

**PÓŁROCZNE SPRAWOZDANIE
Z DZIAŁALNOŚCI
GRUPY KAPITAŁOWEJ RELPOL
za okres
od 01.01.2025 do 30.06.2025 roku**



Żary, sierpień 2025 r.

Spis treści

1. Opis organizacji Grupy kapitałowej	3
2. Zmiany podstawowych zasad zarządzania przedsiębiorstwem emitenta i grupą kapitałową	3
3. Opis działalności Grupy kapitałowej	3
4. Rynek przekazników i automatyki przemysłowej	5
5. Otoczenie makroekonomiczne działalności grupy kapitałowej	6
6. Zwięzły opis istotnych dokonań i niepowodzeń Relpol S.A. i Grupy kapitałowej	8
7. Wybrane wskaźniki oceniające sytuację Relpol S.A. i Grupy kapitałowej	16
8. Opis podstawowych czynników zagrożeń i ryzyka	17
9. Wskazanie czynników i zdarzeń o nietypowym charakterze mających wpływ sprawozdanie finansowe.	18
10. Stanowisko zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok.	18
11. Akcjonariusze posiadający bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% w ogólnej liczbie głosów na WZ.	18
12. Zestawienie stanu posiadania akcji emitenta lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące.	19
13. Wskazanie posiadaczy wszelkich papierów wartościowych, które dają specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do emitenta.	19
14. Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych.	19
15. Informacje o znanych emitentowi umowach, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy.	19
16. Wskazanie istotnych postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej.	19
17. Informacje o zawarciu przez Spółkę lub jednostkę od niej zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązanymi, jeżeli pojedynczo lub łącznie są one istotne i zostały zawarte na warunkach innych niż rynkowe.	19
18. Informacje o udzielonych i otrzymanych w danym roku obrotowym poręczeniach i gwarancjach.	20
19. Charakterystyka zewnętrznych i wewnętrznych czynników, istotnych dla rozwoju Grupy kapitałowej oraz opis perspektyw rozwoju działalności.	20
20. Informacje o umowach znaczących dla działalności emitenta, w tym znanych emitentowi umowach zawartych pomiędzy akcjonariuszami, umowach ubezpieczenia, współpracy lub kooperacji.	21
21. Informacje o zaciągniętych i wypowiedzianych w danym roku umowach dotyczących kredytów i pożyczek.	22
22. Informacje o udzielonych pożyczkach, ze szczególnym uwzględnieniem pożyczek udzielonych jednostkom powiązanym	22
23. Pożyczki udzielone władzom Spółki	22
24. Emisja papierów wartościowych.	22
25. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych, w tym inwestycji kapitałowych w porównaniu do wielkości posiadanych środków.	22
26. Ważne informacje i umowy zawarte po dniu bilansowym	22

1. Opis organizacji Grupy kapitałowej

W skład Grupy kapitałowej Relpol wchodzi 4 spółki, w tym 1 jest w trakcie likwidacji. Jednostką dominującą w grupie kapitałowej jest Relpol S.A.

Opis spółek i struktura GK przedstawiona została w informacji dodatkowej do śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za I półrocze 2025 r. Poza wykazanymi w tym sprawozdaniu spółkami zależnymi, Relpol S.A. nie posiada żadnych innych oddziałów (zakładów) mających osobowość prawną lub samodzielnie prowadzących sprawozdawczość.

W okresie sprawozdawczym nie prowadzono krajowych i zagranicznych inwestycji kapitałowych, w tym także inwestycji poza grupą kapitałową.

2. Zmiany podstawowych zasad zarządzania przedsiębiorstwem emitenta i grupą kapitałową.

W I półroczu 2025 roku nie wystąpiły zmiany dotyczące zasad zarządzania przedsiębiorstwem i grupą kapitałową.

3. Opis działalności Grupy kapitałowej

Grupa kapitałowa od ponad 65 lat zajmuje się produkcją i dostarczaniem na rynek polski i rynki zagraniczne wyrobów automatyki przemysłowej. Około czterech tysięcy specjalnych wersji przekaźników i gniazd produkowanych przez grupę kapitałową znajduje zastosowanie w wielu obszarach przemysłu np. w automatyce przemysłowej i energetycznej, energoelektronice, elektronice przemysłowej i użytkowej, telekomunikacji, AGD, fotowoltaice, motoryzacji, e-mobilności, w inteligentnych budynkach itp. Coraz większego znaczenia nabierają przekaźniki wysokoprądowe stosowane np. w instalacjach solarnych.

Celem grupy kapitałowej jest produkcja wyrobów wysokiej jakości, potwierdzonych odpowiednimi certyfikatami, a także doskonalenie poziomu obsługi i serwisu, aktywne poszukiwanie nowych nabywców i nowych możliwości zastosowania produktów, które aktualnie trafiają do wielu gałęzi przemysłu. Dzieje się tak dlatego, że przekaźniki odgrywają ważną rolę w procesach przemysłowych. Są one elementami pośredniczącymi, wykonawczymi lub sygnalizacyjnymi w sterowaniu układami elektrycznymi, w różnego rodzaju urządzeniach. Przekaźniki otwierają i zamykają obwód elektryczny w celu oddziaływania na pracę innych urządzeń, w tym samym lub innym obwodzie.

Jednostką dominującą w grupie kapitałowej jest spółka Relpol, która produkcją przekaźników i gniazd wtykowych do przekaźników zajmuje się od 1958 roku. Spółka jest w czołówce europejskich producentów przekaźników i liderem na rynku krajowym. Wyroby Relpolu promowane są na krajowych i zagranicznych targach branżowych, na których niejednokrotnie zdobywały nagrody i wyróżnienia.

3.1 Podstawowe grupy asortymentowe działalności operacyjnej grupy kapitałowej:

- **przełączniki przemysłowe** znajdujące zastosowanie w układach automatyki urządzeń i linii technologicznych oraz przemysłowych układach bezpieczeństwa i sygnalizacji,
- **przełączniki miniaturowe i subminiatury** stosowane są w układach elektronicznych, telekomunikacyjnych, układach automatyki, urządzeniach pomiarowych i transportowych,
- **przełączniki interfejsowe** stosowane są w układach automatyki przemysłowej jako elementy separacji galwanicznej,
- **przełączniki półprzewodnikowe i przełączniki** stosowane są w różnych układach elektronicznych i telekomunikacyjnych, urządzeniach pomiarowych, urządzeniach medycznych, transportowych,
- **przełączniki programowalne** stosowane są w układach automatyki, urządzeniach transportowych, maszynach sterujących procesami technologicznymi,
- **przełączniki solarne** stosowane są w inwerterach systemów solarnych. Dodatkowo przełączniki te znajdują zastosowanie w ładowarkach samochodów elektrycznych i hybrydowych,
- **przełączniki instalacyjne, czasowe i nadzorcze** stosowane są w układach automatyki oraz instalacjach domowych, układach kontrolno-pomiarowych, do nadzoru parametrów silników, przełączniki do systemów solarnych mające zastosowanie w układach inwerterów solarnych,
- **przełączniki samochodowe** stosowane są w obwodach elektrycznych samochodów (np.: lampach, zamkach centralnych, układach ogrzewania, wycieraczkach, kierunkowskazach)
- **gniazda wtykowe do przełączników** umożliwiające użytkownikowi wybór sposobu połączenia przełącznika i moduły,
- **pozostałe wyroby** np.: ograniczniki przepięć, styczniki, przełączniki termiczne, wyłączniki silnikowe, przełączniki, zasilacze impulsowe,
- **towary handlowe i ładowarki do samochodów elektrycznych** stanowiące uzupełnienie i poszerzenie oferty handlowej.

Przykładowe grupy wyrobów





Poza dostawą produktów i towarów, grupa kapitałowa oferuje klientom wsparcie techniczne, serwis i doradztwo oparte na bogatej wiedzy i doświadczeniu.

Działalność handlowa prowadzona jest poprzez sieć hurtowni, bezpośrednie dostawy do producentów, zakładów usługowych i odbiorców detalicznych oraz poprzez sklep internetowy.

3.2 Certyfikaty jakości i bezpieczeństwa

Wyroby grupy kapitałowej trafiają do około 50 krajów świata. Sprzedaż poza Polskę stanowi ok. 63% sprzedaży ogółem. Ze względu na tak szeroki rynek zbytu, jakość wyrobów jest jednym z priorytetów działalności produkcyjnej grupy kapitałowej. Wyroby Grupy posiadają liczne certyfikaty jakości i bezpieczeństwa, potwierdzające zgodność z wymaganiami obowiązującymi w krajach, do których są eksportowane. Należą do nich m.in. międzynarodowy certyfikat VDE, amerykańskie i kanadyjskie certyfikaty UL, certyfikat LR dla wyrobów przeznaczonych do zastosowań w środowisku morskim, a także deklaracja zgodności z dyrektywą RoHS 2011/65/EU. Procesy projektowania, wytwarzania i sprzedaży produktów są realizowane zgodnie z wymaganiami zintegrowanego systemu zarządzania jakością, środowiskiem i energią, opartego na normach PN-EN ISO 9001:2015, PN-EN ISO 14001:2015 oraz PN-EN ISO 50001:2018.

4. Rynek przełączników i automatyki przemysłowej

Przełączniki elektromagnetyczne produkowane są od dziesiątków lat i wciąż uznawane są za produkty perspektywiczne. Ze względu na posiadane możliwości technologiczne i potencjalne obszary zastosowań, nie mają one prawdziwej konkurencji, choć w niektórych obszarach mogą konkurować z półprzewodnikami.

Wyroby te są ściśle związane z koniunkturą gospodarczą. Wzrost inwestycji nakręca rynek przełączników a możliwości zastosowań tych wyrobów są bardzo szerokie. Przełączniki są niezastąpionym elementem w automatyce przemysłowej.

Przełączniki przestają pełnić wyłącznie proste funkcje. Stawia się przed nimi coraz to większe oczekiwania. Dzięki swoim unikalnym cechom przełączniki są powszechnie wybierane jako niezastąpione elementy wykonawcze. Znalazły one zastosowanie w wielu różnego rodzaju instalacjach, w urządzeniach i maszynach oraz komponentach automatyki przemysłowej, w automatyce budynkowej, centralach klimatyzacyjnych i wentylacyjnych, szafach sterowania oświetleniem, rozdzielniach głównych, branży samochodowej, AGD, fotowoltaice i w wielu

innych. Coraz częściej znajdują zastosowanie w biurach, domach i mieszkaniach, gdzie bez konieczności stawiania wielkiej rozdzielnicy zapewniają wysoki stopień zautomatyzowania.

Zdaniem analityków branży, światowy rynek przekaźników jest bardzo duży i wciąż będzie się rozwijał. Różnie wyglądają szacunki wielkości i dynamiki dla tego rynku dla różnych grup przekaźników. Większość dostępnych raportów o prognozach dla rynku przekaźników i automatyki przemysłowej przewiduje wzrosty w perspektywie najbliższych kilku lat. Rynekowi służyć mają inwestycje i rozwój technologiczny w przemyśle.

Grupa Kapitałowa Relpol jest producentem przekaźników elektromagnetycznych i akcesoriów do różnych aplikacji. Stanowią one tylko część globalnego, szeroko rozumianego rynku przekaźników, przytaczanego w różnych raportach i prognozach.

Według raportu Relays Global Market Report 2025 ze stycznia 2025 r., dla wybranych typów przekaźników, przewiduje się, że globalny rynek przekaźników wzrośnie z 6,71 mld USD w 2024 r. do 6,92 mld USD w roku 2025. Średni roczny wskaźnik wzrostu (CAGR) ma wynieść 3,1%. Oczekuje się też, że rynek przekaźników osiągnie poziom 8,46 mld USD w 2029 r. przy CAGR wynoszącym 5,2%. Główne trendy w okresie prognozy obejmują inwestowanie w ekologiczne rozwiązania minimalizujące wpływ na środowisko, inwestowanie w przekaźniki elektromagnetyczne w celu zapewnienia optymalnego wykorzystania zasobów, opracowywanie i promowanie specjalistycznych przekaźników dla określonych branż czy opracowywanie przekaźników wielofunkcyjnych¹.

Według raportu opublikowanego przez Market Research Community, wzrosty spodziewane są również na rynku przekaźników ochronnych (zabezpieczeń). Rynek ten w 2024 r. wyceniany był na 2,96 mld USD i w okresie prognozy 2024-2032, przy średniej rocznej stopie wzrostu na poziomie 4,96%, w 2032 r. ma wynieść 4,96 mld USD.² Związane jest to z zapotrzebowaniem na te przekaźniki w branży urządzeń elektronicznych jak również w wielu innych sektorach.

Dobre prognozy są również dla całego rynku automatyki przemysłowej. Według raportu Transparency Market Research światowy rynek urządzeń automatyki przemysłowej w latach 2019- 2027 rosnąć ma średnio rocznie o 7,56% i na koniec 2027 r. ma wynieść 438 miliardów dolarów.³

5. Otoczenie makroekonomiczne działalności grupy kapitałowej

Wyniki ekonomiczno-finansowe osiągnięte przez grupę kapitałową determinowane są sytuacją makroekonomiczną i polityczną w kraju i na świecie. Z punktu widzenia działalności Spółki i grupy kapitałowej największe znaczenie ma sytuacja w Polsce i w Europie, bo tu generowana jest największa część przychodów ze sprzedaży.

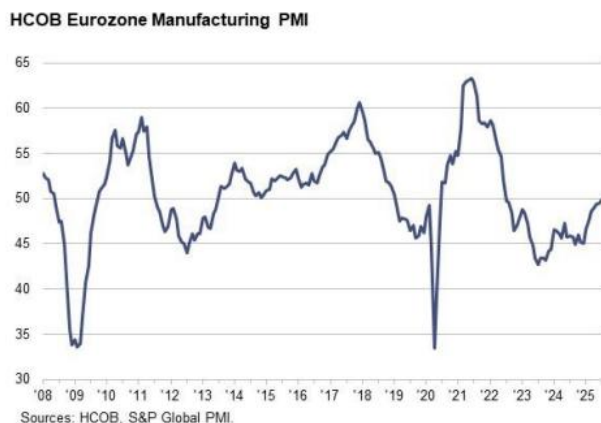
Sytuacja makroekonomiczna oraz tendencje rynkowe w I półroczu 2025 r. nie poprawiły się istotnie w porównaniu do II półrocza 2024 r.

¹ <https://www.thebusinessresearchcompany.com/report/relays-global-market-report> dostęp 25.07.2025

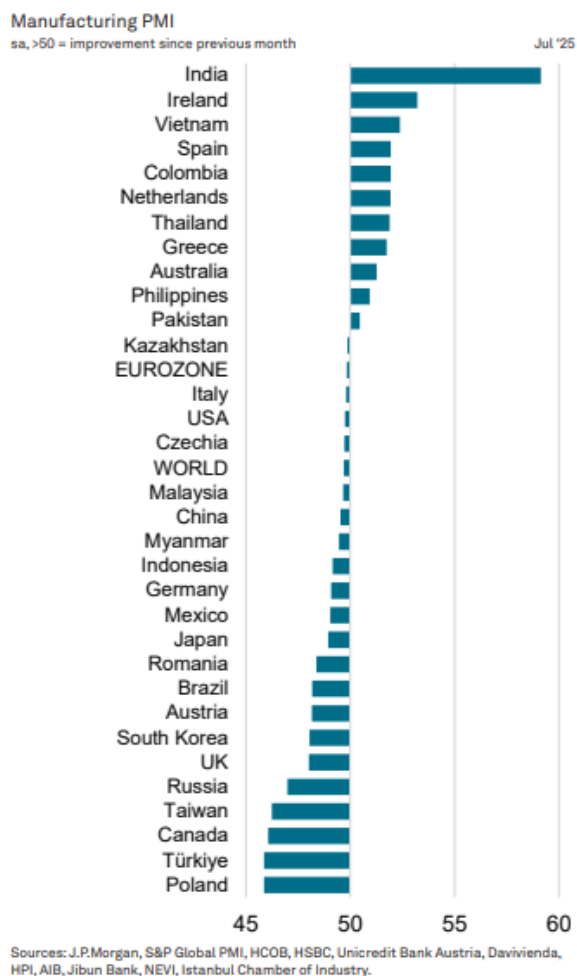
² https://marketresearchcommunity.com/protective-relay-market/?gclid=EAlaIQobChMI8dTPvqSB_gIV0UiRBR2LUAIYEAAAYASAAEgIzFfD_BwE dostęp 25.07.2025

³ <http://www.transparencymarketresearch.com/industrial-automation-market.html> dostęp 25.07.2025

Ostatnie odczyty PMI - wskaźnika wyprzedzającego koniunkturę wskazują na utrzymującą się słabą kondycję przedsiębiorstw sektora przemysłowego w Polsce, w wielu krajach Europy i świata. Wskaźnik PMI jest średnią ważoną pięciu czynników posiadających następujące wagi: nowe zamówienia (30%), produkcja (25%), zatrudnienie (20%), czas dostaw (15%) i stan zapasów zakupionych towarów (10%). Wartość PMI powyżej 50 pkt. wskazuje na rozwój i poprawę warunków dla prowadzenia działalności gospodarczej.



Warunki w światowym sektorze produkcyjnym w lipcu 2025, ze wskaźnikiem PMI na poziomie 49,7 nieznacznie pogorszyły się wobec czerwca br., gdy wynosił on 50,4. Spadając poniżej neutralnej granicy 50,0 światowa produkcja przemysłowa znalazła się w obszarze recesji. Odnotowano spadek produkcji, nowych zamówień, eksportu i zatrudnienia. Na szczycie światowego rankingu utrzymały się Indie (59,1), a za nimi uplasowały się Irlandia, Wietnam i Hiszpania. Na końcu tej listy znalazła się tym razem Polska⁴.



W Polsce wskaźnik PMI wzrósł z 44,8 pkt w czerwcu do 45,9 pkt w lipcu pozostając jednak w obszarze kurczenia się gospodarki. Nowe zamówienia spadały czwarty miesiąc z rzędu, a produkcja trzeci. Producenci ograniczali zakupy środków produkcji jak i zatrudnienie. Zmniejszyły się też stany magazynowe. Natomiast pomimo spadku popytu na surowce, terminy dostaw wydłużyły się najbardziej od dziesięciu miesięcy⁵.

Na tle gospodarki światowej minimalnie lepiej wyglądały dane dla całej strefy euro. Wskaźnik PMI dla produkcji przemysłowej w strefie euro wyniósł w lipcu 49,8 pkt. i była to wartość najwyższa od 36 miesięcy. Poziom produkcji przemysłowej wzrósł w lipcu piąty miesiąc z rzędu pomimo spadku nowych zamówień. Ożywienie wystąpiło w Irlandii, Holandii, Hiszpanii i Grecji, gdzie wskaźniki przekroczyły poziom 50 pkt. Sytuacja poprawiła się też we Włoszech (49,8) i Niemczech (49,1), gdzie wskaźniki

⁴ <https://www.pmi.spglobal.com/Public/Home/PressRelease/20b7f99f0b4d42869af563d730b4d0a7> dostęp 04.08.2025

⁵ <https://www.pmi.spglobal.com/Public/Home/PressRelease/b356e149377247f990fffd4ca379efd6a> dostęp 04.08.2025

pozostały co prawda w strefie spadków ale zbliżyły się do progu 50 pkt. i były najwyższe odpowiednio od 16 miesięcy we Włoszech i 35 miesięcy w Niemczech⁶.

Na podstawie analizy minionych kwartałów, wpływających nowych zamówień, sytuacji i opinii otrzymanej od partnerów handlowych Spółki, można oczekiwać stopniowej poprawy sytuacji rynkowej w perspektywie najbliższych kwartałów.

Atutem grupy kapitałowej jest jej lokalizacja oraz proces produkcji, który odbywa się w Europie. Relpol współpracuje z europejskimi dostawcami surowców, co ogranicza koszty transportu i skraca terminy dostaw. Ponadto Spółka posiada kompletny cykl produkcji – od detali po gotowe wyroby finalne, co czyni ją atrakcyjnym partnerem biznesowym i wiarygodnym dostawcą.

6. Zwięzły opis istotnych dokonań i niepowodzeń Relpol S.A. i Grupy kapitałowej

W ocenie Zarządu jednostki dominującej, pierwsze półrocze 2025 roku nie różniło się istotnie od poprzednich miesięcy. Wciąż utrzymywała się słaba koniunktura gospodarcza w Polsce i Europie, w szczególności na rynku niemieckim.

Pomimo niesprzyjającego otoczenia rynkowego, dzięki podejmowanym przez Spółkę działaniom, w II kwartale 2025 roku zarówno Spółka, jak i Grupa Kapitałowa odnotowały poprawę wyników w porównaniu do I kwartału 2025 r., jak również względem trzech ostatnich kwartałów 2024 r.

Poprawa ta widoczna jest w skonsolidowanych wynikach za I półrocze 2025 roku, pomimo niższego poziomu sprzedaży w porównaniu do analogicznego okresu roku poprzedniego (co wynikało głównie z wyższych przychodów osiągniętych w I kwartale 2024 r.).

6.1 Omówienie podstawowych danych finansowych i sytuacji majątkowej

Wybrane dane z rachunku zysków i strat	w tys. zł			
	Relpol S.A.		Grupa Kapitałowa	
	I P 2025 r.	I P 2024 r.	I P 2025 r.	I P 2024 r.
Przychody ze sprzedaży w tys. zł	55 802	58 149	55 771	58 147
Zysk brutto na sprzedaży w tys. zł	6 918	6 577	7 258	6 601
Marża brutto na sprzedaży (%)	12,40%	11,31%	13,01%	11,35%
EBIT w tys. zł	-2 117	-3 012	-2 154	-3 391
Marża EBIT (%)	-3,79%	-5,18%	-3,86%	-5,83%
EBITDA w tys. zł	682	180	665	-210
Marża EBITDA (%)	1,22%	0,31%	0,12	-0,36%
Zysk (strata) netto	-2 258	-3 206	-2 353	-3 498
Marża zysku netto	-4,05%	-5,51%	-4,22%	-6,02%

W I półroczu 2025 r. skonsolidowane przychody ze sprzedaży wyniosły 55.771 tys. zł i były o 4,09% niższe od uzyskanych w I półroczu roku ubiegłego. W samym II kw. 2025 roku przychody Grupy kapitałowej były o 5% wyższe niż w I kw. br. oraz o 6% wyższe od przychodów osiągniętych w II kw. 2024 r. Był on też najwyższy w ciągu ostatnich czterech kwartałów. Na poziom

⁶ <https://www.pmi.spglobal.com/Public/Home/PressRelease/85ffe3c6cf5d41399a2ccbca9721ddb9> dostęp 04.08.2025,

przychodów oraz kosztów wpłynęły wyłączenia i korekty konsolidacyjne dotyczące wzajemnych obrotów oraz marży na zapasach – obniżyły one przychody ze sprzedaży o 3.230 tys. zł, a koszty sprzedanych produktów o 3.265 tys. zł.

W wyniku niższej sprzedaży, w I półroczu 2025 r. Grupa kapitałowa odnotowała stratę netto w wysokości 2.353 tys. zł, z czego 2.038 tys. zł dotyczyło I kw. 2025. Pomimo ujemnego wyniku nastąpiła poprawa wyniku względem I kw. br. roku jak i analogicznego okresu roku ubiegłego, kiedy to strata wyniosła 3.498 tys. zł.

Kluczowy wpływ na wyniki Grupy kapitałowej ma jednostka dominująca Relpol S.A. Udział przychodów ze sprzedaży Relpol S.A. w sprzedaży skonsolidowanej wyniósł 100%, natomiast strata netto poniesiona przez jednostkę dominującą wyniosła 2.258 tys. zł i stanowiła 96% straty grupy kapitałowej.

w tys. zł

Wybrane dane z bilansu	Relpol S.A.		Grupa Kapitałowa		Struktura GK 30.06.2025 r.
	30.06.2025 r.	31.12.2024 r.	30.06.2025 r.	31.12.2024 r.	
AKTYWA OGÓŁEM	132 586	134 011	133 248	135 209	100,00%
Aktywa trwałe, w tym:	68 765	71 206	68 919	71 483	51,72%
Rzeczowe aktywa trwałe	45 344	46 480	45 498	46 757	34,15%
Aktywa z tyt. prawa do użytkowania	6 537	7 241	6 537	7 241	4,91%
Wartości niematerialne	16 884	17 399	16 884	17 399	12,67%
Aktywa obrotowe, w tym:	63 821	62 805	64 329	63 726	48,28%
Zapasy	36 665	37 386	36 682	37 395	27,53%
Należności z tytułu dostaw i pozostałe należności	26 970	25 268	27 073	25 404	20,32%
Środki pieniężne	186	151	574	927	0,43%
Aktywa przeznaczone do sprzedaży	0	0	0	0	-

w tys. zł

Wybrane dane z bilansu	Relpol S.A.		Grupa Kapitałowa		Struktura GK 30.06.2025 r.
	30.06.2025 r.	31.12.2024 r.	30.06.2025 r.	31.12.2024 r.	
PASYWA OGÓŁEM	132 586	134 011	133 248	135 209	100,00%
Kapitał własny	93 295	95 553	94 155	96 660	70,66%
Zobowiązania długotermin.	13 834	15 561	13 901	15 506	10,43%
Zobowiązania krótkotermin.	25 457	22 897	25 192	23 043	18,91%
Kapitał akcjonariuszy mniejszościowych	0	0	0	0	-

Na dzień 30.06.2025 roku największy udział w strukturze bilansu zarówno Spółki, jak i Grupy Kapitałowej stanowiły kapitały własne, które odpowiadały za około 71% sumy bilansowej.

Pozostałe 29% stanowiły kapitały obce, z czego 19% przypadało na zobowiązania krótkoterminowe. W porównaniu do stanu na 31.12.2024 r., łączna wartość zobowiązań wzrosła nieznacznie, bo 545 tys. zł, tj. o 1,4%. W strukturze zobowiązań krótkoterminowych dominującą pozycję stanowią zobowiązania z tytułu dostaw i usług, natomiast wśród zobowiązań długoterminowych – zobowiązania wobec banków.

Aktywa trwałe odpowiadały za 52% ogółu aktywów Grupy, a ich największą pozycję stanowiły środki trwałe. Aktywa obrotowe stanowiły pozostałe 48% sumy bilansowej, przy czym zapasy odpowiadały za ok. 28%, a należności z tytułu dostaw oraz pozostałe należności – za około 20%.

W porównaniu do końca 2024 roku, stan zapasów uległ zmniejszeniu o 2%. Struktura zapasów obejmuje materiały, półfabrykaty na różnych etapach produkcji oraz wyroby gotowe. Wysoki udział zapasów w aktywach wynika z przyjętej polityki zakupowej, tworzenia rezerw bezpieczeństwa strategicznych surowców oraz szerokiego asortymentu produkcji.

Należności wzrosły natomiast o 6,6% względem stanu na 31 grudnia 2024 roku, co jest efektem wzrostu przychodów w porównaniu do poprzednich kwartałów.

Przepływy środków pieniężnych	w tys. zł			
	Relpol S.A.		Grupa Kapitałowa	
	I P 2025 r.	I P 2024 r.	I P 2025 r.	I P 2024 r.
Przepływy z działalności operacyjnej	1 001	16 226	615	16 651
Przepływy z działalności inwestycyjnej	-381	-5 493	-383	-5 493
Przepływy z działalności finansowej	-585	-10 583	-585	-10 583
Przepływy pieniężne razem	35	150	-353	575
Środki pieniężne na koniec okresu	186	1 070	574	2 004

W I półroczu 2025 roku Grupa Kapitałowa odnotowała dodatnie przepływy pieniężne z działalności operacyjnej, przy jednoczesnych ujemnych przepływach z działalności inwestycyjnej i finansowej.

Na poziom przepływów z działalności operacyjnej istotny wpływ miały koszty niepieniężne, w szczególności amortyzacja. Ujemne przepływy z działalności inwestycyjnej były głównie efektem poniesionych nakładów na nabycie rzeczowych aktywów trwałych. Z kolei ujemne przepływy z działalności finansowej wynikały z obsługi zobowiązań finansowych, w tym spłaty kredytów bankowych oraz rat leasingowych.

6.2 Poziom i struktura przychodów ze sprzedaży

w tys. zł

Wybrane dane z bilansu	Relpol S.A.		Grupa Kapitałowa		
	I P 2025 r.	I P 2024 r.	I P 2025 r.	I P 2024 r.	Struktura sprzedaży GK I P 2025
Wyroby i usługi	48 420	51 978	48 389	51 976	86,8%
Towary i materiały	7 382	6 171	7 382	6 171	13,2%
Razem	55 802	58 149	55 771	58 147	100,0%
Polska	20 719	18 191	20 719	18 191	37,2%
Europa, w tym:	27 938	33 627	27 907	33 625	50,0%
<i>Niemcy</i>	19 802	24 277	19 802	24 277	35,5%
<i>Rosja</i>	0	0	0	0	0%
<i>Włochy</i>	1 876	2 296	1 876	2 296	3,4%
Azja	4 676	3 842	4 676	3 842	8,4%
Ameryka Północna	672	1 021	672	1 021	1,2%
Ameryka Południowa	1 118	557	1 118	557	2,0%
Australia i inne	679	911	679	911	1,2%
Razem	55 802	58 149	55 771	58 147	100,0%

Główne źródło przychodów Grupy kapitałowej stanowią wyroby gotowe oraz usługi, które odpowiadają za 87% przychodów ze sprzedaży. Towary handlowe pełnią funkcję uzupełniającą ofertę produktową Grupy.

W I półroczu 2025 roku sprzedaż na rynek niemiecki wyniosła 19.802 tys. zł i była niższa o 18,4 % w porównaniu do sprzedaży osiągniętej w I półroczu 2024 r. Jednocześnie sprzedaż na rynek polski wzrosła o 13,9%, osiągając 37% udziału w strukturze przychodów ze sprzedaży Grupy kapitałowej.

Sprzedaż na rynki zagraniczne odpowiadała za 63% przychodów. Przy czym sprzedaż do krajów europejskich (w tym Polski) wyniosła 48.625 tys. zł, co stanowi 87,2% sprzedaży ogółem. Z tego względu kluczowe znaczenie dla wyników Grupy ma sytuacja gospodarcza zarówno na rynku krajowym, jak i w Europie.

Sprzedaż na rynki pozaeuropejskie wyniosła 7.145 tys. zł, co oznacza wzrost o 12,9% względem I półrocza 2024 roku osiągając 12,8% udziału w strukturze sprzedaży. Wzrost ten dotyczył przede wszystkim rynków azjatyckiego oraz Ameryki Południowej.

6.3 Wynik na sprzedaży

Wynik brutto na sprzedaży Grupy kapitałowej wyniósł w I półroczu 2025 r. 7.258 tys. zł i był o 657 tys. zł wyższy w stosunku do I półrocza 2024 r. Na poziom wyniku na sprzedaży wpływ miały poniższe czynniki:

a) poziom przychodów ze sprzedaży

Osiągnięte przez grupę przychody ze sprzedaży, które pomimo wyższej sprzedaży w samym II kw. 2025, w całym półroczu 2025 r. były niższe niż w porównywalnym okresie 2024 r. Wpływ na to miała utrzymująca się słaba koniunktura na rynku krajowym i europejskim.

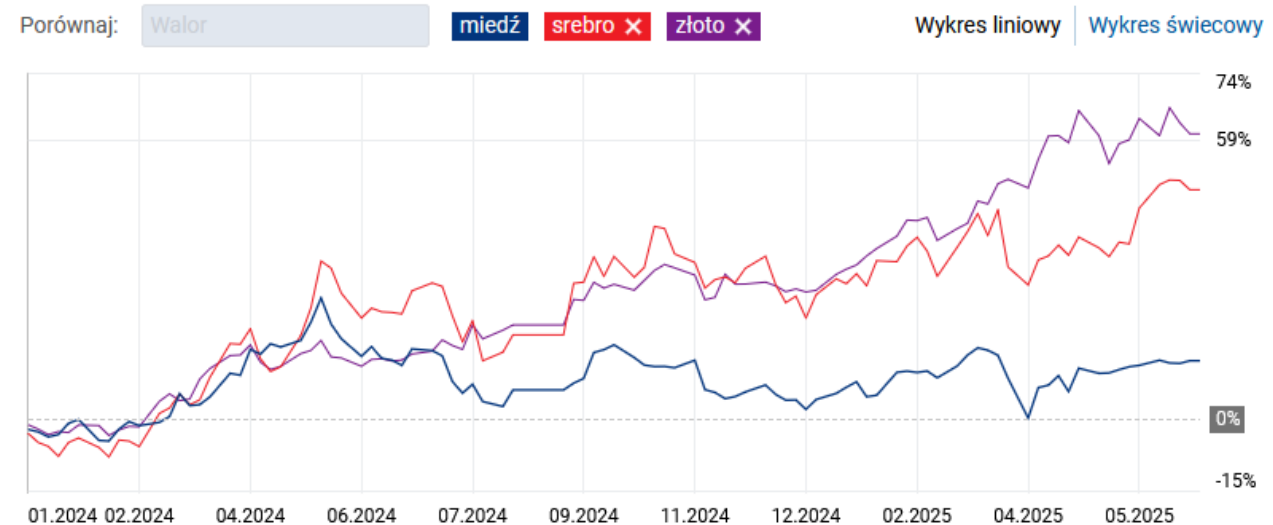
b) poziom kosztów wytworzenia sprzedanych produktów, towarów i materiałów

Koszty wytworzenia produktów, towarów i materiałów oraz wysokie koszty energii, usług, które przy niższej sprzedaży stanowiły duże obciążenie dla działalności grupy kapitałowej. Dzięki zastosowanym działaniom operacyjnym, zmianom w procesach produkcyjnych i technologicznych, optymalizacji zatrudnienia i innych kosztów działalności udało się je nieco ograniczyć.

- wpływ cen surowców na koszty wytworzenia sprzedanych produktów, towarów i materiałów

W produkcji przekładników wykorzystuje się tworzywa sztuczne oraz detale z zawartością surowców takich jak miedź, srebro, złoto. Znajdują się one w wykorzystywanych do produkcji przekładników stykach, taśmach i drutach nawojowych. Ceny surowców stanowią istotny udział w kosztach sprzedanych produktów.

Od stycznia 2024 roku ceny kluczowych surowców wykazywały zmienność, przy czym ceny złota i srebra znajdowały się wyraźnym trendzie wzrostowym osiągając na koniec czerwca 2025 roku swoje maksima. W odniesieniu do poziomu z 01.01.2024 roku, ceny miedzi wzrosły o około 18%, ceny srebra o 50%, a ceny złota o 60%. Notowania tych surowców ilustrują szczegółowo poniższe wykresy.



Źródło: <https://www.money.pl/gielda/surowce/dane,miedz.html>

Ceny miedzi (w USD za tonę)



Źródło: <https://www.money.pl/gielda/surowce/>

Ceny srebra (w USD za uncję)



Źródło: <https://www.money.pl/gielda/surowce/>

Ceny złota (w USD za uncję)



Źródło: <https://www.money.pl/gielda/surowce/>

- wpływ kursów walut na przychody oraz koszty wytworzenia sprzedanych produktów, towarów i materiałów

Wyższe kursy walut, to z jednej strony wyższe przychody ze sprzedaży, ale z drugiej strony wyższe koszty zakupu niektórych materiałów produkcyjnych oraz towarów pochodzących z importu.

Wahania kursów walut występują zawsze i wpisane są w biznes spółek, w których eksport stanowi duży odsetek przychodów ze sprzedaży, jak ma to miejsce w przypadku grupy kapitałowej Relpol. Sprzedaż na rynki zagraniczne stanowi 63% skonsolidowanych przychodów ze sprzedaży, z czego ok. 50% realizowana jest w euro. Pozostała waluta to USD.

Stabilny poziom kursu euro względem złotówki ułatwia planowanie i zmniejsza negatywny wpływ sytuacji walutowej na wyniki Grupy kapitałowej. Hamuje to powstawanie dużych różnic kursowych, szczególnie ujemnych, które zmniejszają wynik finansowy.

Z punktu widzenia grupy kapitałowej istotne znaczenie ma bilans wpływów i wydatków walutowych. Utrzymujący się wysoki poziom eksportu pozwala pokryć wydatki walutowe i wygenerować nadwyżkę walut. Porównując strumień przychodów i wydatków walutowych należy stwierdzić, że wyższe kursy walut mają większy wpływ na wzrost przychodów ze sprzedaży niż na wzrost kosztów produkcji. Zatem korzystniejszy dla spółki jest wyższy kurs EUR i USD. Ponadto wyższy kurs USD zwiększa konkurencyjność cenową wyrobów Relpolu wobec towarów pochodzących z Chin.

W prezentowanym okresie kursy euro, dolara amerykańskiego i hrywny ukraińskiej sukcesywnie spadały osiągając notowania niższe niż w I półroczu 2024. Średni kurs euro w I półroczu 2025 r. był o 2,1% niższy, dolara amerykańskiego o 3,9% niższy a hrywny ukraińskiej o 9,5% niższy niż w tym samym okresie roku poprzedniego.

Kurs EUR w okresie od 02.01.2024 r. do 30.06.2025 r.



Źródło: <https://www.bankier.pl/waluty/kursy-walut/nbp>

Kurs USD w okresie od 02.01.2024 r. do 30.06.2025 r.



1 USD - średni kurs dolar

Średni kurs:	3,6158 zł
Data początkowa:	2024-01-02
Data końcowa:	2025-06-30
Zmiana:	-8,10%
Zmiana:	-0,32 zł
Minimum:	3,62 zł (25-06-30)
Maksimum:	4,19 zł (25-01-13)
Średni w okresie:	3,95 zł

Źródło: <https://www.bankier.pl/waluty/kursy-walut/nbp>

Kurs UAH w okresie od 02.01.2024 r. do 30.06.2025 r.



1 UAH - średni kurs hrywna

Średni kurs:	0,0866 zł
Data początkowa:	2024-01-02
Data końcowa:	2025-06-30
Zmiana:	-16,59%
Zmiana:	-0,02 zł
Minimum:	0,09 zł (25-06-30)
Maksimum:	0,11 zł (24-02-06)
Średni w okresie:	0,10 zł
Kupno:	-

Źródło: <https://www.bankier.pl/waluty/kursy-walut/nbp>

- wpływ kosztów pracy na koszty wytworzenia sprzedanych produktów, towarów i materiałów

Zmiany występujące na rynku pracy mają wpływ na poziom kosztów grupy kapitałowej. Rosną koszty robocizny w miejscach prowadzenia przez grupę kapitałową działalności produkcyjnej i montażowej. W celu ograniczenia tych kosztów, pracobłonna produkcja wyrobów lub detali odbywa się w Ukrainie.

6.4 Wynik na pozostałej działalności operacyjnej

Pozostała działalność operacyjna w I półroczu 2025 r. poprawiła wynik Grupy kapitałowej o 261 tys. zł. W I półroczu 2024 r. wynik ten był ujemny i wyniósł 144 tys. zł.

6.5 Wynik na działalności finansowej

Działalność finansowa w I półroczu 2025 r. obniżyła wynik Grupy kapitałowej o 281 tys. zł. Największą pozycję kosztów finansowych stanowiły odsetki od kredytów i pożyczek 298 tys. zł.

W I półroczu 2024 r. wynik na działalności finansowej był również ujemny i wyniósł -127 tys. zł.

6.6 Wynik netto

W I półroczu 2025 r. Grupa kapitałowa odnotowała stratę netto w wysokości 2.353 tys. zł, z czego 2.038 tys. zł dotyczy I kw. 2025. Dla porównania, w analogicznym okresie 2024 r. strata netto wyniosła 3.498 tys. zł.

Główne przyczyny poniesionej straty to: niższy poziom sprzedaży wynikający z utrzymującej się niekorzystnej koniunktury na rynkach zagranicznych, szczególnie w Niemczech, wysokie koszty prowadzenia działalności oraz ujemny wynik na działalności finansowej.

7. Wybrane wskaźniki oceniające sytuację Relpol S.A. i Grupy kapitałowej

7.1. Wskaźniki rentowności

Wskaźnik	Sposób liczenia	Relpol S.A.		Grupa kapitałowa	
		I p 2025 r.	I p 2024 r.	I p 2025 r.	I p 2024 r.
Rentowność brutto na sprzedaży	Wynik brutto na sprzedaży /sprzedaż * 100%	12,40%	11,31%	13,01%	11,35%
Rentowność netto sprzedaży	Zysk netto/ sprzedaż *100%	-4,05%	-5,51%	-4,22%	-6,02%
ROE	Zysk netto za 12 m-cy/ śr. wartość kapitału własnego *100%	-5,77%	-4,01%	-6,60%	-3,98%
ROA	Zysk netto za 12 m-cy/ śr. wartość aktywów *100%	-4,19%	-2,88%	-4,83%	-2,89%

Wskaźnik rentowności sprzedaży uległ poprawie w porównaniu z danymi za I półrocze 2024 roku. Jednocześnie, odnotowanie straty netto narastająco w okresie ostatnich 12 miesięcy przyczyniło się do spadku wskaźników rentowności kapitału własnego (ROE) oraz aktywów (ROA).

7.2. Poziom zadłużenia

Wskaźnik	Sposób liczenia	Relpol S.A.		Grupa kapitałowa	
		I p 2025 r.	I p 2024 r.	I p 2025 r.	I p 2024 r.
Ogólny poziom zadłużenia	Zobowiązania/aktywa * 100%	29,63%	24,11%	29,33%	23,52%
Finansowanie kapitałem stałym	(kapitał własny+ zob. długoterminowe)/ aktywa *100%	80,80%	86,43%	81,09%	86,94%
Pokrycie majątku trwałego kapitałem własnym	Kapitał własny/ majątek trwały*100%	135,67%	139,11%	136,63%	140,63%

Zadłużenie grupy kapitałowej wzrosło w stosunku do 30.06.2024 r. o 8.097 tys. zł i o 544 tys. zł w stosunku do 31.12.2024 r. Majątek trwały grupy kapitałowej finansowany jest kapitałem własnym.

7.3. Wskaźniki płynności

Wskaźnik	Sposób liczenia	Relpol S.A.		Grupa kapitałowa	
		I p 2025 r.	I p 2024 r.	I p 2025 r.	I p 2024 r.
Płynność bieżąca	Aktywa bieżące/ zobowiązania krótkoterminowe	2,51	3,35	2,55	3,49
Płynność szybka	Aktywa bieżące – zapasy/ zobowiązania krótkoterminowe	1,07	1,47	1,10	1,56
Poziom kapitału pracującego	(Aktywa bieżące – zobowiązania krótkoterminowe) / sprzedaż * liczba dni w okresie	123,7	129,1	126,3	132,8

Wskaźniki płynności w obu porównywalnych okresach są na bezpiecznym poziomie, choć pogorszyły się wobec danych na 30.06.2024. Grupa kapitałowa nie miała problemu z realizacją zobowiązań.

7.4. Wskaźniki efektywności

Wskaźnik	Sposób liczenia	Relpol S.A.		Grupa kapitałowa	
		I p 2025 r.	I p 2024 r.	I p 2025 r.	I p 2024 r.
Wskaźnik obrotu aktywów	Sprzedaż za 12 miesięcy/ śr. poziom aktywów	0,81	0,84	0,81	0,84
Cykl zapasów	(Średni poziom zapasów/ koszt sprzed. produktów i towarów) * liczba dni w okresie	132	141	133	141
Cykl należności	(Średni poziom należności z tyt. dostaw/ sprzedaż) * liczba dni w okresie	77	89	78	89
Cykl zobowiązań	(Średni poziom zobowiązań z tyt. dostaw/ koszt sprzedanych produktów i towarów) * liczba dni w okresie	29	32	28	28

Długi cykl rotacji zapasów wynika z charakteru branży w jakiej działa Grupa kapitałowa. W stosunku do I półrocza 2024 r. cykl rotacji zapasów GK skrócił się o 8 dni a rotacji należności o 11 dni. Nie uległ zmianie cykl rotacji zobowiązań.

8. Opis podstawowych czynników zagrożeń i ryzyka

Emitent prowadząc działalność gospodarczą analizuje, monitoruje i ocenia czynniki ryzyka mogące mieć wpływ na obecną i przyszłą sytuację finansową spółki i grupy kapitałowej. W wyniku prowadzonego monitoringu podejmowane są działania minimalizujące wpływ poszczególnych czynników ryzyka na działalność spółki i grupy kapitałowej.

Emitent zidentyfikował następujące główne obszary ryzyka i zagrożeń:

8.1 Ryzyka finansowe

1. Ryzyko stopy procentowej.
2. Ryzyko kredytowe.
3. Ryzyko związane z koncentracją środków pieniężnych.
4. Ryzyko walutowe.
5. Ryzyko utraty płynności.
6. Ryzyko zarządzania kapitałem.

8.2 Ryzyka pozafinansowe

1. Ryzyka rynkowe.
2. Ryzyko związane z zarządzaniem ryzykami.
3. Ryzyko zarządzania kapitałem.
4. Ryzyko makroekonomiczne.
5. Ryzyka związane z brakiem personelu.
6. Ryzyka związane z infrastrukturą.
7. Ryzyko zmiany przepisów prawnych lub błędnej ich interpretacji.
8. Ryzyko związane z konfliktem zbrojnym w Ukrainie.

Opis powyższych ryzyk i ich wpływ na działalność Spółki zaprezentowano w Sprawozdaniach rocznych Spółki i Grupy kapitałowej za rok 2024. Sprawozdania te zostały opublikowane w dniu 25.04.2025 r. i zamieszczone zostały na stronie internetowej spółki

<https://www.repol.pl/Relacje-Inwestorskie/Raporty/Raporty-okresowe>

9. Wskazanie czynników i zdarzeń o nietypowym charakterze mających wpływ sprawozdanie finansowe.

Wszystkie istotne zdarzenia zostały opisane w sprawozdaniu zarządu z działalności lub w śródrocznym sprawozdaniu finansowym. Nie wystąpiły inne nietypowe czynniki lub zdarzenia.

10. Stanowisko zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok.

Emitent nie publikował prognoz dla Spółki ani dla Grupy kapitałowej na rok 2025.

11. Akcjonariusze posiadający bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% w ogólnej liczbie głosów na WZ.

Dane na 26.08.2025

Akcjonariusz	Liczba posiadanych akcji (w szt.)	Liczba głosów na walnym zgromadzeniu	Udział w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu	Wartość nominalna posiadanych akcji (w tys. zł)	Udział w kapitale zakładowym	Zmiana w stosunku do sprawozdania za IQ 2025 (22.05.2025)
Ambroziak Adam	3 171 000	3 171 000	33,00%	15 855	33,00%	0
Osiński Piotr	1 039 212	1 039 212	10,81%	5 196	10,81%	0

12. Zestawienie stanu posiadania akcji emitenta lub uprawnień do nich przez osoby zarządzające i nadzorujące.

Stan posiadanych akcji przez Zarząd i Radę Nadzorczą na dzień 26.08.2025 r.

Wyszczególnienie	Liczba posiadanych akcji (w szt.)	Głosy na walnym zgromadzeniu (w %)	Wartość nominalna posiadanych akcji (w tys. zł)
Zarząd Relpol S.A.	0	0	0
Rada Nadzorcza Relpol S.A. w tym:	4.210.212	43,81%	21.051
Ambroziak Adam	3.171.000	33,00%	15.855
Osiński Piotr	1 039 212	10,81%	5 196

Nie było zmian w stosunku do ostatniego, opublikowanego sprawozdania finansowego (22.05.2025).

13. Wskazanie posiadaczy wszelkich papierów wartościowych, które dają specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do emitenta.

Spółka nie emitowała tego typu papierów wartościowych.

14. Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych.

Aktualnie nie ma programów akcji pracowniczych.

15. Informacje o znanych emitentowi umowach, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy.

Emitentowi nie są znane takie umowy.

16. Wskazanie istotnych postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej.

W okresie od 01.01.2025 do 30.06.2025 r. nie zostały wszczęte przed sądem lub organem administracji publicznej inne postępowania dotyczące zobowiązań lub wierzytelności emitenta, których wartość stanowi co najmniej 10% kapitałów własnych.

17. Informacje o zawarciu przez Spółkę lub jednostkę od niej zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązanymi, jeżeli pojedynczo lub łącznie są one istotne i zostały zawarte na warunkach innych niż rynkowe.

Od 01.01.2025 r. do dnia publikacji sprawozdania finansowego Relpol S.A. i jednostki zależne nie zawierały transakcji z podmiotami powiązanymi, które byłyby istotne i zostałyby zawarte na warunkach innych niż rynkowe.

18. Informacje o udzielonych i otrzymanych w danym roku obrotowym poręczeniach i gwarancjach.

Grupa kapitałowa nie udzielała i nie otrzymywała w okresie od 01.01.2025 do 30.06.2025 pożyczek, gwarancji i poręczeń.

19. Charakterystyka zewnętrznych i wewnętrznych czynników, istotnych dla rozwoju Grupy kapitałowej oraz opis perspektyw rozwoju działalności.

Największy wpływ na osiągnięte przez Grupę kapitałową wyniki finansowe, co najmniej w perspektywie najbliższego kwartału, będą miały czynniki makroekonomiczne, niezależne od spółek oraz czynniki wewnętrzne.

Wśród czynników zewnętrznych wymienić należy:

- skutki wojny rosyjsko-ukraińskiej,
- koniunkturę gospodarczą w kraju i na świecie,
- wysokość i wahania kursów walut,
- kształtowanie się cen na rynku surowców (miedź, srebro, ropa),
- kształtowanie się cen energii i paliw,
- poziom nakładów na inwestycje w kraju i zagranicą,
- rozwój odnawialnych źródeł energii,
- rozwój sieci energetycznych,
- rozwój rynku e-mobility,
- koszty finansowania zewnętrznego,
- koszty pracy i sytuacja na rynku pracy,
- zaburzenia łańcucha dostaw,

Wśród czynników wewnętrznych są to:

- terminowa realizacja planów sprzedaży,
- realizacja prowadzonych inwestycji w rozwój nowych przełączników,
- realizacja podpisanych kontraktów handlowych,
- optymalizacja procesów produkcyjnych,
- poprawa rentowności wyrobów,
- racjonalizacja oferty towarów handlowych,
- racjonalne wykorzystanie mocy linii produkcyjnych,
- dostosowanie poziomu kosztów do aktualnej sytuacji rynkowej,
- zwiększenie udziałów rynkowych w oparciu o posiadaną ofertę produktową,
- pozyskanie nowych klientów na obecnych i nowych rynkach zbytu,
- pozyskanie nowych kontrahentów na przełączniki do obszarów transformacji energetycznej,
- finalizacja zmian w strukturze grupy kapitałowej.

20. Informacje o umowach znaczących dla działalności emitenta, w tym znanych emitentowi umowach zawartych pomiędzy akcjonariuszami, umowach ubezpieczenia, współpracy lub kooperacji.

1. Umowy z bankami:

BNP Paribas Bank Polska SA – umowa na kredyt obrotowy z limitem do 4 mln zł zabezpieczony:

- a) pełnomocnictwem do rachunku bieżącego i innych rachunków spółki w banku,
- b) wekslem in blanco wraz z deklaracją wekslową.

BNP Paribas Bank Polska SA - umowa ramowa dotycząca transakcji walutowych i pochodnych z limitem 0,8 mln zł zabezpieczona:

- a) wekslem in blanco wraz z deklaracją wekslową,
- b) zastawem finansowym na rachunkach.

ING Bank Śląski SA – umowa na kredyt inwestycyjny, którego saldo zadłużenia wyniosło 2,3 mln EUR na 30.06.2025 oraz na kredyt obrotowy z limitem do 4 mln zł z zabezpieczone:

- a) hipoteką na nieruchomości w kwocie 11,9 mln zł,
- b) cesją praw z polisy ubezpieczeniowej,
- c) pełnomocnictwem do rachunku bieżącego i innych rachunków spółki w banku,
- d) wekslem in blanco wraz z deklaracją wekslową,
- e) zastawem rejestrowym na maszynach wg. wartości odtworzeniowej 14,6 mln zł na 30.06.2025.

Bank Pekao SA – umowa na kredyt obrotowy z limitem do 5 mln zł zabezpieczony:

- a) pełnomocnictwem do rachunku bieżącego i innych rachunków spółki w banku,
- b) wekslem in blanco wraz z deklaracją wekslową.

Bank Pekao SA - umowa generalna oraz umowa ramowa dotycząca wierzytelności z tyt. transakcji z limitem 0,5 mln zł zabezpieczona:

- a) wekslem in blanco wraz z deklaracją wekslową,
- b) pełnomocnictwem do rachunku bieżącego i innych rachunków spółki w banku.

- 2. Umowa wieloletnia o współpracy z Zettler Electronics GmbH w Niemczech dotycząca dostaw wyrobów Relpolu do tej firmy.
- 3. Umowa wieloletnia o współpracy z ABB Stotz Kontakt GmbH w Niemczech dotycząca dostaw wyrobów Relpolu do tej firmy.
- 4. Umowy współpracy z innymi klientami zagranicznymi określające warunki handlowe dostarczanych produktów i towarów, na podstawie których odbiorcy składają zamówienia ramowe.
- 5. Umowy współpracy z innymi klientami krajowymi określające warunki handlowe, nie będące umowami znaczącymi z punktu widzenia ich wartości.
- 6. Umowa kooperacji z DP Relpol Altera określająca warunki współpracy.
- 7. Umowy leasingowe na leasing maszyn, sprzętu IT i środków transportu.

8. Polisy ubezpieczeniowe, w tym polisa kompleksowego ubezpieczenia majątku firmy od wszelkich ryzyk, a także wyrobów w transporcie krajowym i międzynarodowym oraz OC z tyt. prowadzonej działalności gospodarczej lub użytkowania mienia.
9. Umowy z dostawcami materiałów i usług określające warunki współpracy.

21. Informacje o zaciągniętych i wypowiedzianych w danym roku umowach dotyczących kredytów i pożyczek.

Informacja o kredytach i pożyczkach podana została w punkcie 18 śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za I półrocze 2025 r.

22. Informacje o udzielonych pożyczkach, ze szczególnym uwzględnieniem pożyczek udzielonych jednostkom powiązanym.

Grupa kapitałowa w okresie od 01.01.2025 do 30.06.2025 r. nie udzielała pożyczek, gwarancji i poręczeń jednostkom powiązanym.

23. Pożyczki udzielone władzom Spółki

Według stanu na dzień 30.06.2025 r. nie było udzielonych pożyczek dla Zarządu, Rady Nadzorczej oraz członków ich rodzin.

24. Emisja papierów wartościowych.

W I półroczu 2025 r. jednostka dominująca nie przeprowadzała emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych.

25. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych, w tym inwestycji kapitałowych w porównaniu do wielkości posiadanych środków.

Inwestycje, głównie w środki trwałe, prowadzone są w ramach posiadanych własnych środków finansowych oraz z kredytów bankowych. Finansowanie inwestycji jest zabezpieczone. Nie są aktualnie prowadzone inwestycje kapitałowe..

26. Ważne informacje i umowy zawarte po dniu bilansowym.

Wszystkie istotne informacje i umowy zawarte do dnia zatwierdzenia sprawozdania do publikacji opisane zostały w tym sprawozdaniu z działalności lub w sprawozdaniu finansowym.

Podpisy członków Zarządu:

.....
Bartłomiej Szydlowski
Członek Zarządu

.....
Monika Kuriata
Wiceprezes Zarządu

.....
Krzysztof Pałgan
Prezes Zarządu