

IFIRMA – komentarz po wstępnych wynikach za 4Q'24

25.02.2025

Wyniki IFIRMA

	4Q'22	1Q'23	2Q'23	3Q'23	4Q'23	1Q'24	2Q'24	3Q'24	wst. 4Q'24	zmiana r/r
Przychody netto ze sprzedaży	11,68	11,83	13,94	12,34	13,17	13,85	15,77	13,82	14,84	12,7%
Serwis iFirma (KI, BR, F+)	10,54	11,13	13,18	11,90	12,46	13,45	15,41	13,58	14,05	12,8%
Outsourcing i rekrutacja specjalistów IT	0,72	0,57	0,64	0,33	0,35	0,25	0,26	0,05	0,16	-54,8%
Usługi IT/Dedykowane rozwiązania IT	0,43	0,12	0,12	0,12	0,36	0,15	0,10	0,19	0,63	73,6%
Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	6,58	7,03	8,54	8,05	8,41	9,00	10,47	9,26	8,87	5,4%
Zysk brutto ze sprzedaży	5,10	4,79	5,40	4,30	4,76	4,85	5,30	4,57	5,97	25,4%
<i>Marża brutto ze sprzedaży</i>	<i>43,7%</i>	<i>40,5%</i>	<i>38,8%</i>	<i>34,8%</i>	<i>36,2%</i>	<i>35,0%</i>	<i>33,6%</i>	<i>33,0%</i>	<i>40,2%</i>	<i>+4,1 p.p.</i>
Koszty sprzedaży	1,12	1,20	1,17	1,51	1,80	2,26	1,87	1,27	1,09	-39,3%
<i>Koszty sprzedaży jako % przychodów</i>	<i>9,6%</i>	<i>10,1%</i>	<i>8,4%</i>	<i>12,2%</i>	<i>13,6%</i>	<i>16,4%</i>	<i>11,9%</i>	<i>9,2%</i>	<i>7,3%</i>	<i>-6,3 p.p.</i>
Koszty ogólnego zarządu	0,99	1,08	1,11	1,13	1,17	1,10	1,22	1,15	1,05	-10,9%
<i>Koszty zarządu jako % przychodów</i>	<i>8,5%</i>	<i>9,1%</i>	<i>7,9%</i>	<i>9,1%</i>	<i>8,9%</i>	<i>7,9%</i>	<i>7,7%</i>	<i>8,3%</i>	<i>7,0%</i>	<i>-1,9 p.p.</i>
Saldo pozostałych przychodów i kosztów	-0,04	0,01	-0,05	-0,03	-0,01	0,03	-0,06	-0,06	0,00	-100,0%
EBIT	2,95	2,52	3,08	1,63	1,78	1,52	2,14	2,09	3,81	113,8%
<i>Marża EBIT</i>	<i>25,3%</i>	<i>21,3%</i>	<i>22,1%</i>	<i>13,2%</i>	<i>13,5%</i>	<i>11,0%</i>	<i>13,6%</i>	<i>15,1%</i>	<i>25,6%</i>	<i>+12,1 p.p.</i>
Saldo przychodów i kosztów finansowych	0,11	0,13	0,42	0,27	0,17	0,22	0,23	0,31	0,18	5,7%
Zysk brutto	3,06	2,65	3,50	1,90	1,95	1,74	2,37	2,40	3,99	104,2%
Podatek dochodowy	0,60	0,53	0,69	0,38	0,40	0,35	0,48	0,48	0,79	99,2%
Zysk netto	2,46	2,12	2,81	1,52	1,56	1,39	1,89	1,92	3,20	105,5%
<i>Marża zysku netto</i>	<i>21,1%</i>	<i>17,9%</i>	<i>20,2%</i>	<i>12,3%</i>	<i>11,8%</i>	<i>10,0%</i>	<i>12,0%</i>	<i>13,9%</i>	<i>21,6%</i>	<i>+9,8 p.p.</i>

Źródło: IFIRMA, BM Banku Millennium

Według wstępnych wyników przychody IFIRMY wzrosły w 4Q'24 o 12,7% r/r. Najistotniejszy z segmentów tj. serwis iFirma.pl (Biuro Rachunkowe, Księgowość Internetowa i Faktura+) zanotował wzrost przychodów o ok. 12,8% r/r, a więc dynamika wzrostu była słabsza niż w trzech poprzednich kwartałach roku (1Q'24: +20,8% r/r, 2Q'24: +16,9% r/r, 3Q'24: +14,1% r/r). Wolniejsza dynamika sprzedaży wynika prawdopodobnie przede wszystkim z mniejszego wzrostu cennika niż w roku poprzednim (cenniki zarówno w 2024, jak i poprzednim aktualizowane 1 sierpnia) oraz z możliwego wolniejszego tempa pozyskiwania nowych klientów w związku z ograniczeniem kosztów sprzedaży w drugiej połowie roku.

W minionym kwartale historycznie najwyższe przychody w wysokości ok. 0,63 mln PLN odnotował mały dział tworzenia oprogramowania (+73,6% r/r). Przychody tego segmentu nie są wielkie i są mocno zmienne z kwartału na kwartał, z najwyższymi przychodami w końcu roku. Dział z reguły nie ma większego wpływu na wynik, jednak w minionym kwartale, dzięki rekordowej sprzedaży, dołożył do niego nieco istotniejszą cegiełkę niż zwykle.

W 4Q'24 pozytywnie zaskoczyła każda z głównych kategorii kosztów operacyjnych. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, na które składają się głównie wynagrodzenia i usługi obce (w tym IT) wzrosły jedynie 5,4% r/r i były niższe niż w każdym z poprzednich kwartałów roku. Dynamika tych kosztów wyraźnie spadła (1Q'24: +27,9% r/r, 2Q'24: +22,7% r/r, 3Q'24: +15,1% r/r). Nastąpiło również dalsze ograniczenie kosztów sprzedaży do 1,09 mln PLN (-39,3% r/r), co jest najniższą wartością od 2Q'22. Ograniczone zostały również koszty Zarządu, które spadły o 10,9% r/r.

Ostatecznie według wstępnych danych IFIRMA osiągnęła w minionym kwartale rekordowe wyniki z zyskiem EBIT na poziomie 3,81 mln PLN (+113,8% r/r), oraz zyskiem netto na poziomie 3,2 mln PLN (+105,5% r/r).

Wyniki spółki oceniamy pozytywnie. Obniżenie kosztów daje nadzieję na trwałą poprawę rentowności, choć wyraźne ucięcie kosztów sprzedaży rodzi obawę o tempo pozyskiwania nowych klientów, a tym samym tempo dalszego wzrostu przychodów.

Publikacja raportu rocznego z ostatecznymi wynikami zaplanowana jest na 21.03.2025 r.

Seweryn Żołyniak, CFA
Doradca Inwestycyjny

Biuro Maklerskie Banku Millennium SA

 e-mail: seweryn.zolyniak@bankmillennium.pl

Materiał został sporządzony przez Biuro Maklerskie Banku Millennium S.A. na zlecenie Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. w ramach Programu Wsparcia Pokrycia Analitycznego.

Ważne informacje

Wszelkie informacje zawarte w niniejszym raporcie mają wyłącznie charakter informacyjny i nie stanowią one rekomendacji w rozumieniu Rozporządzenia delegowanego komisji (UE) 2016/958 z dnia 9 marca 2016 r. uzupełniającego rozporządzenie Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 596/2014 w odniesieniu do regulacyjnych standardów technicznych dotyczących środków technicznych do celów obiektywnej prezentacji rekomendacji inwestycyjnych lub innych informacji rekomendujących lub sugerujących strategię inwestycyjną oraz ujawniania interesów partykularnych lub wskazań konfliktów interesów, , wyniku doradztwa inwestycyjnego, oferty ani też kierowanego do kogokolwiek (lub jakiegokolwiek grupy osób) zaproszenia do zawarcia transakcji na instrumencie bądź instrumentach finansowych.

Niniejszy raport został przygotowany z dochowaniem należytej staranności i rzetelności, w oparciu o fakty uznane za wiarygodne, jednak Biuro Maklerskie Banku Millennium S.A. nie gwarantuje, że są one w pełni dokładne i kompletne. Podstawą przygotowania raportu były wszelkie informacje na temat spółek, jakie były publicznie dostępne i znane sporządzającemu do dnia jego sporządzenia. Przedstawione prognozy są oparte wyłącznie o analizę przeprowadzoną przez Biuro Maklerskie Banku Millennium S.A. bez uzgodnień ze spółkami będącymi przedmiotem raportu ani z innymi podmiotami i opierają się na szeregu założeń, które w przyszłości mogą okazać się nietrafne. Biuro Maklerskie Banku Millennium S.A. nie udziela żadnego zapewnienia, że podane prognozy sprawdzą się. Inwestowanie w akcje spółek wymienionych w niniejszej analizie wiąże się z szeregiem ryzyk związanych między innymi z sytuacją makroekonomiczną, zmianami regulacji prawnych, zmianami sytuacji na rynkach towarowych, ryzykiem stóp procentowych, których wyeliminowanie jest praktycznie niemożliwe. Osoby, które brały udział w sporządzeniu niniejszego materiału, wg informacji w dniu sporządzenia raportu, nie posiadały akcji spółek wymienianych w raporcie ani żadnych instrumentów finansowych, których wartość jest w sposób istotny związana z wartością akcji emitowanych przez ww. spółki (np. instrumentów pochodnych na akcje).

Treść raportu nie była udostępniona spółkom będącym przedmiotem raportu przed jego opublikowaniem. Biuro Maklerskie Banku Millennium S.A. nie ponosi odpowiedzialności za szkody poniesione w wyniku decyzji podjętych na podstawie informacji zawartych w niniejszym raporcie analitycznym.

Osoba lub osoby wskazane na pierwszej stronie niniejszego raportu sporządziły analizę. Wynagrodzenie otrzymywane przez osoby sporządzające raport nie jest bezpośrednio zależne od wyników finansowych uzyskiwanych przez Biuro Maklerskie Banku Millennium S.A. w ramach transakcji lub usług z zakresu bankowości inwestycyjnej, dotyczących instrumentów finansowych emitentów, których dotyczy niniejszy raport.

Niniejszy raport stanowi badanie inwestycyjne w rozumieniu przepisów Rozporządzenia Delegowanego Komisji (UE) 2017/565 z dnia 25 kwietnia 2016 r. uzupełniającego dyrektywę Parlamentu Europejskiego i Rady 2014/65/UE w odniesieniu do wymogów organizacyjnych i warunków prowadzenia działalności przez firmy inwestycyjne oraz pojęć zdefiniowanych na potrzeby tej dyrektywy. Raport został przygotowany przez Biuro Maklerskie Banku Millennium S.A. wyłącznie na potrzeby klientów Biura Maklerskiego Banku Millennium S.A., nie stanowi reklamy ani oferowania papierów wartościowych, może być on także dystrybuowany za pomocą środków masowego przekazu, na podstawie każdorazowej decyzji Dyrektora Departamentu Analiz Rynków Kapitałowych. Rozpowszechnianie lub powielanie niniejszego materiału w całości lub w części bez pisemnej zgody Biura Maklerskiego Banku Millennium S.A. jest zabronione. Niniejszy dokument, ani jego kopia nie mogą zostać bezpośrednio lub pośrednio przekazane lub wydane osobom w USA, Australii, Kanadzie, Japonii.

Nadzór nad Biurem Maklerskim Banku Millennium S.A. sprawuje Komisja Nadzoru Finansowego.

Rozwiązania organizacyjne, administracyjne i bariery informacyjne ustanowione w celu zapobiegania konfliktom interesów

Zasady zarządzania konfliktami interesów w Biurze Maklerskim Banku Millennium S.A. zostały zawarte w Polityce przeciwdziałania konfliktom interesów w Biurze Maklerskim Banku Millennium S.A. Skuteczne zarządzanie konfliktem interesów ma na celu działanie w najlepiej pojętym interesie Klienta i jest realizowane poprzez ustanowione środki ograniczania takiego ryzyka. W tym celu zostały wdrożone zasady odnoszące się do przyjmowania oraz przekazywania świadczeń pieniężnych i niepieniężnych, tzw. zachęt a także zawierania transakcji osobistych Osób zaangażowanych w Biurze Maklerskim Banku Millennium S.A.

Przyjęte dla zapobiegania konfliktom interesów rozwiązania organizacyjne określa między innymi Regulamin organizacyjny Biura Maklerskiego, który przewiduje: (a) nadzór nad osobami, których główne funkcje obejmują prowadzenie działań w imieniu lub świadczenie usług dla Klientów, których interesy mogą być sprzeczne lub którzy w inny sposób reprezentują różne sprzeczne interesy, w tym interesy Biura Maklerskiego; (b) środki zapobiegające lub ograniczające wywieranie przez osobę trzecią niewłaściwego wpływu na sposób, w jaki upoważniona osoba wykonuje czynności w ramach usług świadczonych przez Biuro Maklerskie (c) organizacyjne oddzielenie od siebie osób (zespołów) zajmujących się wykonywaniem czynności, które wiążą się z ryzykiem powstania konfliktu interesów, (d) zapewnienie każdej jednostce organizacyjnej Biura Maklerskiego i jej pracownikom niezależności w zakresie, w jakim dotyczy to interesów Klientów, na rzecz których taka jednostka wykonuje określone czynności.

Przyjęte dla zapobiegania konfliktom interesów rozwiązania określa również Regulamin wynagradzania, który zapewnia, że nie istnieją żadne powiązania pomiędzy wysokością wynagrodzeń pracowników różnych jednostek organizacyjnych lub wysokością przychodów osiągniętych przez różne jednostki organizacyjne, jeżeli jednostki te wykonują czynności, które wiążą się z ryzykiem powstania konfliktu interesów.

Ograniczenia dotyczące przepływu informacji w celu zapobiegania konfliktom interesów, w tym informacji poufnych i stanowiących tajemnicę zawodową, określa Regulamin ochrony przepływu i uniemożliwienia wykorzystywania oraz przetwarzania informacji poufnych i przestrzegania tajemnicy zawodowej w Biurze Maklerskim Banku Millennium S.A.

Materiał został sporządzony przez Biuro Maklerskie Banku Millennium S.A. na zlecenie Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. w ramach Programu Wsparcia Pokrycia Analitycznego.