

CM INTERNATIONAL S.A.



Raport okresowy
II kwartał 2025 rok

Wilczyce, 7 sierpnia 2025 r.

1. PISMO PRZEWODNIE ZARZĄDU SPÓŁKI

Szanowni Państwo,

w imieniu CM International S.A. prezentujemy Państwu podsumowanie działań Spółki zrealizowanych w II kwartale 2025 r., a także omówienie wyników finansowych Emitenta osiągniętych w niniejszym okresie.

Drugi kwartał 2025 roku był okresem konsekwentnej realizacji kluczowych założeń rozwojowych CM International S.A., a także dalszego wzmocnienia stabilnych źródeł przychodu oraz przygotowań do rozszerzenia oferty produktowej.

Projekt realizowany w oparciu na modelu rozliczeń typu pay-as-you-go, wdrożone wspólnie ze szwedzkim partnerem, funkcjonuje sprawnie i zapewnia przewidywalny przychód operacyjny. Według wyników za II kwartał 2025 r. niniejsza gałąź naszej działalności odpowiada za ok. 8,46% przychodów ze sprzedaży produktów. Istotnym krokiem w rozwoju współpracy było także wprowadzenie do regularnej sprzedaży urządzeń laserowych, co rozszerza dotychczasowy model współdziałania i wzmocnia naszą obecność już nie tylko na rynku skandynawskim.

Jak wynika z danych za drugi kwartał bieżącego roku, projekt „Niemcy” wykazuje wyraźną poprawę względem analogicznego okresu roku ubiegłego. Zamówienia partnera są bardziej regularne, a ich wolumen przekłada się na zauważalny wzrost przychodów. Choć sam kwartał stanowi dopiero część obrazu, już teraz widać, że cały bieżący rok zapowiada się znacznie lepiej niż poprzedni pod względem skali współpracy i wyników generowanych na tym rynku.

W pierwszym kwartale 2025 r. Spółka pozyskała również zamówienie o istotnej wartości z rynku hiszpańskiego, z terminem realizacji do końca stycznia 2026 r. Prowadzone są obecnie intensywne działania przygotowawcze, zarówno po stronie produkcyjnej, jak i operacyjnej. Równocześnie finalizowane są nowe urządzenia i produkty, które zostaną zaprezentowane hiszpańskiemu partnerowi i jego klientom już we wrześniu bieżącego roku.

W drugim kwartale rozpoczęliśmy również prace nad nowym urządzeniem medycznym, opracowywanym zgodnie z wymaganiami Rozporządzenia (UE) 2017/745 (MDR). Na obecnym etapie gotowy prototyp został przekazany do hiszpańskiej jednostki notyfikowanej, gdzie przechodzi testy laboratoryjne. To pierwszy krok w kierunku poszerzenia oferty Spółki o wyroby medyczne, które w przyszłości będą mogły funkcjonować w pełni w obszarze regulowanym.

Zgodnie z komunikatem dotyczącym nowej strategii rozwoju Spółki, opublikowanym na początku 2025 roku, CM International S.A. rozpoczęła zaawansowane rozmowy z partnerami z różnych sektorów gospodarki w zakresie świadczenia usług jako producent kontraktowy. Prowadzone negocjacje pozostają objęte obowiązującymi umowami o zachowaniu poufności. Spółka widzi w tym obszarze istotną możliwość dywersyfikacji źródeł przychodu i lepszego wykorzystania posiadanej infrastruktury produkcyjnej.

Obecny rok jest czasem intensywnych działań, podejmowanych z myślą o budowaniu silnych i stabilnych fundamentów pod dalszy rozwój Spółki. Przed nami kolejne premiery produktowe, nowe kierunki współpracy oraz perspektywy ekspansji – wszystkie te elementy podporządkowane są jednemu celowi: wzrostowi wartości CM International S.A. w sposób trwały, odpowiedzialny i przemyślany. Już po pierwszym

półroczu 2025 r. możemy pochwalić się istotnym wzrostem zysku netto Spółki w stosunku do analogicznego okresu roku ubiegłego (ok. 258,19% r/r).

Zachęcamy Państwa do zapoznania się z pozostałą częścią raportu, gdzie znajduje się szersze omówienie działalności Spółki w II kwartale 2025 r. Zachęcamy również do odwiedzania naszej strony internetowej: www.cmisa.eu. Dziękujemy za Państwa zaufanie dla Zarządu oraz pracowników Spółki!

Z poważaniem

Mariusz Kara
Prezes Zarządu
CM International S.A.

Michał Sebastian
Wiceprezes Zarządu
CM International S.A.

Anita Bernacka
Członek Zarządu
CM International S.A.

Spis treści

1. PISMO PRZEWODNIE ZARZĄDU SPÓŁKI	2
2. PODSTAWOWE INFORMACJE	5
3. KWARTALNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE EMITENTA.....	9
4. INFORMACJE O ZASADACH PRZYJĘTYCH PRZY SPORZĄDZANIU RAPORTU, W TYM INFORMACJE O ZMIANACH W STOSOWANIU ZASAD (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI.....	14
5. KOMENTARZ EMITENTA NA TEMAT OKOLICZNOŚCI I ZDARZEŃ ISTOTNIE WPŁYWAJĄCYCH NA DZIAŁALNOŚĆ EMITENTA, JEGO SYTUACJĘ FINANSOWĄ I WYNIKI OSIĄGNIĘTE W DANYM KWARTALE.....	18
6. JEŻELI EMITENT PRZEKAZYWAŁ DO PUBLICZNEJ WIADOMOŚCI PROGNOZY WYNIKÓW FINANSOWYCH - STANOWISKO ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA PUBLIKOWANYCH PROGNOZ WYNIKÓW NA DANY ROK W ŚWIELE WYNIKÓW ZAPREZENTOWANYCH W DANYM RAPORCIE KWARTALNYM	19
7. W PRZYPADKU, GDY DOKUMENT INFORMACYJNY EMITENTA ZAWIERAŁ INFORMACJE, O KTÓRYCH MOWA W § 10 PKT 13A) ZAŁĄCZNIKA NR 1 DO REGULAMINU ASO – OPIS STANU REALIZACJI DZIAŁAŃ I INWESTYCJI EMITENTA ORAZ HARMONOGRAMU ICH REALIZACJI.....	19
8. JEŻELI W OKRESIE OBJĘTYM RAPORTEM EMITENT PODEJMOWAŁ W OBSZARZE ROZWOJU PROWADZONEJ DZIAŁALNOŚCI INICIATYWY NASTAWIONE NA WPROWADZENIE ROZWIĄZAŃ INNOWACYJNYCH W PRZEDSIĘBIORSTWIE – INFORMACJE NA TEMAT TEJ AKTYWNOŚCI.....	20
9. OPIS ORGANIZACJI GRUPY KAPITAŁOWEJ, ZE WSKAZANIEM JEDNOSTEK PODLEGAJĄCYCH KONSOLIDACJI.....	20
10. W PRZYPADKU, GDY EMITENT TWORZY GRUPĘ KAPITAŁOWĄ I NIE SPORZĄDZA SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH – WSKAZANIE PRZYCZYN NIESPORZĄDZANIA TAKICH SPRAWOZDAŃ	20
11. W PRZYPADKU, GDY EMITENT TWORZY GRUPĘ KAPITAŁOWĄ I NIE SPORZĄDZA SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH LUB SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIA FINANSOWE NIE OBEJMUJĄ DANYCH WSZYSTKICH JEDNOSTEK ZALEŻNYCH – WYBRANE DANE FINANSOWE SPÓŁEK ZALEŻNYCH EMITENTA NIEOBJĘTYCH KONSOLIDACJĄ, ZAWIERAJĄCE PODSTAWOWE POZYCJE KWARTALNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	20
12. INFORMACJA O STRUKTURZE AKCJONARIATU EMITENTA, ZE WSKAZANIEM AKCJONARIUSZY POSIADAJĄCYCH, NA DZIEŃ SPORZĄDZENIA RAPORTU, CO NAJMNIEJ 5% GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU	20
13. INFORMACJE DOTYCZĄCE LICZBY OSÓB ZATRUDNIONYCH PRZEZ EMITENTA, W PRZELICZENIU NA PEŁNE ETATY	21

2. PODSTAWOWE INFORMACJE

Spółka CM International S.A. działa na rynku medycyny estetycznej, skupiając się na projektowaniu, rozwijaniu, produkcji i dystrybucji urządzeń wykorzystywanych podczas zabiegów kosmetycznych. Produkty oferowane przez Emitenta mają zastosowanie w gabinetach kosmetycznych, salonach SPA i klinikach dermatologicznych na całym świecie.

M3

Wielofunkcyjne urządzenie M3 pozwala na przeprowadzenie 8 różnych rodzajów zabiegów kosmetycznych. Jest pierwszym tego typu urządzeniem zintegrowanym z systemem IoT (ang. Internet of Things). Wyposażone w specjalnie zaprojektowany stojak na kosmetyki i inne narzędzia niezbędne przy zabiegach kosmetycznych. Urządzenie M3 zostało wyposażone w opatentowany moduł diagnostyczno- rozliczeniowy *Reactify*® oraz zostało zintegrowane z aplikacją *Skinic* do zarządzania salonem kosmetycznym, dzięki której profesjonaliści z branży medycyny estetycznej mogą rejestrować swoją pracę, monitorować przebieg leczenia, umawiać wizyty, rozliczać płatności, a także w niedalekiej przyszłości wymieniać uwagi i spostrzeżenia między sobą. Spółka uruchomiła również dedykowaną stronę internetową promującą nową generację urządzeń M3 – www.m3d.io.



Rozszerzenie palety oferowanych produktów Spółki o urządzenie M3 umożliwiło Spółce wprowadzenie nowoczesnych modeli rozliczeniowych: system sprzedażowy Fixed Price oparty na comiesięcznych (stałych) abonamentach oraz system rozliczeniowy *Pay-As-You-Go*, w którym użytkownik płaci za przepracowane minuty na maszynie. Korzystanie z systemu Fixed Price lub *Pay-As-You-Go* nie jest obligatoryjne – tego typu rodzaj odpłatności za produkt i usługi Spółki stosowany jest w przypadku wyboru takiej formy rozliczeń ze Spółką przez dystrybutora i jego klientów. Dotychczas Spółka wprowadziła na rynek ponad 1.000 szt. urządzeń M3.

Nuximia

Nuximia to zaawansowany laser diodowy do epilacji (trwałej depilacji) o długości fali 808nm. Spółka rozpoczęła prace nad laserem do epilacji we wrześniu 2016 r. W grudniu 2018 r. został ukończony prototyp lasera. Urządzenie zostało wprowadzone do sprzedaży w lutym 2019 r. Urządzenie Nuximia, podobnie jak urządzenie wielofunkcyjne M3, korzysta z koncepcji IoT (ang. Internet of Things), a ponadto zostało wyposażone w moduł diagnostyczno-rozliczeniowy *Reactify*® oraz zostało zintegrowane z aplikacją *Skinic* do zarządzania salonem kosmetycznym. Przewagą urządzenia Nuximia nad konkurencyjnymi rozwiązaniami jest także wykorzystanie nowatorskiej technologii specjalnej diody SLD (znanej również jako VCSEL), dzięki której głowica zabiegowa może osiągnąć dwukrotnie więcej strzałów, niż lasery konkurencyjne, a degradacja mocy jest mniejsza i liniowa, to oznacza że użytkownik nie odczuje nagłego spadku mocy, który może zmniejszyć efekty zabiegu. Co więcej, Nuximia jest wyposażona w kontaktowy system chłodzenia skóry, który jak do tej pory jest najbardziej efektywnym rozwiązaniem na rynku.



Nexus

Spółka, wychodząc naprzeciw oczekiwaniom klienta, opracowała kompaktową wersję lasera diodowego do permanentnej depilacji (epilacji) o długości fali 808nm pod marką Nexus. Spółka rozpoczęła prace nad urządzeniem w IV kwartale 2018 r. Nexus jest częścią oferty produktowo-usługowej Spółki od marca 2019 r. Urządzenie zaprojektowane zostało z myślą o mobilnych usługach kosmetycznych, które cieszą się coraz większym zainteresowaniem ze strony klientów. W produkcji Nexusa zastosowano takie same rozwiązania jak w przypadku Nuximii, jednakże o niższej mocy optycznej. Urządzenie Nexus, podobnie jak urządzenia M3 i Nuximia, korzysta z



koncepcji IoT (ang. Internet of Things), a ponadto zostało wyposażone w moduł diagnostyczno-rozliczeniowy Reactify® oraz zostało zintegrowane z aplikacją Skinic do zarządzania salonem kosmetycznym.

Athor

Athor wykorzystuje zasadę działania pozaustrojowej fali uderzeniowej, czyli tzw. ESWT (Extracorporeal shock wave therapy), czyli obecnie jednej z najlepszych metod, stosowanej z powodzeniem w leczeniu chronicznego bólu, który związany jest z układem ruchu. Jej główne cele to redukcja bólu, przywracanie sprawności ruchowej, zmniejszenie napięcia mięśni czy stymulacja przemiany materii. Fala uderzeniowa jest również świetną terapią do walki z cellulitem i lokalnym nadmiarem tkanki tłuszczowej. Pneumatyczne impulsy generowane podczas zabiegu służą do rozbicia komórek tłuszczowych oraz zwiększenia jędrności i elastyczności skóry. Terapia stymuluje przemianę materii, poprawia mikrokążenie skóry oraz umożliwia szybkie i skuteczne kształtowanie sylwetki. Głównym atutem urządzenia są dedykowane programy oraz techniki zabiegowe stworzone przez specjalistów w Hiszpanii. Dodatkowo Athor oferuje cyfrowe instrukcje zabiegowe wyświetlane na ekranie urządzenia oraz posiada 10 wymiennych końcówek przeznaczonych do zabiegów estetycznych, jak i rehabilitacyjnych.



TITANS

EM counturing (TITANS) - to zaawansowana technologia, która przy pomocy skupionego pola elektromagnetycznego wywołuje niezwykle efektywne skurcze mięśni. Wytwarzane przez urządzenie pole elektromagnetyczne przenika przez warstwy skóry i tkanki tłuszczowej. Skutecznie oddziałując na wybraną strefę zabiegową nieinwazyjnie kształtuje sylwetkę, spala tkankę tłuszczową, jednocześnie budując i stymulując mięśnie. Zabieg trwa 30 minut, a powtórzony w serii sprawia osiągnięcie spektakularnych efektów. 30-minutowa sesja daje efekt porównywalny do 20 000 brzuszków lub przysiadów bez jakichkolwiek zakwasów następnego dnia. Wraz ze specjalistami z Hiszpanii zostały opracowane programy oraz protokoły zabiegowe na poszczególne partie ciała. TITANS to jedyne urządzenie na świecie, które posiada zdefiniowane parametry zabiegowe oraz szeroki wybór programów m.in.: drenaż, sport, medycyna estetyczna czy regeneracja mięśni.



Procyon

Procyon to wielofunkcyjne urządzenie do odmładzania skóry, redukcji przebarwień, trwałego usuwania owłosienia oraz redukcji uszkodzonych naczynek. Wykorzystuje technologię IPL (ang. Intense Pulse Light), co oznacza, iż wytwarza wiązkę rozproszonych promieni świetlnych o różnej długości fal: 430/480/530/590/640/720/755/808 nm. Działanie urządzenia Procyon opiera się na pracy wysokiej jakości lampy ksenonowej, która emituje intensywnie pulsujące światło, przechodzące następnie przez układ filtrów.

Programy zabiegowe urządzenia zostały dostosowane do nowoczesnego konceptu zakładającego istotne skrócenie czasu wykonywania zabiegów oraz osiągnięcie efektów zabiegów wykonywanych przez lekarzy – dzięki wykorzystaniu urządzenia Procyon oraz dedykowanych kosmetyków.



W oparciu o technologię IPL zastosowaną w urządzeniu Procyon, opracowano dwa kolejne modele: SHR Omega oraz Photon. Urządzenie **SHR Omega** wyposażono w alternatywne programy zabiegowe. Natomiast **Photon** to kompaktowa wersja Procyona, składająca się z dwóch oddzielnych modułów (boxów) oraz 1 głowicy. Dzięki swojej konstrukcji Photon stanowi idealne rozwiązanie dla kosmetologów mobilnych.



Urządzenie Procyon, podobnie jak urządzenia M3, Athor, Nuximia, Nexus, korzysta z koncepcji IoT (ang. Internet of Things), a ponadto zostało wyposażone w moduł diagnostyczno-rozliczeniowy Reactify® oraz zostało zintegrowane z aplikacją Skinic do zarządzania salonem kosmetycznym.

Skinic

Specjalistyczna aplikacja dedykowana dla specjalistów z branży medycyny estetycznej. Aplikacja ta ma na celu ułatwienie zarządzania salonem kosmetycznym poprzez:

- poznanie preferencji indywidualnego klienta;
- tworzenie autorskiej oferty skierowanej do własnych klientów;
- przebadanie zainteresowania poszczególnymi usługami i produktami na podstawie statystyk w aplikacji;
- wymianę opinii z innymi specjalistami (w trakcie opracowywania);
- ułatwienie rezerwacji wizyt;
- monitorowanie płatności.



SKINIC

Spółka rozpoczęła prace nad aplikacją Skinic w czerwcu 2015 r. Aplikacja ta jest nadal rozwijana. W kolejnych latach Spółka planuje wprowadzać nowe funkcjonalności oraz rozpocząć działania związane z komercjalizacją tej aplikacji.

Reactify®

Wychodząc naprzeciw oczekiwaniom klientów Spółka stworzyła nową generację urządzeń kosmetycznych opartych na najnowszej technologii oraz nowoczesnym i stylowym designie oraz posiada również autorską technologię diagnostyczno-rozliczeniową Reactify® (ochrona patentowa wynalazku została przyznana w dniu 25 maja 2018 r.) umożliwiającą zdalne świadczenie usług. Obecnie system ten wykorzystywany jest w urządzeniach trzeciej generacji „M3”, zaawansowanym laserze diodowym do epilacji (trwałej depilacji) Nuximia, kompaktowej wersji lasera diodowego do permanentnej depilacji (epilacji) Nexus, Procyon, a także w urządzeniu Athor wykorzystującym falę uderzeniową oraz urządzeniu EMS TITANS.

Reactify® to system pozwalający na zbieranie i analizę danych w czasie rzeczywistym. Umożliwia to zaobserwowanie nietypowego działania komponentów urządzenia i podjęcie działań serwisowych skracając czas przestojów maszyny. Zastosowane rozwiązanie jest na tyle uniwersalne, że może objąć inne urządzenia z segmentu urządzeń medycznych, kosmetycznych oraz potencjalnie z innych sektorów, np. maszyny CNC, dystrybutory napojów itp.



Tabela 1. Podstawowe dane o Emitencie

Firma:	CM International S.A.
Forma prawna:	Spółka Akcyjna
Siedziba:	Wilczyce
Adres:	ul. Polna 24i 51-361 Wilczyce
Telefon:	+48 (71) 715 01 16
Faks:	+48 (71) 719 90 48
Adres poczty elektronicznej:	info@cmisa.eu
Adres strony internetowej:	www.cmisa.eu
NIP:	8961530507
REGON:	021870354
KRS:	0000648450
Zarząd Spółki:	Mariusz Kara, Prezes Zarządu Michał Sebastian, Wiceprezes Zarządu

Anita Bernacka – Członek Zarządu

Rada Nadzorcza Spółki:

Grzegorz Duszyński, Członek Rady Nadzorczej

Robert Kara, Członek Rady Nadzorczej

Bogumiła Kara, Członek Rady Nadzorczej

Jolanta Faściszewska-Sebastian, Członek Rady Nadzorczej

Aleksander Łubniewski, Członek Rady Nadzorczej

3. KWARTALNE SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE EMITENTA

Bilans Emitenta

Wyszczególnienie	Na dzień 30.06.2025 r.	Na dzień 30.06.2024 r.
A. Aktywa trwałe	11 272 887,59	11 625 428,93
I. Wartości niematerialne i prawne	62 648,17	71 597,90
1. Koszty zakończonych prac rozwojowych	0,00	0,00
2. Wartość firmy	62 648,17	71 597,90
3. Inne wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
4. Zaliczki na wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
II. Rzeczowe aktywa trwałe	10 762 626,90	11 048 967,51
1. Środki trwałe	10 762 626,90	11 045 523,75
2. Środki trwałe w budowie	0,00	2 682,00
3. Zaliczki na środki trwałe w budowie	0,00	761,76
III. Należności długoterminowe	0,00	0,00
1. Od jednostek powiązanych	0,00	0,00
2. Od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
3. Od pozostałych jednostek	0,00	0,00
IV. Inwestycje długoterminowe	161 034,52	152 634,52
1. Nieruchomości	0,00	0,00
2. Wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00
3. Długoterminowe aktywa finansowe	161 034,52	152 634,52
4. Inne inwestycje długoterminowe	0,00	0,00
V. Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	286 578,00	352 229,00
1. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	286 578,00	352 229,00
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
B. Aktywa obrotowe	7 459 558,10	9 700 014,03
I. Zapasy	4 980 351,52	6 101 423,25
1. Materiały	2 017 866,33	2 719 657,90
2. Półprodukty i produkty w toku	1 624 039,74	1 015 097,90
3. Produkty gotowe	112 780,02	711 480,32
4. Towary	987 851,27	970 668,22
5. Zaliczki na dostawy i usługi	237 814,16	684 518,91
II. Należności krótkoterminowe	1 523 151,86	2 217 750,10
1. Należności od jednostek powiązanych	0,00	0,00
2. Należności od pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
3. Należności od pozostałych jednostek	1 523 151,86	2 217 750,10
III. Inwestycje krótkoterminowe	854 004,35	1 106 194,33
1. Krótkoterminowe aktywa finansowe	854 004,35	1 106 194,33
2. Inne inwestycje krótkoterminowe	0,00	0,00
IV. Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	102 050,37	274 646,35
C. Należne wpłaty na kapitał (fundusz) podstawowy	0,00	0,00
D. Udziały (akcje) własne	0,00	0,00
AKTYWA RAZEM	18 732 445,69	21 325 442,96
A. Kapitał (fundusz) własny	7 373 423,36	7 750 877,98
I. Kapitał (fundusz) podstawowy	120 300,00	120 300,00

II. Kapitał (fundusz) zapasowy, w tym:	6 361 348,82	7 155 689,56
III. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny, w tym:	0,00	0,00
IV. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, w tym:	313 422,23	313 422,23
V. Zysk (strata) z lat ubiegłych	0,00	0,00
VI. Zysk (strata) netto	578 352,31	161 466,19
VII. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)	0,00	0,00
B. Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	11 359 022,33	13 574 564,98
I. Rezerwy na zobowiązania	430 555,48	920 443,53
1. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	25 839,00	94 152,00
2. Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	152 771,45	151 351,35
3. Pozostałe rezerwy	251 945,03	674 940,18
II. Zobowiązania długoterminowe	3 821 962,38	4 674 834,00
1. Wobec jednostek powiązanych	0,00	0,00
2. Wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
3. Wobec pozostałych jednostek	3 821 962,38	4 674 834,00
III. Zobowiązania krótkoterminowe	7 106 504,47	7 979 287,45
1. Zobowiązania wobec jednostek powiązanych	0,00	0,00
2. Zobowiązania wobec pozostałych jednostek, w których jednostka posiada zaangażowanie w kapitale	0,00	0,00
3. Zobowiązania wobec pozostałych jednostek	7 106 504,47	7 979 287,45
4. Fundusze specjalne	0,00	0,00
IV. Rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
1. Ujemna wartość firmy	0,00	0,00
2. Inne rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
PASYWA RAZEM	18 732 445,69	21 325 442,96

Rachunek zysków i strat Emitenta

Wyszczególnienie	Za okres od 01.04.2025 r. do 30.06.2025 r. (w zł)	Za okres od 01.04.2024 r. do 30.06.2024 r. (w zł)	Za okres od 01.01.2025 r. do 30.06.2025 r. (w zł)	Za okres od 01.01.2024 r. do 30.06.2024 r. (w zł)
A. Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi, w tym:	5 353 480,88	4 698 713,39	11 652 059,67	9 817 504,87
I. Przychody ze sprzedaży produktów	5 211 460,90	5 063 560,70	11 377 861,49	9 937 578,85
II. Zmiana stanu produktów (zwiększenie – wartość dodatnia, zmniejszenie – wartość ujemna)	142 019,98	-365 680,91	274 198,18	-124 810,20
III. Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	0,00	0,00	0,00	0,00
IV. Przychody netto ze sprzedaży towarów	0,00	833,60	0,00	4 736,22
B. Koszty działalności operacyjnej	4 783 897,44	4 506 173,83	10 883 301,49	9 366 392,31
I. Amortyzacja	240 676,35	176 526,97	463 365,88	360 226,54
II. Zużycie materiałów i energii	1 932 720,01	1 702 006,87	5 105 586,37	4 430 185,73
III. Usługi obce	1 635 511,22	1 623 512,19	3 354 509,82	2 556 019,64
IV. Podatki i opłaty	40 519,33	74 503,46	73 672,31	97 439,81
V. Wynagrodzenia	767 289,06	767 801,80	1 549 938,31	1 574 747,72
VI. Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	143 633,76	143 458,68	291 473,29	299 292,19
VII. Pozostałe koszty rodzajowe	23 547,71	-30 116,82	44 755,51	0,00
VIII. Wartość sprzedanych towarów	0,00	48 480,68	0,00	48 480,68

C. Zysk (strata) ze sprzedaży (A-B)	569 583,44	192 539,56	768 758,18	451 112,56
D. Pozostałe przychody operacyjne	46 590,14	165 534,31	313 049,70	271 589,87
I. Zysk z tytułu rozchodu niefinansowych aktywów trwałych	0,00	20 325,20	0,00	92 601,62
II. Dotacje	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
IV. Inne przychody operacyjne	46 590,14	145 209,11	313 049,70	178 988,25
E. Pozostałe koszty operacyjne	56 450,02	86 017,26	129 429,83	90 534,66
I. Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00	70 555,59	0,00
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Inne koszty operacyjne	56 450,02	86 017,26	58 874,24	90 534,66
F. Zysk (strata) z działalności operacyjnej (C+D-E)	559 723,56	272 056,61	952 378,05	632 167,77
G. Przychody finansowe	17 000,77	44 926,72	39 630,71	85 730,37
I. Dywidendy i udziały w zyskach	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Odsetki	17 000,77	44 886,72	39 630,71	85 690,37
III. Zysk z tytułu rozchodu aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
IV. Aktualizacja wartości aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
V. Inne	0,00	40,00	0,00	40,00
H. Koszty finansowe	148 953,44	181 182,43	407 980,45	385 773,95
I. Odsetki	97 050,05	150 377,26	216 443,83	244 451,09
II. Strata ze tytułu rozchodu aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Aktualizacja wartości aktywów finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
IV. Inne	51 903,39	30 805,17	191 536,62	141 322,86
I. Zysk (strata) brutto (F+G-H)	427 770,89	135 800,90	584 028,31	332 124,19
J. Podatek dochodowy	-330,00	26 569,00	5 676,00	170 658,00
K. Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	0,00	0,00	0,00	0,00
L. Zysk (strata) netto (I-J-K)	428 100,89	109 231,90	578 352,31	161 466,19

Rachunek przepływów pieniężnych Emitenta

Wyszczególnienie	Za okres od 01.04.2025 r. do 30.06.2025 r. (w zł)	Za okres od 01.04.2024 r. do 30.06.2024 r. (w zł)	Za okres od 01.01.2025 r. do 30.06.2025 r. (w zł)	Za okres od 01.01.2024 r. do 30.06.2024 r. (w zł)
A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej				
I. Zysk (strata) netto	428 100,89	109 231,90	578 352,31	161 466,19
II. Korekty razem	-185 988,99	815 284,03	498 280,72	90 022,75
1. Amortyzacja	240 676,35	176 526,97	463 365,88	360 226,54
2. Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	0,00	0,00		0,00
3. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	75 128,15	99 111,35	166 959,59	145 877,20
4. Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	0,00	-20 325,20		-92 601,62
5. Zmiana stanu rezerw	-63 899,46	-96 382,22	-378 288,46	-95 157,22

6. Zmiana stanu zapasów	-697 883,44	88 168,68	-511 289,55	-86 414,37
7. Zmiana stanu należności	311 025,84	874 922,99	-55 311,77	-23 087,55
8. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	-87 031,08	-338 553,05	785 071,73	-120 892,91
9. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	35 364,86	35 749,66	24 358,78	-17 040,26
10. Inne korekty	629,79	-3 935,15	3 414,52	19 112,94
III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I±II)	242 111,90	924 515,93	1 076 633,03	251 488,94
B. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej				
I. Wpływy	0,00	51 397,80	879 406,00	123 674,22
1. Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	0,00	20 325,20	879 406,00	92 601,62
2. Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00	0,00	0,00
3. Z aktywów finansowych	0,00	31 072,60	0,00	31 072,60
4. Inne wpływy inwestycyjne	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Wydatki	0,00	761,76	0,00	29 797,07
1. Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	0,00	761,76	0,00	29 797,07
2. Inwestycje w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	0,00	0,00	0,00	0,00
3. Na aktywa finansowe, w tym:	0,00	0,00	0,00	0,00
4. Inne wydatki inwestycyjne	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	0,00	50 636,04	879 406,00	93 877,15
C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej				
I. Wpływy	0,00	81 227,35	24 502,35	871 148,07
1. Wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	0,00	0,00	0,00	0,00
2. Kredyty i pożyczki	0,00	81 227,35	24 502,35	871 148,07
3. Emisja dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00	0,00	0,00
4. Inne wpływy finansowe	0,00	0,00	0,00	0,00
II. Wydatki	324 221,81	488 432,06	1 403 580,34	788 330,30
1. Nabycie udziałów (akcji) własnych	0,00	0,00	0,00	0,00
2. Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	0,00	0,00	0,00	0,00
3. Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku	0,00	0,00	0,00	0,00
4. Spłaty kredytów i pożyczek	208 693,35	256 475,05	1 100 915,22	415 054,23
5. Wykup dłużnych papierów wartościowych	0,00	0,00	0,00	0,00
6. Z tytułu innych zobowiązań finansowych	0,00	0,00	0,00	0,00
7. Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	40 400,31	64 633,06	89 365,80	159 186,27
8. Odsetki	75 128,15	167 323,95	213 299,32	214 089,80

9. Inne wydatki finansowe	0,00	0,00	0,00	0,00
III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	-324 221,81	-407 204,71	-1 379 077,99	82 817,77
D. Przepływy pieniężne netto razem (A.III±B.III±C.III)	-82 109,91	567 947,26	576 961,04	428 183,86
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:	-82 109,91	567 947,26	576 961,04	428 183,86
F. Środki pieniężne na początek okresu	821 156,16	304 371,50	162 085,21	444 134,90
G. Środki pieniężne na koniec okresu (F±D)	739 046,25	872 318,76	739 046,25	872 318,76

Zestawienie zmian w kapitale własnym Emitenta

Wyszczególnienie	Za okres od 01.04.2025 r. do 30.06.2025 r. (w zł)	Za okres od 01.04.2024 r. do 30.06.2024 r. (w zł)	Za okres od 01.01.2025 r. do 30.06.2025 r. (w zł)	Za okres od 01.01.2024 r. do 30.06.2024 r. (w zł)
I. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)	6 889 466,26	7 589 411,79	6 795 071,05	7 589 411,79
I.a. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach	6 889 466,26	7 589 411,79	6 795 071,05	7 589 411,79
1. Kapitał (fundusz) podstawowy na początek okresu	120 300,00	120 300,00	120 300,00	120 300,00
1.1. Zmiany kapitału (funduszu) podstawowego	0,00	0,00	0,00	0,00
1.2. Kapitał (fundusz) podstawowy na koniec okresu	120 300,00	120 300,00	120 300,00	120 300,00
2. Kapitał (fundusz) zapasowy na początek okresu	7 155 689,56	7 046 916,47	7 155 689,56	7 046 916,47
2.1. Zmiany kapitału (funduszu) zapasowego	-794 340,74	108 773,09	-794 340,74	108 773,09
2.2. Stan kapitału (funduszu) zapasowego na koniec okresu	6 361 348,82	7 155 689,56	6 361 348,82	7 155 689,56
3. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na początek okresu - zmiany przyjętych zasad (polityki) rachunkowości	0,00	0,00	0,00	0,00
3.1. Zmiany kapitału (funduszu) z aktualizacji wyceny	0,00	0,00	0,00	0,00
3.2. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na koniec okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
4. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na początek okresu	313 422,23	313 422,23	313 422,23	313 422,23
4.1. Zmiany pozostałych kapitałów (funduszy) rezerwowych	0,00	0,00	0,00	0,00
4.2. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na koniec okresu	313 422,23	313 422,23	313 422,23	313 422,23
5. Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu	-794 340,74	108 773,09	-794 340,74	108 773,09
5.1. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	-794 340,74	108 773,09	-794 340,74	108 773,09
5.2. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	-794 340,74	108 773,09	-794 340,74	108 773,09
5.3. Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
5.4. Strata z lat ubiegłych na początek okresu	0,00	0,00	0,00	0,00

5.5. Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	0,00	0,00	0,00	0,00
5.6. Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
5.7. Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	0,00	0,00	0,00	0,00
6. Wynik netto na początek okresu	150 251,42	52 234,29	0,00	0,00
6.1. Wynik netto	428 100,89	109 231,90	578 352,31	161 466,19
6.2. Wynik netto na koniec okresu	578 352,31	161 466,19	578 352,31	161 466,19
II. Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)	7 373 423,36	7 750 877,98	7 373 423,36	7 750 877,98
III. Kapitał (fundusz) własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)	7 373 423,36	7 750 877,98	7 373 423,36	7 750 877,98

4. INFORMACJE O ZASADACH PRZYJĘTYCH PRZY SPORZĄDZANIU RAPORTU, W TYM INFORMACJE O ZMIANACH W STOSOWANIU ZASAD (POLITYKI) RACHUNKOWOŚCI

Środki pieniężne

Krajowe środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych wycenia się według wartości nominalnej:

- wpływ walut na dewizowy rachunek bankowy wycenia się wg kursów kupna walut, stosowanych na ten dzień przez bank prowadzący rachunek dewizowy,
- rozchód walut wycenia się według kursu sprzedaży banku stosowanego na dzień ich rozchodu,
- w przypadku pozostałych operacji po kursie średnim ogłoszonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski z dnia poprzedzającego ten dzień,
- na dzień bilansowy środki pieniężne wycenia się według średniego kursu ustalonego przez NBP na ten dzień,
- ustalone na koniec dnia różnice kursowe wpływają na wynik finansowy, a mianowicie:
- dodatnie – jako przychody finansowe z operacji finansowych,
- ujemne – jako koszty finansowe z operacji finansowych.

Do wyceny rozchodu waluty z rachunku walutowego stosuje się kurs historyczny (jako kurs faktycznie zastosowany). Kurs historyczny jest to kurs, po którym dokonano wyceny waluty w dniu jej wpływu na rachunek walutowy. Dokonując wyceny rozchodu walut z rachunku walutowego według kursu historycznego Spółka stosuje metodę FIFO, tzn. „pierwsze przyszło, pierwsze wyszło”.

Inwentaryzacja środków pieniężnych w kasie jest przeprowadzana w formie spisu z natury.

Inwentaryzacja środków pieniężnych na rachunkach bankowych jest przeprowadzana poprzez potwierdzenie sald z bankiem.

Inwentaryzacja innych środków pieniężnych oraz innych aktywów pieniężnych jest przeprowadzana poprzez porównywanie danych ewidencyjnych z dokumentami.

Należności i zobowiązania

Należności i zobowiązania (w tym z tytułu kredytów i pożyczek) w walucie polskiej wykazywane są według wartości podlegającej zapłacie.

Należności i zobowiązania w walutach obcych w momencie powstania ujmowane są według średniego kursu ustalonego przez NBP dla danej waluty obcej.

Dodatknie lub ujemne różnice kursowe powstające w dniu płatności, wynikające z różnicy pomiędzy kursem waluty na ten dzień, a kursem waluty w dniu powstania należności lub zobowiązania odnoszone są odpowiednio na przychody lub koszty operacji finansowych.

Nierozliczone na dzień bilansowy należności i zobowiązania w walucie obcej wycenia się po obowiązującym na dany dzień średnim kursie ustalonym dla obcej waluty przez NBP.

Wartość należności aktualizuje się uwzględniając stopień prawdopodobieństwa ich zapłaty poprzez dokonanie odpisu aktualizującego.

Odpisy aktualizujące należności spółka tworzy na:

- należności od dłużników postawionych w stan likwidacji lub upadłości do wysokości należności nie objętych gwarancją lub innym zabezpieczeniem należności zgłoszonej likwidatorowi lub sędziemu komisarzowi w postępowaniu upadłościowym,
- należności od dłużników w przypadku oddalenia wniosku o ogłoszenie upadłości, jeżeli majątek dłużnika nie wystarcza na zaspokojenie kosztów postępowania upadłościowego w wysokości 100% należności,
- należności kwestionowane przez dłużników (sporne) oraz należności skierowane do postępowania sądowego w wysokości 100% należności,
- należności, z których zapłatą dłużnik zwleka, a zapłata nie jest prawdopodobna w wysokości 100% należności.

Inwentaryzacja należności i zobowiązań następuje w drodze pisemnego potwierdzenia sald z kontrahentami.

Wartości niematerialne i prawne

Wartości niematerialne i prawne wycenia się według cen nabycia lub kosztów wytworzenia pomniejszonych o dotychczasowe odpisy umorzeniowe. Odpisy amortyzacyjne są dokonywane przy zastosowaniu metody liniowej.

Wszystkie wartości niematerialne i prawne księgowane są w ewidencji bilansowej. Wartości niematerialne i prawne o wartości do 10.000 zł amortyzuje się jednorazowo.

Inwentaryzacja wartości niematerialnych i prawnych jest przeprowadzana w formie porównania danych ewidencyjnych z dokumentacją.

Rzeczowe aktywa trwałe

Środki trwałe oraz środki trwałe w budowie wycenia się według cen nabycia lub kosztów wytworzenia pomniejszonych o dotychczasowe odpisy umorzeniowe. Spółka prowadzi ewidencję środków trwałych, do których zalicza się składniki mienia. Środki trwałe o wartości do 10.000 zł amortyzuje się jednorazowo. Zasady amortyzacji środków trwałych są zgodne z ustawą o podatku dochodowym od osób prawnych.

Odpisy amortyzacyjne są dokonywane przy zastosowaniu metody liniowej.

Odpisy amortyzacji dokonywane są zgodnie ze sporządzonym planem amortyzacji.

Odsetki, prowizje oraz różnice kursowe dotyczące środków trwałych w budowie zwiększają wartość nabycia tych składników majątku.

Inwentaryzacja rzeczowych aktywów trwałych jest przeprowadzana w formie spisu z natury.

Rzeczowe składniki aktywów obrotowych

Nabyte lub wytworzone w ciągu roku obrotowego rzeczowe składniki zapasów ujmowane są według cen nabycia lub kosztów wytworzenia. Wartość rozchodu zapasów jest ustalana przy zastosowaniu metody: „pierwsze weszło - pierwsze wyszło” (FIFO).

Zapasy na dzień bilansowy wycenione są w cenie zakupu lub koszcie wytworzenia nie wyższych od ceny sprzedaży netto danego składnika.

W związku z utratą wartości rzeczowych aktywów obrotowych dokonuje się odpisów aktualizujących. Kwotę wszelkich odpisów wartości zapasów do poziomu wartości netto możliwej do uzyskania oraz wszystkie straty w zapasach ujmuje się jako koszty okresu, w którym odpis lub strata miały miejsce. Odwrócenie odpisu wartości zapasów, wynikające ze zwiększenia ich wartości netto możliwej do uzyskania, zostaje ujęte jako zmniejszenie kwoty zapasów ujętych jako koszt okresu, w którym odwrócenie odpisu wartości miało miejsce.

Produkcja w toku

Zgodnie z art. 28 ust. 1 pkt 6 Ustawy, produkcję w toku, jako składnik rzeczowych składników aktywów obrotowych, wycenia się nie rzadziej niż na dzień bilansowy według kosztów wytworzenia nie wyższych od cen ich sprzedaży netto na dzień bilansowy.

Rozliczenia międzyokresowe

Rozliczenia międzyokresowe czynne ustala się w wysokości kosztów przypadających na następne okresy sprawozdawcze. Jeżeli wartość otrzymanych finansowych składników majątku jest niższa niż zobowiązania na nie, w tym również z tytułu uzyskanych kredytów i pożyczek, to różnica stanowi czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów. Odpisuje się je w koszty operacji finansowych w równych ratach w ciągu okresu, na jaki zaciągnięto zobowiązanie. Do kosztów rozliczanych w czasie zalicza się przede wszystkim: zapłacone odsetki od kredytów, opłacone z góry prenumeraty, składki na ubezpieczenia majątkowe, czynsze.

Mając na uwadze zasadę istotności wynikającą z art. 4 ust. 4 Ustawy koszty dotyczące przyszłych okresów są rozliczane w miesięcznych odpisach, jeśli stanowią istotną kwotę. W przeciwnym razie nie dokonuje się ich comiesięcznego rozliczania.

Za próg istotności Spółka przyjmuje niższą z dwóch wartości: 1-2% sumy bilansowej lub 0,5-1% przychodów ze sprzedaży.

Rozliczenia międzyokresowe bierne ustala się w wysokości przypadającej na bieżący okres sprawozdawczy:

- ściśle oznaczonych świadczeń wykonywanych na rzecz spółki, lecz jeszcze nie stanowiących zobowiązania,
- prawdopodobnych kosztów, których kwota bądź data powstania zobowiązania z ich tytułu nie jest jeszcze znana.

Przewidywane, lecz nie poniesione, wydatki objęte biernymi rozliczeniami międzyokresowymi zmniejszają bieżąco koszty, nie później niż do końca roku obrachunkowego następnego po roku ich ustalenia.

Spółka dokonuje biernych rozliczeń międzyokresowych kosztów w wysokości prawdopodobnych zobowiązań przypadających na bieżący okres sprawozdawczy wynikających ze świadczeń wykonanych na rzecz Spółki przez kontrahentów oraz z obowiązku wykonania związanych z bieżącą działalnością przyszłych świadczeń wobec nieznanymi osób, których kwotę można oszacować, choć data powstania zobowiązania z ich tytułu nie jest jeszcze znana.

Na składniki aktywów, co do których istnieje podejrzenie, że w dającej się przewidzieć przyszłości nie będą przynosić korzyści ekonomicznych, Spółka będzie dokonywała odpisu z tytułu trwałej utraty ich wartości.

W związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów a ich wartością podatkową oraz stratą podatkową możliwą do odliczenia w przyszłości, jednostka ustala aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty podatkowej możliwej do odliczenia.

Wysokość aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania obowiązku podatkowego.

Inwentaryzacja rozliczeń międzyokresowych jest przeprowadzana w formie porównania danych ewidencyjnych z dokumentacją.

Kapitały własne

Kapitał zakładowy wykazuje się w wysokości określonej w umowie lub statucie i wpisanej w rejestrze sądowym. Zadeklarowane, lecz nie wniesione wkłady kapitałowe ujmuje się jako należne wpłaty na poczet kapitału.

Kapitał zapasowy tworzony jest z odpisów z czystego zysku rocznego Spółki. Ponadto do kapitału zapasowego zalicza się również nadwyżkę powstałą w wyniku sprzedaży udziałów powyżej ich wartości nominalnej po potrąceniu kosztów podwyższenia.

Inwentaryzacja kapitałów własnych jest przeprowadzana w formie porównania danych ewidencyjnych z dokumentacją.

Rezerwy

W związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów a ich wartością podatkową oraz stratą podatkową możliwą do odliczenia w przyszłości, jednostka tworzy rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego wymagającej w przyszłości zapłaty w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, tj. różnic, które spowodują zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego w przyszłości.

Wysokość rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania obowiązku podatkowego.

Inwentaryzacja rezerw jest przeprowadzana w formie porównania danych ewidencyjnych z dokumentacją.

Przychody ze sprzedaży

Przychodem z tytułu świadczenia usług i sprzedaży produktów jest kwota należna z tego tytułu od odbiorcy, pomniejszona o podatek od towarów i usług (VAT) oraz rabaty.

Pozostałe przychody i koszty operacyjne

Pozostałe przychody i koszty operacyjne są to przychody i koszty niezwiązane bezpośrednio z podstawową działalnością Spółki.

Przychody i koszty finansowe

Przychody finansowe są to należne przychody z operacji finansowych, natomiast koszty finansowe są to poniesione koszty operacji finansowych.

Ujemne różnice kursowe oraz odsetki od zobowiązań i kredytów inwestycyjnych po oddaniu inwestycji do użytkowania obciążają koszty operacji finansowych.

Podatek dochodowy

Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego naliczane są zgodnie z przepisami ustawy o podatku dochodowym od osób prawnych.

Podatek dochodowy od osób prawnych jest obliczany w oparciu o zysk brutto ustalony na podstawie przepisów o rachunkowości, skorygowany o przychody nie stanowiące przychodów podlegających opodatkowaniu oraz koszty niestanowiące kosztów uzyskania przychodów.

Wynik finansowy

Na wynik finansowy składają się: wynik na działalności podstawowej, wynik na pozostałej działalności operacyjnej, wynik na działalności finansowej, wynik na operacjach nadzwyczajnych, obowiązkowe obciążenia wyniku.

5. KOMENTARZ EMITENTA NA TEMAT OKOLICZNOŚCI I ZDARZEŃ ISTOTNIE WPLYWAJĄCYCH NA DZIAŁALNOŚĆ EMITENTA, JEGO SYTUACJĘ FINANSOWĄ I WYNIKI OSIĄGNIĘTE W DANYM KWARTALE

W II kwartale 2025 r. CM International S.A. wypracowała przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi na poziomie 5.353.480,88 zł przy 4.698.713,39 zł uzyskanych w analogicznym okresie 2024 r., co oznacza wzrost o ok. 13,94% r/r. Na poziomie przychodów ze sprzedaży produktów, w okresie od kwietnia do czerwca 2025 r., Emitent osiągnął kwotę równą 5.211.460,90 zł, natomiast, w porównywanym okresie 2024 r., Emitent osiągnął niniejsze przychody w wysokości 5.063.560,70 zł (wzrost o ok. 2,92% r/r). Zmiana stanu produktów w II kwartale 2025 r. wyniosła 142.019,98 zł (w II kwartale 2024 r. przedmiotowa zmiana była na poziomie -365.680,91 zł). Spółka zamknęła II kwartał 2025 r. z zyskiem netto w wysokości 428.100,89 zł, który to był niemal trzykrotnie wyższy od zysku netto osiągniętego w II kwartale 2024 r. (109.231,90 zł).

W ujęciu narastającym, za pierwsze półrocze 2025 r., Emitent osiągnął przychody netto ze sprzedaży w wysokości 11.652.059,67 zł, które były wyższe o ok. 18,69% r/r od analogicznych przychodów z pierwszego półrocza 2024 r. Na poziomie przychodów ze sprzedaży produktów Spółka wypracowała kwotę 11.377.861,49 zł w pierwszych dwóch kwartałach 2025 r., co oznacza wzrost o ok. 14,49% r/r w stosunku do niniejszych przychodów z analogicznego okresu roku ubiegłego. Zmiana stanu produktów za okres styczeń-czerwiec bieżącego roku wyniosła 274.198,18 zł, natomiast w okresie pierwszego półrocza 2024 r. zmiana stanu produktów była ujemna i osiągnęła wartość 124.810,20 zł. Emitent zamknął pierwsze półrocze 2025 r. z zyskiem netto na poziomie 578.352,31 zł, kiedy to pierwsze półrocze 2024 r. zakończyło się z zyskiem netto w wysokości 161.466,19 zł (wzrost o ok. 258,19% r/r). Na dzień 30 czerwca 2025 r. Emitent posiadał środki pieniężne w wysokości 739.046,25 zł.

Na wyniki finansowe osiągnięte w omawianym okresie wpływ miały następujące czynniki:

- 1) realizacja „**Projektu Niemcy**”, który polega na systematycznym dostarczaniu urządzeń do pielęgnacji skóry do niemieckiego partnera. W ramach niniejszego projektu Emitent realizował następujące działania:
 - **Realizacja zamówienia z maja 2022 r.** o łącznej wartości 8.600.000,00 EUR (ESPI nr 2/2022 z dnia 11 maja 2022 r. oraz ESPI nr 1/2024 z dnia 12 lutego 2024 r.).

W II kwartale 2025 r., z tytułu realizacji powyższego zamówienia, Spółka odnotowała w raportowanym okresie przychód o wartości 340.387,55 EUR (równowartość 1.451.684,78 zł). Przychód o wartości 27.870 EUR (równowartość 92.762,82 zł) został rozliczony z przedpłaconych w styczniu 2022 r. środków. Z tytułu zrealizowanych dostaw Spółka odnotowała wpływy w wysokości 394.157,55 EUR (równowartość 1.679.651,36 zł).

- 2) realizacja „**Projektu Hiszpania**”, który prowadzony jest we współpracy z hiszpańskim partnerem, zakłada dostawę przez Emitenta urządzeń kosmetycznych, w tym m.in. *Nexus*, oraz pozostałych urządzeń kosmetycznych i części zamiennych, na rynek hiszpański.

W II kwartale 2025 r., z tytułu realizacji niniejszego zamówienia, Spółka odnotowała w raportowanym okresie przychód o wartości 693.890,00 EUR (równowartość 2.956.455,09 zł). Z tytułu zrealizowanych dostaw Spółka odnotowała wpływy w wysokości 778.146,27 EUR (równowartość 3.308.511,18 zł).

- 3) realizacja „Projektu Skandynawia”, który to rozpoczął się w IV kwartale 2023 roku, kiedy to Spółka nawiązała współpracę i podpisała umowę ze szwedzką firmą zajmującą się obsługą marketingową salonów z branży medycyny estetycznej. Współpraca opiera się na wypożyczaniu urządzeń kosmetycznych do salonów kosmetycznych, które będą generowały przychód Spółki w oparciu o system rozliczeniowy minutowy (tj. M3 w modelu *Pay-As-You-Go*). W styczniu 2024 roku zostały przeprowadzone testy na wybranej grupie salonów kosmetycznych, które wykazały duży potencjał tego typu usługi, w związku z czym Emitent zdecydował się na zwiększenie zaangażowania w niniejszy projekt. Spółka rozpoczęła również analogiczną działalność i wypożyczanie urządzeń na terenie Holandii, Estonii, Litwy, Belgii, Irlandii, Portugalii i Wielkiej Brytanii, w związku z czym charakter projektu rozszerza się na inne części Europy. Na dzień publikacji przedmiotowego raportu, w ramach realizacji niniejszego projektu, Spółka posiada łącznie 320 wypożyczonych maszyn. Niniejsza ilość wypożyczonych maszyn zmniejszyła się o 8 sztuk w stosunku do liczby, która była podana w raporcie za I kwartał 2025 r., ponieważ zostały one wykupione przez kontrahenta.
- 4) przychody z systemów rozliczeniowych *Fixed Price* oraz *Pay-As-You-Go* (uwzględniające realizację „Projektu Skandynawia”, o którym mowa powyżej). W II kwartale 2025 r. przychody z tego tytułu wyniosły **440.859,73 zł**. Wskazane systemy rozliczeniowe stanowią dla Spółki coraz bardziej znaczące źródło przychodów pod kątem wartościowym, ponieważ odpowiadały już za ok. **8,46%** przychodów ze sprzedaży produktów w raportowanym okresie. Wspomniane systemy charakteryzują się systematycznie rosnącą bazą korzystających z nich użytkowników, a ze względu na ich konstrukcję (opartą o regularne płatności o stosunkowo powtarzalnych wartościach) docelowo mają stworzyć dla Spółki znaczący strumień przychodów o dużej systematyczności, odporny na okresowe spadki koniunktury w branży.

Istotne wydarzenia, które miały miejsce w omawianym okresie oraz do momentu publikacji raportu

31 lipca 2025 r., na mocy Uchwały nr 01/07/2025 z dnia 31 lipca 2025 r., Rada Nadzorcza Emitenta powołała Panią Anitę Bernacką na stanowisko Członka Zarządu Spółki.

Wpływ działań wojennych prowadzonych na terytorium Ukrainy na sytuację Spółki

Na dzień sporządzenia niniejszego raportu, w związku z rosyjską agresją przeciwko Ukrainie, Spółka odnotowuje podwyższone koszty transportu materiałów. Istnieje ryzyko, iż na terenie objętym konfliktem transport kolejowy może być opóźniony lub w ogóle wstrzymany, dlatego Emitent był zmuszony do zrezygnowania do niniejszego środka transportu. Ponadto Emitent nie posiada bezpośrednich klientów czy partnerów biznesowych z terenu Rosji, Białorusi ani Ukrainy. Zarząd Spółki, w związku z ww. sytuacją, identyfikuje ryzyko niekorzystnego kursu walut (szczególnie EUR i USD), a także ryzyko wzrostu cen prądu i gazu. Emitent na bieżąco monitoruje rozwój sytuacji związanej z utrzymującymi się działaniami wojennymi. Na dzień sporządzenia raportu, z uwagi na dynamicznie zmieniające się warunki, tj. m.in. wprowadzenia kolejnych sankcji w stosunku do Rosji i Białorusi, negatywne oddziaływanie wojny na gospodarkę Rosji, masową migrację uchodźców z terytorium Ukrainy do Polski, wpływ agresji rosyjskiej na światową gospodarkę oraz sytuację makroekonomiczną w Polsce, nie można w sposób jednoznaczny określić wpływu powyższych czynników na działalność, wyniki finansowe i perspektywy rozwoju Spółki.

6. JEŻELI EMITENT PRZEKAZYWAŁ DO PUBLICZNEJ WIADOMOŚCI PROGNOZY WYNIKÓW FINANSOWYCH - STANOWISKO ODNOŚNIE MOŻLIWOŚCI ZREALIZOWANIA PUBLIKOWANYCH PROGNOZ WYNIKÓW NA DANY ROK W ŚWIELE WYNIKÓW ZAPREZENTOWANYCH W DANYM RAPORCIE KWARTALNYM

Emitent nie przekazywał do publicznej wiadomości prognozy wyników finansowych.

7. W PRZYPADKU, GDY DOKUMENT INFORMACYJNY EMITENTA ZAWIERAŁ INFORMACJE, O KTÓRYCH MOWA W § 10 PKT 13A) ZAŁĄCZNIKA NR 1 DO REGULAMINU ASO – OPIS STANU REALIZACJI DZIAŁAŃ I INWESTYCJI EMITENTA ORAZ HARMONOGRAMU ICH REALIZACJI

Zarząd Spółki informuje, iż Dokument Informacyjny Emitenta nie zawierał informacji, o których mowa w § 10 pkt 13a) Załącznika nr 1 do Regulaminu ASO.

8. JEŻELI W OKRESIE OBJĘTYM RAPORTEM EMITENT PODEJMOWAŁ W OBSZARZE ROZWOJU PROWADZONEJ DZIAŁALNOŚCI INICJATYWY NASTAWIONE NA WPROWADZENIE ROZWIĄZAŃ INNOWACYJNYCH W PRZEDSIĘBIORSTWIE – INFORMACJE NA TEMAT TEJ AKTYWNOŚCI

Emitent jest w trakcie rozmów z kilkoma firmami z różnych branż na temat opracowania innowacyjnych urządzeń, jednakże rozmowy są na wczesnym etapie, więc na dzień sporządzenia niniejszego raportu, Spółka nie jest w stanie podać więcej szczegółów.

9. OPIS ORGANIZACJI GRUPY KAPITAŁOWEJ, ZE WSKAZANIEM JEDNOSTEK PODLEGAJĄCYCH KONSOLIDACJI

Na dzień publikacji niniejszego raportu Spółka nie posiada jednostek zależnych podlegających konsolidacji.

10. W PRZYPADKU, GDY EMITENT TWORZY GRUPĘ KAPITAŁOWĄ I NIE SPORZĄDZA SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH – WSKAZANIE PRZYCZYN NIESPORZĄDZANIA TAKICH SPRAWOZDAŃ

Na dzień publikacji niniejszego raportu Spółka nie tworzy grupy kapitałowej i nie sporządza w związku z tym skonsolidowanych sprawozdań finansowych.

11. W PRZYPADKU, GDY EMITENT TWORZY GRUPĘ KAPITAŁOWĄ I NIE SPORZĄDZA SKONSOLIDOWANYCH SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH LUB SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIA FINANSOWE NIE OBEJMUJĄ DANYCH WSZYSTKICH JEDNOSTEK ZALEŻNYCH – WYBRANE DANE FINANSOWE SPÓŁEK ZALEŻNYCH EMITENTA NIEOBJĘTYCH KONSOLIDACJĄ, ZAWIERAJĄCE PODSTAWOWE POZYCJE KWARTALNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

Na dzień publikacji niniejszego raportu Spółka nie tworzy grupy kapitałowej i nie sporządza w związku z tym skonsolidowanych sprawozdań finansowych.

12. INFORMACJA O STRUKTURZE AKCJONARIATU EMITENTA, ZE WSKAZANIEM AKCJONARIUSZY POSIADAJĄCYCH, NA DZIEŃ SPORZĄDZENIA RAPORTU, CO NAJMNIEJ 5% GŁOSÓW NA WALNYM ZGROMADZENIU

Tabela 2. Wykaz akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% udziału w liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu CM International S.A.

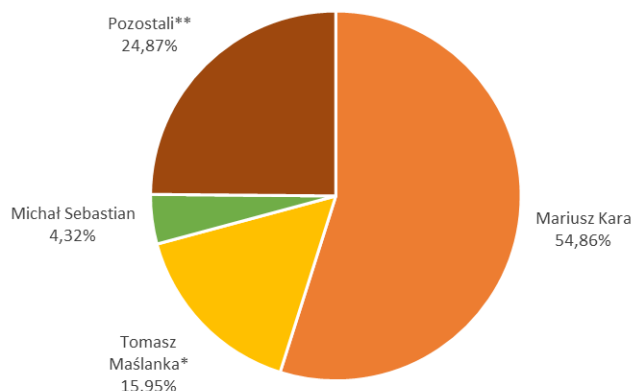
Akcjonariusz	Liczba akcji	Liczba głosów	Udział w kapitale zakładowym	Udział w ogólnej liczbie głosów
Mariusz Kara	660 000	1 320 000	54,86%	68,93%
Tomasz Maślanka*	191 850	191 850	15,95%	10,02%
Michał Sebastian	52 000	104 000	4,32%	5,43%
Pozostali**	299 150	299 150	24,87%	15,62%
Suma	1 203 000	1 915 000	100,00%	100,00%

* wraz z Semper Heres Fundacja Rodzinna

** w tym podmiot pełniący funkcję Animatora Rynku, w wyniku realizacji obowiązku, o którym mowa w § 7 ust. 4 Regulaminu ASO

Wykres 1. Wykaz akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% udziału w kapitale zakładowym CM International S.A.

Struktura udziału w kapitale zakładowym CM International S.A.

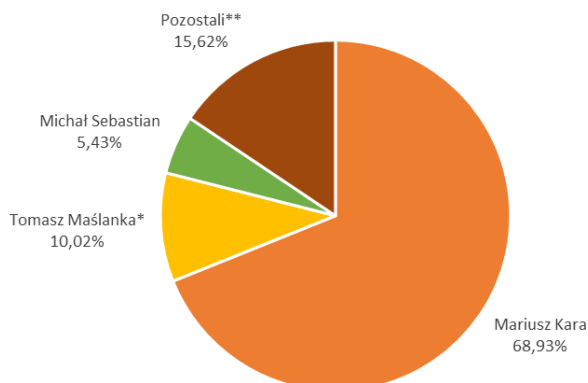


* wraz z Semper Heres Fundacja Rodzinna

** w tym podmiot pełniący funkcję Animatora Rynku, w wyniku realizacji obowiązku, o którym mowa w § 7 ust. 4 Regulaminu ASO

Wykres 2. Wykaz akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% udziału w liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu CM International S.A.

Struktura udziału w głosach na Walnym Zgromadzeniu CM International S.A.



* wraz z Semper Heres Fundacja Rodzinna

** w tym podmiot pełniący funkcję Animatora Rynku, w wyniku realizacji obowiązku, o którym mowa w § 7 ust. 4 Regulaminu ASO

13. INFORMACJE DOTYCZĄCE LICZBY OSÓB ZATRUDNIONYCH PRZEZ ĘMITENTA, W PRZELICZENIU NA PEŁNE ETATY

Na dzień 30 czerwca 2025 r. Emitent zatrudniał 31 osób w oparciu o umowę o pracę (w przeliczeniu 31 pełnych etatów) oraz współpracował z 9 osobami na podstawie umów cywilnoprawnych i umów o współpracy. W zależności od wielkości i dynamiki napływających zamówień, Spółka dostosowuje poziom zatrudnienia, korzystając ze wsparcia agencji pracy. Współpraca ta umożliwia elastyczne reagowanie na zmieniające się potrzeby produkcyjne i zapewnienie terminowej realizacji projektów.