



**RAPORT OKRESOWY
ZA III KWARTAŁ 2025
XTPL S.A. ORAZ GRUPY KAPITAŁOWEJ
XTPL**

25/11/2025

Szanowni Państwo, Drodzy Akcjonariusze oraz Inwestorzy,

przedstawiamy raport z kluczowymi informacjami dotyczącymi działalności XTPL w trzecim kwartale 2025 roku. Okres ten potwierdził rosnącą skalę naszego biznesu, wzmacniając fundamenty dalszego przyspieszania komercjalizacji technologii UPD (Ultra-Precise Dispensing) oferowanej globalnym producentom zaawansowanej elektroniki z całego świata celem efektywnego kosztowo i skalowalnego wytwarzania urządzeń nowej generacji.

Osiągnęliśmy najlepszy trzeci kwartał w historii XTPL pod względem wygenerowanych przychodów ze sprzedaży produktów i usług, które wyniosły 5,1 mln zł. Wynik ten, aktualnie wspierany przez zazwyczaj mocny czwarty kwartał, pozwala nam oczekiwać, że rezultat całego 2025 roku będzie wyższy niż w ubiegłym roku. Postępy w ewaluowanych projektach nakierowanych na kolejne wdrożenia przemysłowe, ich rosnąca liczba oraz zbliżanie się do startu komercjalizacji nowej linii biznesowej DPS+, budują pozytywny outlook na 2026 rok, w którym zamierzamy osiągnąć przychody istotnie wyższe od tegorocznych.

Nasze pierwsze historycznie wdrożenie przemysłowe, na linię produkcyjną czołowego producenta wyświetlaczy z Chin o rocznych przychodach przekraczających 20 mld dolarów, realizujemy od stycznia br. Na datę publikacji sprawozdania przekazaliśmy do bezpośredniego partnera, wiodącego chińskiego producenta maszyn do masowej produkcji wyświetlaczy FPD, już 5 modułów UPD, a w najbliższych tygodniach dostarczymy ostatnią sztukę z początkowej partii 6 zamówionych urządzeń. To oznacza, że wkrótce rozpoczniemy z partnerem rozmowy o kolejnej transzy modułów i harmonogramie dostaw na 2026 rok. Wszystkie dotychczasowe moduły spełniły oczekiwania klienta i udowadniają swoją przydatność na przemysłowej linii produkcyjnej, zmniejszając liczbę odrzuconych komponentów i minimalizując straty materiałowe.

Zgodnie z naszymi oczekiwaniami, pierwsze wdrożenie przemysłowe technologii XTPL wpływa pozytywnie na pozostałe ewaluowane projekty w pipeline oraz kreuje zupełnie nowe szanse biznesowe. Na przełomie września i października blisko dwukrotnie zwiększyliśmy liczbę projektów znajdujących się na ostatnim etapie ewaluacji, czyli poprzedzającym decyzję o wdrożeniu przemysłowym. Do grona trzech dotychczasowych partnerów, którzy zintegrowali już w prototypowej maszynie przemysłowej moduł UPD dostarczony przez XTPL i prowadzą finalne testy, dołączają kolejne dwa podmioty. Pierwszy to producent urządzeń przemysłowych do produkcji nowoczesnych wyświetlaczy oraz elementów półprzewodnikowych z Chin, z którym przeprowadziliśmy wstępną ewaluację w rekordowo krótkim czasie 3 miesięcy, wliczając w to m.in. site-visit, testy na próbkach klienta oraz spotkanie w siedzibie w Guangdong. Drugi to producent zautomatyzowanych maszyn przemysłowych do produkcji mikroelektroniki oraz półprzewodników dla sektorów automotive i elektroniki konsumenckiej z Hiszpanii, który wcześniej nabył nasze urządzenie DPS (Delta Printing System). W ten sposób nie tylko zwiększamy liczbę kolejnych potencjalnych kandydatów na drugie i kolejne wdrożenia przemysłowe, ale także wzmacniamy naszą obecność w obszarze wyświetlaczy i półprzewodników oraz otwieramy nowy obszar zastosowań w sektorze automotive i elektroniki konsumenckiej. Dywersyfikacja segmentów do których przymierzana jest nasza technologia, wraz z dywersyfikacją geograficzną – od Chin, Tajwanu i Korei Płd., przez USA i Europę – to sposób w jaki minimalizujemy ryzyka związane z adopcją naszej technologii przez globalny rynek zaawansowanej elektroniki nowej generacji.

Na datę publikacji sprawozdania wygenerowaliśmy w tym roku już 9 zamówień na urządzenia DPS, wyrównując rezultat z całego ubiegłego roku, a przed nami jeszcze kilka tygodni na dalsze zwiększenie tej liczby. To rezultat, który osiągnęliśmy pomimo istotnych perturbacji na kluczowym dla nas rynku USA, gdzie poza zawirowaniami z cłami, mamy wciąż do czynienia z zamrożeniem części dotacji wewnętrznych dla instytucji naukowych, a tamtejszy government shut-down okazał się najdłuższy w historii. Spodziewane zamówienia nie zostały jednak anulowane, a jedynie ich realizacja przesuwana się w czasie, co powinno dodatkowo wesprzeć wynik linii urządzeń DPS w przyszłym roku. Rok 2026 będzie za to kluczowy dla rozwoju naszej nowej linii biznesowej DPS+, która znajduje się w zaawansowanym etapie B+R i zbliżamy się do momentu przyjęcia pierwszych zamówień od klientów. To rozwiązanie przeznaczone do zastosowań profesjonalnych, adresujących niszę między modułami UPD, a standardowymi urządzeniami DPS, które dostarczyliśmy już do ponad 40 użytkowników na całym świecie. Nowy produkt, rozwijany według sugestii i zapotrzebowania zgłaszanego bezpośrednio przez zainteresowanych odbiorców, będzie przeznaczony do produkcji w modelu HMLV (High-Mix Low-Volume) w bardzo wyspecjalizowanych zastosowaniach. Cena jednostkowa urządzenia DPS+ plasuje się około dwukrotnie wyżej niż w przypadku standardowego DPS, a charakter klientów, z którymi prowadzimy rozmowy biznesowe, pozwala oczekiwać zakupu więcej niż pojedynczego egzemplarza. Spodziewamy się wysokiej kontrybucji tej linii biznesowej do wyników 2026 roku, a także kolejnych okresów.

W trzecim kwartale dokonaliśmy aktualizacji dotychczas realizowanych kierunków i przyjęliśmy Strategię na lata 2026–2028. Głównym czynnikiem przyjęcia nowych założeń, z których najważniejsze to przesunięcie celu osiągnięcia 100 mln zł sprzedaży komercyjnej z 2026 roku na 2028 rok, jest tempo rynkowej adopcji technologii XTPL. Zapotrzebowanie na precyzję druku oferowaną przez nasze autorskie rozwiązanie, czyli nanoszenie materiałów przewodzących z precyzją do 1 mikrometra, dopiero teraz zaczyna się szerzej otwierać, co odzwierciedla rozpoczęte wdrożenie przemysłowe w styczniu oraz rosnąca liczba projektów w pipeline na zaawansowanym etapie ewaluacji. Nowa Strategia wiąże się jednocześnie ze zidentyfikowaną luką kapitałową w pierwszej połowie 2026 roku na poziomie ok. 15–20 mln zł. XTPL prowadzi aktualnie cztery równoległe procesy, których celem jest zabezpieczenie finansowania na rok 2026, w którym oczekujemy komercjalizacji nowej linii biznesowej DPS+ oraz kolejnych wdrożeń przemysłowych, co umożliwi dalsze samodzielne finansowanie rozwoju Spółki. Te procesy to pozyskanie finansowania dłużnego od instytucji lub banków, środki dotacyjne z programów krajowych i zagranicznych, możliwość wejścia do spółki inwestora strategicznego na mniejszościowym pakiecie, a także podwyższenie kapitału i emisja akcji skierowana do rynku. Najbardziej prawdopodobny scenariusz to miks co najmniej dwóch z tych opcji, przy czym nie będą one uruchamiane jednocześnie. Ostateczny termin co do podjęcia wiążących decyzji może przesunąć się na pierwszy kwartał 2026 roku, co wynika z utrzymywanej przez nas dyscypliny kosztowej oraz wysokiego poziomu należności z tytułu dostaw i usług na bilansie w kwocie 5,0 mln zł, które w znacznym stopniu zasilą cash flow spółki w czwartym kwartale.

Obecnie jesteśmy dużo lepiej spozycjonowani do oczekiwań rynku, a wspierające nas globalne trendy związane z miniaturyzacją, AI czy zrównoważonym przemysłem, przyspieszają. Pokazują to zarówno badania, jak i wskazują bezpośrednio nasi klienci, mówiący, że presja ze strony ich odbiorców końcowych wymusza przyspieszenie generacyjnych zmian w elektronice. To zielone światło dla takich firm jak XTPL, które wcześniej nie zawsze były oczywistym partnerem dla dużych graczy, a dzisiaj to właśnie oni zapraszają nas do rozmów biznesowych. Fakt, że jesteśmy już partnerem dla znaczącej liczby zaawansowanych i globalnych producentów mikroelektroniki pokazuje, jak bardzo zmieniła się nasza pozycja rynkowa. Jeszcze niedawno byliśmy dla wielu z nich nowym i niesprawdzonym w przemysłowych warunkach podmiotem. Dziś mamy już rozpoczęte pierwsze komercyjne wdrożenie przemysłowe dla dużego chińskiego producenta wyświetlaczy, które otworzyło nam drzwi do kolejnych, coraz

poważniejszych projektów. W naszej branży staliśmy się obecnie jedyną firmą, która realizuje wdrożenie na skalę przemysłową, choć niektórzy konkurenci działają na rynku dłużej od nas. Zajęło nam to dekadę, bo firma została założona w 2015 roku, ale właśnie tak rozwija się deep tech i technologie przełomowe.

W 2026 rok wkroczymy jako organizacja znacznie silniejsza technologicznie, operacyjnie, a przede wszystkim biznesowo. Z osiągniętym pierwszym wdrożeniem przemysłowym, rekordową liczbą projektów w pipeline na zaawansowanym etapie ewaluacji i nowymi perspektywicznymi obszarami rozwoju, do których zaliczamy m.in. sektor obronny i zgłaszane nam zainteresowanie ze strony dużych grup zbrojeniowych wykorzystaniem technologii XTPL. Zbliżamy się do momentu, w którym efekty dotychczasowej pracy i poniesionych inwestycji, przełożą się na trwały wzrost skali działalności, umożliwiając realizację obecnie przyjętej strategii oraz kolejnych, jeszcze bardziej ambitnych, w przyszłości.

Na zakończenie Listu Zarządu pragniemy podziękować wszystkim naszym akcjonariuszom, klientom i partnerom za okazane zaufanie. Podziękowania kierujemy także do całego zespołu XTPL, cechującego się dużą dojrzałością technologiczną oraz biznesową, co pozwala nam budować we Wrocławiu firmę z globalnymi ambicjami jako wiodący przedstawiciel sektora deep tech w Polsce.

Z poważaniem,



Dr Filip Granek



Jacek Olszański

1.	INFORMACJE O RAPORCIE ORAZ SŁOWNICZEK POJĘĆ I SKRÓTÓW W NIM UŻYTYCH	6
2.	WYBRANE DANE FINANSOWE	9
3.	SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI XTPL S.A. ORAZ GRUPY KAPITAŁOWEJ XTPL S.A.	12
4.	AKCJONARIAT	63
5.	SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE	66
6.	SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE	81
7.	ZATWIERDZENIE DO PUBLIKACJI.....	97

1. INFORMACJE O RAPORCIE ORAZ SŁOWNICZEK POJĘĆ I SKRÓTÓW W NIM UŻYTYCH

XTPL Spółka Akcyjna z siedzibą we Wrocławiu, adres: ul. Legnicka 48E, 54-202 Wrocław, zarejestrowana w rejestrze przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem 0000619674 - Sąd Rejonowy dla Wrocławia Fabrycznej we Wrocławiu VI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego („XTPL”, „XTPL S.A.”, „Spółka”, „Jednostka”, „Jednostka Dominująca”, „Emitent”), Numer NIP: 9512394886, REGON: 361898062.

Na 30 września 2025 roku („**Dzień Bilansowy**”) kapitał zakładowy XTPL S.A. wynosił 264.987,70 zł i składał się z 2.649.877 akcji o wartości nominalnej 0,10 zł każda („**Akcje**”).

Ten dokument („**Raport**”) zawiera Sprawozdanie Zarządu XTPL S.A. z działalności Grupy Kapitałowej XTPL S.A. („**Grupa Kapitałowa**”, „**Grupa**”, „**Grupa XTPL**”, „**Grupa XTPL S.A.**”) i z działalności XTPL S.A. za III kwartał 2025 roku („**Sprawozdanie z działalności**”), jednostkowe i skonsolidowane sprawozdanie finansowe XTPL i Grupy Kapitałowej XTPL.

Grupa Kapitałowa obejmuje jednostkę dominującą oraz spółki zależne (XTPL Inc. z siedzibą w USA oraz TPL sp. z o.o. z siedzibą we Wrocławiu), nad którymi XTPL S.A. sprawuje całkowitą kontrolę („**Spółki Zależne**”, „**Jednostki Zależne**”, „**XTPL Inc.**”, „**TPL sp. z o.o.**”).

Źródłem danych w Raporcie, o ile nie wskazano inaczej, jest XTPL S.A. Dniem publikacji Raportu („**Data Raportu**”) jest dzień 25 listopada 2025 roku.

Przez skonsolidowane sprawozdanie finansowe w Raporcie rozumie się skonsolidowane sprawozdanie finansowe (obejmujące Spółkę i Spółki Zależne) za okres 1 lipca - 30 września 2025 roku sporządzone według Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzonych do stosowania w UE. Przez jednostkowe sprawozdanie finansowe w Raporcie rozumie się sprawozdanie finansowe Jednostki Dominującej za okres 1 lipca - 30 września 2025 roku („**Okres Sprawozdawczy**”) sporządzone według Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzonych do stosowania w UE.

„**GPW**” oznacza Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A.

„**KSH**” oznacza Ustawę z dnia 15 września 2000 r. Kodeks spółek handlowych.

„**Rozporządzenie w sprawie raportów bieżących i okresowych**” oznacza Rozporządzenie Ministra Finansów z dnia 6 czerwca 2025 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim.

„**Statut**” oznacza statut XTPL S.A. dostępny publicznie pod adresem: <https://ir.xtpl.com/pl/materialy/korporacyjne/>

„**Ustawa o ofercie publicznej**” oznacza Ustawę z dnia 29 lipca 2005 r. o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych.

„**Ustawa o rachunkowości**” oznacza Ustawę z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości.

Z uwagi na fakt, iż działalność XTPL S.A. ma dominujący wpływ na działalność Grupy Kapitałowej, informacje zaprezentowane w Sprawozdaniu z działalności odnoszą się zarówno do Spółki XTPL S.A. oraz Grupy Kapitałowej XTPL S.A., o ile nie wskazano inaczej.

Jeżeli nie podano inaczej, dane finansowe prezentowane są w tysiącach.

DEFINICJE

Ω (om) oznacza jednostkę rezystancji (oporu elektrycznego)

$\Omega/\square$ oznacza rezystancję na kwadrat, lub inaczej rezystancję powierzchniową

μm oznacza mikrometr, tj. jedną milionową metra (1 / 1 000 000 m)

nm oznacza nanometr, tj. jedną miliardową metra (1 / 1 000 000 000 m)

Adhezja oznacza tendencję różnych materiałów do przylegania do siebie

Aglomeracja cząstek oznacza łączenie drobnych cząstek w większe części

AMOLED (ang. active-matrix organic light-emitting diode) oznacza diodę OLED z aktywną matrycą

CAD (ang. computer aided design) oznacza projektowanie wspomagane komputerowo

CAGR oznacza kumulowany roczny wskaźnik wzrostu (ang. Compound Annual Growth Rate) - jest to średni wskaźnik rocznego wzrostu w badanym okresie, przy założeniu, że roczne wzrosty są dodawane do wartości bazy następnego okresu

Depozycja oznacza lokalne osadzanie materiału

Formulacja tuszu oznacza precyzyjną recepturę tuszu, nadającą mu pożądane właściwości fizyko-chemiczne

FHE (ang. Flexible Hybrid Electronics) oznacza układ elektroniczny wykonany na giętkim podłożu zawierający sztywne elementy elektroniczne, tzn. niepodatne na zginanie

FPD (ang. Flat-panel display) oznacza płaski wyświetlacz

IP (ang. Intellectual property) oznacza własność intelektualną i przemysłową

Konduktancja oznacza przewodność elektryczną, będącą odwrotnością rezystancji

Lepkość - własność fizyczna materiałów (płynów) charakteryzująca ich tarcie wewnętrzne podczas przepływu płynu (przykładowo woda jest cieczą mało lepłą, o wartości około 1 cP, a miód ma lepkość od 2 000 do 10 000 cP)

Materiał hydrofilowy oznacza skłonność materiału do przyciągania do siebie cząsteczek wody

Materiał hydrofobowy oznacza skłonność materiału do odpychania od siebie cząsteczek wody

Metoda addytywna oznacza dodawanie materiału w celu otrzymania określonej struktury i jest przeciwieństwem metody subtraktywnej polegającej na odejmowaniu materiału w celu otrzymania określonej struktury

mikro-LED (uLED, μ LED) - technologia płaskiego wyświetlacza oparta na półprzewodnikowych diodach elektroluminescencyjnych (LED), w których każdy z pikseli jest diodą LED o mikroskopijnym rozmiarze.

NDA (ang. non-disclosure agreement) oznacza umowę o zachowaniu poufności

ODR (ang. Open Defect Repair) oznacza naprawę defektów polegających na przerwaniu ścieżki przewodzącej w układzie elektronicznym

OLED (ang. organic light-emitting diode) oznacza diodę LED bazującą na materiale organicznym.

UPD (ang. ultra precise dispensing) oznacza technologię ultra precyzyjnego drukowania struktur rozwijaną przez Spółkę

PCB - płytką drukowaną wykonaną z materiału izolacyjnego z połączeniami elektronicznymi przeznaczona do montażu podzespołów elektronicznych

Proces spiekania oznacza wzajemne wiązanie się cząstek po podgrzaniu ich do temperatury niższej od potrzebnej do ich stopienia

Proof of concept oznacza jedną z pierwszych faz współpracy polegającej na realizację pomysłu danego przez klienta w celu udowodnienia jego działania

R&D (ang. Research and Development) oznacza badania i rozwój (B+R)

Rezystancja oznacza opór elektryczny

SEM (ang. Scanning electron microscope) oznacza skaningowy mikroskop elektronowy

Spiekanie Flash oznacza metodę utwardzania materiału z użyciem światła o wysokiej energii w czasie pojedynczych milisekund

TEA (ang. Technology Evaluation Agreement) oznacza umowę o ewaluację technologii

WYBRANE DANE FINANSOWE

2. WYBRANE DANE FINANSOWE

Zaprezentowane poniżej wybrane dane finansowe zawierają podstawowe dane liczbowe (w tysiącach złotych oraz przeliczone na euro) podsumowujące sytuację finansową Spółki i Grupy XTPL S.A.

Zastosowane kursy walut

Pozycje bilansowe przeliczono według kursu średniego euro ogłoszonego przez Narodowy Bank Polski, obowiązującego na Dzień Bilansowy.

Pozycje rachunku wyników i rachunku przepływów pieniężnych przeliczono według kursu średniego euro będącego średnią arytmetyczną średnich kursów euro ogłoszonych przez Narodowy Bank Polski i obowiązujących na ostatni dzień każdego zakończonego miesiąca.

Poniższa tabela zawiera kursy euro zastosowane do przeliczenia danych niniejszego sprawozdania.

kursy walut zastosowane w sprawozdaniu finansowym	2025 styczeń - wrzesień		2024 styczeń - wrzesień / grudzień	
	EUR	USD	EUR	USD
dla pozycji bilansowych	4,2692	3,6315	4,2730	4,1012
dla pozycji wynikowych i przepływów pieniężnych	4,2365	3,7851	4,3041	3,9634

2.1 Wybrane jednostkowe dane finansowe

Dane w tys.	1 styczeń - 30 wrzesień 2025		1 styczeń - 30 wrzesień 2024	
	PLN	EUR	PLN	EUR
Przychody netto ze sprzedaży produktów i usług	10 869	2 566	7 010	1 629
Przychody z tytułu dotacji	1 267	299	596	138
Zysk (strata) ze sprzedaży	-1 997	-471	-5 659	-1 315
Zysk (strata) brutto	-13 915	-3 285	-16 982	-3 946
Zysk (strata) netto	-13 915	-3 285	-16 982	-3 946
Amortyzacja	4 338	1 024	3 164	735
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-15 494	-3 657	-17 457	-4 056
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-407	-96	-4 136	-961
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-1 796	-424	-1 220	-283

Dane w tys.	30 września 2025		31 grudnia 2024	
	PLN	EUR	PLN	EUR
Kapitał (fundusz) własny	26 812	6 280	40 727	9 531
Zobowiązania krótkoterminowe	8 752	2 050	9 460	2 214
Zobowiązania długoterminowe	18 292	4 285	10 344	2 421
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	9 193	2 153	26 921	6 300
Należności krótkoterminowe	10 052	2 355	5 443	1 274
Należności długoterminowe	1 265	296	890	208

2.2 Wybrane skonsolidowane dane finansowe

Dane w tys.	1 styczeń - 30 wrzesień 2025		1 styczeń - 30 wrzesień 2024	
	PLN	EUR	PLN	EUR
Przychody netto ze sprzedaży produktów i usług	10 273	2 425	6 661	1 548
Przychody z tytułu dotacji	1 267	299	596	138
Zysk (strata) ze sprzedaży	-2 429	-573	-6 008	-1 396
Zysk (strata) brutto	-16 118	-3 805	-18 063	-4 197
Zysk (strata) netto	-16 118	-3 805	-18 063	-4 197
Amortyzacja	4 301	1 015	3 177	738
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-15 535	-3 667	-16 761	-3 894
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-407	-96	-4 465	-1 037
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-1 796	-424	-1 220	-283

Dane w tys. Kapitał (fundusz) własny	30 września 2025		31 grudnia 2024	
	PLN	EUR	PLN	EUR
Kapitał (fundusz) własny	24 358	5 705	40 548	9 489
Zobowiązania krótkoterminowe	8 897	2 084	9 534	2 231
Zobowiązania długoterminowe	18 292	4 285	10 344	2 421
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	9 932	2 327	27 686	6 479
Należności krótkoterminowe	6 476	1 517	4 365	1 022
Należności długoterminowe	1 002	235	490	115

SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI

3. SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI XTPL S.A. ORAZ GRUPY KAPITAŁOWEJ XTPL S.A

3.1 Podstawowe informacje o Emitencie

Nazwa (firma):	XTPL Spółka Akcyjna
Siedziba:	Wrocław, Polska
Adres	Legnicka 48E, 54-202 Wrocław, Polska
Kraj	Polska
KRS	0000619674
NIP	9512394886
REGON	361898062
Sąd rejestrowy	Sąd Rejonowy dla Wrocławia-Fabrycznej we Wrocławiu, VI Wydział Gospodarczy KRS
Miejsce rejestracji:	Polska
Kapitał zakładowy:	264.987,70 PLN wpłacony w całości
Numer telefonu:	+48 71 707 22 04
Adres internetowy:	www.xtpl.com
E-mail:	investors@xtpl.com

Spółka posiada status spółki publicznej (giełdowej), której akcje notowane są od dnia 20 lutego 2019 roku na rynku regulowanym (równoległym) prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. Spółka wchodzi w skład indeksów WIG, SWIG80, WIGTECH, WIG140, INNOVATOR, WIGtechTR, sWIG80TR, WIG-Poland, GPWB-CENTR oraz CEEplus.

Od marca 2020 Spółka jest także notowana na Open Market przy Deutsche Börse we Frankfurcie (ticker FRA: 5C8).

W zakresie sprawozdawczości finansowej Grupa Kapitałowa i Spółka stosuje zasady MSR/MSSF. Rok obrotowy Spółki i Grupy Kapitałowej trwa od 1 stycznia do 31 grudnia.

3.2 Władze Emitenta

Zarząd

Na Dzień Bilansowy oraz na Datę Raportu Zarząd pełnił obowiązki w następującym składzie:

Na Dzień Bilansowy:	Na Datę Raportu:
Dr Filip GrANEK – Prezes Zarządu	Dr Filip GrANEK – Prezes Zarządu
Jacek Olszański – Członek Zarządu	Jacek Olszański – Członek Zarządu

W Okresie Sprawozdawczym nie wystąpiły zmiany w składzie Zarządu.

Rada Nadzorcza

Na Dzień Bilansowy oraz na Datę Raportu Rada Nadzorcza (RN) pełniła obowiązki w następującym składzie:

Na Dzień Bilansowy:	Na Datę Raportu:
Dr Wiesław Rozłucki – Przewodniczący RN, niezależny Członek RN	Dr Wiesław Rozłucki - Przewodniczący RN, niezależny Członek RN
Dr Bartosz Wojciechowski - Wiceprzewodniczący RN	Dr Bartosz Wojciechowski - Wiceprzewodniczący RN
Beata Turlejska - Członek RN	Beata Turlejska - Członek RN
Piotr Lembas - niezależny Członek RN	Piotr Lembas - niezależny Członek RN
Prof. dr hab. Herbert Wirth - niezależny Członek RN	Prof. dr hab. Herbert Wirth - niezależny Członek RN
Agata Gładysz-Stańczyk - niezależny Członek RN	Agata Gładysz-Stańczyk - niezależny Członek RN

W Okresie Sprawozdawczym nie wystąpiły zmiany w składzie Rady Nadzorczej.

Komitet Audytu:

Na Dzień Bilansowy oraz na Datę Raportu Komitet Audytu (KA) pełnił obowiązki w następującym składzie:

Na Dzień Bilansowy:	Na Datę Raportu:
Piotr Lembas - Przewodniczący Komitetu Audytu, niezależny Członek KA	Piotr Lembas - Przewodniczący Komitetu Audytu, niezależny Członek KA
Dr Wiesław Rozłucki - Członek Komitetu Audytu, niezależny Członek KA	Dr Wiesław Rozłucki - Członek Komitetu Audytu, niezależny Członek KA
Prof. dr hab. Herbert Wirth - Członek Komitetu Audytu, niezależny Członek KA	Prof. dr hab. Herbert Wirth - Członek Komitetu Audytu, niezależny Członek KA

W Okresie Sprawozdawczym nie wystąpiły zmiany w składzie Komitetu Audytu.

3.3 Struktura Grupy Kapitałowej

3.3.1 Podstawowe informacje o Grupie Kapitałowej

Grupa kapitałowa XTPL S.A. powstała w dniu 31 stycznia 2019 roku.

W dniu 31 stycznia 2019 roku XTPL S.A. objęła wszystkie udziały w nowoutworzonej spółce XTPL Inc. z siedzibą w stanie Delaware w USA (obecnie siedziba spółki jest w stanie Massachusetts). Kapitał podstawowy XTPL Inc. wyniósł 5.000 USD. XTPL S.A. objęła 100% udziałów po cenie nominalnej.

W dniu 14 grudnia 2023 roku XTPL Inc. wyemitował 3.000 udziałów, które w 100% objął XTPL S.A. Wartość nowych udziałów została określona na poziomie 1.086.478,89 USD. XTPL S.A. objął udziały w drodze konwersji pożyczki w kwocie 850.000 USD oraz naliczonych od pożyczki odsetek w kwocie 236.478,89 USD. Ponadto w dniu 14 grudnia 2023 podniesiona została wartość posiadanych przez XTPL S.A. 8.000 udziałów w kapitale XTPL Inc. o 200.000 USD w drodze dopłaty do kapitału. Powyższe działania miały na celu zapewnienie finansowania operacji XTPL Inc. na rynku Ameryki Północnej w roku 2024, zgodnie z przyjętą Strategią Spółki XTPL S.A. na lata 2023-2026.

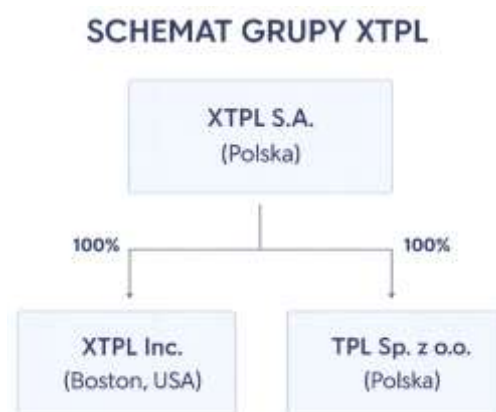
Spółka XTPL Inc. konsolidowana jest metodą pełną.

W dniu 3 listopada 2020 roku Emitent nabył wszystkie udziałów w spółce TPL sp. z o.o. z siedzibą we Wrocławiu. Nabycie przez Emitenta udziałów w kapitale zakładowym TPL nastąpiło bez wynagrodzenia, w drodze darowizny od każdego ze współników TPL na rzecz Emitenta.

Na podstawie umowy zawartej z Emitentem, TPL pełni funkcję administratora pracowniczego programu motywacyjnego Emitenta, który jest istotnym elementem zarządzania i motywowania pracowników i współpracowników Emitenta przyczyniającym się do rozwoju przedsiębiorstwa i budowania wartości Emitenta.

Jednostka dominująca oraz jednostki zależne nie posiadają zakładów ani oddziałów.

Struktura grupy kapitałowej XTPL S.A. na Datę Raportu jest następująca:



Dane spółki zależnej XTPL Inc.

Nazwa (firma):	XTPL Inc.
Kraj:	Stany Zjednoczone
Siedziba	Boston
Adres:	Greentown Labs 444 Somerville Ave Somerville, MA 02143, Stany Zjednoczone
NIP:	001726856

Dane spółki zależnej TPL Sp. z o.o.

Nazwa (firma):	TPL Sp. z o.o.
Kraj:	Polska
Siedziba	Wrocław
Adres:	Siedziba Spółki mieści się we Wrocławiu ul. Legnicka 48E, 54-202 Wrocław, Poland
Numer KRS:	0000553991
Oznaczenie Sądu:	Sąd Rejonowy dla Wrocław - Fabryczna we Wrocławiu, VI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
REGON:	361312719
NIP:	8943061516

Organy zarządzające i nadzorujące w Grupie Kapitałowej:

Dane o członkach Zarządu spółki dominującej XTPL S.A.

Zarząd został powołany 30 czerwca 2023 r.

Kadencja Zarządu jest wspólna i trwa 3 lata.

W okresie od dnia 1 lipca 2025 roku do dnia 30 września 2025 roku w skład Zarządu wchodzi:

Filip Granek - Prezes Zarządu od dnia 2017-06-06

Jacek Olszański - Członek Zarządu od dnia 2020-06-30

Skład Zarządu do dnia sporządzenia Raportu pozostał bez zmian.

Dane o członkach Zarządu spółki zależnej XTPL Inc.

Zarząd został powołany 24 listopada 2023 r.

Kadencja Zarządu jest wspólna i czas kadencji jest nieokreślony.

W okresie od dnia 1 lipca 2025 roku do dnia 30 września 2025 roku w skład Zarządu wchodzi:

Filip Granek - President and CEO, Treasurer

Urs Berger - Secretary

Stan Lewandowski - Assistant Secretary

Skład Zarządu do dnia sporządzenia Raportu pozostał bez zmian.

Dane o członkach Zarządu spółki zależnej TPL Sp. z o.o.

Zarząd został powołany 10 maja 2024 r.

W okresie od dnia 1 lipca 2025 roku do dnia 30 września 2025 roku w skład Zarządu wchodzi:

Jacek Olszański - Prezes Zarządu.

Skład Zarządu do dnia sporządzenia Raportu pozostał bez zmian.

3.3.2 Opis zmian organizacji Grupy Kapitałowej

Nie dotyczy. W Okresie Sprawozdawczym nie miały miejsca zmiany organizacji Grupy Kapitałowej.

3.4 Zatrudnienie i informacje o zespole pracowniczym Emitenta

Spółka zatrudniała na Dzień Bilansowy 51 osób.

Grupa zatrudniała na Dzień Bilansowy 53 osób.

Nasz Zespół:

Rozwój technologii ultraprecyzyjnego druku XTPL jest sukcesem całego zespołu Spółki, który z wykorzystaniem swojej interdyscyplinarnej wiedzy i doświadczenia zdobywa kolejne cele technologiczne i biznesowe. Efekty postępów technologicznych to rezultat intensywnej współpracy inżynierów i specjalistów łączących kompetencje wielu obszarów technologii, biznesu oraz działań operacyjnych.

To, co wyróżnia zespół technologiczny XTPL to interdyscyplinarna wiedza z dziedzin takich jak: fizyka, optyka, chemia, mechanika, elektronika i programowanie. Zespół technologiczny stanowi 39% wszystkich pracowników i realizuje prace w poszczególnych laboratoriach: Aplikacyjnym, Nanotuszów i Nanomateriałów, Hardware oraz Software.

Istotną rolę w procesie wdrażania rozwiązań pełni dział Produkcji i Customer Care, który odpowiada za produkcję urządzeń, realizację procesów montażu i testowania urządzeń oraz zapewnienia ich najwyższej jakości.

Zespół technologiczny i produkcyjny wspierany jest przez zespół operacyjny, który zapewnia funkcjonowanie w zakresie finansów, prawa, HR, zamówień, IT oraz zarządzania projektami. Jednocześnie, działania marketingowe i PR/IR realizowane są przez dział Marketingu. Zdobywaniem

nowych rynków oraz relacjami z klientami zajmuje się zespół sprzedażowy, a kompleksowe wsparcie użytkowników oraz partnerską współpracę na etapie posprzedażowym zapewnia zespół Customer Care. Kobiety stanowiły 39% całego zespołu XTPL. Jednocześnie, w zespole technologicznym udział kobiet wynosił 40%.

Szkolenia i rozwój zespołu:

Szkolenia rozwijające kompetencje pracowników są realizowane w uzgodnieniu z zespołem liderów oraz zarządem Spółki. Znaczna część szkoleń organizowana jest z inicjatywy pracowników. Rozwój zespołu XTPL zapewnia regularne uczestnictwo w konferencjach krajowych i zagranicznych oraz wydarzeniach branżowych organizowanych stacjonarnie oraz online.

Benefity:

XTPL oferuje swoim pracownikom pakiet benefitów, który jest programem świadczeń pozapłacowych. XTPL oferuje: prywatną opiekę medyczną, ubezpieczenie na zdrowie i życie, dofinansowanie programu sportowego, program nagród za zgłoszenia patentowe, program poleceń pracowniczych, możliwość pracy zdalnej (w zależności od charakteru stanowiska pracy), dostęp do firmowej biblioteki XTPL oraz dofinansowanie do nauki języków obcych.

3.5 Historia Spółki

XTPL powstało w 2015 roku jako Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością. Celem założycieli było opracowanie i komercjalizacja przełomowej technologii wytwarzania ultracienkich przewodzących linii metalicznych.

Lata 2015 - 2018

W pierwszym okresie działalności utworzono laboratorium z unikalną infrastrukturą, gdzie w trakcie pięciu miesięcy intensywnych prac badawczo rozwojowych, zespół Spółki osiągnął zdolność kontrolowania procesu drukowania ultracienkich linii przewodzących - kilkudziesięciokrotnie węższych niż dostępne na rynku w tamtym czasie. Ten przełom technologiczny pozwolił Spółce na złożenie w marcu 2016 roku pierwszego wniosku patentowego obejmującego metodę druku XTPL oraz formułę nanotuszu.

25 kwietnia 2016 roku Zgromadzenie Wspólników podjęło uchwałę o przekształceniu podmiotu w Spółkę akcyjną (przekształcenie zostało zarejestrowane przez sąd rejestrowy w dniu 1 czerwca 2016 roku).

Z dniem 1 września 2016 roku, w związku ze wzrostem skali działalności, Spółka dokonała przeniesienia istniejącej infrastruktury badawczej do nowoczesnych laboratoriów na terenie Wrocławskiego Centrum Badań EIT+ (obecnie Sieć Badawcza Łukasiewicz - PORT Polski Ośrodek Rozwoju Technologii). Wzrosła liczebność zespołu jak i ilość i jakość urządzeń niezbędnych do prowadzenia badań.

21 lutego 2017 roku, uchwałą Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia numer 02/02/2017 podjęto decyzję o dokonaniu podziału (splitu) akcji Spółki bez obniżania kapitału zakładowego Spółki, poprzez zamianę wartości nominalnej akcji na wartość 0,10 PLN.

W I kwartale 2017 r. nastąpiło przełamanie kolejnej bariery technologicznej. Zespół badawczo-rozwojowy Emitenta uzyskał szerokość drukowanych linii poniżej 100 nanometrów. Następnie w II kwartale 2017 r. ukończono prototyp unikatowej drukarki XTPL, co zaowocowało zdobyciem nagrody Technical Development Manufacturing Award na najważniejszych targach elektroniki drukowanej IDTechEX w Berlinie.

W lipcu 2017 roku XTPL przeprowadziło publiczną emisję akcji, w ramach której objętych zostało 155.000 akcji zwykłych na okaziciela serii M. Akcje te zostały przydzielone 16 osobom (fizycznym i prawnym) w Transzy Inwestorów Instytucjonalnych oraz 349 osobom (fizycznym i prawnym) w Transzy Detalicznej.

Dzięki przeprowadzonej emisji Spółka pozyskała 10.230.000 PLN brutto. W ofercie wziął udział m.in. niemiecki fundusz inwestycyjny Acatis poprzez podmiot Universal-Investment GmbH.

14 września 2017 roku akcje Spółki zadebiutowały w Alternatywnym Systemie Obrotu na rynku NewConnect. Po debiucie kolejny duży fundusz inwestycyjny z Niemiec Heidelberger Beteiligungsholding AG, poinformował o przekroczeniu progu 5% ogólnej liczby głosów w Spółce.

W kolejnych okresach Emitent konsekwentnie rozwijał swoją unikatową technologię. W IV kwartale 2017 r. rozpoczęto testowanie nowych (poza srebrnymi) nanocząstek - kropek kwantowych oraz półprzewodników i nowych powierzchni - wafli krzemowych.

W listopadzie 2018 roku Prezes Zarządu XTPL, Filip Granek zdobył najbardziej prestiżową nagrodę dla przedsiębiorcy w Polsce - EY Przedsiębiorca Roku 2018. Wyróżnienie przyznano za jego pracę nad przełomową technologią, która ma poważną szansę zmienić świat na lepsze.

Lata 2019 - 2021

W I kwartale 2019 r. nastąpiło znaczne przyspieszenie działań w zakresie rozwoju biznesu, opracowano wstępny projekt PoC (proof-of-concept) dla sektora zabezpieczeń antypodróbkowych i w zakresie druku kropek kwantowych, a także zaawansowany projekt PoC dla sektora naprawy zerwanych połączeń metalicznych i półprzewodników.

16 kwietnia 2019 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Spółki powołało do Rady Nadzorczej pana Wiesława Rozłuckiego - byłego Prezesa i współtwórcę warszawskiej Giełdy Papierów Wartościowych, który został wybrany na Przewodniczącą Rady Nadzorczej Spółki. Obecnie wspiera on aktywnie XTPL w działaniach związanych z rynkami kapitałowymi i szeroko rozumianym ładem korporacyjnym.

23 maja 2019 roku XTPL zostało wyróżnione nagrodą za jedną z najbardziej obiecujących technologii spośród uczestników I-Zone (strefa innowacji) w ramach Display Week w Los Angeles - najważniejszej na świecie konferencji branży producentów wyświetlaczy. Wśród innych nagrodzonych na wydarzeniu firm znaleźli się tacy giganci jak Apple, LG Display czy Sharp.

W kolejnych okresach Emitent rejestrował dalsze zgłoszenia patentowe, dotyczące rozwoju metody druku XTPL. Jedno z zarejestrowanych zgłoszeń dotyczyło metody zwiększenia maksymalnego natężenia prądu przepływającego przez linię przewodzącą oraz polepszenia wytrzymałości mechanicznej linii, natomiast drugie zarejestrowane zgłoszenie skupiało się na podłożu, na którym wykonywany jest wydruk, a konkretnie na adaptacji tego podłoża tak, żeby ułatwić wydruk długich linii o arbitralnych kształtach.

W III kwartale 2019 r. Emitent realizuje dalszy rozwój technologiczny poprzez wdrożenie nowych powierzchni druku - inteligentnego szkła i zaawansowanych powierzchni optycznych, a także poprzez wykorzystanie w druku nowych nanocząstek.

W sierpniu 2019 roku niemiecki fundusz ACATIS podejmuje decyzję o ponownym zainwestowaniu w akcje Spółki. Pozyskane środki w postaci 1 mln EUR sfinansowały proces rozwoju biznesu w Stanach Zjednoczonych, a zwłaszcza w Dolinie Krzemowej.

We wrześniu 2019 roku Heidelberger Beteiligungsholding AG (Spółka córka Grupy Deutsche Balaton AG) także podjął decyzję o ponowieniu inwestycji w XTPL. Fundusz objął prywatną emisję akcji Spółki. Pozyskany kapitał w wysokości 1,05 mln EUR został wykorzystany w celu dalszego strategicznego wzmocnienia procesu komercjalizacji rozwiązań Spółki w Stanach Zjednoczonych oraz rozwoju jej portfela patentowego.

21 grudnia 2019 r. XTPL zostało ogłoszone najlepszą inwestycją rynku kapitałowego w Polsce w 2019 roku. Spółka przyniosła inwestorom prawie 110% zysku netto.

9 stycznia 2020 r. akcjonariusze XTPL powołali do Rady Nadzorczej prof. Herberta Wirtha, m.in. byłego Prezesa KGHM Polska Miedź S.A. Profesor Wirth dysponuje znaczącym doświadczeniem w zakresie rozwoju firm na rynkach globalnych oraz unikatowymi kompetencjami i siecią kontaktów, które strategicznie wzmocnią działania biznesowe spółki w szczególności na rynku chińskim.

24 lutego Niemiecki MainFirst Bank AG z grupy Stifel wydał rekomendację „KUPUJ” dla XTPL z ceną docelową 215 zł za akcję. XTPL to pierwsza polska spółka analizowana przez MainFirst.

6 marca 2020 r. Giełda Papierów Wartościowych we Frankfurcie wyraziła zgodę na wprowadzenie do obrotu akcji XTPL [w segmencie „Quotation Board” - części rynku „Open Market”. Od tego momentu akcje XTPL są notowane na zasadzie dual listing - rynkiem podstawowym spółki pozostaje Giełda Papierów Wartościowych w Warszawie.

W marcu 2020 r. Spółka zrealizowała pierwszą transakcję sprzedaży nanotuszu opartego na nanocząstkach srebra. Dostawa została zrealizowana dla jednego z partnerów działających w pierwszym komercjalizowanym przez XTPL polu aplikacyjnym, w sektorze wyświetlaczy.

W czerwcu Emitent został nagrodzony w konkursie „Złota Strona Emitenta” w kwalifikacji „Najlepszy Serwis IR” w kategorii „spółki małe” organizowanym przez Stowarzyszenie Emitentów Giełdowych (SEG).

30 2020 r. Rada Nadzorcza XTPL S.A. powołała do Zarządu Spółki Jacka Olszańskiego, od października 2018 r. pełniącego w Spółce rolę kierownika finansowego oraz Beatę Turlejską, Partnera Zarządzającego w Funduszu Leonarto VC jako nowego członka Rady Nadzorczej.

30 lipca 2020 r. Spółka podjęła uchwałę o dokonaniu przydziału 48 648 obligacji imiennych serii A zamiennych na akcje serii U, których cena emisyjna wynosiła 74 zł. Ogólnie z emisji akcji i obligacji Emitent pozyskał 12 849 951 zł.

We wrześniu Niemiecki MainFirst Bank AG z grupy Stifel wydał rekomendację „KUPUJ” dla XTPL z ceną docelową 210 zł za akcję.

5 listopada do Rady Nadzorczej XTPL S.A. dołączył Andrzej Domański, ekonomista, analityk rynków finansowych z doświadczeniem w zarządzaniu funduszami giełdowymi.

W listopadzie 2020 r. XTPL podpisało pierwszą komercyjną umowę dotyczącą demonstratora technologii UPD - XTPL Delta Printing System - urządzenie do precyzyjnego drukowania mikrostruktur, w tym struktur przewodzących z Uniwersytetem w Stuttgarcie, Institut für Großflächige Mikroelektronik „IGM”.

28 grudnia 2020 r. Spółka podpisała umowę na dofinansowanie w wysokości 2,6 mln euro od Narodowego Centrum Badań i Rozwoju na projekt dotyczący opracowania innowacyjnej technologii precyzyjnej depozycji siatek przewodzących do zastosowań w wyświetlaczach OLED nowej generacji.

W lutym 2021 r. Firma Lux Research umieściła XTPL na liście najlepszych młodych, innowacyjnych firm technologicznych, które odegrały przełomową rolę w 2020 r. w branży chemicznej i materiałowej w kategorii „Transformacja materiałowa i cyfrowa”.

W marcu 2021 Spółka otrzymała nagrodę za najlepszą publikację konferencyjną zatytułowaną „Ultra-Precise Deposition Technology for High-Resolution Flat Panel Displays” podczas konferencji 27th International Display Workshop (IDW'20).

25 marca 2021 r. Spółka nawiązała współpracę ze spółką Bandi Consortia w zakresie wsparcia komercjalizacji technologii XTPL na rynku koreańskim.

14 kwietnia 2021 r. XTPL podpisała umowę na dofinansowanie w wysokości 7,7 mln zł od NCBiR na projekt dotyczący opracowania przełomowej technologii druku mikrometrycznych struktur przewodzących 3D z wykorzystaniem innowacyjnej głowicy zdolnej do druku na podłożach nieplanarnych oraz kompatybilnego tuszu, do zastosowań w elektronice drukowanej.

Również w kwietniu 2021 r. Spółka rozpoczęła współpracę z firmą Yi Xin Technology, która pełni rolę dystrybutora dla rozwiązań technologicznych Spółki w Chinach.

Podczas Display & Touch Industry Conference 2021 (DTIC 2021) w maju 2021 r. XTPL otrzymała tytuł „Najcenniejszej marki produktu optoelektronicznego” oraz „Najcenniejszej marki materiałów do produkcji komponentów optoelektronicznych”.

2 lipca 2021 r. Emitent podpisał umowę z niemiecką uczelnią Karlsruhe Institute of Technology (KIT) na sprzedaż urządzenia drukującego Delta Printing System.

W tym samym miesiącu XTPL rozpoczęła współpracę z wyspecjalizowanym dystrybutorem na region Wielkiej Brytanii oraz Irlandii, firmą Semitronics Sales Ltd.

3 listopada 2021 r. Spółka zawarła umowę sprzedaży z Siecią Badawczą Łukasiewicz Polskim Ośrodkiem Rozwoju Technologii PORT na sprzedaż drukarki Delta Printing System.

5 listopada 2021 r. XTPL sprzedała kolejny egzemplarz drukarki Delta Printing System, który zostanie dostarczony na Uniwersytet w Glasgow do zespołu badawczego Bendable Electronics and Sensing Technologies (BEST).

W grudniu 2021 r. naukowcy z włoskiego Uniwersytetu w Brescii kupili od XTPL S.A. urządzenie Delta Printing System do zastosowań w biosensorach i bioelektronice dla biomedycyny nowej generacji.

Lata 2022-2025

Na początku 2022 r. niemiecki Merconics dołączył do grona dystrybutorów rozwiązań XTPL. Nowy dystrybutor będzie promować technologię i produkty XTPL w wybranych krajach Europy m.in. w Niemczech, Francji, Austrii czy Szwajcarii.

10 stycznia 2022 r. XTPL poinformowała o podpisaniu umowy z izraelską firmą notowaną na NASDAQ Nano Dimension Ltd. Celem współpracy będzie opracowanie przewodzącego nanotuszu nowej generacji.

18 lutego 2022 r. XTPL rozszerzyła swoją międzynarodową sieć dystrybutorską o współpracę z firmą Vertex Global Solutions z Bombaju.

21 marca 2022 r. XTPL otrzymała rekomendację do dofinansowania projektu technologicznego „Budowa aktywnych, elastycznych wyświetlaczy typu microLED z wykorzystaniem metody addytywnej”. Projekt będzie realizowany przez międzynarodowe konsorcjum 7 uzupełniających się europejskich partnerów, wśród których znajduje się Spółka. Wartość całego projektu wynosi ponad 4,29 mln EUR, z czego rekomendowana wysokość dofinansowania dla XTPL to prawie 430 tys. EUR.

22 marca 2022 r. Emitent rozpoczął współpracę strategiczną z Wydziałem Inżynierii Informatyki z włoskiego Uniwersytetu w Brescii we Włoszech (UniBs). Celem współpracy jest wspólne rozwijanie organicznych i biodegradowalnych czujników biologicznych nowej generacji przy wykorzystaniu do tego celu technologii drukowania elektroniki opracowanej przez Spółkę.

5 kwietnia 2022 r. Emitent podpisał ze spółką nScript z siedzibą w USA w Orlando na Florydzie umowę na sprzedaż opracowanej i wyprodukowanej przez XTPL pasty przewodzącej CL85 z nanocząsteczkami srebra. Na mocy tej umowy nScript pod swoją marką będzie sprzedawać wyprodukowaną przez Emitenta pastę przewodzącą do swoich klientów.

11 kwietnia 2022 r. został zakończony i zaakceptowany przez Nano Dimension Ltd. pierwszy etap prac rozwojowych w ramach fazy technologicznej działań określonych w Umowie.

27 czerwca 2022 r. Emitent podpisał umowę o dotację w konkursie HORIZON-CL4-2021-DIGITAL-EMERGING-01-31 typu Research and Innovations Actions, organizowanym przez Komisję Europejską w ramach programu Horizon Europe Framework Programme. Powyższa umowa dotyczy opracowanego przez konsorcjum projektu pt. "Building Active MicroLED displays By Additive Manufacturing". Przedmiotem projektu jest opracowanie innowacyjnej technologii wytwarzania elastycznych wyświetlaczy typu microLED przy wykorzystaniu precyzyjnych addytywnych technologii druku.

13 lipca 2022 r. został zakończony i zaakceptowany przez Klienta XTPL drugi etap prac rozwojowych w ramach fazy technologicznej działań określonych w umowie o współpracy z firmą Nano Dimension Ltd.

22 lipca 2022 r. potwierdzone zostało przyjęcie zamówienia na dostawę modułu drukującego do integracji przemysłowej. Zamawiającym partnerem jest globalny producent specjalistycznego sprzętu do produkcji elementów półprzewodnikowych z siedzibą w Tajwanie. Akceptacja zamówienia oznacza dostarczenie technologii XTPL do zbudowania prototypu przemysłowego urządzenia do zastosowań w produkcji półprzewodników.

1 sierpnia 2022 r. Spółka potwierdziła zamówienie złożone przez Instytut IRIS Adlershof z Uniwersytetu Humboldta w Berlinie na dostawę urządzenia Delta Printing System.

3 sierpnia 2022 r. Spółka potwierdziła zamówienie złożone przez Yi Xin HK Technology Co., Ltd z siedzibą w Chinach na dostawę urządzenia Delta Printing System.

28 września 2022 r. Spółka przyjęła i potwierdziła zamówienie dotyczące dostawy urządzenia demonstracyjnego dla technologii Spółki: Delta Printing System. Nabywcą urządzenia jest amerykańska korporacja, notowana na NASDAQ firma z tzw. Wielkiej Piątki amerykańskich przedsiębiorstw z branży ICT - Information and Communication Technologies.

15 listopada 2022 r. został zakończony i zaakceptowany przez Klienta XTPL trzeci etap prac rozwojowych w ramach fazy technologicznej działań określonych w umowie o współpracy z firmą Nano Dimension Ltd.

14 grudnia 2022 r. Emitent potwierdził drugie zamówienie złożone przez Yi Xin HK Technology Co., Ltd z siedzibą w Chinach na dostawę urządzenia Delta Printing System. Ostatecznym nabywcą urządzenia będzie wiodący chiński ośrodek badawczo-rozwojowy z Southeast University School of Electronic Science Engineering w Nanjing.

15 grudnia 2022 r. Emitent potwierdził przyjęcie zamówienia na dostawę urządzenia do walidacji technologii w obszarze wyświetlaczy micro OLED nowej generacji o ultrawysokiej rozdzielczości. Zamawiającym partnerem jest HB Technology - notowany na KOSDAQ _078150.KQ_ w Korei Płd. producent przyrządów do testowania i naprawy urządzeń dla największych globalnych producentów wyświetlaczy. Klientami HB Technology są czołowi światowi producenci tacy jak m.in. Samsung Display Corporation czy Beijing BOE Display Technology.

22 grudnia 2022 r. Spółka potwierdziła kolejne zamówienie złożone przez Yi Xin HK Technology Co., Ltd z siedzibą w Chinach na dostawę urządzenia Delta Printing System. Ostatecznym nabywcą urządzenia będzie wiodący chiński ośrodek badawczo-rozwojowy Harbin Institute of Technology w Harbin.

27 grudnia 2022 r. Spółka potwierdziła kolejne zamówienie złożone przez Yi Xin HK Technology Co., Ltd z siedzibą w Chinach na dostawę urządzenia Delta Printing System. Ostatecznym nabywcą urządzenia będzie wiodący chiński ośrodek badawczo-rozwojowy Tianjin University w Tianjin.

4 stycznia 2023 r. Spółka potwierdziła kolejne zamówienie złożone przez Yi Xin HK Technology Co., Ltd z siedzibą w Chinach na dostawę urządzenia Delta Printing System. Ostatecznym nabywcą urządzenia będzie wiodący chiński ośrodek badawczo-rozwojowy South China University of Technology w Guangzhou, Chiny.

19 stycznia 2023 r. Spółka potwierdziła kolejne zamówienie złożone przez Yi Xin HK Technology Co., Ltd z siedzibą w Chinach na dostawę urządzenia Delta Printing System. Ostatecznym nabywcą urządzenia będzie wiodący chiński ośrodek badawczo-rozwojowy University of Electronic Science and Technology of China w Chengdu.

6 lutego 2023 r. Spółka potwierdziła kolejne zamówienie złożone przez Yi Xin HK Technology Co., Ltd z siedzibą w Chinach na dostawę urządzenia Delta Printing System. Ostatecznym nabywcą urządzenia będzie wiodący chiński ośrodek badawczo-rozwojowy Beijing Institute of Technology w Pekinie.

8 marca 2023 r. Spółka potwierdziła kolejne zamówienie złożone przez Yi Xin HK Technology Co., Ltd z siedzibą w Chinach na dostawę urządzenia Delta Printing System. Ostatecznym nabywcą urządzenia będzie wiodący chiński ośrodek badawczo-rozwojowy School of Integrated Circuits, Guangdong University of Technology.

30 marca 2023 r. Spółka zrealizowała kluczowe elementy czwartego etapu fazy technologicznej działań określonych w umowie o współpracy z firmą Nano Dimension Ltd.

11 kwietnia 2023 r. Spółka potwierdziła kolejne zamówienie złożone przez Yi Xin HK Technology Co., Ltd z siedzibą w Chinach na dostawę urządzenia Delta Printing System. Ostatecznym nabywcą urządzenia będzie wiodący chiński ośrodek badawczo-rozwojowy Tianjin University.

26 maja 2023 r. Emitent przyjął zamówienie na dostawę modułu drukującego do integracji przemysłowej złożone przez jednego z kluczowych globalnych producentów przemysłowych maszyn m.in. dla przemysłu półprzewodnikowego oraz wyświetlaczy wchodzący w skład indeksu NASDAQ 100.

1 czerwca 2023 r. Emitent potwierdził przyjęcie zamówienia na dostawę modułu drukującego do integracji przemysłowej złożone przez HB Technology - notowanego na KOSDAQ 078150.KQ w Korei Płd. producenta przyrządów do testowania i naprawy urządzeń dla największych globalnych producentów wyświetlaczy.

22 czerwca 2023 r. Spółka potwierdziła zamówienie złożone przez Wydział Inżynierii Elektrycznej i Komputerowej na Uniwersytecie Northeastern w Bostonie.

22 czerwca 2023 r. Spółka potwierdziła zamówienie złożone przez klienta na dostawę urządzenia Delta Printing System do laboratorium niemiecko-amerykańskiego konsorcjum rozwijającego sprzęt i oprogramowanie do zaawansowanej analizy danych i uczenia maszynowego, zlokalizowanego w Niemczech.

12 lipca 2023 r. Emitent zakończył subskrypcję akcji zwykłych Spółki na okaziciela serii V, w ramach której objętych zostało 275.000 akcji. Emitent w ramach tej emisji pozyskał ponad 36,5 mln zł.

6 września 2023 r. Spółka potwierdziła kolejne zamówienie złożone przez Yi Xin HK Technology Co., Ltd z siedzibą w Chinach. Ostatecznym nabywcą urządzenia jest wiodący chiński ośrodek badawczo-rozwojowy Research Institute of Tsinghua University w Shenzhen, Chiny.

8 września 2023 r. pomiędzy Emitentem a Detekt Technology Inc. z siedzibą na Tajwanie została podpisana umowa niewyłącznej dystrybucji rozwiązań technologicznych Emitenta na terytorium Tajwanu.

2 października 2023 r. pomiędzy Emitentem a CWI Technical Sales z siedzibą w USA została podpisana umowa niewyłącznej dystrybucji rozwiązań technologicznych Emitenta na terenie Stanów Zjednoczonych Ameryki Północnej.

5 października 2023 r. Emitent podpisał z Ontos Equipment System INC. siedzibą w USA umowę niewyłącznej dystrybucji rozwiązań technologicznych Emitenta głównie na terenie Ameryki Północnej.

22 listopada 2023 r. Zarząd XTPL S.A. przyjął, po wcześniejszej akceptacji Rady Nadzorczej, strategię Spółki na lata 2023-2026.

27 listopada 2023 r. Spółka potwierdziła zamówienie złożone przez Niemiecką Wspólnotę Badawczą - Deutsche Forschungsgemeinschaft na dostawę urządzenia Delta Printing System do Uniwersytetu Technicznego w Hamburgu.

1 grudnia 2023 r. Emitent zawarł z Trident Electronics Technologies Pte Ltd z siedzibą w Singapurze umowę dystrybucji rozwiązań technologicznych Emitenta na terenie Singapuru, Malezji, Indonezji, Tajlandii, Wietnamu i Filipin.

W dniu 13 grudnia 2023 r. został zakończony i zaakceptowany przez Nano Dimension Ltd. czwarty, i ostatni etap prac rozwojowych w ramach fazy technologicznej działań określonych w umowie.

15 grudnia 2023 r. Spółka potwierdziła zamówienie złożone przez DETEKT Technologies Inc. z siedzibą na Tajwanie na dostawę urządzenia Delta Printing System.

18 grudnia 2023 r. Spółka potwierdziła zamówienie złożone przez Ontos Equipment System INC z siedzibą w USA na dostawę urządzenia Delta Printing System.

19 grudnia 2023 r. Emitent zawarł z 3H Corporation Ltd z siedzibą w Korei niewyłączną umowę dystrybucji rozwiązań technologicznych Emitenta na terenie Korei Południowej.

20 grudnia 2023 r. Spółka potwierdziła zamówienie złożone przez Uniwersytet w Surrey w Wielkiej Brytanii na dostawę urządzenia Delta Printing System.

11 stycznia 2024 r. Emitent otrzymał informację o rekomendowaniu do dofinansowania w konkursie HORIZON-CL4-2023-RESILIENCE-01-33 Smart sensors for the Electronic Appliances Market, organizowanym przez Komisję Europejską w ramach programu Horizon Europe Framework Programme projektu opracowanego w konsorcjum, którego Emitent jest członkiem pt. "Ultra-sound combined with bioimpedance analysis and graphene fet-enhanced wearable sensing for decentral health-monitoring".

23 stycznia 2024 r. Emitent zawarł z Sigma Technology Corporation z siedzibą na Tajwanie oraz w Chinach niewyłączną umowę dystrybucji rozwiązań technologicznych Emitenta na terenie Tajwanu oraz Chin.

19 lutego 2024 r. Emitent zawarł z YES01, Youngil Education System Co., Ltd. z siedzibą w Korei Południowej niewyłączną umowę dystrybucji rozwiązań technologicznych Emitenta.

29 marca 2024 r. Spółka potwierdziła zamówienie złożone przez nowego klienta przemysłowego z siedzibą w Kalifornii, USA, na dostawę urządzenia Delta Printing System.

17 kwietnia 2024 r. Emitent potwierdził przyjęcie zamówienia na dostawę kolejnego modułu przemysłowego w ramach projektu nakierowanego na przemysłowe wdrożenie w branży wyświetlaczy prowadzonego wraz z firmą HB Technology.

24 kwietnia 2024 r. potwierdził przyjęcie zamówienia na dostawę modułu drukującego do integracji przemysłowej; bezpośrednim zamawiającym jest firma Yi Xin (HK) Technology Co., Ltd z siedzibą w Chinach, a ostatecznym nabywcą urządzenia będzie wiodący na rynku chińskim producent urządzeń do testowania i napraw stosowanych na liniach produkcyjnych nowoczesnych wyświetlaczy.

6 maja 2024 r. Spółka potwierdziła zamówienie złożone przez Włoski Instytut Technologiczny - Istituto Italiano di Tecnologia na dostawę urządzenia Delta Printing System.

10 maja 2024 roku pomiędzy Emitentem a CDS ELECTRONIQUE, z siedzibą we Francji zawarta została niewyłączna umowa dystrybucji rozwiązań technologicznych Emitenta na terenie Francji.

1 lipca 2024 r. Emitent potwierdził przyjęcie zamówienia na dostawę modułu drukującego UPD; bezpośrednim zamawiającym jest firma z siedzibą w Hong Kongu, która dostarczy moduł drukujący do klienta w Chinach kontynentalnych.

2 lipca 2024 roku pomiędzy Emitentem a Vector Technologies Ltd z siedzibą w Grecji została podpisana niewyłączna umowa dystrybucji rozwiązań technologicznych Emitenta na terytorium Grecji.

17 września 2024 r. Spółka potwierdziła zamówienie złożone przez Uniwersytet w północno-wschodnim regionie USA na dostawę urządzenia Delta Printing System.

20 września 2024 r. Spółka potwierdziła zamówienie złożone przez klienta przemysłowego z siedzibą w Kanadzie na dostawę urządzenia Delta Printing System.

23 września 2024 r. Spółka potwierdziła zamówienie złożone przez Uniwersytet Techniczny w Wiedniu w Austrii na dostawę urządzenia Delta Printing System.

14 października 2024 r. Spółka potwierdziła zamówienie złożone przez klienta przemysłowego z siedzibą w Kalifornii, USA, na dostawę urządzenia Delta Printing System.

19 listopada 2024 r. Spółka potwierdziła zamówienie złożone przez Åbo Akademi University w Turku w Finlandii na dostawę urządzenia Delta Printing System.

6 grudnia 2024 roku Emitent zakończył subskrypcję akcji zwykłych Spółki na okaziciela serii X, w ramach której objętych zostało 300.000 akcji. Emitent w ramach tej emisji pozyskał ponad 27,6 mln zł.

24 grudnia 2024 r. Spółka potwierdziła zamówienie złożone przez Yi Xin (HK) Technology Co., Ltd z siedzibą w Chinach na dostawę urządzenia Delta Printing System.

27 grudnia 2024 r. Spółka potwierdziła zamówienie złożone przez Uniwersytet w regionie Wybrzeża Północno-Zachodniego USA na dostawę urządzenia Delta Printing System.

3 stycznia 2025 r. Emitent potwierdził przyjęcie zamówienia na pierwszą partię modułów UPD (głowic drukujących) w liczbie 6 szt., które trafią na przemysłową linię produkcyjną klienta końcowego - wiodącego producenta wyświetlaczy z Chin notowanego na Shenzhen Stock Exchange o rocznych przychodach rzędu kilkudziesięciu mld USD.

3 lutego 2025 r. Spółka potwierdziła zamówienie złożone przez Wydział Inżynierii, Uniwersytetu w Cambridge w Wielkiej Brytanii na dostawę urządzenia Delta Printing System.

19 lutego 2025 r. Emitent poinformował o zawarciu niewyłącznej umowy dystrybucji, rozwiązań technologicznych Emitenta pomiędzy Spółką, a Printed Electronics Corporation z siedzibą w Japonii.

4 marca 2025 r. Spółka poinformowała o zawarciu wyłącznej umowy dystrybucji rozwiązań technologicznych Emitenta na terenie Australii i Nowej Zelandii.

11 marca 2025 r. Zarząd XTPL S.A. z siedzibą we Wrocławiu poinformował, że z dniem 11 marca 2025 roku nastąpiła zmiana adresu siedziby Emitenta z dotychczasowego, tj. ul. Stabłowicka nr 147, 54-066 Wrocław, na nowy tj. ul. Legnicka 48E, 54-202 Wrocław.

13 marca 2025 r. Spółka poinformowała o zawarciu niewyłącznej umowy dystrybucji rozwiązań technologicznych Emitenta na terenie Hiszpanii, Portugalii, Meksyku, Włoch i Francji.

27 marca 2025 r. Emitent potwierdził informację o zatwierdzeniu przez Urząd Patentów i Znaków Towarowych Stanów Zjednoczonych (USPTO) zastrzeżeń patentowych dla wynalazku "Metallic nanoparticle composition dispenser and method of dispensing metallic nanoparticle composition".

28 marca 2025 r. Spółka potwierdziła zamówienie złożone przez klienta przemysłowego z siedzibą w USA na dostawę urządzenia Delta Printing System. Klient jest wykonawcą zbrojeniowym (ang. defence contractor) działającym w sektorze obronnym (ang. defence). Urządzenie DPS będzie wykorzystywane do prowadzenia prac badawczo-rozwojowych oraz prototypowania.

8 kwietnia 2025 r. Emitent potwierdził informację o sprzedaży urządzenia Delta Printing System do University of Massachusetts at Lowell w USA.

18 kwietnia 2025 r. Zarząd Spółki XTPL S.A. przekazał do publicznej wiadomości informację na temat wstępnych szacunkowych skonsolidowanych przychodów ze sprzedaży produktów i usług osiągniętych przez Spółkę w pierwszym kwartale 2025 roku.

29 kwietnia 2025 r. Zarząd XTPL S.A. poinformował o wyborze przez Sieć Badawczą Łukasiewicz - Instytut Mikroelektroniki i Fotoniki oferty przedstawionej przez Spółkę w postępowaniu o udzielenie zamówienia publicznego nieograniczonego prowadzonego w trybie przetargu [numer postępowania F2/39/2025/ZP].

8 maja 2025 r. Spółka poinformowała o zawarciu niewyłącznej umowy dystrybucji rozwiązań technologicznych Emitenta na terenie Chin i Tajwanu.

21 lipca 2025 r. Spółka poinformowała o sprzedaży urządzenia Delta Printing System do National Institute for Research and Development in Microtechnologies (IMT) Bucharest w Rumunii.

22 lipca 2025 r. Spółka poinformowała o zawarciu umowy wyłącznej dystrybucji rozwiązań technologicznych Emitenta na terenie Izraela.

6 sierpnia 2025 r. Zarząd spółki poinformował o zawarciu niewyłącznej umowy dystrybucji rozwiązań technologicznych Emitenta na terenie Singapuru, Malezji, Tajlandii, Filipin, Indii i Wietnamu.

13 sierpnia 2025 Spółka poinformowała o sprzedaży drugiego modułu UPD w ramach ewaluacji technologii do zastosowań przemysłowych z klientem z USA notowanym na NASDAQ 100, jednym z kluczowych globalnych producentów urządzeń produkcyjnych dla przemysłu półprzewodnikowego oraz nowoczesnych wyświetlaczy.

26 sierpnia 2025 r. Zarząd spółki poinformował o sprzedaży urządzenia Delta Printing System do producenta zautomatyzowanych maszyn przemysłowych dla sektorów automotive oraz elektroniki konsumenckiej z siedzibą w Hiszpanii.

9 września 2025 r. Spółka poinformowała o sprzedaży urządzenia Delta Printing System do Uniwersytetu w Padwie, Wydział Inżynierii Informatycznej (Universit degli Studi di Padova, Dipartimento di Ingegneria dell'Informazione), we Włoszech.

26 września 2025 r. Spółka poinformowała o sprzedaży modułu UPD do integracji przemysłowej dla nowego partnera w Chinach z siedzibą w prowincji Guangdong.

1 października 2025 r. Zarząd spółki poinformował o potwierdzeniu przyjęcia zamówienia na dostawę modułu UPD do zastosowania przemysłowego. Nabywcą jest producent zautomatyzowanych maszyn przemysłowych do produkcji mikroelektroniki oraz półprzewodników dla sektorów automotive oraz elektroniki konsumenckiej z siedzibą w Hiszpanii.

7 października 2025 r. Spółka poinformowała o sprzedaży urządzenia Delta Printing System do uniwersytetu w Hiszpanii do prac badawczo-rozwojowych w sektorze mikroelektroniki i mikrofluidyki.

5 listopada 2025 r. Zarząd spółki poinformował o przyjęciu zamówienia na dostawę urządzenia Delta Printing System do Centrum Nanotechnologii i Inteligentnych Materiałów (Centre for Nanotechnology and Smart Materials CeNTI) w Portugalii.

3.6 Profil działalności i podstawowe produkty oraz usługi

XTPL działa w segmencie nanotechnologii i mikroelektroniki. Spółka rozwija i komercjalizuje innowacyjną w skali globalnej, platformową technologię, chronioną przez międzynarodowe zgłoszenia patentowe, która umożliwia ultraprecyzyjne drukowanie nanomateriałów. O przełomowości metody XTPL decyduje unikatowe połączenie cech takich jak addytywna depozycja materiału, precyzja dozowania, tusze o wysokim stężeniu nanocząstek srebra oraz brak konieczności stosowania pola elektrycznego na podłożu podczas procesu drukowania. Pozwala to na znaczne oszczędności czasu procesu oraz materiału, a także umożliwia wykorzystanie zalet druku takich jak skalowalność, efektywność kosztowa, prostota i szybkość. Dzięki zoptymalizowanym dla metody XTPL tuszom możliwe jest wykonanie wydruków nieosiągalnych do tej pory innymi metodami. Ze względu na swój platformowy charakter, technologia rozwijana przez Spółkę znajduje zastosowanie w szeroko rozumianej branży elektroniki drukowanej.

Celem strategicznym XTPL jest komercjalizacja platformowej technologii ultraprecyzyjnego drukowania nanomateriałów w obszarze zaawansowanej elektroniki.

TECHNOLOGIA:

Technologia ultraprecyzyjnej depozycji (UPD - Ultra Precise Deposition), którą opracowała i opatentowała Spółka odpowiedzią na trzy megatrendy rynku w zakresie wytwarzania nowoczesnej elektroniki. Branża obecnie silnie skupia się na dalszej miniaturyzacji rozmiarów oraz wagi urządzeń elektronicznych, zmianie ich form i właściwości, idąc w kierunku coraz większej elastyczności i trójwymiarowości. Bardzo ważnym globalnym trendem jest także dbałość o ekologię poprzez wydajne wykorzystywanie ograniczonych zasobów przy jednoczesnym zmniejszeniu produkowanych odpadów, na co pozwala technologia addytywna.

Jednym z największych osiągnięć XTPL jest innowacyjna technologia ultraprecyzyjnej depozycji (UPD - Ultra Precise Deposition). Głowica drukująca XTPL wyposażona w specjalną dyszę nanosi tusz na podłoże i pozwala na tworzenie zaprojektowanych struktur, których szerokość może wynosić nawet 1 μm (tj. mieć tak małą szerokość). Dla porównania, większość dostępnych na rynku metod druku materiałów elektronicznych z trudem osiąga wartość 20 μm , a już jedynie pojedynczy producenci deklarują osiągnięcie wartości w okolicach 10 μm . Rozwiązanie Spółki może być stosowane na różnych rodzajach podłożach, także tych elastycznych czy zakrzywionych. Za pomocą technologii UPD można drukować różne kształty, zarówno proste linie, jak i wzory czy mikrokropki. Prostota, niezrównana precyzja, szybkość i uniwersalność to cechy, które sprawiają, że rozwiązanie Spółki jest unikalne.

PRODUKTY:

Urządzenie Ultra-Precise Dispensing System (UPD)

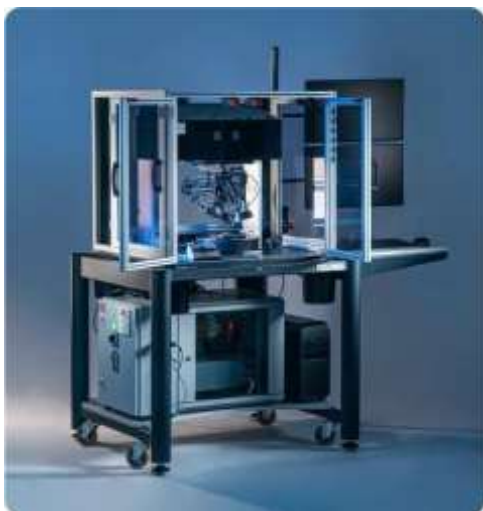


Rozwijana przez Emitenta linia produktowa UPD System stanowi modułowe urządzenia do dyspensingu UPD przeznaczone do integracji z systemami przemysłowymi, dzięki czemu integratorzy przemysłowi i klienci końcowi mogą korzystać z możliwości drukowania struktur funkcjonalnych o wysokiej rozdzielczości i gęstości upakowania. Te innowacyjne moduły drukujące z kompatybilnymi nanotuszami pozwalają na ultraprecyzyjne tworzenie linii przewodzących na wybranym podłożu technologicznym klienta w aplikacjach nisko i wielkoseryjnych. UPD System integruje wszystkie funkcje wymagane przez technologię ultraprecyzyjnego dyspensingu XTPL® wraz ze sterowaniem elektronicznym i autorskim pakietem oprogramowania XTPL® UPD Process

Control Software. Poza znacznym zainteresowaniem rynku odnośnie ewaluacji rozwiązania typu UPD System XTPL prowadzi zaawansowane rozmowy w zakresie komercjalizacji rozwiązań UPD System z trzema globalnymi producentami elektroniki użytkowej (w Europie, Korei Południowej i USA) oraz pięcioma integratorami przemysłowymi i producentami maszyn przemysłowych (na Tajwanie, w Korei Południowej, w Chinach i USA).

Spółka na Dzień Raportu dostarczyła bądź potwierdziła zamówienie na 15 urządzeń:

- 1 urządzenie do partnera z Tajwanu, jako moduł drukujący w prototypie urządzenia służącego do produkcji półprzewodników dla docelowego klienta: jednego z największych producentów półprzewodników na świecie;
- 2 urządzenia do HB Technology - notowanego na KOSDAQ 078150.KQ w Korei Płd.;
- 1 urządzenie do wiodącego chińskiego producenta maszyn dla branży wyświetlaczy FPD (ang. Flat Panel Display);
- 1 urządzenie do partnera w Hong Kongu, który dostarczy moduł drukujący do klienta w Chinach kontynentalnych, jako moduł drukujący w urządzeniu do prototypowania i prowadzenia procesów R&D do zastosowań w nowoczesnej mikroelektronice oraz elektronice drukowanej;
- Pierwsza partia 6 urządzeń do istotnego na rynku chińskim producenta maszyn do testowania i napraw stosowanych na liniach produkcyjnych nowoczesnych wyświetlaczy (FPD) w ramach pierwszego historycznie wdrożenia przemysłowego XTPL.
- 2 urządzenia do jednego z kluczowych globalnych producentów przemysłowych maszyn m.in. dla przemysłu półprzewodnikowego oraz wyświetlaczy wchodzący w skład indeksu NASDAQ 100
- 1 urządzenie do zastosowań przemysłowych dla nowego partnera w Chinach
- 1 urządzenie do zastosowań przemysłowych dla partnera w Hiszpanii



Urządzenie Delta Printing System (DPS)

Delta Printing System to samodzielny system badawczo-rozwojowy i prototypowy, który umożliwia sprawdzenie możliwości technologii UPD opracowanej przez XTPL na różnych podłożach i z użyciem nanotuszków Emitenta. Zadaniem urządzenia jest również promocja technologii Emitenta wśród światowych liderów opinii branży wysokich technologii - w tym wśród najlepszych ośrodków akademickich, naukowych oraz instytutów R&D producentów elektroniki.

Komercjalizacja tej linii biznesowej przez Emitenta rozpoczęła się na przełomie 2020 i 2021.

Spółka na Dzień Raportu dostarczyła bądź potwierdziła zamówienie na 43 urządzeń:

- na Uniwersytet w Stuttgarcie, Niemcy (I kwartał 2021 r.);
- do Karlsruhe Institute of Technology „KIT”, Niemcy (III kwartał 2021 r.);
- do PORT w Polsce (IV kwartał 2021 r.);
- do Glasgow University w Wielkiej Brytanii (IV kwartał 2021 r.);
- na Uniwersytet w Brescii we Włoszech (IV kwartał 2021 r.);
- do Instytutu IRIS Adlershof z Uniwersytetu Humboldta w Berlinie, Niemcy (III kwartał 2022 r.);
- do firmy Yi Xin HK Technology Co., Chiny (III kwartał 2022 r.);
- do podmiotu przemysłowego, Stany Zjednoczone (III kwartał 2022 r.);
- do firmy Yi Xin HK Technology Co., Chiny (IV kwartał 2022 r.) - 3 urządzenia dla ostatecznych nabywców:
 - Southeast University School of Electronic Science Engineering w Nanjing;
 - Harbin Institute of Technology w Harbin w Chinach;
 - Tianjin University School of Precision Instrument and Opto-Electronics Engineering w Tianjin, Chiny;
- do firmy HB Technology, Korea (IV kwartał 2022 r.)
- do firmy Yi Xin HK Technology Co., Chiny (I kwartał 2023 r.) - 4 urządzenia dla ostatecznych nabywców:
 - South China University of Technology w Guangzhou w Chinach;
 - University of Electronic Science and Technology of China w Chengdu w Chinach;
 - Beijing Institute of Technology w Pekinie w Chinach;
 - School of Integrated Circuits, Guangdong University of Technology w Chinach;
- do firmy Yi Xin HK Technology Co., Chiny (II kwartał 2023 r.) - 1 urządzenie dla ostatecznego nabywcy:
 - Tianjin University w Tianjin w Chinach;
- do Wydziału Inżynierii Elektrycznej i Komputerowej na Uniwersytecie Northeastern w Bostonie (II kwartał 2023 r.);
- do laboratorium niemiecko-amerykańskiego konsorcjum rozwijającego sprzęt i oprogramowanie do zaawansowanej analizy danych i uczenia maszynowego, zlokalizowanego w Niemczech (II kwartał 2023 r.);
- do ośrodka naukowo-badawczego CENIMAT|i3N w Portugalii (III kwartał 2023 r.);
- do firmy Yi Xin HK Technology Co., Chiny (III kwartał 2023 r.) - 1 urządzenie dla ostatecznego nabywcy Research Institute of Tsinghua University w Shenzhen w Chinach;
- do Uniwersytetu Technicznego w Hamburgu w Niemczech (IV kwartał 2023 r.);
- do DETEKT Technologies Inc. na Tajwanie (IV kwartał 2023 r.);

- do Ontos Equipment System INC w USA (IV kwartał 2023 r.);
- do Uniwersytetu w Surrey w Wielkiej Brytanii (IV kwartał 2023 r.);
- do nowego klienta przemysłowego z siedzibą w Kalifornii, USA (I kwartał 2024 r.);
- do Włoskiego Instytutu Technologicznego w Pizie, we Włoszech (II kwartał 2024 r.);
- do Uniwersytetu w północno-wschodnim regionie USA (III kwartał 2024);
- do klienta przemysłowego w Kanadzie (III kwartał 2024);
- do Uniwersytetu Technicznego w Wiedniu (TU Wien) w Austrii (III kwartał 2024);
- do klienta przemysłowego z siedzibą w Kalifornii, USA (IV kwartał 2024);
- do Åbo Akademi University w Turku w Finlandii (IV kwartał 2024);
- do Yi Xin HK Technology Co., Ltd z siedzibą w Chinach (IV kwartał 2024);
- do Uniwersytetu w regionie Wybrzeża Północno-Zachodniego USA (IV kwartał 2024);
- do Wydziału Inżynierii, Uniwersytetu w Cambridge w Wielkiej Brytanii (I kwartał 2025).
- do podmiotu z sektora obronnego (defence contractor) w USA (I kwartał 2025).
- do University of Massachusetts at Lowell w USA (II kwartał 2025).
- do Sieci Badawczej Łukasiewicz - Instytut Mikroelektroniki i Fotoniki (II kwartał 2025).
- do National Institute for Research and Development in Microtechnologies (IMT) Bucharest w Rumunii (III kwartał 2025).
- do producenta zautomatyzowanych maszyn przemysłowych dla sektorów automotive oraz elektroniki konsumenckiej z siedzibą w Hiszpanii (III kwartał 2025).
- do Uniwersytetu w Padwie, Wydział Inżynierii Informatycznej (Universit degli Studi di Padova, Dipartimento di Ingegneria dell'Informazione), we Włoszech (III kwartał 2025).
- do prac badawczo-rozwojowych w sektorze mikroelektroniki i mikrofluidyki dla Uniwersytetu w Hiszpanii (IV kwartał 2025)
- do Centrum Nanotechnologii i Inteligentnych Materiałów (Centre for Nanotechnology and Smart Materials CeNTI) w Portugalii (IV kwartał 2025)

Emitent sukcesywnie dostarcza urządzenia do klientów.

High-Performance Materials (HPM)



Od czasu rozpoczęcia komercjalizacji nanotuszków opracowanych przez wewnętrzny dział R&D Spółki, linia materiałów XTPL jest rozwijana jako komplementarna, a jednocześnie niezależna linia biznesowa. W tym czasie Spółka zanotowała znaczący wzrost działań w zakresie oferowanych nanotuszków, rozrost bazy klientów oraz rosnące wyniki sprzedażowe. Oferta tej jednostki biznesowej obejmuje zarówno

nanopasty elektrycznie przewodzące o unikatowej formule umożliwiające pełne wykorzystanie potencjału metody UPD, jak również linię tuszów i past na bazie nanocząstek srebra skierowanych do użytku w innych technologiach druku, takich jak inkjet printing, LIFT (Laser Induced Forward Transfer), druk aerozolowy (z systemami pneumatycznymi) czy micro-dispensing. Bardzo mały - w zakresie 35 do 50 nm - rozmiar nanocząstek srebra oraz ich wysoka stabilność, a także wysoka przewodność elektryczna po procesie spiekania sprawiają, że jest to produkt wysoce atrakcyjny zarówno dla technologii UPD, jak i dla klientów użytkowników innych komercyjnych technologii.

Spółka na Dzień Raportu sprzedała produkty linii HPM w ramach ponad 145 transakcji (397 od początku komercjalizacji nanotuszów - HPM z regionów EMEA, USA i Azji), do klientów w 25 krajach, zyskując zaufanie 83 powracających klientów.

W 2024 r. Emitent w ramach portfolio produktowego oferował w ramach linii HPM nowy innowacyjny produkt: pastę elektrycznie przewodzącą na bazie nanocząstek złota. W ten sposób oferta XTPL obejmuje obecnie tusze i pasty oparte o dwa różne rodzaje nanocząstek metalicznych: srebra i złota. Nowy produkt, wprowadzony w ramach programu „early access” skierowanego do obecnej bazy klientów, oferuje wyjątkowo wysoki ładunek komponentu metalicznego (90wt%) przy jednoczesnej możliwości wydajnego dozowania pasty, nawet przy użyciu bardzo cienkich dysz drukujących. Dzięki temu technologicznemu przełomowi, XTPL umożliwia swoim klientom nanoszenie połączeń i elektrod o niespotykanej dotąd szerokości, sięgającej jedynie kilku mikrometrów. Jest to krok naprzód w rewolucji druku sensorów czy gęsto upakowanych połączeń w technologiach półprzewodnikowych, otwierając nowe możliwości w projektowaniu zaawansowanych urządzeń elektronicznych.

Dualna wiedza specjalistyczna zespołu XTPL zakresu zarówno technologii druku, jak i inżynierii materiałowej umożliwia Emitentowi dostarczanie materiałów o wysokiej wydajności jako dostawca oraz partner w badaniach kontraktowych. Połączenie obu wymienionych kompetencji jest unikatowe na rynku i stanowi przewagę kompetencyjną względem konkurencji. Działy Spółki nieustannie pracują nad doskonaleniem oferowanych materiałów, aby elastycznie odpowiadać na potrzeby rynku i indywidualnych klientów.

ZASTOSOWANIA:

Obecnie Spółka koncentruje się na komercjalizacji technologii w wybranych polach aplikacyjnych. Pierwszym są wyświetlacze, gdzie w pierwszej kolejności XTPL zamierza zaoferować naprawę defektów struktur przewodzących (ODR - ang. open defect repair). Wraz z rozwojem wyświetlaczy, zwiększeniem ich rozdzielczości i funkcjonalności zwiększa się również poziom ich miniaturyzacji oraz gęstość ścieżek przewodzących. Skutkiem ubocznym tego rozwoju jest większe prawdopodobieństwo pojawienia się defektów krytycznych, do których należy przerwanie ścieżki przewodzącej. Oznacza to dla producentów straty generowane już na linii produkcyjnej wskutek konieczności odrzucenia paneli nie spełniających testów jakościowych. XTPL ma szansę jako pierwszy i na razie jedyny na rynku wprowadzić opracowane przez siebie rozwiązanie, które pozwoli na znaczną redukcję strat produkcyjnych bez pogorszenia jakości naprawionego wyświetlacza. W dalszych krokach Spółka planuje dostarczyć branży wyświetlaczy rozwiązania umożliwiające znaczące podniesienie rozdzielczości nowej klasy wyświetlaczy, również na nowych, giętkich typach podłoży.

W dalszej perspektywie Spółka zamierza rozwijać swoje rozwiązanie dla nowych segmentów rynku. Technologia XTPL może zostać wdrożona w branży półprzewodników, również jako poszukiwana przez rynek alternatywa dla fotolitografii, czy w nowych typach łączy układów scalonych z płytą PCB, a także m.in. ułatwić produkcję innowacyjnych zabezpieczeń antypodróbkowych, funkcjonalnych i efektywnych biosensorów, czy paneli fotowoltaicznych o zwiększonej wydajności. Rewolucja technologiczna, w której istotną rolę ma odegrać Spółka, polega na umożliwieniu produkcji złożonych i skomplikowanych urządzeń elektronicznych za pomocą tanich i skalowalnych metod druku.

3.7 Model biznesowy, strategia i perspektywy rozwoju

MODEL BIZNESOWY:

XTPL jest dostawcą zaawansowanej technologii ultraprecyzyjnego drukowania nanomateriałów, którą rozwija i komercjalizuje w sposób przystosowany do konkretnego pola aplikacyjnego i będzie stosować wybrany model:

- LICENCJONOWANIE:

Spółka opracowuje przystosowane do danego pola aplikacyjnego rozwiązanie technologiczne, które licencjonuje partnerowi, tworzącemu na jej bazie urządzenia umożliwiające zastosowanie technologii w przemyśle. Przychodem Spółki w tym przypadku są opłaty licencyjne bazujące na sprzedaży urządzeń, w których wdrożono opracowaną technologię.

- PARTNERSTWO STRATEGICZNE I UMOWY DYSTRYBUCJI:

Spółka opracowuje przystosowane do danego pola aplikacyjnego rozwiązanie technologiczne i komercjalizuje je we współpracy z partnerem strategicznym, z którym zawiera umowę np. typu joint venture. W takim przypadku zadania komercjalizacyjne dzielone są między partnerów zgodnie z posiadanymi kompetencjami i potencjałem. Spółka uczestniczy w takim przypadku w zyskach ze wspólnego przedsięwzięcia.

Spółka dopuszcza także pozyskanie dystrybutora swojej technologii oraz produktów w danym regionie geograficznym. Warunki współpracy oraz umowy będą ustalane w zależności od rynku, pozycji dystrybutora oraz uzgodnionych przez Strony obowiązków.

- SPRZEDAŻ PRODUKTÓW

Spółka rozwija również sprzedaż autorskich produktów. Są to nanotusze przewodzące, oparte na nanocząstkach srebra, do zastosowania w elektronice drukowanej, przystosowane również do współpracy z innymi metodami druku takimi jak Ink Jet, Aerosol Jet oraz LIFT oraz urządzenia do zastosowań laboratoryjnych i prototypowania wraz z materiałami eksploatacyjnymi niezbędnymi do jej funkcjonowania. Urządzenie Delta Printing System może być zarówno docelowym źródłem przychodów w przypadku sprzedaży do instytutów badawczych i działów B+R przemysłu, jak i pośrednim krokiem w drodze do przychodów z licencji w przypadku partnerów biznesowych. W obu przypadkach współpraca będzie miała charakter wzajemnej wymiany doświadczeń i wiedzy, natomiast dostawa urządzenia z założenia zrealizowana zostanie na zasadach komercyjnych. Ponadto każdy sprzedany egzemplarz demonstratora generować będzie strumień przychodów materiałów eksploatacyjnych, jak tusz, kartridże, kapilary, oraz usług, w tym usług doradczych, badawczych, serwisowych (urządzenia i oprogramowania).

Optymalny model biznesowy będzie wybierany przez Spółkę w zależności od specyfiki klientów w danym polu aplikacyjnym. Obecnie prowadzone rozmowy uwzględniają wszystkie wymienione powyżej modele biznesowe, a wybór właściwego dokonywany jest w trakcie budowania relacji.

Międzynarodowa Sieć Dystrybutorów

Począwszy od 2021 roku Spółka rozpoczęła budowę sieci dystrybutorskiej, która ułatwi promowanie technologii i produktów XTPL na najważniejszych dla Emitenta rynkach. Potrzeba wprowadzenia takiego modelu działania pojawiła się w 2020 roku, kiedy trwająca epidemia COVID-19 uniemożliwiła organizację wydarzeń branżowych w formacie stacjonarnym. Utrudniona ścieżka bezpośredniego budowania relacji z potencjalnymi odbiorcami technologii XTPL skłoniła Zarząd do poszukiwania alternatywy w tym zakresie. Działania te szybko zaowocowały pozyskaniem w ciągu 2021 roku pierwszych pięciu firm dystrybutorskich na rynki azjatyckie i europejskie, a w roku 2022 roku kolejnych dwóch firm. Dodatkowo, od 2019 roku

Emitent posiada także swoje przedstawicielstwo handlowe w formie spółki zależnej na terenie Stanów Zjednoczonych.



OTOCZENIE RYNKOWE I JEGO PERSPEKTYWY:

Rynek elektroniki drukowanej i elastycznej, do którego Spółka dociera ze swoją technologią, systematycznie zwiększa swoją wartość. W 2023 roku wartość tego rynku wyniosła 33 mld USD, a w perspektywie dekady do 2032 roku ma wzrosnąć do 75 mld USD, co oznacza CAGR w latach 2023-2032 na poziomie 9,7% (źródło: SDS Insider)

Celem strategicznym XTPL jest szeroka komercjalizacja platformowej technologii ultraprecyzyjnego druku materiałów, w obszarze zaawansowanej elektroniki. Spółka zamierza adaptować opracowaną technologię do różnych pól aplikacyjnych, a następnie oferować rozwiązanie technologiczne partnerom przemysłowym z wykorzystaniem różnych mechanizmów: licencjonowania, partnerstw strategicznych czy przedsięwzięć typu joint venture. Podstawowym celem działania XTPL jest wdrażanie dostosowanych do potrzeb rynku rozwiązań w zakresie nanodruku dla wybranych sektorów przemysłu.

Wartość rynku urządzeń do celów B+R

Według szacunków Emitenta opartych na dostępnych danych rynkowych, można przyjąć, że globalna roczna sprzedaż drukarek do prowadzenia prac B+R oraz szybkiego prototypowania i produkcji małoseryjnej w zakresie szeroko pojętej elektroniki drukowanej wynosi ok. 250-500 szt. rocznie. Zakres cenowy tego typu drukarek wynosi od 50 tys. EUR do ponad 500 tys. EUR za sztukę.

Wartość rynku nanotuszków przewodzących

Według autorów raportu opublikowanego przez IDTechEx globalny rynek tuszów przewodzących przekroczył w 2022 roku wartość 2,7 mld USD, a w 2033 osiągnie 4,5 mld USD. Zgodnie z danymi opublikowanymi w innym raporcie rynkowym Custom Market Insights (CMI) globalny rynek tuszów

przewodzących osiągnął w 2021 roku wartość 3,8 mld USD, z perspektywą osiągnięcia 9,8 mld USD w roku 2030. Czynniki sprzyjające rozwojowi rynku są rosnące wykorzystanie elektroniki w procesach postępującej urbanizacji, miniaturyzacja komponentów elektronicznych, a także możliwość obniżenia kosztów produkcji przy zachowaniu wysokiej przewodności elektrycznej i wydajną produkcję z myślą o ochronie środowiska naturalnego.

KIERUNKI I PERSPEKTYWY ROZWOJU Spółki i Grupy:

Wyjątkową cechą technologii XTPL jest możliwość jej zastosowania w wielu dziedzinach przemysłu. Poniżej przedstawiono zastosowania w kluczowych obecnie dla spółki obszarach:

Wyświetlacze:

Obecnie komercjalizacja realizowana jest w podsektorze tego rynku - naprawy defektów otwartych.

XTPL oferuje nowe przełomowe rozwiązanie, które umożliwia naprawę defektów ścieżek przewodzących przy niskich kosztach, z precyzją i szybkością niespotykaną dotąd przy użyciu żadnego innego rozwiązania. Technologia opracowana przez Spółkę posłuży producentom wyświetlaczy w zwiększeniu wydajności produkcji i zmniejszeniu kosztów związanych ze stratami materiałowymi.

Kolejnym obszarem zastosowania w wyświetlaczach płaskoekranowych jest precyzyjny druk połączeń elektrycznych do diod LED w wyświetlaczach mikro-LED. Technologia Spółki pozwala na druk powtarzalnych struktur przewodzących o średnicy poniżej 10 µm i bardzo wysokim stosunku wysokości do szerokości. Te unikalne właściwości są wysoce pożądane przez producentów przyszłych wyświetlaczy typu mikro-LED.

Sektor elastycznej mikroelektroniki FHE (ang. flexible hybrid electronic):

Kolejnym nowym rynkiem będącym w centrum zainteresowania Spółki jest rynek elastycznej mikroelektroniki hybrydowej, FHE. Swoją aktywność w tej dziedzinie potwierdziły już firmy takie jak Boeing, Lockheed Martin, Applied Materials oraz ośrodki naukowe takie jak holenderski Holst Centre, belgijski IMEC czy niemiecki Fraunhofer. W USA powstała instytucja Next Flex, zrzeszająca 90 przedstawicieli przemysłu i 28 przedstawicieli uczelni badawczych, tworząc wspólnie największą agencję inwestującą w sektor FHE. Według analizy przeprowadzonej przez Mordor Intelligence, rynek FHE w 2019 roku wyceniany był na 95 mln USD, jednakże już w 2025 roku może osiągnąć wartość 235 mln USD. FHE, według IDTechEx, w 2030 roku, ma stać się na tyle „wszechobecnym” zastosowaniem, że jego wartość wyniesie nawet 3 mld USD.

Rynek półprzewodnikowy:

Kolejnym rynkiem dla technologii opracowanej przez Spółkę jest rynek półprzewodnikowy, a do szczególnych obszarów zastosowań można zaliczyć wykonywanie połączeń elektronicznych na złożonych topografiach 3D oraz heterogenicznych podłożach w zaawansowanych układach scalonych lub mikroukładach elektromechanicznych, w skrócie MEMS. Według analizy przeprowadzonej przez Mordor Intelligence, uwzględniającej wpływ pandemii COVID-19, globalny rynek zaawansowanych układów scalonych w 2020 roku był wart 24,93 mld USD, a do 2026 ma wzrosnąć nawet do 38,62 mld USD. Wielkość tego rynku pokazuje ogromny potencjał, nie tylko na potencjalne zastosowanie technologii UPD do nowych zastosowań, ale również w prowadzonych badaniach i prototypowaniu nowych układów.

Spółka prowadzi w tym obszarze rozmowy (na różnym stopniu zaawansowania) z liderami rynku.

Na dalszy dynamiczny rozwój rynku elektroniki drukowanej największy wpływ będą miały obszary zastosowań, w których klasyczne metody produkcji nie są możliwe do wykorzystania. Dzięki udostępnieniu za pomocą urządzenia Delta Printing System technologii UPD, Spółka popularyzuje innowacyjne, autorskie

rozwiązanie, które w swoich pracach badawczo-rozwojowych wykorzystują pionierskie ośrodki badawcze i naukowe, definiując przełomowe standardy dla produkcji przyszłych urządzeń elektronicznych.

Kolejne już zidentyfikowane i wstępnie zweryfikowane pola aplikacyjne technologii XTPL to:

- rynek zaawansowanych płytek PCBA (ang. Open defect repairs);
- rynek biosensorów;
- rynek ogniw fotowoltaicznych.

Wszystkie prace badawczo-rozwojowe Spółki prowadzone są na terytorium Polski. Komercjalizacja realizowana będzie przede wszystkim na rynkach Ameryki Północnej (głównie USA), Azji (Chiny, Korea, Tajwan, Japonia) oraz EMEA.

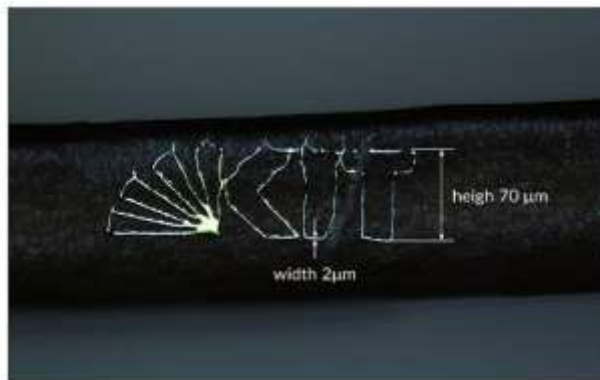
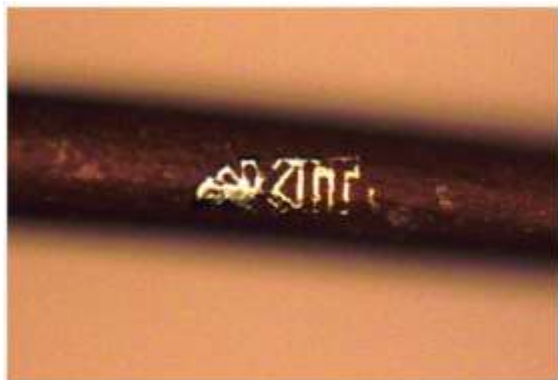
3.8 OPIS ISTOTNYCH DOKONAŃ I NIEPOWODZEŃ XTPL I GRUPY KAPITAŁOWEJ W III KWARTALE 2025 ROKU

3.8.1 Postępy i osiągnięcia Emitenta w komercjalizacji technologii oraz produktów

W III kwartale 2025 roku Spółka kontynuowała działania zmierzające do zawarcia kolejnych transakcji sprzedaży w ramach wszystkich linii biznesowych.

Delta Printing System:

W Okresie Sprawozdawczym zespół Spółki XTPL odpowiedzialny za komercjalizację urządzenia Delta Printing System odbył liczne rozmowy oraz interakcje z potencjalnymi odbiorcami, generując tym samym listę ekspertów z całego świata, operujących głównie w branżach mikroelektroniki, mikrosystemów, półprzewodników, biosensorów, wyświetlaczy i tym podobnym, którzy wysoko cenią wartość technologii opracowanej przez Spółkę i są potencjalnymi odbiorcami produktów XTPL w przeciągu najbliższych lat. Unikalnie wysoka precyzja druku, zwłaszcza przy wykorzystaniu wysoko-lepkich tuszów metalicznych, co umożliwia Delta Printing System jest główną cechą jaka powoduje zainteresowanie globalnych innowatorów technologicznych tymże urządzeniem. Użytkownicy drukarki Delta Printing System doceniają urządzenie również za łatwość obsługi, platformowość rozwiązania oraz możliwość szybkiego rozpoczęcia pracy bez wcześniejszych długotrwałych przygotowań do uruchomienia procesu oraz za brak konieczności czyszczenia elementów drukujących po skończonej pracy.



XTPL kontynuuje i rozwija relacje z innymi potencjalnymi kontrahentami. Prowadzone działania związane z bezpośrednim kontaktem z kolejnymi klientami zainteresowanymi technologią Spółki, uczestnictwem na targach i konferencjach branżowych, współpracą z lokalnymi dystrybutorami oraz promowaniem urządzenia Delta Printing System przez obecnych użytkowników prezentujących i publikujących rezultaty osiągnięte dzięki wykorzystaniu urządzenia wyprodukowanego przez Spółkę, znacząco zwiększają

zainteresowanie przyszłych potencjalnych klientów urządzenia Delta Printing System. Możliwość wykonania struktur mikroelektronicznych wcześniej niemożliwych do osiągnięcia alternatywnymi metodami spotyka się z uznaniem zarówno w środowiskach akademickich, jak i przemysłowych.

Metaliczne nanotusze:

Fundamentalne założenia koncepcji wytwarzania nanotuszków stworzone przez Spółkę podczas opracowania materiałów przewodzących dla technologii UPD, znalazły potwierdzenie wśród przedstawicieli środowisk naukowych i przemysłowych jako wyjątkowo wartościowe pod względem wytwarzania nowych typów urządzeń elektronicznych z wykorzystaniem technologii addytywnych. Założenia te odpowiadają na wysokie wymagania stawiane przez szybko rozwijający się rynek wobec tuszów przewodzących, takie jak m.in. możliwość ich wydajnego dozowania przy wysokim ładunku komponentu metalicznego. Wypracowany know-how umożliwia obecnie Spółce sprzedaż oferowanych tuszów do różnych segmentów rynku elektroniki drukowanej i stanowi dźwignię do dalszej eksploracji tego kierunku rozwoju Spółki.



Rozwój tej linii biznesowej generuje rosnącą sprzedaż. Unikalne właściwości tuszów XTPL zostały docenione w projektach klientów operujących w sektorze nanotechnologii, wyświetlaczy OLED, czy urządzeń inteligentnych dla technologii medycznych, przy wykorzystaniu technik druku inkjet, LIFT (ang. Laser Induced Forward Transfer), technik typu micro-dispensing tuszów o wysokiej lepkości.

W 2024 roku w laboratoriach Spółki trwały prace nad nowymi formułacjami nanotuszków i już w I półroczu 2024 wprowadzono do oferty sprzedaży tusz złoty. W Okresie Sprawozdawczym

Spółka prowadziła również rozmowy z liderami elektroniki wytwarzanej za pomocą metody addytywnej dotyczące nawiązania partnerstw strategicznych w obszarze tuszów przewodzących. Sukces prowadzonych negocjacji i podjętej współpracy umożliwi ustanowienie dodatkowych kanałów dystrybucji nanotuszków oraz generowanie rosnących przychodów ze sprzedaży tej linii produktów Spółki.

Przemysłowe zastosowania rozwiązań technologicznych Spółki:

W zakresie trzeciej, a zarazem kluczowej linii biznesowej Emitenta, jaką są docelowe wdrożenia opracowanej przez XTPL technologii na linie produkcyjne globalnych wytwórców elektroniki, prowadzone były aktywne prace w dziewięciu projektach z portfela projektowego Spółki. Poza raportowanym portfelem Spółka zamierza utrzymywać do 10 projektów, które będą rozwijane w celu przeniesienia ich na wyższy etap ewaluacji.



Pozostałe zadania związane z komercjalizacją technologii UPD

Niezależnie od powyższego, Emitent w Okresie Sprawozdawczym koncentrował się również na realizacji innych zadań związanych z komercjalizacją technologii UPD w zastosowaniach przemysłowych. Najbardziej zaawansowane rozmowy i prace toczą się wokół wytypowanych zastosowań związanych z precyzyjną depozycją funkcjonalnych tuszów do:

- (a) napraw (ang. yield management) w obszarze wysokorozdzielczych wyświetlaczy typu OLED,
- (b) napraw (ang. yield management) w branży półprzewodnikowej, w obszarze tzw. back-end processingu chipów półprzewodnikowych, oraz napraw w obszarze PCBA,
- (c) deponowania metalicznych tuszów do tworzenia połączeń w połączeniach o wysokiej gęstości upakowania do zaawansowanych płytek PCB,
- (d) wytwarzania połączeń przewodzących o trójwymiarowej geometrii.

Niezależnie miały miejsce również rozmowy z podmiotami przemysłowymi dotyczące wykorzystania technologii UPD w zakresie napraw w innych typach zaawansowanych urządzeń. Powyższe dotyczy naprawy wyświetlaczy wykonanych w technologii micro-LED oraz naprawy defektów w zaawansowanych układach scalonych. Dla obu opisywanych zastosowań jednym z największych wyzwań przed dalszą komercjalizacją oraz obniżeniem ceny jednostkowej produktu końcowego była niska wydajność produkcji. Technologia zaprezentowana przez Spółkę może rozwiązać ten problem i pomóc w popularyzacji nowych produktów (wyświetlaczy micro-LED oraz wydajniejszych układów scalonych).

Poza znacznym zainteresowaniem rynku odnośnie ewaluacji integracji technologii UPD w procesach produkcyjnych, XTPL prowadzi zaawansowane rozmowy w zakresie komercjalizacji rozwiązań modułów drukujących z trzema globalnymi producentami elektroniki użytkowej (w Europie, Korei Południowej i USA) oraz pięcioma integratorami przemysłowymi i producentami maszyn przemysłowych (na Tajwanie, w Korei Południowej, w Chinach i USA). Sprzedaż modułów drukujących z technologią UPD, a następnie dostarczanie materiałów eksploatacyjnych oraz płatne utrzymanie modułów są atrakcyjne finansowo dla Spółki. Zwiększenie różnorodności urządzeń na rynku pozwoli na dotarcie do większej ilości klientów oraz wejście na nowe rynki.

W dniu 1 lipca 2024 roku Emitent potwierdził przyjęcie zamówienia na dostawę modułu drukującego UPD. Bezpośrednim zamawiającym jest firma z siedzibą w Hong Kongu („**Partner**”), która dostarczy moduł drukujący do klienta w Chinach kontynentalnych. Partner jest podmiotem zajmującym się opracowywaniem oraz dystrybucją nowoczesnych urządzeń do procesów prototypowania z wykorzystaniem technik addytywnych, testowania produktów w technologii 3D oraz produkcji części o wysokiej wydajności dla przemysłu lotniczego, energetycznego i innych gałęzi przemysłu. Na bazie dostarczonego przez XTPL S.A. modułu drukującego UPD - klient końcowy skonstruuje urządzenie do prototypowania i prowadzenia procesów R&D do zastosowań w nowoczesnej mikroelektronice oraz elektronice drukowanej. Te urządzenia przeznaczone będą dla klientów na terenie Chin.

W okresie sprawozdawczym spółka dostarczyła, zgodnie z harmonogramem klienta, pierwszy moduł UPD z zamówionej partii wielkości 6 głowic drukujących, które trafią na przemysłową linię produkcyjną klienta końcowego - wiodącego producenta wyświetlaczy z Chin notowanego na Shenzhen Stock Exchange o rocznych przychodach rzędu kilkudziesięciu mld USD. Moduły zostaną wykorzystane do napraw defektów w nowoczesnych wyświetlaczach FPD (ang. Flat Panel Display) o ultrawysokiej rozdzielczości.

Do dnia przekazania raportu Spółka dostarczyła pięć Modułów UPD. Spółka potwierdza, że moduły zostały zintegrowane z maszynami przemysłowymi klienta, są aktywnie użytkowane i działają zgodnie ze specyfikacją.

Działania komercjalizacyjne w sektorze Flat Panel Display (ODR)

Spółka kontynuuje współpracę z podmiotami będącymi producentami wyświetlaczy wysokorozdzielczych wyświetlaczy dotyczącą naprawy defektów ścieżek przewodzących w warstwie elektrycznej, jak również wykorzystaniu technologii precyzyjnej depozycji materiału do produkcji nowych typów wyświetlaczy opartych o technologię kropek kwantowych QD. Równolegle Spółka rozpoczęła rozmowy oraz przystąpiła do testów ewaluacyjnych z kolejnymi producentami wyświetlaczy w Chinach oraz Korei Południowej.

Na podstawie prowadzonych rozmów oraz analizy rynku Spółka koncentruje uwagę również na naprawie defektów w wyświetlaczach typu micro-LED. Wyświetlacze te jako źródło światła wykorzystują diody LED, które ze względu na swój rozmiar mogą być użyte jako niezależne piksele. Niestety największym wyzwaniem w produkcji jest zapewnienie odpowiedniej wydajności. Wystarczy, że jedna z kilkudziesięciu milionów diod LED nie zostanie odpowiednio zamontowana, aby wyświetlacz nie przeszedł testu jakościowego. Dzięki wykorzystaniu technologii UPD możliwy będzie ponowny montaż oraz zapewnienie połączenia elektrycznego diody micro-LED, co znacząco zwiększy wydajność procesu produkcyjnego.

W zakresie działań Emitenta w sektorze ODR należy wskazać, że od roku 2024 roku kontynuowane są rozmowy z przedstawicielami koreańskiej firmy produkującej urządzenia dla przemysłu wyświetlaczy oraz z użytkownikiem końcowym jakim jest jeden z największych producentów wyświetlaczy na świecie. Osiągnięte wyniki dla danej aplikacji Klienta są zgodne z oczekiwaniami i znacznie przyspieszają kolejne kroki zmierzające do wdrożenia technologii UPD u Klienta końcowego.

Działania komercjalizacyjne w obszarze zaawansowanych układów scalonych

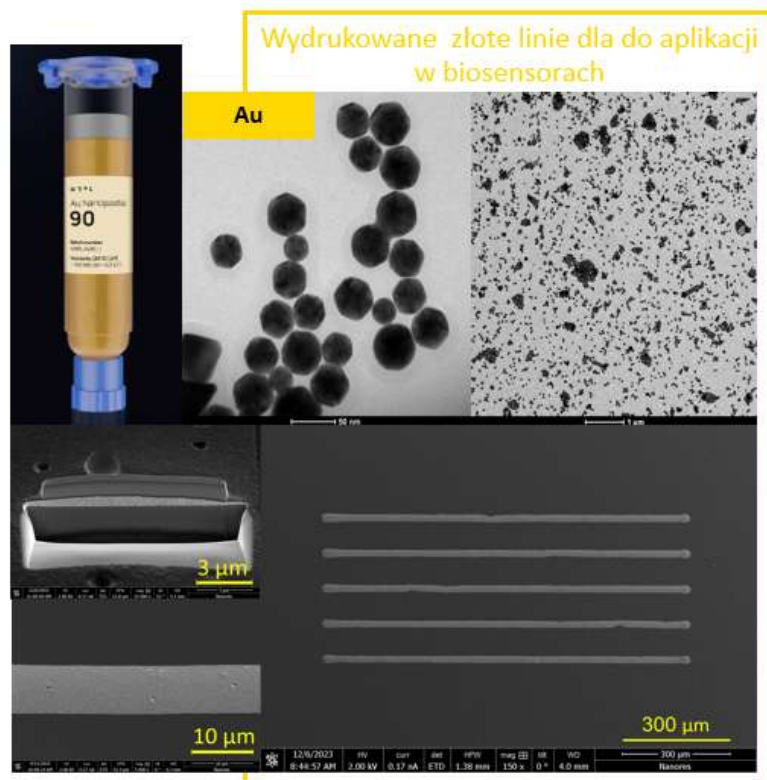
Rozwiązanie technologiczne Spółki polegające na możliwości druku materiałem o bardzo wysokiej lepkości na trójwymiarowych topografiach podłoża pozwoliło skupić uwagę producentów zaawansowanych układów scalonych. Dzięki technologii UPD możliwe jest precyzyjne wykonanie połączeń elektrycznych w układach SiP (ang. System-in-Package), które polegają na integracji dwóch lub więcej układów scalonych w jednej obudowie. Podmioty z którymi prowadzone są rozmowy są na liście największych producentów globalnych w tym obszarze, mający siedziby w Ameryce Północnej, Azji oraz Europie.

3.8.2 Osiągnięcia i postępy w pracach badawczo-rozwojowych

Główne osiągnięcia i postępy w pracach badawczo-rozwojowych w Okresie Sprawozdawczym dotyczyły:

1. Rozwoju tuszów o wysokim stężeniu (past) na bazie miedzi i złota
2. Wypełniania otworów w strukturach półprzewodnikowych wybranym materiałem w tym kontrolowanego i wydajnego wypełniania mikrostudzienek/subpikseli tuszami kwantowymi dla wyświetlaczy uLED
3. Znacznej automatyzacji druku związanej z mapowaniem podłoża o skomplikowanej topografii przed drukiem a następnie zaimportowanie mapy do urządzenia
4. Modyfikacji metody druku kropek pozwalającej na uzyskanie częstotliwości druku 8 Hz
5. Prac nad realizacją projektów w ramach procesu NPD (New Product Development) odpowiadających roadmapie rozwoju urządzeń DPS, moduł UPD oraz materiałów HPM.

W raportowanym okresie Zespół B+R pracował m.in. nad opracowaniem i wprowadzeniem na rynek nowego typu formulacji opartego na nanocząstkach złota o procentowej zawartości metalu powyżej 90%. Jest on przeznaczony do wykorzystania w elektronice drukowalnej, szczególnie w precyzyjnym drukowaniu i osadzaniu elektrod w sensorach. Nowy produkt to zaawansowana kompozycja oparta w głównej mierze sferycznych nanocząstkach.



Rys. Podsumowanie nowego produktu Au90 przeznaczonego do druku w technologii UPD oraz komercyjnie dostępnych dyspenserach . Zdjęcia TEM nanocząstek złota o rozmiarze 50 nm oraz wydruki przewodzących mikrolinii.

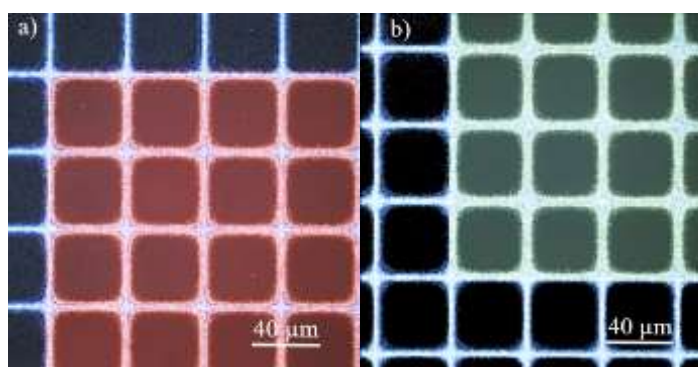
Pasta Au 90 zapewnia precyzyjne drukowanie mikrostruktur o złożonej geometrii w oparciu o drukarkę DPS, a dzięki wysokiemu poziomowi zawartości złota umożliwia efektywną depozycję dużej ilości materiału przewodzącego w jednej iteracji. Niska procentowa zawartość materiału organicznego w formułacji pozwala na zastosowanie w wielu sektorach przemysłu, gdzie jest wymagana zredukowana ilość organiki jak choćby np. w elektronice medycznej, technologii półprzewodników oraz sensorów. Dzięki wyjątkowym właściwościom przeciwdziałającym zatykaniu mikrodysz, jest idealnym produktem do nanoszenia drobnych detali na różnych podłożach, takich jak szkło, płytki PCB oraz folie (np. PET, Kapton). W ramach grantu europejskiego „UltraSense” w konsorcjum z 6 firmami i 4 Uniwersytetami realizowane są prace nad rozwojem nowych materiałów przewodzących do połączeń w sensorach, zapewniających miniaturyzację, szybkość i efektywność akwizycji danych pomiędzy modułami czujników. Jako partner tego konsorcjum, XTPL dostarcza serię tuszów z nanocząstkami metali, w tym złota o podwyższonych właściwościach elektrycznych i mechanicznych, wspierających wysoką wydajność sensorów oraz integrację platformy UltraSense.

W ramach UltraSense trwają prace nad opracowaniem dwóch rodzin tuszów:

- Tusze srebrne do elastycznych połączeń przewodzących o wysokiej zawartości metalu (>60% wag.), charakteryzujące się wysoką stabilnością, trwałością oraz przewodnością przy obniżonych temperaturach
- Tusze złote do wytwarzania elektrod źródło-dren (S/D) w konfiguracji tranzystorów polowych (FET), wymagających niskiej rezystancji kontaktu.

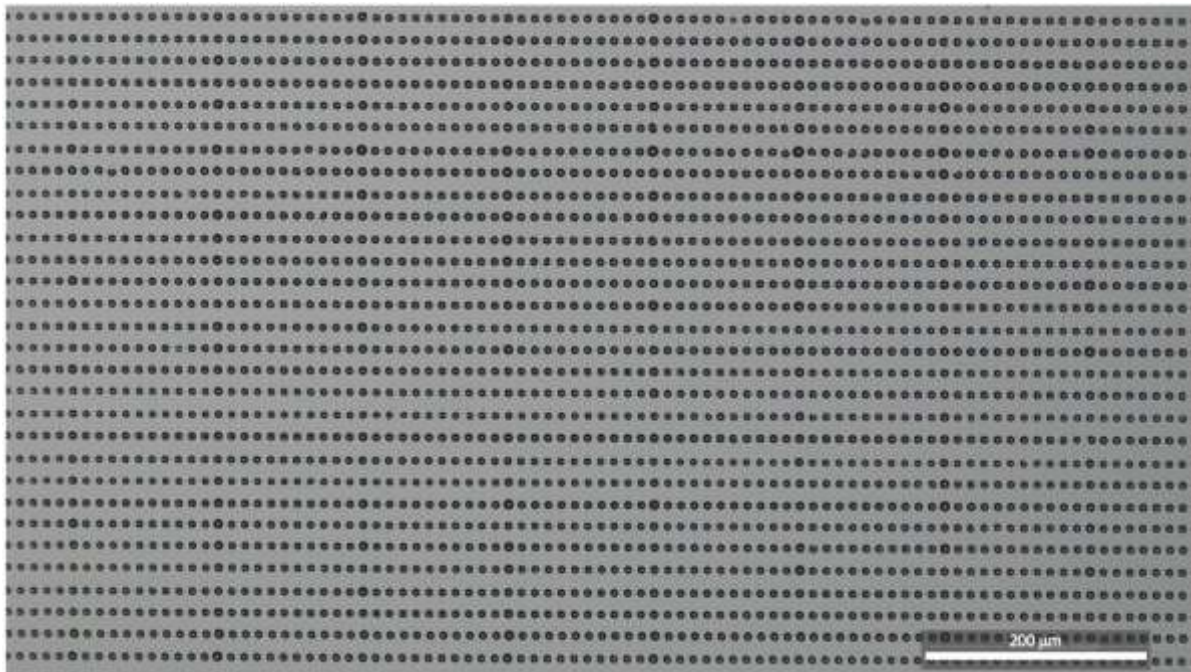
Ponadto, podczas realizowanych prac w ramach grantu europejskiego „Building Active MicroLED displays By Additive Manufacturing” zespół B+R zwalidował kompatybilność tuszów kwantowych z układem drukującym DPS dla zastosowań w precyzyjnym i kontrolowanym wypełnianiu subpikseli w nowej

architekturze wyświetlaczy μ LED. Istotną przewagą technologii UPD, w tej aplikacji polega na precyzyjnym regulowaniu wysokości depozycji warstw kropek kwantowych w mikrostudzienkach, gdzie mieści się moduł konwersji światła. Na dnie subpiksela umiejscowione są nanopręty emitujące światło niebieskie, które wzbudza zdeponowane kropki kwantowe i w efekcie następuje konwersja do zielonego lub czerwonego światła. Dzięki możliwości regulacji objętości wprowadzanych tuszów kwantowych do mikrostudzienek wykorzystując drukarkę DPS możliwa jest kontrola nad zewnętrzną wydajnością kwantową w module konwersji światła, osiąganie wyższej powtarzalności procesowej oraz minimalizacja strat stosowanych nanomateriałów fluorescencyjnych podczas druku. Grant europejski „Building Active MicroLED displays By Additive Manufacturing” realizowany przez międzynarodowe konsorcjum złożone z 6 firm i jednej uczelni został ukończony dnia 31 sierpnia 2025 (Horizon Europe Grant Agreement n°101070085, HORIZON- CL4- 2021-DIGITAL-EMERGING-01-31).



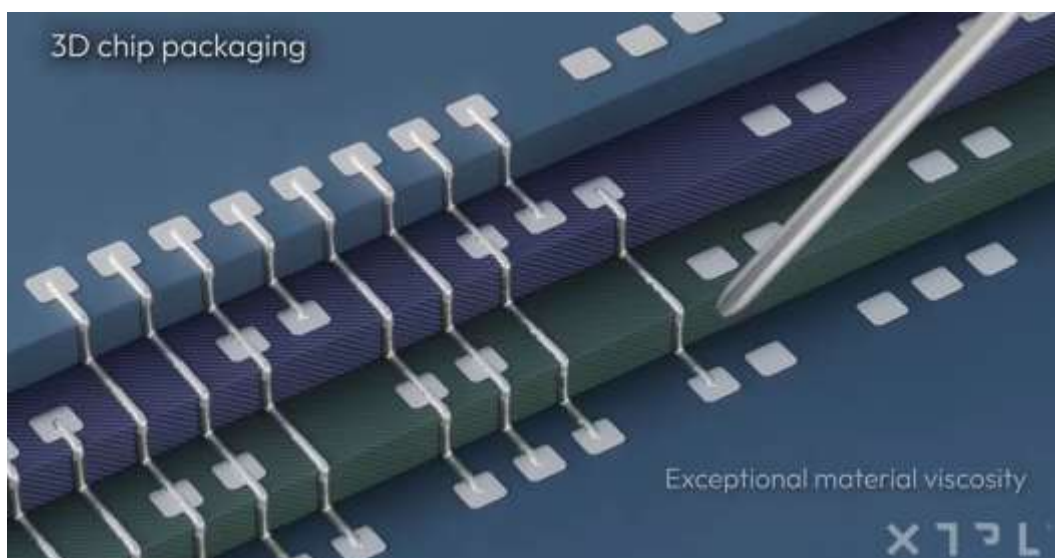
Rys. Wypełnione mikrostudzienki tuszami na bazie a) czerwonych i b) zielonych kropek kwantowych za pomocą urządzenia DPS.

W raportowanym okresie, Spółka pracowała również nad deponowaniem w sposób powtarzalny i szybki, kropek z materiałów dozownych technologią XTPL UPD. Udało się uzyskać prędkość druku wynoszącą około 8 kropek na sekundę (8Hz). Kropki są wydeponowane przy pomocy drukarki Delta Printing System (DPS), z pasty srebrnej CL85 dyszą o średnicy zewnętrznej 5 μ m. Z podaną prędkością, wydeponowano ponad 100 tys. kropek. Średnica kropek oscylowała wokół 6,8 - 9,2 μ m.



Rys. Zdjęcie fragmentu przykładowej matrycy kropek.

W okresie sprawozdawczym Zespół B+R realizuje projekt NPD (New Product Development) związany z opracowaniem nowego produktu - elastycznej nanopasty przewodzącej dedykowanej do zastosowania w pakowaniu układów scalonych w technologii 3D (3D chip packaging) oraz przeznaczonego do tej aplikacji procesu druku.



Wychodząc naprzeciw potrzebom naszych klientów oraz wymogom rynku, Zespół B+R rozpoczął również badania nad zwiększeniem możliwości autonomicznego druku na naszych urządzeniach. W dotychczasowej konfiguracji nasza drukarka w pełni wspierała automatyczny wydruk po zadanej trajektorii w osi X i Y. Wymogi rynku i szybko rozwijający się przemysł wykazał jednak duże zapotrzebowanie na umożliwianie druku w 3 osiach, pozwalające na uwzględnienie zmiennej topografii podłoża w tym np. drukowanie na „schodku”, który jest charakterystyczny dla aplikacji 3D chip packaging.

W ramach badań w pierwszej kolejności konieczne było wskazanie potencjalnie optymalnego narzędzia pozwalającego na zeskanowanie podłoża z wystarczającą dokładnością i rozdzielczością. Uwzględniając wstępne założenia i wymagania co do opracowywanej funkcjonalności, zdecydowaliśmy się na zastosowanie czujnika konfokalnego jako narzędzia do zwirtualizowania powierzchni substratu i zapisania jej w postaci zbioru współrzędnych w przestrzeni trójwymiarowej.

Bazując na wirtualnej mapie powierzchni operator jest w stanie nanieść ścieżkę przejazdu głowicy w osiach XY operując na zaimplementowanym interfejsie graficznym.

System na podstawie danych zbioru danych z czujnika konfokalnego oraz naniesionych współrzędnych przejazdu, automatycznie generuje trajektorię przejazdu głowicy z uwzględnieniem 3 osi (XYZ). Co więcej dzięki możliwości określenia stopnia tolerancji, system jest w stanie minimalizować pewnie niedoskonałości urządzenia skanującego, poprzez eliminację wpływu szumów na wynikową trajektorię druku.

W przypadku druku na stopie, zastosowane algorytmy automatycznie aproksymują ruch na krawędzi tak aby możliwe najbardziej zoptymalizować ścieżkę.

W celu zwiększenia precyzji oraz jakości wydruku, z jednoczesnym zachowaniem, a nawet zwiększeniem szybkości całego procesu, Zespół podjął prace nad kolejną optymalizacją urządzenia DPS. Badania możliwości i późniejsze prace rozwojowe bezpośrednio dotknęły zarówno obszaru oprogramowania sterującego jak i samych rozwiązań sprzętowych drukarki.

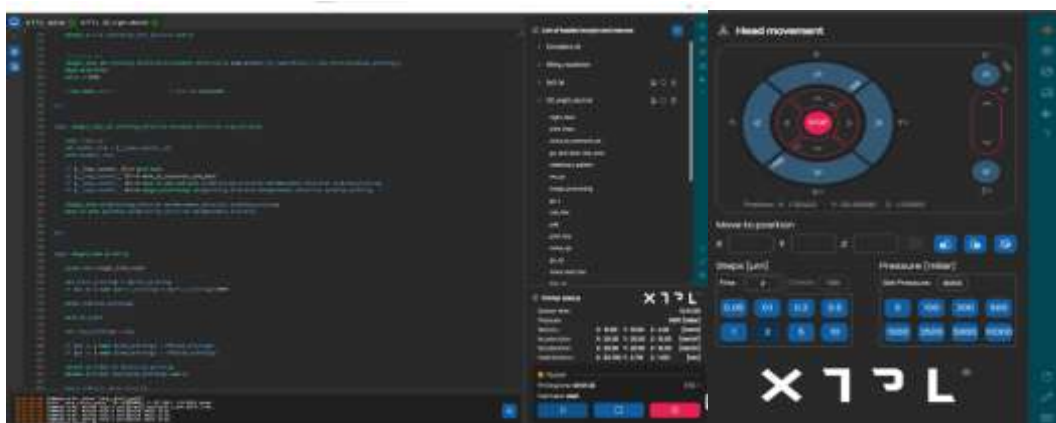
Dzięki zastosowaniu nowego układu dozowania 2.0 wraz z optymalizacją algorytmu drukującego, zminimalizowano bezwładność systemu dozującego. Uzyskano w ten sposób prawie całkowitą eliminację artefaktów pojawiających się na początku i końcu drukowanych ścieżek, przy zachowaniu a nawet zwiększeniu maksymalnych osiąganych przez nasze urządzenie prędkości druku.

Wprowadzenie interfejsu graficznego (GUI) do aplikacji sterującej urządzeniem DPS, przyniosło znaczące usprawnienia w codziennej pracy. Dzięki GUI, obsługa stała się bardziej intuicyjna i przyjazna dla użytkownika, co znacząco ułatwia wykonywanie codziennej pracy zarówno doświadczonych operatorów, jak i nowych użytkowników.

Obecnie zamiast wprowadzania skomplikowanych komend w trybie konsolowym, użytkownicy mogą korzystać z przejrzystych, wizualnych interfejsów, co minimalizuje ryzyko błędów i przyspiesza rozpoczęcie pracy. Dodatkowo, nowi operatorzy mogą szybciej opanować obsługę urządzenia, co zmniejsza czas potrzebny na szkolenie i pozwala na szybsze rozpoczęcie produkcji. GUI poprawiło również dostępność kluczowych funkcji, takich jak monitorowanie postępów wydruku i łatwe zarządzanie ustawieniami, co w znaczący sposób podnosi efektywność i komfort pracy z drukarką.

Wdrożenie GUI oznacza integrację interfejsu w urządzeniach sprzedanych w Q4, jak i upgrade części produktów będących u klientów. Standaryzacja rozwiązań wpływająca na łatwość obsługi jest doceniana przez klientów i wzmacnia proces rekomendacji Spółki XTPL jako partnera, który potrzeby klienta traktuje priorytetowo.





Kolejnym planowanym krokiem rozwoju jest umożliwienie zdalnego sterowania lub monitorowania naszego urządzenia np. z zewnętrznego pomieszczenia bez wymuszania bezpośredniej pracy operatora w clean roomie. Jest to możliwe dzięki zmianie architektury całego systemu oraz wystawienia interfejsu API.

W okresie sprawozdawczym Zespół XTPL realizuje projekt NPD związany udoskonaleniem formulacji pasty Ag nanopaste CL85 i wydłużenia czasu życia tego materiału w dyszy o najmniejszym otworze, co jest bezpośrednią odpowiedzią na wymagania klientów przemysłowych z branży wyświetlaczy.

W okresie sprawozdawczym Spółka prowadziła również prace nad możliwością zastosowania technologii UPD jako alternatywy dla konwencjonalnych metod wytwarzania urządzeń typu *lab-on-a-chip*, a wyniki uzyskane w ramach krótkiego projektu potwierdziły, realną alternatywę wobec metod tradycyjnych. Dotychczasowe techniki wytwarzania mikroprzepływowych układów *lab-on-a-chip* opierają się głównie na procesach trawienia lub odlewaniu polimerów. Zastosowanie technologii addytywnej umożliwiło opracowanie szybkiego i czystego procesu wytwarzania, który polega na precyzyjnym dozowaniu struktur z wykorzystaniem polimeru utwardzalnego promieniowaniem UV oraz prostym montażu urządzenia z użyciem folii uszczelniającej i szklanej płytki z wykonanymi otworami. Przeprowadzone testy przepuszczalności kanału zakończyły się powodzeniem, potwierdzając możliwość uzyskania kontrolowanego przepływu wytworzonego medium.



W okresie objętym sprawozdaniem na portalach internetowych pojawiło się wiele publikacji nt. XTPL i wytworzonej przez spółkę technologii.

W lutym 2025 na łamach IEEE Journals and Magazines opublikowano artykuł traktujący o wykorzystaniu druku technologią UPD kondensatorów.

Artykuł pt. Kondensatory szerokopasmowe do blokowania prądu stałego (DC) z użyciem druku 3D i struktur naprzemiennych.

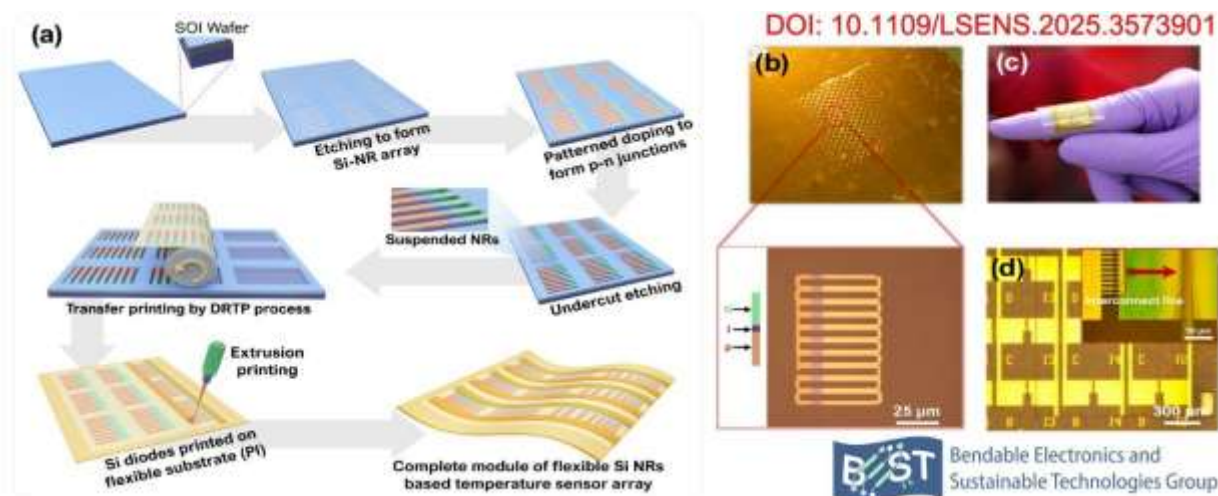
Ten artykuł przedstawia zaawansowaną technologię umożliwiającą druk szerokopasmowych kondensatorów prądu stałego (DC) dla częstotliwości do 170 GHz. Przedstawione rozwiązanie jest optymalnym wyborem dla szerokopasmowych systemów optycznych w zastosowaniach komunikacji danych. Szerokopasmowe zachowanie uzyskuje się poprzez połączenie dostępnych na rynku tanich elementów montowanych powierzchniowo (SMD) z najnowocześniejszą technologią druku 3D. Zastosowana technologia bardzo precyzyjnego dozowania (UPD) umożliwia drukowanie wielu cienkich linii, tworzących kondensator ze strukturami prętów o małej pojemności i korzystnym zachowaniem na wysokich częstotliwościach. Rozwiązanie wyróżnia się małym rozmiarem elementu SMD w obudowie 0201 ($600 \times 300 \mu\text{m}$), co umożliwia stosowanie druku o dużej rozdzielczości pakowania. Ponadto, podejście to jest tańsze w porównaniu do kondensatorów silikonowych czy skomplikowanych rozwiązań produkcyjnych i korzysta z łatwej integracji z powszechnie dostępnych procesów montażu na płytkach drukowanych (PCB).

W okresie sprawozdawczym ukazała się publikacja: "Printed Silicon Nanoribbon-Based Temperature Sensors on Flexible Substrates", autorzy: Ayoub Zumeit, Abhishek Dahiya, Ravinder S. Dahiya.

W pracy zaprezentowano wysoce czułą matrycę czujników temperatury przeznaczoną do zastosowań w elektronice elastycznej, w tym w urządzeniach noszonych, systemach monitorowania stanu zdrowia oraz robotyce. Opracowane rozwiązanie łączy nanowstążki krzemowe z trójwymiarowymi interkonektorami wytworzonymi w technologii Ultra Precise Dispensing (UPD).

Autorzy podkreślają, że wykorzystanie systemu dozowania XTPL pozwala na:

- eliminację strat materiałowych w porównaniu z tradycyjnymi metodami osadzania metali,
- uproszczenie procesu wytwarzania poprzez rezygnację z parowania, fotolitografii i procesu lift-off,
- obniżenie kosztów produkcji,
- wdrożenie bardziej zrównoważonego i przyjaznego środowisku procesu wytwarzania matryc czujników.



We wrześniu 2025 w czasopiśmie Journal of the Society for Information Display ukazał się artykuł naukowy autorstwa Kai Waldner, Holger Baur, Patrick Schalberger, Norbert Fruehauf, Emmanuel Fuchs, Prasanna Ramaswamy, Vincent Toomey, Sławomir Drozdek pod tytułem "Printed Chip Interconnects for MicroLED Displays". Artykuł opisuje nowo opracowany proces wykonywania połączeń elektrycznych pomiędzy mikroukładami scalonymi (microIC) a diodami microLED za pomocą ultraprecyzyjnego dozowania pasty srebrnej. Dzięki specjalnym procedurom modyfikacji energii powierzchni oraz zmodyfikowanej formulacji pasty srebrnej uzyskano drukowane ścieżki o szerokości ok. 5 μm i minimalnym pitchu 20 μm . Technologia ta jest rozwijana w ramach projektu BAMBAM (Building Active matrix MicroLED displays By Additive Manufacturing) i ma umożliwić budowę wyświetlaczy microLED bez klasycznego TFT-backplane. Zamiast tego microIC i microLED są przenoszone masowo na podłoże z poliimidu, a połączenia między nimi są drukowane pastą srebrną, co potencjalnie:

- zmniejsza złożoność i koszt produkcji,
- obniża zużycie energii w procesie wytwarzania,
- ułatwia wejście nowych firm na rynek dużych, wysokorozdzielczych wyświetlaczy microLED.

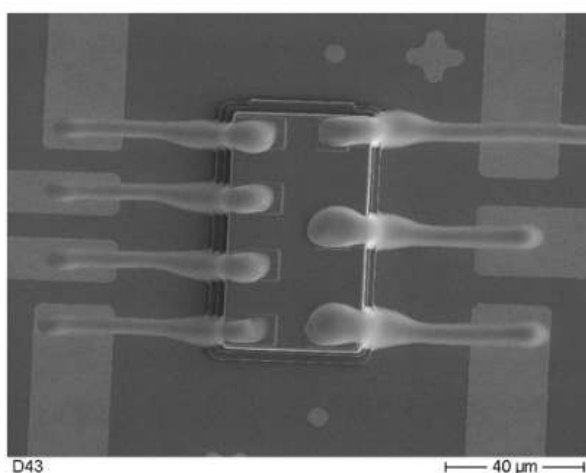


FIGURE 7 | Interconnected microIC on glass after modifying the surface energy with TCPS.



Fig. Obraz SEM drukowanych połączeń 3D o szerokości ok. 5 μm i minimalnym pitchu 20 μm (lewy obraz) oraz zdjęcie demonstratora zawierającego niebieskie piksele w układzie 4 x 4.

W okresie sprawozdawczym zakończono projekt związany z opracowaniem rozwiązania do wypełniania kadridży materiałem o wysokiej lepkości „Cartridge Loading Equipment”. Ten projekt był realizowany w odpowiedzi na zapotrzebowanie wystosowane przez klientów XTPL, w tym klientów przemysłowych.

3.8.3 Opracowanie i demonstracja prototypu multi-głowicy do druku UPD

XTPL zrobiło duży krok naprzód w rozwoju swojej technologii Ultra-Precise Dispensing (UPD), prezentując pierwszy prototyp multi-głowicy, która umożliwia równoczesne i precyzyjne drukowanie za pomocą ośmiu niezależnie sterowanych dysz. To przełomowe osiągnięcie pokazuje, że technologia Spółki może być skalowana, co oznacza nie tylko szybszy druk, ale także możliwość jednoczesnego nanoszenia różnych materiałów, np. nanoink przewodzących i izolacyjnych.

Spółka jest obecnie jedyną firmą na świecie, która udowodniła, że można precyzyjnie drukować struktury mniejsze niż 10 μm przy użyciu wysoko-lepkościowych nanotuszków (>100 000 cP) w układzie wielogłowicowym. To rozwiązanie wzbudziło ogromne zainteresowanie wśród kluczowych klientów z branży zaawansowanej mikroelektroniki, ponieważ otwiera nowe możliwości w produkcji nowoczesnych wyświetlaczy, sensorów i półprzewodników.

Prace badawczo-rozwojowe będą kontynuowane w latach 2025-2026, aby dopracować i skomercjalizować technologię. W przyszłości multi-głowica może stać się samodzielnym produktem lub zostać zintegrowana jako opcja w rozwijanym urządzeniu DPS+, co jeszcze bardziej zwiększy potencjał technologii Spółki.

3.8.4 Kamienie milowe osiągnięte przez Emitenta w III kwartale 2025 roku

Pierwszy kamień milowy związany jest z Delta Printing System jako nośnikiem technologii XTPL. Wprowadzono znaczną automatyzację druku związaną z mapowaniem podłoży o skomplikowanej topografii przed drukiem, a następnie zaimportowanie mapy do urządzenia.

Kolejny kamień milowy dotyczy rozwoju samej technologii Ultra-Precyzyjnej Depozycji. W tym kontekście zmodyfikowano metodę druku kropek pozwalającą na uzyskanie częstotliwości druku 8 Hz.

1. Opracowanie i wprowadzenie na rynek nowej formułacji na bazie nanocząstek złota (Au 90). XTPL opracowało i wdrożyło nową formułację pasty opartą na nanocząstkach złota o zawartości metalu powyżej 90% wag., przeznaczoną do precyzyjnego dozowania i wytwarzania elektrod w sensorach oraz nowoczesnej elektronice drukowanej. Pasta Au 90 umożliwia wytwarzanie mikrostruktur o złożonej geometrii przy użyciu drukarki DPS. Dzięki niskiej zawartości materiału organicznego znajduje zastosowanie w sektorach takich jak elektronika medyczna, półprzewodniki czy sensory. Unikalne właściwości przeciwdziałające zatykaniu dysz sprawiają, że produkt doskonale nadaje się do precyzyjnego drukowania na różnorodnych podłożach, w tym szkło, PCB oraz elastycznych foliach, takich jak PET czy Kapton.
2. Wdrożenie nowego oprogramowania GUI XTPL. XTPL wprowadziło nową wersję oprogramowania z ulepszonym interfejsem graficznym (GUI), znacząco poprawiającą wygodę użytkowania i efektywność pracy. Nowe GUI zostało zaprojektowane z myślą o intuicyjnej nawigacji, eliminując zbędne komplikacje i minimalizując ryzyko błędów. Użytkownicy mogą teraz szybko znaleźć potrzebne funkcje, bez konieczności przeszukiwania skomplikowanych zbiorów. Oprogramowanie wspiera także skróty klawiszowe i makra, co pozwala na automatyzację powtarzalnych zadań i zwiększenie produktywności.
3. Opracowanie i demonstracja prototypu multi-głowicy do druku UPD. XTPL zaprezentowało pierwszy prototyp multi-głowicy do druku UPD, umożliwiający równoczesne i precyzyjne, dozowanie materiałów za pomocą ośmiu niezależnie sterowanych dysz. To przełomowe osiągnięcie zwiększa skalowalność technologii, przyspieszając druk i pozwalając na jednoczesne użycie tuszów zarówno przewodzących jak i izolacyjnych. XTPL jest jedyną firmą na świecie, która udowodniła możliwość wielokanałowego druku struktur $<10\text{ }\mu\text{m}$ przy użyciu wysokolepkich past. Rozwiązanie wzbudziło duże zainteresowanie kluczowych klientów z branży mikroelektroniki, otwierając nowe zastosowania m.in. w półprzewodnikach i wyświetlaczach. Prace nad komercjalizacją multi-głowicy będą kontynuowane do 2026 roku, z możliwością wdrożenia jako osobny produkt lub opcja w DPS+.
4. Prace rozwojowe związane z uruchomieniem nowej linii biznesowej DPS+ dla rynku HMLV. XTPL planuje rozszerzyć swoją ofertę o nową linię biznesową DPS+, adresując niszę między modułami przemysłowymi a urządzeniami DPS. Nowe rozwiązanie jest przeznaczone do małoskalowej produkcji w modelu High Mix Low Volume (HMLV), odpowiadając na rosnące zapotrzebowanie rynku na personalizację w produkcji elektroniki. DPS+ to samodzielne urządzenie o wyższym poziomie automatyzacji niż DPS, skierowane do korporacji technologicznych i producentów elektroniki. Prace badawczo-rozwojowe nad prototypem na dzień publikacji sprawozdania są zaawansowane, a pierwszych zamówień Spółka nie wyklucza jeszcze w 2025 roku. Komercjalizacja nowej linii biznesowej będzie miała istotny wpływ na realizację celu strategicznego w postaci osiągnięcia 100 mln zł sprzedaży komercyjnej w 2026 roku.
5. XTPL opracowało i wdrożyło rozwiązanie technologiczne do naprawy otwartych defektów na elektrodach o szerokości 1 - 2 mikrometrów, powstających podczas produkcji wyświetlaczy

microOLED, bazujące na technologii Ultra-Precise Dispensing (UPD). Otwarty defekt to przerwanie ścieżki przewodzącej, prowadzące do martwych pikseli i wysokich odrzutów produkcyjnych, sięgających nawet 50%. Koszt odrzuconych komponentów może stanowić do 70% wartości końcowego produktu, a tradycyjne metody naprawy są kosztowne i czasochłonne. UPD pozwala na precyzyjną naprawę defektów poniżej 1 μm , umożliwiając miniaturyzację urządzeń, minimalizując straty materiałowe i zwiększając wydajność.

3.8.5 Działania podejmowane przez Emitenta w zakresie ochrony własności intelektualnej i przemysłowej

W procesie komercjalizacji technologii opracowywanych przez Spółkę, istotną rolę odgrywa własność intelektualna (IP), która stanowi przewagę konkurencyjną XTPL. Rozwój portfolio IP i jego odpowiednia ochrona są kluczowe dla pozycji rynkowej firmy i znacząco wpływają na jej wartość. Rozwiązania technologiczne XTPL są chronione od momentu zgłoszenia patentowego.

Spółka wyróżnia 5 grup patentowych dla swojej technologii oraz opartej o nią produktów:

1. Proces UPD - patenty opisujące proces ultraprecyzyjnej depozycji lub urządzenia wykorzystywane do tego procesu;
2. Nanotusze - patenty zabezpieczające różne formułacje nanotuszków;
3. Oprogramowanie - patenty zabezpieczające rozwiązania zaimplementowane w oprogramowaniu sterującym urządzeniami drukującymi;
4. Pola aplikacyjne - patenty opisujące rozwiązania konkretnych problemów technologicznych z wykorzystaniem metody UPD;
5. Charakteryzacja i kontrola jakości - patenty związane z charakteryzacją i kontrolą jakości wybranych elementów urządzeń drukujących.

W III kwartale 2025 roku Spółka:

- W dniu 10 września 2025 otrzymała informację o zatwierdzeniu przez Urząd Patentów i Znaków Towarowych Stanów Zjednoczonych (USPTO) zastrzeżeń patentowych dla wynalazku „Methods of extruding a nanoparticle composition onto a substrate”.

W procesie zgłaszania wniosków patentowych Spółka stosuje się do zaleceń współpracujących z nią kancelarii patentowych. Zalecenia pomagają tworzyć wnioski patentowe jak najwyższej jakości i w rezultacie wzmocnić poziom ochrony własności intelektualnej Spółki.

Na Datę Raportu Spółka posiada łącznie **45** przyznanych patentów, obowiązujących na terenie m.in. Japonii, Chin, Korei Południowej, Malezji, Niemiec, Stanów Zjednoczonych Ameryki. Na Datę Raportu Spółka posiadała zarejestrowane znaki towarowe w Urzędzie Patentowym RP, Urzędzie Unii Europejskiej ds. Własności Intelektualnej, a także w Chinach, Stanach Zjednoczonych, Wielkiej Brytanii i na Tajwanie.

Budowa chmury patentowej dla rozwijanej technologii oraz produktów jest istotnym elementem strategii Spółki, budującym wiarygodność Emitenta wobec potencjalnych klientów przemysłowych. Uzyskana w konsekwencji zgłoszeń ochrona patentowa wpłynie na podniesienie wartości potencjalnej komercjalizacji technologii Spółki w zakresie wdrożeń przemysłowych. Spółka planuje dalsze zgłoszenia patentowe wynalazków jakie będą powstawały w toku bieżących oraz przyszłych prac badawczo-rozwojowych.

3.8.6 Aktywność Emitenta w wydarzeniach dedykowanych inwestorom rynku kapitałowego

Spółka przykłada dużą wagę do komunikacji z interesariuszami rynku kapitałowego. W celu realizacji standardów w zakresie ładu korporacyjnego i komunikacji, zapewnienia stałego i równego dostępu do informacji o Spółce dla wszystkich interesariuszy oraz wychodząc naprzeciw ich potrzebom podejmuje liczne działania w zakresie relacji inwestorskich.

Spółka dba o regularną komunikację z rynkiem kapitałowym m.in. poprzez stale aktualizowaną stronę internetową z wyodrębnionym serwisem relacji inwestorskich na której zamieszczane są aktualne materiały informacyjne (m.in. komunikaty prasowe, prezentacje inwestorskie) oraz wybrane publikacje medialne. Dodatkowo, Emitent stara się w możliwie najkrótszym czasie rzetelnie odpowiadać na pytania przesłane przez inwestorów indywidualnych. W celu ułatwienia kontaktu ze Spółką, w serwisie relacji inwestorskich w zakładce „Kontakt” wskazane zostały dane kontaktowe dla inwestorów instytucjonalnych i analityków, inwestorów indywidualnych oraz dla dziennikarzy. Konferencje wynikowe w języku polskim (a począwszy od 30 kwietnia 2025 roku również w języku angielskim) Spółka zamieszcza na swoim kanale firmowym w serwisie youtube: <https://www.youtube.com/@xtplsa/videos>.

Poniżej opisano kluczowe wydarzenia i działania w okresie pierwszych III kwartałów 2025 roku skierowane do rynku kapitałowego:

W dniu 28 stycznia 2025 roku Zarząd Spółki przeprowadził webinar inwestorski, podczas którego zaprezentowane zostały aktualne osiągnięcia Spółki oraz plany rozwoju na lata 2025-2026. Webinar dotyczył również szczegółowego omówienia kolejnego kamienia milowego w rozwoju Spółki, tj. zawarcia umowy na dostarczenie pierwszej partii modułów UPD (głowic drukujących) z przeznaczeniem do wdrożenia przemysłowego na liniach produkcyjnych klienta w Chinach. Link do webinaru:

<https://www.youtube.com/watch?v=TWtxouj2aWY>

W dniu 16 marca 2025 roku Zarząd Spółki w osobie Prezesa Zarządu Filipa Granka, wziął udział w XV edycji konferencji „Książęca Street” w Warszawie. Dwudniowe stacjonarne wydarzenie skierowane do inwestorów indywidualnych obejmowało kilkanaście prelekcji spółek, w tym notowanych na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. XTPL zaprezentował podczas konferencji swoje osiągnięcia i perspektywy rozwoju na kolejne lata.

W dniu 29 marca 2025 roku Zarząd Spółki w osobie Prezesa Zarządu Filipa Granka, wziął udział w konferencji Invest Cuffs w Krakowie w ramach „Dnia Inwestora Indywidualnego” organizowanego przez Telewizję Biznesową. XTPL wystąpił w panelu „Innowacje Made In Poland”, podczas którego zaprezentował swoją unikalną technologię UPD i jej wpływ na kształtowanie produkcji elektroniki nowej generacji. Link do wywiadu przeprowadzonego podczas konferencji:

<https://www.youtube.com/watch?v=WgZ27qr7c3c>

W dniu 30 kwietnia 2025 roku Spółka zorganizowała dla inwestorów i wszystkich interesariuszy rynku kapitałowego dwie wideokonferencje wynikowe, podczas których Zarząd Spółki omówił wyniki finansowe Emitenta za IV kwartał 2024 roku oraz cały 2024 rok. Pierwsze spotkanie odbyło się w języku polskim, a drugie w języku angielskim. Podczas obu wideokonferencji Zarząd XTPL S.A. zaprezentował wyniki finansowe i operacyjne Spółki, podsumował najważniejsze wydarzenia i osiągnięcia tego okresu oraz odpowiedział na pytania inwestorów w sekcji Q&A. Link do konferencji

(PL): https://www.youtube.com/watch?v=X2Zv3X_DBqQ

(ENG): <https://www.youtube.com/watch?v=698yOj0kuqA>

W dniach 12-14 maja Zarząd Spółki uczestniczył w konferencji German Spring Conference, Frankfurt (Niemcy), gdzie szerokiemu audytorium przedstawił prezentację inwestorską XTPL oraz odbył szereg

spotkań 1-on-1 oraz w małych grupach z interesariuszami Spółki. Organizatorem wydarzenia było Equity Forum, a konferencja German Spring Conference stanowi jedno z kluczowych spotkań dla inwestorów instytucjonalnych, analityków finansowych oraz przedstawicieli venture capital i private equity w Europie.

W dniach 23-25 maja Zarząd Spółki w osobie Członka Zarządu Jacka Olszańskiego, wziął udział w konferencji WallStreet 29, Karpacz (Polska). Podczas największego spotkania inwestorów indywidualnych w Europie Środkowo-Wschodniej, Zarząd przeprowadził prezentację XTPL oraz odbył szereg spotkań z obecnymi na wydarzeniu inwestorami oraz przedstawicielami mediów. WallStreet 29 to najbardziej prestiżowe wydarzenie dla inwestorów indywidualnych i przedsiębiorców w Polsce, którego organizatorem jest Stowarzyszenie Inwestorów Indywidualnych (SII), a współorganizatorem Klub Przedsiębiorczości. Link do nagrania z prelekcji:

<https://www.youtube.com/watch?v=TF1UTDBL4Rs>

W dniu 29 maja 2025 roku Spółka zorganizowała dla inwestorów i wszystkich interesariuszy rynku kapitałowego dwie wideokonferencje wynikowe, podczas których Zarząd Spółki omówił wyniki finansowe Emitenta za I kwartał 2025 roku. Pierwsze spotkanie odbyło się w języku polskim, a drugie w języku angielskim. Podczas obu wideokonferencji Zarząd XTPL S.A. zaprezentował wyniki finansowe i operacyjne Spółki, podsumował najważniejsze wydarzenia i osiągnięcia tego okresu oraz odpowiedział na pytania inwestorów w sekcji Q&A. Link do konferencji

(PL): <https://www.youtube.com/watch?v=RggPTYntCG0>

(ENG): <https://www.youtube.com/watch?v=1bS-PfGMWlQ>

W dniu 26 września 2025 roku Spółka zorganizowała dla inwestorów i wszystkich interesariuszy rynku kapitałowego dwie wideokonferencje wynikowe, podczas których Zarząd Spółki omówił wyniki finansowe Emitenta za I półrocze 2025. Pierwsze spotkanie odbyło się w języku polskim, a drugie w języku angielskim. Podczas obu wideokonferencji Zarząd XTPL S.A. zaprezentował wyniki finansowe i operacyjne Spółki, podsumował najważniejsze wydarzenia i osiągnięcia tego okresu oraz odpowiedział na pytania inwestorów w sekcji Q&A. Link do konferencji:

(PL): <https://www.youtube.com/watch?v=FFBGOqfm-E>

(ENG): <https://www.youtube.com/watch?v=pOMsk1-hZdk>

20 października we Frankfurcie (Niemcy) odbyła się konferencja „1st Polish Corporate Summit” organizowana przez Equity Forum oraz cc group. 9 wybranych spółek giełdowych z Polski, w tym XTPL, przedstawiło zagranicznym inwestorom, analitykom, dziennikarzom finansowym i innym podmiotom rynku kapitałowego swoje najnowsze wyniki finansowe oraz perspektywy rozwoju. Łącznie odbyło się ponad 100 spotkań inwestorskich w konwencji 1-on-1 i w małych grupach.

Emitent na bieżąco analizuje kolejne wydarzenia inwestorskie, w których będzie mógł aktywnie przedstawiać swoje osiągnięcia w zakresie technologii, jej komercjalizacji, wyników finansowych oraz perspektywy rozwoju.

3.8.7 Aktywność Emitenta w wydarzeniach branżowych

Spółka, w celu skutecznej promocji swojej unikalnej technologii i produktów, bierze aktywny udział w licznych konferencjach branżowych o wysokiej renomie na arenie międzynarodowej. Prezentowane przez Spółkę rozwiązania technologiczne są wysoko oceniane przez ekspertów w danych dziedzinach, dzięki czemu XTPL otrzymuje liczne zaproszenia do prelekcji poświęconych najnowszym osiągnięciom technologicznym. Dla Spółki uczestnictwo w wydarzeniach branżowych to jedna z kluczowych metod promocji, jak również możliwość ciągłej analiza obecnych trendów rozwoju technologii w wybranych

dziedzinach oraz poszukiwanie nowych przypadków użycia, dla których unikalne właściwości metody ultraprecyzyjnego druku XTPL są kluczowym, jeśli nie jedynym, sposobem rozwiązania problemów i wykonania urządzenia docelowego.

Poniżej opisano aktywność Emitenta w wydarzeniach branżowych, które miały miejsce w trzech kwartałach 2025 roku:

19-22.02 - SEMICON Korea 2025 skierowane do branży półprzewodników. Podkreśla kluczowe trendy kształtujące przyszłość, w tym sztuczną inteligencję, zaawansowane opakowania i zrównoważone technologie produkcji półprzewodników. Wydarzenie przyciąga kluczowych graczy z globalnej branży półprzewodników, takich jak: Samsung Electronics, SK Hynix, Micron, GlobalFoundries, Infineon, Kioxia oraz ASML, Applied Materials, TEL i KLA. Jednym z wiodących tematów są granice technologiczne obecnych półprzewodników oraz sposoby ich poszerzania. Zespół XTPL wspierał lokalnego dystrybutora 3H, jednocześnie przeprowadzając szereg rozmów z kilkudziesięcioma potencjalnymi klientami.

W dniach 25-27.02 - Targi Lopece 25 w Monachium. Targi gromadzą zainteresowanych elektroniką drukowaną z całego świata i są świetnym miejscem do poznawania najnowszych trendów rynkowych. W tym roku ogromne zainteresowanie dotyczyło w szczególności biosensorów i druku na powierzchniach elastycznych.

Jak co roku zespół XTPL prowadzi podczas targów kilkadziesiąt rozmów z potencjalnymi klientami technologii UPD. Uczestniczył również w wydarzeniach powiązanych: konferencji LOPEC składająca się z trzech modułów: Business, Technical, Scientific oraz w spotkaniu stowarzyszenia Organic and Printed Electronics - OE-A, którego XTPL jest członkiem.

3-6.03 - reprezentacja składająca się z Dyrektora Operacyjnego US oraz delegata z HQ, uczestniczyli w iMAPS Device Packaging Conference, Phoenix Arizonie. Edycja kładła duży nacisk na sztuczną inteligencję, której poświęcono dyskusję panelową oraz sesję plenarną Global Business Council. Program obejmował 4 równoległe ścieżki techniczne, w tym dwie pełne ścieżki poświęcone nowym technologiom

10.04. - konferencja pod szyldem projektu EMERGE - organizowana wspólnie z RI.SE Research Institutes of Sweden i XTPL - wydarzenie zorganizowano w Norrköping w Szwecji. Spotkanie miało charakter warsztatowy i odbyło się w formule stacjonarnej i online. W trakcie spotkania odbyła się prezentacja nt. micron Scale Dispensing Technology for Advanced Electronics jak również połączyliśmy się na żywo z laboratorium we Wrocławiu aby zaprezentować druk urządzeniem Delta Printing System.

14.05 - konferencja rapid.tech 3D Erfurt, Niemcy - w czasie konferencji przedstawiciel XTPL miał wystąpienie nt. Additive Manufacturing for Next Generation Microelectronics.

22.05 - udział w SEMICON South East Asia - XTPL bierze udział w wydarzeniu dzięki zaproszeniu ambasady polskiej w Singapurze, prezentując się na stoisku ambasady jako jedna z 5 firm technologicznych z Polski.

22.05 - konferencja zorganizowana wspólnie z ETH w Zurychu. Zaproszenie lokalnych firm oraz reprezentantów instytutów naukowych. Prezentacja technologii z konkretnymi przykładami aplikacji.

27-30.05 - konferencja ECTC w Dallas USA, XTPL brało udział w wydarzeniu jako wystawca poprzez swojego reprezentanta XTPL Inc. w Bostonie.

4-6.06 - uczestnictwo w targach JPCA (Japan Electronics Packaging and Circuits Association) w Tokio, przy współpracy lokalnych reprezentantów: Alpha Electronics and PEC. Jest to jedno z większych, dorocznych wydarzeń branżowych prezentujących nowe i innowacyjne technologie związane z drukowanymi płytkami drukowanymi (PWB), materiałami, technologiami projektowania, procesami produkcji i innymi elementami przemysłu elektronicznego.

11-12.06 konferencja Tech Blick w Bostonie, USA - podobnie jak w przypadku ECTC, XTPL był uczestnikiem konferencji poprzez bostońskie biuro XTPL Inc.

2-3.07 - konferencja Semiconductors U.K 2025 w Sheffield University. Promocja firmy poprzez wystawienie stoiska z pomocą lokalnego dystrybutora: Semitronics. Wykład i prezentacja techniczna: Ultra-Precise Dispensing: A Direct-Write Solution for Advanced Semiconductor Interconnects”.

8-12.09 - konferencja NanoBio 2025, Heraklion, Kreta. XTPL uczestniczyło wraz z lokalnym dystrybutorem Vector, na zaproszenie Laboratorium (HMU) oraz Instytutu Struktury Elektronowej i Lasera (IESL, FORTH). Trzecia edycja konferencji koncentrowała się na syntezie nanomateriałów (biomateriałów), innowacyjnych ogniwach słonecznych, nanofotonice (biofotonice), optoelektronice, nanoelektronice (bioelektronice), inżynierii tkankowej, nanomedycynie i bezpieczeństwie nanomateriałów. Celem konferencji jest stworzenie interdyscyplinarnego forum dla naukowców i inżynierów ze środowisk akademickich i przemysłowych

9-11.09 - JDAMMIT 2025 na Uniwersytecie Harrisburga. Ciekawe wydarzenie skierowane do sektora obronnego. Konferencja połączona z praktycznymi pokazami zaawansowanej produkcji. Na podstawie zeszłorocznego raportu, odbiorcami są profesjonalści z branży, którzy mają konkretny cel – znaleźć zaufanego partnera do projektów wojskowych. XTPL pokazało się w 2 obszarach na stoisku, omawiając aplikacje dotychczas realizowane pod zlecenia z segmentu defence, oraz w laboratorium, gdzie na przywiezionej drukarce Delta przeprowadzaliśmy demonstracje w czasie rzeczywistym.

10-12.09 - Semicon Taiwan w Taipei, gdzie XTPL było częścią narodowego pawilonu organizowanego przez PAIH. Wystawa w tej lokalizacji ma jeden z największych zasięgów w segmencie półprzewodnikowym. Tegoroczna edycja zgromadziła ponad 1200 wiodących firm z branży półprzewodników i technologii, ponad 4100 stoisk i ponad 100 000 profesjonalistów z branży. tematycznie obejmowała 13 kluczowych trendów technologicznych w tym: układy scalone AI, zaawansowane opakowania, 3DIC, chiplety, FOPLP, integrację heterogeniczną, fotonikę krzemową, obliczenia kwantowe i HBM. Wystawa obejmie również istotne kwestie, takie jak odporność łańcucha dostaw, ekologiczna produkcja, wyzwania geopolityczne i rozwój talentów, pokazując strategiczną rolę Tajwanu i jego wiodącą pozycję w globalnym łańcuchu wartości półprzewodników. CEO XTPL, na zaproszenie organizatorów pawilonu, wziął udział w penalu dyskusyjnym „Polish technology and Taiwanese precision — a powerful alliance for global impact”.

16-18.09 - przedstawiciel XTPL podczas EMPC 2025 – European Microelectronics & Packaging Conference, w Grenoble miał wykład pt.: Ultra-Precise Dispensing for High-Resolution Redistribution Layers and 3D Interconnects in Advanced Packaging Applications. Wpisując się idealnie w program konferencji, który koncentruje się na potrzebach i trendach przemysłowych oraz długoterminowych rozwiązaniach akademickich. Wydarzenie zgromadziło naukowców, innowatorów, technologów, menedżerów biznesowych i marketingowych z różnych dziedzin.

Podczas ICFPE 2025 – 15 th International Conference on Flexible and Printed Electronics w Tokyo, w dniach 17-19.09, nasz partner Takao Nishina z Alpha Electronics Corp, wystąpił z prezentacją zatytułowaną: „Bezmaskowe, ultraprecyzyjne dozowanie: mikroprodukcja dla elastycznej i drukowanej elektroniki”, promując technologię XTPL w prestiżowym Institute of Science Tokyo.

23-25.09 - w Vilanova (pod Barceloną) odbyły się Technology Days’25 naszego dystrybutora SMT Worldwide oraz partnera MSTech. Przez trzy dni, w kilku blokach tematycznych, XTPL przedstawił możliwości technologiczne w oparciu o doświadczenia aplikacyjne, ale również drukując struktury w czasie rzeczywistym, w centrum aplikacyjnym partnera. Wydarzenie było skierowane do przemysłu półprzewodnikowego, firm typu EMS/OMS a także jednostek R&D z regionu Półwyspu Iberyjskiego.

29.09-02.10 - iMPAS conference, w San Diego. 58. Międzynarodowe Sympozjum Mikroelektroniki jest organizowane przez Międzynarodowe Stowarzyszenie Mikroelektroniki i Pakowania (IMAPS) i odbywa się

w San Diego w Kalifornii. Symposium IMAPS oferuje jeden z najbardziej rozbudowanych programów dotyczących mikroelektroniki i zaawansowanych technologii pakowania. Przedstawiciel XTPL Inc. W oficjalnym programie wydarzenia z wykładem: Ultra-Precise Solder Paste Deposition for Advanced Electronics Packaging.

3.8.8 Zdarzenia w Okresie Sprawozdawczym

Data	Zdarzenie	Raport bieżący
18 lipca 2025	Wstępne szacunkowe dane o przychodach ze sprzedaży produktów i usług za II kwartał i I półrocze 2025 roku Zarząd Emitenta przekazał do publicznej wiadomości informację na temat wstępnych szacunkowych skonsolidowanych przychodów ze sprzedaży produktów i usług osiągniętych przez Spółkę w drugim kwartale oraz w pierwszym półroczu 2025 roku.	ESPI nr 20/2025
21 lipca 2025	Sprzedaż urządzenia Delta Printing System do National Institute for Research and Development in Microtechnologies (IMT) Bucharest w Rumunii Emitent przekazał informacje, że w dniu 21 lipca 2025 roku Spółka przyjęła zamówienie na dostawę urządzenia Delta Printing System ("DPS"), którego ostatecznym odbiorcą jest Krajowy Instytut Badań i Rozwoju Mikroelektroniki IMT Bucharest (National Institute for Research and Development in Microtechnologies „IMT” Bucharest) w Bukareszcie w Rumunii ("Klient"). Urządzenie DPS będzie wykorzystywane do prowadzenia prac badawczo-rozwojowych w obszarze mikroelektroniki.	ESPI nr 21/2025
22 lipca 2025	Zawarcie umowy wyłącznej dystrybucji rozwiązań technologicznych Emitenta na terenie Izraela Zarząd Emitenta poinformował, że w dniu 22 lipca 2025 roku pomiędzy M.Y.G Tech LTD z siedzibą w Izraelu ("Dystrybutor") została podpisana wyłączna umowa dystrybucji rozwiązań technologicznych Emitenta. Na mocy podpisanej umowy Dystrybutor będzie reklamował i sprzedawał rozwiązania technologiczne XTPL na terenie Izraela. Współpraca ma na celu wsparcie XTPL w dotarciu do nowych Klientów akademickich i przemysłowych, znalezieniu szerszych zastosowań dla technologii i produktów XTPL oraz będzie skupiać się na wprowadzaniu rozwiązań z obszaru półprzewodników, obronności oraz naprawy PCB. M.Y.G Tech Ltd to znany izraelski dystrybutor z ponad 20-letnim doświadczeniem i stabilną pozycją na rynku, specjalizujący się w sektorze półprzewodników, a także systemów, komponentów, materiałów eksploatacyjnych, części zamiennych i akcesoriów. W ramach współpracy Dystrybutor będzie promował rozwiązania XTPL wśród swoich obecnych i nowych klientów.	ESPI nr 22/2025
6 sierpnia 2025	Zawarcie niewyłącznej umowy dystrybucji rozwiązań technologicznych Emitenta na terenie Singapuru, Malezji, Tajlandii, Filipin, Indii i Wietnamu Zarząd Emitenta poinformował, że w dniu 6 sierpnia 2025 roku pomiędzy APP Systems Services Pte. Ltd. ("APP", "Dystrybutor") została podpisana niewyłączna umowa dystrybucji rozwiązań technologicznych Emitenta. Na mocy podpisanej umowy Dystrybutor będzie reklamował i sprzedawał rozwiązania technologiczne XTPL na terenie Singapuru, Malezji, Tajlandii, Filipin, Indii i Wietnamu. Współpraca ma na celu	ESPI nr 23/2025

Data	Zdarzenie	Raport bieżący
	wsparcie XTPL w dotarciu do nowych Klientów przemysłowych oraz akademickich, znalezieniu szerszych zastosowań dla technologii i produktów XTPL oraz będzie skupiać się na wprowadzaniu rozwiązań z obszaru półprzewodników, biotechnologii oraz optyki. APP Systems Services to dystrybutor i integrator sprzętu laboratoryjnego z ponad 40-letnim doświadczeniem. Swoją pozycję wzmacnia obecnością w 7 krajach, współpracując z jednostkami badań i rozwoju zarówno w segmencie akademickim, jak i dostarczając rozwiązania dla przemysłu. Wspiera produktowo, serwisowo oraz produkcyjnie klientów z obszaru biotechnologii, optyki oraz półprzewodników. W ramach współpracy Dystrybutor będzie promował rozwiązania XTPL wśród swoich obecnych i nowych klientów.	
13 sierpnia 2025	Sprzedaż drugiego modułu UPD w ramach ewaluacji technologii do zastosowań przemysłowych z klientem z USA notowanym na NASDAQ 100, jednym z kluczowych globalnych producentów urządzeń produkcyjnych dla przemysłu półprzewodnikowego oraz nowoczesnych wyświetlaczy Zarząd Emitenta poinformował, że w dniu 13 sierpnia 2025 roku potwierdził przyjęcie zamówienia na dostawę drugiego modułu drukującego do integracji przemysłowej w ramach prowadzonej ewaluacji technologii z klientem z USA. Jest nim jeden z czterech największych na świecie producentów dużych maszyn przemysłowych dla producentów elektroniki nowej generacji wchodzący w skład indeksu NASDAQ 100 ("Partner"), dostarczający globanie swoje rozwiązania do wiodących producentów półprzewodników oraz wyświetlaczy FPD (Flat Panel Display). Otrzymane zamówienie jest wynikiem toczącej się ewaluacji technologii XTPL (RB 21/2023) z dnia 26.05.2023 roku nakierowanej na jej wykorzystanie w branży półprzewodników oraz wyświetlaczy. Drugi moduł UPD posiada rozszerzoną konfigurację względem pierwszego urządzenia i został zaprojektowany do specjalistycznych zastosowań oczekiwanych przez amerykańskiego klienta, na podstawie prowadzonych przez niego badań rynkowych. Zamówiony moduł spełnia wszystkie nowe wymagania i stanie się kluczowym elementem kolejnej prototypowej maszyny przemysłowej, która posłuży do prowadzenia demonstracji dla klientów końcowych Partnera. Przychody ze sprzedaży z tytułu realizacji zamówienia rozpoznane zostaną do końca bieżącego roku.	ESPI nr 24/2025
26 sierpnia 2025	Sprzedaż urządzenia Delta Printing System do producenta zautomatyzowanych maszyn przemysłowych dla sektorów automotive oraz elektroniki konsumenckiej z siedzibą w Hiszpanii Zarząd Emitenta poinformował, że w dniu 26 sierpnia 2025 roku Spółka przyjęła zamówienie na dostawę urządzenia Delta Printing System ("DPS"). Nabywcą jest producent zautomatyzowanych maszyn przemysłowych do produkcji mikroelektroniki oraz półprzewodników dla sektorów automotive oraz elektroniki konsumenckiej z siedzibą w Hiszpanii ("Klient"). Urządzenie DPS będzie wykorzystywane do kontynuowania walidacji technologii XTPL na potrzeby procesów sprzedażowych Klienta. Jednocześnie, rozpoczęte zostały rozmowy dotyczące budowy przez Klienta w pełni zautomatyzowanej platformy przemysłowej w oparciu o rozwiązanie technologiczne XTPL. Decyzja Klienta o zakupie urządzenia DPS do dalszej walidacji i demonstracji	ESPI nr 25/2025

Data	Zdarzenie	Raport bieżący
	technologii XTPL zapadła po przeprowadzeniu procesu ewaluacji rozwiązań technologicznych XTPL przy współpracy z Klientem oraz wybranymi końcowymi odbiorcami maszyn Klienta (producenci mikroelektroniki oraz półprzewodników dla sektorów automotive oraz elektroniki konsumenckiej). Przychody uzyskane z realizacji zamówionego urządzenia DPS będą miały pozytywny wpływ na wyniki finansowe XTPL S.A. osiągnięte w 2025 roku.	
9 września 2025	Sprzedaż urządzenia Delta Printing System do Uniwersytetu w Padwie, Wydział Inżynierii Informacyjnej (Universit degli Studi di Padova, Dipartimento di Ingegneria dell'Informazione), we Włoszech Zarząd Emitenta poinformował, że w dniu 9 września 2025 roku Spółka przyjęła zamówienie na dostawę urządzenia Delta Printing System ("DPS"), którego ostatecznym odbiorcą jest Uniwersytet w Padwie, Wydział Inżynierii Informacyjnej (Universit degli Studi di Padova, Dipartimento di Ingegneria dell'Informazione), Włochy ("Klient"). Urządzenie DPS będzie wykorzystywane w projektach badawczo-rozwojowych w dziedzinie zaawansowanej telekomunikacji wysokiej częstotliwości, zwłaszcza w zastosowaniach mikrofalowych i terahercowych. Przychody uzyskane z realizacji zamówionego urządzenia DPS będą miały pozytywny wpływ na wyniki finansowe XTPL S.A. osiągnięte w 2025 roku.	ESPI nr 26/2025
25 września 2025	Aktualizacja Strategii Spółki Zarząd Emitenta przekazał do publicznej wiadomości, w nawiązaniu do raportu bieżącego 54/2023 z dnia 22 listopada 2023, iż dokonał aktualizacji strategii Spółki. Zarząd wskazał, iż przyjęta strategia na lata 2023-2026 dotyczyła etapu rozwoju i skalowania biznesu XTPL. Głównym miernikiem był poziom 100 mln zł sprzedaży komercyjnej w roku 2026. W ramach strategii uwzględniono program inwestycyjny w kluczowych dla Spółki obszarach sprzedaży, produkcji oraz B+R, niezbędny do przekształcenia Spółki w organizację zdolną generować i obsługiwać zakładany poziom sprzedaży, głównie do klientów przemysłowych. Do dnia przekazania raportu bieżącego Spółka zrealizowała główne założenia planu inwestycyjnego: (i) rozszerzyła bądź zbudowała kompetencje w obszarach zarządzania produktami, projektami, produkcją; (ii) stworzyła działy produkcji dla wszystkich grup produktowych, dział zarządzania jakością oraz wsparcia klienta; (iii) istotnie zwiększyła moce produkcyjne dla urządzeń i tuszów przewodzących; (iv) wzmocniła dział sprzedaży i otworzyła centrum demonstracyjno-sprzedażowe w Bostonie, USA; (v) rozszerzyła sieć lokalnych dystrybutorów na całym świecie; (vi) rozszerzyła ofertę produktową o 3 rodzaje modułów drukujących przeznaczonych do zastosowań przemysłowych oraz tusz oparty na nanocząstkach złota, dedykowany do zastosowań w obszarze biosensorów; (vii) istotnie zwiększyła swoją obecność na międzynarodowych wydarzeniach branżowych; (viii) zabezpieczyła zapas kluczowych komponentów i zwiększyła bazę dostawców; (ix) zabezpieczyła przestrzeń produkcyjną, laboratoryjną i biurową pod dalszy wzrost biznesu. W efekcie ww. działań na początku I kwartału 2025 roku Spółka rozpoczęła realizację pierwszego historycznie wdrożenia przemysłowego swojej technologii i potwierdziła zamówienie na	ESPI nr 27/2025

Data	Zdarzenie	Raport bieżący
	pierwszą partię (6 szt.) modułów Ultra-Precise Dispensing (UPD) do bezpośredniego partnera - wiodącego chińskiego producenta maszyn do masowej produkcji wyświetlaczy FPD. Klientem końcowym rozwiązania wykorzystującego technologię XTPL jest jeden z największych producentów wyświetlaczy z Chin o rocznych przychodach rzędu kilkudziesięciu mld USD. Jednocześnie Spółka kontynuuje prace B+R nad rozwojem istniejących produktów i nowych produktów dla zachowania długoterminowej pozycji konkurencyjnej i rozszerzenia rynku o nowe aplikacje (komunikacja wysokiej częstotliwości, łączenie hybrydowe, microbumps dla mikromontażu i branże biosensory, automotive, obronna). Spółka znajduje się w zaawansowanej fazie prac rozwojowych związanych z uruchomieniem nowej linii biznesowej o roboczej nazwie DPS+ z przeznaczeniem do produkcji w modelu HMLV (High-Mix Low-Volume). Prace B+R trwają również nad rozwojem nowej generacji modułów drukujących, w tym opartych na systemie wielodyskowym oraz tuszów przewodzących. Kontynuowane są również działania rozszerzające możliwości produkcyjne Spółki poprzez współpracę z zewnętrznymi partnerami. Projekt ten jest obecnie na zaawansowanym etapie pozyskania kluczowego partnera do dalszego skalowania produkcji urządzeń. Spółka notuje stałe postępy w obszarze najbardziej zaawansowanych projektów przemysłowych oraz rosnący pipeline projektów przemysłowych na niższych etapach rozwoju, realizowanych w kluczowych branżach (półprzewodniki, zaawansowane wyświetlacze, PCB) oraz w kluczowych rynkach geograficznych (Azja, Ameryka Północna, Europa). Zwiększające się zainteresowanie technologią UPD przez partnerów przemysłowych to efekt stopniowego uwiarygodniania XTPL jako dostawcy rozwiązań przemysłowych, co potwierdza pierwsze wdrożenie na rynku chińskim, oraz rosnącej świadomości potencjalnych partnerów. Na dzień dzisiejszy na rynku operuje ponad 40 urządzeń DPS i 9 modułów przemysłowych. Jednocześnie dynamika pierwszego wdrożenia przemysłowego jest niższa od zakładanej w strategii 2023-2026. Jednocześnie klienci Spółki sygnalizują raportowane do nich czasowe przesunięcie w stosunku do pierwotnie komunikowanych do Spółki założeń dotyczących horyzontu czasowego potrzeby rynkowej związanej kolejnymi węzłami generacyjnymi produktów, wymagającymi wysokorozdzielczego druku. Oznacza to, że proces konwersji na sprzedaż pozostałych aktywnych projektów przemysłowych może zająć więcej czasu niż pierwotnie zakładano. Z tego względu Zarząd Spółki zdecydował o potrzebie zaktualizowania założeń i przyjęcia strategii na lata 2026-2028. Nowa Strategia wydłuża horyzont osiągnięcia przez XTPL celu 100 mln zł sprzedaży komercyjnej do 2028 roku. Niezmieniony pozostaje potencjał wolumenu urządzeń UPD w ramach ewaluowanych projektów, ale przyjęto bardziej konserwatywne założenia co do czasu ich realizacji uwzględniając tempo pierwszego historycznie wdrożenia przemysłowego technologii XTPL oraz horyzont potrzeby rynkowej rozwiązań klientów końcowych, która pozostaje niezależna od Spółki. Strategia na lata 2026-2028 identyfikuje lukę kapitałową w pierwszej połowie 2026 roku na poziomie 15-20 mln zł, dlatego prowadzone są obecnie cztery równoległe procesy, których celem jest zabezpieczenie	

Data	Zdarzenie	Raport bieżący
	finansowania na rok 2026, w którym oczekiwana jest komercjalizacja nowej linii biznesowej DPS+ oraz kolejnych wdrożeń przemysłowych, co umożliwi dalsze samodzielne finansowanie rozwoju XTPL: finansowanie dłużne, współfinansowanie prac B+R środkami z programów dotacyjnych, pozyskanie inwestora strategicznego, który objąłby mniejszościowy udział w Spółce, podwyższenie kapitału i emisja akcji skierowana do rynku.	
25 września 2025	Raport za I półrocze 2025 Zarząd Spółki przekazał do publicznej wiadomości raport okresowy za I półrocze 2025 roku.	ESPI półroczny
26 września 2025	Sprzedaż modułu UPD do zastosowań przemysłowych dla nowego partnera w Chinach. Uruchomienie przez Klienta budowy prototypowego urządzenia przemysłowego do zastosowań w obszarze wytwarzania nowoczesnych wyświetlaczy oraz urządzeń półprzewodnikowych Zarząd Emitenta poinformował, że w dniu 26 września 2025 roku potwierdził przyjęcie zamówienia na dostawę modułu UPD (Ultra-Precise Dispensing, głowicy drukującej) do integracji przemysłowej. Bezpośrednim zamawiającym jest producent urządzeń przemysłowych do produkcji nowoczesnych wyświetlaczy oraz elementów półprzewodnikowych z siedzibą w prowincji Guangdong w Chinach ("Partner"). Klientami Partnera są czołowi na rynku chińskim producenci nowoczesnych wyświetlaczy FPD oraz półprzewodników. Decyzja Partnera o zakupie modułu UPD oznacza uruchomienie przez Partnera budowy prototypowego urządzenia przemysłowego do zastosowań w obszarze wytwarzania nowoczesnych wyświetlaczy oraz urządzeń półprzewodnikowych (czwarty etap ewaluacji wdrożenia przemysłowego). Współpraca z Partnerem trwa od początku trzeciego kwartału 2025 roku i wynika z zainteresowania Partnera technologią Spółki, w wyniku dostrzeżenia postępów prac XTPL w obszarze pierwszego historycznie projektu wdrożeniowego (raport bieżący nr 1/2025 z dnia 3 stycznia 2025). Partner we współpracy ze Spółką przeprowadził proces ewaluacji technologicznej rozwiązania Spółki. Po uzyskaniu przez Partnera oraz jego klientów końcowych rezultatów zgodnych z oczekiwaniami, Partner podjął decyzję o zakupie pierwszego modułu UPD. Przychody ze sprzedaży z tytułu realizacji zamówienia rozpoznane zostaną do końca roku 2025 roku.	ESPI nr 28/2025

3.8.9 Zdarzenia po Dniu Bilansowym

Data	Zdarzenie	Raport bieżący
1 października 2025	Sprzedaż modułu UPD do zastosowań przemysłowych dla partnera w Hiszpanii. Uruchomienie przez Klienta budowy prototypowego urządzenia przemysłowego do zastosowań w obszarze automotive oraz elektroniki konsumenckiej Zarząd Emitenta poinformował, że w dniu 1 października 2025 roku potwierdził przyjęcie zamówienia na dostawę modułu UPD (Ultra-Precise Dispensing, głowicy drukującej) do integracji przemysłowej. Nabywcą jest producent zautomatyzowanych maszyn przemysłowych do produkcji mikroelektroniki oraz półprzewodników dla sektorów	ESPI nr 29/205

Data	Zdarzenie	Raport bieżący
	automotive oraz elektroniki konsumenckiej z siedzibą w Hiszpanii ("Klient"). Otrzymane zamówienie jest wynikiem toczącej się ewaluacji technologii XTPL nakierowanej na jej wykorzystanie w obszarze automotive oraz elektroniki konsumenckiej. Klient jest już użytkownikiem urządzenia Delta Printing System ("DPS"), które nabył na wcześniejszym etapie procesu ewaluacji technologii (raport bieżący nr 25/2025 z dnia 26.08.2025). Decyzja Partnera o zakupie modułu UPD oznacza uruchomienie przez Partnera budowy prototypowego urządzenia przemysłowego do zastosowań w obszarze mikroelektroniki oraz półprzewodników dla sektorów automotive oraz elektroniki konsumenckiej. Przychody ze sprzedaży z tytułu realizacji zamówienia rozpoznane zostaną do końca roku 2025.	
7 października 2025	Sprzedaż urządzenia Delta Printing System do uniwersytetu w Hiszpanii do prac badawczo-rozwojowych w sektorze mikroelektroniki i mikrofluidyki Zarząd Emitenta poinformował, że w dniu 30 września 2025 roku Spółka otrzymała i zrealizowała zamówienie złożone przez partnera w Hiszpanii, SMT Worldwide ("Partner"), na dostawę urządzenia Delta Printing System ("DPS"). Zamówienie stanowi pierwszą transakcję w ramach podpisanej z SMT umowy dystrybucyjnej w marcu 2025 roku (raport bieżący nr 10/2025 z dnia 13 marca 2025) i stanowi element realizacji przetargu dla jednego z uniwersytetów w Hiszpanii ("Klient końcowy"), w ramach prac badawczo-rozwojowych w sektorze mikroelektroniki i mikrofluidyki. Przychody uzyskane z bieżącego zamówienia na urządzenia będą miały pozytywny wpływ na wyniki finansowe XTPL S.A. osiągnięte w 2025 roku. Zamówienie to stanowi początek ekspansji na nowy rynek, ale co ważniejsze, oznacza nawiązanie współpracy z integratorem, otwierając nowe możliwości rozwoju.	ESPI nr 30/205
16 października 2025	Wstępne szacunkowe dane o przychodach ze sprzedaży produktów i usług za III kwartał i 9 miesięcy 2025 roku Zarząd Emitenta przekazał do publicznej wiadomości informację na temat wstępnych szacunkowych skonsolidowanych przychodów ze sprzedaży produktów i usług osiągniętych przez Spółkę w trzecim kwartale oraz po 9 miesiącach 2025 roku.	ESPI nr 31/205
5 listopada 2025	Sprzedaż urządzenia Delta Printing System do Centre for Nanotechnology and Smart Materials (CeNTI) w Portugalii. Zarząd XTPL S.A. poinformował, że w dniu 5 listopada 2025 r. Spółka przyjęła zamówienie na dostawę urządzenia Delta Printing System do Centrum Nanotechnologii i Inteligentnych Materiałów (Centre for Nanotechnology and Smart Materials CeNTI) w Portugalii. Urządzenie DPS będzie wykorzystywane do prowadzenia prac badawczo-rozwojowych w obszarze procesów mikrofabrykacji dla inteligentnych materiałów funkcjonalnych.	ESPI nr 32/2025

3.8.10 Wydarzenia branżowe i inwestorskie po Dniu Bilansowym

20 października we Frankfurcie (Niemcy) odbyła się konferencja „1st Polish Corporate Summit” organizowana przez Equity Forum oraz cc group. 9 wybranych spółek giełdowych z Polski, w tym XTPL, przedstawiło zagranicznym inwestorom, analitykom, dziennikarzom finansowym i innym podmiotom rynku

kapitałowego swoje najnowsze wyniki finansowe oraz perspektywy rozwoju. Łącznie odbyło się ponad 100 spotkań inwestorskich w konwencji 1-on-1 i w małych grupach.

22-23 października - TechBlick Berlin. XTPL tradycyjnie z własnym stoiskiem. Wydarzenie to stanowi globalną platformę dla branży elektroniki addytywnej, drukowanej, zrównoważonej, hybrydowej i 3D. Jest to miejsce, w którym spotyka się światowa branża, gdzie prezentowane są najnowsze osiągnięcia i gdzie omawiane są oraz zawierane są umowy dotyczące ważnych produktów, nowatorskich pomysłów, kluczowych projektów i partnerstw.

4-5 listopada - PIC Summit Europe, Eindhoven w Holandii to wyjątkowe wydarzenie dla branży chipów fotonicznych. Przy gwałtownym wzroście popytu, branża stoi przed wyzwaniami, które są celem dyskusji podczas konferencji. PIC Summit Europe 2025 gromadzi cały ekosystem projektantów, producentów, integratorów, producentów OEM, inwestorów i liderów opinii, aby zmierzyć się z największymi wyzwaniami i możliwościami stojącymi przed branżą. Od zwiększenia mocy produkcyjnych po rozszerzenie zastosowań rynkowych i zapewnienie finansowania rozwoju – podczas tego wydarzenia branża chipów fotonicznych uzgodni swoją wizję przyszłości.

18-21 listopada - Semicon Europa (Productronica), w Monachium, Niemcy. XTPL przedstawiło własne rozwiązania zarówno na stoisku, jaki i podczas wystąpień w trakcie wydarzeń towarzyszących. Tegoroczny temat targów to „Globalna współpraca na rzecz europejskiej odporności gospodarczej”. Autonomia branży półprzewodnikowej jest możliwa tylko poprzez wprowadzenie innowacji i alternatywnych rozwiązań w procesach produkcji i w zwiększaniu mocy produktów, we wzmocnieniu i uniezależnieniu Europy od wpływów zewnętrznych.

W pierwszych trzech kwartałach 2025 roku prowadzono prace nad nową strategią marketingową i komunikacyjną, która ma wspierać zmianę wizerunku XTPL, jako dostawcy przełomowych technologii dla branży mikroelektroniki drukowanej. Nowa strategia będzie wdrażana i rozwijana w kolejnych kwartałach 2025 oraz latach w celu zwiększenia widoczności marki i produktów XTPL na wybranych przez spółkę rynkach. Pozwoli również zaprezentować rozwiązania XTPL szerokiej grupie odbiorców, na rynkach zidentyfikowanych przez spółkę jako te z największym potencjałem przychodowym dla XTPL - USA, EU, Tajwan, Korea Południowa.

Nowe kontakty i szanse sprzedażowe firma pozyskuje głównie poprzez aktywny udział w wydarzeniach branżowych. Pozostałe zaś pozyskano w wyniku innych działań marketingowych i sprzedażowych, takich jak zmiana i pozycjonowanie serwisu xtpl.com, aktywny, regularnie prowadzony profil i kampanie na platformie LinkedIn, działania SEO (search engine optimization) nakierowane na pozyskanie ruchu na stronie i budowanie świadomości marki i produktów XTPL w sieci.

Emitent na bieżąco analizuje kolejne wydarzenia inwestorskie, w których będzie mógł aktywnie przedstawiać swoje osiągnięcia w zakresie technologii, jej komercjalizacji, wyników finansowych oraz perspektywy rozwoju.

Poniżej przedstawiono kalendarz wydarzeń branżowych (do końca roku) w których Emitent planuje wziąć udział:

28-30 listopada - Nepcon Microelectronics Asia, odbywają się w Shenzhen, Chiny. Wydarzenie dla dostawców rozwiązań w zakresie produkcji elektronicznej, które zapewnia warunki do rozwijania nowych perspektyw biznesowych, nawiązywania kontaktów z nowymi klientami i pozyskiwania nowych zamówień. Skupiając się na komponentach elektronicznych, sześć targów przyciąga ponad 60 000 krajowych i międzynarodowych nabywców z azjatyckiej branży opakowań półprzewodników, testowania i różnych gałęzi przemysłu. NEPCON ASIA oferuje szeroki zakres międzybranżowych rozwiązań dla produkcji elektronicznej, takich jak technologia wyświetlaczy dotykowych, produkcja półprzewodników, inteligentne fabryki, montaż płytek drukowanych i produkcja samochodów.

6-10 grudnia - w San Francisco, USA, XTPL Inc bierze udział w IEDM 2025 – IEEE International Electron Devices Meeting.

17-19 grudnia - w Tokyo, podczas Semicon Japan, promocja marki XTPL i rozwiązań przez 2 partnerów lokalnych.

3.9 ZASADY SPORZĄDZANIA KWARTALNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

3.9.1 Informacja ogólna i podstawa sporządzenia

Kwartalne skrócone sprawozdania finansowe Grupy Kapitałowej XTPL S.A. (jednostkowe i skonsolidowane) obejmują okres 9 miesięcy, zakończony w dniu 30 września 2025 roku i zawierają dane porównawcze za okres 9 miesięcy zakończony w dniu 30 września 2024 roku oraz zostały sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego. Sprawozdania finansowe zostały sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Spółkę w okresie co najmniej roku od Daty Raportu.

Na dzień zatwierdzenia sprawozdań finansowych Zarząd nie stwierdza istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności w opisanym okresie.

Do Sprawozdania finansowe sporządzono zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości ("MSR") 34 - Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa oraz zgodnie z Rozporządzeniem w sprawie informacji bieżących i okresowych.

3.9.2 Waluta sprawozdania

Walutą funkcjonalną i walutą sprawozdawczą sprawozdania finansowego jest złoty polski (PLN), a dane zawarte w sprawozdaniu finansowym zaprezentowane zostały w tysiącach złotych polskich.

3.9.3 Kursy walut zastosowane w sprawozdaniu finansowym

kursy walut zastosowane w sprawozdaniu finansowym	2025 styczeń - wrzesień		2024 styczeń - wrzesień / grudzień	
	EUR	USD	EUR	USD
dla pozycji bilansowych	4,2692	3,6315	4,2730	4,1012
dla pozycji wynikowych i przepływów pieniężnych	4,2365	3,7851	4,3041	3,9634

3.9.4 Opis istotnych zasad rachunkowości

Przy sporządzeniu śródrocznych skróconych sprawozdań finansowych zastosowano te same zasady rachunkowości co w ostatnich rocznych sprawozdaniach finansowych za rok 2024 sporządzonych i opublikowanych w dniu 28 kwietnia 2025 roku, a także w ostatnich kwartalnych sprawozdaniach finansowych sporządzonych na dzień 31 marca 2025 roku (raport za Q1 2025 z dnia 28 maja 2025 roku), oraz sprawozdaniach finansowych za I półrocze 2025 sporządzonych na dzień 30 czerwca 2025 roku (raporty za I półrocze z dnia 25 września 2025 roku). W Okresie Sprawozdawczym nie nastąpiły żadne zmiany zasad (polityki) rachunkowości, ani istotne zmiany wielkości szacunkowych.

3.9.5 Czynniki i zdarzenia, w tym o nietypowym charakterze, mające istotny wpływ na skrócone sprawozdanie finansowe

W Okresie Sprawozdawczym czynniki i zdarzenia, w tym o nietypowym charakterze, mające istotny wpływ na skrócone sprawozdanie finansowe, nie wystąpiły.

3.9.6 Stanowisko Zarządu odnośnie realizacji prognoz finansowych

Stanowisko Zarządu odnośnie do możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na dany rok, w świetle wyników zaprezentowanych w Raporcie w stosunku do wyników prognozowanych: tj. wstępnych szacunkowych skonsolidowanych przychodów ze sprzedaży produktów i usług osiągniętych przez Spółkę w III kwartale 2025 roku, opublikowanych w raporcie bieżącym ESPI numer 31/2025 z dnia 16 października 2025 roku jest następujące: Podane do publicznej wiadomości dane wstępne nie odbiegały znacząco od danych rzeczywistych.

3.9.7 Czynniki mogące mieć wpływ na wyniki w kolejnych kwartałach

Czynniki mogące mieć wpływ na działalność i wyniki Spółki i Grupy w kolejnych kwartałach:

- Podpisanie komercyjnych umów i postępy prac w zakresie płatnej ewaluacji, licencjonowania lub umów typu joint-development w zakresie rozwijanej przez emitenta technologii;
- Zdolność do odpowiedniej ochrony i zabezpieczenia własności intelektualnej i przemysłowej w tym liczba i zakres złożonych wniosków patentowych;
- Koniunktura w branży elektronicznej;
- Pozyskanie dodatkowego finansowania w postaci grantów i dotacji wspierających działalność badawczo rozwojową emitenta;
- Ekonomiczne skutki wojny na Ukrainie;
- Sytuacja na rynkach finansowych i rozwój pandemii koronawirusa.

3.10 POZOSTAŁE INFORMACJE

3.10.1 Wpływ pandemii SARS-CoV-2 na działalność Spółki i Grupy Kapitałowej

W efekcie pandemii COVID-19 i w związku z ograniczeniami administracyjnymi, Spółka opracowała szereg procedur, które uruchamiane są w zależności od poziomu zagrożenia. Spółka jest dobrze przygotowana do pracy zdalnej. Zespół XTPL ma zapewnione laptopy oraz telefony służbowe z dostępem do internetu, a dzięki pracy z aplikacjami GSuite pracownicy bezproblemowo mogą kontynuować wykonywanie pracy w trybie home office. Aby praca była efektywnie wykonywana, stosowane są narzędzia do pracy zespołowej. Prace technologiczne są kontynuowane w siedzibie Spółki z zachowaniem wszystkich wymogów sanitarnych ogłoszonych przez instytucje państwowe.

Procedury nie hamują rozwoju biznesu. XTPL prowadzi aktywne działania prosprzedażowe, również poprzez sieć dystrybutorów. Wszystkie dostawy i instalacje urządzeń u klienta realizowane są zgodnie z wymogami obowiązującymi w kraju docelowym.

3.10.2 Wpływ wojny w Ukrainie na działalność Spółki i Grupy Kapitałowej

Wojna w Ukrainie nie zmieniła modelu działania XTPL. Spółka nie odczuwa wpływu konfliktu na rynek elektroniki drukowanej. Ponadto Spółka:

- nie jest zależna od żadnych dostaw surowców/komponentów z regionów Rosji, Białorusi, Ukrainy;
- nie prowadzi działań sprzedażowych na ww. rynkach. Spółka nie planuje również sprzedaży do ww. krajów w swojej strategii biznesowej;
- nie posiada w kadrze współpracowników z ww. krajów ani współpracowników, którzy pracowali by zdalnie z ww. krajów;
- jest eksporterem głównie w EUR, więc nie jest negatywnie narażona osłabieniem złotówki;
- nie ma informacji od partnerów biznesowych z krajów innych niż ww. o ich planach wprowadzenia zmian w działalności biznesowej, które mogłyby mieć negatywne skutki dla XTPL.

Spółka dostrzega ryzyko wpływu wojny na działalność operacyjną pod kątem wpływu na gospodarkę globalną:

- utrudniona dostępność surowców i związana z tym dostępność materiałów i podzespołów;
- utrudnienia w logistyce dostaw ze względu na ograniczenia w transporcie lotniczym.

W zakresie aktywnych działań pomocowych na rzecz ukraińskich uchodźców wojennych Spółka oraz jej pracownicy podjęli szereg aktywności:

- dodatkowy dzień wolny w miesiącu na wolontariat dla wszystkich pracowników;
- publikacja ogłoszeń o pracę na dedykowanym portalu dla uchodźców ukraińskich;
- zbiórka zabawek oraz najpotrzebniejszych rzeczy dla dzieci z domu dziecka z Ukrainy, które przyjechały do Polski;
- oferowanie domów ukraińskim uchodźcom;
- szycie ubrań dla dzieci z Ukrainy;
- pomoc w sortowaniu darowizn w lokalnych centrach pomocy;
- przekazanie sprzętu komputerowego do centrum zarządzania kryzysowego, które udziela pomocy uchodźcom;
- pomoc w transporcie obywateli Ukrainy z dworca kolejowego do miejsca zakwaterowania;
- wsparcie materialne dla żołnierzy ukraińskich;
- wsparcie finansowe dla zweryfikowanych zbiórek.

3.10.3 Oddziały

Nie dotyczy. Jednostka Dominująca ani Spółka Zależna nie posiadają oddziałów.

3.10.4 Postępowania przed sądami i organami

Nie toczą się istotne postępowania przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej, dotyczące zobowiązań oraz wiarytelności Emitenta lub Jednostek Zależnych.

3.10.5 Transakcje z podmiotami powiązanymi na warunkach nierynkowych

Nie dotyczy. W ramach Grupy Kapitałowej nie zawarto żadnej transakcji z podmiotem powiązanym na warunkach innych niż rynkowe.

3.10.6 Udzielone poręczenia i gwarancje

Nie dotyczy. Emitent lub Jednostka Zależna nie udzieliły w Okresie Sprawozdawczym poręczeń lub gwarancji.

3.10.7 Objaśnienia dotyczące sezonowości lub cykliczności

Nie dotyczy. Działalność Grupy nie charakteryzuje się występowaniem sezonowości lub cykliczności.

3.10.8 Nabycie akcji własnych

Nie dotyczy. Nie wystąpiło w Okresie Sprawozdawczym.

3.10.9 Instrumenty finansowe

Nie dotyczy. Jednostka Dominująca ani jej Spółki Zależne nie stosują instrumentów finansowych w zakresie ryzyka zmiany cen, kredytowego, istotnych zakłóceń przepływów środków pieniężnych oraz utraty płynności finansowej ani instrumentów finansowych.

3.10.10 Inne informacje, które zdaniem Emitenta są istotne dla oceny jego sytuacji kadrowej, majątkowej, finansowej, wyniku finansowego i ich zmian, oraz informacje, które są istotne dla oceny możliwości realizacji zobowiązań przez Emitenta

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Spółkę w dającej się przewidzieć przyszłości, tj. w okresie co najmniej roku od Daty Raportu. Począwszy od 4 kwartału 2023 Spółka realizowała proces inwestycyjny mający na celu fundamentalną zmianę organizacyjną XTPL z podmiotu skupionego na R&D w jednostkę biznesową zdolną do pozyskania i obsługi sprzedaży na poziomie 100 mln zł. Etap intensywnych zmian, dotyczących kluczowych obszarów: sprzedaży, produkcji oraz rozwoju produktów, został zakończony. XTPL zdołał znacząco zwiększyć zdolności produkcyjne, ponad dwukrotnie skracając czas związany z budową urządzeń, a także osiągnąć odpowiedni poziom zapasów zabezpieczający kluczowe elementy do ich budowy. Uruchomione zostało również centrum sprzedażowo-demonstracyjne w Bostonie w USA (XTPL Inc.), a także rozbudowana została międzynarodowa sieć dystrybutorów. Jednocześnie wzmocnione działły B+R oraz Product Management stale pracują nad rozwojem produktów w poszczególnych projektach przemysłowych, których komercjalizacja stanowi główne źródło oczekiwanego w horyzoncie strategii wzrostu sprzedaży. W efekcie tych działań, na początku I kwartału 2025 roku, Spółka rozpoczęła realizację pierwszego historycznie wdrożenia przemysłowego swojej technologii i potwierdziła zamówienie na pierwszą partię (6 szt.) modułów Ultra-Precise Dispensing (UPD) do bezpośredniego partnera - wiodącego chińskiego producenta maszyn do masowej produkcji wyświetlaczy FPD. Klientem końcowym rozwiązania wykorzystującego technologię XTPL, jest jeden z największych producentów wyświetlaczy z Chin o rocznych przychodach rzędu kilkudziesięciu mld USD. Należy również podkreślić wysoką skuteczność i aktywność centrum sprzedażowo-demonstracyjnego w Bostonie. XTPL Inc. już w pierwszym roku swojej działalności dostarczyło na rynek Ameryki Północnej pięć urządzeń Delta Printing System, a w bieżącym roku nawiązało relacje z partnerami z sektora obronnego, który w obliczu sytuacji światowej stanowi potencjalnie istotny rynek dla Spółki. Po początkowych kontaktach, dzięki którym w I kwartale 2025 roku XTPL Inc. pozyskała pierwsze zamówienie z sektora obronnego, Spółka aktywnie eksploruje ten rynek, prowadząc rozmowy handlowe z kolejnymi potencjalnymi klientami z branży w USA. Szersza prezentacja technologii UPD dla sektora obronnego w USA miała miejsce we wrześniu 2025, na targach J-DAMMIT. Wydarzenie to łączy liderów i innowatorów z branży, środowiska akademickiego, rządowego i sił zbrojnych w celu zbadania najnowszych osiągnięć w dziedzinie technologii produkcyjnych i obejmuje prezentacje oraz praktyczne pokazy technologii. Zarząd niezmiennie podtrzymuje wysoki potencjał komercjalizacji technologii XTPL, co potwierdzają zwłaszcza postępy w obszarze wszystkich 5 najbardziej zaawansowanych projektów przemysłowych oraz rosnący pipeline projektów przemysłowych na niższych etapach rozwoju, realizowanych w kluczowych branżach (półprzewodniki, zaawansowane wyświetlacze,

PCB) oraz w kluczowych rynkach geograficznych (Azja, Ameryka Północna, Europa). Zwiększające się zainteresowanie technologią UPD przez partnerów przemysłowych to efekt stopniowego uwiarygodniania XTPL jako dostawcy rozwiązań przemysłowych, co potwierdza pierwsze wdrożenie na rynku chińskim, oraz rosnącej świadomości potencjalnych partnerów. Na dzień dzisiejszy na rynku operuje 40 urządzeń DPS i ponad 10 modułów przemysłowych. Wśród użytkowników DPS istotną część stanowią instytuty naukowe, dzięki czemu sprzedaż tych urządzeń to nie tylko jeden ze strumieni przychodów, ale również pewna forma promocji technologii UPD poprzez publikacje naukowe bądź prace na zlecenie partnerów przemysłowych w oparciu o urządzenie i druk stworzony przez XTPL. Dzięki temu, oprócz prac badawczych w strategicznych dla Spółki obszarów półprzewodników, wyświetlaczy i płytek PCB, partnerzy naukowci eksplorują zastosowania technologii UPD w innych obszarach (biosensory, komunikacja), zwiększając potencjalny zasięg zastosowania druku XTPL.

Jednocześnie dynamika pierwszego wdrożenia przemysłowego jest niższa od zakładanej w Strategii 2023-2026r. Klienci Spółki sygnalizują raportowane do nich czasowe przesunięcie w stosunku do pierwotnie komunikowanych do Spółki założeń dotyczących horyzontu czasowego potrzeby rynkowej związanej kolejnymi węzłami generacyjnymi produktów, wymagającymi wysokorozdzielczego druku. Oznacza to że proces konwersji na sprzedaż pozostałych aktywnych projektów przemysłowych może zająć więcej czasu niż pierwotnie zakładano. Z tego względu Zarząd Spółki zdecydował o potrzebie zaktualizowania założeń i przyjęcia Strategii na lata 2025-2028. Nowa Strategia wydłuża horyzont osiągnięcia przez XTPL celu 100 mln zł sprzedaży komercyjnej do 2028 roku. Niezmieniony pozostaje potencjał wolumenu urządzeń UPD w ramach ewaluowanych projektów, ale przyjęto bardziej konserwatywne założenia co do czasu ich realizacji uwzględniając tempo pierwszego historycznie wdrożenia przemysłowego technologii XTPL oraz horyzont potrzeby rynkowej rozwiązań klientów końcowych, która pozostaje niezależna od Spółki.

Strategia na lata 2025-2028 identyfikuje lukę kapitałową w pierwszej połowie 2026 roku na poziomie 15-20 mln zł, dlatego prowadzone są obecnie cztery równoległe procesy, których celem jest zabezpieczenie finansowania na rok 2026, w którym oczekiwana jest komercjalizacja nowej linii biznesowej DPS+ oraz kolejnych wdrożeń przemysłowych, co umożliwi dalsze samodzielne finansowanie rozwoju XTPL:

- finansowanie dłużne;
- współfinansowanie prac B+R środkami z programów dotacyjnych;
- pozyskanie inwestora strategicznego, który objąłby mniejszościowy udział w Spółce;
- podwyższenie kapitału i emisja akcji skierowana do rynku.

Najbardziej prawdopodobnym scenariuszem jest skorzystanie z kilku powyższych źródeł finansowania, w różnej wysokości i w różnych terminach. Spółka znajduje się obecnie w kilku procesach związanych z pozyskiwaniem dotacji na innowacyjne projekty badawczo-rozwojowe związane z prowadzoną działalnością; aktywnie rozpoznaje możliwości pozyskania finansowania dłużnego, które zabezpieczyłoby Spółkę w sytuacji dynamicznego rozwoju sprzedaży oraz pozostaje w stałym kontakcie z inwestorami poprzez cykliczne konferencje, na których prezentuje wyniki finansowe i biznesowe oraz komunikuje potrzeby w zakresie finansowania.

Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego Zarząd nie stwierdza istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności.

AKCJONARIAT

4. AKCJONARIAT

4.1 Znaczne pakiety akcji

Struktura akcjonariatu na Datę Bilansową była następująca (akcjonariusze posiadający co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu):

L.p.	Akcjonariusz	Liczba posiadanych akcji	% wszystkich akcji	Liczba głosów	% wszystkich głosów
1.	Deutsche Balaton AG	392 042	14,79	392 042	14,79
2.	Dr Filip Granek	330 498	12,47	330 498	12,47
3	Leonarto Funds	267 564	10,10	267 564	10,10
4	ACATIS Investment	262 337	9,90	262 337	9,90
5	Esaliens TFI SA	174 453	6,58	174 453	6,58
7	Pozostali	1 222 983	46,15	1 222 983	46,15
	RAZEM	2 649 877	100,0%	2 649 877	100,0%

Deutsche Balaton AG oraz Heidelberger Beteiligungsholding AG

Struktura akcjonariatu na Datę Raportu była następująca (akcjonariusze posiadający co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu):

L.p.	Akcjonariusz	Liczba posiadanych akcji	% wszystkich akcji	Liczba głosów	% wszystkich głosów
1.	Deutsche Balaton AG	392 042	14,79	392 042	14,79
2.	Dr Filip Granek	330 498	12,47	330 498	12,47
3	Leonarto Funds	267 564	10,10	267 564	10,10
4	ACATIS Investment	262 337	9,90	262 337	9,90
5	Esaliens TFI SA	174 453	6,58	174 453	6,58
7	Pozostali	1 222 983	46,15	1 222 983	46,15
	RAZEM	2 649 877	100,0%	2 649 877	100,0%

Od dnia przekazania przez Emitenta poprzedniego raportu okresowego, tj. raportu za I półrocze 2025 roku w dniu 25 września 2025 nie miały miejsca żadne zmiany w zakresie własności znacznych pakietów.

4.2 Akcje w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących

L.p.	Imię i nazwisko	Stanowisko	Stan posiadania na dzień 30 września 2025	Stan posiadania na Datę Raportu
1.	Dr Filip Graneł	Prezes Zarządu	330 498	330 498
2.	Jacek Olszański	Członek Zarządu	9 250	9 250
3.	Dr Wiesław Rozłucki	Przewodniczący Rady Nadzorczej	-	-
4.	Dr Bartosz Wojciechowski	Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej	820	820
5.	Prof. dr hab. Herbert Wirth	Członek Rady Nadzorczej	-	-
6.	Piotr Lembas	Członek Rady Nadzorczej	-	-
7.	Beata Turlejska	Członek Rady Nadzorczej	-	-
8.	Agata Gładysz-Stańczyk	Członek Rady Nadzorczej	-	-

Od dnia przekazania przez Emitenta poprzedniego raportu okresowego, tj. raportu za I półrocze 2025 roku w dniu 25 września 2025 nie nastąpiły zmiany w stanie posiadania akcji Emitenta przez osoby zarządzające i nadzorujące Emitenta.

SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE

5. SKRÓCONE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE

5.1 Skrócone jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej

AKTYWA	30.09.2025	31.12.2024
TYS. PLN		
Aktywa trwałe	31 899	23 894
Rzeczowe aktywa trwałe	19 637	10 907
Wartości niematerialne	10 996	12 097
Należności długoterminowe	1 265	890
Aktywa obrotowe	21 957	36 638
Zapasy	2 467	4 014
Należności z tytułu dostaw i usług	8 400	3 822
Należności pozostałe	1 652	1 621
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	9 193	26 921
Pozostałe aktywa	243	259
Aktywa razem	53 855	60 532

PASYWA	30.09.2025	31.12.2024
TYS. PLN		
Razem kapitały	26 812	40 727
Kapitał podstawowy	265	265
Kapitał zapasowy	38 448	59 312
Kapitał rezerwowy	2 386	2 386
Zyski zatrzymane, w tym:	- 14 287	-21 236
- wynik okresu bieżącego	- 13 915	-20 864
Zobowiązania długoterminowe	18 292	10 344
Zobowiązania finansowe długoterminowe	14 864	5 729
Dotacje rozliczane w czasie	3 426	4 616
Zobowiązania krótkoterminowe	8 752	9 460
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	2 066	3 133
Zobowiązania finansowe krótkoterminowe	2 225	1 154
Pozostałe zobowiązania	1 942	2 577
Dotacje rozliczane w czasie	2 518	2 597
Pasywa razem	53 855	60 532

5.2 Skrócone jednostkowe sprawozdanie z całkowitych dochodów

SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	1.01.2025	1.07.2025	1.01.2024	1.07.2024
	–	–	–	–
	30.09.2025 PLN`000	30.09.2025 PLN`000	30.09.2024 PLN`000	30.09.2024 PLN`000
Działalność kontynuowana				
Przychody ze sprzedaży	12 137	5 457	7 606	1 771
Przychody ze sprzedaży produktów i usług	10 869	5 061	7 010	1 634
Przychody z tytułu dotacji	1 267	396	596	137
Koszt własny sprzedaży	14 134	4 715	13 265	4 690
Koszty badań i rozwoju	8 454	2 582	8 391	3 202
Koszt własny sprzedanych produktów	5 680	2 133	4 874	1 489
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	- 1 997	742	- 5 659	- 2 919
Koszty marketingu i sprzedaży	2 834	595	4 075	1 412
Koszty ogólnego zarządu	8 200	2 540	6 856	2 517
Pozostałe przychody operacyjne	151	16	109	10
Pozostałe koszty operacyjne	5	2	129	2
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	- 12 886	- 2 379	- 16 610	- 6 840
Przychody finansowe	186	41	250	137
Koszty finansowe	1 215	453	622	389
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	- 13 915	- 2 791	- 16 982	- 7 092
Podatek dochodowy	-	-	-	-
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej	- 13 915	- 2 791	- 16 982	- 7 092
Działalność zaniechana	-	-	-	-
Zysk (strata) netto z działalności zaniechanej	-	-	-	-
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej i zaniechanej	- 13 915	- 2 791	- 16 982	- 7 092
Inne całkowite dochody	-	-	-	-
Całkowite dochody ogółem	- 13 915	- 2 791	- 16 982	- 7 092
Zysk (strata) netto przypadający na jedną akcję (wyrażony w złotych)	-	-	-	-
Z działalności kontynuowanej	-	-	-	-
Zwykły	-5,25	-1,05	-7,23	-3,02
Rozwodniony	-5,25	-1,05	-7,23	-3,02
Z działalności kontynuowanej i zaniechanej	-	-	-	-
Zwykły	-5,25	-1,05	-7,23	-3,02
Rozwodniony	-5,25	-1,05	-7,23	-3,02
ilość akcji do wyliczenia zwykłego zysku (straty) na jedną akcję (w szt.)	2 649 877	2 649 877	2 349 877	2 349 877
ilość akcji do wyliczenia rozwodnionego zysku (straty) na jedną akcję (w szt.)	2 649 877	2 649 877	2 349 877	2 349 877

5.3 Skrócone jednostkowe sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM PLN`000	Kapitał podstawowy	Kapitał zapasowy	Kapitał rezerwowy	Zyski zatrzymane	Razem
Na dzień 1 stycznia 2025 roku	265	59 312	2 386	- 21 236	40 727
Całkowite dochody:	-	-	-	- 13 915	- 13 915
Zysk (strata) netto	-	-	-	- 13 915	- 13 915
Inne całkowite dochody	-	-	-	-	-
Transakcje z właścicielami:	-	- 20 864	-	20 864	-
Emisja akcji	-	-	-	-	-
Program motywacyjny	-	-	-	-	-
Podział zysku	-	- 20 864	-	20 864	-
Wartość praw do zamiany wynikających z obligacji zamiennych	-	-	-	-	-
Na dzień 30 września 2025 roku	265	38 448	2 386	- 14 287	26 812
Na dzień 1 stycznia 2024 roku	230	36 084	2 792	-6 627	32 479
Całkowite dochody:	-	-	-	-16 982	-16 982
Zysk (strata) netto	-	-	-	-16 982	-16 982
Inne całkowite dochody	-	-	-	-	-
Transakcje z właścicielami:	5	-2 881	-405	6 255	2 973
Emisja akcji	5	3 374	-	-	3 378
Program motywacyjny	-	-	-	-	-
Podział zysku	-	-6 255	-	6 255	-
Wartość praw do zamiany wynikających z obligacji zamiennych	-	-	-405	-	-405
Na dzień 30 września 2024 roku	235	33 203	2 386	-17 354	18 470

5.4 Skrócone jednostkowe sprawozdanie z przepływów pieniężnych

	01.01.2025	01.07.2025	01.01.2024	01.07.2024
	–	–	–	–
SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	30.09.2025	30.09.2025	30.09.2024	30.09.2024
	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej				
Zysk (strata) brutto	- 13 915	-2 791	-16 982	-7 092
Korekty razem:	- 1 579	-1 132	-475	-1 616
Amortyzacja	4 338	1 584	3 164	1 560
Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	- 106	-55	121	63
Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	706	413	-10	-1
Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	- 186	-31	-	-
Zmiana stanu rezerw	60	-110	36	-183
Zmiana stanu zapasów	1 547	1 040	-3 184	-366
Zmiana stanu należności	- 4 985	-3 184	-1 384	29
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	- 1 701	-503	357	-2 668
Zmiana stanu pozostałych aktywów	16	110	963	1 141
Zmiana stanu dotacji do rozliczenia	- 1 267	-396	-538	-1 191
Wycena programu motywacyjnego	-	-	-	-
Podatek dochodowy zapłacony	-	-	-	-
Inne korekty	-	-	-	-
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej razem	- 15 494	-3 923	-17 457	-8 708
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej				
Wpływy	33	9	271	88
Zbycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	4	-	-	-
Splata udzielonych pożyczek długoterminowych	-	-	130	60
Odsetki z aktywów finansowych	28	9	141	28
Wydatki	440	-	4 407	583
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	440	-	4 407	583
Nabycie aktywów finansowych	-	-	-	-
Udzielone pożyczki długoterminowe	-	-	-	-
Inne wydatki inwestycyjne	-	-	-	-
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej razem	- 407	9	-4 136	-495
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej				
Wpływy	-	-107	-	-
Dopłaty do kapitału	-	-	-	-
Kredyty bankowe i pożyczki	-	-107	-	-
Inne wpływy finansowe	-	-	-	-
Wydatki	1 796	1 206	1 220	205
Splata kredytów bankowych i pożyczek	125	125	196	-
Płatności z tytułu leasingu finansowego	965	669	389	47
Odsetki	706	413	635	158
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej razem	- 1 796	-1 314	-1 220	-205
Przepływy pieniężne netto, razem	- 17 697	-5 228	-22 813	-9 408
Bilansowa zmiana środków pieniężnych, w tym	-17 712	-5 178	-22 832	-9 419
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	15	-16	-19	-11
Stan środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych na początek okresu	26 921	14 355	26 043	12 638
Środki pieniężne i ekwiwalentów środków pieniężnych na koniec okresu, w tym:	9 209	9 209	3 230	3 230
- o ograniczonej możliwości dysponowania	131	-	505	-

5.5 Noty objaśniające

Nota 1. Wartości niematerialne

WARTOŚCI NIEMATERIALNE	dane w tys. zł	30.09.2025	31.12.2024
Nabyte koncesje, patenty, licencje i podobne		-	-
Prawo własności intelektualnej		-	-
Inne wartości niematerialne		465	1 383
Zakończone prace rozwojowe		6 239	7 486
Nakłady na prace rozwojowe w trakcie wytwarzania		4 292	3 228
Razem netto		10 996	12 097
Dotychczasowe umorzenie		4 664	3 113
Razem brutto		15 660	15 210

Wszystkie wartości niematerialne są własnością Spółki, żadne nie są używane na podstawie najmu, dzierżawy lub innej umowy, w tym umowy leasingu. Spółka nie dokonywała zabezpieczeń na wartościach niematerialnych. Na dzień 30 września 2025 roku Spółka nie posiadała zawartych umów zobowiązujących ją do zakupu wartości niematerialnych. W 2025 oraz w 2024 roku nie były dokonywane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości niematerialnych.

W pozycji 'Inne wartości niematerialne' na dzień 30 września 2025 roku, Spółka prezentuje wartość netto posiadanych licencji.

W pozycji 'Zakończone prace rozwojowe' na dzień 30 września 2025 roku spółka prezentuje nakłady na zakończone prace rozwojowe:

- opracowanie demonstracyjnych prototypów drukarek laboratoryjnych: kwota netto 1 383 tys. PLN
- Hardware R&D OLED: kwota netto 2 014 tys. PLN
- Hardware R&D: kwota netto 2 842 tys. PLN

Nota 2. Rzeczowe aktywa trwałe oraz istotne nabycia rzeczowych aktywów trwałych

RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE	dane w tys. zł	30.09.2025	31.12.2024
Środki trwałe z tego:		19 637	10 469
Budynki, lokale, prawa do lokali i obiekty inżynierii lądowej i wodnej		15 647	5 837
Urządzenia techniczne i maszyny		267	586
Środki transportu		101	161
Inne środki trwałe		3 243	3 885
Środki trwałe w budowie		379	438
Rzeczowe aktywa trwałe netto		19 637	10 907
Dotychczasowe umorzenie		8 895	6 247
Rzeczowe aktywa trwałe brutto		28 532	17 154

W pozycji środki trwałe w budowie ujmowane są wydatki związane z budową multi głowicy oraz głowicy UPD (łącznie w kwocie 379 tys. PLN). Spółka nie dokonywała zabezpieczeń na rzeczowych aktywach trwałych. W 2025 oraz 2024 roku nie były dokonywane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości rzeczowych aktywach trwałych.

Na dzień 30 września 2025 r. Spółka użytkuje rzeczowy majątek trwały na podstawie umów najmu i leasingu w wysokości netto 16 458 tys. PLN.

Na dzień 30 września 2025 r. Spółka podpisała siedem nowych umów leasingu na sprzęt laboratoryjny o łącznej wartości brutto 513 tys. PLN oraz rozszerzyła umowę najmu na powierzchnię laboratoryjną w wysokości brutto 10 864 tys. PLN (aneks z dnia 28 marca 2025).

LEASINGOWANE ŚRODKI TRWAŁE	30.09.2025			31.12.2024		
	Wartość brutto	Umorzenie	Wartość netto	Wartość brutto	Umorzenie	Wartość netto
Budynki, lokale, prawa do lokali i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	17 426	- 1 848	15 578	6 466	- 629	5 837
urządzenia techniczne i maszyny	516	- 353	164	516	- 251	265
inne środki trwałe	2 698	- 2 083	615	2 184	- 1 605	579
środki transportu	241	- 140	101	241	- 80	161
Razem	20 881	- 4 423	16 458	9 407	- 2 565	6 842

W poniższej tabeli Spółka prezentuje nabycie istotnych rzeczowych aktywów trwałych.

ISTOTNE ZWIĘKSZENIA RZECZOWYCH AKTYWÓW TRWAŁYCH I UMÓW LESINGU (NAJMU)	dane w tys. zł	01.01.2025 - 30.09.2025	01.01.2024 - 31.12.2024
Drukarki XTPL, 3D		-	1 092
Zestawy komputerowe		-	281
Wewnętrzna sieć teleinformacyjna		-	101
Serwer Poweredge		-	281
Komora utwardzania światłem, lampa liniowa i spiralna		-	250
Samochód		-	143
Pozostały sprzęt laboratoryjny		34	479
Wypożyczenie biurowe		-	109
Stoisko wystawowe		-	109
Najem powierzchni biurowej i laboratoryjnejul. Legnicka 48E		10 864	6 466
Analizator wielkości nanocząstek		200	-
Dygestoria		154	-
Wagi precyzyjne		16	-
Demineralizatory		21	-
Spektrofotometr dwuwiązkowy		45	-
Agregat wody lodowej		30	-
System próżniowy Laboport		19	-
Suma istotnych nabyć		11 384	9 311

Nota 3. Istotne zobowiązania z tytułu dokonania zakupu rzeczowych aktywów trwałych

Spółka nie posiadała na dzień 30 września 2025 roku zawartych umów zobowiązujących ją do zakupu środków trwałych. Spółka posiada zobowiązania z tytułu najmu i leasingu rzeczowych aktywów trwałych w wysokości 17 090 tys. PLN, (w tym krótkoterminowe 2 226 tys. PLN i długoterminowe 14 864 tys. PLN). Okres wymagalności zobowiązań przedstawia poniższa tabela.

Rok	Okres spłaty				krótkoterminowe	długoterminowe	Razem
	do 1 roku	powyżej 1 roku do 3 lat	powyżej 3 do 5 lat	powyżej 5 lat			
2025	2 226	4 867	4 898	5 099	2 226	14 864	17 090

Nota 4. Zmiany w klasyfikacji aktywów finansowych w wyniku zmiany celu lub wykorzystania tych aktywów

W prezentowanym okresie nie miały miejsca zmiany w klasyfikacji aktywów finansowych.

Nota 5. Odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości aktywów finansowych, rzeczowych aktywów trwałych, wartości niematerialnych lub innych aktywów oraz odwrócenie takiego odpisu

W prezentowanym okresie nie miały miejsca odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości aktywów finansowych, rzeczowych aktywów trwałych, wartości niematerialnych lub innych aktywów oraz odwrócenie takiego odpisu.

Nota 6. Należności długoterminowe

Należności długoterminowe	dane w tys. zł	30.09.2025	31.12.2024
Udzielone pożyczki		-	-
Kaucje		1 002	490
Udziały/akcje		-	-
Z tytułu sprzętu użytkowanego na podstawie umowy najmu		263	400
Razem należności długoterminowe		1 265	890

Należności długoterminowe obejmują kaucje długoterminowe wynikające z zawartej przez Spółkę umowy najmu pomieszczeń biurowo-laboratoryjnych i na dzień 30 września 2025 wynoszą 1 002 tys. PLN oraz należności długoterminowe wynikające z umowy najmu urządzenia drukującego zawartej ze spółką powiązaną (XTPL Inc.) w wysokości 263 tys. PLN. Umowa została zawarta na okres 48 miesięcy.

Nota 7. Odpis aktualizujący wartość zapasów do wartości netto możliwej do uzyskania i odwrócenie odpisu

W prezentowanym okresie nie miał miejsca odpis aktualizujący wartość zapasów, ani jego odwrócenie.

Nota 8. Zmiana stanu rezerw

ZMIANA STANU REZERW	dane w tys. zł	01.01.2025 - 30.09.2025	01.01.2024 - 31.12.2024
Stan na początek okresu		398	459
zwiększenie / utworzenie		60	-
wykorzystanie		-	-
rozwiązanie		-	61
Stan na koniec okresu		459	398

Zmiana stanu rezerw przedstawiona w powyższej tabeli odnosi się do utworzonych rezerw z tytułu niewykorzystanego urlopu wypoczynkowego przez pracowników Spółki. Powyższa rezerwa prezentowana jest w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w pozycji pozostałe zobowiązania. W prezentowanym okresie oraz w latach poprzednich Spółka nie tworzyła rezerw na koszty restrukturyzacyjne.

Nota 9. Przesunięcia pomiędzy poszczególnymi poziomami hierarchii wartości godziwej instrumentów finansowych

W prezentowanym okresie nie miały miejsca przesunięcia między poszczególnymi poziomami hierarchii wartości godziwej instrumentów finansowych.

Nota 10. Wartości godziwe poszczególnych klas aktywów i zobowiązań finansowych

		Wartość bilansowa		Wartość godziwa	
	Kategoria	30.09.2025	31.12.2024	30.09.2025	31.12.2024
Aktywa finansowe					
Pożyczki udzielone	WwgZK	14	14	14	14
Należności z tytułu dostaw i usług	WwgZK	8 400	3 822	8 400	3 822
Należności z tytułu najmu sprzętu	wg MSSF 16	383	532	383	532
Pozostałe należności	WwgZK	2 520	1 964	2 520	1 964
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	WwgZK	9 193	26 921	9 193	26 921
Razem		20 511	33 254	20 511	33 254
Zobowiązania finansowe					
Oprocentowane kredyty bankowe i pożyczki	PZFwgZK	-	125	-	125
Zobowiązania z tyt. obligacji	WwWGpWF	-	-	-	-
Zobowiązania z tyt. leasingu	wg MSSF 16	17 090	6 757	17 090	6 757
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	PZFwgZK	2 066	3 133	2 066	3 133
Pozostałe zobowiązania	PZFwgZK	1 483	2 577	1 483	2 577
Razem		20 639	12 592	20 639	12 592

Użyte skróty:

WwgZK – Wyceniane według zamortyzowanego kosztu

PZFWgZK – Pozostałe zobowiązania finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu

WwWGpWF – Aktywa / zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy

Wartość godziwa instrumentów finansowych, jakie Spółka posiadała na dzień 30 września 2025 roku i 31 grudnia 2024 roku nie odbiegała istotnie od wartości prezentowanej w sprawozdaniach finansowych za poszczególne lata z następujących powodów:

- w odniesieniu do instrumentów krótkoterminowych ewentualny efekt dyskonta nie jest istotny,
- instrumenty te dotyczą transakcji zawieranych na warunkach rynkowych.

Nota 11. Wyjaśnienia do sprawozdania z przepływów pieniężnych

Poniżej przedstawiono wyjaśnienie do wybranych pozycji wykazanych w sprawozdaniu z przepływów pieniężnych.

dane w tys. zł	01.01.2025 – 30.09.2025	01.01.2024 – 30.09.2024
Wynik brutto wykazany w sprawozdaniu z całkowitych dochodów	- 13 915	- 16 982
Wynik brutto wykazany w sprawozdaniu z przepływów pieniężnych	- 13 915	- 16 982

ODSETKI I DYWIDENDY W SPRAWOZDANIU Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	01.01.2025 – 30.09.2025	01.01.2024 – 30.09.2024
Odsetki zrealizowane z tytułu działalności finansowej	706	154
Odsetki zrealizowane z tytułu działalności inwestycyjnej	- 28	- 141
Odsetki niezrealizowane z tytułu działalności finansowej	-	-
Odsetki niezrealizowane z tytułu działalności inwestycyjnej	-	-
Razem odsetki i dywidendy:	677	13

ZMIANA STANU NALEŻNOŚCI	01.01.2025 – 30.09.2025	01.01.2024 – 30.09.2024
Zmiana stanu należności z tytułu dostaw i usług	- 4 578	- 669
Pozostałe należności	- 407	- 581
Pożyczki udzielone	-	- 134
Razem zmiana stanu należności:	- 4 985	- 1 384

ZMIANA STANU ZOBOWIĄZAŃ	01.01.2025 – 30.09.2025	01.01.2024 – 30.09.2024
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu dostaw i usług	- 1 067	- 296
Pozostałe zobowiązania	- 634	617
Zmiana stanu rezerw świadczenia pracownicze	60	36
Razem zmiana stanu zobowiązań:	- 1 641	357

Stan środków pieniężnych na koniec okresu	01.01.2025 – 30.09.2025	01.01.2024 – 30.09.2024
Sprawozdanie z przepływów pieniężnych	9 209	3 212
Sprawozdanie z sytuacji finansowej	9 193	3 211

Spółka ujmuje w sprawozdaniu z przepływów pieniężnych wpływy oraz wydatki związane z otrzymanymi dotacjami w działalności operacyjnej.

Różnica pomiędzy stanem środków pieniężnych wykazywanym w sprawozdaniu z sytuacji finansowej na dzień 30 września 2025 roku, a wartością środków pieniężnych zaprezentowaną w sprawozdaniu z przepływów pieniężnych wynika z różnic kursowych dotyczących wyceny środków pieniężnych zgromadzonych na rachunkach bankowych.

Nota 12. Przychody netto ze sprzedaży

PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY	dane w tys. zł	01.01.2025 – 30.09.2025	01.01.2024 – 30.09.2024
Przychody z usług badań i rozwoju		514	395
Przychody ze sprzedaży produktów		10 305	6 615
Przychody ze sprzedaży z tytułu leasingu		-	-
Przychody ze sprzedaży towarów		51	-
Przychody z tytułu dotacji		1 267	596
Przychody netto ze sprzedaży razem		12 137	7 606

W okresie sprawozdawczym spółka uzyskała przychody z tytułu dotacji w wysokości 1 267 tyś. zł wynikające ze złożonych wniosków refundacyjnych projektów związanych z budową środków trwałych. Zgodnie z MSSF 20 dotacje do aktywów ujmowane są na dzień bilansowy również w pasywach sprawozdania z sytuacji finansowej. Dotacje do aktywów podlegających amortyzacji ujęte będą w wyniku finansowym Spółki na przestrzeni okresów proporcjonalnie do ujmowania odpisów amortyzacyjnych od tych aktywów.

Nota 13. Dotacje

Wpływ z tytułu dotacji	01.01.2025 – 30.09.2025	01.01.2024 – 30.09.2024
- do działalności	-	596
- do aktywów	-	-
- zaliczki nierozliczone / (rozliczone)	-	-
Razem wpływ z tytułu dotacji	-	596

W okresie sprawozdawczym Spółka nie otrzymała wpływów z tytułu dotacji.

Nota 14. Koszty działalności operacyjnej

KOSZTY DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ	dane w tys. zł	01.01.2025 – 30.09.2025	01.01.2024 – 30.09.2024
Amortyzacja, z tego		4 338	3 164
- amortyzacja środków trwałych		2 763	2 567
- amortyzacja wartości niematerialnych		1 575	597
Zużycie surowców i materiałów		4 795	4 718
Usługi obce		5 440	5 958
Koszty świadczeń pracowniczych		10 220	12 205
Podatki i opłaty		216	335
Pozostałe koszty rodzajowe		633	875
Wartość sprzedanych towarów i materiałów		-	-
Koszty według rodzajów ogółem, w tym:		25 642	27 255
Pozycje ujęte w kosztach badań i rozwoju		8 454	8 391
Pozycje ujęte w koszcie własnym sprzedanych produktów		5 680	4 874
Koszty marketingu i sprzedaży		2 834	4 075
Pozycje ujęte w kosztach ogólnego zarządu		8 200	6 856
Zmiana stanu produktów		-	-
Koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki		474	3 059

Nota 15. Transakcje z podmiotami powiązanymi

01.01.2025-30.09.2025	dane w tys. zł	Wobec jednostek zależnych	Wobec jednostek współzależnych	Wobec kluczowego kierownictwa*	Wobec pozostałych podmiotów powiązanych**
Zakup usług		24	-	-	-
Pożyczki udzielone		-	-	-	-
Przychody ze sprzedaży produktów		3 371	-	-	-
Przychody ze sprzedaży usług		51	-	-	-
Koszt własny sprzedaży produktów		1 109	-	-	-
Przychody finansowe – odsetki od pożyczek i umowy najmu drukarki		28	-	-	-

01.01.2024-30.09.2024	dane w tys. zł	Wobec jednostek zależnych	Wobec jednostek współzależnych	Wobec kluczowego kierownictwa*	Wobec pozostałych podmiotów powiązanych**
Zakup usług		180	-	-	-
Pożyczki udzielone		-	-	-	-
Przychody ze sprzedaży produktów		1 217	-	-	-
Przychody ze sprzedaży usług		24	-	-	-
Koszt własny sprzedaży produktów		394	-	-	-
Przychody finansowe – odsetki od pożyczek i umowy najmu drukarki		12	-	-	-

* pozycja obejmuje osoby posiadające uprawnienia i odpowiedzialność za planowanie, kierowanie i kontrolowanie czynności jednostki

** pozycja obejmuje podmioty powiązane poprzez kluczowe kierownictwo

Warunki transakcji z podmiotami powiązanymi

Sprzedaż na rzecz oraz zakupy od podmiotów powiązanych dokonywane są według cen rynkowych. Zaległe zobowiązania/należności na koniec okresu są nieoprocentowane i rozliczane gotówkowo lub bezgotówkowo. Spółka nie nalicza odsetek od pozostałych podmiotów powiązanych z tytułu opóźnień w zapłacie. Należności od lub zobowiązania wobec podmiotów powiązanych nie zostały objęte żadnymi gwarancjami udzielonymi lub otrzymanymi. Nie są one także zabezpieczone w innych formach.

Nota 16. Podatek odroczony

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego spowodowane ujemnymi różnicami przejściowymi	Sprawozdanie z sytuacji finansowej na dzień		Wpływ na sprawozdanie z całkowitych dochodów
TYS. PLN	30.09.2025	31.12.2024	01.01.2025 - 30.09.2025
Z tytułu różnic między wartością bilansową a podatkową:			
Rezerwa na niewykorzystane urlopy	87	76	11
Rezerwa na wynagrodzenia	7	6	1
Rezerwy na koszty usług obcych	30	93	- 63
Rezerwa na narzuty ZUS	49	69	- 20
Środki trwałe w leasingu	120	-	120
Wycena pożyczki	-	-	-
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego, razem	292	243	49
Kompensata z rezerwą z tytułu odroczonego podatku dochodowego	- 292	- 243	- 49
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego, netto	-	-	-

Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego spowodowana dodatnimi różnicami przejściowymi	Sprawozdanie z sytuacji finansowej na dzień		Wpływ na sprawozdanie z całkowitych dochodów
TYS. PLN	30.09.2025	31.12.2024	01.01.2025 - 30.09.2025
Z tytułu różnic między wartością bilansową a podatkową:			
Odsetki od pożyczek i lokat	-	-	-
Środki trwale w leasingu	-	243	- 243
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego, razem	-	243	- 243
Kompensata z aktywami z tytułu odroczonego podatku dochodowego	- 292	- 243	- 49
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego, netto	-	-	-

Ujemne różnice przejściowe, straty podatkowe, od których nie zostały ujęte w sprawozdaniu z sytuacji finansowej aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego:	Podstawa tworzenia aktywa na koniec okresu 30.09.2025	Podstawa tworzenia aktywa na koniec okresu 31.12.2024	Data wygaśnięcia ujemnych różnic przejściowych, strat podatkowych
Z tytułu			
Rezerwa na niewykorzystane urlopy	-	-	
Rezerwa na wynagrodzenia	-	-	
Rezerwy na koszty usług obcych	-	-	
Rezerwa na narzuty ZUS	-	-	
Środki trwale w leasingu	-	-	
Straty podatkowe	32 231	32 231	2025/2030 r.

Nota 17. Cel i zasady zarządzania ryzykiem finansowym

Spółka w każdym obszarze swojej działalności jest narażona na ryzyko. Zrozumienie zagrożeń mających swoje źródło w ekspozycji Spółki na ryzyko oraz zasad zarządzania nim pozwala na lepszą realizację zadań. Zarządzanie ryzykiem finansowym zawiera procesy identyfikacji, pomiaru i określania sposobu postępowania z nim. Głównymi ryzykami finansowymi, na które narażona jest Spółka są:

- Ryzyka rynkowe:
- Ryzyko zmian cen rynkowych (ryzyko cenowe),
- Ryzyko zmian kursów walutowych (ryzyko walutowe),
- Ryzyko zmian stóp procentowych (ryzyko stóp procentowych),
- Ryzyko płynności,
- Ryzyko kredytowe.

Odpowiednia polityka, struktura organizacyjna i procedury wspierają proces, u podstaw którego leżą działania związane z zarządzaniem ryzykiem.

RYZYKO RYNKOWE

Spółka aktywnie zarządza ryzykiem rynkowym, na które jest narażona. Celami procesu zarządzania ryzykiem rynkowym są:

- ograniczenie zmienności zysku lub straty brutto,
- zwiększenie prawdopodobieństwa realizacji założeń budżetowych,
- utrzymanie Spółki w dobrej kondycji finansowej,
- wspieranie procesu podejmowania decyzji strategicznych w obszarze działalności inwestycyjnej, z uwzględnieniem źródeł finansowania inwestycji.

Wszystkie cele zarządzania ryzykiem rynkowym należy rozpatrywać łącznie, a ich realizacja jest zdeterminowana przede wszystkim przez sytuację wewnętrzną Spółki oraz warunki rynkowe.

RYZYSKO CENOWE

W okresie styczeń-wrzesień 2025 Spółka nie inwestowała w dłużne instrumenty finansowe i w związku z tym, nie jest narażona na ryzyko cenowe.

RYZYSKO WALUTOWE

Spółka narażona jest na ryzyko walutowe z tytułu zawieranych transakcji. Ryzyko takie powstaje w wyniku dokonywania przez Spółkę zakupów w walutach innych niż jej waluta wyceny, głównie w USD i EUR. Część rozrachunków Spółki wyrażona jest w walutach obcych. Spółka na dzień 30 września 2025 roku posiada aktywa wyrażone w walutach obcych, na które składają się należności z tytułu dostaw i usług. Wartość zobowiązań wyrażona w walutach obcych na dzień bilansowy dotyczy zobowiązań z tytułu dostaw i usług. Istnieje zatem ryzyko dotyczące niekorzystnego wpływu zmian kursu walut na wyniki finansowe osiąmane przez Spółkę. Aby zminimalizować ewentualne skutki zmian kursowych Spółka na bieżąco monitoruje bieżące kursy walut.

RYZYSKO STOPY PROCENTOWEJ

Transakcje depozytowe zawierane są z instytucjami o silnej i ustabilizowanej pozycji rynkowej. Stosowane są instrumenty zapewniające całkowite bezpieczeństwo - transakcje krótkoterminowe, o stałej stopie procentowej.

W związku z powyższym wzrosty stóp procentowych, które miały miejsce w ostatnim czasie nie mają wpływu na działalność Spółki. Z uwagi na to, Spółka nie stosowała zabezpieczeń stóp procentowych, uznając że ryzyko stopy procentowej nie jest znaczące dla jej działalności.

RYZYSKO ZWIĄZANE Z PŁYNNOŚCIĄ

Spółka monitoruje ryzyko braku funduszy przy pomocy narzędzia okresowego planowania płynności. Narzędzie to uwzględnia terminy wymagalności / zapadalności zarówno inwestycji jak i aktywów finansowych (np. konta należności, pozostałych aktywów finansowych) oraz prognozowane przepływy pieniężne z działalności operacyjnej.

Celem Spółki jest utrzymanie równowagi pomiędzy ciągłością a elastycznością finansowania, poprzez korzystanie z rozmaitych źródeł finansowania, takich jak np. umowy leasingu finansowego.

Spółka jest narażona na ryzyko finansowania ze względu na możliwość nieuzyskania w przyszłości środków pieniężnych umożliwiających komercjalizację realizowanych projektów badawczo - rozwojowych. W okresie sprawozdawczym Spółka dysponowała limitem w rachunku bieżącym do kwoty 600 tys. zł. W trakcie okresu sprawozdawczego Spółka korzystała z limitu w rachunku bieżącym sporadycznie i krótkoterminowo.

Santander Bank: limit 200 tys. do dnia 13.04.2026;

ING Bank Śląski: limit 400 tys. do dnia 31.03.2026;

RYZYSKO KREDYTOWE

Spółka w celu ograniczenia ryzyka kredytowego w obszarze środków pieniężnych i ich ekwiwalentów, zdeponowanych w bankach, udzielonych pożyczkach, wpłaconych depozytów na poczet umów najmu oraz gwarancji prawidłowej realizacji umów, a także kredytów handlowych:

- współpracuje z bankami oraz instytucjami finansowymi o znanej sytuacji finansowej i renomie,
- analizuje sytuację finansową kontrahentów na podstawie ogólnie dostępnych danych, a także współpracując z wywiadowcami gospodarczymi,
- w przypadku wystąpienia ryzyka niewypłacalności klienta Spółka zabezpiecza swoje wpływy za pomocą gwarancji bankowych lub gwarancji korporacyjnych.

Nota 18. Istotne rozliczenia z tytułu spraw sądowych

Na chwilę sporządzenia raportu nie toczą się żadne postępowania, których wartość byłaby istotna. Ponadto w okresie objętym sprawozdaniem śródrocznym nie nastąpiły żadne istotne rozliczenia z tytułu spraw sądowych.

Nota 19. Informacje na temat zmian sytuacji gospodarczej i warunków prowadzenia działalności, które mają istotny wpływ na wartość godziwa aktywów finansowych i zobowiązań finansowych niezależnie od tego czy te aktywa i zobowiązania są ujęte w wartości godziwej czy w skorygowanej cenie nabycia (koszcie zamortyzowanym)

W okresie od 01-01-2025 do 30.09.2025 roku nie zidentyfikowano istotnych zmian sytuacji gospodarczej i warunków prowadzenia działalności, które wywarłyby istotny wpływ na wartość godziwą aktywów finansowych i zobowiązań finansowych Spółki.

Nota 20. Informacja o zmianach zobowiązań warunkowych i aktywów warunkowych oraz nieuwjętych zobowiązań wynikających z zawartych umów w stosunku do ostatniego okresu sprawozdawczego

Zobowiązania warunkowe zostały udzielone przez Spółkę w formie weksli wraz z deklaracjami wekslowymi w celu zabezpieczenia realizacji umów o dofinansowanie projektów finansowanych ze środków europejskich.

Na prezentowany dzień bilansowy oraz do dnia zatwierdzenia sprawozdania do publikacji nie nastąpiły zdarzenia mogące spowodować realizację wyżej wymienionych zobowiązań warunkowych. Na dzień akceptacji sprawozdania nie wystąpiły żadne nieuwjęte zobowiązania wynikające z zawartych umów o istotnych wartościach.

Ponadto Jednostka jest wystawcą weksli na poczet zabezpieczenia roszczeń do wysokości zobowiązań wynikających z umów leasingu. Suma wekslowa dotycząca obowiązujących umów leasingu na dzień 30 września 2025 r. wyniosła 15 065 tys. zł.

ZOBOWIĄZANIA WARUNKOWE	30.09.2025	31.12.2024
Weksle własne	15 065	15 834
Zobowiązania warunkowe, razem	15 065	15 834

Nota 21. Program motywacyjny

W okresie sprawozdawczym Spółka nie przyznała instrumentów, ani nie rozpoznała w skróconym sprawozdaniu z całkowitych dochodów kosztu programu motywacyjnego dla pracowników i współpracowników opartego na akcjach Spółki.

Nota 22. Informacja dotycząca sezonowości i cykliczności działalności

Działalność Spółki nie charakteryzuje się występowaniem sezonowości i cykliczności.

Nota 23. Czynniki o charakterze nietypowym, które wystąpiły w okresie sprawozdawczym wraz ze wskazaniem ich wpływu na sprawozdanie finansowe

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły zdarzenia nietypowe, mające wpływ na śródroczne skrócone sprawozdanie finansowe.

Nota 24. Informacje o emisji, wykupie i spłacie nie udziałowych i kapitałowych papierów wartościowych

W okresie objętym sprawozdaniem nie wystąpiły żadne zdarzenia związane z emisją, wykupem lub spłatą nie udziałowych i kapitałowych papierów wartościowych.

Nota 25. Wyplacona lub zadeklarowana dywidenda, łącznie i w przeliczeniu na jedną akcję z podziałem na akcje zwykłe i uprzywilejowane

W okresie objętym sprawozdaniem Jednostka nie wypłacała ani nie deklarowała wypłaty dywidendy.

Nota 26. Segmenty operacyjne

Czynniki stosowane podczas określania segmentów sprawozdawczych Jednostki to grupy produktowe.

Na dzień Raportu Spółka wyodrębniła trzy grupy produktowe:

- drukarki laboratoryjne Delta Printing System
- przewodzące nanotusze na bazie srebra;
- usługi badawcze związane z zadrukowaniem dostarczonych przez klienta powierzchni w sposób wskazany przez klienta, w celu wykazania przydatności technologii XTPL S.A. do rozwiązania technologicznych problemów produkcyjnych (Proof of Concept).

PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY WG SEGMENTÓW	01.01.2025- 30.09.2025	01.01.2024- 30.09.2024
Sprzedaż i wynajem drukarek	9 435	6 031
Nanotusze i inne materiały eksploatacyjne	920	584
Usługi leasingu	-	-
Usługi badań i rozwoju	514	395
RAZEM	10 869	7 010

Nota 27. Informacje o niespłaceniu kredytu lub pożyczki lub naruszeniu istotnych postanowień umowy kredytu lub pożyczki, w odniesieniu do których nie podjęto żadnych działań naprawczych do końca okresu sprawozdawczego

W okresie objętym niniejszym raportem nie wystąpiły.

Nota 28. Efekt zastosowania nowych standardów rachunkowości i zmian polityki rachunkowości

Zasady (polityka) rachunkowości zastosowane do sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego za III kwartał 2025 roku są spójne z tymi, które zastosowano przy sporządzeniu rocznego sprawozdania finansowego za 2024 rok. Zastosowano takie same zasady dla okresu bieżącego i porównywalnego. Szczegółowy opis zasad rachunkowości przyjętych przez XTPL S.A. oraz Grupę Kapitałową XTPL został przedstawiony w rocznym sprawozdaniu finansowym za 2024 rok.

Nota 29. Rodzaj oraz kwoty zmian wartości szacunkowych kwot, które były prezentowane w poprzednich okresach bieżącego roku obrotowego, lub zmiany wartości szacunkowych kwot, które były prezentowane w poprzednich latach obrotowych

W prezentowanym okresie nie miały miejsca zmiany wartości szacunkowych.

Nota 30. Korekty błędów poprzednich okresów

W III kwartale 2025 roku nie wystąpiły korekty wynikające z błędów poprzednich okresów.

Nota 31. Data zatwierdzenia sprawozdania finansowego do publikacji

Niniejsze informacje finansowe za okres 01.01.2025 - 30.09.2025 zostały zatwierdzone do publikacji przez Zarząd Jednostki w dniu 25 listopada 2025 roku.

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE

6. SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE

6.1 Skrócone skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej

AKTYWA	30.09.2025	31.12.2024
TYS. PLN		
Aktywa trwałe	31 772	23 668
Rzeczowe aktywa trwałe	19 774	11 081
Wartości niematerialne	10 996	12 097
Należności długoterminowe	1 002	490
Aktywa obrotowe	19 775	36 758
Zapasy	3 108	4 415
Należności z tytułu dostaw i usług	4 982	2 872
Należności pozostałe	1 494	1 493
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	9 932	27 686
Pozostałe aktywa	258	292
Aktywa razem	51 547	60 426

PASYWA	30.09.2025	31.12.2024
TYS. PLN		
Razem kapitały	24 358	40 548
Kapitał podstawowy	284	265
Kapitał zapasowy	38 448	59 312
Akcje własne	- 4	-4
Kapitał rezerwowy	1 510	1 510
Różnice kursowe z przeliczenia	- 200	-126
Zyski zatrzymane	- 15 682	-20 409
Zobowiązania długoterminowe	18 292	10 344
Zobowiązania finansowe długoterminowe	14 864	5 728
Dotacje rozliczane w czasie	3 427	4 616
Zobowiązania krótkoterminowe	8 897	9 534
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	2 149	3 133
Zobowiązania finansowe krótkoterminowe	2 226	1 153
Pozostałe zobowiązania	2 005	2 651
Dotacje rozliczane w czasie	2 518	2 597
Pasywa razem	51 547	60 426

6.2 Skrócone skonsolidowane sprawozdanie z całkowitych dochodów

SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW	1.01.2025 – 30.09.2025 PLN`000	1.07.2025 – 30.09.2025 PLN`000	1.01.2024 – 30.09.2024 PLN`000	1.07.2024 – 30.09.2024 PLN`000
Działalność kontynuowana				
Przychody ze sprzedaży	11 540	5 537	7 257	1 156
Przychody ze sprzedaży produktów i usług	10 273	5 141	6 661	1 019
Przychody z tytułu dotacji	1 267	396	596	137
Koszt własny sprzedaży	13 970	4 848	13 265	4 690
Koszty badań i rozwoju	8 454	2 582	8 391	3 202
Koszt własny sprzedanych produktów	5 515	2 266	4 874	1 489
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	- 2 429	689	- 6 008	- 3 535
Koszty marketingu i sprzedaży	4 895	1 067	4 084	1 420
Koszty ogólnego zarządu	8 201	2 528	7 567	2 536
Pozostałe przychody operacyjne	154	16	109	10
Pozostałe koszty operacyjne	5	2	129	2
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	- 15 377	- 2 892	- 17 678	- 7 483
Przychody finansowe	157	32	238	125
Koszty finansowe	899	453	623	389
Zysk (strata) przed opodatkowaniem	- 16 118	- 3 313	- 18 063	- 7 746
Podatek dochodowy	-	-	-	- 8
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej	- 16 118	- 3 313	- 18 063	- 7 739
Działalność zaniechana	-	-	-	-
Zysk (strata) netto z działalności zaniechanej	-	-	-	-
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej i zaniechanej	- 16 118	- 3 313	- 18 063	- 7 739
Zysk (strata) akcjonariuszy niekontrolujących	-	-	-	-
Zysk (strata) akcjonariuszy jednostki dominującej	- 16 118	- 3 313	- 18 063	- 7 739
Inne całkowite dochody	-	-	-24	-56
Pozycje, które mogą być przeniesione do wyniku w kolejnych okresach sprawozdawczych	-	-	-24	-56
Różnice kursowe z przeliczenia jednostek zagranicznych	-	-	-24	-56
Pozycje, które nie zostaną przeniesione do wyniku w kolejnych okresach	-	-	-	-
Całkowite dochody ogółem	- 16 118	- 3 313	-18 087	-7 795
Całkowite dochody ogółem przypisane akcjonariuszom niekontrolującym	-	-	-	-
Całkowite dochody ogółem przypadające na jednostkę dominującą	- 16 118	-3 313	- 18 087	- 7 795
Zysk (strata) netto przypadający na jedną akcję (wyrażony w złotych)	-	-	-	-
Z działalności kontynuowanej	-	-	-	-
Zwykły	-6,08	-1,25	-7,70	-3,32
Rozwodniony	-6,08	-1,25	-7,70	-3,32
Z działalności kontynuowanej i zaniechanej	-	-	-	-
Zwykły	-6,08	-1,25	-7,70	-3,32
Rozwodniony	-6,08	-1,25	-7,70	-3,32
ilość akcji do wyliczenia zwykłego zysku (straty) na jedną akcję (w szt.)	2 649 877	2 649 877	2 349 877	2 349 877
ilość akcji do wyliczenia rozwodnionego zysku (straty) na jedną akcję (w szt.)	2 649 877	2 649 877	2 349 877	2 349 877

6.3 Skrócone skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym

SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM PLN`000	Kapitał podstawo wy	Kapitał zapaso wy	Akcje własne	Kapitał rezerwo wy	Różnice kursowe z przeliczen ia	Zyski zatrzyma ne	Udziały niedając e kontroli	Razem
Na dzień 1 stycznia 2025 roku	265	59 312	- 4	1 510	- 126	- 20 409	-	40 549
Całkowite dochody:	-	-	-	-	- 74	- 16 118	-	- 16 192
Zysk (strata) netto	-	-	-	-	-	- 16 118	-	- 16 118
Inne całkowite dochody	-	-	-	-	- 74	-	-	- 74
Transakcje z właścicielami:	-	- 20 864	-	-	-	20 864	-	-
Emisja akcji	-	-	-	-	-	-	-	-
Program motywacyjny	-	-	-	-	-	-	-	-
Podział zysku	-	- 20 864	-	-	-	20 864	-	-
Wartość praw do zamiany wynikających z obligacji zamiennych	-	-	-	-	-	-	-	-
Na dzień 30 września 2025 roku	265	38 448	- 4	1 510	- 200	- 15 661	-	24 358
Na dzień 1 stycznia 2024 roku	230	36 084	-4	1 916	-39	-4 595	-	33 592
Całkowite dochody:	-	-	-	-	-24	-18 059	-	-18 083
Zysk (strata) netto	-	-	-	-	-	-18 063	-	-18 063
Inne całkowite dochody	-	-	-	-	-24	5	-	-20
Transakcje z właścicielami:	5	-2 881	-	-405	-	6 255	-	2 973
Emisja akcji	5	3 374	-	-	-	-	-	3 378
Program motywacyjny	-	-	-	-	-	-	-	-
Podział zysku	-	-6 255	-	-	-	6 255	-	-
Wartość praw do zamiany wynikających z obligacji zamiennych	-	-	-	-405	-	-	-	-405
Na dzień 30 września 2024 roku	235	33 203	-4	1 510	-63	-16 399	-	18 482

6.4 Skrócone skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych

	01.01.2025	01.07.2025	01.01.2024	01.07.2024
	–	–	–	–
SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	30.09.2025	30.09.2025	30.09.2024	30.09.2024
	PLN'000	PLN'000	PLN'000	PLN'000
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej				
Zysk (strata) brutto	- 16 118	-3 313	-18 063	-7 746
Korekty razem:	584	-1 249	1 302	-477
Amortyzacja	4 301	1 522	3 177	1 573
Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	- 372	-120	121	40
Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	706	511	-10	-1
Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	- 157	-21	-	-
Zmiana stanu rezerw	60	-111	36	-183
Zmiana stanu zapasów	1 307	1 122	-3 184	-366
Zmiana stanu należności	- 2 111	-3 060	-300	572
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	- 1 898	-778	1 037	-1 979
Zmiana stanu pozostałych aktywów	16	83	963	1 058
Zmiana stanu dotacji do rozliczenia	- 1 267	-396	-538	-1 191
Wycena programu motywacyjnego	-	-	-	-
Podatek dochodowy zapłacony	-	-	-	-
Inne korekty	-	-	-	-
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej razem	- 15 535	-4 562	-16 761	-8 223
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej				
Wpływy	33	28	141	28
Zbycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	4	-	-	-
Splata udzielonych pożyczek długoterminowych	-	-	-	-
Odsetki z aktywów finansowych	28	28	141	28
Wydatki	440	-	4 606	782
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	440	-	4 606	782
Nabycie aktywów finansowych	-	-	-	-
Udzielone pożyczki długoterminowe	-	-	-	-
Inne wydatki inwestycyjne	-	-	-	-
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej razem	- 407	28	-4 465	-754
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej				
Wpływy	-	-107	-	-
Dopłaty do kapitału	-	-	-	-
Kredyty bankowe i pożyczki	-	-107	-	-
Inne wpływy finansowe	-	-	-	-
Wydatki	1 796	1 206	1 220	205
Splata kredytów bankowych i pożyczek	125	125	196	-
Płatności z tytułu leasingu finansowego	965	669	389	47
Odsetki	706	413	635	158
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej razem	- 1 796	-1 314	-1 220	-205
Przepływy pieniężne netto, razem	- 17 738	-5 847	-22 446	-9 182
Bilansowa zmiana środków pieniężnych, w tym	-17 753	-5 895	-22 465	-9 193
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	15	-17	-19	-11
Stan środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych na początek okresu	27 686	15 795	27 275	14 011
Środki pieniężne i ekwiwalentów środków pieniężnych na koniec okresu, w tym:	9 948	9 948	4 829	4 829
- o ograniczonej możliwości dysponowania	131	0	505	-

6.5 Noty objaśniające

Nota 1. Wartości niematerialne

WARTOŚCI NIEMATERIALNE	dane w tys. zł	30.09.2025	31.12.2024
Nabyte koncesje, patenty, licencje i podobne		-	-
Prawo własności intelektualnej		-	-
inne wartości niematerialne		465	1 383
Zakończone prace rozwojowe		6 239	7 486
Nakłady na prace rozwojowe w trakcie wytwarzania		4 292	3 228
Razem netto		10 996	12 097
Dotychczasowe umorzenie		4 664	3 113
Razem brutto		15 660	15 210

Wszystkie wartości niematerialne są własnością Grupy, żadne nie są używane na podstawie najmu, dzierżawy lub innej umowy, w tym umowy leasingu. Grupa nie dokonywała zabezpieczeń na wartościach niematerialnych. Na dzień 30 września 2025 roku Grupa nie posiadała zawartych umów zobowiązujących ją do zakupu wartości niematerialnych. W 2025 oraz w 2024 roku nie były dokonywane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości niematerialnych.

W pozycji 'Inne wartości niematerialne' na dzień 30 września 2025 roku, Grupa prezentuje wartość netto posiadanych licencji.

W pozycji 'Zakończone prace rozwojowe' na dzień 30 września 2025 roku spółka prezentuje nakłady na zakończone prace rozwojowe:

- opracowanie demonstracyjnych prototypów drukarek laboratoryjnych: kwota netto 1 383 tys. PLN
- Hardware R&D OLED: kwota netto 2 014 tys. PLN
- Hardware R&D: kwota netto 2 842 tys. PLN

Nota 2. Rzeczowe aktywa trwałe oraz istotne nabycia rzeczowych aktywów trwałych

RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE	dane w tys. zł	30.09.2025	31.12.2024
Środki trwałe z tego:		19 774	10 642
Budynki, lokale, prawa do lokali i obiekty inżynierii lądowej i wodnej		15 647	5 837
Urządzenia techniczne i maszyny		267	586
Środki transportu		101	161
Inne środki trwałe		3 379	4 058
Środki trwałe w budowie		379	438
Rzeczowe aktywa trwałe netto		19 774	11 081
Dotychczasowe umorzenie		9 007	6 272
Rzeczowe aktywa trwałe brutto		28 780	17 352

W pozycji środki trwałe w budowie ujmowane są wydatki związane z budową multi głowicy oraz głowicy UPD (łącznie w kwocie 379 tys. PLN). Grupa nie dokonywała zabezpieczeń na rzeczowych aktywach trwałych. W 2025 oraz 2024 roku nie były dokonywane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości rzeczowych aktywach trwałych.

Na dzień 30 września 2025 r. Spółka użytkuje rzeczowy majątek trwały na podstawie umów najmu i leasingu w wysokości netto 16 458 tys. PLN.

Na dzień 30 września 2025 r. Spółka podpisała siedem nowych umów leasingu na sprzęt laboratoryjny o łącznej wartości brutto 513 tys. PLN oraz rozszerzyła umowę najmu na powierzchnię laboratoryjną w wysokości brutto 10 864 tys. PLN (aneks z dnia 28 marca 2025).

LEASINGOWANE ŚRODKI TRWAŁE	30.09.2025			31.12.2024		
	Wartość brutto	Umorzenie	Wartość netto	Wartość brutto	Umorzenie	Wartość netto
Budynki, lokale, prawa do lokali i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	17 426	- 1 848	15 578	6 466	- 629	5 837
urządzenia techniczne i maszyny	516	- 353	164	516	- 251	265
inne środki trwałe	2 698	- 2 083	615	2 184	- 1 605	579
środki transportu	241	- 140	101	241	- 80	161
Razem	20 881	- 4 423	16 458	9 407	- 2 565	6 842

W poniższej tabeli Grupa prezentuje nabycie istotnych rzeczowych aktywów trwałych.

ISTOTNE ZWIĘKSZENIA RZECZOWYCH AKTYWÓW TRWAŁYCH I UMÓW LESINGU (NAJMU)	dane w tys. zł	01.01.2025 - 30.09.2025	01.01.2024 - 31.12.2024
Drukarki XTPL, 3D	-	-	1 291
Zestawy komputerowe	-	-	281
Wewnętrzna sieć teleinformacyjna	-	-	101
Serwer Poweredge	-	-	281
Komora utwardzania światłem, lampa liniowa i spiralna	-	-	250
Samochód	-	-	143
Pozostały sprzęt laboratoryjny	34	34	479
Wypożyczenie biurowe	-	-	109
Stoisko wystawowe	-	-	109
Najem powierzchni biurowej i laboratoryjnej ul. Legnicka 48E	10 864	10 864	6 466
Analizator wielkości nanocząstek	200	200	-
Dygestoria	154	154	-
Wagi precyzyjne	16	16	-
Demineralizatory	21	21	-
Spektrofotometr dwuwieżkowy	45	45	-
Agregat wody lodowej	30	30	-
System próżniowy Laboport	19	19	-
Suma istotnych nabyć	11 384	11 384	9 509

Nota 3. Istotne zobowiązania z tytułu dokonania zakupu rzeczowych aktywów trwałych

Grupa nie posiadała na dzień 30 września 2025 roku zawartych umów zobowiązujących ją do zakupu środków trwałych. Grupa posiada zobowiązania z tytułu najmu i leasingu rzeczowych aktywów trwałych w wysokości 17 090 tys. PLN, (w tym krótkoterminowe 2 226 tys. PLN i długoterminowe 14 864 tys. PLN).

Okres wymagalności zobowiązań przedstawia poniższa tabela.

Rok	Okres spłaty				krótkoterminowe	długoterminowe	Razem
	do 1 roku	powyżej 1 roku do 3 lat	powyżej 3 do 5 lat	powyżej 5 lat			
2025	2 226	4 867	4 898	5 099	2 226	14 864	17 090

Nota 4. Zmiany w klasyfikacji aktywów finansowych w wyniku zmiany celu lub wykorzystania tych aktywów

W prezentowanym okresie nie miały miejsca zmiany w klasyfikacji aktywów finansowych.

Nota 5. Odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości aktywów finansowych, rzeczowych aktywów trwałych, wartości niematerialnych lub innych aktywów oraz odwrócenie takiego odpisu

W prezentowanym okresie nie miały miejsca odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości aktywów finansowych, rzeczowych aktywów trwałych, wartości niematerialnych lub innych aktywów oraz odwrócenie takiego odpisu.

Nota 6. Należności długoterminowe

Należności długoterminowe	dane w tys. zł	30.09.2025	31.12.2024
Udzielone pożyczki		-	-
Kaucje		1 002	490
Udziały/akcje		-	-
Z tytułu sprzętu użytkowanego na podstawie umowy najmu		-	-
Razem należności długoterminowe		1 002	490

Należności długoterminowe obejmują kaucje długoterminowe wynikające z zawartej przez Jednostkę dominującą umowy najmu pomieszczeń biurowo-laboratoryjnych i na dzień 30 września 2025 wynoszą 1 002 tys. PLN

Nota 7. Odpis aktualizujący wartość zapasów do wartości netto możliwej do uzyskania i odwrócenie odpisu

W prezentowanym okresie nie miał miejsca odpis aktualizujący wartość zapasów, ani jego odwrócenie.

Nota 8. Zmiana stanu rezerw

ZMIANA STANU REZERW	dane w tys. zł	01.01.2025 - 30.09.2025	01.01.2024 - 31.12.2024
Stan na początek okresu		398	459
zwiększenie / utworzenie		60	-
wykorzystanie		-	-
rozwiązanie		-	61
Stan na koniec okresu		459	398

Zmiana stanu rezerw przedstawiona w powyższej tabeli odnosi się do utworzonych rezerw z tytułu niewykorzystanego urlopu wypoczynkowego przez pracowników Grupy. Powyższa rezerwa prezentowana jest w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w pozycji pozostałe zobowiązania. W prezentowanym okresie oraz w latach poprzednich Grupa nie tworzyła rezerw na koszty restrukturyzacyjne.

Nota 9. Przesunięcia pomiędzy poszczególnymi poziomami hierarchii wartości godziwej instrumentów finansowych

W prezentowanym okresie nie miały miejsca przesunięcia między poszczególnymi poziomami hierarchii wartości godziwej instrumentów finansowych.

Nota 10. Wartości godziwe poszczególnych klas aktywów i zobowiązań finansowych

		Wartość bilansowa		Wartość godziwa	
	Kategoria	30.09.2025	31.12.2024	30.09.2025	31.12.2024
Aktywa finansowe					
Pożyczki udzielone	WwgZK	-	-	-	-
Należności z tytułu dostaw i usług	WwgZK	4 982	2 872	4 982	2 872
Należności z tytułu najmu sprzętu	wg MSSF 16	-	-	-	-
Pozostałe należności	WwgZK	1 494	1 984	1 494	1 984
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	WwgZK	9 932	27 686	9 932	27 686
Razem		16 409	32 542	16 409	32 542
Zobowiązania finansowe					
Oprocentowane kredyty bankowe i pożyczki	PZFwgZK	-	125	-	125
Zobowiązania z tyt. obligacji	WwWGpWF	-	-	-	-
Zobowiązania z tyt. leasingu	wg MSSF 16	17 090	6 757	17 090	6 757
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	PZFwgZK	2 149	3 133	2 149	3 133
Pozostałe zobowiązania	PZFwgZK	1 547	2 651	1 547	2 651
Razem		20 785	12 666	20 785	12 666

Użyte skróty:

WwgZK – Wyceniane według zamortyzowanego kosztu

PZFWgZK – Pozostałe zobowiązania finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu

WwWGpWF – Aktywa / zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy
Wartość godziwa instrumentów finansowych, jakie Grupa posiadała na dzień 30 września 2025 roku i 31 grudnia 2024 roku nie odbiegała istotnie od wartości prezentowanej w sprawozdaniach finansowych za poszczególne lata z następujących powodów:

- w odniesieniu do instrumentów krótkoterminowych ewentualny efekt dyskonta nie jest istotny,
- instrumenty te dotyczą transakcji zawieranych na warunkach rynkowych.

Nota 11. Wyjaśnienia do sprawozdania z przepływów pieniężnych

Poniżej przedstawiono wyjaśnienie do wybranych pozycji wykazanych w sprawozdaniu z przepływów pieniężnych.

dane w tys. zł	01.01.2025 - 30.09.2025	01.01.2024 - 30.09.2024
Wynik brutto wykazany w sprawozdaniu z całkowitych dochodów	- 16 118	- 18 063
Wynik brutto wykazany w sprawozdaniu z przepływów pieniężnych	- 16 118	- 18 063
ODSETKI I DYWIDENDY W SPRAWOZDANIU Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH	01.01.2025 - 30.09.2025	01.01.2024 - 30.09.2024
Odsetki zrealizowane z tytułu działalności finansowej	706	154
Odsetki zrealizowane z tytułu działalności inwestycyjnej	- 157	- 141
Odsetki niezrealizowane z tytułu działalności finansowej	-	-
Odsetki niezrealizowane z tytułu działalności inwestycyjnej	-	-
Razem odsetki i dywidendy:	548	13
ZMIANA STANU NALEŻNOŚCI	01.01.2025 - 30.09.2025	01.01.2024 - 30.09.2024
Zmiana stanu należności z tytułu dostaw i usług	- 2 110	-1 609
Pozostałe należności	- 1	908
Razem zmiana stanu należności:	- 2 111	-701
ZMIANA STANU ZOBOWIĄZAŃ	01.01.2025 - 30.09.2025	01.01.2024 - 30.09.2024
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu dostaw i usług	- 2 545	384
Pozostałe zobowiązania	646	617
Zmiana stanu rezerw na świadczenia pracownicze	-	36
Razem zmiana stanu zobowiązań:	- 1 898	1 037
Stan środków pieniężnych na koniec okresu	01.01.2025 - 30.09.2025	01.01.2024 - 30.09.2024
Sprawozdanie z przepływów pieniężnych	9 948	4 829
Sprawozdanie z sytuacji finansowej	9 932	4 810

Grupa ujmuje w sprawozdaniu z przepływów pieniężnych wpływy oraz wydatki związane z otrzymanymi dotacjami w działalności operacyjnej.

Różnica pomiędzy stanem środków pieniężnych wykazywanym w sprawozdaniu z sytuacji finansowej na dzień 30 września 2025 roku, a wartością środków pieniężnych zaprezentowaną w sprawozdaniu z przepływów pieniężnych wynika z różnic kursowych dotyczących wyceny środków pieniężnych zgromadzonych na rachunkach bankowych.

Nota 12. Przychody netto ze sprzedaży

PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY	dane w tys. zł	01.01.2025 - 30.09.2025	01.01.2024 - 30.09.2024
Przychody z usług badań i rozwoju		590	421
Przychody ze sprzedaży produktów		9 683	6 240
Przychody ze sprzedaży z tytułu leasingu		-	-
Przychody z tytułu dotacji		1 267	596
Przychody netto ze sprzedaży razem		11 540	7 257

W okresie sprawozdawczym Jednostka dominująca uzyskała przychody z tytułu dotacji w wysokości 1 267 tys. zł wynikające głównie ze złożonych wniosków refundacyjnych projektów związanych z budową środków trwałych.

Zgodnie z MSSF 20 dotacje do aktywów ujmowane są na dzień bilansowy również w pasywach sprawozdania z sytuacji finansowej. Dotacje do aktywów podlegających amortyzacji ujęte będą w wyniku finansowym Grupy na przestrzeni okresów proporcjonalnie do ujmowania odpisów amortyzacyjnych od tych aktywów.

Nota 13. Dotacje

Wpływ z tytułu dotacji	01.01.2025 - 30.09.2025	01.01.2024 - 30.09.2024
- do działalności	-	596
- do aktywów	-	-
- zaliczki nierozliczone / (rozliczone)	-	-
Razem wpływ z tytułu dotacji	-	596

W okresie sprawozdawczym Grupa nie otrzymała wpływów z tytułu dotacji.

Nota 14. Koszty działalności operacyjnej

KOSZTY DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ	dane w tys. zł	01.01.2025 - 30.09.2025	01.01.2024 - 30.09.2024
Amortyzacja, z tego		4 301	3 164
- amortyzacja środków trwałych		2 726	2 567
- amortyzacja wartości niematerialnych		1 575	597
Zużycie surowców i materiałów		4 668	4 718
Usługi obce		6 221	5 736
Koszty świadczeń pracowniczych		11 336	13 097
Podatki i opłaty		319	379
Pozostałe koszty rodzajowe		694	881
Wartość sprzedanych towarów i materiałów		-	-
Koszty według rodzajów ogółem, w tym:		27 539	27 975
Pozycje ujęte w kosztach badań i rozwoju		8 454	8 391
Pozycje ujęte w koszcie własnym sprzedanych produktów		5 515	4 874
Koszty marketingu i sprzedaży		4 895	4 084
Pozycje ujęte w kosztach ogólnego zarządu		8 201	7 567
Zmiana stanu produktów		-	-
Koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki		474	3 059

Nota 15. Transakcje z podmiotami powiązanymi

01.01.2025-30.09.2025	tys. zł	Wobec kluczowego kierownictwa *	Wobec jednostek współzależnych	Wobec pozostałych podmiotów powiązanych**	Wobec jednostek stowarzyszonych
Zakup usług		-	-	-	-
Pożyczki udzielone		-	-	-	-
Przychody ze sprzedaży produktów		-	-	-	-
Przychody ze sprzedaży usług		-	-	-	-
Koszt własny sprzedaży produktów		-	-	-	-
Przychody finansowe – odsetki od pożyczek		-	-	-	-

01.01.2024-30.09.2024	tys. zł	Wobec kluczowego kierownictwa *	Wobec jednostek współzależnych	Wobec pozostałych podmiotów powiązanych**	Wobec jednostek stowarzyszonych
Zakup usług		-	-	-	-
Pożyczki udzielone		-	-	-	-
Przychody ze sprzedaży produktów		-	-	-	-
Przychody ze sprzedaży usług		-	-	-	-
Koszt własny sprzedaży produktów		-	-	-	-
Przychody finansowe – odsetki od pożyczek		-	-	-	-

* pozycja obejmuje osoby posiadające uprawnienia i odpowiedzialność za planowanie, kierowanie i kontrolowanie czynności jednostki

** pozycja obejmuje podmioty powiązane poprzez kluczowe kierownictwo

Warunki transakcji z podmiotami powiązanymi

Sprzedaż na rzecz oraz zakupy od podmiotów powiązanych dokonywane są według cen rynkowych. Zaległe zobowiązania/należności na koniec okresu są nieoprocentowane i rozliczane gotówkowo lub bezgotówkowo. Grupa nie nalicza odsetek od pozostałych podmiotów powiązanych z tytułu opóźnień w zapłacie. Należności od lub zobowiązania wobec podmiotów powiązanych nie zostały objęte żadnymi gwarancjami udzielonymi lub otrzymanymi. Nie są one także zabezpieczone w innych formach.

Nota 16. Podatek odroczony

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego spowodowane ujemnymi różnicami przejściowymi	Sprawozdanie z sytuacji finansowej na dzień		Wpływ na sprawozdanie z całkowitych dochodów
TYS. PLN	30.09.2025	31.12.2024	01.01.2025 - 30.09.2025
Z tytułu różnic między wartością bilansową a podatkową:			
Rezerwa na niewykorzystane urlopy	87	76	11
Rezerwa na wynagrodzenia	7	6	1
Rezerwy na koszty usług obcych	30	93	- 63
Rezerwa na narzuty ZUS	49	69	- 20
Środki trwałe w leasingu		-	-
Wycena pożyczki	120	-	120
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego, razem	292	243	49
Kompensata z rezerwą z tytułu odroczonego podatku dochodowego	- 292	-243	- 49
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego, netto	-	-	-

Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego spowodowana dodatnimi różnicami przejściowymi	Sprawozdanie z sytuacji finansowej na dzień		Wpływ na sprawozdanie z całkowitych dochodów
	30.09.2025	31.12.2024	01.01.2025 - 30.09.2025
TYS. PLN			
Z tytułu różnic między wartością bilansową a podatkową:			
Odsetki od pożyczek i lokat	-	-	-
Środki trwałe w leasingu	-	243	- 243
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego, razem	-	243	- 243
Kompensata z aktywami z tytułu odroczonego podatku dochodowego	- 292	- 243	- 49
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego, netto	-	-	-

Ujemne różnice przejściowe, straty podatkowe, od których nie zostały ujęte w sprawozdaniu z sytuacji finansowej aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego:	Podstawa tworzenia aktywa na koniec okresu	Podstawa tworzenia aktywa na koniec okresu	Data wygaśnięcia ujemnych różnic przejściowych, strat podatkowych
	30.09.2025	31.12.2024	
Z tytułu			
Rezerwa na niewykorzystane urlopy	-	-	
Rezerwa na wynagrodzenia	-	-	
Rezerwy na koszty usług obcych	-	-	
Rezerwa na narzuty ZUS	-	-	
Środki trwałe w leasingu	-	-	
Straty podatkowe	32 231	32 231	2025/2030 r.

Nota 17. Cel i zasady zarządzania ryzykiem finansowym

Grupa w każdym obszarze swojej działalności jest narażona na ryzyko. Zrozumienie zagrożeń mających swoje źródło w ekspozycji Grupy na ryzyko oraz zasad zarządzania nim pozwala na lepszą realizację zadań. Zarządzanie ryzykiem finansowym zawiera procesy identyfikacji, pomiaru i określania sposobu postępowania z nim. Głównymi ryzykami finansowymi, na które narażona jest Grupa, są:

- Ryzyka rynkowe:
- Ryzyko zmian cen rynkowych (ryzyko cenowe),
- Ryzyko zmian kursów walutowych (ryzyko walutowe),
- Ryzyko zmian stóp procentowych (ryzyko stóp procentowych),
- Ryzyko płynności,
- Ryzyko kredytowe.

Odpowiednia polityka, struktura organizacyjna i procedury wspierają proces, u podstaw którego leżą działania związane z zarządzaniem ryzykiem.

RYZYSKO RYNKOWE

Grupa aktywnie zarządza ryzykiem rynkowym, na które jest narażona. Celami procesu zarządzania ryzykiem rynkowym są:

- ograniczenie zmienności zysku lub straty brutto,
- zwiększenie prawdopodobieństwa realizacji założeń budżetowych,
- utrzymanie Grupy w dobrej kondycji finansowej,

- wspieranie procesu podejmowania decyzji strategicznych w obszarze działalności inwestycyjnej, z uwzględnieniem źródeł finansowania inwestycji.

Wszystkie cele zarządzania ryzykiem rynkowym należy rozpatrywać łącznie, a ich realizacja jest zdeterminowana przede wszystkim przez sytuację wewnętrzną Grupy oraz warunki rynkowe.

RYZYSKO CENOWE

W okresie styczeń-wrzesień 2025 Grupa nie inwestowała w dłużne instrumenty finansowe i w związku z tym, nie jest narażona na ryzyko cenowe.

RYZYSKO WALUTOWE

Grupa narażona jest na ryzyko walutowe z tytułu zawieranych transakcji. Ryzyko takie powstaje w wyniku dokonywania przez Grupę zakupów w walutach innych niż jej waluta wyceny, głównie w USD i EUR.

Część rozrachunków Grupy wyrażona jest w walutach obcych. Grupa na dzień 30 września 2025 roku posiada aktywa wyrażone w walutach obcych, na które składają się należności z tytułu dostaw i usług. Wartość zobowiązań wyrażona w walutach obcych na dzień bilansowy dotyczy zobowiązań z tytułu dostaw i usług. Istnieje zatem ryzyko dotyczące niekorzystnego wpływu zmian kursu walut na wyniki finansowe osiąmane przez Grupę. Aby zminimalizować ewentualne skutki zmian kursowych Grupa na bieżąco monitoruje bieżące kursy walut.

RYZYSKO STOPY PROCENTOWEJ

Transakcje depozytowe zawierane są z instytucjami o silnej i ustabilizowanej pozycji rynkowej. Stosowane są instrumenty zapewniające całkowite bezpieczeństwo - transakcje krótkoterminowe, o stałej stopie procentowej.

W związku z powyższym wzrosty stóp procentowych, które miały miejsce w ostatnim czasie nie mają wpływu na działalność Grupy. Z uwagi na to, Grupa nie stosowała zabezpieczeń stóp procentowych, uznając że ryzyko stopy procentowej nie jest znaczące dla jej działalności.

RYZYSKO ZWIĄZANE Z PŁYNNOŚCIĄ

Grupa monitoruje ryzyko braku funduszy przy pomocy narzędzia okresowego planowania płynności. Narzędzie to uwzględnia terminy wymagalności / zapadalności zarówno inwestycji jak i aktywów finansowych (np. konta należności, pozostałych aktywów finansowych) oraz prognozowane przepływy pieniężne z działalności operacyjnej.

Celem Grupy jest utrzymanie równowagi pomiędzy ciągłością a elastycznością finansowania, poprzez korzystanie z rozmaitych źródeł finansowania, takich jak np. umowy leasingu finansowego.

Grupa jest narażona na ryzyko finansowania ze względu na możliwość nieuzyskania w przyszłości środków pieniężnych umożliwiających komercjalizację realizowanych projektów badawczo - rozwojowych.

W okresie sprawozdawczym Jednostka dominująca dysponowała limitem w rachunku bieżącym do kwoty 600 tys. zł. W trakcie okresu sprawozdawczego Jednostka dominująca korzystała z limitu w rachunku bieżącym sporadycznie i krótkoterminowo.

Santander Bank: limit 200 tys. do dnia 13.04.2026;

ING Bank Śląski: limit 400 tys. do dnia 31.03.2026;

RYZYSKO KREDYTOWE

Grupa w celu ograniczenia ryzyka kredytowego w obszarze środków pieniężnych i ich ekwiwalentów, zdeponowanych w bankach, udzielonych pożyczkach, wpłaconych depozytów na poczet umów najmu oraz gwarancji prawidłowej realizacji umów, a także kredytów handlowych:

- współpracuje z bankami oraz instytucjami finansowymi o znanej sytuacji finansowej i renomie,
- analizuje sytuację finansową kontrahentów na podstawie ogólnie dostępnych danych a także współpracując z wywiadowcami gospodarczymi,

- w przypadku wystąpienia ryzyka niewypłacalności klienta Grupa zabezpiecza swoje wpływy za pomocą gwarancji bankowych lub gwarancji korporacyjnych.

Nota 18. Istotne rozliczenia z tytułu spraw sądowych

Na chwilę sporządzenia raportu nie toczą się żadne postępowania, których wartość byłaby istotna. Ponadto w okresie objętym sprawozdaniem śródrocznym nie nastąpiły żadne istotne rozliczenia z tytułu spraw sądowych.

Nota 19. Informacje na temat zmian sytuacji gospodarczej i warunków prowadzenia działalności, które mają istotny wpływ na wartość godziwa aktywów finansowych i zobowiązań finansowych niezależnie od tego czy te aktywa i zobowiązania są ujęte w wartości godziwej czy w skorygowanej cenie nabycia (koszcie zamortyzowanym)

W okresie od 01-01-2025 do 30.09.2025 roku nie zidentyfikowano istotnych zmian sytuacji gospodarczej i warunków prowadzenia działalności, które wywarłyby istotny wpływ na wartość godziwą aktywów finansowych i zobowiązań finansowych Grupy.

Nota 20. Informacja o zmianach zobowiązań warunkowych i aktywów warunkowych oraz nieujętych zobowiązań wynikających z zawartych umów w stosunku do ostatniego okresu sprawozdawczego

Zobowiązania warunkowe zostały udzielone przez Jednostkę dominującą w formie weksli wraz z deklaracjami wekslowymi w celu zabezpieczenia realizacji umów o dofinansowanie projektów finansowanych ze środków europejskich.

Na prezentowany dzień bilansowy oraz do dnia zatwierdzenia sprawozdania do publikacji nie nastąpiły zdarzenia mogące spowodować realizację wyżej wymienionych zobowiązań warunkowych. Na dzień akceptacji sprawozdania nie wystąpiły żadne nieujęte zobowiązania wynikające z zawartych umów o istotnych wartościach.

Ponadto Jednostka dominująca jest wystawcą weksli na poczet zabezpieczenia roszczeń do wysokości zobowiązań wynikających z umów leasingu. Suma wekslowa dotycząca obowiązujących umów leasingu na dzień 30 września 2025 r. wyniosła 15 065 tys. zł.

ZOBOWIĄZANIA WARUNKOWE	30.09.2025	31.12.2024
Weksle własne	15 065	15 834
Zobowiązania warunkowe, razem	15 065	15 834

Nota 21. Program motywacyjny

W okresie sprawozdawczym Grupa nie przyznała instrumentów, ani nie rozpoznała w sprawozdaniu z całkowitych dochodów kosztu programu motywacyjnego dla pracowników i współpracowników opartego na akcjach Jednostki dominującej.

Nota 22. Informacja dotycząca sezonowości i cykliczności działalności

Działalność Grupy nie charakteryzuje się występowaniem sezonowości i cykliczności.

Nota 23. Czynniki o charakterze nietypowym, które wystąpiły w okresie sprawozdawczym wraz ze wskazaniem ich wpływu na sprawozdanie finansowe

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły zdarzenia nietypowe, mające wpływ na śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe.

Nota 24. Informacje o emisji, wykupie i spłacie nie udziałowych i kapitałowych papierów wartościowych

W okresie objętym sprawozdaniem nie wystąpiły żadne zdarzenia związane z emisją, wykupem lub spłatą nie udziałowych i kapitałowych papierów wartościowych.

Nota 25. Wyplacona lub zadeklarowana dywidenda, łącznie i w przeliczeniu na jedną akcję z podziałem na akcje zwykłe i uprzywilejowane

W okresie objętym sprawozdaniem Jednostka dominująca nie wypłacała ani nie deklarowała wypłaty dywidendy.

Nota 26. Segmenty operacyjne

Czynniki stosowane podczas określania segmentów sprawozdawczych Grupy to grupy produktowe.

Na dzień Raportu Grupa wyodrębniła trzy grupy produktowe:

- drukarki laboratoryjne Delta Printing System
- przewodzące nanotusze na bazie srebra;
- usługi badawcze związane z zadrukowaniem dostarczonych przez klienta powierzchni w sposób wskazany przez klienta, w celu wykazania przydatności technologii Grupy XTPL do rozwiązania technologicznych problemów produkcyjnych (Proof of Concept).

PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY	dane w tys. zł	01.01.2025 - 30.09.2025	01.01.2024 - 30.09.2024
Przychody z usług badań i rozwoju		590	421
Przychody ze sprzedaży produktów		9 683	6 240
Przychody ze sprzedaży z tytułu leasingu		-	-
Przychody z tytułu dotacji		1 267	596
Przychody netto ze sprzedaży razem		11 540	7 257

Nota 27. Informacje o niespłaceniu kredytu lub pożyczki lub naruszeniu istotnych postanowień umowy kredytu lub pożyczki, w odniesieniu do których nie podjęto żadnych działań naprawczych do końca okresu sprawozdawczego

W okresie objętym niniejszym raportem nie wystąpiły.

Nota 28. Efekt zastosowania nowych standardów rachunkowości i zmian polityki rachunkowości

Zasady (polityka) rachunkowości zastosowane do sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego za III kwartał 2025 roku są spójne z tymi, które zastosowano przy sporządzeniu rocznego sprawozdania finansowego za 2024 rok. Zastosowano takie same zasady dla okresu bieżącego i porównywalnego. Szczegółowy opis zasad rachunkowości przyjętych przez XTPL S.A. oraz Grupę Kapitałową XTPL został przedstawiony w rocznym sprawozdaniu finansowym za 2024 rok.

Nota 29. Rodzaj oraz kwoty zmian wartości szacunkowych kwot, które były prezentowane w poprzednich okresach bieżącego roku obrotowego, lub zmiany wartości szacunkowych kwot, które były prezentowane w poprzednich latach obrotowych

W prezentowanym okresie nie miały miejsca zmiany wartości szacunkowych.

Nota 30. Korekty błędów poprzednich okresów

W III kwartale 2025 roku nie wystąpiły korekty wynikające z błędów poprzednich okresów.

Nota 31. Data zatwierdzenia sprawozdania finansowego do publikacji

Niniejsze informacje finansowe za okres 01.01.2025 - 30.09.2025 zostały zatwierdzone do publikacji przez Zarząd Jednostki Dominującej w dniu 25 listopada 2025 roku.

ZATWIERDZENIE DO PUBLIKACJI

7. ZATWIERDZENIE DO PUBLIKACJI

Raport kwartalny za III kwartał 2025 roku zakończony 30 września 2025 roku został zatwierdzony do publikacji przez Zarząd Emitenta w dniu 25 listopada 2025 roku.

Podpisy:

Filip Granek
Prezes Zarządu

Jacek Olszański
Członek Zarządu