



SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI PRYMUS S.A. W ROKU OBROTOWYM 2024

28 KWIETNIA 2025 R.

PRYMUS S.A.
43-100 Tychy, ul. Turyńska 101

Spis treści

[1. Podstawowe dane o Spółce](#) 2

[2. Powstanie Spółki](#)..... 2

[3. Opis działalności](#) 3

[4. Struktura Akcjonariatu](#) 9

[5. Wydarzenia mające istotny wpływ na działalność Spółki w 2024 roku.](#) 12

[6. Istotne informacje i dane niefinansowe](#)..... 19

[7. Organy Spółki w 2024 roku.](#)..... 22

[8. Wewnętrzne i zewnętrzne czynniki istotne dla sytuacji Spółki w 2024 roku.](#)..... 24

[9. Przewidywany rozwój Spółki](#) 31

[10. Ważniejsze osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju.](#) 34

[11. Sytuacja finansowa na koniec 2024 roku.](#) 34

[12. Wskazanie czynników ryzyka i zagrożeń.](#) 40

[13. Stosowanie zasad ładu korporacyjnego](#) 45

1. Podstawowe dane o Spółce.

Siedziba Spółki: Tychy
Adres siedziby: 43-100 Tychy, ul. Turyńska 101
NIP: 954-00-09-883
REGON: 272285799
KRS: 0000395229
VIII Wydział Gospodarczy KRS Sądu Rejonowego Katowice-Wschód w Katowicach;

Kapitał zakładowy: 1.900.004,20 zł (9.500.021 akcji)
Branża: sprzedaż hurtowa niewyspecjalizowana (sprzedaż hurtowa surowców chemicznych)
Pocztą elektroniczną: prymus@prymus.net.pl
Strona internetowa: www.prymussa.pl
Czas trwania: spółka utworzona na czas nieokreślony

2. Powstanie Spółki

Prymus S.A. jest spółką utworzoną na czas nieokreślony, zarejestrowaną w Sądzie Rejonowym Katowice-Wschód w Katowicach, VIII Wydział Gospodarczy KRS, pod nr KRS 0000395229. Od 1994 roku do 2011 roku Spółka działała w formie spółki z ograniczoną działalnością. W dniu 07.09.2011 roku Sąd Rejonowy Katowice-Wschód w Katowicach wydał postanowienie o przekształceniu formy prawnej przedsiębiorstwa w spółkę akcyjną.

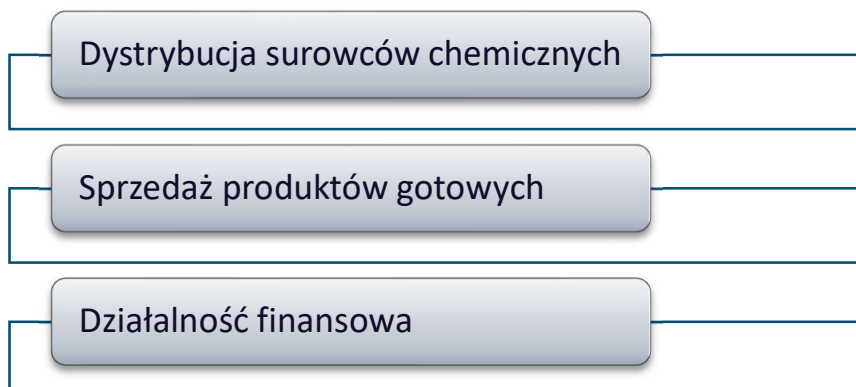
Dnia 08.05.2012 roku Walne Zgromadzenie podjęło uchwałę w sprawie ubiegania się o wprowadzenie akcji serii A do Alternatywnego Systemu Obrotu, czego konsekwencją był debiut Spółki w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect w dniu 31.08.2012 r. Tym samym Prymus S.A. stała się spółką publiczną.

Historia Prymus S.A. – kalendarium

Data	Wydarzenie
15.09.1994	Zawiązanie Spółki pod nazwą „Przedsiębiorstwo Handlowo-Usługowe ZEW-ABAT” Sp. z o.o., której głównym przedmiotem działalności było prowadzenie działalności handlowej artykułami przemysłowymi i spożywczymi oraz paliwami płynnymi i stałymi, jak również produkcja materiałów budowlanych, stolarki budowlanej oraz usług w zakresie budownictwa i remontów. Kapitał zakładowy Spółki wynosił 5.000 zł.
18.07.2003	Zmiana nazwy Spółki na Prymus spółka z ograniczoną odpowiedzialnością oraz zmiana przedmiotu działalności na profil, który w ogólnym zarysie obowiązuje do dziś. Podwyższenie kapitału zakładowego do kwoty 50.000 zł.
28.04.2004	Rejestracja przez Sąd podwyższenia kapitału zakładowego Spółki do 150.000 zł
03.04.2006	Rejestracja przez Sąd podwyższenia kapitału zakładowego Spółki do 200.000 zł.
06.11.2008	Umorzenie udziałów dla jednego ze wspólników poprzez obniżenie kapitału zakładowego Spółki do wysokości 100.000 zł.
17.08.2010	Rejestracja przez Sąd podwyższenia kapitału zakładowego z kapitału zapasowego utworzonego z zysku Spółki do kwoty 2.000.000 zł.
31.05.2011	Podjęcie uchwały przez Zgromadzenie Wspólników Prymus Sp. z o.o. w sprawie przekształcenia Prymus Sp. z o.o. w spółkę akcyjną.
07.09.2011	Rejestracja przez Sąd przekształcenia Prymus Sp. z o.o. w Prymus Spółka Akcyjna. Ilość akcji określona została na poziomie 10.000.000 akcji, wartość nominalna każdej akcji wynosi 0,20 zł.
31.08.2012	Wprowadzenie akcji Spółki do Alternatywnego Systemu Obrotu na Rynku NewConnect.
26.08.2014	Obniżenie kapitału zakładowego Spółki o kwotę 99.995,80 zł, w związku z umorzeniem akcji nabytych w ramach realizacji skupu akcji własnych. Obecnie kapitał zakładowy Emitenta wynosi 1.900.004,20 zł i dzieli się na 9.500.021 akcji o wartości nominalnej 0,20 zł każda.
20.01.2015	Powołanie spółki celowej MP Project Invest Sp. z o.o., której celem jest prowadzenie działalności deweloperskiej.
29.08.2019	Zarejestrowanie w Krajowym Rejestrze Sądowym spółki celowej Prestige Aparts sp. z o.o., której celem jest prowadzenie działalności deweloperskiej.

Tabela nr 1. Historia Prymus S.A. – najważniejsze daty.

3. Opis działalności



Rysunek nr 1. Segmenty działalności Prymus S.A.

Głównym profilem działalności Spółki jest sprzedaż surowców chemicznych dedykowanych do przetwórstwa tworzyw sztucznych oraz chemii budowlanej. Stanowi ona 87 % wartości przychodów ze sprzedaży.

Przychody ze sprzedaży produktów gotowych (profile WPC, panele LVT) stanowią ponad 7 % udziału w sprzedaży ogółem.

Działalność finansowa, polegająca na udzielaniu pożyczek stanowi 6 % udziału w przychodach Emitenta.

SEGMENT SUROWCÓW CHEMICZNYCH

Prymus S.A. jest dystrybutorem surowców chemicznych działającym w Polsce i krajach Unii Europejskiej. Głównymi produktami oferowanymi przez Spółkę są surowce do przetwórstwa tworzyw sztucznych oraz dyspersje, produkowane głównie na bazie polioctanu winylu, mające swoje zastosowanie w chemii budowlanej, przemyśle tekstylnym oraz papierniczym.

Na sprzedaż surowców do przetwórstwa tworzyw sztucznych składają się surowce „sypkie”, w tym przede wszystkim: polietyleny (PE), polichlorek winylu (PVC) oraz „płynne”, takie jak plastyfikatory (DINP – ftalan dwuizononylu, DOTP – tereftalan dioktylu), stosowane m.in. w procesie przetwarzania polichlorku winylu oraz dyspersje, używane do produkcji chemii budowlanej.

Strategiczne rynki zbytu Spółki zostały pogrupowane na dwa obszary: Polska i Europa. Do najbardziej perspektywicznych krajów w opinii Zarządu należą: Polska, Węgry, Słowacja, Ukraina oraz Czechy.

Model handlowy Prymus S.A. oparty jest o bezpośrednie kontakty z producentami i odbiorcami tworzyw sztucznych oraz chemii budowlanej. Bardzo ważnym czynnikiem w ustalaniu relacji handlowych jest trwałe monitorowanie rynku chemicznego oraz właściwe odczytywanie impulsów rozwojowych branży i globalnych trendów. W procesie konstruowania ofert, Spółka koncentruje się na wykorzystaniu wiedzy i doświadczenia w taki sposób, aby zaproponować klientom kompleksowe rozwiązania, takie jak: depozyty surowców w magazynie klienta czy elastyczne terminy dostaw. Oferowanie indywidualnych rozwiązań logistycznych pozwala zdobyć Spółce przewagę konkurencyjną.



Rysunek nr 2. Struktura przychodów ze sprzedaży w ujęciu geograficznym.

W zakresie zakupu surowców, w 2024 roku Spółka współpracowała z europejskimi koncernami chemicznymi takimi jak: BorsodChem ZRT. – Węgry, B.V.Borealis AG – Szwecja, Finlandia, Belgia, Austria, Akdeniz Chemson Additives AG – Austria, Duslo a.s. – Słowacja, Aslon Garden – Holandia.

W 2024 roku największy udział w sprzedaży w segmencie surowców chemicznych miał polichlorek winylu (PVC) - 62 %, polietylen (PE) – 27 % – oraz dyspersje - 4 %.

Od 2004 roku Spółka związana jest ze słowacką firmą Duslo a.s., produkującą dyspersje oparte na polioctanie winylu, sprzedawane pod marką Duvilax®. Prymus S.A. jest dystrybutorem tych surowców na rynku polskim. Znajdują one zastosowanie w produkcji farb, tynków, klejów, lakierów, w przemyśle tekstylnym oraz papierniczym. Spółka posiada mocną pozycję w zakresie zastosowań niszowych dyspersji opartych o octan winylu.

Od dłuższego czasu, Spółka współpracuje także z jednym z czołowych producentów opakowań plastikowych dla branży spożywczej i dla przemysłu chemicznego. W związku z tą współpracą, odpowiadając na zapotrzebowanie klientów, Spółka jest w stanie zaproponować różnorakie wiadra plastikowe z tworzyw sztucznych.

Dzięki elastyczności i zapleczu badawczo-rozwojowemu partnerów, których reprezentuje, Spółka jest również w stanie zaproponować klientom serwis technologiczny oraz nowatorskie rozwiązania logistyczne.

Są to główne przewagi konkurencyjne na rynku krajowym.

Dywersyfikacja w zakresie sprzedaży surowców pozwala zminimalizować skutki czasowego braku dostępności danej grupy produktów.

KONKURENCJA

Cechą charakterystyczną rynku dystrybutorów surowców chemicznych w Polsce jest jego duże rozdrobnienie oraz wysoka konkurencyjność. Dystrybutorzy zaopatrują rynek przetwórców chemicznych, którzy ze względu na niewielką skalę działalności nie są w stanie nabywać komponentów bezpośrednio u producentów. Dystrybutorzy oferują również często dodatkowe usługi i dostarczają dodatkową wartość do dystrybuowanych produktów.

Prymus S.A. specjalizuje się w sprzedaży surowców do przetwórstwa tworzyw sztucznych oraz dyspersji polioctanu winylu, pełniąc funkcję dystrybutora słowackiego producenta Duslo a.s. (Słowacja, Sala). W ramach tych grup produktów, konkuruje bezpośrednio z dystrybutorami, którzy posiadają w ofercie wyżej wymienione komponenty. Do nich zaliczane są duże podmioty, które mają w swoim portfolio szeroką gamę surowców chemicznych i w przeważającej części są powiązane ze swoimi spółkami matkami w Europie Zachodniej, posiadają duże doświadczenie, rozbudowaną sieć dystrybucji oraz stabilne zaplecze finansowe. Drugi segment dystrybutorów na rynku polskim stanowi ponad 30 firm, których przychody są bardzo zróżnicowane (od kilkuset tysięcy do stu milionów złotych rocznie) i posiadają w swojej ofercie wybrane grupy produktów, zwykle dedykowane do określonych zastosowań.

Do największego konkurenta w ramach sprzedaży polietylenów, którego mocna pozycja na rynku światowym powoduje, iż dyktuje on poziom cen tych surowców jest Firma SABIC z oddziałem w Polsce, zlokalizowanym w Warszawie.

Przewagą konkurencyjną Prymus S.A. jest elastyczność cenowa, oferowanie dostaw we wskazane miejsce, możliwość magazynowania towaru dla klienta oraz stosowanie elastycznych warunków płatności.

W zakresie sprzedaży dyspersji polioctanu winylu, Spółka konkuruje nie tylko z dystrybutorami produktów chemicznych, ale i z producentami dyspersji: Synthos Dwory 7 Sp. z o.o. Sp.j. z siedzibą w Oświęcimiu – lider na krajowym rynku dyspersji, D&R Dispersions and Resins Sp. z o.o. z siedzibą we Włocławku, Zakłady Chemiczne P.Paprocki Sp. J. - w Świąciechowej. Prymus S.A. oferuje dyspersje niszowe, specjalistyczne, dzięki czemu w zakresie tych produktów zajmuje wysoką pozycję wśród podmiotów na rynku polskim. Mocną stroną

w zakresie tej grupy produktów jest jakość surowców, powtarzalność parametrów jakościowych oraz zaplecze R&D, jakie oferuje producent – firma Duslo a.s.

SEGMENT PRODUKTÓW GOTOWYCH

Zarząd Prymus S.A. podjął w 2016 roku decyzję o wejściu w segment produktów gotowych.

Obszar segmentu produktów gotowych konsekwentnie rozszerzany o nowe produkty i nowy portfel klientów. W 2024 roku Spółka oferowała na rynku następujące portfolio produktowe w segmencie produktów gotowych:

1. produkty mające zastosowanie na zewnątrz:

Kompozytowe systemy tarasowe WPC (Wood Plastic Composite),
Profile ogrodzeniowe WPC oparte na wariacji pióro – wpust.

2. produkty polecane do wewnątrz:

Wynylowe Panele LVT (Luxury Vinyl Tiles) dedykowane do pomieszczeń użyteczności publicznej oraz użytku domowego,
Drewniane podłogi ręcznie postarzane.

Kompozytowe systemy WPC oferowane przez Prymus S.A., są produkowane przez firmę Gamrat WPC Sp. z o.o. z siedzibą w Jaśle. Prymus S.A. posiada umowę z Gamrat WPC Sp. z o.o. z siedzibą w Jaśle (ul. A. Mickiewicza 108, 38 -200 Jasło), podstawie której, zleca Gamrat WPC Sp. z o.o. produkcję desek kompozytowych oraz elementów tych desek wraz z akcesoriami.

Gamrat WPC Sp. z o.o. daje 3 letnią gwarancję produktową na swoje wyroby oraz 25-letnią gwarancję na gnicie i butwienie. Ponadto, gwarantuje recykling oferowanych przez siebie produktów kompozytowych.

W ofercie kompozytowych produktów WPC (ang. skrót od Wood Plastics Composite), Prymus S.A. posiada systemy tarasowe i systemy ogrodzeniowe. Są one kompozytami na osnowie polichlorku winylu (PVC) z dodatkiem mączki drzewnej oraz dodatków pomocniczych poprawiających parametry użytkowe produktu. PVC jako tworzywo sztuczne, charakteryzuje się bardzo dobrymi parametrami fizyko-chemicznymi, odpornością na działanie czynników atmosferycznych, dzięki czemu wykorzystywane jest do produkcji wyrobów, które wymagają dużej wytrzymałości mechanicznej.

Do charakterystycznych właściwości profili WPC, opartych o PVC należą:

- odporność na działanie czynników atmosferycznych (niska nasiąkliwość, wysoka odporność na UV, przez co kompozyty nie stają się kruche z biegiem lat),
- wysoka klasa palności (dla większości europejskich producentów - klasa B „niezapalne”, praktycznie nieosiągalna dla kompozytów na bazie PP i HDPE),
- wysoka odporność na niskie temperatury (tworzywa przy ujemnych temperaturach przechodzą proces szklenia, który powoduje zwiększenie ich kruchości),
- niska ścieralność (przy powierzchniach szrotkowanych gwarantuje to zachowanie wieloletniej estetyki i właściwości antypoślizgowych, zdecydowanie przewyższających drewno i kompozyty na bazie PP i HDPE),
- wyższa niż w przypadku kompozytów na bazie PP i HDPE temperatura mięknięcia (deski nie miękną i nie deformują się pod wpływem słońca),

- pomimo obiegowej opinii, kompozyty na osnowie PVC nadają się w 100 % do recyklingu.

Innym gatunkiem kompozytów są wyroby na bazie PP i HDPE (polipropylen – PP i polietylen PE - tworzywa z grupy poliolefin); przedrostek HD (high density) oznacza podwyższoną gęstość, która wynosi odpowiednio dla PP – 0,9 g/cm³ i HDPE 0,94 – 0,96 g/cm³. Dla porównania gęstość PVC wynosi 1,38-1,55 g/cm³, co również przenosi się na twardość desek. Dodatkowo, na parametry mechaniczne desek kompozytowych wpływ ma procentowy udział wypełnienia kompozytu drewnem. W przypadku poliolefin, dla obniżenia kosztów produkcji, wypełnienie drewnem może wynosić nawet 80% masy kompozytu. Profile te posiadają gorsze właściwości użytkowe i nie stanowią portfolio Prymus S.A.

Profile WPC będące w ofercie Spółki przeznaczone są na tarasy, pomosty, schody. Głównymi kanałami dystrybucji są punkty typu DIY, czy też specjalistyczne firmy zajmujące się układaniem tarasów. Sprzedaż odbywa się również bezpośrednio na inwestycje architektoniczne. Rynkiem docelowym Prymus S.A. w zakresie profili WPC jest segment skupiony wokół branży ogrodów i tarasów. Prymus S.A. buduje swoją pozycję konkurencyjną w oparciu o dostarczanie produktu wysokiej jakości, o unikatowym designie, a także personalizację, czyli dostosowanie gotowych rozwiązań do indywidualnych potrzeb klientów.

Kompozytowe systemy WPC oferowane są przez Spółkę pod marką Noble Collection (dwustronne profile kompozytowe). Na system tarasowy Noble Collection składają się: kompozytowe profile tarasowe, legary, systemy montażowe (klipsy, wkręty), płaskie listwy wykończeniowe oraz listwy typu „L”.

Na kompozytowy system ogrodzeniowy WPC w wariacji pióro- wpust składa się: deska ogrodzeniowa pióro – wpust, kompozytowy ceownik oraz dystans.

Profile kompozytowe WPC to innowacyjny materiał wykończeniowy, przeznaczony na tarasy, balkony, ścieżki ogrodowe, tereny rekreacyjne, mola, pomosty, ogrodzenia, balustrady itp. Nie wymaga impregnowania ani konserwacji.

Spółka ma w swojej ofercie również nowoczesny system montażu Aslon. Został on opracowany do łatwego i szybkiego montażu desek tarasowych jak i płytek tarasowych.

Dzięki Systemowi Aslon można wykonać nowoczesny i estetyczny taras.

System składa się z legarów aluminiowych, klipsów montażowych, wsporników regulowanych oraz innych elementów potrzebnych do łatwego i szybkiego montażu tarasu kompozytowego oraz tarasu z płytek.

Podkonstrukcja Systemu Aslon jest całkowicie bezobsługowa oraz niewrażliwa na wpływy atmosferyczne.

Spółka rozpoczęła także prace nad wprowadzeniem nowego asortymentu produktów kompozytowych tj. kompozytowej deski tarasowej o szerokości 330 mm.

Obecnie trwają próby technologiczne tej nowej kompozytowej deski tarasowej, które powinny umożliwić wprowadzenie nowego produktu w najbliższym czasie.

Winyłowe panele LVT - (Luxury Vinyl Tiles) - to nowoczesne pokrycia podłogowe, które zapewniają komfort naturalnej podłogi zarówno w zastosowaniach komercyjnych, jak i domowych. Winyłowe panele LVT charakteryzują się wysoką trwałością. Dzięki wytrzymałości na uderzenia, odporności na plamy i zadrapania, są idealnym wyborem dla sklepów, biur, hoteli, restauracji i innych obszarów użyteczności publicznej.

Panele winylowe LVT oferowane są przez Spółkę w kolekcji Wood (drewnianej) oraz Stone (kamiennej), pod dwoma brandami: DOMINO (dla pomieszczeń domowych) i PLANKIT (polecany dla pomieszczeń użytecznością publiczną, charakteryzujące się grubszą warstwą powierzchni ścieralnej).

Panele winylowe LVT DOMINO i PLANKIT są panelami heterogenicznymi składającymi się z 6 warstw, w tym m.in. włókno szklane, dzięki któremu osiągnięto stabilność wymiarów oraz powłoka IGUARD, która ułatwia czyszczenie i stanowi dodatkową ochronę paneli przed uszkodzeniem. Oferowane przez Prymus S.A. panele winylowe LVT posiadają właściwości dźwiękoizolacyjne, są przeznaczone do podłóg z ogrzewaniem podłogowym. Są to produkty wyprodukowane bez użycia ftalanów (phtalate free technology), gwarantujące przyjazne dla środowiska naturalnego rozwiązanie dla ich użytkowników.

Drewniane podłogi ręcznie postarzane oferowane są przez Spółkę pod marką Kingdom Collection i występują obecnie w dwóch wersjach kolorystycznych. Są to naturalne podłogi drewniane dedykowane dla wymagających klientów, preferujących oryginalne wykończenie swoich pomieszczeń, którzy są w stanie przeznaczyć więcej środków finansowych na zakup podłogi.

Oferowane przez Spółkę produkty gotowe charakteryzują się sezonowością. Sezonowość ta wynika z faktu, iż prace budowlane prowadzone są głównie od wiosny do jesieni, a profile kompozytowe, które stanowią największy udział w sprzedaży produktów gotowych dedykowane są na zewnątrz. W okresie jesienno – zimowym Spółka niweluje wahania w przychodach realizacją zamówień produktów dedykowanych do wewnątrz, tj. paneli LVT i podłogowej deski drewnianej.

Celem Prymus S.A. jest położenie szczególnego nacisku na rozwój grupy produktów gotowych w kolejnych latach.

DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA

Aktywność finansowa stanowi 6% ogólnej wartości przychodów Spółki. Pozwala na efektywne wykorzystanie nadwyżek środków pieniężnych. Przychody uzyskane z pożyczek pozwalają na częściowe niwelowanie zjawiska sezonowości sprzedaży.

4. Struktura Akcjonariatu

W dniu 19 lipca 2024 r. do Spółki wpłynęło zawiadomienie od akcjonariusza – Pana Krzysztofa Moski, sporządzone w trybie art. 69 Ustawy z dnia 29 lipca 2005 roku o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych, w sprawie zmiany dotychczas posiadanego udziału w głosach na Walnym Zgromadzeniu Spółki, w konsekwencji zrealizowania transakcji zbycia 215.464 sztuk akcji zwykłych na okaziciela Prymus S.A. w ramach ogłoszonego przez Prymus S.A. w dniu 21 czerwca 2024 roku zaproszenia do składania ofert sprzedaży akcji Spółki.

Przed zmianą udziału Pan Krzysztof Moska posiadał 3.850.187 akcji Spółki, stanowiących 40,53 % udziału w kapitale zakładowym Spółki oraz 40,53 % ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Spółki, tj. uprawniających do wykonywania 3.850.187 głosów z akcji Spółki.

Po zmianie udziału Pan Krzysztof Moska posiadał 3.634.723 akcje Spółki, stanowiące 38,26 % udziału w kapitale zakładowym Spółki oraz 38,26 % ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Spółki, tj. uprawniających do wykonywania 3.634.723 głosów z akcji Spółki.

W dniu 24 lipca 2024 r. do Spółki wpłynęły zawiadomienia od akcjonariuszy – Pana Leszka Sobika oraz Sobik Zakład Produkcyjny Spółka Jawna (podmiot powiązany z Panem Leszkiem Sobikiem), sporządzone w trybie art. 69 Ustawy z dnia 29 lipca 2005 roku o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych, w sprawie zmiany dotychczas posiadanego udziału w głosach na Walnym Zgromadzeniu Spółki, w konsekwencji zrealizowania przez Pana Leszka Sobika transakcji zbycia 123.702 sztuk akcji oraz przez Sobik Zakład Produkcyjny Spółka Jawna transakcji zbycia 54.538 sztuk akcji zwykłych na okaziciela Prymus S.A. w ramach ogłoszonego przez Prymus S.A. w dniu 21 czerwca 2024 roku zaproszenia do składania ofert sprzedaży akcji Spółki.

Przed zmianą udziału Pan Leszek Sobik bezpośrednio posiadał 2.210.454 akcje Spółki, stanowiące 23,27 % udziału w kapitale zakładowym Spółki oraz 23,27 % ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Spółki, tj. uprawniających do wykonywania 2.210.454 głosów z akcji Spółki.

Po zmianie udziału Pan Leszek Sobik bezpośrednio posiadał 2.086.752 akcje Spółki, stanowiące 21,97% udziału w kapitale zakładowym Spółki oraz 21,97 % ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Spółki, tj. uprawniających do wykonywania 2.086.752 głosów z akcji Spółki.

Z kolei przed zmianą udziału Sobik Zakład Produkcyjny Spółka Jawna posiadał 974.546 akcji Spółki, stanowiących 10,26 % udziału w kapitale zakładowym Spółki oraz 10,26 % ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Spółki, tj. uprawniających do wykonywania 974.546 głosów z akcji Spółki.

Po zmianie udziału Sobik Zakład Produkcyjny Spółka Jawna posiadał 920.008 akcji Spółki, stanowiących 9,68% udziału w kapitale zakładowym Spółki oraz 9,68 % ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Spółki, tj. uprawniających do wykonywania 920.008 głosów z akcji Spółki.

Łączny stan posiadania po tych transakcjach Pana Leszka Sobika oraz Sobik Zakład Produkcyjny Spółka Jawna wynosił 3.006.760 akcji Spółki, stanowiących 31,65 % udziału w kapitale zakładowym Spółki oraz 31,65 % ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Spółki, tj. uprawniających do wykonywania 3.006.760 głosów z akcji Spółki.

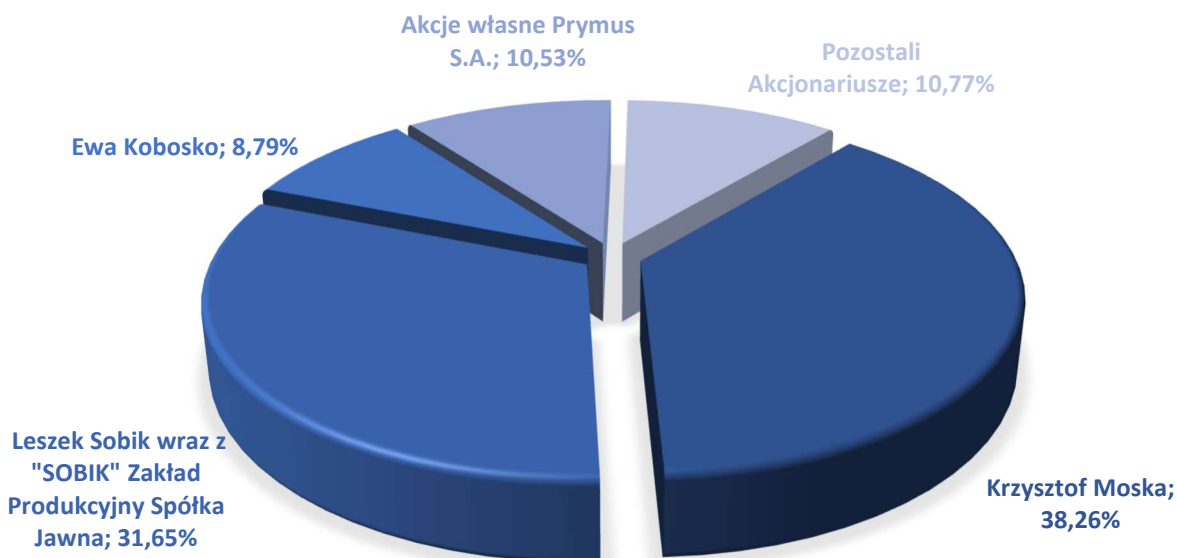
W akcjonariacie Prymus S.A. znajdują się osoby będące członkami organów zarządzających i nadzorczych Spółki. Pan Adam Łanoszka, pełniący w prezentowanym okresie funkcję Prezesa Zarządu, zgodnie z przekazanymi zawiadomieniami w trybie art. 69 ustawy o ofercie oraz w trybie art. 19 Rozporządzenia MAR, posiada 433.724 akcje, stanowiące 4,57 % udziału w kapitale zakładowym, uprawniające do wykonywania z nich 4,57 % głosów na walnym zgromadzeniu, tj. 433.724 głosów.

Na dzień publikacji tego sprawozdania, struktura akcjonariatu Emitenta z uwzględnieniem Akcjonariuszy posiadających powyżej 5% w głosach na walnym zgromadzeniu przedstawiała się następująco:

AKCJONARIUSZ	IŁOŚĆ AKCJI	UDZIAŁ W KAPITALE ZAKŁADOWYM	IŁOŚĆ GŁOSÓW	UDZIAŁ W GŁOSACH
Krzysztof Moska	3 634 723	38,26%	3 634 723	38,26%
Leszek Sobik wraz z "SOBIK" Zakład Produkcyjny Spółka Jawna	3 006 760	31,65%	3 006 760	31,65%
Ewa Kobosko	835 231	8,79%	835 231	8,79%
Akcje własne Prymus S.A.	1 000 021	10,53%	1 000 021	10,53%
Pozostali Akcjonariusze	1 023 286	10,77%	1 023 286	10,77%
Razem:	9 500 021	100,00%	9 500 021	100,00%

Tabela nr 2. Bieżąca struktura Akcjonariatu Emitenta.

STRUKTURA AKCJONARIATU PRYMUS S.A.



Rysunek nr 3. Bieżąca struktura Akcjonariatu Spółki.

Na dzień 31 grudnia 2024 r. a także na dzień publikacji raportu rocznego kapitał zakładowy Spółki wynosił 1.900.004,20 zł (słownie: jeden milion dziewięćset tysięcy cztery złote i 20/100) i dzielił się na 9.500.021 akcji serii A o wartości nominalnej 0,20 zł (słownie: dwadzieścia groszy) każda.

Zarząd nie posiada informacji o istnieniu umów (w tym również zawartych po dniu bilansowym), w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych Akcjonariuszy.

NOTOWANIA PRYMUS S.A. W 2024 ROKU

Średni kurs akcji Spółki w prezentowanym okresie wyniósł 6,25 zł za akcję, zaś średni dzienny wolumen obrotu 2.446 sztuk akcji. W 2024 roku przedmiotem transakcji było 440.286 akcji, co przełożyło się na łączne obroty w wysokości 2.719 mln zł.

W 2024 roku akcje Prymus S.A., podobnie jak w latach poprzednich, należały do indeksu NCIndex.

kurs odniesienia (28.12.2023 r.)	6,25 zł
kurs z dnia 30.12.2024 r.	6,15 zł
zmiana (%)	-1,60 %
zmiana (zł)	-0,10 zł
minimum (zł)	5,40 zł
maksimum (zł)	7,30 zł
średni kurs (zł)	6,25 zł
wolumen obrotu (szt.)	440 286
średni wolumen (szt.)	2 446
Obroty (mln zł)	2 719
średnie obroty (mln zł)	0,015

Tabela nr 3. Notowania akcji Prymus S.A. – wybrane dane

(Na podstawie: <https://notowania.pb.pl/instrument/PLPRMUS00013/prymus>)

Początek 2024 roku rozpoczął się wartością 6,30 zł/akcję. W I kwartale 2024 roku najniższą wartość akcji zanotowano dnia 23 lutego – 5,40 zł/akcję. W II kwartale od najniższej w nim wartości 5,60 zł na akcję – 3 kwietnia – nastąpił wzrost akcji trwający aż do 21 czerwca, kiedy to wartość akcji zanotowała najwyższy kurs tj. 7,30 zł/akcję.

Po tym dniu kurs ulegał znacznym wahaniom wykazując raczej tendencje wzrostową.

Dnia 12 grudnia 2024 roku kurs zaliczył znaczny spadek do wartości 5,80 zł/akcję.

Koniec 2024 roku zakończył się wartością 6,15 zł za akcję, w dniu 30 grudnia 2024 roku.



Źródło: Opracowanie własne na podstawie:

<https://notowania.pb.pl/instrument/PLPRMUS00013/prymus>

Rysunek nr 4. Notowania akcji Prymus S.A. w 2024 roku.

5. Wydarzenia mające istotny wpływ na działalność Spółki w 2024 roku.

Sytuacja rok 2024

Rynek surowców w pierwszych dwóch kwartałach 2024 roku charakteryzował się słabym popytem. Pogarszająca się sytuacja eksportu polimerów produkowanych w Europie, a także stagnacja czy wręcz spadek europejskiego popytu konsumpcyjnego i powiązanej z nim produkcji przemysłowej, przełożyła się na fakt, iż rynek europejski stał się nadpodażowy.

Popyt nie spełnił oczekiwań sezonowych, co przełożyło się na spowolnienie eksportu PVC. Również branża budowlana zaobserwowała znaczny spadek popytu, a producenci rur w odpowiedzi na brak nowych projektów i rosnącą konkurencję, oferowali mniejsze zapytania ofertowe.

W trzecim kwartale 2024 r. koniunktura w otoczeniu polskiej gospodarki pozostawała nadal osłabiona, roczna dynamika PKB w strefie euro była jednak umiarkowana. Nadal utrzymywała się niepewność dotycząca perspektyw aktywności w największych gospodarkach. W kierunku niższej inflacji oddziaływało ograniczenie presji kosztowej, widoczne w niskiej dynamice cen produkcji w przemyśle, jak również niska dynamika aktywności w części gospodarek i spadek cen energii.

W Polsce napływające dane sugerowały, iż roczna dynamika PKB mogła być nieco niższa niż w drugim kwartale. W szczególności we wrześniu zarówno sprzedaż detaliczna, jak i produkcja przemysłowa oraz budowlano-montażowa obniżyły się w stosunku do poprzedniego roku.

Ceny surowców w trzecim kwartale =2024 roku nie wykazywały znaczących wahań cenowych.

W czwartym kwartale 2024 r. koniunktura gospodarcza w Polsce poprawiła się. Wyniki badań koniunktury w ostatnim kwartale 2024 roku wskazywały, że ożywienie aktywności gospodarki miało charakter stabilny, a głównym motorem wzrostu był wysoki wzrost kondycji sektora finansowego. Po analizie sytuacji w realnej sferze gospodarki, zauważono również umiarkowany optymizm w sektorze przetwórstwa przemysłowego, stabilizację sytuacji w gospodarstwach domowych oraz niestety pogarszającą się sytuację w sektorze budowlanym i handlu. W przypadku sektora budowlanego, istotne znaczenie miał tu jednak wpływ efektu sezonowego.

Pod koniec roku roczna dynamika PKB w strefie euro była umiarkowana. Do tej pory utrzymuje się jednak niepewność dotycząca perspektyw aktywności w największych gospodarkach.

W ostatnich miesiącach w związku ze wzrostem dynamiki cen energii, wzrosła także inflacja w największych rozwiniętych gospodarkach. Jednocześnie, inflacja bazowa była nadal wyższa od inflacji ogółem, przy podwyższonej dynamice cen usług. W Polsce, w ostatnim kwartale 2024 r. dynamika PKB wzrosła. Wzrost sprzedaży detalicznej przyspieszył w listopadzie, przy ujemnej rocznej dynamice produkcji przemysłowej i budowlano-montażowej. Z kolei na rynku pracy utrzymywało się nadal niskie bezrobocie, choć zatrudnienie w sektorze przedsiębiorstw było niższe niż w listopadzie 2023 roku.

Niezależnie od zawirowań gospodarczo - politycznych oraz sytuacji na rynkach światowych Zarząd oraz pracownicy Spółki dążą do utrzymania na niezmiennym poziomie współpracy z dotychczasowymi partnerami podpisując obowiązujące umowy handlowe. Zarząd Spółki stara się na bieżąco monitorować sytuację utrzymując stały kontakt z dostawcami oraz odbiorcami a także starając się redukować koszty stałe ponoszone przez Spółkę.

W ramach współpracy w firmie panuje atmosfera wzajemnego wsparcia poprzez motywowanie pracowników do aktywnej pracy ułatwiając im codzienne borykanie się z trudnościami życia codziennego między innymi poprzez zapewnianie możliwości pracy zdalnej, ustalanie zasad podróży służbowych czy aktywne szkolenia.

W prezentowanym okresie sprawozdawczym działania Prymus S.A. skupiały się na kontynuacji przyjętej polityki sprzedaży, tj. dystrybucji surowców chemicznych, sprzedaży produktów gotowych oraz działalności finansowej. Sprzedaż surowców stanowiła 87% wartości przychodów ze sprzedaży. Udział produktów gotowych w sprzedaży ogółem stanowił 6,7%. Działalność finansowa stanowiła ponad 6% przychodów ogółem Spółki.

Największy udział w przychodzie ze sprzedaży surowców miała sprzedaż grupy produktowej – polichlorek winylu (PVC), stanowiąc około 62 % sprzedaży ogółem.

W dniu 21 grudnia 2023 zawarł z firmą Gamrat S.A. z siedzibą w Jaśle umowę na sprzedaż polietylenu. Na podstawie tej umowy Spółka zobowiązała się sprzedać, a Gamrat S.A. nabyć w okresie od 1 stycznia 2024 r. do 31 grudnia 2024 r. produkt w łącznej ilości 2.400 ton, w oparciu o składane przez Gamrat S.A. i potwierdzane przez Spółkę comiesięczne zamówienia. Szacunkowa wartość tej umowy wynosiła 3,4 mln zł,

przy czym cena produktu ustalana była comiesięcznie w drodze ustalonej formuły opartej o cenę etylenu (C2) i gwarantowana na okres jednego miesiąca.

W dniu 17 stycznia 2024 roku Zarząd Spółki zawarł z firmą Gamrat S.A. z siedzibą w Jaśle umowę na sprzedaż na rzecz kontrahenta polichlorku winylu. Na podstawie umowy, Spółka zobowiązała się sprzedać a kontrahent nabyć produkt w ilości 5.000 ton w miesięcznych partiach określonych w umowie, w okresie od 1 stycznia 2024 r. do 31 grudnia 2024 r. Szacunkowa wartość umowy wynosiła ok. 20,5 mln zł, przy czym cena produktu ustalana była comiesięcznie w drodze negocjacji stron i gwarantowana na okres jednego miesiąca (w przypadku, gdy strony nie doszły do porozumienia w sprawie cen, Spółka nie miała obowiązku dostarczenia produktu).

Umowa wchodziła w życie z dniem jej zawarcia i obowiązywała od 1 stycznia 2024 r. do 31 grudnia 2024 r.

W dniu 5 lutego 2024 roku zarząd Prymus S.A. zawarł umowę na zakup polichlorku winylu. Umowa dotyczyła dostaw produktu w miesięcznych partiach określonych w umowie. Szacunkowa wartość kontraktu wynosiła około 20 mln zł, przy czym cena ustalana była comiesięcznie w drodze negocjacji. W przypadku braku porozumienia stron co do ceny, dostawca nie był zobligowany do dostaw produktu. Umowa obowiązywała do 31 grudnia 2024 r. z możliwością jej przedłużenia na kolejny rok.

W dniu 02 maja 2024 roku Spółka otrzymała decyzję w sprawie otrzymanej subwencji finansowej w kwocie 3,5 mln złotych. Na mocy decyzji wydanej przez Polski Fundusz Rozwoju S.A. z siedzibą w Warszawie, Spółka została zobligowana do zwrotu całej otrzymanej subwencji finansowej w terminie 14 dni od dnia udostępnienia niniejszej decyzji. W decyzji nie podano jednak żadnych skonkretyzowanych informacji, wskazujących na powód zwrotu całości subwencji. W związku z powyższym, w dniu 06 maja 2024 roku Spółka wniosła o otwarcie postępowania wyjaśniającego i wskazanie powodów zwrotu subwencji. Dnia 29 maja 2024 roku Spółka otrzymała odpowiedź o podtrzymaniu w całości stanowiska zajętego przez PFR.

W związku z powyższym, Spółka kierując się ochroną swoich interesów zwróciła w całości otrzymaną subwencję, a następnie Zarząd podjął decyzję o wysłaniu przedsądowego wezwania do zapłaty, obejmującego kwotę 1,75 mln zł - części subwencji podlegającej według Spółki umorzeniu.

W dniu 10 maja 2024 r. do Spółki wpłynęło żądanie od Pana Krzysztofa Moski – akcjonariusza posiadającego co najmniej 1/20 (5%) kapitału zakładowego Spółki, w sprawie dodania dodatkowego punktu do porządku obrad najbliższego Walnego Zgromadzenia Spółki, dotyczącego wyrażenia zgody na nabycie przez Spółkę akcji własnych oraz utworzenia kapitału rezerwowego z przeznaczeniem na nabycie akcji własnych.

Żądanie to zostało uzasadnione faktem, iż Spółka posiada nadwyżki finansowe, przy jednoczesnym braku zapotrzebowania dla ich wykorzystania. Pan Krzysztof Moska wskazał również, że wobec powyższego, zasadnym jest przeznaczenie tych środków finansowych dla obecnych akcjonariuszy Spółki, w formie skupu akcji własnych.

W dniu 06 czerwca 2024 roku odbyło się Zwyczajne Walne Zgromadzenie Prymus S.A., które podjęło następujące uchwały:

- w sprawie wyboru Przewodniczącego Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia,
- w sprawie uchylenia tajności głosowania przy powołaniu Komisji Skrutacyjnej,
- w sprawie wyboru Komisji Skrutacyjnej,

- w sprawie zatwierdzenia sprawozdania Zarządu z działalności Spółki i sprawozdania finansowego Spółki za rok obrotowy 2023,
- w sprawie zatwierdzenia sprawozdania Rady Nadzorczej, zawierającego wyniki oceny sprawozdania Zarządu i sprawozdania finansowego Spółki za rok obrotowy 2023,
- w sprawie przeznaczenia zysku za rok obrotowy 2023,
- w sprawie udzielenia Prezesowi Zarządu Spółki absolutorium z wykonania obowiązków w 2023 r.
- w sprawie udzielenia Członkom Rady Nadzorczej Spółki absolutorium z wykonania przez nich obowiązków w 2023 r.,
- w sprawie wyrażenia zgody na nabycie przez Spółkę akcji własnych oraz utworzenia kapitału rezerwowego z przeznaczeniem na nabycie akcji własnych.

Spośród akcjonariuszy biorących udział w Zwyczajnym Walnym Zgromadzeniu Spółki w dniu 06 czerwca 2024 roku, co najmniej 5% głosów na tym Zgromadzeniu posiadał wyłącznie Pan Krzysztof Moska, tj. 2.000.000 głosów z posiadanych akcji, co stanowiło 100% liczby głosów na Zgromadzeniu oraz 21,05% ogólnej liczby głosów,

Podczas Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia, Akcjonariusze przychylni się do żądania Pana Krzysztofa Moski i w drodze uchwały nr 13 wyrazili zgodę na przeprowadzenie skupu akcji własnych wskazując parametry tego skupu, zbieżne z parametrami zaproponowanymi przez Pana Krzysztofa Moskę w zgłoszonym wcześniej żądaniu. Następnie, w wykonaniu tej uchwały, Zarząd Spółki w dniu 19 czerwca 2024 r. podjął uchwałę w sprawie przeprowadzenia skupu akcji własnych Spółki przy następujących założeniach:

1. Nabycie nastąpi w drodze publicznego zaproszenia do składania ofert sprzedaży kierowanego do wszystkich akcjonariuszy Spółki ("Zaproszenie do Składania Ofert Sprzedaży"), przy czym Zaproszenie do Składania Ofert Sprzedaży nie będzie stanowić wezwania do zapisywania się na sprzedaż lub zamianę akcji, o którym mowa w ustawie z dnia 29 lipca 2005 r. o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych (tekst jednolity: Dz. U. z 2022 r., poz. 2554 ze zm.; dalej "Ustawa o Ofercie Publicznej"). Zaproszenie do Składania Ofert Sprzedaży nie będzie stanowić również oferty w rozumieniu art. 66 ustawy z dnia 23 kwietnia 1964 r. Kodeks cywilny (tekst jednolity: Dz. U. z 2022 r., poz. 1360 ze zm.).

2. Firmą inwestycyjną świadczącą na rzecz Spółki usługi związane z ogłoszeniem Zaproszenia do Składania Ofert Sprzedaży i przeprowadzeniem skupu Akcji Własnych Spółki na zasadzie wyłączności będzie Dom Maklerski BDM S.A. z siedzibą w Bielsku - Białej ("BDM").

3. Łączna liczba Akcji Własnych będących przedmiotem nabycia w ramach Zaproszenia do Składania Ofert Sprzedaży nie przekroczy: 500.000 (słownie: pięćset tysięcy) akcji.

4. Cena po jakiej nabywane będą Akcje Własne wyniesie: 8,50 zł (słownie: osiem złotych pięćdziesiąt groszy) za jedną Akcją Własną i została określona z uwzględnieniem warunków wskazanych w Uchwale nr 13 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia z dn. 06 czerwca 2024 r.

5. Łączna kwota, za którą Spółka będzie nabywała Akcje Własne wraz z kosztami ich nabycia nie przekroczy: 4.100.000,00 zł (słownie: cztery miliony sto tysięcy złotych).

6. Akcje Własne zostaną nabyte od akcjonariuszy za wynagrodzeniem wypłaconym ze środków pochodzących z kapitału rezerwowego wynoszącego 4.350.000,00 zł (słownie: cztery miliony trzysta pięćdziesiąt tysięcy złotych) utworzonego poprzez przesunięcie tej kwoty w całości z kapitału zapasowego.

7. Celem nabycia Akcji Własnych będzie umorzenie Akcji Własnych i następnie obniżenie kapitału zakładowego Spółki, zgodnie z art. 359 Kodeksu spółek handlowych, jak również sprzedaż, zamiana na udziały, akcje w innym podmiocie.

8. Skup Akcji Własnych zostanie przeprowadzony, zgodnie z następującym harmonogramem:

a) dzień ogłoszenia Zaprośzenia do Składania Ofert Sprzedaży: 21 czerwca 2024 r.,

b) dzień rozpoczęcia przyjmowania Ofert Sprzedaży od akcjonariuszy: 26 czerwca 2024 r.

c) dzień zakończenia przyjmowania Ofert Sprzedaży od akcjonariuszy: 12 lipca 2024 r.,

d) przewidywany dzień nabycia Akcji Własnych przez Spółkę: 19 lipca 2024 r.

9. Spółka dokona przed rozpoczęciem skupu Akcji Własnych publicznego ogłoszenia szczegółowych warunków Zaprośzenia do Składania Ofert Sprzedaży w formie raportu bieżącego oraz na stronie internetowej Spółki www.prymussa.pl i na stronie internetowej BDM, mając na uwadze, że Spółka jest spółką publiczną oraz w celu zapewnienia równego traktowania akcjonariuszy Spółki zgodnie z art. 20 Ustawy o Ofercie Publicznej.

Skup akcji własnych prowadzony był w dniach 26 czerwca 2024 roku do 12 lipca 2024 roku. W ramach tego skupu, Akcjonariusze zapisali się na sprzedaż łącznie 8.934.676 akcji, po cenie 8,50 zł za każdą akcję. Zgodnie z dyspozycją nadaną uchwałą nr 13 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki z dn. 06 czerwca 2024 roku, Spółka nabyła 500.000 sztuk akcji. Z uwagi na fakt, iż liczba akcji zaoferowanych do sprzedaży przez Akcjonariuszy (8.934.676 akcji) przekroczyła liczbę akcji, którą Spółka miała prawo nabyć w ramach tego skupu (500.000 akcji), Spółka dokonała proporcjonalnej redukcji ofert sprzedaży akcji Spółki, przy zastosowaniu zasad redukcji szczegółowo opisanych w Zaprośzeniu do Składania Ofert Sprzedaży akcji, gdzie stopa redukcji wyniosła 94,4%. Rozliczenie skupu akcji własnych nastąpiło w dniu 19 lipca 2024 r. Nabyte akcje stanowią 5,26% kapitału zakładowego Spółki. Celem nabycia akcji własnych miało być ich umorzenie, sprzedaż lub zamiana na udziały, akcje w innych podmiotach.

W dn. 1 sierpnia 2024 r. Naczelny Sąd Administracyjny wydał wyrok, w sprawie oddalenia skargi kasacyjnej złożonej przez Naczelnika Warmińsko - Mazurskiego Urzędu Celno -Skarbowego w Olsztynie, od wyroku Wojewódzkiego Sądu Administracyjnego w Olsztynie ("WSA") z dn. 31 lipca 2020 r., o którym to wyroku Spółka informowała raportem ESPI nr 10/2020 w dn. 1 września 2024 r. Niniejsza sprawa dotyczy decyzji Naczelnika Warmińsko-Mazurskiego Urzędu Celno-Skarbowego w Olsztynie z dn. 13 grudnia 2019 r. w przedmiocie podatku od towarów i usług za poszczególne okresy rozliczeniowe od stycznia do grudnia 2014 r. ("Decyzja"), a którą to Decyzję Spółka zaskarżyła do WSA. Następnie WSA w wyroku z 31 lipca 2024 r. stwierdził nieważność skarżonej Decyzji oraz poprzedzającej ją decyzji Naczelnika Warmińsko-Mazurskiego

Urzędu Celno-Skarbowego w Olsztynie z dn. 19 lipca 2019 r. W uzasadnieniu do wyroku z 31 lipca 2020 r. WSA wskazał na brak podstaw do przekształcenia kontroli celno-skarbowej w postępowanie podatkowe oraz fakt, iż ewentualne postępowanie podatkowe (wymiarowe) czy też kompleksowe postępowanie dowodowe powinien być prowadzić Naczelnik Drugiego Śląskiego Urzędu Skarbowego w Bielsku-Białej w związku ze złożonym przez Spółkę wnioskiem o stwierdzenie nadpłaty, a nie Naczelnik Warmińsko-Mazurskiego Urzędu Celno-Skarbowego w Olsztynie po zakończonej kontroli celno-skarbowej. Przedmiotowa Decyzja dotyczyła określenia kwoty zobowiązania podatkowego w podatku od towarów i usług za miesiące od czerwca do listopada 2014 r. w łącznej wysokości 2.077.765 zł oraz umorzenia postępowania podatkowego w zakresie przestrzegania przepisów prawa podatkowego w podatku od towarów i usług za styczeń, luty, marzec, kwiecień i maj 2014 r. Decyzja ta została wydana w wyniku złożenia przez Spółkę wniosku o stwierdzenie nadpłaty podatku od towarów i usług za poszczególne okresy rozliczeniowe od stycznia do grudnia 2014 r. Spółka po otrzymaniu wyniku kontroli celno-skarbowej skorygowała rozliczenie podatkowe zgodnie z ustaleniami organu podatkowego i dokonała zapłaty zaległości podatkowych wraz z odsetkami. Spółka dokonała korekt zgodnie z treścią wyniku kontroli oraz uregulowała zaległości podatkowe kierując się ostrożnością procesową oraz mając na względzie zapobieżenie dalszemu powstawaniu odsetek od zaległości podatkowych, a także dążąc do uniknięcia potencjalnych kosztów postępowania egzekucyjnego. Następnie po zapłaceniu zaległości, korzystając z uprawnień przewidzianych przepisami Ordynacji podatkowej, Spółka dokonała ponownych korekt deklaracji VAT-7 za sporne okresy i złożyła wniosek o stwierdzenie nadpłaty podatku.

Oddalenie skargi kasacyjnej przez Naczelną Sąd Administracyjny powoduje, że prawomocnym zostaje wyrok WSA z 31 lipca 2020 r. stwierdzający nieważność decyzji organów obu instancji. Sprawa powinna więc wrócić do rozpatrywania przez właściwego dla Spółki naczelnika urzędu skarbowego, tj. Naczelnika Drugiego Śląskiego Urzędu Skarbowego w Bielsku-Białej.

W czerwcu 2024 r. Spółka otrzymała decyzję Dyrektora Izby Administracji Skarbowej w Katowicach dotyczącą złożonego przez Spółkę odwołania od decyzji Naczelnika Drugiego Śląskiego Urzędu Skarbowego w Bielsku-Białej, w przedmiocie odmowy stwierdzenia i zwrotu nadpłaty w podatku od towarów i usług za okres lutego 2015 r. do maja 2015 r., w łącznej wysokości 1 506 520,00 zł, oraz stwierdzenia i zwrotu odsetek za ten sam okres w łącznej wysokości 501 100,80 zł. Zaskarżona przez Spółkę decyzja została przez Dyrektora Izby Administracji Skarbowej w Katowicach uchylona w całości oraz przekazana do ponownego rozpatrzenia organowi pierwszej instancji, celem przeprowadzenia postępowania dowodowego w znacznej części. W dniu 08 lipca 2024 r. Naczelnik Drugiego Śląskiego Urzędu Skarbowego w Bielsku-Białej przekazał Spółce zawiadomienie, iż przedmiotowe postępowanie podatkowe nie zostanie zakończone w terminie wynikającym z przepisów prawa, a nowy termin na zakończenie sprawy został wskazany na 11 października 2024 r.

Następnie, w dniu 29 sierpnia 2024 r. zostało wystosowane do Spółki nowe pismo z informacją o wyznaczeniu terminu zakończenia sprawy na 2 grudnia 2024 roku.

Pismem z dnia 4 września 2024 roku Naczelnik Drugiego Śląskiego Urzędu Skarbowego w Bielsku-Białej poinformował Spółkę o wszczęciu postępowania podatkowego w podatku od towarów i usług za okres od lutego do maja 2015 r.

W dniu 17 marca 2025 r. Spółka otrzymała decyzję Naczelnika Drugiego Śląskiego Urzędu Skarbowego w Bielsku-Białej, w przedmiocie odmowy stwierdzenia i zwrotu nadpłaty w podatku od towarów i usług za okres lutego 2015 r. do maja 2015 r., w łącznej wysokości 1 506 520,00 zł, oraz odmowy stwierdzenia i zwrotu

odsetek za ten sam okres w łącznej wysokości 501 100,80 zł. Ponadto, określone zostało zobowiązanie w podatku od towarów i usług za te okresy w kwocie 1 584 601,00 zł. Przedmiotowa sprawa jest wynikiem złożenia przez Spółkę wniosku o stwierdzenie nadpłaty podatku od towarów i usług za poszczególne okresy rozliczeniowe od lutego do maja 2015 r. Spółka po otrzymaniu wyniku kontroli celno-skarbowej skorygowała rozliczenie podatkowe zgodnie z ustaleniami organu podatkowego i dokonała zapłaty zaległości podatkowych wraz z odsetkami (tym samym niniejsza decyzja, nie implikuje konieczności uregulowania przedmiotowych zobowiązań podatkowych). Spółka dokonała korekt zgodnie z treścią wyniku kontroli oraz uregulowała zaległości podatkowe kierując się ostrożnością procesową oraz mając na względzie zapobieżenie dalszemu powstawaniu odsetek od zaległości podatkowych, a także dążąc do uniknięcia potencjalnych kosztów postępowania egzekucyjnego. Następnie po zapłaceniu zaległości, korzystając z uprawnień przewidzianych przepisami Ordynacji podatkowej, Spółka dokonała ponownych korekt deklaracji VAT-7 za sporne okresy i złożyła wniosek o stwierdzenie nadpłaty podatku. Niniejsza decyzja Naczelnika Drugiego Śląskiego Urzędu Skarbowego w Bielsku-Białej, jest kolejnym etapem prowadzonego w przedmiotowej sprawie postępowania. Pierwotna decyzja została zaskarżona przez Spółkę i następnie uchylona w całości oraz przekazana do ponownego rozpatrzenia organowi pierwszej instancji, celem przeprowadzenia postępowania dowodowego w znacznej części. Przedmiotowa decyzja jest efektem ponownego rozpoznania sprawy przez organ pierwszej instancji, tj. Naczelnika Drugiego Śląskiego Urzędu Skarbowego w Bielsku-Białej. Postępowanie jest w toku.

W dniu 29 października 2024 roku Naczelnik Drugiego Śląskiego Urzędu Skarbowego w Bielsku-Białej, przekazał pismo w sprawie wszczęcia przeciwko Spółce postępowania podatkowego w podatku od towarów i usług za okresy od czerwca 2015 roku do czerwca 2016 roku. Niniejsze postępowanie jest kontynuacją procesu kontrolnego podatku od towarów i usług za te ww. okresy. W konsekwencji tej kontroli, Spółka złożyła korekty dokumentów rozliczeniowych, obejmujące swym zakresem wnioski wynikające z protokołu pokontrolnego oraz uregulowała zaległości podatkowe kierując się ostrożnością procesową oraz mając na względzie zapobieżenie dalszemu powstawaniu odsetek od zaległości podatkowych, a także dążąc do uniknięcia potencjalnych kosztów postępowania egzekucyjnego. Następnie po zapłaceniu określonych w protokole pokontrolnym zaległości, korzystając z uprawnień przewidzianych przepisami Ordynacji podatkowej, Spółka dokonała ponownych korekt dokumentów rozliczeniowych za sporne okresy i złożyła wniosek o stwierdzenie nadpłaty podatku. Naczelnik Drugiego Śląskiego Urzędu Skarbowego w Bielsku-Białej odmówił stwierdzenia i zwrotu tych dokonanych nadpłat, jednakże Dyrektor Izby Administracji Skarbowej w Katowicach uchylił w całości tą decyzję, przekazując sprawę do ponownego rozpatrzenia, wskazując jednocześnie na konieczność uzupełnienia materiału dowodowego i wyjaśnienia okoliczności faktycznych istotnych dla rozstrzygnięcia sprawy. Wszczęte przez Naczelnika Drugiego Śląskiego Urzędu Skarbowego w Bielsku-Białej przedmiotowe postępowanie, jest konsekwencją decyzji Dyrektora Izby Administracji Skarbowej w Katowicach, o której mowa powyżej.

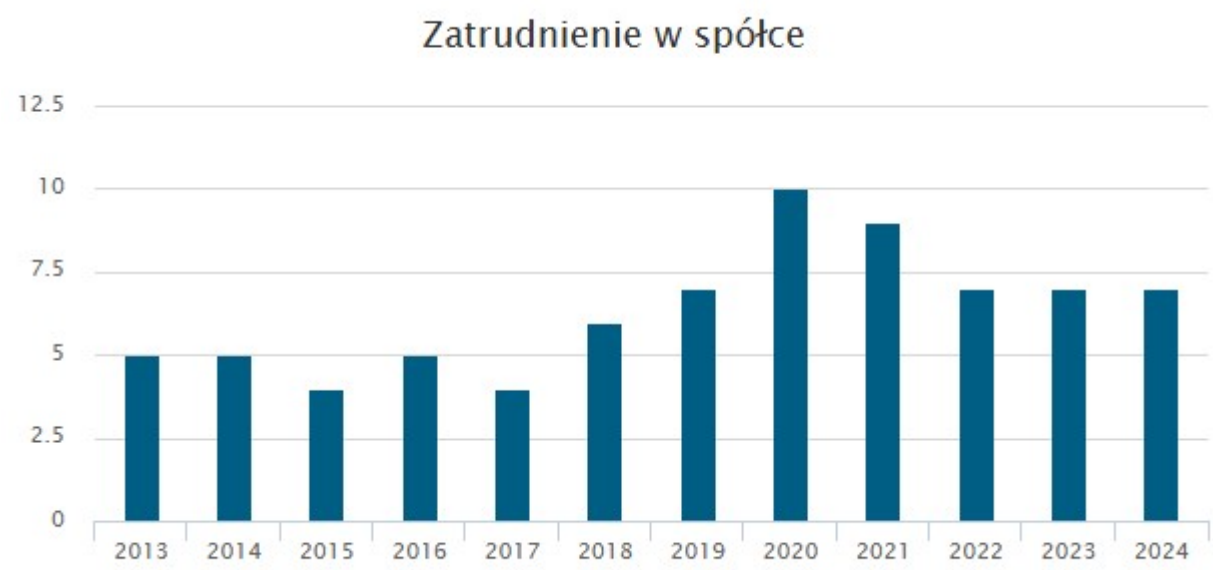
6. Istotne informacje i dane niefinansowe.

ZATRUDNIENIE

Na dzień 31 grudnia 2024 r zatrudniano 7 osób na 7 etatów.

Wyszczególnienie	Prymus S.A.
Liczba pracowników zatrudnionych na pełny etat	7
Średnia wieku pracowników	45,3 lat
Struktura zatrudnienia wg wykształcenia	Wyższe – 71% Średnie – 29%
Struktura zatrudnienia wg płci	Kobiety – 57% Mężczyźni – 43%
Źródło: Prymus S.A.	

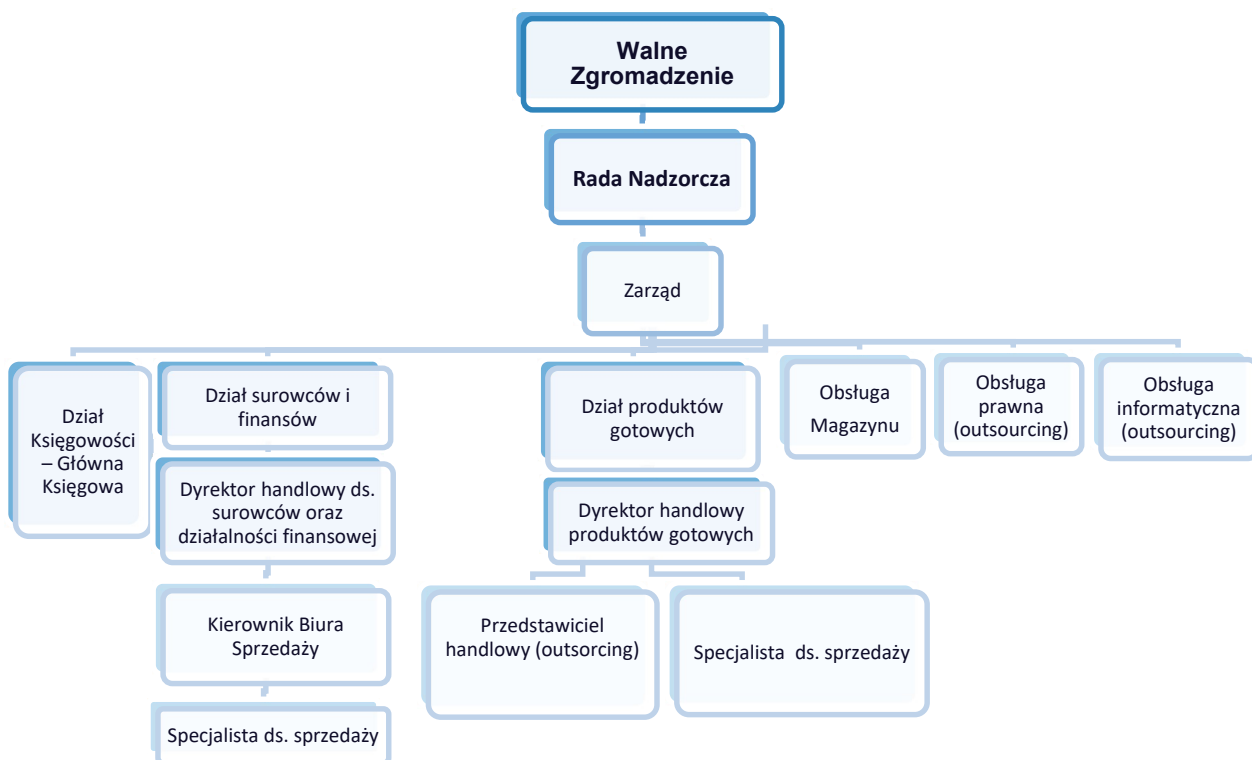
Tabela nr 4. Zasoby ludzkie Prymus S.A. w 2024 r.



Rysunek nr 5. Zatrudnienie w spółce na przestrzeni lat 2013 – 2024.

Spółka w swojej działalności korzysta z usług outsourcingowych, powierzając zadania wspomagające główną działalność podmiotom zewnętrznym (m.in. usługi prawne, informatyczne). Spółka działa również w oparciu o umowy zlecenia. Taka strategia pozwala na redukcję kosztów oraz uzyskanie dostępu do usług najwyższej jakości.

W 2024 roku Prymus S.A. kontynuowała program szkoleń w zakresie podnoszenia kwalifikacji zawodowych.



Rysunek nr 6. Schemat organizacyjny Prymus S.A. – stan na dzień 31 grudnia 2024 r.

Spółeczna odpowiedzialność biznesu

Prymus S.A. realizuje ideę biznesu odpowiedzialnego społecznie uwzględniając przepisy prawa oraz normy etyczne. W Spółce funkcjonuje Kodeks Etyki Biznesu Prymus S.A., który zobowiązuje Pracowników do etycznego postępowania, w związku wykonywaniem obowiązków służbowych.

Odpowiedzialność społeczna w zakresie ochrony środowiska

Prymus S.A. jako dystrybutor surowców chemicznych oraz producent chemii budowlanej deklaruje dbałość o ochronę środowiska w obszarze swojej działalności. Polityka środowiskowa, na równi ze spełnieniem wymagań w zakresie jakości oferowanych produktów, jest priorytetem w strategii zarządzania Spółką. Stale dążymy do zmniejszenia wpływu naszej działalności na środowisko i pomagamy chronić zasoby naturalne. Pracownicy Prymus S.A. zobowiązują się przestrzegać przepisów o ochronie środowiska i wewnętrznych wymogów odnoszących się do ich stanowisk pracy, a także zgłaszać wszystkie incydenty i naruszenia związane z ochroną środowiska. Zarząd Spółki zobowiązuje się zapewnić Pracownikom dostęp do szkoleń i zasobów niezbędnych do wypełniania tych obowiązków.

Spółka wraz ze swoimi partnerami tworzy zrównoważoną sieć producentów, przetwórców, przewoźników, właścicieli magazynów, handlowców i dystrybutorów, którzy troszczą się o środowisko naturalne.

Jako dowód naszych starań na rzecz zrównoważonego rozwoju swojej działalności i otaczającego nas świata możemy pochwalić się uzyskaniem Certyfikatu Oznakowania Ekologicznego Green Label PRS.

Działalność Spółki w tym zakresie przejawia się m.in. poprzez stosowanie okrężnego systemu wykorzystywania palet. Dzięki temu można odzyskiwać większą ich liczbę i możliwie najczęściej wykorzystywać je ponownie.

Relacje inwestorskie

Transparentność oraz wysoka jakość polityki informacyjnej to najważniejsze elementy realizowanej przez Prymus S.A. komunikacji ze środowiskiem rynku kapitałowego. W tym celu Spółka wykorzystuje dwa rodzaje instrumentów. Pierwszym z nich są działania o charakterze obligatoryjnym, drugi rodzaj to alternatywne narzędzia komunikacji. Spółka, zgodnie z Regulaminem ASO (określającym zasady oraz obowiązki związane z funkcjonowaniem w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect), a także Rozporządzeniem w sprawie nadużyć na rynku (MAR), na bieżąco raportuje o wszystkich zdarzeniach, które bezwzględnie podlegają obowiązkowi przekazania do publicznej wiadomości, a które wypełniają znamiona informacji poufnej, korporacyjne oraz które Zarząd uznaje za mające istotny wpływ na działalność Spółki.

Prymus S.A. prowadzi serwis relacji inwestorskich na stronie internetowej: <http://prymussa.pl>.

Na stronie internetowej Prymus S.A. dostępne są do pobrania pliki w wersji edytowalnej, zawierające dane finansowe Spółki.

System kontroli wewnętrznej i zarządzania ryzykiem w procesie sporządzania sprawozdań finansowych

System kontroli wewnętrznej Prymus S.A. i zarządzania ryzykiem w procesie sporządzania sprawozdań finansowych realizowany jest w oparciu o następujące zasady:

- stosowanie procedur ewidencji księgowej oraz kontrolę ich przestrzegania,
- stosowanie procedur autoryzacji i opiniowania rocznych sprawozdań finansowych przed publikacją,
- badanie rocznych sprawozdań finansowych Prymus S.A.

Ponadto ewidencja zdarzeń gospodarczych w Prymus S.A. odbywa się za pośrednictwem zintegrowanego systemu finansowo-księgowego, którego konfiguracja jest zgodna z przyjętą polityką rachunkowości. Bezpieczeństwo i dostępność informacji zawartych w niniejszym systemie finansowo-księgowym kontrolowane są na wszystkich poziomach.

Wybór podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych Prymus S.A. jest dokonywany przez Radę Nadzorczą.

Spółka stosuje procedury autoryzacji, zgodnie z którymi raporty okresowe przekazywane są Autoryzowanemu Doradcy, a następnie Przewodniczącemu Rady Nadzorczej do zaopiniowania. Po uzyskaniu opinii Rady Nadzorczej oraz po zakończeniu weryfikacji przez audytora, sprawozdania finansowe są zatwierdzane przez Zarząd Spółki do publikacji, a następnie przekazywane do publicznej wiadomości.

Do czasu opublikowania, raporty okresowe wraz ze sprawozdaniami finansowymi udostępniane są wyłącznie osobom uczestniczącym w procesie ich przygotowania, weryfikacji i zatwierdzenia.

7. Organy Spółki w 2024 roku.

ZARZĄD:

Zarząd Spółki statutowo składa się z jednej lub większej ilości członków, powoływanych na okres trzyletniej wspólnej kadencji. Każdorazowo Rada Nadzorcza określa liczbę członków Zarządu danej kadencji.

W przypadku Zarządu wieloosobowego do reprezentowania Spółki, składania oświadczeń woli i podpisywania w imieniu Spółki upoważniony jest Prezes Zarządu samodzielnie, a każdy inny Członek Zarządu z innym Członkiem Zarządu lub Prokurentem.

Skład osobowy Zarządu Prymus S.A. na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania przedstawia się następująco:

Imię i nazwisko	Funkcja pełniona w Zarządzie Prymus S.A.	Czas trwania obecnej kadencji
Adam Łanoszka	Prezes Zarządu	01.03.2022 r. – 31.12.2025

Źródło: Opracowanie własne Prymus S.A.

Doświadczenie i kompetencje Zarządu:

Adam Łanoszka – Prezes Zarządu

Adam Łanoszka ukończył studia na Uniwersytecie Ekonomicznym w Krakowie, kierunek: Finanse i Bankowość, uzyskując tytuł magistra ekonomii (praca magisterska o tematyce rynku kapitałowego). Swoją karierę zawodową w segmencie finansowym zaczął w spółce Telekomunikacja Polska S.A., gdzie przez 10 lat był zatrudniony na samodzielnym stanowisku głównego planisty finansowego, będąc odpowiedzialnym za płynność finansową spółki. Swoje doświadczenia zawodowe rozwijał podczas współpracy z instytucjami rynku finansowego. Związany był m.in. z Domem Inwestycyjnym Taurus Sp. z o. o., w którym pełnił funkcję Wiceprezesa Zarządu, ponadto pełnił funkcję Prezesa Zarządu RUNICOM Corporate Finance Sp. z o. o.

W latach 2008-2010 doradzał również Zarządowi InvestConGroup S.A., notowanej na GPW grupie kapitałowej, której zakres działalności obejmuje m.in. obszar inwestycji oraz doradztwa finansowego. Zasiadał także w Radzie Nadzorczej Invest Consulting S.A. Posiada także certyfikat autoryzowanego doradcy w ASO nr 93/2011 oraz legitymuje się certyfikatem Ministerstwa Finansów (nr 8562/2004) uprawniającym do usługowego prowadzenia ksiąg rachunkowych.

Pan Adam Łanoszka, pełniący w prezentowanym okresie funkcję Prezesa Zarządu, zgodnie z przekazanymi zawiadomieniami w trybie art. 69 ustawy o ofercie oraz w trybie art. 19 Rozporządzenia MAR, posiada 433.724 akcje, stanowiące 4,57 % udziału w kapitale zakładowym, uprawniające do wykonywania z nich 4,57 % głosów na walnym zgromadzeniu, tj. 433.724 głosów.

Szczegółowy życiorys opublikowany został na stronie internetowej Spółki.

Zarząd zarządza majątkiem i sprawami Spółki, reprezentuje ją oraz kieruje całokształtem bieżącej działalności gospodarczej.

Zasady pracy Zarządu Prymus S.A. opisane są w następujących dokumentach:

- Statut Spółki,
- Regulamin Zarządu Prymus S.A.,

- Dobre praktyki spółek notowanych na NewConnect,
- Obowiązujące przepisy prawne.

Nie istnieją umowy między Prymus S.A., a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia.

Informacje o wartości wynagrodzeń z tytułu pełnienia funkcji we władzach Prymus S.A. podano w Tabeli nr 2.37 Sprawozdania finansowego Prymus S.A. za 2024 rok.

RADA NADZORCZA:

Rada Nadzorcza składa się od 5 do 9 członków powołanych na okres wspólnej pięcioletniej kadencji. Rada Nadzorcza lub poszczególni jej członkowie mogą być w każdym czasie odwołani przed upływem kadencji.

Rada Nadzorcza sprawuje stały nadzór nad działalnością Spółki, a w szczególności:

- bada sprawozdania finansowe Spółki, zarówno co do zgodności z dokumentami, jak i ze stanem faktycznym, sprawozdania Zarządu z działalności Spółki, analizuje i opiniuje wnioski Zarządu w sprawie podziału zysku Spółki, źródeł i sposobu pokrycia strat, wysokości odpisów na fundusze celowe;
- powołuje i odwołuje członków Zarządu danej kadencji, zawiera umowy z członkami Zarządu Spółki oraz określa zasady ich wynagradzania, wykonuje względem Zarządu w imieniu Spółki uprawnienia wynikające ze stosunku pracy;
- opiniuje projekty zmian statutu;
- zatwierdza regulamin zarządu;
- wyraża zgodę na zawarcie umów dotyczących nabycia i zbycia nieruchomości, użytkowania wieczystego lub udziału w nieruchomości;
- wybiera biegłego rewidenta do badania sprawozdań finansowych Spółki.

Rada Nadzorcza powołuje i odwołuje członków Zarządu oraz dokonuje wyboru spośród nich Prezesa Zarządu.

Rada Nadzorcza Prymus S.A. działa w oparciu o:

- Statut Spółki,
- Regulamin Rady Nadzorczej,
- Dobre praktyki spółek notowanych na NewConnect,
- Obowiązujące przepisy prawne.

Obecna kadencja Rady Nadzorczej Prymus S.A. rozpoczęła się 27 czerwca 2022 roku.

W dniu 9 lutego 2024 r. Pan Maciej Lewko złożył rezygnację z członkostwa w Radzie Nadzorczej.

W dniu 18 marca 2024 roku Rada Nadzorcza dokooptowała do składu Rady Nadzorczej Pana Sergiusza Frąckowiaka.

Wobec powyższego, skład Rady Nadzorczej na dzień publikacji raportu jest następujący:

Anna Pawlak – Przewodnicząca Rady Nadzorczej

Dariusz Pado – Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej

Olivia Sobik – Członek Rady Nadzorczej
Krzysztof Goryczka – Członek Rady Nadzorczej
Sergiusz Frąckowiak - Członek Rady Nadzorczej

Rada Nadzorcza nie wyodrębniła spośród swoich członków żadnych komitetów czy zespołów roboczych. Zarząd Prymus S.A. na podstawie oświadczeń Członków Rady Nadzorczej Prymus S.A., podaje do wiadomości, iż pomiędzy Członkami Rady Nadzorczej, a Prymus S.A. nie istniały powiązania.

Nie istnieją powiązania osobowe pomiędzy Członkami Rady Nadzorczej, a Zarządem.

Informacje o wartości wynagrodzeń z tytułu członkostwa w Radzie Nadzorczej Prymus S.A. podano w Tabeli nr 2.37 Sprawozdania finansowego Prymus S.A. za 2024 rok.

ZASADY ZMIANY STATUTU

Wszelkie zmiany w Statucie Prymus S.A. uchwalane są przez Walne Zgromadzenie, a następnie wymagają wpisu do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego.

Walne Zgromadzenie Prymus S.A. może upoważnić Radę Nadzorczą do ustalenia jednolitego tekstu Statutu. Informacja o zarejestrowaniu zmian w Statucie Spółki w rejestrze przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego, przekazywana jest do publicznej wiadomości w trybie raportu bieżącego za pośrednictwem Elektronicznej Bazy Informacji (System EBI).

8. Wewnętrzne i zewnętrzne czynniki istotne dla sytuacji Spółki w 2024 roku

Surowce chemiczne oraz przemysł tworzyw sztucznych

Mimo utrzymującej się przez lata konkurencyjnej pozycji na rynku, polski przemysł chemiczny zaczął odczuwać negatywne skutki globalnych i regionalnych zawirowań gospodarczych, które przyczyniły się do spadku produkcji sprzedanej sektora chemicznego w 2023 roku. Niestety po zakończeniu roku 2024 negatywna tendencja utrzymuje się, co jest sygnałem alarmującym, zważywszy na strategiczną rolę przemysłu chemicznego w łańcuchach dostaw kluczowych branż.

Rok 2024 zapowiadał się pozytywnie, gdyż Polska jako jeden z kluczowych producentów tworzyw sztucznych w Europie współpracując z różnymi klientami reagowała pozytywnie na występujące zmiany. Polski przemysł jest nowoczesny i konkurencyjny. Kluczowe było i jest w dalszym ciągu inwestowanie w badania i rozwój, aby

rozwijać nowe produkty i technologie, które będą odpowiadały potrzebom klientów na wschodnich rynkach.

¹

Rynek surowców w pierwszych dwóch kwartałach 2024 roku charakteryzował się słabym popytem. Pogarszająca się sytuacja eksportu polimerów produkowanych w Europie, a także stagnacja czy wręcz spadek europejskiego popytu konsumpcyjnego i powiązanej z nim produkcji przemysłowej, przełożyła się na fakt, iż rynek europejski stał się nadpodażowy. Miało to również wpływ na branżę tworzyw sztucznych czego konsekwencją jest spadek liczby zamówień. W obecnej sytuacji rynkowej, przetwórcy pracują z niższymi zapasami polimerów, starając się utrzymać elastyczność zakupów i pozycję przepływów środków pieniężnych. Polichlorek winylu na rynku europejskim na koniec kwietnia 2024 roku odnotował umiarkowany wzrost sprzedaży, jednak producenci pomimo niższego importu i cięć produkcji, mieli trudności z zwiększeniem swoich marż zysku. Dostawcy zachowywali jednak ostrożność, aby uniknąć strat. Dostawcy regionalni napotykali wzmożoną konkurencję, co skutkowało dostosowaniem początkowych podwyżek cen w celu utrzymania dynamiki na rynku. W kwietniu 2024 r., większość transakcji PVC odnotowała wzrost cen, stanowiącą połowę podwyżki etylenu. Ówczesna stabilność cenowa, uzależniona była od początkowego poziomu cen i wielkości zakupów.

Popyt nie spełnił oczekiwań sezonowych, co przełożyło się na spowolnienie eksportu PVC.

Rynek chemii budowlanej

Również branża budowlana zaobserwowała znaczny spadek popytu, a producenci rur w odpowiedzi na brak nowych projektów i rosnącą konkurencję, oferowali mniejsze zapytania ofertowe.

Rok 2024 polski rynek budowlany rozpoczął z nadzieją na uruchomienie Środków z Krajowego Planu Odbudowy. Drugą szansą dla poprawy sytuacji rynku budowlanego było zwiększenie przez GDDKiA wydatków inwestycyjnych. Uruchomienie środków z powyższych źródeł była dobrą prognozą dla budownictwa inżynierskiego.

Z negatywnych czynników wpływających na sytuację rynku budowlanego w 2024 roku zaliczyć należy ciągle wysoką inflację, która nie pozwalała zwiększyć aktywności inwestorów prywatnych oraz fakt, że rok 2024 był rokiem wyborczym, gdyż to znacznie ograniczy się skłonność samorządów do ogłaszania przetargów.

W przypadku cen materiałów budowlanych nie był przewidywany ich wzrost. Jednakże, na koszty budowania wpływają zmiany przepisów unijnych dążące do budownictwa zeroemisyjnego, inwestorzy sięgają zatem po nowoczesne materiały powstające z surowców odnawialnych, recyklingowych.²

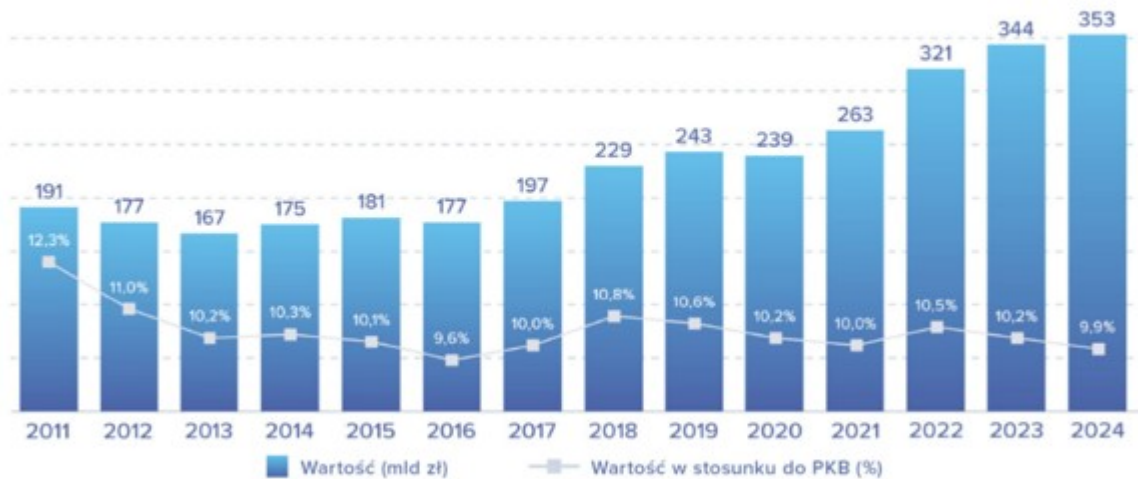
Według najnowszych prognoz Spectis, po słabym dla branży 2024 roku, następne lata powinny być okresem dużo lepszym dla branży budowlanej, a tempo przyrostu wartości, będzie wyraźnie przewyższa poziom inflacji w budownictwie.

Wspomniany przyrost w ostatnich latach miał jednak charakter nominalny. Wynikał on bowiem ze wzrostu cen materiałów oraz siły roboczej.

¹https://cortexch.com/blog/rynek-tworzyw-sztucznych/?gad_source=1&gclid=EAIaIQobChMI8Mz-rdr9hAMVvRiiAx2G0gIoEAAYAiAAEgI2PvD_BwE

² Prognozy rynku budowlanego 2024, perspektywy w sektorze budowlanym (technologiebudownictwo.pl)

Rynek budowlany w Polsce



Uwaga: 2023 - szacunek; 2024 - prognoza
Źródło: Spectis, raport „Rynek budowlany w Polsce 2024-2031”.

Rysunek nr 7. Rynek budowlany w Polsce 2011-2024 r.

Pozytywnie wyglądające prognozy mogą jednak okazać się błędne, gdyż hamulcem może okazać się m.in.:

- Wysoki poziom stóp procentowych,
- Pogarszające się wskaźniki demograficzne,
- Rosnące koszty surowców i materiałów,
- Niepewna sytuacja geopolityczna
- Niedobór pracowników budowlanych.³

Koniunktura gospodarcza

W 2024 roku nastąpił szereg wydarzeń, które wywarły istotny wpływ na sytuację finansową Polaków i kondycję gospodarczą kraju. Elementami kształtującymi ekonomiczną rzeczywistość minionego roku były m.in.:

- zmiany w programach społecznych,
- wyzwania związane z polityką monetarną oraz inflacją,
- napięcia globalne: wojna na Ukrainie oraz zmiana administracji w USA,
- skutki katastrof naturalnych.

Wspomniane wyżej napięcia globalne przełożyły się na wzrost cen energii oraz nowe wyzwania geopolityczne, natomiast w kraju konieczne było zmaganie się z wrześnieową powodzią, która zniszczyła infrastrukturę w południowo-zachodniej Polsce, generując miliardowe koszty związane z odbudową powstałych zniszczeń.⁴

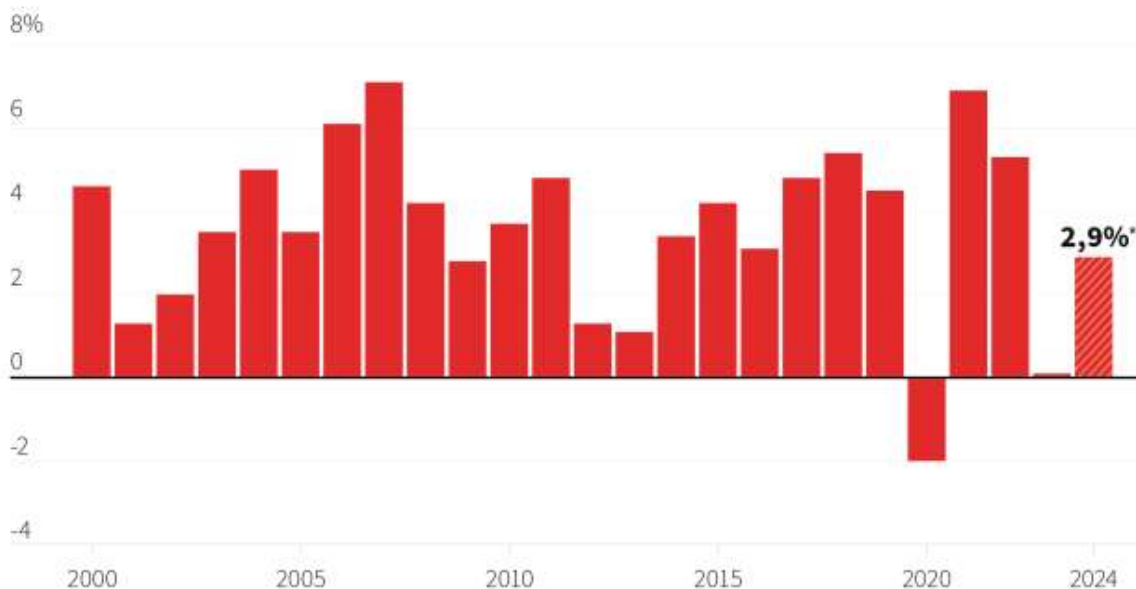
³ Źródło: Spectis.pl

⁴ <https://www.bankier.pl/smart/finansowe-podsumowanie-roku-2024>

Wzrost gospodarczy w Polsce

PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (PKB)

Zmiana procentowa rok do roku



Rysunek nr 8. Wzrost gospodarczy w Polsce 2000 r. – 2024 r.

Źródło: GUS

Po bardzo słabym roku 2023, w którym dynamika wzrostu PKB wyniosła jedynie 0,1% w stosunku do roku poprzedniego, oczekiwano, że w 2024 r. nastąpi długo oczekiwane odbicie gospodarcze. Jak się okazało Produkt Krajowy Brutto w minionym roku wzrósł o 2,9 %.

W 2025 roku oczekiwany jest powrót na ścieżkę szybkiego wzrostu gospodarczego. Kluczową rolę w odbiciu mogą odegrać oczekiwane obniżki stóp procentowych, które powinny pobudzić popyt wewnętrzny oraz zwiększyć dostępność kredytów.

Prymus S.A. ze względu na swoją wieloraką działalność też w dużej mierze jest uzależniona w swej działalności od wysokości stóp procentowych. Z jednej strony ze względu na działalność finansową, tj. udzielanie pożyczek, wysokie stopy procentowe dają Spółce możliwość podnoszenia stawek oprocentowania opłat, z drugiej jednak strony spadek stóp procentowych może „odblokować” ilość zamówień na wyroby gotowe, ze względu na wyżej wspomniane zwiększenie dostępności kredytów na działalność inwestycyjną potencjalnych klientów.

W minionym roku stopy procentowe NBP pozostały na zmienionym poziomie, kontynuując politykę z poprzedniego roku:

- Stopa referencyjna 5,75%,
- Stopa lombardowa – 6,25%
- Stopa depozytowa – 5,25%

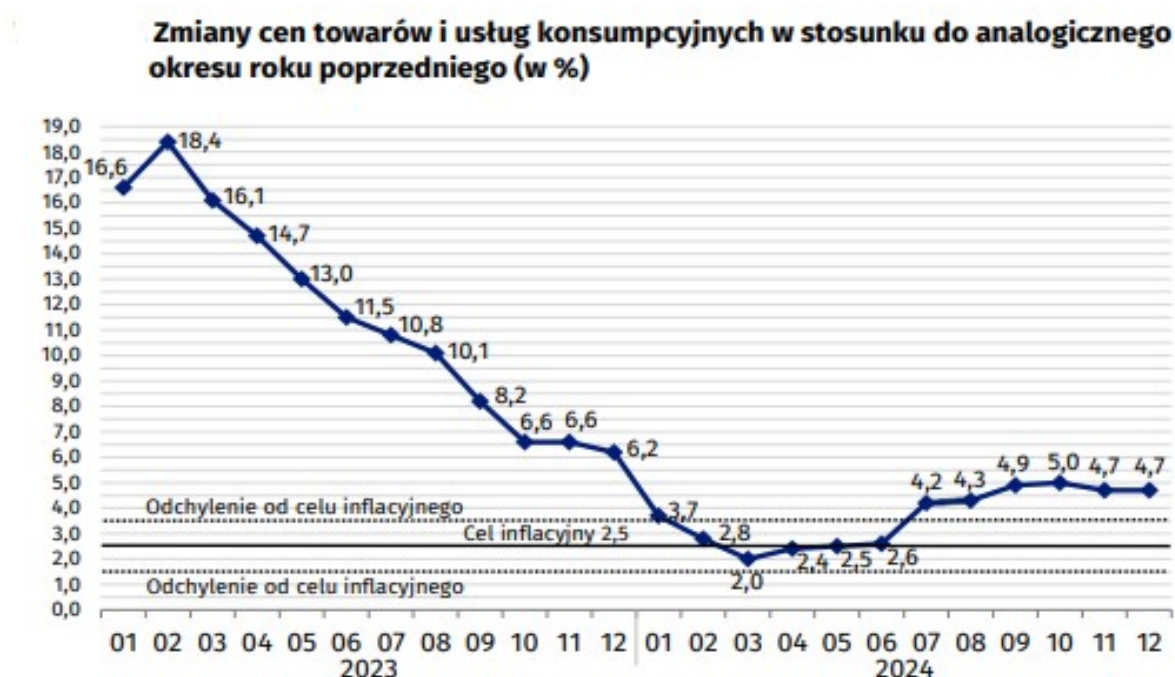
Warto zauważyć, że w listopadzie 2024 r. NBP opublikował projekcję inflacji i PKB, zakładającą utrzymanie stałych stóp procentowych, oraz przewidywała spadek inflacji w latach kolejnych, co sugeruje, że NBP oczekuje celu inflacyjnego bez konieczności dalszego zacieśnienia polityki pieniężnej.

Zmiana administracji w USA przynosi zarówno szanse, jak i wyzwania dla świata, ale także dla Polski. Z jednej strony polityka obecnej administracji USA może oznaczać mniej przewidywalną współpracę z sojusznikami, co może wiązać się z ryzykiem osłabienia wsparcia militarnego i politycznego dla Polski. Z drugiej strony osłabienie presji na ekologiczne i energetyczne kwestie może pozwolić Polsce na bardziej elastyczne podejście do własnej transformacji energetycznej, co w konsekwencji może również otworzyć możliwości dla polskich firm na rynku amerykańskim.

Trwająca dalej wojna w Ukrainie nie pozostaje bez wpływu na gospodarkę globalną i finanse. Przedłużający się konflikt doprowadził do utrzymania wysokich cen surowców energetycznych, akraje zachodnie, w tym również Polska, ponoszą ogromne koszty wsparcia dla Ukrainy, co wpływa na budżet krajowy i możliwości inwestycyjne.⁵

Inwestycje miały być elementem znacznie przyspieszającym wzrost gospodarczy, jednakże w stosunku do roku poprzedniego wzrosły one bardzo nieznacznie. Wzrost ten wynikał bardziej ze zwiększenia się popytu krajowego przy jednoczesnym ujemnym saldzie obrotów zagranicznych. Do wyższego poziomu PKB przyczyniły się także wzrosty zapasów, spożycia publicznego oraz spożycia w sektorze gospodarstw domowych.

Niepokojąca była sytuacja przedsiębiorstw sektora niefinansowego. W III kwartale 2024 r. przychody przedsiębiorstw niefinansowych spadły o 3,5 % w stosunku do roku 2023. Przełożyło się to na spadek wyników finansowych netto na poziomie 29 %. Silnie spadła rentowność przedsiębiorstw. W każdym z trzech kwartałów dynamika nakładów inwestycyjnych dokonywanych przez przedsiębiorstwa była także ujemna. W I połowie 2024 roku po chwilowym zbliżeniu się inflacji do poziomu celu inflacyjnego, w II połowie 2024 roku obserwowaliśmy ponowny jej wzrost wynikający z częściowego odmrożeniu cen surowców energetycznych oraz utrzymującą się wciąż wysoką dynamiką wzrostu cen żywności.⁶



Rysunek nr 9. Zmiany cen towarów i usług konsumpcyjnych – porównanie roku 2024 i 2023.

⁵ Finansowe podsumowanie roku 2024 | Poradnik SMART Bankier.pl

⁶ <https://tvn24.pl/biznes/z-kraju/pkb-polski-w-iii-kwartale-2024-st8179020>

Inflacja nominalna wzrosła w październiku 2024 r. do 5 % ze względu na wyższy podatek VAT od żywności i wyższe regulowane ceny energii.

Spadek cen producentów powinien wywierać presję na spadek inflacji cen towarów. Wciąż jednak, ze względu na silny wzrost płac i niedobory siły roboczej, podwyższona pozostaje inflacja cen usług.

W grudniu 2024 r. wskaźnik cen towarów i usług konsumpcyjnych kształtował się powyżej górnej granicy odchyłeń od celu inflacyjnego określonego przez Radę Polityki Pieniężnej i w porównaniu z analogicznym miesiącem ubiegłego roku wzrósł o 4,7 %.

Chociaż spowolnienie gospodarcze oraz wysoka inflacja utrudniły życie wielu Polakom, miniony rok przyniósł również pewne perspektywy optymistyczne. Zbliżający się napływ środków z Krajowego Planu Odbudowy oraz oczekiwane obniżki stóp procentowych mogą poprawić sytuację gospodarczą w nadchodzących latach.

We wrześniu 2024 r. Polska została dotknięta niszczycielską powodzią. Skutki finansowe i ogromne zniszczenia były ogromne. Władze lokalne oraz krajowe, musiały alokować znaczne środki na działania ratunkowe i rekonstrukcyjne, co ograniczało możliwość realizacji innych inwestycji infrastrukturalnych oraz społecznych. Wiele osób utraciło majątek, co wywołało kryzys ekonomiczny na poziomie lokalnym, w tym wzrost bezrobocia na zalanych obszarach oraz spadek dochodów.

Stopa bezrobocia w kraju pozostała na poziomie 5%, mimo zaskakującego wzrostu bezrobotnych w okresie wakacyjnym, gdyż wówczas ze względu na zwiększony popyt na pracę sezonową zwykle przynosi on spadek bezrobocia. Jednakże, w przypadku rynku pracy, wzrost liczby bezrobotnych jest niepokojący i skłania do zmiany prognoz na przyszłość.⁷

Wahania kursów walutowych

Wyniki Prymus S.A. zależą od wahań kursu EUR/PLN. Ok. 1,16 % sprzedaży stanowi wewnątrzwspólnotowa dostawa towarów oraz eksport, który jest fakturowany w walucie EUR. Ewentualny zysk lub strata, w związku z wahaniami kursu euro, jest związany także z działalnością finansową Spółki, tj. udzielaniem pożyczek w walucie EUR.

W 2024 roku kurs EUR/PLN podlegał ciągłym wahanom. Początek roku rozpoczął się kursem na poziomie 4,34 EUR/PLN. W dniu 17 stycznia 2024 roku osiągnął maksimum w wysokości 4,41 EUR/PLN. Najniższe notowanie EUR, wynoszące 4,24 zł odnotowano w dniu 27 grudnia 2024 roku. Na koniec roku osiągnął poziom 4,27 EUR/PLN.

⁷ <https://kig.pl/raport-mikro-i-makro/polska-gospodarka-zyskuje-na-sile-raport-makroekonomiczny-kig/>



Źródło: <https://www.bankier.pl/waluty/kursy-walut/nbp/EUR>

Rysunek nr 10. Kurs EUR/PLN w 2024 r.

Kurs EUR/PLN	Okres sprawozdawczy 01.01-31.12.2024	Okres sprawozdawczy 01.01-31.12.2023
średni kurs NBP na koniec okresu	4,3017	4,5330
kurs NPB na początek okresu	4,3350	4,6566
kurs NPB na koniec okresu	4,2745	4,3393
Zmiana	-0,0648	-0,34
zmiana (%)	-1,49%	-7,31%

Źródło: Opracowanie własne na podstawie <http://www.bankier.pl/waluty/kursy-walut/forex/EURPLN>

Tabela nr 5. Wybrane dane dotyczące kursu EUR/PLN w 2024 i 2023 r.

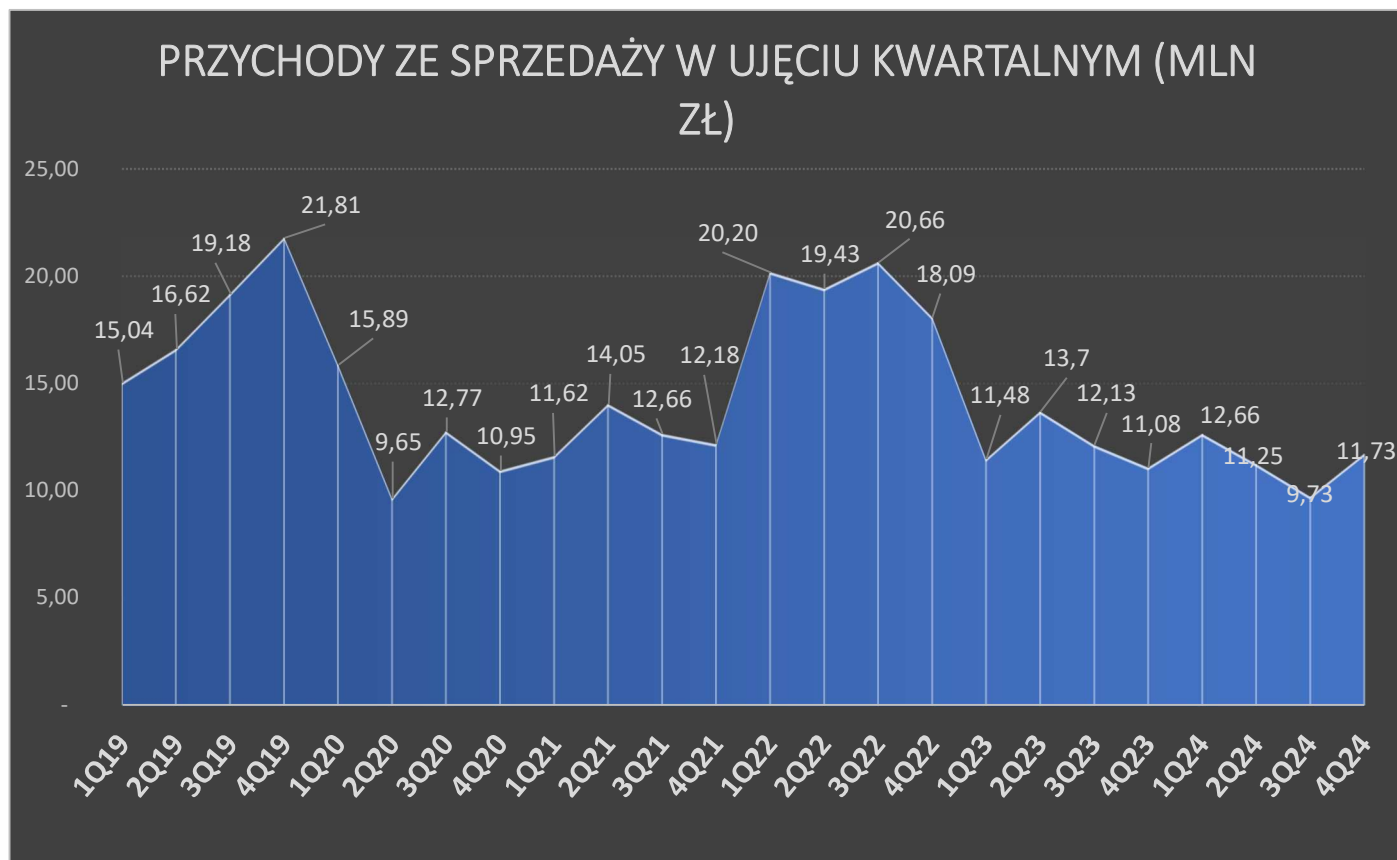
Przyszłe wyniki finansowe Prymus S.A. uzależnione są bieżącej kondycji finansowej, jak również od następujących czynników wewnętrznych:

- dopasowanie kluczowych kompetencji do potrzeb rynku,
- rozbudowa portfolio dostosowana do wymagań klientów,
- możliwości customizacji,
- możliwości produkcyjnych profili WPC (potencjał produkcyjny Gamrat WPC sp. z o.o.),
- dostępnością surowców,
- dynamicznego rozwoju na rynku krajowym i eksportowym oraz pogłębianie penetracji tych rynków,

Zarówno czynniki zewnętrzne, jak i wewnętrzne są uwzględniane przez Zarząd Prymus S.A. w procesie zarządzania i realizacji strategii.

Sezonowość sprzedaży

Przychody ze sprzedaży Spółki wykazują się sezonowością. Dane historyczne poziomu przychodów w podziale na kwartały pokazują, że miesiące zimowe charakteryzują się spadkiem sprzedaży, podczas gdy w okresie letnim Spółka osiąga najwyższe przychody. Sezonowość sprzedaży Spółki przedstawia Rysunek nr 11.



Rysunek nr 11. Sezonowość sprzedaży Prymus S.A. w latach 2019-2024 w ujęciu kwartalnym.

9. Przewidywany rozwój Spółki

Strategia Spółki oparta jest na kontynuacji działalności podjętej w poprzednich latach w następujących obszarach:

- sprzedaż surowców chemicznych (do przetwórstwa tworzyw sztucznych oraz chemii budowlanej),
- sprzedaż produktów gotowych (profile WPC, panele LVT),
- działalność finansowa (pożyczki, faktoring).

Ciągłość strategii jest ważna zwłaszcza z punktu widzenia wdrażania i aplikacji nowych surowców u klientów. Wiodącym segmentem w przychodach ze sprzedaży Prymus S.A. są surowce chemiczne. Stanowią one blisko 87 % wartości sprzedaży Spółki.

Celem strategicznym Prymus S.A. jest zapewnienie trwałej poprawy pozycji konkurencyjnej oraz zwiększenie wartości Spółki dla Akcjonariuszy.

Strategia rozwoju Spółki zakłada podjęcie w 2025 roku następujących działań:

- rozwój filaru produktów gotowych poprzez intensyfikację sprzedaży produktów WPC oraz LVT (poszukiwanie nowych klientów oraz projektowanie unikatowych rozwiązań w zakresie produktów komplementarnych) dla następujących odbiorców: inwestorów, wykonawców i architektów,
- zwiększenie sprzedaży surowców do produkcji tworzyw sztucznych oraz środków pomocniczych,
- realizacja założonej polityki dystrybucji produkowanych przez słowackiego producenta dyspersji i klejów marki Duvilax[®],
- udzielanie klientom pomocy technologicznej we wdrażaniu oferowanych przez Prymus S.A. surowców bezpośrednio w aplikacjach do klejów, farb, lakierów, itp.,
- pozyskiwanie nowych klientów oraz poszerzenie oferty dla obecnych odbiorców,
- dalsza współpraca z producentami surowców, głównie z: Duslo A.S., BorsodChem Zrt., Basell Orlen Polyolefins Sprzedaż Sp. z o.o., Ineos Sales Belgium NV, Borealis AG.

ZDARZENIA I OKOLICZNOŚCI ISTOTNIE WPŁYWAJĄCE NA DZIAŁALNOŚĆ PO 31.12.2024 ROKU:

W dniu 03 lutego 2025 roku Zarząd Spółki zawarł z firmą Gamrat S.A. z siedzibą w Jaśle umowę na sprzedaż na rzecz Gamrat S.A. polichlorku winylu. Sprzedaż produktu realizowana będzie w uzgodnionych miesięcznych partiach. Szacunkowa wartość tej umowy wynosi ok. 22,5 mln zł, przy czym cena produktu ustalana będzie comiesięcznie w drodze negocjacji stron i gwarantowana na okres jednego miesiąca (w przypadku, gdy strony nie dojdą do porozumienia w sprawie cen, spółka nie ma obowiązku dostarczenia produktu).

Umowa wchodziła w życie z dniem jej zawarcia i obowiązuje od 1 stycznia 2025 r. do 31 grudnia 2025 r. Każdej stronie przysługuje prawo wypowiedzenia umowy z zachowaniem 6 miesięcznego okresu wypowiedzenia, przed wygaśnięciem jej terminu ważności. Spółka jest uprawniona do rozwiązania umowy w trybie natychmiastowym w przypadku istotnego jej naruszenia przez Gamrat S.A. z przyczyn przez niego zawinionych, w tym w szczególności w razie braku jej realizacji w zakresie minimalnych ilości do których nabycia zobowiązany jest Gamrat w skali roku.

W dniu 17 marca 2025 roku Zarząd Prymus S.A. zawarł umowę na zakup polichlorku winylu. Umowa dotyczy dostaw na rzecz Spółki tego produktu w łącznej ilości blisko 6 tys. ton, w uzgodnionych miesięcznych partiach. Cena ustalana jest comiesięcznie w drodze negocjacji. W przypadku braku porozumienia stron co do ceny, dostawca nie jest zobligowany do dostaw produktu. Umowa obowiązuje do 31 grudnia 2025 r. z możliwością jej przedłużenia na kolejny rok.

Zarząd Prymus S.A. w dniu 17 marca 2025 r. otrzymał decyzję Naczelnika Drugiego Śląskiego Urzędu Skarbowego w Bielsku-Białej, w przedmiocie odmowy stwierdzenia i zwrotu nadpłaty w podatku od towarów i usług za okres lutego 2015 r. do maja 2015 r., w łącznej wysokości 1 506 520,00 zł, oraz odmowy stwierdzenia i zwrotu odsetek za ten sam okres w łącznej wysokości 501 100,80 zł. Ponadto, określone zostało zobowiązanie w podatku od towarów i usług za te okresy w kwocie 1 584 601,00 zł.

Przedmiotowa sprawa jest wynikiem złożenia przez Spółkę wniosku o stwierdzenie nadpłaty podatku od towarów i usług za poszczególne okresy rozliczeniowe od lutego do maja 2015 r. Spółka po otrzymaniu wyniku kontroli celno-skarbowej skorygowała rozliczenie podatkowe zgodnie z ustaleniami organu podatkowego i dokonała zapłaty zaległości podatkowych wraz z odsetkami (tym samym niniejsza decyzja, nie implikuje konieczności uregulowania przedmiotowych zobowiązań podatkowych). Spółka dokonała korekt zgodnie z treścią wyniku kontroli oraz uregulowała zaległości podatkowe kierując się ostrożnością procesową oraz mając na względzie zapobieżenie dalszemu powstawaniu odsetek od zaległości podatkowych, a także dążąc do uniknięcia potencjalnych kosztów postępowania egzekucyjnego. Następnie po zapłaceniu zaległości, korzystając z uprawnień przewidzianych przepisami Ordynacji podatkowej, Spółka dokonała ponownych korekt deklaracji VAT-7 za sporne okresy i złożyła wniosek o stwierdzenie nadpłaty podatku.

Niniejsza decyzja Naczelnika Drugiego Śląskiego Urzędu Skarbowego w Bielsku-Białej, jest kolejnym etapem prowadzonego w przedmiotowej sprawie postępowania. Pierwotna decyzja została zaskarżona przez Spółkę i następnie uchylona w całości oraz przekazana do ponownego rozpatrzenia organowi pierwszej instancji, celem przeprowadzenia postępowania dowodowego w znacznej części. Przedmiotowa decyzja jest efektem ponownego rozpoznania sprawy przez organ pierwszej instancji, tj. Naczelnika Drugiego Śląskiego Urzędu Skarbowego w Bielsku-Białej.

W dniu 01 kwietnia 2025 r. Zarząd Prymus S.A. otrzymał decyzję Dyrektora Izby Administracji Skarbowej w Katowicach, o uchyleniu w całości zaskarżonej przez Spółkę decyzji Naczelnika Drugiego Śląskiego Urzędu Skarbowego w Bielsku-Białej z dn. 4 listopada 2019 r. (w sprawie nadpłaty w podatku od towarów i usług za miesiące od czerwca do listopada 2014 r. w łącznej wysokości 2.387.777,00 zł wraz z odsetkami w łącznej wysokości 805.237,00 zł) oraz przekazania sprawy do ponownego rozpatrzenia organowi pierwszej instancji (tj. Naczelnikowi Drugiego Śląskiego Urzędu Skarbowego w Bielsku-Białej), celem przeprowadzenia postępowania dowodowego w znacznej części. Ta decyzja Dyrektora Izby Administracji Skarbowej jest konsekwencją wydanego w dniu 1 sierpnia 2024 r. przez Naczelny Sąd Administracyjny wyroku, w sprawie oddalenia skargi kasacyjnej złożonej przez Naczelnika Warmińsko - Mazurskiego Urzędu Celno -Skarbowego w Olsztynie od wyroku Wojewódzkiego Sądu Administracyjnego w Olsztynie z dn. 31 lipca 2020 r..

Niniejsza sprawa dotyczy decyzji Naczelnika Warmińsko-Mazurskiego Urzędu Celno-Skarbowego w Olsztynie z dnia 13 grudnia 2019 r. w przedmiocie podatku od towarów i usług za poszczególne okresy rozliczeniowe od stycznia do grudnia 2014 r. ("Decyzja"), a którą to Decyzję Spółka zaskarżyła do Wojewódzkiego Sądu Administracyjnego w Olsztynie ("WSA"). Następnie WSA w wyroku z 31 lipca 2020 r. stwierdził nieważność skarżonej Decyzji oraz poprzedzającej ją decyzji Naczelnika Warmińsko-Mazurskiego Urzędu Celno-Skarbowego w Olsztynie z dn. 19 lipca 2019 r. W uzasadnieniu do wyroku z 31 lipca 2020 r. WSA wskazał na brak podstaw do przekształcenia kontroli celno-skarbowej w postępowanie podatkowe oraz fakt, iż ewentualne postępowanie podatkowe (wymiarowe) czy też kompleksowe postępowanie dowodowe powinien być prowadzić Naczelnik Drugiego Śląskiego Urzędu Skarbowego w Bielsku-Białej w związku ze złożonym przez Spółkę wnioskiem o stwierdzenie nadpłaty, a nie Naczelnik Warmińsko-Mazurskiego Urzędu Celno-Skarbowego w Olsztynie po zakończonej kontroli celno-skarbowej.

Decyzja dotyczyła określenia kwoty zobowiązania podatkowego w podatku od towarów i usług za miesiące od czerwca do listopada 2014 r. oraz umorzenia postępowania podatkowego w zakresie przestrzegania przepisów prawa podatkowego w podatku od towarów i usług za styczeń, luty, marzec, kwiecień i maj 2014 r. Decyzja ta została wydana w wyniku złożenia przez Spółkę wniosku o stwierdzenie nadpłaty podatku od towarów i usług za poszczególne okresy rozliczeniowe od stycznia do grudnia 2014 r. Spółka po otrzymaniu wyniku kontroli celno-skarbowej skorygowała rozliczenie podatkowe zgodnie z ustaleniami organu

podatkowego i dokonała zapłaty zaległości podatkowych wraz z odsetkami. Spółka dokonała korekt zgodnie z treścią wyniku kontroli oraz uregulowała zaległości podatkowe kierując się ostrożnością procesową oraz mając na względzie zapobieżenie dalszemu powstawaniu odsetek od zaległości podatkowych, a także dążąc do uniknięcia potencjalnych kosztów postępowania egzekucyjnego. Następnie po zapłaceniu zaległości, korzystając z uprawnień przewidzianych przepisami Ordynacji podatkowej, Spółka dokonała ponownych korekt deklaracji VAT-7 za sporne okresy i złożyła wniosek o stwierdzenie nadpłaty podatku. W konsekwencji otrzymanej dziś przedmiotowej decyzji Dyrektora Izby Administracji Skarbowej, sprawa będzie ponownie rozpatrywana przez Naczelnika Drugiego Śląskiego Urzędu Skarbowego w Bielsku-Białej.

10. Ważniejsze osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju.

Spółka prowadzi wspólne przedsięwzięcia w zakresie tworzenia nowych produktów ze swoimi partnerami, których jest dystrybutorem na rynku polskim. Takie działania podejmowane są głównie ze słowackim producentem dyspersji Duslo a.s. i jego działem R&D. Dyspersje dostosowywane są do wymagań klienta, następnie testowane, podlegają walidacji, po czym dostarczane są do kontrahenta jako nowe surowce, dedykowane do określonego zastosowania. Emitent bierze udział w każdym etapie ww. procesu. Tym samym Spółka ma udział w rozszerzaniu portfolio, współtworząc produkty o nowych właściwościach.

11. Sytuacja finansowa na koniec 2024 roku.

Przychody ze sprzedaży za okres od 1 stycznia 2024 roku do 31 grudnia 2024 roku wyniosły 45.367.170,06 zł w porównaniu do 48.388.857,62 zł, w 2023 roku, co oznacza spadek o 6%.

Wypracowano zysk netto w wysokości 7.285.812,06 zł. W 2023 roku zysk kształtował się na prawie na zbliżonym poziomie – i wynosił on 7.027.679,80 zł.

Suma bilansowa Prymus S.A. na dzień 31 grudnia 2024 roku wynosiła 52.556.382,18 zł w stosunku do 48 122 864,98 zł na dzień 31 grudnia 2023 roku (wzrost 9%).

Aktywa obrotowe spadły o 2% r/r z poziomu 40.389.779,32 zł do poziomu 39.655.975,99 zł.

Stan należności na koniec roku sprawozdawczego wyniósł 3.302.661,84 zł i charakteryzuje się spadkiem o 9% w stosunku do poprzedniego okresu sprawozdawczego (3.623.136,47 zł w 2023 r.). Stan środków pieniężnych na 31 grudnia 2024 r. wynosił 20.174.643,61 zł i w porównaniu z rokiem 2023 obniżył się o 11%.

Na koniec 2024 roku Prymus S.A. kapitał własny kształtował się na poziomie 45.573.114,04 zł i w porównaniu do roku poprzedniego wzrósł o 19%.

Zobowiązania krótkoterminowe Spółki na 31 grudnia 2024 roku wynosiły 5.780.804,18 zł i spadły o 36% w stosunku do stanu na dzień 31.12.2023 r. (9.030.086,00 zł). Spółka nie posiada zobowiązań długoterminowych. W okresie objętym sprawozdaniem Spółka wykazywała pełną zdolność do wywiązywania się z zaciągniętych zobowiązań wobec innych podmiotów, które to regulowane były zgodnie z terminami płatności.

Wyszczególnienie		Dane na 31.12.2024 r.		Dane na 31.12.2023 r.	
		Wartość (tys. zł)	struktura	Wartość (tys. zł)	struktura
A.	Aktywa trwałe	4 650,2	8,8%	3 732,9	7,8%
B.	Aktywa obrotowe	39 656,0	75,5%	40 389,8	83,9%
I.	Zapasy	4 644,3	8,8%	4 533,6	9,4%
II.	Należności krótkoterminowe	3 302,7	6,3%	3 623,1	7,5%
III.	Inwestycje krótkoterminowe	31 651,8	60,2%	32 173,3	66,9%
	w tym: środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	20 174,6	38,4%	22 673,2	47,1%
	Suma aktywów	52 556,4	100%	48 122,9	100%
A.	Kapitał (fundusz) własny	45 573,1	86,7%	38 287,3	79,6%
I.	Kapitał (fundusz) podstawowy	1 900,0	3,6%	1 900,0	3,9%
IV.	Kapitał (fundusz) zapasowy	27 937,3	53,2%	25 259,6	52,5%
V.	Zysk (strata) z lat ubiegłych*	0,00	0,0%	0,00	0,0%
VIII.	Zysk (strata) netto	7 285,8	13,9%	7 027,7	14,6%
B.	Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	6 983,3	13,3%	9 835,6	20,4%
	Suma pasywów	52 556,4	100%	48 122,9	100%

Tabela nr 6. Struktura aktywów i pasywów w latach 2024-2023 – dane wybrane.

INSTRUMENTY FINANSOWE

Od dnia 2 marca 2022 r. Spółka posiada możliwość korzystania z linii kredytowej w rachunku bieżącym udzielonej przez Powszechną Kasę Oszczędności Bank Polski S.A. z siedzibą w Warszawie (dalej: PKO BP) w walucie PLN, EUR i USD do łącznej wysokości 5.000.000,00 zł, a także gwarancji bankowych wystawionych na zabezpieczenie zobowiązań Spółki wobec beneficjentów gwarancji wynikających z czynności cywilnoprawnych udzielanych w PLN, EUR, USD do kwoty 2 mln zł oraz możliwości otwierania w PLN, EUR, USD akredytyw dokumentowych do kwoty 2 mln zł. Umowa kredytu wielocelowego z PKO BP została zawarta pierwotnie w dniu 23 maja 2016 r., a następnie w kolejnych latach jest aneksowana.

Ostatni aneks do umowy tego kredytu został zawarty 26 lutego 2025r. Na mocy tego aneksu, na wniosek Spółki, PKO BP wydłużył okres obowiązywania umowy kredytu wielocelowego do dnia 04 marca 2026 r.

Kredyt został udzielony na zasadach rynkowych. Oprocentowanie kredytu jest ustalane w stosunku rocznym, według zmiennej stopy procentowej równej wysokości stawki referencyjnej (WIBOR 1M, EURIBOR 1M, LIBOR 1M odpowiednio dla zobowiązań w walutach PLN, EUR, USD) powiększonej o marżę PKO BP. Spłata kredytu następuje w walucie, w której został on zaciągnięty.

Do dnia wykonania wszelkich zobowiązań wynikających z przedmiotowej umowy, Spółka zobowiązała się m.in. do utrzymania wskaźników:

- udziału kapitału własnego w sumie bilansowej na poziomie nie niższym niż 50% na dzień kończący każdy kwartał;

- utrzymywania wskaźnika liczonego jako iloraz długu bilansowego (suma wykazanych w bilansie zobowiązań o charakterze finansowym, w tym w szczególności: kredytów, pożyczek, leasingu, faktoringu z regresem, instrumentów dłużnych na dzień, na który wskaźnik jest obliczany) pomniejszonego o środki pieniężne w kasie i na rachunkach oraz EBITDA, na poziomie nie wyższym niż 3,5 na dzień kończący każdy kwartał.

Zabezpieczeniem wszelkich zobowiązań Spółki wynikających z tytułów udzielonych kredytów, akredytyw i gwarancji oraz innych zobowiązań wynikających z umowy kredytu stanowi weksel własny in blanco wystawiony przez Spółkę wraz z deklaracją wekslową oraz notarialne oświadczenie o poddaniu się egzekucji w zakresie roszczeń wynikających z Umowy w trybie art. 777 § 1 pkt 5 ustawy z dnia 17 listopada 1964 roku Kodeksu postępowania cywilnego.

W 2024 roku Spółka nie korzystała z linii kredytowej.

W 2020 roku w związku ze znacznym spadkiem przychodów Spółka stała się beneficjentem subwencji finansowej z Grupy Polskiego Funduszu Rozwoju (PFR). Przyznana subwencja w wysokości 3 500 000,00 zł została zaksięgowana w 2020 roku jako pożyczka, czyli do czasu umorzenia nie ma ona wpływu na wynik finansowy roku obrotowego.

Cała kwota przyznanej subwencji finansowej została przez Spółkę zaprezentowana w bilansie jako krótkoterminowe zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek.

W dniu 02 maja 2024 roku Spółka otrzymała decyzję w sprawie zwrotu otrzymanej subwencji finansowej w kwocie 3,5 mln złotych. Na mocy decyzji wydanej przez Polski Fundusz Rozwoju S.A. z siedzibą w Warszawie, Spółka została zobligowana do zwrotu całej otrzymanej subwencji finansowej w terminie 14 dni od dnia udostępnienia niniejszej decyzji. W decyzji nie podano jednak żadnych skonkretyzowanych informacji, wskazujących na powód zwrotu całości subwencji. W związku z powyższym w dniu 06 maja 2024 roku Spółka wniosła o otwarcie postępowania wyjaśniającego i wskazanie powodów zwrotu subwencji. Dnia 29 maja 2024 roku Spółka otrzymała odpowiedź o podtrzymaniu w całości stanowiska zajętego przez PFR.

W związku z powyższym, Spółka kierując się ochroną swoich interesów zwróciła w całości otrzymaną subwencję, a następnie Zarząd podjął decyzję o wysłaniu przedsądowego wezwania do zapłaty, obejmującego kwotę 1,75 mln zł - części subwencji podlegającej według Spółki umorzeniu.

Spółka w ramach działalności finansowej zajmuje się udzielaniem pożyczek. Prymus S.A. z należytą starannością bada kondycję finansową swoich partnerów, zabezpieczając odpowiednio transakcje (weksle, poddanie się egzekucji z art. 777 kpc, hipoteka, cesja należności).

W prezentowanym okresie sprawozdawczym Spółka nie zawierała transakcji na instrumentach pochodnych.

Podczas 2024 roku Prymus S.A. korzystał głównie z lokat terminowych.

W roku 2024 Spółka wywiązywała się z terminowego składania deklaracji VAT-7 oraz PIT-4 do Urzędu Skarbowego, jak i z terminowego rozliczania się z tym Urzędem. Zgodnie z obowiązującymi przepisami prawnymi, Spółka rozliczała się również terminowo z ZUS. Rachunki bankowe Spółki nie podlegały w 2024 roku zajęciom komorniczym.

Zgodnie z dyspozycją nadaną uchwałą nr 13 Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki z dn. 06 czerwca 2024 roku, Spółka nabyła 500 000 akcji własnych.

Spółka nie posiada oddziałów ani zakładów.

SPÓŁKI ZALEŻNE I STOWARZYSZONE

Prymus S.A. nie tworzy grupy kapitałowej. Spółka posiada zaangażowanie kapitałowe w spółkach: MP Project Invest sp. z o.o. oraz Prestige Aparts sp. z o.o.

MP Project Invest sp. z o.o.

MP Project Invest sp. z o.o. z siedzibą w Katowicach, zarejestrowana jest w Rejestrze Przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000542465 (postanowienie Sądu Rejonowego Katowice-Wschód w Katowicach Wydział VIII Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego z dnia 25.02.2015 r.).

Kapitał zakładowy tej spółki na dzień 31.12.2024 roku wynosił 700.000 zł (siedemset tysięcy złotych) i dzielił się na 7.000 udziałów po 100 zł każdy. Prymus S.A. na dzień 31.12.2024 r. posiadała w spółce MP Project Invest sp. z o.o. 1.390 udziałów, co stanowiło 19,86% udziału w kapitale zakładowym MP Project Invest sp. z o.o.

MP Project Invest sp. z o.o. powstała w 2015 roku, a jej celem było prowadzenie działalności deweloperskiej (budowa osiedla w Katowicach, pod nazwą „Miłe Zacisze II”). Powołanie nowego podmiotu, którego działalność znacznie odbiegała od dotychczasowej działalności Emitenta stanowiło element strategii Spółki związanej z działalnością inwestycyjną.

Spółka nie sporządza skonsolidowanego sprawozdania finansowego, gdyż nie zachodzą przesłanki określające sprawowanie kontroli przez Prymus S.A. nad MP Project Invest sp. z o.o.



W 2016 roku MP Project Invest sp. z o.o. oddała do użytkowania I etap osiedla Miłe Zacisze II, stanowiący 72 mieszkania wraz z terenami zielonymi i rekreacyjnymi (Decyzja Powiatowego Inspektora Nadzoru Budowlanego w Katowicach nr SI/116/16 z dnia 07.12.2016 r.).

W 2018 r. MP Project Invest sp. z o.o. uzyskała ostateczne pozwolenie na użytkowanie budynków wielorodzinnych w Katowicach, budowanych w ramach II etapu inwestycji (99 mieszkań). Niniejsze pozwolenie zostało wydane w związku ze spełnieniem wymogów określonych w art. 57 ust. 1, 2 i 3 ustawy Prawo budowlane i stwierdzenia w trakcie kontroli obowiązkowej w dniu 23.05.2018 r. zgodności wykonania obiektu z projektem zagospodarowania działki i projektem architektoniczno-budowlanym w zakresie określonym w art. 59a ust. 2 pkt 2, 3 i 5 ustawy Prawo budowlane oraz warunkami pozwolenia na budowę. Na dzień publikacji niniejszego sprawozdania wszystkie wybudowane mieszkania w ramach dwóch etapów Inwestycji Miłe Zacisze II zostały sprzedane.

Nieruchomości należące do III Etapu inwestycji zostały na mocy Uchwały Wspólników MP Project Invest sp. z o.o. przeznaczone do sprzedaży. Obecnie Spółka proceduje proces sprzedaży tych nieruchomości.

Poniższe tabele prezentują wybrane dane finansowe oraz wskaźniki MP Project Invest sp. z o.o. za 2024 rok w porównaniu z rokiem poprzednim.

	2024 PLN	2023 PLN	Dynamika (%)
Przychody ze sprzedaży	17 169,04	9 896,77	173%
Zysk (strata) netto	-176 770,82	-181 453,53	97%
Aktywa razem	3 057 135,35	3 235 157,17	94%
Aktywa obrotowe	3 057 135,35	3 235 157,17	94%
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	1 113 680,54	1 276 478,31	87%
Należności	22 222,54	35 971,54	62%
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	9 715,77	10 966,77	89%
Kapitał własny	3 047 419,58	3 224 190,40	95%
Kapitał podstawowy	700 000,00	700 000,00	100%

Tabela nr 7. Wybrane dane finansowe MP Project Invest sp. z o.o.

Informacje dotyczące MP Project Invest sp. z o.o. zostały zaprezentowane w punkcie 2.67 Sprawozdania finansowego Prymus S.A. za 2024 rok.

Prestige Apartments sp. z o.o.

Prestige Apartments sp. z o.o. („Prestige Apartments”) została zarejestrowana w dniu 29 sierpnia 2019 r. przez Sąd Rejonowy Katowice-Wschód w Katowicach Wydział VIII Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000801038. Kapitał zakładowy spółki na dzień 31.12.2024 roku wynosił 1.000.000,00 zł (jeden milion złotych) i dzielił się na 10.000 udziałów po 100 zł każdy. Na dzień 31.12.2024 roku Prymus S.A. posiadała 2.000 udziałów w kapitale zakładowym Prestige Apartments, co stanowiło 20% udziału w kapitale zakładowym. Prestige Apartments została powołana jako spółka celowa do realizacji inwestycji w Oświęcimiu, przy ul. Wysokie Brzegi 1 B., a jej powstanie było kolejnym krokiem Spółki w realizacji strategii w zakresie działalności inwestycyjnej.

Zgodnie z projektem inwestycja stanowiła budynek sześciopiętrowy, w którym powstało 65 mieszkań wraz z miejscami postojowymi i komórkami lokatorskimi. Do każdego z lokali przynależy dodatkowa powierzchnia w postaci balkonu lub tarasu.

W dniu 31.03.2022 r. Powiatowy Inspektorat Nadzoru Budowlanego w Oświęcimiu po przeanalizowaniu dokumentów dotyczących zawiadomienia o zakończeniu inwestycji polegającej na budowie budynku mieszkalnego wielorodzinnego z parkingiem podziemnym, instalacjami wewnętrznymi, utwardzeniem terenu, miejscami postojowymi wraz z infrastrukturą towarzyszącą, zrealizowanego na podstawie Decyzji Starosty Oświęcimskiego nr 619/18 z dnia 24 sierpnia 2018 roku zatwierdzającej projekt budowlany i udzielającej pozwolenia na budowę, zaświadczył, że nie znalazł podstaw do wniesienia sprzeciwu do użytkowania ww. obiektu budowlanego. Tym samym realizacja inwestycji została zakończona a budynek został oddany do użytkowania.

Obecnie spółka Prestige Apartments sp. z o.o. jest na etapie zamknięcia inwestycji, realizując zobowiązania wynikające z gwarancji i rękojmi.



Informacje o Inwestycji dostępne są na stronie internetowej: www.prestigeaparts.pl

Spółka nie sporządza skonsolidowanego sprawozdania finansowego, gdyż nie zachodzą przesłanki określające sprawowanie kontroli przez Prymus S.A. nad Prestige Apartments sp. z o.o.

	2024 PLN	2023 PLN
Przychody ze sprzedaży	149 655,01	87 206,04
Zysk (strata) netto	-85 612,76	160 221,16
Aktywa razem	2 982 143,21	4 252 097,82
Aktywa obrotowe	2 976 782,73	4 245 700,06
Kapitał własny	1 236 379,85	2 321 992,61
Kapitał podstawowy	1 000 000,00	1 000 000,00

Tabela nr 8. Wybrane dane finansowe Prestige Aparts sp. z o.o.

Informacje finansowe dotyczące Prestige Aparts sp. z o.o. zostały zaprezentowane w punkcie 2.67 Sprawozdania finansowego Prymus S.A. za 2024 rok.

Realizacja prognozy na 2024 rok

Prymus S.A. nie publikował prognoz finansowych na okres od 01 stycznia 2024 roku do 31 grudnia 2024 roku.

Wybrane dane finansowe Prymus S.A.

Prymus S.A. osiągnęła w 2024 roku przychód ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów na poziomie 45.367.170,06 zł. Jest on o 6% niższy niż w roku ubiegłym.

Spółka w 2024 roku wypracowała zysk netto w wysokości 7.285.812,06 zł. W porównaniu z rokiem ubiegłym kształtował się na zbliżonym poziomie (7.027.679,80 zł).

Przychody osiągnięte przez Spółkę pochodzą ze sprzedaży krajowej i zagranicznej. W 2024 roku eksport oraz wewnątrzwspólnotowa dostawa towarów stanowiły 1,17 % wartości sprzedaży.

	2024 PLN	2023 PLN
Przychody ze sprzedaży	45 367 170,06	48 388 857,62
Zysk z działalności operacyjnej	8 153 718,11	8 080 354,77
Zysk (strata) ze sprzedaży netto	8 049 489,77	8 200 085,83
Aktywa razem	52 556 382,18	48 122 864,98
Aktywa obrotowe	39 655 975,99	40 389 779,32
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	20 174 643,61	22 673 188,49
Należności razem	3 302 661,84	3 623 136,47
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	6 983 268,14	9 835 563,00
Kapitał własny	45 573 114,04	38 287 301,98
Kapitał podstawowy	1 900 004,20	1 900 004,20
EBITDA	8 192 809,31	8 143 908,45

Tabela nr 9. Wybrane dane finansowe Prymus S.A.

	2024	2023
suma bilansowa	52 556 382,18	48 122 864,98
Aktywa obrotowe	39 655 975,99	40 389 779,32
% akt. Obr w aktywach	75%	84%

Zapasy	4 644 297,00	4 533 646,39
% zapasów a aktywach	9%	9%
Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania, w tym:	6 983 268,14	9 835 563,00
% zobow. i rezerw w pasywach	13%	20%

Tabela nr 10. Reguła bilansowa Prymus S.A.

Wybrane wskaźniki finansowe Prymus S.A. za 2024 rok.

	2024	2023
Wskaźnik rentowności sprzedaży netto (Return of Sales) (zysk netto/sprzedaż netto x 100%)	16,06%	14,52%
stopa zwrotu z kapitału własnego (Return on Equity - ROE) (zysk netto/kapitały własne x 100%)	17,38%	18,36%
Wskaźnik rentowności majątku (Return on Assets - ROA) (zysk netto/aktyw ogółem x 100%)	13,86%	14,60%
Wskaźnik ogólnego zadłużenia (zobowiązania ogółem/ aktywa ogółem *100%)	13,29%	20,44%
<u>wskaźnik bieżącej płynności (Current Ratio), (aktywa bieżące/pasywa bieżące)</u>	6,86	4,47
<u>wskaźnik szybki płynności (Quick Ratio). (aktywa bieżące-zapasy -RMK czynne/pasywa bieżące)</u>	6	3,96

Tabela nr 11. Wybrane wskaźniki finansowe Prymus S.A.

Stabilność finansowa, realizowane projekty w zakresie segmentu produktów gotowych pozwalają na pozytywną ocenę szans rozwojowych Spółki.

12. Wskazanie czynników ryzyka i zagrożeń.

Ryzyko związane z polityką gospodarczą w Polsce

Na realizację założonych przez Spółkę celów strategicznych wpływ mają między innymi czynniki makroekonomiczne, które są niezależne od działań firmy. Do czynników tych zaliczyć można: politykę rządu, decyzje podejmowane przez Narodowy Bank Polski oraz Radę Polityki Pieniężnej. Niekorzystne zmiany w otoczeniu makroekonomicznym mogą w istotny sposób wpłynąć negatywnie na działalność i wyniki ekonomiczne osiąganę przez Spółkę. Celem ograniczenia tego ryzyka Zarząd na bieżąco śledzi zmiany w opisanym wyżej obszarze i dostosowuje działania do występujących zmian.

Ryzyko związane z koniunkturą gospodarczą w Polsce

Na wyniki działalności wpływa wiele czynników m. in. tempo wzrostu gospodarczego, poziom inwestycji przedsiębiorstw, poziom inflacji, poziom bezrobocia. Pogorszenie się koniunktury gospodarczej może mieć negatywny wpływ na kolejne inwestycje w budownictwie, prowadząc do zmniejszenia zapotrzebowania na

surowce stosowane do produkcji materiałów budowlanych oferowanych przez Spółkę. Może to spowodować pogorszenie się jej wyników finansowych. Celem ograniczenia tego ryzyka Zarząd podejmuje działania mające na celu obniżenie kosztów działalności oraz poprawę efektywności. Ponadto Spółka umacnia swoją pozycję na dotychczasowych oraz wkracza na nowe rynki zbytu, zapewniając w ten sposób dywersyfikację geograficzną przychodów.

Ryzyko płynności

Ryzyko utraty płynności finansowej przez Spółkę polega na wystąpieniu braku możliwości spłaty przez Spółkę jej zobowiązań finansowych w momencie ich wymagalności. Działania mające na celu ograniczenie przedmiotowego ryzyka obejmują właściwe zarządzanie płynnością finansową, realizowane poprzez poprawną ocenę poziomu zasobów środków pieniężnych w oparciu o plany przepływów środków pieniężnych w różnych horyzontach czasowych.

Ryzyko stopy procentowej

Ekspozycja Spółki na zmiany stóp procentowych dotyczy kredytu wielocelowego udzielonego w PLN, EUR, z którego Spółka ma możliwość korzystać, a który oparty jest na zmiennej stopie procentowej bazującej na wskaźniku WIBOR + marża, EURIBOR + marża, LIBOR + marża.

Ryzykiem stopy procentowej obarczone są również udzielane przez Spółkę pożyczki.

Spółka nie zabezpiecza się przed ryzykiem zmian stóp procentowych. Działania dotyczące ograniczenia ryzyka zmian stóp procentowych obejmują bieżące monitorowanie sytuacji na rynku pieniężnym.

Ryzyko podatkowe

Ryzyko podatkowe jest szczególnym rodzajem ryzyka biznesowego związanego zarówno z występowaniem określonych sankcji jak i nieoptymalnym sterowaniem wydatkami. Istotą tego ryzyka jest brak pewności co do konsekwencji podatkowych zrealizowanych, bieżących lub przyszłych operacji gospodarczych. Wynika ono z działań podejmowanych w otoczeniu podatkowym oraz w przedsiębiorstwie, a także z zaniechań w sferze regulacji i decyzji podmiotu. Rozumiane jest ono najczęściej jako ryzyko wystąpienia błędu, opóźnienia rozliczeń podatkowych, czy też wystąpienia nieprawidłowości narażających podatnika na zaległości podatkowe oraz związane z tym odsetki i ewentualne kary. Zewnętrznym źródłem tego ryzyka jest niestabilne prawo podatkowe, niejednolita i zmieniająca się interpretacja prawa podatkowego, zmieniające się linie orzecznictwa sądowego oraz fiskalizm organów skarbowych.

Skutkiem ryzyka podatkowego jest występowanie niepożądanych konsekwencji o charakterze finansowym i niefinansowym:

- konieczność ponoszenia wydatków na zarządzanie ryzykiem,
- konieczności dokonania dodatkowych wydatków z tytułu dopłat podatku i sankcji,
- utrata możliwych oszczędności podatkowych,
- możliwość utraty reputacji,
- utrata uprawnień, przywilejów lub zdolności kredytowej,
- wystąpienie sankcji karnych.

Spółka prowadzi swoją działalność w oparciu o obowiązujące przepisy prawa, stosując procedury dotyczące identyfikacji partnerów biznesowych. W przypadku wątpliwości interpretacyjnych współpracuje z doradcami podatkowymi.

Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe jest to ryzyko poniesienia przez Spółkę strat finansowych na skutek niewypełnienia przez klienta lub kontrahenta swoich zobowiązań. Ryzyko kredytowe jest głównie związane z należnościami Spółki od klientów, udzielanymi przez Spółkę dla odbiorców kredytami kupieckimi oraz działalnością finansową Spółki. Prymus S.A. podejmuje działania w celu minimalizacji tego ryzyka poprzez monitorowanie sytuacji finansowej kontrahentów oraz odpowiednie zabezpieczenie transakcji. Dodatkowo, należy wskazać, iż instrument kredytu kupieckiego stosowany jest wyłącznie dla kontrahentów wiarygodnych, z którymi dotychczasowa współpraca przebiegała bez zastrzeżeń. Szczególnie wnikliwej analizie poddawani są potencjalni pożyczkobiorcy. W przypadku zawarcia umowy ich kondycja monitorowana jest na bieżąco. Zarząd przywiązuje dużą wagę do zabezpieczania transakcji finansowych. Zgodnie z procedurami zabezpieczenia w takich transakcjach stanowią: weksle, notarialne poddanie się egzekucji z art. 777 kpc, hipoteka, cesja wierzytelności.

Ryzyko kursowe

Prymus S.A. w związku z dokonywanymi zakupami surowców od dostawców zagranicznych w szczególności w walucie EUR, narażony jest na wahania kursów walut. Istnieje ryzyko, iż negatywne dla Spółki wahania kursów walut, mogą spowodować zmniejszenie marży ze sprzedaży. Spółka zabezpiecza się w dużej mierze przed tym ryzykiem, prowadząc sprzedaż krajową w walucie EUR.

Ryzyko związane ze wzrostem kursu EUR jest większe od ryzyka związanego z jego deprecjacją. Wynika to z faktu, iż większa część sprzedaży produktów kupionych w walucie EUR realizowana jest na rynku krajowym. Wzrost kursu EUR może prowadzić do zmniejszenia konkurencyjności oferowanych przez Spółkę towarów.

Ryzyko zmian przepisów prawnych lub ich interpretacji

Biorąc pod uwagę, że specyfiką polskiego systemu prawnego jest znaczna i trudna do przewidzenia zmienność, istotnym ryzykiem dla rozwoju Spółki mogą być zmiany przepisów lub ich interpretacji, w szczególności w zakresie prawa podatkowego i finansowego.

W celu ograniczenia tego ryzyka Zarząd Spółki na bieżąco monitoruje zmiany kluczowych przepisów prawnych oraz współpracuje z profesjonalnymi doradcami oraz kancelarią prawną, starając się z odpowiednim wyprzedzeniem dostosowywać działania do występujących zmian.

Ryzyko wzrostu cen surowców i komponentów

Ceny surowców, które stanowią portfolio Spółki określane są na podstawie indeksów międzynarodowych giełd surowcowych (ropa naftowa, propylen, etylen). Ogromny popyt ze strony szybko rozwijających się gospodarek, w tym azjatyckich, jak i sytuacja geopolityczna w państwach zasobnych w surowce zwiększa ryzyko wystąpienia wzrostu cen surowców. Ryzykiem są również potencjalne przestoje, awarie lub ogłoszenie siły wyższej przez producentów surowców. Powoduje to niedobór na rynku, a tym samym wzrost cen. W celu minimalizacji wskazanego ryzyka, Spółka prowadzi monitoring poziomu cen surowców, a współpraca z dostawcami odbywa się w oparciu o długoterminowe plany zakupowe, które są precyzowane w momencie dostawy.

Ryzyko związane z sezonowością sprzedaży

Zjawisko sezonowości sprzedaży produktów Spółki jest zjawiskiem naturalnym w każdej branży związanej z surowcami dedykowanymi dla chemii budowlanej. Efektem sezonowości jest coroczna niska sprzedaż w IV kwartale roku obrotowego w stosunku do pozostałych miesięcy.

Celem minimalizowania skutków sezonowości sprzedaży jest prowadzenie przez Spółkę działalności finansowej, która zapewnia przychody całoroczne, niezależnie od wahań sezonowych.

Ryzyko związane z uzależnieniem od głównych odbiorców i dostawców

Głównymi odbiorcami produktów Spółki są producenci wyrobów z tworzyw sztucznych oraz producenci chemii budowlanej. Spółka poszerza krąg odbiorców celem rozwoju sprzedaży, jak również zastępuje dotychczasowych klientów, którzy z różnych względów zaprzestają współpracy ze Spółką np. w wyniku lepszej oferty od konkurencji. Zagrożeniem wynikającym z tego ryzyka jest istnienie grupy dużych odbiorców, których odejście byłoby zauważalne w obrotach rocznych.

Ryzyko związane z uzależnianiem od dostawców jest znaczące ze względu na ograniczoną ilość producentów surowców chemicznych na świecie. Dywersyfikacja zakupów w przypadku niektórych surowców jest ograniczona. Prymus S.A. jest uzależniona od ograniczonej liczby dostawców surowców, będących w ofercie Spółki. Przychody Spółki, jak i zyski mogą znacząco obniżyć się w przypadku utraty jednego lub większej liczby dostawców.

Ryzyko związane ze wzrostem kosztów działalności

Znacząca część kosztów według rodzaju jest stała lub podlega wzrostom i nie może być szybko skorygowana, jeżeli przyszłe przychody ze sprzedaży obniżą się. Oprócz kosztów towarów, które stanowią największą część kosztów według rodzaju Prymus S.A., na wyniki finansowe wpływają inne istotne koszty jak: koszty transportu, inne usługi obce oraz świadczenia pracownicze. Wzrost wyżej opisanych kosztów Spółki zależy w dużym stopniu od czynników będących poza jej kontrolą. Czynniki, które mogą skutkować wzrostem kosztów obejmują w szczególności: inflację, zmiany w systemie podatkowym, koszty transportu, wzrost płacy minimalnej. Spółka wskazuje, że pokrycie wyższych kosztów może wpłynąć negatywnie na wynik finansowy.

Ryzyko pogorszenia reputacji i utraty zaufania odbiorców

Zasadniczą rolą w budowaniu trwałych relacji z klientem jest jakość oraz dobry wizerunek dostawcy. Pogorszenie wizerunku organizacji i utrata zaufania odbiorców może spowodować spadek sprzedaży, czego konsekwencją mogą być niższe wyniki finansowe. Mając na uwadze utrzymanie zaufania odbiorców Prymus S.A. szczególną wagę przywiązuje do jakości kupowanych towarów. Ponadto Spółka minimalizuje ryzyko związane z pogorszeniem reputacji przestrzegając zasad Polityki Etyki, obowiązującej w Prymus S.A. oraz przestrzega zaleceń zawartych w dokumencie „Dobre praktyki spółek notowanych na NewConnect”.

Ryzyko utraty kluczowych pracowników

Działalność Spółki opiera się w znaczącym stopniu na kontakcie z klientami i trafnym podejmowaniu decyzji. Aspekty te wymagają wysoko wykwalifikowanych pracowników, dobrze znających rynek surowców oraz rynek chemii budowlanej. Utrata kluczowych pracowników wraz z ich wiedzą oraz doświadczeniem może skutkować negatywnym wpływem na wynik finansowy Prymus S.A., a także trudnościami z realizacją umów, utratą klientów oraz pogorszeniem wizerunku i wiarygodności Spółki.

Minimalizacja ryzyka związana jest przede wszystkim z zapewnieniem odpowiednich warunków pracy oraz dodatków motywacyjnych.

Ryzyko związane z osiągnięciem celów strategicznych Spółki

Strategia Spółki zakłada poprawę warunków zakupu, przyspieszenie realizacji zamówień, zwiększenie sprzedaży, rozwój produktów finansowych. Ich osiągnięcie wymaga odpowiedniej wiedzy i doświadczenia

osób odpowiedzialnych za kierowanie firmą. Istotne zagrożenie wiąże się z możliwością zbyt optymistycznej oceny efektów przyjętych założeń strategicznych, co prowadzić może do podejmowania błędnych decyzji dotyczących organizacji działań dystrybucyjnych oraz związanych z rozwojem, w szczególności produktów finansowych. W związku z powyższym, istnieje ryzyko nieosiągnięcia założonych celów, co znalazłoby odbicie w sytuacji finansowej Spółki. Trudności z osiągnięciem założonych celów strategicznych mogą być następstwem wpływu wielu nieprzewidywalnych czynników zewnętrznych (przepisy prawa, popyt, warunki atmosferyczne, niestabilna sytuacja polityczna, itp.).

W celu ograniczenia niniejszego ryzyka na bieżąco analizowane są czynniki mogące mieć wpływ na działalność i wyniki Spółki. Wspomniana analiza służy opracowywaniu odpowiednich kroków, zmierzających w razie konieczności do łagodzenia i neutralizowania negatywnych czynników.

Ryzyko związane z konkurencją

Rynek, na którym działa Prymus S.A. jest rynkiem, na którym występuje wysoka konkurencyjność. Istnieje dużo firm, które działają w zakresie sprzedaży surowców oraz produktów gotowych dedykowanych dla branży chemii budowlanej. Również działalność finansowa prowadzona przez Spółkę jest mocno konkurencyjna. Dodatkowym elementem ryzyka związanego z konkurencyjnością, jest ekspansja firm z Dalekiego Wschodu, które coraz częściej i szybciej kopiuje europejskie rozwiązania i wprowadzają na rynek produkty, charakteryzujące się w większości niską jakością, a przez to niską ceną.

Minimalizując ryzyko konkurencji Spółka na bieżąco bada rynek, monitoruje działania promocyjne konkurentów i stara się nie tylko naśladować ich działania, ale i kreować oczekiwania klientów, przez co znajduje miejsce dla swojej działalności.

W zakresie sprzedaży surowców, Spółka oferuje pełny „serwis” sprzedażowy dla swoich klientów, proponując doradztwo i współpracę na poziomie aplikacji surowców w produkcie gotowym. Oferowana jest również pełna obsługa logistyczna dla partnerów. Jest to główna przewaga Prymus S.A. wobec konkurentów.

Spółka nie ma bezpośredniego wpływu na działania swoich konkurentów, ale dzięki przemyślanej strategii oraz stałej analizie i elastycznemu reagowaniu na ich działania, jest w stanie z nimi skutecznie rywalizować i uzyskiwać nad nimi przewagę.

Ryzyko zmian tendencji rynkowych

Możliwość zmiany tendencji rynkowych i trendów w zakresie wykorzystania materiałów WPC sprawia, że Prymus S.A. narażona jest na ryzyko pogorszenia wyników sprzedażowych w tym segmencie działalności. Aby zminimalizować to ryzyko pracownicy Spółki monitorują aktualne trendy w zakresie urządzania ogrodów i tarasów.

Ryzyko wystąpienia poważnych awarii przemysłowych lub awarii technicznych powodujących zaistnienie przerw w działalności kluczowych dostawców

Pomimo stosowania przez producentów surowców sprawdzonych systemów bezpieczeństwa oraz środków prewencji, nie ma pewności, że działania te całkowicie wyeliminują ryzyko awarii i zapewnią ciągłość procesów produkcyjnych. Zaistnienie takich zdarzeń może spowodować brak dostępności surowców, a tym samym obniżenie poziomu przychodów i wyników finansowych. Spółka nie ma wpływu na wystąpienie takich zdarzeń.

Ryzyko wdrożenia/zaostżenia regulacji unijnych ograniczających stosowanie surowców stanowiących portfolio Spółki

Prymus S.A. monitoruje nowe wymagania, współpracując w tym zakresie z producentami surowców. Wprowadzenie nowych regulacji może ograniczyć możliwości sprzedaży określonych surowców. Może to wpłynąć na zmniejszenie przychodów i osiągnięcie niższych wyników finansowych.

Ryzyko wystąpienia nieprzewidywalnych zdarzeń

W przypadku zajścia nieprzewidywalnych zdarzeń, takich jak np. wojny, ataki terrorystyczne lub działanie sił przyrody, może dojść do niekorzystnych zmian, co może negatywnie wpłynąć na działalność Spółki.

Ryzyko negatywnego wpływu na Spółkę sytuacji geopolitycznej

Spółka narażona jest na konsekwencje trwającej od ponad roku wojny w Ukrainie, związanych z nią niespokojną sytuacją na rynkach zarówno ekonomicznych jak i surowcowych. Zidentyfikowane przez Spółkę skutki wojny to spadek przychodów, przerwanie łańcucha dostaw i ograniczenie możliwości pozyskania dostaw alternatywnych, wzrost kosztów związanych z dostawą towarów. Spółka dostrzega także ryzyko w możliwym zaostrzeniu polityki fiskalnej, będącym konsekwencją wzrostu wydatków budżetowych dokonywanych w reakcji na następstwa kryzysu energetycznego. Niniejsze ryzyko należy rozpatrywać również w kontekście zmian administracji w państwach kształtujących sytuację geopolityczną.

13. Stosowanie zasad ładu korporacyjnego

Instrumenty finansowe Spółki, uchwałą nr 852/2012 Zarządu Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. z dnia 28 sierpnia 2012 roku, zostały wprowadzone do alternatywnego systemu obrotu na rynku NewConnect. Wobec powyższego, akcje Spółki nie znajdują się w publicznym obrocie na rynku regulowanym. Wywiązując się jednak z obowiązku nałożonego §5 pkt. 6.3 Załącznika nr 3 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu, Spółka w raporcie rocznym w osobnym dokumencie przedstawia informacje na temat stosowania zasad ładu korporacyjnego, o których mowa w dokumencie „Dobre Praktyki Spółek Notowanych na NewConnect”.

Prymus S.A. przykładą dużą wagę do zapewnienia wszystkim akcjonariuszom swobodnego dostępu do informacji o Emitencie i poszanowania ich praw bez względu na wielkość posiadanego przez nich pakietu akcji.