

Cherrypick Games S.A.

RAPORT **KWARTALNY**

za okres
od 1 lipca do 30 września 2025 roku



CHERRY PICK GAMES



**SPIS TREŚCI**

LIST PREZESA ZARZĄDU DO AKCJONARIUSZY	4
WYBRANE DANE FINANSOWE	5
SPRAWOZDANIE FINANSOWE	7
SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW (WARIANT KALKULACYJNY)	8
SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ	9
SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	10
SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	11
WYBRANE NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	13
1. INFORMACJE OGÓLNE	13
2. INFORMACJE DOTYCZĄCE RODZAJU POWIĄZAŃ W GRUPIE KAPITAŁOWEJ	14
3. SZACUNKI I ZAŁOŻENIA	14
4. STOSOWANE ZASADY RACHUNKOWOŚCI	15
5. INFORMACJE DOTYCZĄCE SEGMENTÓW	29
6. DZIAŁALNOŚĆ ZANIECHANA	29
7. DYWIDENDY	29
8. TRANSAKcje Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI	29
9. INFORMACJA NA TEMAT AKTYWNOŚCI W OBSZARZE ROZWIĄZAŃ INNOWACYJNYCH	30
10. INFORMACJA DOTYCZĄCA PROGNOZ WYNIKÓW	30
11. STAN REALIZACJI DZIAŁAŃ INWESTYCYJNYCH WSKAZANYCH W DOKUMENCIE INFORMACYJNYM	30
12. ZDARZENIA PO DACIE BILANSU	31
13. KOMENTARZ EMITENTA NA TEMAT OKOLICZNOŚCI I ZDARZEŃ ISTOTNIE WPŁYWAJĄCYCH NA DZIAŁALNOŚĆ EMITENTA, JEGO SYTUACJĘ FINANSOWĄ I WYNIKI OSIĄGNIĘTE W III KWARTALE 2025 ROKU	32
14. KAPITAŁ PODSTAWOWY, INFORMACJA O STRUKTURZE AKCJONARIATU EMITENTA	33
15. LICZBA OSÓB ZATRUDNIONYCH PRZEZ EMITENTA	33
16. ZATWIERDZENIE SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO	34

List Prezesa Zarządu do akcjonariuszy

Drodzy Akcjonariusze i Inwestorzy,

W imieniu Cherrypick Games S.A. mam przyjemność przedstawić Państwu raport okresowy podsumowujący działania podejmowane w trzecim kwartale 2025 r. oraz perspektywy rozwoju na najbliższe miesiące.

W III kwartale 2025 r. Spółka koncentrowała się na realizacji wszystkich kamieni milowych projektu Quartermaster, wynikających z umowy z wydawcą oraz właścicielem IP projektu. Każde zobowiązanie zostało wypełnione terminowo i zgodnie z najwyższymi standardami jakości. Niemniej jednak, w dniu 1 października bieżącego roku właściciel IP podjął decyzję o wstrzymaniu dalszego rozwoju gry. Po wspólnych konsultacjach uznaliśmy, że w obliczu tej niepewności najlepszym rozwiązaniem będzie zakończenie współpracy. Dla Spółki kluczowe jest działanie w oparciu o jasne perspektywy.

Równolegle kontynuowaliśmy prace nad Signal Station, które chcielibyśmy wydać w 2026 roku. Projekt ten rozwija się zgodnie z harmonogramem. Planujemy zaprezentować wersję demo podczas najbliższego festiwalu demo na platformie Steam.

Po zakończeniu projektu Quartermaster, niezwłocznie przeszliśmy do intensywnej pracy nad ANGST: A Tale of Survival. To właśnie ten tytuł stanowi obecnie nasz główny priorytet, a jego globalne wydanie pozostaje najważniejszym celem krótkoterminowym Spółki. Ustaliliśmy datę premiery gry na dzień 5 grudnia 2025 r.

Ponadto, rozpoczęliśmy fazę koncepcyjną nowego, ambitnego projektu o roboczej nazwie Sniper at Work. Jest to większy tytuł, który obecnie nie znajduje się jeszcze w pełnej produkcji. Naszym celem jest rozpoczęcie pełnego developmentu w 2026 roku, wymaga to jednak pozyskania dodatkowych środków finansowych, którymi obecnie nie dysponujemy.

Nie ukrywam, że III kwartał był dla nas trudny. Branża gier wideo przechodzi obecnie przez jeden z najtrudniejszych okresów w swojej historii. Po kilku kwartałach zmagania ze zmianą strategii i trudnymi warunkami rynkowymi, nadchodzące miesiące będą dla Spółki kluczowe. Mimo skali wyzwań, nasz zespół pracuje z pełnym zaangażowaniem, aby wprowadzić na rynek oba kluczowe tytuły i zapewnić Spółce dalszy rozwój. W dniu 30 października 2025 r. zawarliśmy list intencyjny, którego przedmiotem jest ustalenie warunków zaangażowania kapitałowego potencjalnego inwestora poprzez emisję do 300 000 warrantów subskrypcyjnych zamiennych na akcje Spółki oraz udzielenia pożyczki w wysokości 200 000 zł. Finansowanie pozwoli Spółce na realizację aktualnych i nowych projektów.

Dziękuję za zaufanie i wsparcie.

Z wyrazami szacunku,
Marcin Kwaśnica
Prezes Zarządu

Wybrane dane finansowe

	01.07.2025 - 30.09.2025 tys. PLN	01.07.2024 - 30.09.2024 tys. PLN	01.07.2025 - 30.09.2025 tys. EURO	01.07.2024 - 30.09.2024 tys. EURO
I. Przychody ze sprzedaży	310	191	73	44
II. Zysk/(strata) z działalności operacyjnej	73	(700)	17	(163)
III. Zysk/(strata) przed opodatkowaniem	69	(712)	16	(165)
VI. Zysk/(strata) netto razem	84	(573)	20	(133)
VII. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	6	(64)	1	(15)
VIII. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(283)	(468)	(67)	(109)
IX. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	(52)	405	(12)	94
X. Przepływy pieniężne netto razem	(329)	(127)	(78)	(30)
XI. Zysk/strata na jedną akcję (w PLN/ EURO)*	0,06	(0,42)	0,01	(0,10)

	01.01.2025 - 30.09.2025 tys. PLN	01.01.2024 - 30.09.2024 tys. PLN	01.01.2025 - 30.09.2025 tys. EURO	01.01.2024 - 30.09.2024 tys. EURO
I. Przychody ze sprzedaży	1 060	1 594	250	371
II. Zysk/(strata) z działalności operacyjnej	169	(1 067)	40	(248)
III. Zysk/(strata) przed opodatkowaniem	122	(1 078)	29	(251)
VI. Zysk/(strata) netto razem	130	(911)	31	(212)
VII. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	426	719	101	167
VIII. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(882)	(1 660)	(208)	(386)
IX. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	463	340	109	79
X. Przepływy pieniężne netto razem	8	(601)	2	(140)
XI. Zysk/strata na jedną akcję (w PLN/ EURO)*	0,10	(0,67)	0,02	(0,16)



	30.09.2025 tys. PLN	31.12.2024 tys. PLN	30.09.2024 tys. PLN	30.09.2025 tys. EURO	31.12.2024 tys. EURO	30.09.2024 tys. EURO
XII. Aktywa razem	2 573	1 867	18 166	603	437	4 245
XIII. Zobowiązania razem	1 618	1 042	3 115	379	244	728
XIV. Zobowiązania długoterminowe	-	-	1 491	-	-	348
XV. Zobowiązania krótkoterminowe	1 618	1 042	1 624	379	244	380
XVI. Kapitał własny	955	825	15 051	224	193	3 517
XVII. Kapitał podstawowy	204	204	204	48	48	48
XVIII. Liczba akcji (w sztukach)	1 359 300	1 359 300	1 359 300	1 359 300	1 359 300	1 359 300
XIX. Wartość księgowa na jedną akcję (w PLN/EURO)**	0,70	0,61	11,07	0,16	0,14	2,59

*Zysk/(strata) na jedną akcję obliczony został jako iloraz zysku/(straty) netto przypadającego na akcjonariuszy Spółki przez średnią ważoną liczbę wyemitowanych akcji występujących w ciągu danego okresu sprawozdawczego.

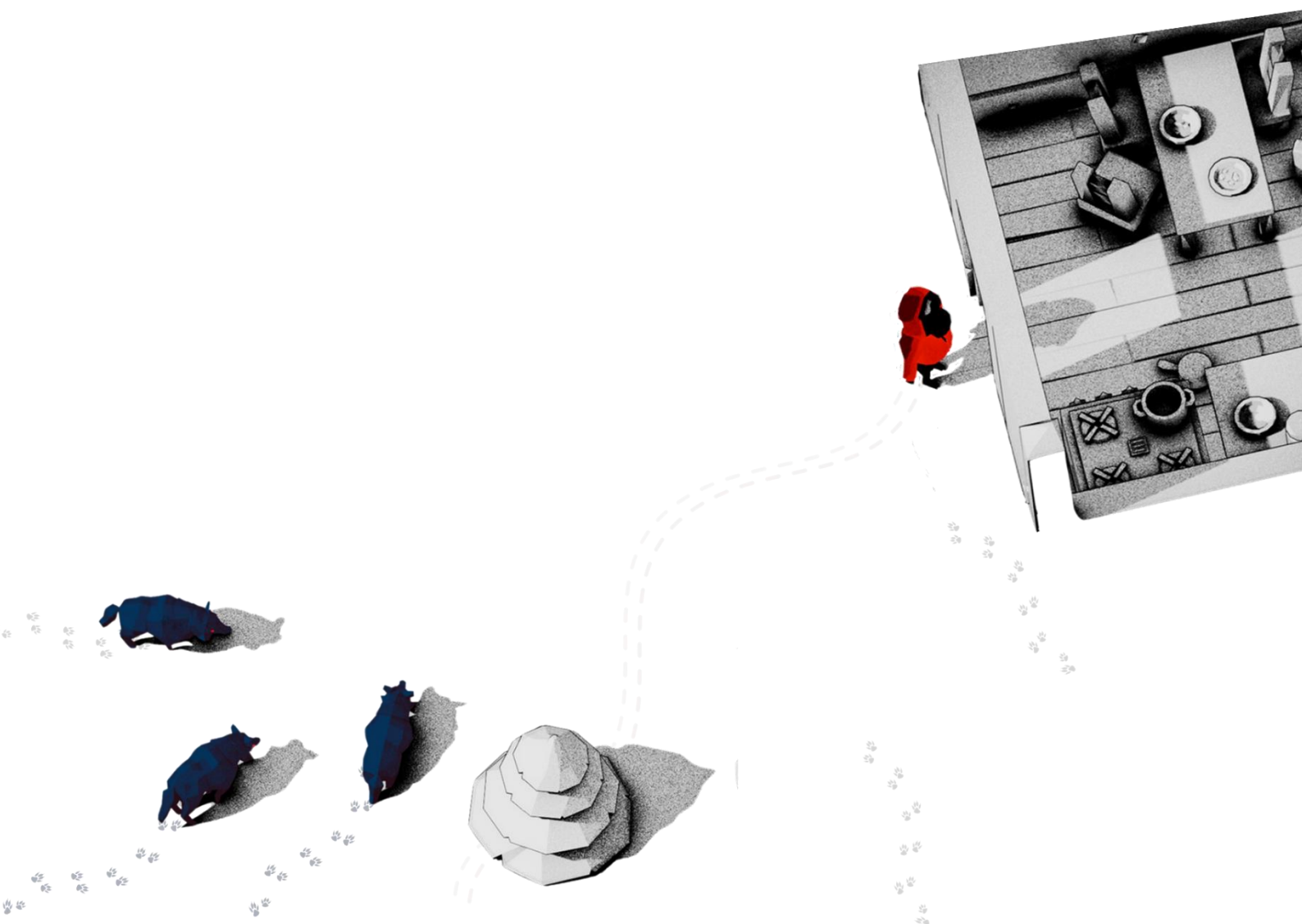
** Wartość księgowa na jedną akcję została obliczona jako iloraz kapitału własnego przypadającego na akcjonariuszy Spółki przez liczbę akcji.

Pozycje sprawozdania z całkowitych dochodów oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych zostały przeliczone według kursu EUR stanowiącego średnią arytmetyczną średnich kursów ustalonych przez Narodowy Bank Polski (NBP) za ostatni dzień każdego miesiąca danego okresu sprawozdawczego. Pozycje sprawozdania z sytuacji finansowej zostały przeliczone według kursu EUR ustalonego przez NBP, obowiązującego na koniec danego okresu sprawozdawczego.

Kursy wymiany PLN w stosunku do EURO	01.01.2025 - 30.09.2025	01.07.2025 - 30.09.2025	01.01.2024 - 31.12.2024	01.01.2024 - 30.09.2024	01.07.2024 - 30.09.2024
Średni kurs w okresie	4,2365	4,2679	4,3042	4,3022	4,2847
Kurs na koniec okresu	4,2692	4,2692	4,2730	4,2791	4,2791

SPRAWOZDANIE FINANSOWE CHERRYPICK GAMES S.A.

ZA OKRES
OD 1 LIPCA DO 30 WRZEŚNIA 2025 ROKU



Sprawozdanie z całkowitych dochodów (wariant kalkulacyjny)

	Za okres 01.01.2025 - 30.09.2025	Za okres 01.01.2024 - 30.09.2024	Za okres 01.07.2025 - 30.09.2025	Za okres 01.07.2024 - 30.09.2024
Działalność kontynuowana				
Przychody ze sprzedaży	1 060	1 594	310	191
Przychody ze sprzedaży produktów	365	1 591	110	188
Przychody ze sprzedaży usług	695	3	200	3
Koszt sprzedanych produktów i usług	(5)	(1 500)	3	(545)
Koszt wytworzenia sprzedanych produktów i usług	(5)	(1 500)	3	(545)
Zysk/(strata) brutto ze sprzedaży	1 055	94	313	(354)
Koszty sprzedaży	(99)	(186)	(52)	(48)
Koszty ogólnego zarządu	(772)	(1 436)	(184)	(454)
Pozostałe przychody operacyjne	7	477	-	156
Pozostałe koszty operacyjne	(22)	(16)	(4)	-
Zysk/(strata) z działalności operacyjnej	169	(1 067)	73	(700)
Przychody finansowe	8	7	-	(4)
Koszty finansowe	(55)	(18)	(4)	(8)
Zysk/(strata) przed opodatkowaniem	122	(1 078)	69	(712)
Podatek dochodowy razem	8	167	15	139
Podatek dochodowy bieżący	-	-	-	-
Podatek dochodowy odroczony	8	167	15	139
Zysk/(strata) netto z działalności kontynuowanej	130	(911)	84	(573)
Działalność zaniechana	-	-	-	-
Zysk/(strata) netto z działalności zaniechanej	-	-	-	-
Zysk/(strata) netto razem	130	(911)	84	(573)
Pozostałe całkowite dochody	-	-	-	-
Całkowite dochody	130	(911)	84	(573)
Zysk/(strata) netto przypadający na jedną akcję [zł]	0,10	(0,67)	0,06	(0,43)
Zysk/(strata) netto rozwodniony na jedną akcję [zł]	0,10	(0,67)	0,06	(0,43)



Sprawozdanie z sytuacji finansowej

AKTYWA	Na dzień 30.09.2025	Na dzień 31.12.2024	Na dzień 30.09.2024
Rzeczowe aktywa trwałe	31	70	89
Nakłady na prace rozwojowe - inne wartości niematerialne	2 391	1 506	16 716
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania	18	12	37
Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych	-	-	-
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	25	17	911
Aktywa trwałe	2 465	1 605	17 753
Należności handlowe	-	39	11
Pożyczki udzielone	-	-	-
Pozostałe należności	-	-	99
Rozliczenia międzyokresowe czynne	24	138	237
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	84	85	66
Aktywa obrotowe	108	262	413
Aktywa razem	2 573	1 867	18 166
KAPITAŁ WŁASNY I ZOBOWIĄZANIA			
Kapitał podstawowy	204	204	204
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	621	2 971	2 971
Kapitał z emisji opcji	-	-	2 039
Pozostałe kapitały	-	10 748	10 748
Niepodzielony wynik finansowy	-	-	-
Wynik finansowy okresu bieżącego	130	(13 098)	(911)
Kapitał własny	955	825	15 051
Dotacja	-	-	1 491
Zobowiązania z tytułu leasingu	-	-	-
Zobowiązania długoterminowe	-	-	1 491
Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek	999	528	433
Rezerwy	38	59	69
Zobowiązania handlowe	160	204	291
Dotacja	290	-	602
Pozostałe zobowiązania	112	238	190
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	-	-	-
Zobowiązania z tytułu leasingu	19	13	39
Zobowiązania krótkoterminowe	1 618	1 042	1 624
Kapitał własny i zobowiązania razem	2 573	1 867	18 166

Sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

	Kapitał podstawowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	Kapitał z emisji opcji	Pozostałe kapitały	Niepodzielony wynik finansowy	Wynik finansowy okresu bieżącego	Kapitał własny razem
01.01.2025	204	2 971	-	10 748	-	(13 098)	825
Suma całkowitych dochodów	-	-	-	-	-	130	130
Przeniesienie zysku z lat ubiegłych	-	(2 350)	-	(10 748)	-	13 098	-
30.09.2025	204	621	-	-	-	130	955
01.01.2024	204	2 971	1 944	7 187	3 561	-	15 867
Suma całkowitych dochodów	-	-	-	-	-	(13 098)	(13 098)
Przeniesienie zysku z lat ubiegłych	-	-	-	3 561	(3 561)	-	-
Program motywacyjny	-	-	126	-	-	-	126
Odpis aktualizujący program motywacyjny	-	-	(2 070)	-	-	-	(2 070)
31.12.2024	204	2 971	-	10 748	-	(13 098)	825
01.01.2024	204	2 971	1 944	7 187	3 561	-	15 867
Suma całkowitych dochodów	-	-	-	-	-	(911)	(911)
Przeniesienie zysku z lat ubiegłych	-	-	-	3 561	(3 561)	-	-
Program motywacyjny	-	-	95	-	-	-	95
30.09.2024	204	2 971	2 039	10 748	-	(911)	15 051



Sprawozdanie z przepływów pieniężnych

		Za okres 01.01.2025 - 30.09.2025	Za okres 01.01.2024 - 30.09.2024	Za okres 01.07.2025 - 30.09.2025	Za okres 01.07.2024 - 30.09.2024
DZIAŁALNOŚĆ OPERACYJNA					
I.	Zysk netto	130	(911)	84	(573)
II.	Korekty razem:	295	1 630	(78)	509
	Amortyzacja	42	1 553	10	528
	Zyski/(straty) z tytułu różnic kursowych	8	5	2	3
	Odsetki i udziały w zyskach		9	-	1
	Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	13	-	-	-
	Zmiana stanu rezerw	(21)	(19)	4	(2)
	Zmiana stanu należności	39	670	1	204
	Zmiana stanu zobowiązań, z wyjątkiem pożyczek, kredytów i leasingu	120	(497)	(115)	(107)
	Zmiana aktywa oraz rezerwy na podatek odroczony	(8)	(167)	(15)	(139)
	Zmiana stanu czynnych rozliczeń międzyokresowych	114	(19)	36	(11)
	Koszt płatności w formie akcji (programy motywacyjne)	-	95	-	32
	Zmiana stanu zobowiązania z tytułu zawartych umów leasingu	13	-	-	-
	Zmiana stanu aktywów z tytułu prawa do użytkowania	(24)	-	(0)	-
	Aktualizacja wartości aktywów finansowych	-	-	-	-
	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	-	-	-	-
III.	Gotówka z działalności operacyjnej (I+II)	425	719	6	(64)
	Podatek dochodowy zapłacony	-	-	-	-
A.	Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	425	719	6	(64)
DZIAŁALNOŚĆ INWESTYCYJNA					
	Wpływy	3	-	-	-
	Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	3	-	-	-
	Wydatki	(885)	(1 660)	(283)	(468)
	Nabycie wartości niematerialnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	-	(23)	-	-
	Nakłady na prace rozwojowe	(885)	(1 637)	(283)	(468)
	Wydatki na aktywa finansowe	-	-	-	-
B.	Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(882)	(1 660)	(283)	(468)
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA					
	Wpływy	867	435	(4)	433
	Kredyty i pożyczki	867	433	(4)	433
	Sprzedaż udziałów	-	2	-	-
	Wydatki	(404)	(95)	(48)	(28)
	Splaty kredytów i pożyczek	(397)	-	(45)	-
	Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu	(6)	(84)	(3)	(27)
	Odsetki	(1)	(11)	-	(1)
C.	Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	463	340	(52)	405
D.	Przepływy pieniężne netto razem	7	(601)	(329)	(127)



E.	Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych	(1)	(606)	(329)	(132)
F.	Środki pieniężne na początek okresu	85	672	413	198
	zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	(8)	(5)	-	(5)
G.	Środki pieniężne na koniec okresu	84	66	84	66



Wybrane noty objaśniające do sprawozdania finansowego

1. INFORMACJE OGÓLNE

Nazwa Jednostki

Cherrypick Games Spółka Akcyjna („Spółka”).

Siedziba

ul. Żelazna 51/53
00-841 Warszawa

Rejestracja jednostki w Krajowym Rejestrze Sądowym

Organ prowadzący rejestr: Sąd Rejonowy dla Miasta Stołecznego Warszawy w Warszawie,
XIV Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego

Numer rejestru: KRS 0000682579

Spółka wpisana do Krajowego Rejestru Sądowego w dniu 13 czerwca 2017 roku w wyniku przekształcenia Cherrypick Games Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością.

Przedmiot działalności Spółki zgodnie z Polską Klasyfikacją Działalności 2025:

- 1) Wydawanie czasopism i pozostałych periodyków (PKD 58.13.Z),
- 2) Pozostała działalność wydawnicza, z wyłączeniem w zakresie oprogramowania (PKD 58.19.Z),
- 3) Działalność wydawnicza w zakresie gier komputerowych (PKD 58.21.Z),
- 4) Działalność wydawnicza w zakresie pozostałego oprogramowania (PKD 58.29.Z),
- 5) Działalność związana z produkcją filmów, nagrań wideo i programów telewizyjnych (PKD 59.11.Z),
- 6) Działalność postprodukcyjna związana z filmami, nagraniami wideo i programami telewizyjnymi (PKD 59.12.Z),
- 7) Działalność związana z dystrybucją filmów i nagrań wideo (PKD 59.13.Z),
- 8) Działalność związana z projekcją filmów (PKD 59.14.Z),
- 9) Działalność w zakresie nagrań dźwiękowych i muzycznych (PKD 59.20.Z),
- 10) Działalność agencji informacyjnych (PKD 60.31.Z),
- 11) Działalność w zakresie programowania gier komputerowych (PKD 62.10.A),
- 12) Pozostała działalność związana z doradztwem w zakresie informatyki oraz zarządzaniem urządzeniami informatycznymi (PKD 62.20.B),
- 13) Pozostała działalność usługowa w zakresie technologii informatycznych i komputerowych (PKD 62.90.Z),
- 14) Pozostała działalność usługowa w zakresie infrastruktury obliczeniowej, przetwarzania danych, zarządzania stronami internetowymi (hosting) i działalności powiązane (PKD 63.10.D),
- 15) Działalność wyszukiwarek internetowych (PKD 63.91.Z),
- 16) Pozostała działalność usługowa w zakresie informacji (PKD 63.92.Z),
- 17) Działalność agencji reklamowych (PKD 73.11.Z),
- 18) Reklama poprzez środki masowego przekazu (PKD 73.12.Z).

Skład zarządu Spółki

Marcin Kwaśnica – Prezes Zarządu

Skład Zarządu na dzień 1 stycznia 2025 roku

Marcin Kwaśnica – Prezes Zarządu

Skład Zarządu na dzień 30 września 2025 roku oraz na dzień publikacji raportu kwartalnego

Marcin Kwaśnica – Prezes Zarządu



Skład Rady Nadzorczej na dzień 1 stycznia 2025 roku

Artur Winiarski	– Przewodniczący Rady Nadzorczej,
Marcin Droba	– Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej,
Artur Fal	– Członek Rady Nadzorczej,
Kay Gruenwoldt	– Członek Rady Nadzorczej,
Tomasz Litwiniuk	– Członek Rady Nadzorczej.

W dniu 23 czerwca 2025 r. do Spółki wpłynęło oświadczenie o rezygnacji z dniem 30 czerwca 2025 r. z pełnienia funkcji Członka Rady Nadzorczej złożone przez Pana Artura Fala.

Skład Rady Nadzorczej na dzień 30 września 2025 roku oraz na dzień publikacji raportu kwartalnego

Artur Winiarski	– Przewodniczący Rady Nadzorczej,
Marcin Droba	– Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej,
Kay Gruenwoldt	– Członek Rady Nadzorczej,
Tomasz Litwiniuk	– Członek Rady Nadzorczej.

Biegły rewident

Prezentowane sprawozdanie finansowe Spółki za okres od 1 stycznia do 30 września 2025 roku nie podlega badaniu przez biegłego rewidenta.

2. INFORMACJE DOTYCZĄCE RODZAJU POWIĄZAŃ W GRUPIE KAPITAŁOWEJ

Na dzień bilansowy Spółka nie posiada żadnych jednostek zależnych i nie tworzy grupy kapitałowej.

3. SZACUNKI I ZAŁOŻENIA

Szacunek to proces ustalania wartości składnika sprawozdania finansowego wymagającego własnego osądu na podstawie najbardziej aktualnych, dostępnych i wiarygodnych informacji. Spółka dokonuje ciągłej weryfikacji szacunków w zależności od zmieniających się okoliczności stanowiących podstawę ich dokonania. Do najczęściej występujących szacunków zaliczane są:

- stawki amortyzacyjne,
- rezerwy,
- utrata wartości aktywów
- podatek dochodowy bieżący, aktywa i rezerwa na odroczony podatek dochodowy,
- okres leasingu.

Zmiany szacunku poszczególnego składnika sprawozdania finansowego Spółka uwzględnia przy obliczaniu zysku/straty netto w okresie, w którym ma miejsce zmiana szacunku, jeśli dotyczy tego okresu lub w okresie, w którym ma miejsce zmiana i w przyszłych okresach, jeżeli dotyczy wszystkich tych okresów. Skutki zmiany szacunku w celu uzyskania porównywalności danych są prezentowane przy zachowaniu kryteriów klasyfikacyjnych zastosowanych w latach poprzednich, to znaczy ujmowane w tej samej pozycji sprawozdania z całkowitych dochodów, w której sklasyfikowano wcześniej wartość szacunku.

W procesie stosowania zasad (polityki) rachunkowości wobec zagadnień podanych poniżej, największe znaczenie, oprócz szacunków księgowych, miał profesjonalny osąd kierownictwa.

a. Stawki amortyzacyjne

Wysokość stawek amortyzacyjnych ustalana jest na podstawie przewidywanego okresu ekonomicznej użyteczności składników rzeczowego majątku trwałego oraz wartości niematerialnych. Spółka corocznie dokonuje weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności na podstawie bieżących szacunków.

**b. Rezerwy**

Rezerwa na świadczenia pracownicze są szacowane za pomocą metod aktuarialnych. Spółka nie dokonała wyceny rezerwy na odpisy emerytalno-rentowe ze względu na małą istotność.

c. Utrata wartości aktywów

Na każdy dzień bilansowy Zarząd Spółki dokonuje przeglądu wartości netto składników majątku w celu stwierdzenia, czy nie występują przesłanki wskazujące na możliwość utraty wartości. W przypadku, gdy stwierdzono istnienie takich przesłanek szacowana jest wartość odzyskiwalna danego składnika aktywów w celu ustalenia potencjalnego odpisu z tego tytułu.

W przypadku aktywów niematerialnych o nieokreślonym okresie użytkowania oraz jeszcze nieprzyjętych do użytkowania, test utraty wartości przeprowadzany jest corocznie oraz dodatkowo wtedy, gdy występują przesłanki wskazujące na możliwość wystąpienia utraty wartości.

Wartość odzyskiwalna ustalana jest jako wyższa spośród dwóch wartości: wartość godziwa pomniejszona o koszty sprzedaży lub wartość użytkowa. Ta ostatnia wartość odpowiada wartości bieżącej szacunku przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych przy użyciu stopy dyskonta przed opodatkowaniem uwzględniającej aktualną rynkową wartość pieniądza w czasie oraz ryzyko specyficzne dla danego składnika aktywów.

Jeżeli wartość odzyskiwalna jest niższa od wartości bilansowej składnika aktywów, wartość bilansową tego składnika lub jednostki pomniejsza się do wartości odzyskiwalnej. Stratę z tytułu utraty wartości ujmuje się niezwłocznie jako koszt okresu, w którym wystąpiła.

d. Podatek dochodowy bieżący, aktywa i rezerwa na odroczony podatek dochodowy

Spółka ujmuje i wycenia aktywa lub zobowiązania z tytułu bieżącego i odroczonego podatku dochodowego przy zastosowaniu wymogów MSR 12 Podatek dochodowy w oparciu o zysk (stratę podatkową), podstawę opodatkowania, nierozliczone straty podatkowe, niewykorzystane ulgi podatkowe i stawki podatkowe, uwzględniając ocenę niepewności związanych z rozliczeniami podatkowymi.

e. Okres leasingu

Ustalając zobowiązanie z tytułu leasingu Spółka szacuje okres leasingu, który obejmuje:

- nieodwołalny okres leasingu,
- okresy, w których istnieje opcja przedłużenia leasingu, jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć, że leasingobiorca skorzysta z tej opcji,
- okresy, w których istnieje opcja wypowiedzenia leasingu, jeżeli można z wystarczającą pewnością założyć, że leasingobiorca nie skorzysta z tej opcji.

Oceniając, czy Spółka skorzysta z opcji przedłużenia lub nie skorzysta z opcji wypowiedzenia, Spółka uwzględnia wszystkie istotne fakty i okoliczności, które stanowią dla niej zachętę ekonomiczną do skorzystania lub nieskorzystania z opcji. Rozważa się między innymi:

- warunki umowne dotyczące opłat leasingowych w okresach opcyjnych,
- istotne inwestycje w przedmiocie leasingu,
- koszty związane z wypowiedzeniem umowy,
- znaczenie bazowego składnika aktywów dla działalności Spółki,
- warunki wykonania opcji.

Zobowiązanie z tytułu leasingu prezentowane w sprawozdaniu z sytuacji finansowej odzwierciedla najlepsze szacunki co do okresu leasingu, jednak zmiana okoliczności w przyszłości może skutkować zwiększeniem lub zmniejszeniem zobowiązania z tytułu leasingu oraz ujęciem korespondującej korekty w aktywach z tytułu prawa do użytkowania.

4. STOSOWANE ZASADY RACHUNKOWOŚCI

PODSTAWA SPORZĄDZENIA

Niniejsze sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami



Sprawozdawczości Finansowej (MSSF) zatwierdzonymi przez Unię Europejską.

W zakresie nieuregulowanym powyższymi standardami niniejsze sprawozdanie zostało sporządzone zgodnie z wymogami ustawy z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości (Dz. U. z 2023 r. poz. 120, 295, 1598) i wydanymi na jej podstawie przepisami wykonawczymi.

Sprawozdanie finansowe jest sporządzone zgodnie z koncepcją kosztu historycznego.

Sprawozdanie finansowe Cherrypick Games S.A. prezentowane jest za okres od 1 lipca 2025 roku do 30 września 2025 roku oraz od dnia 1 stycznia 2025 roku do 30 września 2025 oraz dane porównawcze za okres od 1 lipca 2024 roku do 30 września 2024 roku oraz od dnia 1 stycznia 2024 roku do 30 września 2024 dla sprawozdania z całkowitych dochodów, sprawozdania z przepływów pieniężnych oraz dla sprawozdania ze zmian w kapitale własnym. Dla sprawozdania z sytuacji finansowej dane prezentowane są według stanu na dzień 30 września 2025 roku, 31 grudnia 2024 roku oraz według stanu na 30 września 2024 roku.

Nie nastąpiły zmiany zasad (polityki) rachunkowości w raportowanym okresie.

KONTYNUACJA DZIAŁALNOŚCI

Sprawozdanie zostało sporządzone przy założeniu kontynuacji działalności gospodarczej w dającej się przewidzieć przyszłości, tj. w okresie co najmniej 12 miesięcy po dniu bilansowym.

SEZONOWOŚĆ I CYKLICZNOŚĆ

Działalność operacyjna Spółki nie ma charakteru sezonowego, ani nie podlega cyklicznym trendom.

Zmiany do standardów zastosowane po raz pierwszy w roku 2025

Zasady rachunkowości zastosowane do sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego są spójne z tymi, które zastosowano przy sporządzaniu sprawozdania finansowego Spółki za rok zakończony 31 grudnia 2024 r., za wyjątkiem zastosowania następujących nowych lub zmienionych standardów oraz nowych interpretacji obowiązujących dla okresów rocznych rozpoczynających się w dniu 1 stycznia 2025 r.

Spółka zastosowała po raz pierwszy poniższą zmianę do standardów:

- Zmiana do MSR 21 „Skutki zmian kursów wymiany walut obcych”

Powyższa zmiana do standardów nie miała istotnego wpływu na dotychczas stosowaną politykę rachunkowości Spółki.

Zmiany do standardów, jakie zostały już opublikowane, ale jeszcze nie weszły w życie

- Zmiany do MSSF 9 i MSSF 7: Zmiany dotyczące klasyfikacji i wyceny instrumentów finansowych (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2026 roku lub później),
- Zmiany do MSSF 9 i MSSF 7: Umowy odwołujące się do energii elektrycznej zależnej od warunków naturalnych (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2026 roku lub później),
- „Coroczne zmiany tom 11” (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2026 roku lub po tej dacie).

Standardy oraz zmiany do standardów przyjęte przez RMSR, ale jeszcze niezatwierdzone przez UE

MSSF w kształcie zatwierdzonym przez UE nie różnią się obecnie w znaczący sposób od regulacji przyjętych przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR), z wyjątkiem poniższych standardów oraz zmian do standardów, które według stanu na dzień sporządzenia sprawozdania nie zostały jeszcze przyjęte do stosowania:

- MSSF 18 „Zasady prezentacji i ujawnienia w sprawozdaniach finansowych” (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2027 roku lub po tej dacie),
- MSSF 19 „Jednostki zależne bez odpowiedzialności publicznej: Ujawnianie informacji” (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2027 roku lub po tej dacie),



- MSSF 14 „Regulacyjne rozliczenia międzyokresowe” – zgodnie z decyzją Komisji Europejskiej proces zatwierdzania standardu w wersji wstępnej nie zostanie zainicjowany przed ukazaniem się standardu w wersji ostatecznej (obowiązujący w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2026 roku lub po tej dacie),
- Zmiany do MSSF 10 „Skonsolidowane sprawozdanie finansowe” i MSR 28 „Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięciach” – Transakcje sprzedaży lub wniesienia aktywów pomiędzy inwestorem a jego jednostką stowarzyszoną lub wspólnym przedsięwzięciem – prace prowadzące do zatwierdzenia niniejszych zmian zostały przez UE odłożone bezterminowo - termin wejścia w życie został odroczony przez RMSR na czas nieokreślony,
- Zmiany do MSSF 19 „Jednostki zależne bez odpowiedzialności publicznej: Ujawnianie informacji” (obowiązujące w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się dnia 1 stycznia 2027 roku lub po tej dacie).

Spółka analizuje obecnie wpływ MSSF 18 na jej przyszłe sprawozdania finansowe. Pozostałe wyżej wymienione standardy oraz zmiany do standardów nie miałyby istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe, jeżeli zostałyby zastosowane przez Spółkę na dzień bilansowy.

WALUTA FUNKCJONALNA

Walutą funkcjonalną Spółki i walutą prezentacji niniejszego sprawozdania finansowego jest złoty polski (PLN). Wszystkie dane, o ile nie podano inaczej, zaprezentowano w tysiącach złotych (tys. PLN).

PRZELICZANIE POZYCJI WYRAŻONYCH W WALUCIE OBCEJ

Operacje dokonywane w walutach obcych przelicza się na moment początkowego ujęcia na walutę funkcjonalną:

- po kursie kupna lub sprzedaży walut stosowanych przez bank, w którym następuje transakcja, w przypadku operacji sprzedaży lub kupna walut oraz operacji zapłaty należności lub zobowiązań,
- według średniego kursu ustalonego dla danej waluty przez NBP obowiązującego na dzień zawarcia transakcji. Kursem obowiązującym na dzień zawarcia transakcji jest średni kurs NBP ogłoszony w ostatnim dniu roboczym poprzedzającym dzień zawarcia transakcji.

Rozchód środków pieniężnych z rachunków dewizowych oraz kasy walutowej wyceniany jest według metody FIFO – pierwsze weszło pierwsze wyszło, a różnice kursowe wynikające z tego rozchodu ujmuje się na bieżąco w przychodach i kosztach finansowych.

Na dzień bilansowy pieniężne pozycje aktywów i pasywów jednostki (waluty, należności i zobowiązania) wycenia się po kursie natychmiastowej wymiany obowiązującym w tym dniu, tj. po średnim kursie NBP ustalonym dla danej waluty. Pozostałe pozycje sprawozdania z sytuacji finansowej prezentuje się w wartości wynikającej z pierwotnego ujęcia w księgach.

Dodatknie i ujemne różnice kursowe wynikające z przeliczenia pozycji wyrażonych w walutach obcych na dzień bilansowy ujmuje się w sprawozdaniu z całkowitych dochodów okresu, w którym różnice te powstały.

BŁĘDY LAT POPRZEDNICH

Błąd lat poprzednich to błąd wykryty w bieżącym roku obrotowym, ale popełniony w poprzednim roku obrotowym (poprzednich latach obrotowych), którego znaczenie jest na tyle istotne, iż w świetle jego ujawnienia nie można stwierdzić czy sprawozdanie finansowe za poprzedni okres lub kilka poprzednich okresów było wiarygodne, rzetelnie i jasno przedstawiało sytuację majątkową i finansową oraz wynik finansowy.

Kwota korekty błędu odnoszącego się do ubiegłych okresów obrotowych wykazywana jest w sprawozdaniu finansowym, jako korekta zysku/straty z lat ubiegłych. Dane porównywalne są przekształcone, z wyjątkiem sytuacji, gdy jest to niewykonalne ze względów praktycznych. Przez przekształcenie danych porównywalnych rozumie się doprowadzenie danych roku poprzedniego do porównywalności z danymi roku bieżącego. W tym celu Spółka wykazuje kwotę błędu w sprawozdaniu finansowym za rok poprzedni w następujący sposób:

- jeżeli błąd powstał w roku poprzednim – jako obciążenie wyniku finansowego tego roku,



- jeżeli błąd powstał w latach poprzedzających rok poprzedni – jako obciążenie zysków zatrzymanych z lat ubiegłych.

ZMIANY ZASAD RACHUNKOWOŚCI

Zmian polityki rachunkowości Spółka dokonuje jedynie wtedy, gdy mają miejsce zmiany standardów rachunkowości oraz gdy zmian dokonuje się w celu zapewnienia bardziej rzetelnej prezentacji danych w sprawozdaniu finansowym.

W celu zapewniania porównywalności danych finansowych zmienione zasady rachunkowości Spółka stosuje również w odniesieniu do danych porównawczych (zwykle rok poprzedni) prezentowanych w sprawozdaniu finansowym za rok bieżący, z wyjątkiem sytuacji, gdy nie ma możliwości rozsądnego ustalenia kwot wynikających z korekt ubiegłych okresów obrotowych. Korekty wynikające ze zmiany polityki rachunkowości powinny zostać wykazane, jako korekty zysku/straty z lat ubiegłych. Dane porównywalne są przekształcane, z wyjątkiem sytuacji, gdy jest to niewykonalne ze względów praktycznych. Do prezentacji danych porównywalnych mają zastosowanie zasady określone dla prezentacji danych porównywalnych w przypadku błędu. Doprowadzenie do porównywalności polega na przeliczeniu danych finansowych za rok poprzedni według zasad obowiązujących w roku bieżącym. W przypadku doprowadzenia danych za rok poprzedni do porównywalności Spółka nie dokonuje korekt zapisów w księgach rachunkowych poprzedniego roku (doprowadzanego do porównywalności). Dane porównywalne ujmuje się bezpośrednio w sprawozdaniu z sytuacji finansowej, sprawozdaniu z całkowitych dochodów podając w informacji dodatkowej opis zmian.

ZDARZENIA PO DACIE BILANSU

Zdarzenia następujące po dniu bilansowym są to zdarzenia, zarówno korzystne jak i niekorzystne, które mają miejsce pomiędzy dniem bilansowym a datą zatwierdzenia sprawozdania finansowego do publikacji (sporządzenia sprawozdania).

Spółka identyfikuje rzeczne zdarzenia w następującym podziale:

- zdarzenia, które dostarczają dowodów na istnienie określonego stanu na dzień bilansowy (zdarzenia następujące po dniu bilansowym wymagające dokonania korekt) oraz
- zdarzenia, które wskazują na stan zaistniały po dniu bilansowym (zdarzenia następujące po dniu bilansowym i niewymagające dokonania korekt).

Jeżeli zdarzenia następujące po dniu bilansowym i niewymagające dokonania korekt mają tak duże znaczenie, iż brak ujawnienia informacji na ich temat wpłynęłoby na zdolność użytkowników sprawozdań finansowych do dokonywania właściwych ocen i podejmowania odpowiednich decyzji, Spółka ujawnia poniższe informacje na temat każdej znaczącej kategorii zdarzeń następujących po dniu bilansowym i niewymagających dokonania korekt opisując:

- charakter zdarzenia oraz
- oszacowanie jego skutków finansowych lub stwierdzenie, iż takiego szacunku nie można dokonać.

WARTOŚCI NIEMATERIALNE

Składnik wartości niematerialnych to możliwy do zidentyfikowania, niepieniężny składnik aktywów, nieposiadający postaci fizycznej.

Jako wartości niematerialne wykazuje się przede wszystkim:

- oprogramowanie komputerowe,
- prawa do wynalazków, patentów, znaków towarowych, wzorów użytkowych oraz zdobniczych.

Osobno prezentowane są wartości niematerialne - prace rozwojowe.

Prace rozwojowe

Prace rozwojowe są praktycznym zastosowaniem odkryć badawczych lub też osiągnięć innej wiedzy w planowaniu lub projektowaniu produkcji nowych lub znacznie udoskonalonych materiałów, urządzeń, produktów, procesów technologicznych, systemów lub usług, które ma miejsce przed rozpoczęciem produkcji seryjnej lub ich zastosowaniem.

Prace badawcze są nowatorskim i zaplanowanym poszukiwaniem rozwiązań podjętym z zamiarem zdobycia nowej wiedzy naukowej i technicznej. Nakłady poniesione na prace badawcze (lub na realizację etapu prac badawczych przedsięwzięcia prowadzonego we własnym zakresie) ujmowane są w ciężar kosztów



w momencie ich poniesienia.

Jeśli nie jest możliwe oddzielenie etapu prac badawczych od etapu prac rozwojowych przedsięwzięcia prowadzącego do wytworzenia składnika wartości niematerialnych, to nakłady takie Spółka traktuje, jak gdyby zostały poniesione wyłącznie na etapie prac badawczych.

Składniki wartości niematerialnych, powstałe w wyniku prac rozwojowych w toku lub zakończonych (lub realizacji etapu prac rozwojowych przedsięwzięcia prowadzonego we własnym zakresie) Spółka ujmuje wtedy, gdy:

- istnieje możliwość, z technicznego punktu widzenia, ukończenia składnika wartości niematerialnych tak, aby nadawał się do użytkowania lub sprzedaży,
- istnieje zamiar ukończenia składnika wartości niematerialnych oraz zamiar jego użytkowania lub sprzedaży,
- można udowodnić zdolność składnika wartości niematerialnych do użytkowania lub sprzedaży,
- można wskazać sposób, w jaki składnik wartości niematerialnych będzie wytwarzał prawdopodobne przyszłe korzyści ekonomiczne. Między innymi jednostka udowodni istnienie rynku na produkty powstające dzięki składnikowi wartości niematerialnych lub na sam składnik,
- można udowodnić dostępność stosownych środków technicznych, finansowych i innych, które mają służyć ukończeniu prac rozwojowych oraz użytkowaniu lub sprzedaży składnika wartości niematerialnych oraz
- istnieje możliwość wiarygodnego ustalenia nakładów poniesionych w czasie prac rozwojowych, które można przyporządkować temu składnikowi wartości niematerialnych.

Nakłady na tworzenie gier prezentowane są, jako nakłady na prace rozwojowe. Koszty tworzenia gier poniesione przed rozpoczęciem sprzedaży lub zastosowaniem nowych rozwiązań technologicznych ujmowane są, jako nakłady na prace rozwojowe w toku. Nakłady te obejmują wydatki pozostające w bezpośrednim związku z danym projektem. W momencie zakończenia prac i ujmowania nakładów związanych z realizacją danego projektu następuje przeksięgowanie nakładów z pozycji „prace rozwojowe w toku” na pozycje „prace rozwojowe zakończone”. W przypadku projektów, dla których możliwe jest określenie wiarygodnych szacunków dotyczących ilości i wartości budżetu sprzedaży jednostka amortyzuje wartość tych projektów metodą naturalną, proporcjonalnie do zrealizowanej sprzedaży. Amortyzacja związana z nakładami na prace rozwojowe prezentowana jest w pozycji koszt wytworzenia sprzedanych produktów i usług w sprawozdaniu z całkowitych dochodów.

Wycena na dzień przyjęcia

Wartość początkową wartości niematerialnych stanowi cena nabycia lub koszt wytworzenia.

Niezakończone prace rozwojowe wycenia się w wysokości kosztów dających się przypisać do prowadzonych projektów.

Wycena po początkowym ujęciu

Na dzień bilansowy wartości niematerialne wycenia się według cen nabycia pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne lub umorzeniowe, a także o odpisy z tytułu utraty wartości.

Amortyzacja

a. Wartości niematerialne

Spółka stosuje liniową metodę amortyzacji wartości niematerialnych. Wartości niematerialne o wartości początkowej powyżej 500 zł amortyzowane są w oparciu o stawki ustalone na podstawie szacowanego okresu ekonomicznej użyteczności. Wartości niematerialne o wartości początkowej do 500 zł amortyzowane są jednorazowo w miesiącu następującym po miesiącu przyjęcia do użytkowania.

Amortyzacja następuje począwszy od miesiąca następującego po miesiącu, w którym wartość niematerialną przyjęto do użytkowania.

Stawki amortyzacyjne ustala się z uwzględnieniem okresu ekonomicznej użyteczności wartości niematerialnych przyjmując, że dla nabytych wartości niematerialnych okres ten wynosi przeciętnie 2 lata. Okresy ekonomicznej użyteczności podlegają okresowej weryfikacji (nie rzadziej niż na koniec każdego roku obrotowego).

**b. Nakłady na prace rozwojowe**

Prace rozwojowe w toku nie są amortyzowane.

W momencie zakończenia prac i ujmowania nakładów związanych z realizacją danego projektu następuje przeksięgowanie nakładów z pozycji „prace rozwojowe w toku” na pozycję „prace rozwojowe zakończone”.

W przypadku prac rozwojowych zakończonych, dla projektów gdzie jest możliwe jest określenie wiarygodnych szacunków dotyczących ilości i wartości budżetu sprzedaży, Spółka amortyzuje wartość tych projektów metodą naturalną, proporcjonalnie do zrealizowanej sprzedaży. W przypadku pozostałych prac rozwojowych przyjęta jest liniowa metoda amortyzacji w przyjętym okresie ekonomicznej użyteczności, który wnosi przeciętnie od 2 do 7 lat.

Amortyzacja związana z pracami rozwojowymi zakończonymi prezentowana jest w pozycji koszt wytworzenia sprzedanych produktów i usług w sprawozdaniu z całkowitych dochodów.

Aktualizacja wartości niematerialnych z tytułu utraty wartości

Na każdy dzień bilansowy Spółka dokonuje przeglądu wartości bilansowych aktywów niematerialnych w celu stwierdzenia, czy nie występują przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Jeżeli stwierdzono istnienie takich przesłanek, szacowana jest wartość odzyskiwalna danego składnika aktywów, w celu ustalenia potencjalnego odpisu z tego tytułu. W sytuacji, gdy nie jest możliwe oszacowanie wartości odzyskiwalnej składnika aktywów, przeprowadza się analizę wartości odzyskiwalnej dla grupy aktywów generujących przepływy pieniężne, do której należy dany składnik aktywów. Jeśli możliwe jest wskazanie wiarygodnej i jednolitej podstawy alokacji, składniki majątku trwałego Spółki alokowane są do poszczególnych jednostek generujących przepływy pieniężne.

Po wprowadzeniu danej gry do sprzedaży Spółka dokonuje analizy spełnienia oczekiwanych efektów finansowych. Jeśli dana gra nie spełnia wymaganych przez Spółkę parametrów finansowych Spółka przeprowadza testy na utratę wartości i tworzy odpis aktualizujący dane aktyw. W prezentowanym okresie oraz w okresie porównawczym nie stwierdzono przesłanek utraty wartości aktywa.

RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE

Rzeczowe aktywa trwałe to środki trwałe:

- które są utrzymywane przez jednostkę gospodarczą w celu wykorzystania ich w procesie produkcyjnym lub przy dostawach towarów i świadczeniu usług, w celu oddania do używania innym podmiotom na podstawie umowy najmu lub w celach administracyjnych oraz
- którym towarzyszy oczekiwanie, iż będą wykorzystywane przez czas dłuższy niż jeden okres.

Wycena na dzień przyjęcia

Wartość początkową rzeczowych aktywów trwałych stanowi cena nabycia lub koszt wytworzenia.

Wycena po początkowym ujęciu

Na dzień bilansowy środki trwałe, z wyłączeniem gruntów, wycenia się według ceny nabycia lub kosztów wytworzenia pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne lub umorzeniowe, a także o odpisy z tytułu utraty wartości.

Grunt wyceniane są w cenie nabycia pomniejszonej o odpisy z tytułu utraty wartości.

Koszty poniesione po początkowym ujęciu (wprowadzeniu środka trwałego do użytkowania) takie jak koszty napraw, przeglądów, opłaty eksploatacyjne, wpływają na wynik finansowy okresu sprawozdawczego, w którym zostały poniesione. Koszty, w przypadku, których możliwe jest wykazanie, że powodują one zwiększenie oczekiwanych przyszłych korzyści ekonomicznych tytułu posiadania danego środka trwałego ponad korzyści przyjmowane pierwotnie, zwiększają wartość tego środka trwałego.

Zaliczki na poczet rzeczowych aktywów trwałych, środków trwałych w budowie wykazuje się w wysokości nominalnej, to jest w kwotach przekazanych dostawcom na poczet dokonanych zamówień.

Zaliczki na poczet środków trwałych, środków w budowie wykazuje się w wysokości nominalnej, tj. w kwotach przekazanych dostawcom na poczet dokonanych zamówień.

Amortyzacja

Metodę amortyzacji liniowej stosuje się do wszystkich rzeczowych aktywów trwałych, chyba, że zachodzą



przesłanki pozwalające uznać, że zastosowanie innej metody amortyzacji pozwoliłoby na rzetelniejsze odzwierciedlenie zarówno korzyści ekonomicznych czerpanych z danego środka trwałego jak i jego zużycia.

Amortyzacja następuje od pierwszego dnia miesiąca następującego po miesiącu oddania środka trwałego do użytkowania.

Przy ustalaniu okresu amortyzacji i rocznej stawki amortyzacyjnej dla rzeczowych aktywów trwałych o wartości powyżej 1 500 zł uwzględnia się szacowany okres użytkowania danego środka trwałego oraz jego wartość rezydualną po okresie ekonomicznej użyteczności.

Ujęte w ewidencji księgowej Spółki środki trwałe o wartości przekraczającej 1 500 zł amortyzowane są przy zastosowaniu stawek amortyzacyjnych wynikających z szacowanego okresu użytkowania, który dla poszczególnych grup wynosi:

- grunty, budynki i budowle: 5-10 lat, a w zakresie inwestycji w obcych środkach trwałych 10 lat,
- maszyny, urządzenia techniczne: 5,5 - 10 lat (w zakresie sprzętu komputerowego – 2-3 lata),
- środki transportu: 5 lat, a w zakresie środków nabytych, jako używane – 2,5 roku,
- inne środki trwałe: od 2 do 7 lat.

Poprawność stosowanych stawek amortyzacji rzeczowych aktywów trwałych jest okresowo (nie rzadziej niż na koniec każdego roku obrotowego) weryfikowana. Weryfikacja ta polega na analizie okresów użytkowania wszystkich środków trwałych kontrolowanych przez Spółkę. Zmiany stawek amortyzacyjnych dokonywane są od okresu, w którym stwierdzono zmianę okresu użytkowania.

Środki trwałe w budowie, podobnie jak prawo wieczystego użytkowania gruntów, nie są amortyzowane.

KOSZTY FINANSOWANIA ZEWNĘTRZNEGO

Koszty finansowania zewnętrznego (np. odsetki od kredytów i pożyczek oraz różnice kursowe korygujące odsetki od kredytów i pożyczek w walutach obcych), które można bezpośrednio przyporządkować nabyciu lub wytworzeniu składnika aktywów powiększają cenę nabycia lub koszt wytworzenia tego składnika.

LEASING

Spółka jako leasingobiorca

Dla każdej zawartej umowy Spółka podejmuje decyzję, czy umowa jest lub zawiera leasing. Leasing został zdefiniowany jako umowa lub część umowy, która przekazuje prawo do kontroli użytkowania zidentyfikowanego składnika aktywów (bazowy składnik aktywów) na dany okres w zamian za wynagrodzenie. W tym celu analizuje się trzy podstawowe aspekty:

- czy umowa dotyczy zidentyfikowanego składnika aktywów, który albo jest wyraźnie określony w umowie lub też w sposób dorozumiany w momencie udostępnienia składnika aktywów Spółce,
- czy Spółka ma prawo do uzyskania zasadniczo wszystkich korzyści ekonomicznych z użytkowania składnika aktywów przez cały okres użytkowania w zakresie określonym umową,
- czy Spółka ma prawo do kierowania użytkowaniem zidentyfikowanego składnika aktywów przez cały okres użytkowania.

W dacie rozpoczęcia Spółka ujmuje składnik aktywów z tytułu prawa do użytkowania i zobowiązanie z tytułu leasingu. Prawo do użytkowania jest pierwotnie wyceniane w cenie nabycia składającej się z wartości początkowej zobowiązania z tytułu leasingu, początkowych kosztów bezpośrednich, szacunku kosztów przewidywanych w związku z demontażem bazowego składnika aktywów i opłat leasingowych zapłaconych w dacie rozpoczęcia lub przed nią, pomniejszonych o zachęty leasingowe.

Spółka amortyzuje prawa do użytkowania metodą liniową od daty rozpoczęcia do końca okresu użytkowania prawa do użytkowania lub do końca okresu leasingu, w zależności od tego, która z tych dat jest wcześniejsza. Jeśli występują ku temu przesłanki, prawa do użytkowania poddaje się testom na utratę wartości zgodnie z MSSF 36.

Na dzień rozpoczęcia Spółka wycenia zobowiązanie z tytułu leasingu w wartości bieżącej opłat leasingowych pozostających do zapłaty z wykorzystaniem stopy procentowej leasingu, jeśli można ją łatwo ustalić. W przeciwnym wypadku stosuje się krańcową stopę procentową leasingobiorcy.

Opłaty leasingowe uwzględniane w wartości zobowiązania z tytułu leasingu składają się ze stałych opłat leasingowych, zmiennych opłat leasingowych zależnych od indeksu lub stawki, kwot oczekiwanych do



zapłaty jako gwarantowana wartość końcowa oraz płatności z tytułu opcji wykonania kupna, jeśli ich wykonanie jest racjonalnie pewne.

W kolejnych okresach zobowiązanie z tytułu leasingu jest pomniejszane o dokonane spłaty i powiększane o naliczone odsetki. Wycena zobowiązania z tytułu leasingu jest aktualizowana w celu odzwierciedlenia zmian umowy oraz ponownej oceny okresu leasingu, wykonania opcji kupna, gwarantowanej wartości końcowej lub opłat leasingowych zależnych od indeksu lub stawki. Co do zasady aktualizacja wartości zobowiązania jest ujmowana jako korekta składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania.

Spółka stosuje dopuszczone standardem praktyczne rozwiązania dotyczące leasingów krótkoterminowych oraz leasingów, w których bazowy składnik aktywów jest niskiej wartości. W odniesieniu do takich umów zamiast ujmować aktywa z tytułu prawa do użytkowania i zobowiązania z tytułu leasingu, opłaty leasingowe ujmuje się w wyniku metodą liniową w trakcie okresu leasingu.

AKTYWA FINANSOWE

Na dzień nabycia Spółka wycenia aktywa finansowe w wartości godziwej, czyli najczęściej według wartości godziwej uiszczonej zapłaty. Koszty transakcji Spółka włącza do wartości początkowej wyceny wszystkich aktywów finansowych, poza kategorią aktywów wycenianych w wartości godziwej poprzez wynik. Wyjątkiem od tej zasady są należności z tytułu dostaw i usług, które Spółka wycenia w ich cenie transakcyjnej w rozumieniu MSSF 15, przy czym nie dotyczy to tych pozycji należności z tytułu dostaw i usług, których termin płatności jest dłuższy niż rok i które zawierają istotny komponent finansowania zgodnie z definicją z MSSF 15. Dla celów wyceny po początkowym ujęciu, aktywa finansowe inne niż instrumenty pochodne zabezpieczające, Spółka klasyfikuje z podziałem na:

- aktywa finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie,
- aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody,
- aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy oraz
- instrumenty kapitałowe wyceniane w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody.

Kategorie te określają zasady wyceny na dzień bilansowy oraz ujęcie zysków lub strat z wyceny w wyniku finansowym lub w pozostałych całkowitych dochodach. Spółka dokonuje klasyfikacji aktywów finansowych do kategorii na podstawie przyjętego modelu biznesowego w zakresie zarządzania aktywami finansowymi oraz wynikających z umowy przepływów pieniężnych charakterystycznych dla składnika aktywów finansowych.

Składnik aktywów finansowych wycenia się w zamortyzowanym koszcie, jeżeli spełnione są oba poniższe warunki (i nie zostały wyznaczone w momencie początkowego ujęcia do wyceny w wartości godziwej przez wynik):

- składnik aktywów finansowych jest utrzymywany zgodnie z modelem biznesowym, którego celem jest utrzymywanie aktywów finansowych dla uzyskania przepływów pieniężnych wynikających z umowy,
- warunki umowy dotyczącej składnika aktywów finansowych powodują powstawanie w określonych terminach przepływów pieniężnych, które są wyłącznie spłatą kwoty głównej i odsetek od wartości nominalnej pozostałej do spłaty.

Do kategorii aktywów finansowych wycenianych w zamortyzowanym koszcie Spółka zalicza:

- środki pieniężne i ich ekwiwalenty,
- należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności (z wyłączeniem tych, dla których nie stosuje się zasad MSSF 9).

Wymienione klasy aktywów finansowych prezentowane są w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w podziale na aktywa długoterminowe i krótkoterminowe pozycjach „Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności” oraz „Środki pieniężne i ich ekwiwalenty”. Wycena krótkoterminowych należności odbywa się w wartości wymagającej zapłaty ze względu na nieznaczące efekty dyskonta.

Straty z tytułu utraty wartości aktywów finansowych wycenianych w zamortyzowanym koszcie pomniejszone o zyski z tytułu odwrócenia odpisów aktualizujących Spółka ujmuje w wyniku w pozycji „Odpis z tytułu oczekiwanych strat kredytowych”. Zyski i straty powstałe w związku z wyłączeniem aktywów należących do tej kategorii ze sprawozdania z sytuacji finansowej Spółka ujmuje w wyniku w pozycji „Zysk (strata) z zaprzestania ujmowania aktywów finansowych wycenianych w zamortyzowanym koszcie”.



Pozostałe zyski i straty z aktywów finansowych ujmowane w wyniku, w tym różnice kursowe, prezentowane są jako przychody lub koszty finansowe.

Składnik aktywów finansowych wycenia się w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody, jeżeli spełnione są oba poniższe warunki:

- składnik aktywów finansowych jest utrzymywany zgodnie z modelem biznesowym, którego celem jest zarówno otrzymywanie przepływów pieniężnych wynikających z umowy, jak i sprzedaż składników aktywów finansowych,
- warunki umowy dotyczącej składnika aktywów finansowych powodują powstawanie w określonych terminach przepływów pieniężnych, które są wyłącznie spłatą kwoty głównej i odsetek od wartości nominalnej pozostałej do spłaty.

W okresie sprawozdawczym Spółka nie posiadała aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody.

Składnik aktywów finansowych wycenia się w wartości godziwej przez wynik, jeżeli nie spełnia kryteriów wyceny w zamortyzowanym koszcie lub w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody oraz nie jest instrumentem kapitałowym wyznaczonym w momencie początkowego ujęcia do wyceny w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody.

Aktywa finansowe zaliczone do kategorii wycenianych w zamortyzowanym koszcie oraz wycenianych w wartości godziwej przez pozostałe całkowite dochody ze względu na model biznesowy i charakter przepływów z nimi związanych podlegają ocenie na każdy dzień bilansowy w celu ujęcia oczekiwanych strat kredytowych, niezależnie od tego, czy wystąpiły przesłanki utraty wartości. Sposób dokonywania tej oceny i szacowania odpisów z tytułu oczekiwanych strat kredytowych różni się dla poszczególnych klas aktywów finansowych:

- Dla należności z tytułu dostaw i usług Spółka stosuje uproszczone podejście zakładające kalkulację odpisów z tytułu oczekiwanych strat kredytowych dla całego okresu życia instrumentu. Szacunki odpisów są dokonywane na zasadzie zbiorowej, a należności zostały pogrupowane według okresu przeterminowania. Szacunek odpisu jest oparty przede wszystkim o historycznie kształtujące się przeterminowania i powiązanie zalegania z faktyczną spłacalnością z ostatnich 5 lat, z uwzględnieniem dostępnych informacji dotyczących przyszłości.
- W odniesieniu do pozostałych klas aktywów, w przypadku instrumentów, dla których wzrost ryzyka kredytowego od pierwszego ujęcia nie był znaczący lub ryzyko jest niskie, Spółka zakłada ujęcie w pierwszej kolejności strat z niewykonania zobowiązania dla okresu kolejnych 12 miesięcy. Jeśli wzrost ryzyka kredytowego od momentu jego początkowego ujęcia był znaczny, ujmuje się straty odpowiednie dla całego życia instrumentu.

W wyniku indywidualnej analizy, w sytuacji gdy mimo przeterminowania należności powyżej 360 dni, Spółka posiada wiarygodną i popartą dokumentami deklarację płatności kontrahenta, odpis może nie zostać utworzony. Aktywa finansowe są spisywane w całości gdy Spółka wyczerpie praktycznie wszystkie możliwości działania w zakresie ściągnięcia należności i uzna, że nie ma już racjonalnych podstaw do oczekiwania, iż należność uda się odzyskać. Zazwyczaj następuje to, gdy składnik aktywów jest przeterminowany ponad 360 dni.

JEDNOSTKI STOWARZYSZONE

Jednostki stowarzyszone to wszelkie jednostki, na które Spółka wywiera znaczący wpływ, lecz których nie kontroluje ani nie współkontroluje, co zwykle towarzyszy posiadaniu od 20% do 50% praw głosu. Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych początkowo ujmowane wg. kosztu, a następnie wycenia się metodą praw własności.

Zgodnie z metodą praw własności, inwestycje wyceniane są tak, aby ująć udział Spółki w wyniku oraz w zmianach innych całkowitych dochodów jednostki, w której dokonano inwestycji, dotyczących okresu po nabyciu. Dywidendy otrzymane lub należne od jednostek stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięć wykazywane są jako zmniejszenie wartości bilansowej inwestycji.

Gdy udział Spółki w stratach inwestycji wycenianej metodą praw własności jest równy albo przekracza jej udział w danej jednostce (zawierający wszystkie pozostałe niezabezpieczone należności długoterminowe), Spółka nie ujmuje dalszych strat, chyba że zaciągnęła zobowiązania lub dokonała płatności w imieniu jednostki.



Niezrealizowane zyski na transakcjach pomiędzy Spółką, a jej jednostkami stowarzyszonymi i wspólnymi przedsięwzięciami są eliminowane w stopniu odzwierciedlającym udziały Spółki w tych jednostkach. Niezrealizowane straty również są eliminowane, chyba że transakcja dostarcza dowodu na utratę wartości przenoszonego składnika aktywów. Tam, gdzie było to konieczne, zasady rachunkowości inwestycji wycenianych metodą praw własności zostały zmienione tak, aby były zgodne z zasadami rachunkowości Spółki.

ŚRODKI PIENIĘŻNE I ICH EKWIWALENTY

Środki pieniężne i ich ekwiwalenty obejmują środki pieniężne w kasie, depozyty bankowe płatne na żądanie, inne krótkoterminowe inwestycje z pierwotnym terminem wymagalności do trzech miesięcy od dnia ich założenia, otrzymania, nabycia lub wystawienia oraz o dużej płynności (również dla celów sprawozdania z przepływów pieniężnych). Środki pieniężne wycenia się w wysokości zamortyzowanego kosztu przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej. Na dzień bilansowy wyrażone w walucie obcej pozycje pieniężne przelicza się przy zastosowaniu kursu zamknięcia tj. po średnim kursie NBP ustalonym dla danej waluty na dzień bilansowy, odnosząc różnice kursowe na przychody lub koszty finansowe.

KAPITAŁY

Kapitał podstawowy wyceniany jest według wartości nominalnej. Pozostałe kapitały obejmują zyski z lat poprzednich, wykorzystywane zgodnie ze statutem Spółki. Niepodzielony wynik finansowy obejmuje niepodzielone zyski/niepokryte straty z lat ubiegłych oraz wynik finansowy roku bieżącego.

PŁATNOŚCI W FORMIE AKCJI

Spółka oferuje program wynagrodzeń, w ramach którego pracownicy etatowi i pracownicy prowadzący działalność na własny rachunek otrzymują opcje (warranty) uprawniające ich do zakupu akcji Spółki. Spółka wycenia wartość godziwą otrzymanych usług poprzez odniesienie do wartości godziwej przyznanych instrumentów kapitałowych. Wartość godziwą instrumentów kapitałowych określa się na dzień przyznania tych instrumentów przy użyciu modelu wyceny opcji. Wartość godziwa opcji przyznawanych na podstawie programu opcji wykazywana jest jako koszt świadczeń pracowniczych i równocześnie ujmowane jest odpowiednie zwiększenie kapitałów własnych. Całkowita kwota podlegająca ujęciu w kosztach zostaje określona przez odniesienie do wartości godziwej przyznanych opcji z uwzględnieniem wszelkich warunków rynkowych (na przykład ceny akcji jednostki). Całkowity koszt wykazywany jest przez okres nabywania uprawnień, tj. okres, w którym muszą zostać spełnione wszystkie określone warunki nabycia uprawnień. Na koniec każdego okresu sprawozdawczego jednostka dokonuje rewizji poczynionych szacunków odnośnie do oczekiwanej liczby opcji, do których uprawnienia zostaną nabyte w następstwie spełnienia warunków nabywania uprawnień mających charakter nierynkowy.

Kapitał z wyceny opcji obejmuje wycenę warrantów subskrypcyjnych zarówno w części objętej jak i nieobjętej przez uprawnionych.

ZOBOWIĄZANIA FINANSOWE

Zobowiązania finansowe wykazywane są w następujących pozycjach sprawozdania z sytuacji finansowej:

- zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek
- zobowiązania z tytułu leasingu (poza MSSF 9),
- zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania.

Na dzień nabycia Spółka wycenia zobowiązania finansowe w wartości godziwej, czyli najczęściej według wartości godziwej otrzymanej kwoty. Koszty transakcji Spółka włącza do wartości początkowej wyceny wszystkich zobowiązań finansowych, poza kategorią zobowiązań wycenianych w wartości godziwej poprzez wynik.

Po początkowym ujęciu zobowiązania finansowe wyceniane są w zamortyzowanym koszcie z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej. Wyjątek stanowią zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu lub wyznaczone jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy – w prezentowanym okresie takie zobowiązania nie wystąpiły.

Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu dostaw i usług wyceniane są w wartości wymagającej zapłaty ze względu na nieznaczące efekty dyskonta.

Zyski i straty z wyceny zobowiązań finansowych ujmowane są w wyniku finansowym w działalności finansowej.



DOTACJE

Dotacje ujmowane są w wartości godziwej, przy uzasadnionej pewności, że dotacja zostanie uzyskana, a wszystkie związane z nią warunki zostaną spełnione. Dotacja dotycząca pozycji kosztów ujmowana jest, jako przychód współmiernie do finansowanych kosztów. Dotacja dotycząca pozycji aktywów ujmowana jest, jako rozliczenia międzyokresowe przychodów i rozliczana, jako przychód proporcjonalnie do szacowanego okresu ich ekonomicznej użyteczności (okresu amortyzacji dofinansowanych prac rozwojowych).

AKTYWA Z TYTUŁU ODROZONEGO PODATKU DOCHODOWEGO

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego są obliczane w związku z występowaniem ujemnych różnic przejściowych między wartością księgową aktywów i pasywów a ich wartością podatkową. Pozycję tę ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują zmniejszenie podstawy opodatkowania.

REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA

Rezerwy to zobowiązania, których kwota lub termin zapłaty nie są pewne.

Rezerwy tworzy się, gdy:

- na jednostce ciąży obecny obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych,
- prawdopodobne jest, że wypełnienie obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne,
- można dokonać wiarygodnie szacunku kwoty tego obowiązku.

Ujmowana kwota rezerwy odzwierciedla możliwie najdokładniejszy szacunek kwoty wymaganej do rozliczenia bieżącego zobowiązania na dzień bilansowy, z uwzględnieniem ryzyka i niepewności związanej z tym zobowiązaniem. W przypadku wyceny rezerwy metodą szacunkowych przepływów pieniężnych koniecznych do rozliczenia bieżącego zobowiązania, jej wartość bilansowa odpowiada wartości bieżącej tych przepływów (w przypadku, gdy wpływ pieniądza w czasie jest istotny). Jeśli zachodzi prawdopodobieństwo, że część lub całość korzyści ekonomicznych wymaganych do rozliczenia rezerwy będzie można odzyskać od strony trzeciej, należność tę ujmuje się, jako składnik aktywów, jeśli prawdopodobieństwo odzyskania tej kwoty jest odpowiednio wysokie i da się ją wiarygodnie wycenić.

Spółka tworzy rezerwy na odprawy emerytalne i nagrody jubileuszowe metodami zbliżonymi do aktuarialnych, uwzględniając zestawienie pracowników na ostatni dzień roku obrotowego w podziale na przedziały wiekowe i oszacowane prawdopodobieństwo otrzymania świadczenia.

Rezerwę na niewykorzystane urlopy Spółka tworzy mnożąc ilość niewykorzystanych dni urlopu poprzez koszt dzienny wynagrodzenia każdego z pracowników.

PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY

Zgodnie z MSSF 15 „Przychody z umów z klientami”, przychody ujmuje się w kwocie wynagrodzenia, które zgodnie z oczekiwaniami jednostki, przysługuje jej w zamian za przekazanie przyrzeczonych dóbr lub usług klientowi. Standard ustanawia tzw. „Model Pięciu Kroków” rozpoznawania przychodów wynikających z umów z klientami:

1. Identyfikacja umów z klientami,
2. Identyfikacja poszczególnych zobowiązań do wykonania świadczeń,
3. Określenie ceny transakcyjnej,
4. Alokację ceny transakcyjnej do poszczególnych zobowiązań do wykonania świadczeń,
5. Ujęcie przychodu w momencie realizacji zobowiązania wynikającego z umowy.

Przychody z umów z klientami ujmowane są w momencie spełnienia przez Spółkę zobowiązania do wykonania świadczenia, poprzez przekazanie przyrzonego towaru lub usługi klientowi.

Zasady ujmowania przychodów z poszczególnych rodzajów działalności operacyjnej Spółki są następujące:

a. Sprzedaż praw do dystrybucji gier



Spółka udziela praw do dystrybucji wytworzonych przez siebie gier ich dystrybutorom. Właścicielem praw do kodu informatycznego pozostaje Spółka. Podstawą do rozpoznania przychodu są wpływy ze sprzedaży gier realizowane przez dystrybutora. Przychody te zależą od wielkości sprzedaży zrealizowanej przez dystrybutora do gracza w danym momencie przypadającym na okres sprawozdawczy. Przychód ze sprzedaży danego produktu jest ujmowany w okresie sprzedaży na podstawie raportów sprzedaży do odbiorców końcowych przedstawianych przez dystrybutorów gier. Przychody ujmowane są w wartości godziwej zapłaty otrzymanej lub należnej, po pomniejszeniu o przewidywane rabaty, zwroty klientów i podobne pomniejszenia, w tym podatek od towarów i usług VAT oraz inne podatki związane ze sprzedażą.

b. Tworzenie gier i sprzedaż praw do dystrybucji gier

Spółka zawiera umowy na wytworzenie gry zgodnie ze specyfikacją dostarczoną przez dystrybutora gier oraz jednocześnie udziela dystrybutorowi praw do dystrybucji wytworzonych przez siebie gier. Właścicielem praw do kodu informatycznego pozostaje Spółka. Podstawą do rozpoznania przychodu są zrealizowane prace mierzone na bazie zdefiniowanych w umowie tzw. kamieni milowych. Przychody podlegają oszacowaniu na każdy dzień bilansowy według najlepszych dostępnych szacunków i są korygowane o możliwe do przewidzenia korekty, bonusy.

Po wytworzeniu gry Spółka posiada również prawo do udziału we wpływach z jej sprzedaży realizowane przez dystrybutora. Przychody te zależą od wielkości sprzedaży zrealizowanej przez dystrybutora do gracza w danym momencie przypadającym na okres sprawozdawczy. Przychód ze sprzedaży danego produktu jest ujmowany w okresie sprzedaży nie wcześniej niż po dostarczeniu materiałów umożliwiających rozpoczęcie faktycznej dystrybucji ukończonej gry, na podstawie raportów sprzedaży do odbiorców końcowych przedstawianych przez dystrybutorów gier. Przychody ujmowane są w wartości godziwej zapłaty otrzymanej lub należnej, po pomniejszeniu o przewidywane rabaty, zwroty klientów i podobne pomniejszenia, w tym podatek od towarów i usług VAT oraz inne podatki związane ze sprzedażą.

c. Sprzedaż wirtualnych dóbr w grach w modelu mikrotransakcji

Według przeprowadzonych analiz MSSF 15 ma wpływ na moment ujęcia przychodów z tytułu sprzedaży wirtualnych dóbr w ramach gier F2P z wbudowanymi opcjonalnymi mikropłatnościami, do jakich należą produkty Spółki. Wpływ ten wynika przede wszystkim z konieczności przeprowadzenia przewidzianej przez standard analizy, czy zobowiązania do wykonania świadczeń wynikających z umów z klientami będą spełniane w miarę upływu czasu, czy też zostaną spełnione w określonym momencie. Co do zasady wirtualne dobra oferowane w grach Spółki dzieli się na dwie główne kategorie: trwałe (durable virtual goods, które w ramach normalnego użycia w wirtualnym świecie nie zużywają się, a gracz może ich używać, jak długo gra) oraz konsumowalne (consumable virtual goods, które zużywają się w ramach ich normalnego użycia w wirtualnym świecie). Przychód ze sprzedaży pierwszych rozpoznaje się w czasie, bazując na statystykach z gry, np. na długości życia danego dobra, przychód z drugiej kategorii rozpoznaje się w momencie lub w miarę zużycia. W odniesieniu do przychodów ze sprzedaży waluty wirtualnej stosuje się model ich rozpoznawania w momencie zużycia przez użytkownika. Mając na uwadze powyższe Spółka przeprowadziła analizę struktury sprzedawanych wirtualnych dóbr oraz statystyk ich zużycia, a także rotacji wirtualnej waluty i nie stwierdziła materialnego wpływu zastosowania MSSF 15 na wynik Spółki. Wobec tego Zarząd Spółki podjął decyzję o nie rozliczaniu przychodów z ich sprzedaży w czasie. W ocenie wpływu standardu na sprawozdanie finansowe Spółki stwierdzono, że niezależnie od przyjętego modelu rozliczania przychodów dla obecnej mechaniki i statystyk gier produkowanych przez Spółkę wpływ nowego standardu na moment ujęcia przychodów jest nieistotny. Należy jednak mieć na uwadze fakt, że Spółka produkuje nowe gry znajdujące się w fazie rozwoju i testów, przez co ocena ta może ulec zmianie w przyszłości. W przypadku stwierdzenia przez Spółkę, iż w wyniku rozwoju produktu powstaną materialne przesłanki do rozliczania przychodów z mikrotransakcji w czasie, stosowne wartości będą ujmowane w pozycji Rozliczenia międzyokresowe przychodów.

d. Wynagrodzenie zlecniodawcy a wynagrodzenie pośrednika

Zgodnie z regulacjami standardu należy rozważyć, czy w przypadku gdy w dostarczanie dóbr lub usług klientowi zaangażowany jest inny podmiot, charakter przyrzeczenia jednostki stanowi zobowiązanie do wykonania świadczenia polegającego na dostarczeniu określonych dóbr lub usług (w tym przypadku jednostka jest zlecniodawcą), czy też na zleceniu innemu podmiotowi dostarczenia tych dóbr lub usług (w tym przypadku jednostka jest pośrednikiem). Jednostka jest zlecniodawcą, jeśli sprawuje kontrolę nad



przysiężonym dobrem lub usługą przed ich przekazaniem klientowi. Jednostka występująca w umowie jako zleceniodawca może sama wypełnić zobowiązanie do wykonania świadczenia i ujmuje przychody w kwocie wynagrodzenia brutto, do którego będzie uprawniona w zamian za przekazane dobra lub usługi. Jednostka działa jako pośrednik, jeśli jej zobowiązanie do wykonania świadczenia polega na zapewnieniu dostarczenia dóbr lub usług przez inny podmiot. Jeśli jednostka będąca pośrednikiem wypełnia zobowiązanie do wykonania świadczenia, ujmuje przychody w kwocie jakiegokolwiek opłaty lub prowizji, do której – zgodnie z oczekiwaniem jednostki – będzie uprawniona w zamian za zapewnienie dostarczenia dóbr lub usług przez inny podmiot. Powyższe rozważania mają znaczenie w odniesieniu do przychodów osiągniętych przez Spółkę w ramach swoich kanałów sprzedaży, gdzie dochodzi do dystrybucji treści cyfrowych od podmiotów trzecich. W ramach prowadzonej działalności zawierane są umowy z użytkownikami we własnym imieniu i na własny rachunek, oparte o prawo dystrybucji treści cyfrowych do użytkowników końcowych. Posiadając pliki składające się na sprzedawane produkty Spółka sprawuje nad nimi kontrolę i samodzielnie udostępnia je użytkownikom w ramach procesu sprzedaży. Już więc te elementy wskazują, że charakter przysiężenia stanowi zobowiązanie do wykonania świadczenia polegającego na dostarczeniu określonych usług, a nie na zleceniu innemu podmiotowi dostarczenia tych dóbr lub usług. Spółka jest więc zleceniodawcą, a nie pośrednikiem. Ponadto za uznaniem takiego charakteru działalności Spółki jako zleceniodawcy, a nie pośrednika, przemawia fakt:

- ponoszenia odpowiedzialności wynikającej z przepisów dotyczących ochrony praw konsumentów,
- ponoszenie ryzyka kredytowego w odniesieniu do kwoty należnej od klienta,
- świadczenie wsparcia technicznego i ponoszenie odpowiedzialności za wady techniczne dostarczanego produktu,
- stosowanie programu dodatkowych korzyści w postaci kredytu, który klienci mogą zużyć na przyszłe zakupy (store credit), za wywiązanie się z warunków którego wyłącznie odpowiada Spółka.

e. Sprzedaż z prawem zwrotu

Zgodnie z MSSF 15 ze sprzedażą połączoną z prawem zwrotu mamy do czynienia w sytuacji, kiedy jednostka, przekazując klientowi kontrolę nad produktem, daje mu jednocześnie także prawo do zwrotu tego produktu. Zgodnie z regulacjami standardu prawo do zwrotu nie stanowi odrębnego obowiązku do wykonania zobowiązania. Potencjalne zwroty wpływają natomiast na zmienność przychodów, ponieważ wysokość uzyskanej ze sprzedaży kwoty zależy od wystąpienia przyszłych zdarzeń (zwrotów). Standard stanowi, że jednostka nie powinna ujmować przychodów ze sprzedaży w zakresie, w jakim spodziewa się otrzymania zwrotów.

Do określenia kwoty wynagrodzenia, jaka może podlegać zwrotowi standard pozwala stosować jedną z dwóch metod wyceny: metodę wartości oczekiwanej lub metodę najbardziej prawdopodobnej kwoty. Ustalając szacunkową kwotę zwrotów jednostka powinna wziąć pod uwagę wszystkie dostępne informacje, zarówno historycznej jak i dotyczące prognozowanej przyszłości. W związku z przewidywanymi zwrotami i związaną z tym utratą części przychodów jednostka ujmuje zobowiązanie z tytułu zwrotów w korespondencji ze zmniejszeniem odpowiednich przychodów w sprawozdaniu z całkowitych dochodów. Spółka stosuje politykę zwrotów, zgodnie z którą każdy nabywca ma prawo do zwrotu zakupionych gier, jeśli w ciągu 30 dni od zakupu gry pojawią się problemy techniczne albo błędy, których nie można rozwiązać i które nie pozwalają nabywcy ukończyć gry. Spółka dokonuje oszacowania liczby zwrotów stosując metodę najbardziej prawdopodobnej kwoty. Metoda ta opiera się na danych historycznych dotyczących zwrotów, na podstawie których obliczono wskaźnik średniej ilości zwrotów w okresie. Jeśli ilość zwrotów już zrealizowanych w danym okresie jest większa lub równa ilości zwrotów oszacowanej na podstawie wskaźnika średniej ilości zwrotów, Spółka nie dokonuje korekty wysokości sprzedaży. Na podstawie analiz danych historycznych Spółka dokonała oceny poziomu zwrotów i określiła, że poziom zwrotów jest poniżej 0,01% przychodów z danej gry.

Ponadto Spółka rozpoznaje obowiązek zwrotu gier związany z potencjalnymi nadużyciami oraz reklamacjami zgłoszonymi w ramach procesu obsługi płatności. W tym przypadku oszacowania potencjalnej liczby zwrotów dokonuje się na podstawie raportów otrzymanych od podmiotów będących dostawcami usług obsługi płatności elektronicznych. Dostawcy ci, po otrzymaniu zgłoszenia inicjującego proces reklamacji zakupu, przekazują Spółce raporty zawierające zestawienie kwestionowanych płatności, których finalny status zostanie potwierdzony w ciągu 90 dni. Ewentualny wpływ pierwszego zastosowania MSSF 15 Spółka



planowała ująć w saldzie początkowym wyniku z lat ubiegłych. Jednak wobec faktu, iż skalkulowane na dzień 1 stycznia 2018 roku kwoty aktywów i zobowiązań z tytułu zwrotów, ustalone zgodnie z nowymi regulacjami, nie są istotne, odstąpiono od korekty salda początkowego zysków zatrzymanych Spółki z tytułu wdrożenia MSSF 15.

KOSZTY DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ

Spółka sporządza rachunek wyników w układzie kalkulacyjnym z następującym podziałem kosztów działalności operacyjnej:

- **Koszty wytworzenia sprzedanych produktów i usług**

Spółka ujmuje w tym samym okresie w jakim są ujmowane przychody ze sprzedaży tych składników zgodnie z zasadą współmierności przychodów i kosztów. Spółka ujmuje w pozycji koszty wytworzenia usług koszty bezpośrednie i uzasadnioną część kosztów pośrednich związanych z utrzymaniem gier po ich premierze. W pozycji ujmowane są głównie: koszty utrzymania serwerów, koszty osobowe działów projektowych gier a także amortyzacja kosztów prac rozwojowych (gier) i amortyzacja sprzętu IT.

- **Koszty sprzedaży**

Koszty sprzedaży są to głównie koszty związane z reklamą, marketingiem i promocją gier oraz podatek u źródła i prowizje za pośrednictwo w realizacji transakcji potrącane przez agregatora płatności bądź sklep mobilny.

- **Koszty ogólnego zarządu**

Koszty ogólnego zarządu są to głównie koszty osobowe dotyczące Zarządu i działów okołoprojektowych, koszty związane z administracją oraz utrzymaniem funkcjonalności biura.

POZOSTAŁE PRZYCHODY I KOSZTY OPERACYJNE

Pozostałe przychody i koszty operacyjne obejmują ogół przychodów i kosztów niezwiązanych bezpośrednio ze zwykłą działalnością operacyjną, a wywierających wpływ na wynik finansowy.

PRZYCHODY I KOSZTY FINANSOWE

Przychody i koszty finansowe stanowią wynik operacji finansowych. Przychody finansowe obejmują otrzymane lub należne odsetki od środków na rachunkach bankowych, nadwyżkę dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi, dodatnią wyceną aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy (aktywa finansowe przeznaczone do obrotu). Koszty finansowe obejmują nadwyżkę ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi, zapłacone lub naliczone odsetki oraz prowizje bankowe, ujemną wyceną aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy (aktywa finansowe przeznaczone do obrotu).

OBOWIĄZKOWE OBCIĄŻENIE WYNIKU FINANSOWEGO

Obowiązkowym obciążeniem wyniku finansowego jest podatek dochodowy od osób prawnych oraz płatności z nim zrównane na podstawie odrębnych przepisów. Podatek dochodowy obejmuje część bieżącą i odroczoną. Ta ostatnia stanowi różnicę pomiędzy stanem rezerw i aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego na koniec i początek okresu sprawozdawczego z wyjątkiem tej różnicy, która została odniesiona na kapitał.

SEGMENTY DZIAŁALNOŚCI

Zakres informacji finansowych w sprawozdawczości dotyczącej segmentów działalności w Spółce określony jest w oparciu o wymogi MSSF 8. Działalność Spółki sumuje się według kryterium operacyjnego tj. dającego się wyodrębnić obszaru działalności Spółki, w ramach którego następuje świadczenie usług lub dostarczenie produktów, który podlega ryzyku i charakteryzuje się poziomem zwrotu poniesionych nakładów inwestycyjnych różnym od tych, które są właściwe dla innych segmentów operacyjnych oraz są wykorzystywane dla oceny wyników działalności segmentów operacyjnych i dystrybucji zasobów. Wynik segmentu jest ustalany na poziomie zysku operacyjnego. Przychody, wynik, aktywa i zobowiązania segmentów ustalane są przed dokonaniem wyłączeń transakcji pomiędzy segmentami, po eliminacji w ramach segmentu.



5. INFORMACJE DOTYCZĄCE SEGMENTÓW

Spółka w ramach swojej działalności wyodrębnia obszary, w ramach, których świadczone usługi lub dostarczane produkty oraz ponoszone koszty podlegają innemu poziomowi ryzyka i charakteryzują się innym poziomem zwrotu poniesionych nakładów inwestycyjnych różnym od tych, które są właściwe dla innych segmentów. Dla celów zarządczych w Spółce wydzielony jest jeden rodzaj działalności „Produkcja gier”, który to segment na ten moment jest równorzędny z całą Spółką.

6. DZIAŁALNOŚĆ ZANIECHANA

W prezentowanym okresie działalność zaniechana w Spółce nie wystąpiła.

7. DYWIDENDY

W okresie bieżącym i porównawczym nie wypłacono dywidendy.

8. TRANSAKCJE Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI

Na dzień bilansowy Spółka nie posiada żadnych jednostek zależnych i nie tworzy grupy kapitałowej. Wynagrodzenie należne członków Zarządu i organów nadzoru

	Premie	Z tytułu powołania	Z tytułu umów o współpracę	Razem
Zarząd Cherrypick Games S.A.	za okres 01.01.2025 - 30.09.2025			
Marcin Kwaśnica	-	63	70	133
Razem	-	63	70	133
	za okres 01.01.2024 - 31.12.2024			
Marcin Kwaśnica	-	84	227	311
Michał Sroczyński	-	53	113	166
Razem	-	137	340	477
Zarząd Cherrypick Games S.A.	za okres 01.01.2024 - 30.09.2024			
Marcin Kwaśnica	-	63	215	278
Michał Sroczyński	-	53	168	221
Razem	-	116	383	499

Wynagrodzenia należne

	Za okres 01.01.2025 - 30.09.2025	Za okres 01.01.2024 - 31.12.2024	Za okres 01.01.2024 - 30.09.2024
Rada Nadzorcza Cherrypick Games S.A.			
Tomasz Łukasz Gapiński	-	7	7
Marcin Droba	6	23	17
Artur Winiarski	8	33	24



Tomasz Litwiniuk	3	14	10
Artur Fal	3	14	10
Kay Gruenwoldt	3	7	4
Razem Rada Nadzorcza	23	98	72

Transakcje z członkami Zarządu i z organem nadzoru

	Zobowiązania spółki z tytułu wynagrodzenia wobec podmiotów powiązanych	Zobowiązania handlowe spółki wobec podmiotów powiązanych	Należności spółki od podmiotów powiązanych
na dzień 30.09.2025			
Zarząd	6	-	-
Rada Nadzorcza	76	-	-
Razem	82	-	-
na dzień 31.12.2024			
Zarząd	6	6	-
Rada Nadzorcza	53	-	-
Razem	59	6	-
na dzień 30.09.2024			
Zarząd	11	41	12
Rada Nadzorcza	18	-	-
Razem	29	41	12

Transakcje z małżonkami, rodzeństwem, wstępnymi, zstępnymi lub innymi bliskimi

Nie wystąpiły.

9. INFORMACJA NA TEMAT AKTYWNOŚCI W OBSZARZE ROZWIĄZAŃ INNOWACYJNYCH

Spółka na bieżąco monitoruje rozwijające się rozwiązania innowacyjne w obszarze gier wideo oraz sama realizuje projekty dofinansowane przez Narodowe Centrum Badań i Rozwoju. Na tej podstawie Spółka podejmuje decyzje w zakresie realizacji strategii działalności oraz na bieżąco podejmuje wewnętrzne inicjatywy mające na celu usprawnienie procesów developerskich.

10. INFORMACJA DOTYCZĄCA PROGNOZ WYNIKÓW

Emitent nie publikował prognoz wyników finansowych.

11. STAN REALIZACJI DZIAŁAŃ INWESTYCYJNYCH WSKAZANYCH W DOKUMENCIE INFORMACYJNYM

Nie dotyczy. Dokument informacyjny Emitenta nie zawierał informacji, o których mowa w § 10 pkt 13 a) Załącznika nr 1 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu.



12. ZDARZENIA PO DACIE BILANSU

Po dniu bilansowym wystąpiły następujące istotne zdarzenia, które będą miały wpływ na sytuację finansową Spółki oraz jej wynik finansowy:

- Zarząd Cherrypick Games S.A. („Emitent”) poinformował, że w dniu 1 października 2025 r. zawarł z Frozen District sp. z o.o. z siedzibą w Krakowie („Frozen District”) porozumienie o rozwiązaniu umowy wydawniczej z dnia 31 października 2024 r., której przedmiotem było określenie warunków współpracy pomiędzy stronami w zakresie opracowania oraz wydania gry wideo pod tytułem „Quartermaster” („Umowa”).

Strony zgodnie potwierdziły, że decyzja o rozwiązaniu Umowy wynika z oceny, iż na chwilę obecną projekt gry Quartermaster nie posiada wystarczającego potencjału komercyjnego, a jego wydanie w okresie najbliższych 12 miesięcy nie jest planowane. Strony zgodnie stwierdziły, że nie widzą możliwości dalszego inwestowania we wspólne przedsięwzięcie związane z tym projektem. Frozen District zapłacił Emitentowi wynagrodzenie za wszystkie kamienie milowe zgodnie z Umową. Emitent zrzekł się wobec Frozen District wszelkich roszczeń, w szczególności do udziału w przychodach ze sprzedaży gry Quartermaster („rev-share”) oraz zobowiązał się, że nie będzie dochodził w tym zakresie żadnych roszczeń wobec Frozen District.

Strony postanowiły, że Frozen District uprawniony jest do dokończenia, wydania oraz dystrybucji ww. gry, w tym także korzystając z zaangażowania podmiotów trzecich, a Emitent nie będzie rościć sobie z tego tytułu żadnych roszczeń.

- Zarząd Cherrypick Games S.A. („Spółka”) poinformował o zawarciu w dniu 30 października 2025 r. niewiążącego listu intencyjnego („List intencyjny”) z Loft Capital Ltd. z siedzibą w Road Town (Brytyjskie Wyspy Dziewicze) („Inwestor”), którego przedmiotem jest ustalenie warunków zaangażowania kapitałowego Inwestora poprzez emisję do 300.000 warrantów subskrypcyjnych zamiennych na akcje Spółki („Warranty subskrypcyjne”) oraz udzielenia pożyczki w wysokości 200.000 zł. Pożyczka ma być oprocentowana a jej spłata ma nastąpić do 12 miesięcy od dnia jej udzielenia.

Zawarcie umowy głównej będzie poprzedzone badaniem due diligence Spółki. Warunkiem inwestycji będzie m.in. pozytywny wynik due diligence Spółki, a także uzyskanie przez Spółkę odpowiednich zgód korporacyjnych.

Na mocy umowy głównej, Spółka ma zobowiązać się do niezawierania umów z żadnymi podmiotami innymi niż Inwestor, na finansowanie z wykorzystaniem papierów wartościowych o zmiennym współczynniku konwersji na kapitał, przez 6 miesięcy od daty zawarcia Listu intencyjnego, a w przypadku zawarcia umowy głównej do dnia upływu okresu obowiązywania umowy głównej. W przypadku pozyskania finansowania od zewnętrznego inwestora na finansowanie kapitałowe o zmiennej stopie procentowej, niebędącego stroną umowy głównej, Spółka zobowiązana będzie zapłacić karę umowną, której wysokość zostanie określona w umowie głównej. Powyższe postanowienia nie wyłączają możliwości pozyskiwania środków finansowych w inny sposób, w tym poprzez podniesienie kapitału w drodze emisji akcji, takie pozyskanie środków nie będzie skutkowało nałożeniem kary umownej.

Cena objęcia akcji w wyniku wykonania praw z warrantów będzie równa 90% najniższej dziennej średniej ceny ważonej wolumenem (VWAP) z 20 dni sesyjnych poprzedzających datę wykonania, z wyłączeniem dni sesyjnych, w których Inwestor sprzedał akcje stanowiące ponad 25% dziennego wolumenu obrotu. Warranty subskrypcyjne mają wygasać po upływie trzech lat od ich emisji.

Wiążące warunki zostaną określone w umowie głównej.

- Zarząd Cherrypick Games S.A. z siedzibą w Warszawie („Spółka”), poinformował o podjęciu w dniu 4 listopada 2025 r. decyzji o wyznaczeniu daty premiery gry „Angst: A Tale of Survival” (dalej również „Gra”) na platformie Steam na dzień 5 grudnia 2025 r. Cena Gry została ustalona na 7,99 USD.

Premiera „Angst: A Tale of Survival” stanowi kluczowy etap realizacji strategii rozwoju Spółki przedstawionej w raporcie bieżącym nr 1/2024 z dnia 22 stycznia 2024 r. Zarząd wskazuje, że Gra jest istotną pozycją w portfolio Spółki, a jej premiera może mieć istotny wpływ na wyniki finansowe Spółki w kolejnych okresach.

W kolejnych okresach Gra może być dostosowana na inne platformy sprzętowe i wydana w innych kanałach dystrybucyjnych.



„Angst: A Tale of Survival” to gra łącząca elementy gatunku survival z gameplayem “roguelite”, której istotnym elementem są intrygujące i angażujące zadania (questy).

13. KOMENTARZ EMITENTA NA TEMAT OKOLICZNOŚCI I ZDARZEŃ ISTOTNIE WPŁYWAJĄCYCH NA DZIAŁALNOŚĆ EMITENTA, JEGO SYTUACJĘ FINANSOWĄ I WYNIKI OSIĄGNIĘTE W III KWARTALE 2025 ROKU

W III kwartale 2025 r. Spółka kontynuowała działania związane z realizacją strategii rozszerzonej o produkcję multiplatformowych gier premium wydawanych na PC, Mac oraz konsole. W szczególności Spółka koncentrowała prace produkcyjne na grze „Angst: A Tale of Survival” (wcześniej funkcjonującej pod roboczą nazwą „Papillon”), której premierę na platformie Steam wyznaczono na dzień 5 grudnia 2025 r. Cena Gry została ustalona na 7,99 USD.

Premiera „Angst: A Tale of Survival” stanowi kluczowy etap realizacji strategii rozwoju Spółki przedstawionej w raporcie bieżącym nr 1/2024 z dnia 22 stycznia 2024 r. Zarząd wskazuje, że Gra jest istotną pozycją w portfolio Spółki, a jej premiera może mieć istotny wpływ na wyniki finansowe Spółki w kolejnych okresach. W kolejnych okresach Gra może być dostosowana na inne platformy sprzętowe i wydana w innych kanałach dystrybucyjnych.

„Angst: A Tale of Survival” to gra łącząca elementy gatunku survival z gameplayem “roguelite”, której istotnym elementem są intrygujące i angażujące zadania (questy).

W III kwartale 2025 r. Spółka realizowała produkcję gry o kodowej nazwie Projekt Q we współpracy z Frozen District. W dniu 1 października 2025 r. (zdarzenie pod dniem bilansowym) Spółka zawarła z Frozen District sp. z o.o. z siedzibą w Krakowie („Frozen District”) porozumienie o rozwiązaniu umowy wydawniczej z dnia 31 października 2024 r., której przedmiotem było określenie warunków współpracy pomiędzy stronami w zakresie opracowania oraz wydania gry wideo pod tytułem „Quartermaster” („Umowa”).

Strony zgodnie potwierdziły, że decyzja o rozwiązaniu Umowy wynika z oceny, iż na chwilę obecną projekt gry Quartermaster nie posiada wystarczającego potencjału komercyjnego, a jego wydanie w okresie najbliższych 12 miesięcy nie jest planowane. Strony zgodnie stwierdziły, że nie widzą możliwości dalszego inwestowania we wspólne przedsięwzięcie związane z tym projektem.

Frozen District zapłacił Emitentowi wynagrodzenie za wszystkie kamienie milowe zgodnie z Umową. Emitent zrzekł się wobec Frozen District wszelkich roszczeń, w szczególności do udziału w przychodach ze sprzedaży gry Quartermaster („rev-share”) oraz zobowiązał się, że nie będzie dochodził w tym zakresie żadnych roszczeń wobec Frozen District.

Strony postanowiły, że Frozen District uprawniony jest do dokończenia, wydania oraz dystrybucji ww. gry, w tym także korzystając z zaangażowania podmiotów trzecich, a Emitent nie będzie rościł sobie z tego tytułu żadnych roszczeń.

W trzecim kwartale Spółka kontynuowała także prace nad prototypem gry „Signal Station”, na który otrzymała dofinansowanie z programu CRPK w wysokości 290 tys. PLN.

W tle toczą się również działania związane z projektem Sniper at Work - trwają prace nad wersją demonstracyjną gry.

W III kwartale 2025 r. Spółka odnotowała przychody ze sprzedaży na poziomie 310 tys. zł, w porównaniu do 191 tys. zł przychodów w III kwartale 2024 r. EBIDTA (Earnings Before Interest, Depreciation, Tax and Amortization), czyli zysk z działalności operacyjnej powiększony o amortyzację, wyniósł 211 tys. zł na koniec III kwartału 2025 r., w porównaniu do 486 tys. zł na koniec III kwartału 2024 r. Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej osiągnęły wartość 6 tys. zł w III kwartale 2025 r. w porównaniu do -64 tys. zł w III kwartale 2024 r. Spółka dokonała w III kwartale nakładów inwestycyjnych na produkcję gier w wysokości 885 tys. zł, które były związane głównie z produkcją gry „Angst: A Tale of Survival”. Spółka odnotowała w III kwartale 2025 r. zysk netto w wysokości 84 tys. zł w porównaniu do 573 tys. zł straty netto w III kwartale 2024 r.



W przyszłych okresach Spółka planuje koncentrować się na dalszym rozwoju multi-platformowej gry „Angst: A Tale of Survival”, Sniperem oraz protytem do gry Signal Station” zgodnie z przyjętymi założeniami oraz kontynuować prace nad wydaniem starszych gier ze swojego portfolio na nowe platformy.

14. KAPITAŁ PODSTAWOWY, INFORMACJA O STRUKTURZE AKCJONARIATU EMITENTA

	Na dzień 30.09.2025	Na dzień 31.12.2024	Na dzień 30.09.2024
Kapitał podstawowy	204	204	204

Kapitał zakładowy Spółki wynosi 203 895 zł i dzieli się na 1 359 300 akcji, o wartości nominalnej po 0,15 zł każda, w tym 1 150 000 akcji zwykłych na okaziciela serii A, 103 500 akcji zwykłych na okaziciela serii B, 17 800 akcji zwykłych na okaziciela serii C, oraz 88 000 akcji zwykłych na okaziciela serii D.

Struktura akcjonariatu

Na dzień 30 września 2025 r. oraz na dzień publikacji niniejszego sprawozdania finansowego:

Akcjonariusz	Ilość akcji /głosów	% akcji	Wartość nominalna łącznie w zł
Marcin Kwaśnica	554 231	40,77%	83 135
Michał Sroczyński	281 387	20,70%	42 208
Marcin Zabielski (*)	69 074	5,08%	10 361
Pozostali	454 608	33,44%	68 191
Razem	1 359 300	100,00%	203 895

* stan posiadania akcji przez Pana Marcina Zabielskiego podano zgodnie z zawiadomieniem z dnia 24 kwietnia 2024 r.

Na dzień 30 czerwca 2025 r. oraz na dzień publikacji poprzedniego sprawozdania finansowego:

Akcjonariusz	Ilość akcji /głosów	% akcji	Wartość nominalna łącznie w zł
Marcin Kwaśnica	554 231	40,77%	83 135
Michał Sroczyński	281 387	20,70%	42 208
Marcin Zabielski (*)	69 074	5,08%	10 361
Pozostali	454 608	33,44%	68 191
Razem	1 359 300	100,00%	203 895

* stan posiadania akcji przez Pana Marcina Zabielskiego podano zgodnie z zawiadomieniem z dnia 24 kwietnia 2024 r.

15. LICZBA OSÓB ZATRUDNIONYCH PRZEZ EMITENTA

W tabeli poniżej przedstawiono informację dotyczące osób zatrudnionych w przeliczeniu na pełne etaty:

Na dzień 30.09.2025	Na dzień 31.12.2024	Na dzień 30.09.2024
------------------------	------------------------	------------------------



	Liczba osób	Liczba osób	Liczba osób
Zarząd	1	1	2
Pracownicy	1	5	8
Razem	2	6	10
Umowy zlecenia / umowy o dzieło	2	4	7

16. ZATWIERDZENIE SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

Niniejsze sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd w dniu 14 listopada 2025 roku.

Członkowie Zarządu:

Marcin Kwaśnica – Prezes Zarządu

Podmiot, któremu powierzono prowadzenie ksiąg rachunkowych oraz sporządzenie sprawozdania finansowego:

Forum Rachunkowości sp. z o.o.

Osoba sporządzająca sprawozdanie finansowe:

Piotr Bolmiński