



Raport półroczny

Grupy Assecob Business Solutions
za okres 6 miesięcy zakończony 30.06.2025

Spis treści

Spis treści	2
Wybrane dane finansowe Grupy Asseco Business Solutions.....	4
Śródroczny skonsolidowany rachunek zysków i strat oraz sprawozdanie z pozostałych dochodów całkowitych	6
Śródroczny skonsolidowany bilans Grupy Asseco Business Solutions.....	7
Śródroczne skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym	9
Śródroczny skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych	10
Dodatkowe objaśnienia do śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.....	11
I. Podstawowe informacje.....	11
II. Podstawa sporządzenia śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.....	13
1. Podstawa sporządzenia	13
2. Wpływ sytuacji polityczno-gospodarczej na terytorium Ukrainy na działalność Grupy	13
3. Oświadczenie o zgodności	13
4. Waluta funkcjonalna i waluta prezentacji	14
5. Szacunki i profesjonalny osąd.....	14
6. Zmiany stosowanych zasad rachunkowości	15
7. Nowe standardy i interpretacje, które zostały opublikowane a nie weszły jeszcze w życie.....	15
8. Polityka Rachunkowości.....	16
8.1. Przychody operacyjne.....	16
8.2. Koszty operacyjne	18
8.3. Przychody i koszty finansowe	19
8.4. Podatek dochodowy	19
8.5. Zysk przypadający na jedną akcję	19
8.6. Rzeczowe aktywa trwałe	20
8.7. Wartości niematerialne.....	20
8.8. Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	21
8.9. Testy na utratę wartości aktywów	22
8.10. Należności oraz aktywa z tytułu umów z klientami	23
8.11. Rozliczenia międzyokresowe	24
8.12. Pozostałe aktywa	24
8.13. Zapasy	24
8.14. Środki pieniężne i depozyty	25
8.15. Majątek socjalny oraz zobowiązania ZFŚS	25
8.16. Kredyty bankowe	25
8.17. Zobowiązania z tytułu leasingu	26
8.18. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania.....	27
8.19. Zobowiązania z tytułu umów z klientami	27
8.20. Rezerwy	28
8.21. Rozliczenia międzyokresowe kosztów i przychodów	28
8.22. Zobowiązania pozabilansowe	29
8.23. Organizacja i zmiany w strukturze Grupy Kapitałowej Asseco Business Solutions , ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji.....	30
9. Szacunki	30
9.1. Przychody operacyjne.....	30
9.2. Podatek dochodowy	30
9.3. Rzeczowe aktywa trwałe	31
9.4. Wartości niematerialne.....	31
9.5. Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	32
9.6. Testy na utratę wartości aktywów	32
9.7. Należności oraz aktywa z tytułu umów z klientami	33
9.8. Zobowiązania z tytułu leasingu	33
9.9. Zobowiązania z tytułu umów z klientami	33
9.10. Rezerwy	33
9.11. Rozliczenie międzyokresowe kosztów i przychodów	33
III. Organizacja i zmiany w Strukturze Grupy Kapitałowej Asseco Business Solutions ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji.....	34
IV. Informacje dotyczące segmentów działalności.....	35
IV Noty objaśniające do śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	37
1. Noty objaśniające do skonsolidowanego rachunku zysków i strat oraz sprawozdania z pozostałych dochodów całkowitych.....	37
1.1. Struktura przychodów operacyjnych.....	37
1.2. Struktura kosztów działalności operacyjnej.....	38
1.3. Przychody i koszty finansowe.....	40

1.4. Podatek dochodowy.....	41
1.5. Zysk przypadający na jedną akcję	42
1.6. Informacja dotycząca wypłaconej dywidendy.....	42
2. Noty objaśniające do skonsolidowanego bilansu	44
2.1. Rzeczowe aktywa trwałe	44
2.2. Wartości niematerialne.....	44
2.3. Aktywa z tytułu prawa do użytkowania.....	47
2.4. Zapasy	47
2.5. Pozostałe aktywa	47
2.6. Rozliczenia międzyokresowe.....	48
2.7. Należności oraz aktywa z tytułu umów z klientami	48
2.8. Środki pieniężne i depozyty.....	49
2.9. Akcje własne.....	50
2.10. Kredyty bankowe.....	50
2.11. Zobowiązania z tytułu leasingu.....	51
2.12. Zobowiązania z tytułu umów z klientami oraz zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania.....	52
2.13. Rezerwy	53
2.14. Rozliczenia międzyokresowe kosztów i przychodów.....	54
2.15. Transakcje z podmiotami powiązanymi.....	54
3. Pozostałe noty objaśniające	56
3.1. Dodatkowe objaśnienia do skonsolidowanego rachunku przepływów pieniężnych.....	56
3.2. Zobowiązania warunkowe.....	56
3.3. Zatrudnienie.....	57
3.4. Sezonowość i cykliczność.....	57
3.5. Znaczące zdarzenia po dniu bilansowym.....	57
3.6. Znaczące zdarzenia dotyczące lat ubiegłych.....	57
3.7. Podpisy Członków Zarządu.....	58

Wybrane dane finansowe

Grupy Asseco Business Solutions

W poniższej tabeli zaprezentowano wybrane dane finansowe Grupy Asseco Business Solutions

	6 miesięcy do 30 czerwca 2025 roku	6 miesięcy do 30 czerwca 2024 roku	6 miesięcy do 30 czerwca 2025 roku	6 miesięcy do 30 czerwca 2024 roku
	tys. PLN	tys. PLN	tys. EUR	tys. EUR
Przychody operacyjne	213 673	201 320	50 624	46 700
Zysk z działalności operacyjnej	54 679	52 689	12 955	12 222
Zysk brutto	55 006	53 407	13 032	12 389
Zysk netto za okres sprawozdawczy	50 724	47 126	12 018	10 932
Zysk netto przypadający Akcjonariuszom Jednostki Dominującej	50 750	47 126	12 024	10 932
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	68 172	59 391	16 151	13 777
Środki pieniężne netto wygenerowane (wykorzystane) w działalności inwestycyjnej	(16 486)	(20 381)	(3 906)	(4 728)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(90 349)	(5 400)	(21 406)	(1 253)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu (okresem porównywalnym jest 31.12.2024)	2 260	40 923	533	9 577
Zysk netto na jedną akcję zwykłą (w PLN/EUR)	1,54	1,41	0,37	0,33

Wybrane dane finansowe prezentowane w śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym przeliczono na walutę EUR w następujący sposób:

- stan środków pieniężnych Grupy na koniec bieżącego okresu sprawozdawczego oraz w okresie porównawczym przeliczono według średniego kursu ogłoszonego przez Narodowy Bank Polski obowiązującego na dzień bilansowy.
 - w dniu 30 czerwca 2025 roku 1 EUR = 4,2419 PLN,
 - w dniu 31 grudnia 2024 roku 1 EUR = 4,2730 PLN.
- wybrane pozycje śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania z pozostałych całkowitych dochodów oraz śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania z przepływów pieniężnych przeliczone są według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów ogłoszonych przez Narodowy Bank Polski obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca.
 - w okresie od 1 stycznia do 30 czerwca 2025 roku 1 EUR = 4,2208 PLN,
 - w okresie od 1 stycznia do 30 czerwca 2024 roku 1 EUR = 4,3109 PLN.



Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe

za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2025 r.
sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem
Rachunkowości nr 34 „Śródroczna Sprawozdawczość
Finansowa” zatwierdzonym przez UE



Śródroczny skonsolidowany rachunek zysków i strat oraz sprawozdanie z pozostałych dochodów całkowitych Grupy Asseco Business Solutions

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT	Noty	3 miesiące do 30 czerwca 2025 tys. PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2025 tys. PLN	3 miesiące do 30 czerwca 2024 tys. PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2024 tys. PLN
Przychody operacyjne	1.1	105 589	213 673	101 501	201 320
Koszt własny sprzedaży	1.2	(65 176)	(127 707)	(62 254)	(122 302)
Zysk brutto ze sprzedaży		40 413	85 966	39 247	79 018
Koszty sprzedaży	1.2	(5 611)	(11 509)	(5 948)	(11 360)
Koszty ogólnego zarządu	1.2	(10 768)	(20 408)	(7 454)	(15 321)
Zysk netto ze sprzedaży		24 034	54 049	25 845	52 337
Pozostałe przychody operacyjne		878	1 275	517	926
Pozostałe koszty operacyjne		(476)	(645)	(327)	(574)
Zysk z działalności operacyjnej		24 436	54 679	26 035	52 689
Przychody finansowe	1.3	597	1 120	894	1 583
Koszty finansowe	1.3	(442)	(793)	(528)	(865)
Zysk brutto		24 591	55 006	26 401	53 407
Podatek dochodowy	1.4	(2 276)	(4 282)	(3 308)	(6 281)
Zysk netto		22 315	50 724	23 093	47 126
Przypadający					
Akcjonariuszom Jednostki Dominującej		22 341	50 750	23 093	47 126
Udziałowcom niekontrolującym		(26)	(26)	-	-
Zysk netto na jedną akcję (w złotych):					
Podstawowy i rozwodniony zysk na jedną akcję (w PLN) ze skonsolidowanego zysku za okres przypadający akcjonariuszom Jednostki Dominującej	1.5	0,68	1,54	0,69	1,41
DOCHODY CAŁKOWITE:					
Zysk netto		22 315	50 724	23 093	47 126
Elementy, które mogą podlegać przeklasyfikowaniu do rachunku zysków i strat		-	-	-	-
Elementy, które nie podlegają przeklasyfikowaniu do rachunku zysków i strat		-	-	-	-
Razem pozostałe dochody całkowite:		-	-	-	-
SUMA DOCHODÓW CAŁKOWITYCH ZA OKRES		22 315	50 724	23 093	47 126
Akcjonariuszom Jednostki Dominującej		22 341	50 750	23 093	47 126
Udziałowcom niekontrolującym		(26)	(26)	-	-

Śródroczny skonsolidowany bilans

Grupy Asseco Business Solutions

AKTYWA	Noty	30 czerwca 2025 tys. PLN	31 grudnia 2024 tys. PLN
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	<u>2.1</u>	44 580	48 089
Wartości niematerialne	<u>2.2</u>	302 378	297 405
<i>w tym wartość firmy z połączenia</i>	<u>2.2</u>	253 527	252 879
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	<u>2.3</u>	43 861	46 450
Pozostałe należności	<u>2.7</u>	431	415
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		4 344	3 907
Rozliczenia międzyokresowe	<u>2.6</u>	651	289
		396 245	396 555
Aktywa obrotowe			
Zapasy	<u>2.4</u>	217	209
Należności z tytułu dostaw i usług	<u>2.7</u>	62 197	56 461
Aktywa z tytułu umów z klientami	<u>2.7</u>	5 224	3 671
Należności z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych		1 348	2 555
Należności budżetowe i pozostałe należności	<u>2.7</u>	1 268	159
Rozliczenia międzyokresowe	<u>2.6</u>	4 047	2 180
Lokaty o terminie wymagalności powyżej 3 miesięcy		1 019	-
Pozostałe aktywa	<u>2.5</u>	153	60
Środki pieniężne i depozyty	<u>2.8</u>	2 260	40 923
		77 733	106 218
SUMA AKTYWÓW		473 978	502 773

Śródroczny skonsolidowany bilans

Grupy Asseco Business Solutions

PASYWA	Noty	30 czerwca 2025 tys. PLN	31 grudnia 2024 tys. PLN
KAPITAŁ WŁASNY OGÓŁEM			
Kapitał podstawowy		167 091	167 091
Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		62 543	62 543
Akcje własne	<u>2.9</u>	(25 106)	(36 149)
Zyski zatrzymane i pozostałe kapitały		129 899	191 642
		334 427	385 127
Udziały niekontrolujące		1 342	-
Kapitał własny ogółem		335 769	385 127
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu leasingu	<u>2.11</u>	37 869	40 902
Pozostałe zobowiązania	<u>2.12</u>	96	219
Rezerwy	<u>2.13</u>	2 979	2 979
		40 944	44 100
Zobowiązania krótkoterminowe			
Kredyty bankowe	<u>2.10</u>	24 171	-
Zobowiązania z tytułu leasingu	<u>2.11</u>	9 018	8 627
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	<u>2.12</u>	7 536	5 058
Zobowiązania z tytułu umów z klientami	<u>2.12</u>	18 425	20 313
Zobowiązania budżetowe i pozostałe zobowiązania	<u>2.12</u>	20 881	22 100
Rezerwy	<u>2.13</u>	130	130
Rozliczenia międzyokresowe kosztów i przychodów	<u>2.14</u>	17 104	17 318
		97 265	73 546
SUMA ZOBOWIĄZAŃ		138 209	117 646
SUMA PASYWÓW		473 978	502 773

Śródroczne skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym Grupy Asseco Business Solutions

	Noty	Kapitał podstawowy	Nadwyżka ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Akcje własne	Zyski zatrzymane i pozostałe kapitały	Kapitał własny jednostki dominującej	Udziały niekontrolujące	Kapitał własny ogółem
		tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN		
Na dzień 1 stycznia 2025 roku		167 091	62 543	(36 149)	191 642	385 127	-	385 127
Zysk za okres sprawozdawczy		-	-	-	50 750	50 750	(26)	50 724
Dywidenda za 2024 rok	<u>1.6</u>	-	-	-	(108 905)	(108 905)	-	(108 905)
Nabycie jednostki zależnej	<u>2.2</u>	-	-	-	-	-	1 368	1 368
Transakcje z pracownikami rozliczane w formie instrumentów kapitałowych	<u>1.2</u>	-	-	11 043	(3 588)	7 455	-	7 455
Na dzień 30 czerwca 2025 roku (niebadane)		167 091	62 543	(25 106)	129 899	334 427	1 342	335 769
Na dzień 1 stycznia 2024 roku		167 091	62 543	-	149 626	379 260	-	379 260
Zysk za okres sprawozdawczy		-	-	-	47 126	47 126	-	47 126
Dywidenda za 2023 rok	<u>1.6</u>	-	-	-	(86 887)	(86 887)	-	(86 887)
Pozostałe korekty		-	-	-	(8)	(8)	-	(8)
Na dzień 30 czerwca 2024 roku (niebadane)		167 091	62 543	-	109 857	339 491	-	339 491

Śródroczny skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych Grupy Asseco Business Solutions

	Noty	6 miesięcy do 30 czerwca 2025 tys. PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2024 tys. PLN
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej			
Zysk brutto		55 006	53 407
Korekty o pozycje:		16 603	13 816
Amortyzacja		19 744	19 704
Zmiany stanu kapitału pracującego	3.1	(10 978)	(6 380)
(Przychody)/koszty z tytułu odsetek		764	855
(Zyski)/straty z różnic kursowych		(69)	(104)
Koszt transakcji z pracownikami rozliczanych w formie instrumentów kapitałowych	1.2	7 455	-
Pozostałe (przychody)/koszty finansowe		(107)	(60)
(Zyski)/straty z działalności inwestycyjnej		(206)	(199)
Środki pieniężne wykorzystywane z działalności operacyjnej		71 609	67 223
Zapłacony podatek dochodowy		(3 437)	(7 832)
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej		68 172	59 391
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej			
Wpływy:			
Wpływy ze sprzedaży aktywów trwałych i wartości niematerialnych	3.1	510	338
Pozostałe wpływy		12	-
Wydatki:			
Nabycie aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych	3.1	(1 947)	(6 523)
Wydatki z tytułu prowadzonych projektów rozwojowych	3.1	(13 498)	(14 196)
Wydatki z tytułu nabycia jednostek zależnych skorygowane o środki pieniężne i ich ekwiwalenty w nabytych jednostkach		(1 563)	-
Środki pieniężne netto wykorzystane w działalności inwestycyjnej		(16 486)	(20 381)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej			
Wpływy:			
Wpływy z tytułu zaciągnięcia kredytów i pożyczek		24 171	-
Wydatki:			
Dywidendy wypłacone		(108 905)	-
Splata zobowiązań z tytułu leasingu		(4 871)	(4 545)
Zapłacone odsetki		(744)	(855)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej		(90 349)	(5 400)
Zmiana netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów		(38 663)	33 610
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na dzień 1 stycznia		40 923	52 999
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na dzień 30 czerwca	2.8	2 260	86 609

Dodatkowe objaśnienia do śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

I. Podstawowe informacje

Grupa Kapitałowa Asseco Business Solutions („Grupa ABS”, „Grupa”) to grupa kapitałowa, której Jednostką Dominującą jest Asseco Business Solutions S.A. („Jednostka Dominująca”, „Spółka”, „Emitent”). W skład Grupy wchodzi Asseco Business Solutions S.A. oraz spółka zależna Tax Order Sp. z o.o.

W dniu 15 stycznia 2025 roku Spółka Asseco Business Solutions S.A. przystąpiła do spółki i objęła 60% udziałów w spółce Tax Order Sp. z o.o. z siedzibą w Białymstoku. Cena nabycia wynosiła 2 700 tys. PLN i została opłacona gotówką. W ramach tymczasowego rozliczenia nabycia Grupa zaalokowała nadwyżkę ceny zapłaconej nad wartością nabytych aktywów netto w wysokości 648 tys. PLN na wartość firmy. Spółka Tax Order Sp. z o.o. jest konsolidowana od dnia 27 marca 2025 roku tj. od dnia rejestracji objęcia udziałów w KRS.

Podstawowe informacje o Spółce

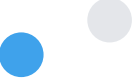
Nazwa	Asseco Business Solutions S.A.
Siedziba	ul. Konrada Wallenroda 4c, 20-607 Lublin
KRS	0000028257
Regon	017293003
NIP	522-26-12-717
Podstawowy przedmiot działalności	Informatyka

Spółka Asseco Business Solutions S.A. („Spółka”, „Emitent”, „Asseco BS”) została utworzona Aktem Notarialnym z dnia 18 maja 2001 roku. Czas trwania Spółki jest nieoznaczony.

Grupa Asseco Business Solutions jest częścią międzynarodowej Grupy Asseco, jednego z wiodących dostawców oprogramowania własnego na rynku europejskim. Grupa stanowi federację firm zaangażowanych w rozwijanie technologii informatycznych i jest obecna w 65 krajach świata, m.in. w większości państw europejskich, a także w USA, Kanadzie, Izraelu czy Japonii.

Kompleksowa oferta Grupy Asseco Business Solutions obejmuje systemy klasy ERP wspomagające procesy biznesowe w średnich oraz dużych przedsiębiorstwach, komplet aplikacji do zarządzania małą firmą, programy wspierające pracę w obszarze HR, popularne w całej Europie aplikacje mobilne klasy SFA pozwalające na zarządzanie siecią przedstawicieli handlowych, platformy wymiany danych oraz programy do obsługi transakcji faktoringowych.

Grupa Asseco Business Solutions dysponuje również dwoma własnymi Data Center, których parametry eksploatacyjne spełniają najwyższe wymagania w zakresie bezpieczeństwa, niezawodności i efektywności pracy systemów. Wszystkie rozwiązania Grupy Asseco Business Solutions powstają w oparciu o wiedzę doświadczonych specjalistów, sprawdzoną metodologię oraz z wykorzystaniem nowoczesnych technologii informatycznych. Dzięki produktom wysokiej jakości oraz usługom, które są z nimi powiązane, oprogramowanie Grupy Asseco Business Solutions od wielu już lat z powodzeniem wspomaga funkcjonowanie kilkudziesięciu tysięcy przedsiębiorstw. Firma może pochwalić się wdrożeniami zarówno w Polsce, jak i w kilkudziesięciu krajach Europy.



Podmiotem bezpośrednio dominującym nad Asseco Business Solutions S.A. jest Spółka Asseco Enterprise Solutions, a.s. z siedzibą w Bratysławie, która posiada 46,47% akcji Spółki. Jednostką dominującą całej Grupy jest Asseco Poland S.A., która pośrednio przez podmioty zależne posiada 95,12 % udział w Asseco Enterprise Solutions a.s.

W przypadku spółki Asseco Business Solutions S.A. decyzja o posiadaniu kontroli w okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2025 roku zgodnie z MSSF 10 została podjęta w oparciu o następujące czynniki:

- decyzje na walnym zgromadzeniu podejmowane są zwykłą większością głosów obecnych na walnym zgromadzeniu;
- akcjonariat spółki jest rozproszony i poza spółką Asseco Enterprise Solutions, a.s. (spółką zależną od Asseco Poland S.A.) istnieją tylko dwaj akcjonariusze posiadający więcej niż 5% głosów na walnym zgromadzeniu, największy akcjonariusz posiada 11,94% głosów, natomiast trzeci największy akcjonariusz posiada 10,06% głosów;
- nie ma dowodów na to, że między jakimikolwiek akcjonariuszami istnieje lub istniało jakiekolwiek porozumienie co do wspólnego głosowania na walnym zgromadzeniu;
- w ciągu ostatnich pięciu lat, tj. w latach 2021-2025, procent akcjonariuszy obecnych na walnych zgromadzeniach mieścił się w przedziale od 69,36% do 76,36%. Oznacza to, że aktywność akcjonariuszy jest stosunkowo umiarkowana lub niska. Biorąc pod uwagę, że Asseco Enterprise Solutions, a.s. posiada obecnie 47,05% głosów na walnym zgromadzeniu, frekwencja musiałaby być większa niż 94,11%, żeby Asseco Enterprise Solutions, a.s. nie miało bezwzględnej większości głosów na walnym zgromadzeniu. Osiągnięcie takiej frekwencji w ocenie Zarządu wydaje się być mało prawdopodobne.

Biorąc pod uwagę powyższe, w opinii Asseco Business Solutions S.A., pomimo braku bezwzględnej większości w kapitale zakładowym spółki, Asseco Enterprise Solutions, a.s. kontroluje Spółkę w rozumieniu MSSF 10.

II. Podstawa sporządzenia śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

1. Podstawa sporządzenia

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, z wyjątkiem aktywów finansowych wycenianych w wartościach godziwych przez wynik finansowy lub przez pozostałe dochody całkowite oraz zobowiązań finansowych wycenianych w wartościach godziwych przez wynik finansowy.

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Grupę Asseco Business Solutions przez okres nie krótszy niż 12 miesięcy od dnia 30 czerwca 2025 roku. Na dzień zatwierdzenia niniejszego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego nie stwierdza się istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności przez Grupę.

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie obejmuje wszystkich informacji oraz ujawnień wymaganych w rocznym sprawozdaniu finansowym i należy je czytać łącznie ze sprawozdaniem finansowym Asseco Business Solutions S.A. podanym do publicznej wiadomości w dniu 3 marca 2025 roku.

2. Wpływ sytuacji polityczno-gospodarczej na terytorium Ukrainy na działalność Grupy

Na moment publikacji niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupa nie odnotowała istotnego wpływu wojny na terytorium Ukrainy oraz wdrożonych sankcji na Rosję na działalność Grupy. Grupa nie prowadzi działalności biznesowej w Rosji, na Białorusi ani w Ukrainie. Nie zatrudnia pracowników na terytorium Ukrainy, dlatego działania wojenne na tym terenie nie wpływają bezpośrednio na Grupę. Zaistniała sytuacja nie ma bezpośredniego wpływu na niniejsze sprawozdanie finansowe.

Grupa nie może jednak wykluczyć, że w przypadku przedłużającego się występowania niepewnej sytuacji polityczno-gospodarczej i jej negatywnego wpływu na gospodarkę krajową i światową, sytuacja ta może mieć niekorzystne przełożenie na funkcjonowanie lub wyniki finansowe Grupy - przy czym aktualnie nie jest możliwe określenie, w jakim zakresie, ani na jaką skalę mogłoby to nastąpić. Wobec zaistniałych sytuacji Grupa stara się minimalizować ewentualny negatywny wpływ na przyszłe wyniki finansowe.

W razie stwierdzenia, że działalność Grupy wymaga dostosowania do nowych warunków rynkowych, Zarząd podejmie stosowne działania.

3. Oświadczenie o zgodności

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości nr 34 „Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa” zatwierdzonym przez Unię Europejską („MSR 34”).

Zakres śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego będącego elementem raportu kwartalnego jest zgodny z Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim (tekst jednolity: Dz. U. 2018 r. poz. 757) („Rozporządzenie”) i obejmuje okres sprawozdawczy od dnia 1 stycznia do dnia 30 czerwca 2025 roku oraz okres porównawczy od dnia 1 stycznia



do dnia 30 czerwca 2024 roku odpowiednio dla rachunku zysków i strat i rachunku, przepływów pieniężnych a także zestawienie zmian w kapitale własnym, natomiast dane bilansowe na dzień 30 czerwca 2025 roku oraz dane porównywalne na dzień 31 grudnia 2024 roku.

Dane za okres kwartalny od 1 kwietnia do 30 czerwca 2025 roku oraz analogiczny okres w roku 2024 zostały wyliczone jako różnica pomiędzy danymi narastająco za okres półrocza oraz danymi zaprezentowanymi w kwartalnym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Asseco Business Solutions za okres zakończony 31 marca 2025 roku podanym do publicznej wiadomości dnia 29 kwietnia 2025 roku. Śródroczny skonsolidowany rachunek zysków i strat oraz śródroczne skonsolidowane sprawozdanie z pozostałych dochodów całkowitych wraz z odpowiednimi notami obejmujące dane za okres 3 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2025 roku oraz dane porównawcze za okres 3 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku, nie były przedmiotem przeglądu lub badania przez biegłego rewidenta.

Śródroczny skonsolidowany wynik finansowy może nie odzwierciedlać w pełni możliwego do zrealizowania wyniku za rok obrotowy.

4. Waluta funkcjonalna i waluta prezentacji

Niniejsze śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest przedstawione w złotych („PLN”), a wszystkie wartości, o ile nie wskazano inaczej, podane są w tysiącach złotych. Walutą funkcjonalną Grupy Asseco Business Solution również jest polski złoty. Ewentualne różnice w wysokości 1 tys. PLN przy sumowaniu wynikają z przyjętych zaokrągleń.

Transakcje wyrażone w walutach innych niż polski złoty są przeliczane na moment początkowego ujęcia na złote polskie przy zastosowaniu kursu obowiązującego w dniu zawarcia transakcji.

Na dzień bilansowy:

- pozycje pieniężne przeliczane są przy zastosowaniu kursu zamknięcia tj. kursu średniego ustalonego dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski na ten dzień,
- pozycje niepieniężne wyceniane według kosztu historycznego w walucie obcej przeliczane są przy zastosowaniu kursu wymiany z dnia pierwotnej transakcji,
- pozycje niepieniężne wyceniane w wartości godziwej w walucie obcej przelicza się przy zastosowaniu kursu wymiany z dnia ustalenia wartości godziwej.

Dla potrzeb wyceny bilansowej przyjęto następujące kursy dla euro i dolara amerykańskiego (oraz analogiczne kursy dla innych walut kwotowane przez Narodowy Bank Polski):

- kurs obowiązujący w dniu 30 czerwca 2025 roku 1 EUR = 4,2419 PLN
- kurs obowiązujący w dniu 30 czerwca 2024 roku 1 EUR = 4,3130 PLN
- kurs obowiązujący w dniu 30 czerwca 2025 roku 1 USD = 3,6164 PLN
- kurs obowiązujący w dniu 30 czerwca 2024 roku 1 USD = 4,0320 PLN

5. Szacunki i profesjonalny osąd

Sporządzenie skonsolidowanego sprawozdania finansowego zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej („MSSF”) wymaga dokonania szacunków i założeń, które wpływają na wielkości wykazane w sprawozdaniu finansowym. Mimo, że przyjęte założenia i szacunki opierają się na najlepszej wiedzy kierownictwa Grupy na temat bieżących działań i zdarzeń, rzeczywiste wyniki mogą się różnić od przewidywanych.

W punkcie 9 Szacunki objaśniających przedstawiono główne obszary, w których w procesie stosowania zasad (polityki) rachunkowości oprócz szacunków księgowych, duże znaczenie miał także profesjonalny osąd kierownictwa, i co do których zmiana szacunków może mieć istotny wpływ na wyniki Grupy w przyszłości.

W okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2025 roku nie wystąpiły istotne zmiany w sposobie dokonywania szacunków ujawnionych w niniejszym sprawozdaniu finansowym ujętym w punkcie 8 Polityka rachunkowości.

6. Zmiany stosowanych zasad rachunkowości

Opis istotnych zasad rachunkowości stosowanych przez Grupę znajduje się w punkcie 8 Polityka rachunkowości.

Zasady (polityki) rachunkowości zastosowane do sporządzenia niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego są spójne z tymi, które zastosowano przy sporządzaniu sprawozdania finansowego Jednostki Dominującej za rok zakończony dnia 31 grudnia 2024 roku.

Nowe standardy lub zmiany obowiązujące od dnia 1 stycznia 2025 roku to:

- Zmiany do MSR 21 Skutki zmiany kursów walut obcych: Brak wymienialności (opublikowany 15 sierpnia 2023 roku) - mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2025 roku lub później.

Zmienione standardy oraz interpretacje, które mają zastosowanie po raz pierwszy w 2025 roku, nie mają istotnego wpływu na śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

7. Nowe standardy i interpretacje, które zostały opublikowane a nie weszły jeszcze w życie

Następujące standardy i interpretacje zostały wydane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości lub Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej, a nie weszły jeszcze w życie:

- MSSF 18: Prezentacja i ujawnienia w sprawozdaniach finansowych (opublikowano dnia 9 kwietnia 2024 roku) – do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE – mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2027 roku lub później;
- MSSF 19: Jednostki zależne niepodlegające wymogom nadzoru publicznego: ujawnianie informacji (opublikowano dnia 9 maja 2024 roku) - do dnia zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego niezatwierdzony przez UE - mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2027 roku lub później;
- Zmiany do MSSF 9 i MSSF 7: Umowy odnoszące się do energii elektrycznej zależnej od natury (opublikowano dnia 18 grudnia 2024 roku) –mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2026 roku lub później;
- Zmiany do MSSF 9 i MSSF 7: Zmiany dotyczące klasyfikacji i wyceny instrumentów finansowych (opublikowano dnia 30 maja 2024 roku) –mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2026 roku lub później;
- Coroczne ulepszenia, tom 11 (opublikowano dnia 18 lipca 2024 roku) – mający zastosowanie dla okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2026 roku lub później.

Daty wejścia w życie są datami wynikającymi z treści standardów ogłoszonych przez Radę ds. Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej. Daty stosowania standardów w Unii Europejskiej mogą

różnić się od dat stosowania wynikających z treści standardów i są ogłaszane w momencie zatwierdzenia do stosowania przez Unię Europejską.

Grupa jest w trakcie analizy, w jaki sposób wprowadzenie powyższych standardów i interpretacji może wpłynąć na sprawozdanie finansowe oraz na stosowane przez Grupę zasady (politykę) rachunkowości.

8. Polityka Rachunkowości

8.1. Przychody operacyjne

Grupa ujmuje przychody w kwocie wynagrodzenia, które, zgodnie z oczekiwaniem Grupy, przysługują jej w zamian za przekazanie przyrzeczonych dóbr lub usług klientom.

Grupa prowadzi działalność w obszarze sprzedaży licencji i szeroko pojętych usług IT i wyróżnia następujące rodzaje źródeł przychodów:

- przychody ze sprzedaży licencji i/lub usług własnych,
- przychody ze sprzedaży licencji i/lub usług obcych, oraz
- przychody ze sprzedaży sprzętu.

a) Sprzedaż licencji i usług własnych

W ramach kategorii "Licencje i/lub usługi własne" prezentowane są przychody z tytułu umów z klientami, których przedmiotem jest dostarczanie oprogramowania własnego i/lub świadczenie usług z nim związanych.

- **Kompleksowe projekty IT**

W przypadku tych przychodów znaczącą część stanowią przychody z kompleksowych projektów IT, w których Grupa zobowiązuje się do dostarczenia klientowi funkcjonalnego systemu IT. Dla klienta wartość ma bowiem dopiero dostarczony system, czyli końcowy produkt, na który złożyły się dostarczone licencje własne i związane z nimi istotne usługi (np. modyfikacyjne czy wdrożeniowe). Praktycznie zawsze w przypadku takich umów Grupa jest zobowiązana do dostarczenia do klienta kompleksowych dóbr lub usług, na które składają się dostawy: licencji własnych i/lub własnych usług modyfikacyjnych i/lub własnych usług wdrożeniowych. Oznacza to, że z tzw. kompleksowych kontraktów IT wynika najczęściej odrębne zobowiązanie do wykonania świadczenia polegającego na dostarczeniu klientowi funkcjonalnego systemu IT.

Przychody z tytułu zobowiązania do dostarczenia funkcjonalnego systemu IT są w Grupie rozpoznawane w okresie, w którym budowany jest taki system. Przychód może być rozpoznawany w okresie przekazywania kontroli nad świadczonymi dobrami/usługami, o ile w wyniku działań jednostki nie powstają składniki o alternatywnym zastosowaniu i jednocześnie przez cały okres trwania umowy jednostce przysługuje egzekwowalne prawo do uzyskania wynagrodzenia za dostarczone świadczenia. w ocenie Zarządu w przypadku dostarczania kompleksowych projektów IT nie można mówić o alternatywnym ich zastosowaniu z punktu widzenia dostawcy, ponieważ systemy te wraz z towarzyszącymi im usługami wdrożeniowymi są „szyte na miarę”. Jednocześnie przeprowadzona dotychczas analiza wykazała, że właściwie we wszystkich przypadkach dla umów zawieranych przez Grupę spełnione jest kryterium przysługiwania egzekwowalnego prawa do zapłaty za wykonane świadczenie przez cały okres trwania umowy. Oznacza to, że przychody ze sprzedaży kompleksowych systemów IT, w których sprzedawane są licencje własne i usługi własne rozpoznawane są zgodnie ze stopniem zaawansowania (metodą bazującą na nakładach, opartą o procent zaawansowania kosztowego) w okresie, kiedy klient nabywa kontrolę nad sprzedawanym dobrem/usługą. Szczególnym przypadkiem są stosunkowo nieduże projekty IT, które zazwyczaj zamykają się w ciągu jednego roku lub z których przychód nie stanowi istotnej wartości w ocenie Zarządu Spółki – wówczas przychód z takich projektów rozpoznawany jest na zasadzie prawa do fakturowania.

- **Sprzedaż licencji własnych bez istotnych usług towarzyszących**

Część przychodów Grupy stanowią przychody ze sprzedaży licencji na oprogramowanie własne klasy ERP. W przypadku gdy licencje własne na oprogramowanie sprzedawane są odrębnie, tzn. nie towarzyszą tej sprzedaży istotne usługi modyfikacyjne i/lub wdrożeniowe i tym samym sprzedaż licencji własnej jest odrębnym zobowiązaniem do wykonania świadczenia, Grupa rozważa, czy przyrzeczenie udzielenia licencji ma na celu zapewnienie klientowi: prawa do dostępu do własności intelektualnej jednostki w formie, w jakiej istnieje ona przez cały okres ważności licencji; czy prawa do korzystania z własności intelektualnej jednostki w formie, w jakiej istnieje ona w momencie udzielenia licencji.

Zdecydowana większość licencji własnych sprzedawanych w Grupie oddzielnie, i tym samym stanowiących odrębne zobowiązanie do dokonania świadczenia, ma charakter licencji z prawem korzystania z własności intelektualnej, co oznacza, że przychód ze sprzedaży takich licencji rozpoznawany jest jednorazowo w momencie przekazania kontroli nad licencją klientowi. Jest to równoznaczne ze stwierdzeniem, że w przypadkach licencji własnych sprzedawanych bez istotnych usług towarzyszących niezależnie od okresu, na jaki sprzedawana jest licencja, momentem rozpoznania przychodu jest moment przekazania kontroli, co w konsekwencji powoduje jednorazowe rozpoznanie przychodu w tym właśnie momencie. W Grupie istnieją również jednak przypadki sprzedaży licencji, które mają naturę przyznania prawa do dostępu do własności intelektualnej. Licencje takie sprzedawane są co do zasady na czas określony. w przypadku takich sprzedaży przychód rozpoznawany jest w okresie, w którym Grupa obowiązana jest do świadczenia zmian i zasadniczych aktualizacji oprogramowania.

- **Usługi utrzymania i gwarancje**

W ramach kategorii licencje i usługi własne prezentowane są również przychody z własnych usług utrzymania, w tym także przychody z gwarancji. Przychody z usług utrzymaniowych w ocenie Zarządu stanowią co do zasady odrębne zobowiązanie do wykonania świadczenia, w przypadku którego klient korzysta z dostarczanych dóbr/usług, w miarę jak są one do niego dostarczane, co w konsekwencji powoduje rozpoznanie przychodu po stronie dostawcy w okresie świadczenia usługi. We wszystkich przypadkach, w których jednocześnie świadczona jest usługa utrzymania oraz usługa gwarancji rozszerzonej, przychód rozpoznawany jest w czasie, ponieważ klient korzysta ze świadczonej usługi w miarę jej świadczenia przez dostawcę.

b) Sprzedaż licencji i usług obcych

W ramach kategorii "Licencje i/lub usługi obce" prezentowane są przychody z tytułu sprzedaży licencji obcych oraz ze świadczenia usług, które ze względów technologicznych lub prawnych muszą być realizowane przez podwykonawców (dotyczy to usług utrzymania sprzętu i licencji oraz outsourcingu świadczonych przez ich producentów). Przychody ze sprzedaży licencji obcych są co do zasady rozpoznawane jak przychody ze sprzedaży towarów, co oznacza, że w momencie przekazania kontroli nad licencją przychód ujmowany jest jednorazowo.

c) Sprzedaż sprzętu

W kategorii przychody ze sprzedaży sprzętu prezentowane są przychody z tytułu umów z klientami na dostawę infrastruktury. Przychody w tej kategorii są zasadniczo rozpoznawane w momencie przekazania kontroli nad sprzętem.

W przypadku umów zawierających w sobie element świadczenia usługi oraz udostępniania sprzętu, Grupa rozważyła czy takie umowy zawierają w sobie element leasingu (tj. czy na ich mocy Grupa przekazuje prawo do kontroli zidentyfikowanego składnika aktywów na danych okres w zamian za wynagrodzenie). Grupa nie zidentyfikowała elementów leasingu w umowach zawieranych z klientami.

- **Zmienne wynagrodzenie**

Jeśli wynagrodzenie określone w umowie obejmuje kwotę zmienną, Grupa oszacowuje kwotę wynagrodzenia, do którego będzie uprawniona w zamian za przekazanie przyrzeczonych dóbr lub usług na rzecz klienta i zalicza do ceny transakcyjnej część lub całość kwoty wynagrodzenia zmiennego wyłącznie w takim zakresie, w jakim istnieje wysokie prawdopodobieństwo, że nie nastąpi odwrócenie znaczącej części kwoty wcześniej ujętych skumulowanych przychodów w momencie, kiedy ustanie niepewność co do wysokości wynagrodzenia zmiennego.

Grupa jest stroną wielu umów, w przypadku których przewidziano kary umowne za niewykonanie lub nieprawidłowe wykonanie zobowiązań umownych. Spodziewane kary umowne mogą więc powodować, że wynagrodzenie, które w umowie zakwotowano w kwocie stałej, będzie jednak podlegać zmianom. W ramach szacowania wysokości wynagrodzenia, do którego Grupa jest uprawniona na podstawie umowy szacuje się w Grupie wartość oczekiwaną zapłaty uwzględniając prawdopodobieństwo zapłacenia takich kar umownych i inny elementów, które mogłyby potencjalnie zmienić wynagrodzenie. Wpływa to więc na pomniejszenie wartości przychodów, nie zaś, jak to było do tej pory, powiększenie wartości rezerw i odpowiednich kosztów. Poza karami umownymi nie występują znaczące inne czynniki mogące wpływać na wysokość wynagrodzenia (jak na przykład rabaty czy upusty) w przypadku, gdyby je jednak zidentyfikowano, również wpływałyby one na wysokość rozpoznawanych w Grupie przychodów.

- **Przypisanie ceny transakcyjnej do zobowiązań do wykonania świadczenia**

Grupa przypisuje cenę transakcyjną do każdego zobowiązania do wykonania świadczenia (lub do odrębnego dobra lub odrębnej usługi) w kwocie, która odzwierciedla kwotę wynagrodzenia, które – zgodnie z oczekiwaniem Grupy – przysługuje jej w zamian za przekazanie przyrzeczonych dóbr lub usług klientowi.

- **Inne zastosowane w Grupie wyjątki praktyczne**

Grupa w uzasadnionych przypadkach stosuje również rozwiązanie praktyczne dozwolone przez MSSF 15 polegające na tym, że jeżeli Grupa ma prawo do otrzymania wynagrodzenia od klienta w kwocie, która odpowiada bezpośrednio wartości, jaką dla klienta ma świadczenie dotychczas wykonane przez Grupę (na przykład w przypadku umowy o świadczenie usług, w ramach której jednostka nalicza klientowi stałą kwotę za każdą godzinę wykonanej usługi), Grupa może ująć przychód w kwocie, którą ma prawo zafakturować.

8.2. Koszty operacyjne

Grupa prowadzi ewidencję kosztów w układzie rodzajowym. Dla celów prezentacji w rachunku zysków i strat stosowany jest jednak układ kalkulacyjny.

Do świadczeń pracowniczych Grupa zalicza:

- a) wynagrodzenia oraz składki na ubezpieczenia społeczne,
- b) wypłaty z tytułu krótkoterminowych nieobecności (np. płatny urlop wypoczynkowy czy płatne zwolnienia chorobowe),
- c) wypłaty z zysku i premie,
- d) świadczenia niepieniężne dla aktualnie zatrudnionych pracowników (np. opieka medyczna, mieszkania czy samochody służbowe).

Koszt własny sprzedaży obejmuje koszty bezpośrednio związane z nabyciem sprzedanych towarów i wytworzeniem sprzedanych usług. Koszty sprzedaży obejmują koszty handlowe i koszty marketingowe. Koszty ogólnego zarządu obejmują koszty związane z kierowaniem Grupą oraz koszty administracji. W kosztach świadczeń pracowniczych ujęte są wszystkie formy świadczeń Grupy oferowane w zamian za pracę wykonaną przez pracowników lub z tytułu rozwiązania stosunku pracy.

Wartość sprzedanych towarów, materiałów, usług (COGS) to koszty zakupu towarów lub usług podwykonawców (z wyłączeniem outsourcingu personalnego) wykorzystywanych do realizacji projektów. Koszty dotyczą zarówno przychodów prezentowanych jako przychody własne (dot. przychodów z usług, które są realizowane przez podwykonawców, jeśli wykorzystanie zasobów obcych wynika z decyzji Grupy,

która traktuje zasoby obce jako substytut zasobów własnych), jak i przychodów obcych (usługi, które muszą być realizowane przez zasoby obce - najczęściej producentów oprogramowania lub sprzętu).

Koszty związane z funkcjonowaniem Pracowniczych Planów Kapitałowych (PPK) są to koszty świadczeń po okresie zatrudnienia w formie programu określonych składek i ujmowane są w pozycji Koszty świadczeń emerytalnych (odpowiednie zobowiązanie prezentowane jest w zobowiązaniach budżetowych).

8.3. Przychody i koszty finansowe

Przychody z odsetek stanowią odsetki od udzielonych pożyczek, inwestycji w papiery wartościowe utrzymywane do terminu wymagalności, depozytów bankowych i pozostałych tytułów.

Przychody z tytułu odsetek ujmowane są zgodnie z metodą efektywnej stopy procentowej w rachunku zysków i strat. Na moment zbycia inwestycji w instrumenty dłużne Grupa ujmuje skumulowane zyski/straty z wyceny w wyniku finansowym.

Koszty odsetek wynikających z uzyskanego przez Grupę finansowania i zobowiązań leasingowych są naliczane według efektywnej stopy procentowej.

Dodatknie i ujemne różnice kursowe prezentowane są netto (jako nadwyżka dodatnich nad ujemnymi lub odwrotnie).

8.4. Podatek dochodowy

Grupa ujmuje i wycenia aktywa lub zobowiązania z tytułu bieżącego i odroczonego podatku dochodowego przy zastosowaniu wymogów MSR 12 Podatek dochodowy w oparciu o zysk (stratę podatkową), podstawę opodatkowania, nierozliczone straty podatkowe, niewykorzystane ulgi podatkowe i stawki podatkowe, uwzględniając ocenę niepewności związanych z rozliczeniami podatkowymi.

Podatek dochodowy obejmuje podatek bieżący oraz odroczony. Bieżący podatek dochodowy jest to kwota ustalona na podstawie przepisów podatkowych, która jest naliczona od dochodu do opodatkowania za dany okres i ujmowana jako zobowiązanie w kwocie, w jakiej nie zostało zapłacone lub należność, jeśli kwota dotychczas zapłacona z tytułu bieżącego podatku dochodowego przekracza kwotę do zapłaty. Aktywa i zobowiązania z tytułu odroczonego podatku dochodowego traktowane są w całości jako długoterminowe i nie podlegają dyskontowaniu. Podlegają one kompensacie, jeżeli istnieje możliwy do wyegzekwowania tytuł prawny do przeprowadzania kompensat ujmowanych kwot.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego oraz rezerwy na podatek odroczony wyceniane są z zastosowaniem stawek podatkowych, które według przewidywań będą obowiązywać w okresie, gdy składnik aktywów zostanie zrealizowany lub rezerwa rozwiązana, przyjmując za podstawę stawki podatkowe (i przepisy podatkowe) prawnie lub faktycznie obowiązujące na dzień bilansowy.

8.5. Zysk przypadający na jedną akcję

Podstawowy zysk netto na akcję dla każdego okresu jest obliczany poprzez podzielenie zysku netto z działalności kontynuowanej za dany okres przez średnią ważoną liczbę akcji w danym okresie sprawozdawczym.

Rozwodniony zysk netto na jedną akcję dla każdego okresu jest obliczany poprzez podzielenie zysku netto z działalności kontynuowanej za dany okres przez sumę średniej ważonej liczby akcji w danym okresie sprawozdawczym i wszystkich potencjalnych akcji nowych emisji.

8.6. Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wykazywane są według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia pomniejszonych o umorzenie oraz odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Wartość początkowa środków trwałych obejmuje ich cenę nabycia powiększoną o wszystkie koszty bezpośrednio związane z zakupem i przystosowaniem składnika majątku do stanu zdatnego do używania. W skład kosztu wchodzi również koszt wymiany części składowych maszyn i urządzeń w momencie poniesienia, jeśli spełnione są kryteria ich ujęcia na wartości aktywów. Koszty poniesione po dacie oddania środka trwałego do używania, takie jak koszty konserwacji i napraw, obciążają zysk lub stratę w momencie ich poniesienia.

Środki trwałe w momencie ich nabycia zostają podzielone na części składowe będące pozycjami o istotnej wartości, dla których można przyporządkować odrębny okres ekonomicznej użyteczności. Częścią składową są również koszty generalnych remontów.

Inwestycje rozpoczęte dotyczą środków trwałych będących w toku budowy lub montażu i są wykazywane według cen nabycia lub kosztu wytworzenia, pomniejszonych o ewentualne odpisy z tytułu utraty wartości. Środki trwałe w budowie nie podlegają amortyzacji do czasu zakończenia budowy.

Dana pozycja rzeczowych aktywów trwałych może zostać usunięta z bilansu po dokonaniu jej zbycia lub w przypadku, gdy nie są spodziewane żadne ekonomiczne korzyści wynikające z dalszego użytkowania takiego składnika aktywów. Wszelkie zyski lub straty wynikające z usunięcia danego składnika aktywów z bilansu (obliczone jako różnica pomiędzy ewentualnymi wpływami ze sprzedaży netto a wartością bilansową danej pozycji) są ujmowane w zysku lub stracie okresu, w którym dokonano takiego usunięcia.

8.7. Wartości niematerialne

Nabyte wartości niematerialne

Wartości niematerialne nabyte w ramach oddzielnej transakcji są ujmowane według ceny nabycia. Cena nabycia wartości niematerialnych nabytych w transakcji połączenia jednostek jest równa ich wartości godziwej na dzień połączenia.

Wartość firmy

Wartość firmy to składnik aktywów reprezentujący przyszłe korzyści ekonomiczne powstające z aktywów nabytych w ramach połączenia przedsięwzięć, których nie można pojedynczo zidentyfikować ani osobno ująć. W sprawozdaniu skonsolidowanym wartość firmy to wartość powstała z nabycia kontroli nad jednostkami gospodarczymi. Wartość ta została pierwotnie wyliczona jako nadwyżka zapłaconej ceny nad przejętymi, możliwymi do zidentyfikowania aktywami netto.

Wartości niematerialne wytworzone we własnym zakresie

Grupa prezentuje w odrębnych kategoriach produkty końcowe projektów rozwojowych („oprogramowanie wytworzone we własnym zakresie”) oraz produkty, których proces wytwórczy nie został jeszcze ukończony („koszty niezakończonych projektów rozwojowych”). Składnik wartości niematerialnych wytworzony we własnym zakresie w wyniku prac rozwojowych (lub realizacji etapu prac rozwojowych przedsięwzięcia prowadzonego we własnym zakresie) jest ujmowany wtedy i tylko wtedy, gdy Grupa jest w stanie wykazać:

- możliwość, z technicznego punktu widzenia, ukończenia składnika wartości niematerialnych tak, aby nadawał się on do użytkowania lub sprzedaży;
- zamiar ukończenia składnika wartości niematerialnych;
- zdolność do użytkowania lub sprzedaży składnika wartości niematerialnych;
- sposób, w jaki składnik wartości niematerialnych będzie wytwarzał prawdopodobne przyszłe korzyści ekonomiczne;
- dostępność odpowiednich środków technicznych, finansowych i innych, które mają służyć ukończeniu prac rozwojowych oraz użytkowaniu lub sprzedaży składnika wartości niematerialnych;

- możliwość wiarygodnego ustalenia nakładów poniesionych w czasie prac rozwojowych, które można przyporządkować temu składnikowi wartości niematerialnych.

Koszt wytworzenia składnika wartości niematerialnych we własnym zakresie jest sumą nakładów poniesionych od dnia, w którym po raz pierwszy dany składnik wartości niematerialnych spełni kryteria ujmowania opisane powyżej. Nie podlegają aktywowaniu wartości nakładów ujętych uprzednio w kosztach. Koszt wytworzenia składnika wartości niematerialnych we własnym zakresie obejmuje nakłady, które mogą być bezpośrednio przyporządkowane czynnościom tworzenia, produkcji i przystosowania składnika aktywów do użytkowania w sposób zamierzony przez kierownictwo.

Do kosztów tych zalicza się przede wszystkim: koszty świadczeń na rzecz pracowników, nakłady na materiały i usługi wykorzystane lub bezpośrednio zużyte przy realizacji projektu, koszty amortyzacji sprzętu wykorzystywanego w procesie twórczym oraz koszty powierzchni biurowej, która jest zagospodarowana przez zespół twórczy.

Do momentu zakończenia prac rozwojowych, skumulowane koszty pozostające w bezpośrednim związku z tymi pracami prezentuje się jako „Koszty niezakończonych projektów rozwojowych”. W momencie ukończenia prac rozwojowych, gotowy efekt prowadzonego procesu twórczego jest przenoszony do kategorii „Oprogramowanie wytworzone we własnym zakresie” i od tego momentu Grupa rozpoczyna amortyzowanie wytworzonego we własnym zakresie oprogramowania. Koszty prac rozwojowych spełniające powyższe kryteria są skapitalizowane i pomniejszone na bilansie o skumulowaną amortyzację i skumulowane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Wszelkie nakłady dotyczące zakończonych już prac rozwojowych są amortyzowane przez przewidywany okres uzyskiwania przychodów ze sprzedaży z danego przedsięwzięcia.

Odpis amortyzacyjny składników wartości niematerialnych o określonym okresie użytkowania ujmuje się w zysku lub stracie w ciężar tej kategorii, która odpowiada funkcji danego składnika wartości niematerialnych.

Wartości niematerialne o nieokreślonym okresie użytkowania oraz te, które nie są użytkowane, są przynajmniej raz w roku oraz zawsze, gdy istnieją ku temu przesłanki poddawane weryfikacji pod kątem ewentualnej utraty wartości. Wartości niematerialne o nieokreślonym okresie użytkowania, wartości, które nie są użytkowane oraz pozostałe wartości niematerialne są poddawane testom na utratę wartości, jeżeli istnieją przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata ich wartości. Jeżeli wartość bilansowa przekracza szacowaną wartość możliwą do odzyskania (wyższa z następujących dwóch wartości – ceny sprzedaży netto lub wartości użytkowej), wartość tych aktywów obniżana jest do poziomu wartości odzyskiwalnej.

Zyski lub straty wynikające z usunięcia wartości niematerialnych z bilansu są wyceniane według różnicy pomiędzy wpływami ze sprzedaży netto a wartością bilansową danego składnika aktywów i są ujmowane w rachunku zysków i strat w pozostałych przychodach lub kosztach operacyjnych w momencie jego wyksięgowania.

8.8. Aktywa z tytułu prawa do użytkowania

Umowa jest leasingiem lub zawiera leasing, jeżeli przekazuje prawo do kontroli zidentyfikowanego składnika aktywów na dany okres w zamian za wynagrodzenie. Prawo do kontroli przechodzi na leasingobiorcę na mocy zawartej umowy, jeśli przez cały okres użytkowania dysponuje on łącznie:

- prawem do uzyskania zasadniczo wszystkich korzyści ekonomicznych z użytkowania zidentyfikowanego składnika aktywów oraz
- prawem do kierowania użytkowaniem zidentyfikowanego składnika aktywów.

Grupa ujmuje w swoim bilansie aktywa z tytułu prawa do użytkowania na dzień rozpoczęcia leasingu (tj. na datę, kiedy aktywo objęte umową leasingu jest dostępne dla Grupy do użytkowania). Aktywa z tytułu

prawa do użytkowania są ujmowane początkowo po koszcie. Koszt składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania obejmuje: kwotę początkowej wyceny zobowiązania z tytułu leasingu, wszelkie opłaty leasingowe zapłacone w dacie rozpoczęcia leasingu lub przed tą datą pomniejszone o wszelkie otrzymane zachęty leasingowe, początkowe koszty bezpośrednie poniesione przez leasingobiorcę oraz szacunek kosztów, które mają zostać poniesione przez leasingobiorcę w związku z demontażem i usunięciem bazowego składnika aktywów. Grupa wycenia składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania stosując model kosztu, tj. w pomniejszeniu o odpisy amortyzacyjne oraz ewentualne straty z tytułu utraty wartości, ale także po odpowiednim skorygowaniu o dokonywane przeliczenia zobowiązania z tytułu leasingu (tj. modyfikacje nieskutkujące koniecznością ujęcia odrębnego leasingu).

8.9. Testy na utratę wartości aktywów

Na każdy dzień bilansowy Grupa ocenia, czy istnieją przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości któregoś ze składników niefinansowych aktywów trwałych. w razie stwierdzenia, że przesłanki takie występują, lub w razie konieczności przeprowadzenia corocznego testu sprawdzającego, czy nastąpiła utrata wartości, Grupa dokonuje oszacowania wartości odzyskiwalnej danego składnika aktywów lub ośrodka wypracowującego środki pieniężne, do którego dany składnik aktywów został przypisany.

Wartość odzyskiwalna składnika aktywów lub ośrodka wypracowującego środki pieniężne odpowiada wartości godziwej pomniejszonej o koszty doprowadzenia do sprzedaży tego składnika aktywów lub ośrodka, lub jego wartości użytkowej, zależnie od tego, która z nich jest wyższa. Wartość odzyskiwalną ustala się dla poszczególnych aktywów, chyba, że dany składnik aktywów nie generuje samodzielnie przepływów pieniężnych, a są one w większości niezależnie generowane przez inne aktywa lub grupy aktywów. Jeśli wartość bilansowa składnika aktywów jest wyższa od jego wartości odzyskiwalnej, ma miejsce utrata wartości i dokonuje się wówczas odpisu do wysokości oszacowanej wartości odzyskiwalnej. Przy szacowaniu wartości użytkowej prognozowane przepływy pieniężne są dyskontowane do ich wartości bieżącej przy zastosowaniu stopy dyskontowej odzwierciedlającej bieżące rynkowe oszacowania wartości pieniądza w czasie oraz ryzyko typowe dla danego składnika aktywów. Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości składników majątkowych używanych w działalności kontynuowanej ujmuje się jako element kosztów operacyjnych.

Na każdy dzień bilansowy Grupa ocenia, czy występują przesłanki wskazujące na to, że odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości, który był ujęty w okresach poprzednich w odniesieniu do danego składnika aktywów jest zbędny, lub czy powinien zostać zmniejszony. Jeżeli takie przesłanki występują, Grupa szacuje wartość odzyskiwalną tego składnika aktywów. Poprzednio ujęty odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości ulega odwróceniu wtedy i tylko wtedy, gdy od momentu ujęcia ostatniego odpisu aktualizującego nastąpiła zmiana wartości szacunkowych stosowanych do ustalenia wartości odzyskiwalnej danego składnika aktywów. w takim przypadku podwyższa się wartość bilansową składnika aktywów do wysokości jego wartości odzyskiwalnej. Podwyższona kwota nie może przekroczyć wartości bilansowej składnika aktywów, jaka zostałaby ustalona (po uwzględnieniu umorzenia), gdyby w ubiegłych latach nie ujęto odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości w odniesieniu do tego składnika aktywów. Odwrócenie odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości składnika aktywów ujmuje się niezwłocznie jako pomniejszenie kosztów operacyjnych. Po odwróceniu odpisu aktualizującego, w kolejnych okresach odpis amortyzacyjny dotyczący danego składnika jest korygowany w sposób, który pozwala w ciągu pozostałego okresu użytkowania tego składnika aktywów dokonywać systematycznego odpisania jego zweryfikowanej wartości bilansowej pomniejszonej o wartość końcową.

Wartość firmy – test na utratę wartości

Po początkowym ujęciu, wartość firmy jest wykazywana według ceny nabycia pomniejszonej o wszelkie skumulowane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Test na utratę wartości przeprowadza się raz na rok lub częściej, jeśli wystąpią ku temu przesłanki. Wartość firmy nie podlega amortyzacji. Na dzień przejęcia

nabyta wartość firmy jest alokowana do każdego z ośrodków wypracowujących środki pieniężne, które mogą skorzystać z synergii połączenia. Każdy ośrodek lub zespół ośrodków, do którego została przypisana wartość firmy: odpowiada najniższemu poziomowi w Grupie, na którym wartość firmy jest monitorowana na wewnętrzne potrzeby zarządcze oraz jest nie większy niż jeden segment operacyjny określony zgodnie z MSSF 8 Segmenty operacyjne. Odpis z tytułu utraty wartości ustalany jest poprzez oszacowanie odzyskiwalnej wartości ośrodka wypracowującego środki pieniężne, do którego została alokowana dana wartość firmy. W przypadku, gdy odzyskiwalna wartość ośrodka wypracowującego środki pieniężne jest niższa niż wartość bilansowa, ujęty zostaje odpis z tytułu utraty wartości. Odpis taki powiększa koszty finansowe w Grupie. Odwrócenie dokonanego uprzednio odpisu z tytułu utraty wartości firmy nie jest możliwe.

W przypadku, gdy wartość firmy stanowi część ośrodka wypracowującego środki pieniężne i dokonana zostanie sprzedaż części działalności w ramach tego ośrodka, przy ustalaniu zysków lub strat ze sprzedaży takiej działalności wartość firmy związana ze sprzedaną działalnością zostaje włączona do jej wartości bilansowej. w takich okolicznościach sprzedana wartość firmy jest ustalana na podstawie względnej wartości sprzedanej działalności i wartości zachowanej części ośrodka wypracowującego środki pieniężne.

8.10. Należności oraz aktywa z tytułu umów z klientami

Aktywa z tytułu umów z klientami to prawo do wynagrodzenia w zamian za dobra lub usługi, które jednostka przekazała klientowi.

Aktywa z tytułu umów z klientami wynikają z przewagi stopnia zaawansowania realizacji kontraktów wdrożeniowych w stosunku do wystawionych faktur. w przypadku tych aktywów Grupa spełniła swoje zobowiązanie do wykonania świadczenia, ale prawo do wynagrodzenia zależy od spełnienia warunków innych niż tylko upływ czasu, co odróżnia aktywa z tytułu umów od należności z tytułu dostaw i usług.

Należności z tytułu dostaw i usług, których termin zapadalności wynosi zazwyczaj od 14 do 30 dni, są ujmowane i wykazywane według kwot pierwotnie zafakturowanych, z uwzględnieniem odpisu aktualizującego. Należności o odległych terminach płatności są ujmowane według wartości bieżącej oczekiwanej zapłaty w pomniejszeniu o ewentualne odpisy z tytułu oczekiwanej straty kredytowej.

Należności z tytułu dostaw niezafakturowanych to należności z tytułu usług, które zostały wykonane w okresie sprawozdawczym (Grupa spełniła swoje zobowiązanie do wykonania świadczenia), ale za które do dnia bilansowego nie została wystawiona faktura sprzedaży. Na dzień bilansowy Grupa uznaje jednak, że ma bezwarunkowe prawo do otrzymania wynagrodzenia, dlatego klasyfikuje tę pozycję aktywów jako należności.

Odpis na oczekiwane straty kredytowe w odniesieniu do należności i aktywa z tytułu umów

Do szacowania odpisu na oczekiwanych strat kredytowych w odniesieniu do należności z tytułu dostaw i usług, Grupa stosuje uproszczenie wyceniając odpis w kwocie równej oczekiwany stratom kredytowym w horyzoncie życia należności. Grupa do oszacowania wartości oczekiwanych strat kredytowych stosuje macierz rezerw opracowaną na podstawie danych historycznych dotyczących spłat należności przez kontrahentów, skorygowanych w stosownych przypadkach o wpływ informacji dotyczących przyszłości. w tym celu Grupa dzieli swoich klientów na homogeniczne grupy i dokonuje statystycznej analizy wiekowej oraz analizy ściągłości należności w oparciu o dane z min. 2 lat wstecz.

Odpis na oczekiwane straty kredytowe należności z tytułu dostaw i usług jest aktualizowany na każdy dzień sprawozdawczy.

Dla należności z tytułu dostaw i usług przeterminowanych powyżej 180 dni Grupa poza metodą statystyczną szacowania wartości odpisu na oczekiwane straty kredytowe na wartości opartą o macierz rezerw stosuje także indywidualne podejście. Dla każdej należności z tytułu dostaw i usług, która jest przeterminowana o ponad 180 dni, a kwota tej należności jest istotna, kierownictwo stosuje profesjonalny osąd na podstawie

analizy sytuacji finansowej kontrahenta, rodzaju zabezpieczenia, stanu realizacji umowy, bieżącego ratingu oraz pozostałych istotnych faktów i okoliczności.

Odpis na oczekiwane straty kredytowe w odniesieniu do należności z tytułu dostaw i usług oraz aktywów z tytułu umów z klientami zalicza się do działalności operacyjnej.

W przypadku pozostałych należności i innych aktywów finansowych Grupa wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe w kwocie równej 12-miesięcznym oczekiwanym stratom kredytowym. Jeżeli ryzyko kredytowe związane z danym instrumentem finansowym znacznie wzrosło od momentu początkowego ujęcia, Grupa wycenia odpis na oczekiwane straty kredytowe z tytułu instrumentu finansowego w kwocie równej oczekiwanym stratom kredytowym w całym okresie życia.

Odpisy na oczekiwane straty kredytowe w odniesieniu do wartości pozostałych należności zalicza się do pozostałej działalności operacyjnej lub do działalności finansowej, jeśli należność powstała wskutek transakcji sprzedaży inwestycji lub innej działalności, której koszty i przychody co do zasady obciążają działalność finansową. Odpisy salda należności wynikającego z naliczonych odsetek zalicza się do kosztów finansowych.

W przypadku ustania przyczyny, dla której dokonano odpisu aktualizującego, całość lub odpowiednia część uprzednio dokonanego odpisu zwiększa wartość danego składnika aktywów.

8.11. Rozliczenia międzyokresowe

W rozliczeniach międzyokresowych kosztów wykazywane są wydatki poniesione do dnia bilansowego, które dotyczą przyszłych okresów (czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów) lub są związane z przyszłymi przychodami. W szczególności do rozliczeń międzyokresowych zaliczane są: (i) z góry opłacone usługi obce (w tym usługi utrzymania), które będą świadczone w następnych okresach, (ii) z góry zapłacone ubezpieczenia, prenumeraty, czynsze itp. oraz (iii) pozostałe wydatki poniesione w okresie a dotyczące przyszłych okresów.

Ponadto, Grupa ujmuje jako składnik aktywów koszty doprowadzenia do zawarcia umowy z klientem oraz koszty wykonania umowy z klientem, jeżeli Grupa spodziewa się, że te koszty odzyska.

8.12. Pozostałe aktywa

Grupa kwalifikuje aktywa finansowe do następujących kategorii wyceny określonych w MSSF 9:

- wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe dochody całkowite;
- wyceniane w zamortyzowanym koszcie;
- wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Grupa dokonuje klasyfikacji składników aktywów finansowych na podstawie modelu biznesowego Grupy w zakresie zarządzania aktywami finansowymi oraz charakterystyki umownych przepływów pieniężnych dla danego składnika aktywów finansowych. Grupa dokonuje reklasyfikacji inwestycji w instrumenty dłużne wtedy i tylko wtedy, gdy zmianie ulega model zarządzania tymi aktywami.

8.13. Zapasy

Zapasy są wyceniane według niższej z dwóch wartości: ceny nabycia/ kosztu wytworzenia i możliwej do uzyskania ceny sprzedaży netto.

Cena nabycia lub koszt wytworzenia każdego składnika zapasów uwzględnia wszystkie koszty zakupu, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w trakcie doprowadzania zapasów do ich aktualnego miejsca i stanu – zarówno w odniesieniu do bieżącego, jak i poprzedniego roku – są ustalane w następujący sposób:

- Materiały – w cenie nabycia ustalonej metodą: „pierwsze weszło-pierwsze wyszło”,

Produkty gotowe i produkty w toku: koszt bezpośrednich materiałów i robocizny oraz odpowiedni narzut pośrednich kosztów produkcji ustalony przy założeniu normalnego wykorzystania mocy produkcyjnych, z wyłączeniem kosztów finansowania zewnętrznego,

- Towary – w cenie nabycia ustalonej metodą: „pierwsze weszło-pierwsze wyszło”.
- Ceną sprzedaży netto możliwą do uzyskania jest szacowana cena sprzedaży dokonywanej w toku zwykłej działalności gospodarczej, pomniejszona o koszty wykończenia i szacowane koszty niezbędne do doprowadzenia sprzedaży do skutku.

8.14. Środki pieniężne i depozyty

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty wykazane w bilansie obejmują środki pieniężne w banku i w kasie, lokaty krótkoterminowe o pierwotnym okresie zapadalności nieprzekraczającym trzech miesięcy oraz inne instrumenty o wysokim stopniu płynności.

Saldo środków pieniężnych i ich ekwiwalentów wykazane w rachunku przepływów pieniężnych składa się z określonych powyżej środków pieniężnych i ich ekwiwalentów. Dla potrzeb rachunku przepływów pieniężnych Grupa przyjęła zasadę pomniejszania salda środków pieniężnych i ich ekwiwalentów o wartość zaciągniętych kredytów w rachunkach bieżących, stanowiących element finansowania bieżącej działalności oraz zastrzeżonych środków pieniężnych. Grupa jako ekwiwalent środków pieniężnych traktuje tylko te kredyty odnawialne i płatne na żądanie, które stanowią integralną część zarządzania środkami pieniężnymi w Grupie. Grupa spójnie stosuje powyżej opisane podejście, w tym w szczególności, klasyfikuje kredyty odnawialne jako ekwiwalent środków pieniężnych dla celów prezentacji w sprawozdaniu z przepływów pieniężnych, gdy saldo bankowe często fluktuuje, a zarząd Spółki używa instrumentu w postaci kredytu w rachunku bieżącym w celu bieżącego zarządzania płynnością.

8.15. Majątek socjalny oraz zobowiązania ZFŚS

Ustawa z dnia 4 marca 1994 r. o Zakładowym Funduszu Świadczeń Socjalnych z późniejszymi zmianami Dz. u 2023 poz. 998, 1586 stanowi, że Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych (Fundusz) tworzą pracodawcy zatrudniający powyżej 50 pracowników na pełne etaty. Celem Funduszu jest finansowanie działalności socjalnej, pożyczek udzielonych jej pracownikom oraz pozostałych kosztów socjalnych. Odpisy w ciągu roku na Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych stanowią koszt okresu, którego dotyczą. Grupa skompensowała aktywa Funduszu ze swoimi zobowiązaniami wobec Funduszu, ponieważ aktywa te nie spełniają definicji aktywów Spółki.

8.16. Kredyty bankowe

Grupa kwalifikuje zobowiązania finansowe do jednej z kategorii:

- wyceniane według zamortyzowanego kosztu,
- wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Według zamortyzowanego kosztu Grupa wycenia kredyty bankowe, pożyczki oraz papiery dłużne. W momencie początkowego ujęcia, wszystkie kredyty bankowe, pożyczki oraz papiery dłużne są ujmowane według ceny nabycia odpowiadającej wartości godziwej otrzymanych środków pieniężnych, pomniejszonej o koszty transakcyjne, które można bezpośrednio przypisać do nabycia lub emisji zobowiązań finansowych. Po początkowym ujęciu oprocentowane kredyty, pożyczki oraz papiery dłużne są następnie wyceniane według zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej. Przy ustalaniu zamortyzowanego kosztu uwzględnia się koszty związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki lub emisji papierów dłużnych oraz dyskonta lub premie uzyskane przy rozliczeniu zobowiązania.

Grupa usuwa zobowiązania finansowe ze sprawozdania z sytuacji finansowej wtedy, gdy zobowiązanie to przestało istnieć, tzn., gdy obowiązek wynikający z umowy został wypełniony, umorzony lub wygaś. Różnice pomiędzy wartością bilansową zobowiązania finansowego, które wygaś, a kwotą zapłaty z uwzględnieniem wszystkich przeniesionych aktywów niebędących środkami pieniężnymi ujmuje się w wyniku finansowym.

8.17. Zobowiązania z tytułu leasingu

Umowa jest leasingiem lub zawiera leasing, jeżeli przekazuje prawo do kontroli zidentyfikowanego składnika aktywów na dany okres w zamian za wynagrodzenie. Prawo do kontroli przechodzi na leasingobiorcę na mocy zawartej umowy, jeśli przez cały okres użytkowania dysponuje on łącznie:

- prawem do uzyskania zasadniczo wszystkich korzyści ekonomicznych z użytkowania zidentyfikowanego składnika aktywów oraz
- prawem do kierowania użytkowaniem zidentyfikowanego składnika aktywów.

Zobowiązania z tytułu leasingu – początkowe ujęcie

W dacie rozpoczęcia leasingu Grupa wycenia zobowiązanie z tytułu leasingu w wysokości wartości bieżącej opłat leasingowych pozostających do zapłaty w tej dacie. Opłaty leasingowe Grupa dyskontuje z zastosowaniem procentowej stopy leasingu, jeżeli stopę tę można z łatwością ustalić. w przeciwnym wypadku Grupa dyskontuje opłaty leasingowe z zastosowaniem krańcowej stopy procentowej.

Opłaty leasingowe obejmują stałe płatności (w tym zasadniczo stałe opłaty leasingowe) pomniejszone o wszelkie należne zachęty leasingowe; zmienne opłaty leasingowe, które zależą od indeksu lub stawki, kwoty gwarantowanej wartości końcowej oraz cenę wykonania opcji kupna (jeżeli można z wystarczającą pewnością stwierdzić, że Grupa z tej opcji skorzysta) oraz kary pieniężne za wypowiedzenie umowy (jeżeli jest wystarczająca pewność, że Grupa skorzysta z tej opcji).

Zmienne opłaty leasingowe, które nie zależą od indeksu lub stawki, są ujmowane od razu jako koszt okresu, w którym zaistniało zdarzenie lub warunek powodujący konieczność uiszczenia opłaty.

Zobowiązania z tytułu leasingu – późniejsza wycena

W kolejnych okresach zobowiązanie z tytułu leasingu pomniejszane jest o dokonane spłaty i powiększane o naliczane odsetki. Do naliczania odsetek Grupa stosuje krańcową stopę leasingobiorcy, która jest sumą wartości stopy wolnej od ryzyka (dla jej określenia Grupa stosuje kwotowania odpowiednich instrumentów pochodnych - IRS lub stawek oprocentowania obligacji rządowych dla odpowiednich walut) oraz premii za ryzyko kredytowe Grupy, które kwantyfikowane jest na bazie dostępnej dla Grupy oferty marż dla kredytów inwestycyjnych odpowiednio zabezpieczonych na aktywach.

W przypadku, gdy w umowie leasingowej dokonywana jest modyfikacja, zmianie ulega okres lub wysokość zasadniczo stałych opłat leasingowych lub następuje zmiana w zakresie osądu co do realizacji opcji kupna wynajmowanego aktywa, wówczas zobowiązanie z tytułu leasingu jest przeliczane, aby odzwierciedlić opisane zmiany. Aktualizacja wartości zobowiązania powoduje również konieczność odpowiedniej aktualizacji wartości aktywa z tytułu prawa do użytkowania.

Okres leasingu dla umów z opcjami przedłużenia

Grupa ustala okres leasingu jako nieodwołalny okres leasingu, łącznie z okresami objętymi opcją przedłużenia leasingu, jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć, że opcja zostanie zrealizowana, oraz okresami objętymi opcją wypowiedzenia leasingu, jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć, że opcja nie zostanie wykonana.

Grupa ma możliwość, w ramach niektórych umów leasingu, wydłużyć okres trwania leasingu aktywów. Grupa stosuje osąd przy ocenie, czy istnieje wystarczająca pewność skorzystania z opcji przedłużenia. Oznacza to, że uwzględnia wszystkie istotne fakty i okoliczności, które stanowią zachętę ekonomiczną do jej przedłużenia lub karę ekonomiczną za jej nieprzedłużenie. Po dacie rozpoczęcia Grupa ponownie ocenia okres leasingu, jeśli wystąpi znaczące zdarzenie lub zmiana okoliczności pozostających pod jej kontrolą i wpływa na jej zdolność do wykonywania (lub niewykonywania) opcji przedłużenia (np. zmiana strategii biznesowej).

Okres leasingu dla umów na czas nieokreślony

Grupa posiada umowy leasingu zawarte na czas nieokreślony oraz umowy, które przekształciły się w umowy na czas nieokreślony, w których obie strony dysponują opcją wypowiedzenia. Ustalając okres leasingu, Grupa określa okres egzekwowalności umowy. Leasing przestaje być egzekwowalny, gdy zarówno leasingobiorca, jak i leasingodawca mają prawo wypowiedzenia umowy bez konieczności uzyskania zezwolenia drugiej strony bez ponoszenia kar większych niż nieznaczące. Grupa ocenia istotność szeroko rozumianych kar, tzn. poza kwestiami stricte umownymi bądź finansowymi, uwzględnia wszelkie inne istotne czynniki ekonomiczne zniechęcające do wypowiedzenia umowy (np. istotne inwestycje w przedmiocie leasingu, dostępność rozwiązań alternatywnych, koszty relokacji). Jeśli ani Grupa jako leasingobiorca, ani leasingodawca nie poniesie istotnej kary za wypowiedzenie (rozumianej szeroko), leasing przestaje być egzekwowalny i jego okres stanowi okres wypowiedzenia. Natomiast w sytuacji, gdy którakolwiek ze stron – zgodnie z profesjonalnym osądem – poniesie istotną karę za wypowiedzenie (rozumianą szeroko), Grupa określa okres leasingu jako wystarczająco pewny (czyli okres, co do którego można z wystarczającą pewnością założyć, że umowa będzie trwać).

Krańcowa stopa procentowa leasingobiorcy

Grupa nie jest w stanie z łatwością ustalić stopy procentowej dla umów leasingowych (najem nieruchomości), dlatego przy wycenie zobowiązania z tytułu leasingu stosuje krańcową stopę procentową leasingobiorcy. Jest to stopa procentowa, jaką Grupa musiałaby zapłacić, aby na podobny okres, w tej samej walucie i przy podobnych zabezpieczeniach pożyczyć środki niezbędne do zakupu składnika aktywów o podobnej wartości co składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania w podobnym środowisku gospodarczym.

8.18. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług dotyczące działalności operacyjnej są ujmowane i wykazywane według kwot wymaganej zapłaty. Zobowiązania te wynikają z dostaw i usług, na które Grupa otrzymała faktury oraz takich, które nie zostały zafakturowane, ale które w ocenie Zarządu Spółki są wysoce prawdopodobne i dla których możliwe było precyzyjne określenie ich wysokości.

Zobowiązania budżetowe to zobowiązania z tytułu podatków i danin publicznych oraz ubezpieczeń społecznych i cel. Zobowiązania te ustala się w kwocie wymaganej zapłaty zgodnie z obowiązującymi przepisami.

Zobowiązania z tytułu kar umownych projektowych Kary umowne projektowe stanowią wynagrodzenie za niespełnienie lub nieprawidłowe spełnienie obowiązku świadczenia i wynikają raczej z umowy z klientem niż z ustawodawstwa danego kraju.

Kary umowne projektowe są zmiennym elementem wynagrodzenia i pomniejszają cenę transakcyjną, a zobowiązanie z tytułu kar umownych projektowych jest rodzajem zobowiązania do zwrotu wynagrodzenia, nie jest natomiast zobowiązaniem z tytułu umowy z klientami.

Pozostałe zobowiązania to zobowiązania wobec pracowników z tytułu niewypłaconych na dzień bilansowych wynagrodzeń, zobowiązania z tytułu zakupów środków trwałych i wartości niematerialnych oraz inne zobowiązania.

8.19. Zobowiązania z tytułu umów z klientami

Zobowiązania z tytułu umów z klientami to obowiązki jednostki do przekazania na rzecz klienta dóbr i usług, w zamian, za które Grupa otrzymała wynagrodzenie (lub kwota wynagrodzenia jest należna) od klienta.

W ramach zobowiązań z tytułu umów z klientami prezentowane są zobowiązania z tytułu wyceny kontraktów IT oraz rozliczenia międzyokresowe przychodów z tytułu nierozliczonych na dzień bilansowy licencji z prawem do dostępu, a także przyszłe przychody z tytułu usług takich jak opieka informatyczna (utrzymanie), które są rozliczane w czasie.

Ze względu na dużą różnorodność zobowiązań do wykonania świadczenia trudno jest określić jeden moment, w którym Grupa co do zasady spełnia swoje zobowiązania do wykonania świadczenia. Najczęściej w przypadku kontraktów na wdrożenie kompleksowego systemu IT oraz kontraktów utrzymaniowych Grupa spełnia swoje zobowiązania podczas świadczenia usług dla klientów. w przypadku świadczenia polegającego na dostarczeniu do klienta licencji na oprogramowanie (z prawem do korzystania) Grupa uznaje zobowiązanie do wykonania świadczenia za spełnione w momencie udzielenia licencji, ale nie wcześniej niż z początkiem okresu, w którym klient może zacząć korzystać z tego oprogramowania (najczęściej w momencie przekazania klucza licencyjnego), co w ocenie Grupy jest jednoznaczne z przekazaniem klientowi kontroli nad licencją.

8.20. Rezerwy

Rezerwy tworzone są wówczas, gdy na Grupie ciąży obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych, i gdy prawdopodobne jest, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków uosabiających korzyści ekonomiczne, oraz można dokonać wiarygodnego oszacowania kwoty tego zobowiązania.

Świadczenia po okresie zatrudnienia

Rezerwa na świadczenia po okresie zatrudnienia to rezerwa na świadczenia pracownicze (inne niż świadczenia z tytułu rozwiązania stosunku pracy i krótkoterminowe świadczenia pracownicze), które są należne po zakończeniu zatrudnienia. W Grupie funkcjonuje program określonych składek, jednostka wpłaca składki w ustalonej wysokości do odrębnego podmiotu (w warunkach polskich funduszu ubezpieczeń społecznych) i nie będzie ciążył na niej prawny ani zwyczajowo oczekiwany obowiązek zapłacenia dodatkowych składek, jeśli fundusz nie będzie posiadał aktywów w wysokości wystarczającej do zapłaty wszystkich świadczeń pracowniczych, dotyczących pracy wykonanej przez pracownika w okresie bieżącym i w okresach ubiegłych. Grupa tworzy rezerwę na świadczenia po okresie zatrudnienia w oparciu o wyliczenia dokonane przez niezależnego aktuarium. Ponowna wycena zobowiązań z tytułu świadczeń pracowniczych dotyczących programów określonych świadczeń obejmująca zyski i straty aktuarialne ujmowana jest w innych całkowitych dochodach i nie podlega późniejszej reklasyfikacji do zysku lub straty.

Rezerwy na ryzyka spraw sądowych i pozostałe rezerwy

Pozostałe rezerwy obejmują głównie rezerwy na toczące się postępowania sądowe i tworzone są na bazie dostępnych informacji, w tym zwłaszcza opinii prawników i niezależnych ekspertów. Grupa tworzy rezerwy w przypadku, gdy na koniec okresu sprawozdawczego na Grupie ciąży obowiązek wynikający ze zdarzeń przeszłych, który można wiarygodnie oszacować i gdy jest prawdopodobne, że wypełnienie tego obowiązku spowoduje konieczność wydatkowania środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne.

8.21. Rozliczenia międzyokresowe kosztów i przychodów

Rezerwa na niewykorzystane urlopy

Grupa tworzy „rezerwę” (ujmowaną jako element rozliczeń międzyokresowych biernych) na niewykorzystane urlopy, które dotyczą okresów poprzedzających datę bilansową, a będą wykorzystane w przyszłości dla wszystkich pracowników Grupy, ponieważ w warunkach polskich niewykorzystane urlopy stanowią kumulowane płatne nieobecności (nieobecności, do których uprawnienia przechodzą na przyszłe okresy i można je wykorzystać, o ile nie zrobiono tego w bieżącym okresie). Wielkość rezerwy zależy od przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia oraz liczby niewykorzystanych, a przysługujących pracownikowi dni urlopu na datę bilansową. Grupa uznaje koszty z tytułu niewykorzystanych urlopów na bazie memoriałowej w oparciu o szacowane wartości i ujmuje je w rachunku zysków i strat w pozycji wynagrodzeń (zgodnie z miejscem ich powstawania).

Rezerwa na premie

Zobowiązanie dotyczące systemów premiowych wynika z pracy pracowników, a nie z transakcji przeprowadzonej z właścicielami Spółki. w związku z tym koszty takich programów (nawet jeśli zakładają one wypłaty premii z zysku) stanowią zawsze koszty działalności Grupy, nie są zaś nigdy ujmowane jako podział zysku.

Grupa ujmuje przewidywane koszty wypłat z zysku i premii wtedy i tylko wtedy, gdy:

- ciąży na niej obecny prawny lub zwyczajowo oczekiwany obowiązek dokonania takich wypłat w wyniku zdarzeń przeszłych oraz
- można dokonać wiarygodnej wyceny takiego zobowiązania.

Bieżące zobowiązanie występuje wtedy i tylko wtedy, gdy jednostka nie ma realnej możliwości wycofania się z dokonania płatności.

Dotacje do budowy aktywów

Dotacje do budowy aktywów to dotacje rządowe, którym udzieleniu towarzyszy podstawowy warunek mówiący o tym, że jednostka kwalifikująca się do ich otrzymania powinna zakupić, wytworzyć lub w inny sposób pozyskać aktywa trwałe. Tego typu dotacją najczęściej towarzyszą dodatkowe warunki wprowadzające ograniczenia co do rodzaju dotowanych aktywów, ich umiejscowienia lub też okresów, w których mają być one nabyte lub utrzymane przez Jednostkę.

Dotacje ujmuje się w momencie, w którym zaistnieje uzasadnione przekonanie, że Grupa spełni warunki związane z dotacją oraz że dotacja zostanie otrzymana. Sposób, w jaki dotacja została otrzymana nie wpływa na metodę księgową, którą należy przyjąć w stosunku do dotacji. Kwestią istotną natomiast jest cel przeznaczenia otrzymanej dotacji.

Dlatego też dotacja jest księgowana w ten sam sposób niezależnie od tego, czy została ona otrzymana w formie środków pieniężnych, czy też przybrała formę redukcji zobowiązań.

W przypadku, gdy otrzymaną przez Grupę dotacją stanowi dotacja do aktywów, jej wartość prezentowana jest w bilansie jako przychód przyszłych okresów, a następnie stopniowo, drogą równych odpisów rocznych, zostaje odnoszona na rachunek zysków i strat przez szacowany okres użytkowania związanego z nią składnika aktywów, poprzez zmniejszenie kosztów odpisu amortyzacyjnego.

8.22. Zobowiązania pozabilansowe

Zobowiązania pozabilansowe to przede wszystkim zobowiązania warunkowe, przez które Grupa rozumie: możliwy obowiązek, który powstanie na skutek przeszłych zdarzeń, którego istnienie zostanie potwierdzone dopiero w momencie wystąpienia lub braku wystąpienia jednego lub większej ilości niepewnych przyszłych zdarzeń, które nie w pełni podlegają kontroli jednostki, lub obecny obowiązek, który powstaje na skutek przeszłych zdarzeń, ale nie jest ujmowany w sprawozdaniu ponieważ: (i) nie jest prawdopodobnie, aby wypełnienie obowiązku spowodowało konieczność wypływu środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne, bądź (ii) kwoty obowiązku (zobowiązania) nie można wycenić wystarczająco wiarygodnie.

Zobowiązania warunkowe nie są wykazywane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej, jednakże ujawnia się informację o zobowiązaniu warunkowym, chyba, że prawdopodobieństwo wypływu środków uosabiających korzyści ekonomiczne jest znikome.

Umowy leasingu podlegające zwolnieniom – uproszczenia dotyczące umów krótkoterminowych i aktywów o niskiej wartości

Grupa stosuje wyjątek praktyczny dotyczący umów najmu oraz umów o podobnym charakterze zawartych na okres krótszy niż 12 miesięcy od daty rozpoczęcia leasingu.

Wyjątek dotyczący wynajmu aktywów o niskiej wartości jest natomiast w Grupie stosowany dla wynajmu głównie sprzętu IT i pozostałego wyposażenia o niskiej wartości początkowej, których wartość nie przekracza 5 tys. USD.

Płatności leasingowe w przypadku obu wymienionych wyjątków rozpoznawane są w kosztach okresu, którego dotyczą, metodą, co do zasady, liniową. Ani aktywo z tytułu prawa do użytkowania ani

odpowiadające mu zobowiązanie finansowe nie są w tym przypadku rozpoznawane w bilansie. Zobowiązania dotyczące umów leasingu podlegających zwolnieniom stanowią zobowiązania pozabilansowe.

8.23. Organizacja i zmiany w strukturze Grupy Kapitałowej Asseco Business Solutions, ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji

Dla każdego nabycia jednostki zależnej Grupa wycenia wartość udziałów niekontrolujących na dzień nabycia stosując metodę proporcjonalnego udziału w możliwych do zidentyfikowania aktywach netto jednostki przejmowanej lub metodę wartości godziwej.

9. Szacunki

9.1. Przychody operacyjne

Tak, jak zostało to opisane powyżej Grupa realizuje zobowiązania do wykonania świadczenia, wśród których znaczna część, między innymi te polegające na dostarczeniu funkcjonalnego systemu IT, podlegają wycenie zgodnie ze stopniem zaawansowania. Wycena taka wymaga oszacowania pozostałych do poniesienia kosztów i przychodów w celu dokonania pomiaru stopnia zaawansowania prac na projekcie. Stopień zaawansowania prac ustala się jako stosunek poniesionych kosztów (zwiększających postęp realizacji prac) do kosztów planowanych lub stosunek przepracowanych roboczodni w stosunku do całkowitego czasu pracy. Dokonanie wyceny i co za tym idzie rozpoznanie przychodu każdorazowo wymaga dokonania profesjonalnego osądu oraz znaczącej dozy szacunków.

W przypadku umów zawierających w sobie element świadczenia usługi oraz udostępniania sprzętu, Grupa rozważyła czy takie umowy zawierają w sobie element leasingu (tj. czy na ich mocy Grupa przekazuje prawo do kontroli zidentyfikowanego składnika aktywów na danych okres w zamian za wynagrodzenie). Grupa nie zidentyfikowała elementów leasingu w umowach zawieranych z klientami.

9.2. Podatek dochodowy

Grupa ocenia na każdy dzień bilansowy możliwość realizacji aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego. Ocena ta wymaga zaangażowania profesjonalnego osądu i szacunków.

Jeżeli w ocenie Grupy jest prawdopodobne, że podejście Grupy do kwestii podatkowej lub grupy kwestii podatkowych będzie zaakceptowane przez organ podatkowy, Grupa określa dochód do opodatkowania (stratę podatkową), podstawę opodatkowania, niewykorzystane straty podatkowe, niewykorzystane ulgi podatkowe i stawki podatkowe z uwzględnieniem podejścia do opodatkowania planowanego lub zastosowanego w swoim zeznaniu podatkowym. Zgodnie z KIMF 23 oceniając to prawdopodobieństwo, Grupa przyjmuje, że organy podatkowe uprawnione do skontrolowania i zakwestionowania sposobu traktowania podatkowego przeprowadzą taką kontrolę i będą miały dostęp do wszelkich informacji.

Jeżeli Grupa stwierdzi, że nie jest prawdopodobne, że organ podatkowy zaakceptuje podejście Grupy do kwestii podatkowej lub grupy kwestii podatkowych, wówczas Grupa odzwierciedla skutki niepewności w ujęciu księgowym podatku w okresie, w którym to ustaliła. Grupa ujmuje zobowiązanie z tytułu podatku dochodowego z wykorzystaniem jednej z dwóch niżej wymienionych metod, w zależności od tego, która z nich lepiej odzwierciedla sposób, w jaki niepewność może się zmaterializować:

- Grupa określa najbardziej prawdopodobny scenariusz – jest to pojedyncza kwota spośród możliwych wyników lub
- Grupa ujmuje wartość oczekiwaną – jest to suma kwot ważonych prawdopodobieństwem spośród możliwych wyników.

9.3. Rzeczowe aktywa trwałe

Grupa ocenia na każdy dzień bilansowy czy zaistniały obiektywne przesłanki mogące wskazywać na utratę wartości danego składnika rzeczowych aktywów trwałych. Dodatkowo na koniec każdego roku obrotowego Grupa weryfikuje okresy użytkowania rzeczowych aktywów trwałych.

Amortyzacja jest naliczana metodą liniową przez szacowany okres użytkowania danego składnika aktywów. Okresy użytkowania zostały zaprezentowane w tabeli poniżej:

	Okres (w latach)
Budynki	10 lat
Komputery i inny sprzęt biurowy	3-10 lat
Środki transportu	7 lat
Pozostałe środki trwałe	5-10 lat

Grupa corocznie dokonuje weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności na podstawie bieżących szacunków dotyczących szacowanego okresu użytkowania danego składnika aktywów.

W okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2025 roku Grupa nie zmieniła zasadniczo sposobu dokonywania szacunków.

W 2025 roku nie dokonano istotnych zmian w stosowanych przez Grupę stawkach amortyzacyjnych.

9.4. Wartości niematerialne

Grupa ocenia na każdy dzień bilansowy czy zaistniały obiektywne przesłanki mogące wskazywać na utratę wartości danego składnika wartości niematerialnych. Okres użytkowania wartości niematerialnych zostaje oceniony i uznany za ograniczony i nieokreślony. Wartości niematerialne o ograniczonym okresie użytkowania amortyzuje się metodą liniową w oparciu o szacowany okres ich użytkowania, a koszty amortyzacji są ujmowane w rachunku zysków i strat zgodnie z miejscem ich powstawania.

Okresy użytkowania zostały zaprezentowane w tabeli poniżej:

Typ	Okres (w latach)
Nabyte licencje i oprogramowanie	2 lat
Koszty prac badawczo - rozwojowych	2-5 lat
Relacje z klientami	8 lat
Inne	2-5 lat

Grupa corocznie dokonuje weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności na podstawie bieżących szacunków. W 2025 roku nie dokonano istotnych zmian w stosowanych przez Grupę stawkach amortyzacyjnych w zakresie amortyzacji wartości niematerialnych.

Koszty wytworzenia składnika wartości niematerialnych we własnym zakresie są określane i kapitalizowane zgodnie z polityką rachunkowości Grupy. Określenie momentu rozpoczęcia kapitalizacji kosztów jest przedmiotem profesjonalnego osądu kierownictwa co do możliwości (technologicznej oraz ekonomicznej) ukończenia realizowanego projektu. Moment ten jest wyznaczany przez osiągnięcie etapu (kamienia milowego) projektu, w którym Grupa ma uzasadnioną pewność, że jest w stanie ukończyć dany składnik

wartości niematerialnych tak, aby nadawał się on do użytkowania lub sprzedaży oraz że przyszłe korzyści ekonomiczne osiągnięte w wyniku użytkowania lub sprzedaży przekroczą koszt wytworzenia danego składnika wartości niematerialnych.

Tym samym określając wartość kosztów, które mogą podlegać kapitalizacji, Zarząd dokonuje oszacowania wartości bieżącej przyszłych przepływów pieniężnych wygenerowanych przez dany składnik wartości niematerialnych.

Corocznie oraz na każdy dzień bilansowy, na który występuje odpowiednia przesłanka, wartość firmy poddawana jest testowi na utratę wartości. Dokonanie takiego testu wymaga oszacowania wartości odzyskiwalnej ośrodka generującego przepływy pieniężne i dokonywane jest najczęściej poprzez metodę zdyskontowanych przepływów pieniężnych co wiąże się z potrzebą dokonania szacunków w zakresie przyszłych przepływów pieniężnych, zmian stanu kapitału obrotowego oraz średnioważonego kosztu kapitału.

9.5. Aktywa z tytułu prawa do użytkowania

Grupa ocenia na każdy dzień bilansowy czy zaistniały obiektywne przesłanki mogące wskazywać na utratę wartości danego składnika aktywa z tytułu prawa do użytkowania. Dodatkowo na koniec każdego roku obrotowego Zarząd Spółki dla umów zawartych na czas nieokreślony, dokonuje osądu, aby ustalić z wystarczającą pewnością okres trwania umowy. Amortyzacja prawa do użytkowania w Grupie dokonywana jest co do zasady metodą liniową. Jeżeli w ramach umowy leasingu przeniesione zostanie prawo własności do bazowego składnika aktywów na rzecz Grupy pod koniec okresu leasingu lub jeżeli koszt składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania uwzględnia to, że Grupa skorzysta z opcji kupna, Grupa dokonuje amortyzacji składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania, począwszy od daty rozpoczęcia aż do końca okresu użytkowania bazowego składnika aktywów. w przeciwnym razie Grupa dokonuje amortyzacji składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania od daty rozpoczęcia leasingu aż do końca okresu użytkowania tego składnika lub do końca okresu leasingu, w zależności od tego, która z tych dat jest wcześniejsza.

Okresy użytkowania zostały zaprezentowane w tabeli poniżej:

Okres (w latach)	
Grunty i budynki	3-15 lat
Środki transportu	7 lat

Do szacowania ewentualnej utraty wartości składników aktywów z tytułu prawa do użytkowania Grupa stosuje przepisy MSR 36 Utrata wartości aktywów. Grupa ocenia na każdy dzień bilansowy czy zaistniały obiektywne przesłanki mogące wskazywać na utratę wartości danego składnika aktywa z tytułu prawa do użytkowania. Dodatkowo na koniec każdego roku obrotowego Zarząd Spółki dla umów zawartych na czas nieokreślony, dokonuje osądu, aby ustalić z wystarczającą pewnością okres trwania umowy.

9.6. Testy na utratę wartości aktywów

Każdorazowo, przeprowadzenie testu na utratę wartości wymaga oszacowania wartości użytkowych ośrodków lub grupy ośrodków wypracowujących przepływy pieniężne, do których przypisana jest wartość firmy lub/i wartości niematerialne o nieokreślonym okresie użytkowania. Grupa stosuje model wartości użytkowej do obliczania wartości odzyskiwalnej. Oszacowanie wartości użytkowej polega na ustaleniu przyszłych przepływów pieniężnych generowanych przez ośrodek lub ośrodki i ustaleniu stopy dyskontowej, która jest następnie wykorzystywana do obliczenia wartości bieżącej tych przepływów. w przypadku gdy wartość użytkowa jest wyższa od wartości bilansowej składników aktywów Grupa nie dokonuje szacunków w modelu wartości godziwej.

9.7. Należności oraz aktywa z tytułu umów z klientami

Każdorazowo Grupa dokonuje profesjonalnego osądu polegającego na oszacowaniu stopnia zaawansowania realizacji kontraktów wdrożeniowych w stosunku do wystawionych faktur. Podobnie pewna doza szacunków i profesjonalnego osądu potrzebna jest przy dokonywaniu alokacji ceny transakcji do poszczególnych zobowiązań do wykonania świadczenia.

Grupa szacuje wielkość odpisów na oczekiwane straty kredytowe na wartości należności i aktywów z tytułu umów z klientami zgodnie z wymogami MSSF 9 Instrumenty finansowe. w podejściu uproszczonym wymaga to analizy statystycznej, która z zasady wiąże się z dokonywaniem pewnych założeń i stosowaniem profesjonalnego osądu.

9.8. Zobowiązania z tytułu leasingu

Ujęcie umów leasingowych w Grupie wymaga dokonania różnego rodzaju szacunków oraz zaangażowania profesjonalnego osądu. Główny obszar, w którym ma to miejsce dotyczy oceny okresów leasingu, w umowach na czas nieokreślony oraz w umowach, w przypadku których Grupa przysługuje opcja przedłużenia umowy. Przy ustalaniu okresu leasingu Grupa musi rozważyć wszystkie fakty i okoliczności, w tym istnienie zachęt ekonomicznych do skorzystania lub nie z opcji przedłużenia umowy oraz z ewentualnej opcji wypowiedzenia umowy. Ustalając okres leasingu Grupa bierze również pod uwagę wartość nakładów poniesionych na przystosowanie leasingowanego aktywa do indywidualnych potrzeb, a w przypadku najmu nieruchomości – wielkość rynku w danej lokalizacji i specyfikę wynajmowanej nieruchomości.

9.9. Zobowiązania z tytułu umów z klientami

Każdorazowo Grupa dokonuje profesjonalnego osądu i szacunku wartości stopnia zaawansowania realizacji kontraktów wdrożeniowych w stosunku do wystawionych faktur i alokacji ceny transakcyjnej.

9.10. Rezerwy

Należy mieć na uwadze, że wszystkie oszacowane w Grupie rezerwy, w tym zwłaszcza rezerwy na kary umowne oraz na kontrakty rodzące obciążenia, wymagały zaangażowania profesjonalnego osądu i szacunków dla skwantyfikowania najbardziej prawdopodobnej kwoty przyszłego wypływu korzyści ekonomicznych ze Grupy. Szacunek ten może jednak ulec w przyszłości zmianie i faktyczny wpływ korzyści może okazać się większy lub mniejszy od ujętego w sprawozdaniu.

9.11. Rozliczenie międzyokresowe kosztów i przychodów

Grupa szacuje wysokość zobowiązań w oparciu o przyjęte założenia i metodologię oceniając prawdopodobieństwo wydatkowania środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne i za zobowiązania uznaje te kwoty, których prawdopodobieństwo i czas wydatkowania na dzień bilansowy jest wysokie. Rezerwa na premie uzależniona jest w znaczącej części przypadków od szacowań co do zrealizowanego przez Grupę wyniku na różnych poziomach.

Grupa nie ujmuje dotacji, dopóki nie istnieje wystarczająca pewność, że Grupa spełnia warunki związane z dotacją oraz że dotacja zostanie otrzymana. Ocena spełnienia warunków wymaga profesjonalnego osądu i nierzadko wiąże się z dokonaniem szacunków.

III. Organizacja i zmiany w Strukturze Grupy Kapitałowej Asseco Business Solutions ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji

Niniejsze skonsolidowane skrócone sprawozdanie finansowe Grupy Asseco Business Solutions obejmuje aktywa, zobowiązania, kapitał własny, przychody, koszty oraz przepływy środków pieniężnych Jednostki Dominującej Asseco Business Solutions S.A. oraz jednostek przez nią kontrolowanych (zależnych).

Sprawozdania finansowe jednostek zależnych po uwzględnieniu korekt doprowadzających do zgodności z MSSF sporządzane są za ten sam okres sprawozdawczy, co sprawozdanie jednostki dominującej, przy wykorzystaniu spójnych zasad rachunkowości, w oparciu o jednolite zasady rachunkowości zastosowane dla transakcji i zdarzeń gospodarczych o podobnym charakterze. W celu eliminacji jakichkolwiek rozbieżności w stosowanych zasadach rachunkowości wprowadza się korekty.

Wszystkie znaczące salda i transakcje pomiędzy jednostkami Grupy, w tym niezrealizowane zyski wynikające z transakcji w ramach Grupy, zostały w całości wyeliminowane. Niezrealizowane straty są eliminowane, chyba że dowodzą wystąpienia utraty wartości.

Jednostki zależne podlegają konsolidacji w okresie od dnia objęcia nad nimi kontroli przez Grupę, a przestają być konsolidowane od dnia ustania kontroli. Sprawowanie kontroli przez Grupę ma miejsce wtedy, gdy: (i) Grupa posiada władzę nad danym podmiotem, (ii) Grupa podlega ekspozycji na zmienne zwroty lub posiada prawa do zmiennych zwrotów z tytułu swojego zaangażowania w danej jednostce, (iii) Grupa ma możliwość wykorzystania władzy w celu kształtowania poziomu generowanych zwrotów.

W sytuacji, gdy Grupa posiada mniej niż większość praw głosów w danej jednostce, ale posiadane prawa głosu są wystarczające do jednostronnego kierowania istotnymi działaniami tej jednostki, oznacza to, że posiada nad nią władzę.

W przypadku utraty kontroli nad jednostką zależną, skonsolidowane sprawozdanie finansowe uwzględnia wyniki za tę część roku objętego sprawozdaniem, w którym to okresie Grupa posiadała taką kontrolę. Nabycie jednostek zależnych rozliczane jest metodą pełną.

Zmiany udziału w kapitałach/głosach, które nie skutkują utratą kontroli nad jednostką zależną są ujmowane jako transakcje kapitałowe. W takich przypadkach w celu odzwierciedlenia zmian we względnych udziałach w jednostce zależnej Grupa dokonuje korekty wartości bilansowej udziałów kontrolujących oraz udziałów niekontrolujących. Wszelkie różnice pomiędzy kwotą korekty udziałów niekontrolujących a wartością godziwą kwoty zapłaconej lub otrzymanej odnoszone są na kapitał własny (transakcje na udziałach niekontrolujących) i przypisywane do właścicieli jednostki dominującej.

	Udział w głosach	Udział w kapitale
Tax Order Sp. z o.o.	60%	60%

IV. Informacje dotyczące segmentów działalności

Zgodnie z MSSF 8, segmentem operacyjnym jest dająca się wyodrębnić część działalności Grupy, dla której są dostępne odrębne informacje finansowe podlegające regularnej ocenie przez główny organ odpowiedzialny za podejmowanie decyzji operacyjnych związanych ze sposobem alokowania zasobów oraz z oceną wyników działalności.

Dla celów zarządczych Grupa została podzielona na części w oparciu o wytwarzane produkty i świadczone usługi. Na tej podstawie Zarząd zidentyfikował segment Systemy ERP, który pokrywa 96% przychodów Grupy. Pozostała działalność nie spełnia wymogów MSSF 8 i nie jest wydzielana. Zmiany w wielkości i znaczeniu wytwarzanych produktów i świadczonych usług mogą skutkować zmianą kompozycji segmentów działalności.

Segment Systemy ERP obejmuje rozwiązania informatyczne klasy ERP wspomagające zarządzanie przedsiębiorstwem, autorskie rozwiązania mobilne klasy SFA i FFA dedykowane przedsiębiorstwom działającym w oparciu o sieci przedstawicieli terenowych oraz systemy wspierające sprzedaż w branży handlu detalicznego. Oferowane rozwiązania są oparte o technologię Oracle oraz Microsoft, a w przypadku produktów Macrologic – o autorski system bazodanowy MacroBASE. Aplikacje wspierają procesy biznesowe oraz procesy obiegu informacji, pokrywając większość obszarów działalności firmy, m.in.: finanse i księgowość, zarządzanie personelem, kadry i płace, logistykę i WMS, sprzedaż mobilną i detaliczną w sieciach handlowych, produkcję oraz aplikacje internetowe. Systemy te dostarczają także szereg narzędzi zarządczych – zaawansowane raporty oraz rozwiązania klasy Business Intelligence. Możliwości techniczne systemów pozwalają na wdrożenie ich w różnych architekturach sieciowych – w sieciach rozległych oraz połączenie ze specjalizowanym oprogramowaniem i urządzeniami. Przychody od żadnego z klientów nie stanowiły 10% lub więcej przychodów.

W pozycji **Niealokowane** prezentowana jest sprzedaż niedająca się przyporządkować do głównego segmentu działalności Grupy, wartość sprzedanych towarów, materiałów i usług obcych (COGS) związanych ze sprzedażą niealokowaną oraz kosztów operacyjnych jednostki organizacyjnej odpowiedzialnej za sprzedaż niealokowaną.

Zarząd monitoruje oddzielnie wyniki operacyjne segmentu w celu podejmowania decyzji dotyczących alokacji zasobów, oceny skutków tej alokacji oraz wyników działalności. Finansowanie Grupy (łącznie z kosztami i przychodami finansowymi) oraz podatek dochodowy są monitorowane na poziomie Zarządu, stąd pozycje te nie są przedmiotem alokacji do segmentów.

Poniższa tabela prezentuje kluczowe wielkości przeglądane przez główny organ decyzyjny w Grupie, którym jest Zarząd. Zarząd nie analizuje również przepływów pieniężnych w rozbiciu na segmenty.

Ceny transakcyjne stosowane przy transakcjach pomiędzy segmentami operacyjnymi są ustalane na zasadach rynkowych podobnie jak przy transakcjach ze stronami niepowiązanymi.

Okres 3 miesięcy do dnia 30 czerwca 2025 roku	Segment ERP	Niealokowane	Razem
	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN
Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych	100 083	5 506	105 589
Rozliczenia między segmentami	-	-	-
Zysk netto ze sprzedaży segmentu sprawozdawczego	23 376	658	24 034
Amortyzacja	(9 891)	(49)	(9 940)
Wartości niematerialne rozpoznane w ramach rozliczenia połączenia przypisane do segmentu	264	-	264
Wartość firmy z połączeń przypisana do segmentu	253 527	-	253 527

Okres 6 miesięcy do dnia 30 czerwca 2025 roku	Segment ERP	Niealokowane	Razem
	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN
Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych	204 277	9 396	213 673
Rozliczenia między segmentami	-	-	-
Zysk netto ze sprzedaży segmentu sprawozdawczego	53 122	927	54 049
Amortyzacja	(19 580)	(102)	(19 682)
Wartości niematerialne rozpoznane w ramach rozliczenia połączenia przypisane do segmentu	264	-	264
Wartość firmy z połączeń przypisana do segmentu	253 527	-	253 527

Okres 3 miesięcy do dnia 30 czerwca 2024 roku	Segment ERP	Niealokowane	Razem
	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN
Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych	93 790	7 711	101 501
Rozliczenia między segmentami	-	-	-
Zysk netto ze sprzedaży segmentu sprawozdawczego	24 923	922	25 845
Amortyzacja	(9 873)	(56)	(9 929)
Wartości niematerialne rozpoznane w ramach rozliczenia połączenia przypisane do segmentu	575	-	575
Wartość firmy z połączeń przypisana do segmentu	252 879	-	252 879

Okres 6 miesięcy do dnia 30 czerwca 2024 roku	Segment ERP	Niealokowane	Razem
	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN
Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych	188 699	12 621	201 320
Rozliczenia między segmentami	-	-	-
Zysk netto ze sprzedaży segmentu sprawozdawczego	51 036	1 301	52 337
Amortyzacja	(19 506)	(110)	(19 616)
Wartości niematerialne rozpoznane w ramach rozliczenia połączenia przypisane do segmentu	575	-	575
Wartość firmy z połączeń przypisana do segmentu	252 879	-	252 879

IV Noty objaśniające do śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

1. Noty objaśniające do skonsolidowanego rachunku zysków i strat oraz sprawozdania z pozostałych dochodów całkowitych

1.1. Struktura przychodów operacyjnych

Przychody operacyjne w okresie 3 i 6 miesięcy zakończonych dnia 30 czerwca 2025 roku oraz w okresie porównywalnym kształtowały się następująco:

	3 miesiące do 30 czerwca 2025	6 miesięcy do 30 czerwca 2025	3 miesiące do 30 czerwca 2024	6 miesięcy do 30 czerwca 2024
	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN
Przychody operacyjne według rodzaju				
Licencje i usługi własne	100 209	204 204	93 824	188 629
Licencje i usługi obce	3 529	6 504	6 261	9 436
Sprzęt i infrastruktura	1 851	2 965	1 416	3 255
Razem przychody operacyjne	105 589	213 673	101 501	201 320

Przychody z tytułu umów z klientami w przychodach operacyjnych ogółem

	3 miesiące do 30 czerwca 2025	6 miesięcy do 30 czerwca 2025	3 miesiące do 30 czerwca 2024	6 miesięcy do 30 czerwca 2024
	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN
Przychody z tytułu umów z klientami rozpoznawane zgodnie z MSSF 15				
Z tytułu dóbr i usług przekazanych w określonym momencie, w tym:	11 762	26 662	13 883	28 509
<i>Segment ERP</i>	6 600	17 905	6 476	16 476
<i>Niealokowane</i>	5 162	8 757	7 407	12 033
Z tytułu dóbr i usług przekazywanych w miarę upływu czasu, w tym:	93 827	187 011	87 618	172 811
<i>Segment ERP</i>	93 483	186 372	87 314	172 223
<i>Niealokowane</i>	344	639	304	588
Razem przychody operacyjne	105 589	213 673	101 501	201 320

Struktura przychodów operacyjnych w podziale na kraje, w których zostały wygenerowane

	3 miesiące do 30 czerwca 2025	6 miesięcy do 30 czerwca 2025	3 miesiące do 30 czerwca 2024	6 miesięcy do 30 czerwca 2024
	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN
Polska	91 864	185 411	89 893	177 602
Zagranica, w tym:	13 725	28 262	11 608	23 718
- Austria	4 003	8 154	1 968	4 152

- Szwajcaria	2 246	4 867	2 243	4 064
- Francja	2 016	4 184	1 827	3 608
- Niemcy	1 682	3 355	2 019	3 874
- Holandia	802	1 838	978	2 197
- Rumunia	593	1 169	620	1 122
- Szwecja	482	812	17	34
- Wielka Brytania	320	696	377	1 420
- Bułgaria	274	524	232	534
- Włochy	253	496	267	505
- Czechy	216	418	194	432
- Słowacja	189	371	301	301
- Hiszpania	106	216	145	288
- kraje bałtyckie (Litwa, Łotwa, Estonia)	-	-	70	143
- pozostałe	543	1 162	350	1 044
	105 589	213 673	101 501	201 320

Powyższa informacja o przychodach oparta jest na danych o siedzibach klientów.

1.2. Struktura kosztów działalności operacyjnej

	3 miesiące do 30 czerwca 2025	6 miesięcy do 30 czerwca 2025	3 miesiące do 30 czerwca 2024	6 miesięcy do 30 czerwca 2024
	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN
Koszty działalności operacyjnej				
Wartość odsprzedanych towarów i usług obcych	(4 630)	(8 459)	(6 339)	(10 716)
Świadczenia na rzecz pracowników, w tym:	(53 869)	(106 876)	(47 569)	(96 239)
<i>Koszt transakcji z pracownikami rozliczanych w formie instrumentów kapitałowych</i>	(3 985)	(7 455)	-	-
Amortyzacja	(9 940)	(19 682)	(9 929)	(19 616)
Usługi obce	(9 856)	(18 707)	(8 453)	(16 256)
Pozostałe	(3 260)	(5 900)	(3 366)	(6 156)
Razem	(81 555)	(159 624)	(75 656)	(148 983)
Koszt własny sprzedaży	(65 176)	(127 707)	(62 254)	(122 302)
<i>w tym: Odpis/Odwrócenie odpisu z tytułu oczekiwanych strat kredytowych w odniesieniu do należności z tytułu dostaw i usług</i>	(12)	62	(236)	(241)
Koszty sprzedaży	(5 611)	(11 509)	(5 948)	(11 360)
Koszty ogólnego zarządu	(10 768)	(20 408)	(7 454)	(15 321)
Razem	(81 555)	(159 624)	(75 656)	(148 983)

W poniższej tabeli zaprezentowano koszty świadczeń na rzecz pracowników w okresie 3 i 6 miesięcy zakończonych dnia 30 czerwca 2025 roku oraz w okresach porównywalnych:

	3 miesiące do 30 czerwca 2025	6 miesięcy do 30 czerwca 2025	3 miesiące do 30 czerwca 2024	6 miesięcy do 30 czerwca 2024
	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN
Wynagrodzenia	(40 389)	(79 726)	(38 908)	(78 567)
Świadczenia na rzecz pracowników, w tym:	(8 830)	(18 365)	(8 008)	(16 364)
<i>Koszty ubezpieczeń społecznych</i>	(7 308)	(15 290)	(6 696)	(13 734)
Koszt transakcji z pracownikami rozliczanych w formie instrumentów kapitałowych	(3 985)	(7 455)	-	-
Pozostałe	(665)	(1 330)	(653)	(1 308)
Razem koszty świadczeń pracowniczych	(53 869)	(106 876)	(47 569)	(96 239)

W 23 września 2024 roku Rada Nadzorcza spółki Asseco Business Solutions S.A. uchwaliła regulamin programu motywacyjnego dla członków Zarządu oraz kluczowej kadry kierowniczej Zarządzającej Spółki, następnie podpisano z członkami Zarządu i Członkami kluczowej Kadry Kierowniczej umowy przystąpienia do programu. Program motywacyjny obejmuje trzy lata obrotowe Spółki tj. lata 2024-2026, z zastrzeżeniem, że jego realizacja nastąpi nie później niż do dnia 31 grudnia 2027 roku. Celem programu jest stworzenie mechanizmów motywujących Członków Zarządu oraz kluczową kadrę kierowniczą Spółki do realizacji strategii Spółki i zaangażowania się w jej sprawy poprzez długoterminowe związanie ze Spółką, co pozwoli przyczynić się do zwiększenia efektywności operacyjnej, wyników finansowych i stabilności Spółki. Program motywacyjny jest realizowany z puli Akcji własnych skupionych przez Asseco Business Solutions S.A. przeprowadzonego przez Zarząd we wrześniu 2024 roku, na podstawie upoważnienia Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy Spółki, udzielonego przez Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki z dnia 27 czerwca 2024 roku w sprawie upoważnienia do nabywania akcji własnych – Spółka nabyła akcje w liczbie 600 000 akcji co stanowi 1,7954% kapitału Spółki.

Spółka posiada dwa programy płatności na bazie akcji w rozumieniu MSSF 2. Umowy te stanowią płatności rozliczane w instrumentach kapitałowych.

Przyznanie akcji uczestnikom programu za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2024 roku zostanie dokonane na podstawie danych finansowych służących do sporządzenia sprawozdania finansowego za rok 2024, zbadanego przez biegłego rewidenta.

	Członkowie Zarządu	Członkowie kluczowej kadry kierownicza
Data przyznania programu	23.09.2024	17.12.2024
Ilość akcji w ramach planu	600 000 szt.	
	01.01.2024-31.12.2024	
Okres nabywania uprawnień	01.01.2024-31.12.2025	
	01.01.2024-31.12.2026	
Całkowity koszt programu	(26 963)	(6 283)
Koszt w roku 2024	(12 028)	(1 626)

Wycena godziwa przyznanych akcji na dzień przyznania

Wycena akcji na giełdzie papierów wartościowych z dnia zaoferowania uczestnictwa w programie na warunkach określonych indywidualnie dla każdego uczestnika.

Forma rozliczenia	instrumenty kapitałowe	
Istotne warunki nabycia uprawnień	1) warunek lojalnościowy: pozostawanie w Zarządzie w danym okresie trwania programu 2) warunek finansowy: osiągnięcie określonego przez Radę Nadzorczą (w umowie uczestnictwa) wskaźnika finansowego (wyniku finansowego: zysku netto lub innego wskaźnika finansowego jednostki organizacyjnej) w danym okresie trwania programu	1) warunek lojalnościowy: pozostawanie w stosunku zatrudnienia w Spółce w danym okresie trwania programu 2) warunek finansowy: osiągnięcie określonego przez Zarząd (w umowie uczestnictwa) wskaźnika finansowego (wyniku finansowego: zysku netto lub innego wskaźnika finansowego jednostki organizacyjnej) w danym okresie trwania programu

W ramach programu motywacyjnego jest lockup - uczestnik programu zobowiązuje się nie rozporządzać akcjami nabytymi w ramach programu motywacyjnego w taki sposób, że w ramach nabytej każdorazowo puli akcji:

- zobowiązuje się nie rozporządzać pierwszą częścią tych akcji, stanowiącą 50% nabytej każdorazowo puli akcji przez okres jednego roku liczonego od dnia ich nabycia;

oraz jednocześnie

- zobowiązuje się nie rozporządzać drugą częścią tych akcji, stanowiącą pozostałe 50% nabytej każdorazowo puli akcji przez okres dwóch lat liczonych od dnia ich nabycia;

każda z obu części akcji, o których mowa powyżej stanowi odrębny przedmiot zobowiązania Uczestnika Programu i podlega niezależnym okresom ograniczenia.

Przyznanie akcji uczestnikom programu za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2024 roku nastąpiło w okresie sprawozdawczym na podstawie danych finansowych służących do sporządzenia sprawozdania finansowego za rok 2024, zbadanego przez biegłego rewidenta. Liczba akcji przyznana członkom Zarządu wyniosła 158 112 sztuk akcji, natomiast liczba akcji przyznana członkom kluczowej kadry kierowniczej wyniosła 25 185 sztuk akcji.

W śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu Grupy Asseco Business Solutions za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2025 roku ujęty został koszt z tytułu dwóch programów w wysokości 7 455 tys. PLN. Drugostronnie transakcja została ujęta w odrębnej pozycji kapitałów.

1.3. Przychody i koszty finansowe

Struktura przychodów finansowych w okresie 3 i 6 miesięcy zakończonych dnia 30 czerwca 2025 roku oraz w okresie porównywalnym kształtowała się następująco:

Przychody finansowe	3 miesiące do 30 czerwca 2025 tys. PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2025 tys. PLN	3 miesiące do 30 czerwca 2024 tys. PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2024 tys. PLN
Przychody odsetkowe od depozytów wycenianych w zamortyzowanym koszcie	548	1 013	832	1 424
Dodatkowo różnice kursowe	(58)	-	(14)	62
Zyski z realizacji/wyceny instrumentów pochodnych	107	107	76	97
Razem	597	1 120	894	1 583

Koszty finansowe w okresie 3 i 6 miesięcy zakończonych dnia 30 czerwca 2025 roku oraz w okresie porównywalnym kształtowały się następująco:

Koszty finansowe	3 miesiące do 30 czerwca 2025 tys. PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2025 tys. PLN	3 miesiące do 30 czerwca 2024 tys. PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2024 tys. PLN
Koszty odsetek od leasingu	(393)	(744)	(524)	(855)
Pozostałe koszty odsetkowe	-	-	(4)	(10)
Ujemne różnice kursowe	(49)	(49)	-	-
Razem	(442)	(793)	(528)	(865)

Dodatnie i ujemne różnice kursowe prezentowane są netto (jako nadwyżka dodatnich nad ujemnymi lub odwrotnie).

1.4. Podatek dochodowy

Główne składniki obciążenia wyniku z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych (bieżącego i odroczonego):

	3 miesiące do 30 czerwca 2025 tys. PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2025 tys. PLN	3 miesiące do 30 czerwca 2024 tys. PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2024 tys. PLN
Bieżący podatek dochodowy	(3 540)	(4 646)	(3 772)	(6 962)
Odroczony podatek dochodowy	1 264	364	464	681
Obciążenie podatkowe wykazane w rachunku zysków i strat	(2 276)	(4 282)	(3 308)	(6 281)

Poniżej zaprezentowano uzgodnienie podatku dochodowego do wyniku finansowego brutto przed opodatkowaniem według ustawowej stawki podatkowej, z podatkiem dochodowym liczonym według efektywnej stawki podatkowej.

	3 miesiące do 30 czerwca 2025 tys. PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2025 tys. PLN	3 miesiące do 30 czerwca 2024 tys. PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2024 tys. PLN
Wynik finansowy brutto z działalności kontynuowanej	24 591	55 006	26 401	53 407
Obowiązująca stawka podatku dochodowego od osób prawnych	19%	19%	19%	19%
Podatek dochodowy według obowiązującej ustawowej stawki podatkowej	4 672	10 451	5 016	10 147
Wykorzystanie ulg podatkowych odliczanych od podatku (tzw. ulga B+R)	(1 565)	(3 084)	(1 625)	(3 267)
PFRON	95	181	75	149
Ulga IP BOX	(507)	(2 177)	(393)	(1 248)
Pozostałe różnice trwałe	(419)	(1 089)	235	500
Obciążenie podatkowe wykazane w rachunku zysków i strat	2 276	4 282	3 308	6 281

Efektywna stopa podatkowa w okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2025 roku wyniosła 7,8% wobec 11,8% w okresie porównywalnym.

1.5. Zysk przypadający na jedną akcję

W związku z zakupem 600 000 sztuk akcji własnych w dniu 19 września 2024 roku oraz przyznaniem w dniu 26 marca 2025 roku uczestnikom programu motywacyjnego 183 297 sztuk akcji Asseco Business Solutions S.A., średnioważoną liczbę akcji zwykłych wyliczano w następujący sposób:

- w okresie od 1 stycznia do 26 marca 2025 roku do wyliczeń uwzględniono 32 818 193 sztuk akcji (pomniejszone o akcje własne),
- w okresie od 27 marca do 30 czerwca 2025 roku do wyliczeń uwzględniono 33 001 490 sztuk akcji (powiększone o akcje wydane w ramach programu motywacyjnego, które przestały być akcjami własnymi).

W oparciu o powyższe założenia w okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2025 roku wyliczono średnioważoną liczbę akcji na poziomie 32 915 411 sztuk akcji własnych.

Poniżej przedstawione zostały dane dotyczące zysku oraz akcji, które posłużyły do wyliczenia podstawowego i rozwodnionego zysku na jedną akcję:

	3 miesiące do 30 czerwca 2025	6 miesięcy do 30 czerwca 2025	3 miesiące do 30 czerwca 2024	6 miesięcy do 30 czerwca 2024
Średnia ważona liczba wyemitowanych akcji zwykłych zastosowana do obliczenia podstawowego zysku na jedną akcję (w sztukach)	33 001 490	32 915 411	33 418 193	33 418 193
Zysk netto za okres sprawozdawczy (w tysiącach PLN)	22 341	50 750	23 093	47 126
Zysk netto przypadający na jedną akcję (w PLN)	0,68	1,54	0,69	1,41

W okresie sprawozdawczym jak i w okresie porównywalnym nie występowały elementy rozwadniające podstawowy zysk przypadający na akcję.

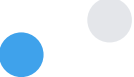
1.6. Informacja dotycząca wypłaconej dywidendy

Decyzją Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy Asseco Business Solutions z dnia 29 kwietnia 2025 roku zysk netto za rok obrotowy 2024 w kwocie 115 026 tys. PLN został podzielony w następujący sposób:

- część zysku netto za 2024 roku w kwocie 110 280 tys. PLN przeznaczono do podziału między Akcjonariuszy, tj. wypłatę dywidendy w kwocie 3,30 zł na jedną akcję – przy czym kwota ta zostanie pomniejszona o iloczyn kwoty dywidendy na 1 akcję oraz liczby akcji własnych Spółki, które to akcje własne będą w posiadaniu Spółki w dniu dywidendy w kwocie 1 375 tys. PLN;
- pozostałą część zysku netto za 2024 rok w kwocie 4 746 tys. PLN powiększoną o iloczyn kwoty dywidendy na 1 akcję oraz liczby akcji własnych Spółki, które to akcje własne będą w posiadaniu Spółki w dniu dywidendy, przekazano na kapitał zapasowy.

Dzień dywidendy ustalono na 22 maja 2025 roku, a dzień wypłaty dywidendy na dzień 5 czerwca 2025 roku.

Spółka nie wypłaciła zaliczki na poczet dywidendy za 2024 rok.



Decyzją Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy Asseco Business Solutions z dnia 27 czerwca 2024 roku zysk netto za rok obrotowy 2023 w kwocie 95 030 tys. PLN został podzielony w następujący sposób:

- część zysku netto za 2023 roku w kwocie 86 887 tys. PLN przeznaczono do podziału między Akcjonariuszy, tj. wypłatę dywidendy w kwocie 2,60 zł na jedną akcję;
- pozostałą część zysku netto za 2023 rok w kwocie 8 143 tys. PLN przekazano na zyski zatrzymane.

Dzień dywidendy ustalono na 5 lipca 2024 roku, a dzień wypłaty dywidendy na dzień 16 lipca 2024 roku.

Spółka nie wypłaciła zaliczki na poczet dywidendy za 2023 rok.

2. Noty objaśniające do skonsolidowanego bilansu

2.1. Rzeczowe aktywa trwałe

Zmiana wartości netto rzeczowych aktywów trwałych w okresie 6 miesięcy zakończonych w dniu 30 czerwca 2025 roku oraz w okresie porównywalnym wynikała z następujących zdarzeń:

	6 miesięcy do 30 czerwca 2025 tys. PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2024 tys. PLN
Wartość netto środków trwałych na dzień 1 stycznia	48 089	45 033
Zwiększenia stanu, z tytułu:	1 641	6 234
Zakupu i modernizacji	1 641	6 234
Zmniejszenia stanu, z tytułu:	(5 150)	(4 741)
Odpisu amortyzacyjnego za okres sprawozdawczy	(4 846)	(4 559)
Sprzedaży i likwidacji	(304)	(182)
Wartość netto środków trwałych na dzień 30 czerwca	44 580	46 526

2.2. Wartości niematerialne

Zmiana wartości netto wartości niematerialnych w okresie 6 miesięcy zakończonych w dniu 30 czerwca 2025 roku oraz w okresie porównywalnym wynikała z następujących zdarzeń:

	6 miesięcy do 30 czerwca 2025 tys. PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2024 tys. PLN
Wartość netto wartości niematerialnych na dzień 1 stycznia	44 526	37 030
Zwiększenia stanu, z tytułu:	14 353	14 345
Zakupu	97	149
Skapitalizowania kosztów prowadzonych projektów rozwojowych	13 510	14 196
Objęcia kontroli nad jednostkami zależnymi	746	-
Zmniejszenia stanu, z tytułu:	(10 028)	(10 552)
Odpisu amortyzacyjnego za okres sprawozdawczy	(10 028)	(10 552)
Wartość netto wartości niematerialnych na dzień 30 czerwca	48 851	40 823

Wartość firmy

Na wartość firmy prezentowaną w śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym składa się wartość firmy powstała z połączenia spółek Asseco Business Solutions S.A., Safo Sp. z o.o., Softlab Sp. z o.o., Softlab Trade Sp. z o.o. oraz WA-PRO Sp. z o.o., wartość firmy z konsolidacji powstała w wyniku połączenia Asseco Business Solutions S.A. z Anica S.A. i Macrologic S.A. oraz wartość firmy powstała w wyniku nabycia spółki Tax Order Sp. z o.o.

	30 czerwca 2025 tys. PLN	31 grudnia 2024 tys. PLN
Wartość firmy prezentowana w wartościach niematerialnych	253 527	252 879

W dniu 15 stycznia 2025 roku Spółka Asseco Business Solutions S.A. przystąpiła do spółki i objęła 60 % udziałów w spółce Tax Order Sp. z o.o. z siedzibą w Białymstoku. Cena nabycia wynosiła 2 700 tys. PLN

i została opłacona gotówką. w ramach tymczasowego rozliczenia nabycia Grupa zaalokowała nadwyżkę ceny zapłaconej nad wartością nabytych aktywów netto w wysokości 648 tys. PLN na wartość firmy.

Spółka Tax Order Sp. z o.o. jest konsolidowana od dnia 27 marca 2025 roku tj. od dnia rejestracji objęcia udziałów w KRS. Na dzień 30 czerwca 2025 roku proces alokacji ceny nabycia nie został jeszcze przez Grupę zakończony. Tym samym wartość firmy rozpoznana na nabyciu spółki Tax Order Sp. z o.o. może jeszcze ulec zmianie w okresie 12 miesięcy od dnia objęcia kontroli nad spółką.

Wartość tymczasowa możliwych do zidentyfikowania aktywów i zobowiązań spółki Tax Order Sp. z o.o. na dzień objęcia kontroli przedstawia się następująco:

	30 czerwca 2025
	tys. PLN
Nabywane aktywa	3 641
Wartości niematerialne	746
Lokaty o terminie wymagalności powyżej 3 miesięcy	1 008
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	1 144
Pozostałe aktywa	743
Nabywane zobowiązania	221
Wartość aktywów netto	3 420
Wartość udziałów niekontrolujących	1 368
Nabywany procent kapitału podstawowego	60%
Cena nabycia	2 700
Wartość firmy na dzień nabycia	648

Wartość firmy została przyporządkowana do ośrodka generującego środki pieniężne, będącego jednocześnie odrębnym segmentem operacyjnym – Systemy ERP.

Zarząd uznał, że wojna na Ukrainie nie jest przesłanką do utraty wartości wartości firmy. Na dzień 30 czerwca 2025 roku Zarząd dokonał w pierwszej kolejności przeglądu założeń do testu na utratę wartości przeprowadzonego za rok zakończony 31 grudnia 2024 roku - zaprezentowanych poniżej w niniejszym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym - w ocenie Zarządu przyjęte w teście założenia pozostają realistyczne na dzień 30 czerwca 2025 roku. W związku z powyższym Zarząd uznał, że nie ma potrzeby, aby objąć wartość firmy odpisem aktualizującym, oraz że występujące przesłanki utraty wartości wartości firmy a założenia przyjęte do testu na koniec 2024 roku pozostają w mocy.

Na dzień 31 grudnia 2024 roku zgodnie jednak z wymogami MSR 36 przeprowadzono test na utratę wartości firmy. Dla celów przeprowadzenia testu całość wartości firmy została alokowana do ośrodka wypracowującego środki pieniężne, odpowiadającego najniższemu poziomowi w Spółce, na którym wartość firmy jest monitorowana na wewnętrzne potrzeby zarządcze, tj. do segmentu ERP.

Wartość użytkowa segmentu jest szacowana za pomocą modelu zdyskontowanych wolnych przepływów pieniężnych dla właścicieli kapitału własnego i wierzycieli (tzw. FCFF).

Kluczowe założenia zastosowane do obliczenia wartości odzyskiwanej:

- Wartość odzyskiwalna ośrodka została oszacowana na podstawie wartości użytkowej skalkulowanej na bazie prognozy przepływów środków pieniężnych opartej na zatwierdzonych przez Zarząd i Radę Nadzorczą budżetach finansowych na 2025 rok.

- Szczegółową prognozą objęto okres 5 lat, w czasie którego zostały założone wzrosty przepływów w kolejnych latach, dla reszty okresu funkcjonowania jednostki obliczono wartość rezydualną przy założonym wzroście przepływów w okresie rezydualnym 2,5% (dla testu przeprowadzanego w roku ubiegłym założony był wzrost 3% w okresie rezydualnym).
- Zakładane wzrosty przepływów zależą od strategii dla całej Spółki, taktycznych planów dla jednostek oraz biorą pod uwagę uwarunkowania dla poszczególnych rynków, jednocześnie zaś odzwierciedlają obecny oraz potencjalny portfel zamówień. Potencjalny portfel zamówień zakłada utrzymanie bieżących oraz pozyskanie nowych klientów. Założone wzrosty nie odbiegają od średniego wzrostu na danym rynku.
- Stopa dyskontowa (po opodatkowaniu) zastosowana do wyliczenia wartości bieżącej oszacowanych przepływów pieniężnych to szacunek średnioważonego kosztu kapitału Spółki. Poszczególne składniki tej stopy zostały oszacowane na podstawie danych rynkowych dotyczących stóp wolnych od ryzyka, wartości współczynnika beta (przyjęto wartość β odlewarowanej na poziomie 0,95, która została zalewarowana w oparciu o średnią rynkową strukturę wskaźnika dług/kapitał) oraz wartości oczekiwanej stopy zwrotu z rynku.

Przeprowadzone testy na utratę wartości polegające na oszacowaniu wartości użytkowej za pomocą modelu zdyskontowanych wolnych przepływów pieniężnych dla właścicieli kapitału własnego i wierzycieli (tzw. FCFF) wykazały, że wartość użytkowa ośrodka wypracowującego przepływy pieniężne jest wyższa niż wartość księgowa.

Analiza wrażliwości

Dodatkowo Grupa przeprowadziła analizę wrażliwości w odniesieniu do przeprowadzonego testu na utratę wartości na dzień 31 grudnia 2024 roku. W analizie tej badano wpływ zmiany:

- zastosowanej stopy dyskonta dla okresu rezydualnego, tj. dla przepływów po 2029 roku;
- średniorocznej stopy zmiany tzw. wolnych przepływów pieniężnych (CAGR) w okresie prognozy, tj. w latach 2025-2029,

jako czynnika wpływającego na wartość odzyskiwalną ośrodka wypracowującego przepływy pieniężne, przy założeniu braku zmian pozostałych czynników.

Celem analizy wrażliwości było zbadanie wartości granicznych, które odpowiadałyby na pytanie, o ile można zmienić wybrane parametry modelu, aby oszacowana wartość użytkowa ośrodków wypracowujących przepływy pieniężne zrównała się z jego wartością bilansową.

Wyniki przeprowadzonej analizy na dzień 31 grudnia 2024 roku zostały zestawione w poniższej tabeli:

	Stopa dyskontowa dla okresu rezydualnego		Średnia stopa wolnych przepływów pieniężnych (FCFF)
	zastosowana w modelu	graniczna	Graniczna
Wartość firmy	11,55%*	Nie istnieje**	-33,45%

* zastosowana w modelu stopa dyskonta dla okresu rezydualnego wynosi 11,55% oraz zastosowana w modelu stopa wzrostu w okresie rezydualnym to 2,5%

** oznacza, że wartość graniczna stopy dyskonta dla okresu rezydualnego jest większa niż 100%.

Zmiana wartości stopy dyskonta dla okresu rezydualnego (zmiana podana w punktach procentowych)							
	-1,5 p.p.	-1,0 p.p.	-0,5 p.p.	0,0 p.p.	+0,5 p.p.	+1,0 p.p.	+1,5 p.p.
Wartość bieżąca FCFF (w tys. PLN)	1 483 373	1 419 253	1 362 636	1 312 277	1 267 193	1 226 596	1 189 849
Nadwyżka / (Niedobór nad wartością) księgową ośrodka (w tys. PLN)	1 093 609	1 029 489	972 872	922 513	877 429	836 832	800 085

Zmiana wartości parametru FCFF w latach 2025-2029 (zmieniona o wartość procentową)							
	-5%	-3%	-1%	0%	1%	3%	5%
Wartość bieżąca FCFF (w tys. PLN)	1 246 663	1 272 909	1 299 154	1 312 277	1 325 400	1 351 645	1 377 891
Nadwyżka / (Niedobór nad wartością księgową ośrodka) (w tys. PLN)	856 899	883 145	909 390	922 513	935 636	961 881	988 127

2.3. Aktywa z tytułu prawa do użytkowania

W trakcie okresu 6 miesięcy zakończonego dnia 30 czerwca 2025 roku oraz w okresie porównywalnym zmiana wartości netto aktywów z tytułu prawa do użytkowania wynikała z następujących zdarzeń:

	6 miesięcy do 30 czerwca 2025 tys. PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2024 tys. PLN
Wartość netto aktywów z tytułu prawa do użytkowania na dzień 1 stycznia	46 450	45 873
Zwiększenia stanu, z tytułu:	2 298	10 491
Zawarcia nowej umowy leasingu	243	6 365
Modyfikacji bieżących umów	2 055	4 126
Zmniejszenia stanu, z tytułu:	(4 887)	(6 081)
Odpisu amortyzacyjnego za okres sprawozdawczy	(4 887)	(4 604)
Modyfikacje umów	-	(1 414)
Przedterminowe zakończenie umowy	-	(63)
Wartość netto aktywów z tytułu prawa do użytkowania z działalności na dzień 30 czerwca	43 861	50 283

2.4. Zapasy

Wartość odpisu aktualizującego na dzień 30 czerwca 2025 roku wyniosła 186 tys. PLN, natomiast na dzień 31 grudnia 2024 roku wynosiła 207 tys. PLN.

2.5. Pozostałe aktywa

W tabeli poniżej przedstawiono saldo aktywów finansowych na dzień 30 czerwca 2025 roku oraz 31 grudnia 2024 roku.

	30 czerwca 2025		31 grudnia 2024	
	Długoterminowe tys. PLN	Krótkoterminowe tys. PLN	Długoterminowe tys. PLN	Krótkoterminowe tys. PLN
Aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych przez wynik finansowy, w tym	-	-	-	-
Zawarte kontrakty typu "forward"	-	61	-	-
Razem	-	61	-	-

Aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych przez rachunek zysków i strat obejmowały transakcje typu „forward” zawarte w celu zabezpieczenia ryzyka walutowego wynikającego z kontraktów rozliczanych w walucie obcej.

W okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2025 roku w Grupie nie dokonano zmian w sposobie ustalania wartości godziwej instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej oraz nie wystąpiły przesunięcia instrumentów pomiędzy poziomami hierarchii wartości godziwej.

Według oceny Grupy wartość godziwa środków pieniężnych, krótkoterminowych lokat, należności handlowych, zobowiązań handlowych oraz pozostałych zobowiązań krótkoterminowych nie odbiega od wartości bilansowych głównie ze względu na krótki termin zapadalności. Wartość godziwa posiadanych przez Grupę aktywów na dzień 30 czerwca 2025 roku oraz na dzień 31 grudnia 2024 roku nie różni się znacząco od ich wartości bilansowej.

Na dzień 30 czerwca 2025 roku, Grupa posiadała następujące instrumenty finansowe wyceniane w wartości godziwej:

30 czerwca 2025	Wartość bilansowa	Poziom 1 ¹⁾	Poziom 2 ¹⁾	Poziom 3 ¹⁾
Aktywa finansowe wyceniane w wartościach godziwych przez wynik finansowy				
Zawarte kontrakty typu "forward"	61	-	61	-
Razem	61	-	61	-

i. wartość godziwa określana na podstawie cen giełdowych oferowanych za identyczne aktywa na rynkach aktywnych;

ii. wartość godziwa określana przy użyciu modeli, dla których dane wsadowe są obserwowalne bezpośrednio lub pośrednio na rynkach aktywnych;

iii. wartość godziwa określana przy użyciu modeli, dla których dane wsadowe nie są obserwowalne bezpośrednio lub pośrednio na rynkach aktywnych.

Natomiast na dzień 31 grudnia 2024 roku Grupa nie posiadała zawartych kontraktów typu forward.

Na dzień 30 czerwca 2025 roku oraz na dzień 31 grudnia 2024 roku, Grupa posiadała następujące aktywa niefinansowe:

	30 czerwca 2025 tys. PLN	31 grudnia 2024 tys. PLN
Zaliczki na dostawy	92	60

2.6. Rozliczenia międzyokresowe

Na dzień 30 czerwca 2025 roku oraz na dzień 31 grudnia 2024 roku na saldo czynnych rozliczeń międzyokresowych składały się następujące pozycje:

	30 czerwca 2025		31 grudnia 2024	
	Długoterminowe tys. PLN	Krótkoterminowe tys. PLN	Długoterminowe tys. PLN	Krótkoterminowe tys. PLN
Przedpłacone usługi, w tym:				
usługi serwisowe i opłaty licencyjne	644	1 836	282	482
przedpłacone szkolenia	-	171	-	340
ubezpieczenia	1	1 024	-	758
inne usługi	6	1 016	7	600
Razem	651	4 047	289	2 180

2.7. Należności oraz aktywa z tytułu umów z klientami

W tabeli poniżej zostały przedstawione salda należności oraz salda aktywów z tytułu umów z klientami na dzień 30 czerwca 2025 roku oraz na dzień 31 grudnia 2024 roku.

	30 czerwca 2025		31 grudnia 2024	
	Długoterminowe	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Krótkoterminowe
	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN
Należności z tytułu dostaw i usług	-	63 686	-	58 131
Od jednostek powiązanych, w tym:	-	642	-	386
Należności zafakturowane	-	642	-	386
Od jednostek pozostałych, w tym:	-	63 044	-	57 745
Należności zafakturowane	-	62 867	-	57 707
Należności niezafakturowane	-	177	-	38
Odpis na oczekiwane straty kredytowe (-)	-	(1 489)	-	(1 670)
Razem należności z tytułu dostaw i usług	-	62 197	-	56 461

Grupa posiada odpowiednią politykę w zakresie dokonywania sprzedaży tylko zweryfikowanym klientom. Zdaniem kierownictwa, nie istnieje potrzeba dodatkowego odpisu na oczekiwane straty kredytowe.

Transakcje z podmiotami powiązаныmi zostały przedstawione w punkcie 2.15 niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

W tabeli poniżej zostały przedstawione salda aktywów z tytułu umów na dzień 30 czerwca 2025 roku oraz na dzień 31 grudnia 2024 roku.

	30 czerwca 2025		31 grudnia 2024	
	Długoterminowe	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Krótkoterminowe
	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN
Aktywa z tytułu umów z klientami w tym:				
Od jednostek powiązanych	-	-	-	-
Od jednostek pozostałych	-	5 224	-	3 671
Razem należności z tytułu umów z klientami	-	5 224	-	3 671

Wartość godziwa należności i aktywów z tytułu umów z klientami nie odbiega od wartości, w której zostały one zaprezentowane w niniejszym śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym.

Pozostałe należności	30 czerwca 2025		31 grudnia 2024	
	Długoterminowe	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Krótkoterminowe
	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN
Należności budżetowe	-	128	-	-
Należności z tytułu wpłaconych kaucji	431	21	415	116
Pozostałe należności	-	1 119	-	43
Razem pozostałe należności	431	1 268	415	159

Na należności z tytułu kaucji składają się wadła i zabezpieczenia umów oraz kaucje dotyczące najmu biur.

2.8. Środki pieniężne i depozyty

Lokaty krótkoterminowe są oprocentowane według zmiennych stóp procentowych, których wysokość zależy od stopy oprocentowania jednodniowych lokat bankowych.

Wartość godziwa środków pieniężnych i depozytów krótkoterminowych na dzień 30 czerwca 2025 roku wynosi 2 260 tys. PLN (31 grudnia 2024 roku: 40 923 tys. PLN).

Saldo środków pieniężnych i depozytów krótkoterminowych wykazane w bilansie i sprawozdaniu z przepływów pieniężnych składało się z następujących pozycji:

	30 czerwca 2025	31 grudnia 2024
	tys. PLN	tys. PLN
Środki pieniężne na rachunkach bankowych bieżących	1 273	20 730
Środki pieniężne na rachunkach dotyczących płatności split payment	640	1 038
Lokaty krótkoterminowe	302	19 076
Środki pieniężne w kasie	7	3
Środki pieniężne w drodze	38	76
Razem saldo środków pieniężnych wykazane w bilansie i rachunku przepływów pieniężnych	2 260	40 923

2.9. Akcje własne

Na dzień 31 grudnia 2024 roku na saldzie akcji własnych prezentowane są akcje własne nabyte przez Asseco Business Solutions S.A. we wrześniu 2024 roku w ramach transakcji skupu. Spółka nabyła łącznie 600 000 sztuk akcji własnych, reprezentujących około 1,7954% udziału w kapitale podstawowym oraz 1,7954% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki. Cena za 1 akcję wyniosła 60,00 PLN.

W okresie sprawozdawczym wydano 183 297 sztuk akcji Członkom Zarządu oraz kluczowej Kadrze kierowniczej w ramach programu motywacyjnego. W wyniku tej transakcji na saldzie na dzień 30 czerwca 2025 roku znajduje się 416 703 sztuk akcji.

2.10. Kredyty bankowe

Na dzień 30 czerwca 2025 roku Grupa posiadała zadłużenie w rachunku bieżącym w wysokości 24 171 tys. PLN, natomiast na 31 grudnia 2024 roku Grupa nie posiadała zadłużenia w rachunku bieżącym.

	Maksymalna wysokość zadłużenia	Efektywna stopa procentowa %	Termin spłaty	30 czerwca 2025		31 grudnia 2024	
				Długoterminowe	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Krótkoterminowe
Kredyty w rachunkach bieżących							
Kredyt w rachunku bieżącym	70 000	WIBOR 1 m-c+marża	31-10-2026	-	24 171	-	-
Razem				-	24 171	-	-

Na dzień 30 czerwca 2025 roku oraz na dzień 31 grudnia 2024 roku Grupa posiadała otwarte linie kredytowe dające możliwość pozyskania finansowania na kwotę do 70 000 tys. PLN z terminem spłaty kredytu w rachunku bieżącym do 31 października 2026 roku oraz uzyskania gwarancji bankowe do kwoty 2 000 tys. PLN z terminem spłaty 31 października 2026 roku.

W okresie sprawozdawczym Grupa nie udzieliła poręczeń kredytu lub pożyczki żadnemu podmiotowi lub jednostce zależnej od tego podmiotu.

2.11. Zobowiązania z tytułu leasingu

W poniższej tabeli zaprezentowano saldo zobowiązań z tytułu leasingu na dzień 30 czerwca 2025 roku oraz na dzień 31 grudnia 2024 roku:

	30 czerwca 2025		31 grudnia 2024	
	Długoterminowe tys. PLN	Krótkoterminowe tys. PLN	Długoterminowe tys. PLN	Krótkoterminowe tys. PLN
Leasing nieruchomości	37 869	9 018	40 902	8 627
Razem	37 869	9 018	40 902	8 627

Leasing nieruchomości

Na dzień 30 czerwca 2025 roku wartość netto nieruchomości będących przedmiotem umów leasingu wynosiła 43 861 tys. PLN, a na dzień 31 grudnia 2024 roku wynosiła 46 450 tys. PLN.

Łączne przyszłe przepływy pieniężne oraz zobowiązanie wynikające z umów leasingu nieruchomości przedstawiają się następująco:

	30 czerwca 2025 tys. PLN	31 grudnia 2024 tys. PLN
Przyszłe minimalne opłaty leasingowe		
w okresie krótszym niż 1 rok	10 534	10 208
w okresie 1-5 lat	39 994	43 202
w okresie dłuższym niż 5 lat	767	766
Przyszłe minimalne opłaty leasingowe	51 295	54 176
Przyszłe koszty odsetkowe	(4 408)	(4 647)
Wartość bieżąca zobowiązania leasingowego		
w okresie krótszym niż 1 rok	9 018	8 627
w okresie 1-5 lat	37 451	40 201
w okresie dłuższym niż 5 lat	418	701
Zobowiązanie z tytułu leasingu	46 887	49 529

Zmiana wartości zobowiązaniach z tytułu leasingu w okresie 6 miesięcy zakończonych w dniu 30 czerwca 2025 roku oraz w okresie porównywalnym wynikała z następujących zdarzeń:

		6 miesięcy do 30 czerwca 2025	6 miesięcy do 30 czerwca 2024
Na dzień 1 stycznia		49 529	49 030
Zmiany gotówkowe	Splata kapitału	(4 871)	(4 545)
	Splata odsetek	(744)	(855)
Zmiany bezgotówkowe	Naliczone odsetki	744	855
	Nowe umowy leasingu	243	6 365
	Bezgotówkowy wzrost zobowiązań	2 055	4 126

Różnice kursowe ujęte w przychodach/kosztach finansowych	(69)	(104)
Zmniejszenie zobowiązań	-	(1 519)
Na dzień 30 czerwca	46 887	53 353

2.12. Zobowiązania z tytułu umów z klientami oraz zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

Na dzień 30 czerwca 2025 roku oraz na dzień 31 grudnia 2024 roku zobowiązania z tytułu dostaw i usług Grupy wynikały z następujących tytułów:

	30 czerwca 2025		31 grudnia 2024	
	Długoterminowe	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Krótkoterminowe
	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN
Wobec jednostek powiązanych, w tym:	-	13	-	95
Zobowiązania zafakturowane	-	13	-	91
Zobowiązania niezafakturowane	-	-	-	4
Wobec jednostek pozostałych, w tym:	-	7 523	-	4 963
Zobowiązania zafakturowane	-	6 025	-	3 705
Zobowiązania niezafakturowane	-	1 305	-	1 065
Zobowiązania z tytułu kar umownych projektowych	-	193	-	193
Razem zobowiązania z tytułu dostaw i usług	-	7 536	-	5 058

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług są nieoprocentowane. Transakcje z podmiotami powiązanymi przedstawione są w punkcie 2.15 not objaśniających do niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Na dzień 30 czerwca 2025 roku oraz na dzień 31 grudnia 2024 roku zobowiązania z tytułu umów z klientami Grupy wynikały z następujących tytułów:

	30 czerwca 2025		31 grudnia 2024	
	Długoterminowe	Krótkoterminowe	Długoterminowe	Krótkoterminowe
	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN
Zobowiązania z tytułu umów z klientami				
Wobec jednostek powiązanych, w tym:	-	216	-	38
Rozliczenia międzyokresowe przychodów z tytułu umów z klientami	-	216	-	38
Wobec jednostek pozostałych, w tym:	-	18 209	-	20 275
Rozliczenia międzyokresowe przychodów z tytułu umów z klientami, w tym:	-	18 038	-	19 089
- usługi serwisowe opłacone z góry	-	5 574	-	5 164
- opłaty licencyjne	-	12 437	-	13 925
- Pozostałe przedpłacone usługi	-	27	-	-
Zobowiązania z tytułu wyceny kontraktów IT	-	171	-	1 186
Razem zobowiązania z tytułu umów z klientami	-	18 425	-	20 313

Na dzień 30 czerwca 2025 roku oraz na dzień 31 grudnia 2024 roku pozostałe zobowiązania Grupy wynikały z następujących tytułów:

	30 czerwca 2025		31 grudnia 2024	
	Długoterminowe tys. PLN	Krótkoterminowe tys. PLN	Długoterminowe tys. PLN	Krótkoterminowe tys. PLN
Zobowiązania budżetowe				
Podatek od towarów i usług (VAT)	-	6 676	-	8 066
Podatek dochodowy od osób fizycznych (PIT)	-	1 577	-	2 301
Zakład Ubezpieczeń Społecznych	-	7 111	-	6 425
Pozostałe	-	179	-	207
Razem zobowiązania budżetowe	-	15 543	-	16 999
Pozostałe zobowiązania				
Zobowiązania wobec pracowników	-	3 879	-	3 889
Zobowiązania z tytułu zakupu środków trwałych i wartości	-	527	-	736
Inne zobowiązania	96	932	219	476
Razem pozostałe zobowiązania	96	5 338	219	5 101
Razem zobowiązania budżetowe i pozostałe zobowiązania	96	20 881	219	22 100

2.13. Rezerwy

Zmiana wartości rezerw w okresie 6 miesięcy zakończonym 30 czerwca 2025 roku oraz w okresie porównywalnym wynikała z następujących ruchów:

	Świadczenia po okresie zatrudnienia	Pozostałe rezerwy	Ogółem
	tys. PLN	tys. PLN	tys. PLN
Na dzień 1 stycznia 2025 roku	3 109	-	3 109
Na dzień 30 czerwca 2025 roku, w tym	3 109	-	3 109
Krótkoterminowe	130	-	130
Długoterminowe	2 979	-	2 979
Na dzień 1 stycznia 2024 roku	2 964	-	2 964
Na dzień 30 czerwca 2025 roku, w tym	2 964	-	2 964
Krótkoterminowe	62	-	62
Długoterminowe	2 902	-	2 902

Rezerwa na świadczenia po okresie zatrudnienia dotyczy w całości świadczeń emerytalnych, które zostaną potencjalnie wypłacone pracownikom Grupy w momencie przechodzenia na emeryturę. Grupa wypłaca odprawę pracownikom przechodzącym na emeryturę, zgodnie z przepisami Kodeksu Pracy, tj. w wysokości jednego średniomiesięcznego wynagrodzenia. Rezerwa na świadczenia po okresie zatrudnienia została ujęta przez Grupę na podstawie wyliczeń dokonanych przez aktuarusza.

2.14. Rozliczenia międzyokresowe kosztów i przychodów

Na dzień 30 czerwca 2025 roku oraz na dzień 31 grudnia 2024 roku rozliczenia międzyokresowe kosztów Grupy wynikały z następujących tytułów:

	30 czerwca 2025		31 grudnia 2024	
	Długoterminowe tys. PLN	Krótkoterminowe tys. PLN	Długoterminowe tys. PLN	Krótkoterminowe tys. PLN
Rozliczenia międzyokresowe kosztów, w tym	-	17 085	-	17 296
Rezerwa na niewykorzystane urlopy	-	7 069	-	4 469
Rezerwa na premie dla pracowników i Zarządu	-	10 016	-	12 827
Rozliczenia międzyokresowe przychodów, w tym:	-	19	-	22
Dotacje do aktywów	-	19	-	22
Razem rozliczenia międzyokresowe kosztów i przychodów	-	17 104	-	17 318

Na saldo biernych rozliczeń międzyokresowych kosztów składają się: rezerwy na niewykorzystane urlopy, rezerwy na wynagrodzenia okresu przeznaczone do wypłaty w okresach następnych, wynikające z zasad systemu premiowego obowiązującego w Asseco Business Solutions S.A.

2.15. Transakcje z podmiotami powiązanymi

Transakcje z podmiotami powiązanym odbywają się na zasadach rynkowych.

	Przychody		Koszty	
	6 miesięcy do 30 czerwca 2025 tys. PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2024 tys. PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2025 tys. PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2024 tys. PLN
Transakcje z Asseco Poland S.A.	1 495	1 551	3 195	3 040
Transakcje z pozostałymi jednostkami powiązanymi	402	508	166	351
Razem transakcje z podmiotami powiązanymi	1 897	2 059	3 361	3 391

	Należności z tytułu dostaw i usług oraz aktywa z tytułu umów z klientami od podmiotów powiązanych		Zobowiązania z tytułu dostaw i usług, zobowiązania leasingowe, zobowiązania z tytułu umów z klientami oraz pozostałe wobec podmiotów powiązanych	
	30 czerwca 2025 tys. PLN	31 grudnia 2024 tys. PLN	30 czerwca 2025 tys. PLN	31 grudnia 2024 tys. PLN
Transakcje z jednostkami powiązanymi				
Asseco Poland S.A.	310	301	9 760	10 668
Pozostałe jednostki powiązane	327	79	229	58
TRANSAKcje OGÓŁEM	637	380	9 989	10 726

Na dzień 30 czerwca 2025 roku saldo zobowiązań z tytułu leasingu z podmiotami powiązanymi poprzez Kadrę Zarządzającą wynosiło 9 735 tys. PLN, ponadto na dzień 31 grudnia 2024 roku saldo zobowiązań z tytułu leasingu wynosiło 10 419 tys. PLN.



W pierwszym półroczu 2025 roku koszty odsetek oraz wpływ różnic kursowych z tytułu leasingu z podmiotami powiązanymi poprzez Kadrę Zarządzającą wynosiły 4 tys. PLN, natomiast w okresie porównywalnym wynosiło 30 tys. PLN.

Na dzień 30 czerwca 2025 roku saldo nierozliczonych należności z tytułu transakcji z podmiotami powiązanymi poprzez Kadrę Zarządzającą oraz z Kadrą Zarządzającą wynosiło 5 tys. PLN, natomiast na dzień 31 grudnia 2024 roku saldo nierozliczonych należności z tytułu transakcji z podmiotami powiązanymi poprzez Kadrę Zarządzającą oraz z Kadrą Zarządzającą wynosiło 6 tys. PLN.

Na dzień 30 czerwca 2025 i na dzień 31 grudnia 2024 roku nie wystąpiło saldo zobowiązań z tytułu transakcji z podmiotami powiązanymi poprzez Kadrę Zarządzającą oraz z Kadrą Zarządzającą.

Według ewidencji Asseco Business Solutions S.A. w okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2025 roku wartość (netto) transakcji zakupu towarów i usług (w tym najmu) z podmiotami powiązanymi poprzez Kadrę Zarządzającą oraz bezpośrednio z Kadrą Zarządzającą wynosiła 1 410 tys. PLN, a w okresie porównywalnym wynosiło 1 400 tys. PLN. w okresie 6 miesięcy 2025 roku wartość sprzedaży towarów i usług do podmiotów powiązanych poprzez Kadrę Zarządzającą oraz do Kadry Zarządzającej wynosiło 4 tys. PLN, a w okresie porównywalnym wynosiło 8 tys. PLN.

3. Pozostałe noty objaśniające

3.1. Dodatkowe objaśnienia do skonsolidowanego rachunku przepływów pieniężnych

W poniższej tabeli wyszczególniono pozycje, które zostały uwzględnione w linii „zmiany stanu kapitału pracującego”:

	6 miesięcy do 30 czerwca 2025	6 miesięcy do 30 czerwca 2024
	tys. PLN	tys. PLN
Zmiana stanu zapasów	(8)	(99)
Zmiana stanu należności	(7 987)	(5 784)
Zmiana stanu niefinansowych aktywów trwałych	525	(300)
Zmiana stanu zobowiązań i rozliczeń międzyokresowych	(3 508)	(197)
Razem	(10 978)	(6 380)

W poniższej tabeli wyszczególniono pozycje dotyczące działalności inwestycyjnej:

	6 miesięcy do 30 czerwca 2025	6 miesięcy do 30 czerwca 2024
	tys. PLN	tys. PLN
Sprzedaż rzeczowych aktywów trwałych	510	338
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych	(1 850)	(6 374)
Nabycie wartości niematerialnych	(97)	(149)
Nakłady na prace rozwojowe	(13 498)	(14 196)

3.2. Zobowiązania warunkowe

W poniższej tabeli zaprezentowano zobowiązania warunkowe na dzień 30 czerwca 2025 roku oraz na dzień 31 grudnia 2024 roku:

Zobowiązania warunkowe	30 czerwca 2025 tys. PLN	31 grudnia 2024 tys. PLN
Zobowiązania z tytułu gwarancji dobrego wykonania i najmu		
Zobowiązania wymagalne do 3 miesięcy	503	-
Zobowiązania wymagalne od 3 do 12 miesięcy	215	855
Zobowiązania wymagalne od 1 roku do 5 lat	905	770
Razem	1 623	1 625

3.3. Zatrudnienie

Przeciętne zatrudnienie w okresie sprawozdawczym	6 miesięcy do 30 czerwca 2025	6 miesięcy do 30 czerwca 2024
Zarząd	7	6
Działy produkcyjne	927	914
Działy handlowe	91	94
Działy administracyjne	64	58
Razem	1 089	1 072

Zatrudnienie na dzień w osobach:	30 czerwca 2025	31 grudnia 2024
Zarząd	7	6
Działy produkcyjne	943	945
Działy handlowe	91	94
Działy administracyjne	66	66
Razem	1 107	1 111

3.4. Sezonowość i cykliczność

Działalność Grupy Asseco Business Solutions podlega umiarkowanym wahaniom sezonowym. W przypadku systemów ERP największe obroty notowane są w IV kwartale roku. Wpływ na to ma wybór przez większość klientów roku kalendarzowego za rok obrotowy, co przekłada się na dążenie do uruchamiania systemu informatycznego oraz zmian w infrastrukturze IT przedsiębiorstw na przełomie lat lub na początku roku następnego.

3.5. Znaczące zdarzenia po dniu bilansowym

Do dnia sporządzenia niniejszego śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za okres 6 miesięcy zakończony w dniu 30 czerwca 2025 roku tj. do 5 sierpnia 2025 roku, nie wystąpiły znaczące zdarzenia po dniu bilansowym, które powinny być ujęte w niniejszym śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym.

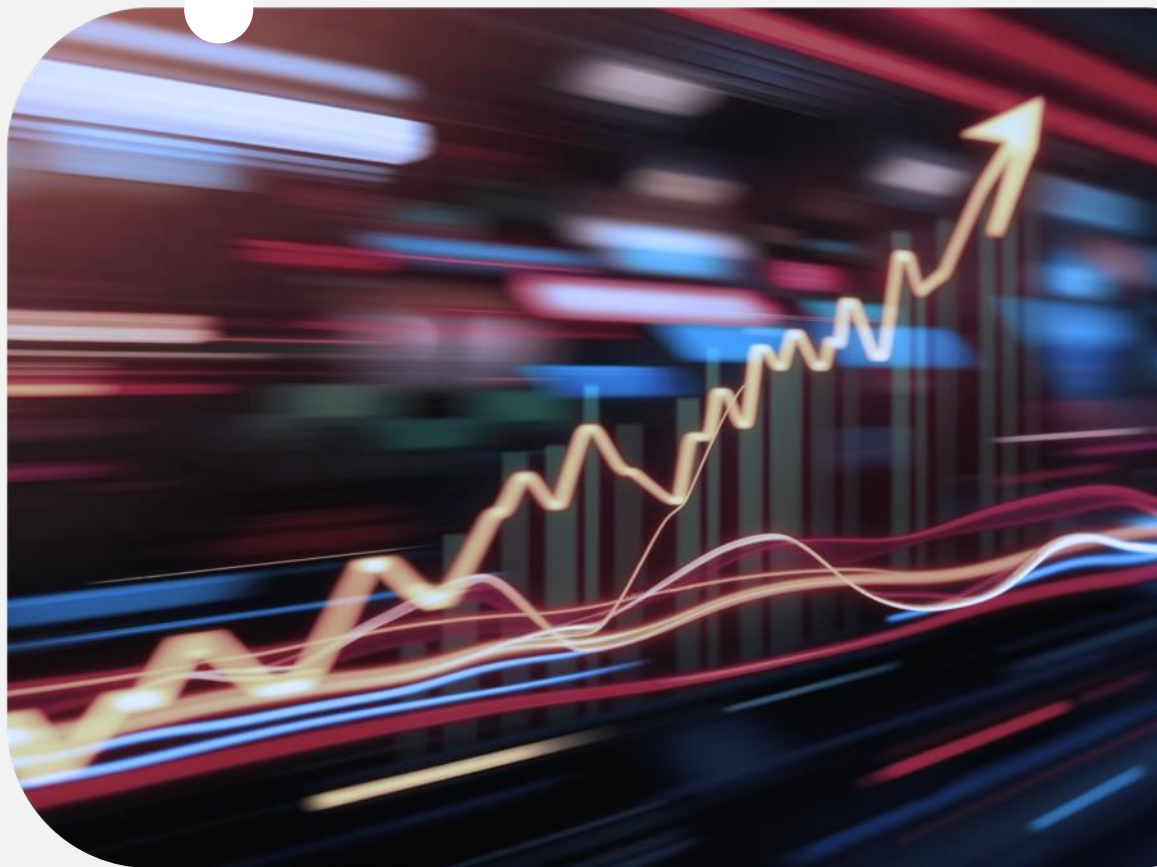
3.6. Znaczące zdarzenia dotyczące lat ubiegłych

Do dnia sporządzenia niniejszego śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2025 roku, tj. do 5 sierpnia 2025 roku, nie wystąpiły zdarzenia dotyczące lat ubiegłych, które nie zostały, a powinny być ujęte w niniejszym śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym.



3.7. Podpisy Członków Zarządu

Imię i nazwisko	Stanowisko/Funkcja	Podpis
Wojciech Barcentewicz	Prezes Zarządu	
Piotr Maślowski	Wiceprezes Zarządu	
Mariusz Lizon	Członek Zarządu	
Renata Łukasik	Członek Zarządu	
Jacek Lisowski	Członek Zarządu	
Rafał Mróz	Członek Zarządu	
Artur Czabaj	Osoba sporządzająca sprawozdanie	



Asseco Business Solutions S.A.

ul. Konrada Wallenroda 4c
20-607 Lublin

tel.: +48 81 535 30 00
fax: +48 81 535 30 05

info@assecobs.pl
assecobs.pl