

## Oponeo (Trzymaj, 109,00 PLN)

Rekomendacja z dnia : 06 maja 2025 r.

23 maja 2025 r.

### 1Q25 – lekki spadek marż, mocne Dadelo (neutralnie)

Oponeo podało wyniki nieco niższe niż oczekiwaliśmy (i wyraźnie poniżej konsensusu) w sezonowo najłagodniejszym kwartale. Nieco spadła (z wysokich poziomów) marża brutto w segmencie opon. Bardzo dobrze radziła sobie spółka zależna Dadelo. Podtrzymujemy naszą wycenę.

| PLN mn       | 1Q 2024 | 1Q 2025 | r/r  | BM PKO BP<br>1Q 2024 | różn. | Kons. | różn. |
|--------------|---------|---------|------|----------------------|-------|-------|-------|
| Przychody    | 337,0   | 385,3   | 14%  | 388                  | -1%   | 385   | 0%    |
| EBITDA       | 9,2     | 8,9     | -3%  | 13                   | -29%  | 22    | -60%  |
| EBIT         | 3,0     | 1,4     | -53% | 5                    | -71%  | 15    | -91%  |
| Zysk netto   | 0,5     | 0,0     | -    | 3                    | -     | 11    | -     |
|              |         |         |      |                      | -     |       |       |
| Marża EBITDA | 3%      | 2%      |      | 3%                   |       | 6%    |       |
| Marża EBIT   | 1%      | 0%      |      | 1%                   |       | 4%    |       |
| Marża netto  | 0%      | 0%      |      | 1%                   |       | 3%    |       |

Źródło: DM PKO BP

Sprzedaż opon była zbliżona do naszych oczekiwań. Wolumeny wzrosły o 5,4% r/r a ceny o 2% r/r.

Po bardzo wysokich odczytach z roku poprzedniego nieco (o 0,3p.p. r/r) spadła marża brutto.

Koszty SG&A były pod dobrą kontrolą i wzrosły w tempie zbliżonym do sprzedaży.

EBIT bez Dadelo spadła z zera (sezonowo najłagodniejszy kwartał) do -3,5mln PLN.

Dobre wyniki odnotowała spółka zależna Dadelo. Sprzedaż była ciut wyższa (+53% r/r) niż dane wstępne, pomagała też marża brutto i dobra kontrola kosztów. W efekcie EBIT Dadelo przebił nasze oczekiwania o 1,6mln PLN i wyniósł 5,1mln PLN.

Mocny przyrost zapasów w grupie (o około 150mn PLN) to efekt dużego wzrostu w Dadelo (akceptowalne biorąc pod uwagę dynamikę spółki) i proporcjonalnego do sprzedaży wzrostu w Oponeo.

#### Analityk

Piotr Łopaciuk, CFA

+48 609 091 976

piotr.lopaciuk@pkobp.pl

#### Adres:

BM PKO BP

ul. Świętokrzyska 36

00-116 Warszawa

## KONTAKTY

### Biuro Analiz Rynkowych

#### Kontakt dla klientów indywidualnych

|                      |                        |                 |                                                                                    |
|----------------------|------------------------|-----------------|------------------------------------------------------------------------------------|
| Emil Łobodziński     | (Doradca Inwestycyjny) | (022) 521 89 13 | <a href="mailto:emil.lobodzinski@pkobp.pl">emil.lobodzinski@pkobp.pl</a>           |
| Konrad Maślankiewicz | (analityk)             | (022) 521 52 04 | <a href="mailto:konrad.maslankiewicz@pkobp.pl">konrad.maslankiewicz@pkobp.pl</a>   |
| Paweł Małmyga        | (analiza techniczna)   | (022) 521 65 73 | <a href="mailto:pawel.malmyga@pkobp.pl">pawel.malmyga@pkobp.pl</a>                 |
| Przemysław Smoliński | (analiza techniczna)   | (022) 521 79 10 | <a href="mailto:przemyslaw.smolinski2@pkobp.pl">przemyslaw.smolinski2@pkobp.pl</a> |

#### Analitycy wydający raporty w ramach Programu Wsparcia Pokrycia Analitycznego

|                |                                              |                 |                                                                      |
|----------------|----------------------------------------------|-----------------|----------------------------------------------------------------------|
| Piotr Łopaciuk | (e-commerce, sektor detaliczny, sektor gier) | (022) 521 48 12 | <a href="mailto:piotr.lopaciuk@pkobp.pl">piotr.lopaciuk@pkobp.pl</a> |
| Piotr Zybała   | (sektor budowlany, sektor deweloperski)      | (022) 521 53 91 | <a href="mailto:piotr.zybala@pkobp.pl">piotr.zybala@pkobp.pl</a>     |

### Biuro Strategicznych Klientów Indywidualnych

|                    |            |                 |                                                                              |
|--------------------|------------|-----------------|------------------------------------------------------------------------------|
| Paweł Kodym        | (dyrektor) | (022) 521 80 14 | <a href="mailto:pawel.kodym@pkobp.pl">pawel.kodym@pkobp.pl</a>               |
| Michał Petruczeńko |            | (022) 521 79 69 | <a href="mailto:michal.petruczenko@pkobp.pl">michal.petruczenko@pkobp.pl</a> |
| Ewa Kalinowska     |            | (022) 521 79 88 | <a href="mailto:ewa.kalinowska.2@pkobp.pl">ewa.kalinowska.2@pkobp.pl</a>     |
| Grzegorz Klepacki  |            | (022) 521 78 76 | <a href="mailto:grzegorz.klepacki@pkobp.pl">grzegorz.klepacki@pkobp.pl</a>   |
| Joanna Makowska    |            | (022) 342 99 34 | <a href="mailto:joanna.makowska@pkobp.pl">joanna.makowska@pkobp.pl</a>       |
| Jacek Gaszewski    |            | (022) 342 99 28 | <a href="mailto:jacek.gaszewski@pkobp.pl">jacek.gaszewski@pkobp.pl</a>       |
| Ewald Wyszymirski  |            | (022) 521 78 39 | <a href="mailto:ewald.wyszymirski@pkobp.pl">ewald.wyszymirski@pkobp.pl</a>   |
| Przemysław Lasota  |            | (022) 580 33 14 | <a href="mailto:przemyslaw.lasota@pkobp.pl">przemyslaw.lasota@pkobp.pl</a>   |
| Tomasz Zabrocki    |            | (022) 521 82 13 | <a href="mailto:tomasz.zabrocki@pkobp.pl">tomasz.zabrocki@pkobp.pl</a>       |

## INFORMACJE I ZASTRZEŻENIA

### DOTYCZĄCE CHARAKTERU REKOMENDACJI ORAZ ODPOWIEDZIALNOŚCI ZA JEJ SPORZĄDZENIE, TREŚĆ I UDOSTĘPNIENIE

Niniejsza publikacja (dalej: „Publikacja”) została opracowana przez Biuro Maklerskie PKO Banku Polskiego (dalej: „BM PKO BP”), działający zgodnie z ustawą z dnia 29 lipca 2005 r. o obrocie instrumentami finansowymi, wyłącznie na potrzeby klientów BM PKO BP.

Niniejsza publikacja została sporządzona na indywidualne zamówienie Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A., za wynagrodzeniem. Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. przysługują autorskie prawa majątkowe tych raportów.

Publikacja została przygotowana z zachowaniem należytej staranności i rzetelności, jednak BM PKO BP nie gwarantuje, że informacje zawarte w Publikacji są w pełni dokładne i kompletne. BM PKO BP nie ponosi odpowiedzialności za szkody poniesione w wyniku decyzji podjętych na podstawie informacji zawartych w niniejszej Publikacji.

BM PKO BP informuje, iż inwestowanie środków w instrumenty finansowe wiąże się z ryzykiem utraty części lub całości zainwestowanych środków.

Niniejsza Publikacja nie stanowi oferty lub zaproszenia do subskrypcji lub zakupu oraz dokonania transakcji na instrumentach finansowych, ani nie ma na celu nakłaniania do nabycia lub zbycia jakichkolwiek instrumentów finansowych.

BM PKO BP informuje, że świadczy usługę maklerską w zakresie sporządzania analiz inwestycyjnych, analiz finansowych oraz innych rekomendacji o charakterze ogólnym, na podstawie zezwolenia Komisji Nadzoru Finansowego z dnia 7 października 2010 r.

Podmiotem sprawującym nadzór nad BM PKO BP w ramach prowadzonej działalności maklerskiej jest Komisja Nadzoru Finansowego.

#### Objaśnienie używanej terminologii fachowej

min (max) 52 tyg - minimum (maksimum) kursu rynkowego akcji w okresie ostatnich 52 tygodni

kapitalizacja - iloczyn ceny rynkowej akcji i liczby akcji

EV - suma kapitalizacji i długu netto spółki

free float (%) - udział liczby akcji ogółem pomniejszonej o 5% pakiety akcji znajdujące się w posiadaniu jednego akcjonariusza i akcje własne należące do spółki, w ogólnej liczbie akcji

śr obrót/msc - średni obrót na miesiąc obliczony jako suma wartości obrotu za ostatnie 12 miesięcy podzielona przez 12

ROE - stopa zwrotu z kapitałów własnych

ROA - stopa zwrotu z aktywów

EBIT - zysk operacyjny

EBITDA - zysk operacyjny + amortyzacja

EPS - zysk netto na 1 akcję

DPS - dywidenda na 1 akcję

CEPS - suma zysku netto i amortyzacji na 1 akcję

P/E - iloraz ceny rynkowej akcji i EPS

P/BV - iloraz ceny rynkowej akcji i wartości księgowej jednej akcji

EV/EBITDA - iloraz kapitalizacji powiększonej o dług netto spółki oraz EBITDA

marża brutto na sprzedaży - relacja zysku brutto na sprzedaży do przychodów netto ze sprzedaży

marża EBITDA - relacja sumy zysku operacyjnego i amortyzacji do przychodów netto ze sprzedaży

marża EBIT - relacja zysku operacyjnego do przychodów netto ze sprzedaży

rentowność netto - relacja zysku netto do przychodów netto ze sprzedaży