstawowe informacje o Jednostce Dominującej	
Nazwa	Asseco Poland S.A.
Siedziba	Rzeszów, ul. Olchowa 14
KRS	0000033391
Regon	010334578
NIP	522-000-37-82
Podstawowy przedmiot działalności	Produkcja oprogramowania

Jednostka Dominująca została utworzona w dniu 18 stycznia 1989 roku. W dniu 4 stycznia 2007 roku Emitent dokonał zmiany nazwy z Softbank Spółka Akcyjna na Asseco Poland Spółka Akcyjna.

Czas trwania Spółki jest nieograniczony.

Asseco Poland S.A. stoi na czele międzynarodowej Grupy Kapitałowej Asseco, obecnej, dzięki swoim spółkom zależnym, w 62 krajach na całym świecie, głównie w krajach europejskich, w Izraelu oraz w USA. Grupa Asseco jest jednym z czołowych producentów oprogramowania w Europie oraz największym dostawcą nowoczesnych rozwiązań informatycznych w Europie Środkowo-Wschodniej.

Asseco Poland S.A. jako lider Grupy prowadzi działalność akwizycyjną na rynku krajowym i zagranicznym dążąc do wzmocnienia swojej pozycji w Europie i na świecie. Spółka poszerza spektrum inwestycyjne o spółki informatyczne, mające wzbogacić Asseco Poland S.A. o znajomość lokalnych rynków i klientów, jak również dostęp do nowych, unikatowych rozwiązań informatycznych.

Oferta Grupy jest skierowana do sektora finansowego, instytucji publicznych oraz przemysłu, handlu i usług. Grupa posiada bogaty portfel własnych produktów, unikatowe doświadczenie w realizacji najbardziej złożonych projektów informatycznych oraz szeroką bazę klientów, wśród których znaleźć można największe instytucje finansowe, czołowe przedsiębiorstwa, a także jednostki administracji publicznej.

2. Podstawa sporządzenia śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

2.1. Podstawa sporządzenia

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, z wyjątkiem aktywów finansowych wycenianych w wartościach godziwych przez wynik finansowy lub pozostałe dochody całkowite, zobowiązań finansowych wycenianych w wartościach godziwych przez wynik finansowy oraz nieruchomości inwestycyjnych, które są wyceniane według wartości godziwej. Dodatkowo jednostki zależne działające w gospodarce uznanej za hiperinflacyjną (Turcja) dokonały przekształcenia danych finansowych z uwzględnieniem zmiany siły nabywczej pieniądza w oparciu o ogólny indeks cen tak, aby były wyrażone w jednostkach miary obowiązujących na koniec okresu sprawozdawczego. Wpływ hiperinflacji na śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe został opisany w nocie 2.11.

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Grupę przez okres nie krótszy niż 12 miesięcy od dnia 30 września 2024 roku. Na dzień sporządzenia niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego nie stwierdza się istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności przez Grupę.

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie obejmuje wszystkich informacji oraz ujawnień wymaganych w rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym, dlatego należy je czytać łącznie ze skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym Grupy za rok zakończony dnia 31 grudnia 2023 roku przekazany do publicznej wiadomości w dniu 27 marca 2024 roku.

2.2. Wpływ sytuacji geopolitycznej na działalność Grupy

Na dzień publikacji niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Zarząd, na podstawie dotychczasowej analizy ryzyk, w tym między innymi wynikających z aktualnej sytuacji geopolitycznej, doszedł do wniosku, że kontynuacja działalności Grupy w okresie nie krótszym niż 12 miesięcy od dnia 30 września 2024 roku nie jest zagrożona.

W lutym 2022 roku wskutek rosyjskiej inwazji na Ukrainę istotnej zmianie uległa sytuacja geopolityczna regionu, w którym znajduje się Jednostka Dominująca i inne spółki z Grupy. W okresie sprawozdawczym Grupa Asseco nie prowadziła istotnej działalności biznesowej w Rosji ani na Białorusi ani nie posiadała żadnych kwot na kontach w rosyjskich bankach. Niektóre spółki z Grupy, głównie z segmentu Formula Systems, zatrudniają pracowników, w szczególności korzystają z outsourcingu programistów z Ukrainy oraz Rosji. Dodatkowo od 29 lipca 2024 roku w skład Grupy ASEE wchodzi spółka Askepnet TOV z siedzibą we Lwowie, jednakże wpływ tej akwizycji na dane finansowe Grupy ASEE oraz Grupy Asseco nie jest istotny.

Na dzień publikacji niniejszego śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego Grupa nie odnotowała istotnego wpływu aktualnej sytuacji gospodarczo-politycznej na terytorium Ukrainy oraz sankcji nałożonych na Rosję na działalność Grupy.

W związku z atakiem organizacji Hamas na Izrael w październiku 2023 roku oraz następującą po nim operacją militarną Izraela na terenie Palestyny, zmieniła się sytuacja geopolityczna Izraela, w którym znajduje się i prowadzi działalność wiele spółek z segmentu Formula Systems (tożsamego z Grupą Formula).

Spółki z Grupy Formula posiadają ugruntowane programy ciągłości działania. Na moment publikacji niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego wszystkie spółki z segmentu Formula Systems pracują na bieżąco i realizują swoje zobowiązania kontraktowe w terminach określonych w umowach. Na skutek rozpoczętej przez Izrael w IV kwartale 2023 roku operacji militarnej, niektóre spółki z siedzibą w Izraelu przeszły na pracę w trybie zdalnym lub hybrydowym. W okresie sprawozdawczym liczba pracowników powołanych do służby wojskowej spadła z ok. 500 (na początek okresu) do ponad 200 osób (na koniec okresu), spośród ponad 13 tysięcy osób zatrudnionych w Izraelu przez spółki z segmentu Formula Systems. Powołanie pracowników do służby wojskowej miało negatywny wpływ na wyniki Grupy Formula ze względu na niższe przychody wygenerowane w szczególności w kontraktach o charakterze Time & Material oraz fakt, że wynagrodzenia powołanych osób nie są całkowicie kompensowane przez państwo. Opisany powyżej negatywny wpływ nie był jednakże istotny.

2.3. Oświadczenie o zgodności

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z wymogami Międzynarodowego Standardu Rachunkowości nr 34 „Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa” zatwierdzonego przez UE („MSR 34”).

Zakres śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego będącego elementem raportu kwartalnego jest zgodny z Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (tekst jednolity: Dz. U. 2018 r. poz.757) („Rozporządzenie”) i obejmuje okres sprawozdawczy od 1 stycznia do 30 września 2024 roku i okres porównawczy od 1 stycznia do 30 września 2023 roku odpowiednio dla rachunku zysków i strat, rachunku przepływów pieniężnych oraz sprawozdania ze zmian w skonsolidowanym kapitale własnym, a także dane bilansowe na dzień 30 września 2024 roku oraz dane porównywalne na dzień 31 grudnia 2023 roku.

2.4. Waluta funkcjonalna, waluta prezentacji oraz hiperinflacja

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest przedstawione w złotych („PLN”), a wszystkie wartości, o ile nie wskazano inaczej, podane są w milionach złotych. Ewentualne różnice w wysokości 0,1 mln PLN przy sumowaniu wynikają z przyjętych zaokrągleń.

Walutą funkcjonalną Jednostki Dominującej i zarazem walutą prezentacji niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest złoty polski (PLN). Walutami funkcjonalnymi jednostek zależnych objętych niniejszym śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym są waluty podstawowych środowisk gospodarczych, w których jednostki te działają. Dla celów konsolidacji sprawozdania jednostek zagranicznych są przeliczane na PLN przy użyciu kursów wymiany kwotowanych dla tych walut przez Narodowy Bank Polski na koniec okresu sprawozdawczego (dla pozycji bilansowych) oraz kursu wyliczonego jako średnia arytmetyczna kursów ogłaszanych przez NBP obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca okresu objętego sprawozdaniem (dla pozycji rachunku zysków i strat, sprawozdania z pozostałych dochodów całkowitych oraz rachunku przepływów pieniężnych), a skutki takich przeliczeń ujmowane są w kapitale własnym w pozycji „Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zależnych, stowarzyszonych oraz wspólnych przedsięwzięć”.

W jednostkach zależnych działających w gospodarce ogarniętej hiperinflacją pozycje rachunku zysków i strat oraz pozostałych dochodów całkowitych są natomiast przeliczane na PLN przy użyciu kursów wymiany walut kwotowanych przez Narodowy Bank Polski na koniec okresu sprawozdawczego.

2.5. Profesjonalny osąd i szacunki

Sporządzenie skonsolidowanego sprawozdania finansowego zgodnie z MSSF wymaga dokonania szacunków i założeń, które wpływają na wielkości wykazane w sprawozdaniu finansowym. Mimo, że przyjęte założenia i szacunki opierają się na najlepszej wiedzy kierownictwa Grupy na temat bieżących działań i zdarzeń, rzeczywiste wyniki mogą się różnić od przewidywanych.

Poniżej przedstawiono główne obszary, w których w procesie stosowania zasad (polityki) rachunkowości oprócz szacunków księgowych, duże znaczenie miał profesjonalny osąd kierownictwa, i co do których zmiana szacunków może mieć istotny wpływ na wyniki Grupy w przyszłości.

i. Konsolidacja podmiotów, w których Grupa ma mniej niż 50% głosów

Osąd Zarządu Grupy co do sprawowania kontroli nad podmiotami, w których Jednostka Dominująca posiada mniej niż 50% udziału w kapitale zakładowym, nie uległ zmianie w stosunku do osądu, który w szczególności został opisany w punkcie 2.5 rozdziału Podstawa Sporządzenia Sprawozdania Finansowego w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za rok zakończony dnia 31 grudnia 2023 roku podanym do publicznej wiadomości w dniu 27 marca 2024 roku.

Tym samym, w okresie prezentowanym w niniejszym śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym oraz na dzień 30 września 2024 roku w ocenie Zarządu Jednostka Dominująca kontrolowała spółkę Formula Systems (1985) Ltd (dalej: „Formula” lub „Formula Systems”), w której Grupa posiada mniej niż 50% udziału w kapitale zakładowym. Taki sam wniosek dotyczy spółek, w których spółka Formula Systems posiada bezpośrednio udziały niedające bezwzględnej większości w kapitale zakładowym tj. spółek: Sapiens International Corporation NV (dalej „Sapiens”), Magic Software Enterprises Ltd (dalej „Magic”) oraz spółki Matrix IT Ltd. (dalej: „Matrix IT”).

Wniosek o sprawowaniu kontroli utrzymano również w przypadku spółki Asseco Business Solutions S.A., spółki bezpośrednio zależnej od Asseco Enterprise Solutions, a.s. w której Grupa posiada 47,32% udziałów w kapitale zakładowym i głosach na WZA (udział wyliczony w wyłączeniu akcji własnych).

Wobec powyższego, wszystkie opisane powyżej podmioty zostały skonsolidowane w niniejszym śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Asseco za okres 9 miesięcy zakończony 30 września 2024 roku metodą pełną.

ii. Szacunki

W okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2024 roku nie wystąpiły istotne zmiany w sposobie dokonywania szacunków.

W odpowiednich pozycjach do niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupa ujawnia ewentualne zmiany wartości szacunkowych prezentowane w poprzednich okresach sprawozdawczych, które wywierają znaczący wpływ na bieżący okres śródroczny.

Istotne zasady rachunkowości dotyczące pozycji, z którymi związane jest istotne ryzyko znaczącej korekty wartości bilansowych aktywów i zobowiązań, zostały opisane pkt. 2.6. w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy za rok zakończony 31 grudnia 2023 roku.

iii. Hiperinflacja

Dodatковым obszarem objętym profesjonalnym osądem i szacunkiem jest działalność spółek zagranicznych w gospodarce hiperinflacyjnej. Decyzja o tym, czy przekształcenie sprawozdań finansowych jest konieczne na podstawie MSR 29, jest kwestią wymagającą dokonania oceny. Zarząd dokonał analizy czynników jakościowych i ilościowych (w tym czy skumulowana stopa inflacji z okresu trzech lat zbliża się lub przekracza wartość 100%), wskazujących na występowanie hiperinflacji i uznał, że Turcja jest krajem z gospodarką hiperinflacyjną. W konsekwencji dane finansowe spółek zależnych działających w Turcji w ramach grupy ASEE (segment Asseco International) zostały przekształcone z uwzględnieniem zmiany siły nabywczej w oparciu o ogólny indeks cen tak, aby były wyrażone w jednostkach miary obowiązujących na koniec okresu sprawozdawczego. Wpływ hiperinflacji na niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe został opisany w nocie 2.11.

2.6. Stosowane zasady rachunkowości

W niniejszym śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym zastosowane przez Grupę istotne zasady rachunkowości były spójne z zasadami opisanymi w rocznym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za rok 2023, z wyjątkiem nowych lub zmienionych standardów oraz interpretacji obowiązujących dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2024 roku i później.

Nowe standardy lub zmiany obowiązujące od dnia 1 stycznia 2024 roku to:

- Zmiany do MSSF 16: *Zobowiązanie leasingowe w ramach sprzedaży i leasingu zwrotnego*;
- Zmiany do MSR 1: *Prezentacja sprawozdań finansowych: Podział zobowiązań na krótkoterminowe i długoterminowe, Zobowiązania długoterminowe z kowenantami*;
- Zmiany w MSR 7 *Sprawozdanie z przepływów pieniężnych* i MSSF 7 *Instrumenty finansowe: ujawnienia: Umowy finansowania dostawców*;
- Zmiany w MSR 12 *Podatek dochodowy: Międzynarodowa reforma podatkowa – wzorcowe zasady Filaru II (globalny podatek minimalny)*.

Zmienione standardy oraz interpretacje, które mają zastosowanie po raz pierwszy w 2024 roku, nie mają istotnego wpływu na śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

2.7. Nowe standardy i interpretacje, które zostały opublikowane, a nie weszły jeszcze w życie

Następujące standardy i interpretacje zostały wydane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości lub Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej, a nie weszły jeszcze w życie:

- *Zmiany do MSR 21 Skutki zmiany kursów walut obcych: Brak wymienialności* (opublikowany 15 sierpnia 2023 roku) - zatwierdzony do stosowania przez UE – mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2025 roku lub później;
- *MSSF 18 Prezentacja i ujawnienia w sprawozdaniach finansowych* (opublikowany 9 kwietnia 2024 roku) - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE – mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2027 roku lub później;

- *MSSF 19 Jednostki zależne niepodlegające wymogom nadzoru publicznego („without Public Accountability):* Ujawnianie informacji (opublikowany w dniu 9 maja 2024 roku) - do dnia zatwierdzenia niniejszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE – mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2027 roku lub później;
- *Zmiany do MSSF 9 i MSSF 7 Klasyfikacja i wycena instrumentów finansowych* (wydany 30 maja 2024 roku) - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE – mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2026 roku lub później.

Daty wejścia w życie są datami wynikającymi z treści standardów ogłoszonych przez Radę ds. Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej. Daty stosowania standardów w Unii Europejskiej mogą różnić się od dat stosowania wynikających z treści standardów i są ogłaszane w momencie zatwierdzenia do stosowania przez Unię Europejską. Grupa nie zdecydowała się na wcześniejsze zastosowanie żadnego standardu, interpretacji lub zmiany, która została opublikowana, lecz nie weszła dotychczas w życie.

Grupa jest w trakcie analizy, w jaki sposób wprowadzenie powyższych standardów i interpretacji może wpłynąć na skonsolidowane sprawozdanie finansowe oraz na stosowane przez Grupę zasady (politykę) rachunkowości.

Globalny Podatek Minimalny Filar II

W grudniu 2022 roku została przyjęta Dyrektywa Rady (UE) 2022/2523 w sprawie zapewnienia globalnego minimalnego poziomu opodatkowania dla wielonarodowych grup przedsiębiorstw i dużych grup krajowych w Unii Europejskiej, wprowadzająca na terenie UE rozwiązania wypracowane wcześniej przez Organizację Współpracy Gospodarczej i Rozwoju (OECD) i zaakceptowane przez ponad 140 krajów w ramach projektu BEPS 2.0. (Base Erosion Profit Shifting).

Przepisy Globalnego Podatku Minimalnego (tzw. Filar 2) nakładają nowe obowiązki podatkowe oraz sprawozdawcze na spółki należące do grup kapitałowych (polskich i międzynarodowych) o przychodzie wynoszącym co najmniej 750 mln EUR - w związku z tym obejmują one Grupę Asseco. Celem Filaru 2 jest wyrównanie zasad opodatkowania i jest on realizowany poprzez nałożenie na grupy kapitałowe minimalnego podatku w wysokości 15% dochodu kwalifikowanego. Uwzględniana jest efektywna stawka podatku, a nie stawka nominalna, a podatek liczony jest na poziomie poszczególnych krajów (jurysdykcji), tj. łącznie dla wszystkich spółek należących do grupy w danym kraju.

W przypadku Polski przepisy dotyczące Filaru 2 i implementujące dyrektywę Rady (UE) 2022/2523 zostały opublikowane w Dzienniku Ustaw w dniu 19 listopada 2024 roku. Przepisy te będą obowiązywać od 1 stycznia 2025 roku. Grupa na bieżąco monitoruje postęp prac legislacyjnych mających na celu wdrożenie zasad reformy Filaru 2 projektu BEPS 2.0. we wszystkich jurysdykcjach, w których działają spółki zależne Grupy, i analizuje ich potencjalny wpływ na Grupę. Na dzień publikacji niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy, przepisy dotyczące globalnego podatku minimalnego zostały wdrożone w krajach, w których działają spółki z Grupy, w tym w zakresie: QDMTT (kwalifikowanego podatku wyrównawczego) w 23 krajach, a IIR (zasada włączenia dochodu do opodatkowania) w 22 krajach. Prace nad wdrożeniem regulacji trwają w 4 (QDMTT) i 5 (IIR) krajach, w których działają spółki z Grupy.

Grupa jest w trakcie zbierania danych i analizy możliwego zastosowania w okresie przejściowym mechanizmów tzw. tymczasowych bezpiecznych przystani, opierających się na danych finansowych wynikających z Country by Country Reporting (CbCR). Ze względu na duży stopień złożoności i skomplikowania przepisów Filaru 2, a także dużą złożoność struktury Grupy, Grupa jest w trakcie analizy potencjalnego wpływu tych przepisów na wyniki finansowe. W związku z tym niniejsze śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie zawiera żadnych kwot wynikających z reformy międzynarodowego systemu podatkowego – Filaru 2.

2.8. Zmiany stosowanych zasad rachunkowości i zasad prezentacji

W okresie sprawozdawczym nie dokonano zmian w zakresie stosowanych zasad prezentacji.

2.9. Korekta błędów

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły zdarzenia skutkujące koniecznością dokonania korekty błędów.

2.10. Przekształcenie danych porównywalnych

W okresie 9 miesięcy 2024 roku Grupa dokonała ostatecznego rozliczenia nabycia spółki Emalogic z segmentu Formula Systems. Ponadto Grupa dokonała zmiany rozliczenia nabycia spółek Iftthenpay, Avera oraz Dwelt z

segmentu Asseco International, NCDC z segmentu Formula Systems oraz Nextbank z segmentu Asseco Poland. Zmiany te wiązały się z koniecznością przekształcenia danych porównywalnych.

Dodatkowo, jedna ze spółek z segmentu Formula Systems dokonała kompensaty sald aktywa i rezerwy z tytułu podatku odroczonego dotyczących prawa do użytkowania aktywów oraz zobowiązań leasingowych, co również wiązało się z koniecznością przekształcenia danych porównywalnych.

W tabelach poniżej zaprezentowano wpływ powyższych zmian na dane porównywalne bilansu.

Przekształcenie bilansu	31 grudnia 2023	Zmiana rozliczenia nabycia w segmencie			Kompensata sald podatku odroczonego w segmencie Formula Systems	31 grudnia 2023 (przekształcone)
		Asseco Poland	Asseco International	Formula Systems		
	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
Aktywa trwałe	10 221,1	0,7	4,8	(3,5)	(49,2)	10 173,9
w tym:						
Rzeczowe aktywa trwałe	965,2	-	-	(0,5)	-	964,7
Wartości niematerialne	1 989,7	-	42,9	(6,0)	-	2 026,6
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	755,2	-	(0,3)	-	-	754,9
Wartość firmy	5 878,8	0,7	(37,8)	3,0	-	5 844,7
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	228,6	-	-	-	(49,2)	179,4
Aktywa obrotowe	8 576,4	-	-	-	-	8 576,4
Suma aktywów obrotowych i aktywów trwałych przeznaczonych do sprzedaży	8 619,6	-	-	-	-	8 619,6
SUMA AKTYWÓW	18 840,7	0,7	4,8	(3,5)	(49,2)	18 793,5
Kapitał własny ogółem	9 075,7	-	(0,4)	(0,9)	-	9 074,4
w tym:						
Kapitał własny (przypisany akcjonariuszom Jednostki Dominującej)	5 303,0	-	(0,2)	-	-	5 302,8
Udziały niekontrolujące	3 772,7	-	(0,2)	(0,9)	-	3 771,6
Zobowiązania długoterminowe	3 730,0	0,7	5,3	(1,5)	(49,2)	3 685,3
w tym:						
Zobowiązania z tytułu leasingu	519,3	-	(0,1)	-	-	519,2
Rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego	445,6	0,7	5,4	(1,5)	(49,2)	401,0
Zobowiązania krótkoterminowe	6 035,0	-	(0,1)	(1,1)	-	6 033,8
w tym:						
Zobowiązania z tytułu leasingu	235,5	-	(0,1)	-	-	235,4
Pozostałe zobowiązania finansowe	260,3	-	-	(0,2)	-	260,1
Pozostałe zobowiązania	613,0	-	-	(0,9)	-	612,1
SUMA ZOBOWIĄZAŃ	9 765,0	0,7	5,2	(2,6)	(49,2)	9 719,1
SUMA PASYWÓW	18 840,7	0,7	4,8	(3,5)	(49,2)	18 793,5

2.11. Wpływ statusu Turcji jako gospodarki hiperinflacyjnej

Grupa posiada spółki zależne działające w gospodarce hiperinflacyjnej, w odniesieniu do których stosuje MSR 29 Sprawozdawczość finansowa w warunkach hiperinflacji. Grupa zidentyfikowała hiperinflację w Turcji na podstawie występujących w tym kraju czynników jakościowych i ilościowych, a przede wszystkim w związku z tym, że wskaźniki inflacji w skali trzech lat w ujęciu skumulowanym przekroczyły 100% w kwietniu 2022 roku.

Założenia dotyczące metody i czasu przekształcenia związanego z hiperinflacją nie uległy zmianie w stosunku do założeń, które w szczególności zostały opisane w punkcie 2.12 w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za rok zakończony dnia 31 grudnia 2023 roku podanym do publicznej wiadomości w dniu 27 marca 2024 roku.

Hiperinflacyjne przekształcenia danych finansowych jednostek zależnych działających w Turcji opierają się na oficjalnie dostępnych danych dotyczących zmian wskaźnika cen konsumpcyjnych (CPI) publikowanych przez Turecki Instytut Statystyczny. Na podstawie tego indeksu inflacja za okres 9 miesięcy zakończony 30 września 2024 roku wynosiła 36%.

Poszczególne wskaźniki inflacji przedstawia poniższa tabela:

Wskaźnik inflacji za poszczególne okresy	
Wrzesień 2024 - grudzień 2023	36%
Wrzesień 2024 - wrzesień 2023	49%
Grudzień 2023 - grudzień 2022	65%
Grudzień 2022 - grudzień 2021	64%
Wskaźnik inflacji w skali 3 lat w ujęciu skumulowanym	
Wrzesień 2024 - wrzesień 2021	343%
Grudzień 2023 - grudzień 2020	268%

Wpływ zastosowania MSR 29 na niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres 9 miesięcy 2024 roku został podsumowany poniżej:

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	9 miesięcy do 30 września 2024	Wpływ hiperinflacji	9 miesięcy do 30 września 2024
	bez wpływu MSR 29 mln PLN	mln PLN	zgodnie z MSR 29 mln PLN
Przychody operacyjne	12 568,9	8,0	12 576,9
Koszt własny sprzedaży	(9 761,5)	(7,7)	(9 769,2)
Zysk brutto ze sprzedaży	2 807,4	0,3	2 807,7
Koszty sprzedaży	(686,6)	(0,4)	(687,0)
Koszty ogólnego zarządu	(843,3)	(0,6)	(843,9)
Zysk netto ze sprzedaży	1 277,5	(0,7)	1 276,8
Pozostałe przychody operacyjne	82,2	-	82,2
Pozostałe koszty operacyjne	(72,4)	-	(72,4)
Zysk z działalności operacyjnej	1 287,3	(0,7)	1 286,6
Przychody finansowe	116,1	19,7	135,8
Koszty finansowe	(231,7)	(0,2)	(231,9)
Zysk przed opodatkowaniem i udziałem w wynikach jednostek stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięć	1 171,7	18,8	1 190,5
Podatek dochodowy (bieżące i odroczone obciążenie podatkowe)	(260,3)	(0,3)	(260,6)
Udział w wynikach jednostek stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięć	28,4	-	28,4
Zysk za okres sprawozdawczy	939,8	18,5	958,3
<i>Przypadający:</i>			
Akcjonariuszom Jednostki Dominującej	359,8	9,4	369,2
Udziałowcom niekontrolującym	580,0	9,1	589,1

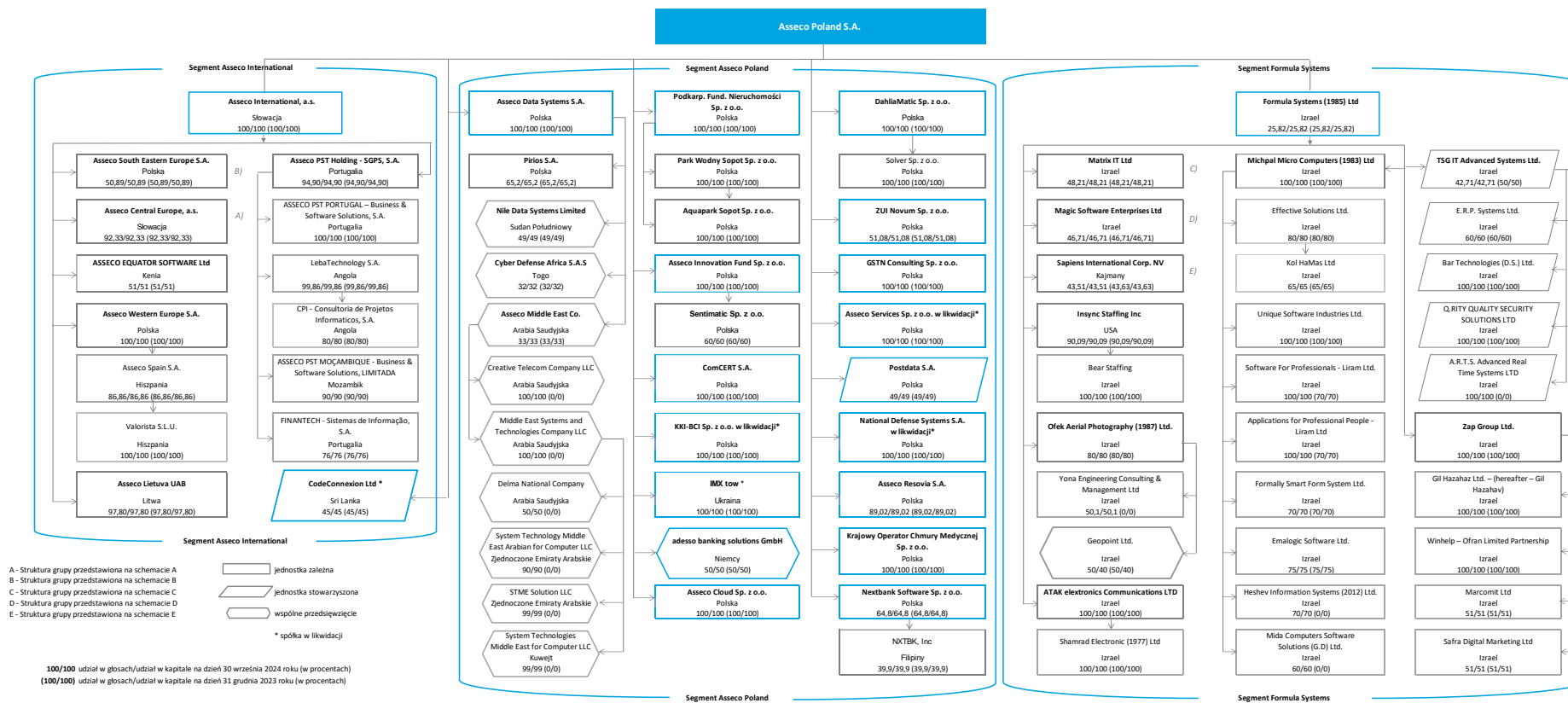
Podstawowy i rozwodniony zysk na jedną akcję (w PLN) ze skonsolidowanego zysku za okres przypadający akcjonariuszom Jednostki Dominującej	5,27	0,14	5,41
POZOSTAŁE DOCHODY CAŁKOWITE			
Zysk za okres sprawozdawczy	939,8	18,5	958,3
Elementy, które mogą podlegać przeklasyfikowaniu do rachunku zysków i strat	(179,2)	(7,2)	(186,4)
Elementy, które nie podlegają przeklasyfikowaniu do rachunku zysków i strat	0,2	-	0,2
Razem pozostałe dochody całkowite:	(179,0)	(7,2)	(186,2)
SUMA DOCHODÓW CAŁKOWITYCH przypadająca:	760,8	11,3	772,1
Akcjonariuszom Jednostki Dominującej	289,7	5,7	295,4
Udziałowcom niekontrolującym	471,1	5,6	476,7

AKTYWA	30 września 2024	Wpływ hiperinflacji	30 września 2024
	bez wpływu MSR 29		zgodnie z MSR 29
	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN
Aktywa trwałe	10 295,1	79,4	10 374,5
Suma aktywów obrotowych i aktywów trwałych przeznaczonych do sprzedaży	8 098,7	2,6	8 101,3
SUMA AKTYWÓW	18 393,8	82,0	18 475,8

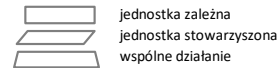
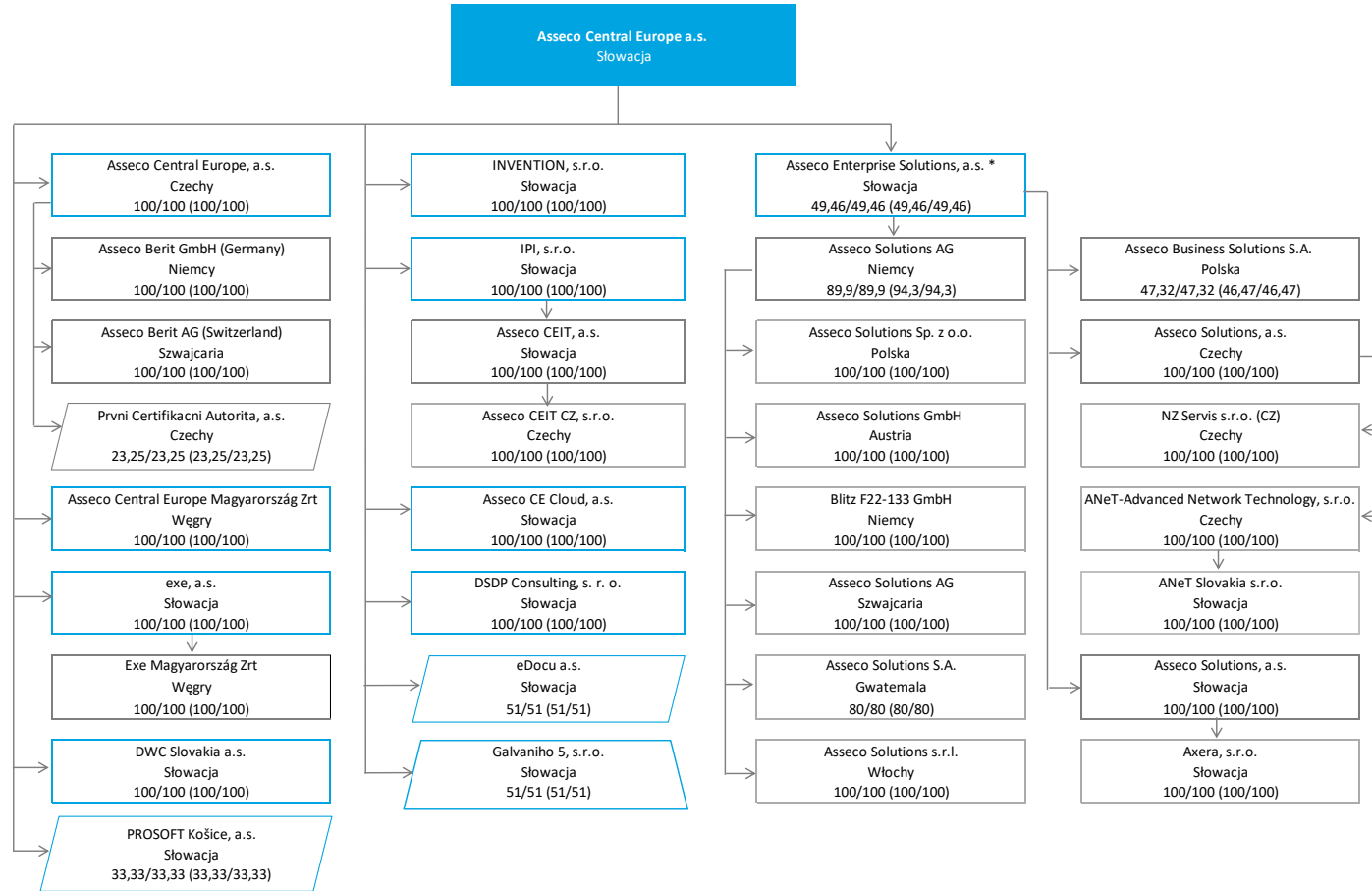
PASywa	30 września 2024	Wpływ hiperinflacji	30 września 2024
	bez wpływu MSR 29		zgodnie z MSR 29
	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN
Kapitał własny (przypisany akcjonariuszom Jednostki Dominującej)	5 240,3	38,0	5 278,3
Udziały niekontrolujące	3 724,9	36,4	3 761,3
Kapitał własny ogółem	8 965,2	74,4	9 039,6
Zobowiązania długoterminowe	3 759,8	2,0	3 761,8
Zobowiązania krótkoterminowe	5 668,8	5,6	5 674,4
SUMA ZOBOWIĄZAŃ	9 428,6	7,6	9 436,2
SUMA PASYWÓW	18 393,8	82,0	18 475,8

3. Organizacja i zmiany w strukturze Grupy Kapitałowej Asseco, ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji

Struktura Grupy Kapitałowej Asseco została przedstawiona w tabeli poniżej (udział w głosach i kapitale na dzień 30 września 2024 roku oraz na dzień 31 grudnia 2023 roku zaprezentowany jest na grafice pod nazwą spółki):



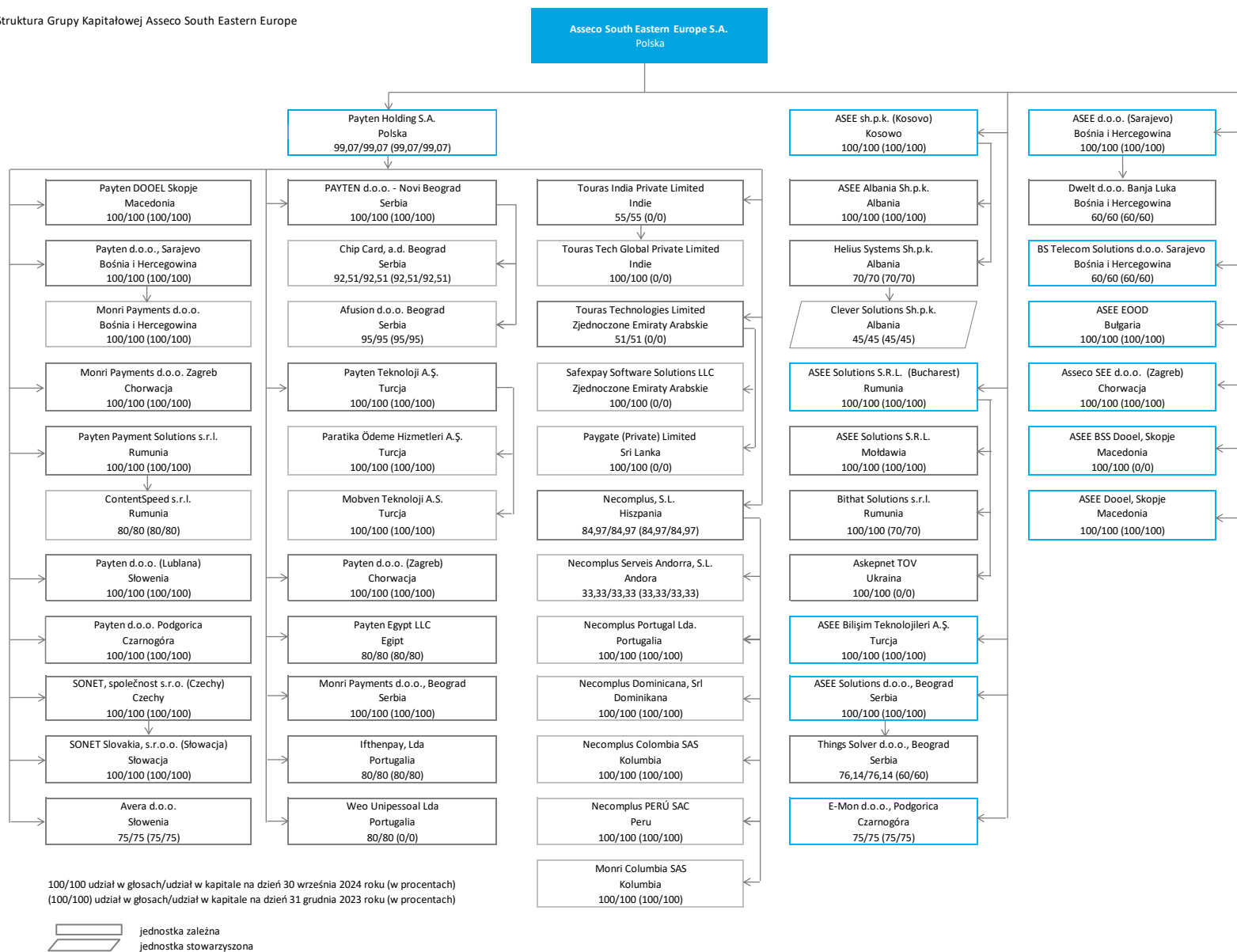
A. Struktura Grupy Kapitałowej Asseco Central Europe



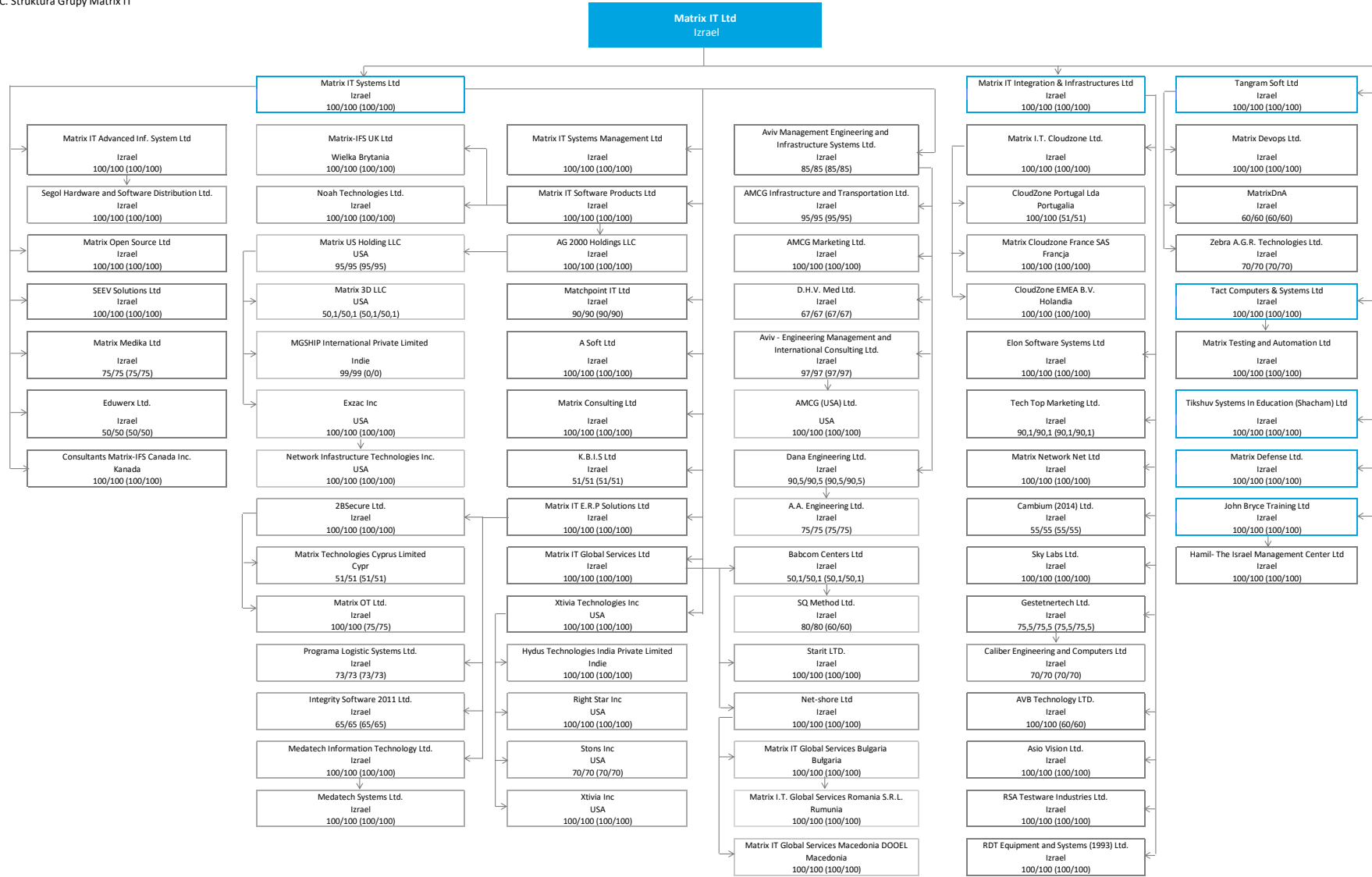
100/100 udział w głosach/udział w kapitale na dzień 30 września 2024 roku (w procentach)
 (100/100) udział w głosach/udział w kapitale na dzień 31 grudnia 2023 roku (w procentach)

* Asseco Central Europe, a.s. posiada 49,456601% udziałów w Asseco Enterprise Solutions, pozostałe 49,456623% udziałów jest własnością Asseco International, a.s.
 Asseco Central Europe, a.s. sprawuje bezpośrednią kontrolę nad Asseco Enterprise Solutions, a.s.

B. Struktura Grupy Kapitałowej Asseco South Eastern Europe



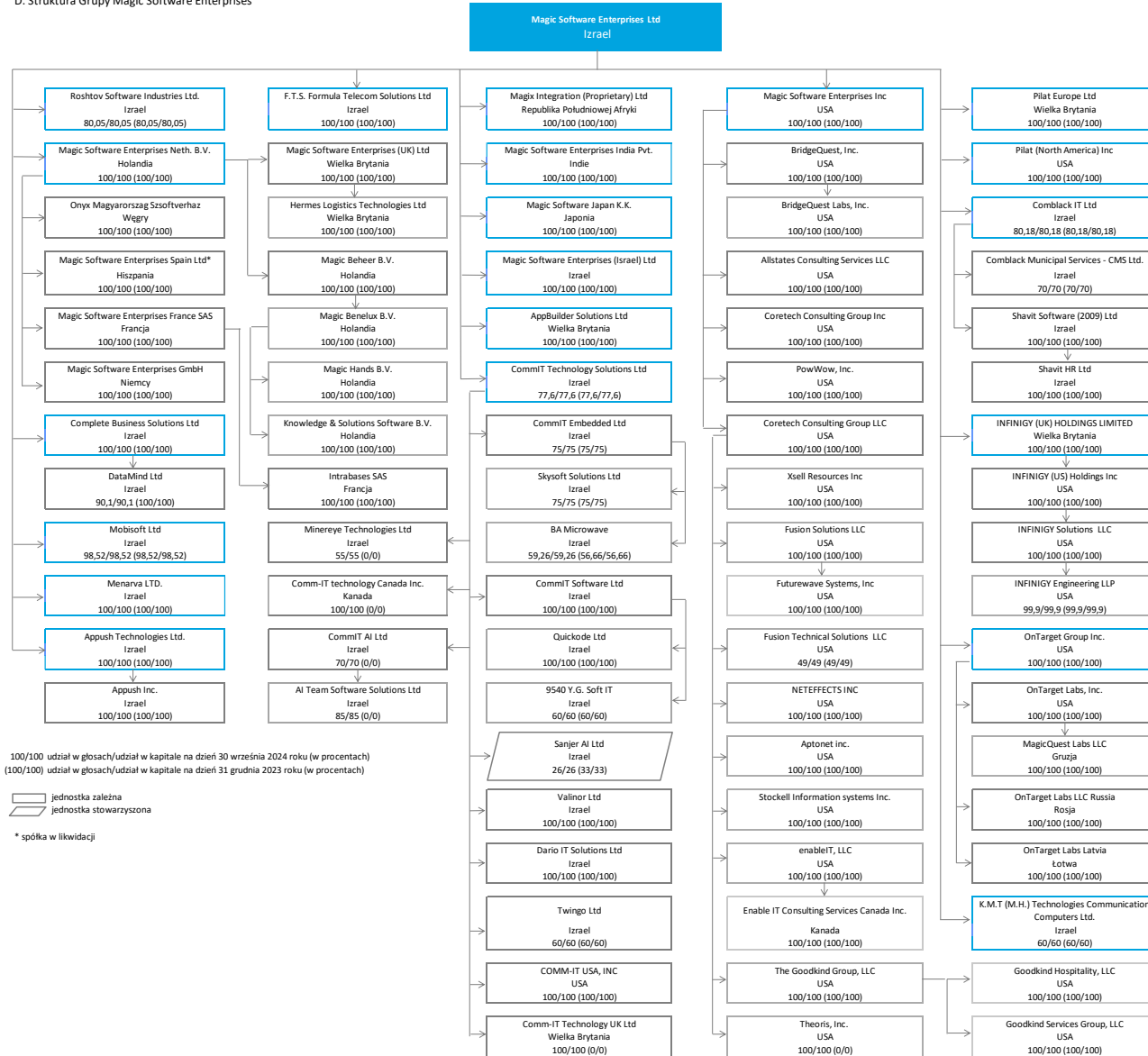
C. Struktura Grupy Matrix IT



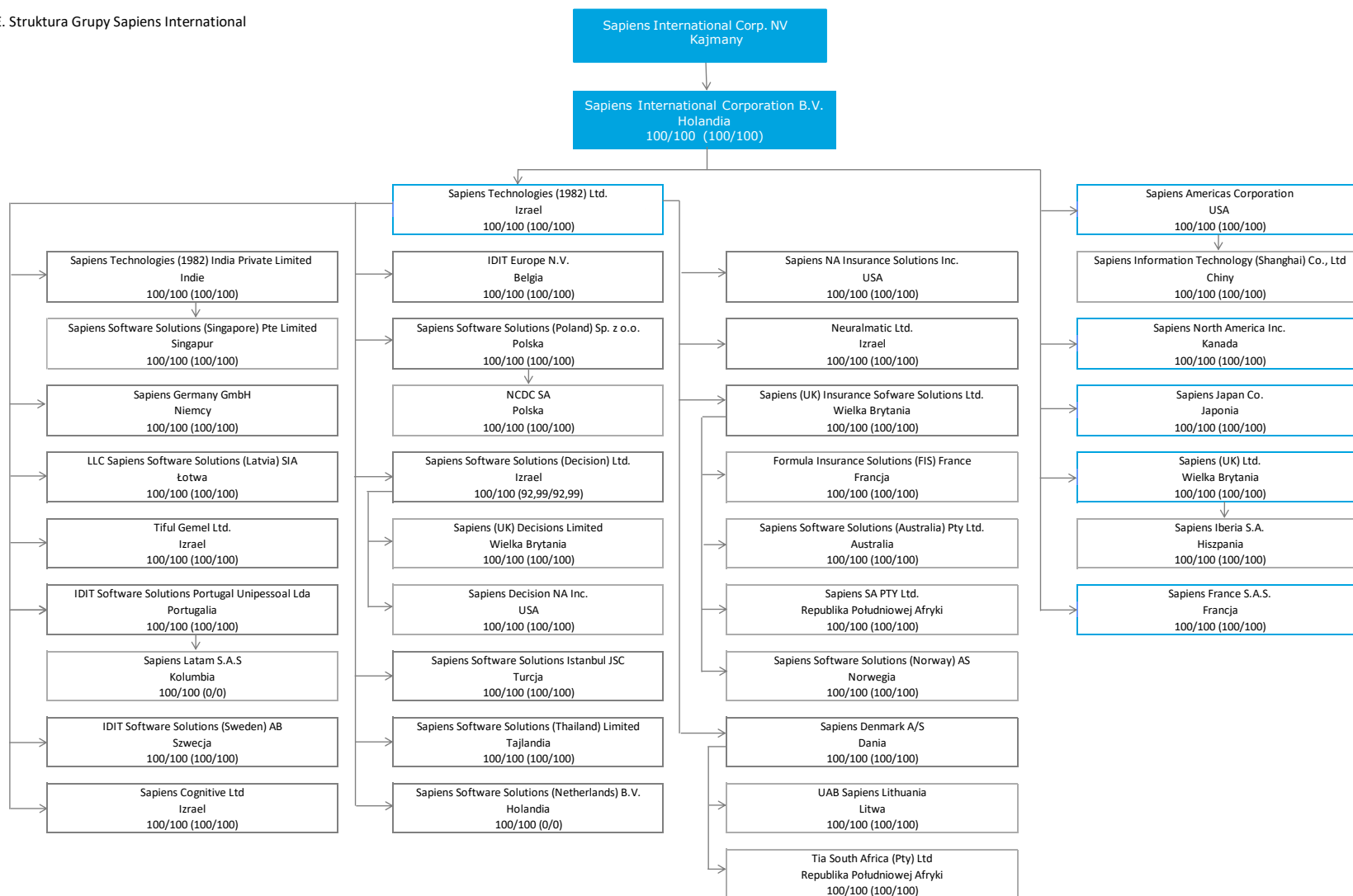
100/100 udział w głosach/udział w kapitale na dzień 30 września 2024 roku (w procentach)
 (100/100) udział w głosach/udział w kapitale na dzień 31 grudnia 2023 roku (w procentach)

☐ jednostka zależna

D. Struktura Grupy Magic Software Enterprises



E. Struktura Grupy Sapiens International



100/100 udział w głosach/udział w kapitale na dzień 30 września 2024 roku (w procentach)
 (100/100) udział w głosach/udział w kapitale na dzień 31 grudnia 2023 roku (w procentach)

jednostka zależna

W okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2024 roku miały miejsce następujące zmiany w składzie Grupy:

Segment Asseco Poland

Zmiany w segmencie Asseco Poland	Data transakcji	Udział w liczbie głosów po transakcji	Wpływ na kapitał przypisany akcjonariuszom Jednostki Dominującej (mln PLN)
Nabycie udziałów w nowych spółkach			
Asseco Middle East Co. nabyła udziały nad spółką Creative Telecom Company LLC oraz grupą Middle East Systems and Technologies Company LLC z siedzibami w Arabii Saudyjskiej. Spółka Asseco Middle East Co oraz kontrolowane przez nią spółki są ujmowane przez Grupę jako wspólne przedsięwzięcia	26 maja 2024	100%	-
Połączenie spółek			
Połączenie spółki Vivic Labs Sp. z o.o. ze spółką Asseco Innovation Fund Sp. z o.o. jako spółką przejmującą	21 sierpnia 2024	n/d	n/d
Likwidacja spółek			
Rozpoczęcie procesu likwidacji spółki National Defense Systems S.A. w likwidacji	1 marca 2024	n/d	-

Segment Asseco International

Zmiany w segmencie Asseco International	Data transakcji	Udział w liczbie głosów po transakcji	Wpływ na kapitał przypisany akcjonariuszom Jednostki Dominującej (mln PLN)
Nabycie udziałów w nowych spółkach			
Szczegóły dotyczące transakcji nabycia zaprezentowano w nocie 6.3 do niniejszego sprawozdania finansowego.			
Nabycie przez Payten Holding S.A. udziałów spółki Touras India Private Limited (poprzednia nazwa: Paygate India Private Limited) wraz z spółką zależną	1 lipca 2024	55%	-
Nabycie przez Payten Holding S.A. udziałów spółki Touras Technologies Limited (poprzednia nazwa: Paygate Limited) wraz z spółkami zależnymi	1 lipca 2024	51%	-
Nabycie przez ASEE Solutions S.R.L. (Bucharest) udziałów spółki Askepnet TOV	29 lipca 2024	100%	-
Nabycie przez Payten Holding S.A. udziałów spółki Weo Unipessoal Lda	16 sierpnia 2024	80%	-
Zmiana udziałów w spółkach			
Asseco Central Europe a.s. Słowacja zwiększyło udziały w spółce Edgecom a.s. obejmując nad nią kontrolę. Następnie nastąpiło przeniesienie udziałów i zmiana spółki bezpośrednio kontrolującej ze spółki Asseco Central Europe a.s. Słowacja na spółkę exe a.s.	25 czerwca 2024 27 czerwca 2024	100%	-
Asseco Enterprise Solutions a.s. zmniejszyło udziały w spółce Asseco Solutions AG	30 lipca 2024	89,9%	18,2
ASEE Solutions d.o.o., Beograd zwiększyło udziały w spółce Things Solver d.o.o., Beograd	9 sierpnia 2024	76,14%	(0,6)
Asseco Central Europe a.s. Słowacja zwiększyło udziały w spółce IPI s.r.o. Udziały zostały nabyte od spółki INVENTION s.r.o.	22 sierpnia 2024	100%	-

W wyniku tej transakcji Asseco Central Europe a.s. Słowacja stał się jedynym udziałowcem spółki IPI s.r.o.			
ASEE Solutions S.R.L (Bucharest) zwiększyło udziały w spółce Bithat Solutions s.r.l.	10 września 2024	100%	-
Zwiększenie udziałów w spółce Asseco Business Solutions S.A. w wyniku skupu akcji własnych przez spółkę	19 września 2024	47,32%	(13,3)
Połączenie spółek			
Połączenie spółki Evision Informacijski Susteavi d.o.o. ze spółką IT Sistemi Nove Tehnologije d.o.o. jako spółką przejmującą	16 stycznia 2024	n/d	n/d
Połączenie spółki Payten Mobil Teknologijeri A.S. ze spółką Payten Teknologji A.S. jako spółką przejmującą	29 kwietnia 2024	n/d	n/d
Połączenie spółki IT Sistemi Nove Tehnologije d.o.o. ze spółką Asseco SEE d.o.o. (Zagreb) jako spółką przejmującą	5 czerwca 2024	n/d	n/d
Połączenie spółki EdgeCom a.s. ze spółką exe a.s. jako spółką przejmującą	1 lipca 2024	n/d	n/d
Założenie spółek			
Asseco South Eastern Europe S.A. założyło spółkę ASEE BSS Doel, Skopje	29 maja 2024	100%	n/d
Sprzedaż udziałów i utrata kontroli w spółkach			
Asseco International, a.s. przekazało wszystkie swoje udziały w Asseco Software Nigeria Ltd. (zostały one przyjęte przez spółkę Asseco Software Nigeria Ltd. jako akcje własne)	22 stycznia 2024	-	0,5

Segment Formula Systems

Zmiany w segmencie Formula Systems	Data transakcji	Udział w liczbie głosów po transakcji	Wpływ na kapitał przypisany akcjonariuszom Jednostki Dominującej (mln PLN)
Nabycie udziałów w nowych spółkach			
Szczegóły dotyczące transakcji nabycia zaprezentowano w nocie 6.3 do niniejszego sprawozdania finansowego.			
Nabycie przez Michpal Micro Computers (1983) Ltd udziałów spółki Heshev Information Systems (2012) Ltd.	1 stycznia 2024	70%	-
Nabycie przez Ofek Aerial Photography (1987) Ltd udziałów spółki Yona Engineering Consulting & Management Ltd	15 stycznia 2024	50,1%	-
Nabycie przez Coretech Consulting Group LLC udziałów spółki Theoris, Inc.	4 kwietnia 2024	100%	-
Nabycie przez TSG IT Advanced Systems Ltd udziałów spółki A.R.T.S. Advanced Real Time Systems Ltd	lipiec 2024	100%	-
Nabycie przez Michpal Micro Computers (1983) Ltd spółki Mida Computers Software Solutions (G.D) Ltd	3 lipca 2024	60%	-
Zmiana udziałów w spółkach			
Complete Business Solutions zmniejszyło udziały w spółce DataMind Ltd	1 stycznia 2024	90,1%	0,1
Michpal Micro Computers (1983) Ltd zwiększyło udziały w spółce Software For Professionals - Liram Ltd. oraz w spółce Applications for Professional People - Liram Ltd	19 lutego 2024	100%	(0,8)
Sapiens Technologies (1982) Ltd zwiększyło udziały w spółce Sapiens Software Solutions (Decision) Ltd	27 marca 2024	100%	(0,6)
Matrix I.T. Cloudzone Ltd. zwiększyło udziały w spółce CloudZone Portugal Lda	I kwartał 2024	100%	-

CommIT Embedded Ltd zwiększyło udziały w spółce BA Microwave	I kwartał 2024	59,26%	-
Matrix IT Integration & Infrastructures Ltd zwiększyło udziały w spółce AVB Technology Ltd.	16 kwietnia 2024	100%	(0,2)
Babcom Centers Ltd zwiększyło udziały w spółce SQ Method Ltd	13 czerwca 2024	80%	-
CommIT Technology Solutions Ltd zmniejszyło udziały w spółce Sanjer AI Ltd	II kwartał 2024	26%	-
2BSecure Ltd zwiększyło udziały w spółce Matrix O.T.	29 lipca 2024	100%	(0,1)
Formula Systems (1985) Ltd zmniejszyła udziały w spółce TSG IT Advanced Systems Ltd w wyniku emisji nowych akcji	4 sierpnia 2024	42,71%	6,1
Formula Systems (1985) Ltd zmniejszyła udziały w spółce Sapiens International Corp. NV	III kwartał 2024	43,51%	(0,4)
Połączenie spółek			
Połączenie spółek Sapiens Software Solutions (IDIT) Ltd, Sapiens Software Solutions (Life and Pension) Ltd oraz Sapiens Israel Software Systems Ltd z Sapiens Technologies (1982) Ltd jako spółką przejmującą	2 stycznia 2024	n/d	n/d
Założenie spółek			
CommIT Technology Solutions Ltd założyło spółkę Minereye Technologies Ltd	10 stycznia 2024	55%	n/d
CommIT Technology Solutions Ltd założyło spółkę Comm-IT Technology UK limited	kwiecień 2024	100%	n/d
IDIT Software Solutions Portugal Unipessoal Lda założyło spółkę Sapiens Latam S.A.S.	30 kwietnia 2024	100%	n/d
Matrix US Holdings LLC założyło spółkę MGSHP International Private Limited	4 maja 2024	99%	n/d
CommIT Technology Solutions Ltd założyło spółkę Comm-IT Technology Canada Inc.	lipiec 2024	100%	n/d
Sapiens Technologies (1982) Ltd założyło spółkę Sapiens Software Solutions (Netherlands) B.V.	9 lipca 2024	100%	n/d
CommIT Technology Solutions Ltd założyło spółkę CommIT AI Ltd	28 lipca 2024	70%	n/d
CommIT AI Ltd założyło spółkę AI Team Software Solutions Ltd	III kwartał 2024	85%	n/d
Sprzedż udziałów w spółkach			
John Bryce Training Ltd sprzedało 100% udziałów spółki IQ Soft-John Bryce Training Centre Ltd	29 lutego 2024	-	-
Likwidacja spółek			
Likwidacja spółki Sibam Ltd	8 maja 2024	n/d	-

4. Informacje dotyczące segmentów działalności

Zgodnie z MSSF 8, segmentem operacyjnym jest dająca się wyodrębnić część działalności Grupy, dla której są dostępne odrębne informacje finansowe podlegające regularnej ocenie przez główny organ odpowiedzialny za podejmowanie decyzji operacyjnych związanych ze sposobem alokowania zasobów oraz z oceną wyników działalności.

Segment Asseco Poland – segment obejmujący podmioty osiągające przychody głównie na rynku polskim, którego wyniki są regularnie analizowane przez Zarząd Jednostki Dominującej jako główny organ decyzyjny. W skład tego segmentu wchodzi między innymi następujące podmioty: Asseco Poland, Grupa Asseco Data Systems, Grupa DahliaMatic, ZUI Novum, ComCERT, GSTN Consulting, Asseco Cloud, Krajowy Operator Chmury Medycznej oraz Grupa Asseco Innovation Fund. Poszczególne podmioty wchodzące w skład segmentu oferują kompleksowe usługi informatyczne skierowane do szerokiego spektrum podmiotów działających w sektorze instytucji finansowych, przedsiębiorstw oraz instytucji publicznych. Wyniki segmentu jako całości są przedmiotem regularnej weryfikacji przez Zarząd Asseco Poland.

Segment Asseco International – segment obejmuje wszystkie spółki osiągające przychody przede wszystkim na rynkach Europy centralnej, Europy południowo-wschodniej oraz Europy zachodniej i wschodniej. Wyniki spółek wchodzących w skład tego segmentu są przedmiotem okresowej weryfikacji przez zarząd spółki Asseco International, a.s. Skład segmentu jest tożsamy ze składem grupy Asseco International, a.s. Wyniki segmentu jako całości są przedmiotem regularnej weryfikacji przez Zarząd Asseco Poland. Poszczególne podmioty wchodzące w skład segmentu oferują kompleksowe usługi informatyczne skierowane do szerokiego spektrum podmiotów działających przede wszystkim w sektorze instytucji finansowych, instytucji publicznych i przedsiębiorstw.

Segment Formula Systems – segment obejmuje spółki osiągające przychody przede wszystkim na rynkach Izraela i Ameryki Północnej, a także Europy, Azji i Afryki (region EMEA). Wyniki spółek wchodzących w skład tego segmentu są przedmiotem okresowej weryfikacji przez zarząd spółki Formula Systems, stąd skład segmentu jest tożsamy z grupą Formula Systems. Wyniki segmentu jako całości są przedmiotem regularnej weryfikacji przez Zarząd Asseco Poland.

Przychody od żadnego z klientów Grupy nie przekraczały 10% przychodów ze sprzedaży wypracowanych przez Grupę w okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2024 roku ani w okresie porównawczym.

Wybrane dane dotyczące rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych za okres 9 miesięcy zakończony dnia 30 września 2024 roku w podziale na segmenty operacyjne:

9 miesięcy do 30 września 2024	Segment Asseco Poland mIn PLN	Segment Asseco International mIn PLN	Segment Formula Systems mIn PLN	Eliminacje mIn PLN	Razem mIn PLN
Przychody od klientów zewnętrznych	1 477,2	2 939,7	8 160,0	-	12 576,9
Transakcje pomiędzy segmentami	15,0	7,9	10,9	(33,8)	-
Przychody operacyjne segmentu łącznie	1 492,2	2 947,6	8 170,9	(33,8)	12 576,9
Zysk/strata netto z działalności operacyjnej segmentu	244,2	333,8	713,5	(4,9)	1 286,6
Przychody z tytułu odsetek ¹⁾	11,1	16,9	48,5	-	76,5
Koszty z tytułu odsetek ²⁾	(47,8)	(14,2)	(84,0)	0,5	(145,5)
Podatek dochodowy	(43,6)	(65,2)	(151,8)	-	(260,6)
Pozycje niepieniężne:					
Amortyzacja (ujęta w rachunku przepływów pieniężnych)	(74,3)	(151,4)	(387,1)	2,1	(610,7)
<i>w tym amortyzacja wartości niematerialnych rozpoznanych w wyniku procesu alokacji ceny nabycia (PPA)</i>	<i>(11,8)</i>	<i>(18,7)</i>	<i>(152,0)</i>	-	<i>(182,5)</i>
Koszty transakcji z pracownikami rozliczanych w formie instrumentów kapitałowych	-	(6,7)	(50,3)	-	(57,0)
(Odpis)/odwrócenie odpisu z tytułu utraty wartości aktywów segmentu	(4,2)	(15,3)	(3,0)	-	(22,5)
Udział w wynikach jednostek stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięć	2,3	1,3	24,8	-	28,4
Zysk/strata netto segmentu przypisany Jednostce Dominującej	159,8	156,7	57,2	(4,5)	369,2
Środki pieniężne z działalności operacyjnej ³⁾	251,5	273,5	944,9	(2,2)	1 467,7

¹⁾ Przychody odsetkowe od udzielonych pożyczek, nabytych papierów dłużnych, leasingu, należności handlowych oraz depozytów bankowych

²⁾ Koszty odsetkowe od kredytów, pożyczek, wyemitowanych papierów dłużnych, leasingu oraz zobowiązań handlowych

³⁾ Środki pieniężne z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym

Wybrane dane dotyczące pozycji bilansowych na dzień 30 września 2024 roku w podziale na segmenty operacyjne:

30 września 2024	Segment Asseco Poland mIn PLN	Segment Asseco International mIn PLN	Segment Formula Systems mIn PLN	Eliminacje mIn PLN	Razem mIn PLN
Aktywa trwałe	3 214,8	2 760,2	4 411,6	(12,1)	10 374,5
w tym wartość firmy	2 271,7	1 895,0	1 824,5	-	5 991,2
Aktywa obrotowe	868,3	1 890,4	5 353,9	(11,3)	8 101,3
<i>w tym m.in.:</i>					
należności z tytułu dostaw i usług oraz aktywa z tytułu umów z klientami	547,5	810,2	2 972,2	(10,1)	4 319,8
środki pieniężne	259,1	636,0	1 793,9	-	2 689,0
Zobowiązania długoterminowe	922,7	803,2	2 046,7	(10,8)	3 761,8
<i>w tym m.in.:</i>					
kredyty bankowe, pożyczki i dłużne papiery wartościowe	689,9	188,8	1 115,1	-	1 993,8
zobowiązania z tytułu leasingu	76,9	132,9	453,9	(8,8)	654,9
Zobowiązania krótkoterminowe	542,6	1 279,7	3 858,0	(5,9)	5 674,4
<i>w tym m.in.:</i>					
kredyty bankowe, pożyczki i dłużne papiery wartościowe	104,9	183,2	845,3	-	1 133,4
zobowiązania z tytułu leasingu	16,4	46,5	170,4	(2,4)	230,9
zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz umów z klientami	206,5	559,0	1 580,8	(4,0)	2 342,3

Wybrane dane dotyczące rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych za okres 9 miesięcy zakończony dnia 30 września 2023 roku w podziale na segmenty operacyjne:

9 miesięcy do 30 września 2023	Segment Asseco Poland mln PLN	Segment Asseco International mln PLN	Segment Formula Systems mln PLN	Eliminacje mln PLN	Razem mln PLN
Przychody od klientów zewnętrznych	1 401,6	2 881,9	8 327,1	-	12 610,6
Transakcje pomiędzy segmentami	13,7	8,1	12,0	(33,8)	-
Przychody operacyjne segmentu łącznie	1 415,3	2 890,0	8 339,1	(33,8)	12 610,6
Zysk/strata netto z działalności operacyjnej segmentu	199,1	290,5	677,9	(1,4)	1 166,1
Przychody z tytułu odsetek ¹⁾	16,7	12,1	31,0	-	59,8
Koszty z tytułu odsetek ²⁾	(7,2)	(11,6)	(93,6)	0,3	(112,1)
Podatek dochodowy	(39,8)	(60,4)	(133,5)	-	(233,7)
Pozycje niepieniężne:					
Amortyzacja (ujęta w rachunku przepływów pieniężnych)	(70,4)	(140,3)	(450,3)	1,6	(659,4)
<i>w tym amortyzacja wartości niematerialnych rozpoznanych w wyniku procesu alokacji ceny nabycia (PPA)</i>	<i>(10,6)</i>	<i>(13,7)</i>	<i>(193,8)</i>	-	<i>(218,1)</i>
Koszty transakcji z pracownikami rozliczanych w formie instrumentów kapitałowych (SBP)	-	(0,5)	(56,9)	-	(57,4)
(Odpis)/odwrócenie odpisu z tytułu utraty wartości aktywów segmentu	(5,1)	(14,6)	(12,7)	-	(32,4)
Udział w wynikach jednostek stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięć	(1,0)	0,4	2,6	-	2,0
Zysk/strata netto segmentu przypisany Jednostce Dominującej	161,7	136,1	47,5	(1,1)	344,2
Środki pieniężne z działalności operacyjnej ³⁾	241,2	369,3	1 006,7	(1,6)	1 615,6

¹⁾ Przychody odsetkowe od udzielonych pożyczek, nabytych papierów dłużnych, leasingu, należności handlowych oraz depozytów bankowych

²⁾ Koszty odsetkowe od kredytów, pożyczek, wyemitowanych papierów dłużnych, leasingu oraz zobowiązań handlowych

³⁾ Środki pieniężne z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym

Wybrane dane dotyczące pozycji bilansowych na dzień 31 grudnia 2023 roku w podziale na segmenty operacyjne:

31 grudnia 2023 (przekształcone)	Segment Asseco Poland mln PLN	Segment Asseco International mln PLN	Segment Formula Systems mln PLN	Eliminacje mln PLN	Razem mln PLN
Aktywa trwałe	3 232,4	2 548,3	4 405,0	(11,8)	10 173,9
w tym wartość firmy	2 271,7	1 743,1	1 829,9	-	5 844,7
Aktywa obrotowe	1 007,8	2 088,0	5 535,3	(11,5)	8 619,6
<i>w tym m.in.:</i>					
należności z tytułu dostaw i usług oraz aktywa z tytułu umów z klientami	531,8	823,7	2 961,9	(9,7)	4 307,7
środki pieniężne	388,4	818,8	1 779,9	-	2 987,1
Zobowiązania długoterminowe	1 075,9	507,7	2 112,6	(10,9)	3 685,3
<i>w tym m.in.:</i>					
kredyty bankowe, pożyczki i dłużne papiery wartościowe	826,1	156,0	1 259,7	-	2 241,8
zobowiązania z tytułu leasingu	83,1	110,8	332,9	(7,6)	519,2
Zobowiązania krótkoterminowe	588,4	1 416,0	4 038,7	(9,3)	6 033,8
<i>w tym m.in.:</i>					
kredyty bankowe, pożyczki i dłużne papiery wartościowe	102,4	126,9	871,3	-	1 100,6
zobowiązania z tytułu leasingu	15,2	48,4	173,5	(1,7)	235,4
zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz umów z klientami	234,9	740,5	1 786,7	(6,7)	2 755,4

5. Noty objaśniające do skonsolidowanego rachunku zysków i strat

5.1. Struktura przychodów operacyjnych

Przychody operacyjne w okresie 3 i 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2024 roku oraz w okresach porównywalnych kształtowały się następująco:

Przychody operacyjne	3 miesiące do 30 września 2024 mIn PLN	9 miesięcy do 30 września 2024 mIn PLN	3 miesiące do 30 września 2023 mIn PLN	9 miesięcy do 30 września 2023 mIn PLN
Przychody operacyjne według rodzaju				
Oprogramowanie i usługi własne	3 323,1	9 949,3	3 263,2	9 983,4
Oprogramowanie i usługi obce	425,6	1 249,4	485,4	1 257,1
Sprzęt i infrastruktura	431,4	1 378,2	346,6	1 370,1
Razem	4 180,1	12 576,9	4 095,2	12 610,6
Przychody operacyjne według grupy produktów				
Rozwiązania dla finansów	1 414,3	4 109,2	1 296,0	3 941,1
Rozwiązania dla instytucji publicznych	915,0	2 577,1	759,7	2 412,9
Rozwiązania ERP	369,4	1 114,2	355,5	1 081,3
Pozostałe rozwiązania IT	643,0	2 041,0	692,1	2 115,6
Infrastruktura	665,3	2 183,3	794,9	2 444,7
Pozostałe (inne niż IT)	173,1	552,1	197,0	615,0
Razem przychody operacyjne	4 180,1	12 576,9	4 095,2	12 610,6

i. Struktura przychodów operacyjnych segmentów w rozbiciu na rodzaje

Przychody operacyjne poszczególnych segmentów w rozbiciu na rodzaj przychodów w okresie 3 i 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2024 roku oraz w okresach porównywalnych kształtowały się następująco:

	Segment Asseco Poland mIn PLN	Segment Asseco International mIn PLN	Segment Formula Systems mIn PLN	Eliminacje mIn PLN	Razem mIn PLN
3 miesiące do 30 września 2024					
Oprogramowanie i usługi własne	452,4	721,9	2 156,4	(7,6)	3 323,1
Oprogramowanie i usługi obce	41,5	118,9	269,2	(4,0)	425,6
Sprzęt i infrastruktura	6,2	150,8	274,5	(0,1)	431,4
Razem przychody operacyjne	500,1	991,6	2 700,1	(11,7)	4 180,1

	Segment Asseco Poland mIn PLN	Segment Asseco International mIn PLN	Segment Formula Systems mIn PLN	Eliminacje mIn PLN	Razem mIn PLN
9 miesięcy do 30 września 2024					
Oprogramowanie i usługi własne	1 355,1	2 111,1	6 501,4	(18,3)	9 949,3
Oprogramowanie i usługi obce	108,4	378,4	777,8	(15,2)	1 249,4
Sprzęt i infrastruktura	28,7	458,1	891,7	(0,3)	1 378,2
Razem przychody operacyjne	1 492,2	2 947,6	8 170,9	(33,8)	12 576,9

	Segment Asseco Poland mIn PLN	Segment Asseco International mIn PLN	Segment Formula Systems mIn PLN	Eliminacje mIn PLN	Razem mIn PLN
3 miesiące do 30 września 2023					
Oprogramowanie i usługi własne	398,8	681,5	2 189,3	(6,4)	3 263,2
Oprogramowanie i usługi obce	37,0	136,9	315,6	(4,1)	485,4
Sprzęt i infrastruktura	8,8	129,4	208,2	0,2	346,6
Razem przychody operacyjne	444,6	947,8	2 713,1	(10,3)	4 095,2

	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN
9 miesięcy do 30 września 2023					
Oprogramowanie i usługi własne	1 241,0	2 002,6	6 760,0	(20,2)	9 983,4
Oprogramowanie i usługi obce	124,9	369,3	776,6	(13,7)	1 257,1
Sprzęt i infrastruktura	49,4	518,1	802,5	0,1	1 370,1
Razem przychody operacyjne	1 415,3	2 890,0	8 339,1	(33,8)	12 610,6

ii. *Struktura przychodów operacyjnych segmentów w rozbiściu na sektory*

Przychody operacyjne poszczególnych segmentów w rozbiściu na sektory w okresie 3 i 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2024 roku oraz w okresie porównywalnym kształtowały się następująco:

	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN
3 miesiące do 30 września 2024					
Rozwiązania dla finansów	154,1	405,5	861,5	(6,8)	1 414,3
Rozwiązania dla instytucji publicznych	240,1	94,1	582,0	(1,2)	915,0
Rozwiązania ERP	13,3	228,1	128,7	(0,7)	369,4
Pozostałe rozwiązania IT	44,3	34,5	563,3	0,9	643,0
Infrastruktura	45,1	225,8	394,9	(0,5)	665,3
Pozostałe (inne niż IT)	3,2	3,6	169,7	(3,4)	173,1
Razem przychody operacyjne	500,1	991,6	2 700,1	(11,7)	4 180,1

	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN
9 miesięcy do 30 września 2024					
Rozwiązania dla finansów	441,1	1 118,1	2 561,0	(11,0)	4 109,2
Rozwiązania dla instytucji publicznych	729,6	280,3	1 572,0	(4,8)	2 577,1
Rozwiązania ERP	42,5	688,0	386,3	(2,6)	1 114,2
Pozostałe rozwiązania IT	145,5	73,5	1 824,9	(2,9)	2 041,0
Infrastruktura	123,4	779,7	1 285,2	(5,0)	2 183,3
Pozostałe (inne niż IT)	10,1	8,0	541,5	(7,5)	552,1
Razem przychody operacyjne	1 492,2	2 947,6	8 170,9	(33,8)	12 576,9

	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN
3 miesiące do 30 września 2023					
Rozwiązania dla finansów	135,4	352,2	812,9	(4,5)	1 296,0
Rozwiązania dla instytucji publicznych	206,3	71,6	482,3	(0,5)	759,7
Rozwiązania ERP	13,9	218,8	123,7	(0,9)	355,5
Pozostałe rozwiązania IT	49,6	32,2	612,5	(2,2)	692,1
Infrastruktura	36,4	270,7	488,1	(0,3)	794,9
Pozostałe (inne niż IT)	3,0	2,3	193,6	(1,9)	197,0
Razem przychody operacyjne	444,6	947,8	2 713,1	(10,3)	4 095,2

	Segment Asseco Poland mln PLN	Segment Asseco International mln PLN	Segment Formula Systems mln PLN	Eliminacje mln PLN	Razem mln PLN
9 miesięcy do 30 września 2023					
Rozwiązania dla finansów	394,6	1 041,9	2 516,7	(12,1)	3 941,1
Rozwiązania dla instytucji publicznych	665,5	236,0	1 514,8	(3,4)	2 412,9
Rozwiązania ERP	49,0	656,5	379,1	(3,3)	1 081,3
Pozostałe rozwiązania IT	151,4	99,2	1 869,9	(4,9)	2 115,6
Infrastruktura	145,4	839,6	1 463,8	(4,1)	2 444,7
Pozostałe (inne niż IT)	9,4	16,8	594,8	(6,0)	615,0
Razem przychody operacyjne	1 415,3	2 890,0	8 339,1	(33,8)	12 610,6

iii. *Struktura przychodów operacyjnych w podziale na kraje, w których zostały wygenerowane*

	9 miesięcy do 30 września 2024 mln PLN	9 miesięcy do 30 września 2023 mln PLN
Izrael	5 074,1	5 057,2
USA	1 880,7	2 125,3
Polska	1 751,7	1 633,8
Niemcy	391,1	349,8
Hiszpania	386,8	452,1
Czechy	354,8	332,6
Słowacja	311,5	315,8
Wielka Brytania	304,9	317,5
Serbia	286,0	270,8
Chorwacja	155,1	137,8
Rumunia	151,5	173,4
Turcja	145,7	118,1
Pozostałe kraje	1 383,0	1 326,4
Razem przychody operacyjne	12 576,9	12 610,6

iv. *Przychody z tytułu umów z klientami w przychodach operacyjnych ogółem*

	3 miesiące do 30 września 2024 mln PLN	9 miesięcy do 30 września 2024 mln PLN	3 miesiące do 30 września 2023 mln PLN	9 miesięcy do 30 września 2023 mln PLN
Przychody z umów z klientami rozpoznawane zgodnie z MSSF 15, w tym:	4 154,6	12 499,6	4 070,5	12 537,7
Z tytułu dóbr i usług przekazanych w określonym momencie	753,3	2 280,8	657,5	2 235,1
Segment Asseco Poland	63,4	163,4	5,7	141,4
Segment Asseco International	275,6	866,1	298,3	955,7
Segment Formula Systems	414,4	1 263,4	355,5	1 147,6
Transakcje wewnątrzgrupowe	(0,1)	(12,1)	(2,0)	(9,6)
Z tytułu dóbr i usług przekazywanych w miarę upływu czasu	3 401,3	10 218,8	3 413,0	10 302,6
Segment Asseco Poland	434,7	1 323,2	438,7	1 272,9
Segment Asseco International	689,7	2 005,7	624,5	1 860,9
Segment Formula Systems	2 285,7	6 907,5	2 357,6	7 191,5
Transakcje wewnątrzgrupowe	(8,8)	(17,6)	(7,8)	(22,7)
Przychody operacyjne z leasingu rozpoznane zgodnie z MSSF 16	25,5	77,3	24,7	72,9

Segment Asseco Poland	2,0	5,6	0,2	1,0
Segment Asseco International	26,3	75,8	25,0	73,4
Transakcje wewnątrzgrupowe	(2,8)	(4,1)	(0,5)	(1,5)
Razem przychody operacyjne	4 180,1	12 576,9	4 095,2	12 610,6

Przychody operacyjne z leasingu rozpoznane zgodnie z MSSF 16 w powyższej tabeli dotyczą głównie przychodów segmentu Asseco International (w tym głównie Grupy Asseco South Eastern Europe) z tytułu usług outsourcingu bankomatów i terminali płatniczych. Dodatkowo przychody te obejmują przychody z tytułu wynajmu powierzchni, w tym powierzchni biurowej (głównie w segmencie Asseco Poland). Umowy takie traktowane są jako umowy leasingu operacyjnego, a przychody ujmowane są zgodnie z wytycznymi MSSF 16 jako przychody z leasingu operacyjnego.

5.2. Struktura kosztów operacyjnych

W poniższej tabeli przedstawiono strukturę kosztów operacyjnych w okresie 3 i 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2024 roku oraz w okresach porównywalnych.

Koszty działalności operacyjnej	3 miesiące do 30 września 2024	9 miesięcy do 30 września 2024	3 miesiące do 30 września 2023 (przekształcone)	9 miesięcy do 30 września 2023
	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
Wartość odsprzedanych towarów, materiałów i usług obcych (COGS)	(649,9)	(2 053,1)	(615,1)	(2 103,1)
Świadczenia na rzecz pracowników	(2 168,3)	(6 391,7)	(2 052,6)	(6 280,2)
Amortyzacja	(204,6)	(608,5)	(216,5)	(658,3)
Usługi obce	(505,0)	(1 609,8)	(626,6)	(1 756,2)
Pozostałe	(189,2)	(637,0)	(207,5)	(641,2)
Razem	(3 717,0)	(11 300,1)	(3 718,3)	(11 439,0)
Koszt własny sprzedaży	(3 204,2)	(9 751,8)	(3 193,2)	(9 826,4)
Koszty sprzedaży	(230,9)	(687,0)	(226,5)	(707,1)
Koszty ogólnego zarządu	(277,2)	(843,9)	(292,4)	(879,3)
(Odpis) / odwrócenie odpisu z tytułu utraty wartości utraty należności z tytułu dostaw i usług*	(4,7)	(17,4)	(6,2)	(26,2)
Razem	(3 717,0)	(11 300,1)	(3 718,3)	(11 439,0)

* w całości przypisane do Kosztu własnego sprzedaży

W okresie sprawozdawczym w kosztach usług obcych ujęte zostały koszty outsourcingu zasobów ludzkich w wysokości 814,3 mln PLN oraz koszty podwykonawców w wysokości 641,7 mln PLN. W okresie porównywalnym koszty te wyniosły odpowiednio 856,2 mln PLN oraz 752,1 mln PLN.

W okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2024 roku pozostałe koszty działalności operacyjnej obejmowały przede wszystkim koszty utrzymania majątku i samochodów służbowych w wysokości 304,2 mln PLN oraz koszty podróży służbowych w wysokości 52,4 mln PLN. W okresie porównywalnym pozostałe koszty operacyjne zawierały głównie koszty utrzymania majątku i samochodów służbowych w wysokości 323,6 mln PLN oraz koszty podróży służbowych w wysokości 48,8 mln PLN.

i. Koszty świadczeń na rzecz pracowników

Koszty świadczeń	3 miesiące do 30 września 2024	9 miesięcy do 30 września 2024	3 miesiące do 30 września 2023	9 miesięcy do 30 września 2023
	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
Wynagrodzenia	(1 853,4)	(5 386,2)	(1 749,9)	(5 293,2)
Koszty ubezpieczeń społecznych	(137,7)	(401,9)	(126,5)	(385,2)
Koszty świadczeń emerytalnych	(127,2)	(386,1)	(121,4)	(386,2)
Koszty transakcji płatności na bazie akcji	(21,4)	(57,0)	(18,2)	(57,4)
Pozostałe koszty świadczeń pracowniczych	(28,6)	(160,5)	(36,6)	(158,2)
Koszty świadczeń pracowniczych ogółem	(2 168,3)	(6 391,7)	(2 052,6)	(6 280,2)

Przeciętne zatrudnienie w okresie sprawozdawczym w etatach pobierających wynagrodzenie, tj. zatrudnienie w etatach skorygowane (pomniejszone) o etaty, za które spółki z Grupy nie wypłacają wynagrodzenia (np. urlop bezpłatny, urlop macierzyński, inne), z wyłączeniem spółek, których wyniki ujmowane są w pozostałej działalności operacyjnej lub w działalności zaniechanej, natomiast z uwzględnieniem spółek, które dołączyły do Grupy w trakcie okresu sprawozdawczego (skalkulowane proporcjonalnie do okresu ich konsolidacji), wynosi 32 641; w okresie porównywalnym było to 32 217.

Koszty transakcji na bazie akcji dotyczą programów, jakie zostały przyznane pracownikom i członkom kierownictwa spółek z segmentu Formula Systems oraz członkom kierownictwa spółek z Grupy ASEE i członkom kierownictwa spółki Asseco Business Solutions S.A. z segmentu Asseco International. Koszt z tytułu tych programów wyniósł 57,0 mln PLN w okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2024 roku, a w okresie porównawczym 57,4 mln PLN.

W wyniku lat 2024 oraz 2023 ujęta jest część kosztu programu przyznanego CEO Formula Systems w 2020 roku. W ramach programu CEO przyznano RSU (Restricted Shares Units), które po upływie 8 lat, tj. po zakończeniu roku 2027, będą mogły zostać zamienione na akcje stanowiące 4% udziału w kapitale spółki Formula Systems. Całkowita wartość tego programu opcyjnego wynosi około 170 mln NIS (175,0 mln PLN) i jest rozpoznawana liniowo w kosztach Grupy przez okres od 2020 do 2027 roku. W wynikach trzech kwartałów roku 2024 w spółce Formula Systems (1985) Ltd ujęto koszt powyższego programu w kwocie 17,9 mln NIS (19,2 mln PLN), a także koszt innych programów płatności na bazie akcji w wysokości 1,8 mln NIS (1,9 mln PLN).

Pozostałe koszty transakcji płatności na bazie akcji pochodzą z grupy Magic (5,0 mln PLN), grupy Matrix (14,6 mln PLN), grupy Sapiens (8,8 mln PLN), grupy Michpal (0,9 mln PLN), a także z grupy ASEE (0,5 mln PLN) oraz Asseco Business Solutions (6,1 mln PLN).

5.3. Pozostałe przychody i koszty operacyjne

Pozostałe przychody i koszty operacyjne w okresie 3 i 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2024 roku oraz w okresach porównywalnych kształtowały się następująco:

Pozostałe przychody operacyjne	3 miesiące do	9 miesięcy do	3 miesiące do	9 miesięcy do
	30 września 2024	30 września 2024	30 września 2023	30 września 2023
	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
Zysk na sprzedaży aktywów trwałych	4,7	21,3	1,2	4,5
Zysk z tytułu modyfikacji i przedterminowego zakończenia umów leasingowych	(0,3)	0,1	1,0	5,5
Przychody z działalności sportowo-rekreacyjnej	8,7	22,1	8,7	21,0
Zyski z przeszacowania odroczonej i warunkowej płatności za pakiet kontrolny w spółkach zależnych oraz przeszacowania zobowiązania z tytułu nabycia udziałów niekontrolujących (opcje put)	12,6	28,7	7,5	15,0
Zysk na utracie kontroli nad spółkami zależnymi	-	0,5	-	2,5
Pozostałe	2,7	9,5	2,7	7,4
Razem	28,4	82,2	21,1	55,9

Pozostałe koszty operacyjne	3 miesiące do	9 miesięcy do	3 miesiące do	9 miesięcy do
	30 września 2024	30 września 2024	30 września 2023	30 września 2023
	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
Straty z tytułu modyfikacji umów leasingowych	(1,1)	(1,2)	-	-
Darowizny przekazane podmiotom niepowiązanym	(0,8)	(1,9)	(0,9)	(1,9)
Koszty związane z przychodami z działalności sportowo-rekreacyjnej	(8,4)	(28,0)	(8,6)	(27,0)
Odpis z tytułu utraty wartości należności z tytułu sprzedaży jednostek zależnych	-	(0,4)	(0,1)	(0,2)
Odpis z tytułu utraty wartości wartości firmy	-	-	-	(4,9)
Koszty związane z objęciem kontroli nad spółkami zależnymi	(3,5)	(6,8)	(1,0)	(1,9)

Straty z przeszacowania odroczonej i warunkowej płatności za pakiet kontrolny w spółkach zależnych oraz przeszacowania zobowiązania z tytułu nabycia udziałów niekontrolujących (opcje put)	(1,3)	(2,7)	(1,9)	(3,1)
Koszt dywidend przypisany udziałowcom niekontrolującym	(9,4)	(21,9)	(10,8)	(18,4)
Pozostałe	(4,8)	(9,5)	(0,6)	(4,0)
Razem	(29,3)	(72,4)	(23,9)	(61,4)

Zyski i straty z przeszacowania odroczonej i warunkowej płatności za pakiet kontrolny w spółkach zależnych oraz z przeszacowania zobowiązania z tytułu nabycia udziałów niekontrolujących (opcje put) wynikają głównie ze zmiany szacunków dotyczących wyników operacyjnych spółek zależnych, na których oparte są wartości wspomnianych zobowiązań.

Koszty dywidend wypłaconych udziałowcom niekontrolującym dotyczą udziałów niekontrolujących objętych opcją put i rozliczanych przy zastosowaniu metody oczekiwanego nabycia.

5.4. Przychody i koszty finansowe

Struktura przychodów finansowych w okresie 3 i 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2024 roku oraz w okresach porównywalnych kształtowała się następująco:

Przychody finansowe	3 miesiące do 30 września 2024	9 miesięcy do 30 września 2024	3 miesiące do 30 września 2023	9 miesięcy do 30 września 2023
	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN
Przychody odsetkowe od inwestycji w instrumenty dłużne oraz depozyty wyceniane w zamortyzowanym koszcie	24,2	71,1	17,8	59,8
Dodatnie różnice kursowe	0,6	34,8	17,9	65,6
Zyski z realizacji i/lub wyceny aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy	2,5	3,8	(1,1)	1,5
Zyski z sytuacji pieniężnej netto - hiperinflacja	3,7	19,3	10,3	21,1
Pozostałe przychody finansowe	0,1	0,8	(0,5)	1,5
Przychody finansowe ogółem	31,1	135,8	44,4	149,5

Zyski z sytuacji pieniężnej netto - hiperinflacja wynikają z zastosowania standardu MSR 29 i są to zyski z inflacyjnego przeszacowania niepieniężnych pozycji bilansu oraz pozycji rachunku zysków i strat jednostek zależnych działających w Turcji w grupie ASEE (segment Asseco International), wskaźnikami inflacji za bieżący rok. Szczegółowe informacje o wpływie hiperinflacji zostały ujęte w nocie 2.11 niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Struktura kosztów finansowych w okresie 3 i 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2024 roku oraz w okresach porównywalnych kształtowała się następująco:

Koszty finansowe	3 miesiące do 30 września 2024	9 miesięcy do 30 września 2024	3 miesiące do 30 września 2023	9 miesięcy do 30 września 2023
	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN
Koszty odsetkowe od kredytów, pożyczek, papierów dłużnych, leasingu oraz zobowiązań	(47,9)	(145,5)	(37,0)	(112,1)
Pozostałe koszty odsetkowe	(7,4)	(19,0)	(4,5)	(15,6)
Ujemne różnice kursowe	(19,4)	(50,8)	(6,4)	(40,0)
Straty z realizacji i/lub wyceny aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy	(0,6)	(1,0)	(4,4)	(16,6)
Odwijanie dyskonta dotyczącego odroczonej i warunkowej płatności za pakiet kontrolny w spółkach zależnych oraz zobowiązania z tytułu nabycia udziałów niekontrolujących (opcje put)	(5,5)	(12,2)	(0,7)	(6,1)
Pozostałe koszty finansowe*	(1,3)	(3,4)	(0,6)	(1,6)
Koszty finansowe ogółem	(82,1)	(231,9)	(53,6)	(192,0)

*w pozostałych kosztach finansowych w okresie porównawczym uwzględniono odpis z tytułu utraty wartości instrumentów finansowych

Dodatnie i ujemne różnice kursowe prezentowane są netto (jako nadwyżka dodatnich nad ujemnymi lub odwrotnie) na poziomie poszczególnych spółek zależnych.

5.5. Podatek dochodowy

Główne składniki obciążenia wyniku z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych (bieżącego i odroczonego):

Podatek dochodowy	3 miesiące do	9 miesięcy do	3 miesiące do	9 miesięcy do
	30 września 2024	30 września 2024	30 września 2023	30 września 2023
	młn PLN	młn PLN	młn PLN	młn PLN
Bieżący podatek dochodowy oraz korekty lat ubiegłych	(98,8)	(311,0)	(103,2)	(290,4)
Odroczony podatek dochodowy	6,8	50,4	30,4	56,7
Obciążenie podatkowe wykazane w rachunku zysków i strat	(92,0)	(260,6)	(72,8)	(233,7)

Efektywna stopa podatkowa w okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2024 roku wyniosła 21,9% wobec 20,8% w okresie porównywalnym.

5.6. Zysk przypadający na jedną akcję

W okresie sprawozdawczym jak i w okresie porównywalnym nie występowały elementy rozładniające zysk przypadający na jedną akcję, wskutek czego zysk na akcję i rozwodniony zysk na akcję były sobie równe.

Poniżej przedstawione zostały dane dotyczące zysku oraz ilość akcji, które posłużyły do wyliczenia zysku na jedną akcję. Zmniejszona (w stosunku do okresu porównywalnego) liczba akcji zastosowana do wyliczenia zysku na akcję w okresie sprawozdawczym wynika z posiadanych przez Asseco Poland S.A. akcji własnych, skupionych we wrześniu 2023 roku.

Zysk na akcje	3 miesiące do	9 miesięcy do	3 miesiące do	9 miesięcy do
	30 września 2024	30 września 2024	30 września 2023	30 września 2023
			(przekształcone)	
Średnia ważona liczba wyemitowanych akcji zwykłych zastosowana do obliczenia podstawowego zysku na jedną akcję (w sztukach)	68 191 431	68 191 431	81 390 643	82 457 853
Zysk netto przypadający na akcjonariuszy Jednostki Dominującej (w milionach PLN) za okres sprawozdawczy	134,0	369,2	114,0	344,2
Zysk na jedną akcję (w PLN) ze skonsolidowanego zysku netto za okres sprawozdawczy	1,97	5,41	1,40	4,17

5.7. Informacja dotycząca wypłaconej dywidendy

W 2024 roku Jednostka Dominująca wypłaciła dywidendę za 2023 rok. W dniu 12 czerwca 2024 roku Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Asseco Poland S.A. podjęło decyzję o podzieleniu zysku netto wypracowanego w roku obrotowym 2023 w kwocie 352,0 mln PLN w następujący sposób:

- Kwota 249,6 mln PLN została przeznaczona do podziału między Akcjonariuszy, tj. na wypłatę dywidendy. Oznacza to po 3,66 PLN na jedną akcję. Dzień dywidendy ustalano na dzień 21 czerwca 2024 roku, a dzień wypłaty dywidendy na dzień 28 czerwca 2024 roku;
- Pozostała część zysku netto za rok obrotowy 2023 w kwocie 102,4 mln PLN została przekazana na kapitał rezerwowy.

W 2023 roku Jednostka Dominująca wypłaciła dywidendę za 2022 rok. W dniu 30 maja 2023 roku Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Asseco Poland S.A. podjęło decyzję o podzieleniu zysku netto wypracowanego w roku obrotowym 2022 w kwocie 340,6 mln PLN w następujący sposób:

- Kwota 290,5 mln PLN została przeznaczona do podziału między Akcjonariuszy, tj. na wypłatę dywidendy. Oznacza to po 3,50 PLN na jedną akcję. Dzień dywidendy ustalano na dzień 19 czerwca 2023 roku, a dzień wypłaty dywidendy na dzień 28 czerwca 2023 roku;
- Pozostała część zysku netto za rok obrotowy 2022 w kwocie 50,1 mln PLN została przekazana na kapitał zapasowy.

6. Noty objaśniające do skonsolidowanego bilansu

6.1. Wartości niematerialne

Zmiana wartości netto wartości niematerialnych w okresie 9 miesięcy zakończonym w dniu 30 września 2024 roku oraz w okresie porównywalnym wynikała z następujących ruchów:

	9 miesięcy do 30 września 2024	9 miesięcy do 30 września 2023 (przekształcone)
	młn PLN	młn PLN
Wartość netto wartości niematerialnych na dzień 1 stycznia (przekształcone)	2 026,6	2 384,7
Zwiększenia stanu, z tytułu:	189,1	165,3
Zakupu i modernizacji	8,0	8,3
Objęcia kontroli nad spółkami zależnymi	101,1	64,9
Kapitalizacji kosztów projektów rozwojowych	80,0	92,1
Zmniejszenia stanu, z tytułu:	(277,6)	(304,0)
Odpisu amortyzacyjnego za okres sprawozdawczy	(277,5)	(303,9)
Sprzedaży i likwidacji	(0,1)	(0,1)
(Odpis aktualizujący) /odwrócenie odpisu	(3,0)	(2,1)
Zmiana z tytułu hiperinflacji	0,5	0,9
Zmiana prezentacji	0,1	0,6
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych	(66,1)	(131,0)
Wartość netto wartości niematerialnych na dzień 30 września	1 869,6	2 114,4

6.2. Aktywa z tytułu prawa do użytkowania

Zmiana wartości netto aktywów z tytułu prawa do użytkowania w okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2024 roku oraz w okresie porównywalnym wynikała z następujących ruchów:

	9 miesięcy do 30 września 2024	9 miesięcy do 30 września 2023
	młn PLN	młn PLN
Wartość netto aktywów z tytułu prawa do użytkowania na dzień 1 stycznia (przekształcone)	754,9	789,9
Zwiększenia stanu, z tytułu:	376,9	271,2
Zawarcia nowej umowy leasingu	327,7	250,7
Modyfikacji i indeksacji bieżących umów (przedłużenia umowy, zmiany stopy procentowej)	43,2	20,3
Objęcia kontroli nad spółkami zależnymi	6,0	-
Pozostałe	-	0,2
Zmniejszenia stanu, z tytułu:	(214,6)	(287,7)
Odpisu amortyzacyjnego za okres sprawozdawczy	(197,9)	(215,5)
Przedterminowego zakończenia umowy	(7,1)	(65,4)
Modyfikacji i indeksacji bieżących umów (skrócenia umowy, zmiana stopy procentowej)	(9,5)	(4,3)
Pozostałe	(0,1)	(2,5)
(Odpis aktualizujący) /odwrócenie odpisu	0,4	1,9
Zmiana prezentacji	(0,1)	0,1
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych	(30,0)	(38,7)
Wartość netto aktywów z tytułu prawa do użytkowania na dzień 30 września	887,5	736,7

6.3. Wartość firmy

Wartość firmy powstała na objęciu kontroli nad jednostkami zależnymi jest na potrzeby testu z tytułu utraty wartości alokowana przez Grupę w następujący sposób:

- do grupy ośrodków wypracowujących przepływy pieniężne w postaci segmentu, lub
- do poszczególnych jednostek zależnych, lub
- do segmentów zidentyfikowanych w Jednostce Dominującej (tj. segment "Finanse i Bankowość", "Ochrona Zdrowia i Administracja Publiczna" lub "Przedsiębiorstwa").

W poniższej tabeli zaprezentowano wartość firmy na dzień 30 września 2024 roku oraz na dzień 31 grudnia 2023 roku w podziale na segmenty operacyjne:

Wartość firmy	30 września 2024	31 grudnia 2023 (przekształcone)
	mIn PLN	mIn PLN
Segment Asseco Poland, w tym:	2 271,7	2 271,7
<i>Wartość firmy przypisana do poszczególnych ośrodków wypracowujących przepływy pieniężne</i>	350,2	350,2
Asseco Data Systems S.A.	245,5	245,5
Asseco Cloud Sp. z o.o.	11,0	11,0
GSTN Consulting Sp. z o.o.	33,1	33,1
ZUI Novum Sp. z o.o.	0,3	0,3
DahliaMatic Sp. z o.o.	44,8	44,8
ComCERT S.A.	3,2	3,2
Nextbank Sp. z o.o.	12,3	12,3
Segmenty operacyjne zidentyfikowane w Jednostce Dominującej	1 921,5	1 921,5
Wartość firmy przypisana do segmentu "Finanse i Bankowość"	890,2	890,2
Wartość firmy przypisana do segmentu "Ochrona Zdrowia i Administracja Publiczna"	850,3	850,3
Wartość firmy przypisana do segmentu "Przedsiębiorstwa"	181,0	181,0
Segment Asseco International, w tym:	1 895,0	1 743,1
Grupa Asseco Central Europe	736,8	745,6
Grupa Asseco South Eastern Europe	1 068,2	906,0
Asseco Spain S.A.	18,3	18,6
Asseco Lietuva UAB	0,5	0,5
Asseco PST Holding SGPS S.A.	71,2	72,4
Segment Formula Systems	1 824,5	1 829,9
Razem wartość firmy	5 991,2	5 844,7

W okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2024 roku wystąpiły następujące zmiany wartości firmy z konsolidacji (w tabeli wyszczególniono tylko te pozycje, dla których wystąpiła zmiana):

Wartość firmy wg alokacji po segmentach sprawozdawczych:	Wartość firmy na początek okresu (przekształcone) mIn PLN	Objęcia kontroli mIn PLN	Wpływ hiperinflacji mIn PLN	Różnice kursowe mIn PLN	Wartość firmy na koniec okresu mIn PLN
Segment Asseco International					
Grupa Asseco Central Europe	745,6	2,1	-	(10,9)	736,8
Grupa Asseco South Eastern Europe	906,0	175,1	23,3	(36,2)	1 068,2
Asseco Spain S.A.	18,6	-	-	(0,3)	18,3
Asseco PST Holding SGPS S.A.	72,4	-	-	(1,2)	71,2
Segment Formula Systems					
Grupa Formula	1 829,9	63,4	-	(68,8)	1 824,5

Zwiększenie wartości firmy z tytułu hiperinflacji wynika z zastosowania standardu MSR 29 i dotyczy tureckich spółek zależnych z grupy ASEE (segment Asseco International). Szczegółowe informacje o wpływie hiperinflacji zostały ujęte w nocie 2.11 niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Ponadto w okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2024 roku wpływ na saldo wartości firmy z konsolidacji miały transakcje objęcia kontroli opisane poniżej. Kwoty w walutach obcych w poniższych tabelach, dotyczących indywidualnych nabyć, zostały przeliczone na złote polskie po kursach z dnia nabycia, natomiast w zbiorczej tabeli ruchów powyżej do przeliczenia zmian wartości firmy na złote polskie zastosowano średni kurs za okres sprawozdawczy.

Szczegółowy opis wraz z tabelą został zamieszczony jedynie dla istotnych nabyć (jako próg istotności przyjęto aktywa netto powyżej 10,0 mln PLN). Dla pozostałych nabyć zamieszczono jedynie podstawowy opis.

Opisów nie zamieszczono natomiast dla transakcji nabyć z okresu porównywalnego, których ostateczne rozliczenie nastąpiło w okresie sprawozdawczym lub których rozliczenie tymczasowe zmieniło się w stosunku do rozliczenia z dnia 31 grudnia 2023 roku, w przypadkach, gdy różnice pomiędzy pierwotnymi a finalnymi lub zmienionymi rozliczeniami były niematerialne. Łączny wpływ finalnych rozliczeń nabycia na pozycje bilansu i rachunku wyników zaprezentowany został w nocie 2.10 niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

i. Nabycie udziałów spółki Dwelt d.o.o. Banja Luka przez Grupę ASEE

W dniu 20 grudnia 2023 roku spółka ASEE d.o.o. Sarajevo nabyła 60% udziałów w spółce Dwelt d.o.o. z siedzibą w Banja Luka (Bośnia i Hercegowina). Całość udziałów niekontrolujących objęta jest opcją put/call i są one ujmowane przy zastosowaniu metody oczekiwanego nabycia. W związku z powyższym Grupa rozlicza nabycie jakby zakupiła 100% udziałów w spółce Dwelt d.o.o. i nie rozpoznaje udziałów niekontrolujących.

Łączna cena nabycia określona na dzień transakcji wynosiła 51,1 mln BAM (112,9 mln PLN) i obejmowała: cenę zapłaconą w dniu transakcji w wysokości 7,8 mln BAM (17,2 mln PLN), wartość godziwą zobowiązania warunkowego zależnego od osiągniętych przez spółkę wyników w wysokości 11,6 mln BAM (25,6 mln PLN) oraz wartość godziwą zobowiązania z tytułu posiadanej przez udziałowców niekontrolujących opcji put w wysokości 31,7 mln BAM (70,1 mln PLN).

Na dzień 30 września 2024 roku proces alokacji ceny nabycia nie został przez Grupę zakończony. Tym samym, wartość firmy rozpoznana na nabyciu spółki Dwelt d.o.o. zaprezentowana poniżej może ulec zmianie w okresie 12 miesięcy od dnia objęcia kontroli nad spółką. Wartość tymczasowa możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki Dwelt d.o.o. na dzień objęcia kontroli przedstawia się następująco (wartości przeliczone kursem PLN/BAM na dzień nabycia):

	Wartości tymczasowe pierwotne na dzień nabycia mln BAM	Wartości tymczasowe pierwotne na dzień nabycia mln PLN	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln BAM	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln PLN
Nabywane aktywa				
Rzeczowe aktywa trwałe	0,2	0,5	0,2	0,5
Wartości niematerialne (w tym zidentyfikowane w ramach rozliczenia nabycia)	-	0,1	14,3	31,6
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	0,6	1,2	0,4	0,9
Należności z tytułu dostaw i usług	0,7	1,5	0,7	1,6
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	1,0	2,2	1,0	2,2
Razem aktywa	2,5	5,5	16,6	36,8
Nabywane zobowiązania				
Zobowiązania z tytułu leasingu	0,5	1,2	0,4	0,9
Zobowiązania handlowe	0,1	0,1	0,1	0,1
Zobowiązania budżetowe	1,2	2,6	1,1	2,6
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego (w tym od aktywów niematerialnych rozpoznanych na dzień nabycia (PPA))	-	-	1,4	3,2
Razem zobowiązania	1,8	3,9	3,0	6,8
Wartość aktywów netto	0,7	1,6	13,6	30,0
Wartość udziałów niekontrolujących	-	-	-	-

Nabywany procent kapitału zakładowego	100%*	100%*	100%*	100%*
Cena nabycia	51,1	112,9	51,1	112,9
Wartość firmy na dzień nabycia	50,4	111,3	37,5	82,9

* Do rozliczenia nabycia zastosowano metodę oczekiwanego nabycia ze względu na zawarte w umowie nabycia spółki opcje put i call

ii. *Nabycie udziałów spółki Heshev Information Systems (2012) Ltd przez Grupę Michpal*

W dniu 1 stycznia 2024 roku spółka Michpal Micro Computers (1983) Ltd nabyła 70% udziałów w spółce Heshev Information Systems (2012) Ltd. z siedzibą w Izraelu. Cena nabycia wyniosła 4,9 mln NIS (5,3 mln PLN) i została w całości zapłacona gotówką.

W ramach tymczasowego rozliczenia nabycia Grupa zaalokowała nadwyżkę ceny zapłaconej nad wartością nabytych aktywów netto w kwocie 5,9 mln NIS (6,3 mln PLN) na wartości niematerialne, a pozostała wartość, tj. 1,8 mln NIS (1,9 mln PLN) została zaalokowana na wartość firmy.

Na dzień 30 września 2024 roku proces alokacji ceny nabycia nie został jeszcze przez Grupę zakończony. W związku z tym wartość firmy rozpoznana na nabyciu może ulec zmianie w okresie 12 miesięcy od dnia objęcia kontroli nad spółką.

iii. *Nabycie udziałów spółki Yona Engineering Consulting & Management Ltd. przez Grupę Ofek*

W dniu 15 stycznia 2024 roku spółka Ofek Aerial Photography Ltd. (spółka z Grupy Formula) nabyła 50,1% udziałów w spółce Yona Engineering Consulting & Management Ltd. z siedzibą w Izraelu. Cena nabycia wyniosła 9,6 mln NIS (10,2 mln PLN), z czego 2,8 mln NIS (3,0 mln PLN) zostało zapłacone gotówką, a pozostała część stanowi płatność odroczoną, której kwota jest uzależniona od wyników operacyjnych spółki.

W ramach tymczasowego rozliczenia nabycia Grupa zaalokowała nadwyżkę ceny zapłaconej nad wartością nabytych aktywów netto w kwocie 9,8 mln NIS (10,4 mln PLN) na wartość firmy.

Na dzień 30 września 2024 roku proces alokacji ceny nabycia nie został jeszcze przez Grupę zakończony. W związku z tym wartość firmy rozpoznana na nabyciu może ulec zmianie w okresie 12 miesięcy od dnia objęcia kontroli nad spółką.

iv. *Nabycie udziałów w spółce Theoris Inc. przez Grupę Magic*

W dniu 4 kwietnia 2024 roku spółka Coretech Consulting Group LLC (spółka z Grupy Magic) nabyła 100% udziałów w spółce Theoris, Inc. z siedzibą w USA. Cena nabycia wyniosła 13,1 mln USD (51,8 mln PLN), z czego 10,6 mln USD (41,9 mln PLN) zostało zapłacone gotówką, a pozostała część stanowi płatność odroczoną, której kwota jest uzależniona od wyników operacyjnych spółki.

W ramach tymczasowego rozliczenia nabycia Grupa zaalokowała nadwyżkę ceny zapłaconej nad wartością nabytych aktywów netto w kwocie 5,3 mln USD (20,9 mln PLN) na wartości niematerialne, a pozostała wartość w kwocie 5,2 mln USD (20,5 mln PLN) została zaalokowana na wartość firmy.

Na dzień 30 września 2024 roku proces alokacji ceny nabycia nie został jeszcze przez Grupę zakończony. W związku z tym wartość firmy rozpoznana na nabyciu może ulec zmianie w okresie 12 miesięcy od dnia objęcia kontroli nad spółką.

	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln USD	Wartości tymczasowe na dzień nabycia mln PLN
Nabywane aktywa		
Wartości niematerialne (w tym zidentyfikowane w ramach rozliczenia nabycia (PPA))	5,3	20,9
Należności z tytułu dostaw i usług	4,1	16,2
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	0,3	1,2
Pozostałe aktywa	0,2	0,8
Razem aktywa	9,9	39,1
Nabywane zobowiązania		
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	0,2	0,8
Zobowiązanie międzyokresowe	1,0	4,0
Zobowiązania budżetowe	0,8	3,0

Razem zobowiązania	2,0	7,8
Wartość aktywów netto	7,9	31,3
Wartość udziałów niekontrolujących	-	-
Nabywany procent kapitału zakładowego	100%	100%
Cena nabycia	13,1	51,8
Wartość firmy na dzień nabycia	5,2	20,5

v. *Nabycie udziałów w spółce Touras India Private Limited (wcześniej: Paygate India Private Limited)*

W dniu 1 lipca 2024 roku spółka Payten Holding S.A (spółka z Grupy Asseco South Eastern Europe) nabyła 55% udziałów w spółce Touras India Private Limited z siedzibą w Indiach. Spółka Touras India Private Limited jest 100% udziałowcem spółki Touras Tech Global Private Limited również z siedzibą w Indiach. Cena nabycia wyniosła 23,6 mln EUR (101,9 mln PLN), z czego 6,0 mln EUR (25,9 mln PLN) zostało zapłacone gotówką, a pozostałą część stanowi wartość godziwa zobowiązania warunkowego zależnego od osiągniętych przez spółkę i jej spółkę zależną wyników w wysokości 17,6 mln EUR (76,0 mln PLN). Udziały niekontrolujące zostały wycenione proporcjonalnie względem aktywów netto i rozpoznane na poziomie Grupy Grupa Asseco South Eastern Europe. Dodatkowo spółka Payten Holding zawarła umowę z udziałowcami niekontrolującymi Touras Indie dotyczącą opcji put/call.

W ramach tymczasowego rozliczenia nabycia Grupa zaalokowała nadwyżkę ceny zapłaconej nad wartością nabytych aktywów netto w kwocie 479,3 mln INR (23,2 mln PLN) na wartości niematerialne, a pozostała wartość, tj. 1 798,5 mln INR (86,9 mln PLN) została zaalokowana na wartość firmy.

Na dzień 30 września 2024 roku proces alokacji ceny nabycia nie został przez Grupę zakończony. Tym samym wartość firmy rozpoznana na nabyciu spółki Touras India zaprezentowana poniżej może ulec zmianie w okresie 12 miesięcy od dnia objęcia kontroli nad spółką. Wartość tymczasowa możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki Touras Indie na dzień objęcia kontroli przedstawia się następująco:

	Wartości tymczasowe na dzień nabycia	Wartości tymczasowe na dzień nabycia
	mln INR	mln PLN
Nabywane aktywa		
Rzeczowe aktywa trwałe	21,7	1,0
Wartości niematerialne (w tym zidentyfikowane w ramach rozliczenia nabycia (PPA))	498,4	24,1
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	114,5	5,5
Należności z tytułu dostaw i usług	347,0	16,8
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	7,0	0,3
Pozostałe aktywa	718,1	34,9
Razem aktywa	1 706,7	82,6
Nabywane zobowiązania		
Kredyty i pożyczki	44,7	2,2
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	50,4	2,4
Zobowiązania budżetowe	158,8	7,7
Pozostałe zobowiązania	767,4	37,1
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego	121,6	5,9
Razem zobowiązania	1 142,9	55,3
Wartość aktywów netto	563,8	27,3
Wartość udziałów niekontrolujących	253,7	12,3
Nabywany procent kapitału zakładowego	55%	55%
Cena nabycia	2 108,6	101,9
Wartość firmy na dzień nabycia	1 798,5	86,9

vi. *Nabycie udziałów w spółce Touras Technologies Limited (wcześniej: Paygate Limited) przez Grupę ASEE*

W dniu 1 lipca 2024 roku spółka Payten Holding S.A (spółka z Grupy Asseco South Eastern Europe) nabyła 51% udziałów w spółce Touras Technologies Limited z siedzibą w Zjednoczonych Emiratach Arabskich. Spółka Touras Tech ZEA jest 100% udziałowcem spółki Safexpay Software Solutions LLC z siedzibą w Zjednoczonych Emiratach Arabskich. Cena nabycia wyniosła 16,0 mln EUR (69,2 mln PLN), z czego 2,0 mln EUR (8,6 mln PLN) zostało zapłacone gotówką, a pozostałą część stanowi odroczonego płatność w kwocie 2,0 mln EUR (8,6 mln PLN) oraz

wartość godziwa zobowiązania warunkowego, zależnego od wyników osiągniętych przez spółkę i jej spółkę zależną, w wysokości 12,0 mln EUR (52,0 mln PLN). Udziały niekontrolujące zostały wycenione proporcjonalnie względem aktywów netto i rozpoznane na poziomie Grupy ASEE. Dodatkowo spółka Payten Holding zawarła umowę z udziałowcami niekontrolującymi Touras Technologies Dubai dotyczącą opcji put/call.

W ramach tymczasowego rozliczenia nabycia Grupa zaalokowała nadwyżkę ceny zapłaconej nad wartością nabytych aktywów netto w kwocie 60,4 mln AED (66,3 mln PLN) na wartość firmy.

Na dzień 30 września 2024 roku proces alokacji ceny nabycia nie został jeszcze przez Grupę zakończony. W związku z tym wartość firmy rozpoznana na nabyciu może ulec zmianie w okresie 12 miesięcy od dnia objęcia kontroli nad spółką.

vii. Nabycie udziałów w spółce Mida Computers Software Solutions (G.D) LTD przez Grupę Michpal

W dniu 3 lipca 2024 roku spółka Michpal Micro Computers (1983) Ltd nabyła 60% udziałów w spółce Mida Computers Software Solutions (G.D) LTD. z siedzibą w Izraelu. Cena nabycia wyniosła 47,0 mln NIS (49,9 mln PLN) i została w całości zapłacona gotówką.

W ramach tymczasowego rozliczenia nabycia Grupa zaalokowała nadwyżkę ceny zapłaconej nad wartością nabytych aktywów netto w kwocie 34,2 mln NIS (36,3 mln PLN) na wartości niematerialne, a pozostała wartość, tj. 30,0 mln NIS (31,8 mln PLN) została zaalokowana na wartość firmy.

Na dzień 30 września 2024 roku proces alokacji ceny nabycia nie został jeszcze przez Grupę zakończony. W związku z tym wartość firmy rozpoznana na nabyciu może ulec zmianie w okresie 12 miesięcy od dnia objęcia kontroli nad spółką.

	Wartości tymczasowe na dzień nabycia	Wartości tymczasowe na dzień nabycia
	mln ILS	mln PLN
Nabywane aktywa		
Rzeczowe aktywa trwałe	0,6	0,6
Wartości niematerialne (w tym zidentyfikowane w ramach rozliczenia nabycia (PPA))	34,2	36,3
Należności z tytułu dostaw i usług	3,1	3,3
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	10,0	10,6
Pozostałe aktywa	0,1	0,1
Razem aktywa	48,0	50,9
Nabywane zobowiązania		
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	0,2	0,2
Pozostałe zobowiązania	12,8	13,5
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego	6,7	7,1
Razem zobowiązania	19,7	20,8
Wartość aktywów netto	28,3	30,1
Wartość udziałów niekontrolujących	11,3	12,0
Nabywany procent kapitału zakładowego	70%	70%
Cena nabycia	47,0	49,9
Wartość firmy na dzień nabycia	30,0	31,8

viii. Nabycie udziałów spółki Askepnet TOV przez Grupę ASEE

W dniu 29 lipca 2024 roku spółka ASEE Solutions S.R.L. (spółka z Grupy Asseco South Eastern Europe) nabyła 100% udziałów w spółce Askepnet TOV z siedzibą w Ukrainie. Cena nabycia wyniosła 2,4 mln USD (9,5 mln PLN), z czego 0,8 mln USD (3,2 mln PLN) zostało zapłacone gotówką, a pozostała część stanowi wartość godziwa zobowiązania warunkowego zależnego od osiągniętych przez spółkę i jej spółkę zależną wyników w wysokości 1,6 mln USD (6,3 mln PLN).

W ramach tymczasowego rozliczenia nabycia Grupa zaalokowała nadwyżkę ceny zapłaconej nad wartością nabytych aktywów netto w kwocie 45,9 mln UAH (4,4 mln PLN) na wartości niematerialne, a pozostała wartość, tj. 67,5 mln UAH (6,5 mln PLN) została zaalokowana na wartość firmy.

Na dzień 30 września 2024 roku proces alokacji ceny nabycia nie został jeszcze zakończony przez Grupę. W związku z tym wartość firmy rozpoznana na nabyciu może ulec zmianie w okresie 12 miesięcy od dnia objęcia kontroli nad spółką.

ix. Nabycie udziałów spółki WEO Unipessoal Lda przez Grupę ASEE

W dniu 16 sierpnia 2024 roku spółka Payten Holding S.A. (spółka z Grupy Asseco South Eastern Europe) nabyła 80% udziałów w spółce WEO Unipessoal Lda z siedzibą w Portugalii.

Cena nabycia wyniosła 3,7 mln EUR (15,9 mln PLN), z czego 1,2 mln EUR (5,1 mln PLN) zostało zapłacone gotówką, pozostała wartość obejmowała wartość godziwą zobowiązania warunkowego zależnego od osiągniętych przez spółkę wyników w wysokości 1,3 mln EUR (5,7 mln PLN) oraz wartość godziwą zobowiązania z tytułu posiadanej przez udziałowców niekontrolujących opcji put w wysokości 1,2 mln EUR (5,1 mln PLN). Całość udziałów niekontrolujących objęta jest opcją put/call i są one ujmowane przy zastosowaniu metody oczekiwanego nabycia. W związku z powyższym Grupa rozlicza nabycie jakby zakupiła 100% udziałów w spółce WEO Unipessoal Lda i nie rozpoznaje udziałów niekontrolujących.

W ramach tymczasowego rozliczenia nabycia Grupa zaalokowała nadwyżkę ceny zapłaconej nad wartością nabytych aktywów netto w kwocie 3,6 mln EUR (15,3 mln PLN) na wartość firmy.

Na dzień 30 września 2024 roku proces alokacji ceny nabycia nie został jeszcze zakończony przez Grupę. W związku z tym wartość firmy rozpoznana na nabyciu może ulec zmianie w okresie 12 miesięcy od dnia objęcia kontroli nad spółką.

6.4. Jednostki z istotnymi udziałami niekontrolującymi

W punkcie 3. niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego zaprezentowano informacje dotyczące jednostek, w których Grupa posiada mniej niż 100% udziału w kapitale zakładowym, wraz ze wskazaniem nazw tych jednostek, kraju, w którym są one zarejestrowane oraz informacją o udziale Grupy w ich kapitale zakładowym oraz głosach na walnym zgromadzeniu.

W ocenie Zarządu, jednostkami z indywidualnie istotnymi udziałami niekontrolującymi są: Grupa Matrix IT Ltd, Grupa Magic Software Enterprises Ltd, Grupa Sapiens International Corp. NV, Grupa Asseco South Eastern Europe S.A. oraz Grupa Asseco Central Europe, w skład której wchodzi m.in. Asseco Business Solutions. W przypadku pozostałych jednostek z udziałami niekontrolującymi, wartość indywidualnego udziału niekontrolującego nie przekraczała 4% wartości salda udziałów niekontrolujących, tym samym nie zostały one uznane za jednostki z istotnymi udziałami niekontrolującymi.

W poniższych tabelach zaprezentowano wybrane dane finansowe za okres 9 miesięcy zakończony dnia 30 września 2024 roku oraz na dzień 30 września 2024 roku i odpowiednie okresy porównywalne dotyczące jednostek, w których występuje indywidualnie istotny udział niekontrolujący. Dane te zaprezentowane są przed korektami konsolidacyjnymi, w tym wyłączeniami wzajemnymi.

Udział procentowy udziałów niekontrolujących	30 września 2024	31 grudnia 2023
Matrix IT Ltd *	87,55%	87,55%
Magic Software Enterprises Ltd *	87,94%	87,94%
Sapiens International Corp. NV *	88,77%	88,73%
Grupa ASEE	49,11%	49,11%
Grupa ACE	7,67%	7,67%

**Udział procentowy udziałów niekontrolujących uwzględniający udziały bezpośrednio w spółce Formula Systems (1985) Ltd oraz udziały pośrednie, odpowiednio w spółce Matrix IT Ltd, Magic Software Enterprises Ltd oraz Sapiens International Corp. NV.*

Nazwa Grupy	Wartość bilansowa udziałów niekontrolujących*	
	30 września 2024	31 grudnia 2023 (przekształcone)
Grupa Formula**	3 019,8	2 947,6
Grupa ASEE	501,7	558,9
Grupa ACE (w tym ABS)	233,7	256,2
Pozostałe indywidualnie nieistotne	6,1	8,9
Razem	3 761,3	3 771,6

*Wartości bilansowe udziałów niekontrolujących przedstawiają wartość skorygowaną o przyznane opcje PUT udzielone akcjonariuszom/udziałowcom mniejszościowym.

** Wartość udziałów niekontrolujących Grupy Formula zawiera między innymi wartość udziałów niekontrolujących Grupy Matrix IT Ltd, Magic Software Enterprises Ltd oraz Sapiens International Corp. NV.

Nazwa Grupy	Wynik przynależny dla udziałów niekontrolujących za okres 9 miesięcy do		Dywidendy wypłacone do udziałów niekontrolujących w okresie 9 miesięcy do	
	30 września 2024	30 września 2023	30 września 2024	30 września 2023
Matrix IT Ltd	191,9	176,9	(98,6)	(104,5)
Magic Software Enterprises Ltd	97,3	112,4	(40,8)	(90,7)
Sapiens International Corp. NV	176,2	149,7	(65,2)	(64,6)
Grupa ASEE	73,0	80,9	(50,7)	(43,2)
Grupa ACE (w tym ABS)	46,5	37,8	(52,5)	(44,2)
Pozostałe indywidualnie nieistotne	4,2	(10,0)	(72,6)*	(55,3)*
Razem	589,1	547,7	(380,4)	(402,5)

*Jest to w większości dywidenda wypłacona przez spółkę holdingową Formula Systems (1985) Ltd.

Nazwa Grupy	Matrix IT Ltd	Magic Software Enterprises Ltd	Sapiens International Corp. NV	Grupa ASEE	Grupa ACE
30 września 2024					
Aktywa trwałe	1 624,9	1 024,2	1 360,3	1 381,5	981,6
Aktywa obrotowe	2 590,0	988,9	1 319,7	855,8	624,4
<i>w tym środki pieniężne</i>	<i>535,2</i>	<i>377,9</i>	<i>558,2</i>	<i>201,9</i>	<i>219,4</i>
Zobowiązania długoterminowe	712,9	285,7	211,2	565,4	197,6
Zobowiązania krótkoterminowe	2 343,2	564,3	684,2	661,8	423,1
31 grudnia 2023 (przekształcone)					
Aktywa trwałe	1 586,4	1 059,9	1 452,2	1 173,7	963,9
Aktywa obrotowe	2 840,7	998,9	1 380,9	952,5	698,7
<i>w tym środki pieniężne</i>	<i>694,6</i>	<i>418,5</i>	<i>498,7</i>	<i>313,7</i>	<i>284,4</i>
Zobowiązania długoterminowe	800,7	362,7	321,1	282,8	183,4
Zobowiązania krótkoterminowe	2 424,8	551,2	758,8	716,8	470,5

Nazwa Grupy	Matrix IT Ltd	Magic Software Enterprises Ltd	Sapiens International Corp. NV	Grupa ASEE	Grupa ACE
Okres 9 miesięcy zakończony dnia 30 września 2024					
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	429,9	260,1	219,0	78,6	205,9
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(35,3)	(85,5)	127,0	(104,9)	(56,6)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(450,4)	(151,6)	(237,7)	(62,5)	(171,6)
Okres 9 miesięcy zakończony dnia 30 września 2023					
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	334,2	332,8	318,7	172,7	202,5
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(93,5)	(136,6)	(267,0)	(47,1)	(46,7)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(594,8)	(31,9)	(227,6)	(121,6)	(129,3)

6.5. Należności oraz aktywa z tytułu umów z klientami

W tabeli poniżej zostały przedstawione salda należności oraz salda aktywów z tytułu umów na dzień 30 września 2024 roku oraz na dzień 31 grudnia 2023 roku.

	30 września 2024		31 grudnia 2023	
	Długoterminowe	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Krótkoterminowe
	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
Należności z tytułu dostaw i usług, w tym:				
Należności zafakturowane	8,7	2 979,0	1,2	3 091,2
od jednostek powiązanych	0,2	13,1	0,6	8,0
od jednostek pozostałych	8,5	2 965,9	0,6	3 083,2
Należności niezafakturowane	16,0	839,0	16,0	641,2
od jednostek powiązanych	-	11,3	-	8,8
od jednostek pozostałych	16,0	827,7	16,0	632,4
Należności z tytułu leasingu operacyjnego	-	10,8	-	8,7
od jednostek pozostałych	-	10,8	-	8,7
Inwestycja leasingowa netto	1,1	0,7	1,6	0,7
Odpis na oczekiwane straty kredytowe dot. należności z tytułu dostaw i usług (-)	-	(147,6)	-	(131,3)
Razem należności z tytułu dostaw i usług	25,8	3 681,9	18,8	3 610,5
Należności z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych				
Należności budżetowe	-	64,6	-	53,1
Podatek VAT	-	36,7	-	28,2
Pozostałe	-	27,9	-	24,9
Pozostałe należności	62,5	127,8	57,0	135,4
Inne należności	62,7	131,4	57,0	137,7
Odpis na oczekiwane straty kredytowe dot. pozostałych należności (-)	(0,2)	(3,6)	-	(2,3)
Razem należności budżetowe i pozostałe należności	62,5	192,4	57,0	188,5
Razem należności	88,3	4 000,7	75,8	3 929,8

Aktywa z tytułu umów z klientami wynikają z przewagi stopnia zaawansowania realizacji kontraktów wdrożeniowych w stosunku do wystawionych faktur.

	30 września 2024		31 grudnia 2023	
	Długoterminowe	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Krótkoterminowe
	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
Aktywa z tytułu umów z klientami				
od jednostek powiązanych	-	50,9	-	54,1
od jednostek pozostałych	-	587,0	-	643,1
Razem aktywa z tytułu umów z klientami	-	637,9	-	697,2

Wartość bilansowa należności oraz aktywów z tytułu umów na dzień 30 września 2024 roku oraz na dzień 31 grudnia 2023 roku nie odbiega od ich wartości godziwej.

Transakcje z podmiotami powiązаныmi zostały przedstawione w punkcie 6.17 not objaśniających do niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Grupa posiada odpowiednią politykę w zakresie dokonywania sprzedaży tylko zweryfikowanym klientom. W związku z panującą w Polsce i na świecie dynamiczną sytuacją makroekonomiczną i geopolityczną, Grupa wdrożyła jednak proces jeszcze dokładniejszego monitorowania swoich należności oraz zintensyfikowała standardowe procedury windykacyjne. Na dzień publikacji niniejszego raportu nie stwierdzono jednak przesłanek do tego, aby zwiększać odpis na oczekiwane straty kredytowe ani też zmieniać politykę Grupy w tym zakresie.

Zmiany wartości odpisu aktualizującego należności z tytułu dostaw i usług w okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2024 roku oraz w okresie porównywalnym zostały przedstawione w tabeli poniżej:

Odpis aktualizujący należności z tytułu dostaw i usług	9 miesięcy do 30 września 2024 mln PLN	9 miesięcy do 30 września 2023 mln PLN
Odpis na dzień 1 stycznia	(131,3)	(124,8)
Utworzenie w trakcie okresu sprawozdawczego	(35,2)	(41,1)
Wykorzystanie w trakcie okresu sprawozdawczego	5,7	11,2
Rozwiązanie w trakcie okresu sprawozdawczego	17,8	14,9
Objęcie kontroli nad jednostkami zależnymi	(8,8)	-
Różnice kursowe	4,2	5,8
Odpis na dzień 30 września	(147,6)	(134,0)

6.6. Pozostałe aktywa finansowe

Na dzień 30 września 2024 roku oraz na dzień 31 grudnia 2023 roku, poza należnościami i środkami pieniężnymi opisanymi w innych notach, Grupa posiadała również zaprezentowane w tabeli poniżej pozostałe aktywa finansowe.

	30 września 2024		31 grudnia 2023	
	Długoterminowe mln PLN	Krótkoterminowe mln PLN	Długoterminowe mln PLN	Krótkoterminowe mln PLN
Aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych przez wynik finansowy, w tym:				
Akcje spółek nienotowanych na aktywnym rynku	76,0	0,2	18,2	0,2
Akcje spółek notowanych na aktywnym rynku	4,6	0,1	9,1	0,1
Pozostałe aktywa	14,7	0,2	12,8	1,2
	95,3	0,5	40,1	1,5
Aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych przez pozostałe dochody całkowite, w tym:				
Akcje spółek nienotowanych na aktywnym rynku	12,5	-	10,7	-
Akcje spółek notowanych na aktywnym rynku	70,5	-	76,6	-
Obligacje korporacyjne	-	0,8	-	0,6
Pozostałe aktywa	1,6	-	1,7	-
	84,6	0,8	89,0	0,6
Aktywa finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie, w tym:				
Pozostałe instrumenty dłużne	-	-	0,1	0,2
Pożyczki, w tym:				
udzielone podmiotom powiązanim	5,7	2,3	6,8	1,3
udzielone pracownikom	2,1	1,5	1,6	1,6
Lokaty terminowe	0,9	162,9	2,0	305,7
	8,7	166,7	10,5	308,8
Razem pozostałe aktywa finansowe	188,6	168,0	139,6	310,9

Zmiany sposobu ustalania wartości godziwej instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej oraz zmiany w klasyfikacji instrumentów finansowych

W okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2024 roku w Grupie nie dokonano zmian w sposobie ustalania wartości godziwej instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej oraz nie wystąpiły przesunięcia instrumentów pomiędzy poziomami hierarchii wartości godziwej.

Na dzień 30 września 2024 roku oraz na dzień 31 grudnia 2023 roku wartość godziwa aktywów finansowych nie odbiegała istotnie od ich wartości księgowej.

Na dzień 30 września 2024	Wartość bilansowa mln PLN	Poziom 1 ^{ij} mln PLN	Poziom 2 ^{ij} mln PLN	Poziom 3 ^{ij} mln PLN
Aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych przez wynik finansowy				
Akcje spółek nienotowanych na aktywnym rynku	76,2	-	-	76,2
Akcje spółek notowanych na aktywnym rynku	4,7	4,7	-	-
Pozostałe aktywa	14,9	-	14,9	-
Razem	95,8	4,7	14,9	76,2
Aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych przez pozostałe dochody całkowite				
Akcje spółek nienotowanych na aktywnym rynku	12,5	-	-	12,5
Akcje spółek notowanych na aktywnym rynku	70,5	70,5	-	-
Obligacje korporacyjne i skarbowe	0,8	-	0,8	-
Pozostałe aktywa	1,6	-	-	1,6
Razem	85,4	70,5	0,8	14,1

- wartość godziwa określana na podstawie cen giełdowych oferowanych za identyczne aktywa na rynkach aktywnych;
- wartość godziwa określana przy użyciu modeli, dla których dane wsadowe są obserwowalne bezpośrednio lub pośrednio na rynkach aktywnych;
- wartość godziwa określana przy użyciu modeli, dla których dane wsadowe nie są obserwowalne bezpośrednio lub pośrednio na rynkach aktywnych.

Na dzień 31 grudnia 2023	Wartość bilansowa mln PLN	Poziom 1 ^{ij} mln PLN	Poziom 2 ^{ij} mln PLN	Poziom 3 ^{ij} mln PLN
Aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych przez wynik finansowy				
Akcje spółek nienotowanych na aktywnym rynku	18,4	-	-	18,4
Akcje spółek notowanych na aktywnym rynku	9,2	9,2	-	-
Pozostałe aktywa	14,0	-	14,0	-
Razem	41,6	9,2	14,0	18,4
Aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych przez pozostałe dochody całkowite				
Akcje spółek nienotowanych na aktywnym rynku	10,7	-	-	10,7
Akcje spółek notowanych na aktywnym rynku	76,6	76,6	-	-
Obligacje korporacyjne	0,6	-	0,6	-
Pozostałe aktywa	1,7	-	-	1,7
Razem	89,6	76,6	0,6	12,4

Opisy poziomów wartości godziwej są identyczne jak ujawnione pod tabelą powyżej.

6.7. Zapasy

W tabeli poniżej zostały przedstawione salda zapasów na dzień 30 września 2024 roku oraz 31 grudnia 2023 roku:

Zapasy	30 września 2024 mln PLN	31 grudnia 2023 mln PLN
Sprzęt komputerowy, licencje obce oraz pozostałe towary do odsprzedaży	261,5	323,8
Sprzęt komputerowy, części zamienne oraz inne materiały utrzymywane w celu realizacji usług serwisowych/utrzymawczych	32,6	33,1
Odpis aktualizujący wartość zapasów	(31,5)	(31,0)
Razem	262,6	325,9

Zmiany wartości odpisu aktualizującego zapasy w okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2024 roku oraz w okresie porównywalnym zostały przedstawione w tabeli poniżej:

Odpis aktualizujący wartość zapasów	9 miesięcy do 30 września 2024 mln PLN	9 miesięcy do 30 września 2023 mln PLN
Odpis na dzień 1 stycznia	(31,0)	(26,1)

Utworzenie w trakcie okresu sprawozdawczego	(7,2)	(10,9)
Wykorzystanie w trakcie okresu sprawozdawczego	1,1	0,4
Rozwiązanie w trakcie okresu sprawozdawczego	5,1	3,2
Utrata kontroli nad jednostkami zależnymi	(0,1)	-
Różnice kursowe	0,6	0,3
Odpis na dzień 30 września	(31,5)	(33,1)

6.8. Środki pieniężne

W tabeli poniżej zostały przedstawione salda środków pieniężnych na dzień 30 września 2024 roku oraz na dzień 31 grudnia 2023 roku:

	30 września 2024	31 grudnia 2023
	mIn PLN	mIn PLN
Środki pieniężne na rachunkach bankowych bieżących	1 239,7	1 860,0
Środki zgromadzone na rachunkach dotyczących split payment	2,7	19,4
Środki pieniężne w kasie	0,7	0,7
Lokaty krótkoterminowe (do 3 miesięcy)	1 445,2	1 106,2
Pozostałe ekwiwalenty środków pieniężnych	0,7	0,8
Razem saldo środków pieniężnych wykazanych w bilansie	2 689,0	2 987,1
Odsetki naliczone od środków pieniężnych	0,1	0,1
Kredyty w rachunku bieżącym wykorzystywane do bieżącego zarządzania płynnością	(100,8)	(80,3)
Środki pieniężne sklasyfikowane jako aktywa przeznaczone do sprzedaży	-	1,1
Razem saldo środków pieniężnych wykazane w rachunku przepływów pieniężnych	2 588,3	2 908,0

Środki pieniężne w banku są oprocentowane według zmiennych stóp procentowych, których wysokość zależy od stopy oprocentowania lokat bankowych. Lokaty krótkoterminowe są zakładane na okresy od jednego dnia do trzech miesięcy i są oprocentowane według ustalonych dla nich stóp procentowych.

6.9. Akcje własne

We wrześniu 2023 roku Asseco Poland S.A. nabyło akcje własne. W ramach transakcji skupu Jednostka Dominująca nabyła łącznie 14 808 872 sztuk akcji własnych, reprezentujące około 17,84% udziału w kapitale zakładowym oraz 17,84% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Jednostki Dominującej. Cena za jedną akcję wyniosła 80,00 PLN, łączna wartość nabycia wyniosła 1 184,7 mln PLN, a koszty skupu wyniosły 1,5 mln PLN.

W bieżącym okresie nie było zmian w saldzie akcji własnych.

6.10. Kredyty bankowe, pożyczki i dłużne papiery wartościowe

Zadłużenie Grupy na dzień 30 września 2024 roku oraz na dzień 31 grudnia 2023 roku zostało przedstawione w tabeli poniżej:

	30 września 2024		31 grudnia 2023	
	Długoterminowe	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Krótkoterminowe
	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN	mIn PLN
Kredyty bankowe	1 124,6	575,8	1 337,5	585,2
- w rachunku bieżącym	-	129,1	-	111,7
- nieodnawialne	1 124,6	446,7	1 337,5	473,5
Dłużne papiery wartościowe	867,4	555,4	902,4	512,5
Pożyczki	1,8	2,2	1,9	2,9
Razem	1 993,8	1 133,4	2 241,8	1 100,6

Łączne zadłużenie Grupy na dzień 30 września 2024 roku z tytułu wszystkich zaciągniętych kredytów, pożyczek oraz emisji papierów dłużnych wyniosło 3 127,2 mln PLN, natomiast na dzień 31 grudnia 2023 roku była to kwota 3 342,4 mln PLN. Spadek zadłużenia w Grupie wynika ze spadków w segmentach Asseco Poland oraz Formula Systems. W segmencie Asseco Poland spadek wynika ze spłaty kredytu w Jednostce Dominującej, w tym nadpłaty w wysokości 60,0 mln PLN (dodatkowo po dniu bilansowym nastąpiła nadpłata kredytu o kolejne 40,0 mln PLN). W segmencie Formula Systems spadek wynika ze spłaty zadłużenia w Grupie Matrix i Grupie Magic oraz wykupu obligacji przez Grupę Sapiens.

Kredyty w rachunku bieżącym na dzień 30 września 2024 roku oraz 31 grudnia 2023 roku zostały przedstawione w tabeli poniżej:

Waluta kredytu	Efektywna stopa procentowa	30 września 2024		31 grudnia 2023	
		Wartość zadłużenia mln PLN	Wartość niewykorzystanych linii kredytowych mln PLN	Wartość zadłużenia mln PLN	Wartość niewykorzystanych linii kredytowych mln PLN
EUR	Zmienna stopa %	60,3	191,0	49,4	207,9
	Stała stopa %	0,1	17,4	-	9,0
PLN	Zmienna stopa %	24,1	609,5**	1,8	634,6**
NIS	Zmienna stopa %	5,2	n/d*	26,0	n/d*
	Stała stopa %	3,1	-	6,8	-
BAM	Stała stopa %	29,9	8,4	23,1	5,7
Pozostałe	Zmienna stopa %	4,0	26,3	4,5	26,4
	Stała stopa %	2,4	1,4	0,1	0,3
		129,1	854,0	111,7	883,9

*Wartość zadłużenia w rachunku bieżącym na dzień 30 września 2024 wynosiła 5,2 mln PLN (na dzień 31 grudnia 2023 roku wynosiła 26,0 mln PLN) i dotyczy w całości grupy Matrix IT. W grupie Matrix IT limity na produkty kredytowe są w poszczególnych bankach negocjowane zbiorczo (tj. łącznie na kredyty w rachunku bieżącym, kredyty nieodnawialne oraz gwarancje), a łączny limit na wszystkie produkty kredytowe na dzień 30 września 2024 roku wynosił 1 405,0 mln NIS (1 446,4 mln PLN), a na dzień 31 grudnia 2023 roku wynosił 1 629,0 mln NIS (1 767,3 PLN).

**z czego 45,1 mln PLN (24,3 mln PLN na dzień 31 grudnia 2023 roku) wykorzystane jako zabezpieczenie gwarancji.

Kredyty nieodnawialne na dzień 30 września 2024 roku oraz 31 grudnia 2023 roku zostały zaprezentowane w tabeli poniżej:

Waluta kredytu	Efektywna stopa procentowa	30 września 2024		31 grudnia 2023	
		Długoterminowe mln PLN	Krótkoterminowe mln PLN	Długoterminowe mln PLN	Krótkoterminowe mln PLN
EUR	Zmienna stopa %	72,3	38,0	35,4	10,9
	Stała stopa %	97,0	23,1	101,6	30,1
NIS	Zmienna stopa %	62,0	30,7	33,3	19,3
	Stała stopa %	98,0	186,9	188,8	246,3
USD	Zmienna stopa %	86,7	54,6	135,1	58,4
	Stała stopa %	1,0	2,8	-	0,5
PLN	Zmienna stopa %	689,9	100,5	826,1	100,4
Pozostałe	Zmienna stopa %	-	-	0,6	0,9
	Stała stopa %	17,7	10,1	16,6	6,7
		1 124,6	446,7	1 337,5	473,5

Zadłużenie z tytułu wyemitowanych obligacji i innych papierów dłużnych w Grupie pochodzi ze spółek Formula Systems, Sapiens International Corp. NV oraz Matrix IT Ltd i zostało zaprezentowane w tabeli poniżej:

Spółka	Podział na krótko- i długoterminowe	Seria	30 września 2024 mln PLN	31 grudnia 2023 mln PLN	Efektywna stopa procentowa	Waluta
Formula Systems	część długoterminowa	Seria C	338,8	355,8	2,71%	NIS
		Seria D	152,4	-	6,01%	NIS
	część krótkoterminowa	Seria A	-	37,7	2,38%	NIS
		Seria C	86,6	88,8	2,71%	NIS
		Seria D	0,3	-	6,01%	NIS
Razem Formula Systems			578,1	482,3		
Sapiens International	część długoterminowa	Seria B	75,4	155,6	3,52%	NIS/USD
	część krótkoterminowa	Seria B	76,9	77,8	3,52%	NIS/USD
Razem Sapiens International			152,3	233,4		
Matrix IT	część długoterminowa	Seria B	300,8	391,0	4,36%	NIS
	część krótkoterminowa	Seria B	82,8	91,2	4,36%	NIS
	część krótkoterminowa	n/d	308,8	217,0	Bank Of Israel Interest + 0,5%	NIS
Razem Matrix IT			692,4	699,2		
Razem obligacje i papiery dłużne			1 422,8	1 414,9		

Aktywa zabezpieczające linie kredytowe:

Kategoria aktywów	Wartość netto aktywów		Kwota wykorzystanego kredytu zabezpieczonego aktywami	
	30 września 2024	31 grudnia 2023	30 września 2024	31 grudnia 2023
	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
Środki pieniężne	4,8	21,0	68,0	55,1
Grunty i budynki	87,4	174,9	86,2	131,4
Środki transportu	2,7	0,2	2,6	0,2
Pozostałe środki trwałe	18,1	18,4	-	-
Inwestycje długoterminowe	1 836,2	1 583,4	644,2	482,2
Inne aktywa finansowe	3,8	1,5	4,3	6,9
Zapasy	7,6	8,9	1,5	5,0
Należności bieżące i przyszłe	64,9	82,6	49,1	57,6
Razem	2 025,5	1 890,9	855,9	738,4

Do części kredytów w bankach polskich, słowackich i izraelskich przypisano tzw. kowenanty, czyli obowiązek utrzymywania zdefiniowanych wskaźników finansowych na wymaganym przez bank poziomie. Wskaźniki dotyczą poziomu zadłużenia, np. stosunku zadłużenia do zysku EBITDA lub zadłużenia do kapitałów własnych, bądź uzyskiwania oczekiwanych wyników operacyjnych. W sytuacji, gdy dana spółka posiadająca tak obwarowany kredyt przestanie spełniać wymienione wymogi, bank stosuje sankcję w postaci podwyższenia marży kredytu. Jeśli bank uzna, że nowy poziom wskaźnika jest nie do zaakceptowania może, w niektórych przypadkach, zaspokoić się z posiadanych zabezpieczeń. Na dzień 30 września 2024 roku oraz na dzień 31 grudnia 2023 roku w jednej ze spółek Grupy ACE (segment Asseco International) zostały naruszone wymogi zdefiniowane w umowie kredytowej (kowenanty). Łączna kwota zadłużenia, którego dotyczą złamane kowenanty, wynosiła 1,7 mln EUR (7,3 mln PLN) na dzień 30 września 2024 roku oraz 1,2 mln EUR (5,2 mln PLN) na dzień 31 grudnia 2023 roku. Kwota ta została zaprezentowana jako zobowiązanie krótkoterminowe. Poza przypadkiem opisanym powyżej, na dzień 30 września 2024 roku oraz na dzień 31 grudnia 2023 roku żadna ze spółek nie naruszyła wymogów zdefiniowanych w umowach kredytowych.

Wartość godziwa zobowiązań finansowych

W okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2024 roku w Grupie nie wystąpiły przesunięcia w pozycjach zadłużenia pomiędzy poziomami hierarchii wartości godziwej. Na dzień 30 września 2024 roku oraz na dzień 31 grudnia 2023 roku wartość godziwa kredytów i wyemitowanych papierów wartościowych nie odbiegała istotnie od ich wartości księgowej.

Na dzień 30 września 2024	Wartość bilansowa mln PLN	Poziom 1 ¹⁾ mln PLN	Poziom 2 ²⁾ mln PLN	Poziom 3 ³⁾ mln PLN
Kredyty bankowe, pożyczki i dłużne papiery wartościowe				
Kredyty bankowe	1 700,4	-	-	1 700,4
- w rachunku bieżącym	129,1	-	-	129,1
- nieodnawialne	1 571,3	-	-	1 571,3
Dłużne papiery wartościowe	1 422,8	1 114,0	308,8	-
Pożyczki	4,0	-	-	4,0
Razem	3 127,2	1 114,0	308,8	1 704,4

i. wartość godziwa określana na podstawie cen giełdowych oferowanych za identyczne aktywa na rynkach aktywnych;

ii. wartość godziwa określana przy użyciu modeli, dla których dane wsadowe są obserwowalne bezpośrednio lub pośrednio na rynkach aktywnych;

iii. wartość godziwa określana przy użyciu modeli, dla których dane wsadowe nie są obserwowalne bezpośrednio lub pośrednio na rynkach aktywnych.

Na dzień 31 grudnia 2023	Wartość bilansowa mln PLN	Poziom 1 ¹⁾ mln PLN	Poziom 2 ²⁾ mln PLN	Poziom 3 ³⁾ mln PLN
Kredyty bankowe, pożyczki i dłużne papiery wartościowe				
Kredyty bankowe	1 922,7	-	-	1 922,7
- w rachunku bieżącym	111,7	-	-	111,7
- nieodnawialne	1 811,0	-	-	1 811,0
Dłużne papiery wartościowe	1 414,9	1 197,9	217,0	-
Pożyczki	4,8	-	-	4,8
Razem	3 342,4	1 197,9	217,0	1 927,5

Opisy poziomów wartości godziwej są identyczne jak ujawnione pod tabelą powyżej.

6.11. Zobowiązania z tytułu leasingu

Zmiany stanu zobowiązań z tytułu leasingu w okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2024 roku oraz w okresie porównywalnym zostały przedstawione w tabeli poniżej:

		9 miesięcy do 30 września 2024	9 miesięcy do 30 września 2023
Na dzień 1 stycznia		754,6	800,0
Zmiany gotówkowe	Spłata kapitału	(195,8)	(224,4)
	Spłata odsetek	(24,0)	(23,7)
Zmiany bezgotówkowe	Naliczone odsetki	26,9	26,3
	Bezgotówkowy wzrost zobowiązań (w tym: nowe umowy, modyfikacje, indeksacje)	371,5	275,2
	Bezgotówkowy spadek zobowiązań (w tym: modyfikacje, indeksacje, przedterminowe zakończenia umów)	(16,8)	(73,5)
	Nabycia nowych spółek	0,9	-
	Różnice kursowe ujęte w (przychodach)/kosztach finansowych	(0,4)	(0,7)
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych		(31,1)	(35,6)
Na dzień 30 września		885,8	743,6

6.12. Pozostałe zobowiązania finansowe

Pozostałe zobowiązania finansowe	30 września 2024		31 grudnia 2023	
	Długoterminowe mln PLN	Krótkoterminowe mln PLN	Długoterminowe mln PLN	Krótkoterminowe (przekształcone) mln PLN
Zobowiązanie do wypłaty dywidendy	-	40,9	-	7,5
Zobowiązania z tytułu odroczonej i/lub warunkowej płatności za pakiet kontrolny	131,2	72,6	14,8	88,8
Zobowiązania z tytułu nabycia udziałów niekontrolujących w spółkach zależnych (opcje put)	350,3	255,0	279,1	163,6
Pozostałe zobowiązania finansowe	-	0,2	-	0,2
Razem	481,5	368,7	293,9	260,1

Zobowiązania z tytułu dywidend na dzień 30 września 2024 roku oraz na dzień 31 grudnia 2023 roku to zobowiązania do wypłaty dywidendy na rzecz udziałowców niekontrolujących spółek pośrednio zależnych od Jednostki Dominującej.

Na dzień 30 września 2024 roku oraz na dzień 31 grudnia 2023 roku, Grupa posiadała szacunkowe zobowiązania z tytułu odroczonej i/lub warunkowej płatności za pakiety kontrolne akcji/udziałów. Wartość powyższych zobowiązań została oszacowana z wykorzystaniem formuły liczenia ceny zdefiniowanej w umowach nabycia pakietu kontrolnego, zazwyczaj iloczynu zysku spółki za wskazany w umowie okres i określonego w umowie współczynnika.

W poniższej tabeli zaprezentowano zobowiązanie z tytułu odroczonej i/lub warunkowej płatności za pakiet kontrolny na dzień 30 września 2024 roku oraz na dzień 31 grudnia 2023 roku:

Zobowiązania z tytułu odroczonej i/lub warunkowej płatności za pakiet kontrolny	30 września 2024 mln PLN	31 grudnia 2023 (przekształcone) mln PLN
Zobowiązania wynikające z akwizycji w ramach segmentu Asseco Poland	-	1,5
Zobowiązania wynikające z akwizycji w ramach segmentu Asseco International	154,1	53,8
Zobowiązania wynikające z akwizycji w ramach segmentu Formula Systems	49,7	48,3
Razem	203,8	103,6

Na dzień 30 września 2024 roku oraz na dzień 31 grudnia 2023 roku Grupa posiadała zobowiązania z tytułu nabycia udziałów niekontrolujących w spółkach zależnych (opcje put). Wartość niniejszych zobowiązań została oszacowana z wykorzystaniem formuły liczenia ceny zdefiniowanej w umowach opcyjnych, jakie Grupa przyznała udziałowcom niekontrolującym, tj. iloczynu zysku spółki za wskazany w umowie okres i określonego w umowie współczynnika.

W poniższej tabeli zaprezentowano zobowiązanie z tytułu opcji dla udziałowców niekontrolujących spółek na dzień 30 września 2024 roku oraz na dzień 31 grudnia 2023 roku:

Zobowiązania z tytułu nabycia udziałów niekontrolujących w spółkach zależnych (opcje put)	30 września 2024 mln PLN	31 grudnia 2023 mln PLN
Zobowiązania spółek z segmentu Asseco Poland	9,5	9,8
Zobowiązania spółek z segmentu Asseco International	341,2	205,0
Zobowiązania spółek z segmentu Formula Systems	254,6	227,9
Razem	605,3	442,7

Na dzień 30 września 2024 roku oraz na dzień 31 grudnia 2023 roku wartość godziwa zobowiązań finansowych nie odbiegała istotnie od ich wartości księgowej.

Na dzień 30 września 2024	Wartość bilansowa mln PLN	Poziom 1 ⁱ⁾ mln PLN	Poziom 2 ⁱⁱ⁾ mln PLN	Poziom 3 ⁱⁱⁱ⁾ mln PLN
Zobowiązania finansowe				
Zobowiązania z tytułu odroczonej i/lub warunkowej płatności za pakiet kontrolny	203,8	-	-	203,8
Zobowiązania z tytułu nabycia udziałów niekontrolujących w spółkach zależnych (put options)	605,3	-	-	605,3
Pozostałe zobowiązania finansowe	0,2	-	0,2	-
Razem	809,3	-	0,2	809,1

i. wartość godziwa określana na podstawie cen giełdowych oferowanych za identyczne aktywa na rynkach aktywnych;

ii. wartość godziwa określana przy użyciu modeli, dla których dane wsadowe są obserwowalne bezpośrednio lub pośrednio na rynkach aktywnych;

iii. wartość godziwa określana przy użyciu modeli, dla których dane wsadowe nie są obserwowalne bezpośrednio lub pośrednio na rynkach aktywnych.

Na dzień 31 grudnia 2023 (przekształcone)	Wartość bilansowa mln PLN	Poziom 1 ¹⁾ mln PLN	Poziom 2 ²⁾ mln PLN	Poziom 3 ³⁾ mln PLN
Zobowiązania finansowe				
Zobowiązania z tytułu odroczonej i/lub warunkowej płatności za pakiet kontrolny	103,6	-	-	103,6
Zobowiązania z tytułu nabycia udziałów niekontrolujących w spółkach zależnych (put options)	442,7	-	-	442,7
Pozostałe zobowiązania finansowe	0,2	-	0,2	-
Razem	546,5	-	0,2	546,3

Opisy poziomów wartości godziwej są identyczne jak ujawnione pod tabelą powyżej.

6.13. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług, zobowiązania budżetowe oraz pozostałe zobowiązania

Struktura zobowiązań Grupy na dzień 30 września 2024 roku oraz 31 grudnia 2023 roku została przedstawiona w tabeli poniżej:

	30 września 2024		31 grudnia 2023 (przekształcone)	
	Długoterminowe mln PLN	Krótkoterminowe mln PLN	Długoterminowe mln PLN	Krótkoterminowe mln PLN
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz kar umownych, w tym:	8,1	1 342,8	1,1	1 645,8
Zobowiązania zafakturowane	6,6	805,0	0,2	1 113,8
od jednostek powiązanych	-	2,7	-	3,4
od jednostek pozostałych	6,6	802,3	0,2	1 110,4
Zobowiązania niezafakturowane	1,5	530,1	0,9	523,4
od jednostek powiązanych	-	2,5	-	2,5
od jednostek pozostałych	1,5	527,6	0,9	520,9
Zobowiązania z tytułu kar umownych	-	7,7	-	8,6
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych	-	141,4	5,6	148,0
Zobowiązania budżetowe	-	249,4	-	344,2
Podatek od wartości dodanej (VAT)	-	113,8	-	194,7
Podatek dochodowy od osób fizycznych (PIT)	-	59,0	-	69,5
Ubezpieczenia społeczne	-	67,3	-	74,1
Podatek u źródła	-	4,7	-	4,6
Pozostałe	-	4,6	-	1,3
Pozostałe zobowiązania	14,8	625,5	11,6	612,1
Zobowiązania wobec pracowników (w tym z tytułu wynagrodzeń)	-	482,2	-	502,2
Inne zobowiązania	14,8	143,3	11,6	109,9
Razem	22,9	2 359,1	18,3	2 750,1

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług są nieoprocentowane. Transakcje z podmiotami powiązаныmi przedstawione są w punkcie 6.17 not objaśniających do niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

6.14. Zobowiązania z tytułu umów z klientami

Struktura zobowiązań z tytułu umów z klientami Grupy na dzień 30 września 2024 roku oraz 31 grudnia 2023 roku została przedstawiona w tabeli poniżej:

	30 września 2024		31 grudnia 2023	
	Długoterminowe mln PLN	Krótkoterminowe mln PLN	Długoterminowe mln PLN	Krótkoterminowe mln PLN
Zobowiązania z tytułu wyceny kontraktów IT, w tym:	-	65,8	-	98,6

od jednostek powiązanych	-	0,1	-	-
od jednostek pozostałych	-	65,7	-	98,6
Zobowiązania z tytułu umów z klientami, w tym:	142,4	933,7	91,2	1 011,0
Usługi serwisowe i opłaty licencyjne	126,7	806,1	77,6	805,6
Wdrożenia	2,1	85,8	0,9	136,4
Zobowiązania do dostawy sprzętu	9,8	24,7	5,9	53,5
Pozostałe przedpłacone usługi	3,8	17,1	6,8	15,5
Razem zobowiązania z tytułu umów z klientami	142,4	999,5	91,2	1 109,6

6.15. Rezerwy

Zmiany stanu rezerw w okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2024 roku oraz w okresie porównywalnym zostały przedstawione w tabeli poniżej:

	9 miesięcy do 30 września 2024	9 miesięcy do 30 września 2023
	mIn PLN	mIn PLN
Na dzień 1 stycznia	104,9	97,9
Objęcia kontroli nad podmiotami zależnymi	1,1	0,2
Utworzone w trakcie okresu sprawozdawczego	30,5	42,8
Zmiana dyskonta i zyski/straty aktuarialne	(2,7)	(5,9)
Wykorzystane w trakcie okresu sprawozdawczego	(3,6)	(6,1)
Rozwiązane w trakcie okresu sprawozdawczego	(16,4)	(11,0)
Utrata kontroli nad jednostkami zależnymi	-	(0,6)
Zmiana prezentacji	0,5	-
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych	(3,1)	(2,5)
Na koniec okresu sprawozdawczego, w tym:	111,2	114,8
Krótkoterminowe	43,2	46,3
Długoterminowe	68,0	68,5

6.16. Rozliczenia międzyokresowe kosztów i przychodów

Na dzień 30 września 2024 roku oraz na dzień 31 grudnia 2023 roku na saldo biernych rozliczeń międzyokresowych kosztów oraz rozliczeń międzyokresowych przychodów składały się następujące pozycje:

	30 września 2024		31 grudnia 2023	
	Długoterminowe mIn PLN	Krótkoterminowe mIn PLN	Długoterminowe mIn PLN	Krótkoterminowe mIn PLN
Rozliczenia międzyokresowe kosztów, w tym:				
Rezerwa na niewykorzystane urlopy	-	275,3	-	250,8
Rezerwa na premie dla pracowników i zarządu	-	258,5	1,8	271,8
	-	533,8	1,8	522,6
Rozliczenia międzyokresowe przychodów, w tym:				
Dotacje do budowy aktywów	50,8	4,6	53,7	6,7
Pozostałe	2,1	1,2	-	1,1
	52,9	5,8	53,7	7,8
Razem rozliczenia międzyokresowe przychodów i kosztów	52,9	539,6	55,5	530,4

Na saldo biernych rozliczeń międzyokresowych kosztów składają się rezerwy na niewykorzystane urlopy oraz rezerwy na wynagrodzenia danego okresu, a przeznaczone do wypłaty w okresach następnych, wynikające z zasad systemów premiowych obowiązujących w Grupie.

Saldo rozliczeń międzyokresowych przychodów dotyczy głównie dotacji do budowy aktywów. Dotacje do budowy aktywów to dotacje otrzymane przez Grupę w związku z realizacją projektów rozwojowych lub projektów związanych z tworzeniem centrów kompetencyjnych IT.

6.17. Transakcje z podmiotami powiązanymi

	Sprzedaż		Zakupy	
	9 miesięcy do 30 września 2024 mln PLN	9 miesięcy do 30 września 2023 mln PLN	9 miesięcy do 30 września 2024 mln PLN	9 miesięcy do 30 września 2023 mln PLN
Transakcje z jednostkami stowarzyszonymi i wspólnymi przedsięwzięciami	7,7	7,8	0,9	0,9
Transakcje z podmiotami lub osobami powiązanymi osobowo przez Kadrę Zarządzającą Grupy	88,7	1,2	9,4	5,3
Transakcje z Członkami Zarządu, Członkami Rady Nadzorczej i Prokurentami Asseco Poland S.A.	-	-	0,6	0,5
Transakcje z Członkami Zarządów, Członkami Rad Nadzorczych i Prokurentami pozostałych spółek Grupy	-	0,6	0,6	1,2
Transakcje z podmiotami powiązanymi kapitałowo	-	100,0*	-	4,5*
Razem transakcje z podmiotami powiązanymi	96,4	109,6	11,5	12,4

*obejmuje okres do 21 września 2023 roku.

Sprzedaż do podmiotów powiązanych obejmuje przychody ze sprzedaży towarów i usług informatycznych związanych z prowadzonymi projektami informatycznymi i pozostałą działalnością oraz przychody z najmu powierzchni biurowej.

Zakupy od podmiotów powiązanych obejmują nabycia towarów i usług związanych z prowadzonymi projektami informatycznymi, sponsoring, zakup usług doradczych oraz wynajem budynków.

W powyższej tabeli w linii Transakcje z jednostkami powiązanymi kapitałowo wykazane zostały wartości transakcji pomiędzy spółkami z Grupy Asseco a jednostkami wchodzącymi w skład Grupy Polsat Plus, która w okresie porównywalnym posiadała 22,95% udziału w kapitale zakładowym i głosach na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy Jednostki Dominującej. W dniu 21 września 2023 roku w wyniku nabycia przez Asseco Poland S.A. części akcji będących dotychczas w posiadaniu spółki Cyfrowy Polsat S.A., zaangażowanie tej spółki w kapitale zakładowym i głosach na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy Jednostki Dominującej uległo zmniejszeniu do 10,13%. W związku z tym, od daty niniejszego zdarzenia, jednostki wchodzące w skład Grupy Polsat Plus przestały być uznawane za podmioty powiązane kapitałowo. Od dnia 21 września 2023 roku wspomniane wyżej jednostki są powiązane z Grupą Asseco jedynie osobowo, w związku z zasiadaniem w Radzie Nadzorczej Asseco Poland S.A. osób powiązanych z Grupą Polsat Plus.

	Należności z tytułu dostaw i usług i pozostałe oraz aktywa z tytułu umów z klientami na dzień		Zobowiązania z tytułu dostaw i usług, z tytułu umów z klientami, z tytułu leasingu oraz pozostałe zobowiązania na dzień	
	30 września 2024 mln PLN	31 grudnia 2023 mln PLN	30 września 2024 mln PLN	31 grudnia 2023 mln PLN
Transakcje z jednostkami stowarzyszonymi i wspólnymi przedsięwzięciami	3,9	1,6	0,5	0,4
Transakcje z podmiotami lub osobami powiązanymi osobowo przez Kadrę Zarządzającą Grupy	88,8	72,0	9,1	9,8
Transakcje z Członkami Zarządu, Członkami Rady Nadzorczej i Prokurentami Asseco Poland S.A.	-	-	0,1	-
Transakcje z Członkami Zarządów, Członkami Rad Nadzorczych i Prokurentami pozostałych spółek Grupy	17,1	24,7	16,8	17,3
Razem transakcje z podmiotami powiązanymi	109,8	98,3	26,5	27,5

Saldo należności od podmiotów powiązanych na dzień 30 września 2024 roku obejmuje saldo należności z tytułu dostaw i usług oraz aktywów z tytułu umów z klientami w wysokości 75,5 mln PLN oraz saldo pozostałych

należności w kwocie 34,3 mln PLN (na dzień 31 grudnia 2023 roku należności z tytułu dostaw i usług oraz aktywów z tytułu umów z klientami wyniosły 71,5 mln PLN natomiast pozostałe należności 26,8 mln PLN).

Saldo zobowiązań od podmiotów powiązanych na dzień 30 września 2024 roku obejmuje saldo zobowiązań z tytułu dostaw i usług oraz zobowiązań z tytułu umów z klientami w kwocie 6,9 mln PLN oraz saldo pozostałych zobowiązań w kwocie 19,6 mln PLN (na dzień 31 grudnia 2023 roku obejmuje saldo zobowiązań z tytułu dostaw i usług oraz zobowiązań z tytułu umów z klientami w kwocie 9,6 mln PLN oraz saldo pozostałych zobowiązań w kwocie 17,9 mln PLN).

Salda należności z podmiotami lub osobami powiązanymi osobowo przez Kadre Zarządzającą Grupy zawierają należności z tytułu dostaw i usług z tytułu transakcji z podmiotami Grupy Polsat Plus oraz należności z tytułu sprzedaży części udziałów w spółce z grupy AES (16,2 mln PLN).

Należności z tytułu transakcji z Członkami Zarządów, Rad Nadzorczych i Prokurentami pozostałych spółek Grupy obejmują przede wszystkim odroczone płatności z tytułu sprzedaży akcji spółek zależnych (Asseco Central Europe a.s. oraz Asseco South Eastern Europe S.A.) do ich menedżerów. Transakcje sprzedaży miały miejsce w latach ubiegłych, a salda należności są w szczególności opisane w notce 6.8 skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy za rok zakończony dnia 31 grudnia 2023 roku.

Nazwa podmiotu	Pożyczki udzielone		Pożyczki otrzymane	
	30 września 2024	31 grudnia 2023	30 września 2024	31 grudnia 2023
	mln PLN	mln PLN	mln PLN	mln PLN
Transakcje z jednostkami stowarzyszonymi i wspólnymi przedsięwzięciami	0,6	0,5	-	-
Transakcje z podmiotami lub osobami powiązanymi osobowo przez Kadre Zarządzającą Grupy	0,5	0,5	-	1,1
Transakcje z Członkami Zarządów, Członkami Rad Nadzorczych i Prokurentami pozostałych spółek Grupy	6,9	7,1	0,2	0,2
Razem transakcje z podmiotami powiązanymi	8,0	8,1	0,2	1,3

W Grupie Asseco nie zaistniały w okresie sprawozdawczym transakcje z podmiotami powiązanymi, które zostałyby zawarte na innych warunkach niż rynkowe.

7. Noty objaśniające do skonsolidowanego rachunku przepływów pieniężnych

7.1. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej

W poniższej tabeli wyszczególniono pozycje, które zostały uwzględnione w linii „zmiany stanu kapitału pracującego”:

	9 miesięcy do 30 września 2024	9 miesięcy do 30 września 2023
	mIn PLN	mIn PLN
Zmiana stanu zapasów	36,1	(29,0)
Zmiana stanu należności i aktywów niefinansowych	(140,0)	13,2
Zmiana stanu zobowiązań	(351,4)	(307,4)
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	(32,7)	(11,6)
Zmiana stanu rezerw	6,2	11,7
Razem	(481,8)	(323,1)

7.2. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej

W okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2024 roku oraz w okresie porównawczym na saldo przepływów z działalności inwestycyjnej największy wpływ miały następujące transakcje:

- Wydatki na nabycie rzeczowych aktywów trwałych, wartości niematerialnych oraz na prace rozwojowe:

Wydatki na nabycie rzeczowych aktywów trwałych, wartości niematerialnych (w tym wydatki na prace rozwojowe)	9 miesięcy do 30 września 2024	9 miesięcy do 30 września 2023
	mIn PLN	mIn PLN
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych	(146,4)	(147,7)
Nabycie wartości niematerialnych	(11,3)	(10,6)
Nakłady na prace rozwojowe	(79,9)	(91,6)
Razem	(237,6)	(249,9)

- Wydatki z tytułu nabycia jednostek zależnych i stowarzyszonych skorygowane o środki pieniężne i ich ekwiwalenty w nabytych jednostkach na moment objęcia kontroli:

Wydatki z tytułu nabycia jednostek zależnych i stowarzyszonych skorygowane o środki pieniężne i ich ekwiwalenty w nabytych jednostkach	9 miesięcy do 30 września 2024	9 miesięcy do 30 września 2023
	mIn PLN	mIn PLN
Akwizycje dokonane w ramach segmentu Asseco Poland	(1,2)	(1,5)
Akwizycje dokonane w ramach segmentu Asseco International	(82,2)	(9,5)
Akwizycje dokonane w ramach segmentu Formula Systems	(124,2)	(242,1)
Razem	(207,6)	(253,1)

- Przepływy z tytułu pożyczek i lokat:

Pożyczki spłacone	9 miesięcy do 30 września 2024	9 miesięcy do 30 września 2023
	mIn PLN	mIn PLN
Pożyczki dla pracowników	15,4	1,6
Pożyczki dla podmiotów powiązanych	0,5	-
Pożyczki dla pozostałych podmiotów	6,2	6,3
Lokaty terminowe o pierwotnym terminie zapadalności pow. 3 miesięcy	483,5	193,3
Razem	505,6	201,2

Pożyczki udzielone	9 miesięcy do 30 września 2024	9 miesięcy do 30 września 2023
	mIn PLN	mIn PLN
Pożyczki dla pracowników	(2,4)	(2,0)
Pożyczki dla podmiotów powiązanych	-	(9,6)
Pożyczki dla pozostałych podmiotów	(4,2)	(12,8)
Lokaty terminowe o pierwotnym terminie zapadalności pow. 3 miesięcy	(342,5)	(412,0)
Razem	(349,1)	(436,4)

7.3. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej

W okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2024 roku oraz w okresie porównawczym na saldo przepływów z działalności finansowej największy wpływ miały następujące transakcje:

- Wpływy z tytułu zaciągnięcia kredytów i pożyczek:

Wpływy z tytułu zaciągnięcia kredytów i pożyczek	9 miesięcy do 30 września 2024	9 miesięcy do 30 września 2023
	mIn PLN	mIn PLN
Kredyty i pożyczki zaciągnięte w ramach segmentu Asseco Poland	-	944,6
Kredyty i pożyczki zaciągnięte w ramach segmentu Asseco International	134,8	34,7
Kredyty i pożyczki zaciągnięte w ramach segmentu Formula Systems	228,6	260,7
Razem	363,4	1 240,0

- Wydatki z tytułu spłaty kredytów i pożyczek:

Wydatki z tytułu spłaty kredytów i pożyczek	9 miesięcy do 30 września 2024	9 miesięcy do 30 września 2023
	mIn PLN	mIn PLN
Spłaty kredytów w ramach segmentu Asseco Poland	(131,0)	(0,1)
Spłaty kredytów w ramach segmentu Asseco International	(61,3)	(65,1)
Spłaty kredytów w ramach segmentu Formula Systems	(379,5)	(254,7)
Razem	(571,8)	(319,9)

- Wydatki pomniejszone o wpływy z tytułu transakcji na udziałach niekontrolujących

Wydatki pomniejszone o wpływy z tytułu transakcji na udziałach niekontrolujących	9 miesięcy do 30 września 2024	9 miesięcy do 30 września 2023
	mIn PLN	mIn PLN
Transakcje na udziałach niekontrolujących w ramach segmentu Asseco Poland	-	(12,0)
Transakcje na udziałach niekontrolujących w ramach segmentu Asseco International	(31,6)	(0,3)
Transakcje na udziałach niekontrolujących w ramach segmentu Formula Systems	(28,3)	(55,3)
Razem	(59,9)	(67,6)

- W okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2024 roku Grupa Formula wykupiła wyemitowane wcześniej obligacje. Wpływ gotówki z tego tytułu wyniósł 187,8 mln PLN (z tego 78,4 mln PLN pochodzi z Grupy Sapiens, 72,7 mln PLN z Grupy Matrix, a 36,7 mln PLN ze spółki Formula Systems (1985) Ltd.).
- Wpływy z tytułu emisji obligacji w całości dotyczą segmentu Formula Systems i w okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2024 roku wyniosły 265,7 mln PLN (z tego 158,5 mln PLN pochodzi ze spółki Formula Systems (1985) Ltd, a 107,2 mln PLN z Grupy Matrix IT).

8. Pozostałe noty objaśniające

8.1. Zobowiązania pozabilansowe

Zobowiązania warunkowe na dzień 30 września 2024 roku oraz na dzień 31 grudnia 2023 roku zostały przedstawione w poniższej tabeli:

Zobowiązania warunkowe	30 września 2024	31 grudnia 2023
	mln PLN	mln PLN
Zobowiązania z tytułu gwarancji dobrego wykonania		
Zobowiązania wymagalne do 3 miesięcy	13,6	23,6
Zobowiązania wymagalne od 3 do 12 miesięcy	195,3	191,9
Zobowiązania wymagalne od 1 roku do 5 lat	202,0	188,3
Zobowiązania wymagalne powyżej 5 lat	2,0	-
Razem	412,9	403,8
Zobowiązania z tytułu gwarancji bankowych i ubezpieczeniowych		
Zobowiązania wymagalne do 3 miesięcy	-	1,1
Zobowiązania wymagalne od 3 do 12 miesięcy	35,9	53,9
Zobowiązania wymagalne od 1 roku do 5 lat	0,9	2,4
Zobowiązania wymagalne powyżej 5 lat	-	-
Razem	36,8	57,4
Pozostałe zobowiązania warunkowe	0,3	2,4

Udzielone gwarancje dobrego wykonania umowy zostały zakupione w banku i udzielone Grupie, a zobowiązania warunkowe przedstawione w tabeli powyżej mogą powstać w wyniku regresu banku do Grupy, w przypadku niewywiązania się Grupy z obowiązku wykonania kontraktu.

W ocenie Zarządu prawdopodobieństwo realizacji zobowiązań wynikających z przedstawionych w tabeli powyżej gwarancji dobrego wykonania jest znikome, jednak ze względu na wartość kwoty postanowiono o sporządzeniu stosownego ujawnienia w niniejszym śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Asseco.

Żadne z opisanych wyżej zobowiązań gwarancyjnych nie spełniają definicji gwarancji finansowej zgodnie z MSSF 9 i w konsekwencji zobowiązania te nie są ujęte w zobowiązaniach bilansowych Grupy na dzień 30 września 2024 roku ani na dzień 31 grudnia 2023 roku.

Na dzień 30 września 2024 roku wartości gwarancji udzielonych przez Asseco Central Europe a.s., opisanych w sprawozdaniu finansowym za rok 2023 w nocie 9.1., wynoszą odpowiednio 2,98 mln EUR (12,8 mln PLN) dla spółki Prosoft Kosice a.s., 100 mln CZK (17,0 mln PLN) dla spółki Asseco Central Europe, a.s. (Republika Czeska), 3,5 mln EUR (15,0 mln PLN) dla spółki Asseco CEIT a.s. oraz 600,0 mln HUF (6,5 mln PLN) dla spółki Asseco Central Europe Magyarorszag Zrt.

Spory sądowe nierozstrzygnięte na datę bilansową

- **Segment Asseco Poland**

W okresie sprawozdawczym w Jednostce Dominującej toczyło się postępowanie sądowe, w którym wartość przedmiotu sporu wynosiła 7,1 mln PLN. Zarząd spółki dokonał oceny zasadności roszczeń będących przedmiotem wskazanego postępowania i uznał je za bezzasadne oceniając, że ryzyko wypływu korzyści ekonomicznych z Jednostki Dominującej jest na tyle znikome, że nie zaistniała potrzeba utworzenia żadnej rezerwy. W opisywanym sporze roszczenia dotyczą nieuzasadnionych żądań przeniesienia autorskich praw majątkowych do oprogramowania spółki na powoda. W dniu 11 lipca 2024 roku przed Sądem Okręgowym została zawarta ugoda dotycząca tego sporu. Zawarta ugoda, a w następstwie umorzenie postępowania, potwierdzają zasadność prezentowanego przez Asseco Poland S.A. stanowiska co do braku zasadności roszczeń objętych pozwem. Wobec powyższego nie nastąpi wypływ żadnych istotnych korzyści ekonomicznych, co potwierdza, że decyzja Zarządu o braku potrzeby utworzenia rezerwy była słuszna i w pełni uzasadniona.

W okresie sprawozdawczym w Jednostce Dominującej toczył się także inny spór sądowy, w którym powód wniósł roszczenie o zapłatę kwoty 17,1 mln PLN (Jednostka Dominująca została pozwana solidarnie ze spółką Asseco Data Systems S.A.). Zarząd Spółki ocenił roszczenie i uznał, że żądania przedstawione w pozwie są całkowicie nieuzasadnione. Tym samym stwierdził, że nie ma podstaw do tworzenia jakichkolwiek rezerw. Dodatkowo w 2021 roku Asseco Poland S.A. wraz z Asseco Data Systems S.A. złożyło w tej sprawie pozew o zapłatę odszkodowania z tytułu szkód poniesionych w wyniku bezpodstawnego złożenia przez powoda oświadczenia o odstąpieniu od umowy. W I kwartale 2024 roku sąd wydał postanowienie o umorzeniu postępowania. Postanowienie o umorzeniu było wynikiem zawartej przez strony ugody. Ugoda oraz postanowienie o umorzeniu postępowania potwierdzają, że nie było podstaw do roszczeń. Wobec powyższego nie nastąpi wpływ żadnych istotnych korzyści ekonomicznych, co potwierdza, że decyzja Zarządu o braku potrzeby utworzenia rezerwy była słuszna i w pełni uzasadniona.

W bieżącym okresie sprawozdawczym wobec wspomnianej już wcześniej jednostki Asseco Data Systems S.A. toczyły się sprawy sądowe na łączną kwotę 18,1 mln PLN. Wartość ta dotyczyła przede wszystkim roszczenia o zapłatę 17,1 mln PLN, które zakończyło się w I kwartale 2024 roku i o którym wspomniano powyżej.

W okresie sprawozdawczym w spółce Pirios S.A. toczyła się sprawa sądowa na kwotę 3,1 mln PLN. Spór dotyczy realizacji umowy wdrożeniowej systemu IT. Na obecnym etapie, strony sporu rozważają możliwość przeprowadzenia postępowania mediacyjnego. W ocenie Zarządu na spór utworzono rezerwę w odpowiedniej wysokości.

W okresie sprawozdawczym toczył się, wszczęty w roku 2021, spór sądowy przeciwko spółce DahliaMatic S.A., w którym powód wniósł roszczenie o zapłatę kwoty 12,1 mln PLN tytułem kary umownej. Dodatkowo w związku z odstąpieniem od umowy przez powoda, spółka DahliaMatic S.A. wniosła kontrpozew z tytułu niezapłaconego wynagrodzenia. W dniu 1 lipca 2024 roku strony zawarły ugodę, na mocy której spółka DahliaMatic S.A. zobowiązała się do zapłaty kwoty 1,0 mln PLN tytułem zamiarkowanej kary umownej. Ugoda została zatwierdzona przez Sąd Okręgowy w Warszawie 4 lipca 2024 roku. Zobowiązanie z tytułu kary umownej wynikające z ugody (w wysokości 1,0 mln PLN) zostało ujęte w okresie sprawozdawczym.

- **Segment Asseco International**

W okresie sprawozdawczym w grupie ACE (segment Asseco International) toczyło się postępowanie przed urzędem antymonopolowym w Czechach dotyczące udziału w przetargu, w którym jedna ze spółek z grupy ACE była poddostawcą. Urząd nałożył na spółkę karę w wysokości 13,5 mln CZK (2,3 mln PLN), na którą Grupa utworzyła rezerwę w roku 2022. Spółka złożyła odwołanie od decyzji urzędu, a postępowanie nie zostało jeszcze zakończone. Poza tym w Grupie ACE w okresie sprawozdawczym toczyły się trzy spory, które weszły na etap postępowania sądowego. Do dnia 30 września 2024 roku wszystkie te spory zostały zakończone w wyniku podpisania ugody. Wynikające z ugody zobowiązania w wysokości 18,8 mln CZK (3,2 mln PLN) zostały ujęte już w roku ubiegłym.

- **Segment Formula Systems**

W okresie sprawozdawczym w grupie Matrix IT (segment Formula Systems) toczyły się postępowania sądowe na łączną kwotę 23,2 mln NIS (23,9 mln PLN). Dodatkowo w grudniu 2023 roku spółka Matrix IT otrzymała z sądu w Izraelu wniosek o ujawnienie dokumentów w celu zbadania możliwości złożenia pozwu przeciwko spółce przez akcjonariusza mniejszościowego. Pozwanymi są CEO Matrix IT oraz członkowie Rady Dyrektorów tej spółki, a pozew dotyczy wynagrodzenia przyznanego CEO spółki mimo braku zgody Zgromadzenia Wspólników. W II kwartale 2024 roku spółka Matrix IT odpowiedziała na wniosek sądu. Postępowanie sądowe w tej sprawie rozpocznie się w grudniu 2024, gdyż na ten termin sąd wyznaczył datę pierwszego posiedzenia.

W okresie sprawozdawczym w grupie Zap (nabytej w 2021 roku przez spółkę Formula Systems) toczyły się sprawy sądowe na łączną kwotę 102,5 mln NIS (105,5 mln PLN), z czego dwie sprawy na łączną kwotę 5,0 mln ILS (5,1 mln PLN) zostały zakończone w II półroczu 2024 roku. W łącznej kwocie sporów ujęte są sprawy sądowe, które toczyły się już przed akwizycją grupy, a ewentualne roszczenia wynikające z pozwów zostały w odpowiedniej wysokości zabezpieczone w umowie akwizycyjnej i tym samym nie powinny obciążać wyników Grupy Asseco w przyszłości.

W okresie sprawozdawczym w spółce Formula Systems (1985) Ltd toczył się spór rozpoczęty w roku 2020, w którym spółka Formula Systems (1985) Ltd oraz członkowie jej organów zarządzających osobiście zostali pozwani przez akcjonariusza mniejszościowego spółki (posiadającego 28 akcji spółki, tj. 0,0001% akcji). Pozew dotyczy prawidłowości przyznania w 2020 roku planu opcyjnego Panu Guyowi Bernsteinowi (CEO Spółki), którego warunki i wartość opisano w nocie 5.2 w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za rok 2020, a który został

przyznany CEO na drodze unieważnienia decyzji WZA poprzez uchwałę Rady Dyrektorów Spółki (Board of Directors). Akcjonariusz w pozwie kwestionuje prawidłowość przyjętej procedury, a także podnosi zarzut nieprawidłowości przy procedowaniu planów opcyjnych z 2011 i 2012 roku. Pozew dotyczy również wynagrodzenia CFO spółki. Zarzut akcjonariusza dotyczy działania na szkodę akcjonariuszy mniejszościowych. Spółka, po zasięgnięciu opinii doradców prawnych, uznaje wniesiony pozew za bezzasadny przyjmując, że zarówno Rada Dyrektorów, jak i pozostałe osoby zarządzające spółką (w tym: CEO i CFO) działały zgodnie z prawem. Spółka Formula Systems (1985) Ltd o szczegółach pozwu poinformowała SEC w formularzach 6-K dostępnych do publicznej wiadomości. W roku 2023 sąd przychylił się do wniosku spółki o oddalenie powództwa w związku ze zmianą stanu faktycznego, którego dotyczy spór. W okresie sprawozdawczym powód wniósł apelację od tej decyzji sądu do Sądu Najwyższego w Izraelu.

W ocenie Zarządu rezerwy dotyczące toczących się spraw sądowych ujęte w niniejszym śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym są utworzone w odpowiedniej wysokości, by pokryć ewentualne ryzyka wynikające z toczących się w Grupie sporów.

Poza opisanymi powyżej, w prezentowanym okresie sprawozdawczym przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej nie toczyły się istotne postępowania dotyczące zobowiązań albo wiarytelności spółek z Grupy Asseco.

8.2. Sezonowość i cykliczność

Rozkład przychodów ze sprzedaży Grupy w poszczególnych kwartałach roku podlega niewielkiej sezonowości. Przychody w czwartym kwartale są zwykle nieznacznie wyższe niż w pozostałych kwartałach, ponieważ duża ich część generowana jest przez sprzedaż usług IT dla dużych przedsiębiorstw i instytucji państwowych. Podmioty te w ostatnich miesiącach roku dokonują często większych zakupów inwestycyjnych sprzętu i licencji.

8.3. Zatrudnienie

Liczba osób zatrudnionych w spółkach Grupy na dzień	30 września 2024	31 grudnia 2023
Zarząd Jednostki Dominującej	11	11
Zarządy jednostek z Grupy	208	208
Działy produkcyjne	29 264	28 803
Działy handlowe	1 840	1 710
Działy administracyjne	2 438	2 330
Razem	33 761	33 062

Liczba osób zatrudnionych w spółkach Grupy na dzień	30 września 2024	31 grudnia 2023
Segment Asseco Poland	3 801	3 778
Segment Asseco International	8 838	8 475
Segment Formula Systems	21 122	20 809
Razem	33 761	33 062

8.4. Znaczące zdarzenia po dniu bilansowym

- Zwrotne przeniesienie udziałów spółki Middle East Systems and Technologies Company LLC oraz jej spółek zależnych

Na podstawie porozumienia pomiędzy Asseco Middle East Co. a sprzedawcą udziałów w spółce Middle East Systems and Technologies Company LLC oraz jej spółek zależnych, w dniu 2 października 2024 roku nastąpił wpis do rejestru przedsiębiorców dotyczący Middle East Systems and Technologies Company LLC oraz jej spółek zależnych. Wpis ten potwierdza zwrotne przeniesienie własności udziałów z Asseco Middle East Co. na rzecz pierwotnego sprzedawcy z dniem dokonania wpisu do rejestru.

- Nabywanie udziałów w spółce Y-IT przez Michpal Micro Computers (1983) Ltd

W dniu 13 października 2024 roku spółka Michpal Micro Computers (1983) Ltd nabyła 60% udziałów w Y-IT z siedzibą w Izraelu. Cena zakupu nabytych udziałów wyniosła 81,9 mln NIS (85,6 mln PLN). Cena nabycia obejmuje wartość płatności warunkowej.

- Nabywanie udziałów w spółce Hshahar Telecom przez Formula Systems (1985) Ltd

W dniu 14 października 2024 roku spółka Formula Systems (1985) Ltd nabyła 51% udziałów w Hshahar Telecom z siedzibą w Izraelu. Cena zakupu nabytych udziałów wyniosła 5,0 mln NIS (5,2 mln PLN).

- Nabywanie przedsięwzięcia Alacer przez Grupę Matrix

W dniu 12 listopada 2024 roku spółka Matrix US Holdings LLC (spółka z grupy Matrix, segment Formula Systems) objęła 97,5% udziałów w nowo założonej spółce Matrix LB Holdco LLC. W dniu 13 listopada 2024 roku spółka Matrix LB Holdco LLC objęła 51% w nowo założonej spółce Matrix Alacer LLC. Tego samego dnia spółka Matrix Alacer LLC nabyła działalność Grupy Alacer w Stanach Zjednoczonych, spełniającą definicję przedsięwzięcia według MSSF 3. Cenę nabycia stanowiło 2,0 mln USD (7,6 mln PLN) oraz płatność warunkowa, oparta na przyszłych wynikach operacyjnych nabywanego przedsięwzięcia. Dodatkowo, Matrix Holdings US LLC posiada opcję call na pozostałe akcje spółki Matrix Alacer LLC.

- Utworzenie nowej spółki w Grupie ACE

W dniu 23 listopada 2024 roku spółka Asseco Central Europe a.s. objęła 51% nowo utworzonej spółki G5 plus, s.r.o. z siedzibą na Słowacji. Nowo utworzona spółka będzie konsolidowana metodą praw własności.

8.5. Znaczące zdarzenia dotyczące lat ubiegłych

Do dnia sporządzenia niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za okres 9 miesięcy zakończony dnia 30 września 2024 roku, nie wystąpiły zdarzenia dotyczące lat ubiegłych, które nie zostały, a powinny być ujęte w niniejszym sprawozdaniu finansowym.

**B. Komentarz oraz
informacje dodatkowe
do raportu kwartalnego
Grupy Asseco**

ASSECO

1. Informacje finansowe Grupy Asseco – wyniki za okres 9 miesięcy zakończony 30 września 2024 roku

Przychody ze sprzedaży Grupy Asseco w okresie 9 miesięcy 2024 roku wyniosły 12 576,9 mln PLN w porównaniu z 12 610,6 mln PLN w tym samym okresie 2023 roku.

Istotna dysproporcja pomiędzy zyskiem operacyjnym a zyskiem netto przypisanym akcjonariuszom jednostki dominującej Grupy Asseco Poland wynika przede wszystkim ze znaczących udziałów akcjonariuszy mniejszościowych w spółkach zależnych, przede wszystkim w Grupie Formula Systems.

Dla oceny sytuacji finansowej i rozwoju działalności biznesowej Grupy Asseco ważną informacją stanowią podstawowe dane publikowane w ujęciu non-IFRS. Są one uzupełnieniem dla danych raportowanych zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzonymi przez UE („IFRS”), zgodnie z którymi sporządzone jest skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Asseco.

Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek (M&A) i wpływ hiperinflacji (ASEE) oraz związane z nimi efekty podatkowe.

Poniższa tabela prezentuje wybrane skonsolidowane dane finansowe w okresie 9 miesięcy 2024 i 2023 roku w ujęciu IFRS i non-IFRS.

mIn PLN	9 miesięcy do 30 września 2024	9 miesięcy do 30 września 2023	Zmiana Q1-Q3'24 / Q1-Q3'23
Przychody ze sprzedaży	12 576,9	12 610,6	(0,3%)
Oprogramowanie i usługi własne	9 949,3	9 983,4	(0,3%)
Zysk brutto na sprzedaży	2 807,7	2 758,0	1,8%
Koszty sprzedaży	(687,0)	(707,1)	(2,8%)
Koszty ogólnego zarządu	(843,9)	(879,3)	(4,0%)
Pozostała działalność operacyjna	9,8	(5,5)	-
EBIT	1 286,6	1 166,1	10,3%
PPA & SBP & M&A	235,5	286,3	(17,8%)
EBIT non-IFRS	1 522,1	1 452,4	4,8%
EBITDA	1 897,3	1 825,5	3,9%
EBITDA non-IFRS	1 950,4	1 893,8	3,0%
Saldo działalności finansowej	(96,1)	(42,5)	126,1%
Zysk brutto	1 190,5	1 123,6	6,0%
Podatek	(260,6)	(233,7)	11,5%
<i>Efektywna stawka podatkowa</i>	<i>21,9%</i>	<i>20,8%</i>	<i>1,1 p.p.</i>
Udział w zysku / stracie jednostek stowarzyszonych	28,4	2,0	1 320,0%
Zysk netto przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	369,2	344,2	7,3%
PPA & SBP & M&A & hiperinflacja	30,7	40,2	(23,6%)
Zysk netto non-IFRS dla akcjonariuszy jednostki dominującej	399,9	384,4	4,0%

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

EBITDA non-IFRS = EBIT non-IFRS + amortyzacja.

Należy zwrócić uwagę, że na wyniki 9 miesięcy 2024 roku wpływ miały takie zdarzenia jak m.in.:

- sprzedaż nieruchomości przez Asseco Poland, której wpływ na skonsolidowany zysk operacyjny wyniósł 14,0 mln PLN, natomiast na skonsolidowany zysk netto przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej Grupy Asseco Poland 11,3 mln PLN,

- w związku z przeliczeniem pozycji bilansowych z tytułu hiperinflacji dotyczące tureckich spółek zależnych w Grupie ASEE, Grupa Asseco rozpoznała 19,3 mln PLN wyniku w przychodach finansowych, co przełożyło się na zwiększenie skonsolidowanego zysku netto przypisanego akcjonariuszom jednostki dominującej Grupy Asseco Poland o 9,8 mln PLN,
- przeszacowanie wartości inwestycji w spółce TSG dokonane przez Formula Systems, które zwiększyło udział w wynikach jednostek stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięć o 23,3 mln PLN, co przełożyło się na zwiększenie skonsolidowanego zysku netto przypisanego akcjonariuszom jednostki dominującej Grupy Asseco Poland o 6,0 mln PLN,

Natomiast w okresie porównywalnym, tj. w okresie 9 miesięcy 2023 roku, ujęte były:

- przeliczenie pozycji bilansowych z tytułu hiperinflacji dotyczące tureckich spółek zależnych w Grupie ASEE, w rezultacie czego Grupa Asseco rozpoznała 21,1 mln PLN wyniku na przychodach finansowych, co przełożyło się na zwiększenie skonsolidowanego zysku netto przypisanego akcjonariuszom jednostki dominującej Grupy Asseco Poland o 10,7 mln PLN,
- w związku z utratą kontroli nad spółką Tecnolucia Sistemas y Aplicaciones (Tecsisa) w segmencie Asseco International Grupa rozpoznała zarówno na poziomie EBIT, jak i skonsolidowanego zysku netto przypisanego akcjonariuszom jednostki dominującej Grupy Asseco Poland zysk 2,2 mln PLN,
- odpis dotyczący wartości firmy spółki DahliaMatic w segmencie Asseco Poland, który obciążył skonsolidowany zysk operacyjny oraz skonsolidowany zysk netto przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej Grupy Asseco Poland kwotą 4,9 mln PLN.

Ujęcie według segmentów geograficznych

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe dla segmentów geograficznych w okresie 9 miesięcy 2024 roku.

9 miesięcy do 30 września 2024 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems
Przychody ze sprzedaży*	1 492,2	2 947,6	8 170,9
EBIT	244,2	333,8	713,5
<i>Marża EBIT</i>	<i>16,4%</i>	<i>11,3%</i>	<i>8,7%</i>
EBIT non-IFRS	255,0	347,2	924,8
<i>Marża EBIT non-IFRS</i>	<i>17,1%</i>	<i>11,8%</i>	<i>11,3%</i>
EBITDA	318,5	485,2	1 100,6
<i>Marża EBITDA</i>	<i>21,3%</i>	<i>16,5%</i>	<i>13,5%</i>
CFO BT	251,5	273,5	944,9
CAPEX	(43,1)	(102,1)	(92,1)
Wydatki z tytułu leasingu	(12,2)	(39,8)	(145,5)
FCF	196,2	131,6	707,3
Wskaźnik konwersji gotówki	81,4%	37,9%	76,5%
Środki pieniężne (stan na koniec okresu)	259,1	636,0	1 793,9
Dług odsetkowy (stan na koniec okresu)**	(888,1)	(551,4)	(2 584,7)
<i>w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje</i>	<i>(794,8)</i>	<i>(372,0)</i>	<i>(1 906,4)</i>
<i>w tym leasing</i>	<i>(93,3)</i>	<i>(179,4)</i>	<i>(624,3)</i>

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

** Zadłużenie na rzecz podmiotów spoza Grupy.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFO BT = środki pieniężne netto z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFO BT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu| + |wpływy ze sprzedaży nieruchomości|.

Wskaźnik konwersji gotówki = (FCF) / (EBIT non-IFRS - wynik na sprzedaży nieruchomości).

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe dla segmentów geograficznych w okresie 9 miesięcy 2023 roku.

9 miesięcy do 30 września 2023 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems
Przychody ze sprzedaży*	1 415,3	2 890,0	8 339,1
EBIT	199,1	290,5	677,9
<i>Marża EBIT</i>	<i>14,1%</i>	<i>10,1%</i>	<i>8,1%</i>
EBIT non-IFRS	214,6	299,4	939,9
<i>Marża EBIT non-IFRS</i>	<i>15,2%</i>	<i>10,4%</i>	<i>11,3%</i>
EBITDA	269,5	430,8	1 128,2
<i>Marża EBITDA</i>	<i>19,0%</i>	<i>14,9%</i>	<i>13,5%</i>
CFO BT	241,2	369,3	1 006,7
CAPEX	(56,8)	(86,7)	(105,5)
Wydatki z tytułu leasingu	(11,9)	(42,5)	(171,4)
FCF	172,5	240,1	729,8
Wskaźnik konwersji gotówki	80,4%	80,2%	77,6%
Środki pieniężne (okres porównywalny 31 grudnia)	388,4	818,8	1 779,9
Dług odsetkowy (okres porównywalny 31 grudnia)**	(1 026,8)	(442,1)	(2 637,4)
<i>w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje</i>	<i>(928,5)</i>	<i>(282,9)</i>	<i>(2 131,0)</i>
<i>w tym leasing</i>	<i>(98,3)</i>	<i>(159,2)</i>	<i>(506,4)</i>

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

** Zadłużenie na rzecz podmiotów spoza Grupy.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFO BT = środki pieniężne netto z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFO BT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu|.

Wskaźnik konwersji gotówki = (FCF) / (EBIT non-IFRS).

Ujęcie według grup produktów

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe dla grup produktów w okresie 9 miesięcy 2024 roku.

9 miesięcy do 30 września 2024 (mln PLN)	Rozwiązania dla finansów	Rozwiązania dla instytucji publicznych	Rozwiązania ERP	Pozostałe rozwiązania IT	Infrastruktura	Pozostałe (inne niż IT)	Eliminacje i pozostała działalność operacyjna
Przychody ze sprzedaży	4 109,2	2 577,1	1 114,2	2 041,0	2 183,3	552,1	-
EBIT	563,7	244,1	168,5	182,5	135,1	(17,0)	9,8
<i>Marża EBIT</i>	<i>13,7%</i>	<i>9,5%</i>	<i>15,1%</i>	<i>8,9%</i>	<i>6,2%</i>	<i>(3,1%)</i>	-
EBIT non-IFRS	655,2	282,8	186,1	229,0	141,2	15,9	12,0
<i>Marża EBIT non-IFRS</i>	<i>15,9%</i>	<i>11,0%</i>	<i>16,7%</i>	<i>11,2%</i>	<i>6,5%</i>	<i>2,9%</i>	-
EBITDA	819,1	377,8	241,6	254,4	154,0	38,5	11,9
<i>Marża EBITDA</i>	<i>19,9%</i>	<i>14,7%</i>	<i>21,7%</i>	<i>12,5%</i>	<i>7,1%</i>	<i>7,0%</i>	-

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe dla grup produktów w okresie 9 miesięcy 2023 roku.

9 miesięcy do 30 września 2023 (mln PLN)	Rozwiązania dla finansów	Rozwiązania dla instytucji publicznych	Rozwiązania ERP	Pozostałe rozwiązania IT	Infrastruktura	Pozostałe (inne niż IT)	Eliminacje i pozostała działalność operacyjna
Przychody ze sprzedaży	3 941,1	2 412,9	1 081,3	2 115,6	2 444,7	615,0	-
EBIT	495,7	185,4	149,7	167,5	190,4	(17,6)	(5,1)
<i>Marża EBIT</i>	<i>12,6%</i>	<i>7,7%</i>	<i>13,8%</i>	<i>7,9%</i>	<i>7,8%</i>	<i>(2,9%)</i>	-
EBIT non-IFRS	614,4	225,8	166,6	221,1	202,2	16,6	5,8
<i>Marża EBIT non-IFRS</i>	<i>15,6%</i>	<i>9,4%</i>	<i>15,4%</i>	<i>10,4%</i>	<i>8,3%</i>	<i>2,7%</i>	-
EBITDA	753,1	317,0	221,6	261,0	236,0	39,9	(3,1)
<i>Marża EBITDA</i>	<i>19,1%</i>	<i>13,1%</i>	<i>20,5%</i>	<i>12,3%</i>	<i>9,7%</i>	<i>6,5%</i>	-

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

Struktura przychodów

Przychody Grupy Asseco w okresie 9 miesięcy 2024 roku wyniosły 12 576,9 mln PLN i były niższe o 0,3% w porównaniu do poprzedniego roku.

W analizowanym okresie Grupa Asseco zanotowała 4 109,2 mln PLN przychodów z rozwiązań dla finansów, które stanowiły 33% jej sprzedaży. Przychody z rozwiązań dla instytucji publicznych odpowiadały za 20% skonsolidowanej sprzedaży i wynosiły 2 577,1 mln PLN. Sprzedaż w obszarze rozwiązań ERP w okresie trzech kwartałów 2024 roku stanowiła 9% przychodów Grupy i ukształtowała się na poziomie 1 114,2 mln PLN. Obszar związany z pozostałym oprogramowaniem IT wygenerował 16% sprzedaży, notując 2 041,0 mln PLN przychodów. Przychody z infrastruktury wyniosły 2 183,3 mln PLN.

Poniższe tabele przedstawiają skonsolidowane przychody segmentów w okresie 9 miesięcy 2024 i 2023 roku w podziale na grupy produktów.

9 miesięcy do 30 września 2024 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
Rozwiązania dla finansów	441,1	1 118,1	2 561,0	(11,0)	4 109,2
Rozwiązania dla instytucji publicznych	729,6	280,3	1 572,0	(4,8)	2 577,1
Rozwiązania ERP	42,5	688,0	386,3	(2,6)	1 114,2
Pozostałe rozwiązania IT	145,5	73,5	1 824,9	(2,9)	2 041,0
Infrastruktura	123,4	779,7	1 285,2	(5,0)	2 183,3
Pozostałe (inne niż IT)	10,1	8,0	541,5	(7,5)	552,1
Razem przychody operacyjne	1 492,2	2 947,6	8 170,9	(33,8)	12 576,9

9 miesięcy do 30 września 2023 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
Rozwiązania dla finansów	394,6	1 041,9	2 516,7	(12,1)	3 941,1
Rozwiązania dla instytucji publicznych	665,5	236,0	1 514,8	(3,4)	2 412,9
Rozwiązania ERP	49,0	656,5	379,1	(3,3)	1 081,3
Pozostałe rozwiązania IT	151,4	99,2	1 869,9	(4,9)	2 115,6
Infrastruktura	145,4	839,6	1 463,8	(4,1)	2 444,7
Pozostałe (inne niż IT)	9,4	16,8	594,8	(6,0)	615,0
Razem przychody operacyjne	1 415,3	2 890,0	8 339,1	(33,8)	12 610,6

W raportowanym okresie przychody w kluczowym dla Grupy segmencie oprogramowania i usług własnych wyniosły 9 949,3 mln PLN wobec 9 983,4 mln PLN w okresie 9 miesięcy 2023 roku i stanowiły 79% całkowitej sprzedaży. Sprzedaż oprogramowania i usług firm trzecich ukształtowała się na poziomie 1 249,4 mln PLN i odpowiadała za 10% skonsolidowanych przychodów, a sprzedaż sprzętu i infrastruktury wyniosła 1 378,2 mln PLN i stanowiła 11% przychodów Grupy.

Poniższe tabele przedstawiają skonsolidowane przychody segmentów w okresie 9 miesięcy 2024 i 2023 roku według rodzaju.

9 miesięcy do 30 września 2024 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
Oprogramowanie i usługi własne	1 355,1	2 111,1	6 501,4	(18,3)	9 949,3
Oprogramowanie i usługi obce	108,4	378,4	777,8	(15,2)	1 249,4
Sprzęt i infrastruktura	28,7	458,1	891,7	(0,3)	1 378,2
Razem przychody operacyjne	1 492,2	2 947,6	8 170,9	(33,8)	12 576,9

9 miesięcy do 30 września 2023 (mln PLN) (przekształcone)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
Oprogramowanie i usługi własne	1 241,0	2 002,6	6 760,0	(20,2)	9 983,4
Oprogramowanie i usługi obce	124,9	369,3	776,6	(13,7)	1 257,1
Sprzęt i infrastruktura	49,4	518,1	802,5	0,1	1 370,1
Razem przychody operacyjne	1 415,3	2 890,0	8 339,1	(33,8)	12 610,6

Poniższa tabela przedstawia strukturę walutową sprzedaży w okresie 9 miesięcy 2024 i 2023 roku.

	9 miesięcy do 30 września 2024	9 miesięcy do 30 września 2023
NIS (nowy szekel izraelski)	40,4%	40,2%
EUR (euro)	17,6%	17,0%
USD (dolar amerykański)	16,1%	17,9%
PLN (złoty polski)	13,6%	12,8%
CZK (korona czeska)	2,7%	2,5%
GBP (funt brytyjski)	2,3%	2,5%
RSD (dinar serbski)	1,9%	2,1%
RON (nowy lej rumuński)	1,1%	1,3%
DKK (korona duńska)	0,4%	0,5%
Pozostałe waluty	3,9%	3,2%
Razem	100,0%	100,0%

Bilans

Poniższa tabela przedstawia wybrane dane bilansowe na dzień 30 września 2024 roku:

30 września 2024 roku mln PLN	Grupa Asseco	Segment Formula Systems	Segment Asseco International	Segment Asseco Poland	Eliminacje
Środki pieniężne	2 689,0	1 793,9	636,0	259,1	-
Zobowiązania odsetkowe (KT)	(1 364,3)	(1 015,7)	(229,7)	(121,3)	2,4
Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek (KT)	(1 133,4)	(845,3)	(183,2)	(104,9)	-
Leasing (KT)	(230,9)	(170,4)	(46,5)	(16,4)	2,4
Gotówka netto (KT)	1 324,7	778,2	406,3	137,8	2,4
Zapasy + należności KT - zobowiązania KT*	1 102,2	717,7	204,4	187,9	(7,8)

Aktywa operacyjne netto (KT)	2 426,9	1 495,9	610,7	325,7	(5,4)
Gotówka netto (KT + DT)	(1 324,0)	(790,8)	84,6	(629,0)	11,2

* Zapasy + należności krótkoterminowe + rozliczenia międzyokresowe krótkoterminowe - zobowiązania krótkoterminowe z wyłączeniem kredytów i leasingu.

Poniższa tabela przedstawia wybrane dane bilansowe na dzień 31 grudnia 2023 roku:

31 grudnia 2023 roku mln PLN (przekształcone)	Grupa Asseco	Segment Formula Systems	Segment Asseco International	Segment Asseco Poland	Eliminacje
Środki pieniężne	2 987,1	1 779,9	818,8	388,4	-
Zobowiązania odsetkowe (KT)	(1 336,0)	(1 044,8)	(175,3)	(117,6)	1,7
<i>Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek (KT)</i>	<i>(1 100,6)</i>	<i>(871,3)</i>	<i>(126,9)</i>	<i>(102,4)</i>	-
<i>Leasing (KT)</i>	<i>(235,4)</i>	<i>(173,5)</i>	<i>(48,4)</i>	<i>(15,2)</i>	1,7
Gotówka netto (KT)	1 651,1	735,1	643,5	270,8	1,7
Zapasy + należności KT - zobowiązania KT*	934,5	761,3	28,5	148,6	(3,9)
Aktywa operacyjne netto (KT)	2 585,6	1 496,4	672,0	419,4	(2,2)
Gotówka netto (KT + DT)	(1 109,9)	(857,5)	376,7	(638,4)	9,3

* Zapasy + należności krótkoterminowe + rozliczenia międzyokresowe krótkoterminowe - zobowiązania krótkoterminowe z wyłączeniem kredytów i leasingu.

Analiza wskaźnikowa

Rentowność

W okresie pierwszych 9 miesięcy 2024 roku skonsolidowana marża EBITDA Grupy wynosiła 15,1% (wzrost o 0,6 p.p.), a marża zysku operacyjnego 10,2% (wzrost o 1,0 p.p.). Marża zysku netto wyniosła 7,6% wobec 7,1% przed rokiem.

W okresie sprawozdawczym skonsolidowana marża EBITDA non-IFRS Grupy wynosiła 15,5% (wzrost o 0,5 p.p.), a marża zysku operacyjnego non-IFRS 12,1% (wzrost o 0,6 p.p.). Marża zysku netto non-IFRS wyniosła 9,0% wobec 8,9% przed rokiem.

W poniższej tabeli zaprezentowano podstawowe wskaźniki rentowności Grupy Asseco w okresie 9 miesięcy 2024 i 2023 roku.

	9 miesięcy do 30 września 2024	9 miesięcy do 30 września 2023	Zmiana Q1-Q3'24 / Q1-Q3'23
Marża zysku brutto ze sprzedaży	22,3%	21,9%	0,4 p.p.
Marża EBITDA	15,1%	14,5%	0,6 p.p.
Marża EBITDA non-IFRS	15,5%	15,0%	0,5 p.p.
Marża EBIT	10,2%	9,2%	1,0 p.p.
Marża EBIT non-IFRS	12,1%	11,5%	0,6 p.p.
Marża zysku netto	7,6%	7,1%	0,5 p.p.
Marża zysku netto non-IFRS	9,0%	8,9%	0,1 p.p.

Marża zysku brutto ze sprzedaży = zysk brutto ze sprzedaży / przychody ze sprzedaży.

Marża EBITDA = EBITDA / przychody ze sprzedaży.

Marża EBITDA non-IFRS = EBITDA non-IFRS / przychody ze sprzedaży.

Marża EBIT = zysk operacyjny / przychody ze sprzedaży.

Marża EBIT non-IFRS = zysk operacyjny non-IFRS / przychody ze sprzedaży.

Marża zysku netto = zysk netto / przychody ze sprzedaży.

Marża zysku netto non-IFRS = zysk netto non-IFRS / przychody ze sprzedaży.

Przepływy pieniężne

W okresie pierwszych 9 miesięcy 2024 roku środki pieniężne brutto z działalności operacyjnej (przed zapłaconym podatkiem) Grupy Asseco były niższe niż w analogicznym okresie przed rokiem o 9,2% i wyniosły 1 467,7 mln PLN.

W okresie sprawozdawczym środki wykorzystane w działalności inwestycyjnej (CFI) były niższe o 64,9% r/r i wyniosły 247,9 mln PLN. Miało to związek z wyższymi niż w okresie porównywalnym przepływami netto z tytułu lokat terminowych oraz niższymi wydatkami na akwizycje. Odprawy środków pieniężnych z tytułu działalności finansowej (CFF) wyniosły 1 161,1 mln PLN wobec 1 469,6 mln PLN przed rokiem.

mln PLN	9 miesięcy do 30 września 2024	9 miesięcy do 30 września 2023	Zmiana Q1-Q3'24 / Q1-Q3'23
CFO BT	1 467,7	1 615,6	(9,2%)
Zapłacony podatek	(311,2)	(374,5)	(16,9%)
CFI	(247,9)	(706,0)	(64,9%)
CAPEX	(237,5)	(249,0)	(4,6%)
CFF	(1 161,1)	(1 469,6)	(21,0%)
Wypłata dywidendy	(249,6)	(290,5)	(14,1%)
Zmiana stanu środków pieniężnych	(252,5)	(934,5)	(73,0%)

CFO BT, tj. środki pieniężne z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CFI, tj. środki pieniężne netto wygenerowane (wykorzystane) z (w) działalności inwestycyjnej.

CAPEX obejmuje wydatki na nabycie aktywów trwałych i wartości niematerialnych, wydatki z tytułu prowadzonych projektów badawczo-rozwojowych oraz pomniejszenie z tytułu otrzymanych dotacji.

CFF, tj. środki pieniężne netto z działalności finansowej.

Do analizy płynności Grupa Asseco wykorzystuje przede wszystkim pojęcie kapitału obrotowego, definiowanego jako różnicę pomiędzy aktywami obrotowymi a zobowiązaniami krótkoterminowymi. Kapitał obrotowy przedstawia skalę finansowania majątku obrotowego krótkoterminowymi kapitałami Grupy.

Poziom kapitału obrotowego na koniec września 2024 roku wyniósł 2 407,9 mln PLN wobec 2 542,6 mln PLN na koniec 2023 roku.

Na koniec września bieżącego roku wskaźniki płynności bieżącej, szybkiej i natychmiastowej utrzymały się na zbliżonych poziomach do tych zanotowanych na koniec ubiegłego roku.

Wskaźnik bieżącej płynności utrzymuje się na stabilnym poziomie i kształtuje się w przedziale 1,2-2,0 powszechnie uznawanym za bezpieczny. Podobnie wskaźnik płynności szybkiej, który przekracza poziom 1,0 uznawany za godny zaufania.

Wskaźnik konwersji gotówki, mierzący pokrycie EBIT non-IFRS wolnymi przepływami gotówkowymi, na koniec trzeciego kwartału 2024 roku wyniósł 68,6%. Na poziom wskaźnika wpływ miały harmonogramy płatności istotnych projektów.

Należy odnotować, że wskaźnik konwersji gotówki za ostatnie 12 miesięcy kształtował się na bezpiecznym poziomie wynoszącym 109%.

Poniższa tabela prezentuje podstawowe wskaźniki płynności Grupy na 30 września 2024 roku oraz w okresie porównywalnym:

	30 września 2024	31 grudnia 2023 (przeznaczalne)
Kapitał obrotowy (mln PLN)	2 407,9	2 542,6
Wskaźnik płynności bieżącej	1,4	1,4
Wskaźnik płynności szybkiej	1,3	1,3
Wskaźnik natychmiastowej płynności	0,5	0,5
Wskaźnik konwersji gotówki	68,6%	117,4%

Kapitał obrotowy = aktywa obrotowe (krótkoterminowe) - zobowiązania krótkoterminowe.

Wskaźnik płynności bieżącej = aktywa obrotowe (krótkoterminowe) / zobowiązania krótkoterminowe.

Wskaźnik płynności szybkiej = (aktywa obrotowe - zapasy - rozliczenia międzyokresowe) / zobowiązania krótkoterminowe.

Wskaźnik natychmiastowej płynności = środki pieniężne i depozyty krótkoterminowe / zobowiązania krótkoterminowe.

Wskaźnik konwersji gotówki = FCF / (EBIT non-IFRS - wynik na sprzedaży nieruchomości).

Wskaźniki zadłużenia na dzień 30 września 2024 roku oraz w okresie porównywalnym:

	30 września 2024	31 grudnia 2023 (przekształcone)
Wskaźnik zadłużenia ogólnego	51%	52%
Dług / kapitał własny	44%	45%
Dług / (dług + kapitał własny)	31%	31%

Wskaźnik zadłużenia ogólnego = (zobowiązania długoterminowe + zobowiązania krótkoterminowe) / aktywa.

Dług / kapitał własny = (oprocentowane kredyty bankowe + dłużne papiery wartościowe + zobowiązania z tytułu leasingu) / kapitał własny.

Dług / (dług + kapitał własny) = (oprocentowane kredyty bankowe + dłużne papiery wartościowe + zobowiązania z tytułu leasingu) / (oprocentowane kredyty bankowe + dłużne papiery wartościowe + zobowiązania z tytułu leasingu + kapitał własny).

2. Informacje finansowe Grupy Asseco – wyniki za okres III kwartału 2024 roku

W III kwartale 2024 roku przychody Grupy wyniosły 4 180,1 mln PLN, co oznacza wzrost o 2,1% względem analogicznego okresu 2023 roku. Przychody ze sprzedaży oprogramowania i usług własnych wzrosły o 1,8% do 3 323,1 mln PLN. W tym okresie EBITDA wyniosła 667,4 mln PLN, co oznaczało wzrost o 12,9%. Zysk netto przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej wyniósł 134,0 mln PLN wobec 114,0 mln PLN przed rokiem.

Poniższa tabela prezentuje wybrane skonsolidowane dane finansowe w III kwartale 2024 i 2023 roku.

mln PLN	3 miesiące do 30 września 2024	3 miesiące do 30 września 2023 (przekształcone)	Zmiana Q3 2024 / Q3 2023
Przychody ze sprzedaży	4 180,1	4 095,2	2,1%
Oprogramowanie i usługi własne	3 323,1	3 263,2	1,8%
Zysk brutto na sprzedaży	971,2	895,8	8,4%
Koszty sprzedaży	(230,9)	(226,5)	1,9%
Koszty ogólnego zarządu	(277,2)	(292,4)	(5,2%)
Pozostała działalność operacyjna	(0,9)	(2,8)	67,9%
EBIT	462,2	374,1	23,5%
PPA & SBP & M&A	78,8	96,0	(17,9%)
EBIT non-IFRS	541,0	470,1	15,1%
EBITDA	667,4	590,9	12,9%
EBITDA non-IFRS	684,2	615,1	11,2%
Saldo działalności finansowej	(51,0)	(9,2)	454,3%
Zysk brutto	411,2	364,9	12,7%
Podatek	(92,0)	(72,8)	26,3%
<i>Efektywna stawka podatkowa</i>	<i>22,4%</i>	<i>20,0%</i>	<i>2,4 p.p.</i>
Udział w zysku/stracie jednostek stowarzyszonych	25,6	2,2	1 062,7%
Zysk netto przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	134,0	114,0	17,5%
PPA & SBP & M&A & hiperinflacja	7,7	10,2	(24,7%)
Zysk netto non-IFRS dla akcjonariuszy jednostki dominującej	141,7	124,2	14,1%

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

EBITDA non-IFRS = EBIT non-IFRS + amortyzacja.

Ujęcie według segmentów geograficznych

Poniższe tabele prezentują wybrane dane finansowe dla segmentów geograficznych w III kwartale 2024 i 2023 roku.

3 miesiące do 30 września 2024 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems
Przychody ze sprzedaży*	500,1	991,6	2 700,1
EBIT	88,0	135,2	238,4
<i>Marża EBIT</i>	<i>17,6%</i>	<i>13,6%</i>	<i>8,8%</i>
EBIT non-IFRS	91,7	138,2	310,5
<i>Marża EBIT non-IFRS</i>	<i>18,3%</i>	<i>13,9%</i>	<i>11,5%</i>
EBITDA	112,7	186,6	368,0
<i>Marża EBITDA</i>	<i>22,5%</i>	<i>18,8%</i>	<i>13,6%</i>
CFO BT	97,6	109,5	392,3
CAPEX	(13,8)	(37,2)	(39,8)
Wydatki z tytułu leasingu	(4,2)	(13,0)	(43,3)
FCF	79,6	59,3	309,2
Wskaźnik konwersji gotówki	86,8%	42,9%	99,6%

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFO BT = środki pieniężne netto z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFO BT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu|.

Wskaźnik konwersji gotówki = (FCF) / (EBIT non-IFRS).

3 miesiące do 30 września 2023 (mln PLN) (przekształcone)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems
Przychody ze sprzedaży*	444,6	947,8	2 713,1
EBIT	56,2	104,1	214,6
<i>Marża EBIT</i>	<i>12,6%</i>	<i>11,0%</i>	<i>7,9%</i>
EBIT non-IFRS	59,7	108,0	303,2
<i>Marża EBIT non-IFRS</i>	<i>13,4%</i>	<i>11,4%</i>	<i>11,2%</i>
EBITDA	80,0	150,8	361,4
<i>Marża EBITDA</i>	<i>18,0%</i>	<i>15,9%</i>	<i>13,3%</i>
CFO BT	150,9	152,9	367,9
CAPEX	(13,3)	(27,6)	(27,7)
Wydatki z tytułu leasingu	(3,9)	(14,0)	(55,8)
FCF	133,7	111,3	284,4
Wskaźnik konwersji gotówki	223,9%	103,1%	93,8%

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFO BT = środki pieniężne netto z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFO BT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu|.

Wskaźnik konwersji gotówki = (FCF) / (EBIT non-IFRS).

Ujęcie według grup produktów

3 miesiące do 30 września 2024 mln PLN	Rozwiązania dla finansów	Rozwiązania dla instytucji publicznych	Rozwiązania ERP	Pozostałe rozwiązania IT	Infrastruktura	Pozostałe (inne niż IT)	Eliminacje i pozostała działalność operacyjna
Przychody ze sprzedaży	1 414,3	915,0	369,4	643,0	665,3	173,1	-
EBIT	205,1	86,1	59,3	69,5	32,4	10,8	(1,1)
<i>Marża EBIT</i>	<i>14,5%</i>	<i>9,4%</i>	<i>16,0%</i>	<i>10,8%</i>	<i>4,9%</i>	<i>6,3%</i>	-
EBIT non-IFRS	235,9	99,9	65,2	83,7	34,2	21,7	0,5
<i>Marża EBIT non-IFRS</i>	<i>16,7%</i>	<i>10,9%</i>	<i>17,6%</i>	<i>13,0%</i>	<i>5,1%</i>	<i>12,5%</i>	-
EBITDA	314,0	133,9	84,1	82,4	24,5	28,9	(0,4)
<i>Marża EBITDA</i>	<i>22,2%</i>	<i>14,6%</i>	<i>22,8%</i>	<i>12,8%</i>	<i>3,7%</i>	<i>16,7%</i>	-

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

3 miesiące do 30 września 2023 mln PLN	Rozwiązania dla finansów	Rozwiązania dla instytucji publicznych	Rozwiązania ERP	Pozostałe rozwiązania IT	Infrastruktura	Pozostałe (inne niż IT)	Eliminacje i pozostała działalność operacyjna
Przychody ze sprzedaży	1 296,0	759,7	355,5	692,1	794,9	197,0	-
EBIT	182,7	9,4	52,2	39,0	87,0	6,2	(2,4)
<i>Marża EBIT</i>	<i>14,1%</i>	<i>1,2%</i>	<i>14,7%</i>	<i>5,6%</i>	<i>10,9%</i>	<i>3,2%</i>	-
EBIT non-IFRS	210,8	26,0	58,4	61,1	91,4	18,9	3,6
<i>Marża EBIT non-IFRS</i>	<i>16,3%</i>	<i>3,4%</i>	<i>16,4%</i>	<i>8,8%</i>	<i>11,5%</i>	<i>9,6%</i>	-
EBITDA	267,8	53,1	76,3	69,6	99,1	26,8	(1,7)
<i>Marża EBITDA</i>	<i>20,7%</i>	<i>7,0%</i>	<i>21,5%</i>	<i>10,0%</i>	<i>12,5%</i>	<i>13,6%</i>	-

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

W poniższych tabelach zaprezentowano skonsolidowane przychody segmentów w III kwartale 2024 i 2023 roku, w podziale na grupy produktów.

3 miesiące do 30 września 2024 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
Rozwiązania dla finansów	154,1	405,5	861,5	(6,8)	1 414,3
Rozwiązania dla instytucji publicznych	240,1	94,1	582,0	(1,2)	915,0
Rozwiązania ERP	13,3	228,1	128,7	(0,7)	369,4
Pozostałe rozwiązania IT	44,3	34,5	563,3	0,9	643,0
Infrastruktura	45,1	225,8	394,9	(0,5)	665,3
Pozostałe (inne niż IT)	3,2	3,6	169,7	(3,4)	173,1
Razem przychody operacyjne	500,1	991,6	2 700,1	(11,7)	4 180,1

3 miesiące do 30 września 2023 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
Rozwiązania dla finansów	135,4	352,2	812,9	(4,5)	1 296,0
Rozwiązania dla instytucji publicznych	206,3	71,6	482,3	(0,5)	759,7
Rozwiązania ERP	13,9	218,8	123,7	(0,9)	355,5
Pozostałe rozwiązania IT	49,6	32,2	612,5	(2,2)	692,1
Infrastruktura	36,4	270,7	488,1	(0,3)	794,9
Pozostałe (inne niż IT)	3,0	2,3	193,6	(1,9)	197,0
Razem przychody operacyjne	444,6	947,8	2 713,1	(10,3)	4 095,2

W poniższych tabelach zaprezentowano skonsolidowane przychody segmentów w III kwartale 2024 oraz 2023 roku według rodzaju.

3 miesiące do 30 września 2024 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
Oprogramowanie i usługi własne	452,4	721,9	2 156,4	(7,6)	3 323,1
Oprogramowanie i usługi obce	41,5	118,9	269,2	(4,0)	425,6
Sprzęt i infrastruktura	6,2	150,8	274,5	(0,1)	431,4
Razem przychody operacyjne	500,1	991,6	2 700,1	(11,7)	4 180,1

3 miesiące do 30 września 2023 (mln PLN) (przekształcone)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
Oprogramowanie i usługi własne	398,8	681,5	2 189,3	(6,4)	3 263,2
Oprogramowanie i usługi obce	37,0	136,9	315,6	(4,1)	485,4
Sprzęt i infrastruktura	8,8	129,4	208,2	0,2	346,6
Razem przychody operacyjne	444,6	947,8	2 713,1	(10,3)	4 095,2

Analiza wskaźnikowa

Rentowność

W poniższej tabeli zaprezentowano podstawowe wskaźniki rentowności Grupy Asseco w III kwartale 2024 i 2023 roku.

Marża	3 miesiące do 30 września 2024	3 miesiące do 30 września 2023 (przekształcone)	Zmiana Q3 2024 / Q3 2023
Marża zysku brutto ze sprzedaży	23,2%	21,9%	1,3 p.p.
Marża EBITDA	16,0%	14,4%	1,6 p.p.
Marża EBITDA non-IFRS	16,4%	15,0%	1,4 p.p.
Marża EBIT	11,1%	9,1%	2,0 p.p.
Marża EBIT non-IFRS	12,9%	11,5%	1,4 p.p.
Marża zysku netto	8,2%	7,2%	1,0 p.p.
Marża zysku netto non-IFRS	9,3%	9,0%	0,3 p.p.

Marża zysku brutto ze sprzedaży = zysk brutto ze sprzedaży / przychody ze sprzedaży.

Marża EBITDA = EBITDA / przychody ze sprzedaży.

Marża EBITDA non-IFRS = EBITDA non-IFRS / przychody ze sprzedaży.

Marża EBIT = zysk operacyjny / przychody ze sprzedaży.

Marża EBIT non-IFRS = zysk operacyjny non-IFRS / przychody ze sprzedaży.

Marża zysku netto = zysk netto / przychody ze sprzedaży.

Marża zysku netto non-IFRS = zysk netto non-IFRS / przychody ze sprzedaży.

Przepływy pieniężne

mln PLN	3 miesiące do 30 września 2024	3 miesiące do 30 września 2023	Zmiana Q3 2024 / Q3 2023
CFO BT	598,7	671,2	(10,8%)
Zapłacony podatek	(104,8)	(113,1)	(7,4%)
CFI	(100,7)	(7,1)	1 318,4%
CAPEX	(91,0)	(68,6)	32,6%
CFF	(247,4)	(584,0)	(57,6%)
Wypłata dywidendy	0,0	0,0	-
Zmiana stanu środków pieniężnych	145,8	(33,0)	-

CFO BT, tj. środki pieniężne z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CFI, tj. środki pieniężne netto wygenerowane (wykorzystane) z (w) działalności inwestycyjnej.

CAPEX obejmuje wydatki na nabycie aktywów trwałych i wartości niematerialnych, wydatki z tytułu prowadzonych projektów badawczo-rozwojowych oraz pomniejszenie z tytułu otrzymanych dotacji.

CFF, tj. środki pieniężne netto z działalności finansowej.

3. Informacje finansowe Grupy Asseco – ujęcie proporcjonalne – wyniki za okres 9 miesięcy 2024 roku

Dla oceny sytuacji finansowej i rozwoju działalności biznesowej Grupy Asseco ważną informację stanowią podstawowe dane publikowane w ujęciu non-IFRS (EBIT, EBITDA, zysk netto) oraz dane dodatkowo przekształcone i przedstawione w ujęciu proporcjonalnym. Są one uzupełnieniem dla danych raportowanych zgodnie z IFRS.

Ujęcie non-IFRS obejmuje korekty o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek i wpływ hiperinflacji (ASEE) oraz związane z nimi efekty podatkowe.

Proporcjonalne dane są rezultatem przeliczenia danych spółek należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

Przedstawione poniżej dane proporcjonalne nie podlegały badaniu ani przeglądowi przez niezależnego biegłego rewidenta. Dane proporcjonalne nie są danymi finansowymi sporządzonymi zgodnie z MSSF. Ponadto, nie istnieje jednolita definicja ani metoda obliczania danych proporcjonalnych przez różne podmioty, co może skutkować ich ograniczoną porównywalnością z informacjami prezentowanymi przez inne firmy, w tym te działające w tej samej branży co Grupa Asseco. Informacje te należy traktować jako uzupełnienie, a nie substytut danych finansowych sporządzanych zgodnie z MSSF. Danym proporcjonalnym nie należy przypisywać wyższego poziomu istotności niż pomiarom bezpośrednio wynikającym ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe w ujęciu proporcjonalnym w okresie 9 miesięcy 2024 i 2023 roku.

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM			
mIn PLN	9 miesięcy do 30 września 2024	9 miesięcy do 30 września 2023	Zmiana Q1-Q3'24 / Q1-Q3'23
Przychody ze sprzedaży	4 443,8	4 314,8	3,0%
Oprogramowanie i usługi własne	3 528,7	3 365,6	4,8%
EBIT	507,9	420,9	20,7%
PPA & SBP & M&A	51,3	56,8	(9,7%)
EBIT non-IFRS	559,2	477,7	17,1%
Zysk netto przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	369,2	344,2	7,3%
PPA & SBP & M&A & hiperinflacja	30,7	40,2	(23,6%)
Zysk netto non-IFRS dla akcjonariuszy jednostki dominującej	399,9	384,4	4,0%
EBITDA	725,2	633,9	14,4%
EBITDA non-IFRS	731,4	644,8	13,4%

Ujęcie proporcjonalne zawiera przeliczenie danych spółek należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

EBITDA non-IFRS = EBIT non-IFRS + amortyzacja.

Ujęcie według segmentów operacyjnych

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe w ujęciu proporcjonalnym dla segmentów operacyjnych w okresie 9 miesięcy 2024 roku.

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM			
9 miesięcy do 30 września 2024 (mIn PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems
Przychody ze sprzedaży*	1 459,9	2 021,9	995,8
EBIT	237,0	197,7	78,1
Marża EBIT	16,2%	9,8%	7,8%

EBIT non-IFRS	247,9	206,6	109,7
<i>Marża EBIT non-IFRS</i>	<i>17,0%</i>	<i>10,2%</i>	<i>11,0%</i>
EBITDA	310,7	291,5	129,9
<i>Marża EBITDA</i>	<i>21,3%</i>	<i>14,4%</i>	<i>13,0%</i>
CFO BT	241,8	166,7	118,5
CAPEX	(42,3)	(63,3)	(12,6)
Wydatki z tytułu leasingu	(12,2)	(28,2)	(18,2)
FCF	187,3	75,2	87,7
Wskaźnik konwersji gotówki	75,6%	36,4%	79,9%
Środki pieniężne (stan na koniec okresu)	251,3	510,4	256,9
Dług odsetkowy (stan na koniec okresu)**	(887,5)	(359,4)	(416,7)
<i>w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje</i>	<i>(794,6)</i>	<i>(251,8)</i>	<i>(335,0)</i>
<i>w tym leasing</i>	<i>(92,9)</i>	<i>(107,6)</i>	<i>(81,7)</i>

Ujęcie proporcjonalne zawiera przeliczenie danych spółek należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

** Zadłużenie na rzecz podmiotów spoza Grupy.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFO BT = środki pieniężne z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFO BT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu| + |wpływy ze sprzedaży nieruchomości|.

Wskaźnik konwersji gotówki = (FCF) / (EBIT non-IFRS - wynik na sprzedaży nieruchomości).

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe w ujęciu proporcjonalnym dla segmentów operacyjnych w okresie 9 miesięcy 2023 roku.

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM			
9 miesięcy do 30 września 2023 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems
Przychody ze sprzedaży*	1 387,7	1 968,8	992,0
EBIT	193,5	158,0	71,0
<i>Marża EBIT</i>	<i>13,9%</i>	<i>8,0%</i>	<i>7,2%</i>
EBIT non-IFRS	209,0	162,3	107,9
<i>Marża EBIT non-IFRS</i>	<i>15,1%</i>	<i>8,2%</i>	<i>10,9%</i>
EBITDA	263,5	245,3	128,2
<i>Marża EBITDA</i>	<i>19,0%</i>	<i>12,5%</i>	<i>12,9%</i>
CFO BT	233,9	231,9	122,3
CAPEX	(56,3)	(53,1)	(15,5)
Wydatki z tytułu leasingu	(11,9)	(28,6)	(21,9)
FCF	165,7	150,2	84,9
Wskaźnik konwersji gotówki	79,3%	92,6%	78,6%
Środki pieniężne (stan na koniec okresu)	221,6	486,8	249,2
Dług odsetkowy (stan na koniec okresu)**	(1 029,4)	(338,6)	(466,7)
<i>w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje</i>	<i>(952,5)</i>	<i>(234,9)</i>	<i>(399,1)</i>
<i>w tym leasing</i>	<i>(76,9)</i>	<i>(103,7)</i>	<i>(67,6)</i>

Ujęcie proporcjonalne zawiera przeliczenie danych spółek należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

** Zadłużenie na rzecz podmiotów spoza Grupy.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFO BT = środki pieniężne z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

$FCF = |CFO BT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu|$.
Wskaźnik konwersji gotówki = $(FCF) / (EBIT \text{ non-IFRS})$.

Ujęcie według grup produktów

Poniższe tabele prezentują wybrane dane finansowe w ujęciu proporcjonalnym dla grup produktów w okresie 9 miesięcy 2024 i 2023 roku.

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM						
9 miesięcy do 30 września 2024 (mln PLN)	Rozwiązania dla finansów	Rozwiązania dla instytucji publicznych	Rozwiązania ERP	Pozostałe rozwiązania IT	Infrastruktura	Pozostałe (inne niż IT)
Przychody ze sprzedaży	1 331,6	1 146,6	596,5	400,2	858,2	110,7
EBIT	209,0	156,5	78,2	32,3	39,8	(19,3)
Marża EBIT	15,7%	13,7%	13,1%	8,1%	4,6%	(17,4%)
EBIT non-IFRS	229,4	162,9	82,5	38,8	41,4	(4,2)
Marża EBIT non-IFRS	17,2%	14,2%	13,8%	9,7%	4,8%	(3,8%)
EBITDA	297,4	211,0	111,3	43,0	47,5	1,4
Marża EBITDA	22,3%	18,4%	18,7%	10,7%	5,5%	1,3%

Ujęcie proporcjonalne zawiera przeliczenie danych spółek należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM						
9 miesięcy do 30 września 2023 (mln PLN)	Rozwiązania dla finansów	Rozwiązania dla instytucji publicznych	Rozwiązania ERP	Pozostałe rozwiązania IT	Infrastruktura	Pozostałe (inne niż IT)
Przychody ze sprzedaży	1 240,6	1 040,2	582,6	408,2	912,8	130,4
EBIT	186,6	108,6	77,3	36,2	34,0	(20,2)
Marża EBIT	15,0%	10,4%	13,3%	8,9%	3,7%	(15,5%)
EBIT non-IFRS	207,4	114,9	81,0	43,4	36,0	(4,5)
Marża EBIT non-IFRS	16,7%	11,0%	13,9%	10,6%	3,9%	(3,4%)
EBITDA	260,3	158,2	108,4	53,3	51,0	2,3
Marża EBITDA	21,0%	15,2%	18,6%	13,1%	5,6%	1,7%

Ujęcie proporcjonalne zawiera przeliczenie danych spółek należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

Poniższe tabele przedstawiają skonsolidowane przychody segmentów w ujęciu proporcjonalnym w okresie 9 miesięcy 2024 i 2023 roku w podziale na grupy produktów.

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM						
9 miesięcy do 30 września 2024 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem	
Rozwiązania dla finansów	418,2	634,7	289,7	(11,0)	1 331,6	
Rozwiązania dla instytucji publicznych	729,6	237,1	184,7	(4,8)	1 146,6	
Rozwiązania ERP	42,5	497,4	59,2	(2,6)	596,5	
Pozostałe rozwiązania IT	145,5	51,6	206,0	(2,9)	400,2	
Infrastruktura	114,0	593,9	155,4	(5,0)	858,2	
Pozostałe (inne niż IT)	10,1	7,3	100,9	(7,5)	110,7	
Razem przychody operacyjne	1 459,9	2 021,9	995,8	(33,8)	4 443,8	

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM					
9 miesięcy do 30 września 2023 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
Rozwiązania dla finansów	374,7	596,3	281,6	(12,1)	1 240,6
Rozwiązania dla instytucji publicznych	665,5	207,5	170,6	(3,4)	1 040,2
Rozwiązania ERP	49,0	482,6	54,3	(3,3)	582,6
Pozostałe rozwiązania IT	151,4	58,4	203,3	(4,9)	408,2
Infrastruktura	137,7	608,8	170,4	(4,1)	912,8
Pozostałe (inne niż IT)	9,4	15,2	111,8	(6,0)	130,4
Razem przychody operacyjne	1 387,7	1 968,8	992,0	(33,8)	4 314,8

Poniższe tabele przedstawiają skonsolidowane przychody segmentów w ujęciu proporcjonalnym w okresie 9 miesięcy 2024 i 2023 roku według rodzaju.

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM					
9 miesięcy do 30 września 2024 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
Oprogramowanie i usługi własne	1 332,4	1 421,8	792,8	(18,3)	3 528,7
Oprogramowanie i usługi obce	106,6	293,1	92,2	(15,2)	476,7
Sprzęt i infrastruktura	20,9	307,0	110,8	(0,3)	438,5
Razem przychody operacyjne	1 459,9	2 021,9	995,8	(33,8)	4 443,8

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM					
9 miesięcy do 30 września 2023 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
Oprogramowanie i usługi własne	1 221,2	1 356,1	808,5	(20,2)	3 365,6
Oprogramowanie i usługi obce	124,8	284,7	88,4	(13,7)	484,2
Sprzęt i infrastruktura	41,7	328,0	95,1	0,1	464,9
Razem przychody operacyjne	1 387,7	1 968,8	992,0	(33,8)	4 314,8

Poniższa tabela przedstawia wybrane dane bilansowe w ujęciu proporcjonalnym na dzień 30 września 2024 roku:

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM					
30 września 2024 mln PLN	Grupa Asseco	Segment Formula Systems	Segment Asseco International	Segment Asseco Poland	Eliminacje
Środki pieniężne	1 018,6	256,9	510,4	251,3	-
Zobowiązania odsetkowe (KT)	(408,9)	(141,3)	(147,0)	(121,6)	1,0
<i>Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek (KT)</i>	<i>(340,4)</i>	<i>(119,2)</i>	<i>(116,5)</i>	<i>(104,7)</i>	-
<i>Leasing (KT)</i>	<i>(68,5)</i>	<i>(22,1)</i>	<i>(30,5)</i>	<i>(16,9)</i>	1,0
Gotówka netto (KT)	609,7	115,6	363,4	129,7	1,0
Zapasy + należności KT - zobowiązania KT*	433,6	76,5	153,5	208,8	(5,2)
Aktywa operacyjne netto (KT)	1 043,3	192,1	516,9	338,5	(4,2)
Gotówka netto (KT + DT)	(640,1)	(159,8)	151,0	(636,2)	4,9

Ujęcie proporcjonalne zawiera przeliczenie danych spółek należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

* Zapasy + należności krótkoterminowe + rozliczenia międzyokresowe krótkoterminowe - zobowiązania krótkoterminowe z wyłączeniem kredytów i leasingu.

Poniższa tabela przedstawia wybrane dane bilansowe w ujęciu proporcjonalnym na dzień 31 grudnia 2023 roku:

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM					
31 grudnia 2023 mln PLN	Grupa Asseco	Segment Formula Systems	Segment Asseco International	Segment Asseco Poland	Eliminacje
Środki pieniężne	1 227,7	235,6	611,9	380,2	-
Zobowiązania odsetkowe (KT)	(394,0)	(149,6)	(129,2)	(116,0)	0,8

Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek (KT)	(323,0)	(127,1)	(95,1)	(100,8)	-
Leasing (KT)	(71,0)	(22,5)	(34,1)	(15,2)	0,8
Gotówka netto (KT)	833,7	86,0	482,7	264,2	0,8
Zapasy + należności KT - zobowiązania KT*	330,5	96,1	66,6	168,7	-0,9
Aktywa operacyjne netto (KT)	1 164,2	182,1	549,3	432,9	-0,1
Gotówka netto (KT + DT)	(516,0)	(166,0)	292,4	(646,5)	4,1

Ujęcie proporcjonalne zawiera przeliczenie danych spółek należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

* Zapasy + należności krótkoterminowe + rozliczenia międzyokresowe krótkoterminowe - zobowiązania krótkoterminowe z wyłączeniem kredytów i leasingu.

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM

mIn PLN	9 miesięcy do 30 września 2024	9 miesięcy do 30 września 2023
CFO BT	527,1	588,2
CFI	(120,4)	(176,9)
CAPEX	(118,3)	(124,9)
CFF	(569,5)	(755,5)
Wypłata dywidendy	(249,6)	(290,5)
Zmiana stanu środków pieniężnych	(280,6)	(470,0)

Ujęcie proporcjonalne zawiera przeliczenie danych spółek należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

CFO BT, tj. środki pieniężne z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CFI, tj. środki pieniężne netto wygenerowane (wykorzystane) z (w) działalności inwestycyjnej.

CAPEX obejmuje wydatki na nabycie aktywów trwałych i wartości niematerialnych, wydatki z tytułu prowadzonych projektów badawczo-rozwojowych oraz pomniejszenie z tytułu otrzymanych dotacji.

CFF, tj. środki pieniężne netto z działalności finansowej.

4. Informacje finansowe Grupy Asseco – ujęcie proporcjonalne – wyniki za okres III kwartału 2024 roku

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe w ujęciu proporcjonalnym w III kwartale 2024 i 2023 roku.

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM

mIn PLN	3 miesiące do 30 września 2024	3 miesiące do 30 września 2023	Zmiana Q3 2024 / Q3 2023
Przychody ze sprzedaży	1 473,3	1 381,1	6,7%
Oprogramowanie i usługi własne	1 182,9	1 097,1	7,8%
EBIT	193,6	130,2	48,7%
PPA & SBP & M&A	17,3	17,9	(3,7%)
EBIT non-IFRS	210,8	148,1	42,4%
Zysk netto przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	134,0	114,0	17,5%
PPA & SBP & M&A & hiperinflacja	7,7	10,2	(24,7%)
Zysk netto non-IFRS dla akcjonariuszy jednostki dominującej	141,7	124,2	14,1%
EBITDA	267,1	200,6	33,2%
EBITDA non-IFRS	268,5	203,5	31,9%

Ujęcie proporcjonalne zawiera przeliczenie danych spółek należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

EBITDA non-IFRS = EBIT non-IFRS + amortyzacja.

Ujęcie wg segmentów operacyjnych

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe w ujęciu proporcjonalnym dla segmentów operacyjnych w III kwartale 2024 roku.

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM			
3 miesiące do 30 września 2024 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems
Przychody ze sprzedaży*	489,7	666,3	328,9
EBIT	85,5	80,9	26,6
Marża EBIT	17,5%	12,1%	8,1%
EBIT non-IFRS	89,2	83,2	37,8
Marża EBIT non-IFRS	18,2%	12,5%	11,5%
EBITDA	110,0	112,5	44,5
Marża EBITDA	22,5%	16,9%	13,5%
CFO BT	91,8	59,8	48,6
CAPEX	(13,7)	(23,3)	(5,3)
Wydatki z tytułu leasingu	(4,2)	(10,5)	(5,0)
FCF	73,9	26,0	38,3
Wskaźnik konwersji gotówki	82,8%	31,2%	101,3%
Środki pieniężne (stan na koniec okresu)	251,3	510,4	256,9
Dług odsetkowy (stan na koniec okresu)**	(887,5)	(359,4)	(416,7)
w tym kredyty, pożyczki i wemitowane obligacje	(794,6)	(251,8)	(335,0)
w tym leasing	(92,9)	(107,6)	(81,7)

Ujęcie proporcjonalne zawiera przeliczenie danych spółek należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

** Zadłużenie na rzecz podmiotów spoza Grupy.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFO BT = środki pieniężne z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFO BT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu|.

Wskaźnik konwersji gotówki = (FCF) / (EBIT non-IFRS).

Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe w ujęciu proporcjonalnym dla segmentów operacyjnych w III kwartale 2023 roku.

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM			
3 miesiące do 30 września 2023 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems
Przychody ze sprzedaży*	435,3	637,9	318,2
EBIT	54,2	54,5	22,4
Marża EBIT	12,4%	8,5%	7,0%
EBIT non-IFRS	57,7	56,6	34,7
Marża EBIT non-IFRS	13,3%	8,9%	10,9%
EBITDA	77,8	83,3	40,8
Marża EBITDA	17,9%	13,1%	12,8%
CFO BT	147,7	98,1	52,2
CAPEX	(13,2)	(18,1)	(4,0)
Wydatki z tytułu leasingu	(3,9)	(9,4)	(7,1)

FCF	130,6	70,6	41,1
Wskaźnik konwersji gotówki	226,4%	124,8%	118,5%
Środki pieniężne (stan na koniec okresu)	221,6	486,8	249,2
Dług odsetkowy (stan na koniec okresu)**	(1 029,4)	(338,6)	(466,7)
w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje	(952,5)	(234,9)	(399,1)
w tym leasing	(76,9)	(103,7)	(67,6)

Ujęcie proporcjonalne zawiera przeliczenie danych spółek należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznego segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

** Zadłużenie na rzecz podmiotów spoza Grupy.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFO BT = środki pieniężne z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFO BT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu|.

Wskaźnik konwersji gotówki = (FCF) / (EBIT non-IFRS).

Ujęcie według grup produktów

Poniższe tabele prezentują wybrane dane finansowe w ujęciu proporcjonalnym dla grup produktów w III kwartale 2024 i 2023 roku.

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM						
3 miesiące do 30 września 2024 (mln PLN)	Rozwiązania dla finansów	Rozwiązania dla instytucji publicznych	Rozwiązania ERP	Pozostałe rozwiązania IT	Infrastruktura	Pozostałe (inne niż IT)
Przychody ze sprzedaży	465,5	387,3	196,9	132,6	255,2	35,7
EBIT	79,9	52,6	27,1	14,9	9,2	9,8
Marża EBIT	17,2%	13,6%	13,8%	11,2%	3,6%	27,6%
EBIT non-IFRS	87,2	54,9	28,8	16,9	9,7	14,7
Marża EBIT non-IFRS	18,7%	14,2%	14,6%	12,7%	3,8%	41,1%
EBITDA	121,1	71,4	38,5	14,2	4,6	16,6
Marża EBITDA	26,0%	18,4%	19,6%	10,7%	1,8%	46,5%

Ujęcie proporcjonalne zawiera przeliczenie danych spółek należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM						
3 miesiące do 30 września 2023 (mln PLN)	Rozwiązania dla finansów	Rozwiązania dla instytucji publicznych	Rozwiązania ERP	Pozostałe rozwiązania IT	Infrastruktura	Pozostałe (inne niż IT)
Przychody ze sprzedaży	414,8	321,2	188,6	131,9	285,4	39,3
EBIT	71,1	(2,4)	27,9	7,5	15,2	8,9
Marża EBIT	17,1%	(0,7%)	14,8%	5,7%	5,3%	22,7%
EBIT non-IFRS	75,1	0,5	29,3	10,9	16,0	14,6
Marża EBIT non-IFRS	18,1%	0,1%	15,5%	8,3%	5,6%	37,0%
EBITDA	97,0	13,5	38,3	13,4	18,0	17,8
Marża EBITDA	23,4%	4,2%	20,3%	10,1%	6,3%	45,2%

Ujęcie proporcjonalne zawiera przeliczenie danych spółek należących do Grupy Asseco procentem odzwierciedlającym efektywne udziały posiadane przez Asseco Poland w tych spółkach.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

Poniższe tabele przedstawiają skonsolidowane przychody segmentów w ujęciu proporcjonalnym w III kwartale 2024 i 2023 roku w podziale na grupy produktów.

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM					
3 miesiące do 30 września 2024 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
Rozwiązania dla finansów	146,6	228,1	97,5	(6,8)	465,5
Rozwiązania dla instytucji publicznych	240,1	79,4	69,0	(1,2)	387,3
Rozwiązania ERP	13,3	163,1	21,2	(0,7)	196,9
Pozostałe rozwiązania IT	44,3	25,5	61,9	0,9	132,6
Infrastruktura	42,2	166,9	46,7	(0,5)	255,2
Pozostałe (inne niż IT)	3,2	3,3	32,7	(3,4)	35,7
Razem przychody operacyjne	489,7	666,3	328,9	(11,7)	1 473,3

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM					
3 miesiące do 30 września 2023 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
Rozwiązania dla finansów	128,3	201,0	90,0	(4,5)	414,8
Rozwiązania dla instytucji publicznych	206,3	62,1	53,2	(0,5)	321,2
Rozwiązania ERP	13,9	158,0	17,6	(0,9)	188,6
Pozostałe rozwiązania IT	49,6	19,1	65,4	(2,2)	131,9
Infrastruktura	34,2	195,7	55,8	(0,3)	285,4
Pozostałe (inne niż IT)	3,0	2,0	36,2	(1,9)	39,3
Razem przychody operacyjne	435,3	637,9	318,2	(10,3)	1 381,1

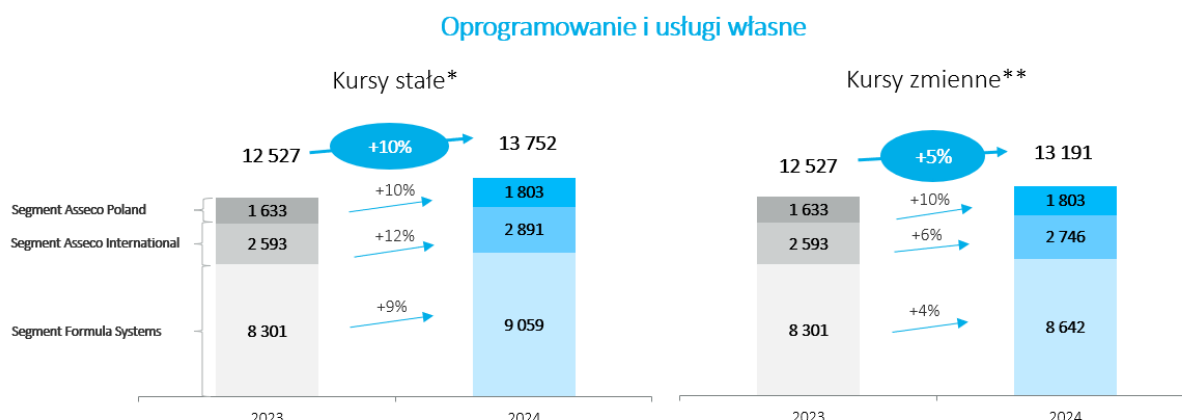
Poniższe tabele przedstawiają skonsolidowane przychody segmentów w ujęciu proporcjonalnym w III kwartale 2024 i 2023 roku według rodzaju.

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM					
3 miesiące do 30 września 2024 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
Oprogramowanie i usługi własne	445,0	482,6	262,9	(7,6)	1 182,9
Oprogramowanie i usługi obce	40,7	88,4	31,9	(4,0)	157,0
Sprzęt i infrastruktura	4,0	95,4	34,2	(0,1)	133,4
Razem przychody operacyjne	489,7	666,3	328,9	(11,7)	1 473,3

DANE W UJĘCIU PROPORCJONALNYM					
3 miesiące do 30 września 2023 (mln PLN)	Segment Asseco Poland	Segment Asseco International	Segment Formula Systems	Eliminacje	Razem
Oprogramowanie i usługi własne	391,7	451,9	259,9	(6,4)	1 097,1
Oprogramowanie i usługi obce	37,0	103,6	35,4	(4,1)	171,8
Sprzęt i infrastruktura	6,6	82,5	22,9	0,2	112,2
Razem przychody operacyjne	435,3	637,9	318,2	(10,3)	1 381,1

Skonsolidowany portfel zamówień na 2024 rok

W porównaniu do portfela zamówień prezentowanego w listopadzie 2023 roku



Dane w mln PLN.

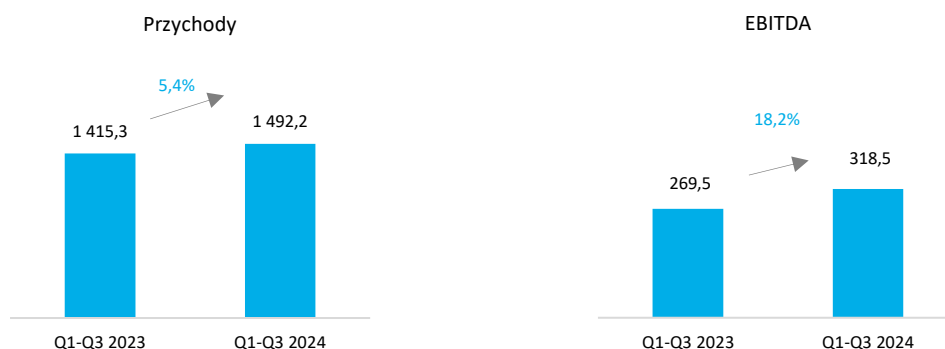
Wartość portfela zamówień na 2024 rok na dzień 20 listopada 2024 roku; wartość portfela zamówień na 2023 rok na dzień 16 listopada 2023 roku.

* Przeliczając backlog 2024 według kursów jakimi został przeliczony backlog 2023.

** Przeliczając backlog 2024 według kursów z dnia 20 listopada 2024 roku.

5. Czynniki i znaczące zdarzenia mające wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

5.1. Segment Asseco Poland



Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe segmentu Asseco Poland za okres 9 miesięcy zakończony 30 września 2024 roku oraz okres porównywalny:

mln PLN	9 miesięcy do 30 września 2024	9 miesięcy do 30 września 2023	Zmiana Q1-Q3'24 / Q1-Q3'23
Przychody ze sprzedaży*	1 492,2	1 415,3	5,4%
EBIT	244,2	199,1	22,7%
Marża EBIT	16,4%	14,1%	2,3 p.p.
EBIT non-IFRS	255,0	214,6	18,9%
Marża EBIT non-IFRS	17,1%	15,2%	1,9 p.p.
EBITDA	318,5	269,5	18,2%
Marża EBITDA	21,3%	19,0%	2,3 p.p.
CFO BT	251,5	241,2	4,3%
CAPEX	(43,1)	(56,8)	(24,1%)

Wydatki z tytułu leasingu	(12,2)	(11,9)	2,5%
FCF	196,2	172,5	13,7%
Wskaźnik konwersji gotówki	81,4%	80,4%	1,0 p.p.
Środki pieniężne (okres porównywalny 31 grudnia)	259,1	388,4	(33,3%)
Dług odsetkowy (okres porównywalny 31 grudnia)**	(888,1)	(1 026,8)	(13,5%)
w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje	(794,8)	(928,5)	(14,4%)
w tym leasing	(93,3)	(98,3)	(5,1%)

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

** Zadłużenie na rzecz podmiotów spoza Grupy.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFO BT = środki pieniężne netto z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFO BT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu| + |wpływy ze sprzedaży nieruchomości|.

Wskaźnik konwersji gotówki = (FCF) / (EBIT non-IFRS - wynik na sprzedaży nieruchomości).

W pierwszych 9 miesiącach 2024 roku przychody Grupy wygenerowane w segmencie Asseco Poland wyniosły 1 492,2 mln PLN wobec 1 415,3 mln PLN w analogicznym okresie rok wcześniej. Segment ten odpowiadał w okresie sprawozdawczym za 12% sprzedaży Grupy. Zysk operacyjny wyniósł 244,2 mln PLN wobec 199,1 mln PLN w okresie 9 miesięcy 2023 roku, natomiast EBITDA wyniosła 318,5 mln PLN wobec 269,5 mln PLN w porównywalnym okresie 2023 roku.



W obszarze **finansów i bankowości** w trakcie trzech kwartałów 2024 roku Asseco Poland, będące największym kontrybutorem segmentu polskiego, kontynuowało prace z dotychczasowymi klientami, w ramach których realizowało m.in. długoterminowe umowy serwisowe, odpowiadające za ok. 40% przychodów tego obszaru.

Należy podkreślić, że w raportowanym okresie Spółka równolegle realizowała trzy projekty:

- w Banku Gospodarstwa Krajowego – transformacja centralnego systemu transakcyjnego,
- w Banku Polskiej Spółdzielczości – wdrożenie centralnego systemu transakcyjnego,
- jako kluczowy poddostawca firmy IBM, w jednym z banków komercyjnych, będących częścią globalnej grupy finansowej – wdrożenie centralnego systemu transakcyjnego.

W przypadku Banku Gospodarstwa Krajowego Asseco Poland świadczyło usługi utrzymania, optymalnego rozwoju oraz transformacji systemu def2000 do postaci otwartej, umożliwiającej dalsze utrzymanie i rozwój systemu bez istotnych ograniczeń technologicznych i prawnych na podstawie 4-letniej umowy z 2022 roku.

W okresie sprawozdawczym zakończono wdrożenie nowego centralnego systemu bankowego oraz migracji w Banku BPS. Był to jednej z najbardziej kompleksowych i szerokich co do zakresu projektów informatycznych w polskiej bankowości w ostatnich latach. Obok centralnego systemu transakcyjnego i księgi głównej, obejmował on wdrożenie systemów do bankowości elektronicznej dla klienta detalicznego oraz przedsiębiorcy wraz z aplikacją mobilną, systemu do obsługi skarbu, systemu wymiany danych pomiędzy bankiem a innymi podmiotami uprawnionymi do uzyskiwania informacji o kontaktach klientów (Krajowa Izba Rozliczeniowa, Krajowa Administracja Skarbowa, Biuro Informacji Kredytowej) oraz hurtowni danych. Nowy system bankowy Banku BPS został uruchomiony w ośrodku Data Center Asseco. Dodatkowo – dzięki wdrożeniu otwartego, nowoczesnego API – możliwa jest szybka integracja z kolejnymi zewnętrznymi systemami, w zależności od potrzeb, które będzie generował zmieniający się rynek i oczekiwania klientów. Asseco będzie odpowiedzialne za utrzymanie systemu przez kolejne lata.

W odniesieniu do projektu, w którym Spółka jest kluczowym poddostawcą firmy IBM, działania skoncentrowane były na transformacji jednego z banków komercyjnych i przeniesieniu go do chmury, na aplikacyjne elementy

technologiczne Asseco BooX (Bank out of the Box). W ramach projektu dokonana zostanie m.in. migracja banku z obecnie eksploatowanego systemu do systemu Asseco Core Banking.

Spółka kontynuowała wieloletnią współpracę z największym bankiem w regionie, czyli PKO BP, w ramach której prowadziła działania związane m.in. z rozwojem i serwisem podstawowego systemu informatycznego obsługującego transakcje klientów PKO BP, systemu rozliczeń międzybankowych, a także – działającego w chmurze Google – systemu służącego do zarządzania i rozliczeń kart debetowych w PKO BP.

Asseco Poland prowadziło działania sprzedażowe, mające na celu pozyskanie kolejnych projektów, zarówno w Polsce, jak i na rynkach zagranicznych.

W analizowanym okresie Spółka wspierała wzrost usługi Allegro Pay. W systemie Asseco przetwarzane są wszystkie kontrakty zawierane w ramach wdrożonej przez Allegro w 2020 roku usługi BNPL (Buy Now Pay Later). Platforma Asseco Core Banking, która jest ważnym elementem Allegro Pay, wnosi gotowe rozwiązania sprawdzone z sukcesem w obszarze bankowym i uwzględnia schematy księgowe Allegro. System Asseco m.in. przygotowuje harmonogram spłat, oblicza i księguje odsetki, rejestruje wypłatę kredytu, obsługuje rozliczenie spłat, nalicza zaległości, czy przetwarza księgowania, a sprzedawca od razu otrzymuje całą kwotę i nie musi czekać na kolejne raty wpłacane przez kupującego. Systemy Asseco wspierają Allegro Pay w obsłudze posprzedażowej klienta. Usługa jest świadczona według schematów Software as a Service, opracowanych na potrzeby instytucji finansowych, gdzie płatność odbywa się w modelu subskrypcyjnym.

Ponadto Asseco pracowało nad dalszym rozwojem platformy Asseco BooX, która stanowi podstawę oferty Spółki dla sektora bankowego w Polsce i na świecie. Asseco BooX jest pierwszą w Polsce, kompleksową platformą technologiczną i procesową do sprzedaży oraz obsługi produktów finansowych. Daje ona dostęp nie tylko do wszystkich systemów koniecznych do wykonywania usług bankowych, ale również obejmuje usługi IT BPO świadczone przez pracowników Asseco w cenie subskrypcji. Rozwiązanie, którego pierwszymi klientami są banki spółdzielcze, jest oferowane także dla banków komercyjnych i fintechów. BooX, jako mogąca działać w chmurze platforma subskrypcyjna, stanowi doskonałe rozwiązanie dla neobanków, banków podlegających konsolidacji, sandboxów testowych, regulacyjnych i rozwiązań typu marketplace (w e-commerce). Już na wczesnym etapie pozyskiwania licencji bankowej umożliwia nowym inicjatywom udowodnienie krajowemu regulatorowi wysokiej gotowości operacyjnej. Podmioty już obecne na rynku mogą wykorzystywać jej cechy (subskrypcja, praca w sandboxie technologicznym) w procesie testowania oraz uruchamiania nowych usług. Przeprowadzenie transformacji lub konsolidacji banków to naturalne zastosowanie platformy BooX. Innowacyjność niezbędną do rozwoju instytucji finansowych zapewnia zastosowanie wbudowanych w platformę rozwiązań opracowanych w ramach Asseco Innovation Hub, np. voicebotów. Asseco BooX udostępniany jest w modelu subskrypcyjnym, ale może działać również w oparciu o zakup licencji. Operacyjnie pracuje w modelach: stacjonarnym, chmurowym lub hybrydowym.

W raportowanym okresie Spółka wprowadziła do oferty unikalną usługę kompleksowego wsparcia banków w dostosowaniu się do wymogów wprowadzonych przez rozporządzenie w sprawie operacyjnej odporności cyfrowej (DORA). Obejmuje ona m.in. analizę luki w odporności cyfrowej, którą przeprowadza model oparty o sztuczną inteligencję oraz kontrolę poziomu dostosowania do DORA. Do tych działań Asseco wykorzystuje nową aplikację – DORA.ai. Pomaga ona bankowi w ustrukturyzowany sposób zweryfikować lukę pomiędzy wewnętrzną dokumentacją a wymaganiami regulatora. W zależności od modelu współpracy z Asseco, banki mogą też otrzymać opracowane szablony 9 krytycznych dokumentów, które obejmują m.in. strategię obsługi incydentów ICT czy testowania i kontroli systemów ICT oraz politykę ciągłości działania, zarządzania ryzykiem, bezpieczeństwem i audytami ICT.

Ważnym obszarem biznesowym w segmencie Asseco Poland jest rynek bankowości spółdzielczej. Działające na rynku polskim spółki z Grupy Asseco obsługują blisko 80% banków spółdzielczych, z czego dużą część wspierają w obszarze nowoczesnej bankowości internetowej oferowanej w modelu Software as a Service (SaaS).

W okresie trzech kwartałów bieżącego roku Asseco pracowało nad rozwiązaniami dla banków spółdzielczych obu polskich zrzeseń. Między innymi kontynuowało projekt Systemu Usług SGB (SUS), który realizuje z SGB-Bank jako dostawca kluczowych systemów. SUS to kompleksowy pakiet modułów składających się na nowoczesny system bankowy. Asseco jest dostawcą głównego systemu transakcyjnego, bankowości internetowej oraz narzędzi analitycznych. SUS to także szereg innych usług, które zapewniają zrzeszonym bankom spółdzielczym pełną obsługę księgową i informatyczną. Działa on w modelu chmury prywatnej, której właścicielem jest SGB-Bank. Obecnie z tego rozwiązania korzysta 56 banków spółdzielczych.

Spółka jest także autorem unikalnego projektu – Wspólnej Platformy Informatycznej (WPI), będącej implementacją BooX dla banków spółdzielczych, realizowanej z bankami Grupy BPS. WPI jest pierwszym rozwiązaniem w Polsce, które można określić jako „bank w gniazdku”, zawierającym wszystko, czego potrzebuje dzisiaj nowoczesna instytucja finansowa: system transakcyjny, intuicyjne rozwiązania omnikanałowe (bankowość internetowa i mobilna, front-end procesowy), narzędzia sprawozdawcze i analityczne. Platformę można parametryzować w zależności od potrzeb. Dzięki rozwiązaniu procesy, które są podobne we wszystkich bankach, mogą być zautomatyzowane, a w konsekwencji prowadzić do obniżenia kosztów back-office’owych w każdej z instytucji. Platforma pozwala jednocześnie na indywidualne kształtowanie niezależnych dla każdego banku obszarów, jak np. budowanie oferty handlowej. WPI dostępna jest w modelu SaaS, co zmniejsza koszty związane z utrzymaniem odrębnej infrastruktury i zasobów. Dotychczas Spółka sfinalizowała wdrożenia tej platformy w bankach spółdzielczych w Lubaczowie, Płońsku, Oleśnicy, Bieczu, Lubartowie oraz Katowicach. Nadal realizuje umowy na wdrożenie WPI w bankach spółdzielczych w Łęcznej i Radzynie Podlaskim. Prowadzi prace związane z pozyskiwaniem następnych klientów.

W raportowanym okresie Asseco wdrażało w bankach spółdzielczych rozwiązania Kids oraz Junior (aplikacje mobilne wraz z pulpitemi rodzica i dziecka/nastolatka w bankowości internetowej). Pozwalają one na udostępnianie, w przypadku Kids – dzieciom do 13 lat, a w przypadku Junior – młodzieży, która ukończyła ten wiek, odpowiednio przygotowanych instrumentów płatniczych. Jednym z kluczowych atutów aplikacji mobilnej Asseco jest zdolność do automatycznego dostosowywania się do wieku użytkownika. Oznacza to, że kiedy dziecko skończy 13 lat, aplikacja BSGo Kids automatycznie przekształca się w wersję Junior, a następnie, gdy użytkownik osiągnie pełnoletniość, dostarczy kompletne funkcjonalności aplikacji dla dorosłych.

W trakcie dziewięciu pierwszych miesięcy 2024 roku Spółka podpisała zamówienia z kilkudziesięcioma bankami spółdzielczymi na modyfikację systemu do wymiany danych pomiędzy bankiem a innymi podmiotami uprawnionymi do uzyskiwania informacji o kontaktach klientów – Asseco Authority Requests and Data Services (Asseco ARS) – polegającą na automatyzacji weryfikacji zastrzeżeń numeru PESEL w celu ograniczania niektórych skutków kradzieży tożsamości oraz obsługi rachunków uśpionych. Dodatkowo Asseco podpisało umowę z jednym z banków spółdzielczych na wdrożenie konsoli sprzedawcy – Klient 360 – zapewniającej kompleksową i szybko dostępną informację o kliencie banku i jego umowach, z innym zaś bankiem spółdzielczym na wdrożenie Asseco co-banks Internal Risk Measurement (Asseco cIRM) – narzędzia wspierającego procesy zarządzania bankiem, którego podstawowym zadaniem jest gromadzenie danych dla potrzeb identyfikacji, pomiaru i monitorowania ryzyka. Kilkadziesiąt instytucji finansowych zdecydowało się na rozszerzenie funkcjonalności def3000/cIRM dla potrzeb pomiaru zarządzania ryzykiem stopy procentowej w księdze bankowej (IRRBB). W tym okresie pracowano także nad integracją systemu Asseco Enterprise Banking Platform z Krajowym Systemem e-Faktur (KSeF).

Asseco Poland należy do liderów technologicznych polskiego rynku kapitałowego. W trakcie trzech kwartałów 2024 roku Spółka sfinalizowała dwa ważne wdrożenia rodziny rozwiązań PROMAK NEXT w Domu Maklerskim BDM i Santander Biuro Maklerskie.

Dom Maklerski BDM, przy wsparciu Asseco, wdrożył nowe: system transakcyjny i aplikacje maklerskie. Klienci brokera mogą już korzystać z wersji przeglądarkowej bdm Online NEXT oraz rozwiązania przeznaczonego na urządzenia mobilne – bdm Mobile NEXT.

Asseco wsparło również Santander Biuro Maklerskie w uruchomieniu nowego serwisu Inwestor online i aplikacji maklerskiej Inwestor mobile. Nowoczesna platforma do obsługi maklerskiej zastąpiła cztery dotychczasowe systemy biura. W efekcie zmiany korzystnie wpływają zarówno na codzienną obsługę rachunków klientów Santander Biuro Maklerskie, jak i na jego pracowników.

Asseco dynamicznie reaguje na zmiany rynkowe i pojawiające się trendy oraz stale rozwija swoją ofertę. Spółka realizuje projekt inwestycyjny PROMAK NEXT związany z nową linią produktową nowoczesnych, wysoko zautomatyzowanych rozwiązań chmurowych dla biur i domów maklerskich. Architektura PROMAK NEXT oparta jest o miniaplikacje, które pozwalają na łatwą rozbudowę rozwiązania oraz szybką integrację z innymi produktami lub usługami klientów. Przy projektowaniu PROMAK NEXT przyjęto podejście cloud agnostic, co oznacza,



że partnerzy Spółki nie są wiązani z jedną wybraną chmurą obliczeniową, lecz mają w tym zakresie pełną dowolność wyboru.

Ponadto Asseco wspiera klientów w dostosowaniu systemów PROMAK do nowej platformy transakcyjnej GPW WATS (Warsaw Automated Trading System).

W okresie sprawozdawczym Spółka sfinalizowała projekt w jednym z największych w Polsce domów maklerskich, polegający na zaprojektowaniu, zbudowaniu i wdrożeniu hurtowni danych wraz z narzędziami raportowymi. Dzięki temu broker uprościł i zwiększył efektywność procesów pozyskiwania i wykorzystywania danych rozproszonych w organizacji. Obecnie Asseco jest odpowiedzialne za utrzymanie i rozwój systemu.

W trakcie trzech kwartałów 2024 roku Spółka realizowała szereg projektów związanych z uruchomieniem rozwiązań w następujących obszarach:

- sprawozdawczość obligatoryjna – dla klientów z sektora finansowego,
- rozwój rozwiązań hurtowni danych – dla klientów sektora bankowego,
- compliance (anti-money laundering & fraud detection) – dla klientów z sektorów bankowego i pożyczkowego,
- rozwiązania analityki klienta i komunikacja z wykorzystaniem technologii Artificial Intelligence – dla klientów z sektorów finansowego i medycznego.



W trakcie trzech kwartałów 2024 roku w obszarze **administracji publicznej** kontynuowana była współpraca z ważnymi instytucjami sektora publicznego, takimi jak Zakład Ubezpieczeń Społecznych (ZUS), Narodowy Fundusz Zdrowia (NFZ), Ministerstwo Finansów, Ministerstwo Sprawiedliwości, Agencja Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa (ARiMR), Kasa Rolniczego Ubezpieczenia Społecznego (KRUS) czy Główny Inspektorat Transportu Drogowego (GITD).

W tym czasie Asseco Poland realizowało działania w ramach umowy z ARiMR z 25 sierpnia 2023 roku dotyczącej rozwoju i utrzymania Systemów Informatycznych Agencji (SIA), a także nowej, 2-letniej umowy dotyczącej rozwoju i utrzymania SIA z 4 kwietnia bieżącego roku. Systemy Informatyczne Agencji stanowią jedną z największych w Polsce komputerowych baz danych udostępnianych na potrzeby podmiotów i instytucji zewnętrznych oraz wykorzystywanych do obsługi mechanizmów pomocowych.

Ponadto w analizowanym okresie Asseco koncentrowało się na projekcie rozbudowy Centralnego Systemu Obsługi Beneficjenta (CSOB) wraz z usługami utrzymania. Wdrożenie i rozwój CSOB jest kluczowym etapem procesu cyfryzacji Agencji – dzięki integracji z rozwijaną internetową Platformą Usług Elektronicznych (PUE), dedykowaną do elektronicznej komunikacji z beneficjentami, proces obsługi wniosków pomocowych jest realizowany drogą elektroniczną.

W okresie sprawozdawczym Asseco Poland kontynuowało współpracę z ZUS, realizując następujące umowy:

Kontrakty realizowane przez Asseco Poland dla ZUS

- Umowa na świadczenie usług wsparcia eksploatacji i utrzymania Kompleksowego Systemu Informatycznego ZUS (KSI ZUS) zawarta w 2022 roku, aneksowana w latach 2023-2024,
- Umowa ramowa na modyfikację i rozbudowę oprogramowania KSI ZUS z 2022 roku:
 - na koniec września 2024 roku w jej ramach realizowano 15 umów wykonawczych, 5 z nich zawarto w trakcie trzech kwartałów 2024 roku,
- Umowa ramowa na modyfikację i rozbudowę oprogramowania KSI ZUS z 2018 roku:
 - na koniec września 2024 roku w jej ramach realizowano 4 umowy wykonawcze zawarte w poprzednich okresach sprawozdawczych,
- Umowy dotyczące przygotowania systemów informatycznych KSI oraz Portalu PUE do:

- zadań związanych z wypłatą świadczenia wychowawczego w ramach programu „Rodzina 500+” (umowa podpisana w 2021 roku, aneksowana w latach 2022-2023, realizowana do kwietnia 2024 roku),
- zadań związanych ze zmianą zasad rozliczania i opłacania składki na ubezpieczenie zdrowotne – „Polski Ład” (umowa podpisana w 2022 roku i aneksowana w latach 2022-2024),
- obsługi nowego świadczenia wspierającego dla osób z niepełnosprawnościami i ich opiekunów (umowa zawarta w 2023 roku i aneksowana w trakcie trzech kwartałów 2024 roku),
- obsługi wniosków o nabycie prawa do świadczenia „Aktywny Rodzic” (umowa zawarta w sierpniu 2024 roku),
- obsługi wniosku o zwolnienie z obowiązku opłacenia składek za wskazany miesiąc – „Wakacje składkowe” (umowa zawarta w sierpniu 2024 roku).

Dla Ministerstwa Sprawiedliwości Spółka realizowała umowy na:

- budowę, utrzymanie i rozwój systemu obsługującego Krajowy Rejestr Zadłużonych (KRZ), który usprawnia postępowania restrukturyzacyjne i upadłościowe – kontrakt zawarty w 2020 roku i aneksowany w latach 2020-2021 oraz w 2023 roku,
- rozwój i utrzymanie systemu teleinformatycznego Elektroniczne Księgi Wieczyste (EKW) – kontrakt zawarty w styczniu 2024 roku,
- utrzymanie i rozwój Krajowego Rejestru Sądowego (KRS) – kontrakt zawarty w 2023 roku,
- utrzymanie i rozwój Systemu Losowego Przydziału Spraw (SLPS) – kontrakt zawarty w 2023 roku.

W okresie trzech kwartałów 2024 roku Spółka podpisała z Krajowym Ośrodkiem Wsparcia Rolnictwa 2-letnią umowę na świadczenie usług asysty technicznej i konserwacji przy eksploatacji oprogramowania Zintegrowanego Systemu Informatycznego.

W raportowanym okresie Asseco Poland realizowało dla Głównego Inspektoratu Transportu Drogowego (GITD), obowiązujący od marca 2023 roku, 6-letni kontrakt w zakresie utrzymania i rozwoju systemu teleinformatycznego CPD CANARD. Centralny system przetwarzania wspiera GITD w zakresie obsługi wykrytych wykroczeń drogowych, w tym obsługi spraw z nimi związanych i procesu mandatowego oraz procesu płatności i windykacji. Ponadto Spółka od czerwca 2023 roku realizuje trzy, 5-letnie umowy na usługi wsparcia dla elementów infrastruktury technicznej oraz oprogramowania obcego wykorzystywanego w CPD CANARD. W ramach odrębnej umowy zawartej w 2022 roku, realizowany jest dla GITD projekt obejmujący swoim zakresem budowę, utrzymanie i rozwój systemu teleinformatycznego Centralnej Ewidencji Naruszeń 2.0., który od marca 2024 roku zastąpił system Centralnej Ewidencji Naruszeń 1.0. Nowy system wspiera zadania służb przeprowadzających kontrole drogowe oraz kontrole w przedsiębiorstwach wraz z obsługą spraw z nich wynikających, w ramach ich uprawnień określonych w ustawie o transporcie drogowym.

Asseco Poland prowadziło też działania dla Resortu Finansów, obejmujące projekty utrzymania i rozwoju systemów celno-podatkowych realizowanych w ramach dofinansowywanego przez Unię Europejską programu „Platforma Usług Elektronicznych Skarbowo-Celnych (PUESC)”. Warty wyróżnienia projektem realizowanym wspólnie z firmą T4B Sp. z o.o. w ramach ww. programu jest utrzymanie i rozwój systemu Cyfrowa Granica. Jest to bardzo zaawansowane i nowoczesne rozwiązanie, które zapewnia efektywną obsługę osób i podmiotów na przejściach granicznych z wykorzystaniem mechanizmów automatycznej wymiany danych m.in. z Systemem Straży Granicznej oraz automatycznej identyfikacji pojazdów i sterowania ruchem. System Cyfrowa Granica funkcjonuje w 53 lokalizacjach w obrębie drogowych i kolejowych przejść granicznych oraz granicznego ruchu lotniczego i morskiego. Usługi wsparcia utrzymania i rozwoju systemu będą świadczone do końca 2025 roku.

W trakcie trzech kwartałów 2024 roku Spółka, w konsorcjum z firmą Pentacomp, realizowała dla Ministerstwa Finansów reprezentowanego przez Izbę Administracji Skarbowej w Krakowie kontrakt na rozwój, modernizację i utrzymanie komponentów Systemu Informacyjnego Skarbowo-Celnego (SISC) w obszarze Obrotu Towarowego z Krajami Trzecimi i Przemieszczeń Akcyzowych. Ponadto – w ramach umowy podstawowej z 2021 roku i umowy uzupełniającej zawartej w 2023 roku – Asseco Poland prowadziło dla tego samego klienta prace w zakresie rozbudowy, modernizacji i rozwoju systemu ZEFIR2, obsługującego pobór i rozliczenia finansowe należności

celno-podatkowych na rzecz Skarbu Państwa oraz budżetu UE. W lipcu bieżącego roku Spółka zawarła 21-miesięczny kontrakt na świadczenie usług utrzymania systemu ZEFIR2. W obu kontraktach Spółka rozbudowuje i utrzymuje wykonane wcześniej przez siebie systemy. Celem jest przede wszystkim dostosowanie do nowych regulacji prawnych UE zawartych w unijnym kodeksie celnym, jak również wielu regulacji krajowych, m.in. zmian w rozliczeniach podatku akcyzowego czy VAT.

Natomiast we współpracy z Izbą Administracji Skarbowej w Szczecinie Spółka realizuje projekt systemu PKWD Single Window (Platforma Koordynacji i Wymiany Danych – Single Window), którego celem jest zapewnienie mechanizmów wymiany danych pomiędzy Krajową Administracją Skarbową, przedsiębiorcą/klientem (importerem/eksporterem realizującym w Polsce odprawy celne) a inspekcjami wykonującymi kontrolę towaru przed wprowadzeniem do obrotu. W minionym roku zawarto aneks na dostosowanie systemu do najnowszej specyfikacji unijnego systemu EU Customs Single Window – CERTEX, dzięki któremu możliwa jest weryfikacja wymaganych świadectw/certyfikatów UE.

Asseco Poland realizuje projekt rozbudowy funkcjonalności swojego systemu PLANUS. Jest to zaawansowany system obsługi procedur celnych, który zapewnia automatyzację i integrację z Krajową Administracją Skarbową. System wspiera import, eksport, tranzyt oraz specjalne procedury celne, umożliwiając szybkie przetwarzanie zgłoszeń, generowanie raportów w czasie rzeczywistym oraz bezpieczną wymianę danych.

Asseco Poland jest jednym z największych dostawców rozwiązań i usług IT dla sektora **ochrony zdrowia**. Obecnie współpracuje z ponad 450 szpitalami w całej Polsce. Z kolei w segmencie obejmującym gabinety lekarskie, średnie i małe przychodnie oraz praktyki lekarskie obsługuje 9,3 tys. lokalizacji (38,5 tys. użytkowników), co stanowi ok. 40% rynku.

W okresie trzech kwartałów 2024 roku Asseco uczestniczyło, jako główny wykonawca bądź podwykonawca, w projektach realizowanych w konsekwencji przeprowadzonych postępowań przetargowych, dotyczących m.in. dostawy i wdrażania, a także wsparcia produkcyjnego uruchamiania e-usług czy aplikacji w szpitalach i ośrodkach medycznych w całej Polsce.

W wyniku realizacji kontraktów Asseco dostarczyło rozwiązania, które mają usprawnić rejestrację pacjentów na wizyty, ułatwić im sprawdzanie wyników badań, a także umożliwić dostęp do dokumentacji medycznej online. Nowe e-usługi są w pełni zintegrowane z obecnymi rozwiązaniami działającymi w szpitalach, w tym Szpitalnymi Systemami Informacyjnymi – HIS i zarządzania jednostką – ERP.

W omawianym okresie Spółka realizowała również w szpitalach umowy utrzymaniowe wdrożonych już systemów, które odpowiadały za ponad 50% przychodów wygenerowanych w obszarze świadczeniodawców.

Asseco jest dostawcą systemu informatycznego – Bank Krwi – dla 18 Centrów Krwiodawstwa i Krwiolecznictwa oraz Wojskowego Centrum Krwiodawstwa i Krwiolecznictwa. Głównym celem systemu jest wspomaganie zarządzania w Centrum Krwiodawstwa związane z rejestracją dawców, organizacją poboru krwi, obsługą laboratorium oraz produkcją i dystrybucją składników krwi w sposób zapewniający bezpieczeństwo dawcy i pacjenta. System zapewnia możliwość obsługi więcej niż jednego Banku Krwi w ramach jednego szpitala.

W omawianym okresie Asseco Poland, w konsorcjum z Kamsoft, kontynuowało realizację podpisaną w 2019 roku umowy z Narodowym Funduszem Zdrowia na utrzymanie i rozwój Systemu Informatycznego Wspomagania Działalności NFZ – SIWDzNFZ.

Wykorzystując wieloletnie doświadczenia w informatyzacji placówek medycznych, Spółka systematycznie rozwija pakiet swoich rozwiązań dedykowanych szpitalom, przychodniom i gabinetom lekarskim. Jednym z rozwijanych w omawianym okresie projektów była aplikacja Pulpity Medyczne (Asseco Medical Patient Desktop), która udostępniana jest w ramach systemu dla szpitali Asseco Medical Management Solutions (AMMS). Dzięki aplikacji lekarze mają dostęp do tych danych, których aktualnie potrzebują, bez konieczności przeglądania wielu modułów AMMS. Na jednym ekranie widzą całą historię choroby pacjenta, wyniki badań, przebyte zabiegi i inne informacje dotyczące jego stanu zdrowia.

Asseco rozwija też swoje aplikacje przeznaczone dla pacjentów: Informacje Medyczne (zarządzanie informacjami udostępnianymi przez jednostki medyczne), Apteczka Medyczna (zarządzanie lekami) i Moje Pomiarzy (samodzielne monitorowanie stanu zdrowia przez pacjentów). Dzięki integracji rozwiązań Moje Pomiarzy i Informacje Medyczne informacje o różnych parametrach zdrowotnych pacjentów trafiają bezpośrednio do gabinetu lekarza i są zapisywane w historii choroby.

Cyfryzacja służby zdrowia pozwala nie tylko na uproszczenie i przyspieszenie funkcjonujących procesów, ale otwiera też możliwości budowy nowych, innowacyjnych usług. W 2021 roku Asseco powołało spółkę **Krajowy**

Operator Chmury Medycznej (Chmura dla zdrowia), której celem jest umożliwienie jednostkom medycznym – we współpracy z Asseco Cloud – świadczenia usług w modelu SaaS (Software as a Service) z zachowaniem najwyższych standardów bezpieczeństwa. Chmura dla zdrowia specjalizuje się we wdrożeniach EDM w chmurze oraz rozwiązań opartych o technologię Voicebot, takich jak Wirtualna Receptjonistka. Zwiększa bezpieczeństwo przechowywanych i udostępnianych danych oraz umożliwia elektroniczne rozliczanie programu Profilaktyka 40 PLUS. Obecnie Krajowy Operator Chmury Medycznej współpracuje z ponad 300 klientami.

Chmura dla zdrowia stanowi także atrakcyjną propozycję dla innych firm produkujących oprogramowanie dla sektora ochrony zdrowia. Firmy te, zamiast rozwijać własne rozwiązania z obszaru EDM, mogą skorzystać z usługi oferowanej przez Chmurę dla zdrowia i dostarczyć ją swoim klientom. Już prawie 10 firm produkujących własne oprogramowania skorzystało z oferowanego repozytorium EDM.

Asseco Poland jest uznanym dostawcą rozwiązań i usług szytych na miarę, których odbiorcami są krajowe i międzynarodowe instytucje związane z **bezpieczeństwem**. Dotychczas Spółka sfinalizowała ponad 70 zaawansowanych technologicznie projektów dla agencji Unii Europejskiej i NATO. Wśród jej klientów są takie instytucje jak Sojusz Północnoatlantycki (NATO), Europejska Agencja Ochrony Granic (Frontex), Europejska Agencja Chemikaliów (ECHA), Europejska Agencja Obrony (EDA), Europejska Agencja Kosmiczna (ESA), Ministerstwo Obrony Narodowej czy Narodowe Centrum Bezpieczeństwa Cyberprzestrzeni.

W ostatnim czasie Asseco, jako pierwsza polska firma, wprowadziło do swojej oferty rozwiązanie, które umożliwia przesyłanie i wykorzystanie danych dostępnych na wojskowych serwerach CSD (Coalition Shared Data) bezpośrednio z poziomu oprogramowania analitycznego. Systemy CSD umożliwiają w szybki sposób udostępnianie między stronami danych rozpoznawczych tj. zdjęć satelitarnych, raportów, map czy materiałów wideo z dronów. Rozwiązanie CSD_eP oparte jest na platformie ArcGIS Pro i pozwala na gromadzenie, przechowywanie oraz udostępnianie danych rozpoznawczych w ramach koalicji NATO. Dzięki temu, z poziomu jednej aplikacji analitycy wojskowi mogą dostać się do serwera CSD, wyszukać i pobrać potrzebne materiały, wykonać pracę analityczną, utworzyć produkt np. raport i przesłać go z powrotem na serwer. Takie rozwiązanie usprawnia pracę i pozwala na bieżącą wymianę strategicznych informacji w ramach Sojuszu Północnoatlantyckiego.

Opracowany przez zespół Asseco system do wymiany i analizy danych CSD EP System Client uzyskał pozytywny wynik podczas Ćwiczeń Koalicyjnej Interoperacyjności Bojowej (CWIX). Odbłyły się one w czerwcu 2024 roku w Centrum Szkolenia Sił Połączonych NATO w Bydgoszczy. Wzięło w nich udział 2,5 tys. ekspertów, którzy przetestowali ok. 490 rozwiązań technologicznych.

Asseco umacnia swoją pozycję w segmencie doradztwa w obszarze cyberbezpieczeństwa dzięki spółce **ComCERT**. ComCERT jest pierwszą w Polsce firmą doradcą, specjalizującą się w usługach typu CERT (Computer Emergency Response Team) dla przedsiębiorstw i instytucji, niezwiązaną z żadnym operatorem telekomunikacyjnym. Eksperci ComCERT analizują podatności na ataki hakerskie w systemach klientów, wspierają ich w czasie incydentu i analizują stan systemów po zdarzeniu. Na styku tych trzech usług rozwijają także zespoły Centrum Operacji Cyberbezpieczeństwa (Security Operations Center, SOC) u klientów – nie tylko aktywnie pomagając w utrzymaniu wysokiego poziomu bezpieczeństwa sieci, ale również poszerzając ich kompetencje. Prowadzą w outsourcingu komórki SOC dla kilku największych podmiotów w Polsce. ComCERT dysponuje kompetencjami w zakresie projektowania, wdrażania oraz utrzymywania rozwiązań sprzętowych i programowych wiodących światowych producentów. Jego oferta obejmuje też własny produkt do zabezpieczania kodu oprogramowania. Skuteczność zastosowanej w nim technologii została zweryfikowana przez izraelskich ekspertów z TSG IT Advanced Systems i uznana za unikatową. ComCERT stale rozwija swoje usługi, chcąc pozostać liderem na rynku cyberbezpieczeństwa. W ostatnim czasie spółka udostępniła do usługi Cyber Threat Intelligence wielokanałową platformę C3TI, która umożliwia gromadzenie, przetwarzanie i przekazywanie informacji o zdarzeniach cyberbezpieczeństwa. Rozwiązanie jest dostępne w wygodnej formie webowej.

W trakcie trzech kwartałów 2024 roku zainaugurowano Centrum Cyberbezpieczeństwa zbudowane przez ComCERT dla Miasta Rzeszów. Swoim zasięgiem obejmuje ono Miejską Sieć Teleinformatyczną, z której poza Urzędem Miasta korzystają m.in. Miejski Zarząd Dróg, Zarząd Transportu Miejskiego oraz Miejska Administracja Targowisk i Parkingów. Jest to pierwsza w Polsce tego typu scentralizowana jednostka świadcząca usługi monitorowania, reagowania i zapobiegania cyberincydentom na rzecz podlegających miastu podmiotów.

ComCERT współpracuje z innymi spółkami z Grupy Asseco przy realizacji projektów z zakresu cyberbezpieczeństwa. Przykładowo, wspólnie z Asseco Poland, bierze udział w projekcie CYBER4DE – „Cyber

Rapid Response Toolbox for Defence Use”. Jako podwykonawca Asseco Data Systems ComCERT świadczy usługi związane z utrzymaniem wdrożonych w Republice Togijskiej rozwiązań CERT i SOC.

Dodatkowo ComCERT prowadzi prace przygotowawcze do wsparcia klientów w dostosowaniu się do regulacji związanych z nowelizacją Ustawy o krajowym systemie cyberbezpieczeństwa, jak również opublikowanej 27 grudnia 2022 roku w Dzienniku Urzędowym UE dyrektywy w sprawie środków na rzecz wysokiego wspólnego poziomu cyberbezpieczeństwa na terytorium Unii (dyrektywa NIS2). 18 października 2024 roku opublikowano rozporządzenie wykonawcze Komisji Europejskiej dotyczące zasad stosowania tej dyrektywy. Na gruncie prawa polskiego przepisy dyrektywy NIS2 zaczną obowiązywać po nowelizacji Ustawy o Krajowym Systemie Cyberbezpieczeństwa, natomiast przepisy rozporządzenia wykonawczego weszły w życie 20 dni po jego publikacji i są bezpośrednio stosowane we wszystkich państwach członkowskich UE. Spółka planuje również istotne działania w obszarze dostarczania rozwiązań pozwalających przeprowadzać praktyczne ćwiczenia z reagowania na cyberataki.

ComCERT aktywnie udziela się w międzynarodowych środowiskach, m.in. został partnerem publikacji nt. zmięrczu neutralności technologii cyfrowych, która miała swoją premierę na World Economic Forum w Davos. Spółka posiada akredytację na członkostwo w prestiżowych europejskich inicjatywach zrzeszających najlepsze zespoły CSIRT – FIRST (Forum of Incident Response and Security Teams) oraz TF-CSIRT (Task Force – Computer Security Incident Response Team). Przedstawiciele ComCERT od wielu lat wspierają inne zespoły CSIRT w budowaniu struktur oraz późniejszym ich rozwoju, przyczyniając się m.in. do sukcesu botswańskiego zespołu CSIRT, który przy ich wsparciu został pełnoprawnym członkiem prestiżowego Forum of Incident Response and Security Teams. Na krajowym rynku, zespół CERT ComCERT skutecznie wspomógł Biuro Informacji Kredytowej w procesie aplikowania do FIRST.

W omawianym okresie zakończono certyfikację ISO 22301:2019, co jest równoznaczne ze spełnieniem wymagań PE-EN ISO 22301:2020-04. Jest to międzynarodowy standard zarządzania ciągłością działania, który potwierdza, że procedury i systemy w spółce są w pełni zgodne z najwyższymi globalnymi normami. Certyfikacja ta obejmuje szeroki zakres usług cyberbezpieczeństwa, w tym monitorowanie bezpieczeństwa operacyjnego (SOC), zespół reagowania na incydenty bezpieczeństwa komputerowego (CERT), doradztwo i audyty IT. Certyfikat został uzyskany w lutym bieżącego roku.

W okresie sprawozdawczym spółka uzyskała Świadectwo Bezpieczeństwa Przemysłowego. Uzyskany certyfikat potwierdza zdolność do ochrony informacji niejawnych zarówno na poziomie krajowym, jak i międzynarodowym, w tym w ramach Unii Europejskiej oraz Organizacji Traktatu Północnoatlantyckiego (NATO).

W omawianym okresie spółka pozytywnie przeszła audyt ISO27001 i wdrożyła nową wersję ISO/IEC 27001:2022, która w jeszcze większym stopniu zwiększa bezpieczeństwo informacji, zapewnia zgodność z aktualnymi przepisami, pozytywnie wpływa na reputację firmy oraz efektywność operacyjną, jednocześnie ułatwiając zarządzanie ryzykiem i integrację z innymi normami.



Asseco współpracuje z klientami działającymi w sektorach: **telekomunikacyjnym i energetycznym.**

W trakcie trzech kwartałów 2024 roku kontynuowano prace dla wiodących grup energetycznych w ramach wcześniej podpisanych umów i pozyskanych nowych zleceń. Spółka jest liderem wśród polskich producentów rozwiązań informatycznych dla krajowego sektora energetycznego. Oferowany przez nią Asseco Utility Management Solutions (AUMS) stanowi zestaw zintegrowanych ze sobą produktów zapewniających kompleksową obsługę wielu obszarów działalności tego sektora. W Polsce ponad 60% rachunków za energię jest generowanych w oparciu o AUMS Billing & CIS (system do rozliczeń i obsługi klientów). Wśród krajowych firm, które wybrały system bilingowy AUMS są koncerny energetyczne: Enea, Tauron, PGE. Asseco kontynuuje również współpracę z PGNiG Obrót Detaliczny, związaną z wdrożonym w ubiegłym roku centralnym systemem bilingowym.

W omawianym okresie Asseco Poland kontynuowało realizację zawartej z PSE umowy na wykonanie usługi migracji danych do Centralnego Systemu Informacji Rynku Energii (CSIRE). Celem współpracy jest przygotowanie danych niezbędnych do uruchomienia CSIRE.

W ramach budowy Narzędzia Migracji Danych inicjalnych do CSIRE Asseco stworzyło specjalistyczne oprogramowanie, wykorzystując do tego chmurę Amazon Web Services (AWS). Wdrożono technologie, które zapewniają bardzo wysoką wydajność przetwarzania oraz skalowalność i elastyczność rozwiązania.

Budowa systemu CSIRE wymaga migracji danych od ok. 300 uczestników rynku energii elektrycznej. Docelowo CSIRE będzie gromadzić informacje z ponad 19 mln punktów pomiaru energii elektrycznej.

W CSIRE będą gromadzone oraz przetwarzane informacje niezbędne do realizacji określonych w przepisach prawa procesów na rynku energii, m.in. sprzedaż energii elektrycznej i dokonywanie rozliczeń za jej dostarczenie czy zmiany sprzedawcy energii elektrycznej. Najważniejsze zadania CSIRE to zapewnienie skutecznej i bezpiecznej wymiany informacji na rynku energii elektrycznej, co pozwoli jego uczestnikom realizować ich ustawowe prawa i obowiązki.

Asseco intensywnie pracuje z klientami nad wymaganiami i założeniami koniecznych zmian w systemach billingowych związanych z wprowadzeniem CSIRE. W tym zakresie wspiera m.in. Eneę. Koncern potwierdził gotowość do technicznej komunikacji z CSIRE, dokonując bezpiecznej integracji swoich systemów informatycznych. Kolejnym ważnym krokiem ku cyfryzacji i automatyzacji procesów obsługi klientów i rynku energii jest dostosowanie systemu bilingowego AUMS Enei do rozwiązania CSIRE.

Asseco Poland rozwija także system AUMS Market Connector 1.0. Rozwiązanie, budowane do uruchomienia w modelu zarówno on-premise, jak i SaaS, zostało stworzone z myślą o sprzedawcach energii i gazu, podmiotach odpowiedzialnych za bilansowanie oraz przedsiębiorstwach dystrybucji energii. Umożliwia integrację systemów dziedzicznych w organizacji z systemami partnerów zewnętrznych, m.in. z CSIRE, PSG (Edi), KSeF. Pozwala też na szybkie dołączanie nowych rozwiązań różnych dostawców oraz utrzymanie pełnej kontroli nad realizacją procesów biznesowych.

W trakcie trzech kwartałów 2024 roku kontynuowano realizację projektu inwestycyjnego AUMS Elmo, w ramach którego powstanie dostępna publicznie dla kierowców samochodów elektrycznych aplikacja mobilna w technologii PWA (Progressive Web Application). Umożliwi ona prezentację dostępnych w systemie centralnym stacji ładowania, realizację sesji ładowania pojazdów elektrycznych oraz rozliczenie sesji ładowania za pomocą zarejestrowanych na koncie użytkownika kart płatniczych. Innym elementem projektu będzie panel dostawcy, który pozwoli dostawcom usług ładowania na dostęp do swoich stacji ładowania oraz zarządzanie taryfami na swoich stacjach. Ponadto portal będzie umożliwiał Asseco dostęp do zbiorczych informacji na temat obrotów na stacjach dostawców usług ładowania. Rozwiązanie dostępne będzie zarówno w wersji chmurowej, jak i on-premise. Zostanie zintegrowane z systemem centralnym służącym do zarządzania i komunikacji ze stacjami ładowania, z centralną Ewidencją Infrastruktury Paliw Alternatywnych (EIPA) oraz z operatorem płatności.

W trakcie trzech kwartałów 2024 roku Asseco Poland kontynuowało współpracę z Polkomtel Sp. z o.o. w ramach złożonego z trzech etapów projektu obejmującego transformację systemów automatyzacji sprzedaży, obsługi i rozliczeń klientów indywidualnych (B2C) Grupy Polsat Plus. W tym okresie Spółka koncentrowała się na realizacji pierwszego etapu projektu, obejmującego zmiany systemów informatycznych dedykowanych sprzedaży produktów i usług Grupy Polsat Plus. Współpraca w ramach projektu prowadzona była na podstawie zawartej w 2021 roku umowy ramowej określającej ogólny zakres i zasady współpracy partnerów w ramach projektu. Umowa ramowa objęła swoim zakresem również prace prowadzone na podstawie wcześniejszych zamówień i dookreśliła warunki współpracy w ramach pierwszego etapu projektu. Zgodnie z ww. umową zamówienia składane w ramach współpracy, w odniesieniu do etapu drugiego i trzeciego, będą podlegały odrębnym negocjacjom między stronami (w tym w zakresie ich wyceny) i będą wymagały każdorazowo zgód korporacyjnych na prowadzenie prac nimi objętych. Zakres prac objętych etapem pierwszym nie odbiega istotnie od innych działań realizowanych przez Spółkę w ramach prowadzonej przez nią działalności.

Ponadto dedykowane, wyodrębnione zespoły realizowały projekty także dla innych klientów telekomunikacyjno-mediowych Asseco.

W okresie trzech kwartałów 2024 roku **Asseco Data Systems (ADS)** kontynuowało działania mające na celu umocnienie rynkowej pozycji.

Spółka w dalszym ciągu wspierała strategiczne z punktu widzenia kraju systemy. W ramach podpisanej w konsorcjum z Asseco Cloud z KRUS w marcu 2023 roku 2-letniej umowy, spółka realizowała działania związane z utrzymaniem i rozwojem systemu do obsługi świadczeń emerytalno-rentowych Farmer. Na mocy 4-letniej umowy podpisanej z KRUS w marcu 2022 roku, ADS było również odpowiedzialne za utrzymanie i rozwój systemu Workflow, stanowiącego centralny komponent Zintegrowanego Systemu Informatycznego (ZSI) do obsługi najważniejszych procesów biznesowych. Z kolei na podstawie umowy zawartej w maju 2022 roku

w konsorcjum z Asseco Cloud, ADS zapewniało KRUS kompleksową obsługę Nowego Systemu Informatycznego Ubezpieczeń (nSIU), odpowiadającego za obsługę ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych, a także świadczeń krótkoterminowych oraz postępowań wypadkowych.

W raportowanym okresie spółka kontynuowała rozwój sprzedaży usług zaufania pod marką Certum. Jako jeden z największych w Europie dostawców usług zaufania, oferuje nie tylko produkty, ale również wsparcie ekspertów, know-how oraz wieloletnie doświadczenie w dziedzinie usług zaufania i identyfikacji, procesów paperless, cyfrowego obiegu dokumentów, szyfrowania, cyberbezpieczeństwa, prawa, norm i standardów technologicznych. Aktualnie Certum współpracuje z ponad 500 tys. klientów w 70 krajach na 6 kontynentach. W okresie sprawozdawczym sprzedaż detaliczna i partnerska Certum koncentrowała się głównie na kwalifikowanym podpisie elektronicznym, który odpowiadał za ok. 70% całkowitej sprzedaży do klienta masowego.

Asseco Data Systems w dalszym ciągu rozwijało ekosystem usług #EnterprisePaperless. To kompleksowa oferta wykorzystująca wachlarz rozwiązań dla procesów biznesowych. Portfolio usług paperless obejmuje:

- Platformę Signer – umożliwiającą budowanie elektronicznych procesów biznesowych wymagających podpisywania i przekazywania dokumentów,
- e-Doręczenia – kwalifikowaną usługę rejestrowanego doręczenia elektronicznego, która pozwala wysyłać i odbierać elektroniczne listy polecone,
- SignHub – pozwalające na podpisywanie dokumentów elektronicznych różnymi e-podpisami: kwalifikowanym, zaawansowanym (w tym biometrycznym) oraz zwykłym,
- Usługi zaufania – uzupełniające i zabezpieczające cykl życia elektronicznych dokumentów, zapewniające bezpieczeństwo prawne organizacji, która wdrożyła cyfrowe procesy biznesowe,
- e-ID Hub – rozwiązanie agregujące różne metody zdalnej identyfikacji osoby fizycznej, która jest częścią większości procesów biznesowych w ramach, tzw. Know Your Customer,
- WebNotarius – usługę kwalifikowanej walidacji i konserwacji podpisu elektronicznego i pieczęci elektronicznej. Raport walidacji WebNotarius stanowi prawny dowód z walidacji i potwierdza ważność lub nieważność kwalifikowanych podpisów oraz pieczęci elektronicznych.



W okresie trzech kwartałów 2024 roku ADS uruchomiło komercyjną usługę e-Doręczenia, pozwalającą na odbieranie i wysyłanie elektronicznych listów poleconych. Rozwiązanie Asseco Data Systems pozwala na wymianę korespondencji między firmami, osobami fizycznymi, a także z organami administracji publicznej. Z rozwiązania mogą skorzystać wszystkie firmy wpisane do KRS oraz CEIDG, osoby wykonujące zawody zaufania publicznego, a także osoby fizyczne. Usługa oferowana przez spółkę dostępna jest w dwóch wariantach. Występuje w wersji dostępnej przez przeglądarkę, w ramach jednego z trzech planów taryfowych. Może być również dostosowana do indywidualnych potrzeb organizacji i zostać zintegrowana z rozwiązaniami korporacyjnymi, takimi jak systemy kancelaryjne czy obiegu dokumentów.

Asseco Data Systems w ostatnim czasie uruchomiło również platformę CertumSign umożliwiającą podpisywanie dokumentów przez przeglądarkę. Ułatwia ona elektroniczne podpisywanie oraz zarządzanie przekazywaniem e-dokumentów do podpisu innym osobom. CertumSign obsługuje polskie kwalifikowane podpisy elektroniczne. Użytkownicy platformy mogą skorzystać również z usługi kwalifikowanej walidacji, w ramach której wydawany

jest specjalny raport potwierdzający, że e-podpisy zostały prawidłowo złożone oraz, że podczas procesu podpisywania dokumentu jego treść i integralność nie zostały naruszone od momentu podpisania do akceptacji.

W omawianym okresie Asseco Data Systems we współpracy z All For One Poland pracowały nad automatyzacją obiegu dokumentów i redukcją liczby wydruków w obszarze HR dla Żabka Polska. Dostarczone przez Asseco rozwiązanie SignHub oraz przez All For One Rockawork E-Teczki zostały zintegrowane z systemem Żabki SAP SuccessFactors. Celem projektu jest zwiększenie efektywności zarządzania procesem tworzenia, obiegu i zatwierdzania elektronicznych dokumentów kadrowych oraz ich zdalnego podpisywania przez pracowników i współpracowników.

W kwietniu 2024 roku Jednostka Certyfikująca NASK wydała decyzję o przyznaniu Certyfikatu Common Criteria (CC) dla modułu uwierzytelniającego SimplySign (Signature Activation Module – SAM). Asseco Data Systems poddało moduł uwierzytelniający jednego ze swoich flagowych produktów rygorystycznej ocenie zgodnie z międzynarodowymi standardami CC, określającymi wymagania i metody oceny bezpieczeństwa produktów teleinformatycznych. Certyfikat Common Criteria jest uznawany na całym świecie i świadczy o wysokiej jakości i wiarygodności produktu. SAM jest pierwszym i jedynym w Polsce produktem teleinformatycznym, który uzyskał certyfikat CC na poziomie uzasadnienia zaufania EAL4 z rozszerzeniem o komponent AVA_VAN.5, co oznacza, że jest odporny na zaawansowane ataki hakerskie. SAM spełnia również wymagania profilu zabezpieczeń zawartego w normie europejskiej EN 419241-2: Trustworthy Systems Supporting Server Signing – Part 2: Protection Profile for QSCD for Server Signing, February 2019, co oznacza, że jest zgodny z wymogami unijnego rozporządzenia eIDAS dotyczącego usług zaufania.

W minionym okresie ADS współpracowało również w stworzeniu podpisu biometrycznego biocertiX, który jest pierwszym tego typu rozwiązaniem w Polsce z certyfikatem Common Criteria wydanym przez Jednostkę Certyfikującą NASK. Jest to system do składania własnoręcznego podpisu na tablecie Samsung za pomocą rysika przy wykorzystaniu oprogramowania Xtension rejestrującego i szyfrującego dane biometryczne. Wiarygodność procesu zapewniają kwalifikowane usługi zaufania Asseco: pieczęć elektroniczna i znacznik czasu oraz sprzętowy moduł depozytu klucza chroniącego dane biometryczne. Dane te są zaszyfrowane i powiązane z konkretnym podpisem.

Spółka rozwija platformę do zarządzania procesami HR w biznesie, a także zintegrowane rozwiązania informatyczne do zarządzania uczelniami, procesem dydaktycznym i rozwojem kompetencji pracowników. Asseco współpracuje z ponad 50 uczelniami w Polsce.

ADS pod marką Asseco Academy, które od lat jest jednym z wiodących dostawców szkoleń na polskim rynku, dynamicznie reaguje na zmieniające się potrzeby klientów i dostosowuje do nich swoją ofertę. W portfolio ma ponad 600 szkoleń. Dotychczas zrealizowało ponad 75 tys. szkoleń, w których uczestniczyło ponad 500 tys. kursantów z ponad 35 tys. firm i instytucji.

Asseco Data Systems realizowało również działania związane z cyfryzacją podmiotów administracji samorządowej. Z systemów Otago, Miasto365 i Budżet Obywatelski korzysta ponad 100 samorządów terytorialnych w Polsce. System Otago – Zintegrowany System Informatyczny klasy ERP – wspiera zarządzanie wszystkimi obszarami działalności jednostek samorządu terytorialnego, takimi jak budżet, podatki i opłaty, majątek, finanse i księgowość, zasoby ludzkie (HR), sprawy obywatelskie, sfera społeczna, sfera zatrudnienia, gospodarka odpadami. Aktualnie korzysta z niego 50 miast i jednostek samorządowych, m.in. Gdańsk, Gdynia, Kraków, Łódź, Bydgoszcz czy Wrocław.

W trakcie trzech kwartałów ADS kontynuowało prace związane z wdrożeniem systemu ERP do świadczenia e-usług publicznych w mieście Police. Projekt obejmuje wdrożenie zintegrowanych systemów dziedzicznych oraz niezbędnej infrastruktury w Urzędzie Miasta i jednostkach gminnych do świadczenia e-usług publicznych wraz z migracją danych i szkoleniami, obiegiem dokumentów oraz platformą Zarządzania Oświatą. Umowa obejmuje 3-letnią usługę utrzymania systemu.

W omawianym okresie trwały także prace związane z rozbudową funkcjonującej w Zabrzu platformy eBOK o dodatkowe e-usługi. W ostatnim czasie ADS podpisało również nowe umowy: m.in. z Urzędem miasta i Gminy Piaseczno, Urzędem Miejskim w Łowiczu, Urzędem Miejskim w Zabrzu dotyczące usługi asysty technicznej i konserwacji systemu Otago.

W trakcie pierwszych 9 miesięcy 2024 roku Asseco wraz z Ministerstwem Cyfryzacji i Centralnym Ośrodkiem Informatyki wprowadziły w aplikacji mObywatel nową funkcję zapewniającą możliwość regulowania opłat za gospodarowanie odpadami komunalnymi. Dzięki integracji Systemu Otago z Platformą ePłatności, mieszkańcy miast mogą korzystać z bezprowizyjnych płatności BLIK za wywóz śmieci. Ciągły rozwój Platformy ePłatności

i bliska współpraca z urzędami, które korzystają z Systemu Otago, pozwalają na upraszczanie i automatyzację procesów płatniczych w administracji publicznej, a także zwiększanie ich bezpieczeństwa.

Dla klientów samorządowych ADS wdraża również usługi elektronicznych doręczeń korespondencji. Jako pierwszy w Polsce system e-Doręczeń uruchomił Urząd Miasta i Gminy Piaseczno. Ten, realizowany wspólnie z Asseco, projekt nagrodzony został w konkursie „Innowacyjny Samorząd”, którego organizatorem jest Serwis Samorządowy Polskiej Agencji Prasowej.

Spółka rozwija i wdraża rozwiązania pozwalające na budowę inteligentnego miasta (Smart City). Jej centralny system Metropolis automatyzuje skomplikowany i wieloaspektowy proces zarządzania miejską organizacją poprzez integrację i koordynację różnych systemów dziedzinowych i usług.

W omawianym okresie spółka realizowała dwa duże projekty związane z systemami poboru opłat dla transportu zbiorowego.

Kontynuowane były prace związane z wykonaniem systemu FALA (Platformy Zintegrowanych Usług Mobilności). System FALA to innowacyjny na skalę całego kraju zintegrowany system poboru opłat za przewozy w komunikacji zbiorowej, który służy mieszkańcom województwa pomorskiego. Jedną platformą elektroniczną łączy sieć kolejową i komunikację miejską. Płacenie za przejazdy zostało oparte na aplikacji i specjalnej karcie transportowej oraz sieci czytników (walidatorów). System zawiera także informacje o cenach biletów, rozkładach jazdy, trasach przejazdów autobusów, tramwajów, trolejbusów i pociągów – tak, aby zapewnić obsługę rozliczenia ogromnej liczby usług transportowych w każdej chwili działania transportu publicznego. Projekt stworzenia systemu FALA ADS realizuje w konsorcjum z włoską firmą AEP Ticketing Solutions.

Drugim dużym projektem związanym z systemem poboru opłat realizowanym w omawianym okresie był projekt wdrożenia systemu Transport GZM, polegający na unowocześnieniu systemu pobierania opłat za przejazdy publicznym transportem zbiorowym na terenie Górnośląsko-Zagłębiowskiej Metropolii.

W okresie trzech kwartałów 2024 roku realizowane były projekty z obszaru oprogramowania wspierającego obsługę kontraktów leasingowych. Zaawansowane funkcje opracowanego przez spółkę rozwiązania – systemu LEO – zapewniają kompleksową obsługę cyklu życia kontraktów leasingowych wraz z produktami dodatkowymi, takimi jak różnego rodzaju ubezpieczenia, usługi CFM (karty paliwowe, opony, przeglądy). W omawianym okresie ADS realizowało projekty związane z wdrożeniem u klientów nowej wersji systemu LEO 4, modyfikacjami systemu LEO m.in. pod kątem komunikacji z Krajowym Systemem eFaktur, czy dostosowaniem systemu do indywidualnych wymagań klientów, a także szeregiem projektów rozwojowych.

W trakcie trzech kwartałów 2024 roku, należąca do ADS spółka **Pirios** – lider polskiego rynku rozwiązań Contact Center – wspierała firmy i instytucje w skutecznej komunikacji z klientem detalicznym. Z jej rozwiązań, tzw. wirtualnych agentów, realizujących dziesiątki tysięcy różnych procesów biznesowych, korzystają największe polskie firmy z branży energetycznej, bankowości, ubezpieczeń, telekomunikacji, a także administracja publiczna. Firma dostarcza m.in. rozwiązanie do obsługi numeru pogotowia energetycznego 991.

Pirios posiada również doświadczenie w realizacji projektów Smart City i oferuje dedykowane rozwiązania, które odpowiadają na potrzeby współczesnych metropolii. W ostatnim czasie zakończyła realizowane we współpracy z ADS wdrożenie modułów CRM dla Górnośląsko-Zagłębiowskiej Metropolii (GZM) w ramach systemu Transport GZM. W omawianym okresie spółka podpisała kontrakt na rozwój projektów Smart City w Trójmieście, w ramach którego wspierać będzie realizującą na Pomorzu wdrożenie systemu Fala firmę InnoBaltica, w dostarczaniu zaawansowanych rozwiązań dla pasażerów i przyczyniać się do rozwoju nowoczesnych usług mobilności.

W trakcie trzech kwartałów 2024 roku **Asseco Cloud** kontynuowała swoją działalność związaną z projektowaniem i wdrażaniem rozwiązań własnych oraz rozwiązań wiodących dostawców chmury, świadcząc pełne wsparcie od projektu po implementację i utrzymanie, a także dostarczając wiedzę ekspercką z outsourcingiem usług IT w modelu managed services. Spółka kontynuowała i rozszerzała współpracę w obszarze cloud computing z klientami z różnych branż, umacniając pozycję silnego integratora i eksperta na polskim rynku.

W raportowanym okresie Asseco Cloud wspierało klientów w dostosowaniu się do wymagań unijnej dyrektywy NIS2, która weszła w życie 16 stycznia 2023 roku, a do krajowego porządku prawnego zostanie zaimplementowana po nowelizacji Ustawy o Krajowym Systemie Cyberbezpieczeństwa. Mając na uwadze poszczególne zagadnienia związane z cyberbezpieczeństwem w ramach NIS2, Asseco Cloud wspiera organizacje dostarczając usługi oparte o własną chmurę jak i dostawców chmury publicznej.

W obszarze handlu kontynuowano współpracę m.in. z Dino Polska. Dla klienta realizowany jest kontrakt na utrzymanie kluczowych systemów produkcyjnych oraz umowa dotycząca wsparcia wdrożenia nowego systemu

ERP. W ramach tej współpracy prowadzony jest również konsulting strategiczny w zakresie transformacji cyfrowej Dino Polska.

W omawianym okresie Asseco Cloud kontynuowało współpracę z Carrefour Polska w zakresie zapewniania zaawansowanych kompetencji oraz zasobów IT, co ma na celu wsparcie i rozwój kluczowych procesów biznesowych spółki.

W ramach współpracy z Asseco Data Systems realizowane są działania na rzecz firm z sektora motoryzacyjnego, specjalizujących się w oferowaniu produktów i usług finansowych, m.in. BMW Financial Services (Leasing), w zakresie udostępnienia mocy obliczeniowej i kompetencji IT w modelu usługowym.

Spółka jest cenionym dostawcą rozwiązań dla sektora publicznego. W konsorcjum z ADS świadczy usługi utrzymania i rozwoju Nowego Systemu Informatycznego Ubezpieczeń (nSIU) dla KRUS. W trakcie trzech kwartałów 2024 roku kontynuowano również realizację zawartej w 2023 roku w konsorcjum z ADS umowy na utrzymanie i rozwój systemu do obsługi świadczeń emerytalno-rentowych Farmer.

W raportowanym okresie Asseco Cloud i Polska Chmura, czyli krajowy związek polskich dostawców usług chmurowych, podejmowały wspólne działania związane z integracją rynku i zwiększaniem świadomości na temat polskich rozwiązań chmurowych. Ważny element tych działań stanowiło angażowanie się w tworzenie rekomendacji dla urzędów i organów państwowych.

Ponadto w trakcie trzech kwartałów 2024 roku Asseco Cloud realizowała umowy na świadczenie usług utrzymania i rozwoju systemów IT na wewnętrzne potrzeby Asseco Poland i Asseco Data Systems.

Pierwsze 9 miesięcy 2024 roku były intensywnym okresem dla spółki **DahliaMatic** – jednej z największych polskich firm konsultingowo-wdrożeniowych, specjalizującej się we wdrażaniu, utrzymaniu i rozwoju systemów ERP dedykowanych dla dużych i średnich przedsiębiorstw (Oracle E-Business Suite, SAP S/4HANA, Microsoft Dynamics 365, Softlab ERP). Poza wsparciem w zakresie rozwiązań klasy ERP, DahliaMatic posiada w swojej ofercie również własne produkty, m.in. Archilleę – autorski system elektronicznego obiegu dokumentów (zapewniający pełną cyfryzację, automatyzację i optymalizację procesów biznesowych) oraz platformę zakupową Carthena, stworzoną z myślą o usprawnieniu złożonych procesów zakupowych w średnich i dużych organizacjach. DahliaMatic dodatkowo świadczy usługi dedykowanych rozwiązań w zakresie Web Design & Development, Big Data & Data Analysis, a także DevOps, które w swoim portfolio posiada jeden z jej zespołów – Octark. Poza wymienionymi usługami, Octark podejmuje próby rozszerzenia swojej oferty o rozwiązania oparte o AI, w tym czat tworzony w partnerstwie z AWS.

W okresie sprawozdawczym spółka m.in. świadczyła dla ARiMR usługi utrzymania i rozwoju Systemu Oracle E-Business Suite (EBS) na bazie 29-miesięcznego kontraktu z września 2023 roku. System Oracle EBS wykorzystywany jest w ARiMR nie tylko do zarządzania obszarem księgowo-finansowym, ale również do obsługi procesów związanych z dystrybucją i rozliczaniem pomocy z Unii Europejskiej dla ponad 2 mln rolników. W maju bieżącego roku, w ramach umowy ramowej, DahliaMatic rozpoczęła prace nad upgrade'em systemu Oracle E-Business Suite i baz danych Oracle w ARiMR. Celem projektu jest zapewnienie ciągłości obsługi tych procesów, zwiększenie wydajności, bezpieczeństwa oraz zapewnienie wsparcia technicznego dla każdej warstwy systemu informatycznego. W analizowanym okresie DahliaMatic rozpoczęła również ekspansję na nowy rynek – edukacji i szkolnictwa wyższego. Do grona klientów spółki dołączyły: Akademia Leona Koźmińskiego oraz Politechnika Krakowska. Współpraca z uczelniami będzie opierać się odpowiednio na długoterminowym utrzymaniu systemu Microsoft D365 oraz wdrożeniu i utrzymaniu systemu Microsoft D365.

5.2. Segment Asseco International



Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe dla segmentu Asseco International za okres 9 miesięcy zakończony 30 września 2024 roku oraz okres porównywalny:

mIn PLN	9 miesięcy do 30 września 2024	9 miesięcy do 30 września 2023	Zmiana Q1-Q3'24 / Q1-Q3'23
Przychody ze sprzedaży*	2 947,6	2 890,0	2,0%
EBIT	333,8	290,5	14,9%
Marża EBIT	11,3%	10,1%	1,2 p.p.
EBIT non-IFRS	347,2	299,4	16,0%
Marża EBIT non-IFRS	11,8%	10,4%	1,4 p.p.
EBITDA	485,2	430,8	12,6%
Marża EBITDA	16,5%	14,9%	1,6 p.p.
CFO BT	273,5	369,3	(25,9%)
CAPEX	(102,1)	(86,7)	17,8%
Wydatki z tytułu leasingu	(39,8)	(42,5)	(6,4%)
FCF	131,6	240,1	(45,2%)
Wskaźnik konwersji gotówki	37,9%	80,2%	(42,3) p.p.
Środki pieniężne (okres porównywalny – 31 grudnia 2023)	636,0	818,8	(22,3%)
Dług odsetkowy (okres porównywalny – 31 grudnia 2023)**	(551,4)	(442,1)	24,7%
w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje	(372,0)	(282,9)	31,5%
w tym leasing	(179,4)	(159,2)	12,7%

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

** Zadłużenie na rzecz podmiotów spoza Grupy.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFO BT = środki pieniężne netto z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFO BT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu|.

Wskaźnik konwersji gotówki = (FCF) / (EBIT non-IFRS).

W okresie trzech kwartałów 2024 roku segment Asseco International wygenerował 2,0% wzrost przychodów, które wyniosły 2 947,6 mln PLN. Udział tego segmentu w skonsolidowanej sprzedaży osiągnął poziom 23%. Zysk operacyjny był o 14,9% wyższy i ukształtował się na poziomie 333,8 mln PLN. EBITDA wyniosła 485,2 mln PLN wobec 430,8 mln PLN w analogicznym okresie 2023 roku, co oznacza wzrost o 12,6%.

9 miesięcy 2024 roku było okresem stabilnego rozwoju **Grupy Asseco Central Europe (Grupa ACE)**, która reprezentuje Asseco w regionie Europy Centralnej.

W omawianym okresie **spółki ACE w Czechach i na Słowacji** realizowały projekty dla krajowych instytucji sektora publicznego. W tym czasie m.in. sfinalizowano wdrożenie Rejestru Form Ochrony Przyrody dla Agencji Ochrony Przyrody i Krajobrazu Republiki Czeskiej. Nowy portal gromadzi dane związane z ochroną przyrody i krajobrazu oraz udostępnia je publicznie za pomocą różnych aplikacji i usług. Portal ten stanowi również nową platformę monitorowania stanu obszarów i obiektów chronionych na poziomie krajowym i europejskim.

W okresie sprawozdawczym usługa „Wniosek o emeryturę online” wdrożona przez Asseco Central Europe dla Czeskiej Administracji Zabezpieczenia Społecznego zdobyła prestiżową nagrodę Projekt Informatyczny Roku 2023, przyznaną przez Czeskie Stowarzyszenie Managerów IT.

ACE pozostaje aktywne w sektorze opieki zdrowotnej. Ścisłe współpracuje ze słowackimi: Narodowym Centrum Informacji o Zdrowiu oraz Powszechnym Towarzystwem Ubezpieczeń Zdrowotnych, a także z Czeską Administracją Zabezpieczenia Społecznego. Dodatkowo realizuje projekty dla Ministerstwa Zdrowia Republiki Czeskiej.

W minionym okresie ACE kontynuowało działania w obszarze cyfryzacji sektora ubezpieczeniowego i rozwijało funkcjonalności swojej platformy wspierającej digitalizację dokumentów i procesów ubezpieczeniowych – Asseco Digital Insurance Platform. Spółka zacieśniła współpracę z międzynarodową firmą ubezpieczeniową Youplus, dla której jest strategicznym partnerem technologicznym. Ambicją Youplus jest budowa w pełni cyfrowego biznesu ubezpieczeniowego i ekspansja w Europie, co z powodzeniem realizuje w oparciu o dostarczany przez ACE system Insurance out of the Box (looX).

Dodatkowo ACE prowadziło działania dla instytucji finansowych (np. J&T Finance Group, Slovenská sporiteľňa, Raiffeisen stavební spořitelna, Modrá pyramida stavební spořitelna).

W okresie sprawozdawczym spółka przeprowadziła drugą edycję inkubatora UpSteer, w ramach którego współpracowała ze słowackimi i czeskimi start-up’ami z sektorów: bankowości, ubezpieczeń, opieki zdrowotnej i Przemysłu 4.0. Przedstawiciele start-up’ów, pod opieką doświadczonych mentorów, mieli okazję wziąć udział w warsztatach z zakresu prawa, sprzedaży, marketingu, HR i finansów.

Należąca do ACE spółka **Asseco BERIT** podpisała kontrakt, w ramach którego wdroży w Monachium system Asseco Strategic Asset Management & Operations (Asseco SAMO). Asseco SAMO to rozwiązanie do zarządzania zasobami przedsiębiorstwa, integrujące informacje na temat infrastruktury, środków trwałych i procesów utrzymania. Dokonuje ono analizy i rzetelnie wskazuje stopień zużycia każdego strategicznego elementu jego wyposażenia. Wdrożenie Asseco SAMO w Monachium pozwoli na efektywne zarządzanie systemem oświetlenia ulicznego w mieście, a także sterowanie w nim ruchem drogowym. W analizowanym okresie Asseco BERIT wdrożyło również system Asseco SAMO w mieście Ludwigshafen am Rhein.

Specjalizująca się w cyfryzacji przemysłu, realizująca koncepcję Przemysłu 4.0, spółka z Grupy ACE – **Asseco CEIT** – kontynuowała w okresie sprawozdawczym projekty dla firm motoryzacyjnych (np. Volkswagen Slovakia, AUDI Hungaria), dotyczące m.in. wymiany floty czy automatyzacji intralogistyki, w tym dostawy systemów AGV (Automated Guided Vehicles).

Bardzo ważnym obszarem aktywności spółki są działania badawczo-rozwojowe, które realizowane są we własnym centrum badawczo-rozwojowym. Asseco CEIT wykorzystuje prywatną sieć kampusową 5G do rozwoju innowacji technologicznych i procesowych w swoich systemach wspierających branżę logistyczną i produkcyjną. W analizowanym okresie Asseco CEIT pracowało nad rozwojem funkcjonalności swojego oprogramowania do planowania i optymalizacji procesów produkcyjnych, logistycznych i magazynowych – Twiserion Design Manager.

Dobre wyniki sprzedażowe wypracowała w okresie pierwszych 9 miesięcy 2024 roku, funkcjonująca w ramach Grupy ACE i będąca centrum kompetencyjnym w zakresie rozwiązań ERP, **Grupa Asseco Enterprise Solutions (Grupa AES)**. Grupa AES odnotowała wzrost sprzedaży własnego oprogramowania i usług z nim związanych, które w analizowanym okresie stanowiły 92% jej przychodów. Jest to efektem trendu zwiększania przez przedsiębiorstwa nakładów na rozwiązania klasy ERP obserwowanego na wszystkich głównych rynkach, na których operuje Grupa AES przy równoczesnym rozwoju oferty produktowej tej Grupy. Z produktów Grupy AES korzysta obecnie ponad 70 tys. klientów (ponad 700 tys. aktywnych użytkowników). Działające w obszarze ERP spółki Asseco konsekwentnie realizują strategię uzupełniania swoich rozwiązań o wyspecjalizowane funkcje sztucznej inteligencji.

W okresie sprawozdawczym o 10% wyższe przychody w stosunku do analogicznego okresu ubiegłego roku wypracowało **Asseco Business Solutions (ABS)**. Kompleksowa oferta spółki obejmuje systemy klasy ERP wspomagające procesy biznesowe w średnich oraz dużych przedsiębiorstwach, komplet aplikacji do zarządzania małą firmą, programy wspierające pracę w obszarze HR, popularne w całej Europie aplikacje mobilne klasy SFA

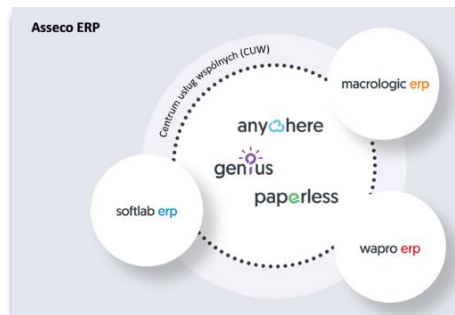
pozwalające na zarządzanie siecią przedstawicieli handlowych, platformy wymiany danych oraz programy do obsługi transakcji faktoringowych.

Sprzedaż spółki na rynku krajowym wzrosła w trakcie trzech kwartałów bieżącego roku o 13%. Systemy ABS wspierają biznes w kilkudziesięciu krajach na całym świecie. W raportowanym okresie największy udział w sprzedaży zagranicznej, odpowiadającej za 11% całościowych przychodów, stanowiły takie kraje jak: Austria, Szwajcaria, Niemcy, Francja, Holandia, Wielka Brytania i Rumunia, które łącznie odpowiadały za 86% przychodów z rynków zagranicznych.

ABS realizuje wspólną, jednolitą strategię dla wszystkich trzech linii produktowych z obszaru ERP, która opiera się na trzech filarach:

- Anywhere (prowadź swój biznes, gdziekolwiek jesteś),
- Genius (z inteligentnym systemem ERP),
- Paperless (realizując ideę paperless).

Coraz większa liczba oferowanych przez ABS produktów i usług (zarówno z obszaru ERP, jak i SFA) dostępna jest w modelu chmurowym. Systematycznie wzrasta liczba projektów realizowanych w modelu pełnego outsourcingu, dzięki czemu spółka przejmuje odpowiedzialność nie tylko za samo oprogramowanie, ale także za tak istotne elementy rozwiązań jak infrastruktura systemowa, komunikacyjna, nadzór nad działaniem procesów integracyjnych. Takie podejście do realizacji projektów możliwe jest dzięki posiadaniu przez ABS dwóch własnych Data Center, których parametry eksploatacyjne spełniają najwyższe wymagania w zakresie bezpieczeństwa, niezawodności i efektywności pracy systemów. W przypadku rozwiązań wdrażanych poza Polską firma wykorzystuje także infrastrukturę dostawców chmur publicznych, korzystając obecnie z lokalizacji w Europie, Ameryce Północnej i Azji. Partnerami technologicznymi oraz biznesowymi Asseco Business Solutions są ponadto największe światowe koncerny, m.in.: Oracle, Microsoft, HP, IBM, Citrix.



W omawianym okresie ABS kontynuowało prace nad implementacją w oferowanych przez siebie produktach i usługach algorytmów sztucznej inteligencji, opartych na autorskim silniku Genius by Asseco. Rozwiązania te w coraz większym stopniu wspomagają szereg kluczowych procesów. Na bazie zgromadzonych danych generują rekomendacje i powiadomienia biznesowe, umożliwiając adaptację systemu do stylu pracy użytkowników, automatyzując czynności powtarzalne i oferując inteligentne analizy z elementami predykcji. Poszerzeniu ulega też oferta w zakresie usług cyfrowego rozpoznawania obrazu, adresowana przede wszystkim do klientów z branży FMCG oraz farmacji (Image Recognition), umożliwiających badanie i raportowanie standardu ekspozycji produktów w punktach sprzedaży detalicznej (sklepy i apteki).

ABS koncentrowało się również na rozwoju produktów i powiązanych z nimi usług w związku z planowanym wdrożeniem KSeF (Krajowego Systemu e-Faktur).

Produkty ERP ABS zapewniają obsługę KSeF, utrzymując pełną zgodność z systemem, co wpływa na usprawnienie procesów. Spółka oferuje ekosystem narzędzi oraz usług wspierających obsługę KSeF:

- systemy ERP dostosowane do obsługi KSeF,
- platformę wymiany dokumentów Businesslink,
- system do elektronicznego obiegu dokumentów,
- Businesscheck – kontrolę e-Faktur,
- podpis elektroniczny SimplySign.



ABS wdrożyło szereg funkcjonalności umożliwiających praktyczną realizację idei „paperless”. Produkty i usługi spółki realizują ją w dwóch kluczowych obszarach:

- relacji wewnętrznych – komunikacja i obsługa pracowników,
- relacji zewnętrznych oraz wymiany dokumentów z kontrahentami i urzędami (w tym obsługa wymagań związanych z KSeF).



Działające na rynkach niemieckim, austriackim, szwajcarskim oraz włoskim

Asseco Solutions AG rozszerzało w okresie pierwszych 9 miesięcy 2024 roku współpracę z obecnymi partnerami i pozyskało nowych klientów. Dedykowany sektorowi produkcyjnemu system klasy ERP tej spółki – APplus – jest obecnie wykorzystywany przez ponad 80 tys. użytkowników w ponad tysiącu firm w 25 krajach. Najnowsza wersja systemu APplus jest dostosowana do rosnących wymagań ze strony klientów biznesowych w zakresie innowacyjności, efektywności, możliwości szybkiej adaptacji oraz łatwości obsługi. Wprowadzone w niej zostały pulpity AI, dzięki którym użytkownicy mogą skonfigurować własne, indywidualne centrum sterowania. Wspierany sztuczną inteligencją moduł sugeruje klientom elementy interfejsu, które najlepiej pasują do ich rzeczywistego użytkowania APplus. Są one określane na podstawie anonimowo obserwowanego indywidualnego użytkownika APplus, podobnych ról lub scenariuszy specyficznych dla branży.

Czeska spółka Asseco Solutions posiada ponad 25% udział w lokalnym rynku rozwiązań ERP dedykowanych sektorowi MŚP i oferuje 4 własne systemy wykorzystywane przez ponad 17 tys. klientów w Czechach i na Słowacji, zarówno w sektorze przedsiębiorstw, jak i sektorze publicznym. Spółka rozwija sprzedaż rozwiązań dla małych i średnich przedsiębiorstw, a także oferuje rozwiązanie dla średnich i dużych przedsiębiorstw pod marką Helios Nephrite.

Posiadające ok. 10% udział w krajowym rynku **słowackie Asseco Solutions**, którego systemy ERP wdrożone zostały u ponad 4 tys. klientów, koncentrowało się w trakcie trzech kwartałów bieżącego roku na pozyskiwaniu nowych kontrahentów. Spółka rozwijała sprzedaż nowej generacji własnych produktów pod marką QASIDA.

W okresie 9 miesięcy 2024 roku przychody, działającej głównie na rynku **Europy Południowo-Wschodniej, Grupy Asseco South Eastern Europe (Grupa ASEE)** wzrosły o 5% w porównaniu do analogicznego okresu zeszłego roku. Na raportowane wyniki negatywnie wpłynął spadek średniego kursu EUR/PLN. Przychody wyrażone w EUR w omawianym okresie były o 12% wyższe w porównaniu do tego samego okresu ubiegłego roku.

W ujęciu geograficznym największy udział w sprzedaży Grupy ASEE w tym czasie miały przychody wygenerowane w regionie Europy Południowo-Wschodniej, które odpowiadały za 59% całkowitej sprzedaży. Rośnie udział pozostałych regionów w przychodach tej grupy, w których istotny poziom osiągają kraje Europy Centralnej (16%), Europy Zachodniej (12%), czy Turcja (12%). Grupa ASEE generuje również przychody na Bliskim Wschodzie, w Afryce, Indiach oraz Ameryce Łacińskiej.

W omawianym okresie za 52% sprzedaży odpowiadał segment płatności, za 30% – segment rozwiązań dedykowanych, a za 18% – segment bankowości.

W segmencie rozwiązań płatniczych w okresie trzech kwartałów 2024 roku przychody wzrosły o 15%, na co wpływ miały niemal wszystkie linie biznesowe. W największym stopniu do zwiększenia sprzedaży przyczyniła się linia eCommerce oraz przetwarzania kart płatniczych. Najsilniejsze wzrosty zanotowały spółki działające na terenie Turcji oraz Europy Zachodniej. Wzrost nastąpił również w linii odpowiedzialnej za dostawę oraz utrzymanie bankomatów (ATM), głównie dzięki dostawom zrealizowanym w Serbii, Chorwacji, Bułgarii, Albanii oraz Czarnogórze. Wyższą sprzedaż zanotowano też w linii odpowiedzialnej za sprzedaż rozwiązań kierowanych do klientów niefinansowych, takich jak elektroniczne kasy fiskalne (ECR) oraz rozwiązania InStore payments (IPD).

Sprzedaż w segmencie bankowości utrzymywała się w analizowanym okresie na zbliżonym do roku poziomie. Wyższe przychody zanotowała linia odpowiedzialna za rozwiązania wielokanałowe oraz linia odpowiedzialna za rozwiązania z zakresu bezpieczeństwa.

Na przychody w segmencie rozwiązań dedykowanych w okresie 9 miesięcy 2024 roku wpływ miały opóźnienia w podpisywaniu nowych projektów, co dotyczyło w szczególności spółek działających w Serbii, Rumunii oraz Bośni i Hercegowinie.

Grupa Asseco South Eastern Europe pozostaje aktywna w obszarze akwizycji. 1 lipca 2024 roku, zależny od Asseco South Eastern Europe, Payten Holding zawarł umowy nabycia udziałów w spółkach Touras India Private Limited (wcześniej: Paygate India Private Limited) w Indiach oraz Touras Technologies Limited (wcześniej: Paygate Limited) w Zjednoczonych Emiratach Arabskich. Spółki będące przedmiotem transakcji prowadzą działalność w Indiach oraz Zjednoczonych Emiratach Arabskich, głównie w zakresie oferowania usług płatniczych lub narzędzi do tego przeznaczonych, w tym: oprogramowania, rozwoju/usług związanych z transakcjami finansowymi, bankowymi i wszelkiego rodzaju rozwiązaniami płatniczymi, w szczególności w zakresie płatności cyfrowych i automatycznych. Ponadto 16 sierpnia 2024 roku Payten Holding nabył Weo Unipessoal – portugalskiego dostawcę systemu do fakturowania online.

29 lipca 2024 roku do Grupy ASEE dołączyła również ukraińska spółka Askepnnet TOV, oferująca rozwiązania SaaS służące do automatyzacji procesów pracy placówek medycznych.

Należy zwrócić uwagę, że na wyniki Grupy ASEE wpłynęło przekształcenie, zgodnie z MSR 29, danych finansowych tureckich spółek zależnych w celu odzwierciedlenia siły nabywczej na koniec okresu sprawozdawczego (księgowy status Turcji jako gospodarki hiperinflacyjnej). Wpływ tej operacji został przedstawiony w punkcie B.1 „Informacje finansowe Grupy Asseco – wyniki za okres 9 miesięcy 2024 roku”, a także w punkcie 2.11 not objaśniających do niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Spółki z Grupy Asseco są aktywne na rynkach **Europy Zachodniej**. Prowadzące działalność w Portugalii, w portugalskojęzycznych krajach Afryki (w Angoli, Mozambiku, Republice Zielonego Przylądka, Timorze Wschodnim i na Wyspach Świętego Tomasza i Książęcej), jak również w Namibii i na Malcie, **Asseco PST** kontynuowało i rozszerzało współpracę z bankami w zakresie utrzymania oraz rozwoju centralnych systemów bankowych. Spółka posiada w swoim portfolio ok. 70 instytucji finansowych – z jej rozwiązań korzysta ok. 80% banków w Angoli i Republice Zielonego Przylądka, ok. 40% w Mozambiku, ok. 25% w Portugalii i ok. 20% w Timorze Wschodnim, Namibii, a także na Wyspach Świętego Tomasza i Książęcej.

Klienci Asseco PST mogą korzystać z produktów spółki za pośrednictwem chmurowej platformy – Core Banking System (CBS). Jest to kompletne rozwiązanie, które pozwala bankom wdrażać produkty i usługi finansowe w elastyczny, modułowy sposób. Wszystkie procesy biznesowe, wspierane przez poszczególne moduły CBS i dostosowane do różnych rynków, na których działa Asseco PST, mają wspólne komponenty, takie jak scentralizowany katalog klientów czy katalog produktów i cen.

Z początkiem 2024 roku Asseco PST udostępniło rozwiązanie wykorzystujące w bankowości mobilnej technologię USSD (Unstructured Extensionary Service Data). Technologia USSD to interaktywne narzędzie komunikacji, które zapewnia użytkownikom telefonów komórkowych dostęp do usług bankowych za pośrednictwem prostego interfejsu tekstowego. Dzięki rozwiązaniu spółki instytucje finansowe mogą świadczyć podstawowe usługi bankowe dla klientów, którzy nie mają dostępu do smartfonów ani szerokopasmowego Internetu.

W okresie trzech kwartałów 2024 roku, po spełnieniu rygorystycznych kryteriów selekcji, rozwijane przez Asseco PST narzędzie CRM udostępnione zostało na platformie Microsoft Marketplace. System pozwala na efektywne zarządzanie relacjami z klientami, płynnie integrując się z innymi rozwiązaniami Microsoftu.

Należąca do Grupy Asseco PST spółka **Finantech – Sistemas de Informação (Finantech)** prowadziła w raportowanym okresie intensywne działania w Angoli związane z wdrażaniem jej flagowego produktu dedykowanego podmiotom rynku kapitałowego – platformy SIFOX. Spółka wspierała również klientów na rynku portugalskim w zakresie wdrażania nowych funkcjonalności do wykorzystywanych przez nich platform tradingowych.

Będąca dostawcą własnych systemów księgowych i rozwiązań do sprawozdawczości obligatoryjnej dla podmiotów z sektora finansowego druga spółka z Grupy Asseco PST – **CPI Angola (Consultoria de Projetos Informáticos)** rozwijała działalność w Portugalii i Angoli, wspierając digitalizację tamtejszych banków.

Asseco Spain w omawianym okresie umacniało pozycję wiodącej firmy IT na rynku hiszpańskim, poszerzając kompetencje w strategicznych obszarach, takich jak: sztuczna inteligencja, cyberbezpieczeństwo i cyfrowa transformacja.

Spółka rozwijała własne innowacyjne narzędzie AI Project Assistant (AIPA), które ma na celu uproszczenie i usprawnienie złożonych procesów w projektach informatycznych przy wykorzystaniu technologii sztucznej inteligencji. AIPA migruje stary kod aplikacji na najnowsze języki programowania, ze szczególnym uwzględnieniem aspektów bezpieczeństwa. Automatyzacja tego procesu istotnie skraca czas realizacji projektów, podnosi ich efektywność, a co za tym idzie przyczynia się do obniżenia ponoszonych kosztów. AIPA jest wykorzystywana przez klientów z sektora publicznego, finansowego czy utilities.

W okresie trzech kwartałów 2024 roku **Asseco Lietuva** realizowało zawartą w 2023 roku, 3-letnią umowę na utrzymanie i rozwój systemu bilingowego z Ignitis Group, jedną z największych grup energetycznych w regionie Morza Bałtyckiego. Celem projektu jest usprawnienie funkcjonowania systemu bilingowego oraz jakości obsługi klientów przy jednoczesnym zapewnieniu ciągłości działania Ignitis.

Spółka prowadziła prace dla Vilniaus Vandenys, czyli największej litewskiej spółki wodociągowej, związane z 3-modułowym systemem FAVAKA (CRM, billing, rachunkowość finansowa). Zostanie on zintegrowany z innymi, wykorzystywanymi przez Vilniaus Vandenys, systemami wewnętrznymi i zewnętrznymi. Kontrakt będzie realizowany do 2026 roku.

Ponadto spółka realizowała zawartą pod koniec 2023 roku umowę z Litewską Publiczną Służbą Zatrudnienia przy Ministerstwie Ubezpieczeń Społecznych i Pracy Republiki Litewskiej na utworzenie, wdrożenie, utrzymanie i rozwój Systemu Informatycznego Litewskiej Publicznej Służby Zatrudnienia (UZTIS). UZTIS stanie się głównym kanałem świadczenia usług dla wszystkich osób poszukujących pracy i pracodawców. Wdrożenie nowego systemu ma nastąpić w ciągu 2 lat.

Asseco Lietuva wdrażało również na Uniwersytecie Wileńskim zintegrowany system wspomagania zarządzania uczelnią (VUSIS). W późniejszym okresie Asseco będzie odpowiedzialne za jego wsparcie i rozwój.

Wśród zawartych przez spółkę w okresie sprawozdawczym kontraktów wskazać można umowy podpisane z:

- Ministerstwem Spraw Wewnętrznych na:
 - utrzymanie Litewskiego Systemu Informacji Wizowej (N.VIS),
 - utrzymanie i rozwój Zintegrowanego Systemu Informacyjnego Procesu Karnego (IISPP),
 - rozwój i integrację Zintegrowanego Systemu Informacyjnego Procesu Karnego (IISPP) z systemami Unii Europejskiej,
- Krajową Służbą Gruntów na rozwój systemu do sporządzania dokumentów planistycznych (ŽPDRIS),
- Urzędem Miasta Wilna na utrzymanie i rozwój systemu zarządzania dokumentami (AVILYS),
- Narodową Agencją Edukacji na utrzymanie i rozwój systemu transferu danych (KELTAS),
- Ministerstwem Bezpieczeństwa Socjalnego i Pracy na wdrożenie i rozwój Systemu Informacyjnego Planowania Budżetu (BPIS).

W analizowanym okresie Asseco Lietuva świadczyło dla Departamentu Ceł przy Ministerstwie Finansów Republiki Litewskiej usługi w zakresie utrzymania, rozwoju i modyfikacji trzech systemów celnych: MLS – systemu pozwolenia celnego, VLS – systemu Single Window oraz MDAS – systemu przetwarzania zgłoszeń celnych. Asseco Poland pełni rolę strategicznego podwykonawcy Asseco Lietuva przy realizacji projektów VLS, MDAS oraz PPMKS.

W tym czasie spółka otrzymała od Światowej Organizacji Celnej wyróżnienie za zasługi na rzecz międzynarodowej społeczności celnej.

Asseco Lietuva pracuje nad rozwojem funkcjonalności własnych produktów – w trakcie trzech kwartałów bieżącego roku wprowadziła do oferty nową wersję systemu do zarządzania dokumentami AVILYS, a także w pełni chmurową wersję, dedykowaną małym bibliotekom, rozwiązania MOBIS.

22 stycznia 2024 roku spółka holdingowa Asseco International przekazała wszystkie swoje udziały w Asseco Software Nigeria (zostały one przyjęte przez Asseco Software Nigeria jako akcje własne) i utraciła kontrolę nad tą spółką.

5.3. Segment Formula Systems



Poniższa tabela prezentuje wybrane dane finansowe dla segmentu Formula Systems za okres 9 miesięcy zakończony 30 września 2024 roku oraz okres porównywalny:

mln PLN	9 miesięcy do 30 września 2024	9 miesięcy do 30 września 2023	Zmiana Q1-Q3'24 / Q1-Q3'23
Przychody ze sprzedaży*	8 170,9	8 339,1	(2,0%)
EBIT	713,5	677,9	5,3%
<i>Marża EBIT</i>	<i>8,7%</i>	<i>8,1%</i>	<i>0,6 p.p.</i>
EBIT non-IFRS	924,8	939,9	(1,6%)
<i>Marża EBIT non-IFRS</i>	<i>11,3%</i>	<i>11,3%</i>	<i>-</i>
EBITDA	1 100,6	1 128,2	(2,4%)
<i>Marża EBITDA</i>	<i>13,5%</i>	<i>13,5%</i>	<i>-</i>
CFO BT	944,9	1 006,7	(6,1%)
CAPEX	(92,1)	(105,5)	(12,7%)
Wydatki z tytułu leasingu	(145,5)	(171,4)	(15,1%)
FCF	707,3	729,8	(3,1%)
Wskaźnik konwersji gotówki	76,5%	77,6%	(1,2) p.p.
Środki pieniężne (okres porównywalny – 31 grudnia 2023)	1 793,9	1 779,9	0,8%
Dług odsetkowy (okres porównywalny – 31 grudnia 2023)**	(2 584,7)	(2 637,4)	(2,0%)
<i>w tym kredyty, pożyczki i wyemitowane obligacje</i>	<i>(1 960,4)</i>	<i>(2 131,0)</i>	<i>(8,0%)</i>
<i>w tym leasing</i>	<i>(624,3)</i>	<i>(506,4)</i>	<i>23,3%</i>

* Przychody ze sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych segmentu oraz sprzedaż pomiędzy segmentami.

** Zadłużenie na rzecz podmiotów spoza Grupy.

EBIT = zysk z działalności operacyjnej.

EBIT non-IFRS = EBIT skorygowany o koszt amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA), o koszty transakcji z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych (SBP) oraz o przychody i koszty związane z transakcjami nabycia / sprzedaży spółek.

EBITDA = EBIT + amortyzacja.

CFO BT = środki pieniężne netto z działalności operacyjnej przed zapłaconym podatkiem dochodowym.

CAPEX = wydatki na aktywa trwałe segmentu.

FCF = |CFO BT| - |CAPEX| - |wydatki z tytułu leasingu|.

Wskaźnik konwersji gotówki = (FCF) / (EBIT non-IFRS).

W okresie 9 miesięcy 2024 roku przychody wygenerowane przez spółki z Grupy Formula Systems były o 2,0% niższe niż w analogicznym okresie 2023 roku i wyniosły 8 170,9 mln PLN. Bezpośredni wpływ na to miał efekt zmiany kursów walut. Udział przychodów generowanych w segmencie Formula Systems w skonsolidowanej sprzedaży wyniósł 65%. Zysk operacyjny był o 5,3% wyższy i ukształtował się na poziomie 713,5 mln PLN, natomiast EBITDA wyniosła 1 100,6 mln PLN, co oznacza spadek o 2,4% r/r.

Spółka **Matrix IT** – wiodąca firma informatyczna w Izraelu, której pozycja potwierdzana jest od kilkunastu lat przez firmy badawcze IDC, STKI i Gartner – realizowała w okresie sprawozdawczym strategiczne projekty dla dużych organizacji oraz instytucji publicznych.

Spółka jest zaangażowana m.in. w projekt Nimbus, którego celem jest przyspieszenie wdrażania technologii chmurowych w izraelskim sektorze publicznym – umożliwi pracę w chmurze z jednoczesnym zapisywaniem danych lokalnie w Izraelu. W sierpniu 2024 roku, w ramach projektu, instytucjom udostępniona została platforma Confluent, służąca do strumieniowego przesyłania i przetwarzania danych w czasie rzeczywistym. Matrix, posiadając status licencjonowanego eksperta, wspiera organy rządowe w migracji systemów IT do chmury, oferując rozbudowane portfolio blisko 40 usług dedykowanych chmurze rządowej.

Matrix rozwija systemy dla organów bezpieczeństwa zarówno w Izraelu, jak i poza jego granicami. Spółka posiada bogate doświadczenie w realizacji przedsięwzięć z zakresu sztucznej inteligencji dla izraelskiego sektora wojskowego (zarówno do celów obronnych, jak i cywilnych), a także w prowadzeniu projektów dla zagranicznych instytucji rządowych. W analizowanym okresie Matrix Defence realizował podpisaną w 2023 roku umowę, na mocy której opracuje i dostarczy zaawansowany system sztucznej inteligencji w infrastrukturze chmurowej w ramach 2-letniego projektu związanego z cyberbezpieczeństwem. Dodatkowo w ofercie spółki zależnej Matrixa – John Bryce Training, będącej największą organizacją szkoleniową w Izraelu, znajdują się specjalistyczne kursy z zakresu GenAI.

Z kolei Dana Engineering z Grupy Matrix IT jest wiodącym podmiotem w wygranym w ubiegłym roku przetargu na planowanie i zarządzanie realizacją linii metra M1 Metropolii Tel Awiwu. Czas trwania projektu szacowany jest na około 13 lat. Linia metra M1 ma liczyć 62 stacje, jej długość wyniesie 85 km. Natomiast Matrix Digital realizuje zakrojony na szeroką skalę projekt transformacji cyfrowej w jednej z największych instytucji finansowych w Izraelu.

Matrix IT jest zaangażowany w projekt związany ze znaczącym rozszerzeniem możliwości analityczno-badawczych izraelskiego urzędu statystycznego (Central Bureau of Statistics – CBS). Jest w nim odpowiedzialny za stworzenie i 9-letnie utrzymanie centralnego, jednego z największych w izraelskim sektorze publicznym, repozytorium danych.

Spółka uczestniczy w najbardziej innowacyjnych projektach technologicznych w izraelskim systemie opieki zdrowotnej, w tym w drukowaniu ludzkich narządów do procedur przedoperacyjnych, badaniach nad wykrywaniem chorób płuc i układu oddechowego za pomocą identyfikacji głosu i sztucznej inteligencji oraz w projektach w zakresie telemedycyny. Matrix IT jest również zaangażowany w krajowe inicjatywy w dziedzinie zdrowia i edukacji.

Spółka wspiera klientów w realizacji postępowań certyfikacyjnych FDA/CE. Jest dostawcą zaawansowanej platformy IT, pozwalającej w jednym miejscu zintegrować procesy zachodzące w podmiocie z sektora opieki zdrowotnej związane z zarządzaniem, logistyką, rozliczeniami i finansami.

W okresie 9 miesięcy 2024 roku Matrix IT intensyfikował działania biznesowe na rynku amerykańskim (USA, Kanada), który odpowiadał za 8% jego przychodów. Sfinalizował dwa duże projekty dla podmiotów z sektora bankowego z zakresu rozwiązań GRC (Governance, Risk & Compliance). W backlogu spółki pojawiły się również nowe kontrakty w tym obszarze. Z uwagi na popularyzację płatności cyfrowych i rosnącą ekspozycję na oszustwa internetowe, oczekuje się dalszego wzrostu popytu na systemy GRC ze strony instytucji finansowych. Po zakończeniu okresu sprawozdawczego do Grupy Matrix dołączyła spółka Alacer, która wdraża rozwiązania i świadczy specjalistyczne usługi w obszarze GRC oraz AML.

Matrix IT nieustannie rozwija swoje kompetencje w dziedzinie innowacji, koncentrując się na zaawansowanych technologiach, takich jak chmura, cyberbezpieczeństwo, Big Data, sztuczna inteligencja, uczenie maszynowe, IoT oraz rozszerzona rzeczywistość.

Wyniki finansowe **Sapiens International**, globalnego dostawcy oprogramowania i usług informatycznych dla sektora ubezpieczeniowego, odzwierciedlają koncentrację spółki na jak najszerszym wsparciu ponad 600 obecnych klientów w ponad 30 krajach, wykorzystując m.in. potencjał cross-sellingu i up-sellingu. Sapiens prowadzi również intensywne działania sprzedażowe ukierunkowane na pozyskiwanie nowych klientów – w każdym roku chce, aby jego portfolio powiększało się o 20-30 nowych kontrahentów.

Globalne trendy przyspieszonej transformacji cyfrowej i zmieniające się oczekiwania klientów oznaczają, że ubezpieczyciele muszą modernizować swoje systemy, aby zachować konkurencyjność. Kompleksowe rozwiązania chmurowe Sapiensa cieszą się coraz większym zainteresowaniem klientów. Spółka posiada centra kompetencji chmurowych w USA, Europie, Izraelu i w Indiach. W okresie sprawozdawczym Sapiens kontynuował działania związane z migracją systemów obecnych klientów z on-premise do chmury – dotychczas proces migracji do chmury został zakończony u około 150 z ponad 600 kontrahentów spółki. Ponadto większość nowych umów dotyczyła produktów oferowanych w modelu SaaS.

W czerwcu 2024 roku Sapiens uruchomił Next-Gen Intelligent Insurance Platform – opartą na sztucznej inteligencji, chmurową platformę nowej generacji, umożliwiającą ubezpieczycielom wykorzystanie innowacyjnych technologii do zwiększenia automatyzacji procesów biznesowych, szybszego wprowadzania produktów na rynek oraz elastycznego dostosowywanie się do zmian na nim zachodzących.

Przychody z oprogramowania i powtarzalnych usług powdrożeniowych (licencji, usług utrzymania, subskrypcji, rozwiązań w chmurze) odpowiadały w okresie 9 miesięcy 2024 roku za 72% sprzedaży Sapiensa, resztę zaś stanowiły przychody z przedprodukcyjnych usług wdrożeniowych.

Przychody spółki w USD wzrosły we wszystkich kluczowych regionach działalności. Struktura geograficzna sprzedaży kształtowała się następująco: rynek europejski – 50%, Ameryka Północna – 41%, pozostałe regiony – 9%.

W związku m.in. z wydłużonym procesem decyzyjnym ubezpieczycieli na rynku europejskim, związanym z migracją systemów do chmury, a także ze względu na wyzwania specyficzne dla sektora ubezpieczeń

majątkowych i osobowych w Ameryce Północnej, Sapiens skorygował przedstawioną wcześniej prognozę przychodów na 2024 rok z poziomu 550-555 mln USD do 541-546 mln USD.

Magic Software, globalny dostawca platform do tworzenia aplikacji i rozwiązań do integracji systemów i procesów biznesowych oraz usług konsultingowych w obszarze IT, koncentrował się w okresie sprawozdawczym na realizacji projektów dla kontrahentów z różnych sektorów, w tym finansowego, opieki zdrowotnej, obronności i administracji publicznej, a także zawiązanym z przemysłem zaawansowanych technologii. Spółka wspierała około 430 klientów w procesach migracji do chmur takich dostawców jak AWS, Azure czy Google Cloud Platform.

Sprzedaż Magic Software jest zdywersyfikowana geograficznie. W okresie 9 miesięcy 2024 roku przychody z Ameryki Północnej stanowiły 41% jego całkowitej sprzedaży, z Izraela – 45%, a pozostałe 14% to przychody z Europy, z krajów Azji i Pacyfiku oraz pozostałych regionów świata. W tym czasie 19% przychodów związanych było ze sprzedażą oprogramowania, a 81% ze świadczonymi usługami.

Spółka cały czas szuka potencjalnych celów akwizycyjnych – małych i średnich firm, które są zgodne z kierunkami jej ekspansji geograficznej, a także pozwolą jej poszerzyć portfolio produktowe i bazę klientów. W analizowanym okresie przejęła Theoris – amerykańską firmę konsultingową specjalizującą się w zarządzaniu danymi, rozwoju i integracji aplikacji, technologiach chmurowych, a także pozyskiwaniu zasobów ludzkich.

Magic Software zaktualizował prognozę w zakresie przychodów z poziomu 540-550 mln USD do 544-550 mln USD.

Wyższą w ujęciu rok do roku sprzedaż zanotowała **Grupa Michpal**, która dostarcza swoim klientom oprogramowanie do obsługi kadrowo-płacowej wraz z powiązаныmi usługami.

W okresie 9 miesięcy 2024 roku do Grupy Michpal dołączyły:

- Heshev Information Systems – spółka oferująca systemy i usługi dla księgowości, finansów, a także działów HR,
- Mida Computers Software Solutions (G.D.) – firma zajmująca się tworzeniem oprogramowania w obszarze HR,

natomiast po dniu bilansowym Y-IT – dostawca zaawansowanych technologii do zarządzania flotą pojazdów.

ZAP Group, zarządzająca wiodącymi witrynami konsumenckimi w Izraelu, w analizowanym okresie zrealizowała szereg projektów w obszarze marketingu cyfrowego i reklamy. Spółka stworzyła czołowy izraelski marketplace, na którym obecnie ponad 400 sklepów oferuje przeszło 70 tys. produktów. Uruchomienie platformy e-commerce stanowi kluczowy krok w transformacji modelu biznesowego ZAP Group – umożliwia znaczące zacieśnienie współpracy z małymi i średnimi przedsiębiorstwami, co przekłada się na wzrost wolumenu sprzedaży.

Dodatkowo do wyników segmentu Formula Systems kontrybuowały:

- **Insync Staffing** – amerykański dostawca rozwiązań z zakresu konsultingu i outsourcingu zasobów ludzkich,
- **Shamrad Electronics (1977)** – izraelski dostawca zaawansowanych systemów bezpieczeństwa i kontroli,
- **Ofek Aerial Photography (1987)** – spółka koncentrująca się na dostarczaniu zaawansowanych usług mapowania lotniczego i satelitarnego oraz agregacji i przetwarzaniu danych geograficznych. Ofek w raportowanym okresie przejął, specjalizującą się w inżynierii drogowej, lotniczej i kolejowej, YONA Engineering Consulting & Management.

Warto również zwrócić uwagę na sfinalizowaną po dniu bilansowym przez spółkę dominującą Grupy Formula Systems (1985) akwizycję Hshahar Telecom działającą w sektorze telekomunikacyjnym, realizującą projekty infrastrukturalne dla wszystkich wiodących firm telekomunikacyjnych w Izraelu.

6. Nietypowe zdarzenia mające wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

Trwająca od dnia 24 lutego 2022 roku wojna w Ukrainie oraz zapoczątkowane w dniu 7 października 2023 roku przez organizację Hamas działania zbrojne na terenie Izraela, nie miały istotnego wpływu na wyniki finansowe Grupy Asseco wypracowane w okresie 9 miesięcy 2024 roku.

Informacje związane z oceną wpływu sytuacji geopolitycznej i makroekonomicznej na działalność Grupy Asseco znajdują się w punkcie 2.2 śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za okres 9 miesięcy zakończony 30 września 2024 roku.

Poza zdarzeniami opisanymi w punkcie B.1 „Informacje finansowe Grupy Asseco – wyniki za okres 9 miesięcy 2024 roku” oraz punkcie B.5 „Czynniki i znaczące zdarzenia mające wpływ na osiągnięte wyniki finansowe” niniejszego raportu kwartalnego nie wystąpiły inne zdarzenia, istotnie wpływające na aktywa, zobowiązania, kapitał własny, wynik netto lub przepływy pieniężne, które były nietypowe ze względu na ich rodzaj, wartość lub częstotliwość.

7. Władze Asseco Poland S.A.

W okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2024 roku skład Zarządu Asseco Poland przedstawiał się następująco:

Zarząd	Okres pełnienia funkcji
Adam Góral	01.01.2024 - 30.09.2024
Grzegorz Bartler	01.01.2024 - 30.09.2024
Andrzej Dopierała	01.01.2024 - 30.09.2024
Krzysztof Groyecki	01.01.2024 - 30.09.2024
Marek Panek	01.01.2024 - 30.09.2024
Paweł Piwowar	01.01.2024 - 30.09.2024
Zbigniew Pomianek	01.01.2024 - 30.09.2024
Sławomir Szmytkowski	01.01.2024 - 30.09.2024
Karolina Rzońca-Bajorek	01.01.2024 - 30.09.2024
Artur Wiza	01.01.2024 - 30.09.2024
Gabriela Żukowicz	01.01.2024 - 30.09.2024

Od zakończenia okresu sprawozdawczego do dnia publikacji niniejszego raportu kwartalnego nie miały miejsca zmiany w składzie Zarządu Asseco Poland.

W okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2024 roku skład Rady Nadzorczej przedstawiał się następująco:

Rada Nadzorcza	Okres pełnienia funkcji
Jacek Duch	01.01.2024 - 30.09.2024
Adam Noga	01.01.2024 - 30.09.2024
Izabela Albrycht	01.01.2024 - 30.09.2024
Piotr Augustyniak	01.01.2024 - 30.09.2024
Dariusz Brzeski	01.01.2024 - 30.09.2024
Artur Gabor	01.01.2024 - 30.09.2024
Piotr Maciąg	01.01.2024 - 30.09.2024
Piotr Żak	01.01.2024 - 30.09.2024
Tobias Solorz	01.01.2024 - 30.09.2024

W ramach Rady Nadzorczej działa Komitet Audytu. Do dnia 31 października 2024 roku działał w składzie: Artur Gabor – Przewodniczący, Jacek Duch i Piotr Augustyniak – Członkowie. Od dnia 1 listopada 2024 roku działa w składzie: Artur Gabor – Przewodniczący, Jacek Duch i Izabela Albrycht – Członkowie.

Od zakończenia okresu sprawozdawczego do dnia publikacji niniejszego raportu kwartalnego nie miały miejsca zmiany w składzie Rady Nadzorczej Asseco Poland.

8. Struktura akcjonariatu Asseco Poland S.A.

Akcjonariat na dzień 27 listopada 2024 roku oraz 27 sierpnia 2024 roku	Liczba akcji w posiadaniu / liczba głosów z nich wynikająca	Udział w kapitale zakładowym / ogólnej liczbie głosów
Cyfrowy Polsat ⁽¹⁾	8 405 327	10,13%
Adam Góral Fundacja Rodzinna ⁽²⁾	8 310 000	10,01%
Allianz OFE ⁽³⁾	8 300 027	9,99%
Nationale-Nederlanden OFE ⁽⁴⁾	4 171 121	5,03%
Pozostali akcjonariusze	39 004 956	47,00%
Asseco Poland ⁽⁵⁾ - akcje własne*	14 808 872	17,84%
Razem	83 000 303	100,00%

* Akcje własne nabyte w ramach programu skupu akcji własnych ogłoszonego w dniu 6 września 2023 roku. Zgodnie z art. 364 ust. 2 Kodeksu spółek handlowych Asseco Poland S.A. nie wykonuje praw udziałowych z akcji własnych.

(1) Zgodnie z raportem bieżącym nr 30/2023 z dnia 25 września 2023 roku.

(2) Zgodnie z raportami bieżącymi nr 6/2024 i 7/2024 z dnia 26 kwietnia 2024 roku.

(3) Zgodnie z raportem bieżącym nr 35/2023 z dnia 20 listopada 2023 roku.

(4) Zgodnie z raportem bieżącym nr 21/2015 z dnia 19 października 2015 roku.

(5) Zgodnie z raportem bieżącym nr 28/2023 z dnia 21 września 2023 roku.

W dniu 26 kwietnia 2024 roku do Spółki wpłynęły powiadomienia o transakcjach wykonanych na akcjach Spółki od Prezesa Zarządu Adama Górala oraz podmiotu Adam Góral Fundacja Rodzinna jako podmiotu blisko związanego z osobą pełniącą obowiązki zarządcze. W wyniku transakcji, 8 310 000 akcji stanowiących 10,01% udziału w kapitale zakładowym Spółki i dających prawo do wykonywania 8 310 000 głosów stanowiących 10,01% udziału w ogólnej liczbie głosów na WZA Spółki, będących w posiadaniu Prezesa Zarządu Adama Górala, stało się własnością podmiotu Adam Góral Fundacja Rodzinna.

Udziały w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących

Poniższa tabela prezentuje zestawienie stanu posiadania akcji Asseco Poland przez osoby zarządzające i nadzorujące wg stanu na dzień publikacji niniejszego sprawozdania, tj. na dzień 27 listopada 2024 roku oraz na dzień publikacji ostatniego raportu okresowego, tj. 27 sierpnia 2024 roku:

	Liczba akcji	Wartość nominalna 1 akcji	Wartość nominalna wszystkich akcji
Jacek Duch – Przewodniczący Rady Nadzorczej	31 458	1 PLN	31 458 PLN

Pozostali członkowie Rady Nadzorczej oraz Zarządu nie posiadali akcji Asseco Poland w żadnym z prezentowanych terminów.

Poniższa tabela prezentuje zestawienie stanu posiadania akcji w podmiotach powiązanych przez osoby zarządzające i nadzorujące wg stanu na dzień publikacji niniejszego sprawozdania, tj. na dzień 27 listopada 2024 roku oraz na dzień publikacji ostatniego raportu okresowego, tj. 27 sierpnia 2024 roku:

Imię i nazwisko	Podmiot powiązany	Liczba akcji	Wartość nominalna 1 akcji	Wartość nominalna wszystkich akcji
Adam Noga	Asseco South Eastern Europe	150 sztuk	10 PLN	1 500 PLN
Zbigniew Pomianek	Asseco South Eastern Europe	700 sztuk	10 PLN	7 000 PLN
Marek Panek	Asseco South Eastern Europe	300 sztuk	10 PLN	3 000 PLN
Gabriela Żukowicz	Asseco South Eastern Europe	150 sztuk	10 PLN	1 500 PLN

9. Pozostałe informacje

9.1. Emisja, wykup i spłata nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych

W prezentowanym okresie sprawozdawczym Jednostka Dominująca nie dokonała emisji, wykupu i spłaty nieudziałowych i kapitałowych papierów wartościowych.

9.2. Skutki zmian w strukturze emitenta

Opis organizacji oraz zmian w strukturze Grupy Kapitałowej Asseco znajduje się w punkcie 3 śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za okres 9 miesięcy zakończony 30 września 2024 roku.

9.3. Informacje o toczących się postępowaniach dotyczących zobowiązań albo wierzytelności Asseco Poland lub jednostek od niej zależnych

Opis postępowań spornych Grupy Kapitałowej Asseco znajduje się w punkcie 8.1 not objaśniających do śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania za okres 9 miesięcy zakończony 30 września 2024 roku.

9.4. Transakcje z podmiotami powiązanymi

Opis transakcji podmiotami powiązanymi został przedstawiony w punkcie 6.17 not objaśniających do śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za okres 9 miesięcy zakończony 30 września 2024 roku. Wszystkie transakcje zawierane są na warunkach rynkowych.

9.5. Kredyty, umowy pożyczek, poręczenia, gwarancje oraz zobowiązania pozabilansowe

Opis zaciągniętych kredytów, udzielonych pożyczek, poręczeń lub gwarancji oraz zobowiązań pozabilansowych został przedstawiony w punktach 6.10 oraz 8.1 not objaśniających do śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za okres 9 miesięcy zakończony 30 września 2024 roku.

9.6. Zmiany zasad zarządzania Grupą Kapitałową

W okresie 9 miesięcy zakończonym dnia 30 września 2024 roku nie nastąpiły zmiany zasad zarządzania Grupą Kapitałową.

9.7. Umowy zawarte między Grupą Kapitałową a osobami zarządzającymi przewidujące rekompensatę w razie ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska

Nie istnieją umowy zawarte między spółkami Grupy a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w wypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub w razie ich odwołania lub zwolnienia z powodu połączenia przez przejęcie.

9.8. Informacje o znanych emitentowi umowach, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy

Nie istnieją umowy, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy.

9.9. Ocena możliwości zrealizowania opublikowanych przez Zarząd prognoz wyników na 2024 rok

Zarząd Asseco Poland S.A. nie publikował prognoz wyników finansowych na 2024 rok.

9.10. Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych

Na dzień publikacji niniejszego raportu nie funkcjonował program motywacyjny oparty na akcjach Emitenta.

9.11. Czynniki, które w ocenie Zarządu będą miały wpływ na osiągnięte wyniki w perspektywie co najmniej kwartału

Zdaniem Zarządu Asseco Poland obecna sytuacja finansowa Grupy, jej potencjał produkcyjny oraz pozycja rynkowa nie stwarzają zagrożeń dla jej dalszego funkcjonowania i rozwoju w okresie co najmniej niż 12 miesięcy od zakończenia okresu sprawozdawczego.

Istnieje wiele czynników, zarówno o wewnętrznym, jak i zewnętrznym charakterze, które bezpośrednio, bądź pośrednio mogą mieć wpływ na osiągnięte przez Grupę wyniki finansowe.

Do czynników zewnętrznych mających wpływ na przyszłe wyniki finansowe Grupy Asseco można zaliczyć m.in.:

- rozwój sytuacji ekonomicznej, gospodarczej i politycznej Polski, Unii Europejskiej oraz innych państw, w których Grupa prowadzi działalność, w tym wpływ sytuacji geopolitycznej na terenie Ukrainy oraz w Strefie Gazy, który opisany został w punkcie 2.2 śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za okres 9 miesięcy zakończony 30 września 2024 roku,
- inflację i wahania kursów walut (przede wszystkim dolara i euro, ale również kursów walut państw, w których Grupa prowadzi działalność),
- wzrost lub spadek zapotrzebowania na rozwiązania informatyczne w sektorze finansowo-bankowym, administracji publicznej i w sektorze przedsiębiorstw,
- niedobór wykwalifikowanych ekspertów IT na wymagającym rynku pracy (ryzyko wzrostu kosztów pracy),
- działania związane z nasilającą się konkurencją zarówno ze strony polskich, jak i zagranicznych przedsiębiorstw informatycznych, szczególnie w przypadku ubiegania się o realizację dużych oraz prestiżowych kontraktów,
- zmiany sytuacji kredytowej, płynności finansowej, możliwości finansowania się przez klientów,
- zmiany stóp procentowych oraz marży banków,
- szanse i ryzyka związane ze stosunkowo szybkimi zmianami technologicznymi i innowacjami na rynku IT,
- ryzyko przesuwania w czasie przez potencjalnych klientów decyzji o ich inwestycjach w IT.

Do czynników wewnętrznych mających wpływ na przyszłe wyniki finansowe Grupy Asseco można zaliczyć m.in.:

- realizację złożonych projektów informatycznych prowadzonych na podstawie długoterminowych umów,
- rezultaty bieżących działań handlowych zarówno na rynku krajowym, jak i za granicą,
- konieczność utrzymania najbardziej wykwalifikowanych i kluczowych pracowników,
- rezultaty prac nad nowymi produktami,
- realizację strategii operacyjnej Grupy zakładającej wzrost organiczny oraz ekspansję na nowe rynki zagraniczne.

9.12. Informacje o innych istotnych czynnikach mogących wpłynąć na ocenę sytuacji kadrowej, majątkowej oraz finansowej

Nie są znane jakiegokolwiek inne informacje niż wymienione powyżej, których ujawnienie mogłoby w istotny sposób wpłynąć na ocenę sytuacji kadrowej, majątkowej oraz finansowej Grupy Asseco.

**C. Śródroczne skrócone
sprawozdanie finansowe
Asseco Poland S.A. za okres
9 miesięcy zakończony
dnia 30 września 2024 roku**

ASSECO

Jednostkowy śródroczny rachunek zysków i strat oraz sprawozdanie z pozostałych dochodów całkowitych

Asseco Poland S.A.

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	3 miesiące do 30 września 2024 mln PLN	9 miesięcy do 30 września 2024 mln PLN	3 miesiące do 30 września 2023 mln PLN	9 miesięcy do 30 września 2023 mln PLN
Przychody operacyjne	374,3	1 093,8	322,5	1 007,0
Koszt własny sprzedaży	(258,2)	(788,8)	(241,2)	(737,8)
Zysk brutto ze sprzedaży	116,1	305,0	81,3	269,2
Koszty sprzedaży	(14,0)	(40,5)	(14,7)	(39,2)
Koszty ogólnego zarządu	(28,2)	(82,7)	(24,9)	(78,8)
Zysk netto ze sprzedaży	73,9	181,8	41,7	151,2
Pozostałe przychody operacyjne	0,6	16,2	0,9	2,8
Pozostałe koszty operacyjne	(0,7)	(1,4)	(0,2)	(0,9)
Zysk z działalności operacyjnej	73,8	196,6	42,4	153,1
Przychody finansowe	12,5	206,5	73,6	229,5
Koszty finansowe	(17,4)	(51,4)	(3,5)	(15,1)
Zysk brutto	68,9	351,7	112,5	367,5
Podatek dochodowy	(13,5)	(36,1)	(2,5)	(31,7)
Zysk netto za okres sprawozdawczy	55,4	315,6	110,0	335,8
Zysk netto przypadający na jedną akcję (w złotych):				
Podstawowy i rozwodniony zysk netto za okres sprawozdawczy	0,81	4,63	1,35	4,07
Pozostałe dochody całkowite:				
Zysk netto za okres sprawozdawczy	55,4	315,6	110,0	335,8
Elementy, które mogą podlegać przeklasyfikowaniu do rachunku zysków i strat	-	-	-	-
Elementy, które nie podlegają przeklasyfikowaniu do rachunku zysków i strat	1,5	1,5	-	-
SUMA DOCHODÓW CAŁKOWITYCH ZA OKRES	56,9	317,1	110,0	335,8

Jednostkowy śródroczny bilans

Asseco Poland S.A.

AKTYWA	30 września 2024	31 grudnia 2023
	młn PLN	młn PLN
Aktywa trwałe		
Rzeczowe aktywa trwałe	280,7	286,7
Wartości niematerialne	2 195,7	2 203,7
<i>w tym wartość firmy z połączenia</i>	<i>1 936,9</i>	<i>1 936,9</i>
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	99,5	104,9
Inwestycje w jednostki zależne i stowarzyszone	1 974,5	1 975,1
Pozostałe należności i należności z tytułu dostaw i usług	10,3	1,8
Rozliczenia międzyokresowe	40,8	37,5
Pozostałe aktywa finansowe	18,1	15,9
	4 619,6	4 625,6
Aktywa obrotowe		
Zapasy	1,0	3,3
Należności z tytułu dostaw i usług	218,1	241,2
Aktywa z tytułu umów z klientami	198,0	172,8
Pozostałe należności	2,4	21,9
Rozliczenia międzyokresowe	27,9	22,9
Pozostałe aktywa	6,0	6,2
Środki pieniężne i depozyty	200,2	260,7
	653,6	729,0
Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży	-	20,1
	653,6	749,1
SUMA AKTYWÓW	5 273,2	5 374,7

Jednostkowy śródroczny bilans Asseco Poland S.A.

PASYWA	30 września 2024	31 grudnia 2023
	młn PLN	młn PLN
KAPITAŁ WŁASNY OGÓŁEM		
Kapitał podstawowy	83,0	83,0
Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	4 180,1	4 180,1
Akcje własne	(1 186,2)	(1 186,2)
Zyski zatrzymane i pozostałe kapitały	892,0	824,5
	3 968,9	3 901,4
Zobowiązania długoterminowe		
Kredyty bankowe	689,9	826,1
Zobowiązania z tytułu leasingu	70,5	76,0
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	22,4	21,1
Zobowiązania z tytułu umów z klientami	25,7	36,2
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych	-	5,6
Pozostałe zobowiązania	6,7	0,6
Rezerwy	7,3	6,9
Rozliczenia międzyokresowe przychodów	43,5	45,0
	866,0	1 017,5
Zobowiązania krótkoterminowe		
Kredyty bankowe	100,5	100,4
Zobowiązania z tytułu leasingu	14,1	13,4
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	77,1	101,6
Zobowiązania z tytułu umów z klientami	85,8	73,4
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych	33,5	32,3
Pozostałe zobowiązania	64,7	72,7
Rezerwy	11,4	9,7
Rozliczenia międzyokresowe przychodów i kosztów	51,2	49,2
Zobowiązania przeznaczone do sprzedaży	-	3,1
	438,3	455,8
SUMA ZOBOWIĄZAŃ	1 304,3	1 473,3
SUMA PASYWÓW	5 273,2	5 374,7

Jednostkowe śródroczne sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

Asseco Poland S.A.

	Kapitał podstawowy	Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Akcje własne	Zyski zatrzymane i pozostałe kapitały	Kapitał własny ogółem
Na dzień 1 stycznia 2024 roku	83,0	4 180,1	(1 186,2)	824,5	3 901,4
Zysk netto za okres sprawozdawczy	-	-	-	315,6	315,6
Pozostałe dochody całkowite	-	-	-	1,5	1,5
Dywidenda za 2023 rok	-	-	-	(249,6)	(249,6)
Na dzień 30 września 2024 roku	83,0	4 180,1	(1 186,2)	892,0	3 968,9
Na dzień 1 stycznia 2023 roku	83,0	4 180,1	-	764,1	5 027,2
Zysk netto za okres sprawozdawczy	-	-	-	335,8	335,8
Dywidenda za 2022 rok	-	-	-	(290,5)	(290,5)
Nabycie akcji własnych	-	-	(1 186,2)	-	(1 186,2)
Na dzień 30 września 2023 roku	83,0	4 180,1	(1 186,2)	809,4	3 886,3

Jednostkowy śródroczny rachunek przepływów pieniężnych

Asseco Poland S.A.

	9 miesięcy do 30 września 2024 mln PLN	9 miesięcy do 30 września 2023 mln PLN
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
Zysk brutto	351,7	367,5
Korekty o pozycje:	(145,5)	(199,8)
Amortyzacja	46,6	44,7
Zmiany stanu kapitału pracującego	(32,3)	(38,3)
(Przychody)/koszty z tytułu odsetek	46,7	2,9
(Przychody)/koszty z różnic kursowych	1,6	(0,3)
Przychody z tytułu dywidend	(195,9)	(215,8)
Pozostałe (przychody)/koszty finansowe	1,3	7,8
(Zysk)/strata na sprzedaży i likwidacji rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	(13,5)	(0,8)
Środki pieniężne netto wygenerowane z działalności operacyjnej	206,2	167,7
Zapłacony podatek dochodowy	(38,4)	(20,9)
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	167,8	146,8
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
Wpływy:		
Wpływy ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	30,0	5,2
Wpływy ze sprzedaży inwestycji w jednostkach powiązanych	17,0	9,9
Pożyczki spłacone	1,4	1,3
Dywidendy otrzymane	194,9	167,6
Otrzymane odsetki	0,2	0,5
Pozostałe wpływy	0,3	88,9
Wydatki:		
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych	(18,5)	(25,3)
Wydatki z tytułu prowadzonych projektów rozwojowych	(8,2)	(13,5)
Nabycie akcji/udziałów w jednostkach powiązanych	(0,4)	(12,1)
Pożyczki udzielone	(1,7)	(3,0)
Środki netto wygenerowane / (wykorzystane) w działalności inwestycyjnej	215,0	219,5
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Wpływy:		
Wpływy z tytułu zaciągnięcia kredytów	-	944,6
Wydatki:		
Nabycie akcji własnych	-	(1 184,8)
Dywidendy wypłacone	(249,6)	(290,5)
Spłaty kredytów	(131,0)	-
Spłata zobowiązań z tytułu leasingu	(10,5)	(10,1)
Zapłacone odsetki (w tym odsetki z leasingu)	(52,2)	(1,9)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(443,3)	(542,7)
Zmiana netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	(60,5)	(176,4)
Różnice kursowe netto	-	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na dzień 1 stycznia	260,7	306,4
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na dzień 30 września	200,2	130,0

**Zatwierdzenie
do publikacji przez Zarząd**

Niniejszy raport kwartalny Grupy Asseco za okres 9 miesięcy zakończony dnia 30 września 2024 roku został zatwierdzony do publikacji przez Zarząd Asseco Poland S.A. w dniu 27 listopada 2024 roku.

Zarząd:

Adam Góral
Prezes Zarządu

Grzegorz Bartler
Wiceprezes Zarządu

Andrzej Dopierała
Wiceprezes Zarządu

Krzysztof Groyecki
Wiceprezes Zarządu

Marek Panek
Wiceprezes Zarządu

Paweł Piwowar
Wiceprezes Zarządu

Zbigniew Pomianek
Wiceprezes Zarządu

Karolina Rzońca-Bajorek
Wiceprezes Zarządu

Sławomir Szmytkowski
Wiceprezes Zarządu

Artur Wiza
Wiceprezes Zarządu

Gabriela Żukowicz
Wiceprezes Zarządu

Osoba odpowiedzialna za sporządzenie śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego:

Rafał Obodziński
Dyrektor Działu
Sprawozdawczości

Technology for business, solutions for people.

Asseco Poland S.A.

ul. Olchowa 14, 35-322 Rzeszów

Tel.: +48 17 888 55 55

Fax: +48 17 888 55 50

Email: info@asseco.pl

inwestor.asseco.pl