

OLYMP SPÓŁKA AKCYJNA

**Sprawozdanie z działalności
za rok obrotowy od 1 stycznia 2024 r. do 31 grudnia 2024 r.**

1. Charakterystyka jednostki

OLYMP Spółka Akcyjna z siedzibą w Poznaniu (dalej także „Spółka”) zarejestrowana jest w rejestrze przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego, prowadzonym przez Sąd Rejonowy Poznań-Nowe Miasto i Wilda w Poznaniu, VIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego, pod numerem KRS: 0000807929. Spółka akcyjna powstała w wyniku przekształcenia spółki z ograniczoną odpowiedzialnością pod firmą OLYMP spółka z ograniczoną odpowiedzialnością o numerze KRS: 0000545451.

Na dzień 31.12.2024 r. kapitał zakładowy Spółki dzielił się na:

- 800.000 akcji imiennych serii A uprzywilejowanych co do głosu w ten sposób, że jedna akcja uprawnia do oddania dwóch głosów, o wartości nominalnej 0,50 zł każda,
- 4.360.000 akcji zwykłych na okaziciela serii B, o wartości nominalnej 0,50 zł każda,
- 550.000 akcji zwykłych na okaziciela serii C, o wartości nominalnej 0,50 zł każda,
- 550.000 akcji zwykłych na okaziciela serii D, o wartości nominalnej 0,50 zł każda,
- 400.000 akcji zwykłych na okaziciela serii E, o wartości nominalnej 0,50 zł każda,
- 7.839.663 akcji zwykłych na okaziciela serii F, o wartości nominalnej 0,50 zł każda.

W roku 2024 r. Zarząd OLYMP S.A. funkcjonował w składzie:

- Sylwia Czepiżak – Prezes Zarządu.

W roku 2024 r. Rada Nadzorcza OLYMP S.A. funkcjonowała w składzie:

- Aldona Zambroziewicz-Moczulska,
- Dominik Hauser,
- Krzysztof Sommerrey,
- Rajmund Świtajski,
- Marta Buszewska-Hauser.

W okresie od dnia 1 stycznia 2024 roku do końca roku 2024 skład Zarządu oraz Rady Nadzorczej nie uległ zmianie. Z dniem 31 grudnia 2024 z Zarządu zrezygnowała Pani Sylwia Czepiżak. W związku z wakatem w Zarządzie, w dniu 23 stycznia 2025 do Zarządu oddelegowany został członek Rady Nadzorczej – Pan Dominik Hauser. Następnie po upływie 3 miesięcy delegowania, Pan Dominik Hauser z dniem 23 kwietnia 2025 r. zrezygnował z Rady Nadzorczej. W konsekwencji tej rezygnacji skład Rady Nadzorczej został uzupełniony w drodze kooptacji. Z dniem 24 kwietnia 2025 do składu Rady Nadzorczej wszedł Pan Paweł Piątkowski. Uzupełniona Rada Nadzorcza z dniem 24 kwietnia 2025 r. powołała do Zarządu spółki Pana Dominika Hausera.

Spółka prowadzi działalność zgodnie z przepisami prawa, w tym w szczególności zgodnie z ustawą z 15 września 2000 r. Kodeks spółek handlowych oraz zgodnie ze statutem Spółki.

Na początku raportowanego okresu realizacja działań i inwestycji przebiegała zgodnie z przyjętymi założeniami. W I kwartale 2024 r. Spółka kontynuowała współpracę z dotychczasowymi kluczowymi Partnerami Biznesowymi Spółki jak również Zarząd poszukiwał nowych Partnerów i Inwestorów.

Niestety już w I kwartale 2024 roku Spółka wygenerowała dużo niższe przychody netto ze sprzedaży produktów (ponad dwuipółkrotnie niższy niż w I kwartale 2023 roku) jak również spadkowi uległa wartość przychodów netto ze sprzedaży towarów.

W obliczu niższej sprzedaży do klientów końcowych spowodowanej niskim poziomem zamówień i brakiem realizacji dostaw do nowych klubów otwieranych w pierwszym kwartale 2024 roku, Spółka w raportowanym okresie skupiła się na budowaniu zapasów pod przyszłe realizacje mające nastąpić w kolejnych kwartałach (o szczegółach informowaliśmy na bieżąco w raporcie kwartalnym za I kwartał 2024).

Z początkiem nowego roku Spółka wprowadziła nowe cenniki zarówno dla stałych Partnerów Biznesowych, jak i klientów jednorazowych czy detalicznych. Wprowadzone podwyżki cen oferowanych produktów i towarów, będące efektem wzrostu kosztów w poprzednich okresach, miały wpłynąć na poprawę marż i rentowność Spółki.

Spadek sprzedaży przy jednoczesnym utrzymywaniu poziomu produkcji w tym okresie, spowodował wzrost stanu zapasów w Spółce, które zwiększyły się o prawie 80% (w porównaniu ze stanem zapasów na koniec I kwartału 2023).

Na wzrost wartości zapasów wpłynął ponad dwukrotny wzrost wartości towarów oraz wzrost wartości produktów gotowych (o szczegółach informowaliśmy w raporcie za I kwartał 2024). Spółka ponad dwukrotnie zwiększyła też wartość magazynu materiałów do produkcji co stanowiło zabezpieczenie ciągłości produkcji w kolejnym kwartale.

Mając na uwadze spadek sprzedaży w pierwszym kwartale 2024 r. Zarząd Spółki szukając nowych klientów na produkty oferowane przez OLYMP, podjął decyzje o wystawieniu swoich produktów na największych na świecie targach w branży fitness organizowanych na początku kwietnia w Niemczech pod nazwą FIBO 2024.

Kolejnym, ważnym działaniem Spółki w tym okresie była kontynuacja niezbędnych zmian w obszarze produkcji i optymalizacja kolejnych procesów produkcyjnych mających bezpośredni wpływ na koszty wytworzenia produkowanych przez Spółkę przyrządów do ćwiczeń jak również dokonano między innymi uzupełnienia vacat-ów na wybranych gniazdach produkcyjnych mających na celu podniesienie wydajności procesów produkcyjnych. Celem wszystkich tych działań w obszarze produkcyjnym była poprawa wyników finansowych Spółki na koniec roku obrotowego.

W II kwartale 2024 roku, pomimo podjętych działań mających na celu odrobienie strat sprzedażowych i zwiększenia przychodów, Spółce nie udało się odrobić strat sprzedażowych w pierwszym półroczu. W dużej mierze miała na to wpływ sezonowość sprzedaży w branży fitness gdzie drugi i trzeci kwartał należą do najsłabszych sprzedażowo.

Analogicznie jak w pierwszym kwartale, również w drugim kwartale Spółka nadal zwiększała wysokość zapasów poprzez między innymi produkcję wyrobów gotowych na magazyn, zakładając pozyskanie w krótkiej perspektywie dużych kontraktów sprzedażowych.

Trzeci kwartał 2024 roku to decydujący okres dla podejmowanych przez Zarząd decyzji dotyczących Spółki. Pomimo tego, iż w obszarze struktury kosztowej widoczne było znaczne zmniejszenie kosztów usług obcych oraz zużycia materiałów i energii (w porównaniu do III kwartału 2023), koszty działalności operacyjnej ogółem (nie licząc wartości sprzedanych towarów) w raportowanym okresie były dużo niższe niż w analogicznym okresie roku poprzedniego, co wynikało między innymi z dokonanej przez Zarząd zmiany dostawcy energii elektrycznej (obniżenie ceny prądu) jak również po raz pierwszy wprowadzonej dłuższej przerwy technicznej w obszarze produkcji w okresie wakacyjnym wykorzystanej na serwis parku maszynowego służącego do produkcji (z dwóch do prawie czterech tygodni), ale przede wszystkim z powodu braku kolejnych zamówień.

To właśnie brak perspektyw na pozyskanie kolejnych dużych zamówień na produkowany przez Spółkę sprzęt fitness pod marką OLYMP, zmusił Zarząd do podjęcia trudnej ale koniecznej decyzji o zaprzestaniu z końcem października produkcji wyrobów własnych pod marką OLYMP z jednoczesną redukcją zatrudnienia w

obszarze produkcyjnym. Ograniczenie działalności w zakresie produkcyjnym miało duży wpływ na pełną dostępność asortymentu produktów do sprzedaży co przełożyło się bezpośrednio na dalsze obniżenie wyników sprzedażowych.

W ostatnich dwóch miesiącach ubiegłego roku Spółka koncentrowała się na działalności handlowej wyprodukowanych wcześniej przyrządów do ćwiczeń jak również zakupionych wcześniej sprzętów fitness (szczególnie Cardio) do dalszej odsprzedaży.

Spółka koncentruje się obecnie na działalności handlowej i doradczej w obszarze fitness. Równolegle Spółka prowadzi zaawansowane rozmowy w zakresie przeniesienia produkcji na zewnątrz w celu obniżenia technicznego kosztu wytworzenia oraz w celu przygotowania nowej linii sprzętu premium i kooperacji w zakresie ich sprzedaży z innym znaczącym polskim producentem.

2. Zdarzenia istotnie wpływające na działalność jednostki, jakie nastąpiły w roku obrotowym, a także po jego zakończeniu, do dnia zatwierdzenia sprawozdania finansowego

W roku 2024 Spółka nie zawierała umów o charakterze ramowym.

W listopadzie 2024 Spółka podjęła decyzję o zaprzestaniu produkcji własnej m.in. z uwagi na rosnące koszty materiałów i energii. Z uwagi na podpisane umowy gwarancyjne oraz możliwość świadczenia usług dla innych podmiotów, aktywny pozostaje Dział Serwisu.

Prace Zarządu i Działu Handlowego skupiają się aktualnie na imporcie i handlu sprzętem fitness. Spółka utrzymuje magazyn sprzętu pozostałego z produkcji, a także importuje sprzęt siłowy i kardio uznanych producentów, realizując dostawy dla klubów w całej Polsce .

W roku 2024 Spółka zwołała i przeprowadziła Zwyczajne Walne Zgromadzenie w terminie 30 czerwca, gdzie zatwierdzono Sprawozdanie zarządu z działalności oraz sprawozdanie finansowe za rok 2023, zatwierdzono Sprawozdanie Rady Nadzorczej oraz przyjęto Sprawozdanie z badania biegłego rewidenta.

W bieżącym roku Spółka poniosła stratę netto w kwocie 2.272.859,47, co spowodowało, że skumulowana strata wykazywana w bilansie Spółki przewyższyła sumę kapitału zapasowego i rezerwowego oraz jednej trzeciej kapitału zakładowego, czyli spełnienie przesłanki, która zgodnie z art. 397 Kodeksu spółek handlowych wymaga od Zarządu Spółki niezwłocznego zwołania Walnego Zgromadzenia celem powzięcia uchwały dotyczącego dalszego istnienia Spółki.

Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego Zarząd Jednostki dokonał analizy sytuacji majątkowej i finansowej Spółki, w tym uwzględniając podjęte inicjatywy oraz negocjowane kontrakty. W ich wyniku Zarząd Spółki stwierdził, iż pomimo występowania znaczących niepewności w przedmiocie kontynuacji działalności, odzyskanie dochodzonych wierzytelności oraz zbycie zbędnego majątku Emitenta w związku z częściową zmianą profilu działalności zapewni możliwość kontynuowania działalności przez Jednostkę.

3. Istotne informacje o stanie majątkowym i sytuacji finansowej, w tym ocenę uzyskiwanych efektów

Charakterystyka aktywów i pasywów, opis pozycji pozabilansowych ujęta jest w sprawozdaniu finansowym.

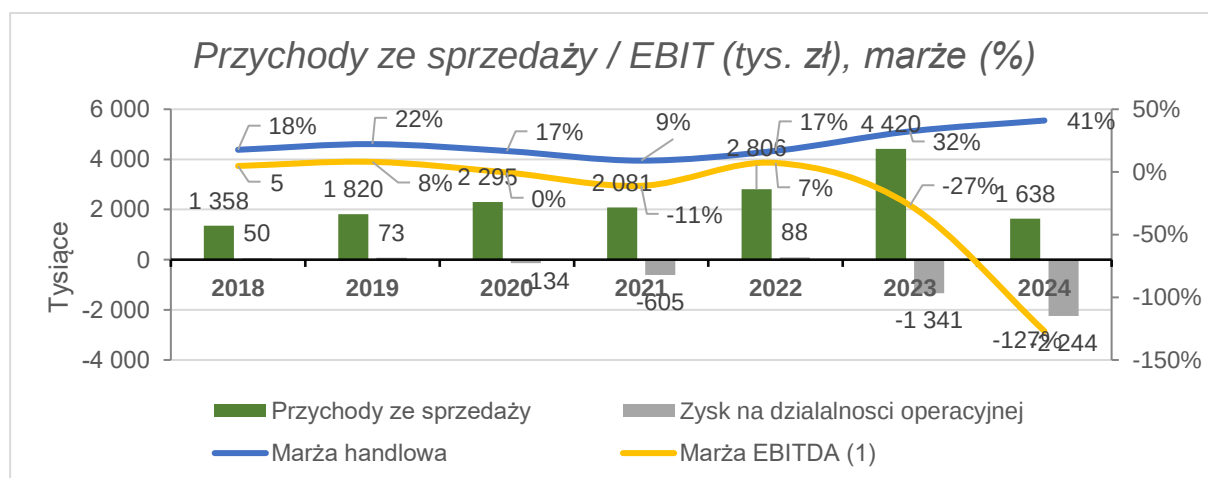
Sprawozdanie z działalności za rok obrotowy, który zakończył się 31 grudnia 2024 r.
OLYMP SPÓŁKA AKCYJNA

W 2024 roku Spółka wygenerowała przychody ze sprzedaży produktów i towarów na poziomie 1 033 464,71 zł, co w stosunku do przychodów w analogicznym okresie roku ubiegłego, które wyniosły 4 232 194,69 zł, oznacza wzrost spadek o 75,6 % rok do roku.

Koszty działalności operacyjnej Spółki, które w roku 2024 (po korekcie o zmianę stanu produktów) wyniosły 2 630 395,24 zł w porównaniu do 5 837 904,81 zł w roku 2023. Spółka poniosła w roku obrotowym 2024 stratę ze sprzedaży na poziomie 1 596 930,53 zł oraz stratę na działalności operacyjnej (EBIT) na poziomie - 2 243 915,31 zł. Strata netto w 2024 roku wyniosła 2 272 859,47 zł.

Wyszczególnienie	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
1. Przychody ze sprzedaży	1 358 462	1 820 129,16	2 294 666,33	2 080 636,03	2 805 700,56	4 084 300,55	1 638 145,84
2. Koszty działalności operacyjnej	1 297 530,61	1 746 154,75	2 415 434,76	2 527 102,36	2 724 847,00	5 690 010,67	3 235 076,37
3. Zysk ze sprzedaży (1-2)	60 931,75	73 974,41	-120 768,43	-446 466,33	80 853,56	-1 605 710,12	-1 596 930,53
4. Pozostałe przychody operacyjne	0	123,00	14 268,84	107 318,56	7 290,71	66 290,67	46 484,64
5. Pozostałe koszty operacyjne	10789,63	607,12	27 048,76	265 858,32	95,99	7 693,13	693 469,42
6. Zysk na działalności operacyjnej (3+4-5)	50 142,12	73 490,29	-133 548,35	-605 006,09	88 048,28	-1 547 112,58	-2 243 915,31
7. Przychody finansowe	0,00	19 541,43	9 740,54	14 474,00	3 750,00	0,00	89 129,76
8. Koszty finansowe	705,01	17 646,84	4 463,42	4 232,15	42 977,57	452 132,04	118 073,92
9. Zysk brutto (6+7-8)	49 437,11	75 384,88	-128 271,23	-594 764,24	48 820,71	-1 999 244,62	-2 272 859,47
10. Podatek dochodowy	0,00	-15 457,00	15 457,00	0,00	0,00	0,00	0,00
11. Zysk netto (9-10)	49 437,11	90 841,88	-143 728,23	-594 764,24	48 820,71	-1 999 244,62	-2 272 859,47

Wyszczególnienie	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
Marża EBIT	4%	4%	-6%	-29%	3%	-37%	-137%
Marża EBITDA (1)	5%	8%	0%	-11%	7%	-33%	-127%
Wskaźnik wzrostu przychodów	114%	34%	26%	-9%	35%	50%	40%
Marża handlowa	18%	22%	17%	9%	17%	32%	41%
% Eksportu	12%	4%	3%	1%	3%	0%	0%



4. Wskaźniki finansowe i niefinansowe istotne dla oceny sytuacji jednostki, wraz z ich oceną

Wskaźniki finansowe istotne dla oceny sytuacji firmy:

- Rentowność na towarach (zysk wygenerowany na sprzedaży towarów / przychody netto ze sprzedaży towarów wyrażona w %) - w roku 2024 wyniosła 41%, co oznacza wzrost o 9% względem roku poprzedniego.
- wynik EBITDA – w roku 2024 Spółka wygenerowała ujemną rentowność na poziomie 2 081 tys. zł mierzoną wskaźnikiem EBITDA. Bezpośredni wpływ na pogorszenie rentowności w 2024 roku miał mniejszy od zakładanego wolumen sprzedaży, który nie pozwolił na pokrycie wszystkich kosztów.
- koszty operacyjne – koszty operacyjne Spółki (bez wartości sprzedanych towarów) zmniejszyły się z 4 201 tys. zł w roku 2023 do poziomu 2 321 tys. zł w roku 2024, co oznacza blisko 45% ich spadek.

5. Wskaźniki rentowności

Nazwa wskaźnika	Formuła obliczeniowa	Wartość pożądana	2024-12-31	2023-12-31
Zyskowność sprzedaży	zysk ze sprzedaży/ przychody ze sprzedaży	max	-154,5%	-37,9%
Rentowność sprzedaży brutto	zysk brutto/przychody netto ze sprzedaży	max	-219,9%	-47,2%
Rentowność sprzedaży netto	zysk netto/ przychody netto ze sprzedaży	max	-219,9%	-47,2%
Rentowność kapitału własnego	zysk netto /kapitał własny bez wyniku finansowego bieżącego roku	max	-56,8%	-33,3%
Rentowność aktywów	zysk netto / aktywa ogółem	max	-48,1%	-33,6%

Wskaźniki sprawności wykorzystania zasobów

Nazwa wskaźnika	Formuła obliczeniowa	Wartość pożądana	2024-12-31	2023-12-31
Wskaźnik rotacji majątku	przychody netto ze sprzedaży/aktywa ogółem	max	0,22	0,71
Wskaźnik obrotu rzeczowych aktywów trwałych	przychody netto ze sprzedaży/aktywa trwałe	max	0,48	1,39
Wskaźnik rotacji należności w dniach	(należności z tytułu dostaw i usług/przychody ze sprzedaży)*360	min	270	134
Wskaźnik rotacji zapasów w dniach	(zapasy/koszty działalności operacyjnej)*360	min	180	71

Wskaźnik rotacji zobowiązań w dniach	(zobowiązania z tytułu dostaw i usług/koszty własne sprzedaży)*360	min	275	84
---	---	-----	-----	----

Wskaźniki zadłużenia/finansowania

Nazwa wskaźnika	Formuła obliczeniowa	Wartość pożądana	2024-12-31	2023-12-31
Współczynnik zadłużenia	kapitał obcy / kapitały ogółem	0,3 - 0,5	0,63	0,33
Pokrycie zadłużenia kapitałem własnym	kapitał własny/ zobowiązania wraz z rezerwami	>1	0,58	2,05
Stopień pokrycia aktywów trwałych kapitałem własnym	kapitał własny/aktywa trwałe	>1	0,81	1,32
Trwałość struktury finansowania	kapitał własny/pasywa ogółem	max	0,37	0,67

Wskaźniki płynności finansowej

Nazwa wskaźnika	Formuła obliczeniowa	Wartość pożądana	2024-12-31	2023-12-31
Wskaźnik płynności szybkiej	(inwestycje krótkoterminowe + należności krótkoterminowe) / zobowiązania krótkoterminowe	0,8 - 1,2	0,34	1,24
Wskaźnik płynności bieżącej	(aktywa obrotowe - krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe) / zobowiązania krótkoterminowe	1,5 - 2,0	1,06	2,00
Pokrycie zobowiązań należnościami	należności handlowe/ zobowiązania handlowe	>1	0,56	1,57
Kapitał obrotowy netto (w tys. zł.)	aktywa obrotowe – zobowiązania bieżące	-	323	1 461
Udział kapitału pracującego w całości aktywów	kapitał obrotowy/ aktywa ogółem	max	0,07	0,25

5. Przewidywany rozwój jednostki

Spółka w kolejnych okresach swojej działalności będzie kontynuowała wypracowany model biznesowy, w którym jest dostawcą wysokiej jakości sprzętu fitness i kompleksowego wsparcia dla swoich partnerów biznesowych, dystrybutorów oraz klientów. Zasadnicza zmiana polega na zaprzestaniu produkcji w dotychczasowym zakładzie produkcyjnym w Gołędzinowie a skupienie się na imporcie i handlu sprzętem obcym. Spółka planuje jednak przeniesienie produkcji pod marką własną we współpracy z innym wiodącym polskim producentem sprzętu fitness oraz wprowadzenie nowej prestiżowej linii produktu pod tą marką.

6. Ważniejsze osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju

W roku obrotowym od 1 stycznia 2024 r. do 31 grudnia 2024 r. w Spółka nie prowadziła prac badawczo rozwojowych oraz nie miała ważnych osiągnięć w tej dziedzinie.

7. Aktualna i przewidywana sytuacja finansowa

Spółka w 2 kolejnych latach obrotowych poniosła łączną stratę ze sprzedaży na poziomie 3.202.640,65 zł oraz stratę netto na poziomie 4.272.104,09 zł. Powyższe spowodowało, że skumulowana strata wykazywana w bilansie Spółki przewyższyła sumę kapitału zapasowego i rezerwowego oraz jednej trzeciej kapitału zakładowego, czyli spełnienie przesłanki, która zgodnie z art. 397 Kodeksu spółek handlowych wymaga od Zarządu Emitenta niezwłocznego zwołania Walnego Zgromadzenia celem powzięcia uchwały dotyczącego dalszego istnienia Spółki.

Zarząd otrzymał zapewnienie od większościowych akcjonariuszy Spółki, iż będą oni głosowali na najbliższych Walnym Zgromadzeniu za dalszym jej istnieniem.

Spółka boryka się z przejściowymi problemami z płynnością z uwagi na brak uregulowania przez głównych kontrahentów Spółki istotnych wierzytelności. Mimo uznania długu przez kontrahentów część należności dochodzonych jest na drodze sądowej, a część rozliczana w ramach zawartych porozumień. W wyniku zaprzestania produkcji we własnym zakresie oraz po analizie opcji strategicznych postanowiono również o zbyciu posiadanej nieruchomości, która nie będzie wykorzystywana w działalności operacyjnej. Skutkowało to podjęciem decyzji o zmianie celu jej posiadania na inwestycyjną.

Przytoczone zdarzenia i okoliczności powodują znaczącą niepewność co do zdolności Emitenta do kontynuacji działalności, a tym samym, czy może ona w toku zwykłej działalności uzyskać korzyści ekonomiczne z aktywów pozwalające wypełnić zobowiązania.

W związku z powyższym oraz ponoszonymi w ostatnim okresie stratami netto Zarząd postanowił o częściowej zmianie swojego profilu działalności odchodząc do produkcji realizowanej we własnym zakładzie z zamiarem przeniesienia produkcji całkowicie na zewnątrz (korzystając z usług outsourcingu). Spółka planuje także wprowadzenie nowej linii produktów klasy premium. Jednocześnie Emitent cały czas prowadzi działalność handlową oraz usługową.

Zarząd Spółki prowadzi obecnie również zaawansowane rozmowy w celu pozyskania branżowego partnera biznesowego.

Ponadto Emitent otrzymał od znaczącego akcjonariusza list wsparcia kapitałowego.

8. Akcje własne

W roku obrotowym od 1 stycznia 2024 r. do 31 grudnia 2024 r. w Spółka nie nabywała akcji własnych i nie posiadała takowych na dzień bilansowy.

9. Oddziały (zakłady) jednostki

Spółka w roku obrotowym od 1 stycznia 2024 r. do 31 grudnia 2024 r. posiadała jeden oddział: OLYMP spółka akcyjna oddział Gołędzinów.

Ze skutkiem na koniec 2024 r. Zarząd postanowił o likwidacji tego oddziału oraz zmiany przeznaczenia posiadanych nieruchomości na cele inwestycyjne. W związku z tym nieruchomości w miejscowości Gołędzinów zostały zaprezentowane jako inwestycje długoterminowe w nieruchomości z przeznaczeniem ich zbycia lub oddania w najem.

10. Instrumenty finansowe

W roku od 1 stycznia 2024 r. do 31 grudnia 2024 r. OLYMP S.A. nie stosowała rachunkowości zabezpieczeń oraz nie wykorzystywała instrumentów finansowych w zakresie ryzyka: zmiany cen, kredytowego, istotnych zakłóceń przepływów środków pieniężnych oraz utraty płynności finansowej, na jakie jest ona narażona.

11. Wpływ działalności przedsiębiorstwa na środowisko naturalne

OLYMP analogicznie jak w okresach poprzednich, podobnie jak wiele firm współpracujących z nami przy produkcji naszych przyrządów do ćwiczeń, już od wielu lat, mając świadomość odpowiedzialności za zmniejszanie śladu węglowego, oprócz wyrobów fabrycznie nowych, sprzedaje również produkty po testach, ekspozycyjne, prezentowane na targach branżowych, które po odpowiednich działaniach serwisowych, sprawdzeniu pod kątem bezpieczeństwa – trafiają do ponownej sprzedaży. Na takich „dobrych praktykach” korzystają wszyscy, zarówno klienci mogący zakupić tego typu urządzenia w atrakcyjnych niższych cenach, środowisko dzięki zniwelowaniu ilości odpadów ale również nasza Spółka, która ogranicza w ten sposób koszty związane ze zniszczeniem (np. urządzeń po testach). Ponadto w ramach szerokiej gamy usług oferowanych przez Spółkę Klienci posiadający nasze przyrządy z poprzednich linii produktowych, mogą skorzystać (oferta dotyczy tylko sprzętu wyprodukowanego przez OLYMP) z możliwości kompleksowej renowacji przyrządów do ćwiczeń polegającym między innymi na ich ponownym malowaniu i wymianie tapicerki, połączonym z kompleksowym serwisem urządzeń i wymianą wszystkich zużytych lub uszkodzonych części urządzeń takich jak linki, pasy, łożyska, elementy gumowe itp. Dla tak wykonanej renowacji urządzeń do ćwiczeń, klient otrzymuje indywidualnie uzgadnianą gwarancję. Wprowadzenie takich usług do oferty Spółki przynosi korzyści dla nas wszystkich. Urządzeniom do ćwiczeń nadaje się drugie życie i zapobiega ich złomowaniu, Klient oszczędza nawet do 70% wartości zakupu nowego sprzętu, a Spółka swymi działaniami wpisuje się w ogólnosięwiatowe trendy prowadzenia działalności opartej na zrównoważonym rozwoju i co najważniejsze ochronie środowiska.

12. Zatrudnienie

Na koniec 2024 roku Spółka zatrudniała 4 osoby (Prezes Zarządu, Dyrektor ds. rozwoju, Kierownik produkcji Kierownik serwisu) zatrudnionych odpowiednio na podstawie powołania (1 osoba), umowy o pracę (1 osoba), umowy zlecenia (1 osoby), umowy cywilno-prawne (1 osoba). Analogicznie jak w roku ubiegłym, Spółka jest dodatkowo związana stałymi umowami o współpracy (B2B), w tym w obszarach finansów, kadr i płac, obsługi prawnej, serwisu, IT, doradztwa technicznego / konstrukcyjnego. W obszarze współpracy B2B Spółka opiera współpracę na podpisanych przez strony umowach o współpracy. Każda z umów zawiera informacje dotyczące przedmiotu umowy i zasad współpracy, wynagrodzenia, odpowiedzialności stron, praw autorskich i poufności jak również czasu trwania umowy i zasad jej rozwiązania.

13. Wskazanie czynników ryzyka i opis zagrożeń

Ryzyko związane z pandemią koronawirusa lub innych chorób zakaźnych

Działania podejmowane przez polski Rząd w poprzednich latach, szczególnie w obszarze dostępności dla osób zainteresowanych kolejnymi dawkami szczepionek w naszej ocenie zapewniły uzyskanie wymaganej odporności na kolejne mutacje. Nawet przy powrocie mutacji tego wirusa, liczba osób zaszczepionych i tych które w sposób naturalny „przechorowały” tego wirusa i tym samym uzyskały naturalną odporność jest na tyle duża w naszym kraju, iż w przypadku powrotu kolejnej mutacji, możliwy do wystąpienia poziom zakażeń nie powinien być na tyle duży, aby skłonić polski Rząd do kolejnych obostrzeń.

Ryzyko wzrostu podaży sprzętu fitness na rynku wtórnym

Po okresie pandemii wiele klubów fitness było zamykanych, likwidowanych lub przejmowanych przez inne sieci. Spółka nie identyfikuje jednak z tego tytułu zagrożenia związanego ze wzmożoną podażą na rynku wtórnym sprzętu fitness.

Ryzyko związane z sytuacją makroekonomiczną

Prowadzona przez Olymp S.A. działalność jest w sposób istotny uzależniona od sytuacji makroekonomicznej. Osłabienie wzrostu gospodarczego w Polsce oraz na rynkach światowych w sposób negatywny może wpłynąć na rozmiary prowadzonej działalności przez klientów Spółki, a tym samym na wyniki osiągane przez Emitenta.

Największy niepokój na chwilę obecną budzi trwająca wojna przy wschodniej granicy Polski, gdzie Rosja zaatakowała Ukrainę i prowadzi z tym krajem otwartą wojnę. Przynależność Polski do NATO daje Polsce poczucie zapewnienia bezpieczeństwa ale taka bliskość otwartego konfliktu u wschodnich granic naszego kraju budzi niepokój na wielu płaszczyznach w tym także, że konflikt może się rozszerzać na inne kraje w bezpośrednim sąsiedztwie Ukrainy. Otwarte stanowisko większości krajów UE potępiające agresję Rosji w Ukrainie, wprowadzane przez UE (jak również USA) sankcje ekonomiczne na Rosję ale przede wszystkim dostarczana pomoc zbrojna przez zdecydowaną większość krajów Unii Europejskiej (i przede wszystkim USA) dla Ukrainy dają duże nadzieję na to, że Ukrainie uda się odeprzeć te ataki Rosji i wygrać w tej wojnie. Na chwilę obecną, Spółka nie identyfikuje u siebie ryzyka w tym zakresie.

Ryzyko związane z niewypłacalnością klientów

W branży fitness podobnie jak w innych branżach ryzyko z niewypłacalnością również istnieje. Spółka monitoruje na bieżąco poziom zaangażowania finansowego u poszczególnych Klientów i stara się na bieżąco we współpracy z działem prawnym zabezpieczać się przy podpisywaniu Umów z Klientami stosownymi zapisami prawnymi, pozwalającymi minimalizować to ryzyko. W zakresie dochodzonych przez Spółkę wierzytelności, z większością wierzycieli udało się zawrzeć porozumienia lub uzyskać oświadczenia o uznaniu długu. W dwóch przypadkach spółka zmuszona była wystąpić na drogę postępowania sądowego w związku z nieuregulowaniem zobowiązania mimo uznania długu i zobowiązania do jego spłaty. Dłużnik jest podmiotem działającym operacyjnie na rynku fitness przez co spółka nie identyfikuje ryzyka związanego ze ściągalnością tego zobowiązania.

Ryzyko konkurencji

Oferowane przez Spółkę dwie linie produktowe przyrządów do ćwiczeń kierowane są do dwóch różnych grup Klientów. Klient mniej wymagający i z mniejszym budżetem zakupowym wybiera z oferty produkty z linii OLYMP Classic. Dla Klientów wymagających z większym budżetem zakupowym kierowana jest oferta maszyn z linii OLYMP New Generation. Zróżnicowana oferta produktowa skierowana do różnych grup Klientów powoduje, że Spółka na chwilę obecną nie identyfikuje u siebie zagrożenia związanego z tym ryzykiem.

Ryzyko finansowe

Przyjęte cele i zasady zarządzania ryzykiem finansowym, w tym dotyczące zabezpieczenia podstawowych rodzajów planowanych transakcji oraz uprawdopodobnionych przyszłych zobowiązań

Spółka narażona jest na ryzyko finansowe obejmujące przede wszystkim:

- ryzyko rynkowe (ryzyko zmiany cen surowców, ryzyko walutowe, ryzyko stóp procentowych),

- ryzyko płynności,
- ryzyko kredytowe związane z transakcjami finansowymi oraz handlowymi.

W Spółce nie funkcjonuje wydzielona komórka odpowiedzialna za zarządzanie ryzykiem finansowym, tym samym osobami odpowiedzialnymi za ten obszar ryzyka jest Zarząd Spółki podejmując finalne decyzje.

Podstawowymi celami realizowanymi poprzez zarządzanie ryzykiem finansowym są:

- zwiększenie prawdopodobieństwa realizacji celów budżetowych i strategicznych,
- ograniczenie zmienności przepływów pieniężnych,
- zapewnienie krótkoterminowej płynności finansowej,
- optymalizacja wartości oczekiwanej przepływów pieniężnych i ryzyka,
- wspieranie procesów operacyjnych, inwestycyjnych i finansowych i budowanie wartości firmy w długim okresie czasu.

Z uwagi na zakres prowadzonej działalności Spółka nie wdrożyła formalnych procedur oraz narzędzi w obszarze zarządzania ryzykiem finansowym. W praktyce istotne decyzje w przedmiocie ryzyka finansowego podejmowane są na szczęblu Zarządu. W Spółce podejmowane są decyzje w przedmiocie zastosowania nieskomplikowanych instrumentów pochodnych dot. nabycia lub sprzedaży walut, zakładania lokat czy negocjowania terminów płatności z dostawcami.

Zarząd Spółki monitoruje bieżąco ryzyka rynkowe będące przedmiotem zarządzania finansowego podejmując decyzje dostosowane do danych warunków rynkowych.

Ryzyko płynności

Na dzień bilansowy Spółka boryka się z przejściowymi problemami z płynnością. Zarząd Spółki podjął szereg działań mających poprawić tę sytuację, w tym przeznaczenie posiadanej nieruchomości do sprzedaży, ograniczenie kosztów, zakończenie działalności w zakresie produkcji własnej na miejscu, zawarcie szeregu porozumień z dłużnikami i wierzycielami w celu umożliwienia spłaty bieżących zobowiązań. W jednym przypadku Spółka wystąpiła na drogę sądową w celu wyegzekwowania znaczącej należności od jednego z nierzetelnych kontrahentów.

Stan aktywów obrotowych netto natomiast zapewnia w opinii Zarządu Spółki możliwości spłaty wszystkich wymagalnych zobowiązań.

Ryzyko walutowe

Ze względu na plany dot. nabywania zasadniczej części towarów od dostawcy zagranicznego Spółka narażona jest na ryzyko kursowe.

Spółka próbuje ograniczać ryzyko wynikające z różnic kursowych poprzez regulowanie terminów spłaty zobowiązań oraz negocjowanie kursów waluty z bankami. W celu ograniczenia ryzyka kursowego Spółka zawarła także z bankami umowy rachunku bankowego EUR i USD i planuje przyjmować spłatę należności w tej walucie.

Jednostka nie stosuje rachunkowości zabezpieczeń.

Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe, rozumiane jest jako ryzyko niedotrzymania warunków przez odbiorców towarów i usług w zakresie dokonania zapłaty oraz jej terminu.

Pogorszenie sytuacji płynnościowej może odbić się na odbiorcach Spółki, co z kolei może wpłynąć na ich zdolność do regulowania zobowiązań.

W stopniu, w jakim informacje te były dostępne, Zarząd odpowiednio uwzględnił zrewidowane szacunki oczekiwanych przyszłych przepływów pieniężnych w swojej ocenie utraty wartości aktywów.

Ryzyko kredytowe Spółka ogranicza poprzez dokonywanie transakcji wyłącznie z kontrahentami o sprawdzonej zdolności kredytowej i stosowanie w transakcjach handlowych standardowych terminów płatności. W przypadku nowych kontrahentów Spółka wymaga dokonania przedpłaty lub przy mniejszych należnościach dokonuje sprzedaży za pobraniem.

Zarząd Spółki szczególną uwagę przywiązuje do monitorowania spływu należności, pod względem wysokości jak i terminowości.

14. Kluczowe niefinansowe wskaźniki efektywności związane z działalnością jednostki

Spółka w roku 2024 nie analizowała żadnych niefinansowych wskaźników efektywności.

Inne kwestie, o których mowa w art. 49 ustawy o rachunkowości, nie dotyczą Spółki lub są, w ocenie Zarządu, nieistotne dla oceny jej sytuacji finansowej i majątkowej.

Prezes Zarządu

Poznań, dnia 2 czerwca 2025 r.